



---

**ALTIA CONSULTORES, S.A.**

**INFORME ANUAL 2013**

---

A Coruña, 24 de Abril de 2014

Muy señores Nuestros;

En cumplimiento de lo dispuesto en la Circular 9/2010 del Mercado Alternativo Bursátil y para su puesta a disposición del público, ALTIA CONSULTORES, S.A. presenta la siguiente Información Anual de cierre del ejercicio 2013.

Índice:

1. Carta del Presidente a los Accionistas.
2. Informe de Auditoría y Cuentas Anuales individuales 2013.
3. Informe de Auditoría y Cuentas Anuales consolidadas 2013.
4. Informe económico del ejercicio 2013.

---

**CARTA DEL PRESIDENTE A LOS ACCIONISTAS**

---



## Estimado inversor:

En unos días se va a celebrar la Junta general ordinaria en la que se van a presentar los resultados del ejercicio 2013. Podría decirse que los resultados siguen la buena línea de los del ejercicio anterior, pero no son del todo comparables. El dinamismo de la vida social, que en 2013 se tradujo en la adquisición de la mayor parte del capital social de Exis, modifica las cifras de referencia con las que se inició 2013 y los resultados necesitan de consideraciones adicionales. De cualquier forma, creemos que son buenos y que el camino que se sigue es el correcto.

La Cifra de Negocio individual de Altia ha aumentado un 23% respecto a 2012 y ha llegado a los 34,86Mn€. Con la incorporación de Exis y sus filiales, asciende a los 45,27 Mn€. Por sí misma esa cifra nos va acercando a nuestros competidores de mayor tamaño, que son los grandes integradores. Si bien su tamaño sigue siendo mucho mayor que el nuestro, no nos diferenciamos cualitativamente y nos encontramos la mayor parte de las veces junto a ellos, a veces aliados, otras rivales, en la pugna por las grandes cuentas y los grandes proyectos. Ya hemos dicho en otras ocasiones que la tendencia a la concentración y a la mayor dimensión de los operadores del sector no parece que tenga vuelta atrás y está claro que debemos seguir esa senda. Aunque el hecho de que Altia esté presente en primera línea pueda parecer algo chocante por las diferencias de tamaño que todavía existen, vamos a continuar en esa primera línea, pero con una dimensión cada vez mayor.

Con independencia de las otras virtudes que puede traer consigo el incremento de la escala, consideramos que el mero aumento de nuestro tamaño es relativamente accesorio y no deja de ser un factor al que nos lleva las tendencias del mercado. Lo que Altia tiene en su ADN es tratar de evolucionar más rápido que el mercado, identificar lo que los clientes buscan y los demás no son capaces de hacer o tardan en ejecutar. La innovación y la creatividad, acompañada de la pasión por lo que hacemos, mucho más que la disponibilidad de recursos materiales, son el núcleo de nuestra competitividad y por lo que nos gustaría siempre que nos reconociesen nuestros clientes.

En cualquier caso, el aumento del tamaño no ha impedido el mantenimiento de la rentabilidad. Así, el EBITDA individual aumentó un 4% respecto a 2012 y llegó a 4.643.628€. Si se compara el consolidado de 2013 (5.243.404€) con el individual

**‘La Cifra de Negocio individual de Altia ha aumentado un 23% respecto a 2012 y ha llegado a los 34,86Mn€. Con la incorporación de Exis y sus filiales, asciende a los 45,27 Mn€’**







□  
**'Con sólidas bases de negocio (el tradicional, el cloud computing desde el Data Center, la posición en la OAMI y el desembarco definitivo en el sector privado) vamos a presentar a los accionistas y al mercado un nuevo Plan de Negocio para el período 2014-2015'**

de 2012, el crecimiento es del 18%. La variación del Beneficio Neto es algo mejor: 17% individual (2.921.445€) y un 19% en el conjunto del Grupo Altia (2.982.709€). Las comparativas serán más significativas el año que viene, cuando las magnitudes sean homogéneas.

Siempre decimos que es necesario un análisis más fino. En este caso conviven sectores y proyectos rentables con otros que no lo son tanto. El entorno económico influye sin duda y en 2013 ha sido también complicado. Por contra, el repunte que se intuye y que todos esperamos no puede contemplarse como el remedio para todos los males y en Altia vamos a aplicar la misma rigurosidad en la gestión que se practicó en los momentos más duros de la recesión.

Hay que detenerse, no obstante, en dos aspectos que han condicionado en parte la cuenta de resultados de 2013 y que esperamos que muestren su mejor lado en 2014. Se trata de la integración de Exis, por un lado, y de la adjudicación y puesta en marcha de un nuevo proyecto para la OAMI.

La integración de Exis ha consumido considerables recursos porque, además de las cuestiones comunes a cualquier operación de este tipo y magnitud, consideramos que la adquisición tiene un valor estratégico de primer orden. La operación nos permite entrar en el sector privado con una presencia ya muy relevante, con Madrid como punta de lanza. Por eso no podemos escatimar esfuerzos. Las tareas menos visibles, pero de vital importancia, se han realizado durante 2013 y pensamos que será en 2014 cuando el componente más vistoso se concrete en el lado del ingreso y de la rentabilidad.

Una explicación similar corresponde a la puesta en marcha del nuevo proyecto para la OAMI, esta vez en el área de sistemas. Como condición impuesta por el cliente, los costes asociados al proceso de transición desde el anterior contratista han sido asumidos por el nuevo adjudicatario, por lo que 2013 queda penalizado al no existir una completa correlación entre gastos e ingresos. Con el proyecto ya a pleno rendimiento desde finales de año, será ahora cuando se perciban en la cuenta de resultados las indudables bondades del contrato adjudicado.

Con sólidas bases de negocio (el tradicional, el cloud computing desde el Data Center, la posición en la OAMI y el desembarco definitivo en el sector privado) vamos a presentar a los accio-



---

**‘La retribución del accionista consistirá en el pago de un dividendo de 756.600,35 euros (11 céntimos por acción)’**

nistas y al mercado un nuevo Plan de Negocio para el período 2014-2015. Como siempre, lo haremos con prudencia y realismo, pero también con muchas ganas de seguir siendo un tenaz competidor allá donde vayamos. Como reto seguiremos teniendo el mantener la confianza de nuestros clientes y tratar de acompañarles con creatividad y esfuerzo.

La retribución del accionista consistirá en el pago de un dividendo de 756.600,35 euros (11 céntimos por acción). Con un importe bruto inferior, decíamos el año pasado que el dividendo suponía una cifra muy interesante en comparación con lo que se ofrecía en el mercado en esos momentos y, al mismo tiempo, un prudente pay-out. En estos momentos, sigue siendo válida la prudencia (el pay-out es del 25,90%) pero la rentabilidad, medida en comparación con la cotización, ha quedado condicionada por la corriente alcista en el MAB durante las últimas semanas.

También confiamos en que los accionistas hayan percibido la revalorización como una retribución adecuada a sus expectativas. No obstante, no alteramos nuestra marcha: apartamos, sin tensionar los mecanismos de tesorería de la Compañía, una parte pequeña de lo que se consigue cada año y el resto se reinvierte en la empresa porque todavía queda mucho por hacer.

También confiamos en que se consolide la recuperación económica que se empieza a percibir y que se pueda transformar en un mayor bienestar para las familias.

Reciban un cordial saludo.

Constantino Fernández Pico  
Presidente del Consejo de Administración.

---

**INFORME DE AUDITORÍA Y CUENTAS  
ANUALES INDIVIDUALES 2013**

---



INFORME DE AUDITORIA INDEPENDIENTE  
DE LAS  
CUENTAS ANUALES  
Correspondiente al ejercicio 2.013

*Alta Consultores, S. A.*

## INFORME DE AUDITORIA DE LAS CUENTAS ANUALES CORRESPONDIENTES AL EJERCICIO 2.013

A los Accionistas de la Sociedad **ALTIA CONSULTORES, S. A.**

1. Hemos auditado las cuentas anuales de ALTIA CONSULTORES, S. A., que comprenden el balance al 31 de diciembre de 2.013, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de cambio en el patrimonio neto, el estado de flujo de efectivo y la memoria correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha. Los administradores son responsables de la formulación de las cuentas anuales de la sociedad, de acuerdo con el marco normativo de información financiera aplicable a la entidad (que se identifica en la Nota 2 de la Memoria Adjunta) y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo. Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre las citadas cuentas anuales en su conjunto, basada en el trabajo realizado de acuerdo con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, que requiere el examen, mediante la realización de pruebas selectivas, de la evidencia justificativa de las cuentas anuales y la evaluación de si su presentación, los principios y criterios contables utilizados y las estimaciones realizadas, están de acuerdo con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación.
2. **En nuestra opinión**, las cuentas anuales del ejercicio 2.013 adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de ALTIA CONSULTORES, S. A. al 31 de diciembre de 2.013, así como de los resultados de sus operaciones y de sus flujos de efectivo correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.
3. El Informe de gestión adjunto del ejercicio 2.013 contiene las explicaciones que los administradores consideran oportunas sobre la situación de la Sociedad, la evolución de sus negocios y sobre otros asuntos y no forma parte integrante de las cuentas anuales. Hemos verificado que la información contable que contiene el citado informe de gestión concuerda con la de las

cuentas anuales del ejercicio 2.013. Nuestro trabajo como auditores se limita a la verificación del informe de gestión con el alcance mencionado en este mismo párrafo y no incluye la revisión de información distinta de la obtenida a partir de los registros contables de la Sociedad.

INSTITUTO DE  
CENSORES JURADOS  
DE CUENTAS DE ESPAÑA

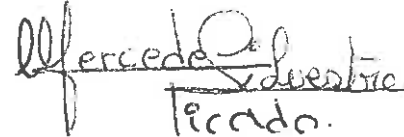


Miembro ejerciente  
**AUREN AUDITORES LCG,  
S.L.**

Año 2014 N° 04/14/00001  
IMPORTE COLEGIAL: 96,00 EUR

.....  
Este informe está sujeto a la tasa  
aplicable establecida en la  
Ley 44/2002 de 22 de noviembre  
.....

**AUREN AUDITORES LCG, S. L.**  
R.O.A.C. Nº S-2006



**Mercedes Silvestre Picado**  
Socio Auditor  
A Coruña, 4 de Abril de 2014

## **CUENTAS ANUALES**

- - *Balance de Situación*
- - *Cuenta de Pérdidas y Ganancias*
- - *Estado de Cambios Patrimonio Neto*
- - *Estado de Flujo de Efectivos*
- - *Memoria del Ejercicio*

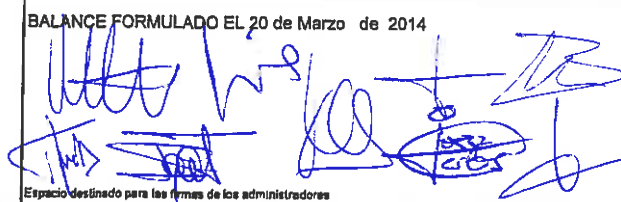
## **INFORME DE GESTION**

## ***Balance de Situación***



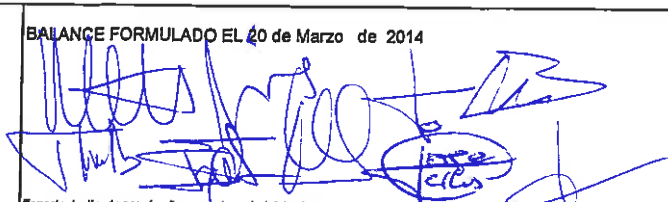
BALANCE SITUACION NORMAL


B1.1

NIF <b>A-15456585</b>		BALANCE FORMULADO EL 20 de Marzo de 2014		UNIDAD			
DENOMINACION SOCIAL: <b>ALTIA CONSULTORES, S.A.</b>				Euros: <table border="1"><tr><td>09001</td><td>X</td></tr></table>		09001	X
09001	X						
				Miles: <table border="1"><tr><td>09002</td><td></td></tr></table>		09002	
09002							
				Millones: <table border="1"><tr><td>09003</td><td></td></tr></table>		09003	
09003							
		<small>Espacio destinado para las firmas de los administradores</small>					
ACTIVO		NOTAS DE LA MEMORIA	2.013	2.012			
A) ACTIVO NO CORRIENTE .....	11000		<b>7.724.116,94</b>	<b>4.803.482,17</b>			
I. Inmovilizado Intangible .....	11100	7	<b>505.662,14</b>	<b>226.779,48</b>			
1. Desarrollo .....	11110	7	376.583,09	218.803,62			
2. Concesiones .....	11120		0,00	0,00			
3. Patentes, licencias, marcas y similares .....	11130	7	3.407,25	2.856,85			
4. Fondo de comercio .....	11140		0,00	0,00			
5. Aplicaciones informáticas .....	11150	7	110.014,46	5.119,01			
6. Investigación .....	11160		0,00	0,00			
7. Propiedad intelectual .....	11180		0,00	0,00			
8. Derechos de emisión de gases de efecto invernadero .....	11190		0,00	0,00			
9. Otro inmovilizado intangible .....	11170	7	15.657,34	0,00			
II. Inmovilizado material .....	11200	5	<b>4.031.579,31</b>	<b>4.280.581,25</b>			
1. Terrenos y construcciones .....	11210	5	2.182.970,66	2.220.574,39			
2. Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material .....	11220	5	1.744.066,95	2.060.006,86			
3. Inmovilizado en curso y anticipos .....	11230	5	104.541,70	0,00			
III. Inversiones inmobiliarias .....	11300		0,00	0,00			
1. Terrenos .....	11310		0,00	0,00			
2. Construcciones .....	11320		0,00	0,00			
IV. Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo .....	11400	9	<b>3.002.354,26</b>	<b>127.605,35</b>			
1. Instrumentos de patrimonio .....	11410	9	3.002.354,26	127.605,35			
2. Créditos a empresas .....	11420		0,00	0,00			
3. Valores representativos de deuda .....	11430		0,00	0,00			
4. Derivados .....	11440		0,00	0,00			
5. Otros activos financieros .....	11450		0,00	0,00			
6. Otras inversiones .....	11460		0,00	0,00			
V. Inversiones financieras a largo plazo .....	11500	9	<b>185.270,42</b>	<b>168.154,69</b>			
1. Instrumentos de patrimonio .....	11510	9	26.349,83	93.777,47			
2. Créditos a terceros .....	11520		0,00	0,00			
3. Valores representativos de deuda .....	11530		0,00	0,00			
4. Derivados .....	11540		0,00	0,00			
5. Otros activos financieros .....	11550	9	158.920,59	74.377,22			
6. Otras inversiones .....	11560		0,00	0,00			
VI. Activos por impuesto diferido .....	11600	9	<b>(749,19)</b>	<b>361,40</b>			
VII. Deudas comerciales no corrientes .....	11700		0,00	0,00			

## BALANCE SITUACION NORMAL

B1.2

NIF		A-15456585		BALANCE FORMULADO EL 20 de Marzo de 2014	
DENOMINACION SOCIAL: ALTIA CONSULTORES, S.A.				 Espacio destinado para las firmas de los administradores	
ACTIVO		NOTAS DE LA MEMORIA	2.013	2.012	
B) ACTIVO CORRIENTE .....	12000		20.307.687,16	16.761.755,24	
I. Activos no corrientes mantenidos para la venta .....	12100		0,00	0,00	
II. Existencias .....	12200	10	632.358,91	421.685,48	
1. Comerciales .....	12210		632.358,91	421.685,48	
2. Materias primas y otros aprovisionamientos .....	12220		0,00	0,00	
3. Productos en curso .....	12230		0,00	0,00	
a) De ciclo largo de producción .....	12231		0,00	0,00	
b) De ciclo corto de producción .....	12232		0,00	0,00	
4. Productos terminados .....	12240		0,00	0,00	
a) De ciclo largo de producción .....	12241		0,00	0,00	
b) De ciclo corto de producción .....	12242		0,00	0,00	
5. Subproductos, residuos y materiales recuperados .....	12250		0,00	0,00	
6. Anticipos a proveedores .....	12260		0,00	0,00	
III. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar .....	12300	9-23	15.361.160,47	12.992.097,65	
1. Clientes por ventas y prestaciones de servicios .....	12310	9	13.993.463,62	12.085.592,13	
a) Clientes por ventas y prestaciones de servicios a largo plazo .....	12311		0,00	0,00	
b) Clientes por ventas y prestaciones de servicios a corto plazo .....	12312	9	13.993.463,62	12.085.592,13	
2. Clientes, empresas del grupo, y asociadas .....	12320	9-23	126.233,39	234.435,36	
3. Deudores varios .....	12330	9	10.152,62	0,00	
4. Personal .....	12340	9	20,00	234,76	
5. Activos por impuesto corriente .....	12350		0,00	0,00	
6. Otros créditos con las Administraciones Públicas .....	12360	12	1.231.290,84	671.835,40	
7. Accionistas (socios) por desembolsos exigidos .....	12370		0,00	0,00	
IV. Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo .....	12400	9-23	581.843,60	0,00	
1. Instrumentos de patrimonio .....	12410		0,00	0,00	
2. Créditos a empresas .....	12420	9-23	564.990,71	0,00	
3. Valores representativos de deuda .....	12430		0,00	0,00	
4. Derivados .....	12440		0,00	0,00	
5. Otros activos financieros .....	12450	9-23	16.852,89	0,00	
6. Otras inversiones .....	12460		0,00	0,00	

NIF		A-15456585		BALANCE FORMULADO EL 20 de Marzo de 2014	
DENOMINACION SOCIAL:		ALTA CONSULTORES, S.A.			
		<small>Espacio destinado para las firmas de los administradores</small>			
ACTIVO		NOTAS DE LA MEMORIA	2.013	2.012	
V. Inversiones financieras a corto plazo .....	12500	9	464.731,73	361.226,03	
1. Instrumentos de patrimonio .....	12510		0,00	0,00	
2. Créditos a empresas .....	12520		0,00	0,00	
3. Valores representativos de deudas.....	12530		0,00	0,00	
4. Derivados .....	12540		0,00	0,00	
5. Otros activos financieros .....	12550	9	464.731,73	361.226,03	
6. Otras inversiones .....	12560		0,00	0,00	
VI. Periodificaciones a corto plazo.....	12600	9	66.510,08	63.652,74	
VII. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes .....	12700	9	3.201.082,37	2.923.093,34	
1. Tesorería .....	12710	9	2.701.082,37	1.973.093,34	
2. Otros activos líquidos equivalentes .....	12720	9	500.000,00	950.000,00	
<b>TOTAL ACTIVO (A + B) .....</b>	<b>10000</b>		<b>28.031.804,10</b>	<b>21.565.237,41</b>	

PATRIMONIO NETO Y PASIVO		NOTAS DE LA MEMORIA	2.013	2.012
A) PATRIMONIO NETO .....	20000		16.895.346,64	14.546.027,62
A-1) Fondos propios .....	21000		16.867.350,32	14.517.355,13
I. Capital .....	21100	9	137.563,70	137.563,70
1. Capital escriturado .....	21110	9	137.563,70	137.563,70
2. (Capital no exigido) .....	21120		0,00	0,00
II. Prima de emisión .....	21200	9	2.533.099,50	2.533.099,50
III. Reservas .....	21300	9	11.277.184,58	9.469.078,80
1. Legal y estatutarias .....	21310	9	27.512,74	27.512,74
2. Otras reservas .....	21320	9	11.249.671,84	9.441.566,06
3. Reserva de revalorización .....	21330	9	0,00	0,00
IV. (Acciones y participaciones en patrimonio propias) .....	21400	9	(1.942,29)	(119.285,24)
V. Resultados de ejercicios anteriores .....	21500		0,00	0,00
1. Remanente .....	21510		0,00	0,00
2. (Resultados negativos de ejercicios anteriores) .....	21520		0,00	0,00
VI. Otras aportaciones de socios .....	21600		0,00	0,00
VII. Resultado del ejercicio .....	21700	3	2.921.444,83	2.496.898,37
VIII. (Dividendo a cuenta) .....	21800		0,00	0,00
IX. Otros instrumentos de patrimonio neto .....	21900		0,00	0,00
A-2) Ajustes por cambios de valor .....	22000	9	2.858,71	(843,26)
I. Activos financieros disponibles para la venta .....	22100	9	2.858,71	(843,26)
II. Operaciones de cobertura .....	22200		0,00	0,00
III. Activos no corrientes y pasivos vinculados, mantenidos para la venta .....	22300		0,00	0,00
IV. Diferencia de conversión .....	22400		0,00	0,00
V. Otros .....	22500		0,00	0,00
A-3) Subvenciones, donaciones y legados recibidos .....	23000	18	25.137,61	29.515,75
B) PASIVO NO CORRIENTE .....	31000		3.099.482,46	1.391.212,84
I. Provisiones a largo plazo .....	31100	14	56.563,96	223.630,56
1. Obligaciones por prestaciones a largo plazo al personal .....	31110		0,00	0,00
2. Actuaciones medioambientales .....	31120		0,00	0,00
3. Provisiones por reestructuración .....	31130		0,00	0,00
4. Otras provisiones .....	31140	14	56.563,96	223.630,56

NIF


A-15456585

BALANCE FORMULADO EL 20/de Marzo de 2014

DENOMINACION SOCIAL:

ALTIA CONSULTORES, S.A.

Espacio destinado para las firmas de los administradores

NIF <b>A-15456585</b>		BALANCE FORMULADO EL 20 de Marzo de 2014		
DENOMINACION SOCIAL: <b>ALTIA CONSULTORES, S.A.</b>		 <small>España destinado para las firmas de los administradores</small>		
PATRIMONIO NETO Y PASIVO		NOTAS DE LA MEMORIA	2.013	2.012
II Deudas a largo plazo .....	31200		2.621.018,67	714.228,62
1. Obligaciones y otros valores negociables .....	31210		0,00	0,00
2. Deudas con entidades de crédito .....	31220	5-9	1.485.512,85	512.833,24
3. Acreedores por arrendamiento financiero .....	31230		0,00	0,00
4. Derivados .....	31240		0,00	0,00
5. Otros pasivos financieros .....	31250	9	1.135.505,82	201.395,38
III. Deudas con empresas del grupo y asociadas a largo plazo .....	31300		0,00	0,00
IV. Pasivos por impuesto diferido .....	31400	12	421.899,83	453.353,66
V. Periodificaciones a largo plazo .....	31500		0,00	0,00
VI. Acreedores comerciales no corrientes .....	31600		0,00	0,00
VII. Deuda con características especiales a largo plazo .....	31700		0,00	0,00
C) PASIVO CORRIENTE .....	32000	5-8-9-20-23	8.036.975,00	5.627.996,95
I. Pasivos vinc. con activos no corr. mant. para la venta .....	32100		0,00	0,00
II. Provisiones a corto plazo .....	32200		0,00	0,00
1. Provisiones por derechos de emisión de gases de efecto invernadero .....	32210		0,00	0,00
2. Otras provisiones .....	32220		0,00	0,00
III. Deudas a corto plazo .....	32300	5-8-9-20	2.238.335,18	1.503.083,24
1. Obligaciones y otros valores negociables .....	32310		0,00	0,00
2. Deudas con entidades de crédito .....	32320	5-9	409.478,92	113.327,73
3. Acreedores por arrendamiento financiero .....	32330		0,00	0,00
4. Derivados .....	32340		0,00	0,00
5. Otras pasivos financieros .....	32350	9-20	1.828.856,26	1.389.755,51
IV. Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo .....	32400	9-12-23	350.425,73	364.338,13
V. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar .....	32500	9-12-23	4.660.909,36	3.164.288,06
1. Proveedores .....	32510	9	1.495.942,12	1.087.435,32
a) Proveedores a largo plazo .....	32511		0,00	0,00
b) Proveedores a corto plazo .....	32512	9	1.495.942,12	1.087.435,32
2. Proveedores, empresas del grupo y asociadas .....	32520	9-23	164.300,05	174.390,27
3. Acreedores varios .....	32530	9-23	1.606.645,57	743.493,09
4. Personal (remuneraciones pendientes de pago) .....	32540	9	121.870,60	74.026,98
5. Pasivos por impuesto corriente .....	32550		0,00	0,00
6. Otras deudas con las Administraciones Públicas .....	32560	12	1.272.151,02	1.084.942,40
7. Anticipos de clientes .....	32570		0,00	0,00
VI. Periodificaciones a corto plazo .....	32600	9	787.304,73	596.287,52
VII. Deuda con características especiales a corto plazo .....	32700		0,00	0,00
<b>TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO (A + B + C) .....</b>	<b>30000</b>		<b>28.031.804,10</b>	<b>21.565.237,41</b>

***Cuenta de Pérdidas y Ganancias***


NIF		A-15456585		PERDIDAS Y GANANCIAS FORMULADA EL 20 de Marzo de 2014		UNIDAD	
DENOMINACION SOCIAL: ALTIA CONSULTORES, S.A.				 Espacio destinado para las firmas de los administradores		Euros:	09001 X
						Miles:	09002
						Millones:	09003
(DEBE) / HABER				NOTAS DE LA MEMORIA		2.013	2.012
<b>A) OPERACIONES CONTINUADAS</b>							
1. Importe neto de la cifra de negocios .....	40100	13	34.860.792,75	28.349.053,39			
a) Ventas .....	40110	13	1.266.668,67	1.157.698,52			
b) Prestaciones de servicios .....	40120	13	33.594.124,08	27.191.354,87			
c) Ingresos de carácter financiero de las sociedades holding .....	41130		0,00	0,00			
2. Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabrica .....	40200		0,00	0,00			
3. Trabajos realizados por la empresa para su activo .....	40300	13	212.671,88	0,00			
4. Aprovisionamientos .....	40400	13	(12.705.551,17)	(7.716.830,65)			
a) Consumo de mercaderías .....	40410	13	(2.088.086,81)	(2.037.008,35)			
b) Consumo de materias primas y otras materias consumibles .....	40420		0,00	0,00			
c) Trabajos realizados por otras empresas .....	40430	13	(10.617.464,36)	(5.679.822,30)			
d) Deterioro de mercaderías, materias primas y otros aprovisionamientos .....	40440		0,00	0,00			
5. Otros ingresos de explotación .....	40500	8-13-14	157.196,35	349.267,80			
a) Ingresos accesorios y otros de gestión corriente .....	40510	8-13	151.504,77	202.073,14			
b) Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio .....	40520	13-14	5.691,58	147.194,66			
6. Gastos de personal .....	40600	13	(15.140.898,11)	(13.906.803,92)			
a) Sueldos, salarios y asimilados .....	40610	13	(11.639.453,21)	(10.679.178,78)			
b) Cargas sociales .....	40620	13	(3.501.444,90)	(3.227.625,14)			
c) Provisiones .....	40630		0,00	0,00			
7. Otros gastos de explotación .....	40700	5-8-9-13	(2.740.583,50)	(2.622.313,43)			
a) Servicios exteriores .....	40710	5-8-13	(2.409.052,82)	(2.292.211,46)			
b) Tributos .....	40720	13	(41.139,75)	(30.588,83)			
c) Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales .....	40730	9-13	23.325,63	(23.600,00)			
d) Otros gastos de gestión corriente .....	40740	13	(313.716,56)	(275.913,14)			
e) Gastos por emisión de gases de efecto invernadero .....	40750		0,00	0,00			
8. Amortización del Inmovilizado .....	40800	5-7	(884.940,57)	(805.855,44)			
9. Imputación de subvenciones de Inmovilizado no financiero y otras .....	40900		0,00	0,00			
10. Excesos de provisiones .....	41000	9	167.066,60	11.096,70			
11. Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado .....	41100	5	(433,86)	1.000,00			
a) Deterioro y pérdidas .....	41110		0,00	0,00			
b) Resultados por enajenaciones y otras .....	41120	5	(433,86)	1.000,00			
c) Deterioro y resultados por enajenaciones del inmovilizado de las sociedades holding .....	41130		0,00	0,00			
12. Diferencia negativa de combinaciones de negocio .....	41200		0,00	0,00			
13. Otros resultados .....	41300	13	(631,31)	(124.444,39)			
<b>A.1) RESULTADO DE EXPLOTACIÓN (1+2+3+4+5+6+7+8+9+10+11+12+13)</b>	<b>49100</b>		<b>3.924.689,06</b>	<b>3.534.170,06</b>			

NIF		A-15456585		PERDIDAS Y GANANCIAS FORMULADA EL 20 de Marzo de 2014	
DENOMINACION SOCIAL:		ALTIA CONSULTORES, S.A.		Españo destinado para las firmas de los administradores	
(DEBE) / HABER		NOTAS DE LA MEMORIA	2.013	2.012	
14. Ingresos financieros .....	41400	13	32.513,81	28.511,62	
a) De participaciones en instrumentos de patrimonio .....	41410		0,00	0,00	
a 1) En empresas del grupo y asociadas .....	41411		0,00	0,00	
a 2) En terceros .....	41412		0,00	0,00	
b) De valores negociables y otros Instrumentos financieros .....	41420	13	32.513,81	28.511,62	
b 1) En empresas del grupo y asociadas .....	41421		0,00	0,00	
b 2) De terceros .....	41422	13	32.513,81	28.511,62	
c) Imputación de subvenciones, donaciones y legados de carácter financiero .....	41430		0,00	0,00	
15. Gastos financieros .....	41500	13	(83.131,49)	(41.480,49)	
a) Por deudas con empresas del grupo y asociadas .....	41510		0,00	0,00	
b) Por deudas con terceros .....	41520	13	(83.131,49)	(41.480,49)	
c) Por actualización de provisiones .....	41530		0,00	0,00	
16. Variación de valor razonable en instrumentos financieros .....	41600		0,00	0,00	
a) Cartera de negociación y otros .....	41610		0,00	0,00	
b) Imputación al resultado del ejercicio por activos financieros disponibles pa .....	41620		0,00	0,00	
17. Diferencias de cambio .....	41700	11	(118,58)	(18,65)	
18. Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros .....	41800	9	(72.813,19)	(7.217,42)	
a) Deterioros y pérdidas .....	41810	9	(72.813,19)	(7.217,42)	
b) Resultados por enajenaciones y otras .....	41820		0,00	0,00	
19. Otros ingresos y gastos de carácter financiero .....	42100		0,00	0,00	
a) Incorporación al activo de gastos financieros .....	42110		0,00	0,00	
b) Ingresos financieros derivados de convenios de acreedores .....	42120		0,00	0,00	
c) Resto de ingresos y gastos .....	42130		0,00	0,00	
A.2) RESULTADO FINANCIERO (14+15+16 +17+18) .....	49200		(123.549,45)	(20.204,94)	
A.3) RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS (A.1 + A.2) .....	49300	12	3.801.139,61	3.513.965,12	
20. Impuestos sobre beneficios .....	41900	12	(879.694,78)	(1.017.066,75)	
A.4) RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS (A.3 + 19)	49400	3	2.921.444,83	2.496.898,37	
<b>B) OPERACIONES INTERRUMPIDAS</b>					
21. Resultado del ejercicio procedente de operaciones Interrumpidas neto de impuestos	42000		0,00	0,00	
A.5) RESULTADO DEL EJERCICIO (A.4 + 20) .....	49500	3	2.921.444,83	2.496.898,37	



***Estado de Cambios en el Patrimonio Neto***

## A) Estado de ingresos y gastos reconocidos en el ejercicio

NIF		EOPN FORMULADO EL 20 de Marzo de 2014		UNIDAD	
A-15456585		 Especie destinada para las firmas de los administradores		Euros:	09001 X
DENOMINACION SOCIAL:				Miles:	09002
ALTIA CONSULTORES, S.A.				Miliones:	09003
ACTIVO		NOTAS DE LA MEMORIA	2.013	2.012	
A) RESULTADO DE LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS . . . . .		59100	3	2.921.444,83	2.496.898,37
INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE AL PATRIMONIO NETO					
I. Por valoración de instrumentos financieros . . . . .		50010		4.812,56	2.548,36
1. Activos financieros disponibles para la venta . . . . .		50011		4.812,56	2.548,36
2. Otros ingresos/gastos . . . . .		50012			
II. Por coberturas de flujos de efectivo . . . . .		50020			
III. Subvenciones, donaciones y legados recibidos . . . . .		50030			22.139,48
IV. Por ganancias y pérdidas actuariales y otros ajustes . . . . .		50040			
V. Por activos no corrientes y pasivos vinculados, mantenidos para la venta . . . . .		50050			
VI. Diferencias de conversión . . . . .		50060			
VII. Efecto Impositivo . . . . .		50070		(1.110,59)	(4.112,63)
B) Total ingresos y gastos imputados directamente en el patrimonio neto (I + II + III + IV +V+VI+VII) . . . . .		59200		3.701,97	20.575,21
TRANSFERENCIAS A LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS					
VIII. Por valoración de instrumentos financieros . . . . .		50080		0,00	0,00
1. Activos financieros disponibles para la venta . . . . .		50081			
2. Otros ingresos/gastos . . . . .		50082			
IX. Por coberturas de flujos de efectivo . . . . .		50090			
X. Subvenciones, donaciones y legados recibidos . . . . .		50100		(5.691,58)	(9.205,54)
XI. Por activos no corrientes y pasivos vinculados, mantenidos para la venta . . . . .		50110			
XII. Diferencias de conversión . . . . .		50120			
XIII. Efecto impositivo . . . . .		50130		1.313,44	2.124,36
C) Total transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias (VIII + IX + X + XI+ XII+ XIII) . . . . .		59300		(4.378,14)	(7.081,18)
TOTAL DE INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS (A + B + C) . . . . .		59400		2.920.768,66	2.510.392,40

## B) Estado total de cambios en el patrimonio neto

		CAPITAL		PRIMA DE EMISIÓN
		ESCRITURADO	(NO EXIGIDO)	
		01	02	
NIF	A-15456585	ECPN FORMULADO EL 20 de Marzo de 2014		
DENOMINACION SOCIAL: ALTIA CONSULTORES, S.A.		Espacio destinado para las firmas de los administradores		
A) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2011	511	137.563,70		2.533.099,50
I. Ajustes por cambios de criterio del ejercicio 2011 y anteriores	512			
II. Ajustes por errores del ejercicio 2011 y anteriores	513			
B) SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2012	514	137.563,70	0,00	2.533.099,50
I. Total ingresos y gastos reconocidos	515			
II. Operaciones con socios o propietarios	516	0,00	0,00	0,00
1. Aumentos de capital	517			
2. (-) Reducciones de capital	518			
3. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión de obligaciones, condonaciones de deudas)	519			
4. (-) Distribución de dividendos	520			
5. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas)	521			
6. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios	522			
7. Otras operaciones con socios o propietarios	523			
III. Otras variaciones del patrimonio neto	524			
1. Movimiento de la Reserva de Revalorización	531			
2. Otras variaciones	532			
C) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2012	511	137.563,70	0,00	2.533.099,50
I. Ajustes por cambios de criterio en el ejercicio 2012	512			
II. Ajustes por errores del ejercicio 2012	513			
D) SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2013	514	137.563,70	0,00	2.533.099,50
I. Total ingresos y gastos reconocidos	515			
II. Operaciones con socios o propietarios	516	0,00	0,00	0,00
1. Aumentos de capital	517			
2. (-) Reducciones de capital	518			
3. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión de obligaciones, condonaciones de deudas)	519			
4. (-) Distribución de dividendos	520			
5. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas)	521			
6. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios	522			
7. Otras operaciones con socios o propietarios	523			
III. Otras variaciones del patrimonio neto	524			
1. Movimiento de la Reserva de Revalorización	531			
2. Otras variaciones	532			
E) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2013	525	137.563,70	0,00	2.533.099,50

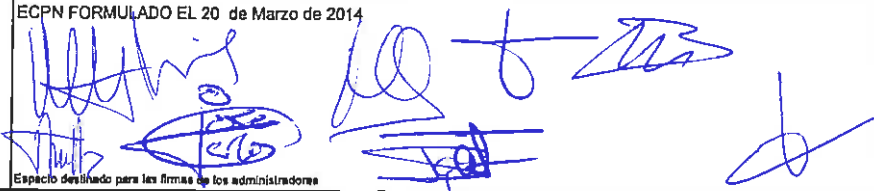
## B) Estado total de cambios en el patrimonio neto

