

**DOCUMENTO INFORMATIVO DE INCORPORACIÓN AL
MERCADO ALTERNATIVO BURSÁTIL, SEGMENTO PARA
EMPRESAS EN EXPANSIÓN (“MAB-EE”) DE ACCIONES DE
NPG TECHNOLOGY, S.A.**



Marzo de 2014

El presente Documento Informativo ha sido redactado de conformidad con el modelo establecido en el Anexo I de la Circular MAB 2/2014 sobre requisitos y procedimientos aplicables a la incorporación y exclusión en el Mercado Alternativo Bursátil de acciones emitidas por Empresas en Expansión, designándose a ERNST & YOUNG, Servicios Corporativos, S.L. como Asesor Registrado, en cumplimiento de lo establecido en la Circular MAB 2/2014 y Circular 10/2010.

Ni la Sociedad Rectora del Mercado Alternativo Bursátil ni la CNMV han aprobado o efectuado ningún tipo de verificación o comprobación en relación con el contenido de este Documento.

Se recomienda al inversor leer íntegra y cuidadosamente el presente Documento Informativo con anterioridad a cualquier decisión de inversión relativa a los valores.

Ernst & Young Servicios Corporativos, S.L. con domicilio en Madrid, Plaza de Pablo Ruiz Picasso, 1, y provista de C.I.F. nº B-28246163, debidamente inscrita en el Registro Mercantil de Madrid al Tomo 9195, Folio 213, Hoja M-147960, Asesor Registrado en el Mercado Alternativo Bursátil-Segmento de Empresas en Expansión (en adelante, indistintamente, el “Mercado”, “MAB” O “MAB-EE”), actuando en tal condición respecto de NPG TECHNOLOGY, S.A., entidad que ha decidido solicitar la incorporación de todas sus acciones al Mercado y a los efectos previstos en el Mercado, y a los efectos previstos en el apartado quinto B, 1º y 3º y C de la Circular MAB 10/2010, de 4 de enero, sobre el Asesor Registrado en el Mercado, con fecha 11 de marzo de 2014.

DECLARA

Primero. Que después de llevar a cabo las actuaciones que ha considerado necesarias para ello, ha comprobado que NPG TECHNOLOGY, S.A. cumple los requisitos exigidos para que sus acciones puedan ser incorporadas al Mercado.

Segundo. Que ha asistido y colaborado con NPG TECHNOLOGY, S.A. en la preparación del Documento Informativo exigido por la Circular MAB 2/2014, sobre los requisitos y procedimientos aplicables a la incorporación y exclusión en el Mercado de acciones emitidas por Empresas en Expansión.

Tercero. Que ha revisado la información que NPG TECHNOLOGY, S.A. ha reunido y publicado y entiende que cumple con las exigencias de contenido, precisión y claridad que le son aplicables, no omite datos relevantes y no induce a confusión a los inversores.

Cuarto. Que ha asesorado a NPG TECHNOLOGY, S.A. acerca de los hechos que pudiesen afectar al cumplimiento de las obligaciones que NPG TECHNOLOGY, S.A. ha asumido al incorporarse al segmento Empresas en Expansión del Mercado, así como sobre la mejor forma de tratar tales hechos y de evitar incumplimientos de tales obligaciones.

ÍNDICE

1. INFORMACIÓN GENERAL RELATIVA A LA COMPAÑÍA Y SU NEGOCIO	6
1.1. Personas responsables de la información contenida en el Documento.	6
1.2. Auditor de cuentas de la Sociedad.	6
1.3. Identificación completa de la Sociedad y Objeto Social.	7
1.4. Breve exposición sobre la historia de la empresa, incluyendo referencia a los hitos más relevantes.	7
1.4.1. Razón Social	7
1.4.2. Evolución de la estructura accionarial de NPG	8
1.4.3. Hitos más significativos en la evolución de NPG	13
1.5. Razones por las que se ha decidido solicitar la incorporación en el MAB-EE	16
1.6. Descripción general del negocio del Emisor, con particular referencia a las actividades que desarrolla, a las características de sus productos o servicios y a su posición en los mercados en los que opera.	17
1.6.1. Introducción	17
1.6.2. Líneas de actividad e infraestructura	17
1.6.3. Modelo de negocio. Descripción de las fuentes de ingreso	19
1.6.4. Consideraciones sobre los mercados relevantes para la Compañía	22
1.6.5. Principales competidores de NPG	24
1.6.6. Valores y compromiso social	25
1.7. Estrategia y ventajas competitivas del Emisor.	26
1.7.1. Estrategia	26
1.7.2. Ventajas competitivas de NPG	28
1.8. En su caso, dependencia con respecto a patentes, licencias o similares.	29
1.8.1. Licencias	29
1.8.2. Patentes	30
1.8.3. Marca	30
1.9. Nivel de diversificación.	31
1.9.1. Clientes.	31
1.9.2. Proveedores.	31
1.10. Principales inversiones del Emisor en cada ejercicio cubierto por la información financiera aportada (ver punto 1.19) y principales inversiones futuras ya comprometidas a la fecha del Documento.	32
1.11. Breve descripción del grupo de Sociedades del emisor. Descripción de las características y actividad de las filiales con efecto significativo en la	33

	valoración o situación del emisor.	
1.12.	Referencia a los aspectos medioambientales que puedan afectar a la actividad del emisor.	34
1.13.	Información sobre tendencias significativas en cuanto a producción, ventas y costes del Emisor desde el cierre del último ejercicio hasta la fecha del Documento.	34
1.14.	Previsiones y estimaciones sobre ingresos y gastos futuros.	36
1.14.1.	Información agregada del Grupo NPG.	39
1.14.2.	Información NPG Europa/China.	40
1.14.3.	Información NPG LATAM.	42
1.14.4.	Confirmación de que las previsiones y estimaciones se han preparado utilizando criterios comparables a los utilizados para la información financiera histórica.	46
1.14.5.	Asunciones y factores principales que puedan afectar sustancialmente al cumplimiento de las previsiones o estimaciones.	46
1.14.6.	Aprobación de las previsiones o estimaciones por parte del Consejo de Administración de la Sociedad.	46
1.15	Información relativa a los administradores y altos directivos de la Sociedad	47
1.15.1.	Características del órgano de administración.	47
1.15.2.	Trayectoria y perfil profesional de los administradores y directivos.	47
1.15.3.	Régimen de retribución de los administradores y de los altos directivos. Existencia o no de cláusulas de garantía o “blindaje” de administradores o altos directivos para casos de extinción de sus contratos, despidos o cambio de control.	49
1.16	Información relativa a los empleados de la Sociedad: número total, categorías y distribución geográfica.	49
1.17.	Accionistas principales	52
1.18.	Información relativa a operaciones vinculadas significativas realizadas durante los dos ejercicios anteriores a la fecha del documento.	53
1.19.	Información financiera	54
1.19.1.	Información financiera agregada correspondiente a los últimos tres ejercicios: 2010, 2011 y 2012.	55
1.19.2.	Opiniones adversas, negaciones de opinión, salvedades o limitaciones de alcance por parte de los auditores.	70
1.19.3.	Descripción de la política de dividendos.	71
1.19.4.	Información sobre litigios que puedan tener un efecto significativo sobre la Sociedad.	71
1.19.5.	Cierre provisional al 31 de diciembre de 2013.	71

1.20.	Factores de riesgo.	72
2.	INFORMACIÓN RELATIVA A LAS ACCIONES	75
2.1.	Número de acciones cuya incorporación se solicita, valor nominal de las mismas. Capital social, indicación de si existen otras clases o series de acciones y de si se han emitido valores que den derecho a suscribir o adquirir acciones.	75
2.2.	Grado de difusión de las acciones. Descripción, en su caso, de la posible oferta previa a la incorporación que se haya realizado y de su resultado.	75
2.3.	Características principales de las acciones y los derechos que incorporan. Mención a posibles limitaciones del derecho de asistencia, voto y nombramiento de administradores por el sistema proporcional.	77
2.4.	Descripción de cualquier condición a la libre transmisibilidad de las acciones, estatutaria o extraestatutaria, compatible con la negociación en el MAB-EE.	79
2.5.	Pactos para-sociales entre accionistas o entre la Sociedad y accionistas que limiten la transmisión de acciones o que afecten al derecho de voto.	79
2.6.	Compromisos de no venta o transmisión, o de no emisión, asumidos por accionistas o por la Sociedad con ocasión de la incorporación en el MAB-EE.	79
2.7.	Descripción de las previsiones estatutarias requeridas por la regulación del MAB-EE relativas a la obligación de comunicar participaciones significativas y los pactos para-sociales y los requisitos exigibles a la solicitud de exclusión de negociación en el MAB-EE y a los cambios de control de la Sociedad.	79
2.8..	Descripción del funcionamiento de la Junta General de Accionistas de la Sociedad.	81
2.9.	Proveedor de liquidez con quien se ha firmado el contrato de liquidez y breve descripción de su función.	82
3.	OTRAS INFORMACIONES DE INTERÉS	83
4.	ASESOR REGISTRADO Y OTROS EXPERTOS O ASESORES	83
4.1.	Información relativa al Asesor Registrado.	83
4.2.	Declaraciones o informes de terceros emitidos en calidad de experto, incluyendo cualificaciones y, en su caso, cualquier interés relevante que el tercero tenga en el Emisor.	84
4.3.	Información relativa a otros asesores que hayan colaborado en el proceso de incorporación al MAB-EE.	84

1. INFORMACIÓN GENERAL RELATIVA A LA COMPAÑÍA Y SU NEGOCIO.

1.1. Personas responsables de la información contenida en el Documento.

D. Enrique Cosío Sánchez, en nombre y representación de NPG TECHNOLOGY, S.A (en lo sucesivo, indistintamente, “NPG”, la “Compañía”, la “Sociedad”, el “Emisor”), en su condición de Presidente del Consejo de Administración, asume la responsabilidad por el contenido del presente Documento Informativo de Incorporación al Mercado (en adelante, el “Documento Informativo”), cuyo formato se ajusta al Anexo I de la Circular MAB 2/2014 sobre requisitos y procedimientos aplicables a la incorporación y exclusión en el Mercado Alternativo Bursátil de acciones emitidas por Empresas en Expansión (en lo sucesivo, “Mercado Alternativo Bursátil” o “MAB-EE”).

Asimismo, D. Enrique Cosío Sánchez, como responsable del presente Documento Informativo, declara que la información contenida en el mismo es, según su conocimiento, conforme a la realidad y no incurre en ninguna omisión que pudiera afectar a su contenido.

1.2. Auditor de cuentas de la Sociedad.

Las cuentas anuales de la Sociedad, así como las de su grupo consolidado, correspondientes a los ejercicios cerrados a 31 de diciembre de 2010, 31 de diciembre de 2011 y 31 de diciembre de 2012 han sido objeto de informe de auditoría emitido por HERLAG MARTIN, S.L.P. Sociedad domiciliada en Gta. Cuatro Caminos 6 y 7, planta 7, Madrid. Provista de CIF B-79684684 e inscrita en el Registro Oficial de Auditores de Cuentas (ROAC) con el número S-0556.

HERLAG MARTIN S.L.P. fue nombrado auditor de cuentas para los ejercicios 2010, 2011 y 2012, por la Junta General y Universal de Accionistas de la Sociedad celebrada, el día 16 de diciembre de 2010. Mediante acuerdo de Junta General Universal de Accionistas de fecha 30 de octubre de 2013 se ha renovado el cargo de auditores de HERLAG MARTIN S.L.P por el plazo de un año. El citado acuerdo se encuentra debidamente Inscrito en el Registro Mercantil de Madrid.

Las cuentas anuales de la Sociedad correspondientes a los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2010, 31 de diciembre de 2011 y 31 de diciembre de 2012 han sido preparadas de conformidad con el Plan General de Contabilidad aprobado por el Real Decreto 1514/2007, de 16 de diciembre (en adelante, “NPGC”), de obligatoria aplicación a los ejercicios comenzados a partir del 1 de enero de 2008.

1.3. Identificación completa de la Sociedad y objeto social.

NPG es una Sociedad Anónima de duración indefinida, cuyo domicilio social se encuentra en Calle Ecuador, 14, Torrejón de Ardoz (Madrid), y es titular de C.I.F. número A-83138289.

La Sociedad está inscrita en el Registro Mercantil de Madrid al Tomo: 17033, Folio: 050, Hoja: M-00291428, Inscripción: 1ª.

El objeto social de la Sociedad está incluido en el artículo 2 de sus Estatutos y se transcribe a continuación:

“Constituye el objeto social de la Sociedad:

1º.- Comercio mayor y menor de productos electrónicos, informáticos y de telecomunicaciones.

2º.- Fabricación y montaje de productos electrónicos.

Tales actividades podrán ser desarrolladas por la Sociedad, bien en forma directa, o bien en cualquier otra forma admitida en Derecho, como la participación en calidad de socio y/o accionista en otras entidades objeto idéntico o análogo.

Quedan excluidas todas aquellas actividades para cuyo ejercicio la Ley exija requisitos especiales que no pueden ser cumplidos por la Sociedad.

Si las disposiciones legales exigiesen para alguna de las actividades comprendidas en el objeto social un título profesional o autorización administrativa o inscripción en Registros Públicos, dichas actividades deberán realizarse por medio de persona que ostente dicha titularidad profesional y, en su caso, no podrán iniciarse antes de que se hayan cumplido los requisitos administrativos exigidos”.

1.4. Breve exposición sobre la historia de la empresa, incluyendo referencia a los hitos más relevantes.

1.4.1 Razón Social

NPG fue constituida el 7 de noviembre de 2001, bajo la denominación de “NUEVO PROYECTO GLOBAL, S.L.” con domicilio social en calle Forja, 13, Torrejón de Ardoz, mediante escritura pública autorizada por el Notario de San Fernando de Henares D. Rafael Cervera Rodilla, bajo el número 3.495 de su protocolo. La Sociedad fue inscrita en el Registro Mercantil de Madrid, el 26 de noviembre de 2001, al Tomo: 17.033, Folio: 50, Sección: 8, Hoja: M-291428, Inscripción: 1ª.

El 1 de febrero de 2002, se produjo la transformación de la Compañía en Sociedad Anónima. La decisión del Socio Único se elevó a escritura pública ante el Notario de San Fernando de

Henares Don Rafael Cervera Rodilla, bajo el número 260 de su protocolo y quedó inscrita en el Registro Mercantil de Madrid.

Con fecha 10 de julio de 2002 se acordó el cambio de denominación de la Sociedad a “PERSONAL GRAND TECHNOLOGY, S.A.U.”, siendo dicha modificación autorizada ante el Notario de San Fernando de Henares D. Rafael Cervera Rodilla, el 27 de septiembre de 2002, bajo el número 3247 de su protocolo e inscrita posteriormente en el Registro Mercantil de Madrid.

El 16 de octubre de 2007 se decidió el cambio de domicilio social, fijando el mismo en la Calle Tormes, 9, Mejorada del Campo (Madrid). La decisión fue elevada a público mediante escritura autorizada el 8 de enero de 2007 por el Notario de Madrid, Don José Hornillos Blasco, bajo el número 32 de su protocolo, e inscrita posteriormente en el Registro Mercantil de Madrid.

El 9 de marzo de 2011, se decidió un nuevo cambio de domicilio social, fijando el mismo en la Calle Ecuador Nº 14 de Torrejón de Ardoz. La decisión fue elevada a público mediante escritura de 17 de marzo de 2011, ante el Notario de Madrid, Don Carlos Molinuevo Gil de Vergara y se inscribió debidamente en el Registro Mercantil de Madrid.

El 30 de junio de 2012, el Accionista Único de la Sociedad “PERSONAL GRAND TECHNOLOGY, S.A.U.”, decidió cambiar su denominación por la actual, “NPG TECHNOLOGY”, así como la transformación en Sociedad de Responsabilidad Limitada, mediante escritura autorizada el 25 de julio de 2012, ante el Notario de Madrid D. Eduardo González Oviedo, bajo el número 1248 de su protocolo, siendo inscrita en el Registro Mercantil de Madrid.

El 30 de Junio de 2013, se acordó en la Junta General, Universal y Extraordinaria una nueva transformación en Sociedad Anónima, elevada a público el 17 de octubre de 2013 mediante escritura otorgada ante el Notario de Madrid D. Carlos Molinuevo Gil de Vergara, con el número 1847 de orden de su protocolo y que consta debidamente inscrita en el Registro Mercantil de Madrid.

1.4.2 Evolución de la estructura accionarial de NPG

- Constitución y aumento de capital inicial

La Sociedad se constituyó con un capital social de TRES MIL SEIS EUROS (3.006 €), dividido en 3.006 participaciones sociales, indivisibles y acumulables, enumeradas correlativamente del 1 al 3.006, ambas inclusive, con un valor nominal de un euro cada una. Todas las participaciones fueron asumidas por el Socio Único de la Sociedad, Don Pedro Concepción Mangada.

Inicialmente, el órgano de administración de la Sociedad era un administrador único, en la persona de Don Pedro Concepción Mangada.

El 1 de febrero de 2002 se aumentó el capital social en la cifra de CINCUENTA Y SIETE MIL CIENTO NOVENTA Y CUATRO EUROS (57.194 €), mediante la emisión de CINCUENTA Y SIETE MIL CIENTO NOVENTA Y CUATRO nuevas participaciones sociales de un euro de valor nominal cada una de ellas, números 3007 al 60.200, ambos inclusive, las cuales fueron asumidas y desembolsadas íntegramente por el único socio Don Pedro Concepción Mangada y cuya escritura consta debidamente inscrita en el Registro Mercantil de Madrid.

Socio	Nº Participaciones	Euros	Porcentaje	Órgano administración
Don Pedro Concepción Mangada	60.200	60.200	100%	Administrador Único: Don Pedro Antonio Mangada

- Entrada en el capital de la Compañía por parte de "INVERSIONES NORCEN, S.L."

"INVERSIONES NORCEN S.L." es una Sociedad de Responsabilidad Limitada con domicilio social en Madrid, calle Torrelaguna, 34, constituida con fecha 8 de noviembre de 2001. Se encuentra participada al 100% por D. Enrique Cosío Sánchez y su cónyuge Dña. María Nieves del Río Mangada y su principal actividad es la tenencia y gestión de la participación que ostenta en NPG.

El 30 de enero de 2006, mediante Junta Universal de accionistas de "PERSONAL GRAND TECHNOLOGY, S.A." se acordó la ampliación de capital en la cuantía de CIEN MIL EUROS (100.000 €), suscritos completamente por parte de "INVERSIONES NORCEN, S.L." y que fue debidamente inscrita en el Registro Mercantil de Madrid.

Al mismo tiempo, se produjo la venta de 60.200 participaciones sociales por parte de Don Pedro Concepción Mangada a "INVERSIONES NORCEN S.L." con lo que a "INVERSIONES NORCEN S.L." devino Socio Único de la Compañía.

En esa misma fecha se admitió por parte del socio único la dimisión del Administrador Único Don Pedro Concepción Mangada y se nombró a Don Ángel del Río Garrido como nuevo Administrador Único.

Socio	Nº Participaciones	Euros	Porcentaje	Órgano administración
INVERSIONES NORCEN, S.L.	160.200	160.200	100%	Administrador único: Don Ángel del Río Garrido

- Cambio de Administrador Único y nueva ampliación de capital

El 31 de enero de 2006, mediante Junta Universal de accionistas se aceptó la dimisión presentada por el Administrador Único, Don Ángel del Río Garrido, y se nombró a Don Ángel Manuel Cosío Sánchez, como nuevo Administrador Único. Los acuerdos fueron elevados a público el 3 de febrero de 2006 ante el Notario de Madrid Don Pedro-Jesús González Peraba, y posteriormente se inscribió en el Registro Mercantil de Madrid.

El 10 de junio de 2008, mediante junta General Extraordinaria y Universal, se adoptó por unanimidad la ampliación del capital social en la cantidad de CINCUENTA MIL EUROS (50.000 €), mediante la emisión de 50.000 nuevas acciones de un euro de valor nominal, numeradas correlativamente de 160.201 a 210.200, ambas inclusive. Dichas acciones fueron suscritas en su totalidad por el Accionista Único, la Sociedad "INVERSIONES NORCEN, S.L.". Los acuerdos fueron elevados a público el 13 de junio de 2008 ante el Notario de Madrid Don José Hornillos Blasco, y posteriormente se inscribió en el Registro Mercantil de Madrid.

Socio	Nº Acciones	Euros	Porcentaje	Órgano administración
INVERSIONES NORCEN, S.L.	210.200	210.200	100%	Administrador Único: Don Ángel Manuel Cosío Sánchez

- Cambio de sistema de administración y del carácter de las acciones

El 21 de diciembre de 2010, mediante Junta General Extraordinaria e Universal de Accionistas se cesó al administrador único de la Sociedad, Don Ángel Manuel Cosío Sánchez, y se cambió el sistema de administración de la Sociedad, y se encomendó la misma a dos administradores solidarios: Don Ángel Manuel Cosío Sánchez y la Sociedad "INVERSIONES NORCEN, S.L.", representada por Don Enrique Cosío Sánchez.

Se elevó a público el 21 de diciembre de 2010, ante el Notario de Madrid José María Mateos Salgado y posteriormente se inscribió en el Registro Mercantil de Madrid.

Socio	Nº Acciones	Euros	Porcentaje	Órgano administración
INVERSIONES NORCEN, S.L.	210.200	210.200	100%	Administradores solidarios: Don Ángel Manuel Cosío Sánchez e "INVERSIONES NORCEN, S.L"

- Entrada en capital de la Sociedad DFC GROUP SOCIÉTÉ PRIVEÉ À RESPONSABILITÉE LIMITÉE

"DFC GROUP SOCIÉTÉ PRIVEÉ À RESPONSABILITÉE LIMITÉE" (en adelante, DFC GROUP BVBA) es una sociedad de nacionalidad Belga controlada por Enrique Cosio Sánchez y su principal actividad es la tenencia y gestión de la participación que ostenta en NPG.

El día 30 de junio de 2012, el Socio Único de la Sociedad NPG, la Compañía "INVERSIONES NORCEN, S.L." tomó las siguientes decisiones:

- Que las participaciones sociales existentes hasta la fecha (210.200) pasen a integrar una Clase A de participaciones sociales, con los mismo derechos y obligaciones existentes hasta el momento.
- Ampliación de capital en 218.780 €, mediante la creación de 218.780 nuevas participaciones, de la clase B, de 1 euro de valor nominal cada una de ellas,

enumeradas de la 1 a la 218.780 ambas inclusive. Estas participaciones fueron creadas con una prima de emisión total de 916.543 €, esto es con una prima de emisión por participación aproximada de 4,189336€, y llevaban aparejada una prestación accesoria. Este desembolso fue realizado íntegramente por DFC GROUP BVBA, previa renuncia a su derecho de suscripción preferente por parte del Socio Único de la Sociedad, “INVERSIONES NORCEN, S.L.”.

- El desembolso y pago del nominal y prima, correspondiente a las 218.780 nuevas participaciones de la Clase B asumidas por DFC GROUP BVBA se realiza mediante la aportación no dineraria de:
 - 50 acciones de 100 euros de valor nominal cada una de ellas, representativas del 100 % del capital social de la mercantil “DFC FRANCE”, Sociedad constituida, con carácter indefinido, y existente de acuerdo con la legislación francesa, con domicilio social en Asnières sur Seine (Francia), 25, Rue des Bas, 92600 y con número de identificación fiscal de su país FR 31529340614 e inscrita en el Tribunal de Commerce de Paris bajo el número G75540008763 y cuyo objeto social es la importación, exportación, compra, venta como mayorista de material eléctrico y electrónico. Y además todas las operaciones industriales, financieras, mobiliarias e inmobiliarias relacionadas directa o indirectamente con el objeto social susceptible de facilitar su expansión o desarrollo.
 - 1 acción de 5.000 euros de valor nominal, representativa del 100% del capital social de la mercantil “DFC ELECTRONICA UNIPERSSOAL LIMITADA”, Sociedad constituida, con carácter indefinido, y existente de acuerdo con la legislación portuguesa, con domicilio social en Lisboa (Portugal), Praça Nuno Rodrigues dos Santos, 7, sala 215 y con número de identificación de persona colectiva y número fiscal de su país 510219888 y cuyo objeto social es el comercio al por mayor y al por menor de productos electrónicos, informáticos y de telecomunicaciones, así como la fabricación y montaje de productos electrónicos.
 - 200.000 acciones de 1 dólar de Hong Kong de valor nominal cada una de ellas representativas del 100% del capital social de la mercantil “DIGITAL FRIENDLY COMMUNICATIONS TECHNOLOGY COMPANY LIMITED”, Sociedad constituida con carácter indefinido, y existente de acuerdo con la legislación de Hong Kong, con domicilio social en 11D Manning Industrial Bldg, 118 How Ming Street, Kwun Tong Kowloon, Hong Kong (China) y con número de identificación fiscal de su país 39902922 y cuyo objeto social es la fabricación, montaje y comercialización de productos electrónicos

El acuerdo fue elevado a público mediante escritura ante el Notario de Madrid Don Eduardo González Oviedo el 25 de julio de 2012 e inscrito en el Registro Mercantil de Madrid

Socio	Nº Participaciones	Euros	Porcentaje	Órgano administración
INVERSIONES NORCEN, S.L.	210.200 Clase A	210.200	49%	Administradores solidarios: Don Ángel Manuel Cosío Sánchez "INVERSIONES NORCEN, S.L"
DFC GROUP BVBA	218.780 Clase B	218.780	51%	

- Transformación de las acciones en una misma clase

El 30 de junio de 2013 se decidió transformar la totalidad de las participaciones en que se encuentra dividido el capital social de la Sociedad en 8.579.600 acciones de CINCO CÉNTIMOS (0,05€) de valor nominal de una misma clase, correspondiendo por tanto a veinte acciones por cada participación, y manteniéndose invariada la cifra de capital social en 428.980 €. Asimismo, se extingue la prestación accesoria aparejada a las participaciones de la Clase B con la consecuente creación de la misma prestación accesoria, pero aparejada al socio DFC GROUP BVBA.

La citada prestación accesoria consiste en la obligación de avalar gratuitamente a la Sociedad ante entidades financieras hasta un límite máximo acumulado de dos millones de euros, así como a prestar servicios de internacionalización de las ventas y captación de inversores.

Socio	Nº Acciones	Euros	Porcentaje	Órgano administración
INVERSIONES NORCEN, S.L.	4.204.004	210.200	49%	Administradores solidarios: Don Ángel Manuel Cosío Sánchez "INVERSIONES NORCEN, S.L"
DFC GROUP BVBA	4.375.596	218.780	51%	

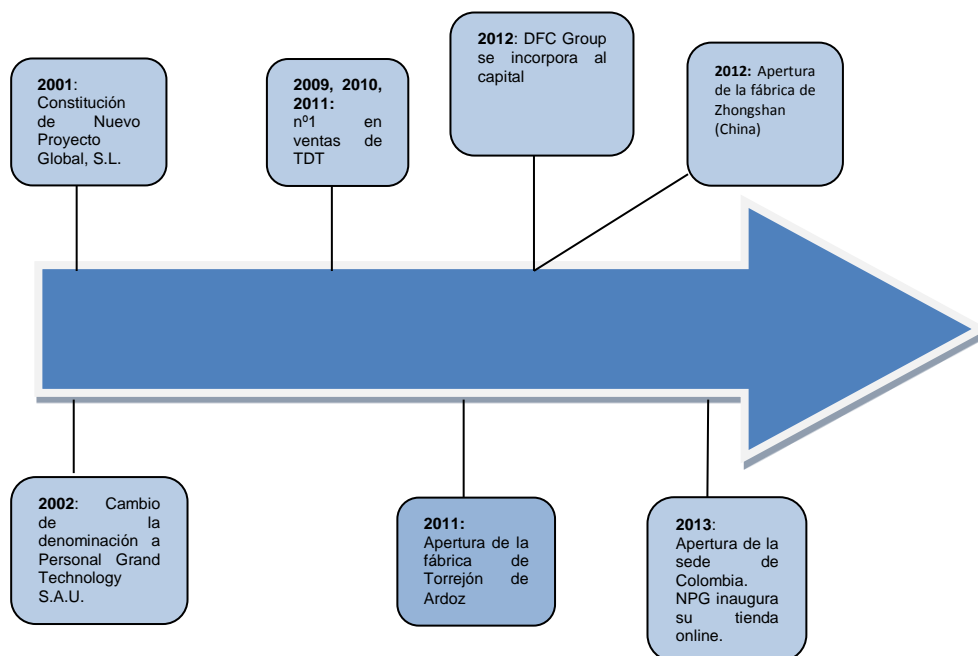
- Cambio del órgano de administración a Consejo de Administración

Con fecha 15 de diciembre de 2013 se acordó en Junta General Extraordinaria el cambio de órgano de administración al sistema de Consejo de Administración con la siguiente disposición:

- D. Enrique Cosío Sánchez. Presidente
- D. Ángel Manuel Cosío Sánchez. Vocal
- Dña. María Nieves del Rio Mangada. Vocal
- D. Rafael Villafranca Pérez. Secretario no Consejero

1.4.3 Hitos más significativos de la evolución de NPG

Desde sus orígenes en el año 2001, NPG se ha posicionado como una empresa innovadora en el sector de fabricantes de equipos de televisión y análogos, basando su estrategia siempre en sólidos criterios empresariales.



Entre los hechos más significativos de la evolución de la Compañía se podrían destacar los que se refieren a continuación:

En 2006

El hito más importante del año 2006 fue la primera promoción que NPG desarrolló a través de los medios de comunicación de prensa escrita. En este caso la primera promoción se llevó a cabo junto con el diario de tirada nacional ABC y supuso una inversión de 3 millones de euros.

Este evento posicionó a NPG en el mercado de las promociones a través los medios de comunicación de prensa escrita que finalmente ha sido el nicho de mercado más importante durante los ejercicios posteriores.

Periodo 2008-2010

Durante este periodo, NPG destacó por su elevado volumen de ventas de equipos receptores de televisión digital terrestre (TDT) en España, siendo uno de los proveedores más destacados en ventas de equipos receptores de TDT. Asimismo, NPG fue el proveedor mayoritario de TDT que se vendieron a la administración pública.



Evolución de Ventas de TDT de los Principales Fabricantes (M€)	2008		2009	
	Facturación Total	Facturación TDT	Facturación Total	Facturación TDT
Personal Grand Technology (NPG)	6,9	5,6	19	17,5
Engel Axill	37,4	9,3	56	16,7
Philips Ibérica (Consumo y Estilo de vida)	445	15,3	254	15,2
Gigaset Communications Iberia (Siemens-Gigaset)	34	15,4	42	12,8
Worldwide Sales Corporation (Best Buy)	16,3	6,1	27	12,1
Afax Suns (Sunstech)	28,1	5,6	26	8,1
Blusens Global Corporation	70	10,5	100	5,9
Lineas Omenex Metronic (Metronic)	7,0	5,2	9	4,2
Nevir	19,8	1,5	20	3,7
Fagor Electrónica	56	2,8	50	2,5
Infinity Sistem (Airis)	250	1,4	250	1,6
Televés (División Consumo)	105,6	1,6	95,7	1,5
Sanyo	45	2,9	11,3	0,7
Hauppauge	4,2	0,5	4	0,5
Grupo ETCO (Fersey)	7,5	0,3	7,8	0,3
Dexxon Spain	4	0,2	3,5	0,1

En el cuadro superior se refleja una comparativa entre NPG y otras compañías del sector sobre la facturación total y la facturación relativa a ventas derivadas del apagón analógico (TDT). En 2008, NPG logró una facturación de 6,98 millones de euros de los cuales 5,6

millones se obtuvieron con la venta de TDTs. En 2009 NPG generó una facturación de 19 millones de euros de los cuales 17,5 millones fueron ventas de equipos TDT.

En 2011

Se inaugura la nueva fábrica de ensamblaje en Torrejón de Ardoz, con la apertura de esta fábrica NPG comienza su singladura en el sector de la televisión de la gama LCD y LED, hecho que supuso una inversión de aproximadamente 2 millones de euros y un incremento del personal del 400%.



La fábrica cuenta con dos cadenas de ensamblaje de última generación, con una capacidad de producción aproximada de 80.000 unidades al mes, para realizar los ensamblajes y producción de televisores, receptores de TDT y otros productos multimedia del fabricante. Además de la comprobación y las funciones básicas en cada montaje, NPG cuenta con un departamento de control de calidad para el chequeo integral de los dispositivos. También dispone de una sala de Burning (Aging Room). La apertura de la fábrica de Torrejón de Ardoz supuso una clara expansión de la Compañía.

En 2012:

En Julio de 2012, NPG inauguró en su fábrica de Torrejón de Ardoz una tercera línea de ensamblaje para televisores de gran pulgada (hasta 47") con una capacidad de producción de 15.000 unidades mensuales.

NPG incorpora a su capital la Compañía DFC GROUP BVBA, aumentando sus fondos propios y duplicando su capital social con el fin de preparar su salida al Mercado Alternativo Bursátil (MAB) para el primer trimestre del 2014.

También inaugura su nueva fábrica en China, ubicada en la ciudad de Zhongshan. La nueva fábrica cuenta con los últimos avances



tecnológicos y está diseñada siguiendo las directrices de grandes multinacionales niponas, cuyo principal objetivo es llevar el control de calidad a su máxima expresión.

Con la apertura de esta nueva fábrica, NPG se convierte en un destacado fabricante español de electrónica de consumo con fábrica propia en China. Todo ello, con el objetivo de mejorar la calidad, diseños, confidencialidad, calidad, entregas y gestión de costes de sus productos y así avanzar en su plan de expansión internacional aumentando su presencia en mercados asiáticos.

En el 2013:

Se producen dos hitos de gran calado:

Por un lado, se constituye NPG Colombia SAS, la Compañía colombiana de NPG, entrando así en el mercado latinoamericano.

Por otro se crean la página web corporativa de la Sociedad (www.npgtech.com) y la web que gestiona la tienda online (<http://www.shop-npgtech.com>), a

través de la cual los usuarios pueden adquirir los diferentes productos de NPG aprovechándose de diversas ofertas.



1.5. Razones por las que se ha decidido solicitar la incorporación en el MAB-EE.

Las principales razones por las que han llevado a NPG a solicitar la incorporación en el MAB-EE y realizar la oferta de suscripción de acciones descrita en el apartado 2 del presente Documento, son las siguientes:

- I. Fortalecer la situación financiera de la Sociedad para implementar una política selectiva de crecimiento externo por medio de la implantación en nuevos mercados de consumo, en particular Latinoamérica y China.
- II. Ampliar la base accionarial de la Sociedad y ofrecer una mayor liquidez a los accionistas de la Sociedad y disponer de valores negociados aptos para la fidelización de clientes y personal.
- III. Potenciar la notoriedad, la imagen de marca, la visibilidad, prestigio y transparencia del mismo en los mercados nacional e internacional.
- IV. Acelerar el desarrollo de la línea de negocio “NPG” y de sus servicios de valor añadido e impulsar las políticas de investigación y desarrollo del grupo.

- V. Por último, NPG deja habilitado este mecanismo de financiación, para potenciales desarrollos futuros, más allá de la operación señalada en el Documento.

1.6. Descripción general del negocio del Emisor, con particular referencia a las actividades que desarrolla, a las características de sus productos o servicios y a su posición en los mercados en los que opera.

1.6.1. Introducción

NPG es una empresa española dedicada a la fabricación y desarrollo de productos relativos al sector de las telecomunicaciones, electrónica e informática. Lleva más de 12 años en el mercado europeo y cuenta con un amplio equipo de ingenieros y expertos en el desarrollo de ese tipo de productos.

1.6.2. Líneas de actividad e infraestructura

1.6.2.1. Infraestructura e instalaciones técnicas

NPG tiene presencia en España, Portugal, Francia, China y recientemente en Colombia. Cuenta con dos fábricas, una en Madrid y otra en China, mientras que las sedes de Portugal, Francia, y Colombia son oficinas comerciales y administrativas.

Desde su origen en 2001 la dirección de NPG ha sido consciente de que para ser competitivo en un entorno empresarial dominado por las grandes multinacionales era necesario contar en propiedad con una infraestructura y unas instalaciones técnicas modernas y de calidad.

De esta forma, hoy NPG cuenta con unas instalaciones de primer nivel fruto del esfuerzo y de adquisiciones realizadas a lo largo de los años.

En el año 2011 tiene lugar la apertura de la nueva sede en Torrejón de Ardoz (Madrid), marcando así el inicio de una nueva etapa de expansión, incrementando su capacidad de producción, y consiguiendo controlar la fabricación a nivel local, aportando un alto nivel de calidad a sus productos.

La fábrica tiene dos cadenas de ensamblaje de última generación:

- (i) La primera es “rectangular” de 45 metros de longitud y trabajo en proceso continuo cuyo uso principal es la fabricación de televisores de 19” hasta 40”, esta cadena automática tiene una capacidad de operar con 25 operarios simultáneos y es capaz de producir una cantidad de 1.200 televisores diarios.
- (ii) La segunda es “lineal” de 15 metros de longitud con retorno inferior

de bandejas, se usa principalmente para la fabricación de dispositivos más pequeños, como receptores digitales, DVD, etc. Cuenta con una capacidad diaria de fabricación de hasta 1.200 unidades con 16 operarios.

En julio de 2012 se inauguró en la sede de Torrejón de Ardoz una tercera línea de ensamblaje para televisores de gran pulgada. Esta cadena de ensamblaje cuenta con una longitud de 50 metros de trabajo en proceso continuo. Está diseñada para televisores desde 32 pulgadas a 51 pulgadas. En ella pueden trabajar hasta 24 operarios simultáneamente, con una capacidad diaria de producción de 800 a 1.000 televisiones.

En el año 2012 NPG inauguró la primera fábrica propia de un fabricante español de productos electrónicos en China. Con la apertura de esta nueva fábrica, NPG prevé mejorar la calidad, entregas, y gestión de costes de sus productos.

La principal ventaja competitiva de NPG es que cuenta con un amplio equipo de ingenieros, tanto en España como en China, que son capaces de desarrollar en tiempo record diferentes productos y adaptarlos a las condiciones del mercado europeo y latinoamericano así como a los requisitos particulares de los clientes.

1.6.2.2. Líneas de actividad

El Negocio de NPG se basa en la producción de productos relativos a las áreas de la electrónica, las telecomunicaciones y la informática. En su gama de productos se distinguen las siguientes familias:

- **Televisores:** NPG ofrece una amplia gama de televisores de diferentes tamaños, entre los que se encuentran televisores LED, Televisores Smart TV o televisores portátiles.
- **Smart TV:** También denominada como televisión inteligente. El televisor inteligente permite instalar y ejecutar aplicaciones avanzadas o plugins basado en una plataforma específica, tal y como haría el sistema informático de un ordenador integrado en el televisor o un PC con pantalla "grande".
- **Tablets y Smart Phones.**
- **Sintonizadores digitales (TDT):** Receptores TDT sh, Receptores TDT HD, o Receptores SAT.
- **Multimedia:** TV Digital, Video Edición o Game Media Player. Meter la tv en tu ordenador.
- **DVD/ Blue Ray.**
- **Sonido y Antenas.**



Todos los productos de NPG están certificados y cumplen con las normativas europeas y licencias correspondientes:

- Normativa Europea de compatibilidad electromagnética 2004/95/EC (EMC): Los aparatos de NPG son capaces de funcionar de forma satisfactoria en su entorno electromagnético sin provocar perturbaciones electromagnéticas sobre los elementos de su entorno.
- Directiva de bajo voltaje (seguridad eléctrica) 2006/95/EC (LVD), garantizando la seguridad en la utilización del material eléctrico que se emplea respecto a determinados límites de tensión (entre 50 y 100 W en corriente alterna y entre 75 y 1500 W en corriente continua).
- Certificado ISO 9001 e ISO 14001: Las normas ISO son elaboradas por la Organización Internacional para la Estandarización, especifican los requisitos que pueden utilizarse para su aplicación interna por las organizaciones, de cara a cumplir con las exigencias de calidad. NPG cumple con dichas normas de calidad, asegurando sus productos con las mejores condiciones.
- Licencia MPEG Empowered, DD+, DVB-T, Philips LSCD: NPG cuenta con las pertinentes licencias de patentes para poder llevar a cabo la producción y comercialización de sus productos.

1.6.3. Modelo de negocio. Descripción de las fuentes de ingreso.

- El modelo de negocio de NPG se distribuye en dos canales diferenciados;
 - Informática y electrónica de consumo. Distribución tradicional

Este canal se basa en la labor del departamento comercial que trata de conseguir la colocación de los productos electrónicos de NPG en grandes superficies, como Alcampo, El Corte Inglés, Carrefour, E.Leclerq y centros especializados como Electrodomésticos Miró o Tien21 para su venta al consumo.

Actualmente, dentro del canal de distribución tradicional, la venta de toda la gama de televisores representa el 58.01% de las ventas de la Sociedad.

Además este canal se ve influenciado por el canal prensa, en el sentido de que, las acciones comerciales de ambos canales se realizan normalmente de forma paralela. Siempre que hay una acción promocional en el canal prensa de alguno de los productos, esta lleva aparejada un aumento de la demanda del producto también en este canal.

Adicionalmente, NPG tiene una cartera de productos compuesta por convertidores DVD, receptores TDT para PC, convertidores 3D que también se comercializan en grandes superficies y centros especializados.

El producto más destacado de este canal es el desarrollo de la Smart TV a través del sistema Android, que garantiza un posicionamiento adecuado de NPG en este sector, ya que es un complemento muy importante del mercado de la televisión y que tiene una gran potencialidad.

Los productos informáticos, distintos de los televisores aportan un 10.28% de las ventas de la Sociedad.

- Distribución canal prensa.

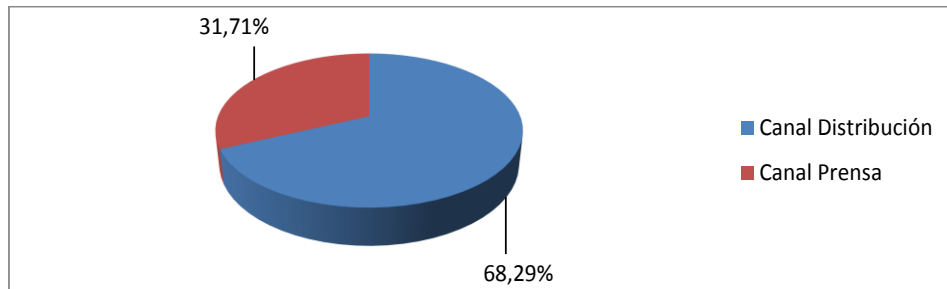
El “canal prensa” se basa en diferentes acuerdos que NPG alcanza con distintos periódicos. Estos periódicos ponen a disposición de los lectores diferentes cupones descuento que se obtienen con la compra del periódico. Al mismo tiempo, NPG establece acuerdos con los centros distribuidores donde los lectores canjean sus cupones más, en su caso, una determinada cantidad de dinero por un producto de NPG previamente seleccionado.

Las principales razones por las que la venta a través de los cupones es un éxito son:

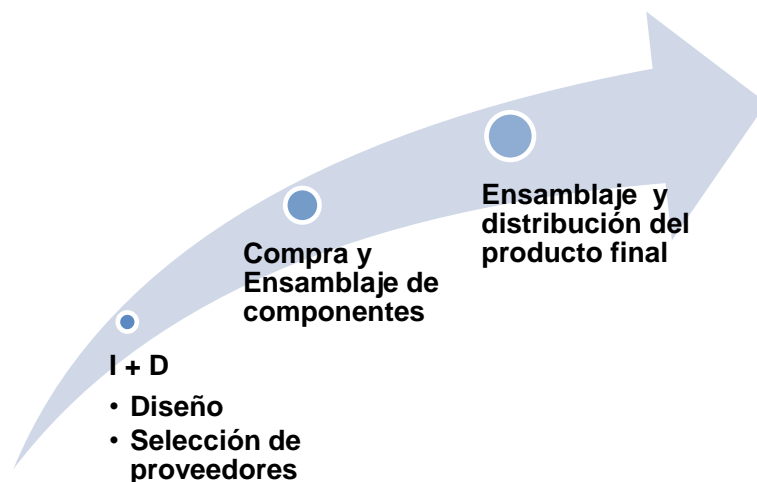
- El precio competitivo de los productos.
- La calidad ofrecida es alta. Esto es crítico para los medios de comunicación, ya que para ellos, es una fórmula de fidelización y no una vía de ingresos. Los equipos y servicios de baja calidad, a los medios no les compensan ya que les generan reclamaciones.
- Los grupos editoriales españoles son potenciales prescriptores de NPG en Latinoamérica y actualmente NPG tiene avanzados

compromisos con varios diarios de Latinoamérica para llevar a cabo la venta a través de cupones.

Distribución ventas por canales



Desde el punto de vista de producción, la base del modelo de negocio que actualmente tiene NPG es la velocidad en su adaptación a los nuevos mercados y las capacidades de su equipo de ingeniería, tanto en España como en China. La Compañía estimula mucho la innovación para acelerar el desarrollo de nuevos productos. NPG intenta mejorar su ventaja competitiva sacando rápidamente al mercado productos innovadores y a un precio menor que el de sus competidores.



Como ya se ha explicado, desde el punto de vista comercial, NPG no tiene un único modelo de negocio; al igual que la mayoría de los fabricantes electrónicos vende a través de la distribución de los productos tanto a minoristas como a mayoristas y a grandes cadenas de supermercados. Pone a disposición de los clientes sus productos en los diferentes comercios con los que tiene acuerdos establecidos.

Para llegar a ser un actor destacado en las promociones que se realizan en la prensa española, NPG se ha esforzado por darse a conocer. Actualmente, una media de 250.00 lectores diarios ven los anuncios de NPG en los medios de comunicación. Un ejemplo de ello fue la campaña de NPG “*Tecnología para todos*”, 19.618.000 personas vieron el spot en televisión, 15.257.930 personas escucharon el anuncio en la radio, 500.000 personas vieron el anuncio en la prensa. Más de 2.500 personas visitaron la página web de NPG diariamente. Más de 200.000 personas reprodujeron los spots de la campaña a través de Youtube. Y más de 6.000 personas mencionaron a NPG en las redes sociales. NPG invierte constantemente en publicidad, un equivalente a 2 millones y medio¹ de euros se destinan a publicidad.



NPG también participa en las diferentes ferias del sector (MATELEC, SIMO, MEDPI MONACO, MEDPI ESPAÑA, IT PARTNERS, HOSTELCO).



1.6.4. Consideraciones sobre los mercados relevantes para la Compañía

El principal mercado de NPG surge como consecuencia del cese de las emisiones analógicas de los operadores de Televisión. Esto nace de la propuesta de la Comisión Europea, en la cual se fijaba el año 2012 como fecha límite para todos los Estados Miembros, para completar el apagón analógico. Esta obligó a sus usuarios a disponer de un televisor con un sintonizador digital, o en su defecto utilizar un sintonizador TDT externo, que procesará la señal digital y la enviase al televisor, para poder sintonizar y ver la imagen en la pantalla de televisión.

¹ Inversión realizada en 2012

Como consecuencia de lo anterior, la venta de equipos receptores de TDT fue la principal fuente de negocio de NPG en España durante los años de transición de la tecnología analógica a la digital (periodo 2008- 2010).



En estos momentos, tras haber logrado previamente instalarse en otros mercados competitivos como China, NPG ha centrado su esfuerzo en Latinoamérica. Toda Latinoamérica está ahora inmersa en un proceso de cambio a la tecnología digital para TV en los próximos años. Según las estimaciones realizadas, y las proporcionadas por la Compañía de investigación de mercados GfK Retail and Technology, S.A (en lo sucesivo, GfK), en 2017 unos 95 millones de hogares en Latinoamérica tendrán

acceso a TDT y habrán sufrido el apagón analógico. Consecuentemente, el mercado de sintonizadores/receptores será muy importante por el significativo número de familias que no adquirirán un nuevo televisor adaptado, el público objetivo de equipos receptores TDT en Latinoamérica es un público que, en mayor medida, se encuentra por fuera del sistema de crédito para el consumo y que en sus ingresos apenas cubren sus gastos básicos².

En el cuadro adjunto se aprecia una comparativa de los diferentes países latinoamericanos y el año en que se prevé el apagón analógico para los mismos.

² Fuente: Horacio Genari; CEO Business Bureaus; 2013)

Ventas ESPAÑA NPG – Salto Digital; objetivo de ventas en Latinoamérica

PAIS	FACTOR PRESENCIA	IMPACTO PROMOS MEDIOS	AÑO APAGON	POBL.(Mill)	UD. TDT	UD. TV	UD. OTROS
España	1	33%	2010	46	895,000	90,000	55,000
OBJETIVO VENTAS LATAM							
Colombia	1.00	33%	2019	47.0	914,457	91,957	301,924
Ecuador	0.25	66%	2017	15.0	72,962	7,337	24,090
Perú	0.25	66%	2020	30.0	145,924	14,674	48,179
Bolivia	0.25	66%	2013	10.0	48,641	4,891	16,060
Chile	0.25	66%	2017	17.5	85,122	8,560	28,105
Uruguay	0.25	66%	2015	3.5	17,024	1,712	5,621
Paraguay	0.25	66%	2017	3.5	17,024	1,712	5,621
Venezuela	-	-	2020	30.0	-	-	-
Guatemala	0.10	66%	2017	13.0	25,293	2,543	8,351
Nicaragua	0.10	66%	2017	6.0	11,674	1,174	3,854
Costa Rica	0.25	66%	2018	4.7	22,861	2,299	7,548
Panamá	0.25	66%	2017	1.7	8,269	832	2,730
Honduras	0.10	66%	2018	8.0	15,565	1,565	5,139
Puerto rico	0.10	66%	2017	3.7	7,199	724	2,377
México	-	-	2015	117.0	-	-	-
Argentina	-	-	2019	41.0	-	-	-
Brasil	-	-	2016	193.0	-	-	-

En este cuadro se comparan las ventas obtenidas en España en el año 2010 (en que se produce el salto digital), con las previstas para los países de Latinoamérica de cara a su futura incorporación en los próximos años a la TV digital.

