



HECHO RELEVANTE
ALTIA CONSULTORES, S.A.
27 de Mayo de 2015

De conformidad con lo dispuesto en la Circular 9/2010 del Mercado Alternativo Bursátil, por medio de la presente se pone a disposición del mercado la siguiente información relativa a ALTIA CONSULTORES, S.A.:

Con motivo de la participación de la compañía en el 11º Foro Medcap de empresas de mediana capitalización, organizado por Bolsas y Mercados Españoles, se adjunta la presentación corporativa que será utilizada en dicho foro el jueves 28 de mayo.

Atentamente,

En A Coruña, 27 de mayo de 2015.



D. Constantino Fernández Pico

Consejero Delegado de ALTIA CONSULTORES, S.A.

11º FORO
MEDCAP
MADRID, 28 DE MAYO 2015

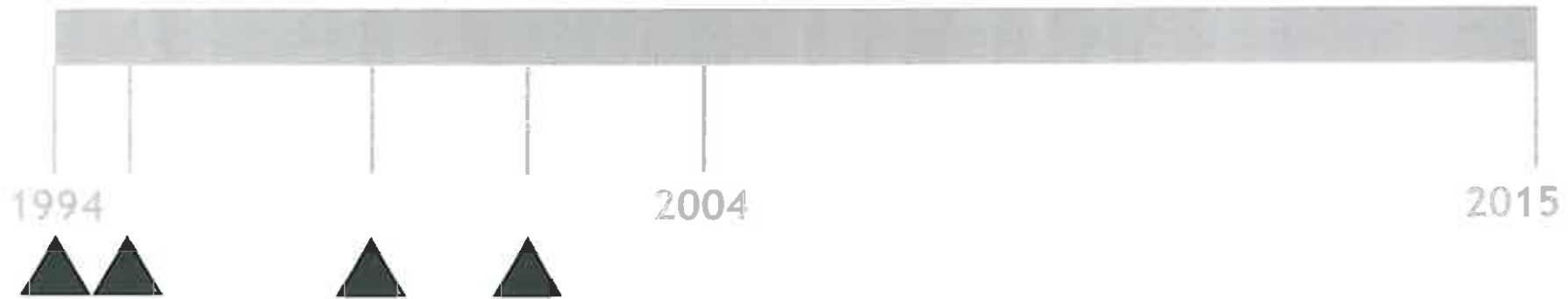


¿Quiénes Somos?

- Compañía de capital independiente.
- Prestación de servicios avanzados sobre base tecnológica.
- Encuadrada en el sector TIC.
- Orientados a clientes con alto potencial de implantación de proyectos TIC.



Equity Story



1994

Constitución de la Compañía

1995

1ª inscripción Registro Oficial de Empresas Clasificadas (Catálogo de Patrimonio)