NIF		ECPN FORMULADO EL 20 de Marzo de 2014		
A-15456585		DENOMINACION SOCIAL: ALTIA CONSULTORES, S.A.		
		Espacio destinado para las Firmas de los administradores		
		RESERVAS	(ACCIONES Y PARTICIPACIONES EN PATRIMONIO PROPIAS)	RESULTADOS DE EJERCICIOS ANTERIORES
		04	05	06
A) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2011 .....	511	8.916.070,05	(68.931,55)	
I. Ajustes por cambios de criterio del ejercicio 2011 y anteriores .....	512			
II. Ajustes por errores del ejercicio 2011 y anteriores .....	513			
B) SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2012 .....	514	8.916.070,05	(68.931,55)	0,00
I. Total ingresos y gastos reconocidos .....	515			
II. Operaciones con socios o propietarios .....	516	(266,87)	(50.353,69)	0,00
1. Aumentos de capital .....	517			
2. (-) Reducciones de capital .....	518			
3. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión de obligaciones, condonaciones de deudas) .....	519			
4. (-) Distribución de dividendos .....	520			
5. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas) .....	521	(266,87)	(50.353,69)	
6. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios .....	522			
7. Otras operaciones con socios o propietarios .....	523			
III. Otras variaciones del patrimonio neto .....	524	553.275,62		
1. Movimiento de la Reserva de Revalorización .....	531			
2. Otras variaciones .....	532	553.275,62		
C) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2012 .....	511	9.469.078,80	(119.285,24)	0,00
I. Ajustes por cambios de criterio en el ejercicio 2533099,5 .....	512			
II. Ajustes por errores del ejercicio 2533099,5 .....	513			
D) SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2013 .....	514	9.469.078,80	(119.285,24)	0,00
I. Total ingresos y gastos reconocidos .....	515			
II. Operaciones con socios o propietarios .....	516	(974,09)	117.342,95	0,00
1. Aumentos de capital .....	517			
2. (-) Reducciones de capital .....	518			
3. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión de obligaciones, condonaciones de deudas) .....	519			
4. (-) Distribución de dividendos .....	520			
5. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas) .....	521	(974,09)	117.342,95	
6. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios .....	522			
7. Otras operaciones con socios o propietarios .....	523			
III. Otras variaciones del patrimonio neto .....	524	1.809.079,87		
1. Movimiento de la Reserva de Revalorización .....	531			
2. Otras variaciones .....	532	1.809.079,87		
E) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2013 .....	525	11.277.184,58	(1.942,29)	0,00

## B) Estado total de cambios en el patrimonio neto

NIF		ECPN FORMULADO EL 20 de Marzo de 2014		
A-15456585		Espacio destinado para las firmas de los administradores		
DENOMINACION SOCIAL: ALTIA CONSULTORES, S.A.				
		OTRAS APORTACIONES DE SOCIOS	RESULTADO DEL EJERCICIO	(DIVIDENDO A CUENTA)
		07	08	09
A) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2011 .....	511		1.034.748,57	
I. Ajustes por cambios de criterio del ejercicio 2011 y anteriores .....	512			
II. Ajustes por errores del ejercicio 2011 y anteriores .....	513			
B) SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2012 .....	514	0,00	1.034.748,57	0,00
I. Total ingresos y gastos reconocidos .....	515		2.496.898,37	
II. Operaciones con socios o propietarios .....	516	0,00	(481.472,95)	0,00
1. Aumentos de capital .....	517			
2. (-) Reducciones de capital .....	518			
3. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión de obligaciones, condonaciones de deudas) .....	519			
4. (-) Distribución de dividendos .....	520		(481.472,95)	
5. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas) .....	521			
6. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios .....	522			
7. Otras operaciones con socios o propietarios .....	523			
III. Otras variaciones del patrimonio neto .....	524		(553.275,62)	
1. Movimiento de la Reserva de Revalorización .....	531			
2. Otras variaciones .....	532		(553.275,62)	
C) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2012 .....	511	0,00	2.496.898,37	0,00
I. Ajustes por cambios de criterio en el ejercicio .....	512			
II. Ajustes por errores del ejercicio .....	513			
D) SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2013 .....	514	0,00	2.496.898,37	0,00
I. Total ingresos y gastos reconocidos .....	515		2.921.444,83	
II. Operaciones con socios o propietarios .....	516	0,00	(687.818,50)	0,00
1. Aumentos de capital .....	517			
2. (-) Reducciones de capital .....	518			
3. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión de obligaciones, condonaciones de deudas) .....	519			
4. (-) Distribución de dividendos .....	520		(687.818,50)	
5. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas) .....	521			
6. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios .....	522			
7. Otras operaciones con socios o propietarios .....	523			
III. Otras variaciones del patrimonio neto .....	524		(1.809.079,87)	
1. Movimiento de la Reserva de Revalorización .....	531			
2. Otras variaciones .....	532		(1.809.079,87)	
E) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2013 .....	525	0,00	2.921.444,83	0,00

## B) Estado total de cambios en el patrimonio neto

NIF <b>A-15456585</b>		ECPN FORMULADO EL 20 de Marzo de 2014		
DENOMINACION SOCIAL: <b>ALTIA CONSULTORES, S.A.</b>				
		Espacio destinado para las firmas de los administradores		
		OTROS INSTRUMENTOS DE PATRIMONIO NETO	AJUSTES POR CAMBIOS DE VALOR	SUBVENCIONES, DONACIONES Y LEGADOS RECIBIDOS
		10	11	12
A) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2011 .....	511		(2.627,11)	17.805,57
I. Ajustes por cambios de criterio del ejercicio 2011 y anteriores .....	512			
II. Ajustes por errores del ejercicio 2011 y anteriores .....	513			
B) SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2012 .....	514	0,00	(2.627,11)	17.805,57
I. Total ingresos y gastos reconocidos .....	515		1.783,85	11.710,18
II. Operaciones con socios o propietarios .....	516	0,00	0,00	0,00
1. Aumentos de capital .....	517			
2. (-) Reducciones de capital .....	518			
3. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión de obligaciones, condonaciones de deudas) .....	519			
4. (-) Distribución de dividendos .....	520			
5. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas) .....	521			
6. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios .....	522			
7. Otras operaciones con socios o propietarios .....	523			
III. Otras variaciones del patrimonio neto .....	524			
1. Movimiento de la Reserva de Revalorización .....	531			
2. Otras variaciones .....	532			
C) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2012 .....	511	0,00	(843,26)	29.515,75
I. Ajustes por cambios de criterio en el ejercicio .....	512			
II. Ajustes por errores del ejercicio .....	513			
D) SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2013 .....	514	0,00	(843,26)	29.515,75
I. Total ingresos y gastos reconocidos .....	515		3.701,97	(4.378,14)
II. Operaciones con socios o propietarios .....	516	0,00	0,00	0,00
1. Aumentos de capital .....	517			
2. (-) Reducciones de capital .....	518			
3. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión de obligaciones, condonaciones de deudas) .....	519			
4. (-) Distribución de dividendos .....	520			
5. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas) .....	521			
6. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios .....	522			
7. Otras operaciones con socios o propietarios .....	523			
III. Otras variaciones del patrimonio neto .....	524			
1. Movimiento de la Reserva de Revalorización .....	531			
2. Otras variaciones .....	532			
E) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2013 .....	525	0,00	2.858,71	25.137,61

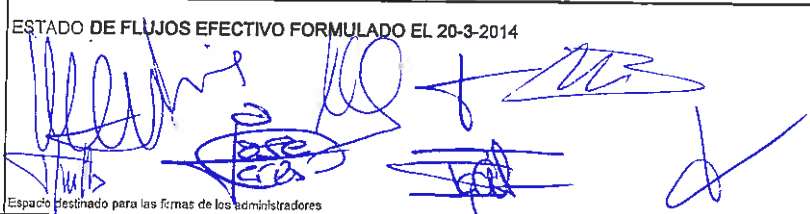
## B) Estado total de cambios en el patrimonio neto

NIF	<b>A-15456585</b>	ECPN FORMULADO EL 20 de Marzo de 2014	
DENOMINACION SOCIAL: <b>ALTIA CONSULTORES, S.A.</b>		Espacio destinado para las firmas de los administradores	
			TOTAL
			13
A) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2011 .....	511		<b>12.567.728,73</b>
I. Ajustes por cambios de criterio del ejercicio 2011 y anteriores	512		<b>0,00</b>
II. Ajustes por errores del ejercicio 2011 y anteriores .....	513		<b>0,00</b>
B) SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2012 .....	514		<b>12.567.728,73</b>
I. Total Ingresos y gastos reconocidos .....	515		<b>2.510.392,40</b>
II. Operaciones con socios o propietarios .....	516		<b>(532.093,51)</b>
1. Aumentos de capital .....	517		<b>0,00</b>
2. (-) Reducciones de capital .....	518		<b>0,00</b>
3. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión de obligaciones, condonaciones de deudas) .....	519		<b>0,00</b>
4. (-) Distribución de dividendos .....	520		<b>(481.472,95)</b>
5. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas) .....	521		<b>(50.620,56)</b>
6. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios .....	522		<b>0,00</b>
7. Otras operaciones con socios o propietarios .....	523		<b>0,00</b>
III. Otras variaciones del patrimonio neto .....	524		<b>0,00</b>
1. Movimiento de la Reserva de Revalorización .....	531		<b>0,00</b>
2. Otras variaciones .....	532		<b>0,00</b>
C) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2012 .....	511		<b>14.546.027,62</b>
I. Ajustes por cambios de criterio en el ejercicio 17805,57 .....	512		<b>0,00</b>
II. Ajustes por errores del ejercicio 17805,57 .....	513		<b>0,00</b>
D) SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2013 .....	514		<b>14.546.027,62</b>
I. Total ingresos y gastos reconocidos .....	515		<b>2.920.768,66</b>
II. Operaciones con socios o propietarios .....	516		<b>(571.449,64)</b>
1. Aumentos de capital .....	517		<b>0,00</b>
2. (-) Reducciones de capital .....	518		<b>0,00</b>
3. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión de obligaciones, condonaciones de deudas) .....	519		<b>0,00</b>
4. (-) Distribución de dividendos .....	520		<b>(687.818,50)</b>
5. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas) .....	521		<b>116.368,86</b>
6. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios .....	522		<b>0,00</b>
7. Otras operaciones con socios o propietarios .....	523		<b>0,00</b>
III. Otras variaciones del patrimonio neto .....	524		<b>0,00</b>
1. Movimiento de la Reserva de Revalorización .....	531		<b>0,00</b>
2. Otras variaciones .....	532		<b>0,00</b>
E) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2013 .....	525		<b>16.895.346,64</b>

***Estado de Flujos de Efectivos***



NIF		A-15456585		ESTADO DE FLUJOS EFECTIVO FORMULADO EL 20-3-2014		UNIDAD		
DENOMINACION SOCIAL: ALTIA CONSULTORES, S.A.				Espacio destinado para las firmas de los administradores		Euros:	09001	X
						Miles:	09002	
						Millones:	09003	
				NOTAS DE LA MEMORIA	2013	2012		
<b>A) FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN</b>								
1.	Resultado del ejercicio antes de impuestos .....	61100	12	3.801.139,61	3.513.965,12			
2.	Ajustes del resultado .....	61200		605.741,19	830.804,56			
a)	Amortización del inmovilizado (+) .....	61201	5-7	884.940,57	805.855,44			
b)	Correcciones valorativas por deterioro (+/-) .....	61202	9	49.487,56	30.817,42			
c)	Variación de provisiones (+/-) .....	61203	9	(167.066,60)	(11.096,70)			
d)	Imputación de subvenciones (-) .....	61204	18	0,00	(147.068,19)			
e)	Resultados por bajas y enajenaciones del inmovilizado (+/-) .....	61205	5-13	433,86	(1.000,00)			
f)	Resultados por bajas y enajenaciones de instrumentos financieros (+/-) .....	61206		0,00	0,00			
g)	Ingresos financieros (-) .....	61207	13	(32.513,81)	(28.511,62)			
h)	Gastos financieros (+) .....	61208	13	83.131,49	41.480,49			
i)	Diferencias de cambio (+/-) .....	61209		0,00	0,00			
j)	Variación de valor razonable en instrumentos financieros (+/-) .....	61210		0,00	0,00			
k)	Otros ingresos y gastos (-/+ ) .....	61211	14	(212.671,88)	140.327,72			
3.	Cambios en el capital corriente .....	61300		(286.057,16)	(731.087,30)			
a)	Existencias (+/-) .....	61301	10	(210.673,43)	(56.348,07)			
b)	Deudores y otras cuentas para cobrar (+/-) .....	61302	9	(1.786.281,75)	(1.169.261,76)			
c)	Otros activos corrientes (+/-) .....	61303	12	232.452,22	(475.300,34)			
d)	Acreedores y otras cuentas para pagar (+/-) .....	61304	9	1.260.779,06	858.246,58			
e)	Otros pasivos corrientes (+/-) .....	61305	12	217.666,74	111.576,29			
f)	Otros activos y pasivos no corrientes (+/-) .....	61306	9	0,00	0,00			
4.	Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación .....	61400		(623.111,51)	(691.362,77)			
a)	Pagos de intereses (-) .....	61401	13	(83.131,49)	(41.480,49)			
b)	Cobros de dividendos (+) .....	61402		0,00	0,00			
c)	Cobros de intereses (+) .....	61403	13	19.429,42	28.511,62			
d)	Cobros (pagos) por impuesto sobre beneficios (+/-) .....	61404	12	(559.409,44)	(678.393,90)			
e)	Otros pagos (cobros) (-/+ ) .....	61405		0,00	0,00			
5.	Flujos de efectivo de las actividades de explotación (1 + 2 + 3 + 4) .....	61500		3.497.712,13	2.922.319,61			

NIF	<b>A-15456585</b>	ESTADO DE FLUJOS EFECTIVO FORMULADO EL 20-3-2014		
DENOMINACION SOCIAL: <b>ALTIA CONSULTORES, S.A.</b>		 Espacio destinado para las firmas de los administradores		
<b>ACTIVO</b>		<b>NOTAS DE LA MEMORIA</b>	<b>2013</b>	<b>2012</b>
<b>B) FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN</b>				
6. Pagos por inversiones (-) .....	62100		<b>(3.915.516,63)</b>	<b>(5.612.134,10)</b>
a) Empresas del grupo y asociadas .....	62101		(2.316.081,18)	0,00
b) Inmovilizado intangible .....	62102	7	(132.497,05)	(4.326,00)
c) Inmovilizado material .....	62103	5	(1.332.395,03)	(957.339,64)
d) Inversiones inmobiliarias .....	62104		0,00	0,00
e) Otros activos financieros .....	62105	9	(134.543,37)	(4.650.468,46)
f) Activos no corrientes mantenidos para venta .....	62106		0,00	0,00
g) Unidad de negocio .....	62107		0,00	0,00
h) Otros activos .....	62108		0,00	0,00
7. Cobros por desinversiones (+) .....	62200		<b>72.197,80</b>	<b>5.960.698,80</b>
a) Empresas del grupo y asociadas .....	62201		72.197,80	0,00
b) Inmovilizado intangible .....	62202		0,00	0,00
c) Inmovilizado material .....	62203	5	0,00	1.000,00
d) Inversiones inmobiliarias .....	62204		0,00	0,00
e) Otros activos financieros .....	62205	9	0,00	5.829.667,57
f) Activos no corrientes mantenidos para venta .....	62206		0,00	0,00
g) Unidad de negocio .....	62207		0,00	0,00
h) Otros activos .....	62208	9	0,00	130.031,23
8. Flujos de efectivo de las actividades de inversión (6 + 7) .....	62300		<b>(3.843.318,83)</b>	<b>348.564,70</b>

ACTIVO	NOTAS DE LA MEMORIA	2013	2012
<b>C) FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN</b>			
9. Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio .....	63100	116.368,86	(50.620,56)
a) Emisión de instrumentos de patrimonio (+) .....	63101	0,00	0,00
b) Amortización de instrumentos de patrimonio (-) .....	63102	0,00	0,00
c) Adquisición de instrumentos de patrimonio propio (-) .....	63103	9	(213.949,29)
d) Enajenación de instrumentos de patrimonio propio (+) .....	63104	9	330.318,15
e) Subvenciones, donaciones y legados recibidos (+) .....	63105		0,00
10. Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero .....	63200	1.195.045,37	(493.278,11)
a) Emisión .....	63201	1.938.792,64	56.255,61
1. Obligaciones y otros valores negociables (+) .....	63202	0,00	0,00
2. Deudas con entidades de crédito (+) .....	63203	9	1.642.802,84
3. Deudas con empresas del grupo y asociadas (+) .....	63204		0,00
4. Deudas con características especiales (+) .....	63205		0,00
5. Otras deudas (+) .....	63206	9	295.989,80
b) Devolución y amortización de .....	63207	(743.747,27)	(549.533,72)
1. Obligaciones y otros valores negociables (-) .....	63208	0,00	0,00
2. Deudas con entidades de crédito (-) .....	63209	9	(373.972,04)
3. Deudas con empresas del grupo y asociadas (-) .....	63210	9-23	(364.338,13)
4. Deudas con características especiales (-) .....	63211		0,00
5. Otras deudas (-) .....	63212	9	(5.437,10)
11. Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos	63300	(687.818,50)	(481.472,95)
a) Dividendos (-) .....	63301	3	(687.818,50)
b) Remuneración de otros instrumentos de patrimonio (-) .....	63302		0,00
12. Flujos de efectivo de las actividades de financiación (9 + 10 + 11) .....	63400	623.595,73	(1.025.371,62)
D) Efecto de las variaciones de los tipos de cambio .....	64000	0,00	0,00
E) AUMENTO/DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTE	65000	277.989,03	2.245.512,69
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio .....	65100	9	2.923.093,34
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio .....	65200	9	3.201.082,37

NIF

A-15456585

ESTADO DE FLUJOS EFECTIVO FORMULADO EL 20-3-2014

DENOMINACION SOCIAL:

ALTIA CONSULTORES, S.A.

Espacio destinado para las firmas de los administradores

*MEMORIA*

**ALTIA CONSULTORES, S. A.****Memoria de las cuentas anuales individuales correspondientes al ejercicio terminado en 31 de diciembre de 2013****1. NATURALEZA Y ACTIVIDADES PRINCIPALES**

Altia Consultores, S.A., matriz del subgrupo Altia, ( en adelante Grupo Altia), se constituyó inicialmente como Sociedad Limitada el 17 de Marzo de 1994. En Junta General celebrada el 30 de Junio de 2.010 se transforma en Sociedad Anónima. Se encuentra registrada en el Registro Mercantil de La Coruña, en el Tomo 1451, folio 109, hoja C-10893. Su domicilio social se encuentra en la Avenida del Pasaje, 32 Bloque 1 2º 15006 de A Coruña.

Es una compañía española independiente, de consultoría y prestación de servicios perteneciente al sector de las Tecnologías de la Información y Comunicaciones (TIC). Fue fundada como ALTIA CONSULTORES S.L. en 1994 y en el mercado se la identifica simplemente como 'ALTIA'. Desarrolla proyectos para prácticamente la totalidad de los sectores: Administraciones Públicas, Industria, Servicios, Telecomunicaciones y Servicios Financieros. ALTIA se orienta principalmente a grandes clientes, entendiéndose como tales aquellos con un gasto elevado en Tecnologías de la Información o aquellos con un alto potencial de implantación de proyectos TIC. Es una Compañía preocupada por el éxito de sus clientes y porque las inversiones que realicen en servicios TIC obtengan el retorno esperado y se traduzcan en beneficios tangibles.

Actualmente, ALTIA tiene clientes en todo el territorio nacional para los que realiza trabajos desde sus oficinas en:

- Galicia: Coruña, Santiago, Vigo
- Madrid: Madrid
- Castilla-León: Valladolid
- País Vasco: Vitoria
- Toledo
- Alicante

Desde octubre de 2010 Altia cuenta con una Filial en Portugal: Altia Consultores Sociedade Unipessoal LDA.

Su objeto social es:

- a) Realizar toda clase de trabajos de asesoramiento y consultoría sobre desarrollo, instalación, integración y mantenimiento de sistemas y soportes informáticos avanzados que permitan ofrecer soluciones informáticas completas mediante la utilización de tecnologías avanzadas en el campo de la informática y las comunicaciones, tales como integración de sistemas, tecnología de la información, inteligencia artificial, etc., así como la implantación de paquetes de software propios.
- b) Realizar la actividad de asesoramiento y consultoría sobre planificación estratégica y adaptación al cambio tecnológico, así como sobre planificación de gestión y organización de empresa, incluido el diseño, desarrollo, instalación, explotación y mantenimiento de sistemas de información a la dirección destinados a controlar y mejorar la gestión de las empresas.
- c) Realizar actividades de formación empresarial y profesional así como diseñar, crear, editar y distribuir cursos, manuales, libros, videos, software propios y en general cualquier producto

audiovisual destinado a la formación y desarrollo profesional en el ámbito de las actividades que realice la sociedad, de directivos, empresarios, empleados y personas relacionadas con el ámbito empresarial.

- d) Realizar estudios relacionados con la organización de las empresas en orden a la planificación y dirección contable, llevanza y tenencia de registros contables por medio de procedimientos informáticos y manuales.

Las actividades integrantes del objeto social, podrán ser desarrolladas, total o parcialmente, de modo indirecto mediante la titularidad de acciones o de participaciones en sociedades con objeto idéntico o análogo.

ALTIA estructura su oferta profesional y de servicios en 7 líneas de negocio:

- Outsourcing, entendiéndolo como tal la externalización de servicios TIC de alto valor añadido.
- Servicios Gestionados adscritos al Data Center: Altia posee un Data Center ubicado en Vigo desde el que presta servicios de alojamiento, administración de aplicaciones, outsourcing y servicios avanzados de operación y mantenimiento.
- Soluciones Propias mediante la implantación de las soluciones MERCURIO (plataforma de licitación electrónica) y FLEXIA (plataforma de gestión de procedimientos administrativos).
- Implantación de soluciones de terceros, donde la Compañía actúa como implantador o integrador de soluciones de terceros.
- Consultoría tecnológica: estudios, informes, elaboración de planes estratégicos, consultoría tecnológica en materia de seguridad, oficinas técnicas, formación...
- Desarrollo de aplicaciones informáticas, a través de proyectos 'llave en mano' de diseño, desarrollo e implantación de sistemas informáticos a medida.
- Suministro de hardware y software, no siendo ésta una línea de negocio relevante de la Compañía pero que completa su portfolio de productos y servicios.

Se le aplica la Ley de Sociedades de Capital (vigente desde el 1 de septiembre de 2010), cuyo texto refundido se aprobó por Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de julio, Código de Comercio y disposiciones complementarias.

El 21 de marzo de 2013, Altia Consultores, S.A. adquirió el 95,38 % del capital social de la Compañía Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A. (en adelante Exis) y sus participadas Senda Sistemas de Información S.A. (en adelante Senda) y Elite Sistemas de Control S.L. (en adelante ELITE). El precio de la transacción ascendió a 3 millones de euros.

Exis, desarrolla su actividad principalmente en el sector TIC, prestando servicios de consultoría y desarrollo e integración de sistemas de información y outsourcing. Tiene su sede social en Madrid y una delegación en Valladolid y cuenta con una base de clientes activos amplia y estable.

Exis posee el 100% del capital social de Senda Sistemas de Información S.A.

La Sociedad forma parte, en los términos del artículo 42 del Código de Comercio, del Grupo Boxleo Tic, S.L. en adelante el Grupo, que está controlado por la sociedad dominante Boxleo Tic, S.L., sociedad domiciliada en Avenida del Pasaje Bloque 1 2º 15006 de A Coruña y sus sociedades dependientes, **negocios conjuntos y asociadas**, que se detallan a continuación:

Sociedad	Domicilio	% PARTICIPACIÓN DIRECTA	% PARTICIPACIÓN INDIRECTA	Auditor (*)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.	Avda.del Pasaje 32, A Coruña			Auren Auditores, LCG
Otras empresas del grupo				
Altia Consultores, S.A	Avda.del Pasaje 32, A Coruña	87,17%		Auren Auditores, LCG
QED Systems S.L.U	Avda.del Pasaje 32, A Coruña	100,00%		Auren Auditores, LCG
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A	Rua de Ceuta 118 2º Andar, Porto		87,17%	-
EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	C/ Jesus Goldero, 6 - Madrid		83,14%	Auren Auditores, LCG
SENDA sistemas de Información, S.A.	C/ Jesus Goldero, 6 - Madrid		83,14%	Auren Auditores, LCG

La sociedad matriz está obligada a presentar cuentas anuales consolidadas desde el ejercicio 2011 al sobrepasar dos de los tres límites señalados en el artículo 258 de la Ley de Sociedades de Capital para la formulación de la cuenta de Pérdidas y Ganancias normal.

La sociedad dominante deposita las cuentas anuales consolidadas en el Registro Mercantil de A Coruña. Las últimas Cuentas Anuales formuladas han sido las correspondientes al ejercicio cerrado el 31/12/2012.

Aunque la sociedad matriz es Boxleo Tic, S.L., se ha constituido un subgrupo de manera voluntaria, en el que ALTIA ejerce como sociedad matriz y en el que sus sociedades dependientes son las siguientes:

Sociedad	Domicilio	% PARTICIPACIÓN DIRECTA	% PARTICIPACIÓN INDIRECTA	Auditor (*)
Entidad dominante: Altia consultores, S.A.	Avda.del Pasaje 32, A Coruña			Auren Auditores, LCG
Otras empresas del grupo				
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A	Rua de Ceuta 118 2º Andar, Porto	100,00%		-
EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	C/ Jesus Goldero, 6 - Madrid	95,38%		Auren Auditores, LCG
SENDA sistemas de Información, S.A.	C/ Jesus Goldero, 6 - Madrid		95,38%	Auren Auditores, LCG

La moneda funcional con la que opera la empresa es el euro. Para la formulación de los estados financieros se han seguido los criterios establecidos en el Plan General Contable tal y como figura en el apartado 4: "Normas de registro y valoración".

## 2. BASES DE PRESENTACION DE LAS CUENTAS ANUALES

### 2.1 Imagen fiel

Las Cuentas Anuales del ejercicio 2013 adjuntas han sido formuladas por el Consejo de Administración a partir de los registros contables de la Sociedad a 31 de diciembre de 2013 y en ellas se han aplicado los principios contables y criterios de valoración recogidos en el Real Decreto 1514/2007, por el que se aprueba el Plan General de Contabilidad y el resto de disposiciones legales vigentes en materia contable, y muestran la imagen fiel del patrimonio, de



la situación financiera y de los resultados de la Sociedad, así como la veracidad de los flujos incorporados en el estado de flujos de efectivo.

No existen razones excepcionales por las que, para mostrar la imagen fiel, no se hayan aplicado disposiciones legales en materia contable.

Las Cuentas Anuales adjuntas se someterán a la aprobación por la Junta General Ordinaria de Accionistas, estimándose que serán aprobadas sin modificación alguna.

Las Cuentas Anuales del ejercicio anterior, fueron aprobadas por la Junta General Ordinaria, el 3 de junio de 2013.

## 2.2 Principios contables no obligatorios aplicados

Con el objeto de que las cuentas muestren la imagen fiel, no ha sido necesario aplicar principios contables no obligatorios.

## 2.3 Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

La Sociedad ha elaborado sus estados financieros bajo el principio de empresa en funcionamiento, sin que exista ningún tipo de riesgo importante que pueda suponer cambios significativos en el valor de los activos o pasivos en el ejercicio siguiente.

La información contenida en estas Cuentas Anuales es responsabilidad de los Administradores de la Sociedad.

La preparación de las Cuentas Anuales requiere que la Dirección de la Sociedad realice juicios, estimaciones y asunciones que afectan a la aplicación de las normas y a los importes de activos, pasivos, ingresos y gastos. Las estimaciones y asunciones adoptadas están basadas en experiencias históricas y otros factores que son razonables bajo las circunstancias existentes. En este sentido, se incluye a continuación un detalle de los aspectos que han implicado mayor grado de juicio, complejidad o en los que las hipótesis y estimaciones son significativas para la preparación de las cuentas anuales:

- La valoración de activos y pasivos financieros (notas 9.1 y 9.2).
- La valoración de existencias y trabajos en curso (nota 10).
- La vida útil de los activos materiales e intangibles (notas 5, 6 y 7).
- El importe de determinadas provisiones y contingencias (nota 14).

Estas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible al 31 de diciembre de 2013 sobre los hechos analizados. Sin embargo, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos ejercicios, lo que se haría, en su caso, de forma prospectiva conforme a lo establecido en la Norma nº 22 de Plan General de Contabilidad, reconociendo los efectos del cambio de estimación en la correspondiente cuenta de pérdidas y ganancias.

Durante el ejercicio 2013 no se han producido cambios significativos en los juicios y estimaciones contables utilizados por la Sociedad en ejercicios anteriores.

## 2.4 Comparación de la información

Las cuentas anuales presentan a efectos comparativos, con cada una de las partidas del balance de situación, de la cuenta de pérdidas y ganancias, del estado de cambios en el patrimonio neto y del estado de flujos de efectivo, además de las cifras del ejercicio 2013, las correspondientes al



ejercicio anterior. Asimismo, la información contenida en esta memoria referida al ejercicio 2013 se presenta, a efectos comparativos con la información del ejercicio 2012.

La Sociedad está obligada a auditar las Cuentas Anuales de los ejercicios 2012 y 2013. Ambos se encuentran auditados.

Todas las Uniones Temporales de Empresas en las que participa la Sociedad se integran en las cuentas anuales aplicando el criterio de integración proporcional tal y como indica la Norma de Valoración 20ª y el artículo 51 del Real Decreto 1159/2010 que regula las normas de consolidación. El proceso contable de integración ha supuesto una variación significativa en los ingresos, particularmente en la cifra de negocios, en la cifra de gastos y en el activo y pasivo corriente de las presentes cuentas anuales que presenta la Compañía, respecto a las cifras que hubieran resultado si los servicios se hubieran ejecutado directamente sin mediación de una Unión Temporal de Empresas o el método de integración hubiese sido otro.

### 2.5 Agrupación de partidas

A efectos de facilitar la comprensión del balance, de la cuenta de pérdidas y ganancias, del estado de cambios en el patrimonio neto y del estado de flujos de efectivo, ciertos epígrafes se presentan de forma agrupada, presentándose los análisis requeridos en las notas correspondientes de la presente memoria.

### 2.6 Elementos recogidos en varias partidas

Como contrapartida a lo anterior, ciertos elementos del pasivo financiero se presentan de forma desagregada, a corto y a largo plazo.

### 2.7 Cambios en criterios contables

Durante el ejercicio al que corresponden las presentes cuentas anuales no se han producido cambios significativos en los criterios contables con respecto a los aplicados en el ejercicio anterior.

### 2.8 Corrección de errores

Durante el ejercicio al que hacen referencia las presentes cuentas anuales no se ha detectado ningún error significativo procedente de ejercicios anteriores ni del propio ejercicio.

### 2.9 Importancia Relativa

Al determinar la información a desglosar en la presente memoria sobre las diferentes partidas de los Estados financieros u otros asuntos, la Sociedad de acuerdo con el Marco Conceptual del Plan General de Contabilidad, ha tenido en cuenta la importancia relativa en relación con las cuentas anuales del ejercicio 2013.

## 3. APLICACIÓN DEL RESULTADO

---

Durante el ejercicio se ha obtenido un beneficio después de impuestos de 2.921.444,83 euros, siendo la propuesta de distribución del resultado del ejercicio 2013 formulada por el órgano de Administración de la Sociedad la siguiente:

Base de reparto	Importe 2012	Importe 2013
Saldo de la cuenta de pérdidas y ganancias	2.496.898,37	2.921.444,83
<b>Total</b>	<b>2.496.898,37</b>	<b>2.921.444,83</b>

Aplicación	Importe	Importe
A Dividendos	687.818,50	756.600,35
A Reserva Legal	0,00	0,00
A reservas voluntarias	1.809.079,87	2.164.844,48
<b>Total</b>	<b>2.496.898,37</b>	<b>2.921.444,83</b>

Dado que el capital social de la Sociedad está compuesto por 6.878.185 acciones, el dividendo propuesto por el órgano de Administración es de 0,11 Euros por acción. El dividendo supone un 25,90% del beneficio neto obtenido durante el ejercicio 2013.

No existen limitaciones para la distribución de dividendos.

#### 4. NORMAS DE REGISTRO Y VALORACION

Las Cuentas Anuales han sido formuladas de acuerdo con los principios contables y normas de valoración y clasificación señaladas en el Plan General de Contabilidad vigente.

Los principios contables y normas de valoración más significativos aplicados en la preparación de las cuentas anuales son los que se describen a continuación:

##### 4.1 Inmovilizado intangible

El inmovilizado intangible se valora inicialmente por su coste, ya sea éste el precio de adquisición o el coste de producción. El coste del inmovilizado intangible adquirido mediante combinaciones de negocios es su valor razonable en la fecha de adquisición.

Después del reconocimiento inicial, el inmovilizado intangible se valora por su coste, menos la amortización acumulada y, en su caso, el importe acumulado de las correcciones por deterioro registradas.

Para cada inmovilizado intangible se analiza y determina si la vida útil es definida o indefinida.

Los activos intangibles que tienen vida útil definida se amortizan sistemáticamente en función de la vida útil estimada de los mismos y de su valor residual. Los métodos y periodos de amortización aplicados son revisados en cada cierre de ejercicio y, si procede, ajustados de forma prospectiva. Al menos al cierre del ejercicio, se evalúa la existencia de indicios de deterioro, en cuyo caso se estiman los importes recuperables, efectuándose las correcciones valorativas que procedan, tal y como se establece en el apartado 4.1.4 de este epígrafe.

No existe ningún inmovilizado intangible con vida útil indefinida.

#### 4.1.1 Desarrollo

Los gastos de desarrollo del ejercicio se activan desde el momento en que se cumplen todas las siguientes condiciones:

- a) Existencia de un proyecto específico e individualizado que permita valorar de forma fiable el desembolso atribuible a la realización del proyecto.
- b) La asignación, imputación y distribución temporal de los costes de cada proyecto están claramente establecidas.
- c) En todo momento existen motivos fundados de éxito técnico en la realización del proyecto, tanto para el caso en que la intención sea la de la explotación directa, como para el de la venta a un tercero del resultado del proyecto una vez concluido, si existe mercado.
- d) La rentabilidad económico-comercial del proyecto está razonablemente asegurada.
- e) La financiación de los distintos proyectos están razonablemente asegurada para completar la realización de los mismos. Además de estar asegurada la disponibilidad de los adecuados recursos técnicos o de otro tipo para completar el proyecto y para utilizar o vender el activo intangible.
- f) Existe una intención de completar el activo intangible en cuestión, para usarlo o venderlo.

El cumplimiento de todas las condiciones anteriores se verifica durante todos los ejercicios en los que se realiza el proyecto, siendo el importe a activar el que se produce a partir del momento en que se cumplen dichas condiciones. El importe activado en este ejercicio asciende a 212.671,88 euros.

Los proyectos de investigación y desarrollo que se encargan a otras empresas o instituciones se valoran por su precio de adquisición.

En el caso en que existan dudas razonables sobre el éxito técnico o la rentabilidad económico-comercial del proyecto, los importes registrados en el activo, se imputan directamente a pérdidas del ejercicio.

Los proyectos se valoran al precio de adquisición o producción, amortizándose desde su conclusión en un plazo máximo de cinco años. La amortización con cargo a los resultados del ejercicio ascendió a 54.892,41 Euros.

No hay ningún proyecto que se haya considerado sin éxito o sin rentabilidad.

#### 4.1.2 Propiedad industrial

La propiedad industrial se valora por los costes incurridos para la obtención de la propiedad o el derecho al uso o a la concesión del uso de las distintas manifestaciones de la misma, siempre que, por las condiciones económicas que se derivan del contrato deben inventariarse por la empresa adquirente. Se incluyen, entre otras, las patentes de invención, los certificados de protección de modelos de utilidad, el diseño industrial y las patentes de producción.

Los derechos de la propiedad industrial se valoran por el precio de adquisición o coste de producción, incluyendo el valor en libros de los gastos de desarrollo activados en el momento en

que se obtiene la correspondiente patente o similar, incluido el coste de registro y formalización de la propiedad industrial.

Son objeto de amortización y corrección valorativa por deterioro. La vida útil de la propiedad industrial de la Sociedad es de 5 años.

#### 4.1.3 Aplicaciones informáticas

Las licencias para programas informáticos adquiridas a terceros se capitalizan sobre la base de los costes en que se ha incurrido para adquirirlas y prepararlas para usar el programa específico. En este epígrafe también se incluyen los gastos de desarrollo de las páginas web (siempre que esté prevista su utilización durante varios años). Estos costes se amortizan durante sus vidas útiles estimadas en 3 años.

Los gastos relacionados con el mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto cuando se incurre en ellos. Los costes directamente relacionados con la producción de programas informáticos únicos e identificables controlados por la Sociedad, y que sea probable que vayan a generar beneficios económicos superiores a los costes durante más de un año, se reconocen como activos intangibles. Los costes directos incluyen los gastos del personal que desarrolla los programas informáticos y un porcentaje adecuado de gastos generales.

#### 4.1.4 Deterioro de valor del inmovilizado intangible

Al cierre del ejercicio o siempre que existan indicios de pérdidas de valor, la Sociedad revisa los importes en libros de sus activos intangibles para determinar si existen indicios de que dichos activos hayan sufrido una pérdida por deterioro de valor. Si existe cualquier indicio, el importe recuperable del activo se calcula con el objeto de determinar el alcance de la pérdida por deterioro de valor (si la hubiera). En caso de que el activo no genere flujos de efectivo por sí mismo que sean independientes de otros activos, la Sociedad calculará el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece el activo.

El importe recuperable es el valor superior entre el valor razonable menos el coste de venta y el valor en uso.

En el ejercicio 2013 la Sociedad no ha registrado pérdidas por deterioro del inmovilizado intangible.