Tal y como se aprecia, las ventas que se estiman en Colombia (factor de presencia pleno ya que se prevé tener una fábrica local) son semejantes a las obtenidas en España en 2010. Todo ello, unido a la notable presencia en el Canal Medios de Comunicación permite la extrapolación y poder afirmar que potencialmente las cifras obtenidas en España en el 2010 se pueden repetir en Colombia hasta el 2019. Y además, la columna de “otros” en Colombia incrementa tal previsión ya que ahora hay más variedad de productos nuevos (Tablets, Smart sticks,...) que en España en el año 2010.

1.6.5. Principales competidores de NPG

La competencia de NPG no son las grandes marcas ni tampoco las marcas de primer precio. NPG se sitúa en un nivel medio siendo su target un consumidor medio.

NPG es la única marca hasta el momento que opera Smart TV con Android.

En España, el mercado de televisores es en un 67.80% de LG, Oki, Samsung y Sony. Tras ellos, hay multitud de competidores que, como máximo, ostentan un 2% del mercado. NPG compite con ellos con éxito ya que tanto su calidad derivada de la innovación alcanza niveles

óptimos. NPG crece en un mercado en contracción, especialmente impulsada por su Smart TV. En la tabla inferior³ se detalla la cuota de mercado, facilitada por la empresa de investigación de mercados GFK, de NPG y de cada uno de sus competidores.

	TDT	TV
LG	0%	28%
OKI	0%	7,70%
SAMSUNG	0%	27,30%
SONY	0%	4,80%
NPG	11%	1,40%
ENGEL	10,10%	0%
AXIL	8,60%	0%
SIEMENS	2,80%	0%
BEST BUY	20,40%	0%
NEVIR	5%	0%
I JOY	10,10%	1%
OTROS	32%	29,80%

1.6.6. Valores y compromiso social

NPG ha querido dar un paso más en su compromiso con el deporte, patrocinando concursos hípicas de ámbito nacional e internacional. Desde hace más de 10 años la empresa ha estado ligada a este deporte gracias al equipo de doma clásica y ha ganado diferentes pruebas del circuito nacional. El objetivo es apoyar a este deporte a través del patrocinio y fomentar los valores que lleva implícito; superación, esfuerzo, constancia.

Los valores han permitido que NPG se convierta en una de las empresas españolas de referencia en electrónica son los siguientes:

- Cualificado Equipo Humano.
- Medios Técnicos Avanzados.
- Apoyo y Servicio Técnico Especializado.
- Excelente relación Calidad/Precio.

NPG tiene acuerdos de colaboración con diferentes entidades de personas con discapacidad desde hace varios años. El principal objetivo: la inserción de personas con discapacidad en el mercado laboral.

³ Información facilitada por GFK

El 6% de los trabajadores de su plantilla pertenecen a este colectivo; un porcentaje muy por encima del 2% que exige la Ley 13/1982, de 7 de abril, de Integración Social del Minusválido (L.I.S.M.I.) a empresas de más de 50 empleados.

NPG colabora con dos Fundaciones (PRODIS e INLADE):



La Fundación PRODIS es una institución sin ánimo de lucro, cuyo fin es mejorar la integración familiar, escolar, social y laboral de los niños y jóvenes con discapacidad intelectual. NPG participa en los siguientes proyectos:

- Aportación para la Construcción del Centro Ocupacional y Centro Especial de Empleo.
- Formación para la Inclusión Laboral de personas con discapacidad intelectual.
- Proyecto PROMENTOR.

La Fundación INLADE es un Centro Especial de empleo sin ánimo de lucro, cuyo objetivo es mejorar la calidad de vida de las personas con Discapacidad Intelectual de Torrejón de Ardoz y su comarca, mediante su integración laboral. NPG participa en el siguiente proyecto:



Programa de inserción laboral de personas con discapacidad intelectual.

1.7. Estrategia y ventajas competitivas del Emisor.

1.7.1. Estrategia.

Dependiendo de la sede de NPG a la que hagamos referencia, la estrategia y ventajas competitivas son diferentes:

Europa:

NPG focalizará sus actividades en consolidar su presencia en los mercados de España y Portugal con el objetivo de ganar cuota de mercado debido al abandono del mercado de algún competidor como consecuencia de la situación actual así como al natural decremento de las marcas líderes.

Los principales medios para lograr estos objetivos son: (i) la consecución de entradas de nuevos clientes que amplíen el negocio de las grandes superficies y centros especializados y (ii) progresiva introducción de Smart TV en 2014 y 2015 influyendo de manera positiva en los niveles de facturación de dichos años.

China:

La estrategia en China se sustenta en el aumento de producción de la fábrica de Zhongshan.

Este aumento de producción se rentabilizará a través de 2 vías:

(i) Ahorro de costes: La fábrica de China actuará como principal proveedor de NPG. El 70% de los aprovisionamientos de las ensambladoras de Madrid se adquirirá desde la filial china. El ahorro estimado que se prevé es del 5%. Que sea la filial China el principal proveedor no solo supone un ahorro para ella misma sino que, para la división de España de la Compañía, también supondrá un ahorro estimado de 300.000€ anuales.

Todo esto permitirá una mejor adaptación a la nueva demanda que potencialmente va a surgir en Sudamérica con el apagón analógico.

(ii) Expansión comercial: Se realizará por fases, empezando de manera local en 2014. NPG se posicionará en el mercado Chino, donde se consolidará como “marca europea”, ofertando una mayor calidad a un precio más económico.

LATAM:

Al igual que sucedió en España en los últimos años, toda Latinoamérica en los próximos años estará sumergida en un proceso de cambio a la tecnología digital para televisores. Ello implicará el cese de las emisiones analógicas de los operadores de televisión y la introducción de televisores con sintonizador digital, o en su defecto, sintonizador TDT externo.

En el último trimestre de 2013 se ha abierto la oficina comercial en Bogotá constituyéndose la Sociedad NPG Colombia SAS, y se están negociando preacuerdos con cadenas líderes de hipermercados así como con socios locales. Colombia fue el país elegido en Latinoamérica por su situación estratégica en el continente y la economía competitiva que presenta en costes. Adjunto se muestra un cuadro comparativo de precios de venta al público en España y en Latinoamérica⁴.

⁴ Los precios obtenidos son meramente orientativos. Han sido extraídos durante el primer trimestre de 2013 de páginas web de los respectivos países en las que se ha seleccionado siempre el precio más competitivo encontrado para el producto con las características exigidas.

	PVP España	PVP México		PVP Brasil		PVP Colombia		PVP Chile		PVP Promedio LATAM	
	Euros sin IVA	Euros sin IVA	Dif vs España	Euros sin IVA	Dif vs España	Euros sin IVA	Dif vs España	Euros sin IVA	Dif vs España	Euros sin IVA	Dif vs España
Sintonizador TDT	18	35	89%	33	79%	55	191%	-	-	41	120%
Sintonizador TDT HD	28	61	112%	-	-	-	-	23	-19%	42	47%
Sintonizador Smart TV	81	89	9%	-	-	-	-	48	-41%	68	-16%
TV LCD 32" con TDT y HD	205	242	18%	301	47%	391	90%	248	21%	295	44%
TV LCD 42" con TDT y HD	287	377	31%	435	51%	391	36%	-	-	401	40%
TV LED 42" con TDT y HD	328	400	22%	497	51%	462	41%	345	5%	426	30%

El cuadro sugiere que NPG encontrará, en lo que a precios se refiere, unas condiciones de mercado menos exigentes y más ventajosas en Latinoamérica que en España.

Existen varios preacuerdos con medios de comunicación de Latinoamérica para hacer promociones en 2014; este canal de venta (canal prensa) sería la puerta de entrada a la mayoría de países de Latinoamérica puesto que tras las citadas promociones en periódicos que mejoran la notoriedad de la marca es habitual la suscripción de diversos acuerdos con distribuidores locales.

NPG ha realizado un profundo estudio de mercado en Colombia, llevado a cabo por Royal Media Group a partir de 1.000 entrevistas con exhibición y prueba de televisión NPG, a fin de identificar el grado de aceptación de su producto; los resultados han sido altamente satisfactorios estableciéndose un coeficiente de correlación entre la preferencia de compra y el precio de televisor NPG es de 0,44.

1.7.2. Ventajas competitivas de NPG.

Las ventajas competitivas de NPG son:

- La amplia experiencia en el sector del equipo gestor es una de las fortalezas de la marca que, además, cuenta con Know-How especialmente importante en la transición de la Televisión analógica a la Digital tal y como va a suceder en el área de Latinoamérica.
- El Departamento de I+D+i cuenta con un amplio equipo de ingenieros, tanto en España como en China con capacidad para desarrollar en tiempo record

multitud de productos y adaptarlos a las condiciones del mercado global así como a los requisitos particulares de los clientes, reduciendo además notablemente los costes.

- Finalmente la entrada en vigor del Tratado de Libre Comercio entre Colombia y Perú con la Unión Europea durante 2013, que prevé su extensión a otros países andinos, ofrece una oportunidad temporal única para competir, arancelariamente, con los demás competidores, principalmente asiáticos, que no podrán aprovechar el desarme arancelario previsto en el citado Tratado de Libre Comercio.

1.8. Dependencia con respecto a patentes, licencias o similares.

1.8.1 Licencias

NPG es el primer fabricante de electrónica de consumo en España con licencia LSCD de One Red, que comprende las licencias LSCD conjuntas de Philips, LG, Pioneer y Sony.

Tras un año de negociaciones con Phillips en España y tras ser aprobado por la central de Holanda, NPG obtiene la licencia LSCD de Philips, necesaria para la fabricación y/o venta de aparatos de electrónica de consumo que incluyan reproductores y/o grabadores de video DVD. Posteriormente este acuerdo se hizo extensivo a LG, Pioneer y Sony a través de la firma con One-Red.



One-Red concede sus licencias sólo a fabricantes, que sean capaces de mejorar el valor de su marca, y con la concesión de esta licencia, demuestra su apoyo y confianza al trabajo de NPG, convirtiéndole en el primer fabricante de electrónica de consumo con licencia LSCD, en España.

De esta forma NPG, vuelve a ponerse a la cabeza de los fabricantes españoles, que al igual que las grandes multinacionales, cumplen con la normativa vigente, garantizando los procesos de calidad y fabricación de sus productos, con el objeto de ofrecer a sus clientes las máximas garantías y el mejor servicio.

Además de licencia LSCD, NPG cuenta desde 2008 con las licencias de MPEG, DVB-T, ISDB-T.




1.8.2 Patentes

Ninguna Sociedad del Grupo tiene registros con respecto a patentes.

1.8.3 Marcas

De acuerdo con la información facilitada por los agentes de la propiedad industrial de NPG “J. LAHIDALGA”, a la fecha del presente documento NPG es titular de la siguiente marca comunitaria:

MARCA	TITULAR	ESTADO	FECHA DE SOLICITUD
	NPG Technology, S.L.	Registrada	09/10/2012

MARCA	TITULAR	ESTADO	FECHA DE SOLICITUD
	INVERSIONES NORCEN, S.L.	Registrada	15/01/2010
	INVERSIONES NORCEN, S.L.	Registrada	16/07/2010
	INVERSIONES NORCEN, S.L.	En trámite de solicitud	21/10/2013

Otras marcas bajo titularidad formal de Inversiones Norcen, S.L. son objeto de explotación por NPG en virtud de acuerdos de licencia, de fecha 2 de Junio de 2012, por 25 años con opción de adquisición sin que de tal cesión de uso resulte canon u otra obligación para NPG distinta de la inversión publicitaria que se realice por NPG o terceros y que a la fecha de este Documento Informativo ya se ha cumplido. Dicho contrato establece una opción de compra sobre las marcas de libre ejercicio por NPG por un importe de 10.000 euros sujeta al cumplimiento del incremento de los fondos propios de NPG por terceros con posterioridad al 2 de junio de 2012 superior a 1.000.000 euros circunstancia que se materializó con la ampliación de capital escriturada el 25 de julio de 2012 como se describe en el apartado 1.4.2 del presente Documento.

La marca se encuentra en trámite de solicitud debido a su ampliación a las clases 16, 29, 30 y 33 de la clasificación de Niza. La clasificación de Niza es una clasificación de los productos y servicios para el registro de las marcas de fábrica o de comercio y las marcas de servicios.

1.9 Nivel de diversificación

1.9.1 Clientes

Los dos canales de distribución más importantes de la Compañía son el de distribución tradicional y prensa. Los clientes más destacados de estos dos canales son:

Canal de distribución tradicional:

<u>Cliente</u>	<u>Porcentaje</u>
Alcampo	26%
Ticnova Quality Team, S.L.	20%
El Corte Ingles	12%
Leroy Merlin Aki Bricolage	6%
E. Leclerc	6%

Canal prensa:

<u>Cliente</u>	<u>Porcentaje</u>
Grupo Unidad Editorial	40%
Grupo Prisa	30%
Grupo Vocento	20%
La Vanguardia Mundo Deportivo, Sport	10%

La evolución de la cartera de clientes ha sido sostenida desde 2010 hasta el ejercicio 2013. En el año 2010 NPG tenía 243 clientes y en el pasado ejercicio 2013 llegó tener 284 clientes.

Año	Cartera Clientes
2010	243 Clientes
2011	292 Clientes
2012	271 Clientes
2013	284 Clientes

1.9.2 Proveedores

El principal proveedor de NPG es su propia fábrica de China que adquiere los diferentes componentes de proveedores diversos entre los que destaca la compra de pantallas adquiridas de Changhong (20%), Cultraview (20%), Innolux-Chimei (30%), y Novatek Microelectronic Corporation (10%); las pantallas representan el principal elemento de coste de los productos de NPG.

1.10. Principales inversiones del Emisor en cada ejercicio cubierto por la información financiera aportada (ver punto 1.19) y principales inversiones futuras ya comprometidas a la fecha del Documento.

1.10.1. Principales inversiones del Emisor en los ejercicios 2010-2012.

Las inversiones llevadas a cabo por NPG en los ejercicios comprendidos entre 2010 y 2012, ambos inclusive, se corresponden en su mayoría al inmovilizado material e inversiones en empresas del grupo y asociadas. Se detallan las inversiones realizadas en cada ejercicio:

1.10.1.1. Resumen inversiones 2010

En noviembre de 2010 se adquiere la nave de Torrejón de Ardoz por un importe de 900.000 €. En el mismo año se comenzaron a realizar las principales obras de adaptación de la nave adquirida por un importe de 347.000 €.

1.10.1.2 Resumen inversiones 2011

En 2011 como consecuencia de la adquisición de la nave de Torrejón de Ardoz se llevan a cabo las correspondientes obras de adaptación de la misma. Se crean las dos cadenas de ensamblaje, descritas en el 1.4.3 del presente documento, que conllevaron una inversión de 650.000 €.

1.10.1.3 Resumen inversiones 2012

En 2012 se crea un almacén en la nave de Torrejón de Ardoz que implica una importante ampliación de la misma y donde se instala la tercera cadena de ensamblaje de la fábrica. Esta inversión, considerada como esencial para el crecimiento de NPG, y descrita en el 1.4.3, implicó un desembolso de un millón de euros para la compañía.

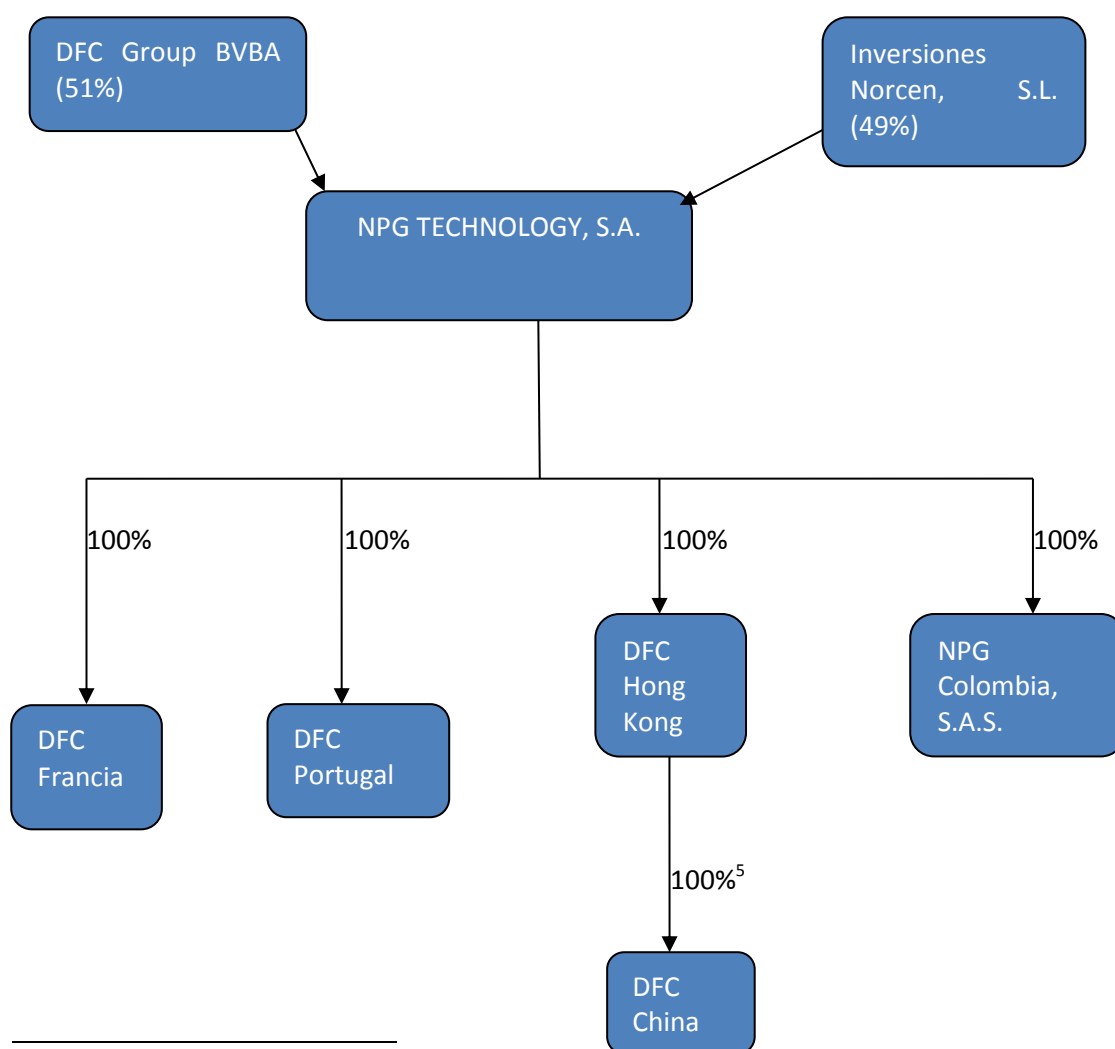
Con motivo de la incorporación como socio de la Compañía DFC GROUP BVBA, en julio de 2012, la misma entra a formar parte del accionariado de NPG, aportando las siguientes sociedades por los siguientes valores:

- DFC FRANCE por un importe de 340.597 €.
- DFC ELECTRONICA UNIPERSSOAL LIMITADADA por un importe de 340.596 €.
- DFC FRIENDLY COMMUNICATIONS TECHNOLOGY COMPANY LIMITED por un importe de 454.129 €.

1.10.2. Principales inversiones futuras ya comprometidas a la fecha del Documento Informativo.

A la fecha de elaboración del presente Documento Informativo existe una posible inversión futura, que es la Fábrica de Colombia. Con motivo de la reciente incorporación en el mercado latinoamericano a través de la constitución de la Sociedad NPG COLOMBIA SAS, y aprovechando la situación del apagón analógico en el área, NPG quiere estar presente en ese proceso de renovación tecnológica. Para ello, pretende construir una fábrica en Colombia (con una inversión estimada de 1,5 millones de euros en maquinarias y equipos) y así poder satisfacer las necesidades que el apagón analógico podría conllevar. La previsión anual de la fábrica de Colombia queda recogida en el punto 1.14.3 de este Documento Informativo, sin perjuicio de que puedan producirse ciertos retrasos durante 2014.

1.11. Breve descripción del grupo de Sociedades del emisor. Descripción de las características y actividad de las filiales con efecto significativo en la valoración o situación del emisor.



⁵ Existe compromiso de cesión del 10% del capital al Director General de NPG en China por un precio equivalente a su valor nominal y sujeto a la continuidad del referido Director General hasta el 31 de diciembre de 2016

DFC GROUP BVBA es una Compañía constituida de acuerdo con la legislación belga, con domicilio social en Bruselas (Bélgica), Avenue du Diamant, 24, B1030, inscrita en el Registro de Sociedades de Bruselas bajo el número 0842 131 135 y con número de identificación fiscal de su país BE 0842131135. El representante de esta Sociedad es su Administrador Único, Don Michel Ramioul.

El proyecto de expansión de NPG surge a raíz de la asociación de la sociedad con DFC GROUP BVBA. El 30 de junio de 2012, NPG acuerda la emisión de 218.780 nuevas participaciones sociales que fueron suscritas íntegramente por la Compañía DFC GROUP BVBA. Asimismo, DFC GROUP BVBA, además de la suscripción íntegra de las participaciones sociales, aceptó la prestación accesoria aparejada a sus participaciones sociales, consistente en la obligación de avalar gratuitamente a la Sociedad ante entidades financieras hasta un límite máximo acumulado de dos millones de euros, así como a prestar servicios de internacionalización de las ventas y captación de inversores. El desembolso y pago nominal y prima, correspondiente a las 218.780 nuevas participaciones sociales se realizó mediante la aportación no dineraria de acciones de las actuales filiales DFC FRANCE, DFC ELECTRONICA UNIPERSSOAL LIMITADA Y DIGITAL FRIENDLY COMMUNICATION TECHNOLOGY COMPANY LIMITED, según se detalló en el epígrafe 1.4.2.

1.12. Referencia a los aspectos medioambientales que puedan afectar a la actividad del emisor.

Dada la actividad a la que se dedica NPG, descrita en punto 1.3, la Compañía colabora con la fundación ECOEMBES gestionando de manera eficaz los residuos de envase de los productos. NPG trabaja para reducir el impacto ambiental de los residuos de envases aplicando un enfoque global que abarca todo el ciclo de vida del producto envasado, diseñando envases que tengan un menor impacto sobre el entorno, reduciendo la cantidad de residuos que generan y facilitando su posterior reciclaje.

Los auditores de cuentas de la compañía, HERLAG MARTIN S.L.P., elaboran una auditoría anual asegurando el cumplimiento con los requisitos exigidos por ECOEMBES.

1.13. Información sobre tendencias significativas en cuanto a producción, ventas y costes del Emisor desde el cierre del último ejercicio hasta la fecha del Documento.

En el apartado 1.19 del presente documento se ofrece información contable provisional relativa al ejercicio 2013. En otros aspectos destacamos que la tendencia más significativa y la que NPG considera como futuro inmediato en el sector en el que actúa NPG es la implantación y desarrollo de la Smart TV.

Un Televisor Smart TV ofrece la posibilidad de elegir una programación personalizada, navegación web, acceso a múltiples aplicaciones, juegos y multitud de plataformas de gestión de contenidos. NPG cree que la televisión conectada a internet revolucionará la manera de ver la televisión.

La solución dispone de la ventaja de funcionar con la plataforma Android, la más habitual en Tablets y Smartphone, lo que implica que al ser el sistema más universal la disponibilidad de aplicaciones es muy elevada y el desarrollo de nuevas aplicaciones es continuo. Otras soluciones de la competencia están desarrolladas en unos sistemas específicos que limitan la disponibilidad de aplicaciones.

La apuesta de NPG por esta tecnología Smart TV requiere la inversión de recursos a nivel de ingeniería con la finalidad de conseguir un sistema fácil de usar para todos los posibles usuarios. Para facilitar el acceso a este tipo de equipos y favorecer la familiarización con su funcionamiento actualmente existe una presentación de todas las opciones disponibles de una forma muy sencilla y fácil de manejar con un mando a distancia.

A nivel de costes, la tecnología Smart TV no supone un incremento demasiado elevado de la actual solución de TV standard (entre un 10 y un 15%), proporcionando, en cambio, un importante valor añadido.

En relación al sistema de producción, NPG (empresa certificada en normas de calidad ISO 9001:2008 y medio ambiente ISO14001:2004), enfoca su sistema de producción a la “calidad total” siendo uno de los recursos más importantes en la empresa de manufactura o producción. Todas las empresas modernas ponen su empeño en lograr la “calidad total” con la finalidad de satisfacer a sus clientes al momento de fabricar un producto.

Dicho sistema está basado básicamente en los siguientes puntos:

1. PQC (Control de calidad de Producción o Control de Calidad de Proceso).

Control de calidad en el proceso de producción, el SOP (Procedimiento de Operaciones Estándar) es realizado por el Ingeniero de Producción, el Ingeniero PQC comprueba si en las líneas de producción se sigue adecuadamente y trata de localizar si existe algún problema en el proceso (como puede ser pedir al Ingeniero de Producción mejorar algún procedimiento de inspección,...etc).

2. QA (Aseguramiento de la Calidad).

Realizan el chequeo de la muestra durante el proceso de diseño.

3. OQC (Control de Calidad - Salidas).

Realizan el control de calidad de los equipos terminados de acuerdo a las especificaciones del nivel de calidad aceptable (AQL).

4. IQC (Control de Calidad - Entradas).

Control de calidad de los componentes.

Durante el ejercicio 2012 NPG amplió las instalaciones con una nueva línea de ensamblaje de TV para tallas grandes que permite mayor eficiencia en el sistema productivo, disminuyendo

los costes teniendo en cuenta que la tendencia del mercado es incrementar la talla de las televisiones. La pulgada media en 2012 fue 32", y para este año está evolucionando a 40"⁶.

1.14. Previsiones y estimaciones sobre ingresos y gastos futuros.

El presente apartado incluye las estimaciones de ingresos y gastos y otros parámetros contables que el órgano de administración prevé razonables para el periodo 2014-2016. El horizonte temporal de las previsiones y estimaciones realizadas por NPG abarcan, por tanto, el trienio 2014, 2015 y 2016.

Para elaborar estas previsiones, NPG ha hecho una estimación del mercado potencial general y, en particular, el mercado accesible para NPG, en función de la estructura de medios que NPG puede asumir. Se contempla una leve penetración en todos aquellos países en los que no existirá fábrica.

La parte esencial del plan de negocio de la Sociedad es la implantación en los países latinoamericanos (LATAM). En este sentido, la Sociedad basa su modelo de negocio en LATAM en un análisis comparativo con lo ocurrido en España en el año 2010 con el apagón analógico y la llegada de la TDT teniendo en cuenta que en todos los países de LATAM se repetirá la misma situación de demanda obligada de la gama de productos que fabrica NPG.

Los cálculos de las previsiones están basados en los siguientes parámetros:

- Se toma como origen estadístico lo ocurrido en España a partir del año 2010; se tiene en cuenta que en España habiendo 46 millones de habitantes se vendieron 895.000 TDT, 90.000 TV y 55.000 unidades de otros dispositivos.
- Se toma Colombia como referencia principal por la posibilidad de tener la fábrica en dicho país y por la similitud de población con España. Es decir, el patrón modelo de desarrollo en España podría potencialmente repetirse incrementado en Colombia.
- Se estima que en el año de apagón de cada país en LATAM se podría obtener el mismo volumen de venta de unidades que en España corregido por varios factores como son la población, la existencia de nuevos productos y las expectativas de entrada en países nuevos (basada en la experiencia de NPG en Portugal y en Francia).
- Adicionalmente, se ha tenido en cuenta que en Europa hay una media de 2,8 televisores por hogar y en LATAM una media de 1,75 televisores por hogar, según los estudios realizados por GFK.

⁶ Fuente: GFK

FACTOR CORRECCION	PENETRACION	PAISES
1	Igual a España	Colombia
0,50	50% de España	Perú, Chile
0,25	25% de España	Ecuador, Uruguay, Paraguay, Bolivia, Costa Rica y Panamá
0,1	10% de España	Guatemala, Nicaragua, Honduras, Puerto Rico

Una vez aplicados los anteriores factores de corrección se podría ofrecer una estimación de ventas por países como se detalla en el cuadro siguiente:

VENTAS ESPAÑA NPG - APAGÓN ANALOGICO						
PAIS	FACTOR	AÑO APAGON	POBL.(Mill)	UD. TDT	UD. TV	UD. OTROS
España	1	2010	46	895.000	90.000	55.000
VENTAS SUDAMERICA						
Colombia	1	2019	47	914.457	91.957	301.924
Ecuador	0,25	2017	15	72.962	7.337	24.090
Peru	0,5	2020	30	291.848	29.348	96.359
Bolivia	0,25	2013	10	48.641	4.891	16.060
Chile	0,5	2017	17,5	170.245	17.120	56.209
Uruguay	0,25	2015	3,5	17.024	1.712	5.621
Paraguay	0,25	2017	3,5	17.024	1.712	5.621
Guatemala	0,1	2017	13	25.293	2.543	8.351
Nicaragua	0,1	2017	6	11.674	1.174	3.854
Costa Rica	0,25	2018	4,7	22.861	2.299	7.548
Panamá	0,25	2017	1,7	8.269	832	2.730
Honduras	0,1	2018	8	15.565	1.565	5.139
Puerto rico	0,1	2017	3,7	7.199	724	2.377

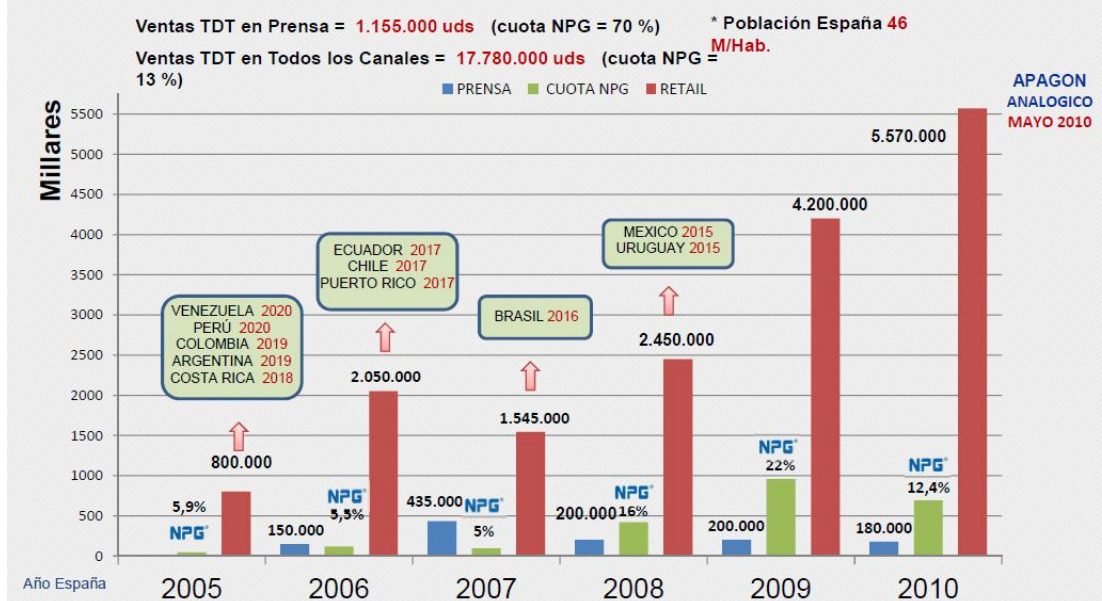
México, Argentina, Brasil y Venezuela, por diferentes motivos no se estiman en la valoración del mercado.

Estos factores de corrección pueden permitir también estimar las unidades que pueden ser vendidas en el año de apagón de cada uno de los países señalados, NPG puede calcular el porcentaje de ventas en los 3 años anteriores y posteriores del apagón en cada país, como se explica en el siguiente cuadro:

ARTICULO	ANTERIOR AL APAGON			APAGON	POSTERIOR AL APAGON		
	3 años	2 años	1 año		1 año	2 años	3 años
TDT	40,00%	40,00%	75,00%	100,00%	35,00%	26,00%	22,00%
TV	75,00%	80,00%	85,00%	100,00%	120,00%	90,00%	75,00%
OTROS	75,00%	80,00%	85,00%	100,00%	120,00%	90,00%	75,00%

Apagón Analógico, Una Oportunidad de Negocio

Correspondencia entre periodos de implantación España - LATAM



La estrategia financiera necesaria para el cumplimiento de las siguientes estimaciones contempla:

- La ampliación de capital derivada del proceso de incorporación al MAB se dedicará a la expansión del negocio en LATAM.
- Diferencial de precios con competidores contrastado en estudios de mercado.
- Financiación con bancos de 30 días de ventas. Se estima el anticipo de cobros, vía líneas de descuento con un periodo medio de anticipo de 30 días.
- Caja operativa del entorno de 10 – 13 días de pago.
- Necesidades de CAPEX (inversiones de capital que crean beneficios) y OPEX (gastos de funcionamiento o gastos operativos) que quedan cubiertas adecuadamente.

A los efectos del presente Documento Informativo y sobre la base de las premisas señaladas con anterioridad se presentan las estimaciones estructuradas de la siguiente forma:

- Cuentas de Pérdidas y Ganancias agregada de las sociedades del Grupo
- Balance de situación agregado
- Segregación de información por las unidades de negocio más relevantes: NPG Europa (que agrupa España, Francia y Portugal) y NPG LATAM.

1.14.1. Información agregada del Grupo NPG

Seguidamente se muestra la cuenta de Pérdidas y Ganancias Agregada para los años proyectados (a efectos de agregado, los costes referentes a las ventas de China se estiman asumidos por Europa):

GRUPO NPG CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS (en miles de €)				
Cifra de negocio	2013	2014	2015	2016
NPG Europa/ China	13.574	23.150	27.101	30.063
NPG Latam	-	22.581	39.696	56.473
CIFRA DE NEGOCIO GRUPO	13.574	45.731⁷	66.797	86.536
EBITDA	1.345	4.185	7.580	10.298
Gastos Financieros	-528	-1.173	-1.654	-2.097
Amortizaciones	-190	-409	-574	-619
BAI	627	2.603	5.352	7.582
Impuestos	-197	-880	-1923	-2673
Resultado Neto	430	1.723	3.429	4.909

Se estima que la cifra agregada de negocio del Grupo NPG pueda ascender a 46 millones en el ejercicio 2014, cerca de 67 millones de Euros en el año 2015 y 86 millones y medio al final de las previsiones estimadas. Dichas estimaciones resultan, principalmente, de la evolución de NPG LATAM que se explica en el apartado 1.14.3 del presente documento.

Igualmente el resultado Neto previsto ascenderá a 1,7 Millones de Euros en 2014 hasta conseguir la cifra de 4,9 Millones establecida para 2016.

NPG tiene firmados contratos y ofertas en negociación en el canal prensa, tanto para Europa como para LATAM, por importe aproximado de 33,2 millones de euros. Asimismo, tiene firmados contratos y ofertas en negociación en el canal de distribución tradicional para España y Portugal, por importe aproximado de 6,7 millones de euros junto con una previsión adicional de ventas de 7 millones de euros. El detalle de los citados datos se incluye como **Anexo I** al presente Documento Informativo.

Asimismo, para una mayor claridad y transparencia en la interpretación de los datos se expone a continuación el Balance agregado resumido que recoge las estimaciones para el periodo proyectado:

⁷ Se ha considerado una cifra de ventas ajustada de un modo conservador a las previsiones establecidas en el Anexo I.

GRUPO NPG BALANCE DE SITUACIÓN AGRAGEDO (en miles de €)				
	2013	2014	2015	2016
A) ACTIVO NO CORRIENTE	5.624	6.513	6.374	6.052
Inmovilizado intangible (neto)	172	394	394	394
Inmovilizado material (neto)	4.515	5.182	5.043	4.721
Otros activos no corrientes	937	937	937	937
B) ACTIVO CORRIENTE	7.496	17.771	25.071	34.471
Existencias (incluye semiproc.)	5.286	10.374	15.535	20.363
Clientes	2.164	6.332	9.311	12.075
Caja Operativa	46	1.005	1.612	2.198
Caja Excedente / Necesaria	0	60	-1.388	-165
TOTAL ACTIVO (A+B)	13.120	24.284	31.445	40.523

	2013	2014	2015	2016
A) PATRIMONIO NETO	3.631	10.854	14.283	19.193
A-1) Fondos Propios	3.631	10.854	14.283	19.193
Capital	429	429	429	429
MAB (Neto de Gastos)		5.500	5.500	5.500
Prima de emisión	917	917	917	917
Reservas	1.878	2.285	4.008	7.437
Resultado	407	1.723	3.429	4.910
B) PASIVO NO CORRIENTE	2.815	3.508	3.207	2.920
Deudas a largo plazo	2.650	1.343	1.242	1.155
ENISA/COFIDES		2.000	1.800	1.600
Pasivo Imp. Dif.	165	165	165	165
C) PASIVO CORRIENTE	6.674	9.922	13.954	18.410
COMEX Import	3.627	3.660	4.444	5.815
Acreedores comerciales	2.401	3.181	4.673	6.073
Bancos Anticipo de Clientes	646	3.081	4.837	6.522
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	13.120	24.284	31.445	40.523

el resultado del balance no es el mismo que la cuenta de pérdidas y ganancias en el año 2013 ya que la filial de Portugal compensa pérdidas de 2012 por importe de 23.625 €, debido al inicio de su actividad en ese año.

1.14.2. Información NPG Europa/China.

Como se ha indicado con anterioridad, NPG ha suscrito ciertos contratos y tiene ofertas con varios medios de prensa escrita para incluir promociones que supondrán unas ventas para el ejercicio 2014 de, aproximadamente, 11 millones de euros.

Del mismo modo que se ha detallado la información agregada del grupo se expone a continuación la información por las unidades de negocio más relevantes. En este epígrafe se muestra la Cuenta de Pérdidas y Ganancias y Balance de Situación de NPG Europa-China que agrupa España, Francia, Portugal y China.

NPG EUROPA/CHINA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS (en Miles de €)				
CIFRA DE NEGOCIO	2013	2014	2015	2016
España	8.684	14.100	16.300	18.500
Portugal	2.776	2.550	2.601	2.653
Francia	1.107	2.500	4.000	4.500
China	1.006	4.000	4.200	4.410
CIFRA DE NEGOCIO GRUPO	13.574	23.150	27.101	30.063
EBITDA	1.345	2.010	2.427	2.718
Gastos Financieros	-528	-684	-818	-916
Amortizaciones	-190	-247	-259	-272
BAI	627	1.079	1.350	1.530
Impuesto sobre Sociedades	-197	-377	-473	-535
Resultado Neto	430	702	877	995

De la cuenta de Pérdidas y Ganancias se desprende que la cifra de negocio en España y Portugal va a tener un crecimiento sostenido que podrá alcanzar un total de 21,15 millones de euros en el ejercicio 2016 considerando el crecimiento del mercado y la mejora de cuota por desaparición de competidores

El Resultado Neto también refleja un crecimiento de 175.000 euros en el año 2015 y de 118.000 euros para el ejercicio 2016.

Como complemento de la cuenta de Pérdidas y Ganancias se adjunta seguidamente el Balance de Situación de NPG Europa-China en el que se detallan las cifras de estimaciones para el periodo 2014-2016.

NPG EUROPA-CHINA BALANCE DE SITUACIÓN (En Miles de Euros)				
	2013	2014	2015	2016
A) ACTIVO NO CORRIENTE	5.624	7.125	6.825	6.525
Inmovilizado intangible (neto)	172	394	394	394
Inmovilizado material (neto)	4.515	4.215	3.915	3.615
Inversiones financieras a LP (COL)		1.579	1.579	1.579
Otros activos no corrientes	937	937	937	937
B) ACTIVO CORRIENTE	7.496	10.998	12.130	13.861
Existencias (incluye semiproc.)	5.286	4.806	5.747	6.438
Clientes	2.164	3.239	3.873	4.338
Financiación a NPG COLOMBIA	0	3.810	3.429	2.667
Caja Operativa	46	328	421	504
Caja Excedente / Necesaria	0	-1.184	-1.341	-86
TOTAL ACTIVO (A+B)	13.120	18.123	18.955	20.386

	2013	2014	2015	2016
A) PATRIMONIO NETO	3.631	9.833	10.710	11.705
A-1) Fondos Propios	3.631	9.833	10.710	11.705
Capital	429	429	429	429
MAB (Neto de Gastos)		5.500	5.500	5.500
Prima de emisión	917	917	917	917
Reservas	1.878	2.285	2.987	3.864
Resultado ejercicio ESPAÑA	407	702	877	995
B) PASIVO NO CORRIENTE	2.815	3.508	3.208	2.920
Deudas a largo plazo	2.650	1.343	1.243	1.155
ENISA/COFIDES		2.000	1.800	1.600
Pasivo Imp. Dif.	165	165	165	165
C) PASIVO CORRIENTE	6.674	4.782	5.037	5.761
Bancos COMEX	3.627	1.983	1.581	1.771
COMEX Import	3.627	1.983	1.581	1.771
Acreeedores comerciales	2.401	1.574	1.882	2.108
Bancos Anticipo de Clientes	646	1.225	1.574	1.882
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	13.120	18.123	18.955	20.386

1.14.3 Información NPG LATAM.

Como se ha indicado con anterioridad, NPG ha suscrito ciertos contratos y está negociando ofertas con varios medios de prensa escrita para incluir promociones que supondrían unas ventas para el ejercicio 2014 de, aproximadamente, 22 millones de euros.

Resultado de la cuantificación de la actividad esperada fruto de los citados acuerdos suscritos en curso se muestra, a continuación, la Cuenta de Pérdidas y Ganancias y Balance de Situación de NPG LATAM.

NPG LATAM CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS (En miles de Euros)			
	2014	2015	2016
Cifra de negocio	22.581	39.696	56.473
Coste Componentes	-18.358	-31.885	-45.287
Personal	-854	-880	-971
Logística y Comerciales	-1.194	-2.072	-2.944
EBITDA	2.175	4.859	7.271
Gastos Financieros	-489	-836	-1.180
Amortizaciones	-162	-214	-247
BAI	1.524	3.809	5.844
TAX	-503	-1.257	-1.929
Resultado Neto	1.021	2.552	3.915

De la cuenta de Pérdidas y Ganancias se desprende que la cifra de negocio en LATAM va a tener un crecimiento destacado que podrá alcanzar un total de 56 millones de euros en el ejercicio 2016; tal crecimiento se explica principalmente porque en cada año irán surgiendo nuevos apogones analógicos en cada país, se estabilizarán los mercados y se consolidarán las ventas en los canales tradicionales de distribución.

En el corto plazo encuentra su fundamentación respecto de 2014 en las negociaciones con diferentes medios de comunicación y grupos distribuidores que el Consejo de Administración espera materializar o formalizar en el primer trimestre de 2014, sin perjuicio de la innegable incertidumbre que existe en todas las negociaciones no concluidas. En particular existen avanzadas negociaciones con los siguientes medios de prensa escrita por un importe estimado de facturación en el primer semestre superior a 9 millones de euros.

Respecto de 2015 y 2016, los crecimientos esperados de las ventas encuentran su justificación en el cumplimiento de las previsiones en 2014, en la completa incorporación al proceso productivo de la nueva fábrica en Colombia y la evolución de la demanda de nuevos productos tecnológicos.

El resultado neto también refleja un crecimiento importante de 1.5 millones de euros en el año 2015 y de 1.36 millones de euros para el año 2016, provocado por el aumento en el volumen de facturación y el mantenimiento de los gastos fijos de la Sociedad.

NPG LATAM BALANCE DE SITUACIÓN (En Miles de Euros)			
	2014	2015	2016
A) ACTIVO NO CORRIENTE	967	1.128	1.106
Inmovilizado intangible (neto)	0	0	0
Inmovilizado material (neto)	967	1.128	1.106
Inversiones financieras a LP	0	0	0
Otros activos no corrientes	0	0	0
B) ACTIVO CORRIENTE	10.583	16.370	23.277
Existencias (incluye semiproc.)	5.568	9.788	13.925
Clientes	3.093	5.438	7.736
Efectivo y activos líquidos equivalentes (Operativa)	677	1.191	1.694
Caja Excedente / Necesaria	1.245	-47	-78
TOTAL ACTIVO (A+B)	11.550	17.497	24.383
A) PATRIMONIO NETO	2.600	5.152	9.066
Desembolso NPG	1.579	1.579	1.579
Reservas	0	1.021	3.573
Resultado ejercicio	1.021	2.552	3.915
B) PASIVO NO CORRIENTE	3.810	3.429	2.667
Deudas a largo plazo	0	0	0
Deuda Socios ESP.	3.810	3.429	2.667
C) PASIVO CORRIENTE	5.140	8.917	12.650
Deudas Bancos COMEX	1.677	2.863	4.044
Acreedores comerciales	1.607	2.791	3.964
Deudas Banco Anticipo Clientes	1.856	3.263	4.642
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	11.550	17.497	24.383

Considerando el importante desarrollo que se estima alcanzar por NPG en el mercado LATAM conviene detallar otras magnitudes que faciliten una mejor comprensión del citado desarrollo, a tal efecto se desglosa la estimación de ventas de cada uno de los dispositivos comercializados por NPG y en cada uno de los canales de distribución:

Ventas en Unidades	2014	2015	2016
TDT	166.151	386.669	576.219
TV / Smart TV	41.984	92.068	107.688
Otros Dispositivos	137.847	302.290	353.577
Total Dispositivos	345.983	781.027	1.037.485
Canales de Venta	2014	2015	2016
Medios (GDA y otros)	60%	55%	50%
Licitación pública y privada	20%	20%	20%
Gran Superficie + M.Blanca	20%	25%	30%
TOTAL VENTAS	100%	100%	100%

Del mismo modo, para una mejor comprensión de la estimación de ventas se detalla a continuación la comparativa de ventas (en miles de Euros) entre Colombia y resto de LATAM.

Es destacable que en lo que se refiere a dispositivos receptores de TDT Colombia representará un 39 % de las ventas en el año 2014 pero más de un 60 % en los años 2015 y 2016.

La comercialización de TV, Smart TV y otros dispositivos se mantiene en la cifra de 60% atribuible a Colombia.

TDT	2014	2015	2016
Colombia	64.012	233.186	365.783
Resto LATAM	102.139	153.483	210.437
Total TDT	166.151	386.669	576.219
% Colombia	39%	60%	63%
TV / Smart TV	2014	2015	2016
Colombia	25.288	41.380	62.898
Resto LATAM	16.696	27.671	34.021
Total TV / Smart TV	41.984	69.051	96.920
% Colombia	60%	60%	65%

Otros Dispositivos	2014	2015	2016
Colombia	83.029	135.866	206.516
Resto LATAM	54.818	90.852	111.703
Total OTROS	137	226.718	318.219
% Colombia	60%	60%	65%

1.14.4. Confirmación de que las previsiones y estimaciones se han preparado utilizando criterios comparables a los utilizados para la información financiera histórica.

Las previsiones y estimaciones contenidas en el punto 1.14 del presente documento han sido elaboradas utilizando criterios comparables a los utilizados para la información financiera histórica presentada por NPG en el apartado 1.19 del presente Documento Informativo, al haberse elaborado con arreglo a los mismos principios y criterios contables aplicados por la Sociedad en las cuentas anuales correspondientes al citado ejercicio.

1.14.5. Asunciones y factores principales que puedan afectar sustancialmente al cumplimiento de las previsiones o estimaciones.

La evolución del negocio de la Compañía en los términos proyectados en su estrategia de negocio depende del cumplimiento de las hipótesis que lo soportan, pudiendo resultar afectadas por la capacidad de NPG para implementar la fábrica prevista en Colombia, los aspectos regulatorios todavía por definir por las respectivas autoridades nacionales (calendario de la misma, especificaciones técnicas, licitación pública, restricciones de importación, aranceles, ...) propios a la transición analógico-digital en Latinoamérica y la obtención de recursos financieros (futuras ampliaciones de fondos propios, emisiones de deuda o financiación bancaria) que permitan atender las necesidades de capital circulante necesario para el crecimiento previsto.

En especial hay que destacar que la captación de los recursos financieros previstos procedentes de la suscripción de acciones a emitir, la financiación por COFIDES y la renovación y ampliación de la financiación ordinaria del circulante resultan de especial trascendencia.

El apartado 1.20 de este Documento Informativo recoge una serie de factores de riesgo que podrían afectar adicionalmente al cumplimiento de las previsiones o estimaciones elaboradas por la Sociedad.

1.14.6. Aprobación de las previsiones o estimaciones por parte del Consejo de Administración de la Sociedad.

El Consejo de Administración de la Sociedad de fecha 10 de febrero de 2014 ha aprobado por unanimidad las previsiones o estimaciones que se detallan en el punto 1.14 del presente Documento Informativo.

Sin perjuicio de lo anterior, los Administradores declaran que la información financiera incluida en el epígrafe 1.14 se basa en la situación económica, de mercado y regulatoria actual, y en la información que posee la Sociedad a la fecha de presentación de este Documento Informativo. Las alteraciones que puedan producirse con posterioridad a dicha fecha podrían modificar las cifras reflejadas en el mencionado epígrafe.

La información financiera incluida en el mencionado epígrafe incluye estimaciones, proyecciones y previsiones que son, por su naturaleza, inciertas y por tanto podrían ser susceptibles de no cumplirse en el futuro. No obstante, con la información conocida hasta la fecha, NPG cree que las expectativas que han servido de base para la elaboración de las previsiones y estimaciones son razonables. Si bien respecto de 2014 pueden estar sujetas al cumplimiento del calendario de implantación en Colombia actualmente en proceso.

El emisor adquiere el compromiso de informar al mercado, a través del MAB, en cuanto se advierta como probable que los ingresos y costes diferirán significativamente de los previstos o estimados. En todo caso, se considerará como tal una variación, tanto al alza como a la baja, igual o mayor a un 10%.

