



**HECHO RELEVANTE**

**ALTIA CONSULTORES, S.A.**

**31 de mayo de 2016**

De conformidad con lo dispuesto en la Circular 7/2016 del Mercado Alternativo Bursátil, por medio de la presente se pone a disposición del mercado la siguiente información relativa a ALTIA CONSULTORES, S.A.:

Con motivo de la participación de la compañía en el 12º Foro Medcap de empresas de mediana capitalización, organizado por Bolsas y Mercados Españoles, se adjunta la presentación corporativa que será utilizada en dicho foro el miércoles 1 de junio.

Atentamente,

En A Coruña, a 31 de mayo de 2016



D. Constantino Fernández Pico

Consejero Delegado de ALTIA CONSULTORES, S.A.



12º FORO

**MEDCAP**

EMPRESAS DE MEDIANA CAPITALIZACIÓN

MADRID, 1 DE JUNIO 2016



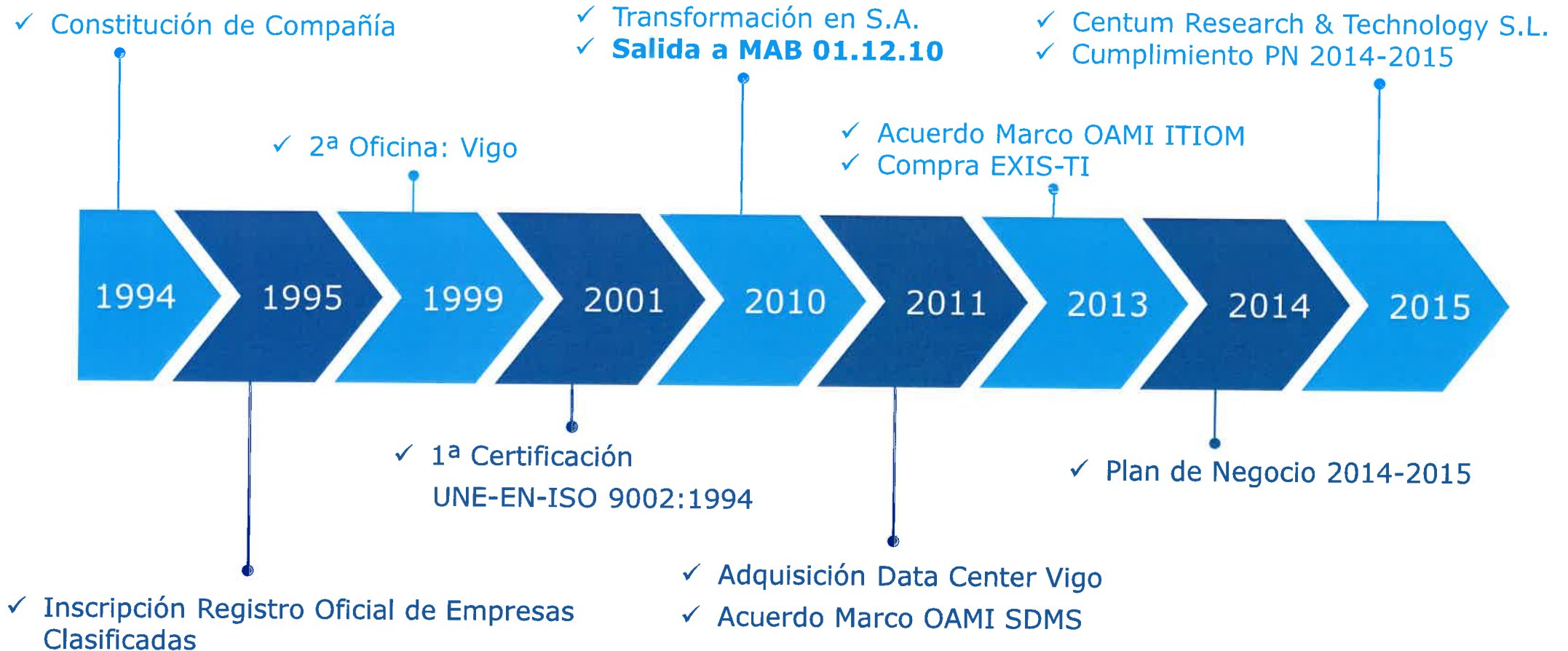
# ¿Quiénes Somos?

Prestación de *Servicios Avanzados sobre base tecnológica*



Orientada a clientes con *Alto Potencial* de  
implantación de proyectos TIC

# Equity Story



¿Qué Hacemos?

01

**Outsourcing y mantenimiento de aplicaciones**

Es la principal línea de negocio de la compañía puesto que representa más del 80% de nuestra facturación. Mantenemos, programamos, automatizamos, los servicios TIC y proporcionamos asistencia de primer nivel, capacitación y gestión de aplicaciones e infraestructuras.