### 4.2 Inmovilizado material

Los elementos de Inmovilizado material se reconocen por su precio de adquisición o coste de producción que incluye, además del importe facturado después de deducir cualquier descuento o rebaja en el precio, todos los gastos adicionales y directamente relacionados que se produzcan hasta su puesta en funcionamiento, como los gastos de explanación y derribo, transporte, seguros, instalación, montaje y otros similares. La sociedad incluye en el coste del inmovilizado material que necesita un periodo de tiempo superior a un año para estar en condiciones de uso, explotación o venta, los gastos financieros relacionados con la financiación específica o genérica, directamente atribuible a la adquisición, construcción o producción. Forma parte, también, del valor del inmovilizado material, la estimación inicial del valor actual de las obligaciones asumidas derivadas del desmantelamiento o retiro y otras asociadas al activo, tales como costes de rehabilitación, cuando estas obligaciones dan lugar al registro de provisiones. Así como la mejor estimación del valor actual del importe contingente, no obstante, los pagos contingentes que dependan de magnitudes relacionadas con el desarrollo de la actividad, se contabilizan como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias a medida en que se incurran.

Las cantidades entregadas a cuenta de adquisiciones futuras de bienes del inmovilizado material, se registran en el activo y los ajustes que surjan por la actualización del activo asociado al anticipo dan lugar al reconocimiento de ingresos financieros, conforme se devenguen. A tal efecto se utiliza el tipo de interés incremental del proveedor existente en el momento inicial, es decir, el tipo de interés al que el proveedor podría financiarse en condiciones equivalentes a las que resultan del importe recibido, que no será objeto de modificación en posteriores ejercicios. Cuando se trate de anticipos con vencimiento no superior a un año y cuyo efecto financiero no sea significativo, no será necesario llevar a cabo ningún tipo de actualización.

El importe de los trabajos realizados por la Sociedad para su propio inmovilizado material se calcula sumando al precio de adquisición de las materias consumibles, los costes directos ó indirectos imputables a dichos bienes.

La Sociedad no tiene compromisos de desmantelamiento, retiro o rehabilitación para sus bienes de activo. Por ello no se han contabilizado en los activos valores para la cobertura de tales obligaciones de futuro.

Los costes de ampliación, modernización o mejora de los bienes del inmovilizado material se incorporan al activo como mayor valor del bien exclusivamente cuando suponen un aumento de su capacidad, productividad o alargamiento de su vida útil, y siempre que sea posible conocer o estimar el valor contable de los elementos que resultan dados de baja del inventario por haber sido sustituidos.

Los costes de reparaciones importantes se activan y se amortizan durante la vida útil estimada de los mismos, mientras que los gastos de mantenimiento recurrentes se cargan contra la cuenta de pérdidas y ganancias durante el ejercicio en que se incurre en ellos.

#### 4.2.1. Deterioro de valor del inmovilizado material

La amortización del inmovilizado material, con excepción de los terrenos, que no se amortizan, se calcula sistemáticamente por el método lineal en función de su vida útil estimada, atendiendo a la depreciación efectivamente sufrida por su funcionamiento, uso y disfrute.

El Consejo de Administración de la Sociedad considera que el valor contable de los activos no supera el valor recuperable de los mismos.

En los arrendamientos financieros se contabiliza el activo de acuerdo con su naturaleza, y un pasivo financiero por el mismo importe, que es el menor entre el valor razonable del activo arrendado y el valor actual al inicio del arrendamiento de los pagos mínimos acordados.

La Sociedad evalúa al menos al cierre de cada ejercicio si existen indicios de pérdidas por deterioro de valor de su inmovilizado material, que reduzcan el valor recuperable de dichos activos a un importe inferior al de su valor en libros.

En el ejercicio 2013 la Sociedad no ha registrado pérdidas por deterioro del inmovilizado material.

### **4.3 Arrendamientos y operaciones similares**

#### Cuando la Sociedad es arrendatario

Las operaciones de arrendamiento se clasifican en arrendamientos financieros y arrendamientos operativos.

Los arrendamientos en los que la Sociedad asume los riesgos y beneficios derivados de la propiedad del bien arrendado se clasifican como arrendamientos financieros.

En los arrendamientos financieros, en los que la Sociedad actúa como arrendatario, al inicio del plazo del arrendamiento reconoce un activo, conforme a su naturaleza, y un pasivo por el menor del valor razonable del activo arrendado y el valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento, actualizados al tipo de interés explícito del contrato y si éste no se puede determinar se usará el tipo de interés de la Sociedad para operaciones similares. Los costes directos iniciales se incluyen como mayor valor del activo. Los pagos mínimos se dividen entre la carga financiera y la reducción de la deuda pendiente de pago.

La carga financiera se distribuye durante el plazo del arrendamiento en la cuenta de resultados, con el objeto de obtener un tipo de interés constante en cada ejercicio sobre el saldo de la deuda pendiente de amortizar. La obligación de pago derivada del arrendamiento, neta de la carga financiera, se presenta en deudas a pagar a largo plazo o corto plazo en función de su vencimiento. Las cuotas de arrendamiento contingentes se registran como gasto cuando es probable que se vaya a incurrir en las mismas.

Los bienes adquiridos mediante arrendamiento financiero se amortizan según los criterios que la Sociedad aplica a los activos de su misma naturaleza. En el caso de que, al inicio del contrato, no exista una certeza razonable de que la Sociedad obtendrá la propiedad del activo al término del plazo del arrendamiento, el inmovilizado material adquirido se amortiza en el periodo menor entre la vida útil del activo y el plazo del arrendamiento.

Los arrendamientos en los que el arrendador conserva una parte importante de los riesgos y beneficios derivados de la titularidad se clasifican como arrendamientos operativos.

Los gastos del arrendamiento, cuando la Sociedad actúa como arrendatario, se imputan linealmente a la cuenta de resultados durante la vigencia del contrato con independencia de la forma estipulada en dicho contrato para el pago de los mismos. En el caso de que en el contrato se hubiesen establecido incentivos al mismo por parte del arrendador consistentes en pagos a realizar por éste que deberían corresponder al arrendatario, los ingresos procedentes de los mismos se imputan a resultado como una reducción en los costes de dicho contrato de una forma lineal al igual que los gastos de arrendamiento.

Quando la Sociedad es arrendador

En aquellos inmovilizados que la sociedad arrienda a terceros, los ingresos derivados de los arrendamientos operativos se registran en la Cuenta de Pérdidas y Ganancias cuando se devengan. Los costes directos imputables al contrato se incluyen como mayor valor del activo arrendado y se reconocen como gasto durante el plazo del contrato, aplicando el mismo criterio utilizado para el reconocimiento de los ingresos del arrendamiento.

**4.4 Instrumentos financieros.**

La sociedad tiene registrados en el capítulo de instrumentos financieros, aquellos contratos que dan lugar a un activo financiero en una empresa y, simultáneamente, a un pasivo financiero o a un instrumento de patrimonio en otra empresa. Por tanto la presente norma resulta de aplicación a los siguientes instrumentos financieros:

- **Activos financieros.**
  - Efectivo y otros activos líquidos equivalentes.
  - Créditos por operaciones comerciales: clientes y deudores varios;
  - **Créditos a terceros:** tales como los préstamos y créditos financieros concedidos, incluidos los surgidos de la venta de activos no corrientes;



- Valores representativos de deuda de otras empresas adquiridos: tales como las obligaciones, bonos y pagarés;
- Instrumentos de patrimonio de otras empresas adquiridos: acciones, participaciones en instituciones de inversión colectiva y otros instrumentos de patrimonio;
- Derivados con valoración favorable para la empresa: entre ellos, futuros, opciones, permutas financieras y compraventa de moneda extranjera a plazo, y
- Otros activos financieros: tales como depósitos en entidades de crédito, anticipos y créditos al personal, fianzas y depósitos constituidos, dividendos a cobrar y desembolsos exigidos sobre instrumentos de patrimonio propio.

➤ **Pasivos financieros.**

- Débitos por operaciones comerciales: proveedores y acreedores varios;
- Deudas con entidades de crédito;
- Obligaciones y otros valores negociables emitidos: tales como bonos y pagarés;
- Derivados con valoración desfavorable para la empresa: entre ellos, futuros, opciones, permutas financieras y compraventa de moneda extranjera a plazo;
- Deudas con características especiales, y
- Otros pasivos financieros: deudas con terceros, tales como los préstamos y créditos financieros recibidos de personas o empresas que no sean entidades de crédito incluidos los surgidos en la compra de activos no corrientes, fianzas y depósitos recibidos y desembolsos exigidos por terceros sobre participaciones.

➤ **Instrumentos de patrimonio propios.**

Todos los instrumentos financieros que se incluyen dentro de los fondos propios, tal como las acciones ordinarias emitidas.

**4.5.1. Inversiones financieras a largo y corto plazo**

- **Préstamos y cuentas por cobrar:** se registran a su coste amortizado, correspondiendo al efectivo entregado, menos las devoluciones del principal efectuadas, más los intereses devengados no cobrados en el caso de los préstamos, y al valor actual de la contraprestación realizada en el caso de las cuentas por cobrar. La Sociedad registra las correspondientes provisiones por la diferencia existente entre el importe a recuperar de las cuentas por cobrar y el valor en libros por el que se encuentran registradas.
- **Inversiones mantenidas hasta su vencimiento:** Valores representativos de deuda, con una fecha de vencimiento fijada, cobros de cuantía determinada o determinable, que se negocien en un mercado activo y que la Sociedad tiene intención y capacidad de conservar hasta su vencimiento. Se contabilizan a su coste amortizado.
- **Activos financieros registrados a valor razonable con cambios en resultados.**

La Sociedad clasifica los activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias en el momento de su reconocimiento inicial sólo si:

- con ello se elimina o reduce significativamente la no correlación contable entre activos y pasivos financieros o
- el rendimiento de un grupo de activos financieros, pasivos financieros o de ambos, se gestiona y evalúa según el criterio de valor razonable, de acuerdo con la estrategia documentada de inversión o de gestión del riesgo de la Sociedad.

También se clasifican en esta categoría los activos y pasivos financieros con derivados implícitos, que son tratados como instrumentos financieros híbridos, bien porque han sido designados como tales por la Sociedad o debido a que no se puede valorar el componente del derivado con fiabilidad en la fecha adquisición o en una fecha posterior. Los activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias se valoran siguiendo los criterios establecidos para los activos y pasivos financieros mantenidos para negociar.

La Sociedad no reclasifica ningún activo o pasivo financiero de o a esta categoría mientras esté reconocido en el balance de situación, salvo cuando proceda calificar el activo como inversión en empresas del grupo, asociadas o multigrupo.

- Las inversiones en empresas del grupo, multigrupo y asociadas.
- Inversiones disponibles para la venta: son el resto de inversiones que no entran dentro de las cuatro categorías anteriores, viniendo a corresponder casi a su totalidad a las inversiones financieras en capital, con una inversión inferior al 20%. Estas inversiones figuran en el balance de situación adjunto por su valor razonable cuando es posible determinarlo de forma fiable. En el caso de participaciones en sociedades no cotizadas, normalmente el valor de mercado no es posible determinarlo de manera fiable por lo que, cuando se da esta circunstancia, se valoran por su coste de adquisición o por un importe inferior si existe evidencia de su deterioro.

***Intereses y dividendos recibidos de activos financieros***

- Los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias. Los intereses se reconocen por el método del tipo de interés efectivo y los ingresos por dividendos procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio se reconocen cuando han surgido los derechos para la Sociedad a su percepción.
- En la valoración inicial de los activos financieros se registran de forma independiente, atendiendo a su vencimiento, el importe de los intereses explícitos devengados y no vencidos en dicho momento, así como el importe de los dividendos acordados por el órgano competente en el momento de la adquisición.

***Baja de activos financieros***

La Sociedad da de baja los activos financieros cuando expiran o se han cedido los derechos sobre los flujos de efectivo del correspondiente activo financiero y se han transferido sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad. En el caso concreto de cuentas a cobrar se entiende que este hecho se produce en general si se han transmitido los riesgos de insolvencia y mora

- Cuando el activo financiero se da de baja la diferencia entre la contraprestación recibida neta de los costes de transacción atribuibles y el valor en libros del activo, más cualquier importe acumulado que se haya reconocido directamente en el patrimonio neto, determina la ganancia o pérdida surgida al dar de baja dicho activo, que forma parte del resultado del ejercicio en que ésta se produce.
- Por el contrario, la Sociedad no da de baja los activos financieros, y reconoce un pasivo financiero por un importe igual a la contraprestación recibida, en las cesiones de activos financieros en las que se retenga sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad.



#### 4.4.2 Efectivo y otros medios líquidos equivalentes

Bajo este epígrafe del balance de situación adjunto se registra el efectivo en caja y bancos, depósitos a la vista y otras inversiones a corto plazo con vencimiento inferior a tres meses de alta liquidez que son rápidamente realizables en caja y que no tienen riesgo de cambios en su valor.

#### 4.4.3 Pasivos financieros

Los préstamos, obligaciones y similares se registran inicialmente por el importe recibido, neto de costes incurridos en la transacción. Los gastos financieros, incluidas las primas pagaderas en la liquidación o el reembolso y los costes de transacción, se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias según el criterio del devengo utilizando el método del interés efectivo. El importe devengado y no liquidado se añade al importe en libros del instrumento en la medida en que no se liquidan en el período en que se producen.

Las cuentas a pagar se registran inicialmente a su coste de mercado y posteriormente son valoradas al coste amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectivo.

#### **Fianzas entregadas**

- Los depósitos o fianzas constituidas en garantía de determinadas obligaciones, se valoran por el importe efectivamente satisfecho, que no difiere significativamente de su valor razonable.

#### **Valor razonable**

- El valor razonable es el importe por el que puede ser intercambiado un activo o liquidado un pasivo, entre partes interesadas y debidamente informadas, que realicen una transacción en condiciones de independencia mutua.
- Con carácter general, en la valoración de instrumentos financieros valorados a valor razonable, la Sociedad calcula éste por referencia a un valor fiable de mercado, constituyendo el precio cotizado en un mercado activo la mejor referencia de dicho valor razonable. Para aquellos instrumentos respecto de los cuales no exista un mercado activo, el valor razonable se obtiene, en su caso, mediante la aplicación de modelos y técnicas de valoración.
- Se asume que el valor en libros de los créditos y débitos por operaciones comerciales se aproxima a su valor razonable.

#### 4.4.4 Inversiones en empresas del grupo, multigrupo y asociadas

- Las inversiones en empresas del grupo, multigrupo y asociadas, se valoran inicialmente por su coste, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción.
- Al menos al cierre del ejercicio, la Sociedad procede a evaluar si ha existido deterioro de valor de las inversiones. Las correcciones valorativas por deterioro y en su caso la reversión, se llevan como gasto o ingreso, respectivamente, en la cuenta de pérdidas y ganancias.
- La corrección por deterioro se aplicará siempre que exista evidencia objetiva de que el valor en libros de una inversión no será recuperable. Se entiende por valor recuperable, el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros derivados de la inversión, calculados bien mediante la estimación de los que se espera recibir como consecuencia del reparto de dividendos realizados por la empresa participada y de la enajenación o baja en cuentas de la inversión misma, bien mediante la estimación de su participación en los flujos de efectivo que se espera que sean generados por la empresa participada. Salvo mejor evidencia del importe recuperable, se tomará en

consideración el patrimonio neto de la Entidad participada corregido por las plusvalías tácitas existentes en la fecha de la valoración.

- Los pasivos financieros y los instrumentos de patrimonio se clasifican conforme al contenido de los acuerdos contractuales pactados y teniendo en cuenta el fondo económico. Un instrumento de patrimonio es un contrato que representa una participación residual en el patrimonio del grupo una vez deducidos todos sus pasivos.

#### 4.5 Existencias

Las existencias se valoran por su precio de adquisición o coste de producción. En el caso de bienes cuyo precio de adquisición o coste de producción no sea identificable de modo individualizado se adopta con carácter general el método del precio medio ponderado.

Las existencias comerciales se valoran por su precio de adquisición en todos los casos.

Las existencias de productos en curso se valoran por el coste de producción de los recursos que prestan dichos servicios. Incluyen costes de planificación, diseño, mano de obra directa y otros costes directos de producción.

Si el valor neto realizable fuese inferior a su precio de adquisición o coste de producción se reflejaría mediante la oportuna corrección valorativa con cargo a la cuenta de resultados del ejercicio.

El valor neto realizable es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costes estimados necesarios para llevarla a cabo, así como en el caso de los productos en curso, los costes estimados necesarios para completar su producción.

Si las circunstancias que causasen la corrección de valor dejasen de existir, el importe de la corrección sería objeto de reversión y se reconocería como ingreso en la cuenta de pérdidas y ganancias.

En caso de que las existencias necesitasen un periodo de tiempo superior al año para estar en condiciones de ser vendidas, se incluirían en el coste los gastos financieros en los mismos términos previstos para el inmovilizado.

#### 4.7. Transacciones en moneda extranjera

La moneda funcional es el euro. Consecuentemente, las operaciones en otras divisas distintas del euro se consideran denominadas en "moneda extranjera" y se registran según los tipos de cambio vigentes en las fechas de las operaciones.

En la fecha de cada balance de situación, los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera, se convierten según los tipos vigentes en la fecha de cierre. Las partidas no monetarias en moneda extranjera medidas en términos de coste histórico no sufren corrección por diferencias de cambio. Las partidas no monetarias a valor razonable se valoran aplicando el tipo de cambio de la fecha de determinación del valor razonable. Las diferencias de conversión sobre partidas no monetarias, tales como instrumentos de patrimonio mantenidos a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias, se presentan como parte de la ganancia o pérdida en el valor razonable. Las diferencias de conversión sobre partidas no monetarias, tales como instrumentos de patrimonio clasificados como activos financieros disponibles para la venta, se incluyen en el patrimonio neto.

Las diferencias de cambio de las partidas monetarias que surjan tanto al liquidarlas, como al convertirlas al tipo de cambio de cierre, se reconocen en los resultados del año. En el caso de los activos financieros monetarios disponibles para la venta, las diferencias de cambio producidas entre la fecha de la transacción y la fecha del cierre del ejercicio se calculan sobre el coste amortizado de dichos activos y se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio.

#### 4.8. Impuesto sobre Sociedades

El gasto por impuesto corriente se determina mediante la suma del gasto por impuesto corriente y el impuesto diferido. El gasto por impuesto corriente se determina aplicando el tipo de gravamen vigente a la ganancia fiscal, y minorando el resultado así obtenido en el importe de las bonificaciones y deducciones generales y aplicadas en el ejercicio.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos, proceden de las diferencias temporarias definidas como los importes que se prevén pagaderos o recuperables en el futuro y que derivan de la diferencia entre el valor en libros de los activos y pasivos y su base fiscal. Dichos importes se registran aplicando a la diferencia temporaria el tipo de gravamen al que se espera recuperarlos o liquidarlos.

Los activos por impuestos diferidos surgen, igualmente, como consecuencia de las bases imponibles negativas pendientes de compensar y de los créditos por deducciones fiscales generadas y no aplicadas.

Se reconoce el correspondiente pasivo por impuestos diferidos para todas las diferencias temporarias imponibles, salvo que la diferencia temporaria se derive del reconocimiento inicial de un fondo de comercio o del reconocimiento inicial en una transacción que no es una combinación de negocios de otros activos y pasivos en una operación que en el momento de su realización, no afecte ni al resultado fiscal ni contable.

Por su parte, los activos por impuestos diferidos, identificados con diferencias temporarias deducibles, solo se reconocen en el caso de que se considere probable que la Sociedad va a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos y no procedan del reconocimiento inicial de otros activos y pasivos en una operación que no sea una combinación de negocios y que no afecta ni al resultado fiscal ni al resultado contable. El resto de activos por impuestos diferidos (bases imponibles negativas y deducciones pendientes de compensar) solamente se reconocen en el caso de que se considere probable que la Sociedad vaya a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos.

Con ocasión de cada cierre contable, se revisan los impuestos diferidos registrados (tanto activos como pasivos) con objeto de comprobar que se mantienen vigentes, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos, de acuerdo con los resultados de los análisis realizados.

El gasto o el ingreso por impuesto diferido se corresponde con el reconocimiento y la cancelación de los pasivos y activos por impuesto diferido, así como, en su caso, por el reconocimiento e imputación a la cuenta de pérdidas y ganancias del ingreso directamente imputado al patrimonio neto que pueda resultar de la contabilización de aquellas deducciones y otras ventajas fiscales que tengan la naturaleza económica de subvención

#### 4.9. Ingresos y gastos

Los gastos y los ingresos se registran por el principio del devengo, estableciéndose, en los casos en que sea pertinente, una correlación entre ambos.

Los ingresos se registran por el valor razonable de la contraprestación a recibir y representan los importes a cobrar por los bienes entregados y los servicios prestados en el curso ordinario de las actividades de la Sociedad, menos devoluciones, rebajas, descuentos y el Impuesto sobre el Valor Añadido.

La Sociedad reconoce los ingresos cuando el importe de los mismos se puede valorar con fiabilidad, es probable que los beneficios económicos futuros vayan a fluir a la Sociedad y se cumplen las condiciones específicas para cada una de las actividades tal y como se detalla a continuación. No se considera que se pueda valorar el importe de los ingresos con fiabilidad hasta que no se han resuelto todas las contingencias relacionadas con la venta. La Sociedad basa sus estimaciones en resultados históricos, teniendo en cuenta el tipo de cliente, el tipo de transacción y los términos concretos de cada acuerdo.

#### Prestación de servicios

La Sociedad presta servicios de Consultoría Informática. Estos servicios se suministran sobre la base de una fecha y material concreto o bien como contrato a precio fijo, por periodos que oscilan entre 0 y 5 años.

Los ingresos de contratos de fecha y material concretos, habitualmente derivados de la prestación de servicios, se reconocen a las tarifas estipuladas en el contrato a medida que se realizan las horas del personal si son proyectos de prestación de servicios de apoyo técnico y/o consultoría y por hitos conseguidos en la ejecución del proyecto, si son proyectos de desarrollo y mantenimiento.

Los ingresos derivados de contratos a precio fijo correspondientes a la prestación de servicios se reconocen en función del método del grado de avance. Según este método, los ingresos se reconocen generalmente en función de los servicios realizados a la fecha como porcentaje sobre los servicios totales a realizar. Si en algún caso se previesen pérdidas antes de finalizar un contrato, se provisionarían en el momento en que fuesen conocidas.

Si surgieran circunstancias que modificaran las estimaciones iniciales de ingresos ordinarios, costes o grado de avance, se procede a revisar dichas estimaciones. Las revisiones podrían dar lugar a aumentos o disminuciones en los ingresos y costes estimados y se reflejan en la cuenta de resultados en el periodo en el que las circunstancias que han motivado dichas revisiones son conocidas por la dirección.

#### Ingresos por intereses

Los ingresos por intereses se reconocen usando el método del tipo de interés efectivo. Cuando una cuenta a cobrar sufre pérdida por deterioro del valor, la Sociedad reduce el valor contable a su importe recuperable, descontando los flujos futuros de efectivo estimados al tipo de interés efectivo original del instrumento, y continúa llevando el descuento como menos ingreso por intereses. Los ingresos por intereses de préstamos que hayan sufrido pérdidas por deterioro del valor se reconocen utilizando el método del tipo de interés efectivo.

#### Ingresos por dividendos

Los ingresos por dividendos se reconocen como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se establece el derecho a recibir el cobro. No obstante lo anterior, si los dividendos distribuidos procedan de resultados generados con anterioridad a la fecha de adquisición no se reconocen como ingresos, minorando el valor contable de la inversión.

#### **4.10. Indemnizaciones por despido.**

De acuerdo con la legislación vigente, la Sociedad está obligada al pago de indemnizaciones a aquellos empleados con los que, bajo determinadas condiciones, rescinda sus relaciones laborales. Por tanto, las indemnizaciones por despido susceptibles de cuantificación razonable se registran como gasto en el ejercicio en el que se adopta la decisión del despido y se haya creado una expectativa ante los empleados.

#### **4.11. Provisiones y contingencias**

Las provisiones para restauración medioambiental, costes de reestructuración y litigios se reconocen cuando la Sociedad tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de sucesos pasados, es probable que vaya a ser necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación y el importe se puede estimar de forma fiable. Las provisiones por reestructuración incluyen sanciones por cancelación del arrendamiento y pagos por despido a los empleados. No se reconocen provisiones para pérdidas de explotación futuras.

Las provisiones se valoran por el valor actual de los desembolsos que se espera que serán necesarios para liquidar la obligación usando un tipo antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor temporal del dinero y los riesgos específicos de la obligación. Los ajustes en la provisión con motivo de su actualización se reconocen como un gasto financiero conforme se van devengando.

Las provisiones con vencimiento inferior o igual a un año, con un efecto financiero no significativo no se descuentan.

Cuando se espera que parte del desembolso necesario para liquidar la provisión sea reembolsado por un tercero, el reembolso se reconoce como un activo independiente, siempre que sea prácticamente segura su recepción.

Por su parte, se consideran pasivos contingentes aquellas posibles obligaciones surgidas como consecuencia de sucesos pasados, cuya materialización está condicionada a que ocurra o no uno o más eventos futuros independientes de la voluntad de la Sociedad. Dichos pasivos contingentes no son objeto de registro contable presentándose detalle de los mismos en la memoria.

#### 4.12. Elementos patrimoniales de naturaleza medioambiental

Los administradores confirman que la Sociedad no tiene responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones y contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados del mismo.

#### 4.13. Subvenciones, donaciones y legados

Las subvenciones que tengan carácter de reintegrables se registran como pasivos hasta cumplir las condiciones para considerarse no reintegrables, mientras que las subvenciones no reintegrables se registran como ingresos directamente imputados al patrimonio neto y se reconocen como ingresos sobre una base sistemática y racional de forma correlacionada con los gastos derivados de la subvención. Las subvenciones no reintegrables recibidas de los socios se registran directamente en fondos propios.

A estos efectos, una subvención se considera no reintegrable cuando existe un acuerdo individualizado de concesión de la subvención, se han cumplido todas las condiciones establecidas para su concesión y no existen dudas razonables de que se cobrará.

Las subvenciones de carácter monetario se valoran por el valor razonable del importe concedido y las subvenciones no monetarias por el valor razonable del bien recibido, referidos ambos valores al momento de su reconocimiento.

Las subvenciones no reintegrables relacionadas con la adquisición de inmovilizado intangible, material e inversiones inmobiliarias se imputan como ingresos del ejercicio en proporción a la amortización de los correspondientes activos o, en su caso, cuando se produzca su enajenación, corrección valorativa por deterioro o baja en balance. Por su parte, las subvenciones no reintegrables relacionadas con gastos específicos se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias en el mismo ejercicio en que se devengan los correspondientes gastos y las concedidas para compensar déficit de explotación en el ejercicio en que se conceden, salvo cuando se destinan a compensar déficit de explotación de ejercicios futuros, en cuyo caso se imputan en dichos ejercicios



#### 4.14. Negocios conjuntos

##### 1. Explotaciones y activos controlados conjuntamente

La Sociedad reconoce la parte proporcional que le corresponde de los activos controlados conjuntamente y de los pasivos incurridos conjuntamente en función del porcentaje de participación, así como los activos afectos a la explotación conjunta que están bajo control y los pasivos incurridos como consecuencia del negocio conjunto.

Asimismo, en la cuenta de pérdidas y ganancias se reconoce la parte que corresponde de los ingresos generados y de los gastos incurridos por el negocio conjunto. Adicionalmente se registran los gastos incurridos en relación con la participación en el negocio conjunto.

Los resultados no realizados que surjan de transacciones recíprocas se eliminan en proporción a la participación, así como los importes de activos, pasivos, ingresos, gastos y flujos de efectivo recíprocos.

##### 2. Empresas controladas de forma conjunta.

La participación en una empresa controlada de forma conjunta se registra conforme con lo dispuesto para las inversiones en empresas del grupo, multigrupo y asociadas (Nota 4.5.4).

#### 4.15. Transacciones entre partes vinculadas

Con carácter general, las operaciones entre empresas del grupo se contabilizan en el momento inicial por su valor razonable. En su caso, si el precio acordado difiere de su valor razonable, la diferencia se registra atendiendo a la realidad económica de la operación. La valoración posterior se realiza conforme con lo previsto en las correspondientes normas.

Esta norma de valoración afecta a las partes vinculadas que se explicitan en la Norma de elaboración de las cuentas anuales 13ª del Plan General de Contabilidad. En este sentido:

- a) Se entenderá que una empresa forma parte del grupo cuando ambas estén vinculadas por una relación de control, directa o indirecta, análoga a la prevista en el artículo 42 del Código de Comercio, o cuando las empresas estén controladas por cualquier medio por una o varias personas jurídicas que actúen conjuntamente o se hallen bajo dirección única por acuerdos o cláusulas estatutarias.
- b) Se entenderá que una empresa es asociada cuando, sin que se trate de una empresa del grupo en el sentido señalado, la empresa o las personas físicas dominantes, ejerzan sobre esa empresa asociada una influencia significativa, tal como se desarrolla detenidamente en la citada Norma de elaboración de cuentas anuales 13ª.
- c) Una parte se considera vinculada a otra cuando una de ellas ejerce o tiene la posibilidad de ejercer directa o indirectamente o en virtud de pactos o acuerdos entre accionistas o partícipes, el control sobre otra o una influencia significativa en la toma de decisiones financieras y de explotación de la otra, tal como se detalla detenidamente en la Norma de elaboración de cuentas anuales 15ª.

Se consideran partes vinculadas a la Sociedad, adicionalmente a las empresas del grupo, asociadas y multigrupo, a las personas físicas que posean directa o indirectamente alguna participación en los derechos de voto de la Sociedad, o en su dominante, de manera que les permita ejercer sobre una u otra una influencia significativa, así como a sus familiares próximos, al personal clave de la Sociedad o de su dominante (personas físicas con autoridad y responsabilidad sobre la planificación, dirección y control de las actividades de la empresa, ya sea directa o indirectamente), entre la que se incluyen los Administradores y los Directivos, junto a sus familiares próximos, así como a las entidades sobre las que las personas mencionadas

anteriormente puedan ejercer una influencia significativa. Asimismo tienen la consideración de parte vinculadas las empresas que compartan algún consejero o directivo con la Sociedad, salvo cuando éste no ejerza una influencia significativa en las políticas financiera y de explotación de ambas, y, en su caso, los familiares próximos del representante persona física del Administrador, persona jurídica, de la Sociedad.

No obstante lo anterior, en las operaciones de fusión, escisión o aportación no dineraria de un negocio la Sociedad sigue el siguiente criterio:

1. En las operaciones entre empresas del grupo en las que interviene la sociedad dominante del mismo o la dominante de un subgrupo y su dependiente, directa o indirectamente, los elementos constitutivos del negocio adquirido se valoran por el importe que corresponde a los mismos, una vez realizada la operación, en las cuentas anuales consolidadas del grupo o subgrupo.
2. En el caso de operaciones entre otras empresas del grupo, los elementos patrimoniales del negocio se valoran por sus valores contables en sus cuentas anuales individuales antes de la operación.
3. La diferencia que se pudiera poner de manifiesto se registra en reservas.

### 5. INMOVILIZADO MATERIAL

El detalle de este capítulo, así como del movimiento experimentado durante el ejercicio, referente a bienes afectos directamente a la explotación es el siguiente:

Nº Cta	Elemento	Total altas				Total altas										
		Saldo a 01/01/2012	Combinación es/AND	Ampliaciones y mejoras	Otras altas	Total altas	Bajas	Traspasos	Saldo a 31/12/2012	Combinación es/AND	Ampliaciones y mejoras	Otras altas	Total altas	Bajas	Traspasos	Saldo a 31/12/2013
210	Terrenos y bienes naturales	530.040,68		0,00	0,00	0,00			530.040,68							530.040,68
211	Construcciones	1.880.276,80		0,00	0,00	0,00			1.880.276,80							1.880.276,80
215	Otras instalaciones	846.702,68		15.374,71	15.374,71	0,00			862.077,39							862.077,39
216	Mobiliario	457.021,94		398,00	398,00	0,00			457.419,94		863,60	863,60				458.283,54
217	EPI	2.592.847,63		158.825,77	158.825,77	0,00			2.751.673,40		458.036,56	458.036,56	(569,58)			3.209.140,38
218	Elementos de transporte	47.441,89		2.500,00	2.500,00	(47.441,89)			2.500,00		6.644,36	6.644,36				2.500,00
219	Otro inmovilizado material	69.958,42		7.610,74	7.610,74	0,00			77.569,16		104.541,70	104.541,70				84.213,52
23	Inmovilizado en curso y antic	0,00		0,00	0,00	0,00			0,00		570.086,22	570.086,22	(569,58)			104.541,70
	<b>Total coste</b>	<b>6.424.290,04</b>	<b>0,00</b>	<b>184.709,22</b>	<b>184.709,22</b>	<b>(47.441,89)</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>6.561.557,37</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>570.086,22</b>	<b>(569,58)</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>7.131.074,01</b>

**Amortización:**

Nº Cta	Elemento	Total altas				Total altas										
		Saldo a 01/01/2012	Dotación del ejercicio	Altas por combinaciones	Bajas	Total altas	Bajas	Traspasos	Saldo a 31/12/2012	Combinación es/AND	Ampliaciones y mejoras	Otras altas	Total altas	Bajas	Traspasos	Saldo a 31/12/2013
2811	Antz de construcciones	152.036,32	37.706,77						189.743,09	37.603,73						227.346,82
2815	Antz de otras instalaciones	174.913,90	128.144,99						303.058,89	128.346,08						431.404,97
2816	Antz de mobiliario	219.994,50	38.440,16						258.434,66	36.664,95						295.099,61
2817	Antz de EPI	971.942,13	533.931,71						1.505.873,84	607.202,29	(135,72)					2.112.940,41
2818	Antz de elementos de transporte	47.441,89	220,20			(47.441,89)			220,20	799,35						1.019,55
2819	Antz de otro inmovilizado material	16.219,09	7.426,35						23.645,44	8.037,90						31.683,34
	<b>Total amortización</b>	<b>1.582.547,83</b>	<b>745.870,18</b>	<b>0,00</b>	<b>(47.441,89)</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>2.280.976,12</b>	<b>818.654,30</b>	<b>(135,72)</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>3.099.494,70</b>

*[Handwritten signatures and initials in blue ink, including a large signature on the left and several initials on the right.]*



Valor neto contable:

Elemento	Saldo a 01/01/2012	Saldo a 31/12/2012	Saldo a 31/12/2013
Terrenos y bienes naturales	530.040,68	530.040,68	530.040,68
Construcciones	1.728.240,48	1.690.533,71	1.652.929,98
Otras instalaciones	671.788,78	559.018,50	430.672,42
Mobiliario	237.027,44	198.985,28	163.183,93
EPI	1.620.905,50	1.245.799,56	1.096.199,97
Elementos de transporte	0,00	2.279,80	1.480,45
Otro inmovilizado material	53.739,33	53.923,72	52.530,18
Inmovilizado en curso y anti	0,00	0,00	104.541,70
<b>Total Valor Neto</b>	<b>4.841.742,21</b>	<b>4.280.581,25</b>	<b>4.031.579,31</b>

La amortización del inmovilizado material, con excepción de los terrenos, que no se amortizan, se calcula sistemáticamente por el método lineal en función de su vida útil estimada, atendiendo a la depreciación efectivamente sufrida por su funcionamiento, uso y disfrute.

En marzo de 2011 se adquiere un Data Center situado en Vigo (Pontevedra) como una unidad productiva autónoma para el desarrollo de servicios de alojamiento, de administración de aplicaciones, de outsourcing y servicios avanzados de operación y mantenimiento. Esta compra supuso la incorporación en la Compañía de todos los activos, derechos y obligaciones asociados al centro y en virtud de este contrato la sociedad incorporó a su inmovilizado material infraestructuras, hardware, equipos de energía eléctrica, hardware de clientes, mobiliario, ofimática y equipos de comunicaciones personales. La operación de adquisición ascendió a 2,6 millones de Euros, impuestos indirectos no incluidos.

El detalle de la vida útil estimada para cada grupo de elementos del inmovilizado material es el siguiente:

Elemento:	Vida Util	2013
Construcciones.....	50 años	2%
Otras instalaciones.....	10 - 6 años	10% - 16,67%
Mobiliario.....	10 años	10%
EPI .....	4 años	25%
Elementos de transporte .....	6,25 años	16%
Otro inmovilizado .....	10 y 4 años	10% y 25%

El criterio de amortización del inmovilizado material afecto al Data Center está directamente relacionado con la vida útil de las infraestructuras, hardware, equipos de energía eléctrica etc.... allí instalados. No se amortiza aceleradamente sino que cada elemento se amortiza de manera lineal, en función de la vida útil estimada. Aunque no es un inmovilizado nuevo, el buen estado de conservación del mismo, permite amortizarlo al mismo ritmo que si se adquiriese nuevo. Dentro del Plan de Inversiones de la Sociedad no está prevista la sustitución de este inmovilizado hasta su completa amortización.

Las inversiones en inmovilizado material adquiridas a empresas del grupo y asociadas en los ejercicios 2012 y 2013, se detallan a continuación:

Nº Cta	Elemento	A 31/12/2012			A 31/12/2013		
		Coste	Acumulada	Pérdidas	Coste	Acumulada	Pérdidas
				deterioro		deterioro	Contable
217	EPI	37.037,76	5.186,09	31.851,67	299.831,11	24.424,17	275.406,94
<b>Total</b>		<b>37.037,76</b>	<b>5.186,09</b>	<b>31.851,67</b>	<b>299.831,11</b>	<b>24.424,17</b>	<b>0,00</b>
							<b>275.406,94</b>

Durante los ejercicios 2012 y 2013 no se han reconocido ni revertido correcciones valorativas por deterioro significativas para ningún inmovilizado material individual.