1.15. Información relativa a los administradores y altos directivos de la Sociedad.

1.15.1. Características del órgano de administración (estructura, composición, duración del mandato de los administradores), que habrá de tener carácter plural.

Tradicionalmente la administración de la Sociedad se ha confiado a dos administradores solidarios, elegidos por la Junta General.

Con fecha 15 de diciembre de 2013 la Junta General Extraordinaria de NPG modificó el modo de organización del órgano de administración pasando de dos Administradores Solidarios a un Consejo de Administración. El Consejo de Administración se compone de los siguientes miembros que han sido designados por un periodo de seis años:

D. Enrique Cosío Sánchez:	Presidente
D. Ángel Manuel Cosío Sánchez:	Vocal
Dña. Nieves del Río Mangada:	Vocal
D. Rafael Villafranca Pérez:	Secretario no Consejero

1.15.2. Trayectoria y perfil profesional de los administradores y directivos

Se proporciona a continuación información acerca de las principales actividades profesionales que los consejeros y principales directivos de NPG han realizado hasta la fecha:

Información sobre los Consejeros

D. Enrique Cosío Sánchez, Director General de NPG y Presidente del Consejo de Administración de NPG.

Es Ingeniero Técnico de Telecomunicaciones con más de 10 años de estudios de electrónica. Su amplia experiencia en productos electrónicos comienza en 1989 mediante la distribución e introducción de marcas americanas y asiáticas en el mercado español. En 1996 creó la central europea de una multinacional Americano-China y abrió

oficinas en España, Francia, Portugal, Alemania e Italia, siendo el principal accionista para Europa. En 1997, junto a Telefónica como proveedor de hardware (modem), desempeñó una importante labor en el desarrollo del ADSL y de Terra. En el año 2002 empezó su singladura en solitario con NPG. En 2005 se centró en el desarrollo y fabricación de receptores TDT, aprovechando la oportunidad de negocio que supuso el apagón analógico, llegando a obtener la mayoría de las licitaciones del Gobierno y siendo líder de ventas en España y Portugal. En 2012 abrió su propia fábrica en China con objeto de controlar la cadena de producción e I+D de sus productos e iniciar a la par el desarrollo del mercado de Sudamérica y China

D. Ángel Manuel de Cosío Sánchez, miembro de Consejo de Administración de NPG, Director Comercial y Director General Adjunto de NPG.

Es técnico industrial con experiencia desde 1985 en el área comercial. Ha sido responsable de fabricación, comercial y de medio ambiente en diferentes empresas. Tras haber sido delegado de NPG Portugal, hoy es el Director Comercial de la Compañía.

Doña María Nieves del Río Mangada, miembro del Consejo de Administración de NPG, Directora de Marketing y Comunicaciones de NPG.

Es Licenciada en Diseño por el Centro Superior de Diseño y Moda de la Universidad Politécnica de Madrid. Tiene más de 15 años de experiencia en el mundo del Marketing y la comunicación. Ha realizado numerosos cursos específicos de diseño gráfico, Social Media Management, Redes Sociales, Posicionamiento, Analítica Web y E-Commerce.

Información sobre los directivos:

Don Pedro Concepción Mangada es el Responsable de Calidad y Medio Ambiente y Director de fábrica e ingeniería.

Es Ingeniero técnico industrial, especializado en electrónica industrial, por la Universidad Politécnica de Madrid. En 2012 curso el Master en Dirección de Operaciones, Logística y Producción en la Escuela de Negocios "Ingafo". Tiene alta experiencia en la Dirección de fábrica en numerosas compañías, como Zeltrix Europa S.L.

Don Rafael Villafranca es el Secretario de Consejo de Administración de NPG y a su vez el Director Financiero.

Es Licenciado en estudios empresariales por la Universidad Complutense de Madrid. Ha trabajado como contable en diferentes empresas, desde 2007 es el Responsable de Administración y contabilidad de NPG.

Don Steven Dai, Director de NPG China.

Es Licenciado en Ingeniería de Telecomunicaciones por la Universidad XIDIAN University (China). Tiene experiencia en empresas dedicadas a la electrónica y tecnología ya que ha trabajado en empresas como Toshiba o Yamada

Para un mayor entendimiento se reflejan los principales directivos de la Sociedad en el siguiente cuadro:

NOMBRE	CARGO
Don Enrique Cosío	Director General y Representante de la Sociedad
Don Pedro Concepción Mangada	Responsable de Calidad y Medio Ambiente Dirección de Fábrica e Ingeniería
Don Ángel Manuel Cosío	Dirección General Adjunto Director Comercial
Doña Nieves del Río	Directora de Marketing y Comunicaciones
Don Rafael Villafranca	Director Financiero
Steven Dai	Director General de NPG en China

1.15.3. Régimen de retribución de los administradores y de los altos directivos. Existencia o no de cláusulas de garantía o “blindaje” de administradores o altos directivos para casos de extinción de sus contratos, despido o cambio de control.

Tal y como se establece en el artículo 14 de los Estatutos de la Sociedad, el cargo de administrador no será remunerado sin perjuicio de la retribución que, en su caso, puedan recibir por razón de funciones desempeñadas distintas a la de administrador. La suma total de las remuneraciones satisfechas en el ejercicio 2013 a los altos directivos ascendieron a la cantidad de 172.813,46 Euros.

No existen acuerdos de blindajes ni de garantía con ninguno de los empleados ni directivos de la Sociedad ni de su grupo.

1.16. Información relativa a los empleados de la Sociedad: número total, categorías y distribución geográfica.

1.16.1. Número, distribución geográfica y perfil de los empleados

A 31 de diciembre de 2013 el número de empleados de NPG es de 125, distribuidos entre los diferentes centros de trabajo de los cuales el 70% aproximadamente desempeña funciones en el departamento de fabricación. Además, NPG cuenta con 40 trabajadores contratados a través de Empresas de Trabajo Temporal que configuran un total de plantilla de 165 trabajadores.

El cuadro siguiente muestra el número medio de empleados de la Sociedad en cada país y su clasificación por área de dedicación.

El Grupo tiene 5 centros de trabajo, ubicados en:

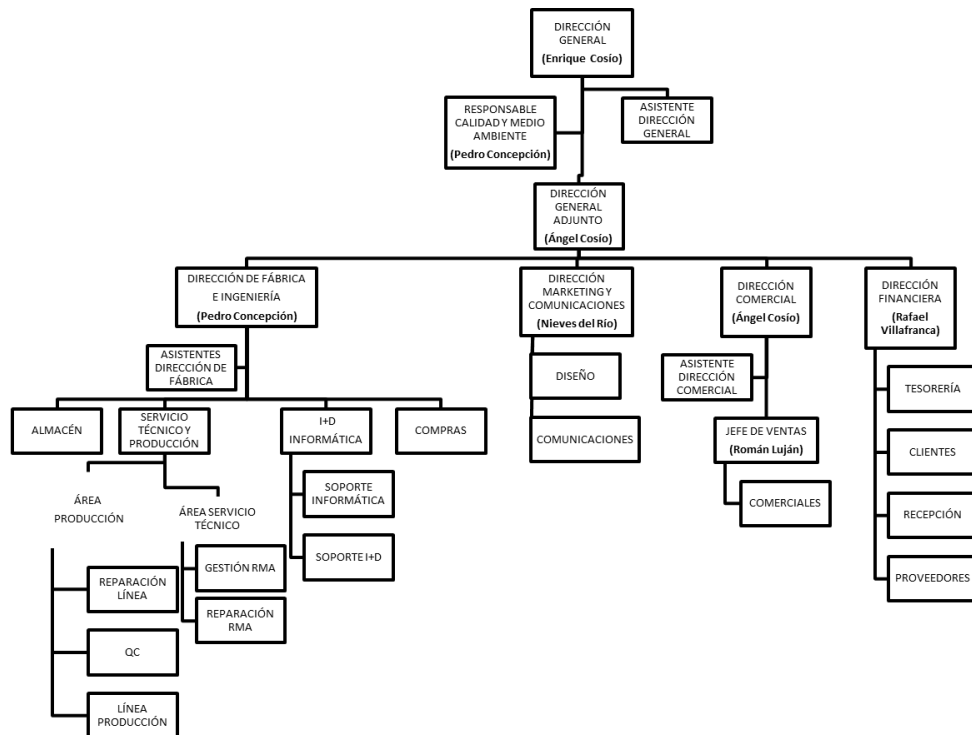
- España: C/ Ecuador 14, 28850, Torrejón de Ardoz. Madrid,
- Francia: Rue des blas 25, 92600 Asnières sur Seine.
- Portugal: Praça Nuno Rodrigues dos Santos, 7 Sala 215, 1600-171 Lisboa
- China: Zhongshan, distrito de SanJiao Town
- Colombia: Bogotá

	ESPAÑA	PORTUGAL	FRANCIA	COLOMBIA	CHINA
Fabricación	11				53
I+ D+ i	6				11
Financiero y RRHH	5				3
Marketing y ventas	5				4
Compras					10
Comercial	12	1	1		
Administrativo		1	1	1	
TOTAL	39	2	2	1	81

NPG ha tratado de componer grupos humanos, jóvenes, innovadores y dinámicos, altamente comprometidos con proyectos de alto crecimiento y con un enfoque prioritario a la consecución de resultados.

1.16.2. Organización interna

A continuación se muestra el organigrama de la Sociedad:



NPG está organizado en torno a los siguientes departamentos:

- (i) Dirección
- (ii) Fábrica e Ingeniería
- (iii) Marketing y comunicaciones
- (iv) Comercial
- (v) Financiero

- **Dirección**

La dirección general de NPG liderada por Don Enrique Cosío, que a su vez es el representante de la Compañía. Le sigue Don Pedro Concepción, Responsable de Calidad y Medio Ambiente del Grupo y el Director General Adjunto es Don Ángel Cosío. De igual manera, existe un director por cada departamento, que se desarrolla a continuación

- **Fábrica e ingeniería**

Don Pedro Concepción, desempeña las funciones de dirección de las siguientes áreas:

- I. Almacén
- II. Servicio técnico producción: El servicio técnico y de producción se divide por un lado, en el área de producción, donde se encuentran las líneas de reparación línea, Calidad y la línea de producción. Por otro lado, está el área de servicio técnico compuesto por Gestión RMA y Reparación RMA.
- III. I+D e Informática: Se diferencia el Soporte Informática y Soporte I+D.
- IV. Compras

- **Marketing y comunicaciones**

Doña Nieves del Río, desempeña las funciones de dirección de las áreas de Diseño y Comunicaciones.

- **Comercial**

Don Ángel Cosío es el Director del departamento Comercial de NPG, pero en el mismo departamento hay un Jefe de ventas, Don Román Luján, de quien dependen distintos comerciales.

- **Financiero**

La Dirección Financiera está al cargo de Don Rafael Villafranca, que se encarga de áreas como:

- I. Tesorería
- II. Clientes
- III. Recepción
- IV. Proveedores

1.17. Accionistas principales

El cuadro siguiente muestra a los accionistas de la Sociedad a la fecha del presente Documento, con indicación del número de acciones y derechos de voto de los que es titular cada uno de ellos y su porcentaje sobre el total:

Nombre	Número		%	Derechos de voto
	Acciones	Derechos de voto	Acciones	
INVERSIONES NORCEN, S.L.	4.204.000	4.204.000	49%	49%
DFC GROUP BVBA	4.375.600	4.375.600	51%	51%

1.18. Información relativa a operaciones vinculadas significativas realizadas durante los tres ejercicios anteriores cerrados a la fecha del Documento.

A continuación se desglosa la información respecto a las operaciones realizadas por NPG con partes vinculadas a fecha del presente Documento Informativo.

A estos efectos, se consideran operaciones vinculadas las que tengan tal consideración conforme a la definición establecida en la Orden EHA/3050/2004, de 15 de septiembre.

De acuerdo con la Orden EHA/3050/2004 se considera operación vinculada toda transferencia de recursos, servicios u obligaciones entre las partes vinculadas con independencia de que exista o no contraprestación. La Orden se refiere en concreto a compras o ventas de bienes, terminados o no; compras o ventas de inmovilizado, ya sea material, intangible o financiero; prestación o recepción de servicios; contratos de colaboración; contratos de arrendamiento financiero; transferencias de investigación y desarrollo, acuerdos sobre licencias; acuerdos de financiación, incluyendo préstamos y aportaciones de capital, ya sean en efectivo o en especie; intereses abonados o cargados; o aquellos devengados pero no pagados o cobrados; dividendos y otros beneficios distribuidos; garantías y avales; contratos de gestión; remuneraciones e indemnizaciones; aportaciones a planes de pensiones y seguros de vida; prestaciones a compensar con instrumentos financieros propios (planes de derechos de opción, obligaciones convertibles, etc.), y compromisos por opciones de compra o de venta u otros instrumentos que puedan implicar una transmisión de recursos o de obligaciones entre la Sociedad y la parte vinculada.

La información sobre operaciones con partes vinculadas a la Sociedad se recoge en los siguientes cuadros:

En 2010:

Operaciones con partes vinculadas en el ejercicio	Ventas de activos corrientes	Compras de activos corrientes
Jesús Cosío Sánchez	2.105	1.809
INVERSIONES NORCEN, S.L.		343.434

Saldos con partes vinculadas en el ejercicio	Deudores Comerciales	Acreedores Comerciales	Otros activos financieros
Jesús Cosío Sánchez	901	3.014	0
INVERSIONES NORCEN, S.L.			69.671

En 2011:

Operaciones con partes vinculadas en el ejercicio	Ventas de activos corrientes	Compras de activos corrientes
Jesús Cosío Sánchez	998	5.299
INVERSIONES NORCEN, S.L.	59.379	0

Saldos con partes vinculadas en el ejercicio	Deudores Comerciales	Acreedores Comerciales	Otros activos financieros
Jesús Cosío Sánchez	233	3.00	0
INVERSIONES NORCEN, S.L.	0	0	104.632
DFC FRANCE BVBA	- 7.064,81	0	39.181

En 2012:

Operaciones con partes vinculadas en el ejercicio	Ventas de activos corrientes	Compras de activos corrientes	Prestación de servicios
Jesús Cosío Sánchez	708	4.113	
INVERSIONES NORCEN, S.L.			103.576
DFC FRANCE BVBA	2.262.606		
DFC ELECTRONICA UNIPERSSOAL LIMITADA	4.260.053		

Saldos con partes vinculadas en el ejercicio	Deudores Comerciales	Acreedores Comerciales	Otros activos financieros
Jesús Cosío Sánchez	33	135.15	
INVERSIONES NORCEN, S.L.		6.492	102.704
DFC FRANCE BVBA	579.419		
DFC ELECTRONICA UNIPERSSOAL LIMITADA	1.393.989		9.953

Las operaciones vinculadas más relevantes hacen referencia a las operaciones comerciales con las filiales:

Las “Operaciones con partes vinculadas” hacen referencia a las ventas que la matriz de España le hace a sus filiales DFC Portugal (4,2 millones de €) y DFC Francia (2,2 millones de €), de ventas de mercancías para que éstas le vendan a sus clientes en sus respectivos países.

Los “Saldos con partes vinculadas” DFC Portugal (1,3 millones de €) y DFC Francia (0,6 millones de €) son las ventas pendientes de cobro tanto en Portugal como en Francia por parte de los clientes de estos, y a su vez Francia y Portugal se lo adeudan a NPG España.

1.19. Información financiera.

En el presente epígrafe se incorpora la información financiera agregada relativa a los ejercicios completos de los años 2010, 2011, 2012, las Cuentas Anuales Agregadas completas así como los informes de auditoría de dichos ejercicios, se incorporan como **Anexo II** del presente Documento. Asimismo se incluye la información provisional del cierre contable de 2013.

La información financiera agregada de NPG que aparece en este apartado, así como el resto de la información financiera contenida en el presente Documento Informativo, ha sido revisada por auditores del Grupo HERLAG MARTIN, S.L.P.

1.19.1. Información financiera agregada correspondiente a los últimos tres ejercicios.

Las Cuentas Anuales Agregadas de los ejercicios 2010, 2011 y 2012 formadas por el Balance de Situación, la Cuenta de Pérdidas y Ganancias, la Memoria, y además por el Estado de Cambios en el Patrimonio Neto y el Estado de Flujos de Efectivo se han elaborado a partir de los registros contables de la Sociedad, habiéndose aplicado las disposiciones legales vigentes en materia contable en tales fechas con el objeto de mostrar la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados del Grupo, siendo, la información incluida en las Cuentas Anuales, relevante y fiable, tal y como queda recogido en los informes de auditoría que se adjuntan al presente Documento Informativo.

En este apartado se expone la información financiera extractada de las Cuentas Anuales Agregadas citadas anteriormente.

1.19.1.1. Evolución del Activo de NPG

Los aspectos más destacados de la evolución del Activo del Grupo NPG en el periodo 2010 – 2013 (respecto 2013 con carácter provisional) son los que se muestran en el Balance Agregado a continuación y seguidamente se detallará la información de las partidas contables más significativas:

Definición	EJERCICIO			
	2010	2011	2012	2.013 P
A) ACTIVO NO CORRIENTE	1.845.790	2.422.602	4.049.732	5.624.276
I. Inmovilizado Intangible	24.577	53.638	141.293	172.204
II. Inmovilizado material	1.816.081	2.363.232	2.753.259	4.514.718
IV. Inversiones en empresas del grupo y asociadas	0	0	1.135.322	937.353
V. Inversiones financieras a largo plazo	5.132	5.732	13.732	0
VI. Activos por impuesto diferido	0	0	6.126	0
B) ACTIVO CORRIENTE	5.143.265	7.211.631	7.167.197	7.496.184
II. Existencias	2.942.902	4.061.123	2.944.186	5.286.206
III. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	1.797.217	2.592.537	3.795.932	2.164.270
IV. Inversiones en empresas del grupo y asociadas a c/p	0	143.813	112.658	0
V. Inversiones financieras a corto plazo	89.150	0	0	0
VI. Periodificaciones a corto plazo	0	0	8.343	0
VII. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	313.996	414.158	306.078	45.708
TOTALACTIVO (A+B)	6.989.055	9.634.233	11.216.929	13.120.460

Pasamos a continuación a analizar las partidas más importantes que se recogen en el Balance Agregado:

A) ACTIVO NO CORRIENTE

I.- Inmovilizado Intangible

	2010	2011	2012	2013 P
Inmovilizado Intangible.	24.577	53.638	141.293	172.204
Patentes, licencias, marcas y similares.	94	5	0	0
Aplicaciones informáticas.	24.483	53.632	32.029	32.030
Aplicaciones informáticas filial China				45.475
Investigación	0	0	109.264	94.699

La partida de Aplicaciones informática se refiere al Software de gestión utilizado por NPG en el desarrollo de su negocio.

Por lo que se refiere a la partida de Investigación, es destacable que NPG decidió en el ejercicio 2012 activarla debido al alto coste laboral de los ingenieros de I+D que desarrollan la aplicación de Smart TV de la Sociedad.

II.- Inmovilizado Material

	2010	2011	2012	2013 P
Inmovilizado Material.	1.816.081	2.363.232	2.753.259	4.514.718
Terrenos y construcciones.	1.356.584	1.500.620	1.572.408	1.361.972
Instalaciones técnicas	459.497	862.612	1.180.851	3.152.746

La Sociedad adquiere en 2006 sus instalaciones de Mejorada del Campo y en 2010 sus nuevas instalaciones de Torrejón de Ardoz, a continuación se detallan todos los importes.

En 2013 se realiza la inversión en las instalaciones de la fábrica de China por importe de 1.590.014 €.

Cuenta	Concepto	2010	2011	2012	2013 P
210	Terrenos y bienes naturales	330.906	330.906	330.906	330.906
211	Construcciones	1.078.680	1.255.120	1.364.638	1.378.853
212	Instalaciones técnicas	29.444	72.412	72.412	72.412
213	Maquinaria	51.881	181.320	181.320	502.789
214	Ustillaje	795	795	795	795
215	Otras instalaciones.	347.308	650.910	1.029.903	1.034.430
216	Mobiliario	89.923	96.145	99.775	102.948
217	Equipos para procesos de información.	58.697	73.453	77.615	79.741
218	Elementos de transporte	46.518	57.450	148.824	148.824
219	Otro inmovilizado material	2.703	5.903	6.439	6.434
	Inversión Fabrica China				1.590.014
	Total inmovilizado	2.036.855	2.724.414	3.312.627	5.248.146
281	Amort.acumulada del inmovilizado material	220.774	361.182	559.368	733.429
	Total amortizado	220.774	361.182	559.368	733.428
	Inmovilizado neto	1.816.081	2.363.232	2.753.259	4.514.718

Al cierre del ejercicio de 2013 el desglose por instalaciones es el siguiente:

INSTALACIONES MEJORADA DEL CAMPO (MADRID)				
Cuenta	Concepto	Inversión	Amortización	Neto
21000001	Terreno Mejorada del Campo	101.200	-	101.200
21100001	Nave Mejorada del Campo	408.387	91.029	317.358
21500001	Obra Verano 09 Nave Mejorada	35.694	22.966	12.729
TOTAL INSTALACIONES MEJORADA DEL CAMPO		545.281	113.995	431.287

INSTALACIONES TORREJON DE ARDOZ (MADRID)				
Cuenta	Concepto	Inversión	Amortización	Neto
21000001	Terreno Torrejón de Ardoz	229.706	-	229.706
21100002	Nave Torrejón Ardoz	671.585	72.937	598.648
21100003	Almacén Nuevo Torrejón	219.155	11.740	207.415
21500002	Instalaciones Nave Torrejón	1.402.834	233.798	1.169.036
TOTAL INSTALACIONES TORREJON DE ARDOZ		2.523.281	318.475	2.204.806

INSTALACIONES CHINA				
Cuenta	Concepto	Inversión	Amortización	Neto
21200000	Instalaciones Técnicas	1.141.378		1.141.378
21300000	Maquinaria	409.170		409.170
21400000	Utilillaje	14.816		14.816
21600000	Mobiliario	24.650		24.650
TOTAL INSTALACIONES CHINA		1.590.014	0.00	1.590.014

Cabe resaltar en las instalaciones de la fábrica de China, que aun no teniendo inmueble en propiedad, el valor lo aportan sus instalaciones técnicas compuestas por dos líneas de soldadura de placas valoradas en más de 0.5 millones de € cada una, el laboratorio de testeo valorado en 100.000 €, y la maquinaria compuesta por una cadena de montaje valorada en 409.170 €

OTRO INMOVILIZADO				
Cuenta	Concepto	Inversión	Amortización	Neto
21200000	Instalaciones Técnicas	72.848	38.665	34.183
21300001	Maquinaria	170.894	76.881	94.014
21400000	Uillaje	31.818	29.315	2.504
21500000	Otras Instalaciones	7.385	2.839	4.546
21600000	Mobiliario	87.752	57.260	30.493
21700000	Eq. Procesos Informáticos	65.319	56.163	9.157
21800000	Elementos de Transporte	151.164	38.269	112.895
21900000	Otro Inmovilizado Material	2.384	1.567	818
TOTAL OTRO INMOVILIZADO		589.568	300.959	288.609
TOTAL		5.248.146	733.429	4.514.718

III.- Inversiones en empresas del Grupo

	2010	2011	2012	2013 P
Inversiones en empresas del grupo asociadas l/p.	0,00	0,00	1.135.322	937.354

Con motivo de la fusión con DFC Group BVBA en Julio de 2012, esta entra a formar parte del accionariado de NPG, aportando las siguientes sociedades por los siguientes valores;

DFC France (Fr)	340.596,90 €
DFC Electronica Unip. (Pt)	340.596,00 €
Digital Friendly Communications (Hk)	454.129,20 €

Dicha aportación se reflejan en los fondos propios de la Sociedad de la siguiente manera:

Capital Social	218,780,00 €
Prima de Emisión de Acciones	916,542,10 €

En 2013 el valor disminuye al agregar los balances, debido al valor del capital social de dichas sociedades.

IV.- Inversiones financieras a largo plazo y activos por impuesto diferido

	2010	2011	2012	2013 P
Inversiones financieras a largo plazo.	5.132	5.732	13.732	0
Activos por impuesto diferido.	0	0	6.126	0

B) ACTIVO CORRIENTE

	2010	2011	2012	2013 P
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	5.143.265	7.211.630	7.167.197	7.496.184

I.- Existencias Comerciales y anticipos a proveedores

	2010	2011	2012	2013 P
Existencias.	2.942.902	4.061.123	2.944.186	5.286.206
Comerciales	2.920.884	3.319.807	2.691.922	5.286.206
Anticipos a proveedores.	22.018	741.316	252.263	0

Para la valoración de las existencias, la Sociedad toma en cuenta los siguientes costes:

- Precio de adquisición o coste FOB.
- Costes de transporte, fletes.
- Costes arancelarios.
- Coste de ensamblaje en fábrica.
- Coste de los royalties soportados en cada unidad.

Importes pagados a proveedores en China para arrancar nuevas producciones, generalmente el 30% del importe total, la variación entre 2010 y 2011 fue debido al inicio de una promoción en prensa a finales de 2011

II.- Deudores comerciales y clientes

	2010	2011	2012	2013 P
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar.	1.797.217	2.592.537	3.795.932	2.164.270
Clientes por ventas y prestaciones de servicios.	1.795.451	2.592.537	1.795.706	1.677.617
Clientes, empresas del grupo y asociadas.	0	0	1.973.408	0
Deudores varios.	1.765	0	24.388	450.131
Otros créditos con las AA.PP	0	0	2.428	36.522

En lo que respecta a clientes por ventas y prestaciones de servicios, debido a la estacionalidad del mercado en el que opera la Sociedad, generalmente el saldo pendiente de cobro por parte de sus clientes suele ser bastante alto al cierre el 31 de Diciembre de cada ejercicio, debido a que NPG está inmerso en plena campaña de Navidad.

En lo concerniente a clientes empresas del grupo y asociadas, se refiere al saldo pendiente de cobro por parte de las Sociedades DFC France y DFC Uniperssoal

(Portugal), saldos pendientes de cobro de la campaña de Navidad de Francia y Portugal.

III.- Inversiones en empresas del grupo

	2010	2011	2012	2013 P
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	0	143.813	112.658	0
Otros activos financieros	0	143.813	112.658	0

Saldo en cuenta corriente con partes vinculadas a cierre de cada ejercicio

IV.- Inversiones financieras a corto plazo

	2010	2011	2012	2013 P
Inversiones financieras a corto plazo	89.150	0	0	0
Instrumentos de patrimonio.	19.479	0	0	0
Otros activos financieros	69.671	0	0	0

V.- Periodificaciones a corto plazo

	2010	2011	2012	2013 P
Periodificaciones a corto plazo	0	0	8.343	0

V.- Efectivo y otros activos líquidos

	2010	2011	2012	2013 P
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes.	313.996	414.158	306.076	45.708

Saldos en cuenta corriente que en 2013 disminuye debido al retraso en el cobro de ciertas facturas.

1.19.1.2. Evolución del Pasivo de NPG

Los aspectos más destacados de la evolución del Pasivo del Grupo NPG en el periodo 2010 – 2013 (respecto 2013 con carácter provisional) son los que se muestran en el Balance Agregado sobre el cual se detalla la información de las partidas contables más significativas:

	EJERCICIO			
	2.010	2.011	2.012	2.013 P
PATRIMONIO NETO	1.411.312	1.797.142	3.212.798	3.630.922
A) Fondos Propios	1.411.312	1.797.142	3.212.796	3.630.922
Capital	210.200	210.200	428.980	428.980
(Capital no exigido)	0	0	0	0
Prima de emisión.	0	0	916.542	916.542
Reservas	874.225	1.201.112	1.488.603	1.878.499
Rdos negativos ej. Anteriores (Portugal)	0	0	0	-23.625
Resultados del ejercicio	325.887	385.830	378.671	430.526
B) PASIVO NO CORRIENTE	1.188.977	1.319.969	1.771.650	2.815.263
II. Deudas a largo plazo.	1.172.031	1.166.403	1.606.803	2.650.417
2. Deudas con entidades de crédito.	1.106.060	1.061.221	1.480.614	2.490.336
3. Acreedores por arrendamiento financiero	65.971	105.182	126.189	160.081
IV. Pasivos por impuesto diferido.	16.947	153.566	164.847	164.846
C) PASIVO CORRIENTE	4.388.766	6.517.122	6.232.483	6.674.274
I. Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la ven	0	0	0	0
II. Provisiones a corto plazo.	0	0	31.740	31.740
III. Deudas a corto plazo.	2.725.687	2.844.436	3.247.411	3.683.346
2. Deudas con entidades de crédito.	2.694.304	2.803.320	3.195.309	3.626.557
3. Acreedores por arrendamiento financiero	37.057	38.104	60.675	56.789
5. Otros pasivos financieros	-5.674	3.012	-8.573	0
V. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar.	1.663.079	3.672.686	2.953.331	2.959.188
1. Proveedores.	1.253.713	1.856.275	967.051	1.839.170
3. Acreedores varios	271.776	272.181	951.916	131.131
4. Personal.	-283	0	35.845	0
5. Pasivos por impuesto corriente.	74.717	8.118	115.010	106.891
6. Otras deudas con las AA.PP	63.156	125.991	231.987	235.425
7. Anticipos de clientes.	0	1.410.121	651.522	646.571
TOTAL PASIVO Y PATR. NETO (A+B+C)	6.989.055	9.634.233	11.216.930	13.120.460

A) PASIVO NO CORRIENTE

En el ejercicio 2010 las deudas a largo plazo de la Sociedad son básicamente las hipotecas de sus instalaciones en Mejorada (Caixa Catalunya) y Torrejón de Ardoz (Banco Sabadell), con motivo de las reformas de adecuación de estas en los años 2011 y 2012 (construcción del almacén y maquinaria) la deuda hipotecaria aumenta aproximadamente en 0.5 millones de Euros durante estos ejercicios.

La situación a cierre de 2013, es la representada por las siguientes partidas:

Deudas con las principales entidades de crédito:

- i. Banco Sabadell: Hipoteca 1.000.000 € destinada a la adquisición y financiación de las obras de mejora de las instalaciones de Torrejón de Ardoz
- ii. BBVA: 390.000 € Préstamo ICO destinado a la financiación de la adquisición de maquinaria en la fábrica de China.
- iii. Bankia: 1.000.000 € Préstamo destinado a la financiación de la campaña de navidad de 2013

b. Acreeedores arrendamiento financiero:

i. Banesto: 50.000 €:

- 1. 8.000 € Leasing Furgoneta
- 2. 25.000 € Leasing ventanas y reforma de la fachada exterior de las instalaciones de Torrejón de Ardoz.
- 3. 17.000 € Leasing de la instalación eléctrica de la fábrica de Torrejón de Ardoz.

ii. BMW Leasing: 40.000 €

- 1. leasing del vehículo de gerencia.

iii. Bankinter: 42.000 €;

- 1. 6.000 € Servidor oficinas Torrejón de Ardoz
- 2. 16.000 € Carretilla elevadora almacén de Torrejón de Ardoz
- 3. 20.000 € Mamparas oficinas Torrejón de Ardoz.

iv. BBVA: 27.000 €

- 1. Leasing camión.

B) PASIVO CORRIENTE

Debido a la estacionalidad del mercado en el que opera NPG, la campaña de Navidad genera un gran volumen de actividad a final de año. Esto provoca que a cierre de ejercicio las deudas a corto plazo con entidades de crédito sean algo más elevadas en relación al resto del año.

Todo ello debido a que las líneas de comercio exterior para el pago de proveedores de China y las líneas por descuento de efectos para clientes que pagan mediante pago aplazado, obligan a NPG a anticipar dichos efectos para generar la liquidez necesaria para operar en el mercado en estas fechas.

La situación a cierre de 31/12/13, es como sigue;

a. **Deudas con entidades de crédito,**

- i. **LINEAS DE COMERCIO EXTERIOR:** 3.232.000 € La Sociedad financia sus compras a China mediante pagos financiados a 90 días, dada la estacionalidad del negocio, estos productos financieros normalmente está totalmente dispuestos a 31/12 debido a la campaña de Navidad.
- ii. **RECLASIFICACIÓN DEUDAS L/P:** 124.000 € Parte de los préstamos indicados anterior mente en l/p que en el balance de la Sociedad han sido reclasificadas al c/p.
- iii. **DEUDAS POR EFECTOS DESCONTADOS:** 327.000 € Procedentes del descuento de efectos de clientes y anticipo de créditos N58.

b. **Acreeedores arrendamiento financiero:**

Reclasificación de l/p a c/p de los contratos de leasing comentados en el punto anterior.

c. **Proveedores:**

Saldo pendiente de pago, prácticamente en su totalidad pertenece al stock pendiente de enviar desde la fábrica de China a Europa.

d. **Acreeedores varios:**

Saldo perteneciente generalmente a facturas de periódicos de mínimos garantizados de promociones y con empresas que prestan el servicio de transito de la mercancía China-Europa.

e. **Pasivos por impuestos:**

Saldo pendiente de pago a la Agencia Tributaria debido a la amortización fiscal acelerada declarada en el Impuesto de Sociedades de los ejercicios 2011 y 2012 debido a la reinversión en las nuevas instalaciones de Torrejón de Ardoz.

f. **Otras deudas AAPP:**

Históricamente NPG cierra sus ejercicios en diciembre con una deuda pendiente más elevada de lo habitual con la Agencia Tributaria como consecuencia de la liquidación de IVA, e IRPF del último periodo de 2013 que se pagan en enero de 2014, así como la liquidación del Impuesto de sociedades que se paga en Julio 2014.

g. Anticipos de clientes:

La Sociedad cuando se trata de pedidos de un volumen importante o de alguna promoción en prensa, tiene como norma general solicitar un anticipo a su cliente del 30% del total de dicho pedido.

1.19.1.3. Evolución de la Cuenta de Pérdidas y Ganancias.

Las tablas siguientes muestran la evolución de la cuenta de pérdidas y ganancias del Grupo desde 2010 hasta 2012 (incluyendo asimismo el cierre provisional del ejercicio 2013) así como ciertos ratios relevantes de la cuenta de resultados en ese mismo período.

Pérdidas Y Ganancias	2010	2011	2012	2013 P
A) OPERACIONES CONTINUADAS				
1. Importe neto de la cifra de negocios.	12.169.284	14.362.855	14.414.560	13.574.773
2. Variación de existencias de productos		161.389		202.304
3. Trabajos realizados por la empresa para su activo.			109.306	
4. Aprovisionamientos.	-8.717.030	-9.666.258	-9.539.845	-9.591.261
6. Gastos de personal.	-559.180	-640.480	-776.441	-1.091.729
7. Otros gastos de explotación.	-2.215.376	-3.032.320	-2.931.540	-1.708.840
8. Amortización del inmovilizado.	-69.656	-156.874	-222.276	-188.769
13. Otros Resultados	-14.881	7.694	-18.809	-20.257
A1) RESULTADO DE EXPLOTACIÓN.	593.160	1.036.006	1.034.952	1.176.221
14. Ingresos financieros.	6.222	433	5.800	
15. Gastos financieros.	-161.123	-397.059	-448.253	-528.273
17. Diferencias de cambio.	-29.131	-88.194	-90.136	-19.945
A2) RESULTADO FINANCIERO.	-125.769	-484.820	-532.590	-548.218
A3) RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS.	467.390	551.185	502.361	628.003
19. Impuestos sobre beneficios.	-140.503	-165.355	-123.690	-197.477
A4) RESULTADO DEL EJERCICIO	326.886	385.830	378.671	430.526

A continuación se detallan características sobre aquellos epígrafes más significativos:

A) IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO

	2010	2011	2012	2013 P
Ventas	12.169.284	14.362.856	14.414.560	13.574.773

Ejercicio 2010

La bajada de las ventas con respecto al ejercicio anterior es debido a que la venta de TDT cae debido al paso del apagón. La Sociedad reestructura entonces su modelo de negocio y comienza a comercializar televisiones LCD y LED de pequeña pulgada.

La Sociedad se introduce en un mercado con una gran competencia vía precios, con la presencia de actores como Samsung, LG y OKI que mantienen una guerra de precios por mantener su situación dominante en el mercado, lo que provoca que no se alcancen los resultados deseados pero se consigue establecer en el mercado.

Ejercicio 2011

En este ejercicio la Sociedad mantiene su posición en el mercado nacional, y aparecen 2 nuevos mercados, Francia y sobre todo Portugal a finales de año debido a que en este país se producirá en el primer trimestre el apagón analógico lo que permite el aumento en la cifra de negocio.

Ejercicio 2012

Durante 2012 la Sociedad mantiene estable su posición en el mercado y su nivel de ventas, en los mercados en los que está presente.

Ejercicio 2013

La Sociedad disminuye en 839.797 € su cifra de negocio como consecuencia de haber destinado parte de su capacidad económica a financiar la inversión en la fábrica de China y el proyecto de expansión.

Las ventas del grupo están repartidas de la siguiente manera:

- Matriz España: 8.683.914
- Filial Francia: 1.107.552 €
- Filial Portugal: 2.776.295 €

- Filial China: 1.007.012 €

B) APROVISIONAMIENTOS

	2010	2011	2012	2013 P
Aprovisionamientos	8.717.030	9.666.258	9.539.846	9.591.261

La Sociedad adquiere sus productos a diversos fabricantes de China, con los que mantiene fuertes lazos comerciales desde principios de los años 2000.

Hasta mediados de 2011, los artículos eran comprados para hacerles una pequeña manipulación y ponerlos a disposición del mercado; a finales de 2010, la Sociedad adquiere la fábrica con sus actuales instalaciones y realiza todo el proceso de ensamblaje y control de calidad en España.

C) MARGEN BRUTO

	2010	2011	2012	2013 P
Aprovisionamientos	8.717.030	9.666.258	9.539.845	9.591.261
Ventas	12.169.284	14.362.855	14.414.560	13.574.773
Margen Bruto	28,37%	32,70%	33,82%	29,34%

D) GASTOS DE PERSONAL

	2010	2011	2012	2013 P
Sueldos	453.096	505.132	608.804	835.261
Cargas Soc.	106.084	135.349	167.637	256.468
Gtos Personal	559.190	640.481	776.441	1.091.729

E) EVOLUCIÓN DE LA PLANTILLA

El coste de capital humano de la Sociedad está distribuido en los siguientes departamentos:

- Gerencia.
- Departamento de Administración.
- Departamento de Marketing.
- Departamento Comercial.
- Departamento de Compras, Logística y Almacén.
- Departamento de Ingeniería e I+D.

Adicionalmente existen los siguientes departamentos, los cuales la Sociedad subcontrata a Sociedades especializadas y que aparecen en la cuenta de resultados

en los apartados de "Trabajos realizados por otras empresas", en "servicios exteriores" y en "otros gastos de explotación";

- Departamento de Postventa y Call Centre. 10 personas
- Personal de cadena de montaje. 30 personas

En total entre personal contratado por las empresas del grupo y el personal subcontratado, hacen 165 personas empleadas directa o indirectamente.

F) OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN

	2010	2011	2012	2013 P
Otros gastos de explotación	2.215.376	3.032.320	2.931.540	1.708.840

Definición	2010	2011	2012	2013 P
Gastos en I+D del ejercicio.	8.900	0	0	
Arrendamientos y cánones	19.874	29.703	151.968	161.268
Reparaciones y conservación	4.106	20.455	24.698	10.714
Servicios de Prof. independientes.	622.385	744.244	203.305	124.325
Transportes	162.669	159.631	216.275	155.202
Primas de seguros	102.617	85.484	70.407	109.746
Servicios bancarios y similares	36.281	216.707	283.538	360.210
Publicidad y propaganda	873.164	1.200.721	1.544.765	444.094
Suministros	36.246	60.725	75.424	62.746
Otros servicios	316.018	444.809	334.730	249.024
Otros tributos	33.116	37.518	24.831	31.511
Otras pérd.en gestión corriente	0	1.500	1.600	0
Pdas por deterioro cto. por oper. comerciales	0	30.823	0	0
Otros gastos de explotación.	2.215.376	3.032.320	2.931.540	1.708.840

1) Gastos en I+D

Tal como se indica en el apartado 1.7.2, La Sociedad dispone de sus propios medios de I+D+i; si bien la imputación contable no refleja los gastos en I+D, NPG incurre en determinados desembolsos susceptibles de calificación imputándose los mismos a diferente conceptos de gasto según su naturaleza

2) Arrendamientos y cánones

El aumento producido en esta partida en el ejercicio 2012 se produce porque la Sociedad alquila las instalaciones de la nave de aldeaña a sus instalaciones (C/ Ecuador 12), debido a las necesidades logísticas y de espacio de la producción.

3) Servicios de Profesionales independientes

El aumento de esta partida durante los años 2010 y 2011 se corresponde al gasto de personal de los departamentos de Postventa y de personal de Cadena de Montaje ya comentado en el punto de gastos de personal. Dichos gastos están representados en facturas de Empresas de Trabajo Temporal y de Sociedades que eran subcontratas para la prestación de dichos servicios. En el ejercicio 2012, estos gastos están contabilizados en la cuenta de aprovisionamientos de "Trabajos realizados por otras empresas".

4) Transportes

En esta partida se contabiliza el coste de transporte únicamente de las ventas de la Sociedad, ya que el coste de los transportes de las compras se contabiliza como aprovisionamientos.

5) Primas de seguros

El importe de las primas de seguros, está compuesto por:

- Primas de seguro de los vehículos de la Sociedad
- Primas de seguro de las instalaciones de la Sociedad
- Primas de seguro de caución, la Sociedad no vende a crédito a no ser que dicha venta no disponga de dicha cobertura
- Primas de seguro de transportes internacionales
- Primas de seguro de Responsabilidad Civil del producto como de directivos

6) Publicidad y propaganda

Debido a la gran presencia de la Sociedad en promociones de prensa, el gasto en publicidad es bastante elevado. Esto se debe a que cada promoción en prensa genera un gasto denominado "mínimo garantizado" cuya cuantía se establece en función de las características de cada promoción. Dicho coste es luego repercutido en el precio de venta del producto de cada promoción.

Se añade en el ejercicio 2012 una notoria campaña publicitaria durante la Eurocopa 2012, contando con la presencia del fallecido actor Tony Leblanc, cuyo coste ascendió a 0,6 millones de Euros.

7) Otros servicios

Como otros servicios se entienden los cánones y royalties que la Sociedad está obligada a pagar por los estándares que reproducen los productos que comercializa (LSCD, MPEG, DVD, DVB-T, MP3, MPEG4...) Durante los años 2009 y 10 computan también los cánones pagados a la SGAE.

G) BENEFICIO NETO

	2010	2011	2012	2013 P
Ventas.	12.169.284	14.362.856	14.414.560	13.574.773
Rdo ejercicio	326.887	385.830	378.672	430.526
%	2,69%	2,69%	2,63%	3,17%

1.19.2. Opiniones adversas, negaciones de opinión, salvedades o limitaciones de alcance por parte de los auditores, se informará de los motivos, actuaciones conducentes a su subsanación y plazo previsto para ello.

Para el ejercicio 2010 los auditores indicaron en su informe que no pudieron presentar el recuento físico de las existencias al inicio del ejercicio dado que su nombramiento se realizó a mitad del ejercicio.

Los defectos que se hubieran podido provocar como consecuencia de los ajustes derivados del recuento de existencias iniciales se solventaron para ejercicios posteriores.

Para el ejercicio 2011 no se aprecian en el informe de auditoría correspondiente que hayan existido opiniones adversas, negaciones de opinión, salvedades o limitaciones de alcance.

Por último, para el ejercicio 2012, los auditores indican en su informe las siguientes salvedades:

“(...) Como se indica en la nota 8.1.4 b) de la memoria, al 31 de diciembre de 2012 existen inversiones financieras permanentes en empresas del grupo por un valor contable de 1.135.322,10 euros, de las que no hemos dispuesto de información financiera. Por lo anterior, no puede determinarse objetivamente el valor contable presentado en las cuentas anuales ni si de esa información hubieran podido desprenderse hechos significativos que debieran ser desglosados en las cuentas anuales adjuntas.

Adicionalmente, en la memoria adjunta no se ha incluido toda la información requerida por la normativa contable vigente respecto de las inversiones en las empresas del grupo (...)”

La información destacada por los auditores se facilitará para el ejercicio 2013 y como consecuencia de ello desaparecerá la salvedad señalada en el párrafo anterior.

1.19.3. Descripción de la política de dividendos.

La Sociedad no ha distribuido dividendos en los últimos 3 ejercicios ni existe obligación estatutaria de reparto de dividendos.

1.19.4. Información sobre litigios que puedan tener un efecto significativo sobre la Sociedad.

A la fecha del presente Documento,, la Sociedad tiene un Procedimiento ordinario ante la Audiencia Provincial de Madrid derivado de la Sentencia de 17 de julio de 2013 del Juzgado de Primera Instancia nº2 de Torrejón de Ardoz, en virtud de la demanda interpuesta por la mercantil Schneider España de Informática S.A., en acción de resolución por incumplimiento donde se reclama la cantidad de 662.676 euros en concepto de indemnización por daños y perjuicios por incumplimiento de contrato de distribución. Frente a dicha demanda, la Sociedad interpuso demanda reconvenzional en reclamación de 1.100.000 euros en concepto indemnizatorio por incumplimiento contractual habiéndose alcanzado Sentencia en Primera Instancia condenando al pago a NPG de 657.881 euros en concepto de entregas a cuenta recibidas por NPG más el interés legal establecido, así como 132.810 euros en concepto de indemnización de daños y perjuicios, desestimándose la demanda reconvenzional presentada por NPG.

Las cuentas anuales de 2012 recogen el referido pasivo por un importe de 657.881 euros; La Dirección de la Sociedad estima que es posible la revocación de la referida Sentencia por lo que no ha procedido a provisionar las partidas distintas de las entregas a cuenta recibidas.

Aparte del mencionado litigio, a la fecha de elaboración del presente Documento Informativo no existen litigios significativos.

1.19.5. Cierre provisional al 31 de diciembre del 2013.

Sin perjuicio de la información comparada contenida en los anteriores apartados a continuación se muestran las principales magnitudes contables de la cuenta de pérdidas y ganancias resultantes del cierre contable provisional al 31 de diciembre de 2013.

	Miles de Euros
Ventas	13.574
Aprovisionamientos – Var Existencias	9.390
Personal	1.092
Otros gtos explotación + Amortizaciones	1.916
Resultado de explotación	1.176

El balance de situación provisional a 31 de diciembre de 2013 no ha sufrido modificaciones significativas respecto la información suministrada para el ejercicio 2012 en el anterior epígrafe 1.19, no obstante, al cierre del ejercicio 2013 la Sociedad mantiene vencidas determinadas operaciones de endeudamiento que se encuentran, a la fecha del presente Documento, en fase de renegociación y extensión esperando los consejeros que concluya favorablemente. Actualmente se encuentra vencida, pero negociada la renovación de la línea de financiación por importe total de 348.000 euros con el Banco Sabadell.

El resto de posiciones bancarias se encuentran al corriente de pago y totalmente operativas.

La distribución geográfica de la cifra de negocios indicada en el cuadro superior es la siguiente

- España 8.684
- Portugal 2.776
- Francia.1.107
- China 1.007

La cifra de negocio provisional del ejercicio 2013 se contrae respecto las alcanzadas en 2011 y 2012 aproximadamente en un 5% resultando, necesario, inferior a la prevista alcanzar; la desviación se debe principalmente a la ralentización en el cuarto trimestre de las ventas esperadas que tienen un carácter semicíclico y tienden a aumentar en aquel periodo lo cual no se ha producido en 2013 con la intensidad esperada.

La Sociedad tiene en curso de tramitación una solicitud de financiación a la Compañía Española de Financiación del Desarrollo (COFIDES) con el fin de obtener financiación tanto para la construcción de la fábrica prevista en Colombia como para el necesario circulante. La solicitud en tramitación ha sido realizada por un total de 2 millones euros y tras los informes previos iniciales se espera sea resuelta durante el primer cuatrimestre de 2014 y condicionada a la incorporación de la Sociedad al MAB. Asimismo, ha solicitado un préstamo a ENISA destinado a la financiación de los gastos y costes de la incorporación en el MAB.

1.20. Factores de riesgo.

Antes de adoptar la decisión de invertir adquiriendo acciones de NPG, deben tenerse en cuenta, entre otros, los riesgos que se enumeran a continuación, los cuales podrían afectar de manera adversa al negocio, los resultados, las perspectivas o la situación financiera, económica o patrimonial, de NPG.

Los factores de riesgo a continuación señalados son los que se consideran más relevantes, sin perjuicio de que pudiesen existir otros menos relevantes o desconocidos en el momento de elaboración del presente documento.

Debe tenerse en cuenta que todos estos riesgos podrían tener un efecto material adverso en el precio de las acciones de NPG, lo que podría llevar a una pérdida parcial o total de la inversión realizada.

Riesgos derivados de aspectos regulatorios y aduaneros

Considerando que un pilar básico del plan de negocio es la prevista transición analógico-digital en Latinoamérica se debe advertir que el cumplimiento de previsiones dependerá notablemente de la regulación que cada país de dicha área geográfica lleve a cabo lo cual, a su vez, es fuente de oportunidades.

Del mismo modo la situación arancelaria en las distintas áreas geográficas en las que NPG actúa podría impactar negativamente si se produjesen incrementos arancelarios, no se cumpliesen las previsiones de desarme arancelario del Tratado de Libre Comercio con Colombia y Perú o los competidores asiáticos se vieran beneficiados por medidas similares.

Riesgo derivado del “canal prensa” y la competencia en precios

La peculiar concentración del negocio de NPG en el llamado “canal prensa” implica el riesgo inherente a cómo evolucionará en el futuro la prensa escrita y, en particular, como acogerá Latinoamérica esta nueva forma de distribución en la que no hay experiencias consolidadas.