02

**Suministro, implantación y mantenimiento de soluciones propias**

El conocimiento y la experiencia de Altia son la base de su sólido catálogo de productos y soluciones propias. Gracias a nuestro apuesta en el ámbito del I+D+i, ofrecemos a los clientes los productos propios que hemos desarrollado.



03

**Desarrollo de sistemas**

En este ámbito, desde Altia ofrecemos a nuestros clientes proyectos clave en mano hechos a medida y que se ajusten exactamente a sus necesidades. Para ello, en la construcción de sistemas seguimos el modelo de alineamiento estratégico con los procesos de negocio de nuestros clientes.



04

**Consultoría tecnológica**

Elaboramos estudios, informes, planes estratégicos y planes de seguridad informática para nuestros clientes. Al mismo tiempo, nos encargamos del soporte funcional y técnico de las aplicaciones y de impartir la formación necesaria para su uso.



05

**Suministros, implantación y mantenimiento de soluciones de terceros**

Mediante una política de alianzas con las principales compañías internacionales del sector TIC, y una adecuada selección de las mejores herramientas del mercado, proporcionamos la implantación de soluciones TIC a terceros. De esta manera, conseguimos la máxima diversidad de tecnologías en nuestras relaciones de negocio.



ALC

06

**Suministros de Infraestructuras**

Respondemos a las necesidades de equipos de hardware y software de nuestros clientes.



07

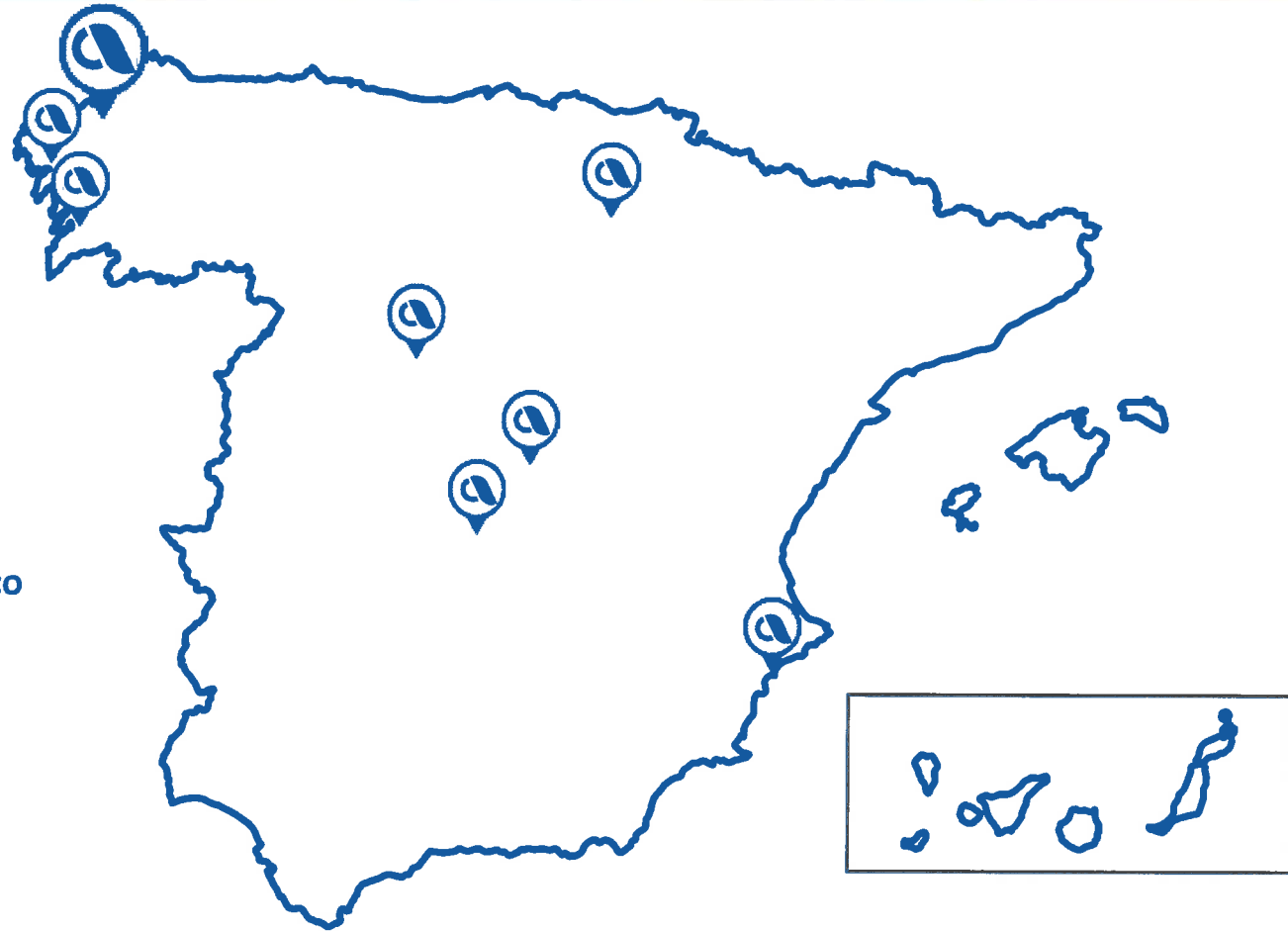
**Cloud computing y servicios gestionados**

Altia ofrece una disposición de equipos y los diferentes servicios de gestión de administración de aplicaciones y de mantenimiento de centros de datos avanzados de operación y mantenimiento en IaaS?