1999

Apertura primera delegación: Vigo

2001

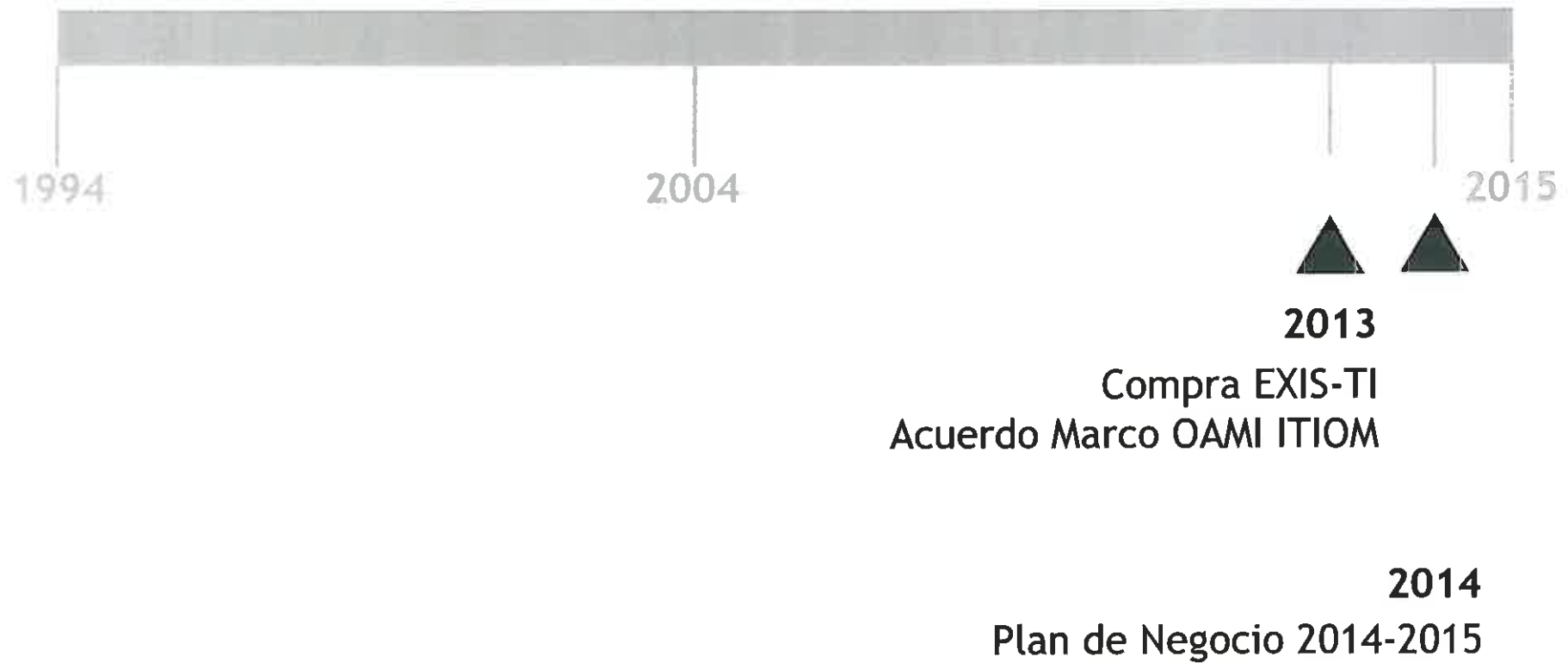
1ª Certificación UNE-EN-ISO 9002:1994



Equity Story



Equity Story



¿Qué Hacemos?

01

Diseño y desarrollo de aplicaciones

El cliente desea un sistema o un conjunto de aplicaciones que permitan mejorar su productividad y reducir los costes de explotación. Al diseñar, desarrollar e implementar el sistema, el proveedor garantiza que el sistema cumplirá con los requisitos establecidos y que el cliente obtendrá el máximo rendimiento.

02

Suministro, implantación y mantenimiento de soluciones propias

El conocimiento y la experiencia de Altia con la base de su núcleo ofrece al productor y al usuario un servicio único. A través de nuestra experiencia en el ámbito del I+D+i, ofrecemos a los clientes las soluciones propias que mejoran su eficiencia.

03

Desarrollo de sistemas

En este ámbito, desde Altia ofrecemos a nuestros clientes proyectos llave en mano hechos a medida y que se ajustan exactamente a las necesidades. Para ello, en la construcción de sistemas seguimos el modelo de alineamiento estratégico con los procesos de negocio de nuestros clientes.

04

Consultoría tecnológica

El conocimiento, la experiencia y el talento de Altia permiten ofrecer a nuestros clientes un servicio único. A través de nuestra experiencia en el ámbito del sistema funcional y de los procesos de negocio, ofrecemos a nuestros clientes la tecnología que mejor se adapta a sus necesidades.

05

Suministro, implantación y mantenimiento de soluciones de terceros

Mediante una gestión de proyectos que garantiza el cumplimiento de los requisitos del cliente, el proveedor garantiza que el sistema cumplirá con los requisitos establecidos y que el cliente obtendrá el máximo rendimiento. El proveedor garantiza que el sistema cumplirá con los requisitos establecidos y que el cliente obtendrá el máximo rendimiento.