Por otra parte y siendo común a otros sectores no hay que dejar de mencionar los riesgos asociados a la extraordinaria competencia en precios que con carácter específico se produce en el sector de la tecnología que incrementan por la presión de las grandes cadenas de distribución.

Riesgos vinculados a la excesiva exposición de la innovación tecnológica

El sector al que pertenece NPG está sometido a una intensa investigación e innovación tecnológica que significa una permanente actualización del producto y, con ello, una alta caducidad u obsolescencia de la gama que comercializa en cada momento. Aquella innovación requiere de las inversiones personales, materiales y de marketing que NPG deberá estar en condiciones de atender.

Riesgos vinculados al desarrollo en Latinoamérica

La concentración del desarrollo de su plan de negocio en el área geográfica de Latinoamérica implica asumir los riesgos inherentes a la entrada en nuevos mercados además del propio riesgo de ejecución de la fábrica que se prevé poner en funcionamiento en Colombia durante 2014.

Si bien las previsiones de NPG han sido realizadas con prudencia razonable respecto a un mercado emergente y de intenso crecimiento, se debe destacar el riesgo de ejecución (o de su retraso) de la estrategia LATAM, atenuado por el menor riesgo que subyace a tal desarrollo cuando el “canal prensa” se consolide. En todo caso podrían producirse desviaciones al cumplimiento de aquellas previsiones por causas que escapen al control del equipo directivo de NPG.

Riesgos derivados de pérdida de personal clave

Siendo NPG una empresa mediana vinculada a su fundador es inevitable destacar el riesgo derivado de una salida o cese del mismo en la dirección de la empresa. Si bien el citado riesgo no se prevé por causa voluntaria en la medida que continua siendo el principal accionista no se puede excluir que se produjera por otra causa que obviamente implicaría el mencionado riesgo.

Riesgos asociados a la captación de recursos financieros de capital circulante

No siendo la inversión en inmovilizado una partida relevante en las inversiones de NPG sí lo es, en cambio, la financiación del circulante que permite el cumplimiento de las previsiones. Por ello, NPG, como otras empresas, es sensible al riesgo de contracción o no renovación de la financiación (sea de entidades financieras o de proveedores y clientes) que necesita inevitablemente para desarrollar su negocio existiendo a la fecha posiciones vencidas pendientes de renovación.

Riesgos vinculados a la cotización de las acciones

- Evolución de la cotización
Los mercados de valores presentan, en el momento de la elaboración del presente Documento, una elevada volatilidad, fruto de la coyuntura que la economía y los mercados viene atravesando en los últimos ejercicios.

- Capitalización muy reducida
Atendiendo al tamaño actual de NPG, la capitalización de la misma será reducida, incluso en comparación con las restantes empresas cotizadas en el MAB-EE hasta la fecha del presente Documento.

Ello implicará probablemente unos niveles de liquidez bajos. No obstante lo anterior, como se describe en el presente Documento se ha suscrito un contrato de liquidez con Beka Finance, Sociedad de Valores, S.A.

2. INFORMACIÓN RELATIVA A LAS ACCIONES.

2.1. Número de acciones cuya incorporación se solicita, valor nominal de las mismas. Capital social, indicación de si existen otras clases o series de acciones y de si se han emitido valores que den derecho a suscribir o adquirir acciones.

A la fecha del presente Documento Informativo, el capital social de NPG es de 428.980 €.euros, y está representando por 8.579.600 acciones de CINCO CÉNTIMOS (0,05€) de valor nominal cada una de ellas. Todas las acciones se encuentran suscritas y han sido íntegramente desembolsadas, pertenecen a una única clase y serie y confieren a sus titulares idénticos derechos políticos y económicos. No se han emitido valores que den derecho a suscribir o adquirir acciones.

La Junta General Extraordinaria de la Compañía de 30 de junio de 2013 acordó solicitar la incorporación en el Mercado Alternativo Bursátil en el segmento de Empresas en Expansión, de la totalidad de las acciones representativas del capital social de la Sociedad, así como de todas aquellas acciones que se emitan entre la fecha del acuerdo y la fecha de efectiva de incorporación de las acciones.

2.2. Grado de difusión de las acciones. Descripción, en su caso, de la posible oferta previa a la incorporación que se haya realizado y de su resultado.

2.2.1. Acuerdos relativos a la Oferta de Suscripción.

En sesión celebrada el día 30 de junio de 2013, la Junta Extraordinaria Universal de la Sociedad acordó realizar una oferta de suscripción de acciones (en adelante, la “Oferta de Suscripción”) y, a tal efecto, al amparo del artículo 297. 1 b) del Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de julio, por el cual se aprueba el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital (en lo sucesivo “Ley de Sociedades de Capital”), acordó delegar en el Órgano de Administración las facultades de definir los términos y condiciones y demás características de dicha Oferta de Suscripción y acordar el correspondiente aumento de capital. Asimismo, se acordó designar a la Sociedad Gestora de los Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de valores, S.A.U., conocida como “Iberclear”, como entidad encargada de la llevanza del registro contable de anotaciones en cuenta de la Sociedad.

En ejercicio de las citadas facultades delegadas por la Junta Extraordinaria y Universal de la Sociedad, en sesión celebrada el 10 de febrero de 2014, el Consejo de Administración adoptó los acuerdos oportunos relativos a la ejecución de la mencionada Oferta de Suscripción.

Está previsto que la incorporación de las acciones de la Sociedad en el MAB-EE, incluidas las de nueva emisión, que constituyen el objeto de la Oferta de Suscripción, se

produzca antes del 1 de julio de 2014, y salvo prórroga de tal fecha comunicada previamente al MAB-EE, la Oferta de Suscripción quedará revocada y resuelta.

2.2.2. Importe inicial de la Oferta de Suscripción.

La Oferta de Suscripción comprende 4.289.800 acciones de nueva emisión, de CINCO CÉNTIMOS (0,05€) de valor nominal cada una, con lo que el importe nominal total asciende a 214.490 €.

BEKA Finance, Sociedad de Valores, S.A., actúa como entidad colocadora y entidad agente y, asimismo, y como se detalla en el apartado 2.9, como proveedor de liquidez (en adelante, indistintamente, la “Entidad Colocadora” o la “Entidad Agente” o “el Proveedor de liquidez”)

2.2.3. Destinatarios de la Oferta de Suscripción.

La Oferta de Suscripción se dirige exclusivamente a inversores cualificados y a determinados empleados de la Compañía aunque no tengan esa condición, en el sentido del artículo 39 del Real Decreto 1310/2005, de 4 de noviembre, en materia de admisión de valores en mercados secundarios oficiales, de ofertas públicas de venta o suscripción y del folleto exigible a tales efectos.

La Sociedad ha adoptado el acuerdo, al amparo de lo previsto en la Ley de Sociedades de Capital, de otorgar asistencia financiera a determinados empleados con un número máximo de 20 y con un importe máximo de 30.000 euros a cada uno de ellos con el fin de suscribir acciones de la Sociedad con motivo de su incorporación en el MAB. El préstamo se otorga a los empleados a tipo de interés cero y con un plazo de reembolso de 28 meses desde la incorporación de las acciones suscritas a cotización en el MAB.

- Al vencimiento del plazo de reembolso NPG se obliga a la adquisición de las acciones suscritas por el colectivo de empleados al precio mínimo equivalente al de suscripción compensándose, en dicho caso y en la respectiva cuantía, el precio a satisfacer con el préstamo otorgado para la suscripción; si a la fecha de obligación de recompra las acciones tuviesen un valor de cotización superior al de suscripción en más del 20%, la obligación de recompra por la Sociedad no será exigible sin perjuicio del derecho del empleado a venderlas libremente en el mercado.
- Hasta el vencimiento del plazo de reembolso el empleado suscriptor se obligará a no transmitir más del 50% de las acciones que suscriba; respecto las acciones de libre transmisión se obligará a cancelar parcialmente el préstamo concedido.

La Oferta de Suscripción no será objeto de registro en ninguna otra jurisdicción, ni las acciones objeto de la misma serán ofrecidas en ningún estado distinto de los citados en párrafo precedente.

En particular, las acciones objeto de la presente oferta no han sido registradas bajo la United States Securities Act de 1933 ni aprobadas por la Securities Exchange Commission ni por ninguna autoridad o agencia de los Estados Unidos de América. Por lo tanto, la presente Oferta no está dirigida a personas residentes en los Estados Unidos.

2.3. Características principales de las acciones y los derechos que incorporan. Mención a posibles limitaciones del derecho de asistencia, voto y nombramiento de administradores por el sistema proporcional.

El régimen legal aplicable a las acciones de la Sociedad es el previsto en la ley española y, en concreto, en las disposiciones incluidas en la LSC y en la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores, en lo que resulte aplicable, así como en sus respectivas normativas de desarrollo que sean de aplicación.

Las acciones están representadas por medio de anotaciones en cuenta y está previsto que se inscriban en los correspondientes registros contables a cargo de la Sociedad de Gestión de los Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de Valores S.A.U., (“Iberclear”), con domicilio en Madrid, Plaza de la Lealtad nº1 y sus entidades participantes autorizadas (en adelante, las “**Entidades Participantes**”)

Las acciones están denominadas en euros (€).

Todas las acciones, incluidas las que constituyen el objeto de la Oferta de Suscripción, son ordinarias y confieren a sus titulares los mismos derechos, entre los que se destacan los siguientes:

Derecho a participar en el reparto de dividendos

Las acciones confieren a sus titulares el derecho a participar en el reparto de dividendos y del patrimonio resultante de la liquidación en las condiciones previstas en la LSC, sin que existan diferencias entre unas acciones y otras, al ser todas ellas ordinarias.

Las acciones de nueva emisión que constituyen el objeto de la Oferta de Suscripción darán derecho a participar en los dividendos que se acuerden a partir del día de su incorporación en el MAB-EE (en adelante, la “**fecha de operación**”).

No obstante, lo anterior, la futura política de distribución de dividendos y el importe que, en su caso, se apruebe distribuir, dependerá de varios factores, incluyendo, entre otros, los resultados de la Sociedad, su situación financiera, sus necesidades de tesorería y cualesquiera otros factores relevantes en cada momento.

Los rendimientos que produzcan las acciones podrán ser hechos efectivos en la norma en la que se determine para cada caso y el plazo de prescripción del derecho a su cobro prescribirá a los cinco años, de conformidad con lo previsto en el Código de Comercio. El

beneficiario de la prescripción será la Sociedad.

Derecho de suscripción preferente en la emisión de nuevas acciones

Las acciones confieren a sus titulares, en los términos establecidos en la Ley de Sociedades de capital, el derecho de suscripción preferente en los aumentos de capital con emisión de nuevas acciones (ordinarias o privilegiadas) y en la emisión de obligaciones convertibles en acciones, salvo exclusión del derecho de suscripción preferente de acuerdo con el artículo 308 de la Ley de Sociedades de Capital.

Las acciones que se emiten en el marco de la Oferta de Suscripción han sido emitidas mediante aumento de capital con derecho de suscripción preferente, si bien la totalidad de los accionistas de la Sociedad ha renunciado al ejercicio de dicho derecho, según consta en acuerdo de la Junta General Extraordinaria Universal de 30 de junio de 2013.

Asimismo, todas las acciones confieren a sus titulares el derecho de asignación gratuita reconocido en la propia Ley de Sociedades de Capital en los supuestos de aumento de capital con cargo a reservas.

Derechos políticos

Las acciones confieren a sus titulares el derecho de asistir y votar en las Juntas Generales y de impugnar los acuerdos sociales de conformidad con el régimen general previsto en la Ley de Sociedades de Capital.

Derecho de información

Las acciones confieren a sus titulares el derecho de información recogido en el artículo 197 de la Ley de Sociedades de Capital.

2.4. Descripción de cualquier condición a la libre transmisibilidad de las acciones, estatutaria o extraestatutaria, compatible con la negociación en el MAB-EE.

Las acciones de la Sociedad no están sujetas a ninguna restricción estatutaria a su transmisión y será libre, sin perjuicio de la posibilidad de transmisión en caso de cambio de control, obligatoria en el Mercado Alternativo Bursátil.

Sin perjuicio de lo anterior, como se ha indicado en el presente Documento Informativo, existe una prestación accesoria aparejada al socio DFC GROUP BVBA que no afecta a la libre transmisibilidad de las acciones.

2.5. Pactos para-sociales entre accionistas o entre la Sociedad y accionistas que limiten la transmisión de acciones o que afecten al derecho de voto.

No hay pactos parasociales.

2.6. Compromisos de no venta o transmisión, o de no emisión, asumidos por accionistas o por la Sociedad con ocasión de la admisión a negociación en el MAB-EE.

Los socios de NPG se han obligado frente a la Entidad Colocadora a no ofrecer, pignorar, vender, ni de otra forma disponer de, ni transferir, las acciones de las que son titulares en el capital social de la Sociedad, ni realizar directa ni indirectamente ninguna operación que pueda tener un efecto similar a las anteriores, durante los setecientos veinte (720) días naturales siguientes a la fecha de incorporación de las acciones de la Sociedad en el MAB-EE, sin el consentimiento previo y escrito de la Entidad Colocadora, que no podrá denegarlo injustificadamente.

Asimismo, los empleados que reciban el préstamo mencionado en el punto 2.2.3 se comprometen, hasta el vencimiento del mismo, a no transmitir más del 50% de las acciones que suscriban y respecto las acciones de libre transmisión se obligan a cancelar parcialmente el préstamo concedido.

2.7. Descripción de las previsiones estatutarias requeridas por la regulación del Mercado Alternativo Bursátil relativas a la obligación de comunicar participaciones significativas y los pactos para-sociales y los requisitos exigibles a la solicitud de exclusión de negociación en el MAB y a los cambios de control de la Sociedad.

La Junta General Extraordinaria Universal de la Sociedad, en su sesión de 30 de junio de 2013, adoptó el acuerdo de aprobar un nuevo texto de sus estatutos sociales, con el objetivo de adaptar los mismos a las exigencias requeridas por la regulación del Mercado Alternativo Bursátil relativas a la obligación de comunicar participaciones significativas y los pactos para-sociales y los requisitos exigibles a la solicitud de exclusión de negociación en el MAB y a los cambios de control de la Sociedad. Se transcriben a continuación los artículos en los que se recogen las previsiones relevantes en relación con las cuestiones citadas:

Artículo 17º.- Comunicación de participaciones significativas

El accionista estará obligado a comunicar a la Sociedad las adquisiciones de acciones, por cualquier título y directa o indirectamente, que determinen que su participación total alcance, supere o descienda del 10% del capital social y sucesivos múltiplos.

Si el accionista es administrador o directivo de la Sociedad, esa obligación de comunicación se referirá al porcentaje del 1% del capital social y sucesivos múltiplos.

Las comunicaciones deberán realizarse al órgano o persona que la Sociedad haya designado al efecto y dentro del plazo máximo de los cuatro días hábiles siguiente a aquel en que se hubiera producido el hecho determinante de la comunicación.

La Sociedad dará publicidad a tales comunicaciones de acuerdo con lo dispuesto en la normativa del Mercado Alternativo Bursátil.

Artículo 18º.- Comunicación de pactos

El accionista estará obligado a comunicar a la Sociedad los pactos que suscriba, prorrogue o extinga y en virtud de los cuales se restrinja la transmisibilidad de las acciones de su propiedad o queden afectados los derechos de votos que le confieren.

Las comunicaciones deberán realizarse al órgano o persona que la Sociedad haya designado al efecto y dentro del plazo máximo de los cuatro días hábiles siguientes a aquel en que se hubiera producido el hecho determinante de la comunicación.

La Sociedad dará publicidad a tales comunicaciones de acuerdo con las reglas del Mercado Alternativo Bursátil.

Artículo 19º.- Transmisión en caso de cambio de control

El accionista que quiera adquirir una participación accionarial superior al 50% del capital social deberá realizar al mismo tiempo una compra dirigida en las mismas condiciones, a la totalidad de los restantes accionistas.

El accionista que reciba de un accionista o de un tercero una oferta de compra de sus acciones, por cuyas condiciones de formulación, características del adquirente y restantes circunstancias concurrentes, deba razonablemente deducir que tiene por objeto atribuir al adquirente una participación accionarial superior al 50% del capital social, solo podrá transmitir acciones que determinen que el adquirente supere el indicado porcentaje si el potencial adquirente le acredita que ha ofrecido a la totalidad de los accionistas la compra de sus acciones en sus mismas condiciones.

Artículo 20º.- Exclusión de negociación

En el caso en que la Junta General adopte un acuerdo de exclusión de negociación de sus acciones del Mercado Alternativo Bursátil que no estuviera respaldado por la totalidad de los accionistas, la Sociedad estará obligada a ofrecer a los accionistas que no hubieran votado a favor la adquisición de sus acciones al precio que resulte de la regulación de las ofertas públicas de adquisición de valores para los supuestos e exclusión de negociación.

2.8. Descripción del funcionamiento de la Junta General de Accionistas de la Sociedad.

La Junta General de accionistas se rige por lo dispuesto en la Ley, en los Estatutos y en el Reglamento de la Junta General, que completa y desarrolla la regulación legal y estatutaria en las materias relativas a su convocatoria, preparación, celebración y desarrollo, así como al ejercicio de los derechos de información, asistencia, representación y voto de los accionistas.

El citado reglamento de la Junta General fue aprobado por la Junta General Extraordinaria Universal de la Sociedad, en su sesión celebrada el 30 de junio de 2013, y entra en vigor en el momento en que las acciones de la Sociedad sean admitidas a negociación en el MAB.

En el artículo 13 de los Estatutos Sociales de NPG se establece lo siguiente de acuerdo con la Junta General:

“Corresponde a los accionistas, reunidos en Junta General, decidir por mayoría legal en los asuntos propios de la competencia de la Junta, en los términos del artículo 201 de la vigente Ley de Sociedades de Capital.

Se excepcionan los quórum exigidos en el artículo 201.2 de la vigente Ley de Sociedades de Capital.

Todos los accionistas, incluso los disidentes y los que no hayan participado en la reunión, quedarán sometidos a los acuerdos de la Junta General, sin perjuicio de los derechos y acciones que la Ley les reconoce.

Serán de directa aplicación los preceptos de la vigente Ley de Sociedades de Capital en cuanto a los plazos y forma de convocar y constituir las Juntas Generales, y en cuanto a la forma de adoptar acuerdos.

La Junta Ordinaria de Accionistas se reunirá necesariamente todos los años dentro de los seis primeros meses del año para censurar la gestión social, aprobar, en su caso, las cuentas del ejercicio anterior y resolver sobre la aplicación del resultado.

La administración social convocará a los accionistas, con un mes de antelación, mediante anuncio publicado en la página web de la Sociedad: www.npgtech.com.

Corresponde al Presidente de la Junta dirigir las deliberaciones, que serán orales, conceder el uso de la palabra y determinar el tiempo de duración de las sucesivas intervenciones.

Tendrán derecho de asistencia a la Junta General los accionistas que tengan inscritas sus acciones en el correspondiente registro contable de los valores representados por medio de anotaciones en cuenta con cinco días de antelación a aquél en el que haya de celebrarse la Junta, conserven la titularidad en esa fecha.../”.

2.9. Proveedor de liquidez con quien se ha firmado el contrato de liquidez y breve descripción de su función.

Con fecha 13 de marzo de 2014, el Emisor ha formalizado un contrato de liquidez (el **“Contrato de Liquidez”**) con BEKA Finance (en adelante, el **“Proveedor de Liquidez”**).

En virtud de dicho Contrato, el Proveedor de Liquidez se compromete a ofrecer liquidez a los titulares de acciones de la Sociedad mediante la ejecución de operaciones de compraventa de acciones de NPG en el Mercado de acuerdo con el régimen previsto al respecto por la Circular 7/2010, de 4 de enero, sobre normas de contratación de acciones de Empresas en Expansión a través del MAB (la **“Circular MAB 7/2010”**).

El Proveedor de Liquidez dará contrapartida a las posiciones vendedoras y compradoras existentes en el Mercado de acuerdo con sus normas de contratación y dentro de sus horarios ordinarios de negociación, no pudiendo dicha entidad llevar a cabo las operaciones de compraventa previstas en el Contrato de Liquidez a través de las modalidades de contratación de bloques ni de operaciones especiales, tal y como éstas se definen en la Circular 7/2010

En virtud de lo previsto en el Contrato de Liquidez, el Emisor se compromete a poner a disposición del Proveedor de Liquidez, con anterioridad a la entrada en vigor del Contrato de Liquidez, una combinación de efectivo y de acciones del Emisor, por un valor conjunto de 500.000 euros y en una proporción del 50 % (250.000 euros) de efectivo y del 50 % (250.000 euros) de acciones de la Sociedad, con la exclusiva finalidad de permitir al Proveedor de Liquidez hacer frente a los compromisos adquiridos en virtud del Contrato de Liquidez.

El Contrato de Liquidez tendrá una duración indefinida, entrando en vigor en la fecha de incorporación de las acciones del Emisor en el Mercado y pudiendo ser resuelto por cualquiera de las partes, en caso de incumplimiento de las obligaciones asumidas en virtud del mismo por la otra parte, o por decisión unilateral de alguna de las partes.

La finalidad de los fondos y acciones entregados es exclusivamente la de permitir al Proveedor de Liquidez hacer frente a sus compromisos de contrapartida, por lo que el Emisor no podrá disponer de ellos salvo en caso de que excediesen las necesidades establecidas por la normativa del MAB.

3. OTRAS INFORMACIONES DE INTERÉS.

No aplica

4. ASESOR REGISTRADO Y OTROS EXPERTOS O ASESORES.

4.1. Información relativa al Asesor Registrado.

La Compañía designó con fecha 10 de mayo de 2013 a Ernst & Young Servicios Corporativos, S.L. como Asesor Registrado, cumpliendo así el requisito que establece la Circular 2/2014 (anterior Circular 5/2010) del MAB. En dicha Circular se establece la necesidad de contar con un Asesor Registrado en el proceso de incorporación al MAB para empresas en expansión y en todo momento mientras la Sociedad esté presente en dicho mercado.

La Compañía y Ernst & Young Servicios Corporativos, S.L. declaran que no existe entre ellos ninguna relación ni vínculo más allá del de Asesor Registrado, descrito en el presente apartado.

Ernst & Young Servicios Corporativos, S.L. fue autorizada por el Consejo de Administración del MAB como Asesor Registrado el 29 de septiembre de 2009, según se establece en la Circular MAB 10/2010, y está debidamente inscrita en el Registro de Asesores Registrados del MAB.

Ernst & Young Servicios Corporativos, S.L. se constituyó en Madrid el día 15 de julio de 1970, por tiempo indefinido, y está inscrita en el Registro Mercantil de Madrid al Tomo 9195, Folio 213, Hoja M-147960, con C.I.F. B-28246163, y domicilio social en Plaza Pablo Ruiz Picasso, 1, 28020 Madrid.

Su objeto social incluye la prestación directa o indirecta de todo tipo de servicios relacionados con cualesquiera necesidades de gestión, administración y organización interna de empresas o relacionados con la actividad propia de las mismas y, entre otros, servicios de contabilidad, consultoría y asesoramiento empresarial, la planificación de la gestión, administración y organización de empresas, el asesoramiento en la selección y programación de inversiones de cualquier tipo, la realización de valoraciones o peritaciones en calidad de experto independiente, la prestación de servicios de desarrollo y mantenimiento de programas de ordenador, servicios de seguridad informática y servicios de evaluación y certificación tecnológica, la realización de trabajos de revisión y apoyo a transacciones corporativas, análisis de riesgos y servicios de auditoría interna y la prestación de toda clase de servicios de mediación y tramitación ante organismos y administraciones públicas por cuenta de empresas o del personal de las mismas.

Ernst & Young Servicios Corporativos, S.L. tiene experiencia dilatada en todo lo referente a los mercados de valores y el equipo de profesionales de Ernst & Young Servicios Corporativos, S.L. que presta el servicio de Asesor Registrado está formado por un equipo multidisciplinar de profesionales que aseguran la calidad y rigor en la prestación del servicio.

Ernst & Young Servicios Corporativos, S.L. actúa en todo momento, en el desarrollo de su función como Asesor Registrado, siguiendo las pautas establecidas en su Código Interno de Conducta.

4.2. Declaraciones o informes de tercero emitidos en calidad de experto, incluyendo cualificaciones y, en su caso, cualquier interés relevante que el tercero tenga en el Emisor.

No ha habido participación de terceros en la capacidad indicada.

4.3. Información relativa a otros asesores que hayan colaborado en el proceso de incorporación al MAB-EE.

Además de Ernst & Young Servicios Corporativos, S.L. como Asesor Registrado y BEKA Finance, Sociedad de Valores, S.A., como Entidad Colocadora y agente y, asimismo, Proveedor de Liquidez, han prestado sus servicios en relación con la Oferta objeto del presente Documento Informativo:

- (I) HERLAG MARTIN S.L.P., auditor de cuentas de la Compañía y entidad encargada de la revisión de la información financiera del presente Documento Informativo, con los alcances mencionados en el mismo.

CONTRATOS Y PREVISIONES (OFERTAS) CLIENTES 2014

CONTRATOS PROMOCIONES PRENSA SUDAMERICA - GDA

MEDIO	DISTRIBUIDOR	FECHA	ESTADO
GDA 1	GRUPO FARABELLA	1º SEMESTRE	CONTRATO (2 PROMOCIONES)
	GRUPO FARABELLA	2º SEMESTRE	NEGOCIACIÓN PDTE. DE CIERRE (2 PROMOCIONES)
TOTAL GDA 1			2.083.712,00 €
GDA 2	GRUPO ICESA	1º SEMESTRE	NEGOCIACIÓN PDTE. DE CIERRE (2 PROMOCIONES)
	GRUPO ICESA	2º SEMESTRE	NEGOCIACIÓN PDTE. DE CIERRE (2 PROMOCIONES)
TOTAL GDA 2			6.671.616,00 €
GDA 3	GRUPO ÉXITO	1º SEMESTRE	NEGOCIACIÓN PDTE. DE CIERRE (1 PROMOCIÓN)
	GRUPO ÉXITO	2º SEMESTRE	NEGOCIACIÓN PDTE. DE CIERRE (3 PROMOCIONES)
TOTAL GDA 3			6.671.616,00 €
GDA 4	GRUPO FARABELLA	1º SEMESTRE	NEGOCIACIÓN PDTE. DE CIERRE (1 PROMOCIÓN)
	GRUPO FARABELLA	2º SEMESTRE	NEGOCIACIÓN PDTE. DE CIERRE (3 PROMOCIONES)
TOTAL GDA 4			6.671.616,00 €
TOTAL LATAM			22.098.560,00 €

CONTRATOS PROMOCIONES PRENSA ESPAÑA

MEDIO	DISTRIBUIDOR	FECHA	ESTADO
DEPORTIVO 1	EL CORTE INGLÉS	1º SEMESTRE	CONTRATO (4 PROMOCIONES)
	EL CORTE INGLÉS	2º SEMESTRE	CONTRATO (2 PROMOCIONES)
TOTAL DEPORTIVO 1			3.739.321,60 €
DIARIO NACIONAL 1	TICNOVA	1º SEMESTRE	2 PROMOCIONES CERRADAS
	TICNOVA	2º SEMESTRE	NEGOCIACIÓN PDTE. DE CIERRE (3 PROMOCIONES)
TOTAL DIARIO NACIONAL 1			4.135.952,00 €
DIARIO REGIONAL 1	TICNOVA	1º Y 2º TRIMESTRE	CONTRATO (3 PROMOCIONES)
	TICNOVA	2º SEMESTRE	CONTRATO (1 PROMOCIÓN)
TOTAL DIARIO REGIONAL 1			293.162,60 €
DIARIO REGIONAL 2	CONDIS	1º SEMESTRE	NEGOCIACIÓN PDTE. DE CIERRE
	CONDIS	2º SEMESTRE	NEGOCIACIÓN PDTE. DE CIERRE
TOTAL DIARIO REGIONAL 2			2.297.930,00 €
DIARIO REGIONAL 3	TICNOVA	1º SEMESTRE	NEGOCIACIÓN PDTE. DE CIERRE (8 PROMOCIONES)
TOTAL DIARIO REGIONAL 3			280.314,80 €
DEPORTIVO 2	TICNOVA	1º SEMESTRE	CONTRATO (4 PROMOCIONES)
	TICNOVA	2º SEMESTRE	CONTRATO (5 PROMOCIONES)
TOTAL DEPORTIVO 2			385.553,60 €
TOTAL ESPAÑA			11.132.234,60 €

VENTAS DEL CANAL

MEDIO	DISTRIBUIDOR	FECHA	ESTADO
ESPAÑA Y PORTUGAL	ALCAMPO, TICNOVA, LECLERC, MEGASUR...	1º SEMESTRE	PEDIDO Y PREPEDIDO (6.710.336,00 €)
		2º SEMESTRE	FORECAST (7.000.000,00 €)
TOTAL CANAL ESPAÑA Y PORTUGAL			13.710.336,00 €
TOTAL GENERAL			46.941.130,60 €

NOTA: cifras condicionadas a la capacidad de afrontar su financiación durante el primer trimestre, ya sea con la salida exitosa al MAB y captación de más de 5 millones de euros y/o concesión de créditos alternativos por parte de las entidades financieras.


NPG Tel: +34 91 679 47 90
 Fax: +34 91 679 48 91
 NPG Technology, S.A.
 C/ Ecuador 14, (Pl. Las Monjas)
 28850 Torrejón de Ardoz-Madrid-Spain
 C.I.F.: A83138289



PERSONAL GRAND TECHNOLOGY, S.A.U.

**INFORME DE AUDITORIA INDEPENDIENTE DE LAS
CUENTAS ANUALES POR EL AÑO TERMINADO EL
31 DE DICIEMBRE DE 2010**



INFORME DE AUDITORIA INDEPENDIENTE DE LAS CUENTAS ANUALES

Al accionista de **PERSONAL GRAND TECHNOLOGY, S.A.U.:**

Hemos auditado las cuentas anuales de **PERSONAL GRAND TECHNOLOGY, S.A.U.** que comprenden el balance al **31 de diciembre de 2010**, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha. Los administradores son responsables de la formulación de las cuentas anuales de la sociedad, de acuerdo con el marco normativo de información financiera aplicable a la entidad (que se identifica en la nota 2 de la memoria adjunta) y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo. Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre las citadas cuentas anuales en su conjunto, basada en el trabajo realizado. Excepto por la salvedad mencionada en el párrafo 2, el trabajo se ha realizado de acuerdo con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, que requiere el examen, mediante la realización de pruebas selectivas, de la evidencia justificativa de las cuentas anuales y la evaluación de si su presentación, los principios y criterios contables utilizados y las estimaciones realizadas, están de acuerdo con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación.

Debido a que fuimos nombrados auditores de la sociedad durante 2010, no pudimos presenciar el recuento físico de las existencias al inicio del ejercicio ni pudimos satisfacernos mediante procedimientos alternativos de las cantidades de existencias. Puesto que las existencias iniciales influyen en la determinación del resultado de las operaciones, no hemos podido determinar si hubiese sido necesario realizar ajustes al resultado de las operaciones y al patrimonio neto inicial.

En nuestra opinión, excepto por los efectos de aquellos ajustes que podrían haberse considerado necesarios si hubiéramos podido verificar las existencias iniciales, las cuentas anuales del ejercicio **2010** adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de **PERSONAL GRAND TECHNOLOGY, S.A.U.** al **31 de diciembre de 2010**, así como de los resultados de sus operaciones y de sus flujos de efectivo correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.

Con fecha 17 de junio de 2010 otros auditores emitieron su informe de auditoría acerca de las cuentas anuales del ejercicio 2009 en el que expresaron una opinión con salvedades por limitación al alcance por no poder presenciar el recuento de existencias iniciales.

El informe de gestión adjunto del ejercicio **2010**, contiene las explicaciones que los administradores consideran oportunas sobre la situación de la sociedad, la evolución de sus negocios y sobre otros asuntos y no forma parte integrante de las cuentas anuales. Hemos verificado que la información contable que contiene el citado informe de gestión concuerda con la de las cuentas anuales del ejercicio **2010**. Nuestro trabajo como auditores se limita a la verificación del informe de gestión con el alcance mencionado en este mismo párrafo y no incluye la revisión de información distinta de la obtenida a partir de los registros contables de la sociedad.

Madrid, 30 de junio de 2011

AC AUDICONSULTORIA, S.L.P.
ROAC SO558

Felix José Lafuente García

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2010

CUENTAS ANUALES

Balance de Situación
31 de diciembre de 2009 y 2010

(expresado en euros)

ACTIVO	NOTAS de la MEMORIA	31/12/2010	31/12/2009
A- ACTIVO NO CORRIENTE		1.845.790,31	716.959,83
I. Inmovilizado intangible.	4.1 y 6	24.577,47	37.828,93
3. Patentes, licencias, marcas y similares.		94,22	182,63
5. Aplicaciones informáticas.		24.483,25	37.646,30
II. Inmovilizado material.	4.2 y 5	1.816.081,94	674.000,00
1. Terrenos y construcciones.		1.356.584,06	470.790,71
2. Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material.		459.497,88	203.209,29
V. Inversiones financieras a largo plazo.	4.5 y 8	5.130,90	5.130,90
5. Otros activos financieros.		5.130,90	5.130,90
B - ACTIVO CORRIENTE		5.143.265,45	4.477.819,79
II. Existencias.	4.6 y 10	2.942.902,98	1.461.577,96
1. Comerciales.		2.920.884,83	1.245.665,23
6. Anticipos a proveedores.		22.018,15	215.912,73
III. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar.	4.5 y 8	1.797.217,19	2.045.270,27
1. Clientes por ventas y prestaciones de servicios.		1.795.451,62	2.045.270,27
<i>b) Clientes por ventas y prestaciones de servicio a corto plazo</i>		<i>1.795.451,62</i>	<i>2.045.270,27</i>
3. Deudores varios.		1.765,51	0,00
6. Otros créditos con las Administraciones Públicas.		0,06	0,00
IV. Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo		0,00	329.873,56
2. Créditos a empresas.		0,00	329.873,56
V. Inversiones financieras a corto plazo.	4.5 y 8	89.150,71	217.292,78
1. Instrumentos de patrimonio.		19.479,43	201.075,70
5. Otros activos financieros.		69.671,28	16.217,08
VII. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes.		313.994,57	423.805,22
1. Tesorería.		313.994,57	423.805,22
TOTAL ACTIVO		6.989.055,76	5.194.779,62

PATRIMONIO NETO Y PASIVO	NOTAS de la MEMORIA	31/12/2010	31/12/2009
A- PATRIMONIO NETO		1.411.312,41	1.534.425,45
A-1) Fondos propios	4.5 y 9	1.411.312,41	1.534.425,45
I. Capital		210.200,00	210.200,00
1. Capital escriturado.		210.200,00	210.200,00
III. Reservas.		874.225,45	326.568,78
1. Legal y estatutarias.		42.040,00	37.572,60
2. Otras reservas.		832.185,45	288.996,18
VII. Resultado del ejercicio.		326.886,96	997.656,67
B) PASIVO NO CORRIENTE		1.188.977,33	342.574,78
II Deudas a largo plazo.	4.5 y 8	1.172.030,72	324.195,82
2. Deudas con entidades de crédito.		1.106.059,63	309.959,29
3. Acreedores por arrendamiento financiero.		65.971,09	14.236,53
IV. Pasivos por impuesto diferido.	4.8 y 11	16.946,61	18.378,96
C) PASIVO CORRIENTE		4.388.766,02	3.317.779,39
III. Deudas a corto plazo.	4.5 y 8	2.725.686,68	1.364.718,02
2. Deudas con entidades de crédito.		2.694.303,56	1.338.461,21
3. Acreedores por arrendamiento financiero.		37.057,15	26.256,81
5. Otros pasivos financieros.		(5.674,03)	0,00
V. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar.		1.663.079,34	1.953.061,37
1. Proveedores	4.5 y 8	1.253.713,21	1.112.171,42
<i>b) Proveedores a corto plazo</i>	4.5 y 8	<i>1.253.713,21</i>	<i>1.112.171,42</i>
3. Acreedores varios.	4.5 y 8	271.775,53	252.781,40
4. Personal (remuneraciones pendientes de pago).	4.5 y 8	(282,71)	(155,64)
5. Pasivos por impuesto corriente.	4.8 y 11	74.717,19	332.692,23
6. Otras deudas con las Administraciones Públicas.	4.8 y 11	63.156,12	255.571,96
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO		6.989.055,76	5.194.779,62

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2010

Cuenta de Pérdidas y Ganancias

31 de diciembre de 2009 y 2010

(expresado en euros)

	Nota	31/12/2010	31/12/2009
A) OPERACIONES CONTINUADAS			
1. Importe neto de la cifra de negocios.	20	12.169.284,39	19.038.816,95
a) Ventas.		12.169.284,39	19.038.816,95
4. Aprovisionamientos.		(8.717.030,07)	(15.181.987,54)
a) Consumo de mercaderías.	12	(7.747.030,07)	(15.181.987,54)
d) Deterioro de mercaderías, materias primas y otras materias consumibles.	10	(970.000,00)	0,00
6. Gastos de personal.		(559.180,10)	(517.570,67)
a) Sueldos, salarios y asimilados.		(453.095,92)	(399.339,39)
b) Cargas sociales.	12	(106.084,18)	(118.231,28)
7. Otros gastos de explotación.		(2.215.376,32)	(1.883.244,14)
a) Servicios exteriores.		(2.182.260,15)	(1.874.172,54)
b) Tributos.		(33.116,17)	(5.791,60)
d) Otros gastos de gestión corriente.		0,00	(3.280,00)
8. Amortización del inmovilizado.	5 y 6	(69.656,49)	(54.269,07)
13. Otros resultados.	12	(14.881,38)	(19.743,36)
A.1) RESULTADOS DE EXPLOTACIÓN (1+2+3+4+5+6+7+8+9+10+11+12+13)		593.160,03	1.382.002,17
14. Ingresos financieros.	8,1,2	6.222,26	2.538,45
b) De valores negociables y otros instrumentos financieros.		6.222,26	2.538,45
b ₁) De empresas del grupo y asociadas.		0,00	367,27
b ₂) De terceros.		6.222,26	2.171,18
15. Gastos financieros.	8,1,2	(161.123,03)	(167.620,14)
a) Por deudas con empresas del grupo y asociadas.		(57.808,09)	0,00
b) Por deudas con terceros.		(103.314,94)	(167.620,14)
17. Diferencias de cambio.	8,1,2	29.131,35	199.922,44
A.2) RESULTADO FINANCIERO (14+15+16+17+18+19)	8,1,2	(125.769,42)	34.840,75
A.3) RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS (A.1+A.2)	11	467.390,61	1.416.842,92
20. Impuesto sobre beneficios.	4,8 y 11	(140.503,65)	(419.186,25)
A.4) RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS (A.3+20)		326.886,96	997.656,67
A.5) RESULTADO DEL EJERCICIO (A.4+21)	3	326.886,96	997.656,67

Estado de cambios en el patrimonio neto

31 de diciembre de 2009 y 2010

(expresado en euros)

A) ESTADO DE INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS

	Notas en la memoria	31/12/2010	31/12/2009
A) Resultado de la cuenta de pérdidas y ganancias		326.886,96	997.656,67
TOTAL DE INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS (A + B + C)		326.886,96	997.656,67

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2010

B) ESTADO TOTAL DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO

	Capital		Resultado del ejercicio	(Dividendo a cuenta)	TOTAL
	Inscrito	Reservas			
A. SALDO. FINAL DEL EJERCICIO 2008	210.200,00	184.614,93	190.564,06		585.378,99
I. Ajustes por cambio de criterio 2008 y anteriores.		-48.610,21			-48.610,21
B. SALDO AJUSTADO. INICIO DEL EJERCICIO 2009	210.200,00	136.004,72	190.564,06	0,00	536.768,78
I Total ingresos y gastos reconocidos.			997.656,67		997.656,67
III. Otras variaciones del patrimonio neto.		190.564,06	-190.564,06		0,00
C. SALDO. FINAL DEL EJERCICIO 2009	210.200,00	326.568,78	997.656,67	0,00	1.534.425,45
D. SALDO AJUSTADO. INICIO DEL EJERCICIO 2010	210.200,00	326.568,78	997.656,67	0,00	1.534.425,45
I Total ingresos y gastos reconocidos.			326.886,96		326.886,96
II Operaciones con socios o propietarios.	0,00	0,00	0,00	-450.000,00	-450.000,00
4. () Distribución de dividendos.				-450.000,00	-450.000,00
III Otras variaciones del patrimonio neto.		547.656,67	-997.656,67	450.000,00	0,00
E. SALDO. FINAL DEL EJERCICIO 2010	210.200,00	874.225,45	326.886,96	0,00	1.411.312,41

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO

31 de diciembre de 2009 y 2010

(expresado en euros)

	NOTAS	31/12/2010	31/12/2009
A) FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN			
1. Resultado del ejercicio antes de impuestos.		467.390,61	1.416.842,92
2. Ajustes del resultado.		1.165.425,91	19.428,32
a) Amortización del inmovilizado (+).		69.656,49	54.269,07
b) Correcciones valorativas por deterioro (+/-).		970.000,00	0,00
g) Ingresos financieros (+).		(6.222,26)	(2.538,45)
h) Gastos financieros (+).		161.123,03	167.620,14
i) Diferencias de cambio (+/-).		(29.131,35)	(199.922,44)
3. Cambios en el capital corriente.		(2.493.253,97)	52.452,88
a) Existencias (+/-).		(2.451.325,02)	(699.081,03)
b) Deudores y otras cuentas para cobrar (+/-).		248.053,08	255.999,83
d) Acreedores y otras cuentas para pagar (+/-).		(289.982,03)	515.534,08
4. Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación.		(266.273,07)	(103.060,83)
a) Pagos de intereses (-).		(155.337,05)	(167.620,14)
c) Cobros de intereses (+).		0,00	2.538,45
d) Cobros (pagos) por impuesto sobre beneficios (+/-).		(140.503,65)	(137.901,58)
e) Otros pagos (cobros) (+/-).		29.567,63	199.922,44
5. Flujos de efectivo de las actividades de explotación (1 + 2 + 3 + 4)		(1.126.710,52)	1.385.663,29
B) FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN			
6. Pagos por inversiones (-).		(1.198.486,97)	(686.420,46)
a) Empresas del grupo y asociadas.		0,00	(329.873,56)
b) Inmovilizado intangible.		(1.499,24)	(33.361,41)
c) Inmovilizado material.		(1.196.987,73)	(105.892,71)
e) Otros activos financieros.		0,00	(217.292,78)
7. Cobros por desinversiones (+).		458.015,63	0,00
e) Otros activos financieros.		128.142,07	0,00
8. Flujos de efectivo de las actividades de inversión (6 + 7)		(740.471,34)	(686.420,46)
C) FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN			
10. Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero.		2.207.371,21	(1.051.815,21)
a) Emisión.		2.207.371,21	12.650,04
2. Deudas con entidades de crédito (+).		2.151.942,69	0,00
4. Deudas con características especiales (+).		0,00	12.650,04
5. Otras deudas (+).		55.428,52	0,00
b) Devolución y amortización de.		0,00	(1.064.465,25)
2. Deudas con entidades de crédito (-).		0,00	(1.062.468,32)
5. Otras deudas (-).		0,00	(1.996,93)
11. Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio.		(450.000,00)	0,00
a) Dividendos (-).		(450.000,00)	0,00
12. Flujos de efectivo de las actividades de financiación (9 + 10 + 11)		1.757.371,21	(1.051.815,21)
D) AUMENTO/DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES (5+8+12+D)			
		(109.810,65)	(352.572,38)
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio.		423.805,22	776.377,60
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio.		313.994,57	423.805,22

MEMORIA

1. Actividad de la empresa

PERSONAL GRAND TECHNOLOGY S.A. se constituyó como sociedad anónima el 7 de Noviembre de 2.001, bajo la forma de Sociedad de Responsabilidad Limitada, transformándose a Sociedad Anónima con fecha 1 de febrero de 2.002, siendo su forma jurídica al término del ejercicio la de Sociedad Anónima. Está inscrita la transformación en el Registro Mercantil de Madrid, folio 52, tomo 17.033 del archivo, libro 0, sección 8, hoja M-291.428, inscripción 2ª.

Se le aplica la Ley de Sociedades de Capital (vigente desde el 1 de septiembre de 2010), cuyo texto refundido se aprobó por Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de julio, la Ley de Sociedades Anónimas (vigente hasta el 1 de septiembre de 2010), cuyo texto refundido se aprobó por Real Decreto Legislativo 1564/1989, de 22 de diciembre, Código de Comercio y disposiciones complementarias.

Su domicilio social hasta el 9 de marzo de 2011 se encontraba en la calle Tormes nº 9 de Mejorada del Campo, en Madrid, en dicha fecha ha cambiado su domicilio social a c/ Ecuador, 14 de Torrejón de Ardoz, en Madrid. Su número de identificación fiscal A83138289.

Constituye su objeto social el comercio mayor y menor de productos electrónicos, informáticos y de telecomunicaciones, así como la fabricación y el montaje de productos electrónicos.

La entidad no participa en ninguna otra sociedad, ni tiene relación alguna con otras entidades con las cuales se pueda establecer una relación de grupo o asociada de acuerdo con los requisitos establecidos en el artículo 42 del Código de Comercio.

La moneda funcional con la que opera la empresa es el euro. Para la formulación de los estados financieros en euros se han seguido los criterios establecidos en el Plan General Contable tal y como figura en el apartado 4. Normas de registro y valoración.

2. Bases de presentación de las cuentas anuales

2.1. Imagen fiel.

Las cuentas anuales del ejercicio 2010 adjuntas han sido formuladas por los administradores a partir de los registros contables de la sociedad a 31 de diciembre de 2010 y en ellas se han aplicado los principios contables y criterios de valoración recogidos en el Real Decreto 1514/2007, por el que se aprueba el Plan General de Contabilidad y el resto de disposiciones legales vigentes en materia contable, y muestran la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de la sociedad, así como la veracidad de los flujos incorporados en el estado de flujos de efectivo.

No existen razones excepcionales por las que, para mostrar la imagen fiel, no se hayan aplicado disposiciones legales en materia contable.

Las cuentas anuales del ejercicio anterior fueron aprobadas por la Junta General Ordinaria el 30 de junio de 2010.

Las cuentas anuales adjuntas se someterán a la aprobación por la Junta General Ordinaria de Accionistas, estimándose que serán aprobadas sin modificación alguna.

2.2. Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre.

La sociedad ha elaborado sus estados financieros bajo el principio de empresa en funcionamiento, sin que exista ningún tipo de riesgo importante que pueda suponer cambios significativos en el valor de los activos o pasivos en el ejercicio siguiente.

En las cuentas anuales adjuntas se han utilizado ocasionalmente estimaciones realizadas por la dirección de la sociedad para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ella.

Es posible que, a pesar de que estas estimaciones se realizaron en función de la mejor información disponible a la fecha de formulación de estas cuentas anuales sobre los hechos analizados, se produzcan acontecimientos en el futuro que obliguen a modificarlas, al alza o a la baja, en próximos ejercicios, lo que se haría de forma prospectiva reconociendo los efectos del cambio de estimación en las correspondientes cuentas de pérdidas y ganancias futuras.

2.3. Comparación de la información.

Las cuentas anuales presentan a efectos comparativos, con cada una de las partidas del balance de situación, de la cuenta de pérdidas y ganancias, del estado de cambios en el patrimonio neto y del estado de flujos de efectivo, además de las cifras de este ejercicio, las correspondientes al ejercicio anterior. Asimismo, la información contenida en esta memoria referida al ejercicio actual se presenta, a efectos comparativos con la información del ejercicio anterior.

2.4. Agrupación de partidas.

Las cuentas anuales no tienen ninguna partida que haya sido objeto de agrupación en el balance, en la cuenta de pérdidas y ganancias, en el estado de cambios en el patrimonio neto o en el estado de flujos de efectivo.

2.5. Cambios en criterios contables.

Con fecha 24 de septiembre de 2010 se publicó el Real Decreto 1159/2010, de 17 de septiembre por el que se aprueban las Normas para la Formulación de Cuentas Anuales Consolidadas y se modifica el Plan General de Contabilidad aprobado por el Real Decreto 1514/2007, de 16 de noviembre y el Plan General de Contabilidad de Pequeñas y Medianas Empresas aprobado por el Real Decreto 1515/2007, de 16 de noviembre, el cual es de aplicación a las cuentas anuales de los ejercicios que se inicien a partir del 1 de enero de 2010. En consecuencia, las cuentas anuales correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2010 han sido las primeras elaboradas aplicando el mencionado Real Decreto. No existen diferencias significativas entre los criterios contables aplicados en el ejercicio anterior y los actuales. En consecuencia, la comparabilidad de las cifras de los ejercicios 2010 y 2009 no se ha visto afectada de forma significativa.

2.6. Corrección de errores.

Las cuentas anuales del ejercicio 2010 no incluyen ajustes realizados como consecuencia de errores detectados en el ejercicio.

3. Aplicación de resultados

La propuesta de distribución del resultado obtenido en el ejercicio 2010, formulada por los administradores para ser sometida a la aprobación de la Junta General de accionistas es la que se muestra a continuación:

BASE DE REPARTO	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009
Saldo de la cuenta de pérdidas y ganancias	326.886,96	997.656,67
TOTAL BASE DE REPARTO = TOTAL APLICACIÓN	326.886,96	997.656,67

APLICACIÓN A	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009
Reserva legal	0,00	4.467,40
Reservas voluntarias	326.886,96	543.189,27
Dividendos	0,00	450.000,00
TOTAL APLICACIÓN = TOTAL BASE DE REPARTO	326.886,96	997.656,67

4. Normas de registro y valoración

4.1. Inmovilizado intangible.

El inmovilizado intangible se valora inicialmente por su coste, ya sea éste el precio de adquisición o el coste de producción. Después del reconocimiento inicial, el inmovilizado intangible se valora por su coste, menos la amortización acumulada y, en su caso, el importe acumulado de las correcciones por deterioro registradas.