# Centros de Trabajo

- 01 A Coruña (Sede Corporativa)
- 02 Vigo
- 03 Vitoria
- 04 Santiago
- 05 Madrid
- 06 Valladolid
- 07 Centro de Desarrollo Tecnológico
- 08 Data Center Vigo
- 09 Alicante
- 10 Toledo



# Certificaciones



**CMMIDEV / 3<sup>SM</sup>**  
Exp. 2018-01-30 / Appraisal #23749



**SAP<sup>®</sup> Certified**  
in Hosting Services



# Cientes

---

ALTA RECURRENCIA > 60%

SECTOR CON BAJAS BARRERAS  
DE ENTRADA

Cliente objetivo: aquel con  
**GRAN POTENCIAL**  
de inversión en Tecnologías de  
la Información

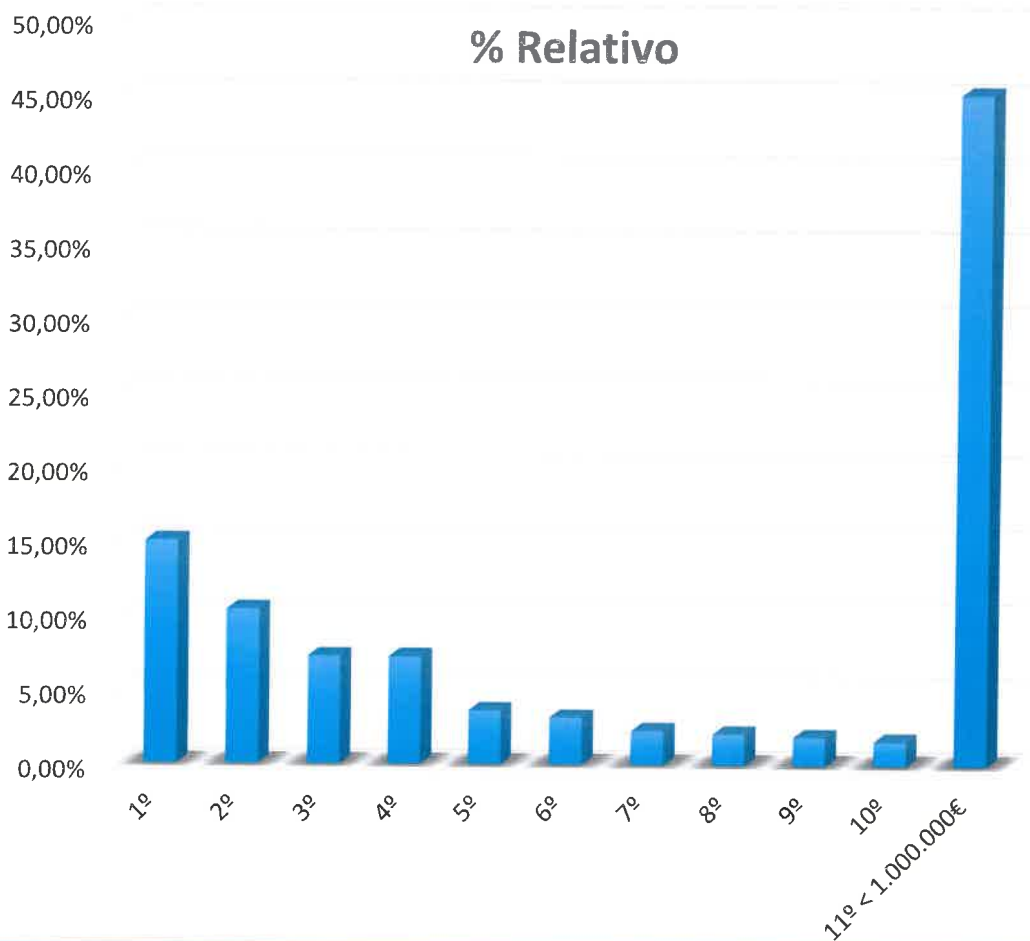
ORIENTACIÓN AL CLIENTE

ÓPTIMA DIVERSIFICACIÓN





# Cartera de clientes

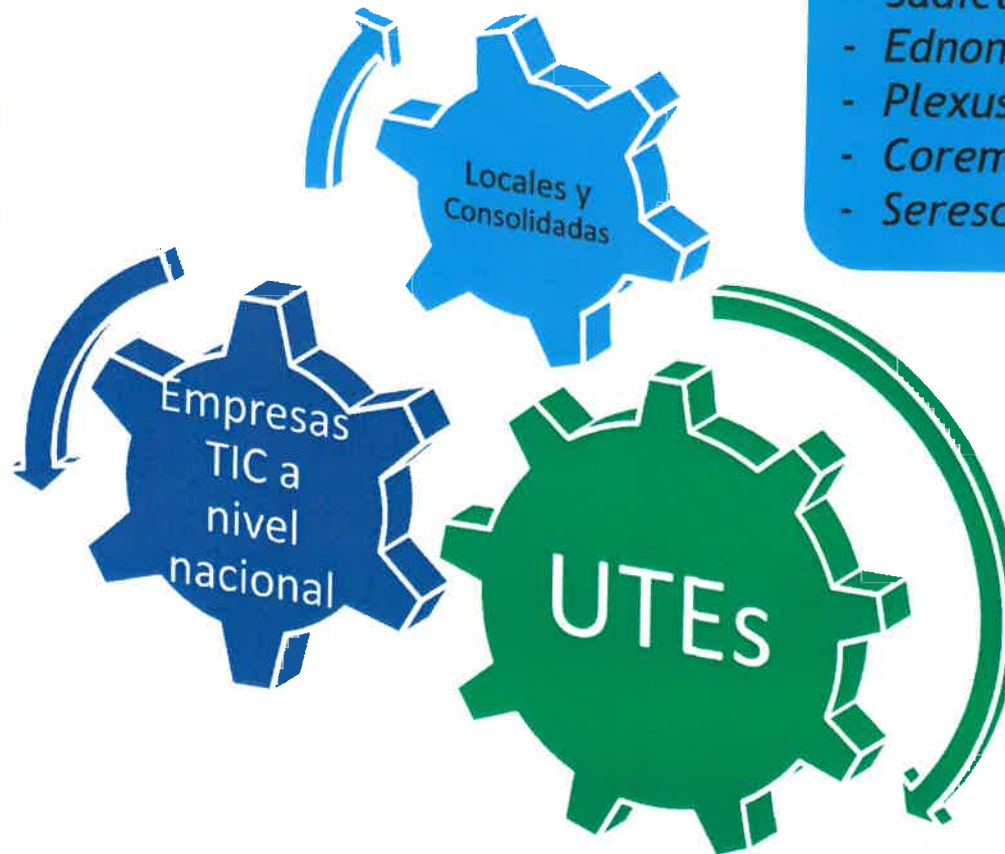