No figuran en el inmovilizado material elementos no afectos a la explotación.

El coste original de los elementos totalmente amortizados al cierre del ejercicio actual y del anterior es como sigue:

Nº Cta	Elemento	A 31/12/2012	A 31/12/2013
215	Otras instalaciones	42.719,10	45.215,74
216	Mobiliario	112.446,10	117.374,09
217	EPI	509.873,17	592.422,87
218	Elementos de transporte	0,00	0,00
219	Otro inmovilizado material	3.505,32	3.505,32
	<b>Total coste</b>	<b>668.543,69</b>	<b>758.518,02</b>

Los siguientes elementos del inmovilizado están afectos como garantía de préstamos con entidades de crédito:

*[Handwritten signature and stamp in blue ink]*

A 31.12.2012:

Entidad Financiera	Deuda cp	Deuda lp	Elemento de IM	Coste	Amtz	Pdas Deterioro	Valor Contable
CAIXA GALICIA	112.142,88	512.833,24	LOCAL MILLADOIRO	1.294.297,44	(82.050,42)	0,00	1.212.247,02
<b>Total</b>	<b>112.142,88</b>	<b>512.833,24</b>		<b>1.294.297,44</b>	<b>(82.050,42)</b>	<b>0,00</b>	<b>1.212.247,02</b>

A 31.12.2013:

Entidad Financiera	Deuda cp	Deuda lp	Elemento de IM	Coste	Amtz	Pdas Deterioro	Valor Contable
CAIXA GALICIA	112.142,88	396.595,12	LOCAL MILLADOIRO	1.294.297,44	(107.934,95)	0,00	1.186.362,49
<b>Total</b>	<b>112.142,88</b>	<b>396.595,12</b>		<b>1.294.297,44</b>	<b>(107.934,95)</b>	<b>0,00</b>	<b>1.186.362,49</b>

La Sociedad tiene contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetos los bienes del inmovilizado material. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

El importe de los bienes adquiridos mediante contratos de arrendamiento financiero es el siguiente:

Epígrafe	31/12/2012		31/12/2013	
	Coste	Amtz	Coste	Amtz
Terrenos y bienes naturales	37.755,00		37.755,00	
Construcciones	232.842,06	50.808,90	232.842,06	55.465,59
<b>Total leasing</b>	<b>270.597,06</b>	<b>50.808,90</b>	<b>270.597,06</b>	<b>55.465,59</b>
				<b>215.131,47</b>

Durante el ejercicio al que hacen referencias las presentes cuentas anuales y el ejercicio anterior, se han registrado los siguientes resultados derivados de la pérdida, enajenación o disposición por otros medios de los elementos del inmovilizado material:

	31/12/2012	31/12/2013
Beneficios	1.000,00	
Pérdidas		(433,86)
	<b>1.000,00</b>	<b>(433,86)</b>

*[Handwritten signatures and initials in blue ink are present over the table and surrounding text.]*

Los beneficios obtenidos en el ejercicio 2012 por la enajenación de elementos del inmovilizado material, se corresponden con la venta de un vehículo a la sociedad matriz del grupo Boxleo TIC, S.L.

Las pérdidas obtenidas en el ejercicio se corresponden a un ordenador portátil que fue sustraído.

## 6. INVERSIONES INMOBILIARIAS

En el balance de la sociedad no figuran activos que deban incluirse dentro de esta nota.

## 7. INMOVILIZADO INTANGIBLE

El detalle y movimiento de las partidas incluidas en el inmovilizado intangible es el siguiente:

Nº	Cta	Elemento	Total altas				Total altas										
			Saldo a 01/01/2012	Combinación nes/AND	Ampliaciones y mejoras	Otras altas	Total altas	Bajas	Traspasos	Saldo a 31/12/2012	Combinación nes/AND	Ampliaciones y mejoras	Otras altas	Total altas	Bajas	Traspasos	Saldo a 31/12/2013
201		Desarrollo	273.879,67				212.671,88			212.671,88							486.551,55
203		Propiedad industrial	17.778,98				2.050,00			2.050,00							19.828,98
206		Aplicaciones informáticas	17.803,23			4.326,00	4.326,00			114.789,71			114.789,71				136.916,94
209		Anábipoo para inmovilizado intangib	0,00				15.657,34			15.657,34			15.657,34				15.657,34
		<b>Total coste</b>	<b>309.461,88</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>4.326,00</b>	<b>345.168,93</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>345.168,93</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>345.168,93</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>658.956,81</b>

Los costes activados se amortizan linealmente durante su vida útil estimada y dentro del plazo máximo de 5 años.

Amortización:

N° Cta	Elemento	Saldo a		Altas por combinaciones	Bajas	Traspasos	Saldo a		Altas por combinaciones	Bajas	Traspasos	Saldo a
		01/01/2012	Dotación del ejercicio				31/12/2012	Dotación del ejercicio				
2801	Amz. Ac de desarrollo	150,07	54.925,98				55.076,05	54.892,41				109.968,46
2803	Amz. Ac de propiedad industrial	13.675,75	1.246,38				14.922,13	1.499,60				16.421,73
2806	Amz. Ac de aplicaciones informáticas	13.197,32	3.812,90				17.010,22	9.894,26				26.904,48
<b>Total amortización</b>		<b>27.023,14</b>	<b>59.985,26</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>87.008,40</b>	<b>66.286,27</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>153.294,67</b>

Al cierre del ejercicio actual y el anterior no existen activos intangibles sujetos a restricciones de titularidad o pignorados como garantías de pasivos.

El Valor Neto contable de los elementos del Inmovilizado intangible es:

Valor neto contable

Elemento	Saldo a		Saldo a	
	01/01/2012	31/12/2012	31/12/2012	31/12/2013
Desarrollo	273.729,60	218.803,62	376.583,09	
Propiedad industrial	4.103,23	2.856,85	3.407,25	
Aplicaciones informáticas	4.605,91	5.119,01	110.014,46	
Anticipo para inmovilizado intangible	0,00	0,00	15.657,34	
<b>Valor neto contable</b>	<b>282.438,74</b>	<b>226.779,48</b>	<b>505.662,14</b>	

Los métodos de amortización y la vida útil estimada para cada clase de elemento del inmovilizado intangible amortizable son los siguientes:

*[Handwritten signature and notes in blue ink]*

Elemento:	Método de amortización	Vida Útil
Desarrollo	Lineal	5 años
Patentes, licencias, marcas y similares	Lineal	5 años
Aplicaciones informáticas	Lineal	3 años

El detalle de las inversiones en inmovilizado intangible adquiridas a empresas del grupo o asociadas es el siguiente:

Nº Cta	Elemento	A 31/12/2012			A 31/12/2013				
		Coste	Amortz Acumulada	Pérdidas deterioro	Valor Contable	Coste	Amortz Acumulada	Pérdidas deterioro	Valor Contable
206	Aplicaciones informáticas	4.326,00	(961,33)		3.364,67	61.552,29	(6.654,78)		54.897,51
	<b>Total</b>	<b>4.326,00</b>	<b>(961,33)</b>	<b>0,00</b>	<b>3.364,67</b>	<b>61.552,29</b>	<b>(6.654,78)</b>	<b>0,00</b>	<b>54.897,51</b>

El detalle de los elementos totalmente amortizados es el siguiente:

Nº Cta	Elemento	A 31/12/2012	A 31/12/2013
203	Propiedad industrial	11.563,98	11.563,98
206	Aplicaciones informáticas	12.848,54	13.269,74
	<b>Total coste</b>	<b>24.412,52</b>	<b>24.833,72</b>

El detalle de los gastos en I+D durante los años 2012 y 2013 es el siguiente:

Nº Cta	Proyecto	A 31/12/2012			A 31/12/2013				
		Coste	Amortz Acumulada	Pérdidas deterioro	Valor Contable	Coste	Amortz Acumulada	Pérdidas deterioro	Valor Contable
201	Desarrollos	273.879,67	55.076,05		218.803,62	486.551,55	109.968,46		376.583,09
	<b>Total</b>	<b>273.879,67</b>	<b>55.076,05</b>	<b>0,00</b>	<b>218.803,62</b>	<b>486.551,55</b>	<b>109.968,46</b>	<b>0,00</b>	<b>376.583,09</b>

En este epígrafe, se incluye el proyecto "Solución G2C de contratación electrónica", activado en 2011 y los productos 'Mercurio' y 'EdocAssistant', ambos desarrollados en formato de pago por servicio, activados en 2013.

El importe agregado de los desembolsos por investigación y desarrollo reconocidos en el ejercicio es de 212.671,88 euros. Tanto en el caso de Mercurio como EdocAssistant se tienen motivos fundados del éxito técnico y de la rentabilidad económica.

## 8. ARRENDAMIENTOS Y OTRAS OPERACIONES DE NATURALEZA SIMILAR

### 8.1. Arrendamientos financieros:

El detalle de los elementos de inmovilizado adquiridos mediante contratos de arrendamiento financiero es el siguiente:

Descripción del elemento:		<i>Reforma en local</i>	
Fecha formalización contrato:		21-12-01	
Periodicidad cuotas:		Mensual	
		A 31/12/12	A 31/12/13
Nº Cuotas	Pagadas	120,00	120,00
	Pendientes	0,00	0,00
	<b>Total nº cuotas</b>	<b>120,00</b>	<b>120,00</b>
Activo arrendado	Coste (*)	232.842,06 (c)	232.842,06 (c)
	Amz	(50.808,90)	(55.465,59)
	<b>Valor Contable</b>	<b>182.033,16</b>	<b>177.376,47</b>
Deuda	Hasta 1 año	0,00	0,00
	Entre 1 y 5 años	0,00	0,00
	Más de 5 años		
	<b>Total deuda</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
Carga financ. futura	Hasta 1 año	0,00	0,00
	Entre 1 y 5 años	0,00	0,00
	Más de 5 años		
	<b>Total carga financiera futura</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
Valor actual de la deuda	Hasta 1 año	0,00	0,00
	Entre 1 y 5 años	0,00	0,00
	Más de 5 años	0,00	0,00
	<b>Total valor actual de la deuda</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
Gasto financiero del ejercicio		377,86	0,00
Cuotas pagadas	En el ejercicio	44.449,95	0,00
	En ejercicios anteriores	253.109,86	297.559,81
	<b>Total pagos realizados</b>	<b>297.559,81</b>	<b>297.559,81</b>
Opción de compra		37.755,00	37.755,00

(\*) La valoración inicial del activo se corresponde con:

- (a) - Valor razonable del activo arrendado.
- (b) - Valor actual al inicio del arrendamiento de los pagos mínimos acordados, incluyendo la opción de compra.
- (c) - Valor según criterios establecidos en PGC90.

El coste del elemento inmovilizado es el coste de adquisición o precio del contrato de arrendamiento financiero (270.597,06 Euros) menos la opción de compra (37.755 Euros). Este contrato finalizó el 21/04/2012.

**8.2. Arrendamientos operativos:**

**Información del arrendatario**

El importe de los pagos futuros mínimos correspondientes a los arrendamientos operativos no cancelables es el siguiente:

Pagos futuros mínimos	Año 2014
Hasta un año	124.025,30
Entre uno y cinco años	98.716,56
Más de cinco años	0,00
<b>Total</b>	<b>222.741,86</b>

El importe de las cuotas por arrendamiento registradas como gasto del ejercicio como las características más significativas de los contratos de arrendamiento son las siguientes:

Descripción del arrendamiento	Gasto del ejercicio		Contrato			
	2012	2013	Fecha de vencimiento	Renovación	Criterio actualiz precios	
JAVIER DE LA VEGA (Avda Pasaje 32, 3º Local 1 y 2- A Coruña)	10.200,00	10.200,00	15/02/2014	SI	IPC	ANUAL PRORROGABLE
JAVIER DE LA VEGA (Avda Pasaje 32, 3º Local 4- A Coruña)	7.200,00	7.200,00	01/06/2016	SI	IPC	
CONSTANTINO PEREZ EXPOSITO (C/ Colón 28- Vigo)	30.275,01	30.275,04	01/09/2014	SI	IPC	ANUAL PRORROGABLE
UNIV. CORUÑA (Citic)	11.214,00	11.214,00	31/03/2014	SI	IPC	BIANUAL PRORROGABLE
ZARZUELA (PT Boecillo-Valladolid)	33.084,04	21.235,52	01/09/2014	NO	IPC	
ARGALES 40 S.L (C/ Tierra Medina 5, 1º- Valladolid)	0,00	5.400,00	15/05/2016	SI	IPC	ANUAL PRORROGABLE
ANTONIO JARAMILLO BECERRO (C/ Raimundo Fdez Vilaverde 45-Madrid)	39.335,40	39.335,40	01/06/2014	NO	IPC	
BOXLEO TIC, S.L.	24.946,80	25.670,40	20/12/2014	SI	IPC	
OFFICELAND (Despacho 322J- Barcelona)	6.420,00	6.420,00	01/04/2014	SI	IPC	MENSUAL PRORROGABLE
VIP ASIMA S.L./GRUPO GEA (Despacho 104- Islas Baleares)	4.868,40	4.891,20	15/03/2016	SI	IPC	
UNIV. DE VIGO (Nave Lagoas Marcosende- Vigo)	25.522,28	25.938,32	22/04/2017	SI	IPC	
Centro de Estudios Profesionales de Galicia (Alquiler aula Informática- A Coruña)	0,00	712,50	-	NO	IPC	
JOSE AGUSTIN GILBERT (Alicante)	2.500,00	12.000,00	31/10/2014	SI	IPC	ANUAL PRORROGABLE
VISTAHERMOSA (Toledo)	271,83	896,99	15/09/2014	SI	IPC	
BIC EURONOVA S.A (Despacho 8- Málaga)	0,00	2.108,00	15/03/2014	SI	IPC	ANUAL PRORROGABLE
FOROMAGNO ALICANTE S.L (Alicante)	0,00	350,00	01/07/2014	SI	IPC	ANUAL PRORROGABLE
<b>Total</b>	<b>195.837,76</b>	<b>203.847,37</b>				

Durante el ejercicio se han registrado gastos por arrendamiento por importe de 203.847,37 euros (195.837,76 euros en el ejercicio anterior).

**Información del arrendador**

El importe de los cobros futuros mínimos correspondientes a los arrendamientos operativos no cancelables es el siguiente:

Cobros futuros mínimos	Año 2013	Año 2012
Hasta un año	4.200,00	4.200,00
Entre uno y cinco años	21.000,00	21.000,00
Más de cinco años	0,00	0,00
<b>Total</b>	<b>25.200,00</b>	<b>25.200,00</b>



Se trata de un contrato suscrito el 01 de enero de 2007, con QED Systems, S.L.U., sociedad del grupo, por la puesta a disposición de oficinas, infraestructuras y servicios accesorios necesarios para el desarrollo de la actividad.

## 9. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

El valor en libros de cada una de las categorías de instrumentos financieros establecidas en la norma de registro y valoración novena del PGC, excepto las inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas es el siguiente:

### 9.1 Activos financieros

	Activos Financieros a Largo Plazo					
	Instrumentos de		Valores representativos		Créditos/Derivados/Otros	
	Ej 2012	Ej 2013	Ej 2012	Ej 2013	Ej 2012	Ej 2013
Inversiones mantenidas hasta el vencimiento					74.377,22	158.920,59
Activos disponibles para la venta:						
- Valorados a valor razonable	21.537,27	26.349,83				
- Valorados a coste	72.240,20					
<b>Total</b>	<b>93.777,47</b>	<b>26.349,83</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>74.377,22</b>	<b>158.920,59</b>

La partida de 'Inversiones Mantenidas hasta el vencimiento' contiene fianzas constituidas a largo plazo por importe de 158.920,59 Euros (fundamentalmente derivadas de contratos de alquiler de inmuebles y otros activos).

El detalle de los 'Activos financieros disponibles para la venta', valorados a 'valor razonable' es el siguiente:

	2012	2013
Saldo inicial	18.988,91	21.537,27
Efecto Impositivo	764,51	1.443,77
Ganancias/Pérdidas netas en patrimonio n	1.783,85	3.368,79
<b>Saldo final</b>	<b>21.537,27</b>	<b>26.349,83</b>

La Sociedad posee una participación por importe de 72.240,20 Euros en el Real Club Deportivo de La Coruña S.A.D. Esta participación está deteriorada en su totalidad.

	Activos Financieros a Corto Plazo					
	Instrumentos de		Valores representativos		Créditos/Derivados/Otros	
	Ej 2012	Ej 2013	Ej 2012	Ej 2013	Ej 2012	Ej 2013
Inversiones mantenidas hasta el vencimiento						50.000,00
Préstamos y partidas a cobrar					12.745.141,02	15.192.955,04
<b>Total</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>12.745.141,02</b>	<b>15.242.955,04</b>

Las inversiones mantenidas hasta el vencimiento son depósitos y renta fija.

El detalle de los movimientos del deterioro de Créditos comerciales es el siguiente:

	2012	2013
Saldo inicial	89.290,00	112.890,00
Aplicación Provisión por deterioro de valor a cuentas a cobrar	0,00	23.600,00
Dotación Provisión por deterioro de valor a cuentas a cobrar	23.600,00	274,37
Saldo final	112.890,00	89.564,37

Los importes de los instrumentos financieros según clasificación por año de vencimiento son los siguientes por cada una de las partidas conforme al modelo de balance:

	Vencimiento en años						TOTAL
	1	2	3	4	5	Más de 5	
Inversiones en empresas del grupo y asociadas	581.843,60					0,00	581.843,60
Créditos a empresas	564.990,71						564.990,71
Otros activos financieros	16.852,89						16.852,89
Inversiones financieras	464.731,73					185.270,42	650.002,15
Instrumentos de patrimonio	0,00					26.349,83	26.349,83
Otros activos financieros	464.731,73					158.920,59	623.652,32
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	14.129.869,63						14.129.869,63
Clientes por ventas y prestación de servicios	13.993.463,62						13.993.463,62
Clientes, empresas del grupo y asociadas	126.233,39						126.233,39
Deudores varios	10.152,62						10.152,62
Personal	20,00						20,00
Periodificaciones a corto plazo	66.510,08						66.510,08
TOTAL	15.242.955,04	0,00	0,00	0,00	0,00	185.270,42	15.428.225,46

#### EFFECTIVOS Y OTROS ACTIVOS LIQUIDOS EQUIVALENTES

El epígrafe "Efectivo y otros líquidos equivalentes" del balance de situación incluye la tesorería de la Sociedad. Su desglose es el siguiente:

	EUROS	
	Ej 2012	Ej 2013
Caja Euros	892,72	909,03
Bancos e Inst. de crédito c/c vista dólares	2.727,48	2.608,90
Bancos e Inst. de crédito c/c vista euros	1.969.473,14	2.697.564,44
<b>Total Tesorería</b>	<b>1.973.093,34</b>	<b>2.701.082,37</b>
Otros activos líquidos equivalentes	950.000,00	500.000,00
<b>Total efectivo y otros activos líquidos equivalentes</b>	<b>2.923.093,34</b>	<b>3.201.082,37</b>

La cuenta corriente en moneda extranjera al cierre del ejercicio se ha valorado en euros al tipo de cambio vigente a dicha fecha, generándose una diferencia negativa de cambio de 118,58 Euros.

No existe a 31 de diciembre de 2012 y 2013 ningún tipo de restricción a la disponibilidad de los saldos mantenidos en cuentas a la vista.

A lo largo del ejercicio la sociedad ha mantenido diversas inversiones a corto plazo de gran liquidez generando unos ingresos financieros de 19.321,11 Euros, que figuran incluidas en el epígrafe 14 b2) de la cuenta de pérdidas y ganancias.

La sociedad mantiene un depósito a 1 mes por importe de 500.000,00€ y otro a 6 meses de 50.000,00€.

La sociedad ha concedido préstamos a otras entidades del grupo por valor de 515.000,00 euros, lo que le ha generado ingresos financieros por importe de 13.084,39 euros.

9.2 Pasivos financieros

Pasivos Financieros a Largo Plazo

	Deudas con entidades de		Obligaciones y otros		Derivados / Otros	
	Ej 2012	Ej 2013	Ej 2012	Ej 2013	Ej 2012	Ej 2013
Débitos y partidas a pagar	512.833,24	1.485.512,85			201.395,38	1.135.505,82
<b>Total</b>	<b>512.833,24</b>	<b>1.485.512,85</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>201.395,38</b>	<b>1.135.505,82</b>

La partida 'Deudas con entidades de crédito' refleja la deuda existente a largo plazo a la fecha de cierre del ejercicio del préstamo solicitado para la compra, adecuación y puesta en marcha de las oficinas en Santiago de Compostela (A Coruña) y el préstamo a largo plazo por la compra del grupo de entidades EXIS inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.

El detalle de Otros pasivos Financieros a largo plazo es el siguiente:

	2.013	2.012
Deudas LP transformables en subvenciones	349.227,04	
Deudas LP préstamos no bancarios	186.307,31	201.395,38
Proveedores Inmovilizado LP	599.971,47	
	<b>1.135.505,82</b>	<b>201.395,38</b>

Pasivos Financieros a Corto Plazo

	Deudas con entidades de		Obligaciones y otros		Derivados / Otros	
	Ej 2012	Ej 2013	Ej 2012	Ej 2013	Ej 2012	Ej 2013
Débitos y partidas a pagar	113.327,73	409.478,92			3.039.971,31	4.526.488,80
Otros pasivos financieros					1.389.755,51	1.828.856,26
<b>Total</b>	<b>113.327,73</b>	<b>409.478,92</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>4.429.726,82</b>	<b>6.355.345,06</b>

El saldo del epígrafe "Otros Pasivos financieros" a corto plazo del Balance, incluye principalmente los desembolsos pendientes sobre participaciones en el patrimonio neto de la entidad EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A. y las deudas a corto plazo transformables en subvenciones.

El saldo del epígrafe 'Deudas con empresas del grupo y asociadas' refleja la deuda con Boxleo Tic, S.L. por la liquidación del impuesto sobre beneficios del ejercicio 2013.

El saldo del epígrafe 'Periodificaciones a corto plazo' incluye los trabajos facturados y no ejecutados a final del ejercicio.

PRESTAMOS DE LA SOCIEDAD

Para el año 2012

PRESTAMO	ENTIDAD	IMPORTE CONCEDIDO	DEUDA 31/12/2012	VENCIMIENTO
Compra nave	Caixa Galicia	630.000,00	346.500,00	20/06/2018
Reforma y adecuación	Caixa Galicia	430.000,00	274.380,88	01/07/2018
	<b>Totales</b>	<b>1.060.000,00</b>	<b>620.880,88</b>	

Para el año 2013

PRESTAMO	ENTIDAD	IMPORTE CONCEDIDO	DEUDA 31/12/2013	VENCIMIENTO
Compra nave	Caixa Galicia	630.000,00	283.500,00	20/06/2018
Reforma y adecuación	Caixa Galicia	430.000,00	225.238,00	01/07/2018
Prestamo compra EXIS	Bankinter	1.600.000,00	1.381.948,72	21/02/2018
<b>Totales</b>		<b>2.660.000,00</b>	<b>1.890.686,72</b>	

**Otros créditos a c/p**

ENTIDAD	DISPUUESTO	DISPONIBLE	LIMITE
Banco Popular	3.162,04	9.837,96	13.000,00
Banco Sabadell	1.143,01	28.856,99	30.000,00
<b>Totales</b>	<b>4.305,05</b>	<b>38.694,95</b>	

Estas partidas se corresponden con contratos de tarjetas de crédito.

**Pasivos Financieros clasificados por vencimiento**

	Vencimiento en años						TOTAL
	1	2	3	4	5	Más de 5	
Deudas	2.238.335,18	1.375.152,48	420.516,87	420.516,87	285.334,24	119.498,21	4.859.353,85
Deudas con entidades de crédito	409.478,92	405.173,87	405.173,87	405.173,87	269.991,24	0,00	1.894.991,77
Otros pasivos financieros	1.828.856,26	969.978,61	15.343,00	15.343,00	15.343,00	119.498,21	2.964.362,08
Deudas con emp.grupo y asociadas	350.425,73						350.425,73
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	3.388.758,34						3.388.758,34
Proveedores	1.495.942,12						1.495.942,12
Proveedores, empresas del grupo y asociadas	164.300,05						164.300,05
Acreedores varios	1.606.645,57						1.606.645,57
Personal	121.870,60						121.870,60
Periodificaciones a c/P	787.304,73						787.304,73
<b>TOTAL</b>	<b>6.764.823,98</b>	<b>1.375.152,48</b>	<b>420.516,87</b>	<b>420.516,87</b>	<b>285.334,24</b>	<b>119.498,21</b>	<b>9.385.842,65</b>

**Valor razonable**

En los activos y pasivos financieros cuya valoración se ha realizado por su valor razonable, este se ha determinado tomando como referencia los precios cotizados obtenidos de mercados activos.

Para el resto de instrumentos en los que no se utiliza el valor razonable, no se considera necesario informar de dicho valor bien por no existir una estimación fiable, bien porque el valor en libros constituye una aproximación aceptable al valor razonable.

**Participaciones en empresas del grupo, multigrupo y asociadas**

a) Participaciones en empresas del Grupo

Nombre y domicilio	Actividad	Fracción de capital	
		Directo %	Indirecto %
<b>2012</b>			
Drintel, S.L.U. C/ Raimundo Fernández Villaverde (Madrid)	Consultoría Informática	100,00	
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A - Rua de Ceula 118 2º Andar (Porto)	Consultoría Informática	100,00	
<b>2013</b>			
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A - Rua de Ceula 118 2º Andar (Porto)	Consultoría Informática	100,00	
EXIS Inv. En consult.inform. Y tecnología, S.A. - c/Jesus Goldero 6 (Madrid)	Consultoría Informática	95,38	
Senda Sistemas de Información - c/Jesus Goldero 6 (Madrid)	Consultoría Informática		95,38

Ninguna de las empresas del Grupo en las que la Sociedad tiene participación, cotiza en Bolsa.

Los importes del capital, reservas, resultado del ejercicio y otra información de interés, según aparecen en las cuentas anuales individuales de las empresas, son como sigue:

Sociedad	Patrimonio Neto					Valor contable en la matriz	Dividendos recibidos
	Capital	Reservas	Otras partidas	Resultado explotación	Resultado ejercicio		
<b>2012</b>							
Drintel, S.L.U. C/ Raimundo Fernández Villaverde (Madrid)	6.010,12	123.787,82		(4.752,92)	(2.192,59)	127.605,35	0,00
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A	5.000,00	0,00	(3.288,84)	(47.473,59)	(50.403,98)	0,00	0,00
<b>2013</b>							
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A	5.000,00	0,00	(53.692,82)	8.427,81	7.774,65	0,00	0,00
EXIS Inv. En consult.inform. Y tecnología, S.A. - c/Jesus Goldero 6 (Madrid)	2.181.651,00	1.125.175,17	(1.784.652,16)	259.241,19	61.263,95	3.002.354,26	0,00
Senda Sistemas de Información - c/Jesus Goldero 6 (Madrid)	300.000,00	573.574,65	(37.909,06)	247.557,15	708,76	835.665,59	0,00

No existen sociedades en las que teniendo menos del 20% se concluya que existe influencia significativa y que teniendo más del 20% se pueda concluir que no existe influencia significativa.

El principal hecho acontecido durante el 2013 ha sido la adquisición por parte de Altia, del 95,38% del capital social de Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A. y sus filiales, Senda Sistemas de Información S.A. y Elite Sistemas de Control S.L. El precio de la transacción ascendió a 3 millones de euros, más los gastos inherentes a la operación. El 60%, es decir 1.799.914,40 € se pagaron a la firma de la correspondiente escritura pública. El 20%, es decir 599.971,47 €, se pagará el 22 de marzo del 2014 y el restante 20%, 599.971,47 € se pagará el 22 de marzo del 2015.

La participación en la empresa Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S. A. se ha valorado en 2013 mediante el método de descuento de flujos aplicado sobre las proyecciones incluidas en el Plan de Negocio elaborado por la Sociedad para su filial Exis para los próximos ejercicios 2014 y 2015. En dicho Plan de Negocio, la Sociedad proyecta una mejora de las principales magnitudes de la cuenta de resultados de su filial (ingresos, EBITDA, Beneficio Neto) que generarán un incremento de los flujos de caja de la Sociedad en los próximos dos ejercicios. Esos flujos de caja descontados al Coste Medio Ponderado de Capital (WACC), dan como resultado un Enterprise Value (EV) de 7,6 Mn.€, y un Equity Value (EQ Value) de 3,9 Mn.€ una vez descontada la deuda y sumada la tesorería de la Sociedad. Según este método de valoración, no procede hacer deterioro alguno de la participación ya que el valor obtenido mediante este método de valoración es superior al precio de adquisición que figura en el Activo de la Sociedad.

Fusión por absorción de Altia Consultores S.A. y Desarrollos e Implantaciones de Nuevas Funciones Lógicas S.L.U. Con fecha 1 de octubre de 2013, Altia se fusionó por absorción con su participada (100% del capital social). Los objetivos de la operación fueron, por un lado, prescindir de una sociedad que se había quedado sin actividad productiva y para la que no estaba prevista su reactivación, y por otro, suprimir una serie de gastos recurrentes ligados a las obligaciones contables, fiscales y de auditoría de la sociedad absorbida. La operación se ha realizado dentro del ámbito de aplicación del régimen especial de fusiones, escisiones, aportaciones de activos y canjes de valores, regulado en el Real Decreto Legislativo 4/2004.

Fusión por absorción de Senda Sistemas de Información S.A. y Elite Sistemas de Control S.L. El 18 de diciembre de 2013, Senda se fusionó por absorción con su participada (100% del capital social). La fusión se enmarca dentro de las medidas adoptadas por Altia para racionalizar y simplificar la estructura del Grupo tras la adquisición de Exis y filiales. La operación se ha realizado dentro del ámbito de aplicación del régimen especial de fusiones, escisiones, aportaciones de activos y canjes de valores, regulado en el Real Decreto Legislativo 4/2004

**Otra información**

- a) La Sociedad no tiene compromisos firmes de compra significativos de activos financieros ni de venta.
- b) La Sociedad no afronta litigios ni embargos que afecten de forma significativa a los activos financieros.
- c) La Sociedad dispone de una línea de descuento por importe máximo de 1.000.000 de Euros, con el Banco Pastor.

**Información sobre la naturaleza y el nivel de riesgo procedente de instrumentos financieros**

Las actividades de la Sociedad están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado (incluyendo riesgo de tipo de cambio, riesgo del tipo de interés y riesgo de precios), riesgo de crédito y riesgo de liquidez.

La gestión del riesgo está controlada por la Dirección Financiera de la Sociedad que identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros con arreglo a las políticas aprobadas por el Órgano de Administración. Este proporciona políticas para la gestión del riesgo global, así como para las áreas concretas. A continuación se indican los principales riesgos financieros que impactan a la Sociedad:

a) Riesgo de mercado

(i) Riesgo de tipo de cambio

La sociedad no está expuesta a este tipo de riesgo, porque tal y como se indica en la nota 13 la cifra de importaciones es irrelevante.

(ii) Riesgo de precio

La Sociedad no está expuesta al riesgo de precio afecto a los precios de mercado internacional

(iii) Riesgo de tipo de interés de los flujos de efectivo y del valor razonable.

La empresa no tiene concentraciones significativas de riesgo de crédito, ya que se limitan a deudas contraídas con Entidades de crédito. El tipo de interés se fija en función del valor de mercado.

No se utilizan instrumentos financieros para cubrir los riesgos por cuanto no se prevé que las variaciones pueden tener un impacto significativo en la cuenta de resultados de la empresa.

b) Riesgo de crédito

Durante los ejercicios para los que se presenta información no se excedieron los límites de crédito, y la dirección no espera que se produzcan pérdidas por incumplimiento de ninguna de las contrapartes indicadas.

Adicionalmente hay que indicar que no existe una concentración significativa del riesgo de crédito con terceros.

c) Riesgo de liquidez

Con el fin de asegurar la liquidez y poder atender todos los compromisos de pago que se derivan de su actividad, la Sociedad dispone de la tesorería que muestra el balance, así como de las líneas crediticias y de financiación que se detallan en la Nota 9.

9.3 Fondos propios

El Capital Social a 31 de diciembre de 2013 es de 137.563,70 euros, compuesto por 6.878.185,00 acciones, totalmente suscritas y desembolsadas, representadas por anotaciones en cuenta, con un valor nominal de 0,02 euros por acción.

En 2010 la Sociedad se incorporó al Mercado Alternativo Bursátil para lo que amplió el Capital en 938.185 acciones. El precio de emisión de estas acciones ascendió a 2.551.863,20 euros (18.763,70 euros corresponden al Capital Social y 2.533.099,50 euros a la Prima de Emisión).

La Sociedad tiene las siguientes reservas:

	2012	2013
<b>Legal y estatutarias:</b>	<b>27.512,74</b>	<b>27.512,74</b>
Reserva legal	27.512,74	27.512,74
<b>Otras reservas:</b>	<b>9.441.566,06</b>	<b>11.249.671,84</b>
Reservas voluntarias	9.439.382,32	11.247.488,10
Reserva Especial Ley 80.4	2.183,74	2.183,74
	<b>9.469.078,80</b>	<b>11.277.184,58</b>

La disponibilidad de estas reservas es la siguiente:

- a) Reserva legal: la reserva legal ha sido dotada de conformidad con el artículo 214 de la ley de Sociedades Anónimas (actual artículo 274 de la ley de Sociedades de Capital), que establece que la Sociedad debe dotar un 10% del beneficio para reserva legal hasta que esta alcance el 20% del capital social.

Esta reserva no puede ser distribuida ni usada para compensar pérdidas. Si fuese necesario su uso por no existir otras reservas disponibles suficientes, deben ser repuestas con beneficios futuros.

- b) Reservas voluntarias: no existe ninguna restricción para la disposición de esta reserva.

- c) Reserva Especial Ley 80.4: se incrementa a consecuencia de la reducción de capital por restitución de aportaciones, por un importe igual al percibido por los socios en concepto de restitución de la aportación social.

Esta reserva será indisponible hasta que transcurran 5 años a contar desde la publicación de la reducción en el Registro Mercantil, salvo que antes del vencimiento de dicho plazo, hubieran sido satisfechas todas las deudas sociales contraídas con anterioridad a la fecha en que la reducción fuese oponible a terceros

- d) Reserva Especial Art. 148.c Ley de Sociedades de capital: reserva indisponible equivalente al importe de las acciones propias adquiridas por la Sociedad. Esta reserva deberá mantenerse en tanto las acciones propias no sean enajenadas.



La Sociedad, en virtud del contrato de proveedor de liquidez asociado a la cotización en el Mercado Alternativo Bursátil en el segmento de Empresas en Expansión ha adquirido durante el 2013, 62.460 acciones propias (0,91% del capital social) a un precio medio de 3,41 Euros por acción, con un importe total de 213.316,06 Euros (gastos de gestión incluidos) y ha vendido 92.962 acciones (1,35% del capital social) propias a un precio medio de 3,55 Euros por acción, con un importe total de 329.687,94 Euros (minorados los gastos de gestión). En ambos casos (adquisición y venta) la contrapartida ha sido dineraria. El saldo inicial a 1 de enero de 2013 era de 45.889 acciones propias (0,67% del capital social). El número total de acciones propias a cierre del ejercicio es de 15.387 acciones, que representan un 0,22% del capital social.

A cierre del ejercicio 2013 las sociedades que ALTIA tiene conocimiento de que poseen un porcentaje de participación superior al 10% en la Sociedad son:

Sociedad	Nº Acciones	% Participación
Boxleo Tic, S.L.	5.982.805,00	87,17%

Durante este ejercicio la Sociedad no ha recibido ni subvenciones ni legados de sus socios.

## 10. EXISTENCIAS

La composición de las existencias a 31 de diciembre de 2012 y de 2013 es la siguiente:

Elemento	A 31/12/2012	A 31/12/2013
Existencias comerciales	421.685,48	632.358,91
<b>Total</b>	<b>421.685,48</b>	<b>632.358,91</b>

La Sociedad firmó en 2012 un contrato de financiación con una entidad financiera para la adquisición de unas licencias de software por un importe total de 950.387,41 € más impuestos indirectos, destinadas a la venta. Durante 2012, la Sociedad pagó 445.387,41 Euros y durante 2013 el resto, 505.000 Euros. Dado que el contrato con el cliente es un contrato de facturación anual a cuatro años, se ha periodificado como existencias la parte de la compra de licencias no facturada al cliente a cierre del ejercicio.

No se han producido circunstancias que hayan motivado una corrección valorativa por deterioro de las existencias en el ejercicio.

No existe financiación ajena, específica o genérica, directamente atribuible a la adquisición de las existencias, que permita la capitalización de gastos financieros.

No existen compromisos firmes de compra y venta, ni contratos de futuros, ni opciones relativas a las existencias.

No existen limitaciones a la disponibilidad de las existencias por garantías, pignoraciones, fianzas u otras razones análogas.