Para cada inmovilizado intangible se analiza y determina si la vida útil es definida o indefinida. Los activos intangibles que tienen vida útil definida se amortizan sistemáticamente en función de la vida útil estimada de los mismos y de su valor residual. Los métodos y periodos de amortización aplicados son revisados en cada cierre de ejercicio y, si procede, ajustados de forma prospectiva. No existe ningún inmovilizado intangible con vida útil indefinida.

a) Patentes, Licencias, marcas y similares

Se valoran al precio de adquisición o coste de producción. Se amortizan en función de los años de vida útil estimada, aplicando el coeficiente del 10%.

b) Aplicaciones informáticas

Se valoran al precio de adquisición o coste de producción. La cuenta de aplicaciones informáticas recoge el importe satisfecho por la sociedad para la adquisición de diferentes programas necesarios para el ejercicio de su actividad. Las aplicaciones informáticas se amortizan al 33%.

c) Deterioro de valor de inmovilizado intangible

Al cierre del ejercicio o siempre que existan indicios de pérdidas de valor, la sociedad revisa los importes en libros de sus activos intangibles para determinar si existen indicios de que dichos activos hayan sufrido una pérdida por deterioro de valor. Si existe cualquier indicio, el importe recuperable del activo se calcula con el objeto de determinar el alcance de la pérdida por deterioro de valor, si la hubiera. En caso de que el activo no genere flujos de efectivo por sí mismo que sean independientes de otros activos, la sociedad calcula el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece el activo.

El importe recuperable es el valor superior entre el valor razonable menos el coste de venta y el valor en uso.

En el ejercicio 2010 la sociedad no ha registrado pérdidas por deterioro del inmovilizado intangible.

4.2. Inmovilizado material.

Se valora a su precio de adquisición o a su coste de producción que incluye, además del importe facturado después de deducir cualquier descuento o rebaja en el precio, todos los gastos adicionales y directamente relacionados que se produzcan hasta su puesta en funcionamiento, como los gastos de explanación y derribo, transporte, seguros, instalación, montaje y otros similares.

Se registra la pérdida por deterioro del valor de un elemento del inmovilizado material cuando su valor neto contable supere a su importe recuperable, entendiéndose éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y su valor en uso. Los Administradores de la Sociedad consideran que el valor contable de los activos no supera el valor recuperable de los mismos.

Los gastos realizados durante el ejercicio con motivo de las obras y trabajos efectuados por la sociedad se cargan en las cuentas de gastos que correspondan. Los costes de ampliación o mejora que dan lugar a un aumento de la capacidad productiva o a un alargamiento de la vida útil de los bienes son incorporados al activo como mayor valor del mismo. Las cuentas del inmovilizado material en curso se cargan por el importe de dichos gastos, con abono a la partida de ingresos que recoge los trabajos realizados por la sociedad para sí misma.

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2010

La amortización de los elementos del inmovilizado material se realiza, desde el momento en el que están disponibles para su puesta en funcionamiento, de forma lineal durante su vida útil estimada estimando un valor residual nulo, en función de los siguientes años de vida útil:

Elementos	Amortización anual
Construcciones	3%
Instalaciones técnicas	12%
Maquinaria	12%
Utilillaje	30%
Otras Instalaciones	8%-12%
Mobiliario	10%
Equipos para procesos de información	25%
Elementos de Transporte	10%
Otro inmovilizado	10%

4.3. Inversiones inmobiliarias.

La sociedad no posee inversiones inmobiliarias.

4.4. Arrendamientos.

Los arrendamientos se clasifican como arrendamientos financieros siempre que de las condiciones de los mismos se deduzca que se transfieren al arrendatario sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo objeto del contrato. Los demás arrendamientos se clasifican como arrendamientos operativos.

El inmovilizado que ha sido adquirido mediante arrendamiento financiero se registra como activo contra un pasivo por el mismo importe, que es el menor entre el valor razonable del activo arrendado y el valor actual al inicio del arrendamiento, al tipo de interés implícito del contrato, de los pagos mínimos acordados, incluida la opción de compra si no hay duda sobre su ejercicio y cualquier importe garantizado, y excluyendo las cuotas contingentes, el coste de los servicios y los impuestos repercutibles a la sociedad. Los activos registrados por este tipo de operaciones se amortizan con criterios similares a los aplicados al conjunto de los activos materiales, atendiendo a su naturaleza. Los contratos de arrendamiento financiero han sido incorporados directamente como activo de la sociedad y se hace figurar en el pasivo la deuda existente con el acreedor. Los intereses se incorporan directamente como gastos a medida que se van liquidando las cuotas correspondientes.

En las operaciones de arrendamiento operativo, la propiedad del bien arrendado y sustancialmente todos los riesgos y ventajas que recaen sobre el bien, permanecen en el arrendador. Cuando la sociedad actúa como arrendatario, los gastos del arrendamiento se cargan linealmente a la cuenta de pérdidas y ganancias en función de los acuerdos y de la vida del contrato. Los ingresos derivados de los arrendamientos operativos se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se devengan. Los costes directos imputables al contrato se incluyen como mayor valor del activo arrendado y se reconocen como gasto durante el plazo del contrato, aplicando el mismo criterio utilizado para el reconocimiento de los ingresos del arrendamiento.

4.5. Instrumentos financieros.

La sociedad tiene registrados en el capítulo de instrumentos financieros aquellos contratos que dan lugar a un activo financiero en una empresa y, simultáneamente, a un pasivo financiero o a un

instrumento de patrimonio en otra empresa. Se consideran, por tanto instrumentos financieros, los siguientes.

a) Activos financieros:

- Efectivo y otros activos líquidos equivalentes,
- Créditos por operaciones comerciales: clientes y deudores varios,
- Créditos a terceros: tales como los préstamos y créditos financieros concedidos, incluidos los surgidos de la venta de activos no corrientes,
- Valores representativos de deuda de otras empresas adquiridos: tales como las obligaciones, bonos y pagarés,
- Instrumentos de patrimonio de otras empresas adquiridos: acciones, participaciones en instituciones de inversión colectiva y otros instrumentos de patrimonio,
- Derivados con valoración favorable para la empresa: entre ellos, futuros, opciones, permutas financieras y compraventa de moneda extranjera a plazo, y
- Otros activos financieros: tales como depósitos en entidades de crédito, anticipos y créditos al personal, fianzas y depósitos constituidos, dividendos a cobrar y desembolsos exigidos sobre instrumentos de patrimonio propio.

b) Pasivos financieros:

- Débitos por operaciones comerciales: proveedores y acreedores varios,
- Deudas con entidades de crédito,
- Obligaciones y otros valores negociables emitidos: tales como bonos y pagarés,
- Derivados con valoración desfavorable para la empresa: entre ellos, futuros, opciones, permutas financieras y compraventa de moneda extranjera a plazo,
- Deudas con características especiales, y
- Otros pasivos financieros: deudas con terceros, tales como los préstamos y créditos financieros recibidos de personas o empresas que no sean entidades de crédito incluidos los surgidos en la compra de activos no corrientes, fianzas y depósitos recibidos y desembolsos exigidos por terceros sobre participaciones.

c) Instrumentos de patrimonio propio:

- Todos los instrumentos financieros que se incluyen dentro de los fondos propios, tal como las acciones ordinarias emitidas.

.Inversiones en empresas del grupo y asociadas: las inversiones en empresas del grupo y asociadas se valoran inicialmente por su coste, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción. Al menos al cierre del ejercicio, la sociedad procede a evaluar si ha existido deterioro de valor de las inversiones. Las correcciones valorativas por deterioro y, en su caso, la reversión, se llevan como gasto o ingreso, respectivamente, a la cuenta de pérdidas y ganancias. La corrección por deterioro se aplica siempre que exista evidencia objetiva de que el valor en libros de una inversión no será recuperable. Se entiende por valor recuperable el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros derivados de la inversión, calculados bien mediante la estimación de los que se espera recibir como consecuencia del reparto de dividendos realizados por la empresa participada y de la enajenación o baja en cuentas de la inversión misma, bien mediante la estimación de su participación en los flujos de efectivo que se espera que sean generados por la empresa participada. Salvo mejor evidencia del importe recuperable, se tomará en consideración el patrimonio neto de la entidad participada corregido por las plusvalías tácitas existentes en la fecha de la valoración.

.Activos financieros disponibles para la venta valorados a valor razonable: los instrumentos de patrimonio se clasifican conforme al contenido de los acuerdos contractuales pactados y teniendo en

cuenta el fondo económico. Un instrumento de patrimonio es un contrato que representa una participación residual en el patrimonio de una entidad una vez deducidos todos sus pasivos.

.Préstamos y partidas a cobrar: se registran inicialmente a valor razonable, y posteriormente a su coste amortizado, correspondiendo al efectivo entregado menos las devoluciones del principal efectuadas más los intereses devengados no cobrados en el caso de los préstamos, y al valor actual de la contraprestación realizada en el caso de las cuentas por cobrar, como indica el Plan General de Contabilidad. La sociedad registra los correspondientes deterioros por la diferencia existente entre el importe a recuperar de las cuentas por cobrar y el valor en libros por el que se encuentran registradas. Dentro de esta categoría se encuentran incluidos los deudores comerciales y otras cuentas a cobrar.

Para determinar la existencia de evidencia objetiva de deterioro, así como el registro de la corrección de valor y su reversión y la baja definitiva de activos financieros deteriorados se han analizado los instrumentos financieros individualmente para detectar trazas de que sus valores se hayan deteriorado, no habiéndose encontrado, a excepción de para los deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, de los que se han derivado correcciones valorativas, y para las inversiones en empresas del grupo. Las correcciones valorativas de deudores comerciales se incorporan dotando contra resultados los deterioros en función de las insolvencias firmes con respecto al cobro o recuperación de los activos de que se trate. A estos efectos, se llevan a resultados aquellos casos en los que exista incobrabilidad de los mismos en un plazo superior a un año.

No ha habido activos financieros cuyas condiciones hayan sido renegociadas y que, de otro modo, hubieran estado vencidos o deteriorados.

No obstante, los bienes que hayan sido objeto de un contrato de venta en firme cuyo cumplimiento deba tener lugar posteriormente no son objeto de la corrección valorativa indicada en el párrafo precedente si el precio de venta estipulado en dicho contrato cubre, como mínimo, el precio de adquisición o el de coste de producción de tales bienes, más todos los costes pendientes de realizar que sean necesarios para la ejecución del contrato.

En las fianzas entregadas no hay diferencia entre su valor razonable y el importe desembolsado que sea relevante.

.Efectivo y otros activos líquidos equivalentes: bajo este epígrafe del balance de situación adjunto se registra el efectivo en caja y bancos, depósitos a la vista y otras inversiones a corto plazo de alta liquidez que son rápidamente realizables en caja y que no tienen riesgo de cambios en su valor.

.Débitos y partidas a pagar: los préstamos, obligaciones y similares se registran inicialmente por el importe recibido, neto de costes incurridos en la transacción. Los gastos financieros, incluidas las primas pagaderas en la liquidación o el reembolso y los costes de transacción, se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias según el criterio del devengo utilizando el método del interés efectivo. El importe devengado y no liquidado se añade al importe en libros del instrumento en la medida en que no se liquidan en el período en que se producen. Las cuentas comerciales y otras a pagar se registran inicialmente a su coste de mercado y posteriormente son valoradas al coste amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectivo.

4.6. Existencias.

Se valoran al precio de adquisición o coste de producción. El precio de adquisición es el importe facturado por el proveedor, deducidos los descuentos y los intereses incorporados al nominal de los débitos más los gastos adicionales para que las existencias se encuentren ubicados para su venta: transportes, aranceles, seguros y otros atribuibles a la adquisición. En cuanto al coste de producción, las existencias se valoran añadiendo al coste de adquisición de las materias primas y otras materias consumibles, los costes directamente imputables al producto y la parte que razonablemente corresponde los costes indirectamente imputables a los productos. Los impuestos indirectos que gravan las existencias sólo se incorporan al precio de adquisición o coste de producción cuando no son recuperables directamente de la Hacienda Pública.

Los bienes comprendidos en las existencias se valoran al precio de adquisición o al coste de producción. En concreto, el "stock" propio se valora a coste FIFO y el "stock" de pedidos de clientes se hace por coste específico.

Dado que las existencias de la sociedad no necesitan un periodo de tiempo superior a un año para estar en condiciones de ser vendidas, no se incluyen gastos financieros en el precio de adquisición o coste de producción.

Los anticipos a proveedores a cuenta de suministros futuros de existencias se valoran por su coste.

La valoración de los productos obsoletos, defectuosos o de lento movimiento se reduce a su posible valor de realización. Cuando el valor neto realizable de las existencias es inferior a su precio de adquisición o a su coste de producción, se efectúan las oportunas correcciones valorativas reconociéndolas como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias. Si dejan de existir las circunstancias que causaron la corrección del valor de las existencias, el importe de la corrección es objeto de reversión reconociéndolo como un ingreso en la cuenta de pérdidas y ganancias.

4.7. *Transacciones en moneda extranjera.*

Las operaciones realizadas en moneda extranjera se registran en la moneda funcional de la sociedad, euros, a los tipos de cambio vigentes en el momento de la transacción. Durante el ejercicio, las diferencias que se producen entre el tipo de cambio contabilizado y el que se encuentra en vigor a la fecha de cobro o de pago se registran como resultados financieros en la cuenta de resultados. La sociedad no ha cambiado en el ejercicio la moneda funcional, que es el euro.

Asimismo, al 31 de diciembre de cada año, se realiza al tipo de cambio de cierre la conversión de los saldos a cobrar o pagar con origen en moneda extranjera. Las diferencias de valoración producidas se registran como resultados financieros en la cuenta de resultados.

4.8. *Impuestos sobre beneficios.*

El gasto por impuesto corriente se determina mediante la suma del gasto por impuesto corriente y el impuesto diferido. El gasto por impuesto corriente se determina aplicando el tipo de gravamen vigente a la ganancia fiscal, y minorando el resultado así obtenido en el importe de las bonificaciones y deducciones generales y aplicadas en el ejercicio.

Se reconoce el correspondiente pasivo por impuestos diferidos para todas las diferencias temporarias imponibles, salvo que la diferencia temporaria se derive del reconocimiento inicial de un fondo de comercio o del reconocimiento inicial en una transacción que no es una combinación de negocios de otros activos y pasivos en una operación que en el momento de su realización, no afecte ni al resultado fiscal ni contable.

Por su parte, los activos por impuestos diferidos, identificados con diferencias temporarias deducibles, solo se reconocen en el caso de que se considere probable que la Sociedad va a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos y no procedan del reconocimiento inicial de otros activos y pasivos en una operación que no sea una combinación de negocios y que no afecta ni al resultado fiscal ni al resultado contable. El resto de activos por impuestos diferidos (bases imponibles negativas y deducciones pendientes de compensar) solamente se reconocen en el caso de que se considere probable que la Sociedad vaya a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos.

4.9. Ingresos y gastos.

Los ingresos y gastos se imputan en función del criterio del devengo con independencia del momento en que se produce la corriente monetaria o financiera derivada de ellos.

No obstante, la sociedad únicamente contabiliza los beneficios realizados a la fecha de cierre del ejercicio, en tanto que los riesgos y las pérdidas previsibles, aun siendo eventuales, se contabilizan tan pronto son conocidos.

Los ingresos por la venta de bienes o servicios se reconocen por el valor razonable de la contrapartida recibida o a recibir derivada de los mismos. Los descuentos por pronto pago, por volumen u otro tipo de descuentos, así como los intereses incorporados al nominal de los créditos, se registran como una minoración de los mismos. No obstante la sociedad incluye los intereses incorporados a los créditos comerciales con vencimiento no superior a un año que no tienen un tipo de interés contractual, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

Los descuentos concedidos a clientes se reconocen en el momento en que es probable que se van a cumplir las condiciones que determinan su concesión como una reducción de los ingresos por ventas.

Los anticipos a cuenta de ventas futuras figuran valorados por el valor recibido.

4.10. Provisiones y contingencias.

Las obligaciones existentes a la fecha del balance de situación surgidas como consecuencia de sucesos pasados de los que pueden derivarse perjuicios patrimoniales para la Sociedad cuyo importe y momento de cancelación son indeterminados se registran en el balance de situación como provisiones por el valor actual del importe más probable que se estima que la sociedad tendrá que desembolsar para cancelar la obligación.

La compensación a recibir de un tercero en el momento de liquidar la obligación, no supone una minoración del importe de la deuda, sin perjuicio del reconocimiento en el activo de la sociedad del correspondiente derecho de cobro, siempre que no existan dudas de que dicho reembolso será percibido, registrándose dicho activo por un importe no superior de la obligación registrada contablemente.

4.11. Elementos patrimoniales de naturaleza medioambiental.

Los administradores confirman que la sociedad no tiene responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones y contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados del mismo.

4.12. Criterios empleados para el registro y valoración de los gastos de personal.

Para el caso de las retribuciones por prestación definida las contribuciones a realizar dan lugar a un pasivo por retribuciones a largo plazo al personal cuando, al cierre del ejercicio, figuren contribuciones devengadas no satisfechas.

El importe que se reconocería, lo que no es la situación, como provisión por retribuciones al personal a largo plazo es la diferencia entre el valor actual de las retribuciones comprometidas y el valor razonable de los eventuales activos afectos a los compromisos con los que se liquidarán las obligaciones.

Excepto en el caso de causa justificada, las sociedades vienen obligadas a indemnizar a sus empleados cuando cesan en sus servicios. Ante la ausencia de cualquier necesidad previsible de terminación anormal del empleo y dado que no reciben indemnizaciones aquellos empleados que se jubilan o cesan voluntariamente en sus servicios, los pagos por indemnizaciones, cuando surgen, se cargan a gastos en el momento en que se toma la decisión de efectuar el despido.

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2010

4.13. Criterios empleados en transacciones entre partes vinculadas.

Se contabilizan de acuerdo con las normas generales. Los elementos objeto de las transacciones que se realizan se contabilizan en el momento inicial por su valor razonable.

La valoración posterior se realiza de acuerdo con lo previsto en las normas particulares para las cuentas que correspondan.

5. Inmovilizado material

La composición y el movimiento de este epígrafe del balance de situación durante el ejercicio son los que se muestran a continuación, en euros:

	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas, y otro inmovilizado material	Total
A) SALDO INICIAL BRUTO, EJERCICIO 2009	509.587,55	255.196,88	764.784,43
(+) Resto de entradas	0,00	75.084,54	75.084,54
B) SALDO FINAL BRUTO, EJERCICIO 2009	509.587,55	330.281,42	839.868,97
C) SALDO INICIAL BRUTO, EJERCICIO 2010	509.587,55	330.281,42	839.868,97
(+) Resto de entradas	900.000,00	296.987,73	1.196.987,73
D) SALDO FINAL BRUTO, EJERCICIO 2010	1.409.587,55	627.269,15	2.036.856,70
E) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO INICIAL EJERCICIO 2009	-26.545,21	-91.156,41	-117.701,62
(+) Dotación a la amortización del ejercicio	-12.251,63	-35.915,72	-48.167,35
F) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO FINAL EJERCICIO 2009	-38.796,84	-127.072,13	-165.868,97
G) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO INICIAL EJERCICIO 2010	-38.796,84	-127.072,13	-165.868,97
(+) Dotación a la amortización del ejercicio	-14.206,65	-40.699,14	-54.905,79
H) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO FINAL EJERCICIO 2010	-53.003,49	-167.771,27	-220.774,76

Otra información:

		Ejercicio 2010	Ejercicio 2009
Importe de los bienes totalmente amortizados en uso	- Resto de inmovilizado material	38.523,05	13.952,38
Bienes afectos a garantías		1.409.587,55	509.587,55
Bienes inmuebles, por separado:	- Valor de la construcción	1.025.677,23	369.590,71
	- Valor del terreno	330.906,83	101.200,00

La sociedad tiene concedidos préstamos hipotecarios cuyo principal pendiente ascendía en 2009 a 334.122,14 euros y en 2010 a 1.108.560,20 euros, garantizados con bienes del inmovilizado material.

La política de la sociedad es formalizar pólizas de seguros para cubrir los posibles riesgos a que están sujetos los diversos elementos de su inmovilizado material. La administración revisa anualmente, o cuando alguna circunstancia lo hace necesario, las coberturas y los riesgos cubiertos y se acuerdan los importes que razonablemente se deben cubrir para el año siguiente.

No existen compromisos en firme para la compra y venta de otro tipo de inmovilizado al anteriormente descrito, ni litigios ni embargos que afecten al inmovilizado material.

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2010

En el ejercicio, bienes por valor de 212.978,23 euros están financiados con contratos de arrendamiento financiero, cuyo importe amortizado asciende a 109.699,99 euros. En 2009, ascendieron a 119.350,51.

6. Inmovilizado intangible

La composición y el movimiento de este epígrafe del balance de situación durante el ejercicio son los que se muestran a continuación, en euros:

	Patentes, licencias, marcas y similares	Aplicaciones informáticas	Total
A) SALDO INICIAL BRUTO, EJERCICIO 2009	884,06	19.540,67	20.424,73
(+) Resto de entradas	0,00	33.361,41	33.361,41
B) SALDO FINAL BRUTO, EJERCICIO 2009	884,06	52.902,08	53.786,14
C) SALDO INICIAL BRUTO, EJERCICIO 2010	884,06	52.902,08	53.786,14
(+) Resto de entradas	0,00	1.499,24	1.499,24
D) SALDO FINAL BRUTO, EJERCICIO 2010	884,06	54.401,32	55.285,38
E) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO INICIAL EJERCICIO 2009	-613,02	-9.242,47	-9.855,49
(+) Dotación a la amortización del ejercicio	-88,41	-6.013,31	-6.101,72
F) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO FINAL EJERCICIO 2009	-701,43	-15.255,78	-15.957,21
G) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO INICIAL EJERCICIO 2010	-701,43	-15.255,78	-15.957,21
(+) Dotación a la amortización del ejercicio	-88,41	-14.662,29	-14.750,70
H) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO FINAL EJERCICIO 2010	-789,84	-29.918,07	-30.707,91

Otra información

	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009
Importe del inmovilizado intangible totalmente amortizado en uso	7.982,13	7.982,13
Importe agregado de los desembolsos por investigación y desarrollo reconocidos como gasto durante el ejercicio	8.900,00	0,00

La política de la sociedad en cuanto al aseguramiento del inmovilizado intangible es análoga a lo referido para el inmovilizado material.

7. Arrendamientos y otras operaciones de naturaleza similar

7.1 Arrendamientos financieros:

La información sobre los bienes adquiridos en régimen de arrendamiento financiero se detalla a continuación:

b) Arrendamientos financieros: información del arrendatario		Ejercicio 2010	Ejercicio 2009		
Importe total de los pagos futuros mínimos al cierre del ejercicio		103.028,24	38.360,31		
Valor actual al cierre del ejercicio		212.978,23	119.350,51		
Valor de la opción de compra		4.371,50	2.517,35		
	Cuotas pendientes				
	Pagos mínimos		Valor actual		
	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009	
	- Hasta un año	37.057,15	25.661,65	36.369,82	26.979,26
	- Entre uno y cinco años	61.797,36	12.698,66	64.495,26	13.898,40
- Más de cinco años	4.173,73	0,00	0,00	0,00	

No hay una diferencia relevante entre el importe total de los pagos futuros por arrendamientos financieros, incluida la opción de compra, y su valor actual al cierre del ejercicio.

Los bienes fueron reconocidos en el activo por su valor razonable.

Durante 2010, se ha ejercitado la opción de compra sobre dos contratos de arrendamiento financiero. El valor bruto del inmovilizado asociado asciende a 12.600,73 euros.

7.2 Arrendamientos operativos

La información de los arrendamientos operativos en los que la sociedad es arrendadora y arrendataria es la siguiente:

La sociedad registra como gasto por arrendamientos operativos, alquileres de maquinaria y utillaje de menores cuantías, cuyas renovaciones son anuales. El gasto registrado en el ejercicio por este concepto ha sido de 19.874,37 euros. En 2009 ascendió a 7.378,73 euros.

8. Instrumentos financieros

8.1 Información sobre la relevancia de los instrumentos financieros en la situación financiera y los resultados de la empresa

8.1.1 Información relacionada con el balance

a) Categorías de activos y pasivos financieros:

a.1) Activos financieros, salvo inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas:

- Los instrumentos financieros del activo del balance de la sociedad a largo plazo, clasificados por categorías son:

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2010

CATEGORÍAS	CLASES			
	Créditos, Derivados y Otros		TOTAL	
	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009
	Préstamos y partidas a cobrar	5.130,90	5.130,90	5.130,90
TOTAL	5.130,90	5.130,90	5.130,90	5.130,90

- Los instrumentos financieros del activo del balance de la sociedad a corto plazo son:

CATEGORÍAS	CLASES					
	Instrumentos de patrimonio		Créditos, Derivados y Otros		TOTAL	
	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009
	Activos a valor razonable con cambios en pérdidas y ganancias:					
- Otros	19.479,43	201.075,70	0,00	0,00	19.479,43	201.075,70
Préstamos y partidas a cobrar	0,00	0,00	1.888.906,56	2.570.932,05	1.888.906,56	2.570.932,05
TOTAL	19.479,43	201.075,70	1.888.906,56	2.570.932,05	1.908.385,99	2.772.007,75

(1) El efectivo y otros activos equivalentes no se incluyen en el cuadro.

a.2) Pasivos financieros:

- Los instrumentos financieros del pasivo del balance de la sociedad a largo plazo, clasificados por categorías son:

CATEGORÍAS	CLASES					
	Deudas con entidades de crédito		Derivados y otros		TOTAL	
	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009
	Débitos y partidas a pagar	1.106.059,63	309.959,29	65.971,09	14.236,53	1.172.030,72
TOTAL	1.106.059,63	309.959,29	65.971,09	14.236,53	1.172.030,72	324.195,82

- Los instrumentos financieros del pasivo del balance de la sociedad a corto plazo, clasificados por categorías son:

CATEGORÍAS	CLASES					
	Deudas con entidades de crédito		Derivados y otros		TOTAL	
	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009
	Débitos y partidas a pagar	2.694.303,56	1.338.461,21	1.556.589,15	1.391.053,99	4.250.892,71
TOTAL	2.694.303,56	1.338.461,21	1.556.589,15	1.391.053,99	4.250.892,71	2.729.515,20

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2010

b) Clasificación por vencimientos:

b.1) Las clasificaciones por vencimiento de los activos financieros de la sociedad que tienen un vencimiento determinado o determinable se detallan en el siguiente cuadro:

	Vencimiento en años		
	Uno	Más de 5	TOTAL
Inversiones financieras	69.671,28	5.130,90	74.802,18
Otros activos financieros	69.671,28	5.130,90	74.802,18
Anticipos a proveedores	22.018,15	0,00	22.018,15
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	1.797.217,13	0,00	1.797.217,13
Clientes por ventas y prestación de servicios	1.795.451,62	0,00	1.795.451,62
Deudores varios	1.765,51	0,00	1.765,51
TOTAL	1.888.906,56	5.130,90	1.894.037,46

b.2) Las clasificaciones por vencimiento de los pasivos financieros de la sociedad se detallan en el siguiente cuadro:

	Vencimiento en años						TOTAL
	Uno	Dos	Tres	Cuatro	Cinco	Más de 5	
Deudas	2.725.686,68	105.442,93	111.173,17	98.062,03	103.495,32	753.857,27	3.897.717,40
Deudas con entidades de crédito	2.694.303,56	82.069,43	86.568,29	91.339,34	96.399,03	749.683,54	3.800.363,19
Acreedores por arrendamiento financiero	37.057,15	23.373,50	24.604,88	6.722,69	7.096,29	4.173,73	103.028,24
Otros pasivos financieros	-5.674,03	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	-5.674,03
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	1.525.206,03	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	1.525.206,03
Proveedores	1.253.713,21	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	1.253.713,21
Acreedores varios	271.775,53	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	271.775,53
Personal	-282,71	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	-282,71
TOTAL	4.250.892,71	105.442,93	111.173,17	98.062,03	103.495,32	753.857,27	5.422.923,43

8.1.2 Información relacionada con la cuenta de pérdidas y ganancias y el patrimonio neto

Las pérdidas netas de los préstamos y partidas a cobrar en el ejercicio han sido de 125.769,42 euros, que se corresponde en 161.123,03 euros a gastos financieros y 35.353,61 a ingresos financieros, de los cuales 6.222,26 euros son rendimientos del capital mobiliario y 29.131,35 euros a diferencias de cambio.

En 2009, se obtuvieron beneficios netos por los préstamos y partidas a cobrar y ascendieron a 34.840,75 euros, que se correspondieron en 167.620,14 euros a gastos financieros y 202.460,89 euros a ingresos financieros, de los cuales 2.538,45 euros fueron rendimientos del capital mobiliario y 199.922,44 euros a diferencias de cambio.

8.1.3 Otra información

Valor razonable: los instrumentos financieros de activo y pasivo están valorados a su coste amortizado. Los créditos y débitos por operaciones comerciales lo son a corto plazo, y su valor en libros constituye una aproximación aceptable al valor razonable.

8.2 Información sobre la naturaleza y el nivel de riesgo procedente de instrumentos financieros

Información cualitativa

Los riesgos asociados a los instrumentos financieros están asociados fundamentalmente con los activos financieros, y se refieren a las consecuencias que de la situación económica pudieran devenir en los derechos de la sociedad sobre los activos, lo que no es ajeno a cualquier otra sociedad que opera en el mercado.

Información cuantitativa

La sociedad no maneja información cuantitativa en cuanto a la exposición al riesgo en la fecha de cierre del ejercicio, ni observa datos sobre las concentraciones de riesgo por área geográfica, divisa, mercado, contrapartida, etcétera, ni importes de las exposiciones al riesgo asociado a los instrumentos financieros que compartan características comunes.

8.3 Otro tipo de información

Los límites de las pólizas y líneas de descuento son los siguientes:

Entidades de Crédito	Límite Concedido	Importe Dispuesto	Importe Disponible
Total Líneas de descuento	4.849.082,57 €	2.572.764,48 €	2.276.318,09 €
Total Pólizas de Crédito	130.000,00 €	44.938,53 €	85.061,47 €

9. Fondos propios

El capital social asciende a 210.200 euros, totalmente suscrito y desembolsado, y está constituido por 210.200 acciones nominativas de 1 euro de valor nominal cada una, totalmente suscritas y desembolsadas.

La empresa está participada al 100% por Inversiones Norcen, S.L.

De acuerdo con la Ley de Sociedades de Capital, la reserva legal, mientras no supere el límite del 20% del capital social, no es distribuible a los accionistas y sólo podrá destinarse, en el caso de no tener otras reservas disponibles, a la compensación de pérdidas. Esta reserva podrá utilizarse igualmente para aumentar el capital social en la parte que exceda del 10% del capital ya aumentado. A fecha de cierre del ejercicio la Reserva Legal está dotada en su totalidad.

Las reservas voluntarias son reservas de libre disposición

10. Existencias

No existen compromisos firmes de compra ni de venta sobre las existencias a final del ejercicio.

La sociedad tiene contratadas pólizas de seguros que garantizan la recuperabilidad del valor neto contable de las existencias en caso de siniestro.

La sociedad ha registrado en el ejercicio una corrección valorativa por deterioro de las existencias por importe de 970.000 euros. La provisión se corresponde con existencias por los siguientes motivos;

- 1) Después del apagón analógico producido en marzo – abril de 2010 los aparatos TDT han caído en sus ventas y en su precio, artículos como el MINI DTR 101A o el DTR 506C tienen una gran incidencia en el número de unidades en el stock de la sociedad dichas unidades pierden su valor por aplicación del principio de prudencia debido a que dichos han perdido de más 50% de su valor por su antigüedad (18 meses a cierre del ejercicio 2010) por su coste de oportunidad.

- 2) Depreciación de la gama de productos TV LCD y LED en un 40-50% debido a la situación del mercado nacional y europeo actual de dichos productos, produciéndose la entrada en el mercado de una marca con unos precios excesivamente bajos con la correspondiente respuesta de las 2 marcas dominantes del sector con una política muy agresiva de precios para evitar perder su posición dominante lo que ha arrastrado al resto de marcas del sector, esto ha llevado a la entidad a depreciar su stock siguiendo el citado principio de prudencia ya que dichas unidades han sido vendidas en el ejercicio 2011 asumiendo dichas pérdidas para evitar la obsolescencia total del producto por su estancamiento en el stock. Se localiza en el activo del balance minorando el importe de la cifra de existencias.

11. Situación fiscal

11.1 Saldos con administraciones públicas

La composición de los saldos con Administraciones Públicas es:

Deudor	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009
Hacienda Pública, retenciones y pagos a cuenta	0,06	0,00
Acreeedor		
Pasivos por diferencias temporarias imponibles	16.946,61	18.378,96
Hacienda Pública, acreedora por impuesto de sociedades	74.717,19	332.692,23
Hacienda Pública, acreedora por IVA	46.783,54	237.123,76
Hacienda Pública, acreedora por retenciones practicadas	5.044,05	5.203,29
Organismos de la Seguridad Social, acreedores	11.328,53	13.244,91

11.2 Impuesto de sociedades

Conciliación del importe neto de ingresos y gastos del ejercicio con la base imponible del impuesto sobre beneficios:

	Cuenta de pérdidas y ganancias		
	Importe del ejercicio 2010		
	Aumentos	Disminuciones	Efecto neto
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio			326.886,96
Impuesto sobre Sociedades	140.503,65	0,00	140.503,65
Diferencias temporarias:	5.729,39	0,00	5.729,39
-con origen en ejercicios anteriores	5.729,39	0,00	5.729,39
Base imponible (resultado fiscal)			473.120,00

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2010

Desglose del gasto/ingreso por impuestos sobre beneficios del ejercicio 2010:

	1. Impuesto corriente	2. Variación de impuesto diferido	3. TOTAL (1+2)
		b) Variación del impuesto diferido de pasivo	
		Diferencias temporarias	
Imputación a pérdidas y ganancias, de la cual:	141.936,00	-1.432,35	140.503,65
- A operaciones continuadas	141.936,00	-1.432,35	140.503,65

Desglose del gasto/ingreso por impuestos sobre beneficios del ejercicio 2009:

	1. Impuesto corriente	2. Variación de impuesto diferido	3. TOTAL (1+2)
		b) Variación del impuesto diferido de pasivo	
		Diferencias temporarias	
Imputación a pérdidas y ganancias, de la cual:	417.105,95	2.080,30	419.186,25
- A operaciones continuadas	417.105,95	2.080,30	419.186,25

En el balance de la sociedad existen pasivos por impuesto diferido por valor de 16.946,61 euros en 2010 y se corresponden con pasivos por diferencias temporarias deducibles, y en 2009 ascendieron a 18.378,96 euros.

El impuesto sobre sociedades corresponde a Madrid.

Los ejercicios abiertos a inspección comprenden los cuatro últimos ejercicios. Las declaraciones de impuestos no pueden considerarse definitivas hasta su prescripción o su aceptación por las autoridades fiscales y, con independencia de que la legislación fiscal es susceptible a interpretaciones. Los administradores estiman que cualquier pasivo fiscal adicional que pudiera ponerse de manifiesto, como consecuencia de una eventual inspección, no tendrá un efecto significativo en las cuentas anuales tomadas en su conjunto.

12. Ingresos y gastos

El detalle de la cuenta de pérdidas y ganancias adjunta es el siguiente:

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2010

	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009
1. Consumo de mercaderías	7.747.030,07	15.181.987,54
a) Compras, netas de devoluciones y cualquier descuento, de las cuales:	10.355.908,08	16.072.231,00
- nacionales	724.385,45	1.125.056,17
- adquisiciones intracomunitarias	6.223.602,79	9.643.338,60
- importaciones	3.407.919,84	5.303.836,23
b) Variación de existencias	-2.608.878,01	-890.243,46
3. Cargas sociales:	106.084,18	118.231,28
a) Seguridad Social a cargo de la empresa	106.084,18	118.231,28
5. Resultados originados fuera de la actividad normal de la empresa incluidos en «otros resultados»	-14.881,38	-19.743,36

13. Provisiones y contingencias

A 31 de diciembre de 2010 la sociedad tiene avales prestados en entidad bancaria, por importe 94.126.51 euros. En 2009 la sociedad no tenía prestados avales.

La sociedad es fiador de un préstamo a favor de partes vinculadas cuyo nominal asciende a 400.000 euros y el importe pendiente de pago a 31/12/10 es de 375.074,14 euros a 31/12/09 ascendía a 394.685,97 euros.

Los administradores de la sociedad declaran que hasta la fecha no se ha iniciado la ejecución de ninguno de los avales entregados, ni concurre ninguna circunstancia que pudiera provocar su ejecución en el futuro.

14. Moneda Extranjera

A continuación se ofrece el detalle de los elementos de activo y pasivo denominado en moneda extranjera:

Activos y pasivos denominados en moneda extranjera	Ejercicio 2010		Ejercicio 2009	
	Total	Clasificación por monedas	Total	Clasificación por monedas
		Dólares		Dólares
B) ACTIVO CORRIENTE				
4. Anticipos a proveedores			165.554,57	165.554,57
5. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	204,65	204,65	0,00	0,00
D) PASIVO CORRIENTE				
4. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	987.429,77	987.429,77	795.087,68	795.087,68

Las principales transacciones efectuadas en moneda extranjera, dólares USA, no pertenecientes al euro en el presente ejercicio han sido compras y han ascendido a 12.525.391,00 dólares, 9.477.254,65 euros. En 2009 ascendieron a 20.000.000 de dólares aproximadamente, 14.947.174 euros.

El importe de las diferencias de cambio imputado a la cuenta de resultados por operaciones del periodo, ha sido de un ingreso neto de 29.131,35 euros, correspondiendo 124.115,32 euros a diferencias negativas de cambio y 153.246,67 a diferencias positivas de cambio. En 2009 ascendió el ingreso neto a 199.922.44 euros, con diferencias negativas de cambio por importe de 83.707,83 euros y diferencias positivas por 283.630,27 euros.

15. Información sobre medio ambiente

Dada la actividad a la que se dedica la sociedad, la misma no tiene responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones y contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados de la misma. Por este motivo no se incluyen desgloses específicos en la presente memoria respecto a información de cuestiones medioambientales.

16. Información sobre los derechos de emisión de gases de efecto invernadero

La entidad no posee derechos de emisión de gases de efecto invernadero ni se han dotado provisiones derivadas de los mismos ni se han recibido subvenciones por dichos derechos; no hay contingencias relacionadas con los mismos.

17. Hechos posteriores al cierre

El administrador único de la sociedad no conoce ningún otro acontecimiento ocurrido con posterioridad al 31 de diciembre de 2010 y hasta la fecha de formulación de estas cuentas anuales que pudiera afectar de forma significativa a dichas cuentas o debiera ser recogido en las mismas para una comprensión adecuada.

18. Operaciones con partes vinculadas

A efectos de la presentación de las cuentas anuales una parte se considera vinculada a otra cuando una de ellas o un conjunto que actúa en concierto, ejerce o tiene la posibilidad de ejercer directa o indirectamente o en virtud de pactos o acuerdos entre accionistas o partícipes, el control sobre otra o una influencia significativa en la toma de decisiones financieras y de explotación de la otra, análoga en el artículo 42 del Código de Comercio.

La información sobre operaciones con partes vinculadas a la sociedad, todas realizadas conforme a mercado, se recoge en los siguientes cuadros:

En 2010:

Operaciones con partes vinculadas en el ejercicio	Ventas de activos corrientes	Compras de activos corrientes
Jesus Cosio Sanchez	2.105,58 €	1.809,69 €
Inversiones Norcen, S.L.		343.434,86 €

Saldos con partes vinculadas en el ejercicio	Deudores Comerciales	Acreedores Comerciales	Otros activos financieros
Jesus Cosio Sanchez	901,40 €	3.014,37 €	0,00 €
Inversiones Norcen, S.L.			69.671,28 €

En 2009:

Naturaleza de la operación	Ingreso/gasto 2009	Saldos 31.12.09	Ubicación en balance
Uso de marcas	119.781,51		Pasivo Corriente
Financiación		329.873,56	Activo Corriente

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2010

Los importes recibidos por el personal de alta dirección y por los órganos de administración de la sociedad son los siguientes:

e) Importes recibidos por el personal de alta dirección		
	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009
1. Sueldos, dietas y otras remuneraciones	36.783,91	36.700,00

e) Importes recibidos por los miembros de los órganos de administración		
	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009
1. Sueldos, dietas y otras remuneraciones	38.551,82	36.624,12

En cumplimiento de lo establecido en la Ley 26/2003, de 17 de julio, por la que se modifica la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores y el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, aprobado por el Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de julio, con el fin de reforzar la transparencia de las Sociedades Anónimas, se informa que los Administradores no poseen participaciones efectivas en sociedades con el mismo, análogo o complementario genero de actividad que la desarrollada por la Sociedad.

Los administradores no han informado de ninguna situación de conflicto, directo o indirecto, que pudieran tener con la Sociedad, tal y como establece el artículo 229.1 de la Ley de Sociedades de Capital.

19. Otra información

El número medio de personas empleadas en el curso del ejercicio, expresado por categorías, es el siguiente:

a) Número medio de personas empleadas en el curso del ejercicio, por categorías		
	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009
Altos directivos	3,00	2,00
Resto de personal directivo	3,00	2,00
Técnicos y profesionales científicos e intelectuales y de apoyo	2,00	2,00
Empleados de tipo administrativo	6,00	5,00
Comerciales, vendedores y similares	5,00	3,00
Resto de personal cualificado	2,00	2,00
Trabajadores no cualificados	2,00	6,00
Total empleo medio	23,00	22,00

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2010

La distribución por sexos al término del ejercicio del personal de la sociedad, desglosado por categorías y niveles es el siguiente:

b) Distribución del personal de la sociedad al término del ejercicio, por categorías y sexos						
	Total		Hombres		Mujeres	
	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009
Consejeros	2,00	1,00	2,00	1,00	0,00	0,00
Altos directivos (no consejeros)	1,00	1,00	1,00	1,00	0,00	0,00
Resto de personal de dirección de las empresas	3,00	2,00	2,00	2,00	1,00	0,00
Técnicos y profesionales científicos e intelectuales y de apoyo	2,00	2,00	2,00	2,00	0,00	0,00
Empleados de tipo administrativo	6,00	5,00	1,00	1,00	5,00	4,00
Comerciales, vendedores y similares	5,00	3,00	5,00	3,00	0,00	0,00
Resto de personal cualificado	2,00	2,00	2,00	2,00	0,00	0,00
Trabajadores no cualificados	2,00	6,00	2,00	3,00	0,00	3,00
Total personal al término del ejercicio	23,00	22,00	17,00	15,00	6,00	7,00

c) Honorarios del auditor en el ejercicio (1)		
	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009
Honorarios cargados por auditoría de cuentas	6.500,00	7.800,00
Total	6.500,00	7.800,00

(1) No incluye honorarios cargados por otras empresas del mismo grupo al que pertenece el auditor de cuentas, o a cualquier empresa con la que el auditor esté vinculado por control, propiedad común o gestión.

20. Información segmentada

a) Cifra de negocios por categoría de actividades:			
Descripción de la actividad:	Código CNAE	Cifra de negocios	
		Ejercicio 2010	Ejercicio 2009
COMERCIO AL POR MAYOR MAT. ELECTRONICO	6.154	12.169.284,39	19.038.816,95
Total		12.169.284,39	19.038.816,95

b) Cifra de negocios por mercados geográficos:		
Descripción del mercado geográfico	Cifra de negocios	
	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009
Nacional, total:	12.065.773,65	19.038.816,95
COMERCIO AL POR MAYOR MAT. ELECTRONICO	12.065.773,65	19.038.816,95
Resto Unión Europea, total:	103.510,74	0,00
Total	12.169.284,39	19.038.816,95

21. Información sobre los aplazamiento de pago efectuados a proveedores. Disposición adicional tercera. "Deber de información" de la ley 15/2010 de 5 de Julio.

No existen saldos pendientes de pago a proveedores, que al cierre del ejercicio acumulen un aplazamiento superior al plazo legal del pago (85 días).

Cuentas formuladas en Torrejón de Ardoz (Madrid), a 31 de marzo y reformuladas al 29 de junio de 2011.



D. Ángel Manuel Cosío Sánchez



D. Enrique Cosío Sánchez
En representación de Inversiones Norcen, S.L.



PERSONAL GRAND TECHNOLOGY, S.A.U.

**INFORME DE AUDITORIA INDEPENDIENTE DE LAS
CUENTAS ANUALES POR EL AÑO TERMINADO EL
31 DE DICIEMBRE DE 2011**



INFORME DE AUDITORIA INDEPENDIENTE DE LAS CUENTAS ANUALES

Al accionista único de **PERSONAL GRAND TECHNOLOGY, S.A.U.:**

Hemos auditado las cuentas anuales de **PERSONAL GRAND TECHNOLOGY, S.A.U.** que comprenden el balance al **31 de diciembre de 2011**, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha. Los administradores son responsables de la formulación de las cuentas anuales de la sociedad, de acuerdo con el marco normativo de información financiera aplicable a la entidad (que se identifica en la nota 2.1 de la memoria adjunta) y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo. Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre las citadas cuentas anuales en su conjunto, basada en el trabajo realizado de acuerdo con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, que requiere el examen, mediante la realización de pruebas selectivas, de la evidencia justificativa de las cuentas anuales y la evaluación de si su presentación, los principios y criterios contables utilizados y las estimaciones realizadas, están de acuerdo con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación.

En nuestra opinión, las cuentas anuales del ejercicio **2011** adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de **PERSONAL GRAND TECHNOLOGY, S.A.U.** al **31 de diciembre de 2011** así como de los resultados de sus operaciones y de sus flujos de efectivo correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.

El informe de gestión adjunto del ejercicio **2011** contiene las explicaciones que los administradores consideran oportunas sobre la situación de la sociedad, la evolución de sus negocios y sobre otros asuntos y no forma parte integrante de las cuentas anuales. Hemos verificado que la información contable que contiene el citado informe de gestión concuerda con la de las cuentas anuales del ejercicio **2011**. Nuestro trabajo como auditores se limita a la verificación del informe de gestión con el alcance mencionado en este mismo párrafo y no incluye la revisión de información distinta de la obtenida a partir de los registros contables de la sociedad.