Cliente	Facturación	% Relativo
1º	9.806.484,48 €	15,02%
2º	6.776.370,76 €	10,38%
3º	4.742.549,77 €	7,26%
4º	4.720.996,39 €	7,23%
5º	2.381.434,99 €	3,65%
6º	2.087.784,50 €	3,20%
7º	1.529.195,18 €	2,34%
8º	1.391.027,88 €	2,13%
9º	1.274.770,01 €	1,95%
10º	1.099.712,59 €	1,68%
11º < 1.000.000€	29.483.338,64 €	45,15%



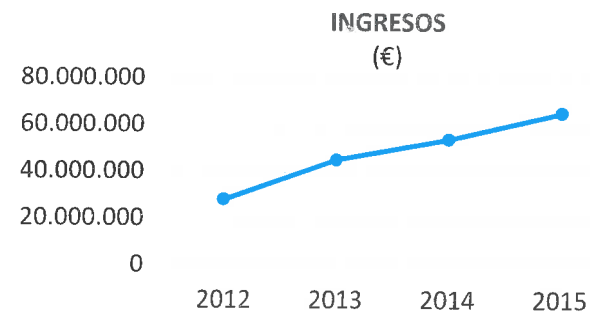
# Principales Competidores

- Indra
- Iecisa
- TecnoCom
- Everis
- Ibermática
- Connectis
- HP
- IBM
- Atos
- Cap Gemini
- Global Rosetta
- Thales

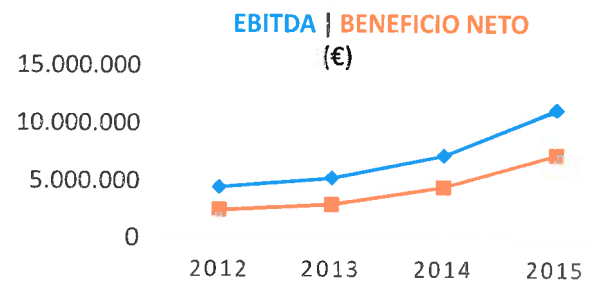


- Sadiel
- Ednon
- Plexus
- Coremain
- Seresco

Competidores que a veces se convierten en "Socios" en proyectos mediante UTEs bajo el concepto de: "SUMA DE CAPACIDADES"