No existe ninguna otra circunstancia de carácter sustantivo que afecte a la titularidad, disponibilidad, o valoración de las existencias, que deba destacarse en la memoria.

## 11. MONEDA EXTRANJERA

Al cierre del ejercicio la sociedad tiene abierta una cuenta en dólares en NovaGaliciaBanco, cuyo saldo expresado en euros es el siguiente:

Nº Cta	Elemento	Moneda	Importe	
			A 31/12/12	A 31/12/13
572000021	CAIXAGALICIA EN DOLARES	DÓLAR	2.727,48	2.608,90
	<b>Total</b>		<b>2.727,48</b>	<b>2.608,90</b>

Se han reconocido en el resultado del ejercicio diferencias de cambio por instrumentos financieros.

Instrumento financiero	Moneda	Diferencia de cambio	
		A 31/12/012	A 31/12/013
CAIXAGALICIA EN DOLARES	DOLARES	(18,65)	(118,58)
<b>Total por transacciones liquidadas en el ejercicio</b>		<b>(18,65)</b>	<b>(118,58)</b>

## 12. SITUACION FISCAL

La conciliación entre el importe neto de ingresos y gastos del ejercicio y la base imponible del impuesto sobre sociedades es la siguiente:

Saldo de ingresos y gastos del ejercicio	Cuenta de pérdidas y ganancias		Ingresos y gastos directamente imputados al patrimonio neto	
	Aumentos	Disminuciones	Aumentos	Disminuciones
		2.921.444,83		
Impuesto de Sociedades	879.694,78			
Diferencias permanentes	74.485,21			
Diferencias temporarias				
- con origen en el ejercicio	265.482,17			
- con origen en ejercicios anteriores				
Compensación bases imponibles negativas ejercicios anteriores				
<b>Base imponible (resultado fiscal)</b>	<b>4.141.106,99</b>			

La conciliación entre el gasto por impuesto sobre beneficios y el resultado de multiplicar el tipo de gravamen aplicable al total de ingresos y gastos reconocidos, es la siguiente:

Total ingresos en cuenta de pérdidas y ganancias	35.430.241,39
Total gastos en cuenta de pérdidas y ganancias	31.629.101,78
Total ingresos directamente imputados a patrimonio neto	
Total gastos directamente imputados a patrimonio neto	
<b>Saldo de ingresos y gastos del ejercicio</b>	<b>3.801.139,61</b>
Tipo de gravamen	30%
<b>Resultado</b>	<b>1.140.341,88</b>
<b>Impuesto de Sociedades</b>	<b>879.694,78</b>
<b>Diferencia</b>	<b>260.647,10</b>
Diferencias permanentes	22.345,57
Diferencias temporarias	
- con origen en el ejercicio	79.644,65
- con origen en ejercicios anteriores	
Compensación bases imponibles negativas ejercicios anteriores	
<b>Diferencia final</b>	<b>362.637,33</b>
Deducción por formación Profesional	1.075,38
Donaciones	495,73
Deducción I+D	337.435,82
Deducción IT	23.630,40
<b>Diferencia</b>	<b>(0,00)</b>

De acuerdo con el principio de prudencia, sólo se reconocerán activos por impuesto diferido correspondientes a diferencias temporarias deducibles, bases imponibles negativas y deducciones y otras ventajas fiscales no utilizadas, en la medida en que resulte probable que la Sociedad disponga de ganancias fiscales futuras que permitan la aplicación de estos activos.

Dado que la Sociedad está en Régimen de Consolidación Fiscal en el Impuesto sobre Sociedades, es la Sociedad dominante, Boxleo Tic, S.L., el Sujeto Pasivo de este Impuesto.

El detalle de las diferencias permanentes existentes en el ejercicio es el siguiente:

Diferencias permanentes	Importe	Naturaleza
Gastos extraordinarios no deducibles	1.802,74	Diferencia permanente positiva
Donaciones	1.416,36	Diferencia permanente positiva
Deterioro acciones	72.240,20	Diferencia permanente positiva
Gastos acciones propias	-974,09	Diferencia permanente negativa
<b>TOTAL</b>	<b>74.485,21</b>	

El tipo impositivo que soporta la Sociedad es del 30%. En el cálculo del impuesto de este año hay que tener en cuenta varias circunstancias relevantes:

- La compañía amortizó en 2009 de forma acelerada unos activos (principalmente la nueva oficina ubicada en Santiago de Compostela) aplicándose una libertad fiscal de amortización por puesta en marcha de nuevos activos, vinculada al cumplimiento de los requisitos establecidos en materia de mantenimiento del empleo por la LIS (Disp. Adic. 11ª introducida por la Ley 4/2008), que provocó un diferimiento del impuesto de 444.020,95 Euros. En el 2013 rewerten

14.975,25 euros que la Sociedad deberá abonar a la Sociedad Cabecera de Grupo Boxleo Tic, S.L., sujeto pasivo del Impuesto.

- La compañía amortizó en 2010 de forma acelerada unos activos (principalmente equipos informáticos) aplicándose una libertad fiscal de amortización por puesta en marcha de nuevos activos, vinculada al cumplimiento de los requisitos establecidos en materia de mantenimiento del empleo por la LIS (Disp. Adic. 11ª introducida por la Ley 4/2008), que provoca un diferimiento del impuesto que revertirá en los próximos ejercicios. El importe del impuesto diferido asciende a 34.679,15 Euros. En el 2013 revierten 6.686,55 Euros que la Sociedad deberá abonar a la Sociedad Cabecera de Grupo Boxleo Tic, S.L., sujeto pasivo del Impuesto.
- En 2011 la compañía amortiza de forma acelerada unos activos (principalmente equipos informáticos) aplicándose una libertad fiscal de amortización por puesta en marcha de nuevos activos por la LIS (Disp. Adic. 11ª introducida por el RDL 13/2010), que provoca un diferimiento del impuesto que revertirá en los próximos ejercicios. El importe del impuesto diferido asciende a 31.446,58 Euros. En el 2013 revierten 7.321,50 euros que la Sociedad deberá abonar a la Sociedad Cabecera de Grupo Boxleo Tic, S.L., sujeto pasivo del Impuesto.
- En 2012 la compañía amortiza de forma acelerada unos activos (principalmente equipos informáticos) aplicándose una libertad fiscal de amortización por puesta en marcha de nuevos activos por la LIS (RD LEY 12/2012), que provoca un diferimiento del impuesto que revertirá en los próximos ejercicios. El importe del impuesto diferido asciende a 4.990,71 Euros. En 2013 revierten 1.157,09 euros que la Sociedad deberá abonar a la Sociedad Cabecera de Grupo Boxleo Tic, S.L., sujeto pasivo del Impuesto.
- La Compañía aplicó una Deducción por realización de actividades de Investigación y Desarrollo durante el ejercicio de 2013. La base ascendió a 857.038,38 euros: gastos soportados durante el ejercicio por importe de 1.049.431,23 Euros minorados en el 65% de las subvenciones recibidas para el fomento de dichas actividades (192.392,85 euros), y la deducción a 337.435,82 Euros, resultante de aplicar sobre la base de la deducción, un 25% hasta la media de los dos últimos ejercicios (132.472,38 Euros) y un 42% sobre el exceso de la media. La deducción se corresponde con 3 proyectos:
  - Proyecto Diproa: En colaboración con el Inibic (Instituto de Investigación Biomédica de La Coruña, dependiente del CHUAC), la consultora SolidQ y el laboratorio Amlabs, Altia aborda un proyecto de investigación, cuyo objetivo es la construcción de herramientas que den soporte a actividades de investigación y de diagnóstico de pacientes con enfermedades reumáticas, en tiempo reducido, combinando información proteómica, clínica y de imagen.
  - Proyecto Atenea: En colaboración con Gradiant (Fundación Centro Tecnológico de Telecomunicaciones de Galicia) y las empresas Ednon S.L. y Academia Postal 3 Vigo S.L., Altia aborda un proyecto de investigación cuyo objetivo es el desarrollo de una arquitectura cloud capaz de ofrecer una solución para que las instituciones educativas tengan a su disposición nuevas estructuras de gestión del alumnado capaces de integrar en una solución única, funcionalidades y datos hasta ahora fragmentados y puedan liderar el cambio hacia nuevos modelos de aprendizaje personalizado.
  - Proyecto Record: En colaboración con Gradiant (Fundación Centro Tecnológico de Telecomunicaciones de Galicia) y las empresas Discalis Soluciones S.L. y TRC Informática S.L., Altia aborda un proyecto de investigación cuyo objetivo es el diseño de sistemas inteligentes de backup continuo y sistemas de deduplicación y cifrado interoperables que permitan desarrollar sistemas de backup en la nube con almacenamiento distribuido y que sustituyan a los sistemas tradicionales.
- La Compañía aplica en 2013 una deducción de IT. La base asciende a 196.919,98 y la deducción a 23.630,40 euros resultante de aplicar el 12% sobre la base de la deducción.

Del total de la cuota líquida consolidada del Grupo, a la Compañía se le imputa en 2013 la cifra de 879.694,78 euros puesto que el impuesto es efectivamente abonado por Boxleo Tic, S.L. De este importe hay que descontar las retenciones e ingresos a cuenta de cuentas corrientes (4.111,96€), y los pagos a cuenta del IS ya pagados a la Sociedad Cabecera de grupo a lo largo del ejercicio 2013 por importe de 555.297,48 euros. La Compañía contabiliza la cuota que va a pagar a la Sociedad Matriz, Boxleo Tic, S.L. en Régimen Consolidado (320.285,34 euros) como una Deuda sin coste.

En el pasivo del balance de la sociedad, figuran deudas con Administraciones Públicas que se corresponden íntegramente con las liquidaciones de los impuestos habituales de la sociedad correspondientes al mes de diciembre.

En 2013

Desglose de la deuda con administraciones públicas	Importe	Naturaleza
Hacienda pública acreedora por IVA	632.602,33	liquidacion mensual
Hacienda pública acreedora por Retenciones IRPF	326.270,59	liquidacion mensual
Organismos de la Seguridad Social acreedores	313.231,48	liquidacion mensual
Hacienda pública acreedora por Iva ( UTES)	46,62	liquidacion trimestral
	<u>1.272.151,02</u>	

En 2013

Desglose de los Créditos con administraciones públicas	Importe	Naturaleza
Hacienda pública deudora por subvenciones	697.514,05	subvenciones pendientes de cobro
Hacienda pública deudora por Iva ( UTES)	429.769,13	liquidación iva
Hacienda pública deudora por IVA	104.007,66	liquidación Iva diputación foral
	<u>1.231.290,84</u>	

En 2012

Desglose de la deuda con administraciones públicas	Importe	Naturaleza
Hacienda pública acreedora por IVA	529.932,23	liquidacion mensual
Hacienda pública acreedora por Retenciones IRPF	263.871,96	liquidacion mensual
Organismos de la Seguridad Social acreedores	290.524,90	liquidacion mensual
Hacienda pública acreedora por Iva ( UTES)	613,31	liquidacion trimestral
	<u>1.084.942,40</u>	

En 2012

Desglose de los Créditos con administraciones públicas	Importe	Naturaleza
Hacienda pública deudora por subvenciones	0,00	subvenciones pendientes de cobro
Hacienda pública deudora por Iva ( UTES)	671.835,40	liquidación iva
	<u>671.835,40</u>	

Fusión por absorción de Altia Consultores, S.A. y Desarrollos e Implantaciones de Nuevas Funciones Lógicas, S.L. unipersonal.

Con fecha 1 de octubre de 2013, ante el notario de Arteixo Federico J. Cantero Núñez y con el nº 1.433 de protocolo, Altia Consultores, S.A. se fusionó por absorción con su íntegramente participada Desarrollos e Implantaciones de Nuevas Funciones Lógicas, S.L. unipersonal (en adelante Drintel). El 14 de octubre de 2013 la escritura de fusión quedó inscrita en el Registro Mercantil de La Coruña.

La fusión se llevó a cabo de manera simplificada en aplicación de los artículos 49 y 51 de la Ley 3/2009 sobre modificaciones estructurales de las sociedades mercantiles al estar íntegramente participada la absorbida por la absorbente y tuvo efectos contables a partir del 1 de junio de 2013.

Los objetivos de la operación fueron:

1. Prescindir, de manera ordenada y con una figura prevista en las leyes y que es habitual en la práctica de los grupos de sociedades, de una sociedad que se había quedado sin actividad productiva y para la que no estaba prevista su reactivación.
2. Evitar una serie de gastos recurrentes y la dedicación de recursos de la matriz para el simple mantenimiento de una sociedad sin actividad productiva. Los gastos ineludibles en que se debe incurrir para cumplimiento de las obligaciones contables, fiscales y de auditoría de la sociedad no estaban justificados desde un punto de vista económico y de gestión de la actividad del conjunto de las dos sociedades.
3. Como resumen de los dos objetivos anteriores, se ha pretendido ejecutar una decisión racional y lógica dentro de la gestión del grupo a la vista de la situación presente y de la previsible evolución de la actividad de la absorbida.

La operación se encontraba dentro del ámbito de aplicación del régimen especial de fusiones, escisiones, aportaciones de activos y canjes de valores, regulado en los artículos 83 y siguientes del Real Decreto Legislativo 4/2004 por el que se aprueba el texto refundido de la Ley del Impuesto sobre Sociedades (en adelante LIS). En el proyecto común de fusión y en la escritura de fusión se interesó expresamente la aplicación del régimen especial antes citado para lo cual, en aplicación de lo dispuesto en los artículos 42 y siguientes del Reglamento de la Ley del Impuesto sobre Sociedades, dentro del plazo establecido y por parte de la sociedad absorbente, se comunicó la opción a la Administración Tributaria.

Al haberse optado por la aplicación del régimen especial de fusiones, escisiones, aportaciones de activos y canjes de valores, según lo dispuesto en el artículo 93 de la LIS Altia Consultores, S.A. incluye en la memoria la siguiente información:

- a) Ejercicio en el que la entidad transmitente adquirió los bienes transmitidos que sean susceptibles de amortización.

Con motivo de la fusión Drintel, S.L.U no ha transmitido a Altia Consultores, S.A. ningún bien susceptible de amortización.

- b) Último balance cerrado por la entidad transmitente.

A continuación se reproduce el balance de Situación de Desarrollos cerrado a 1 de junio de 2013, fecha de efectos contables de la fusión.

A) ACTIVO NO CORRIENTE	0,00
<b>B) ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>127.381,27</b>
III. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar.	94,12
IV. Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo.	55.089,35
V. Inversiones financieras a corto plazo.	0,00
VII. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes.	72.197,80
<b>TOTAL ACTIVO (A + B)</b>	<b>127.381,27</b>
<b>A) PATRIMONIO NETO</b>	<b>127.032,36</b>
<b>A-1) Fondos propios.</b>	<b>127.032,36</b>
I. Capital	6.010,12
III. Reservas.	123.787,82
V. Resultados de ejercicios anteriores.	-2.192,59
VII. Resultado del ejercicio.	-572,99
<b>B) PASIVO NO CORRIENTE</b>	
<b>C) PASIVO CORRIENTE</b>	<b>348,91</b>
V. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar.	790,00
VI. Periodificaciones a corto plazo.	-441,09
<b>TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO (A + B + C)</b>	<b>127.381,27</b>

- c) Relación de bienes adquiridos que se hayan incorporado a los libros de contabilidad por un valor diferente a aquél por el que figuraban en los de la entidad transmitente con anterioridad a la realización de la operación, expresando ambos valores así como los fondos de amortización y correcciones valorativas por deterioro constituidas en los libros de contabilidad de las dos entidades.

Altia Consultores, S.A. no ha adquirido ningún bien que se haya incorporado a sus libros de contabilidad por un valor diferente a aquél por el que figuraba en los de Drintel, S.L.U. con anterioridad a la realización de la fusión.

- d) Relación de beneficios fiscales disfrutados por la entidad transmitente, respecto de los que la entidad deba asumir el cumplimiento de determinados requisitos de acuerdo con lo establecido en los apartados 1 y 2 del artículo 90 de esta Ley.

Drintel, S.L.U. no disfrutaba de ningún beneficio fiscal por lo que Altia Consultores, S.A. no debe asumir el cumplimiento de ningún requisito a ese respecto como consecuencia de la subrogación de derechos y obligaciones tributarias a que se refiere el artículo 90 de la LIS.

Al tratarse la operación de una fusión impropia (la sociedad absorbente poseía el 100% de las participaciones de la sociedad absorbida) y realizarse una simple sustitución contable de la participación en la filial por los activos y pasivos de esta última, no se ha producido una entrega y recepción de valores, por lo que no es aplicable la mención que tienen que hacer los socios personas jurídicas según lo dispuesto en el punto 2 del artículo 93 de la LIS.

Según establece la legislación vigente, los impuestos no pueden considerarse definitivamente liquidados hasta que las declaraciones hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales o haya transcurrido el periodo de prescripción de cuatro años.

A 31 de diciembre de 2013, la Sociedad tenía abiertos a inspección todos los impuestos correspondientes a los ejercicios no prescritos.

La Sociedad considera que ha practicado adecuadamente las liquidaciones de todos los impuestos y no espera que, en el caso de una eventual inspección por parte de las autoridades tributarias, puedan ponerse de manifiesto pasivos adicionales de esta naturaleza que afecten a estas cuentas anuales en su conjunto.

### 13. INGRESOS Y GASTOS

El desglose del Importe Neto de la Cifra de Negocios es:

Descripción	Saldo a 31/12/2012	Saldo a 31/12/2013
Ventas	1.157.698,52	1.266.668,67
Ventas utes	0,00	0,00
Prestaciones servicios	23.581.142,31	26.739.818,48
Prestaciones servicios utes	3.610.212,56	6.854.305,60
<b>Total Cifra de Negocios</b>	<b>28.349.053,39</b>	<b>34.860.792,75</b>

El detalle del consumo de mercaderías durante este ejercicio y el anterior es el siguiente:

Nº Cta	Descripción	Saldo a 31/12/2012	Saldo a 31/12/2013
600	Compras de mercaderías	(2.093.356,42)	(2.298.760,24)
600	Compras de mercaderías UTES	0,00	0,00
610	Variación de existencias de mercaderías	56.348,07	210.673,43
	<b>Consumo de mercaderías</b>	<b>(2.037.008,35)</b>	<b>(2.088.086,81)</b>

El detalle del origen de las compras efectuadas durante este ejercicio y el anterior es el siguiente:

Descripción	Saldo a 31/12/2012	Saldo a 31/12/2013
Compras nacionales	(1.701.130,50)	(1.406.083,13)
Adquisiciones intracomunitarias	(392.225,92)	(890.877,11)
Importaciones	0,00	(1.800,00)
<b>Total compras</b>	<b>(2.093.356,42)</b>	<b>(2.298.760,24)</b>

El importe de la cuenta 607 "trabajos realizados por otras empresas en el ejercicio 2013 asciende a (10.617.464,36) euros frente a (5.679.822,30) euros del ejercicio 2012.

Descripción	Saldo a 31/12/2012	Saldo a 31/12/2013
Trabajos realizados otras empresas	(3.703.151,79)	(6.493.695,30)
Trabajos realizados otras empresas UTES	(1.976.670,51)	(4.123.769,06)
<b>Total trabajos realizados otras empresas</b>	<b>(5.679.822,30)</b>	<b>(10.617.464,36)</b>



La sociedad ha realizado en el ejercicio trabajos para su activo valorados en 212.671,88 euros. (Ver nota 7 de esta Memoria).

El desglose de Ingresos accesorios y otros de gestión corriente es:

Descripción	Saldo a	Saldo a
	31/12/2012	31/12/2013
Ingresos accesorios a la explotación	202.073,14	120.239,38
ingresos accesorios a la explotación UTES	2,64	26.526,21
Resultados operaciones en comun		4.739,18
subvenciones explotación incorporadas a rdos ejercicio	147.194,66	5.691,58
<b>Total ingresos accesorios</b>	<b>349.267,80</b>	<b>157.196,35</b>

El desglose de otros Gastos de Explotación:

Descripción	Saldo a	Saldo a
	31/12/2012	31/12/2013
Servicios exteriores	(2.283.494,50)	(2.385.656,30)
Servicios exteriores Utes	(8.716,96)	(23.396,52)
Otros tributos	(30.390,20)	(41.007,33)
Otros tributos Utes	(198,63)	(132,42)
Otros gastos de gestión	(275.913,14)	(313.716,56)
Dotación a la prov. por operaciones comerciales	(23.600,00)	23.325,63
<b>Otros gastos de explotación</b>	<b>(2.622.313,43)</b>	<b>(2.740.583,50)</b>

El desglose de los gastos de personal contabilizados durante este ejercicio y el anterior es el siguiente:

Descripción	Saldo a	Saldo a
	31/12/2012	31/12/2013
Sueldos y salarios	(10.574.997,92)	(11.502.326,33)
Indemnizaciones	(104.180,86)	(137.126,88)
Seguridad Social a cargo de la empresa	(3.061.200,39)	(3.347.165,88)
Otros gastos sociales	(166.424,75)	(154.279,02)
<b>Gastos de personal</b>	<b>(13.906.803,92)</b>	<b>(15.140.898,11)</b>

El detalle de otros resultados contabilizados en este ejercicio y el anterior es como sigue:

Descripción	Saldo a	Saldo a
	31/12/2012	31/12/2013
Donaciones	(216,36)	(1.416,36)
Gastos extraordinarios	(143.087,83)	(17.527,59)
Ingresos extraordinarios	18.859,80	18.312,64
<b>Otros resultados</b>	<b>(124.444,39)</b>	<b>(631,31)</b>

Los gastos extraordinarios corresponden principalmente a la Dotación de una provisión de responsabilidades derivada del Recurso de suplicación 3716/2012 del Juzgado de lo Social Nº1 de Santiago de Compostela, según se explica en la Nota 14.

El detalle de los ingresos y gastos financieros de la cuenta de pérdidas y ganancias adjunta, al 31 de diciembre de 2012 y 2013 es el siguiente:



	Euros	
	Año 2012	Año 2013
Otros ingresos financieros	28.511,62	32.513,81
<b>Total ingresos financieros</b>	<b>28.511,62</b>	<b>32.513,81</b>
Glbs financieros Utes	-3,75	-971,4
Gastos financieros leasing	-377,86	0,00
Gastos financieros prestamos	-28.701,84	-19.465,86
Gastos financieros avales	-9.259,22	-12.026,10
Otros gastos financieros	-3.137,82	-50.668,13
<b>Total Gastos financieros</b>	<b>-41.480,49</b>	<b>-83.131,49</b>

#### 14. PROVISIONES Y CONTINGENCIAS

En el ejercicio 2011 se provisionaron 26.738,88 € derivados de la sentencia 00402/2011 del Juzgado de lo Social Nº3 de Santiago de Compostela. En 2013 Tribunal Superior de Justicia de Galicia confirmó la sentencia dictada por el Juzgado de lo Social por que se procedió a aplicar esta provisión.

Durante el 2012 se provisionaron 140.327,72 € derivados de la sentencia dictada en el Recurso de Suplicación 3716/2012, por el Tribunal Superior de Justicia de Galicia. En el año 2013, el Tribunal Supremo, desestimó el recurso de casación interpuesto por la sociedad, por lo que se aplicó la provisión.

Nº Cla	Elemento	Saldo a		Adiciones por			Saldo a
		31/12/2011	Dotaciones	descuento	Aplicaciones	Otros ajustes	
142	Provisión para otras responsabilidades	94.399,54	140.327,72		(11.096,70)		223.630,56
	<b>Total provisiones no corrientes</b>	<b>94.399,54</b>	<b>140.327,72</b>	<b>0,00</b>	<b>(11.096,70)</b>	<b>0,00</b>	<b>223.630,56</b>

Nº Cla	Elemento	Saldo a		Adiciones por			Saldo a
		31/12/2012	Dotaciones	descuento	Aplicaciones	Otros ajustes	
142	Provisión para otras responsabilidades	223.630,56			(167.066,60)		56.563,96
	<b>Total provisiones no corrientes</b>	<b>223.630,56</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>(167.066,60)</b>	<b>0,00</b>	<b>56.563,96</b>

La Sociedad no tiene pasivos contingentes de los cuales puedan surgir pasivos por importe significativo distintos a aquellos ya provisionados.

## 15. INFORMACION SOBRE MEDIO AMBIENTE

Dada la actividad a la que se dedica la Sociedad, descrita en la Nota 1 de la presente Memoria, la misma no tiene responsabilidades, gastos, activos ni provisiones de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera, los resultados y los flujos de efectivo.

Por lo que respecta a las posibles contingencias que en dicha materia pudieran producirse, los Administradores consideran que éstas se encuentran suficientemente cubiertas con las pólizas de seguro de responsabilidad suscritas, no teniendo por tanto constituida provisión alguna por este concepto en el balance de situación al 31 de diciembre de 2013.

## 16. RETRIBUCIONES A LARGO PLAZO AL PERSONAL

No existen retribuciones a largo plazo al personal.

## 17. TRANSACCIONES CON PAGOS BASADOS EN INSTRUMENTOS DE PATRIMONIO

Durante el ejercicio no se han tomado acuerdos de transacciones con pagos basados en instrumentos de patrimonio.

## 18. SUBVENCIONES, DONACIONES Y LEGADOS

La Sociedad obtuvo y reconoció como ingreso de explotación en el ejercicio 2012 las siguientes subvenciones:

2.012			
Entidad Concesionaria	Administración	Finalidad	Importe
Gobierno Vasco	Autónoma	Ayuda a la Formación en Centros de Trabajo C.P.E.S Diocesanas'	126,47
Xunta de Galicia. Consellería de Trabajo e Benestar.	Autónoma	Programa de Incentivos a Planes Empresariales de Estabilidad Laboral	97.250,00
Centro de Desarrollo Tecnológico Industrial	Estatal	Proyecto de I+D: Solución G2C de contratación electrónica	40.612,65
			<b>137.989,12</b>

En el ejercicio 2013 solo se han reconocido ingresos de explotación derivados de subvenciones, los intereses del préstamo a tipo cero concedido por el CDTI en el ejercicio 2011, que ascienden a 5.691,58 euros, (9.205,54 euros en 2012)

En el epígrafe B.II.5 del pasivo del balance de situación adjunto denominado "Otros pasivos financieros" se registran las siguientes deudas a largo plazo transformables en subvenciones:

2.013

Entidad Concesionaria	Administración	Finalidad	Importe
IGAPE	Autnómica	Creación de empleo	96.047,04
Centro de Desarrollo Tecnológico Industrial	Estatal	Fomento de la cooperación estable público-privada en I+D. RECORD	253.180,00
<b>Total</b>			<b>349.227,04</b>

En el epígrafe C.III.5 del pasivo del balance de situación adjunto denominado "Otros pasivos financieros", se registran las siguientes deudas a corto plazo transformables en subvenciones:

2.013

Entidad Concesionaria	Administración	Finalidad	Importe
JCCM. Consejería de Empleo	Autnómica	Realización de acciones de investigación e innovación para la mejora de la formación profesional. AMFP/2012/134	58.482,02
JCCM. Consejería de Empleo	Autnómica	Realización de acciones de investigación e innovación para la mejora de la formación profesional. AMFP/2012/137	54.435,83
Centro de Desarrollo Tecnológico Industrial	Estatal	Fomento de la cooperación estable público-privada en I+D. DIPROA	385.400,80
Centro de Desarrollo Tecnológico Industrial	Estatal	Fomento de la cooperación estable público-privada en I+D. ATENEA	242.004,40
<b>Total</b>			<b>740.323,05</b>

## 19. COMBINACIONES DE NEGOCIOS

Durante el ejercicio la Sociedad no ha realizado combinaciones de negocios.

## 20. NEGOCIOS CONJUNTOS

La Sociedad tiene las siguientes participaciones en Uniones Temporales de Empresas:

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN ALTIA	PROYECTO
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS, S.A. Y ALTIA CONSULTORES, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS (OAMI)	40,00%	Realización de los trabajos de Desarrollo de software y servicios de mantenimiento de la Oficina de Armonización del Mercado Interior de la Unión Europea (OAMI).
ALTIA CONSULTORES, S.A. Y COREMAIN, S.L. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	50,00%	Servicio para el desarrollo e implantación de un sistema de gestión personal docente en la Consejería de Educación integrado con la plataforma educativa YEDRA.
ALTIA CONSULTORES, S.A. Y KPMG ASESORES, S.L. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS.	50,00%	Acuerdo marco para la contratación de servicios de desarrollo de sistemas de información para la Dirección General del Patrimonio del Estado.
UTE CONECTIS ICT SERVICES Y ALTIA CONSULTORES, S.A. LOTE 6	45,24%	Contratación de servicios de carácter informáticos necesarios en el Servicio Público de Empleo Estatal, Lote 6: mantenimiento de los sistemas de gestión interna y atención a usuarios de los Servicios Centrales.
UTE CONECTIS ICT SERVICES Y ALTIA CONSULTORES, S.A. LOTE 4	40,54%	Contratación de servicios de carácter informáticos necesarios en el Servicio Público de Empleo Estatal, Lote 4: gestión de incidencias, microinformática y red local
UTE INDRA SISTEMAS_ALTIA CONSULTORES (AMTEGA)	50,00%	Servicio de administración de sistemas del CPDI Amtega
UTE INDRA SISTEMAS_ALTIA CONSULTORES (EDUCACIÓN)	50,00%	Servicio para el desarrollo de nuevas funcionalidades de gestión académica de las enseñanzas regladas no universitarias y gestión de personal docente de la Xunta de Galicia.
UTE INDRA SISTEMAS_ALTIA CONSULTORES (IMSERSO)	41,00%	Servicios técnicos para el soporte y mantenimiento de los sistemas y aplicaciones que soportan el Sistema para la Autonomía y Atención a la Dependencia. Mantenimiento del sistema actual basado en el sistema Siebel y nuevos desarrollos de lo que deberá ser el nuevo Sistema de Información del Sistema para la Autonomía y Atención a la Dependencia (SISAAD).
CONSULT. IN BUSINESS ENGINEERING RESEARCH_ALTIA CONSULTORES UTE	40,00%	Desarrollo e Implantación Proyecto P.U.M.A. Este proyecto persigue la homogeneización de procesos de Ingeniería de Producción y de Producción entre los distintos astilleros y su implementación en el sistema SAP
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS, S.A. Y ALTIA CONSULTORES, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS (OHIM)	40,00%	Realización de los trabajos de Desarrollo de software y servicios de mantenimiento de la Oficina de Armonización del Mercado Interior de la Unión Europea (OAMI).
UTE ALTIA CONSULTORES - ILUX VISUAL TECHNOLOGIES - INDRA SISTEMAS Y R CABLE TELECOMUNICACIONES	25,00%	Definición, diseño y desarrollo de la plataforma SMART CORUÑA y definición y puesta en marcha de la oficina de proyecto.

Las Utes Softgal-Altia-CYSE y Altia Consultores- Ednon, han finalizado su actividad en el ejercicio 2012.

Todas las Uniones Temporales de Empresas en las que participa la Sociedad se integran en las cuentas anuales aplicando el criterio de integración proporcional tal y como indica la Norma de Valoración 20ª y el artículo 51 del Real Decreto 1159/2010 que regula las normas de consolidación. El proceso contable de integración ha supuesto una variación significativa en los ingresos, particularmente en la cifra de negocios, en la cifra de gastos y en el activo y pasivo corriente de las presentes cuentas anuales que presenta la Compañía, respecto a las cifras que hubieran resultado si los servicios se hubieran ejecutado directamente sin mediación de una Unión Temporal de Empresas o el método de integración hubiese sido otro.

En el balance de Altia Consultores S.A. se integran las siguientes partidas procedentes de las UTES:

ACTIVO	SALDOS 2013	SALDOS 2012
Cientes procedentes UTES	1.309.147,69	825.956,42
Otros Activos Financieros UTES	62.245,27	100,00
Administraciones Públicas deudoras UTES	429.769,13	671.835,40
Tesorería UTES	39.386,26	5.873,56
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>1.840.548,36</b>	<b>1.503.765,38</b>

PASIVO	SALDOS 2013	SALDOS 2012
Proveedores procedentes UTES	716.684,46	505.887,68
Administraciones Públicas acreedoras UTES	46,62	21,88
Periodificaciones a c/p	-2.587,38	0,00
Otros Pasivos Financieros UTES	154.966,95	307.602,38
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>869.110,65</b>	<b>813.511,94</b>

CUENTA DE PERDIDAS Y GANANCIAS	SALDOS 2013	SALDOS 2012
Ingresos procedentes de las Utes	6.880.940,12	3.610.215,20
Gastos procedentes de las Utes	4.148.269,40	1.985.577,79
<b>RESULTADOS UTES (pérdidas)</b>	<b>-4.546,31</b>	<b>2.013,76</b>

## 21. ACTIVOS NO CORRIENTES MANTENIDOS PARA LA VENTA Y OPERACIONES INTERRUMPIDAS

No figuran en el balance activos no corrientes mantenidos para la venta.

## 22. HECHOS POSTERIORES AL CIERRE

No existen acontecimientos importantes para la sociedad ocurridos con posterioridad al cierre y que tengan influencia en las cuentas anuales de 2014 y en su situación y la de sus negocios.

## 23. OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS

Se consideran "partes vinculadas" al Grupo, adicionalmente a las entidades asociadas y multigrupo, el "personal clave" de la Dirección de la Sociedad (miembros de su Consejo de Administración y la Dirección, junto a sus familiares cercanos), así como las entidades sobre las que el personal clave de la Dirección pueda ejercer una influencia significativa o tener su control.

La sociedad forma parte en los términos del artículo 42 de Código de Comercio del grupo Boxleo Tic, S.L. según se detalla en la nota 1.

A 31/12/2012 Altia Consultores, S.A. participaba directamente en Desarrollo e implantación de nuevas funciones lógicas, S.L.U. Con fecha 01/10/2013 Altia Consultores, S.A. se fusionó por absorción con Desarrollo e implantación de nuevas funciones lógicas, S.L.U. La fusión tuvo efectos contables a partir del 01/06/2013.

El 21 de marzo de 2013, Altia Consultores, S.A. adquirió el 95,38 % del capital social de la Compañía Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A. (en adelante Exis). El precio de la transacción ascendió a 3 millones de euros. Exis, es la sociedad dominante de Senda Sistemas de Información, S.A. y Elite Sistemas de Control, S.L. y dedica su actividad principalmente a la prestación de servicios de consultoría y desarrollo e integración de sistemas de información y outsourcing.

Exis posee el 100% del capital social de Senda.

A continuación se detallan las operaciones relevantes con las partes vinculadas:

Sociedad	Domicilio	% PARTICIPACIÓN DIRECTA	% PARTICIPACIÓN INDIRECTA	Auditor (*)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.	Avda.del Pasaje 32, A Coruña			Auren Auditores, LCG
Otras empresas del grupo				
Altia Consultores, S.A	Avda.del Pasaje 32, A Coruña	87,17%		Auren Auditores, LCG
QED Systems S.L.U	Avda.del Pasaje 32, A Coruña	100,00%		Auren Auditores, LCG
Altia Consultores Sociedade Unpersoal, L.D.A	Rua de Ceuta 118 2º Andar, Porto		87,17%	-
EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	C/ Jesus Goldero, 6 - Madrid		83,14%	Auren Auditores, LCG
SENDA sistemas de Información, S.A.	C/ Jesus Goldero, 6 - Madrid		83,14%	Auren Auditores, LCG

### Bienes y servicios

Los bienes y servicios habituales del tráfico de la Sociedad se adquieren/prestan a partes vinculadas en condiciones normales de mercado. El detalle de las transacciones efectuadas con partes vinculadas son las siguientes:

**Ejercicio 2013**

a) Compra/venta de bienes de inmovilizado

Sociedad	Venta de bienes		Compra de bienes	
	Importe	Beneficio (Pérdida)	Importe	Beneficio (Pérdida)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.				
Otras empresas del grupo				
QED Systems S.L.U			361.383,40	
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A				
EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.				
SENDA sistemas de Información, S.A.				
<b>TOTALES</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>361.383,40</b>	<b>0,00</b>

b) Compra/venta de bienes de mercaderías

Sociedad	Ventas		Compras	
	Importe	Beneficio (Pérdida)	Importe	Beneficio (Pérdida)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.				
Otras empresas del grupo				
QED Systems S.L.U	4.672,97		272.212,62	
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A				
EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.				
SENDA sistemas de Información, S.A.				
<b>TOTALES</b>	<b>4.672,97</b>	<b>0,00</b>	<b>272.212,62</b>	<b>0,00</b>

c) Prestación/Recepción de Servicios

Sociedad	Prestación de Servicios		Recepción de Servicios	
	Importe	Beneficio (Pérdida)	Importe	Beneficio (Pérdida)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.	2.400,00		332.461,48	
Otras empresas del grupo				
QED Systems S.L.U	150.654,39		63.836,91	
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A	4.664,99		14.500,00	
EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecno	10.586,74		264.725,49	
SENDA sistemas de Información, S.A.	8.698,58			
<b>TOTALES</b>	<b>177.004,70</b>	<b>0,00</b>	<b>675.523,88</b>	<b>0,00</b>

**Ejercicio 2012**

a) Compra/venta de bienes de inmovilizado

Sociedad	Venta de bienes		Compra de bienes	
	Importe	Beneficio (Pérdida)	Importe	Beneficio (Pérdida)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.	1.000,00			
Otras empresas del grupo				
QED Systems S.L.U			41.363,76	
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A				
EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.				
SENDA sistemas de Información, S.A.				
<b>TOTALES</b>	<b>1.000,00</b>	<b>0,00</b>	<b>41.363,76</b>	<b>0,00</b>

b) Compra/venta de bienes de mercaderías

Sociedad	Ventas		Compras	
	Importe	Beneficio (Pérdida)	Importe	Beneficio (Pérdida)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.				
Otras empresas del grupo				
QED Systems S.L.U	754,85		340.043,08	
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A				
EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.				
SENDA sistemas de Información, S.A.				
<b>TOTALES</b>	<b>754,85</b>	<b>0,00</b>	<b>340.043,08</b>	<b>0,00</b>

c) Prestación/Recepción de Servicios

Sociedad	Prestación de Servicios		Recepción de Servicios	
	Importe	Beneficio (Pérdida)	Importe	Beneficio (Pérdida)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.	2.400,00		297.854,31	
Otras empresas del grupo				
QED Systems S.L.U	279.142,33		108.335,80	
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A			54.900,00	
EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.				
SENDA sistemas de Información, S.A.				
<b>TOTALES</b>	<b>281.542,33</b>	<b>0,00</b>	<b>461.090,11</b>	<b>0,00</b>

Altia mantiene con Boxleo Tic, S.l. un contrato de apoyo a la gestión y servicios generales de fecha 16 de Marzo de 2007.