Madrid, 29 de junio de 2012

HERLAG MARTIN, S.L.P.
ROAC SO556

Rafael De Hermenegildo Salinas

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2011

CUENTAS ANUALES

Balance
31 de diciembre de 2010 y 2011
(expresado en euros)

ACTIVO	NOTAS de la MEMORIA	31/12/2011	31/12/2010
A- ACTIVO NO CORRIENTE		2.422.602,23	1.845.790,31
I. Inmovilizado intangible.	4,1 y 6	53.638,47	24.577,47
3. Patentes, licencias, marcas y similares.		5,81	94,22
5. Aplicaciones informáticas.		53.632,66	24.483,25
II. Inmovilizado material.	4,2 y 5	2.363.232,86	1.816.081,94
1. Terrenos y construcciones.		1.500.620,24	1.356.584,06
2. Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material.		862.612,62	459.497,88
V. Inversiones financieras a largo plazo.	4,5 y 8	5.730,90	5.130,90
5. Otros activos financieros.		5.730,90	5.130,90
B - ACTIVO CORRIENTE		7.211.630,91	5.143.265,45
II. Existencias.	4,6 y 10	4.061.123,88	2.942.902,98
1. Comerciales.		3.319.807,52	2.920.884,83
6. Anticipos a proveedores		741.316,36	22.018,15
III. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar.	4,5 y 8	2.592.537,54	1.797.217,19
1. Clientes por ventas y prestaciones de servicios.		2.592.537,49	1.795.451,62
<i>b) Clientes por ventas y prestaciones de servicio a corto plazo</i>		2.592.537,49	1.795.451,62
3. Deudores varios.		0,00	1.765,51
V. Inversiones financieras a corto plazo.	4,5 y 8	143.813,61	89.150,71
1. Instrumentos de patrimonio.		0,00	19.479,43
5. Otros activos financieros.		143.813,61	69.671,28
VII. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes.		414.155,88	313.994,57
1. Tesorería.		414.155,88	313.994,57
TOTAL ACTIVO		9.634.233,14	6.989.055,76

PATRIMONIO NETO Y PASIVO	NOTAS de la MEMORIA	31/12/2011	31/12/2010
A- PATRIMONIO NETO		1.797.142,59	1.411.312,41
A-1) Fondos propios	4,5 y 9	1.797.142,59	1.411.312,41
I. Capital		210.200,00	210.200,00
1. Capital escrutado.		210.200,00	210.200,00
III. Reservas.		1.201.112,41	874.225,45
1. Legal y estatutarias.		42.040,00	42.040,00
2. Otras reservas.		1.159.072,41	832.185,45
VII. Resultado del ejercicio.		385.830,18	326.886,96
B) PASIVO NO CORRIENTE		1.319.968,92	1.188.977,33
II Deudas a largo plazo.	4,5 y 8	1.166.403,35	1.172.030,72
2. Deudas con entidades de crédito.		1.061.221,40	1.106.059,63
3. Acreedores por arrendamiento financiero.		105.181,95	65.971,09
IV. Pasivos por impuesto diferido.	4,8 y 11	153.565,57	16.946,61
C) PASIVO CORRIENTE		6.517.121,63	4.388.766,02
III. Deudas a corto plazo.	4,5 y 8	2.844.436,03	2.725.686,68
2. Deudas con entidades de crédito.		2.803.319,90	2.694.303,56
3. Acreedores por arrendamiento financiero.		38.103,85	37.057,15
5. Otros pasivos financieros.		3.012,28	(5.674,03)
V. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar.		3.672.685,60	1.663.079,34
1. Proveedores	4,5 y 8	1.856.274,79	1.253.713,21
<i>b) Proveedores a corto plazo</i>	4,5 y 8	1.856.274,79	1.253.713,21
3. Acreedores varios.	4,5 y 8	272.180,63	271.775,53
4. Personal (remuneraciones pendientes de pago).	4,5 y 8	0,00	(282,71)
5. Pasivos por impuesto corriente.	4,8 y 11	8.118,02	74.717,19
6. Otras deudas con las Administraciones Públicas.	4,8 y 11	125.991,08	63.156,12
7. Anticipos de clientes.		1.410.121,08	0,00
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO		9.634.233,14	6.989.055,76

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2011

Cuenta de Pérdidas y Ganancias
31 de diciembre de 2010 y 2011

(expresado en euros)

	Nota	31/12/2011	31/12/2010
A) OPERACIONES CONTINUADAS			
1. Importe neto de la cifra de negocios.	20	14.362.855,86	12.169.284,39
a) Ventas.		14.362.855,86	12.169.284,39
2. Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación.		161.389,29	0,00
4. Aprovisionamientos.		(9.666.258,18)	(8.717.030,07)
a) Consumo de mercaderías.	12	(9.666.258,18)	(7.747.030,07)
d) Deterioro de mercaderías, materias primas y otras materias consumibles.	10	0,00	(970.000,00)
6. Gastos de personal.		(640.480,62)	(559.180,10)
a) Sueldos, salarios y asimilados.		(505.131,67)	(453.095,92)
b) Cargas sociales.	12	(135.348,95)	(106.084,18)
7. Otros gastos de explotación.		(3.032.320,54)	(2.215.376,32)
a) Servicios exteriores.		(2.962.480,09)	(2.182.260,15)
b) Tributos.		(37.517,91)	(33.116,17)
c) Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales.		(30.822,54)	0,00
d) Otros gastos de gestión corriente.		(1.500,00)	0,00
8. Amortización del inmovilizado.	5 y 6	(156.874,53)	(69.656,49)
13. Otros resultados.	12	7.694,77	(14.881,38)
A.1) RESULTADOS DE EXPLOTACIÓN (1+2+3+4+5+6+7+8+9+10+11+12+13)		1.036.006,05	593.160,03
14. Ingresos financieros.			
h) De valores negociables y otros instrumentos financieros.	8,1,2	433,70	6.222,26
b ₁) De empresas del grupo y asociadas.		433,70	6.222,26
b ₂) De terceros.		12,59	0,00
15. Gastos financieros.	8,1,2	(397.059,77)	(161.123,03)
a) Por deudas con empresas del grupo y asociadas.		(223.255,11)	(57.808,09)
b) Por deudas con terceros.		(173.804,66)	(103.314,94)
17. Diferencias de cambio.	8,1,2	(88.194,00)	29.131,35
A.2) RESULTADO FINANCIERO (14+15+16+17+18+19)	8,1,2	(484.820,07)	(125.769,42)
A.3) RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS (A.1+A.2)	11	551.185,98	467.390,61
20. Impuesto sobre beneficios.	4,8 y 11	(165.355,80)	(140.503,65)
A.4) RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS (A.3+20)		385.830,18	326.886,96
A.5) RESULTADO DEL EJERCICIO (A.4+21)	3	385.830,18	326.886,96

Estado de cambios en el patrimonio neto
31 de diciembre de 2010 y 2011

(expresado en euros)

A) ESTADO DE INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS

	Notas en la memoria	31/12/2011	31/12/2010
A) Resultado de la cuenta de pérdidas y ganancias		385.830,18	326.886,96
TOTAL DE INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS (A + B + C)		385.830,18	326.886,96

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2011

B) ESTADO TOTAL DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO

	Capital		Reservas	Resultado del ejercicio	(Dividendo a cuenta)	TOTAL
	Escriturado					
A. SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2009	210.200,00		326.568,78	997.656,67		1.534.425,45
B. SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2010	210.200,00		326.568,78	997.656,67	0,00	1.534.425,45
I. Total ingresos y gastos reconocidos.				326.886,96		326.886,96
II. Operaciones con socios o propietarios.					-450.000,00	-450.000,00
4. (-) Distribución de dividendos.					-450.000,00	-450.000,00
III. Otras variaciones del patrimonio neto.			547.656,67	-997.656,67	450.000,00	0,00
C. SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2010	210.200,00		874.225,45	326.886,96	0,00	1.411.312,41
D. SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2011	210.200,00		874.225,45	326.886,96	0,00	1.411.312,41
I. Total ingresos y gastos reconocidos.				385.830,18		385.830,18
III. Otras variaciones del patrimonio neto.			326.886,96	-326.886,96		0,00
E. SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2011	210.200,00		1.201.112,41	385.830,18	0,00	1.797.142,59

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO

31 de diciembre de 2010 y 2011

(expresado en euros)

	NOTAS	31/12/2011	31/12/2010
A) FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN			
1. Resultado del ejercicio antes de impuestos.		551.185,98	467.390,61
2. Ajustes del resultado.		672.559,83	1.165.425,91
a) Amortización del inmovilizado (+).		156.917,22	69.656,49
b) Correcciones valorativas por deterioro (+/-).		30.822,54	970.000,00
g) Ingresos financieros (-).		(433,70)	(6.222,26)
h) Gastos financieros (+).		397.059,77	161.123,03
i) Diferencias de cambio (+/-).		88.194,00	(29.131,35)
3. Cambios en el capital corriente.		65.242,47	(2.493.253,97)
a) Existencias (+/-).		(1.118.220,90)	(2.451.325,02)
b) Deudores y otras cuentas para cobrar (+/-).		(826.142,89)	248.053,08
d) Acreedores y otras cuentas para pagar (+/-).		2.009.606,26	(289.982,03)
4. Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación.		(650.175,87)	(266.273,07)
a) Pagos de intereses (-).		(354.901,86)	(155.337,05)
c) Cobros de intereses (+).		12,59	0,00
d) Cobros (pagos) por impuesto sobre beneficios (+/-).		(165.355,80)	(140.503,65)
e) Otros pagos (cobros) (+/-).		(129.930,80)	29.567,63
5. Flujos de efectivo de las actividades de explotación (1 + 2 + 3 + 4)		638.812,41	(1.126.710,52)
B) FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN			
6. Pagos por inversiones (-).		(788.392,04)	(1.198.486,97)
b) Inmovilizado intangible.		(45.527,89)	(1.499,24)
c) Inmovilizado material.		(687.601,25)	(1.196.987,73)
e) Otros activos financieros.		(55.262,90)	0,00
7. Cobros por desinversiones (+).		0,00	458.015,63
a) Empresas del grupo y asociadas.		0,00	329.873,56
e) Otros activos financieros.		0,00	128.142,07
8. Flujos de efectivo de las actividades de inversión (6 + 7)		(788.392,04)	(740.471,34)
C) FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN			
10. Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero.		249.740,94	2.207.371,21
a) Emisión.		249.740,94	2.207.371,21
2. Deudas con entidades de crédito (+).		64.178,11	2.125.685,88
5. Otras deudas (+).		185.562,83	81.685,33
11. Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio.		0,00	(450.000,00)
a) Dividendos (-).		0,00	(450.000,00)
12. Flujos de efectivo de las actividades de financiación (9 + 10 + 11)		249.740,94	1.757.371,21
E) AUMENTO/DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES (5+8+12+D)			
		100.161,31	(109.810,65)
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio.		313.994,57	423.805,22
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio.		414.155,88	313.994,57

MEMORIA

1. **Actividad de la empresa**

PERSONAL GRAND TECHNOLOGY S.A. se constituyó como sociedad anónima el 7 de Noviembre de 2.001, bajo la forma de Sociedad de Responsabilidad Limitada, transformándose a Sociedad Anónima con fecha 1 de febrero de 2.002, siendo su forma jurídica al término del ejercicio la de Sociedad Anónima. Está inscrita la transformación en el Registro Mercantil de Madrid, folio 52, tomo 17.033 del archivo, libro 0, sección 8, hoja M-291.428, inscripción 2ª.

Se le aplica la Ley de Sociedades de Capital (vigente desde el 1 de septiembre de 2010), cuyo texto refundido se aprobó por Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de julio, Código de Comercio y disposiciones complementarias.

Su domicilio social hasta el 9 de marzo de 2011 se encontraba en la calle Tormes nº 9 de Mejorada del Campo, en Madrid, en dicha fecha ha cambiado su domicilio social a c/ Ecuador, 14 de Torrejón de Ardoz, en Madrid. Su número de identificación fiscal A83138289.

Constituye su objeto social el comercio mayor y menor de productos electrónicos, informáticos y de telecomunicaciones, así como la fabricación y el montaje de productos electrónicos.

La Entidad no participa en ninguna otra sociedad, ni tiene relación alguna con otras entidades con las cuales se pueda establecer una relación de grupo o asociada de acuerdo con los requisitos establecidos en el Art. 42 del Código de Comercio y en las normas 13ª y 15ª de la tercera parte del Real Decreto 1514/2007 por el que se aprobó el Plan General de Contabilidad.

La moneda funcional con la que opera la empresa es el euro. Para la formulación de los estados financieros en euros se han seguido los criterios establecidos en el Plan General Contable tal y como figura en el apartado 4. Normas de registro y valoración.

2. **Bases de presentación de las cuentas anuales**

2.1. *Imagen fiel.*

Las cuentas anuales del ejercicio 2011 adjuntas han sido formuladas por los administradores a partir de los registros contables de la sociedad a 31 de diciembre de 2011 y en ellas se han aplicado los principios contables y criterios de valoración recogidos en el Real Decreto 1514/2007, por el que se aprueba el Plan General de Contabilidad y el resto de disposiciones legales vigentes en materia contable, y muestran la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de la sociedad, así como la veracidad de los flujos incorporados en el estado de flujos de efectivo.

No existen razones excepcionales por las que, para mostrar la imagen fiel, no se hayan aplicado disposiciones legales en materia contable.

Las cuentas anuales del ejercicio anterior fueron aprobadas por la Junta General Ordinaria el 30 de junio de 2011.

Las cuentas anuales adjuntas se someterán a la aprobación por la Junta General Ordinaria de Accionistas, estimándose que serán aprobadas sin modificación alguna.

2.2. *Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre.*

La sociedad ha elaborado sus estados financieros bajo el principio de empresa en funcionamiento, sin que exista ningún tipo de riesgo importante que pueda suponer cambios significativos en el valor de los activos o pasivos en el ejercicio siguiente.

En las cuentas anuales adjuntas se han utilizado ocasionalmente estimaciones realizadas por la dirección de la sociedad para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ella.

Es posible que, a pesar de que estas estimaciones se realizaron en función de la mejor información disponible a la fecha de formulación de estas cuentas anuales sobre los hechos analizados, se produzcan acontecimientos en el futuro que obliguen a modificarlas, al alza o a la baja, en próximos

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2011

ejercicios, lo que se haría de forma prospectiva reconociendo los efectos del cambio de estimación en las correspondientes cuentas de pérdidas y ganancias futuras.

2.3. Comparación de la información.

De acuerdo con la legislación mercantil vigente los administradores presentan, a efectos comparativos, con cada una de las partidas del balance, de la cuenta de pérdidas y ganancias, del estado de cambios en el patrimonio neto y del estado de flujos de efectivo, además de las cifras del ejercicio 2011, las del ejercicio anterior, que han sido obtenidas mediante la aplicación del Plan General de Contabilidad aprobado por el Real Decreto 1514/2007.

2.4. Agrupación de partidas.

Las cuentas anuales no tienen ninguna partida que haya sido objeto de agrupación en el balance, en la cuenta de pérdidas y ganancias, en el estado de cambios en el patrimonio neto o en el estado de flujos de efectivo.

2.5. Cambios en criterios contables.

Durante el ejercicio 2011 no se han producido cambios significativos de criterios contables respecto a los criterios aplicados en el ejercicio anterior.

2.6. Corrección de errores.

Las cuentas anuales del ejercicio 2011 no incluyen ajustes realizados como consecuencia de errores detectados en el ejercicio.

2.8. Importancia relativa

Al determinar la información a desglosar en la presente memoria sobre las diferentes partidas de los estados financieros u otros asuntos, la Sociedad, de acuerdo con el Marco Conceptual del Plan General de Contabilidad, ha tenido en cuenta la importancia relativa en relación con las cuentas anuales del ejercicio 2011.

3. Aplicación de resultados

La propuesta de distribución del resultado obtenido en el ejercicio 2011, formulada por los administradores para ser sometida a la aprobación de la Junta General de accionistas es la que se muestra a continuación:

BASE DE REPARTO	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010
Saldo de la cuenta de pérdidas y ganancias	385.830,18	326.886,96
TOTAL BASE DE REPARTO = TOTAL APLICACIÓN	385.830,18	326.886,96

APLICACIÓN A	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010
Reservas voluntarias	385.830,18	326.886,96
TOTAL APLICACIÓN = TOTAL BASE DE REPARTO	385.830,18	326.886,96

4. Normas de registro y valoración

4.1. Inmovilizado intangible.

El inmovilizado intangible se valora inicialmente por su coste, ya sea éste el precio de adquisición o el coste de producción. Después del reconocimiento inicial, el inmovilizado intangible se valora por su coste, menos la amortización acumulada y, en su caso, el importe acumulado de las correcciones por deterioro registradas.

Para cada inmovilizado intangible se analiza y determina si la vida útil es definida o indefinida. Los activos intangibles que tienen vida útil definida se amortizan sistemáticamente en función de la vida útil estimada de los mismos y de su valor residual. Los métodos y periodos de amortización aplicados son revisados en cada cierre de ejercicio y, si procede, ajustados de forma prospectiva. No existe ningún inmovilizado intangible con vida útil indefinida.

a) Patentes, Licencias, marcas y similares

Se valoran al precio de adquisición o coste de producción. Se amortizan en función de los años de vida útil estimada, aplicando el coeficiente del 10%.

b) Aplicaciones informáticas

Se valoran al precio de adquisición o coste de producción. La cuenta de aplicaciones informáticas recoge el importe satisfecho por la sociedad para la adquisición de diferentes programas necesarios para el ejercicio de su actividad. Las aplicaciones informáticas se amortizan al 33%.

c) Deterioro de valor de inmovilizado intangible

Al cierre del ejercicio o siempre que existan indicios de pérdidas de valor, la sociedad revisa los importes en libros de sus activos intangibles para determinar si existen indicios de que dichos activos hayan sufrido una pérdida por deterioro de valor. Si existe cualquier indicio, el importe recuperable del activo se calcula con el objeto de determinar el alcance de la pérdida por deterioro de valor, si la hubiera. En caso de que el activo no genere flujos de efectivo por sí mismo que sean independientes de otros activos, la sociedad calcula el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece el activo.

El importe recuperable es el valor superior entre el valor razonable menos el coste de venta y el valor en uso.

En el ejercicio 2011 la sociedad no ha registrado pérdidas por deterioro del inmovilizado intangible.

4.2. Inmovilizado material.

Se valora a su precio de adquisición o a su coste de producción que incluye, además del importe facturado después de deducir cualquier descuento o rebaja en el precio, todos los gastos adicionales y directamente relacionados que se produzcan hasta su puesta en funcionamiento, como los gastos de explanación y derribo, transporte, seguros, instalación, montaje y otros similares.

Se registra la pérdida por deterioro del valor de un elemento del inmovilizado material cuando su valor neto contable supere a su importe recuperable, entendiéndose éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y su valor en uso. Los Administradores de la Sociedad consideran que el valor contable de los activos no supera el valor recuperable de los mismos.

Los gastos realizados durante el ejercicio con motivo de las obras y trabajos efectuados por la sociedad se cargan en las cuentas de gastos que correspondan. Los costes de ampliación o mejora que dan lugar a un aumento de la capacidad productiva o a un alargamiento de la vida útil de los bienes son incorporados al activo como mayor valor del mismo. Las cuentas del inmovilizado material en curso se cargan por el importe de dichos gastos, con abono a la partida de ingresos que recoge los trabajos realizados por la sociedad para sí misma.

La amortización de los elementos del inmovilizado material se realiza, desde el momento en el que están disponibles para su puesta en funcionamiento, de forma lineal durante su vida útil estimada estimando un valor residual nulo, en función de los siguientes años de vida útil:

Elementos	Amortización anual
Construcciones	3%
Instalaciones técnicas	12%
Maquinaria	12%
Utillaje	30%

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2011

Otras Instalaciones	8%-12%
Mobiliario	10%
Equipos para procesos de información	25%
Elementos de Transporte	10%
Otro inmovilizado	10%

4.3. Inversiones inmobiliarias.

La sociedad no posee inversiones inmobiliarias.

4.4. Arrendamientos.

Los arrendamientos se clasifican como arrendamientos financieros siempre que de las condiciones de los mismos se deduzca que se transfieren al arrendatario sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo objeto del contrato. Los demás arrendamientos se clasifican como arrendamientos operativos.

El inmovilizado que ha sido adquirido mediante arrendamiento financiero se registra como activo contra un pasivo por el mismo importe, que es el menor entre el valor razonable del activo arrendado y el valor actual al inicio del arrendamiento, al tipo de interés implícito del contrato, de los pagos mínimos acordados, incluida la opción de compra si no hay duda sobre su ejercicio y cualquier importe garantizado, y excluyendo las cuotas contingentes, el coste de los servicios y los impuestos repercutibles a la sociedad. Los activos registrados por este tipo de operaciones se amortizan con criterios similares a los aplicados al conjunto de los activos materiales, atendiendo a su naturaleza. Los contratos de arrendamiento financiero han sido incorporados directamente como activo de la sociedad y se hace figurar en el pasivo la deuda existente con el acreedor. Los intereses se incorporan directamente como gastos a medida que se van liquidando las cuotas correspondientes.

En las operaciones de arrendamiento operativo, la propiedad del bien arrendado y sustancialmente todos los riesgos y ventajas que recaen sobre el bien, permanecen en el arrendador. Cuando la sociedad actúa como arrendatario, los gastos del arrendamiento se cargan linealmente a la cuenta de pérdidas y ganancias en función de los acuerdos y de la vida del contrato. Los ingresos derivados de los arrendamientos operativos se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se devengan. Los costes directos imputables al contrato se incluyen como mayor valor del activo arrendado y se reconocen como gasto durante el plazo del contrato, aplicando el mismo criterio utilizado para el reconocimiento de los ingresos del arrendamiento.

4.5. Instrumentos financieros.

La sociedad tiene registrados en el capítulo de instrumentos financieros aquellos contratos que dan lugar a un activo financiero en una empresa y, simultáneamente, a un pasivo financiero o a un instrumento de patrimonio en otra empresa. Se consideran, por tanto instrumentos financieros, los siguientes.

a) Activos financieros:

- Efectivo y otros activos líquidos equivalentes,
- Créditos por operaciones comerciales: clientes y deudores varios,
- Créditos a terceros: tales como los préstamos y créditos financieros concedidos, incluidos los surgidos de la venta de activos no corrientes,
- Valores representativos de deuda de otras empresas adquiridos: tales como las obligaciones, bonos y pagarés,
- Instrumentos de patrimonio de otras empresas adquiridos: acciones, participaciones en instituciones de inversión colectiva y otros instrumentos de patrimonio,
- Derivados con valoración favorable para la empresa: entre ellos, futuros, opciones, permutas financieras y compraventa de moneda extranjera a plazo, y

- Otros activos financieros: tales como depósitos en entidades de crédito, anticipos y créditos al personal, fianzas y depósitos constituidos, dividendos a cobrar y desembolsos exigidos sobre instrumentos de patrimonio propio.

b) Pasivos financieros:

- Débitos por operaciones comerciales: proveedores y acreedores varios,
- Deudas con entidades de crédito,
- Obligaciones y otros valores negociables emitidos: tales como bonos y pagarés,
- Derivados con valoración desfavorable para la empresa: entre ellos, futuros, opciones, permutas financieras y compraventa de moneda extranjera a plazo,
- Deudas con características especiales, y
- Otros pasivos financieros: deudas con terceros, tales como los préstamos y créditos financieros recibidos de personas o empresas que no sean entidades de crédito incluidos los surgidos en la compra de activos no corrientes, fianzas y depósitos recibidos y desembolsos exigidos por terceros sobre participaciones.

c) Instrumentos de patrimonio propio:

- Todos los instrumentos financieros que se incluyen dentro de los fondos propios, tal como las acciones ordinarias emitidas.

4.5.1. Inversiones financieras a largo plazo

- Préstamos y cuentas por cobrar: se registran a su coste amortizado, correspondiendo al efectivo entregado, menos las devoluciones del principal efectuadas, más los intereses devengados no cobrados en el caso de los préstamos, y al valor actual de la contraprestación realizada en el caso de las cuentas por cobrar. La Sociedad registra las correspondientes provisiones por la diferencia existente entre el importe a recuperar de las cuentas por cobrar y el valor en libros por el que se encuentran registradas.
- Inversiones mantenidas hasta su vencimiento: aquellos valores representativos de deuda, con una fecha de vencimiento fijada, cobros de cuantía determinada o determinable, que se negocien en un mercado activo y que la Sociedad tiene intención y capacidad de conservar hasta su vencimiento. Se contabilizan a su coste amortizado.
- Activos financieros registrados a valor razonable con cambios en resultados

La Sociedad clasifica los activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias en el momento de su reconocimiento inicial sólo si:

- con ello se elimina o reduce significativamente la no correlación contable entre activos y pasivos financieros o
- el rendimiento de un grupo de activos financieros, pasivos financieros o de ambos, se gestiona y evalúa según el criterio de valor razonable, de acuerdo con la estrategia documentada de inversión o de gestión del riesgo de la Sociedad.

También se clasifican en esta categoría los activos y pasivos financieros con derivados implícitos, que son tratados como instrumentos financieros híbridos, bien porque han sido designados como tales por la Sociedad o debido a que no se puede valorar el componente del derivado con fiabilidad en la fecha adquisición o en una fecha posterior. Los activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias se valoran siguiendo los criterios establecidos para los activos y pasivos financieros mantenidos para negociar.

La Sociedad no reclasifica ningún activo o pasivo financiero de o a esta categoría mientras esté reconocido en el balance, salvo cuando proceda calificar el activo como inversión en empresas del grupo, asociadas o multigrupo.

- Inversiones disponibles para la venta: son el resto de inversiones que no entran dentro de las cuatro categorías anteriores, viniendo a corresponder casi a su totalidad a las inversiones financieras en capital, con una inversión inferior al 20%. Estas inversiones figuran en el balance adjunto por su valor razonable cuando es posible determinarlo de forma fiable. En el caso de participaciones en sociedades no cotizadas, normalmente el valor de mercado no es posible determinarlo de manera fiable por lo que, cuando se da esta circunstancia, se valoran por su coste de adquisición o por un importe inferior si existe evidencia de su deterioro.

Intereses y dividendos recibidos de activos financieros-

- Los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias. Los intereses se reconocen por el método del tipo de interés efectivo y los ingresos por dividendos procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio se reconocen cuando han surgido los derechos para la Sociedad a su percepción.
- En la valoración inicial de los activos financieros se registran de forma independiente, atendiendo a su vencimiento, el importe de los intereses explícitos devengados y no vencidos en dicho momento, así como el importe de los dividendos acordados por el órgano competente en el momento de la adquisición.

Baja de activos financieros-

- La Sociedad da de baja los activos financieros cuando expiran o se han cedido los derechos sobre los flujos de efectivo del correspondiente activo financiero y se han transferido sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad. En el caso concreto de cuentas a cobrar se entiende que este hecho se produce en general si se han transmitido los riesgos de insolvencia y mora.
- Cuando el activo financiero se da de baja la diferencia entre la contraprestación recibida neta de los costes de transacción atribuibles y el valor en libros del activo, más cualquier importe acumulado que se haya reconocido directamente en el patrimonio neto, determina la ganancia o pérdida surgida al dar de baja dicho activo, que forma parte del resultado del ejercicio en que ésta se produce.
- Por el contrario, la Sociedad no da de baja los activos financieros, y reconoce un pasivo financiero por un importe igual a la contraprestación recibida, en las cesiones de activos financieros en las que se retenga sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad.

4.5.2. Efectivo y otros medios líquidos equivalentes

- Bajo este epígrafe del balance adjunto se registra el efectivo en caja y bancos, depósitos a la vista y otras inversiones a corto plazo con vencimiento inferior a tres meses de alta liquidez que son rápidamente realizables en caja y que no tienen riesgo de cambios en su valor.

4.5.3. Pasivos financieros

- Los préstamos, obligaciones y similares se registran inicialmente por el importe recibido, neto de costes incurridos en la transacción. Los gastos financieros, incluidas las primas pagaderas en la liquidación o el reembolso y los costes de transacción, se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias según el criterio del devengo utilizando el método del interés efectivo. El importe devengado y no liquidado se añade al importe en libros del instrumento en la medida en que no se liquidan en el período en que se producen.
- Las cuentas a pagar se registran inicialmente a su coste de mercado y posteriormente son valoradas al coste amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectivo.

Fianzas entregadas

- Los depósitos o fianzas constituidas en garantía de determinadas obligaciones, se valoran por el importe efectivamente satisfecho, que no difiere significativamente de su valor razonable.

Valor razonable

- El valor razonable es el importe por el que puede ser intercambiado un activo o liquidado un pasivo, entre partes interesadas y debidamente informadas, que realicen una transacción en condiciones de independencia mutua.
- Con carácter general, en la valoración de instrumentos financieros valorados a valor razonable, la Sociedad calcula éste por referencia a un valor fiable de mercado, constituyendo el precio cotizado en un mercado activo la mejor referencia de dicho valor razonable. Para aquellos instrumentos respecto de los cuales no exista un mercado activo, el valor razonable se obtiene, en su caso, mediante la aplicación de modelos y técnicas de valoración.
- Se asume que el valor en libros de los créditos y débitos por operaciones comerciales se aproxima a su valor razonable.

4.6. Existencias.

Se valoran al precio de adquisición o coste de producción. El precio de adquisición es el importe facturado por el proveedor, deducidos los descuentos y los intereses incorporados al nominal de los débitos más los gastos adicionales para que las existencias se encuentren ubicados para su venta: transportes, aranceles, seguros y otros atribuibles a la adquisición. En cuanto al coste de producción, las existencias se valoran añadiendo al coste de adquisición de las materias primas y otras materias consumibles, los costes directamente imputables al producto y la parte que razonablemente corresponde los costes indirectamente imputables a los productos. Los impuestos indirectos que gravan las existencias sólo se incorporan al precio de adquisición o coste de producción cuando no son recuperables directamente de la Hacienda Pública.

Los bienes comprendidos en las existencias se valoran al precio de adquisición o al coste de producción. En concreto, el "stock" propio se valora a coste FIFO y el "stock" de pedidos de clientes se hace por coste específico.

Dado que las existencias de la sociedad no necesitan un periodo de tiempo superior a un año para estar en condiciones de ser vendidas, no se incluyen gastos financieros en el precio de adquisición o coste de producción.

Los anticipos a proveedores a cuenta de suministros futuros de existencias se valoran por su coste.

La valoración de los productos obsoletos, defectuosos o de lento movimiento se reduce a su posible valor de realización. Cuando el valor neto realizable de las existencias es inferior a su precio de adquisición o a su coste de producción, se efectúan las oportunas correcciones valorativas reconociéndolas como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias. Si dejan de existir las circunstancias que causaron la corrección del valor de las existencias, el importe de la corrección es objeto de reversión reconociéndolo como un ingreso en la cuenta de pérdidas y ganancias.

4.7. Transacciones en moneda extranjera.

Las operaciones realizadas en moneda extranjera se registran en la moneda funcional de la sociedad, euros, a los tipos de cambio vigentes en el momento de la transacción. Durante el ejercicio, las diferencias que se producen entre el tipo de cambio contabilizado y el que se encuentra en vigor a la fecha de cobro o de pago se registran como resultados financieros en la cuenta de resultados. La sociedad no ha cambiado en el ejercicio la moneda funcional, que es el euro.

Asimismo, al 31 de diciembre de cada año, se realiza al tipo de cambio de cierre la conversión de los saldos a cobrar o pagar con origen en moneda extranjera. Las diferencias de valoración producidas se registran como resultados financieros en la cuenta de resultados.

4.8. *Impuestos sobre beneficios.*

El gasto por impuesto corriente se determina mediante la suma del gasto por impuesto corriente y el impuesto diferido. El gasto por impuesto corriente se determina aplicando el tipo de gravamen vigente a la ganancia fiscal, y minorando el resultado así obtenido en el importe de las bonificaciones y deducciones generales y aplicadas en el ejercicio.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos, proceden de las diferencias temporarias definidas como los importes que se prevén pagaderos o recuperables en el futuro y que derivan de la diferencia entre el valor en libros de los activos y pasivos y su base fiscal. Dichos importes se registran aplicando a la diferencia temporaria el tipo de gravamen al que se espera recuperarlos o liquidarlos.

Los activos por impuestos diferidos surgen, igualmente, como consecuencia de las bases imponibles negativas pendientes de compensar y de los créditos por deducciones fiscales generadas y no aplicadas.

Se reconoce el correspondiente pasivo por impuestos diferidos para todas las diferencias temporarias imponibles, salvo que la diferencia temporaria se derive del reconocimiento inicial de un fondo de comercio o del reconocimiento inicial en una transacción que no es una combinación de negocios de otros activos y pasivos en una operación que en el momento de su realización, no afecte ni al resultado fiscal ni contable.

Por su parte, los activos por impuestos diferidos, identificados con diferencias temporarias deducibles, solo se reconocen en el caso de que se considere probable que la Sociedad va a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos y no procedan del reconocimiento inicial de otros activos y pasivos en una operación que no sea una combinación de negocios y que no afecta ni al resultado fiscal ni al resultado contable. El resto de activos por impuestos diferidos (bases imponibles negativas y deducciones pendientes de compensar) solamente se reconocen en el caso de que se considere probable que la Sociedad vaya a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos.

Con ocasión de cada cierre contable, se revisan los impuestos diferidos registrados (tanto activos como pasivos) con objeto de comprobar que se mantienen vigentes, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos, de acuerdo con los resultados de los análisis realizados.

El gasto o el ingreso por impuesto diferido se corresponde con el reconocimiento y la cancelación de los pasivos y activos por impuesto diferido, así como, en su caso, por el reconocimiento e imputación a la cuenta de pérdidas y ganancias del ingreso directamente imputado al patrimonio neto que pueda resultar de la contabilización de aquellas deducciones y otras ventajas fiscales que tengan la naturaleza económica de subvención.

4.9. *Ingresos y gastos.*

Los ingresos y gastos se imputan en función del criterio del devengo con independencia del momento en que se produce la corriente monetaria o financiera derivada de ellos.

No obstante, la sociedad únicamente contabiliza los beneficios realizados a la fecha de cierre del ejercicio, en tanto que los riesgos y las pérdidas previsibles, aun siendo eventuales, se contabilizan tan pronto son conocidos.

Los ingresos por la venta de bienes o servicios se reconocen por el valor razonable de la contrapartida recibida o a recibir derivada de los mismos. Los descuentos por pronto pago, por volumen u otro tipo de descuentos, así como los intereses incorporados al nominal de los créditos, se registran como una minoración de los mismos. No obstante la sociedad incluye los intereses incorporados a los créditos comerciales con vencimiento no superior a un año que no tienen un tipo de interés contractual, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

Los descuentos concedidos a clientes se reconocen en el momento en que es probable que se van a cumplir las condiciones que determinan su concesión como una reducción de los ingresos por ventas.

Los anticipos a cuenta de ventas futuras figuran valorados por el valor recibido.

4.10. *Provisiones y contingencias.*

Las obligaciones existentes a la fecha del balance surgidas como consecuencia de sucesos pasados de los que pueden derivarse perjuicios patrimoniales para la Sociedad cuyo importe y momento de cancelación son indeterminados se registran en el balance como provisiones por el valor actual del importe más probable que se estima que la sociedad tendrá que desembolsar para cancelar la obligación.

La compensación a recibir de un tercero en el momento de liquidar la obligación, no supone una minoración del importe de la deuda, sin perjuicio del reconocimiento en el activo de la sociedad del correspondiente derecho de cobro, siempre que no existan dudas de que dicho reembolso será percibido, registrándose dicho activo por un importe no superior de la obligación registrada contablemente.

4.11. *Elementos patrimoniales de naturaleza medioambiental.*

Los administradores confirman que la sociedad no tiene responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones y contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados del mismo.

4.12. *Criterios empleados para el registro y valoración de los gastos de personal.*

Para el caso de las retribuciones por prestación definida las contribuciones a realizar dan lugar a un pasivo por retribuciones a largo plazo al personal cuando, al cierre del ejercicio, figuren contribuciones devengadas no satisfechas.

El importe que se reconocería, lo que no es la situación, como provisión por retribuciones al personal a largo plazo es la diferencia entre el valor actual de las retribuciones comprometidas y el valor razonable de los eventuales activos afectos a los compromisos con los que se liquidarán las obligaciones.

Excepto en el caso de causa justificada, las sociedades vienen obligadas a indemnizar a sus empleados cuando cesan en sus servicios. Ante la ausencia de cualquier necesidad previsible de terminación anormal del empleo y dado que no reciben indemnizaciones aquellos empleados que se jubilan o cesan voluntariamente en sus servicios, los pagos por indemnizaciones, cuando surgen, se cargan a gastos en el momento en que se toma la decisión de efectuar el despido.

4.13. *Criterios empleados en transacciones entre partes vinculadas.*

En el supuesto de existir, las operaciones entre empresas del mismo grupo, con independencia del grado de vinculación, se contabilizan de acuerdo con las normas generales. Los elementos objeto de las transacciones que se realicen se contabilizarán en el momento inicial por su valor razonable. La valoración posterior se realiza de acuerdo con lo previsto en las normas particulares para las cuentas que corresponda.

Esta norma de valoración afecta a las partes vinculadas que se explicitan en la Norma de elaboración de las cuentas anuales 13ª del Plan General de Contabilidad. En este sentido:

- a) Se entenderá que una empresa forma parte del grupo cuando ambas estén vinculadas por una relación de control, directa o indirecta, análoga a la prevista en el artículo 42 del Código de Comercio, o cuando las empresas estén controladas por cualquier medio por una o varias personas jurídicas que actúen conjuntamente o se hallen bajo dirección única por acuerdos o cláusulas estatutarias.
- b) Se entenderá que una empresa es asociada cuando, sin que se trate de una empresa del grupo en el sentido señalado, la empresa o las personas físicas dominantes, ejerzan sobre esa empresa asociada una influencia significativa, tal como se desarrolla detenidamente en la citada Norma de elaboración de cuentas anuales 13ª.
- c) Una parte se considera vinculada a otra cuando una de ellas ejerce o tiene la posibilidad de ejercer directa o indirectamente o en virtud de pactos o acuerdos entre accionistas o partícipes, el control sobre otra o una influencia significativa en la toma de decisiones financieras y de explotación de la otra, tal como se detalla detenidamente en la Norma de elaboración de cuentas anuales 15ª.

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2011

Se consideran partes vinculadas a la Sociedad, adicionalmente a las empresas del grupo, asociadas y multigrupo, a las personas físicas que posean directa o indirectamente alguna participación en los derechos de voto de la Sociedad, o en su dominante, de manera que les permita ejercer sobre una u otra una influencia significativa, así como a sus familiares próximos, al personal clave de la Sociedad o de su dominante (personas físicas con autoridad y responsabilidad sobre la planificación, dirección y control de las actividades de la empresa, ya sea directa o indirectamente), entre la que se incluyen los Administradores y los Directivos, junto a sus familiares próximos, así como a las entidades sobre las que las personas mencionadas anteriormente puedan ejercer una influencia significativa. Asimismo tienen la consideración de parte vinculadas las empresas que compartan algún consejero o directivo con la Sociedad, salvo cuando éste no ejerza una influencia significativa en las políticas financiera y de explotación de ambas, y, en su caso, los familiares próximos del representante persona física del Administrador, persona jurídica, de la Sociedad.

5. Inmovilizado material

La composición y el movimiento de este epígrafe del balance durante el ejercicio son los que se muestran a continuación, en euros:

	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas, y otro inmovilizado material	Total
A) SALDO INICIAL BRUTO, EJERCICIO 2010	509.587,55	330.281,42	839.868,97
(+) Resto de entradas	900.000,00	296.987,73	1.196.987,73
B) SALDO FINAL BRUTO, EJERCICIO 2010	1.409.587,55	627.269,15	2.036.856,70
C) SALDO INICIAL BRUTO, EJERCICIO 2011	1.409.587,55	627.269,15	2.036.856,70
(+) Resto de entradas	176.439,30	511.119,26	687.558,56
D) SALDO FINAL BRUTO, EJERCICIO 2011	1.586.026,85	1.138.388,41	2.724.415,26
E) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO INICIAL EJERCICIO 2010	-38.796,84	-127.072,13	-165.868,97
(+) Dotación a la amortización del ejercicio	-14.206,65	-40.699,14	-54.905,79
F) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO FINAL EJERCICIO 2010	-53.003,49	-167.771,27	-220.774,76
G) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO INICIAL EJERCICIO 2011	-53.003,49	-167.771,27	-220.774,76
(+) Dotación a la amortización del ejercicio	-32.360,43	-108.004,52	-140.364,95
(+) Aumentos por adquisiciones o trasposos	-42,69	0,00	-42,69
H) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO FINAL EJERCICIO 2011	-85.406,61	-275.775,79	-361.182,40

Otra información:

		Ejercicio 2011	Ejercicio 2010
Importe de los bienes totalmente amortizados en uso	- Construcciones	0,00	0,00
	- Resto de inmovilizado material	74.789,14	38.523,05
Bienes afectos a garantías		1.409.587,55	1.409.587,55
Bienes inmuebles, por separado:	- Valor de la construcción	1.169.713,41	1.025.677,23
	- Valor del terreno	330.906,83	330.906,83

La sociedad tiene concedidos préstamos hipotecarios cuyo principal pendiente ascendía en 2010 a 1.108.560,20 y en 2011 a 1.035.594,23 euros, garantizados con bienes del inmovilizado material.

La política de la sociedad es formalizar pólizas de seguros para cubrir los posibles riesgos a que están sujetos los diversos elementos de su inmovilizado material. La administración revisa

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2011

anualmente, o cuando alguna circunstancia lo hace necesario, las coberturas y los riesgos cubiertos y se acuerdan los importes que razonablemente se deben cubrir para el año siguiente.

No existen compromisos en firme para la compra y venta de otro tipo de inmovilizado al anteriormente descrito, ni litigios ni embargos que afecten al inmovilizado material.

En el ejercicio, bienes por valor de 209.123,66 euros están financiados con contratos de arrendamiento financiero, cuyo importe amortizado asciende a 65.837,66 euros. En 2010, ascendieron a 212.978,23 euros.

6. Inmovilizado intangible

La composición y el movimiento de este epígrafe del balance durante el ejercicio son los que se muestran a continuación, en euros:

	Patentes, licencias, marcas y similares	Aplicaciones informáticas	Total
A) SALDO INICIAL BRUTO, EJERCICIO 2010	884,06	52.902,08	53.786,14
(+) Resto de entradas	0,00	1.499,24	1.499,24
B) SALDO FINAL BRUTO, EJERCICIO 2010	884,06	54.401,32	55.285,38
C) SALDO INICIAL BRUTO, EJERCICIO 2011	884,06	54.401,32	55.285,38
(+) Resto de entradas	0,00	45.527,89	45.527,89
D) SALDO FINAL BRUTO, EJERCICIO 2011	884,06	99.929,21	100.813,27
E) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO INICIAL EJERCICIO 2010	-701,43	-15.255,78	-15.957,21
(+) Dotación a la amortización del ejercicio	-88,41	-14.662,29	-14.750,70
F) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO FINAL EJERCICIO 2010	-789,84	-29.918,07	-30.707,91
G) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO INICIAL EJERCICIO 2011	-789,84	-29.918,07	-30.707,91
(+) Dotación a la amortización del ejercicio	-88,41	-16.378,48	-16.466,89
H) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO FINAL EJERCICIO 2011	-878,25	-46.296,55	-47.174,80

Otra información

	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010
Importe del inmovilizado intangible totalmente amortizado en uso	8.538,79	7.982,33
Importe de activos distintos del fondo de comercio con vida útil indefinida	0,00	8.900,00

La política de la sociedad en cuanto al aseguramiento del inmovilizado intangible es análoga a lo referido para el inmovilizado material.

7. Arrendamientos y otras operaciones de naturaleza similar

7.1 Arrendamientos financieros:

La información sobre los bienes adquiridos en régimen de arrendamiento financiero se detalla a continuación:

b) Arrendamientos financieros: información del arrendatario		Ejercicio 2011	Ejercicio 2010		
Importe total de los pagos futuros mínimos al cierre del ejercicio		143.285,80	103.028,24		
Valor actual al cierre del ejercicio		136.122,57	212.978,23		
Valor de la opción de compra		3.937,03	4.371,50		
	Cuotas pendientes				
	Pagos mínimos		Valor actual		
	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010	
	- Hasta un año	38.103,85	37.057,15	37.356,72	36.369,82
	- Entre uno y cinco años	105.181,95	65.971,09	98.765,86	64.495,26

No hay una diferencia relevante entre el importe total de los pagos futuros por arrendamientos financieros, incluida la opción de compra, y su valor actual al cierre del ejercicio.

Los bienes fueron reconocidos en el activo por su valor razonable.

En el ejercicio, se ha ejercitado la opción de compra sobre cinco contratos de arrendamiento financiero. El valor bruto del inmovilizado asociado asciende a 106.749,78 euros. En 2010, se ejercitaron la opción de compra sobre dos contratos de arrendamiento financiero, cuyo valor bruto asociado ascendió a 12.600,73 euros.

7.2 Arrendamientos operativos

La información de los arrendamientos operativos en los que la sociedad es arrendadora y arrendataria es la siguiente:

La sociedad registra como gasto por arrendamientos operativos, alquileres de maquinaria y utillaje de menores cuantías, cuyas renovaciones son anuales. El gasto registrado en el ejercicio por este concepto ha sido de 29.703,34 euros. En 2010 ascendió a 19.874,37 euros.

8. Instrumentos financieros

8.1 Información sobre la relevancia de los instrumentos financieros en la situación financiera y los resultados de la empresa

8.1.1 Información relacionada con el balance

a) Categorías de activos y pasivos financieros:

a.1) Activos financieros, salvo inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas:

- Los instrumentos financieros del activo del balance de la sociedad a largo plazo, clasificados por categorías son:

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2011

CATEGORÍAS		CLASES			
		Créditos, Derivados y Otros		TOTAL	
		Ejercicio 2011	Ejercicio 2010	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010
	Préstamos y partidas a cobrar	5.730,90	5.130,90	5.730,90	5.130,90
	TOTAL	5.730,90	5.130,90	5.730,90	5.130,90

- Los instrumentos financieros del activo del balance de la sociedad a corto plazo son:

CATEGORÍAS		CLASES					
		Instrumentos de patrimonio		Créditos, Derivados y Otros		TOTAL	
		Ejercicio 2011	Ejercicio 2010	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010
	Activos a valor razonable con cambios en pérdidas y ganancias:						
	- Otros	0,00	19.479,43	0,00	0,00	0,00	19.479,43
	Préstamos y partidas a cobrar	0,00	0,00	3.477.667,46	1.888.906,56	3.477.667,46	1.888.906,56
	TOTAL	0,00	19.479,43	3.477.667,46	1.888.906,56	3.477.667,46	1.908.385,99

(1) El efectivo y otros activos equivalentes no se incluyen en el cuadro.

a.2) Pasivos financieros:

- Los instrumentos financieros del pasivo del balance de la sociedad a largo plazo, clasificados por categorías son:

CATEGORÍAS		CLASES					
		Deudas con entidades de crédito		Derivados y otros		TOTAL	
		Ejercicio 2011	Ejercicio 2010	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010
	Débitos y partidas a pagar	1.061.221,40	1.106.059,63	105.181,95	65.971,09	1.166.403,35	1.172.030,72
	TOTAL	1.061.221,40	1.106.059,63	105.181,95	65.971,09	1.166.403,35	1.172.030,72

- Los instrumentos financieros del pasivo del balance de la sociedad a corto plazo, clasificados por categorías son:

CATEGORÍAS		CLASES					
		Deudas con entidades de crédito		Derivados y otros		TOTAL	
		Ejercicio 2011	Ejercicio 2010	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010
	Débitos y partidas a pagar	2.803.319,90	2.694.303,56	3.579.692,63	1.556.589,15	6.383.012,53	4.250.892,71
	TOTAL	2.803.319,90	2.694.303,56	3.579.692,63	1.556.589,15	6.383.012,53	4.250.892,71

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2011

b) Clasificación por vencimientos:

b.1) Las clasificaciones por vencimiento de los activos financieros de la sociedad que tienen un vencimiento determinado o determinable se detallan en el siguiente cuadro:

	Vencimiento en años		
	Uno	Más de 5	TOTAL
Inversiones financieras	143.813,61	5.730,90	149.544,51
Otros activos financieros	143.813,61	5.730,90	149.544,51
Anticipos a proveedores	741.316,36	0,00	741.316,36
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	2.592.537,49	0,00	2.592.537,49
Clientes por ventas y prestación de servicios	2.592.537,49	0,00	2.592.537,49
TOTAL	3.477.667,46	5.730,90	3.483.398,36

b.2) Las clasificaciones por vencimiento de los pasivos financieros de la sociedad se detallan en el siguiente cuadro:

	Vencimiento en años						
	Uno	Dos	Tres	Cuatro	Cinco	Más de 5	TOTAL
Deudas	2.844.436,03	147.791,37	126.607,21	118.938,07	119.999,13	653.067,57	4.010.839,38
Deudas con entidades de crédito	2.803.319,90	107.516,57	103.365,74	95.965,94	101.305,58	653.067,57	3.864.541,30
Acreedores por arrendamiento financiero	38.103,85	40.274,80	23.241,47	22.972,13	18.693,55	0,00	143.285,80
Otros pasivos financieros	3.012,28	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	3.012,28
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	3.538.576,50	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	3.538.576,50
Proveedores	1.856.274,79	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	1.856.274,79
Acreedores varios	272.180,63	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	272.180,63
Anticipos de clientes	1.410.121,08	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	1.410.121,08
TOTAL	6.383.012,53	147.791,37	126.607,21	118.938,07	119.999,13	653.067,57	7.549.415,88

8.1.2 Correcciones por deterioro de valor originadas por el riesgo de crédito:

	Clases de activos financieros	
	Créditos, derivados y otros (1)	TOTAL
	Corto plazo	Corto plazo
Pérdida por deterioro al inicio del ejercicio 2010	0,00	0,00
Pérdida por deterioro al final del ejercicio 2010	0,00	0,00
(+) Corrección valorativa por deterioro	20.421,23	20.421,23
Pérdida por deterioro al final del ejercicio 2011	20.421,23	20.421,23

(1) Incluidas correcciones por deterioro originadas por el riesgo de crédito en los «Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar».

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2011

8.1.3 Información relacionada con la cuenta de pérdidas y ganancias y el patrimonio neto

Las pérdidas netas de los préstamos y partidas a cobrar en el ejercicio han sido de 484.820,07 euros, que se corresponde en 397.059,77 a gastos financieros y 433,70 euros a ingresos financieros y diferencias negativas de cambio que ascienden a 88.194 euros.

En 2010, se obtuvieron pérdidas netas por los préstamos y partidas a cobrar y ascendieron a 125.769,42 euros, que se correspondieron en 161.123,03 euros a gastos financieros y 35.353,61 euros a ingresos financieros, de los cuales 6.222,26 euros fueron rendimientos del capital mobiliario y 29.131,35 euros a diferencias de cambio.

8.1.4 Otra información

Valor razonable: los instrumentos financieros de activo y pasivo están valorados a su coste amortizado. Los créditos y débitos por operaciones comerciales lo son a corto plazo, y su valor en libros constituye una aproximación aceptable al valor razonable.

8.2 Información sobre la naturaleza y el nivel de riesgo procedente de instrumentos financieros

Información cualitativa

Los riesgos asociados a los instrumentos financieros están asociados fundamentalmente con los activos financieros, y se refieren a las consecuencias que de la situación económica pudieran devenir en los derechos de la sociedad sobre los activos, lo que no es ajeno a cualquier otra sociedad que opera en el mercado.

Información cuantitativa

La sociedad no maneja información cuantitativa en cuanto a la exposición al riesgo en la fecha de cierre del ejercicio, ni observa datos sobre las concentraciones de riesgo por área geográfica, divisa, mercado, contrapartida, etcétera, ni importes de las exposiciones al riesgo asociado a los instrumentos financieros que compartan características comunes.

8.3 Otro tipo de información

Los límites de las pólizas y líneas de descuento son los siguientes:

Entidades de Crédito	Límite Concedido	Importe Dispuesto	Importe Disponible
Total Líneas de descuento	3.745.000,00 €	2.190.459,09 €	1.554.540,91 €
Total Pólizas de Crédito	530.000,00 €	516.886,58 €	13.113,42 €

9. Fondos propios

El capital social asciende a 210.200 euros, totalmente suscrito y desembolsado, y está constituido por 210.200 acciones nominativas de 1 euro de valor nominal cada una, totalmente suscritas y desembolsadas.

La empresa está participada al 100% por Inversiones Norcen, S.L.

De acuerdo con la Ley de Sociedades de Capital, la reserva legal, mientras no supere el límite del 20% del capital social, no es distribuible a los accionistas y sólo podrá destinarse, en el caso de no tener otras reservas disponibles, a la compensación de pérdidas. Esta reserva podrá utilizarse igualmente para aumentar el capital social en la parte que exceda del 10% del capital ya aumentado. A fecha de cierre del ejercicio la Reserva Legal está dotada en su totalidad.

Las reservas voluntarias son reservas de libre disposición

10. Existencias

Existen compromisos firmes de compra por importe de 741.316,36 euros en 2011 y de venta por importe de 1.410.121,08 euros en 2011 sobre las existencias a final del ejercicio.