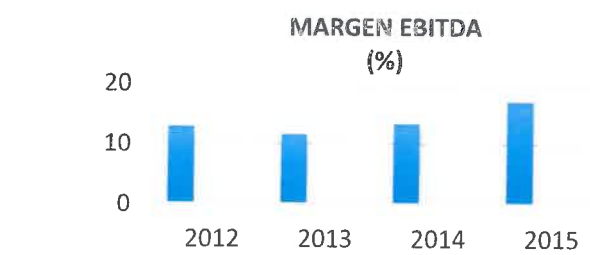


**+21%**

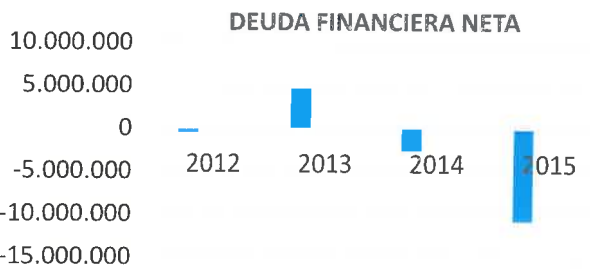


**+55%**

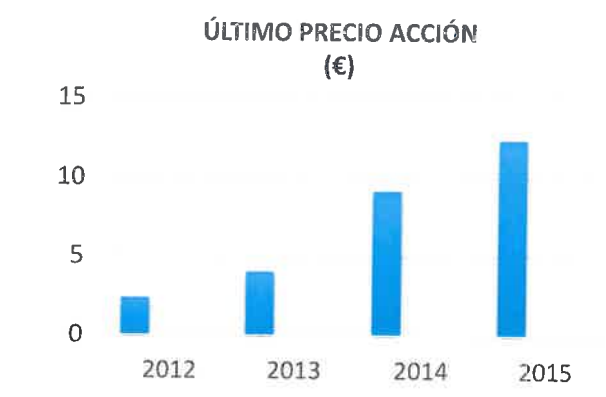
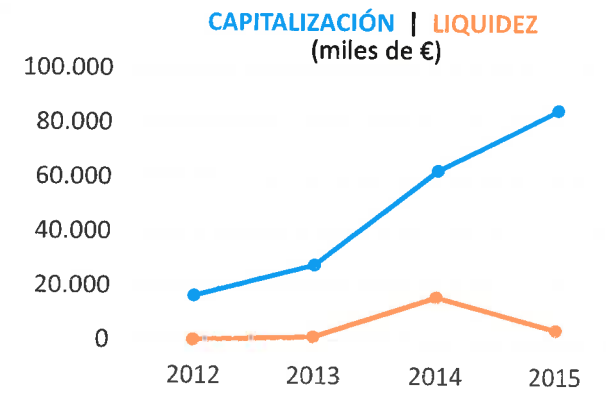
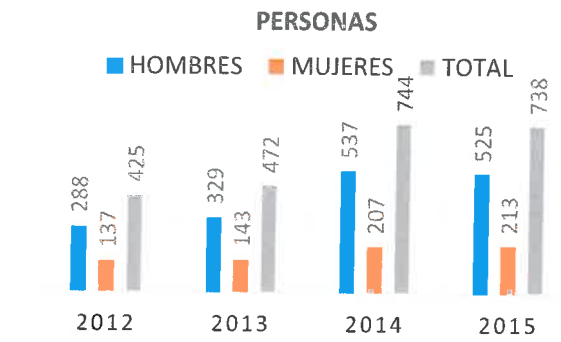
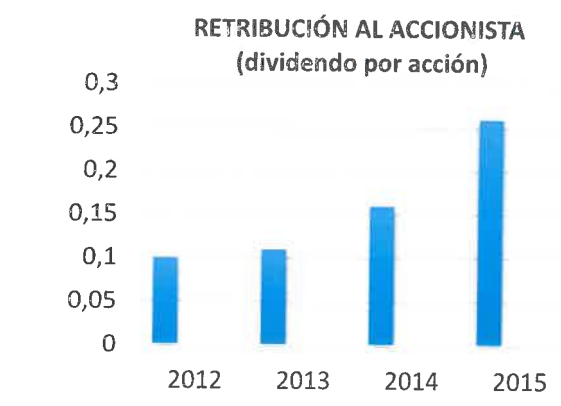
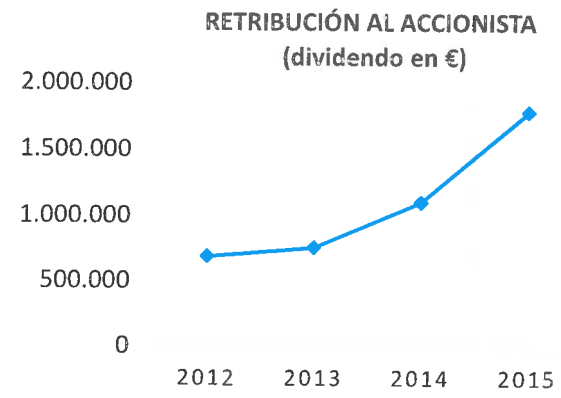
**+61%**



**+28%**




**-10,8 Mn€**



Continúa la senda positiva, cumpliendo y mejorando el plan de negocio para el año 2015