06

Suministro de infraestructuras

Requerimos a los proveedores de equipos de hardware y software de nuestros clientes.

07

Cloud computing y servicios gestionados

Altia ofrece a nuestros clientes un servicio único. A través de nuestra experiencia en el ámbito del sistema funcional y de los procesos de negocio, ofrecemos a nuestros clientes la tecnología que mejor se adapta a sus necesidades.



Nuestros Centros



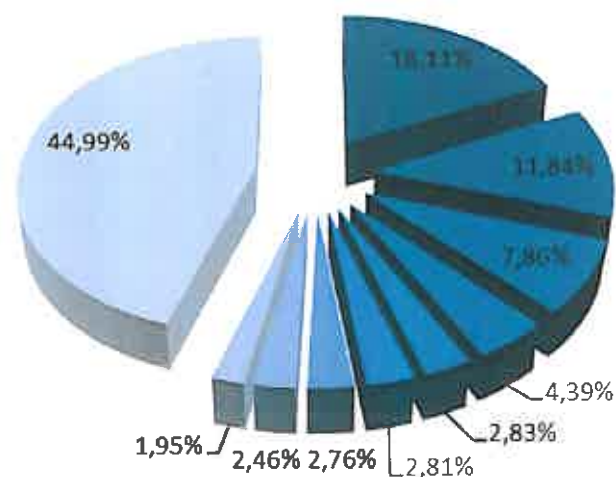
Clientes

Cliente Objetivo: *aquel con gran potencial de gasto en Tecnologías de la Información.*

Características:

- *Cartera de alta recurrencia: por encima del 60%.*
- *Sector con bajas barreras de entrada.*
- *Orientación al cliente.*
- *Óptima diversificación.*

Cliente	Facturación	% Relativo
1º Cliente	9.794.734,74 €	18,11%
2º Cliente	6.402.474,26 €	11,84%
3º Cliente	4.249.995,12 €	7,86%
4º Cliente	2.376.608,45 €	4,39%
5º Cliente	1.532.899,91 €	2,83%
6º Cliente	1.521.748,28 €	2,81%
7º Cliente	1.491.512,00 €	2,76%
8º Cliente	1.330.498,00 €	2,46%
9º Cliente	1.052.415,62 €	1,95%
10º Clientes con Facturación < 1.000.000€	24.332.649,03 €	44,99%



Principales Competidores

Grandes Compañías del sector TIC

- *Indra*
- *Informática El Corte Inglés*
- *Tecnocom*
- *Everis*
- *Ibermática*
- *Connectis*
- *HP*
- *IBM*
- *Sopra Group*
- *Cap Gemini*
- *Telvent*
- *Thales*

Compañías locales consolidadas

- *Coremain*
- *Ednon*
- *Plexus*
- *Sadiel*
- *Proconsi*
- *Sivsa*

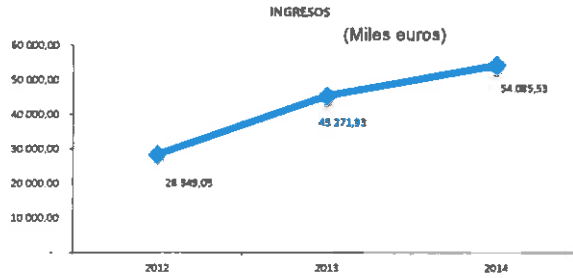


Competidores que, en algunos casos, se convierten en “Socios” en proyectos articulados a través de UTEs bajo el concepto de “*Suma de Capacidades*”.