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2011

La sociedad tiene contratadas pólizas de seguros que garantizan la recuperabilidad del valor neto contable de las existencias en caso de siniestro.

Otra información:

a) Deterioro del valor de existencias

	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010
Importe al inicio del ejercicio	970.000,00	0,00
Importe al final del ejercicio	970.000,00	970.000,00

11. Situación fiscal

11.1 Saldos con administraciones públicas

La composición de los saldos con Administraciones Públicas es:

ADMINISTRACIONES PUBLICAS DEUDORAS	31-12-10	31-12-11
Hacienda Pública, retenciones y pagos a cuenta	0,06	0,05
ADMINISTRACIONES PUBLICAS ACREEDORAS	31-12-10	31-12-11
Pasivos por diferencias temporarias imponibles	16.946,61	153.565,57
Hacienda Pública, acreedora por impuesto de sociedades	74.717,19	8.118,02
Hacienda Pública, acreedora por IVA	46.783,54	86.175,10
Hacienda Pública, acreedora por retenciones practicadas	5.044,05	9.886,66
Organismos de la Seguridad Social, acreedores	11.328,53	9.929,32

11.2 Impuesto de sociedades

Conciliación del importe neto de ingresos y gastos del ejercicio con la base imponible del impuesto sobre beneficios:

	Cuenta de pérdidas y ganancias		
	Importe del ejercicio 2011		
	Aumentos	Disminuciones	Efecto neto
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio			385.830,18
Impuesto sobre Sociedades	165.355,80	0,00	165.355,80
Diferencias temporarias:	15.547,78	470.944,32	-455.396,54
-con origen en el ejercicio	15.547,78	470.944,32	-455.396,54
Base imponible (resultado fiscal)			95.789,44

Desglose del gasto/ingreso por impuestos sobre beneficios del ejercicio 2011:

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2011

	1. Impuesto corriente	2. Variación de impuesto diferido	3. TOTAL (1+2)
		b) Variación del impuesto diferido de pasivo	
		Diferencias temporarias	
Imputación a pérdidas y ganancias, de la cual:	28.736,83	136.618,97	165.355,80
- A operaciones continuadas	28.736,83	136.618,97	165.355,80

Desglose del gasto/ingreso por impuestos sobre beneficios del ejercicio 2010:

	1. Impuesto corriente	2. Variación de impuesto diferido	3. TOTAL (1+2)
		b) Variación del impuesto diferido de pasivo	
		Diferencias temporarias	
Imputación a pérdidas y ganancias, de la cual:	141.936,00	-1.432,35	140.503,65
- A operaciones continuadas	141.936,00	-1.432,35	140.503,65

En el balance de la sociedad existen pasivos por impuesto diferido por valor de 153.565,57 euros en 2011 y se corresponden con pasivos por diferencias temporarias imponibles, y en 2010 ascendieron a 16.946,61 euros.

El impuesto sobre sociedades corresponde a Madrid.

Los ejercicios abiertos a inspección comprenden los cuatro últimos ejercicios. Las declaraciones de impuestos no pueden considerarse definitivas hasta su prescripción o su aceptación por las autoridades fiscales y, con independencia de que la legislación fiscal es susceptible a interpretaciones. Los administradores estiman que cualquier pasivo fiscal adicional que pudiera ponerse de manifiesto, como consecuencia de una eventual inspección, no tendrá un efecto significativo en las cuentas anuales tomadas en su conjunto.

12. Ingresos y gastos

El detalle de la cuenta de pérdidas y ganancias adjunta es el siguiente:

Personal Grand Technology, S.A.U.
EJERCICIO 2011

	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010
1. Consumo de mercaderías	9.666.258,18	7.747.030,07
a) Compras, netas de devoluciones y cualquier descuento, de las cuales:	9.903.791,58	10.355.908,08
- nacionales	6.381.726,79	724.385,45
- adquisiciones intracomunitarias	2.565.902,31	6.223.602,79
- importaciones	956.162,48	3.407.919,84
b) Variación de existencias	-237.533,40	-2.608.878,01
3. Cargas sociales:	135.348,95	106.084,18
a) Seguridad Social a cargo de la empresa	134.692,95	106.084,18
c) Otras cargas sociales	656,00	0,00
5. Resultados originados fuera de la actividad normal de la empresa incluidos en «otros resultados»	7.694,77	-14.881,38

13. Provisiones y contingencias

A 31 de diciembre de 2011 la sociedad tiene avales prestados en entidad bancaria, por importe 104.140,51 euros. En 2010 la sociedad tenía prestados avales por importe de 94.126,51 euros.

La sociedad es fiador de un préstamo a favor de partes vinculadas cuyo nominal asciende a 400.000 euros y el importe pendiente de pago a 31/12/11 es de 45.396,70 euros, a 31/12/10 ascendía a 375.074,14 euros.

Los administradores de la sociedad declaran que hasta la fecha no se ha iniciado la ejecución de ninguno de los avales entregados, ni concurre ninguna circunstancia que pudiera provocar su ejecución en el futuro.

14. Moneda Extranjera

A continuación se ofrece el detalle de los elementos de activo y pasivo denominado en moneda extranjera:

a) Activos y pasivos denominados en moneda extranjera	Ejercicio 2011		Ejercicio 2010	
	Total	Clasificación por monedas Dólares	Total	Clasificación por monedas Dólares
B) ACTIVO CORRIENTE	0,00		0,00	
5. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	2,91	2,91	204,65	204,65
D) PASIVO CORRIENTE	0,00		0,00	
4. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	601.665,66	601.665,66	987.429,77	987.429,77

Las principales transacciones efectuadas en moneda extranjera, dólares USA, no pertenecientes al euro en el presente ejercicio han sido compras y han ascendido a 12.257.134,49 dólares y 8.873.780,69 euros. En 2010 ascendieron a 12.525.391,00 dólares y 9.477.254,65 euros

El importe de las diferencias de cambio imputado a la cuenta de resultados por operaciones del periodo, ha sido de una pérdida neta de 88.194 euros, correspondiendo 217.252,84 euros a diferencias negativas de cambio y 129.058,84 a diferencias positivas de cambio. En 2010 ascendió el ingreso neto a 29.131,35 euros, con diferencias negativas de cambio por importe de 124.115,32 euros y diferencias positivas por 153.246,67 euros.

15. Información sobre medio ambiente

Dada la actividad a la que se dedica la sociedad, la misma no tiene responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones y contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados de la misma. Por este motivo no se incluyen desgloses específicos en la presente memoria respecto a información de cuestiones medioambientales.

16. Información sobre los derechos de emisión de gases de efecto invernadero

La entidad no posee derechos de emisión de gases de efecto invernadero ni se han dotado provisiones derivadas de los mismos ni se han recibido subvenciones por dichos derechos; no hay contingencias relacionadas con los mismos.

17. Hechos posteriores al cierre

Los administradores de la sociedad no conoce ningún otro acontecimiento ocurrido con posterioridad al 31 de diciembre de 2011 y hasta la fecha de formulación de estas cuentas anuales que pudiera afectar de forma significativa a dichas cuentas o debiera ser recogido en las mismas para una comprensión adecuada.

18. Operaciones con partes vinculadas

A efectos de la presentación de las cuentas anuales una parte se considera vinculada a otra cuando una de ellas o un conjunto que actúa en concierto, ejerce o tiene la posibilidad de ejercer directa o indirectamente o en virtud de pactos o acuerdos entre accionistas o partícipes, el control sobre otra o una influencia significativa en la toma de decisiones financieras y de explotación de la otra, análoga en el artículo 42 del Código de Comercio.

La información sobre operaciones con partes vinculadas a la sociedad, todas realizadas conforme a mercado, se recoge en los siguientes cuadros:

En 2011:

Operaciones con partes vinculadas en el ejercicio	Ventas de activos corrientes	Compras de activos corrientes
Jesus Cosio Sanchez	998,38 €	5.299,01 €
DFC France	59.379,85 €	0,00 €

Saldos con partes vinculadas en el ejercicio	Deudores Comerciales	Acreedores Comerciales	Otros activos financieros
Jesus Cosio Sanchez	233,76 €	300,95 €	0,00 €
Inversiones Norcen S.L.	0,00 €	0,00 €	104.632,42 €
DFC France	-7.064,81 €	0,00 €	39.181,19 €

En 2010:

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2011

Operaciones con partes vinculadas en el ejercicio	Ventas de activos corrientes	Compras de activos corrientes
Jesus Cosio Sanchez	2.105,58 €	1.809,69 €
Inversiones Norcen, S.L.		343.434,86 €

Saldos con partes vinculadas en el ejercicio	Deudores Comerciales	Acreedores Comerciales	Otros activos financieros
Jesus Cosio Sanchez	901,40 €	3.014,37 €	0,00 €
Inversiones Norcen, S.L.			69.671,28 €

Los importes recibidos por el personal de alta dirección y por los órganos de administración de la sociedad son los siguientes:

Importes recibidos por el personal de alta dirección		
	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010
1. Sueldos, dietas y otras remuneraciones	36.137,80	36.783,91
Importes recibidos por los miembros de los órganos de administración		
	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010
1. Sueldos, dietas y otras remuneraciones	64.180,71	38.551,82

En cumplimiento de lo establecido en la Ley 26/2003, de 17 de julio, por la que se modifica la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores y el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, aprobado por el Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de julio, con el fin de reforzar la transparencia se comunica que no hay participaciones efectivas que los Administradores como las personas vinculadas, posean directa e indirectamente, ni se ejercen cargos y funciones al 31 de diciembre de 2011, en sociedades con el mismo, análogo o complementario genero de actividad que la desarrollada por la Sociedad.

Los administradores no han informado de ninguna situación de conflicto, directo o indirecto, que pudieran tener con la Sociedad, tal y como establece el artículo 229.1 de la Ley de Sociedades de Capital.

19. Otra información

El número medio de personas empleadas en el curso del ejercicio, expresado por categorías, es el siguiente:

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2011

a) Número medio de personas empleadas en el curso del ejercicio, por categorías		
	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010
Altos directivos	3,00	3,00
Resto de personal directivo	2,00	3,00
Técnicos y profesionales científicos e intelectuales y de apoyo	4,00	2,00
Empleados de tipo administrativo	6,00	6,00
Comerciales, vendedores y similares	5,00	5,00
Resto de personal cualificado	2,00	2,00
Trabajadores no cualificados	2,00	2,00
Total empleo medio	24,00	23,00

La distribución por sexos al término del ejercicio del personal de la sociedad, desglosado por categorías y niveles es el siguiente:

b) Distribución del personal de la sociedad al término del ejercicio, por categorías y sexos						
	Total		Hombres		Mujeres	
	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010
Consejeros	2,00	2,00	2,00	2,00	0,00	0,00
Altos directivos (no consejeros)	1,00	1,00	1,00	1,00	0,00	0,00
Resto de personal de dirección de las empresas	2,00	3,00	2,00	2,00	0,00	1,00
Técnicos y profesionales científicos e intelectuales y de apoyo	4,00	2,00	4,00	2,00	0,00	0,00
Empleados de tipo administrativo	6,00	6,00	1,00	1,00	5,00	5,00
Comerciales, vendedores y similares	5,00	5,00	5,00	5,00	0,00	0,00
Resto de personal cualificado	2,00	2,00	1,00	2,00	1,00	0,00
Trabajadores no cualificados	2,00	2,00	2,00	2,00	0,00	0,00
Total personal al término del ejercicio	24,00	23,00	18,00	17,00	6,00	6,00

c) Honorarios del auditor en el ejercicio (1)		
	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010
Honorarios cargados por auditoría de cuentas	6.617,00	6.500,00
Total	6.617,00	6.500,00

(1) No incluye honorarios cargados por otras empresas del mismo grupo al que pertenece el auditor de cuentas, o a cualquier empresa con la que el auditor esté vinculado por control, propiedad común o gestión.

Personal Grand Technology, S.A.U.

EJERCICIO 2011

20. Información segmentada

a) Cifra de negocios por categoría de actividades:			
Descripción de la actividad:	Código CNAE	Cifra de negocios	
		Ejercicio 2011	Ejercicio 2010
FABRICACION Y RECEPTORES DE RADIO, TV Y SONIDO.	3.551	14.362.855,86	12.169.284,39
Total		14.362.855,86	12.169.284,39

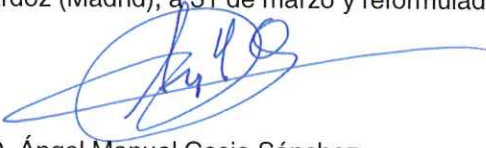
b) Cifra de negocios por mercados geográficos:		
Descripción del mercado geográfico	Cifra de negocios	
	Ejercicio 2011	Ejercicio 2010
Nacional, total:	11.877.664,60	11.941.642,31
FABRICACION Y RECEPTORES DE RADIO, TV Y SONIDO.	11.877.664,60	11.941.642,31
Resto Unión Europea, total:	2.417.841,08	103.510,74
FABRICACION Y RECEPTORES DE RADIO, TV Y SONIDO.	2.417.841,08	103.510,74
Resto del mundo, total:	67.350,18	124.131,34
FABRICACION Y RECEPTORES DE RADIO, TV Y SONIDO.	67.350,18	124.131,34
Total	14.362.855,86	12.169.284,39

21. Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores. Disposición adicional tercera. "Deber de información" de la ley 15/2010 de 5 de Julio.

No hay saldos pendientes de pago a los proveedores que al cierre del ejercicio 2011 acumulen un aplazamiento superior al plazo legal de pago de 85 días, ni los hubo al cierre del ejercicio 2010.

En el ejercicio 2011 todos los pagos a proveedores se han hecho dentro del plazo máximo legal.

Cuentas formuladas en Torrejón de Ardoz (Madrid), a 31 de marzo y reformuladas a 29 de junio de 2012.


D. Ángel Manuel Cosío Sánchez


D. Enrique Cosío Sánchez
En representación de Inversiones Norcen, S.L.

Personal Grand Technology, S.A.U.

INFORME DE GESTIÓN

AÑO 2011

1. SITUACIÓN Y EVOLUCIÓN DE LA SOCIEDAD

- . La sociedad ha tenido una evolución favorable de su negocio desde su creación.
- . Los indicadores clave de resultados, tanto financieros como no financieros, son los siguientes:

	2010	2011	Evolución
Importe neto de la cifra de negocios	12.169.284,39	14.362.855,86	
Variación importe neto de la cifra de negocios		2.193.571,47	18%
Resultados de explotación	593.160,03	1.036.006,05	75%
Resultados financieros	-125.769,42	-484.820,07	285%
Resultado antes de impuestos	467.390,61	551.185,98	18%
Resultado del ejercicio	326.886,96	385.830,18	18%

- . La sociedad se encuentra completamente consolidada, con un patrimonio neto de 1.797.142,59 euros.
- . La sociedad ha mejorado su cifra de negocios en un 18%. Diversificando su venta por sectores de manera más equilibrada y la introducción de nuevas líneas de productos, y se espera, como mínimo, un afianzamiento de esta tendencia, cuando no un aumento, reto para el futuro próximo.

2. ACONTECIMIENTOS IMPORTANTES PARA LA SOCIEDAD OCURRIDOS DESPUÉS DEL CIERRE DEL EJERCICIO

- . A la fecha actual no se ha producido ningún hecho posterior que incida o modifique significativamente la información contenida en la memoria de la sociedad.

3. INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO

- . La sociedad dispone de un departamento de I+D.

4. ACCIONES PROPIAS

- . Durante el ejercicio de 2011, la sociedad no ha adquirido acciones propias, ni tiene previsto adquirirlas.

5. RIESGOS E INCERTIDUMBRES

- . La sociedad no se enfrenta a incertidumbres sobre su futuro ni observa que se puedan producir riesgos en su actividad.
- . La empresa tiene disponible suficiente en las líneas de crédito y préstamos que tiene concedidos para cubrir la demanda de financiación que implica la evolución normal del negocio. No se prevé una variación en las políticas de gestión del riesgo financiero de la sociedad, ni se considera que la empresa esté sometida a riesgos de precio, de crédito, de liquidez y de flujo de caja.

6. MEDIO AMBIENTE

- La sociedad no ha llevado a cabo actuaciones medioambientales de especial mención. Tampoco tiene conocimiento de posibles contingencias relacionadas con este aspecto.

Informe de gestión formulado en Torrejón de Ardoz (Madrid) a 31 de marzo y reformulado el 29 de junio de 2012



NPG TECHNOLOGY, S.L.

**INFORME DE AUDITORIA INDEPENDIENTE DE LAS
CUENTAS ANUALES POR EL AÑO TERMINADO EL
31 DE DICIEMBRE DE 2012**



INFORME DE AUDITORIA INDEPENDIENTE DE LAS CUENTAS ANUALES

A los socios de **NPG TECHNOLOGY, S.L.:**

Hemos auditado las cuentas anuales de **NPG TECHNOLOGY, S.L.** que comprenden el balance al **31 de diciembre de 2012**, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha. Los administradores son responsables de la formulación de las cuentas anuales de la sociedad, de acuerdo con el marco normativo de información financiera aplicable a la entidad (que se identifica en la nota 2.1 de la memoria adjunta) y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo. Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre las citadas cuentas anuales en su conjunto, basada en el trabajo realizado. Excepto por la salvedad mencionada en el párrafo siguiente, el trabajo se ha realizado de acuerdo con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, que requiere el examen, mediante la realización de pruebas selectivas, de la evidencia justificativa de las cuentas anuales y la evaluación de si su presentación, los principios y criterios contables utilizados y las estimaciones realizadas, están de acuerdo con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación.

Como se indica en la nota 8.1.4 b) de la memoria, al 31 de diciembre de 2012 existen inversiones financieras permanentes en empresas del grupo por un valor contable de 1.135.322,10 euros, de las que no hemos dispuesto de información financiera. Por lo anterior, no puede determinarse objetivamente el valor contable presentado en las cuentas anuales ni si de esa información hubieran podido desprenderse hechos significativos que debieran ser desglosados en las cuentas anuales adjuntas.

Adicionalmente, en la memoria adjunta no se ha incluido toda la información requerida por la normativa contable vigente respecto de las inversiones en las empresas del grupo.

En nuestra opinión, excepto por los efectos de aquellos ajustes que podrían haberse considerado necesarios si hubiéramos podido verificar las cuentas anuales auditadas de las sociedades participadas, y excepto por los efectos de la salvedad del párrafo anterior, las cuentas anuales del ejercicio 2012 adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de **NPG TECHNOLOGY, S.L.** al **31 de diciembre de 2012** así como de los resultados de sus operaciones y de sus flujos de efectivo correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.

El informe de gestión adjunto del ejercicio **2012** contiene las explicaciones que los administradores consideran oportunas sobre la situación de la sociedad, la evolución de sus negocios y sobre otros asuntos y no forma parte integrante de las cuentas anuales. Hemos verificado que la información contable que contiene el citado informe de gestión concuerda con la de las cuentas anuales del ejercicio **2012**. Nuestro trabajo como auditores se limita a la verificación del informe de gestión con el alcance mencionado en este mismo párrafo y no incluye la revisión de información distinta de la obtenida a partir de los registros contables de la sociedad.

Madrid, 27 de mayo de 2013

HERLAG MARTIN, S.L.P.
ROAC SO556

NPG Technology, S.L.

EJERCICIO 2012

CUENTAS ANUALES

Balance
31 de diciembre de 2011 y 2012
(expresado en euros)

ACTIVO	NOTAS de la MEMORIA	31/12/2012	31/12/2011
A- ACTIVO NO CORRIENTE		4.049.732,41	2.422.602,23
I. Inmovilizado intangible.	4,1 y 6	141.293,77	53.638,47
3. Patentes, licencias, marcas y similares.		0,00	5,81
5. Aplicaciones informáticas.		32.029,98	53.632,66
6. Investigación.		109.263,79	0,00
II. Inmovilizado material.	4,2 y 5	2.753.259,27	2.363.232,86
1. Terrenos y construcciones.		1.572.408,86	1.500.620,24
2. Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material.		1.180.850,41	862.612,62
IV. Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	4,5 y 8	1.135.322,10	0,00
1. Instrumentos de patrimonio.		1.135.322,10	0,00
V. Inversiones financieras a largo plazo.	4,5 y 8	13.730,90	5.730,90
5. Otros activos financieros.		13.730,90	5.730,90
VI. Activos por impuesto diferido.	4,8 y 11	6.126,37	0,00
B- ACTIVO CORRIENTE		7.167.197,57	7.211.630,91
II. Existencias.	4,6 y 10	2.944.186,15	4.061.123,88
1. Comerciales.		2.691.922,97	3.319.807,52
6. Anticipos a proveedores		252.263,18	741.316,36
III. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar.	4,5 y 8	3.795.932,66	2.592.537,54
1. Clientes por ventas y prestaciones de servicios		1.795.706,97	2.592.537,49
<i>b) Clientes por ventas y prestaciones de servicio a corto plazo</i>		1.795.706,97	2.592.537,49
2. Clientes, empresas del grupo y asociadas.		1.973.408,94	0,00
3. Deudores varios.		24.388,58	0,00
6. Otros créditos con las Administraciones Públicas.		2.428,17	0,05
V. Inversiones financieras a corto plazo.	4,5 y 8	112.658,78	143.813,61
5. Otros activos financieros.		112.658,78	143.813,61
VI. Periodificaciones a corto plazo.		8.343,40	0,00
VII. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes.		306.076,58	414.155,88
1. Tesorería.		306.076,58	414.155,88
TOTAL ACTIVO		11.216.929,98	9.634.233,14

PATRIMONIO NETO Y PASIVO	NOTAS de la MEMORIA	31/12/2012	31/12/2011
A- PATRIMONIO NETO		3.212.796,77	1.797.142,59
A-1) Fondos propios	4,5 y 9	3.212.796,77	1.797.142,59
I. Capital		428.980,00	210.200,00
1. Capital escriturado.		428.980,00	210.200,00
II. Prima de emisión.		916.542,10	0,00
III. Reservas.		1.488.603,13	1.201.112,41
1. Legal y estatutarias.		42.040,00	42.040,00
2. Otras reservas.		1.446.563,13	1.159.072,41
VII. Resultado del ejercicio.		378.671,54	385.830,18
B) PASIVO NO CORRIENTE		1.771.650,10	1.319.968,92
II Deudas a largo plazo.	4,5 y 8	1.606.803,18	1.166.403,35
2. Deudas con entidades de crédito.		1.480.613,85	1.061.221,40
3. Acreedores por arrendamiento financiero.		126.189,33	105.181,95
IV. Pasivos por impuesto diferido.	4,8 y 11	164.846,92	153.565,57
C) PASIVO CORRIENTE		6.232.483,11	6.517.121,63
II. Provisiones a corto plazo.		31.740,28	0,00
III. Deudas a corto plazo.	4,5 y 8	3.247.411,42	2.844.436,03
2. Deudas con entidades de crédito.		3.195.308,64	2.803.319,90
3. Acreedores por arrendamiento financiero.		60.674,98	38.103,85
5. Otros pasivos financieros.		(8.572,20)	3.012,28
V. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar.		2.953.331,41	3.672.685,60
1. Proveedores	4,5 y 8	967.051,22	1.856.274,79
<i>b) Proveedores a corto plazo</i>	4,5 y 8	967.051,22	1.856.274,79
3. Acreedores varios.	4,5 y 8	951.915,81	272.180,63
4. Personal (remuneraciones pendientes de pago).	4,5 y 8	35.845,39	0,00
5. Pasivos por impuesto corriente	4,8 y 11	115.009,54	8.118,02
6. Otras deudas con las Administraciones Públicas.	4,8 y 11	231.986,77	125.991,08
7. Anticipos de clientes.		651.522,68	1.410.121,08
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO		11.216.929,98	9.634.233,14

NPG Technology, S.L.
EJERCICIO 2012

Cuenta de Pérdidas y Ganancias
31 de diciembre de 2011 y 2012
(expresado en euros)

	Nota	31/12/2012	31/12/2011
A) OPERACIONES CONTINUADAS			
1. Importe neto de la cifra de negocios.	20	14.414.560,23	14.362.855,86
a) Ventas.		14.414.560,23	14.362.855,86
2. Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación.		0,00	161.389,29
3. Trabajos realizados por la empresa para su activo.		109.306,55	0,00
4. Aprovisionamientos.		(9.539.845,88)	(9.666.258,18)
a) Consumo de mercaderías.	12	(8.732.228,66)	(9.666.258,18)
c) Trabajos realizados por otras empresas.		(807.617,22)	0,00
6. Gastos de personal.		(776.441,89)	(640.480,62)
a) Sueldos, salarios y asimilados.		(608.804,44)	(505.131,67)
b) Cargas sociales.	12	(167.637,45)	(135.348,95)
7. Otros gastos de explotación.		(2.931.540,92)	(3.032.320,54)
a) Servicios exteriores.		(2.905.109,88)	(2.962.480,09)
b) Tributos.		(24.831,04)	(37.517,91)
c) Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales.		0,00	(30.822,54)
d) Otros gastos de gestión corriente.		(1.600,00)	(1.500,00)
8. Amortización del inmovilizado.	5 y 6	(222.276,68)	(156.874,53)
13. Otros resultados.	12	(18.809,35)	7.694,77
A.1) RESULTADOS DE EXPLOTACIÓN (1+2+3+4+5+6+7+8+9+10+11+12+13)		1.034.952,06	1.036.006,05
14. Ingresos financieros.	8,1,2	5.800,02	433,70
b) De valores negociables y otros instrumentos financieros.		5.800,02	433,70
b ₁) De empresas del grupo y asociadas.		0,00	12,59
b ₂) De terceros.		5.800,02	421,11
15. Gastos financieros.	8,1,2	(448.253,80)	(397.059,77)
a) Por deudas con empresas del grupo y asociadas.		(253.295,22)	(223.255,11)
b) Por deudas con terceros.		(194.958,58)	(173.804,66)
17. Diferencias de cambio.	8,1,2	(90.136,74)	(88.194,00)
A.2) RESULTADO FINANCIERO (14+15+16+17+18+19)	8,1,2	(532.590,52)	(484.820,07)
A.3) RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS (A.1+A.2)	11	502.361,54	551.185,98
20. Impuesto sobre beneficios.	4,8 y 11	(123.690,00)	(165.355,80)
A.4) RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS (A.3+20)		378.671,54	385.830,18
A.5) RESULTADO DEL EJERCICIO (A.4+21)	3	378.671,54	385.830,18

Estado de cambios en el patrimonio neto
31 de diciembre de 2011 y 2012

(expresado en euros)

A) ESTADO DE INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS

	Notas en la memoria	31/12/2012	31/12/2011
A) Resultado de la cuenta de pérdidas y ganancias		378.671,54	385.830,18
TOTAL DE INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS (A + B + C)		378.671,54	385.830,18

NPG Technology, S.L.
EJERCICIO 2012

Estado de cambios en el patrimonio neto
31 de diciembre de 2011 y 2012
(expresado en euros)

B) ESTADO TOTAL DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO

	Capital		Prima de emisión	Reservas	Resultado del ejercicio	TOTAL
	Escriturado					
B. SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2011	210.200,00		0,00	874.225,45	326.886,96	1.411.312,41
I. Total ingresos y gastos reconocidos.					385.830,18	385.830,18
III. Otras variaciones del patrimonio neto.				326.886,96	-326.886,96	0,00
C. SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2011	210.200,00		0,00	1.201.112,41	385.830,18	1.797.142,59
D. SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2012	210.200,00		0,00	1.201.112,41	385.830,18	1.797.142,59
I. Total ingresos y gastos reconocidos.					378.671,54	378.671,54
II. Operaciones con socios o propietarios.	218.780,00		916.542,10	0,00		1.135.322,10
1. Aumentos de capital.	218.780,00		916.542,10			1.135.322,10
III. Otras variaciones del patrimonio neto.				287.490,72	-385.830,18	-98.339,46
C. SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2012	428.980,00		916.542,10	1.488.603,13	378.671,54	3.212.796,77

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO
31 de diciembre de 2011 y 2012

(expresado en euros)

	NOTAS	31/12/2012	31/12/2011
A) FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN			
1. Resultado del ejercicio antes de impuestos.		502.361,54	551.185,98
2. Ajustes del resultado.		754.867,20	672.559,83
a) Amortización del inmovilizado (+).		222.276,68	156.917,22
b) Correcciones valorativas por deterioro (+/-).		0,00	30.822,54
g) Ingresos financieros (-).		(5.800,02)	(433,70)
h) Gastos financieros (+).		448.253,80	397.059,77
i) Diferencias de cambio (+/-).		90.136,74	88.194,00
3. Cambios en el capital corriente.		(880.754,16)	65.242,47
a) Existencias (+/-).		1.116.937,73	(1.118.220,90)
b) Deudores y otras cuentas para cobrar (+/-).		(1.269.994,30)	(826.142,89)
c) Otros activos corrientes (+/-).		(8.343,40)	0,00
d) Acreedores y otras cuentas para pagar (+/-).		(719.354,19)	2.009.606,26
4. Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación.		(656.280,52)	(650.175,87)
a) Pagos de intereses (-).		(417.050,88)	(354.901,86)
c) Cobros de intereses (+).		0,00	12,59
d) Cobros (pagos) por impuesto sobre beneficios (+/-).		(123.690,00)	(165.355,80)
e) Otros pagos (cobros) (+/-).		(115.539,64)	(129.930,80)
5. Flujos de efectivo de las actividades de explotación (1 + 2 + 3 + 4)		(279.805,94)	638.812,41
B) FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN			
6. Pagos por inversiones (-).		(1.841.406,86)	(788.392,04)
a) Empresas del grupo y asociadas		(1.135.322,10)	0,00
b) Inmovilizado intangible.		(111.745,55)	(45.527,89)
c) Inmovilizado material.		(588.212,84)	(687.601,25)
e) Otros activos financieros.		0,00	(55.262,90)
h) Otros activos		(6.126,37)	0,00
7. Cobros por desinversiones (+).		23.154,83	0,00
e) Otros activos financieros		23.154,83	0,00
8. Flujos de efectivo de las actividades de inversión (6 + 7)		(1.818.252,03)	(788.392,04)
C) FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN			
9. Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio.		1.135.322,10	0,00
a) Emisión de instrumentos de patrimonio (+).		1.135.322,10	0,00
10. Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero.		854.656,57	249.740,94
a) Emisión.		854.656,57	249.740,94
2. Deudas con entidades de crédito (+).		811.381,19	64.178,11
5. Otras deudas (+)		43.275,38	185.562,83
12. Flujos de efectivo de las actividades de financiación (9 + 10 + 11)		1.989.978,67	249.740,94
E) AUMENTO/DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES (5+8+12+D)			
		(108.079,30)	100.161,31
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio.		414.155,88	313.994,57
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio.		306.076,58	414.155,88

MEMORIA

1. Actividad de la empresa

PERSONAL GRAND TECHNOLOGY S.A. se constituyó como sociedad anónima el 7 de noviembre de 2001, bajo la forma de Sociedad de Responsabilidad Limitada, transformándose a Sociedad Anónima con fecha 1 de febrero de 2002. El 25 de julio de 2012 se eleva a público el acuerdo de 30 de junio de 2012 por el cual se transforma la sociedad PERSONAL GRAND TECHNOLOGY, S.A.U. en Sociedad de Responsabilidad Limitada y se modifica la denominación social, que en lo sucesivo será NPG TECHNOLOGY, S.L.

Está inscrita en el Registro Mercantil de Madrid, folio 52, tomo 17.033 del archivo, libro 0, sección 8, hoja M-291.428.

Se le aplica la Ley de Sociedades de Capital (vigente desde el 1 de septiembre de 2010), cuyo texto refundido se aprobó por Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de julio, Código de Comercio y disposiciones complementarias.

Su domicilio social hasta el 9 de marzo de 2011 se encontraba en la calle Tormes nº 9 de Mejorada del Campo, en Madrid, y en dicha fecha cambió a la calle Ecuador, 14 de Torrejón de Ardoz, en Madrid. Su número de identificación fiscal A83138289.

Constituye su objeto social el comercio mayor y menor de productos electrónicos, informáticos y de telecomunicaciones, así como la fabricación y el montaje de productos electrónicos.

La sociedad posee el 100% de las sociedades que se indican en la nota 8.1.4 b) de esta memoria. La sociedad no está obligada a presentar cuentas anuales consolidadas e informe de gestión consolidados, ya que se acoge a la dispensa de obligación de consolidar en función del tamaño de los grupos de sociedades.

La moneda funcional con la que opera la empresa es el euro. Para la formulación de los estados financieros en euros se han seguido los criterios establecidos en el Plan General Contable tal y como figura en el apartado 4. Normas de registro y valoración.

2. Bases de presentación de las cuentas anuales

2.1. Imagen fiel.

Las cuentas anuales del ejercicio 2012 adjuntas han sido formuladas por los administradores a partir de los registros contables de la sociedad a 31 de diciembre de 2012 y en ellas se han aplicado los principios contables y criterios de valoración recogidos en el Real Decreto 1514/2007, por el que se aprueba el Plan General de Contabilidad y el resto de disposiciones legales vigentes en materia contable, y muestran la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de la sociedad, así como la veracidad de los flujos incorporados en el estado de flujos de efectivo.

No existen razones excepcionales por las que, para mostrar la imagen fiel, no se hayan aplicado disposiciones legales en materia contable.

Las cuentas anuales del ejercicio anterior fueron aprobadas por la Junta General Ordinaria el 30 de junio de 2012.

Las cuentas anuales adjuntas se someterán a la aprobación por la Junta General Ordinaria de Accionistas, estimándose que serán aprobadas sin modificación alguna.

2.2. Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre.

La sociedad ha elaborado sus estados financieros bajo el principio de empresa en funcionamiento, sin que exista ningún tipo de riesgo importante que pueda suponer cambios significativos en el valor de los activos o pasivos en el ejercicio siguiente.

En las cuentas anuales adjuntas se han utilizado ocasionalmente estimaciones realizadas por la dirección de la sociedad para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ella.

Es posible que, a pesar de que estas estimaciones se realizaron en función de la mejor información disponible a la fecha de formulación de estas cuentas anuales sobre los hechos analizados, se produzcan acontecimientos en el futuro que obliguen a modificarlas, al alza o a la baja, en próximos ejercicios, lo que se haría de forma prospectiva reconociendo los efectos del cambio de estimación en las correspondientes cuentas de pérdidas y ganancias futuras.

2.3. Comparación de la información.

De acuerdo con la legislación mercantil vigente los administradores presentan, a efectos comparativos, con cada una de las partidas del balance, de la cuenta de pérdidas y ganancias, del estado de cambios en el patrimonio neto y del estado de flujos de efectivo, además de las cifras del ejercicio 2012, las del ejercicio anterior, que han sido obtenidas mediante la aplicación del Plan General de Contabilidad aprobado por el Real Decreto 1514/2007. Asimismo, la información contenida en esta memoria referida al ejercicio 2012 se presenta, a efectos comparativos, con la información del ejercicio 2011.

2.4. Agrupación de partidas.

Las cuentas anuales no tienen ninguna partida que haya sido objeto de agrupación en el balance, en la cuenta de pérdidas y ganancias, en el estado de cambios en el patrimonio neto o en el estado de flujos de efectivo.

2.5. Cambios en criterios contables.

Durante el ejercicio 2012 no se han producido cambios significativos de criterios contables respecto a los criterios aplicados en el ejercicio anterior.

2.6. Corrección de errores.

Las cuentas anuales del ejercicio 2012 no incluyen ajustes realizados como consecuencia de errores detectados en el ejercicio.

2.8. Importancia relativa

Al determinar la información a desglosar en la presente memoria sobre las diferentes partidas de los estados financieros u otros asuntos, la Sociedad, de acuerdo con el Marco Conceptual del Plan General de Contabilidad, ha tenido en cuenta la importancia relativa en relación con las cuentas anuales del ejercicio 2012.

3. Aplicación de resultados

La propuesta de distribución del resultado obtenido en el ejercicio 2012, formulada por los administradores para ser sometida a la aprobación de la Junta General de accionistas es la que se muestra a continuación:

BASE DE REPARTO	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011
Saldo de la cuenta de pérdidas y ganancias	378.671,54	385.830,18
TOTAL BASE DE REPARTO = TOTAL APLICACIÓN	378.671,54	385.830,18

APLICACIÓN A	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011
Reserva legal	37.867,15	0,00
Reservas voluntarias	340.804,39	385.830,18
TOTAL APLICACIÓN = TOTAL BASE DE REPARTO	378.671,54	385.830,18

4. Normas de registro y valoración

4.1. Inmovilizado intangible.

El inmovilizado intangible se valora inicialmente por su coste, ya sea éste el precio de adquisición o el coste de producción. Después del reconocimiento inicial, el inmovilizado intangible se valora por su coste, menos la amortización acumulada y, en su caso, el importe acumulado de las correcciones por deterioro registradas.

Para cada inmovilizado intangible se analiza y determina si la vida útil es definida o indefinida. Los activos intangibles que tienen vida útil definida se amortizan sistemáticamente en función de la vida útil estimada de los mismos y de su valor residual. Los métodos y periodos de amortización aplicados son revisados en cada cierre de ejercicio y, si procede, ajustados de forma prospectiva. No existe ningún inmovilizado intangible con vida útil indefinida.

a) Patentes, Licencias, marcas y similares

Se valoran al precio de adquisición o coste de producción. Se amortizan en función de los años de vida útil estimada, aplicando el coeficiente del 10%.

b) Aplicaciones informáticas

Se valoran al precio de adquisición o coste de producción. La cuenta de aplicaciones informáticas recoge el importe satisfecho por la sociedad para la adquisición de diferentes programas necesarios para el ejercicio de su actividad. Las aplicaciones informáticas se amortizan al 33%.

c) Gastos de Investigación y desarrollo

Se valoran al precio de adquisición o coste de producción. Se amortizan en función de los años de vida útil estimada, aplicando el coeficiente del 20%.

En el ejercicio, se han activado en el epígrafe de Gastos de investigación del inmovilizado intangible 109.306,55 euros que obedecen a los gastos incurridos en el desarrollo del proyecto de I+D "Proyecto Portal NPG para Smart TV".

d) Deterioro de valor de inmovilizado intangible

Al cierre del ejercicio o siempre que existan indicios de pérdidas de valor, la sociedad revisa los importes en libros de sus activos intangibles para determinar si existen indicios de que dichos activos hayan sufrido una pérdida por deterioro de valor. Si existe cualquier indicio, el importe recuperable del activo se calcula con el objeto de determinar el alcance de la pérdida por deterioro de valor, si la hubiera. En caso de que el activo no genere flujos de efectivo por sí mismo que sean independientes de otros activos, la sociedad calcula el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece el activo.

El importe recuperable es el valor superior entre el valor razonable menos el coste de venta y el valor en uso.

En el ejercicio 2012 la sociedad no ha registrado pérdidas por deterioro del inmovilizado intangible.

4.2. Inmovilizado material.

Se valora a su precio de adquisición o a su coste de producción que incluye, además del importe facturado después de deducir cualquier descuento o rebaja en el precio, todos los gastos adicionales y directamente relacionados que se produzcan hasta su puesta en funcionamiento, como los gastos de explanación y derribo, transporte, seguros, instalación, montaje y otros similares.

Se registra la pérdida por deterioro del valor de un elemento del inmovilizado material cuando su valor neto contable supere a su importe recuperable, entendiendo éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y su valor en uso. Los Administradores de la Sociedad consideran que el valor contable de los activos no supera el valor recuperable de los mismos.

Los gastos realizados durante el ejercicio con motivo de las obras y trabajos efectuados por la sociedad se cargan en las cuentas de gastos que correspondan. Los costes de ampliación o mejora que dan lugar a un aumento de la capacidad productiva o a un alargamiento de la vida útil de los bienes son

incorporados al activo como mayor valor del mismo. Las cuentas del inmovilizado material en curso se cargan por el importe de dichos gastos, con abono a la partida de ingresos que recoge los trabajos realizados por la sociedad para sí misma.

La amortización de los elementos del inmovilizado material se realiza, desde el momento en el que están disponibles para su puesta en funcionamiento, de forma lineal durante su vida útil estimada estimando un valor residual nulo, en función de los siguientes años de vida útil:

Elementos	Amortización anual
Construcciones	3%
Instalaciones técnicas	12%
Maquinaria	12%
Utillaje	30%
Otras Instalaciones	8%-12%
Mobiliario	10%
Equipos para procesos de información	25%
Elementos de Transporte	10%
Otro inmovilizado	10%

4.3. Inversiones inmobiliarias.

La sociedad no posee inversiones inmobiliarias.

4.4. Arrendamientos.

Los arrendamientos se clasifican como arrendamientos financieros siempre que de las condiciones de los mismos se deduzca que se transfieren al arrendatario sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo objeto del contrato. Los demás arrendamientos se clasifican como arrendamientos operativos.

El inmovilizado que ha sido adquirido mediante arrendamiento financiero se registra como activo contra un pasivo por el mismo importe, que es el menor entre el valor razonable del activo arrendado y el valor actual al inicio del arrendamiento, al tipo de interés implícito del contrato, de los pagos mínimos acordados, incluida la opción de compra si no hay duda sobre su ejercicio y cualquier importe garantizado, y excluyendo las cuotas contingentes, el coste de los servicios y los impuestos repercutibles a la sociedad. Los activos registrados por este tipo de operaciones se amortizan con criterios similares a los aplicados al conjunto de los activos materiales, atendiendo a su naturaleza. Los contratos de arrendamiento financiero han sido incorporados directamente como activo de la sociedad y se hace figurar en el pasivo la deuda existente con el acreedor. Los intereses se incorporan directamente como gastos a medida que se van liquidando las cuotas correspondientes.

En las operaciones de arrendamiento operativo, la propiedad del bien arrendado y sustancialmente todos los riesgos y ventajas que recaen sobre el bien, permanecen en el arrendador. Cuando la sociedad actúa como arrendatario, los gastos del arrendamiento se cargan linealmente a la cuenta de pérdidas y ganancias en función de los acuerdos y de la vida del contrato. Los ingresos derivados de los arrendamientos operativos se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se devengan. Los costes directos imputables al contrato se incluyen como mayor valor del activo arrendado y se reconocen como gasto durante el plazo del contrato, aplicando el mismo criterio utilizado para el reconocimiento de los ingresos del arrendamiento.

4.5. Instrumentos financieros.

La sociedad tiene registrados en el capítulo de instrumentos financieros aquellos contratos que dan lugar a un activo financiero en una empresa y, simultáneamente, a un pasivo financiero o a un

instrumento de patrimonio en otra empresa. Se consideran, por tanto instrumentos financieros, los siguientes.

a) Activos financieros:

- Efectivo y otros activos líquidos equivalentes,
- Créditos por operaciones comerciales: clientes y deudores varios,
- Créditos a terceros: tales como los préstamos y créditos financieros concedidos, incluidos los surgidos de la venta de activos no corrientes,
- Valores representativos de deuda de otras empresas adquiridos: tales como las obligaciones, bonos y pagarés,
- Instrumentos de patrimonio de otras empresas adquiridos: acciones, participaciones en instituciones de inversión colectiva y otros instrumentos de patrimonio,
- Derivados con valoración favorable para la empresa: entre ellos, futuros, opciones, permutas financieras y compraventa de moneda extranjera a plazo, y
- Otros activos financieros: tales como depósitos en entidades de crédito, anticipos y créditos al personal, fianzas y depósitos constituidos, dividendos a cobrar y desembolsos exigidos sobre instrumentos de patrimonio propio.

b) Pasivos financieros:

- Débitos por operaciones comerciales: proveedores y acreedores varios,
- Deudas con entidades de crédito,
- Obligaciones y otros valores negociables emitidos: tales como bonos y pagarés,
- Derivados con valoración desfavorable para la empresa: entre ellos, futuros, opciones, permutas financieras y compraventa de moneda extranjera a plazo,
- Deudas con características especiales, y
- Otros pasivos financieros: deudas con terceros, tales como los préstamos y créditos financieros recibidos de personas o empresas que no sean entidades de crédito incluidos los surgidos en la compra de activos no corrientes, fianzas y depósitos recibidos y desembolsos exigidos por terceros sobre participaciones.

c) Instrumentos de patrimonio propio:

- Todos los instrumentos financieros que se incluyen dentro de los fondos propios, tal como las acciones ordinarias emitidas.

4.5.1. Inversiones financieras

- Préstamos y cuentas por cobrar: se registran a su coste amortizado, correspondiendo al efectivo entregado, menos las devoluciones del principal efectuadas, más los intereses devengados no cobrados en el caso de los préstamos, y al valor actual de la contraprestación realizada en el caso de las cuentas por cobrar. La Sociedad registra las correspondientes provisiones por la diferencia existente entre el importe a recuperar de las cuentas por cobrar y el valor en libros por el que se encuentran registradas.
- Inversiones mantenidas hasta su vencimiento: aquellos valores representativos de deuda, con una fecha de vencimiento fijada, cobros de cuantía determinada o determinable, que se negocien en un mercado activo y que la Sociedad tiene intención y capacidad de conservar hasta su vencimiento. Se contabilizan a su coste amortizado.
- Activos financieros registrados a valor razonable con cambios en resultados

La Sociedad clasifica los activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias en el momento de su reconocimiento inicial sólo si:

- con ello se elimina o reduce significativamente la no correlación contable entre activos y pasivos financieros o
- el rendimiento de un grupo de activos financieros, pasivos financieros o de ambos, se gestiona y evalúa según el criterio de valor razonable, de acuerdo con la estrategia documentada de inversión o de gestión del riesgo de la Sociedad.

También se clasifican en esta categoría los activos y pasivos financieros con derivados implícitos, que son tratados como instrumentos financieros híbridos, bien porque han sido designados como tales por la Sociedad o debido a que no se puede valorar el componente del derivado con fiabilidad en la fecha adquisición o en una fecha posterior. Los activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias se valoran siguiendo los criterios establecidos para los activos y pasivos financieros mantenidos para negociar.

La Sociedad no reclasifica ningún activo o pasivo financiero de o a esta categoría mientras esté reconocido en el balance, salvo cuando proceda calificar el activo como inversión en empresas del grupo, asociadas o multigrupo.

- Inversiones disponibles para la venta: son el resto de inversiones que no entran dentro de las cuatro categorías anteriores, viniendo a corresponder casi a su totalidad a las inversiones financieras en capital, con una inversión inferior al 20%. Estas inversiones figuran en el balance adjunto por su valor razonable cuando es posible determinarlo de forma fiable. En el caso de participaciones en sociedades no cotizadas, normalmente el valor de mercado no es posible determinarlo de manera fiable por lo que, cuando se da esta circunstancia, se valoran por su coste de adquisición o por un importe inferior si existe evidencia de su deterioro.

Intereses y dividendos recibidos de activos financieros-

- Los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias. Los intereses se reconocen por el método del tipo de interés efectivo y los ingresos por dividendos procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio se reconocen cuando han surgido los derechos para la Sociedad a su percepción.
- En la valoración inicial de los activos financieros se registran de forma independiente, atendiendo a su vencimiento, el importe de los intereses explícitos devengados y no vencidos en dicho momento, así como el importe de los dividendos acordados por el órgano competente en el momento de la adquisición.

Baja de activos financieros-

- La Sociedad da de baja los activos financieros cuando expiran o se han cedido los derechos sobre los flujos de efectivo del correspondiente activo financiero y se han transferido sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad. En el caso concreto de cuentas a cobrar se entiende que este hecho se produce en general si se han transmitido los riesgos de insolvencia y mora.
- Cuando el activo financiero se da de baja la diferencia entre la contraprestación recibida neta de los costes de transacción atribuibles y el valor en libros del activo, más cualquier importe acumulado que se haya reconocido directamente en el patrimonio neto, determina la ganancia o pérdida surgida al dar de baja dicho activo, que forma parte del resultado del ejercicio en que ésta se produce.
- Por el contrario, la Sociedad no da de baja los activos financieros, y reconoce un pasivo financiero por un importe igual a la contraprestación recibida, en las cesiones de activos financieros en las que se retenga sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad.

4.5.2. Efectivo y otros medios líquidos equivalentes

- Bajo este epígrafe del balance adjunto se registra el efectivo en caja y bancos, depósitos a la vista y otras inversiones a corto plazo con vencimiento inferior a tres meses de alta liquidez que son rápidamente realizables en caja y que no tienen riesgo de cambios en su valor.

4.5.3. Pasivos financieros

- Los préstamos, obligaciones y similares se registran inicialmente por el importe recibido, neto de costes incurridos en la transacción. Los gastos financieros, incluidas las primas pagaderas en la liquidación o el reembolso y los costes de transacción, se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias según el criterio del devengo utilizando el método del interés efectivo. El importe devengado y no liquidado se añade al importe en libros del instrumento en la medida en que no se liquidan en el período en que se producen.
- Las cuentas a pagar se registran inicialmente a su coste de mercado y posteriormente son valoradas al coste amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectivo.

Fianzas entregadas

- Los depósitos o fianzas constituidas en garantía de determinadas obligaciones, se valoran por el importe efectivamente satisfecho, que no difiere significativamente de su valor razonable.

Valor razonable

- El valor razonable es el importe por el que puede ser intercambiado un activo o liquidado un pasivo, entre partes interesadas y debidamente informadas, que realicen una transacción en condiciones de independencia mutua.
- Con carácter general, en la valoración de instrumentos financieros valorados a valor razonable, la Sociedad calcula éste por referencia a un valor fiable de mercado, constituyendo el precio cotizado en un mercado activo la mejor referencia de dicho valor razonable. Para aquellos instrumentos respecto de los cuales no exista un mercado activo, el valor razonable se obtiene, en su caso, mediante la aplicación de modelos y técnicas de valoración.
- Se asume que el valor en libros de los créditos y débitos por operaciones comerciales se aproxima a su valor razonable.