**Una Buena Opción de Inversión**



# Horizonte 2020

**TRACK  
RECORD**

**- MAS -**

DE 22 AÑOS NOS

**AVALAN**



CRECIMIENTO

RENTABILIDAD

TALENTO

INNOVACIÓN

ALIANZAS

INTERNACIONALIZACION

RECURRENCIA

SOLIDEZ

SINERGIAS

# Anexo I: P&G 2010-2015 *(en Euros)*

€	2010	2011	2012	2013	2014	2015	Δ TACC & Promedios
<b>INGRESOS</b>	<b>17834680</b>	<b>20102830</b>	<b>28349053</b>	<b>45271934</b>	<b>54085535</b>	<b>65293665</b>	<b>29,6%</b>
<i>Crecimiento Facturación</i>	9,63%	23,57%	58,95%	59,69%	19,47%	20,72%	52,0%
<b>Trabajos realizados para el activo</b>	<b>0</b>	<b>273.880</b>	<b>0</b>	<b>212.672</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	
<b>Costes Directos</b>	<b>1.916.678</b>	<b>2.464.357</b>	<b>7.716.831</b>	<b>13.428.815</b>	<b>18.970.765</b>	<b>25.708.642</b>	68,1%
<i>% sobre Ventas</i>	10,75%	12,26%	27,22%	29,66%	35,08%	39,37%	25,7%
<b>MARGEN SOBRE VENTAS</b>	<b>15918002</b>	<b>17912353</b>	<b>20632223</b>	<b>32055790</b>	<b>35114770</b>	<b>39585023</b>	<b>20,0%</b>
<i>Δ Margen sobre Ventas</i>	12,98%	27,14%	29,62%	55,37%	9,54%	12,73%	
<i>Margen Bruto</i>	89,25%	89,10%	72,78%	70,81%	64,92%	60,63%	74,6%
<b>Otros Ingresos</b>	<b>275.304</b>	<b>259.232</b>	<b>349.268</b>	<b>150.995</b>	<b>462.648</b>	<b>1.523.442</b>	40,8%
<b>Gastos de Personal</b>	<b>11.785.989</b>	<b>13.749.691</b>	<b>13.906.804</b>	<b>23.438.359</b>	<b>24.242.066</b>	<b>26.022.173</b>	17,2%
<i>% sobre Ventas</i>	66,08%	68,40%	49,06%	51,77%	44,82%	39,85%	53,3%
<b>Gastos de Explotación</b>	<b>1.829.749</b>	<b>2.476.709</b>	<b>2.622.313</b>	<b>3.525.023</b>	<b>4.138.201</b>	<b>3.950.135</b>	16,6%
<i>% sobre Ventas</i>	10,26%	12,32%	9,25%	7,79%	7,65%	6,05%	8,9%
<b>EBITDA</b>	<b>2577568</b>	<b>1945185</b>	<b>4452373</b>	<b>5243404</b>	<b>7197151</b>	<b>11136157</b>	<b>34,0%</b>
<i>Δ EBITDA</i>	37,82%	4,01%	72,74%	17,77%	37,26%	54,73%	
<i>Margen EBITDA</i>	14,45%	9,68%	15,71%	11,58%	13,31%	17,06%	13,6%
<b>Amortizaciones</b>	<b>163.819</b>	<b>632.616</b>	<b>805.855</b>	<b>1.032.744</b>	<b>1.196.120</b>	<b>933.105</b>	41,6%
<i>% sobre Ventas</i>	0,92%	3,15%	2,84%	2,28%	2,21%	1,43%	2,1%
<b>EBIT</b>	<b>2413748</b>	<b>1312569</b>	<b>3646518</b>	<b>4210661</b>	<b>6001031</b>	<b>10203052</b>	<b>33,4%</b>
<i>Δ EBIT</i>	38,03%	-24,94%	51,07%	15,47%	42,52%	70,02%	
<i>Margen EBIT</i>	13,53%	6,53%	12,86%	9,30%	11,10%	15,63%	11,5%
<b>Resultado Extraordinario</b>	<b>-81.359</b>	<b>9.186</b>	<b>-112.348</b>	<b>220.827</b>	<b>-162.161</b>	<b>-288.035</b>	28,8%
<b>Resultado Financero</b>	<b>-32.893</b>	<b>17.892</b>	<b>-20.205</b>	<b>-509.567</b>	<b>-210.539</b>	<b>-31.459</b>	-0,9%
<b>EBT</b>	<b>2299496</b>	<b>1339646</b>	<b>3513965</b>	<b>3921921</b>	<b>5628332</b>	<b>9883557</b>	<b>33,9%</b>
<i>Impuesto de Sociedades</i>	613.551	304.898	1.017.067	939.212	1.124.534	2.613.947	33,6%
<i>Tasa Impositiva Efectiva</i>	26,68%	22,76%	28,94%	23,95%	19,98%	26,45%	24,8%
<b>BENEFICIO NETO</b>	<b>1685945</b>	<b>1034749</b>	<b>2496898,37</b>	<b>2982708,78</b>	<b>4503798</b>	<b>7269610</b>	<b>33,9%</b>
<i>Δ Beneficio Neto</i>	14,80%	-29,54%	48,10%	19,46%	51,00%	61,41%	
<i>Margen Neto</i>	9,45%	5,15%	8,81%	6,59%	8,33%	11,13%	8,2%
<b>Dividendos</b>	<b>481473</b>	<b>481473</b>	<b>687818</b>	<b>756600</b>	<b>1100510</b>	<b>1788328</b>	
<b>Pay-Out</b>	<b>28,56%</b>	<b>46,53%</b>	<b>27,55%</b>	<b>25,37%</b>	<b>24,44%</b>	<b>24,60%</b>	29,5%
	0,07 €/acción	0,07 €/acción	0,10 €/acción	0,11 €/acción	0,16 €/acción	0,26 €/acción	
<b>Empleados</b>	<b>371</b>	<b>406</b>	<b>414</b>	<b>662</b>	<b>692</b>	<b>727</b>	<b>14,4%</b>