Con motivo de la venta de las oficinas a Boxleo Tic S.L. Altia firmó con fecha 21 de diciembre de 2009 un contrato de arrendamiento de local de negocio por un periodo de 5 años.

Altia tiene suscritos desde el 1 de enero de 2007 contratos de puesta a disposición de infraestructuras con las distintas sociedades del grupo, contratos que se han refrendado con la autorización de Boxleo Tic, S.L. con fecha 21 de diciembre de 2009.

Altia tiene suscrito desde el 01/04/2013 un Contrato Marco de colaboración para la ejecución de proyectos con Senda Sistemas de Información, S.A.

Altia tiene suscritos desde el 01/04/2013 un Contrato Marco de colaboración para la ejecución de proyectos y otro de apoyo a la gestión y de servicios generales con Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.

d) Saldos al cierre de ejercicio 2012 y 2013

Sociedad	Saldos Deudores		Saldos Acreedores	
	Ejercicio 2012	Ejercicio 2013	Ejercicio 2012	Ejercicio 2013
Entidad dominante: Boxleo, S.L	484,00	242,00	70.547,99	50.710,13
Otras empresas del grupo				
QED Systems S.L.U	233.951,36	118.488,27	180.976,54	284.083,51
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A				
EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.		5.366,93		315.248,99
SENDA sistemas de Información, S.A.		2.136,19		
<b>TOTALES</b>	<b>234.435,36</b>	<b>126.233,39</b>	<b>251.524,53</b>	<b>650.042,63</b>

	Ejercicio 2012	Ejercicio 2013
Deuda fiscal con la matriz	364.338,13	350.425,73
<b>TOTALES</b>	<b>364.338,13</b>	<b>350.425,73</b>

**Acuerdos de financiación**

Altia firmó dos contratos de préstamo con Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A., el primero el 26/04/2013 por un importe de 70.000,00 € y el segundo el 30/05/2013 por un importe de 180.000,00 €.

Altia firmó dos contratos de préstamo con Senda Sistemas de Información, S.A., el primero el 26/04/2013 por un importe de 185.000,00 € y el segundo el 30/05/2013 por un importe de 80.000,00 € lo que hace un total de 265.000,00 €. Por su parte a 31/12/2013 Senda tenía pendiente de cobro por parte de Exis un importe de 260.976,38 €. Con esa misma fecha Altia se ha subrogado en la posición acreedora de Senda frente a Exis y como forma de pago de la cesión del crédito Altia ha compensado un importe igual del crédito de 265.000 € que tenía frente a Senda. El saldo pendiente entre Altia y Senda queda, por tanto, reducido a 4.023,62 €.

El crédito de 260.976,38 € descrito en el párrafo anterior en el que se subrogó como acreedora Altia quedó convertido con esa misma fecha en un préstamo participativo de Altia a Exis.. Este préstamo no ha generado intereses en 2013.

Debido a la Fusión con Desarrollo e Implantación de Nuevas Funciones Lógicas, S.L.U., Altia Consultores, S.A. se subroga en el préstamo concedido a Altia Consultores Sociedade Unipessoal, LDA., el 25/11/2010 por importe de 50.000,00 €.

Entidad dominante: Altia Consultores, S.A	Concepto	Importe	Tipo de interés	Vencimiento	Intereses
<b>Prestamos a otras empresas del grupo</b>					
Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	Prestado concedido	70.000,00	4,00%	25-04-14	1.910,15
Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	Prestado concedido	180.000,00	4,00%	30-05-14	4.241,11
Senda Sistemas de Información, S.A.	Prestado concedido	185.000,00	4,00%	26-04-13	5.048,21
Senda Sistemas de Información, S.A.	Prestado concedido	80.000,00	4,00%	30-05-14	1.884,92
Altia Consultores sociedade unipessoal LDA.	Prestado concedido	50.000,00	3,00%	25-06-14	3.768,50
<b>TOTALES</b>		<b>565.000,00</b>			<b>16.852,89</b>

### Dividendos y otros beneficios distribuidos

Durante el ejercicio, la Sociedad no ha recibido dividendos.

### Garantías y avales

Altia Consultores S.A., avala, según el cuadro adjunto, a otras sociedades de grupo en pólizas de avales.

BANCO	EXIS	SENDA	TOTAL
DEUTSCHE BANK, S.A.E.	246.000,00	100.000,00	346.000,00
BANCO SANTANDER, S.A	400.000,00	0,00	400.000,00
BANCA MARCH, S.A.	300.000,00	100.000,00	400.000,00
BANKINTER, S.A.	74.500,00	132.500,00	207.000,00
BBVA, S.A.	378.000,00	178.000,00	556.000,00
BANCO PASTOR, S.A.	341.000,00	370.000,00	711.000,00
			<b>2.620.000</b>

**Consejo de Administración y personal de alta dirección**

En 2012:

	Personal de Alta		TOTAL
	Administradores	Dirección	
Sueldos	165.506,67		165.506,67
Retribuciones estatutarias Consejeros	56.850,00		56.850,00
Sueldos percibidos en otras empresas del grupo	200.261,77		200.261,77
Dietas	14.567,31		14.567,31
Dietas percibidas en otras empresas del grupo	5.421,23		5.421,23
<b>TOTALES</b>	<b>442.606,98</b>	<b>0,00</b>	<b>442.606,98</b>

En 2013:

	Personal de Alta		TOTAL
	Administradores	Dirección	
Sueldos	203.910,47		203.910,47
Retribuciones estatutarias Consejeros	54.000,00		54.000,00
Sueldos percibidos en otras empresas del grupo	248.359,36		248.359,36
Dietas	18.082,03		18.082,03
Dietas percibidas en otras empresas del grupo	14.028,90		14.028,90
<b>TOTALES</b>	<b>538.380,76</b>	<b>0,00</b>	<b>538.380,76</b>

No existe personal de alta dirección distinto de los miembros del Consejo de Administración.

**Beneficios Sociales**

El detalle de los beneficios sociales disfrutado por los miembros del Consejo de Administración y el personal de alta dirección se muestra a continuación:

En 2012:

	Personal de Alta		TOTAL
	Administradores	Dirección	
Seguro de vida, accidentes, etc.	3.410,44		3.410,44
Otros	9.553,50		9.553,50
Seguros otras empresas del grupo	5.323,20		5.323,20
<b>TOTALES</b>	<b>18.287,14</b>	<b>0,00</b>	<b>18.287,14</b>

En 2013:

	Personal de Alta		TOTAL
	Administradores	Dirección	
Seguro de vida, accidentes, etc.	2.607,84		2.607,84
Otros	19.107,00		19.107,00
Seguros otras empresas del grupo	5.221,41		5.221,41
<b>TOTALES</b>	<b>26.936,25</b>	<b>0,00</b>	<b>26.936,25</b>

**Deber de Lealtad**

De acuerdo con el artículo 229 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, se hace constar que ningún administrador, ni las personas ni entidades vinculadas a ellos conforme a lo establecido en el artículo 231 de esta misma ley, participa en el capital social de una Sociedad con el mismo, análogo o complementario género de actividad al que constituye el objeto social de ALTIA CONSULTORES, S.A., ni tiene cargos o funciones, ni desarrolla, por cuenta propia o ajena ninguna clase de actividad análoga o complementaria, distintos de los reflejados en el cuadro siguiente:

Sociedad	Objeto Social	Administrador	Cargo o función	% Participación accionarial
Boxleo TIC, S.L.	Prestación de servicios de Consultoría Informática	Constantino Fernández Pico	Administrador Unico	100%
QED Systems S.L.U	Suministro material informático	Constantino Fernández Pico	Administrador Unico	100%
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A	Prestación de servicios de Consultoría Informática	Constantino Fernández Pico	Administrador Unico	87,17%
EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	Prestación de servicios de Consultoría Informática	Constantino Fernández Pico	Administrador Unico	83,14%
SENDA sistemas de Información, S.A.	Prestación de servicios de Consultoría Informática	Constantino Fernández Pico	Administrador Unico	83,14%

**24. OTRA INFORMACION**

**Información sobre el personal**

El número medio de personas empleadas en el curso del ejercicio, expresado por categorías, ha sido el siguiente:

En 2012

Categoría	Plantilla media del ejercicio 2012		Plantilla al 31.12.2012	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Administrador	2	1	2	1
Altos directivos (no consejeros)	0	0	0	0
Resto de personal directivo	0	0	0	0
Titulados Superiores	34,708	16,08	34	16
Profesionales, técnicos y similares	240,15	108,333	251	107
Personal de servicios administrativos y similares	0,085	11,167	1	13
Becarios	0	0,292	0	0
<b>TOTAL</b>	<b>276,95</b>	<b>136,87</b>	<b>288</b>	<b>137</b>

En 2013

Categoría	Plantilla media del ejercicio 2013		Plantilla al 31.12.2013	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Administrador	2	1	2	1
Altos directivos (no consejeros)	0	0	0	0
Resto de personal directivo	0	0	0	0
Titulados Superiores	39,348	16,912	39	19
Profesionales, técnicos y similares	259,26	101,116	288,00	110
Personal de servicios administrativos y similares	0,162	11,006	0	13
<b>TOTAL</b>	<b>300,77</b>	<b>130,03</b>	<b>329</b>	<b>143</b>

A 31 de diciembre de 2013, el Consejo de Administración está formado por 9 miembros.

### Honorarios auditores

Los honorarios devengados durante el ejercicio por AUREN AUDITORES LCG, S.L. por los servicios de auditoría ascendieron a 19.216,05 euros.

Concepto	Importes
Honorarios cargados por auditoría de cuentas	7.126,05
Honorarios cargados por otros servicios de verificación	12.090,00
<b>TOTAL</b>	<b>19.216,05</b>

### Avales de la sociedad ante terceros

Los avales que posee la Sociedad ante terceros son los que se muestran en el siguiente cuadro:

Año 2012

AVALES	IMPORTE	ENTIDAD U ORGANISMO
BANCO POPULAR	195.914,36	Administraciones y Organismos Públicos
BANKINTER	507.171,24	Administraciones y Organismos Públicos
BANCO SANTANDER	44.775,00	Administraciones y Organismos Públicos
BANCO PASTOR	104.953,64	Administraciones y Organismos Públicos
NOVA GALICIA BANCO	500.336,27	Administraciones y Organismos Públicos
	<b>1.353.150,51</b>	

Año 2013

AVALES	IMPORTE	ENTIDAD U ORGANISMO
BANCO POPULAR	842.520,16	Administraciones y Organismos Públicos
BANKINTER	439.895,75	Administraciones y Organismos Públicos
BANCO SANTANDER	44.775,00	Administraciones y Organismos Públicos
BANCO PASTOR	33.775,10	Administraciones y Organismos Públicos
NOVA GALICIA BANCO	473.582,41	Administraciones y Organismos Públicos
	<b>1.834.548,42</b>	

## 25. INFORMACION SEGMENTADA

La práctica totalidad del importe neto de la cifra de negocios proviene de la actividad principal de la Sociedad (ver Nota 1).

El porcentaje de ventas Internacionales asciende al 19,99% frente al 14,29% del año 2012. Estas ventas se corresponden principalmente con la facturación de la UTE IECISA ALTIA. El resto de las ventas son nacionales.

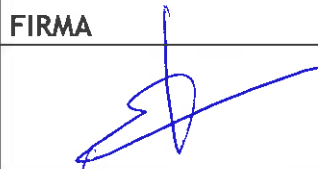

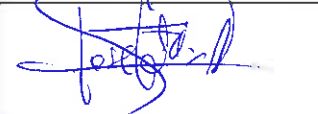
## 26. INFORMACION SOBRE LOS APLAZAMIENTOS DE PAGO EFECTUADOS A PROVEEDORES. DISPOSICION ADICIONAL TERCERA. "VER DE INFORMACION" DE LA LEY 15/2010, DE 5 DE JULIO

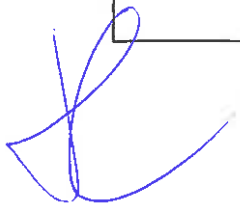
- La información en relación con los aplazamientos de pago a proveedores en operaciones comerciales, es la siguiente:

	Pagos realizados y pendientes de pago en la fecha del cierre del balance			
	2012		2013	
	Importe	%	Importe	%
Dentro del plazo máximo legal	1.022.264,88	14%	1.384.862,44	11%
Resto	1.087.435,32	15%	1.495.942,12	12%
<b>Total pagos del cierre</b>	<b>7.273.512,86</b>	<b>100</b>	<b>12.297.044,37</b>	<b>100</b>
<b>PMP(días)</b>	<b>51,43</b>		<b>42,97</b>	
<b>Aplazamientos que a la fecha de cierre sobrepasan el plazo máximo legal</b>	<b>65.170,44</b>	<b>1%</b>	<b>111.079,68</b>	<b>1%</b>

Diligencia de Firma

En cumplimiento de lo dispuesto en la Ley de Sociedades de Capital, el Consejo de Administración de Altia Consultores, S.A. reunido el día 20 de marzo de 2014, formula las cuentas anuales.

MIEMBRO DEL CONSEJO	CARGO	FIRMA
Constantino Fernández Pico	Presidente Consejero Delegado	
Adela Pérez Verdugo	Vicepresidenta	
Manuel Gómez-Reino Cachafeiro	Secretario	
Ignacio Cabanas López	Vicesecretario	
Josefina Fernández Álvarez	Vocal	
Ramón Costa Piñeiro	Vocal	
Luis María Huete Gómez	Vocal	
Igalux (Carlos Martínez Loira)	Vocal	
Fidel Carrasco Hidalgo	Vocal	



**INFORME DE GESTION**

*Ejercicio 2013*



# ALTIA CONSULTORES S.A.

## INFORME DE GESTION - 2013

### 1. Presentación general de la sociedad.

Altia Consultores S.A. (en adelante Altia, la Sociedad o la Compañía) es una sociedad mercantil anónima de duración indefinida y con domicilio social en A Coruña, Avenida del Pasaje 32, Bloque 1º,2º, con N.I.F. número A-15456585.

Altia es una compañía de servicios encuadrada en el sector de las tecnologías de la información (TIC) que inició su actividad en 1994. Fue constituida con duración indefinida bajo la denominación Altia Consultores S.L. El 30 de junio de 2010 se aprobó en Junta de Accionistas la transformación de sociedad limitada a sociedad anónima, acuerdo elevado a público el 23 de julio de 2010.

La Compañía desarrolla un modelo de negocio basado en siete líneas de negocio, destinadas todas ellas a aportar valor a los clientes a través de la gestión especializada de sus sistemas, proporcionando mayor flexibilidad, capacidad de adaptación a las necesidades de su negocio y optimización de costes de servicio:

- **Outsourcing y mantenimiento:** proyectos de externalización de servicios avanzados TIC. Es la línea de negocios que más aporta a la facturación y se caracteriza por la fuerte recurrencia y la larga duración de los proyectos. Suelen traducirse en un incremento de la posición comercial en los clientes.
- **Servicios gestionados adscritos al Data Center:** línea de negocio relacionada con la actividad del Data Center ubicado en Vigo. Incluye servicios de alojamiento, de administración de aplicaciones, de outsourcing y servicios avanzados de operación y mantenimiento.
- **Desarrollo de aplicaciones informáticas:** proyectos relativos a diseño, desarrollo e implantación de sistemas informáticos a medida. El objetivo es que estos proyectos se conviertan una vez finalizados en proyectos de outsourcing recurrente.
- **Consultoría tecnológica:** se incluyen todos los trabajos relacionados con estudios e informes, elaboración de planes estratégicos, consultoría tecnológica en materia de seguridad, oficinas técnicas y formación.
- **Soluciones propias:** productos desarrollados por la Compañía. A fecha de cierre de las presentes cuentas existen tres soluciones:
  - o 'Altia Mercurio la contratación electrónica': plataforma de licitación electrónica.
  - o 'Altia Flexia la e-Administración': plataforma de gestión de procedimientos administrativos.
- **Implantación de soluciones informáticas de terceros:** proyectos donde la Compañía actúa como implantador e integrador de soluciones de terceros, normalmente de compañías multinacionales con las que tiene acuerdos de partnership y prestación de servicios.

- **Suministro de hardware y software:** no es una línea estratégica de la compañía que fija su foco de actividad en la prestación de servicios, pero en algunos casos necesita complementar su oferta incluyendo este tipo de operaciones a iniciativa del cliente.

Al finalizar este periodo el Capital Social está compuesto por 6.878.185 acciones, totalmente suscritas y desembolsadas, representadas mediante anotaciones en cuenta con un valor nominal de 0,02 euros por acción. El capital de la Sociedad a 31 de diciembre de 2013 se distribuye de la siguiente manera:

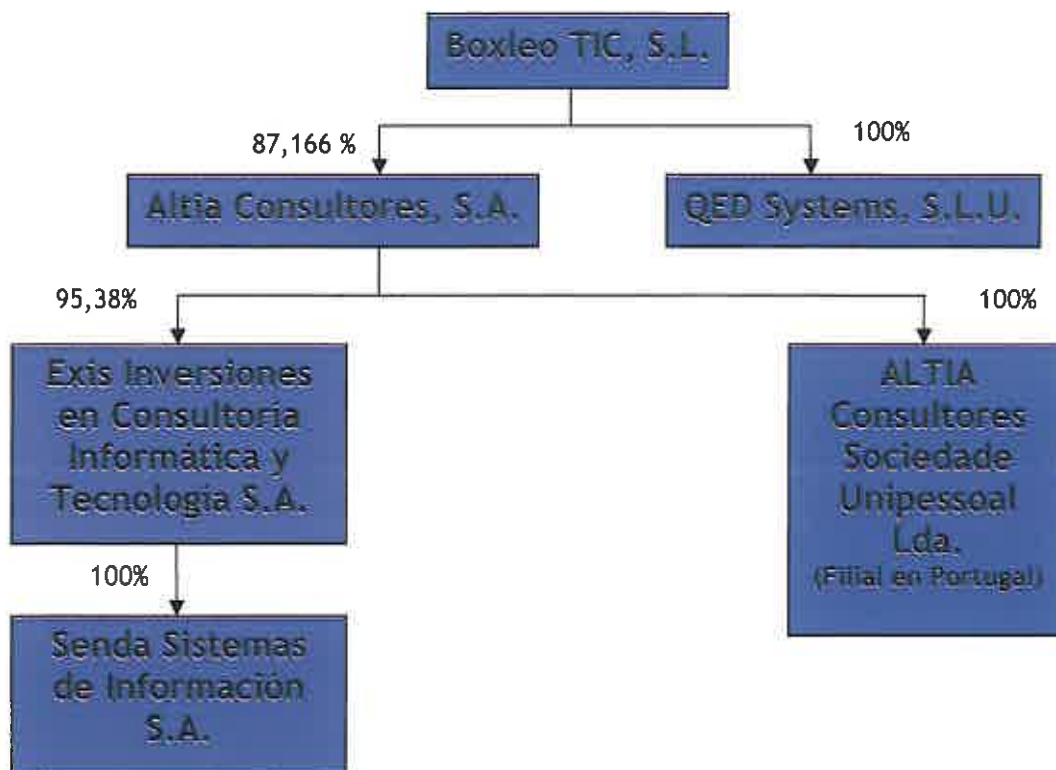
- **Boxleo TIC S.L.:** 87,166% (5.995.455 acciones).
- **Constantino Fernández Pico:** 0,071% (4.880 acciones).
- **Altia Consultores S.A. -acciones propias-:** 0,224% (15.387 acciones).
- **Otros inversores:** 12,539% (862.463 acciones).

Altia se encuadra dentro de un grupo de sociedades en los términos descritos en el Artículo 42 del Código de Comercio, junto con las sociedades Boxleo Tic S.L. (sociedad matriz), QED Systems S.L.U., Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnológica S.A. (en adelante Exis) y Senda Sistemas de Información S.A. (en adelante Senda), filial 100% de la anterior. En 2013, se han producido dos operaciones societarias, además de la adquisición de Exis y filiales realizada en marzo:

- Fusión por absorción entre Altia y Desarrollo e Implantación de Nuevas Funciones Lógicas S.L.U., filial de Altia al 100%, que desaparece.
- Fusión por absorción entre Senda y Elite Sistemas de Control S.L., filial de Senda al 100%, y que fue adquirida en marzo de 2013 dentro del grupo de Exis.

Asimismo Altia posee el 100% del capital social de la sociedad Altia Consultores Sociedade Unipessoal Lda. ubicada en Portugal. Boxleo Tic S.L., como Sociedad cabecera del grupo, tiene la obligación de presentar cuentas consolidadas desde 2011.

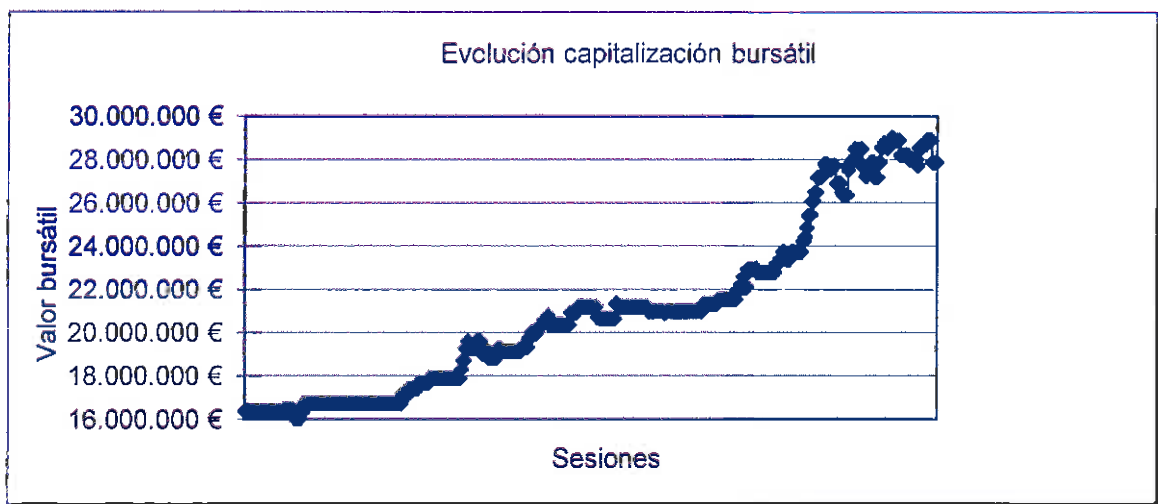
El esquema de grupo a cierre del ejercicio es el siguiente:



Desde el 1 de enero de 2009, Boxleo TIC S.L., Altia Consultores S.A., QED Systems S.L.U. y Desarrollo e Implantación de Nuevas Funciones Lógicas S.L.U. tributan en territorio común conjuntamente dentro del Régimen de Consolidación Fiscal en el Impuesto sobre Sociedades según lo establecido en el Artículo 67 de la Ley que regula dicho impuesto, y dentro del Régimen Especial de Grupo de Entidades (REGE) previsto en el Capítulo IX del Título IX de la Ley del Impuesto sobre el Valor Añadido. Desarrollo e Implantación de Nuevas Funciones Lógicas S.L.U. causó baja en ambos regímenes tras su liquidación con motivo de su absorción por Altia.

Altia cotiza en el Mercado Alternativo Bursátil en el segmento de Empresas en Expansión (MAB-EE), desde del 1 de diciembre de 2010.

La evolución del valor durante el ejercicio de 2013 ha sido positiva pese al comportamiento general de la economía y los mercados (estos últimos aunque han mejorado, no lo han hecho al ritmo de Altia). La capitalización bursátil se ha revalorizado en un 70,17%, una de las principales subidas entre todas las empresas del MAB, por encima de los principales indicadores bursátiles (Ibex 35, Ibex Small Caps). El volumen medio de acciones negociadas también ha aumentado sensiblemente en relación a ejercicios precedentes. Y todo esto en un entorno económico negativo y pese a la escasa liquidez que caracteriza el Mercado Alternativo Bursátil. Los buenos resultados obtenidos, el cumplimiento de los Planes de Negocio y las buenas noticias publicadas por la Compañía, se han trasladado a la cotización del valor. Se espera que en próximos ejercicios, cuando mejoren las circunstancias coyunturales y se incorporen nuevas compañías al MAB, el valor siga la senda alcista iniciada este año.



La estrategia comercial de la Compañía sigue siendo el apostar sobre aquellas líneas de negocio que generan mayor valor añadido, entendiendo como tal aquellas que se traducen en un mayor aumento de volumen de negocio y rentabilidad (Outsourcing, Servicios Gestionados).

Cabe destacar los siguientes hechos acontecidos durante 2013:

- Adquisición del 95,38% del capital social de Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A. y sus filiales, Senda Sistemas de Información S.A. y Elite Sistemas de Control S.L., Con esta adquisición, Altia complementa de manera sustancial su posición en el mercado, fundamentalmente en cuanto al sector privado en general y, en particular, respecto a sectores económicos en los que no tenía una cuota significativa de mercado. Asimismo, refuerza su presencia en Madrid para atender a clientes de tamaño medio-alto y de actuación nacional e internacional. Por su parte, Exis y filiales se integran en un socio industrial que les aporta, por un lado, la solvencia técnica y económica suficiente para poder acometer proyectos de mayor envergadura, y por otro, complementa sus ofertas actuales de servicios para sus clientes con nuevas líneas de negocio (Servicios Gestionados desde Data Center, Soluciones Propias como licitación electrónica o sistema de gestión de expedientes). Durante 2013, se han realizado las labores de integración financiera, administrativa y operativa, la mejora general de procesos y la redefinición de la política comercial, pilares básicos para que la operación ejecutada dé los frutos deseados en 2014 y ejercicios posteriores.
- Adjudicación de un nuevo Acuerdo Marco con la Oficina de Armonización del Mercado Interior (OAMI). La UTE Informática El Corte Inglés S.A. y Altia Consultores S.A., en la que los socios participan en un 60% y en un 40% respectivamente, firmó en abril de este año, como primera contratista, un nuevo contrato marco con la OAMI, Agencia de la Unión Europea responsable del registro de las Marcas, Dibujos y Modelos comunitarios. El objeto del contrato es la prestación de servicios de administración de Infraestructuras y Operaciones TI. La duración del contrato inicial es de tres años, renovables año a año hasta cuatro más, para un total máximo de siete. El presupuesto máximo del Contrato Marco, suponiendo una duración de 7 años, asciende a 70 millones de euros, si bien, dadas las características del contrato, su adjudicación y firma no crean para el adjudicatario un derecho a que la OAMI efectúe órdenes de compra, ni que agote el presupuesto, ni que se prorrogue la duración del contrato más allá de los tres años iniciales. Durante el 2013 se ha ejecutado el proceso de transición del anterior adjudicatario a la UTE, proceso que asume el nuevo adjudicatario según el Pliego del Concurso publicado por la OAMI. Este proceso de transición supone una inversión inicial que ha comenzado a revertir en los últimos meses del año con la firma de los primeros acuerdos específicos o proyectos dentro del Acuerdo Marco y el comienzo de su facturación. La adjudicación de este Acuerdo Marco refuerza la dimensión internacional de la Compañía, con un cliente de primera fila y reconocida solvencia.
- A la vista de los resultados obtenidos por la Compañía en el ejercicio 2012, la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 3 de junio de 2013 acordó la distribución de un dividendo total de 0,10 € brutos por acción, cantidad equivalente al 27,54% del resultado obtenido en el ejercicio después de impuestos.
- Fusión por absorción de Altia Consultores S.A. y Desarrollos e Implantaciones de Nuevas Funciones Lógicas S.L.U. Con fecha 1 de octubre de 2013, Altia se fusionó por absorción con su participada (100% del capital social). Los objetivos de la operación

fueron, por un lado, prescindir de una sociedad que se había quedado sin actividad productiva y para la que no estaba prevista su reactivación, y por otro, suprimir una serie de gastos recurrentes ligados a las obligaciones contables, fiscales y de auditoría de la sociedad absorbida. La operación se ha realizado dentro del ámbito de aplicación del régimen especial de fusiones, escisiones, aportaciones de activos y canjes de valores, regulado en el Real Decreto Legislativo 4/2004.

- Fusión por absorción de Senda Sistemas de Información S.A. y Elite Sistemas de Control S.L. El 18 de diciembre de 2013, Senda se fusionó por absorción con su participada (100% del capital social). La fusión se enmarca dentro de las medidas adoptadas por Altia para racionalizar y simplificar la estructura del Grupo tras la adquisición de Exis y filiales. La operación se ha realizado dentro del ámbito de aplicación del régimen especial de fusiones, escisiones, aportaciones de activos y canjes de valores, regulado en el Real Decreto Legislativo 4/2004

En relación al entorno económico en el que la Sociedad ha desarrollado su actividad durante 2013, cabe destacar que la economía española en términos macroeconómicos, ha seguido la tendencia de crecimiento negativo iniciada en ejercicios anteriores, con los principales indicadores económicos en retroceso (PIB, tasa de desempleo) y prácticamente sin acceso al crédito, si bien ha suavizado su caída con respecto a ejercicios precedentes. En este contexto, todos los agentes económicos han sufrido durante este año, si bien en determinados sectores el proceso ha sido más agudo que en otros.

El sector TIC, sector donde la Compañía desarrolla su actividad, caracterizado por ser un sector encaminado a ayudar a las organizaciones a cumplir sus objetivos de eficiencia, a transformar sus negocios mediante la innovación y a mejorar su productividad, ha soportado un intenso proceso de concentración en dos vertientes: concentración en el lado del cliente, que busca simplificación tecnológica y un proveedor tecnológico de referencia, lo que supone un menor número de contratos pero de mayor tamaño, y concentración en el lado de los competidores, que condicionados por la crisis, han decidido embarcarse en procesos de concentración societarios, con el objetivo de mejorar su solvencia o, simplemente, de continuar su actividad. El sector ha sufrido un incremento de la competencia a todos los niveles: reducción de volúmenes, tarifas y márgenes, empeoramiento de las condiciones financieras..... Este fenómeno es más visible en el negocio vinculado al sector público que en el vinculado al sector privado.

Altia ha continuado con su política de adaptación de su mix de negocio a las condiciones de mercado, dándole más peso al negocio vinculado al Sector Privado en detrimento del dependiente del Sector Público. No obstante, hay que resaltar que este último, aunque pierde peso, sigue creciendo en términos absolutos. En 2013, el negocio internacional, negocio caracterizado por unas tarifas interesantes y con plazos de cobro sensiblemente mejores a la media nacional, ya supone casi el 20% de la cifra total de negocios.



## Evolución Ventas por sector

€	2012	2013	Δ 2012
<b>Total ventas por sector</b>	<b>28.349.053</b>	<b>34.860.793</b>	<b>22,97%</b>
<b>INTERNACIONAL</b>	<b>4.051.073</b>	<b>6.967.253</b>	<b>71,99%</b>
	14,29%	19,99%	
<b>NACIONAL</b>	<b>24.297.980</b>	<b>27.893.540</b>	<b>14,80%</b>
	85,71%	80,01%	
AA.PP. (nacional)	8.457.827	9.329.480	10,31%
	29,83%	26,76%	
Industria	15.220.685	17.969.658	18,06%
	53,69%	51,55%	
Servicios Financieros	619.468	594.402	-4,05%
	2,19%	1,71%	

Fuente: ALTIA

En este entorno, Altia ha crecido un 22,97% con respecto a 2012, principalmente por la incorporación de nuevos negocios, caracterizados por su recurrencia, tamaño y persistencia en el tiempo, así como por el incremento en la posición comercial en grandes cuentas TI. Aun así, parte del negocio tradicional ha seguido atravesando dificultades en determinadas localizaciones, lo que ha provocado, por un lado, una serie de ajustes con el fin de dimensionar la organización de una manera más adecuada al descenso de la demanda pero sin limitar el crecimiento futuro cuando mejore la coyuntura, y por otro lado, una apuesta por aquellas líneas de negocio tradicionales de mayor valor añadido, que aseguren mayores niveles de rentabilidad y de recurrencia, así como por nuevos negocios, como el Cloud Computing, el comercio electrónico, las aplicaciones en movilidad o la administración electrónica.

Hay que destacar que todas las Uniones Temporales de Empresas en las que participa la Sociedad se integran en las cuentas anuales aplicando el criterio de integración proporcional tal y como indica la Norma de Valoración 20ª y el artículo 51 del Real Decreto 1159/2010 que regula las normas de consolidación. El proceso contable de integración ha supuesto una variación significativa en los ingresos, particularmente en la cifra de negocios, en la cifra de gastos y en el activo y pasivo corriente de las cuentas anuales que presenta la Compañía, respecto a las cifras que hubieran resultado si los servicios se hubieran ejecutado directamente sin mediación de una Unión Temporal de Empresas o el método de integración hubiese sido otro. Esta variación significativa de magnitudes debida a la integración de las Uniones Temporales de Empresas debe tenerse en cuenta en la comparación con las de ejercicios anteriores y en el estudio de los ratios de gestión.

La principal línea de negocio durante 2013 sigue siendo la de Outsourcing y Mantenimiento con un peso del 67% del total de ingresos, apoyada en la incorporación de nuevos negocios de mayor tamaño y recurrencia, si bien también sujeta a algunos ajustes por la reducción en los presupuestos de las Administraciones Públicas. Le sigue en importancia relativa la línea de negocio de Servicios Gestionados adscritos al Data Center, que durante 2013 ha crecido un 8,7% y que supone un 18,4% del total de ingresos. Esta línea se caracteriza por ser un servicio intensivo en maquinaria e infraestructuras (hardware, software etc...), frente al tradicional de Altia, negocio basado en el uso intensivo de mano de obra. También cabe destacar el no crecimiento de la línea de Soluciones Propias, quizás por ser una línea orientada exclusivamente al sector público, y que se ha visto afectada por la drástica reducción presupuestaria que está soportando este sector.

La incorporación de nuevos negocios ha supuesto desde 2012 un cambio en la estructura de costes de la Compañía, hasta ahora vinculada estrechamente a la evolución del gasto de personal, cambio que se acentúa este año, con el aumento de peso de los costes directos, fundamentalmente compras y subcontrataciones relacionadas con estos nuevos negocios. Se reduce el margen sobre ventas en términos relativos y en contraposición, pierde peso el gasto de personal, que crece a un menor ritmo del que lo hacen los ingresos de la Sociedad. Se mantiene la política restrictiva en relación a los costes estructurales y gastos de explotación, hecho diferencial de la Compañía desde sus inicios.

Los resultados conjuntos de toda la actividad de la Sociedad en términos tanto de volumen como de rentabilidad, pueden considerarse como satisfactorios. El EBITDA obtenido en 2013 (4.643.628 €) ha crecido un 4,30% respecto al obtenido en 2012 (4.452.373 €), alcanzando un margen EBITDA del 13,32%, ligeramente inferior al obtenido en 2012 (15,71%). Este pequeño descenso se debe fundamentalmente a:

- La realización de una serie de inversiones durante 2013 (proceso de transición y puesta en marcha del nuevo Acuerdo Marco con la OAMI, proceso de integración Altia-Exis, ejecución de proyectos de I+D+i), inversiones que exigen dedicación inicial de recursos y que suponen que los flujos de caja positivos no se produzcan de inmediato.
- La menor demanda de servicios vinculados a lo que venía siendo el negocio tradicional de Altia.
- La mayor competencia en precios y tarifas entre las empresas del sector.

La Compañía cuenta con que esas inversiones van a producir un retorno muy interesante, importantes sinergias y una mejora de los resultados generales en los próximos ejercicios.

El resultado antes de impuestos ha sido 3.801.140 Euros y el resultado después de impuestos ha sido 2.921.445 Euros, un 17% mayor del obtenido en 2012 (2.496.898 Euros), obteniéndose un Margen Neto del 8,38% frente al 8,81% del año 2012. La tasa impositiva efectiva para 2013 ha sido de un 23,14% debido a la aplicación de una serie de beneficios fiscales y deducciones derivados de la ejecución de proyectos de I+D+i.