4.6. Existencias.

Se valoran al precio de adquisición o coste de producción. El precio de adquisición es el importe facturado por el proveedor, deducidos los descuentos y los intereses incorporados al nominal de los débitos más los gastos adicionales para que las existencias se encuentren ubicados para su venta: transportes, aranceles, seguros y otros atribuibles a la adquisición. En cuanto al coste de producción, las existencias se valoran añadiendo al coste de adquisición de las materias primas y otras materias consumibles, los costes directamente imputables al producto y la parte que razonablemente corresponde los costes indirectamente imputables a los productos. Los impuestos indirectos que gravan las existencias sólo se incorporan al precio de adquisición o coste de producción cuando no son recuperables directamente de la Hacienda Pública.

Los bienes comprendidos en las existencias se valoran al precio de adquisición o al coste de producción. En concreto, el "stock" propio se valora a coste FIFO y el "stock" de pedidos de clientes se hace por coste específico.

Dado que las existencias de la sociedad no necesitan un periodo de tiempo superior a un año para estar en condiciones de ser vendidas, no se incluyen gastos financieros en el precio de adquisición o coste de producción.

Los anticipos a proveedores a cuenta de suministros futuros de existencias se valoran por su coste.

La valoración de los productos obsoletos, defectuosos o de lento movimiento se reduce a su posible valor de realización. Cuando el valor neto realizable de las existencias es inferior a su precio de adquisición o a su coste de producción, se efectúan las oportunas correcciones valorativas reconociéndolas como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias. Si dejan de existir las circunstancias que causaron la corrección del valor de las existencias, el importe de la corrección es objeto de reversión reconociéndolo como un ingreso en la cuenta de pérdidas y ganancias.

4.7. Transacciones en moneda extranjera.

Las operaciones realizadas en moneda extranjera se registran en la moneda funcional de la sociedad, euros, a los tipos de cambio vigentes en el momento de la transacción. Durante el ejercicio, las diferencias que se producen entre el tipo de cambio contabilizado y el que se encuentra en vigor a la fecha de cobro o de pago se registran como resultados financieros en la cuenta de resultados. La sociedad no ha cambiado en el ejercicio la moneda funcional, que es el euro.

Asimismo, al 31 de diciembre de cada año, se realiza al tipo de cambio de cierre la conversión de los saldos a cobrar o pagar con origen en moneda extranjera. Las diferencias de valoración producidas se registran como resultados financieros en la cuenta de resultados.

4.8. Impuestos sobre beneficios.

El gasto por impuesto corriente se determina mediante la suma del gasto por impuesto corriente y el impuesto diferido. El gasto por impuesto corriente se determina aplicando el tipo de gravamen vigente a la ganancia fiscal, y minorando el resultado así obtenido en el importe de las bonificaciones y deducciones generales y aplicadas en el ejercicio.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos, proceden de las diferencias temporarias definidas como los importes que se prevén pagaderos o recuperables en el futuro y que derivan de la diferencia entre el valor en libros de los activos y pasivos y su base fiscal. Dichos importes se registran aplicando a la diferencia temporaria el tipo de gravamen al que se espera recuperarlos o liquidarlos.

Los activos por impuestos diferidos surgen, igualmente, como consecuencia de las bases imponibles negativas pendientes de compensar y de los créditos por deducciones fiscales generadas y no aplicadas.

Se reconoce el correspondiente pasivo por impuestos diferidos para todas las diferencias temporarias imponibles, salvo que la diferencia temporaria se derive del reconocimiento inicial de un fondo de comercio o del reconocimiento inicial en una transacción que no es una combinación de negocios de otros activos y pasivos en una operación que en el momento de su realización, no afecte ni al resultado fiscal ni contable.

Por su parte, los activos por impuestos diferidos, identificados con diferencias temporarias deducibles, solo se reconocen en el caso de que se considere probable que la Sociedad va a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos y no procedan del reconocimiento inicial de otros activos y pasivos en una operación que no sea una combinación de negocios y que no afecte ni al resultado fiscal ni al resultado contable. El resto de activos por impuestos diferidos (bases imponibles negativas y deducciones pendientes de compensar) solamente se reconocen en el caso de que se considere probable que la Sociedad vaya a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos.

Con ocasión de cada cierre contable, se revisan los impuestos diferidos registrados (tanto activos como pasivos) con objeto de comprobar que se mantienen vigentes, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos, de acuerdo con los resultados de los análisis realizados.

El gasto o el ingreso por impuesto diferido se corresponde con el reconocimiento y la cancelación de los pasivos y activos por impuesto diferido, así como, en su caso, por el reconocimiento e imputación a la cuenta de pérdidas y ganancias del ingreso directamente imputado al patrimonio neto que pueda resultar de la contabilización de aquellas deducciones y otras ventajas fiscales que tengan la naturaleza económica de subvención.

4.9. Ingresos y gastos.

Los ingresos y gastos se imputan en función del criterio del devengo con independencia del momento en que se produce la corriente monetaria o financiera derivada de ellos.

No obstante, la sociedad únicamente contabiliza los beneficios realizados a la fecha de cierre del ejercicio, en tanto que los riesgos y las pérdidas previsibles, aun siendo eventuales, se contabilizan tan pronto son conocidos.

Los ingresos por la venta de bienes o servicios se reconocen por el valor razonable de la contrapartida recibida o a recibir derivada de los mismos. Los descuentos por pronto pago, por volumen u otro tipo de descuentos, así como los intereses incorporados al nominal de los créditos, se registran como una minoración de los mismos. No obstante la sociedad incluye los intereses incorporados a los créditos comerciales con vencimiento no superior a un año que no tienen un tipo de interés contractual, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

Los descuentos concedidos a clientes se reconocen en el momento en que es probable que se van a cumplir las condiciones que determinan su concesión como una reducción de los ingresos por ventas.

Los anticipos a cuenta de ventas futuras figuran valorados por el valor recibido.

4.10. Provisiones y contingencias.

Las obligaciones existentes a la fecha del balance surgidas como consecuencia de sucesos pasados de los que pueden derivarse perjuicios patrimoniales para la Sociedad cuyo importe y momento de cancelación son indeterminados se registran en el balance como provisiones por el valor actual del importe más probable que se estima que la sociedad tendrá que desembolsar para cancelar la obligación.

La compensación a recibir de un tercero en el momento de liquidar la obligación, no supone una minoración del importe de la deuda, sin perjuicio del reconocimiento en el activo de la sociedad del correspondiente derecho de cobro, siempre que no existan dudas de que dicho reembolso será percibido, registrándose dicho activo por un importe no superior de la obligación registrada contablemente.

4.11. Elementos patrimoniales de naturaleza medioambiental.

Los administradores confirman que la sociedad no tiene responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones y contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados del mismo.

4.12. Criterios empleados para el registro y valoración de los gastos de personal.

Para el caso de las retribuciones por prestación definida las contribuciones a realizar dan lugar a un pasivo por retribuciones a largo plazo al personal cuando, al cierre del ejercicio, figuren contribuciones devengadas no satisfechas.

El importe que se reconocería, lo que no es la situación, como provisión por retribuciones al personal a largo plazo es la diferencia entre el valor actual de las retribuciones comprometidas y el valor razonable de los eventuales activos afectos a los compromisos con los que se liquidarán las obligaciones.

Excepto en el caso de causa justificada, las sociedades vienen obligadas a indemnizar a sus empleados cuando cesan en sus servicios. Ante la ausencia de cualquier necesidad previsible de terminación anormal del empleo y dado que no reciben indemnizaciones aquellos empleados que se jubilan o cesan voluntariamente en sus servicios, los pagos por indemnizaciones, cuando surgen, se cargan a gastos en el momento en que se toma la decisión de efectuar el despido.

4.13. Criterios empleados en transacciones entre partes vinculadas.

En el supuesto de existir, las operaciones entre empresas del mismo grupo, con independencia del grado de vinculación, se contabilizan de acuerdo con las normas generales. Los elementos objeto de las transacciones que se realicen se contabilizarán en el momento inicial por su valor razonable. La valoración posterior se realiza de acuerdo con lo previsto en las normas particulares para las cuentas que corresponda.

Esta norma de valoración afecta a las partes vinculadas que se explicitan en la Norma de elaboración de las cuentas anuales 13ª del Plan General de Contabilidad. En este sentido:

- a) Se entenderá que una empresa forma parte del grupo cuando ambas estén vinculadas por una relación de control, directa o indirecta, análoga a la prevista en el artículo 42 del Código de Comercio, o cuando las empresas estén controladas por cualquier medio por una o varias personas jurídicas que actúen conjuntamente o se hallen bajo dirección única por acuerdos o cláusulas estatutarias.
- b) Se entenderá que una empresa es asociada cuando, sin que se trate de una empresa del grupo en el sentido señalado, la empresa o las personas físicas dominantes, ejerzan sobre esa empresa asociada una influencia significativa, tal como se desarrolla detenidamente en la citada Norma de elaboración de cuentas anuales 13ª.
- c) Una parte se considera vinculada a otra cuando una de ellas ejerce o tiene la posibilidad de ejercer directa o indirectamente o en virtud de pactos o acuerdos entre accionistas o partícipes, el control sobre otra o una influencia significativa en la toma de decisiones financieras y de explotación de la otra, tal como se detalla detenidamente en la Norma de elaboración de cuentas anuales 15ª.

Se consideran partes vinculadas a la Sociedad, adicionalmente a las empresas del grupo, asociadas y multigrupo, a las personas físicas que posean directa o indirectamente alguna participación en los derechos de voto de la Sociedad, o en su dominante, de manera que les permita ejercer sobre una u otra una influencia significativa, así como a sus familiares próximos, al personal clave de la Sociedad o de su dominante (personas físicas con autoridad y responsabilidad sobre la planificación, dirección y control de las actividades de la empresa, ya sea directa o indirectamente), entre la que se incluyen los Administradores y los Directivos, junto a sus familiares próximos, así como a las entidades sobre las que las personas mencionadas anteriormente puedan ejercer una influencia significativa. Asimismo tienen la consideración de parte vinculadas las empresas que compartan algún consejero o directivo con la Sociedad, salvo cuando éste no ejerza una influencia significativa en las políticas financiera y de explotación de ambas, y, en su caso, los familiares próximos del representante persona física del Administrador, persona jurídica, de la Sociedad.

5. Inmovilizado material

La composición y el movimiento de este epígrafe del balance durante el ejercicio son los que se muestran a continuación, en euros:

	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas, y otro inmovilizado material	Total
A) SALDO INICIAL BRUTO, EJERCICIO 2011	1.409.587,55	627.269,15	2.036.856,70
(+) Resto de entradas	176.439,30	511.119,26	687.558,56
B) SALDO FINAL BRUTO, EJERCICIO 2011	1.586.026,85	1.138.388,41	2.724.415,26
C) SALDO INICIAL BRUTO, EJERCICIO 2012	1.586.026,85	1.138.388,41	2.724.415,26
(+) Resto de entradas	109.518,35	478.694,49	588.212,84
D) SALDO FINAL BRUTO, EJERCICIO 2012	1.695.545,20	1.617.082,90	3.312.628,10
E) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO INICIAL EJERCICIO 2011	-53.003,49	-167.771,27	-220.774,76
(+) Dotación a la amortización del ejercicio	-32.360,43	-108.004,52	-140.364,95
(+) Aumentos por adquisiciones o traspasos	-42,69	0,00	-42,69
F) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO FINAL EJERCICIO 2011	-85.406,61	-275.775,79	-361.182,40
G) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO INICIAL EJERCICIO 2012	-85.406,61	-275.775,79	-361.182,40
(+) Dotación a la amortización del ejercicio	-37.729,73	-160.456,70	-198.186,43
H) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO FINAL EJERCICIO 2012	-123.136,34	-436.232,49	-559.368,83

NPG Technology, S.L.

EJERCICIO 2012

Otra información:

		Ejercicio 2012	Ejercicio 2011
	- Resto de inmovilizado material	51.310,62	74.789,14
Bienes afectos a garantías		2.624.906,82	1.409.587,55
Bienes inmuebles, por separado:	- Valor de la construcción	1.241.502,03	1.169.713,41
	- Valor del terreno	330.906,83	330.906,83

La sociedad tiene concedidos préstamos hipotecarios cuyo principal pendiente ascendía en 2012 a 1.464.809,44 euros y en 2011 a 1.035.594,23 euros, garantizados con bienes del inmovilizado material.

La política de la sociedad es formalizar pólizas de seguros para cubrir los posibles riesgos a que están sujetos los diversos elementos de su inmovilizado material. La administración revisa anualmente, o cuando alguna circunstancia lo hace necesario, las coberturas y los riesgos cubiertos y se acuerdan los importes que razonablemente se deben cubrir para el año siguiente.

No existen compromisos en firme para la compra y venta de otro tipo de inmovilizado al anteriormente descrito, ni litigios ni embargos que afecten al inmovilizado material.

En el ejercicio, bienes por valor de 304.156,79 euros están financiados con contratos de arrendamiento financiero, cuyo importe amortizado asciende a 117.292,48 euros. En 2011, ascendieron a 209.123,66 euros y su importe amortizado a 65.837,66 euros.

6. Inmovilizado intangible

La composición y el movimiento de este epígrafe del balance durante el ejercicio son los que se muestran a continuación, en euros:

	Patentes, licencias, marcas y similares	Aplicaciones informáticas	Investigación	Total
A) SALDO INICIAL BRUTO, EJERCICIO 2011	884,06	54.401,32	0,00	55.285,38
(+) Resto de entradas	0,00	45.527,89	0,00	45.527,89
B) SALDO FINAL BRUTO, EJERCICIO 2011	884,06	99.929,21	0,00	100.813,27
C) SALDO INICIAL BRUTO, EJERCICIO 2012	884,06	99.929,21	0,00	100.813,27
(+) Resto de entradas	0,00	2.439,00	109.306,55	111.745,55
D) SALDO FINAL BRUTO, EJERCICIO 2012	884,06	102.368,21	109.306,55	212.558,82
E) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO INICIAL EJERCICIO 2011	-789,84	-29.918,07	0,00	-30.707,91
(+) Dotación a la amortización del ejercicio	-88,41	-16.378,48	0,00	-16.466,89
F) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO FINAL EJERCICIO 2011	-878,25	-46.296,55	0,00	-47.174,80
G) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO INICIAL EJERCICIO 2012	-878,25	-46.296,55	0,00	-47.174,80
(+) Dotación a la amortización del ejercicio	-5,81	-24.041,68	-42,76	-24.090,25
H) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO FINAL EJERCICIO 2012	-884,06	-70.338,23	-42,76	-71.265,05

Otra información:

	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011
Importe del inmovilizado intangible totalmente amortizado en uso	62.298,20	8.538,79

En el ejercicio, se han activado en el epígrafe de Gastos de investigación del inmovilizado intangible 109.306,55 euros que obedecen a los gastos incurridos en el desarrollo del proyecto de I+D que se detalla a continuación:

Proyecto Portal NPG para Smart TV:

Desarrollo de una interfaz de usuario en dispositivos Smart TV adaptada a pantallas de gran pulgada y a métodos de entrada no táctiles basados en Android, Android Operating System Project (AOSP).

La falta de una interfaz adaptada a pantallas de gran pulgada como televisores y de métodos de entrada para pantalla no táctiles en el sistema Android Operating System Project (AOSP) hace necesaria la inclusión de una nueva interfaz de usuario para los Smart TV basados en AOSP. El Portal NPG permitirá a los usuarios interactuar con los servicios de Smart TV (televisión a la carta, juegos, VoD...) a través de pantallas y aplicaciones intuitivas adaptadas al consumo de televisión, con métodos de entrada tales como controles remotos IR, o controles remotos basados en acelerómetros.

La política de la sociedad en cuanto al aseguramiento del inmovilizado intangible es análoga a lo referido para el inmovilizado material.

7. Arrendamientos y otras operaciones de naturaleza similar

7.1 Arrendamientos financieros:

La información sobre los bienes adquiridos en régimen de arrendamiento financiero se detalla a continuación:

b) Arrendamientos financieros: información del arrendatario		Ejercicio 2012	Ejercicio 2011		
Importe total de los pagos futuros mínimos al cierre del ejercicio		186.864,31	143.285,80		
Valor actual al cierre del ejercicio		178.378,30	136.122,57		
Valor de la opción de compra		6.042,05	3.937,03		
	Cuotas pendientes				
	Pagos mínimos		Valor actual		
	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011	
	- Hasta un año	60.674,98	38.103,85	59.485,27	37.356,72
	- Entre uno y cinco años	126.189,33	105.181,95	118.893,03	98.765,86

No hay una diferencia relevante entre el importe total de los pagos futuros por arrendamientos financieros, incluida la opción de compra, y su valor actual al cierre del ejercicio.

Los bienes fueron reconocidos en el activo por su valor razonable.

En 2011 se ejercitaron las opciones de compra sobre cinco contratos de arrendamiento financiero, cuyo valor bruto asociado ascendió a 106.749,78 euros.

7.2 Arrendamientos operativos

La información de los arrendamientos operativos en los que la sociedad es arrendadora y arrendataria es la siguiente:

La sociedad registra como gasto por arrendamientos operativos, cánones por importe de 99.657,79 euros, y el alquiler de una nave por importe de 32.801,23 euros, así como alquileres de maquinaria y utillaje de menores cuantías, cuyas renovaciones son anuales. El gasto registrado en el ejercicio por estos últimos conceptos ha sido de 19.508,95 euros. En 2011 ascendió a 29.703,34 euros.

8. Instrumentos financieros

8.1 Información sobre la relevancia de los instrumentos financieros en la situación financiera y los resultados de la empresa

8.1.1 Información relacionada con el balance

a) Categorías de activos y pasivos financieros:

a.1) Activos financieros, salvo inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas:

- Los instrumentos financieros del activo del balance de la sociedad a largo plazo, clasificados por categorías son:

CATEGORÍAS		CLASES			
		Créditos, Derivados y Otros		TOTAL	
		Ejercicio 2012	Ejercicio 2011	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011
	Préstamos y partidas a cobrar	13.730,90	5.730,90	13.730,90	5.730,90
	TOTAL	13.730,90	5.730,90	13.730,90	5.730,90

- Los instrumentos financieros del activo del balance de la sociedad a corto plazo son:

CATEGORÍAS		CLASES			
		Créditos, Derivados y Otros		TOTAL	
		Ejercicio 2012	Ejercicio 2011	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011
	Préstamos y partidas a cobrar	4.158.426,45	3.477.667,46	4.158.426,45	3.477.667,46
	TOTAL	4.158.426,45	3.477.667,46	4.158.426,45	3.477.667,46

(1) El efectivo y otros activos equivalentes no se incluyen en el cuadro.

a.2) Pasivos financieros:

- Los instrumentos financieros del pasivo del balance de la sociedad a largo plazo, clasificados por categorías son:

CATEGORÍAS		CLASES					
		Deudas con entidades de crédito		Derivados y otros		TOTAL	
		Ejercicio 2012	Ejercicio 2011	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011
	Débitos y partidas a pagar	1.480.613,85	1.061.221,40	126.189,33	105.181,95	1.606.803,18	1.166.403,35
	TOTAL	1.480.613,85	1.061.221,40	126.189,33	105.181,95	1.606.803,18	1.166.403,35

NPG Technology, S.L.
EJERCICIO 2012

- Los instrumentos financieros del pasivo del balance de la sociedad a corto plazo, clasificados por categorías son:

CATEGORÍAS	CLASES					
	Deudas con entidades de crédito		Derivados y otros		TOTAL	
	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011
Débitos y partidas a pagar	3.195.308,64	2.803.319,90	2.658.437,88	3.579.692,63	5.853.746,52	6.383.012,53
TOTAL	3.195.308,64	2.803.319,90	2.658.437,88	3.579.692,63	5.853.746,52	6.383.012,53

b) Clasificación por vencimientos:

b.1) Las clasificaciones por vencimiento de los activos financieros de la sociedad que tienen un vencimiento determinado o determinable se detallan en el siguiente cuadro:

	Vencimiento en años		
	Uno	Más de 5	TOTAL
Inversiones financieras	112.658,78	13.730,90	126.389,68
Otros activos financieros	112.658,78	13.730,90	126.389,68
Anticipos a proveedores	252.263,18	0,00	252.263,18
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	3.793.504,49	0,00	3.793.504,49
Clientes por ventas y prestación de servicios	1.795.706,97	0,00	1.795.706,97
Clientes, empresas del grupo y asociadas	1.973.408,94	0,00	1.973.408,94
Deudores varios	24.388,58	0,00	24.388,58
TOTAL	4.158.426,45	13.730,90	4.172.157,35

b.2) Las clasificaciones por vencimiento de los pasivos financieros de la sociedad se detallan en el siguiente cuadro:

	Vencimiento en años						
	Uno	Dos	Tres	Cuatro	Cinco	Más de 5	TOTAL
Deudas	3.247.411,42	276.896,94	231.023,86	196.614,55	177.104,56	725.163,28	4.854.214,60
Deudas con entidades de crédito	3.195.308,64	231.836,14	189.544,81	164.397,27	169.672,36	725.163,28	4.675.922,49
Acreedores por arrendamiento financiero	60.674,98	45.060,80	41.479,05	32.217,28	7.432,20	0,00	186.864,31
Otros pasivos financieros	-8.572,20	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	-8.572,20
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	2.606.335,10	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	2.606.335,10
Proveedores	967.051,22	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	967.051,22
Acreedores varios	951.915,81	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	951.915,81
Personal	35.845,39	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	35.845,39
Anticipos de clientes	651.522,68	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	651.522,68
TOTAL	5.853.746,52	276.896,94	231.023,86	196.614,55	177.104,56	725.163,28	7.460.549,70

NPG Technology, S.L.

EJERCICIO 2012

8.1.2 Correcciones por deterioro de valor originadas por el riesgo de crédito:

	Clases de activos financieros	
	Créditos, derivados y otros (1)	TOTAL
	Corto plazo	Corto plazo
Pérdida por deterioro al inicio del ejercicio 2011	0,00	0,00
(+) Corrección valorativa por deterioro	20.421,23	20.421,23
Pérdida por deterioro al final del ejercicio 2011	20.421,23	20.421,23
Pérdida por deterioro al final del ejercicio 2012	20.421,23	20.421,23

(1) Incluidas correcciones por deterioro originadas por el riesgo de crédito en los «Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar»

8.1.3 Información relacionada con la cuenta de pérdidas y ganancias y el patrimonio neto

Las pérdidas netas de los préstamos y partidas a cobrar en el ejercicio han sido de 532.590,52 euros, que se corresponde en 448.253,80 a gastos financieros y 5.800,02 euros a ingresos financieros y diferencias negativas de cambio que ascienden a 90.136,74 euros.

En 2011, se obtuvieron pérdidas netas de los préstamos y partidas a cobrar y ascendieron a 484.820,07 euros, que se correspondieron en 397.059,77 a gastos financieros, 88.194,00 euros a diferencias negativas de cambio y 433,70 euros a ingresos financieros.

8.1.4 Otra información

a) Valor razonable

Los instrumentos financieros de activo y pasivo están valorados a su coste amortizado. Los créditos y débitos por operaciones comerciales lo son a corto plazo, y su valor en libros constituye una aproximación aceptable al valor razonable.

b) Empresas de grupo, multigrupo y asociadas:

En la cartera de valores a largo plazo se recoge la participación en el grupo de sociedades DFC GROUP SOCIETE PRIVEE A RESPONSABILITE LIMITE, valoradas en 1.135.322,10 euros. La sociedad posee directamente el 100% de dicho grupo de empresas.

Para la adquisición de dichas inversiones financieras, se efectúa una ampliación de capital en la cantidad de 218.780,00 euros, mediante la creación de 218.780 nuevas participaciones sociales de la CLASE B, de un euro de valor nominal cada una de ellas, número del 1 al 218.780 y con una prima de asunción de 916.543 euros, a razón de 4,189336 euros por participación.

Las nuevas participaciones son totalmente suscritas y desembolsadas por DFC GROUP SOCIETE PRIVEE A RESPONSABILITE LIMITE, representada por Michel Ramioul (administrador único).

El titular de las participaciones de CLASE B se obliga gratuitamente a avalar a la sociedad ante entidades financieras hasta un límite máximo acumulado de 2.000.000 de euros, así como a prestar servicios de internacionalización de las ventas y de captación de inversores.

El desembolso y pago del nominal y de la prima correspondiente a las nuevas participaciones sociales de CLASE B asumidas por DFC GROUP SOCIETE PRIVEE A RESPONSABILITE LIMITE se realiza mediante la aportación no dineraria de:

- 1) 50 acciones de 100 euros de valor nominal cada una de ellas, representativas del 100% del capital social de la mercantil DFC FRANCE. A dichas acciones de la sociedad DFC FRANCE se

NPG Technology, S.L.

EJERCICIO 2012

atribuye la suscripción de 65.634 nuevas participaciones sociales de la CLASE B, de 1 euro de valor nominal cada una de ellas, las cuales llevan aparejadas una prima de asunción de 4,189336 euro, lo que supone una prima de asunción total de 274.962,9 euros, que sumada al nominal de las citadas participaciones sociales de la Clase B suponen una aportación total de 340.596,9 euros. El valor de las acciones de DFC FRANCE se corresponde con el total de la aportación realizada, esto es, 340.596,9 euros.

Dicha sociedad se dedica al comercio al por mayor de productos electrónicos y tiene su domicilio en 25 Rue des Bas, 92600 Asnieres sur Seine, Paris – France.

- 2) 1 acción de 5.000 euros de valor nominal, representativa del 100% del capital social de la mercantil DFC ELECTRONICA UNIPERSSOAL LIMITADA. A dichas acciones de la sociedad DFC ELECTRONICA UNIPERSSOAL LIMITADA se atribuye la suscripción de 65.634 nuevas participaciones sociales de la CLASE B las cuales llevan aparejadas una prima de asunción por participación social de 4,189336 euros lo que supone una prima de asunción total de 274.962,9 euros que sumada al nominal de las citadas participaciones sociales de la CLASE B suponen una aportación total de 340.596,9 euros. El valor de las acciones de DFC ELECTRONICA UNIPERSSOAL LIMITADA se corresponde con el total de la aportación realizada, esto es, 340.596,9 euros.

Dicha sociedad se dedica al comercio al por mayor de productos electrónicos y tiene su domicilio en Pr. Nuno Rodrigues dos Santos nº 7 sala 215 , 1600-171, Lisboa – Portugal

- 3) 200.000 acciones de 1 dólar de Hong Kong de valor nominal cada una de ellas, representativas del 100% del capital social de la mercantil DIGITAL FRIENDLY COMMUNICATIONS TECHNOLOGY COMPANY LIMITED. A dichas acciones de la sociedad DIGITAL FRIENDLY COMMUNICATIONS TECHNOLOGY COMPANY LIMITED se atribuye la suscripción de 87.512 nuevas participaciones sociales de la CLASE B las cuales llevan aparejadas una prima de asunción por participación social de 4,189336 euros lo que supone una prima de asunción total de 366.617,2 euros que sumada al nominal de las citadas participaciones sociales de la CLASE B suponen una aportación total de 454.129,2 euros. El valor de las acciones de DFC ELECTRONICA UNIPERSSOAL LIMITADA se corresponde con el total de la aportación realizada, esto es, 454.129,2 euros.

Dicha sociedad se dedica a la fabricación de productos electrónicos y tiene su domicilio en 1207#, Yigang Building, Torch Development Zone, Zhongshan City.

No se han percibido dividendos en el ejercicio y las sociedades no cotizan en bolsa. Se ha comunicado la participación en más de un 10%, de acuerdo con el artículo 155 del T.R. de la Ley de Sociedades de Capital.

8.2 *Información sobre la naturaleza y el nivel de riesgo procedente de instrumentos financieros*

Información cualitativa

Los riesgos asociados a los instrumentos financieros están asociados fundamentalmente con los activos financieros, y se refieren a las consecuencias que de la situación económica pudieran devenir en los derechos de la sociedad sobre los activos, lo que no es ajeno a cualquier otra sociedad que opera en el mercado.

Información cuantitativa

La sociedad no maneja información cuantitativa en cuanto a la exposición al riesgo en la fecha de cierre del ejercicio, ni observa datos sobre las concentraciones de riesgo por área geográfica, divisa, mercado, contrapartida, etcétera, ni importes de las exposiciones al riesgo asociado a los instrumentos financieros que compartan características comunes.

8.3 *Otro tipo de información*

Los límites de las pólizas y líneas de descuento son los siguientes:

NPG Technology, S.L.

EJERCICIO 2012

Entidades de crédito	Límite concedido	Dispuesto	Disponible
Total líneas de descuento	3.653.871,46	2.439.204,23	1.214.667,23
Total pólizas de crédito	130.000,00	129.754,05	245,95

Del total de líneas de descuento, figuran líneas de comercio exterior que ascienden a 1.761.711,78 euros, cuyo límite asciende a 2.067.000 euros.

9. Fondos propios

El capital social ascendía en 2011 a 210.200 euros, totalmente suscrito y desembolsado, y estaba constituido por 210.200 acciones nominativas de 1 euro de valor nominal cada una, totalmente suscritas y desembolsadas.

En julio de 2012 se aumenta el capital social en la cantidad de 218.780,00 euros, dejándolo cifrado en 428.980 euros, mediante la creación de 218.780 nuevas participaciones sociales de la CLASE B, de un euro de valor nominal cada una de ellas, números del 1 al 218.780. A su vez, se crea una nueva clase de participaciones, CLASE A, que integran los números 1 a 210.200.

El aumento de capital social se realiza con una prima de asunción de 916.543 euros, a razón de 4,189336 euros por participación.

De acuerdo con la Ley de Sociedades de Capital, la reserva legal, mientras no supere el límite del 20% del capital social, no es distribuible a los accionistas y sólo podrá destinarse, en el caso de no tener otras reservas disponibles, a la compensación de pérdidas. Esta reserva podrá utilizarse igualmente para aumentar el capital social en la parte que exceda del 10% del capital ya aumentado. A fecha de cierre del ejercicio y tras la ampliación de capital, la Reserva Legal no está dotada en su totalidad.

Las reservas voluntarias son reservas de libre disposición

10. Existencias

Existen compromisos firmes de compra por importe de 252.263,18 euros y de venta por importe de 651.522,68 euros sobre las existencias a final del ejercicio.

En 2011, ascendieron los compromisos firmes de compra en 741.316,36 euros y los de venta 1.410.121,08 euros.

La sociedad tiene contratadas pólizas de seguros que garantizan la recuperabilidad del valor neto contable de las existencias en caso de siniestro.

Otra información:

a) Deterioro del valor de existencias

	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011
Importe al inicio del ejercicio	970.000,00	970.000,00
Importe al final del ejercicio	970.000,00	970.000,00

11. Situación fiscal

11.1 Saldos con administraciones públicas

La composición de los saldos con Administraciones Públicas es:

NPG Technology, S.L.

EJERCICIO 2012

	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011
<u>Deudora</u>		
Activos por diferencias temporarias deducibles	6.126,37	0,00
Hacienda Pública, deudora por IV A	1.978,17	0,00
Hacienda Pública, IVA soportado	450,00	0,00
Hacienda Pública, retenciones y pagos a cuenta	0,00	0,05
<u>Acreedora</u>		
Pasivos por diferencias temporarias imponibles	164.846,92	153.565,57
Hacienda Pública, acreedora por impuesto de sociedades	115.009,54	8.118,02
Hacienda Pública, acreedora por IV A	203.404,66	86.175,10
Hacienda Pública, acreedora por retenciones practicadas	10.750,48	9.886,66
Organismos de la Seguridad Social, acreedores	17.700,14	29.929,32
Hacienda Pública, IVA repercutido	131,49	0,00

11.2 Impuesto de sociedades

Conciliación del importe neto de ingresos y gastos del ejercicio con la base imponible del impuesto sobre beneficios:

	Cuenta de pérdidas y ganancias		
	Importe del ejercicio 2012		
	Aumentos	Disminuciones	Efecto neto
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio			378.671,54
Impuesto sobre Sociedades	123.690,00	0,00	123.690,00
Diferencias permanentes	10.144,60	98.339,46	-88.194,86
Diferencias temporarias:	82.062,63	99.245,86	-17.183,23
-con origen en el ejercicio	35.969,01	99.245,86	-63.276,85
-con origen en ejercicios anteriores	46.093,62	0,00	46.093,62
Base imponible (resultado fiscal)			396.983,45

Desglose del gasto/ingreso por impuestos sobre beneficios del ejercicio 2012:

	1. Impuesto corriente	2. Variación de impuesto diferido		3. TOTAL (1+2)
		a) Variación del impuesto diferido de activo	b) Variación del impuesto diferido de pasivo	
		Diferencias temporarias	Diferencias temporarias	
Imputación a pérdidas y ganancias, de la cual:	118.535,03	-6.126,37	11.281,34	123.690,00
- A operaciones continuadas	118.535,03	-6.126,37	11.281,34	123.690,00

Desglose del gasto/ingreso por impuestos sobre beneficios del ejercicio 2011:

NPG Technology, S.L.

EJERCICIO 2012

	1. Impuesto corriente	2. Variación de impuesto diferido	3. TOTAL (1+2)
		b) Variación del impuesto diferido de pasivo	
		Diferencias temporarias	
Imputación a pérdidas y ganancias, de la cual:	28.736,83	136.618,97	165.355,80
- A operaciones continuadas	28.736,83	136.618,97	165.355,80

En el balance de la sociedad existen pasivos por impuesto diferido por valor de 164.846,92 euros y activos por impuesto diferido por 6.126,37 euros y se corresponden con pasivos por diferencias temporarias imponibles y activos por diferencias temporarias deducibles, respectivamente. En 2011, los pasivos por diferencias temporarias imponibles ascendieron a 153.565,57 euros.

No se han producido cambios en los tipos impositivos aplicables, respecto a los del ejercicio anterior, siendo aplicable el tipo impositivo general vigente del 30%.

Las retenciones y pagos a cuenta han ascendido a 3.525,49 euros.

El impuesto sobre sociedades corresponde a Madrid.

Todos los gastos financieros han sido deducibles en el presente ejercicio.

Los ejercicios abiertos a inspección comprenden los cuatro últimos ejercicios. Las declaraciones de impuestos no pueden considerarse definitivas hasta su prescripción o su aceptación por las autoridades fiscales y, con independencia de que la legislación fiscal es susceptible a interpretaciones. Los administradores estiman que cualquier pasivo fiscal adicional que pudiera ponerse de manifiesto, como consecuencia de una eventual inspección, no tendrá un efecto significativo en las cuentas anuales tomadas en su conjunto.

12. Ingresos y gastos

El detalle de la cuenta de pérdidas y ganancias adjunta es el siguiente:

Detalle de la cuenta de pérdidas y ganancias.		
	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011
1. Consumo de mercaderías	8.732.228,66	9.666.258,18
a) Compras, netas de devoluciones y cualquier descuento, de las cuales:	8.104.344,11	9.903.791,58
- nacionales	1.184.970,33	6.381.726,79
- adquisiciones intracomunitarias	5.576.791,31	2.565.902,31
- importaciones	1.342.582,47	956.162,48
b) Variación de existencias	627.884,55	-237.533,40
3. Cargas sociales:	167.637,45	135.348,95
a) Seguridad Social a cargo de la empresa	165.797,71	134.692,95
c) Otras cargas sociales	1.839,74	656,00
5. Resultados originados fuera de la actividad normal de la empresa incluidos en «otros resultados»	18.809,35	-7.694,77

13. Provisiones y contingencias

A 31 de diciembre de 2012 la sociedad tiene avales prestados en entidad financiera por importe 236.625,82 euros. En 2011 la sociedad tenía prestados avales por importe de 104.140,51 euros.

Los administradores de la sociedad declaran que hasta la fecha no se ha iniciado la ejecución de ninguno de los avales entregados, ni concurre ninguna circunstancia que pudiera provocar su ejecución en el futuro.

A 31/12/12, la sociedad tiene un Procedimiento ordinario ante el Juzgado de Primera Instancia nº 2 de Torrejón de Ardoz, en virtud de demanda interpuesta por la mercantil Schneider España de Informática S.A., en acción de resolución por incumplimiento donde se reclama la cantidad de 662.676,36 euros en concepto de restitución de entregas a cuenta y la cantidad de 979.607,39 euros en concepto de indemnización por daños y perjuicios por incumplimiento de contrato de distribución. Frente a dicha demanda, la sociedad ha interpuesto demanda reconconvencional en reclamación de 1.100.000 euros en concepto indemnizatorio por incumplimiento contractual.

14. Moneda Extranjera

A continuación se ofrece el detalle de los elementos de activo y pasivo denominado en moneda extranjera:

a) Activos y pasivos denominados en moneda extranjera	Ejercicio 2012		Ejercicio 2011	
	Total	Clasificación por monedas	Total	Clasificación por monedas
		Dólares		Dólares
B) ACTIVO CORRIENTE	0,00		0,00	
5. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	3.844,36	3.844,36	2,91	2,91
D) PASIVO CORRIENTE	0,00		0,00	
4. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	0,00	0,00	601.665,66	601.665,66

Las principales transacciones efectuadas en moneda extranjera, dólares USA, no pertenecientes al euro en el presente ejercicio, han sido compras y ventas, las cuales han ascendido a 7.334.596,12 dólares (5.702.072,19 euros) y 511.402,40 dólares (393.575,29 euros). En 2011, sólo se efectuaron compras y ascendieron a 12.257.134,49 dólares (8.873.780,69 euros).

El importe de las diferencias de cambio imputado a la cuenta de resultados por operaciones del periodo, ha sido de una pérdida neta de 90.136,74 euros, correspondiendo 194.723,63 euros a diferencias negativas de cambio y 104.586,89 euros a diferencias positivas de cambio. En 2011 ascendió la pérdida neta a 88.194,00 euros, con diferencias negativas de cambio por importe de 217.252,84 euros y diferencias positivas por 129.058,84 euros.

15. Información sobre medio ambiente

Dada la actividad a la que se dedica la sociedad, la misma no tiene responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones y contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados de la misma. Por este motivo no se incluyen desgloses específicos en la presente memoria respecto a información de cuestiones medioambientales.

16. Información sobre los derechos de emisión de gases de efecto invernadero

La entidad no posee derechos de emisión de gases de efecto invernadero ni se han dotado provisiones derivadas de los mismos ni se han recibido subvenciones por dichos derechos; no hay contingencias relacionadas con los mismos.

17. Hechos posteriores al cierre

Los administradores de la sociedad no conoce ningún otro acontecimiento ocurrido con posterioridad al 31 de diciembre de 2012 y hasta la fecha de formulación de estas cuentas anuales que pudiera afectar

NPG Technology, S.L.

EJERCICIO 2012

de forma significativa a dichas cuentas o debiera ser recogido en las mismas para una comprensión adecuada.

Tan solo destacar que según lo descrito en el punto 13 de la memoria, en relación al Procedimiento Ordinario con Schneider España de Informática SA, está señalada la celebración del juicio para el próximo 28 de mayo de 2013.

Igualmente poner en conocimiento la voluntad de la sociedad de iniciar la cotización en el MAB, Mercado Alternativo Bursátil, durante el ejercicio 2013.

18. Operaciones con partes vinculadas

A efectos de la presentación de las cuentas anuales una parte se considera vinculada a otra cuando una de ellas o un conjunto que actúa en concierto, ejerce o tiene la posibilidad de ejercer directa o indirectamente o en virtud de pactos o acuerdos entre accionistas o partícipes, el control sobre otra o una influencia significativa en la toma de decisiones financieras y de explotación de la otra, análoga en el artículo 42 del Código de Comercio.

La información sobre operaciones con partes vinculadas a la sociedad, todas realizadas conforme a mercado, se recoge en los siguientes cuadros:

En 2012:

Operaciones con partes vinculadas en el ejercicio	Ventas de activos corrientes	Compras de activos corrientes	Prestación de servicios
Jesus Cosio Sanchez	708,77 €	4.113,73 €	
Inversiones Norcen S.L.			103.576,32 €
DFC FRANCE	2.262.606,36 €		
DFC ELECTRONICA UNIPERSSOAL LIMITADA	4.260.053,13 €		

SalDOS con partes vinculadas en el ejercicio	Deudores Comerciales	Acreedores Comerciales	Otros activos financieros
Jesus Cosio Sanchez	318,20 €	135,15 €	
Inversiones Norcen S.L.		6.492,90 €	102.704,82 €
DFC FRANCE	579.419,76 €		
DFC ELECTRONICA UNIPERSSOAL LIMITADA	1.393.989,18 €		9.953,96 €

En 2011:

Operaciones con partes vinculadas en el ejercicio	Ventas de activos corrientes	Compras de activos corrientes
Jesus Cosio Sanchez	998,38 €	5.299,01 €
DFC France	59.379,85 €	0,00 €

SalDOS con partes vinculadas en el ejercicio	Deudores Comerciales	Acreedores Comerciales	Otros activos financieros
Jesus Cosio Sanchez	233,76 €	300,95 €	0,00 €
Inversiones Norcen S.L.	0,00 €	0,00 €	104.632,42 €
DFC France	-7.064,81 €	0,00 €	39.181,19 €

NPG Technology, S.L.

EJERCICIO 2012

Los importes recibidos por el personal de alta dirección y por los órganos de administración de la sociedad son los siguientes:

e) Importes recibidos por el personal de alta dirección		
	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011
1. Sueldos, dietas y otras remuneraciones	36.796,91	36.137,80
e) Importes recibidos por los miembros de los órganos de administración		
	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011
1. Sueldos, dietas y otras remuneraciones	68.630,55	64.180,71

En cumplimiento de lo establecido en la Ley 26/2003, de 17 de julio, por la que se modifica la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores y el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, aprobado por el Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de julio, con el fin de reforzar la transparencia se comunica que no hay participaciones efectivas que los Administradores como las personas vinculadas, posean directa e indirectamente, ni se ejercen cargos y funciones al 31 de diciembre de 2012, en sociedades con el mismo, análogo o complementario genero de actividad que la desarrollada por la Sociedad.

Los administradores no han informado de ninguna situación de conflicto, directo o indirecto, que pudieran tener con la Sociedad, tal y como establece el artículo 229.1 de la Ley de Sociedades de Capital.

19. Otra información

El número medio de personas empleadas en el curso del ejercicio, expresado por categorías, es el siguiente:

a) Número medio de personas empleadas en el curso del ejercicio, por categorías		
	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011
Altos directivos	2,00	3,00
Resto de personal directivo	3,00	2,00
Técnicos y profesionales científicos e intelectuales y de apoyo	2,00	4,00
Empleados de tipo administrativo	5,00	6,00
Comerciales, vendedores y similares	5,00	5,00
Resto de personal cualificado	2,00	2,00
Trabajadores no cualificados	1,00	2,00
Total empleo medio	20,00	24,00

La distribución por sexos al término del ejercicio del personal de la sociedad, desglosado por categorías y niveles es el siguiente:

NPG Technology, S.L.

EJERCICIO 2012

b) Distribución del personal de la sociedad al término del ejercicio, por categorías y sexos						
	Total		Hombres		Mujeres	
	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011
Consejeros	2,00	2,00	2,00	2,00	0,00	0,00
Altos directivos (no consejeros)	2,00	1,00	2,00	1,00	0,00	0,00
Resto de personal de dirección de las empresas	3,00	2,00	3,00	2,00	0,00	0,00
Técnicos y profesionales científicos e intelectuales y de apoyo	2,00	4,00	2,00	4,00	0,00	0,00
Empleados de tipo administrativo	5,00	6,00	0,00	1,00	5,00	5,00
Comerciales, vendedores y similares	5,00	5,00	5,00	5,00	0,00	0,00
Resto de personal cualificado	2,00	2,00	1,00	1,00	1,00	1,00
Trabajadores no cualificados	1,00	2,00	1,00	2,00	0,00	0,00
Total personal al término del ejercicio	22,00	24,00	16,00	18,00	6,00	6,00

c) Honorarios del auditor en el ejercicio (1)		
	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011
Honorarios cargados por auditoría de cuentas	6.769,19	6.617,00
Total	6.769,19	6.617,00

(1) No incluye honorarios cargados por otras empresas del mismo grupo al que pertenece el auditor de cuentas, o a cualquier empresa a la que el auditor esté vinculado por control, propiedad común o gestión.

20. Información segmentada

a) Cifra de negocios por categoría de actividades:			
Descripción de la actividad:	Código CNAE	Cifra de negocios	
		Ejercicio 2012	Ejercicio 2011
FABRICACION Y RECEPTORES DE RADIO, TV Y SONIDO.	3.551	14.414.560,23	14.362.855,86
Total		14.414.560,23	14.362.855,86

b) Cifra de negocios por mercados geográficos:		
Descripción del mercado geográfico	Cifra de negocios	
	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011
Nacional, total:	7.979.760,50	11.877.664,60
FABRICACION Y RECEPTORES DE RADIO, TV Y SONIDO.	7.979.760,50	11.877.664,60
Resto Unión Europea, total:	5.803.846,33	2.417.841,08
FABRICACION Y RECEPTORES DE RADIO, TV Y SONIDO.	5.803.846,33	2.417.841,08
Resto del mundo, total:	630.953,40	67.350,18
FABRICACION Y RECEPTORES DE RADIO, TV Y SONIDO.	630.953,40	67.350,18
Total	14.414.560,23	14.362.855,86

NPG Technology, S.L.

EJERCICIO 2012

21. Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores. Disposición adicional tercera. "Deber de información" de la ley 15/2010 de 5 de Julio.

La información en relación con los aplazamientos de pago a proveedores en operaciones comerciales, es la siguiente:

	Pagos realizados y pendientes de pago en la fecha de cierre del balance			
	2012		2011	
	Importe	% *	Importe	% *
** Dentro del plazo máximo legal	6.826.087,55	50,18%		
Resto	309.382,72	2,21%		
Total pagos del ejercicio	7.135.470,27	52,39%		
PMPE (días) de pagos	110,68			
Aplazamientos que a la fecha de cierre sobrepasan el plazo de máximo legal (75 días)	352.149,07		0	

En el ejercicio 2011 todos los pagos a proveedores se hicieron dentro del plazo máximo legal de 85 días para 2011.

Cuentas formuladas en Torrejón de Ardoz (Madrid), a 31 de marzo y reformuladas a 20 de Mayo de 2013.

D. Ángel Manuel Cosío Sánchez

D. Enrique Cosío Sánchez
En representación de Inversiones Norcen, S.L.

NPG Technology, S.L.

INFORME DE GESTIÓN

AÑO 2012

1. SITUACIÓN Y EVOLUCIÓN DE LA SOCIEDAD

- . La sociedad ha tenido una evolución favorable de su negocio desde su creación.
- . Los indicadores clave de resultados, tanto financieros como no financieros, son los siguientes:

	2011	2012	Evolución
Importe neto de la cifra de negocios	14.362.855,86	14.414.560,23	
Variación importe neto de la cifra de negocios		51.704,37	0%
Resultados de explotación	1.036.006,05	1.034.952,06	0%
Resultados financieros	-484.820,07	-532.590,52	10%
Resultado antes de impuestos	551.185,98	502.361,54	-9%
Resultado del ejercicio	385.830,18	378.671,54	-2%

. La sociedad se encuentra completamente consolidada, con un patrimonio neto de 3.212.796,77 euros.

. La sociedad ha mantenido su cifra de negocios diversificando su venta por sectores de manera más equilibrada y con la introducción de nuevas líneas de productos, y se espera, como mínimo, un afianzamiento de esta tendencia, cuando no un aumento, reto para el futuro próximo.

2. ACONTECIMIENTOS IMPORTANTES PARA LA SOCIEDAD OCURRIDOS DESPUÉS DEL CIERRE DEL EJERCICIO

. A la fecha actual no se ha producido ningún hecho posterior que incida o modifique significativamente la información contenida en la memoria de la sociedad.

3. INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO

. La sociedad dispone de un departamento de I+D.

4. ACCIONES PROPIAS

. Durante el ejercicio de 2012, la sociedad no ha adquirido acciones propias, ni tiene previsto adquirirlas.

5. RIESGOS E INCERTIDUMBRES

. La sociedad no se enfrenta a incertidumbres sobre su futuro ni observa que se puedan producir riesgos en su actividad.

. La empresa tiene disponible suficiente en las líneas de crédito y préstamos que tiene concedidos para cubrir la demanda de financiación que implica la evolución normal del negocio. No se prevé una variación en las políticas de gestión del riesgo financiero de la sociedad, ni se considera que la empresa esté sometida a riesgos de precio, de crédito, de liquidez y de flujo de caja.

6. MEDIO AMBIENTE

La sociedad no ha llevado a cabo actuaciones medioambientales de especial mención. Tampoco tiene conocimiento de posibles contingencias relacionadas con este aspecto.

Informe de gestión formulado en Torrejón de Ardoz (Madrid) a 31 de marzo y reformulado el 20 de mayo de 2013

Adenda de modificación del Documento Informativo de incorporación al Mercado Alternativo Bursátil, Segmento para Empresas en Expansión de acciones de NPG Technology, S.A.

D. Enrique Cosío Sánchez, en nombre y representación de NPG TECHNOLOGY, S.A (en lo sucesivo, indistintamente, “**NPG**”, la “**Compañía**”, la “**Sociedad**”, el “**Emisor**”), en su condición de Presidente del Consejo de Administración, declara que se ha procedido a modificar el párrafo primero del punto 2.2.3 del Documento Informativo publicado en la web del MAB el pasado 17 de marzo de 2014, pasando a tener el siguiente tenor literal:

“2.2.3. Destinatarios de la Oferta de Suscripción.

La Oferta de Suscripción se dirige a inversores cualificados y a personas físicas o jurídicas, incluidos determinados empleados de la Compañía, sin que en ningún caso tenga la consideración de oferta pública de acuerdo con lo dispuesto en el artículo 30.bis.1 de la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores y el artículo 38 del Real Decreto 1310/2005, que desarrolla parcialmente dicha Ley”.

En Madrid, a 25 de marzo de 2014

D. Enrique Cosío Sánchez
NPG TECHNOLOGY, S.A