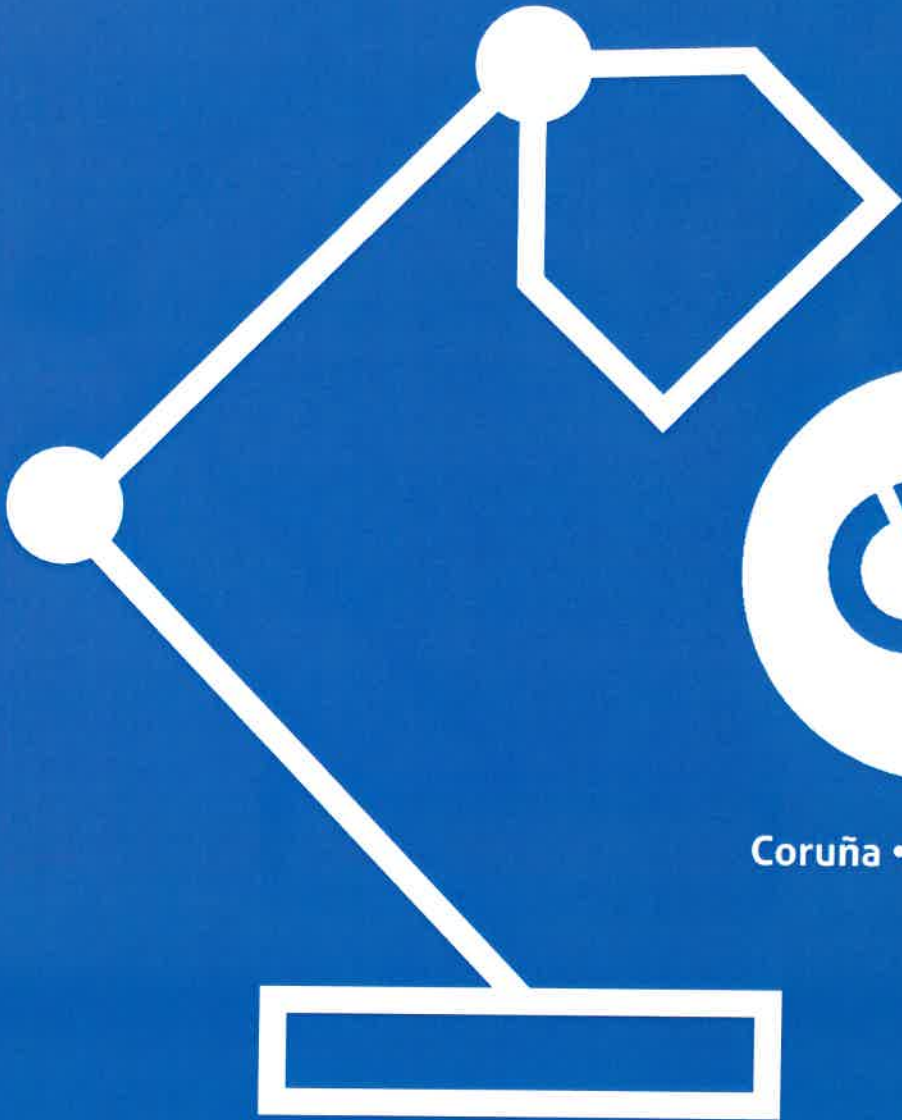
# Anexo II: Balance 2010-2015 *(en Euros)*