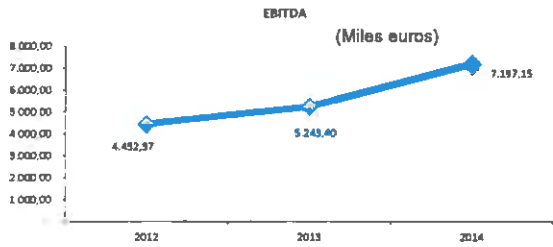


en resultados

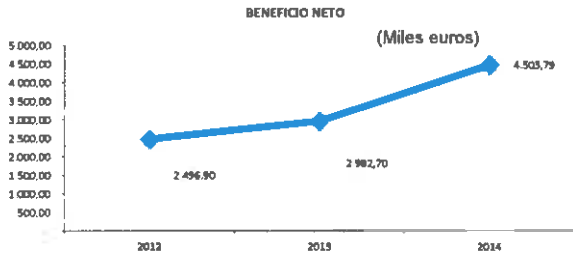
Cumpliendo y mejorando el plan de negocio



+19%



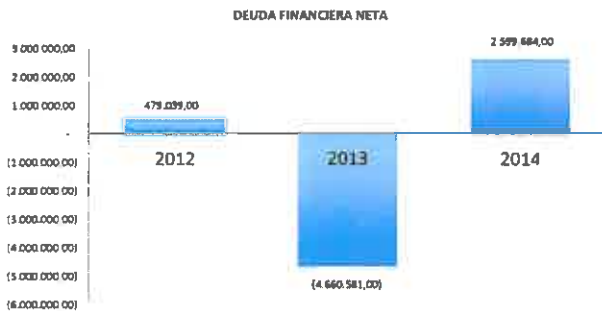
+37%



+51%

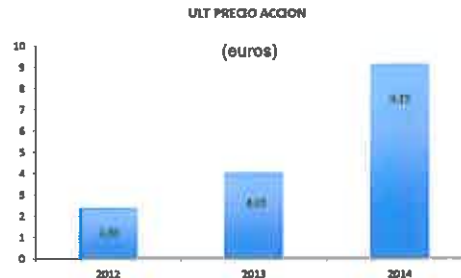
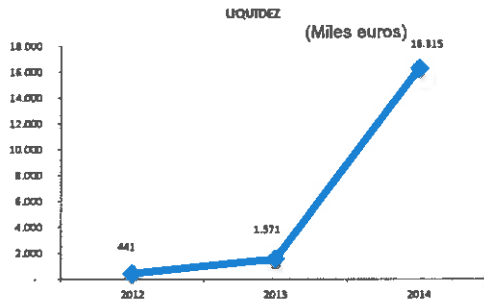


+15%



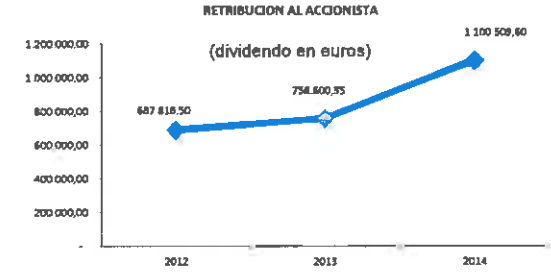
en los mercados

....2014, año del despegue de la valoración



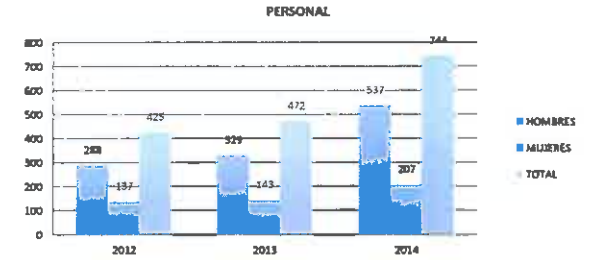
en retribución al accionista

....una buena opción de inversión...



personas

....seguimos creciendo.....



Magnitudes Básicas 2014



Estrategia Horizonte 2020



.... 'Trackrecord' de más de 20 años nos avala.





tino.fernandez@altia.es
info@altia.es
altia.es

-  **altia.sa**
-  **altia.es**
-  **@altianews**
-  **altianews**
-  **altianews**

La Buena Compañía