Se mantiene la trayectoria de crecimiento constante llevada a cabo por la Compañía desde su fundación. A pesar de que el negocio tradicional de Altia ha sufrido un parón, Altia ha conseguido incrementar en conjunto sus ventas en plena crisis económica, reforzando así su posicionamiento relativo frente a competidores y ganando cuota de mercado.

En relación al balance, su tamaño ha crecido de 21,5 Mn.€ a final de 2012 a 28 Mn.€ a final de 2013, motivado principalmente por la adquisición de Exis y filiales, que impacta en las partidas de Inmovilizado Financiero y deuda financiera a corto y largo plazo.

La Compañía durante este periodo ha incrementado su deuda financiera por la compra de Exis y sus filiales, si bien se ha seguido con la amortización parcial de los créditos hipotecarios solicitados para la adquisición de la oficina de Santiago y al pago del último plazo relativo a la adquisición del Data Center.

Los Fondos Propios de la Compañía han seguido creciendo en la línea de lo acontecido en los ejercicios precedentes, lo que permite continuar, por un lado, con la política de reinversión y crecimiento del negocio, y por otro lado, dentro de la prudencia lógica, poder plantear la aplicación de una política de dividendos. En este sentido, se propone el reparto de un dividendo de 0,11 Euros por acción, lo que supone un 'pay-out' del 25,90 %.

La partida de clientes ha aumentado pero menos que proporcionalmente al aumento de los ingresos lo que supone una mejora en los periodos medios de cobro y, por tanto, del Fondo de Maniobra. Esto tiene especial relevancia ya que se ha producido en un contexto actual de crisis como el actual. Las medidas adoptadas por la Compañía desde 2011, como la renegociación general con proveedores, la negociación y obtención de financiación bancaria para el circulante, el establecimiento de una política de análisis del riesgo de clientes o la redistribución de los mejores recursos para dedicarlos a las grandes cuentas del sector privado y administraciones solventes y buenas pagadoras, están dando sus frutos.

Por lo que respecta al análisis y a la información no financiera, hay que señalar que la plantilla media durante 2013 fue de 431 personas y al final del ejercicio ascendía a 472 frente a 425 del final del ejercicio 2012. Sigue observándose una menor rotación del personal como consecuencia de la menor demanda de recursos derivada de la crisis.

La Compañía en materia medioambiental, centra su política en el ahorro de papel y energía, así como en una escrupulosa gestión de los residuos producidos, con especial cuidado respecto a los procedentes de componentes eléctricos y electrónicos.

### 3. Principales riesgos e incertidumbres a los que se enfrenta la sociedad.

El principal riesgo al que se enfrenta la Compañía sigue siendo, un año más, la crisis económica, que si bien afecta de mayor manera a unos sectores que a otros, en la práctica está afectando negativamente a todas las empresas, independientemente del sector al que pertenezcan. Así, en el sector TIC, sector en el que opera Altia, en 2013 ha seguido la tendencia de reducciones drásticas en presupuestos, renegociación a la baja de tarifas y márgenes, mantenimiento de periodos medios de cobro elevados y no ejecución de nuevos proyectos. Desde las Administraciones Públicas se han tomado algunas medidas encaminadas a solucionar alguno de estos problemas, como la puesta en marcha del Mecanismo de Pago a Proveedores en 2012 y en 2013, pero se necesita la implantación de más medidas de este tipo, si bien es obvio que el escenario que se plantea para los próximos años, no va a tener nada que ver con lo vivido en los años precedentes a la presente crisis.

En el Sector Privado, y desde la perspectiva de Altia, se mantiene del negocio, aunque se reducen tarifas y márgenes. Se prevé la ejecución de nuevos proyectos vinculados a la mejora de la eficiencia y la rentabilidad y mantenimiento en los periodos medios de cobro.

### 4. Acontecimientos posteriores al cierre.

No existen acontecimientos importantes para la sociedad ocurridos con posterioridad al cierre y que tengan influencia en las cuentas anuales de 2013 y en su situación y la de sus negocios.

### 5. Evolución previsible de la sociedad.

En este contexto de crisis económica y financiera sin precedentes, Altia espera consolidar y mejorar su posición en el mercado con un modelo de negocio diferencial basado en una mezcla de sus virtudes tradicionales (estabilidad accionarial, alta cualificación de los recursos humanos y del equipo directivo, cuentas saneadas, costes de estructura inferiores a los de nuestros competidores, política financiera orientada a la optimización del fondo de maniobra, agilidad a la hora de tomar decisiones relacionadas con la bajada de la



demanda) y de las nuevas iniciativas emprendidas ante la coyuntura existente (modificación en el mix de negocio, consolidación de ventas recurrentes, inversión de I+D+i, apuesta por nuevas líneas de negocio basadas en las tendencias actuales de mercado: Cloud Computing, movilidad..).

A este modelo de negocio, la Sociedad pretende sumar otra serie de medidas que permitirán afrontar con solidez la situación económica actual y ser optimistas de cara al futuro:

- Mayor presencia en zonas y sectores considerados estratégicos.
- Innovación, tanto tecnológica mediante la continuidad en la política de I+D+i actual, como relacional con los clientes, a través de nuevas fórmulas de negocio.
- Sinergias con las Sociedades incorporadas al Grupo (venta cruzada, aumento del portfolio de servicios, solvencia técnica y financiera).

## 6. Actividades en materia de Investigación y Desarrollo e Innovación Tecnológica.

Altia sigue apostando decididamente por la Investigación y Desarrollo y la Innovación Tecnológica.

Así, durante 2013, tres proyectos han sido merecedores de la obtención de una subvención del CDTI a través del Programa FEDER-INNTERCONECTA-Convocatoria 2013. Los tres son proyectos plurianuales, que han comenzado su ejecución en 2013 y que finalizarán en 2014.

Por otro lado, la Compañía sigue apostando por la ejecución de nuevos proyectos de Innovación Tecnológica, en la línea de lo sucedido en años precedentes.


## 7. Adquisición de acciones propias.

La Compañía, en cumplimiento de las obligaciones impuestas por el MAB y en aplicación del contrato de liquidez firmado con SOLVENTIS A.V. S.A de fecha 1 de diciembre de 2011, ha adquirido durante 2013, 62.460 acciones propias (0,908% del capital social) a un precio medio de 3,41 Euros por acción, con un importe total de 213.316,07 Euros (gastos de gestión incluidos) y ha vendido 92.962 acciones (1,352% del capital social) propias a un precio medio de 3,55 Euros por acción, con un importe total de 329.684,93 Euros (minorados los gastos de gestión). En ambos casos (adquisición y venta) la contrapartida ha sido dineraria. El saldo inicial a 1 de enero de 2013 era de 45.889 acciones propias (0,667% del capital social). El número total de acciones propias a cierre del ejercicio ha sido de 15.387 acciones, que representan un 0,224% del capital social.

En cumplimiento de lo dispuesto en el artículo 148 c) de la LSC y con cargo a reservas libres se ha establecido en el patrimonio neto una reserva equivalente al importe de las acciones propias computado en el activo, que se mantendrá mientras las acciones no sean enajenadas.



8. Uso de instrumentos financieros.



A fecha de cierre del presente ejercicio, las inversiones financieras a corto plazo existentes en el balance son depósitos y renta fija, por lo que no se considera relevante el riesgo financiero asociado a las mismas. Son consecuencia de las puntas de tesorería generadas durante el ejercicio.



Este Informe de Gestión ha sido formulado con fecha 20 de marzo de 2014.



---

**INFORME DE AUDITORÍA Y CUENTAS  
ANUALES CONSOLIDADAS 2013**

---



INFORME DE AUDITORIA INDEPENDIENTE  
DE LAS  
CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS  
Correspondiente al ejercicio 2.013

*Atia Consultores, S. A.*

## INFORME DE AUDITORIA INDEPENDIENTE DE LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS CORRESPONDIENTES AL EJERCICIO 2013

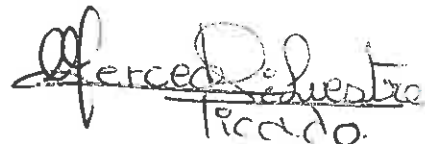
A los accionistas de **ALTIA CONSULTORES, S.A.**

1. Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de **ALTIA CONSULTORES, S.A.** y sociedades dependientes que comprenden el balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2013, la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, el estado de cambios en el patrimonio neto consolidado, y la memoria consolidada correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha. Los Administradores de la sociedad dominante son los responsables de la formulación de las cuentas anuales consolidadas, de acuerdo con el marco normativo de información financiera aplicable a la entidad (que se identifica en la Nota 3 de la memoria adjunta) y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo. Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre las citadas cuentas anuales consolidadas en su conjunto, basada en el trabajo realizado de acuerdo con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, que requiere el examen, mediante la realización de pruebas selectivas, de la evidencia justificativa de las cuentas anuales consolidadas y la evaluación de si su presentación, los principios y criterios contables utilizados y las estimaciones realizadas, están de acuerdo con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación.
2. **En nuestra opinión**, las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2013 expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio consolidado y de la situación financiera consolidada de **ALTIA CONSULTORES SA** y sociedades dependientes, al 31 de diciembre de 2013, así como de los resultados consolidados de sus operaciones correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.

3. Debido a que el ejercicio 2013 es el de primera consolidación, los administradores de la Sociedad dominante no presentan, a efectos comparativos, con cada una de las partidas de las Cuentas anuales consolidadas adjuntas además de las cifras del ejercicio 2013, las correspondientes al ejercicio anterior. Nuestra opinión se refiere exclusivamente a las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2013.
  
4. El Informe de gestión consolidado adjunto del ejercicio 2013 contiene las explicaciones que los Administradores consideran oportunas sobre la situación del Grupo, la evolución de sus negocios y sobre otros asuntos y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas. Hemos verificado que la información contable que contiene el citado informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales del ejercicio 2013. Nuestro trabajo como auditores se limita a la verificación del informe de gestión consolidado con el alcance mencionado en este mismo párrafo y no incluye la revisión de información distinta de la obtenida a partir de los registros contables de ALTIA CONSULTORES, S.A. y sociedades dependientes.



AUREN AUDITORES LCG, S. L.  
R.O.A.C. Nº S-2006



Mercedes Silvestre Picado  
Socio Auditor  
A Coruña, 4 de Abril de 2014

## **CUENTAS ANUALES**

- - *Balance de Situación Consolidado*
- - *Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada*
- - *Estado de Cambios Patrimonio Neto Consolidado*
- - *Memoria Consolidada*

## **INFORME DE GESTION CONSOLIDADO**

## ***Balance de Situación Consolidado***



ALTIA CONSULTORES SA

BALANCE DE SITUACION CONSOLIDADO AL 31/12/2013

ACTIVO	NOTAS DE LA MEMORIA	31/12/2013
<b>A) ACTIVO NO CORRIENTE</b>		<b>8.031.384,33</b>
I. Inmovilizado intangible		2.169.348,71
1. Fondo de comercio de consolidación	13	1.550.504,69
3. Otro inmovilizado intangible	13	618.844,02
II. Inmovilizado material		4.146.476,77
1. Terrenos y construcciones	11	2.243.014,47
2. Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	11	1.798.920,60
3. Inmovilizado en curso y anticipos	11	104.541,70
V. Inversiones financieras a largo plazo	15	216.172,23
VI. Activos por impuesto diferido	18	1.499.386,62
<b>B) ACTIVO CORRIENTE</b>		<b>24.367.453,36</b>
II. Existencias	16	632.358,91
III. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		19.777.424,65
1. Clientes por ventas y prestaciones de servicios	15	18.398.136,60
a) Clientes por ventas y prestaciones de servicios a largo plazo		0,00
b) Clientes por ventas y prestaciones de servicios a corto plazo		18.398.136,60
2. Sociedades puestas en equivalencia		0,00
3. Activos por impuesto corriente	18	7.758,19
4. Otros deudores	15	1.371.529,86
IV. Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo		333.171,46
1. Créditos a sociedades puestas en equivalencia		0,00
2. Otros activos financieros	15	333.171,46
3. Otras inversiones		0,00
V. Inversiones financieras a corto plazo	15	258.015,70
VI. Periodificaciones a corto plazo	15	94.557,50
VII. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	15	3.271.925,14
<b>TOTAL ACTIVO (A + B)</b>		<b>32.398.837,69</b>

*[Handwritten signature]*

*[Handwritten signature]*

*[Handwritten signature]*

*[Handwritten signature]*

*[Handwritten signature]*

*[Handwritten signature]*

ALTIA CONSULTORES SA

BALANCE DE SITUACION CONSOLIDADO AL 31/12/2013

PATRIMONIO NETO Y PASIVO		NOTAS DE LA MEMORIA	31/12/2013
<b>A) PATRIMONIO NETO .....</b>			<b>17.044.427,53</b>
A-1) Fondos propios .....			16.925.783,88
I. Capital .....		15	137.563,70
1. Capital escriturado.....			137.563,70
2. (Capital no exigido).....			0,00
II. Prima de emisión .....		15	2.533.099,50
III. Reservas.....		15	11.277.184,58
IV. (Acciones y participaciones de la sociedad dominante).....		15	(1.942,29)
VI. Resultado del ejercicio atribuido a la sociedad dominante .....		15	2.979.878,39
A-2) Ajustes por cambios de valor .....		15	2.858,71
III. Otros ajustes por cambios de valor.....			2.858,71
A-3) Subvenciones, donaciones y legados recibidos .....		24	42.630,11
A-4) Socios externos.....		8	73.154,83
<b>B) PASIVO NO CORRIENTE .....</b>			<b>3.499.978,33</b>
I. Provisiones a largo plazo .....		20	56.563,96
II. Deudas a largo plazo .....			3.021.514,54
2. Deudas con entidades de crédito .....		15	1.886.008,72
4. Otros pasivos financieros .....		15	1.135.505,82
IV. Pasivos por Impuesto diferido .....		18	421.899,83
<b>C) PASIVO CORRIENTE .....</b>			<b>11.854.431,83</b>
III. Deudas a corto plazo .....			4.941.652,20
2. Deudas con entidades de crédito .....		15	3.263.672,65
4. Otras pasivos financieros .....		15	1.677.979,55
IV. Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo .....			503.962,56
2. Otras deudas .....		15,27	503.962,56
V. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar .....			5.621.512,34
1. Proveedores .....		15	1.852.771,51
a) Proveedores a largo plazo.....			0,00
b) Proveedores a corto plazo .....		15	1.852.771,51
4. Otros acreedores .....		15	3.768.740,83
VI. Periodificaciones a corto plazo.....		15	787.304,73
<b>TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO (A + B + C) .....</b>			<b>32.398.837,69</b>

Balance de Situación formulado el 20 de Marzo de 2014

Handwritten signatures and initials in blue ink on the left margin of the page.

## ***Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidado***

ALTIA CONSULTORES SA

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA AL 31/12/2013

	NOTAS DE LA	(Debe) Haber
	MEMORIA	31/12/2013
<b>A) OPERACIONES CONTINUADAS</b>		
1. Importe neto de la cifra de negocios .....	19	45.271.933,68
a) Ventas .....		1.266.668,67
b) Prestaciones de servicios .....		44.005.265,01
3. Trabajos realizados por el grupo para su activo .....	19	212.671,88
4. Aprovisionamientos .....	19	(13.428.815,15)
a) Consumo de mercaderías .....		(2.503.545,06)
c) Trabajos realizados por otras empresas .....		(10.925.270,09)
5. Otros ingresos de explotación .....	19	150.995,42
a) Ingresos accesorios y otros de gestión corriente .....		145.303,84
b) Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio .....		5.691,58
6. Gastos de personal .....	19	(23.438.358,68)
a) Sueldos, salarios y asimilados .....		(17.989.639,72)
b) Cargas sociales .....		(5.448.718,96)
7. Otros gastos de explotación .....	19	(3.525.022,98)
a) Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales .....		(15.782,86)
b) Otros gastos de gestión corriente .....		(3.509.240,12)
8. Amortización del inmovilizado .....	19,13,11	(1.032.743,61)
10. Excesos de provisiones .....	19	167.066,60
11. Deterioro y resultado por enajenaciones del Inmovilizado .....	19	(4.772,63)
a) Deterioro y pérdidas .....		0,00
b) Resultados por enajenaciones y otras .....		(4.772,63)
14. Otros resultados .....		58.532,87
<b>A.1) RESULTADO DE EXPLOTACIÓN (1+2+3+4+5+6+7+8+9+10+11+12+13+14) .....</b>		<b>4.431.487,40</b>
15. Ingresos financieros .....	19	19.784,92
16. Gastos financieros .....	19	(310.847,75)
18. Diferencias de cambio .....	17	(118,58)
19. Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros.....	19	(218.385,43)
a) Deterioros y pérdidas .....		(92.813,19)
b) Resultados por enajenaciones y otras .....		(125.572,24)
<b>A.2) RESULTADO FINANCIERO (15+16 +17+18+19+20) .....</b>		<b>(509.566,84)</b>
<b>A.3) RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS (A.1 + A.2 +21+22+23) .....</b>		<b>3.921.920,56</b>
24. Impuestos sobre beneficios .....	18	(939.211,78)
<b>A.4) RESULTADO DEL EJERC. PROCED. DE OP. CONTINUADAS (A.3 + 24)</b>		<b>2.982.708,78</b>
<b>B) OPERACIONES INTERRUMPIDAS</b>		
<b>A.5) RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO (A.4 + 25) .....</b>		<b>2.982.708,78</b>
Resultado atribuido a la sociedad dominante .....		2.979.878,39
Resultado atribuido a socios externos .....		2.830,39

Cuenta de Pérdidas y Ganancias formulada el 20 de Marzo de 2014

***Estado de Cambios en el  
Patrimonio Neto Consolidado***

**ALTIA CONSULTORES SA**  
**ESTADO DE INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO**  
**TERMINADO EL 31/12/2013**

	Notas de la memoria	31/12/2013
<b>A) RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO</b>	<b>18</b>	<b>2.982.708,78</b>
<b>Ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio neto:</b>		
<i>I. Por valoración instrumentos financieros</i>	<b>15</b>	<b>4.812,56</b>
1. Activos financieros disponibles para la venta		4.812,56
2. Otros ingresos/gastos		
<i>II. Por cobertura de flujos de efectivo</i>		<b>0,00</b>
<i>III. Subvenciones, donaciones y legados recibidos</i>		<b>0,00</b>
<i>IV. Por ganancias y pérdidas actuariales y otros ajustes</i>		<b>0,00</b>
<i>V. Por activos no corrientes y pasivos vinculados mant. Venta</i>		<b>0,00</b>
<i>VI. Diferencias de conversión.</i>		<b>0,00</b>
<i>VII. Efecto impositivo</i>		<b>(1.110,59)</b>
<b>B) TOTAL INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO (I + II + III + IV + V + VI + VII)</b>		<b>3.701,97</b>
<b>Transferencia a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada</b>		
<i>VIII. Por valoración instrumentos financieros</i>		<b>0,00</b>
1. Activos financieros disponibles para la venta		0,00
2. Otros ingresos/gastos		
<i>IX. Por cobertura de flujos de efectivo</i>		<b>0,00</b>
<i>X. Subvenciones, donaciones y legados recibidos</i>		<b>0,00</b>
<i>XI. Por activos no corrientes y pasivos vinculados mant. Venta</i>	<b>24</b>	<b>(5.691,58)</b>
<i>XII. Diferencias de conversión.</i>		<b>0,00</b>
<i>XIII. Efecto impositivo</i>		<b>1.313,44</b>
<b>C) TOTAL TRANSFERENCIAS A LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA (VIII+IX + X + XI + XII + XIII)</b>		<b>(4.378,14)</b>
<b>TOTAL DE INGRESOS Y GASTOS CONSOLIDADOS RECONOCIDOS (A + B + C)</b>		<b>2.982.032,61</b>
Total ingresos y gastos atribuidos a la sociedad dominante		2.979.202,22
Total ingresos y gastos atribuidos a socios externos		2.830,39

Handwritten signatures and initials in blue ink on the left side of the page, including a large signature at the bottom left and several smaller initials above it.

ESTADO TOTAL DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO TERMINADO EL 31-DICIEMBRE-2013

	Capital	Prima de emisión	Reservas y resultados de ejercicios anteriores	(Acciones y participaciones en patrimonio propias)	Otras aportaciones de socios	Resultado del ejercicio atribuido a la sociedad dominante	(Dividendo a cuenta)	Otros instrumentos de patrimonio neto	Ajustes por cambios de valor	Subvenciones, donaciones y legados recibidos	Socios externos	TOTAL
<b>A. SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2011</b>	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<i>I. Ajustes por cambios de criterio del ejercicio 2011 y anteriores</i>	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<i>II. Ajustes por errores del ejercicio 2011 y anteriores.</i>	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>B. SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2012</b>	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<i>I. Total ingresos y gastos consolidados reconocidos.</i>	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<i>II. Operaciones con socios o propietarios.</i>	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1. Aumentos (reducciones) de capital.	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
2. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión obligaciones, condonaciones de deudas).	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
3. (-) Distribución de dividendos.	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas).	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
5. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios.	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
6. Adquisiciones (ventas) de participaciones de socios externos	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
7. Otras operaciones con socios o propietarios.	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<i>III. Otras variaciones del patrimonio neto.</i>	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>C. SALDO FINAL DEL EJERCICIO 2012</b>	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<i>I. Ajustes por cambios de criterio del ejercicio 2012</i>	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<i>II. Ajustes por errores del ejercicio 2012</i>	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>D. SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2013</b>	137.563,70	2.533.099,50	9.469.078,80	(119.285,24)	0,00	2.496.898,37	0,00	0,00	(843,28)	47.008,25	0,00	14.563.520,12
<i>I. Total Ingresos y gastos consolidados reconocidos.</i>	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	2.979.878,39	0,00	0,00	3.701,97	(4.378,14)	2.830,39	2.982.032,61
<i>II. Operaciones con socios o propietarios.</i>	0,00	0,00	(974,09)	117.342,95	0,00	(887.818,50)	0,00	0,00	0,00	0,00	70.324,44	(501.125,20)
1. Aumentos (reducciones) de capital.	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
2. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión obligaciones, condonaciones de deudas).	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
3. (-) Distribución de dividendos.	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	(687.818,50)	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	(687.818,50)
4. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas).	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
5. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios.	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
6. Adquisiciones (ventas) de participaciones de socios externos	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
7. Otras operaciones con socios o propietarios.	0,00	0,00	(974,09)	117.342,95	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	70.324,44	186.693,30
<i>III. Otras variaciones del patrimonio neto.</i>	0,00	0,00	1.809.079,87	0,00	0,00	(1.809.079,87)	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>E. SALDO FINAL DEL AÑO 2013</b>	137.563,70	2.533.099,50	11.277.184,58	(1.942,28)	0,00	2.978.878,39	0,00	0,00	2.858,71	42.630,11	73.154,83	17.044.427,53

Estado de Cambios en el Patrimonio Neto formulado el 20 de Marzo de 2014

*[Handwritten signatures and initials in blue ink]*

# **MEMORIA CONSOLIDADA**




ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Memoria Consolidada del Ejercicio Anual terminado el 31 de Diciembre de 2013






 1. Sociedades del grupo

1.1. Sociedad dominante

 Altia Consultores, S.A., (en adelante Sociedad Dominante) es la matriz del subgrupo Altia (en adelante Grupo Altia), se constituyó inicialmente como Sociedad Limitada el 17 de Marzo de 1994. En Junta General celebrada el 30 de Junio de 2.010 se transforma en Sociedad Anónima. Se encuentra registrada en el Registro Mercantil de La Coruña, en el Tomo 1451, folio 109, hoja C-10893. Su domicilio social se encuentra en la Avenida del Pasaje, 32 Bloque 1 2º 15006 de A Coruña.

Dispone además de oficinas en Santiago de Compostela, Vigo, Madrid, Vitoria, Valladolid y Alicante, y desde 2010 de una sucursal en la República de Panamá.

Su objeto social es:

-  a) Servicios de asesoramiento y consultoría en materia de planificación tecnológica, calidad, organización y sistemas de información, mejora, racionalización y cambio de la gestión, seguridad y protección de la información y gestión de contingencias y mantenimiento del negocio.
-  b) Análisis, diseño, construcción, pruebas, integración, implantación y mantenimiento de sistemas de información en su más amplio sentido.
- c) Servicios de puesta en funcionamiento, seguimiento, explotación, gestión y control de equipos y sistemas informáticos y de infraestructuras telemáticas.
- d) Captura, grabación y gestión de datos por medios electrónicos, informáticos y telemáticos.
-  e) Actividades de formación presencial, a distancia y on-line en materia de planificación y organización tecnológica, seguridad informática, metodologías, análisis, diseño y programación y productos y soluciones propias o de terceros, incluyendo la preparación y distribución del material didáctico relacionado con dichas actividades.
-  f) Gestión externa de todos o parte de los procesos informáticos de todo tipo de empresas e instituciones públicas y privadas.
- g) Suministro, implantación, integración y mantenimiento de soluciones informáticas propias y de terceros, incluyendo la venta, cesión, licencia y arrendamiento de derechos de propiedad intelectual e industrial sobre el software de base o de aplicación.
-  h) Suministro, mantenimiento y reparación de infraestructuras e instalaciones tecnológicas tales como equipos de captura, procesamiento, almacenamiento, transmisión, recepción y reproducción de la información.

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

- i) Actividades, relacionadas con internet, conectividad, correo electrónico, registro de dominios, comercio electrónico y custodia de información. Servicios de alojamiento web (colocation, housing, hosting dedicado, hosting virtual), servicios gestionados de explotación, administración y mantenimiento de sistemas de información (infraestructura hardware, sistemas operativos, bases de datos y aplicaciones informáticas), comunicaciones de datos y soporte a usuarios en relación a estos servicios.

ALTIA estructura su oferta profesional y de servicios en 7 líneas de negocio:

- Outsourcing, entendiendo como tal la externalización de servicios TIC de alto valor añadido.
- Servicios Gestionados: línea de negocio asociada a la actividad del Data Center ubicado en Vigo. Incluye servicios de alojamiento, de administración de aplicaciones, de outsourcing y servicios avanzados de operación y mantenimiento.
- Soluciones Propias mediante la implantación de las soluciones MERCURIO (plataforma de licitación electrónica) y FLEXIA (plataforma de gestión de procedimientos administrativos).
- Implantación de soluciones de terceros, donde la Compañía actúa como implantador o integrador de soluciones de terceros.
- Consultoría tecnológica: estudios, informes, elaboración de planes estratégicos, consultoría tecnológica en materia de seguridad, oficinas técnicas, formación...
- Desarrollo de aplicaciones informáticas, a través de proyectos 'llave en mano' de diseño, desarrollo e implantación de sistemas informáticos a medida.
- Suministro de hardware y software, no siendo ésta una línea de negocio relevante de la Compañía.

La Sociedad y sus dependientes forman parte a su vez, en los términos del artículo 42 del Código de Comercio, del Grupo Boxleo Tic, S.L. en adelante el Grupo, que está controlado por la sociedad dominante Boxleo Tic, S.L., sociedad domiciliada en Avenida del Pasaje 32 Bloque 1 2º 15006 de A Coruña y sus sociedades dependientes, negocios conjuntos y asociadas, que se detallan a continuación:

SOCIEDAD	DOMICILIO	% PARTICIPACIÓN DIRECTA	% PARTICIPACIÓN INDIRECTA	AUDITOR
Entidad Dominante: Boxleo, S.L.	Avda. Pasaje, 32 - A Coruña			Auren Auditores LCG
Otras Empresas del Grupo:				
Altia Consultores, S.A.	Avda. Pasaje, 32 - A Coruña	87,17%		Auren Auditores LCG
QED Systems, S.L.	Avda. Pasaje, 32 - A Coruña	100%		Auren Auditores LCG
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, LDA	Rua de Ceuta 118 2º Andar - Porto		87,17%	-
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnológica, S.A.	c/ Jesus Goldero, 6 - Madrid		83,14%	Auren Auditores LCG
SENDA sistemas de Información, S.A.	c/ Jesus Goldero, 6 - Madrid		83,14%	Auren Auditores LCG

La sociedad matriz, Boxleo TIC S.L., está obligada a presentar Cuentas Anuales Consolidadas por sobrepasar dos de los tres límites señalados en el artículo 258 de la Ley de Sociedades de Capital para la formulación de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

En el ejercicio 2012 se presentaron cuentas anuales consolidadas, siendo depositadas en el Registro Mercantil de La Coruña.

El euro es la moneda funcional en la que se presentan los estados financieros.

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Aunque la sociedad matriz es Boxleo, S.L., se ha constituido un subgrupo de manera voluntaria, en el que ALTIA ejerce como sociedad matriz y en el que sus sociedades dependientes son las siguientes:

### 1.2. Sociedades dependientes

Los resultados de las sociedades participadas adquiridas o enajenadas durante el año se incluyen dentro del resultado consolidado desde la fecha efectiva de toma de control o hasta el momento de su pérdida de control, según proceda.

Quando es necesario, si los principios contables y criterios de valoración aplicados en la preparación de las cuentas anuales consolidadas adjuntas difieren de los utilizados por algunas de las sociedades integradas en el mismo, en el proceso de consolidación se introducen los ajustes y reclasificaciones necesarios para homogeneizar esos últimos y adecuarlos al Plan General de Contabilidad aplicados por la matriz.

La información de las sociedades dependientes en los términos previstos en el artículo 42 del Código de Comercio, es la siguiente:

SOCIEDADES DEPENDIENTES			EUROS				VALOR	% PARTICIPACION		
NOMBRE	DOMICILIO	ACTIVIDAD	CAPITAL	RESERVAS	OTRAS PARTIDAS	RTDO. DEL EJERCICIO	CONTABLE EN LA MATRIZ	DIVIDENDOS RECIBIDOS	DIRECTO	INDIRECTO
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnológica, S.A.	c/ Jesús Galdero (Madrid)	Aplicaciones Informáticas	2.161.651,00	1.125.179,17	-4.313.043,18	61.263,95	3.002.354,26	0,00	95,33%	
SENDA Sistemas de Información, S.A.	c/ Jesús Galdero (Madrid)	Aplicaciones Informáticas	300.000,00	573.574,65	-17.509,06	708,76	835.665,59	0,00		95,29%

No se incluyen los datos de Desarrollo e Implantación de Nuevas Funciones Lógicas, S.L.U. (en adelante Drintel) ni de Elite Sistemas de Control S.L. (en adelante Elite), ya que contablemente las fusiones por absorción de estas sociedades (Drintel absorbida por Altia y Elite absorbida por Senda) se producen con fecha 01 de junio de 2013 y 30 de noviembre de 2013 respectivamente. La inscripción de la fusión por absorción de Desarrollo e Implantación de Nuevas Funciones Lógicas, S.L.U. en el Registro Mercantil se produjo el 14 de Octubre del 2013 y la de Elite Sistemas de Control, S.L. el 05 de marzo del 2014.

Las sociedades dependientes que se excluyen del perímetro de la consolidación por no tener un interés significativo para la imagen fiel, son las siguientes:

SOCIEDADES DEPENDIENTES			EUROS				VALOR	% PARTICIPACION		
NOMBRE	DOMICILIO	ACTIVIDAD	CAPITAL	RESERVAS	OTRAS PARTIDAS	RTDO. DEL EJERCICIO	CONTABLE EN LA MATRIZ	DIVIDENDOS RECIBIDOS	DIRECTO	INDIRECTO
Altia Consultores, S.U. LDA.	Rua de Ceuta, 118 - 2ª And	Aplicaciones Informáticas	5.000,00	0,00	-53.692,82	8.427,81	7.774,65	0,00	100,00%	

El método de consolidación aplicable a estas sociedades ha sido el Método de Integración Global.

No existen inversiones significativas en el grupo cuya moneda funcional sea diferente a la moneda local de presentación de sus estados financieros.

La clasificación de las reservas consolidadas entre 'Sociedades consolidadas por integración global' se ha efectuado en función del método de consolidación aplicado a cada sociedad.

En los estados financieros consolidados adjuntos han sido eliminados todos los saldos y transacciones de consideración entre las sociedades del Grupo Altia y, proporcionalmente a la participación, así como el importe de las participaciones mantenidas entre ellas.

El patrimonio neto de los minoritarios representa la parte a ellos asignable del patrimonio neto y de los resultados al 31 de Diciembre de 2013 de aquellas sociedades que se consolidan por el método de integración global, y se presenta dentro del 'Patrimonio Neto' del balance consolidado adjunto y en el epígrafe de 'Resultado atribuido a intereses minoritarios' de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada adjunta, respectivamente.

## 2. Sociedades asociadas y multigrupo

No figuran en el Activo del Balance participaciones en empresas asociadas ni multigrupo.

## 3. Bases de presentación de las cuentas anuales consolidadas

### 3.1. Imagen fiel.

- Las Cuentas Anuales Consolidadas del ejercicio 2013 adjuntas han sido formuladas por el los administradores de la Sociedad Dominante a partir de los registros contables de Altia Consultores SA. y sociedades dependientes a 31 de diciembre de 2013 y en ellas se han aplicado los principios contables y criterios de valoración recogidos en el Real Decreto 1514/2007, por el que se aprueba el Plan General de Contabilidad, el Real Decreto 1159/2010, de 17 de septiembre, por el que se aprueban las Normas de Formulación de Cuentas Anuales Consolidadas y el resto de disposiciones legales vigentes en materia contable, y muestran la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera, consolidados, del grupo a 31 de diciembre de 2013 y de los resultados de sus operaciones, de los cambios en el patrimonio neto y de los flujos de efectivo, consolidados, que se han producido en el grupo en el ejercicio terminado en esa fecha.
- No existen razones excepcionales por las que, para mostrar la imagen fiel, no se hayan aplicado disposiciones legales en materia contable.
- Las Cuentas Anuales Consolidadas adjuntas se someterán a la aprobación por la Junta General Ordinaria de Accionistas de la Sociedad Dominante, estimándose que serán aprobadas sin modificación alguna.

### 3.2. Principios contables no obligatorios aplicados.

- Con el objeto de que las cuentas muestren la imagen fiel, no ha sido necesario aplicar principios contables no obligatorios.

### 3.3. Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre.

- El grupo ha elaborado sus estados financieros bajo el principio de empresa en funcionamiento, sin que exista ningún tipo de riesgo importante que pueda suponer cambios significativos en el valor de los activos o pasivos en el ejercicio siguiente.
- A la fecha de cierre no existen incertidumbres ni riesgos importantes que puedan suponer cambios significativos en el valor de los activos o pasivos de la Sociedad en el ejercicio siguiente.
- En las cuentas anuales consolidadas adjuntas se han utilizado ocasionalmente estimaciones realizadas por la Dirección de la Sociedad Dominante y la de las entidades consolidadas para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellas. Básicamente, estas estimaciones se refieren a:

- Vida útil de los activos materiales e intangibles (Nota 11,13)
- Las estimaciones realizadas para la determinación de los compromisos de pagos futuros (Nota 14)
- La probabilidad de ocurrencia y el importe de los pasivos indeterminados o contingentes (Nota 20).
- Aplicación de subvenciones concedidas.(Nota 24)
- La valoración para determinar si existen pérdidas por deterioro de créditos por operaciones comerciales.

- Es posible que, a pesar de que estas estimaciones se realizaron en función de la mejor información disponible a la fecha de formulación de estas cuentas anuales consolidadas sobre los hechos analizados, se produzcan acontecimientos en el futuro que obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos ejercicios, lo que se haría de forma prospectiva reconociendo los efectos del cambio de estimación en las correspondientes cuentas de pérdidas y ganancias futuras.

### 3.4. Comparación de la información.

- A los efectos de la obligación establecida en el artículo 35.6 del Código de Comercio, y a los efectos derivados de la aplicación del principio de uniformidad y del requisito de comparabilidad, las cuentas anuales consolidadas correspondientes al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2013, son las primeras que se presentan consolidadas al ser el ejercicio 2013 el de primera consolidación, por lo que las Cuentas anuales no reflejan las cifras comparativas correspondientes al ejercicio anterior.
- La Sociedad no presenta en Estado de Flujos de Efectivo, por que el 2013 es el primer ejercicio en el que el grupo presenta cuentas anuales consolidadas.

### 3.5. Agrupación de partidas.

- A efectos de facilitar la comprensión del balance, de la cuenta de pérdidas y ganancias, del estado de cambios en el patrimonio neto y del estado de flujos de efectivo, ciertos epígrafes se presentan de forma agrupada, presentándose los análisis requeridos en las notas correspondientes de la presente memoria.

### 3.6. Elementos recogidos en varias partidas.

- Como contrapartida a lo anterior, ciertos elementos del pasivo financiero se presentan de forma desagregada, a corto y a largo plazo.

### 3.7. Cambios en criterios contables.

Durante el ejercicio 2013 al que corresponden las presentes cuentas anuales se han producido cambios en los criterios de amortización del inmovilizado en las empresas Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnológica, S.A.(en adelante Exis) y Senda Sistemas de Información, S.A. (en adelante Senda). Esto es debido a la homogeneización de criterios contables con el resto de las empresas del grupo.