€	2010	2011	2012	2013	2014	2015
<b>ACTIVO</b>	<b>16.731.278</b>	<b>19.177.164</b>	<b>21.565.236</b>	<b>32.398.838</b>	<b>36.415.403</b>	<b>39.717.443</b>
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>	<b>3.207.704</b>	<b>5.553.611</b>	<b>4.803.481</b>	<b>8.031.384</b>	<b>7.326.327</b>	<b>6.752.012</b>
<i>Inmovilizado Inmaterial</i>	9.217	282.439	226.779	2.169.349	1.946.073	1.740.134
<i>Inmovilizado Material</i>	2.753.849	4.841.742	4.280.581	4.146.477	3.860.620	3.707.468
<i>Inmovilizado Financiero</i>	443.237	428.304	295.760	216.172	191.330	261.783
<i>Activo por Impuesto Diferido</i>	1.401	1.126	360	1.499.387	1.328.305	1.042.627
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>13.523.574</b>	<b>13.623.553</b>	<b>16.761.755</b>	<b>24.367.453</b>	<b>29.089.076</b>	<b>32.965.431</b>
<i>Existencias</i>	172.358	365.337	421.685	632.359	653.647	291.900
<i>Clientes</i>	8.250.185	11.163.289	12.320.027	18.398.137	17.774.840	18.401.934
<i>Otras Cuentas a Cobrar</i>	178.750	187.779	672.070	1.379.288	814.423	914.674
<i>IFT</i>	3.666	1.183.921	361.226	591.187	577.047	591.780
<i>Tesorería</i>	4.789.342	677.581	2.923.093	3.271.925	9.200.230	12.682.061
<i>Periodificaciones</i>	129.274	45.645	63.653	94.558	68.889	83.082
<b>PASIVO</b>	<b>16.731.278</b>	<b>19.177.164</b>	<b>21.565.236</b>	<b>32.398.838</b>	<b>36.415.403</b>	<b>39.717.443</b>
<b>PATRIMONIO NETO</b>	<b>12.064.298</b>	<b>12.567.729</b>	<b>14.546.027</b>	<b>17.044.428</b>	<b>20.901.303</b>	<b>27.270.858</b>
<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>1.542.961</b>	<b>2.371.103</b>	<b>1.391.213</b>	<b>3.499.978</b>	<b>2.092.283</b>	<b>773.024</b>
<i>Deuda Financiera L/P</i>	1.080.908	1.893.308	937.859	3.078.079	1.696.138	397.772
<i>Pasivo por Impuesto Diferido</i>	462.052	477.795	453.354	421.900	396.144	375.252
<b>PASIVO CORRIENTE</b>	<b>3.124.019</b>	<b>4.238.332</b>	<b>5.627.997</b>	<b>11.854.432</b>	<b>13.421.818</b>	<b>11.673.560</b>
<i>Deuda Financiera C/P</i>	705.670	1.448.504	1.867.421	5.445.615	5.481.455	2.025.256
<i>Proveedores</i>	1.087.844	1.147.072	2.005.319	3.371.137	4.095.114	5.384.071
<i>Otras Cuentas a Pagar</i>	1.150.387	1.195.746	1.158.969	2.250.375	2.528.374	2.363.285
<i>Periodificaciones</i>	180.118	447.011	596.288	787.305	1.316.875	1.900.947

# Anexo III: Ratios 2010-2015 *(en Euros)*

Periodo Medio de Maduración:	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Periodo Medio de Maduración	66,4	124,6	93,3	80,9	59,7	38,2
Periodo Medio de Stock	3,5	6,6	5,4	5,1	4,4	1,6
Periodo Medio de Cobro	168,8	202,7	158,6	148,3	120,0	102,9
Periodo Medio de Pago	106,0	84,7	70,8	72,6	64,7	66,3

Ratios:	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Cotización a 31/12	2,85	2,68	2,38	4,05	9,15	12,40
PER	11,63	17,81	6,56	9,34	13,97	11,73
ROE	13,97%	8,23%	17,17%	17,50%	21,55%	26,66%
ROA	BAIT 2.332.390 13,94%	1.321.754 6,89%	3.534.172 16,39%	4.431.487 13,68%	5.838.871 16,03%	9.915.017 24,96%
	NOPAT = EBIT *(1-t) 1.689.624	918.798	2.552.564	2.947.462	4.200.722	7.346.197
	ACTIVO 16.731.278	19.177.164	21.565.236	32.398.838	36.415.403	39.717.443
	PASIVO CORRIENTE 3.124.019	4.238.332	5.627.997	11.854.432	13.421.818	11.673.560
ROCE	12,42%	6,15%	16,02%	14,35%	18,27%	26,20%
FONDO DE MANIOBRA	10.399.555	9.385.221	11.133.758	12.513.022	15.667.258	21.291.871
Deuda Financiera/FFPP	14,81%	26,59%	19,29%	50,01%	34,34%	8,89%
Deuda Financiera Neta	-3.006.429	1.480.310	-479.039	4.660.581	-2.599.684	-10.850.813
Deuda Financiera Neta/ EBITDA	-1,2	0,76	-0,1	0,89	-0,36	-0,97



altia.es

info@altia.es

cristina.cao@altia.es



Coruña • Vigo • Vitoria • Santiago • Madrid • Valladolid • Alicante • Toledo