### 3.8. Corrección de errores.

Durante este ejercicio se ha detectado que en el cálculo del importe de las bases imponibles negativas sobre las que se presentaron las autoliquidaciones del impuesto sobre sociedades de la Sociedad Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A. de los ejercicios 2008, 2009, 2010 y 2011, no se había tenido en cuenta la aplicación del artículo 90.3 del texto refundido de la ley del Impuesto de Sociedades en la operación de concentración de sociedades (fusión) que originó la sociedad, y sin que a consecuencia de ello exista cuota dejada de ingresar, ni exceso de devolución, ni ingreso indebido.

En el resto de sociedades del grupo no ha sido necesario corregir ningún error.

### 3.9. Operaciones entre sociedades del perímetro de la consolidación

Todas las sociedades del grupo finalizan el ejercicio social en la misma fecha, el 31/12/2013, por lo que no se han producido operaciones significativas entre sociedades del perímetro de consolidación.

### 3.10. Importancia Relativa

Al determinar la información a desglosar en la presente memoria sobre las diferentes partidas de los estados financieros u otros asuntos, la Sociedad dominante y entidades consolidadas, de acuerdo con el Marco Conceptual del Plan General de Contabilidad, ha tenido en cuenta la importancia relativa en relación con las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2013.

## 4. Normas de registro y valoración

### 4.1. Homogeneización

#### Homogeneización temporal.

Las cuentas anuales consolidadas adjuntas se han establecido en la misma fecha y periodo que las cuentas anuales de la sociedad obligada a consolidar.

Todas las sociedades del grupo cierran su ejercicio en la misma fecha que las cuentas anuales consolidadas.

#### Homogeneización valorativa.

Los elementos del activo y del pasivo, los ingresos y gastos, y demás partidas de las cuentas anuales de las sociedades del grupo, están valorados siguiendo métodos uniformes y de acuerdo con los principios y normas de valoración establecidos en el Código de Comercio, texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital y Plan General de Contabilidad y demás legislación que sea específicamente aplicable.

#### Homogeneización por las operaciones internas.



Cuando en las cuentas anuales de las sociedades del grupo los importes de las partidas derivadas de operaciones internas no sean coincidentes, o exista alguna partida pendiente de registrar, se realizan los ajustes que procedan para practicar las correspondientes eliminaciones.

Homogeneización para realizar la agregación.

Se realizan las reclasificaciones necesarias en la estructura de las cuentas anuales de una sociedad del grupo para que ésta coincida con la de las cuentas anuales consolidadas.

**4.2. Fondo de comercio de consolidación y diferencia negativa de consolidación**

1. En la fecha de adquisición se reconoce como fondo de comercio de consolidación la diferencia positiva entre los siguientes importes:

a) La contraprestación transferida para obtener el control de la sociedad adquirida determinada conforme a lo indicado en el apartado 2.3 de la norma de registro y valoración 19ª Combinaciones de negocios del Plan General de Contabilidad, más en el caso de adquisiciones sucesivas de participaciones, o combinación por etapas, el valor razonable en la fecha de adquisición de cualquier participación previa en el capital de la sociedad adquirida, y

b) La parte proporcional del patrimonio neto representativa de la participación en el capital de la sociedad dependiente una vez incorporados los ajustes derivados de la aplicación del artículo 25, y de dar de baja, en su caso, el fondo de comercio reconocido en las cuentas anuales individuales de la sociedad dependiente en la fecha de adquisición.

2. Se presume que el coste de la combinación, según se define en el apartado 2.3 de la norma de registro y valoración 19ª Combinaciones de negocios del Plan General de Contabilidad, es el mejor referente para estimar el valor razonable, en dicha fecha, de cualquier participación previa de la dominante en la sociedad dependiente. En caso de evidencia en contrario, se utilizarán otras técnicas de valoración para determinar el valor razonable de la participación previa en la sociedad dependiente.

3. En las combinaciones de negocios por etapas, los instrumentos de patrimonio de la sociedad dependiente que el grupo posea con anterioridad a la adquisición del control, se ajustarán a su valor razonable en la fecha de adquisición, reconociendo en la partida 16.b), 18.b) o 20) de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, según proceda, la diferencia con su valor contable previo. En su caso, los ajustes valorativos asociados a estas inversiones contabilizados directamente en el patrimonio neto, se transferirán a la cuenta de pérdidas y ganancias.

4. El fondo de comercio de consolidación no se amortizará. En su lugar, deberá analizarse, al menos anualmente, su posible deterioro de acuerdo con los criterios incluidos en la norma de registro y valoración 6ª Normas particulares sobre el inmovilizado intangible del Plan General de Contabilidad, considerando las siguientes reglas.

A los efectos de comprobar el deterioro de las unidades generadoras de efectivo en las que participen socios externos, se ajustará teóricamente el importe en libros de esa unidad, antes de ser comparado con su importe recuperable. Este ajuste se realizará, añadiendo al

importe en libros del fondo de comercio asignado a la unidad, el fondo de comercio atribuible a los socios externos en el momento de la toma de control.

El importe en libros teóricamente ajustado de la unidad generadora de efectivo se comparará con su importe recuperable para determinar si dicha unidad se ha deteriorado. Si así fuera, la entidad distribuirá la pérdida por deterioro del valor de acuerdo con lo dispuesto en el Plan General de Contabilidad, reduciendo en primer lugar, el importe en libros del fondo de comercio asignado a la unidad.

No obstante, debido a que el fondo de comercio se reconoce solo hasta el límite de la participación de la dominante en la fecha de adquisición, cualquier pérdida por deterioro del valor relacionada con el fondo de comercio se repartirá entre la asignada a la dominante y la asignada a los socios externos, pero solo la primera se reconocerá como una pérdida por deterioro del valor del fondo de comercio.

Si la pérdida por deterioro de la unidad generadora de efectivo es superior al importe del fondo de comercio, incluido el teóricamente ajustado, la diferencia se asignará al resto de activos de la misma según lo dispuesto en la norma de registro y valoración 2.<sup>a</sup> Inmovilizado material 2.2 Deterioro de valor del Plan General de Contabilidad.

En su caso, la pérdida por deterioro así calculada deberá imputarse a las sociedades del grupo y a los socios externos, considerando lo dispuesto en el apartado 1, letra d), del artículo 29 respecto al fondo de comercio atribuido a estos últimos.

Las diferencias entre el precio de adquisición de las participaciones de las Sociedades Dependientes consolidadas y el valor teórico contable de las mismas en la fecha de su incorporación al perímetro de consolidación, se han asignado al epígrafe "Fondo de Comercio de Consolidación" del activo del balance consolidado cuando son positivas y al epígrafe "Diferencias Negativas de Consolidación" del pasivo del balance consolidado cuando son negativas.

#### 4.3. Transacciones entre sociedades incluidas en el perímetro de la consolidación

##### Eliminación de partidas intragrupo

Se eliminan en su totalidad en las cuentas anuales consolidadas las partidas intragrupo, una vez realizados los ajustes que proceden de acuerdo con la homogeneización.


Se entiende por partidas intragrupo los créditos y deudas, ingresos y gastos y flujos de efectivo entre sociedades del grupo.

##### Eliminación de resultados por operaciones internas.

Se entiende por operaciones internas las realizadas entre dos sociedades del grupo desde el momento en que ambas sociedades pasaron a formar parte del mismo. Se entiende por resultados tanto los recogidos en la cuenta de pérdidas y ganancias como los ingresos y gastos imputados directamente en el patrimonio neto, de acuerdo con lo previsto en el Plan General de Contabilidad.


La totalidad del resultado producido por las operaciones internas se elimina y difiere hasta que se realizan frente a terceros ajenos al grupo. Los resultados que se difieren son tanto los del ejercicio como los de ejercicios anteriores producidos desde la fecha de adquisición.






No obstante, las pérdidas habidas en operaciones internas pueden indicar la existencia de un deterioro en el valor que exigiría, en su caso, su reconocimiento en las cuentas anuales consolidadas. De igual modo, el beneficio producido en transacciones internas puede indicar la existencia de una recuperación en el deterioro de valor del activo objeto de transacción que previamente hubiera sido registrado. En su caso, ambos conceptos se presentan en las cuentas anuales consolidadas conforme a su naturaleza.

Todo lo anterior se aplica en los casos en que un tercero actúe en nombre propio y por cuenta de una sociedad del grupo.




La imputación de resultados en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada o, en su caso, en el estado de ingresos y gastos reconocidos consolidado lucirá, cuando sean resultados realizados a terceros, como un menor o mayor importe en las partidas que procedan.

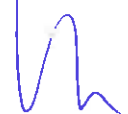
Si algún elemento patrimonial es objeto, a efectos de la formulación de las cuentas anuales consolidadas, de un ajuste de valor, la amortización, pérdidas por deterioro y resultados de enajenación o baja en balance, se calculan, en las cuentas anuales consolidadas, sobre la base de su valor ajustado.




Se eliminan en las cuentas anuales consolidadas las pérdidas por deterioro correspondientes a elementos del activo que hayan sido objeto de eliminación de resultados por operaciones internas. También se eliminan las provisiones derivadas de garantías o similares otorgadas en favor de otras empresas del grupo. Ambas eliminaciones darán lugar al correspondiente ajuste en resultados.



La eliminación de resultados por operaciones internas realizada en el ejercicio afecta a la cifra de resultados consolidados, o al importe total de ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio neto, mientras que la eliminación de resultados por operaciones internas de ejercicios anteriores modifica el importe del patrimonio neto, afectando a las reservas, a los ajustes por cambios de valor o a las subvenciones, donaciones y legados recibidos, que están pendientes de imputar a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

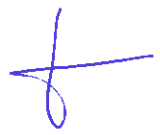


El ajuste en resultados, en ganancias y pérdidas imputadas directamente al patrimonio neto, y en otras partidas de patrimonio neto, afecta a la sociedad que enajene el bien o preste el servicio y, por tanto, al importe asignable a los socios externos de dicha sociedad.



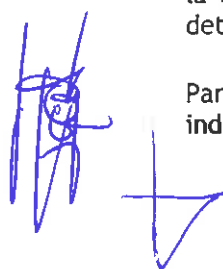
La clasificación de los elementos patrimoniales, ingresos, gastos y flujos de efectivo se realiza desde el punto de vista del grupo, sin que se vean modificados por las operaciones internas. En el caso de que la operación interna coincida con un cambio de afectación desde el punto de vista del grupo, ese cambio de afectación se refleja en las cuentas anuales consolidadas conforme a las reglas establecidas al efecto en el Plan General de Contabilidad.

#### 4.4. Inmovilizado intangible.



El inmovilizado intangible se valora inicialmente por su coste, ya sea éste el precio de adquisición o el coste de producción. El coste del inmovilizado intangible adquirido mediante combinaciones de negocios es su valor razonable en la fecha de adquisición.

Después del reconocimiento inicial, el inmovilizado intangible se valora por su coste, menos la amortización acumulada y, en su caso, el importe acumulado de las correcciones por deterioro registradas.



Para cada inmovilizado intangible se analiza y determina si la vida útil es definida o indefinida.

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Los activos intangibles que tienen vida útil definida se amortizan sistemáticamente en función de la vida útil estimada de los mismos y de su valor residual. Los métodos y periodos de amortización aplicados son revisados en cada cierre de ejercicio y, si procede, ajustados de forma prospectiva. Al menos al cierre del ejercicio, se evalúa la existencia de indicios de deterioro, en cuyo caso se estiman los importes recuperables, efectuándose las correcciones valorativas que procedan, tal y como se establece en el apartado h de este epígrafe.

No existe ningún inmovilizado intangible con vida útil indefinida.

La amortización de los elementos del inmovilizado intangibles de forma lineal durante su vida útil estimada, en función de los siguientes años de vida útil:

ELEMENTO	MÉTODO DE AMORTIZACIÓN	VIDA ÚTIL	% ANUAL
Desarrollo	Lineal	5 años	20%
Propiedad industrial	Lineal	5 años	20%
Patentes, licencias, marcas y similares	Lineal	5 años	20%
Aplicaciones informáticas	Lineal	3 años	33,33%

### a) Investigación y desarrollo:

El Grupo registra los gastos de investigación como gastos del ejercicio en que se realizan.

Los gastos de investigación se amortizan linealmente desde la fecha de terminación de los proyectos.

Los gastos en investigación se activan desde el momento en que se cumplen las siguientes condiciones:

- Estar específicamente individualizados por proyectos y su coste claramente establecido para que pueda ser distribuido en el tiempo.
- Se puede establecer una relación estricta entre "proyecto" de investigación y objetivos perseguidos y obtenidos. La apreciación de este requisito se realiza genéricamente para cada conjunto de actividades interrelacionadas por la existencia de un objetivo común.


Aquellos proyectos en el caso en que existan dudas razonables sobre el éxito técnico o la rentabilidad económico-comercial del proyecto, los importes registrados en el activo, se imputan directamente a pérdidas del ejercicio.


Los proyectos se valoran al precio de adquisición o producción, amortizándose desde su conclusión en un plazo máximo de cinco años.

Los gastos de desarrollo del ejercicio se activan desde el momento en que se cumplen todas las siguientes condiciones:

- Existencia de un proyecto específico e individualizado que permita valorar de forma fiable el desembolso atribuible a la realización del proyecto.
- La asignación, imputación y distribución temporal de los costes de cada proyecto están claramente establecidas.


## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

- 
- c) En todo momento existen motivos fundados de éxito técnico en la realización del proyecto, tanto para el caso en que la intención sea la de la explotación directa, como para el de la venta a un tercero del resultado del proyecto una vez concluido, si existe mercado.
  - d) La rentabilidad económico-comercial del proyecto está razonablemente asegurada.
  - e) La financiación de los distintos proyectos están razonablemente asegurada para completar la realización de los mismos. Además de estar asegurada la disponibilidad de los adecuados recursos técnicos o de otro tipo para completar el proyecto y para utilizar o vender el activo intangible.
  - f) Existe una intención de completar el activo intangible en cuestión, para usarlo o venderlo.




El cumplimiento de todas las condiciones anteriores se verifica durante todos los ejercicios en los que se realiza el proyecto, siendo el importe a activar el que se produce a partir del momento en que se cumplen dichas condiciones. El importe activado en este ejercicio asciende a 212.671,88 euros.

En ningún caso se activan los desembolsos reconocidos inicialmente como gastos del ejercicio y que posteriormente han cumplido las condiciones mencionadas para su activación.




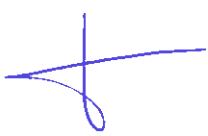
Los proyectos de investigación y desarrollo que se encargan a otras empresas o instituciones se valoran por su precio de adquisición.

Los proyectos que se realizan con medios propios del Grupo, se valoran por su coste de producción, que comprenden todos los costes directamente atribuibles y que son necesarios para crear, producir y preparar el activo para que pueda operar de la forma prevista.



La imputación a resultados de los gastos activados se realiza conforme a los siguientes criterios:

- 
- a) Los gastos de investigación que figuran en el activo se amortizan, desde el momento en que se activan, durante su vida útil, en un plazo máximo de cinco años, salvo que existan dudas razonables sobre el éxito técnico o la rentabilidad económico-comercial del proyecto, en cuyo caso se imputan directamente a pérdidas del ejercicio. La amortización con cargo a los resultados del ejercicio ascendió a 74.110,46 euros.
  - b) Los gastos de desarrollo que figuran en el activo se amortizan como mucho en cinco años, comenzando la amortización a partir de la fecha de terminación del proyecto.
  - c) Patentes, licencias, marcas y similares



Las patentes se pueden utilizar durante un periodo de 5 años, por lo que se amortizan linealmente en dicho periodo.

- d) Propiedad Industrial

Se contabilizan en este concepto, los gastos de desarrollo capitalizados cuando se ha obtenido la correspondiente patente, incluido el coste de registro y formalización de la propiedad industrial. Son objeto de amortización y corrección valorativa por deterioro. La vida útil de la propiedad industrial del Grupo es de 5 años

- 
- e) Fondo de Comercio
- 

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Su valor se ha puesto de manifiesto como consecuencia de una adquisición onerosa en el contexto de una combinación de negocios.

El importe del fondo de comercio es el exceso del coste de la combinación de negocios sobre el correspondiente valor razonable de los activos identificables adquiridos menos el de los pasivos asumidos.

Excepcionalmente, el fondo de comercio existente en la fecha de transición al Plan General de Contabilidad aprobado por el Real Decreto 1514/2007 se encuentra registrado por su valor neto contable al 1 de enero de 2008, es decir, por el coste menos la amortización acumulada y el deterioro que estaban registrados en dicha fecha, de acuerdo con las normas contables vigentes anteriormente.

El fondo de comercio no es objeto de amortización. Las unidades generadoras de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo a las que se haya asignado el fondo de comercio, se someten, al menos anualmente, a la comprobación del deterioro del valor, procediéndose, en su caso, al registro de la corrección valorativa por deterioro.

En el ejercicio 2013 no se ha registrado ninguna corrección valorativa por deterioro.

### f) Aplicaciones informáticas

Se valoran al precio de adquisición o coste de producción, incluyéndose en este epígrafe los gastos de desarrollo de las páginas web (*siempre que esté prevista su utilización durante varios años*). La vida útil de estos elementos se estima en 3 años

Los gastos del personal propio que ha trabajado en el desarrollo de las aplicaciones informáticas se incluyen como mayor coste de las mismas, con abono al epígrafe "Trabajos realizados por el grupo para su activo" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Las reparaciones que no representan una ampliación de la vida útil y los costes de mantenimiento son cargados en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en el ejercicio en que se producen.

### g) Deterioro de valor de inmovilizado intangible

Al cierre del ejercicio o siempre que existan indicios de pérdidas de valor, la Sociedad dominante y entidades consolidadas revisan los importes en libros de sus activos intangibles para determinar si existen indicios de que dichos activos hayan sufrido una pérdida por deterioro de valor. Si existe cualquier indicio, el importe recuperable del activo se calcula con el objeto de determinar el alcance de la pérdida por deterioro de valor (si la hubiera).

Si se estima que el importe recuperable de un activo (o una unidad generadora de efectivo) es inferior a su importe en libros, el importe en libros del activo (unidad generadora de efectivo) se reduce a su importe recuperable. Para ello se reconoce el importe de la pérdida por deterioro de valor como gasto y se distribuye entre los activos que forman la unidad, reduciendo en primer lugar el fondo de comercio, si existiera, y, a continuación, el resto de los activos de la unidad prorrateados en función de su importe en libros.

Cuando una pérdida por deterioro de valor revierte posteriormente, el importe en libros del activo (unidad generadora de efectivo) se incrementa a la estimación revisada de su importe recuperable, pero de tal modo que el importe en libros

incrementado no supere el importe en libros que se habría determinado de no haberse reconocido ninguna pérdida por deterioro de valor para el activo (unidad generada de efectivo) en ejercicios anteriores. Inmediatamente se reconoce una reversión de una pérdida por deterioro de valor como ingreso.

En el ejercicio 2013 la Sociedad dominante y entidades consolidadas no ha registrado pérdidas por deterioro del inmovilizado intangible.

#### 4.5. Inmovilizado material.

- Se valora a su precio de adquisición o a su coste de producción que incluye, además del importe facturado después de deducir cualquier descuento o rebaja en el precio, todos los gastos adicionales y directamente relacionados que se produzcan hasta su puesta en funcionamiento, como los gastos de explanación y derribo, transporte, seguros, instalación, montaje y otros similares. La Sociedad incluye en el coste del inmovilizado material que necesita un periodo de tiempo superior a un año para estar en condiciones de uso, explotación o venta, los gastos financieros relacionados con la financiación específica o genérica, directamente atribuible a la adquisición, construcción o producción. Forma parte, también, del valor del inmovilizado material, la estimación inicial del valor actual de las obligaciones asumidas derivadas del desmantelamiento o retiro y otras asociadas al activo, tales como costes de rehabilitación, cuando estas obligaciones dan lugar al registro de provisiones.

El grupo no tiene compromisos de desmantelamiento, retiro o rehabilitación para sus bienes de activo. Por ello no se han contabilizado en los activos valores para la cobertura de tales obligaciones de futuro.

- El Administrador de la Sociedad dominante y entidades consolidadas consideran que el valor contable de los activos no supera el valor recuperable de los mismos.
- Se registra la pérdida por deterioro del valor de un elemento del inmovilizado material cuando su valor neto contable supere a su importe recuperable, entendiendo éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y su valor en uso.
- Los gastos realizados durante el ejercicio con motivo de las obras y trabajos efectuados por el Grupo, se cargarán en las cuentas de gastos que correspondan. Los costes de ampliación o mejora que dan lugar a un aumento de la capacidad productiva o a un alargamiento de la vida útil de los bienes, son incorporados al activo como mayor valor del mismo. Las cuentas del inmovilizado material en curso, se cargan por el importe de dichos gastos, con abono a la partida de ingresos que recoge los trabajos realizados por el Grupo para sí mismo.
- Los costes relacionados con grandes reparaciones de los elementos del inmovilizado material se reconoce como sustitución en el momento en que se incurren y se amortizan durante el periodo que medie hasta la siguiente reparación, dando de baja cualquier importe asociado a la reparación que pudiera permanecer en el valor contable del citado inmovilizado
- En los arrendamientos financieros se contabiliza el activo de acuerdo con su naturaleza, y un pasivo financiero por el mismo importe, que es el menor entre el valor razonable del activo arrendado y el valor actual al inicio del arrendamiento de los pagos mínimos acordados.
- La amortización de los elementos del inmovilizado material se realiza, desde el momento en el que están disponibles para su puesta en funcionamiento, de forma lineal durante su

vida útil estimada estimando un valor residual nulo, en función de los siguientes años de vida útil:

ELEMENTO	MÉTODO DE AMORTIZACIÓN	VIDA ÚTIL	% ANUAL
Construcciones	Lineal	50 años	2%
Otras instalaciones	Lineal	10 años	10%
Mobiliario	Lineal	10 años	10%
EPI	Lineal	4 años	25%
Elementos de transporte	Lineal	6,25 años	16%
Otro inmovilizado	Lineal	10 y 4 años	10% y 25%

- El Grupo evalúa al menos al cierre de cada ejercicio si existen indicios de pérdidas por deterioro de valor de su inmovilizado material, que reduzcan el valor recuperable de dichos activos a un importe inferior al de su valor en libros. Si existe cualquier indicio, se estima el valor recuperable del activo con el objeto de determinar el alcance de la eventual pérdida por deterioro de valor.
- El valor recuperable de los activos es el mayor entre su valor razonable menos los costes de venta y su valor en uso. La determinación del valor en uso se realiza en función de los flujos de efectivo futuros esperados que se derivarán de la utilización del activo, las expectativas sobre posibles variaciones en el importe o distribución temporal de los flujos, el valor temporal del dinero, el precio a satisfacer por soportar la incertidumbre relacionada con el activo y otros factores que los partícipes del mercado considerarían en la valoración de los flujos de efectivo futuros relacionados con el activo.
- En el caso de que el importe recuperable estimado sea inferior al valor neto en libros del activo, se registra la correspondiente pérdida por deterioro con cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, reduciendo el valor en libros del activo a su importe recuperable.
- Una vez reconocida la corrección valorativa por deterioro o su reversión, se ajustan las amortizaciones de los ejercicios siguientes considerando el nuevo valor contable.
- No obstante lo anterior, si de las circunstancias específicas de los activos se pone de manifiesto una pérdida de carácter irreversible, ésta se reconoce directamente en pérdidas procedentes del inmovilizado de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.
- En el ejercicio 2013 el Grupo no ha registrado pérdidas por deterioro de los inmovilizados materiales.

#### 4.6. Inversiones Inmobiliarias.

- El Grupo clasifica como inversiones inmobiliarias aquellos activos no corrientes que sean inmuebles y que posee para obtener rentas, plusvalías o ambas, en lugar de para su uso en la producción o suministros de bienes o servicios, o bien para fines administrativos, o su venta en el curso ordinario de las operaciones.
- Para la valoración de las inversiones inmobiliarias se utiliza los criterios del inmovilizado material para los terrenos y construcciones, siendo los siguientes:
  - Los solares sin edificar se valoran por su precio de adquisición más los gastos de acondicionamiento, como cierres, movimiento de tierras, obras de



saneamiento y drenaje, los de derribo de construcciones cuando sea necesario para poder efectuar obras de nueva planta, los gastos de inspección y levantamiento de planos cuando se efectúan con carácter previo a su adquisición, así como, la estimación inicial del valor actual de las obligaciones presentes derivadas de los costes de rehabilitación del solar.

- Las construcciones se valoran por su precio de adquisición o coste de producción incluidas aquellas instalaciones y elementos que tienen carácter de permanencia, por las tasas inherentes a la construcción y los honorarios facultativos de proyecto y dirección de obra.

#### 4.7. Arrendamientos.

##### Quando la Sociedad es arrendatario.

Las operaciones de arrendamiento se clasifican en arrendamientos financieros y arrendamientos operativos.

Los arrendamientos en los que la Sociedad asume los riesgos y beneficios derivados de la propiedad del bien arrendado se clasifican como arrendamientos financieros.

En los arrendamientos financieros, en los que el Grupo actúa como arrendatario, al inicio del plazo del arrendamiento reconoce un activo, conforme a su naturaleza, y un pasivo por el menor del valor razonable del activo arrendado y el valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento, actualizados al tipo de interés explícito del contrato y si éste no se puede determinar se usará el tipo de interés del Grupo para operaciones similares. Los costes directos iniciales se incluyen como mayor valor del activo. Los pagos mínimos se dividen entre la carga financiera y la reducción de la deuda pendiente de pago.

La carga financiera se distribuye durante el plazo del arrendamiento en la cuenta de resultados, con el objeto de obtener un tipo de interés constante en cada ejercicio sobre el saldo de la deuda pendiente de amortizar. La obligación de pago derivada del arrendamiento, neta de la carga financiera, se presenta en deudas a pagar a largo plazo o corto plazo en función de su vencimiento. Las cuotas de arrendamiento contingentes se registran como gasto cuando es probable que se vaya a incurrir en las mismas.

Los bienes adquiridos mediante arrendamiento financiero se amortizan según los criterios que la Sociedad aplica a los activos de su misma naturaleza. En el caso de que, al inicio del contrato, no exista una certeza razonable de que la Sociedad obtendrá la propiedad del activo al término del plazo del arrendamiento, el inmovilizado material adquirido se amortiza en el periodo menor entre la vida útil del activo y el plazo del arrendamiento.

Los arrendamientos en los que el arrendador conserva una parte importante de los riesgos y beneficios derivados de la titularidad se clasifican como arrendamientos operativos.

Los gastos del arrendamiento, cuando la Sociedad actúa como arrendatario, se imputan linealmente a la cuenta de resultados durante la vigencia del contrato con independencia de la forma estipulada en dicho contrato para el pago de los mismos. En el caso de que en el contrato se hubiesen establecido incentivos al mismo por parte del arrendador consistentes en pagos a realizar por éste que deberían corresponder al arrendatario, los ingresos procedentes de los mismos se imputan a resultado como una reducción en los costes de dicho contrato de una forma lineal al igual que los gastos de arrendamiento.

Cuando la sociedad es arrendador.

Las operaciones de arrendamiento se clasifican en arrendamientos financieros y arrendamientos operativos.

Los arrendamientos en los que la Sociedad transfiere los riesgos y beneficios derivados de la propiedad del bien arrendado se clasifican como arrendamientos financieros. La Sociedad reconoce una partida deudora por el valor actual de los pagos por arrendamiento descontados al tipo de interés implícito del contrato. La diferencia entre el importe bruto a cobrar y el valor actual de dicho importe corresponde a los intereses no devengados. Los intereses se imputan a la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en el que se devengan de acuerdo al tipo de interés efectivo.

Los arrendamientos en los que el arrendador conserva una parte importante de los riesgos y beneficios derivados de la titularidad se clasifican como arrendamientos operativos.

Los activos que la Sociedad ha arrendado mediante arrendamiento operativo, el activo se incluye en el balance de acuerdo con su naturaleza. Los ingresos derivados del arrendamiento se reconocen de forma lineal durante el plazo del arrendamiento.

- Para aquellos inmovilizados arrendados dentro del Grupo.

Los activos adquiridos mediante arrendamiento financiero se registran de acuerdo con su naturaleza, por el menor entre el valor razonable del activo y el valor actual al inicio del arrendamiento de los pagos mínimos acordados, contabilizándose un pasivo financiero por el mismo importe. Los pagos por el arrendamiento se distribuyen entre los gastos financieros y la reducción del pasivo. A los activos se les aplican los mismos criterios de amortización, deterioro y baja que al resto de activos de su naturaleza.

Los pagos por arrendamientos operativos se registran como gastos en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada cuando se devengan.

- En aquellos inmovilizados que el grupo arrienda a terceros:

Los ingresos derivados de los arrendamientos operativos se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada cuando se devengan. Los costes directos imputables al contrato se incluyen como mayor valor del activo arrendado y se reconocen como gasto durante el plazo del contrato, aplicando el mismo criterio utilizado para el reconocimiento de los ingresos del arrendamiento.

#### 4.8. Permutas.

- No procede, puesto que no se han realizado permutas durante el ejercicio 2013.

#### 4.9. Instrumentos financieros.

La sociedad dominante y entidades consolidadas tienen registrados en el capítulo de instrumentos financieros, aquellos contratos que dan lugar a un activo financiero en una empresa y, simultáneamente, a un pasivo financiero o a un instrumento de patrimonio en otra empresa. Por tanto la presente norma resulta de aplicación a los siguientes instrumentos financieros:



a) Activos financieros (excepto Administraciones Públicas):

- Efectivo y otros activos líquidos equivalentes.
- Créditos por operaciones comerciales: clientes y deudores varios;
- Créditos a terceros: tales como los préstamos y créditos financieros concedidos, incluidos los surgidos de la venta de activos no corrientes;
- Valores representativos de deuda de otras empresas adquiridos: tales como las obligaciones, bonos y pagarés;
- Instrumentos de patrimonio de otras empresas adquiridos: acciones, participaciones en instituciones de inversión colectiva y otros instrumentos de patrimonio;
- Derivados con valoración favorable para el grupo: entre ellos, futuros, opciones, permutas financieras y compraventa de moneda extranjera a plazo, y
- Otros activos financieros: tales como depósitos en entidades de crédito, anticipos y créditos al personal, fianzas y depósitos constituidos, dividendos a cobrar y desembolsos exigidos sobre instrumentos de patrimonio propio.

b) Pasivos financieros (excepto Administraciones Públicas):

- Débitos por operaciones comerciales: proveedores y acreedores varios;
- Deudas con entidades de crédito;
- Obligaciones y otros valores negociables emitidos: tales como bonos y pagarés;
- Derivados con valoración desfavorable para el grupo: entre ellos, futuros, opciones, permutas financieras y compraventa de moneda extranjera a plazo;
- Deudas con características especiales, y
- Otros pasivos financieros: deudas con terceros, tales como los préstamos y créditos financieros recibidos de personas o empresas que no sean entidades de crédito incluidos los surgidos en la compra de activos no corrientes, fianzas y depósitos recibidos y desembolsos exigidos por terceros sobre participaciones.

c) Instrumentos de patrimonio propio: todos los instrumentos financieros que se incluyen dentro de los fondos propios, tal como las acciones ordinarias emitidas.

4.9.1. Inversiones financieras a largo y corto plazo

- Préstamos y cuentas por cobrar: se registran a su coste amortizado, correspondiendo al efectivo entregado, menos las devoluciones del principal efectuadas, más los intereses devengados no cobrados en el caso de los préstamos, y al valor actual de la contraprestación realizada en el caso de las cuentas por cobrar. El Grupo registra los correspondientes deterioros por la diferencia existente entre el importe a recuperar de las cuentas por cobrar y el valor en libros por el que se encuentran registradas.
- Inversiones mantenidas hasta su vencimiento: aquellos valores representativos de deuda, con una fecha de vencimiento fijada, cobros de cuantía determinada o determinable, que se negocien en un mercado activo y que el Grupo tiene intención y capacidad de conservar hasta su vencimiento. Se contabilizan a su coste amortizado.
- Activos financieros registrados a valor razonable con cambios en resultados.

El Grupo clasifica los activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en el momento de su reconocimiento inicial sólo si:

- con ello se elimina o reduce significativamente la no correlación contable entre activos y pasivos financieros o

- el rendimiento de un grupo de activos financieros, pasivos financieros o de ambos, se gestiona y evalúa según el criterio de valor razonable, de acuerdo con la estrategia documentada de inversión o de gestión del riesgo del Grupo.

También se clasifican en esta categoría los activos y pasivos financieros con derivados implícitos, que son tratados como instrumentos financieros híbridos, bien porque han sido designados como tales por el Grupo o debido a que no se puede valorar el componente del derivado con fiabilidad en la fecha adquisición o en una fecha posterior. Los activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada se valoran siguiendo los criterios establecidos para los activos y pasivos financieros mantenidos para negociar.

- Inversiones disponibles para la venta: son todos los que no entran dentro de las tres categorías anteriores. Estas inversiones figuran en el balance consolidado a su valor de mercado en la fecha de cierre. En el caso de participaciones en sociedades no cotizadas, dicho valor se obtiene a través de métodos alternativos tales como la comparación con transacciones similares o la actualización de los flujos de caja esperados. Las variaciones de este valor de mercado se registran con cargo o abono a 'Ajustes por cambios de valor' del patrimonio neto consolidado. En el momento en que se produce la enajenación de estas inversiones, el valor acumulado en estas reservas es imputado íntegramente a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Aquellas inversiones financieras en capital de sociedades no cotizadas cuyo valor de mercado no puede ser medido de forma fiable son valoradas al coste de adquisición.

#### ***Intereses y dividendos recibidos de activos financieros-***

- Los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Los intereses se reconocen por el método del tipo de interés efectivo y los ingresos por dividendos procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio se reconocen cuando han surgido los derechos para el Grupo a su percepción.
- En la valoración inicial de los activos financieros se registran de forma independiente, atendiendo a su vencimiento, el importe de los intereses explícitos devengados y no vencidos en dicho momento, así como el importe de los dividendos acordados por el órgano competente en el momento de la adquisición.

#### ***Baja de activos financieros-***

- El Grupo da de baja los activos financieros cuando expiran o se han cedido los derechos sobre los flujos de efectivo del correspondiente activo financiero y se han transferido sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad. En el caso concreto de cuentas a cobrar se entiende que este hecho se produce en general si se han transmitido los riesgos de insolvencia y mora.
- Cuando el activo financiero se da de baja la diferencia entre la contraprestación recibida neta de los costes de transacción atribuibles y el valor en libros del activo, más cualquier importe acumulado que se haya reconocido directamente en el patrimonio neto consolidado, determina la ganancia o pérdida surgida al dar de baja dicho activo, que forma parte del resultado del ejercicio consolidado en que ésta se produce.
- Por el contrario, el Grupo no da de baja los activos financieros, y reconoce un pasivo financiero por un importe igual a la contraprestación recibida, en las cesiones de activos financieros en las que se retenga sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad.

#### 4.9.2. Efectivo y otros medios líquidos equivalentes

- Bajo este epígrafe del balance consolidado adjunto se registra el efectivo en caja y bancos, depósitos a la vista y otras inversiones a corto plazo con vencimiento inferior a tres meses de alta liquidez que son rápidamente realizables en caja y que no tienen riesgo de cambios en su valor.

#### 4.9.3. Pasivos financieros

- Los préstamos, obligaciones y similares se registran inicialmente por el importe recibido, neto de costes incurridos en la transacción. Los gastos financieros, incluidas las primas pagaderas en la liquidación o el reembolso y los costes de transacción, se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada según el criterio del devengo utilizando el método del interés efectivo. El importe devengado y no liquidado se añade al importe en libros del instrumento en la medida en que no se liquidan en el período en que se producen.
- Las cuentas a pagar se registran inicialmente a su coste de mercado y posteriormente son valoradas al coste amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectivo.

##### Fianzas entregadas

- Los depósitos o fianzas constituidas en garantía de determinadas obligaciones, se valoran por el importe efectivamente satisfecho, que no difiere significativamente de su valor razonable.

##### Valor razonable

- El valor razonable es el importe por el que puede ser intercambiado un activo o liquidado un pasivo, entre partes interesadas y debidamente informadas, que realicen una transacción en condiciones de independencia mutua.
- Con carácter general, en la valoración de instrumentos financieros valorados a valor razonable, el Grupo calcula éste por referencia a un valor fiable de mercado, constituyendo el precio cotizado en un mercado activo la mejor referencia de dicho valor razonable. Para aquellos instrumentos respecto de los cuales no exista un mercado activo, el valor razonable se obtiene, en su caso, mediante la aplicación de modelos y técnicas de valoración.
- Se asume que el valor en libros de los créditos y débitos por operaciones comerciales se aproxima a su valor razonable.

#### 4.10. Existencias.

Se valoran al precio de adquisición o coste de producción. El precio de adquisición es el importe facturado por el proveedor, deducidos los descuentos y los intereses incorporados al nominal de los débitos más los gastos adicionales para que las existencias se encuentren ubicados para su venta: transportes, aranceles, seguros y otros atribuibles a la adquisición. En cuanto al coste de producción, las existencias se valoran añadiendo al coste de adquisición de las materias primas y otras materias consumibles, los costes directamente imputables al producto y la parte que razonablemente corresponde los costes indirectamente imputables a los productos.

- El método FIFO es el adoptado por el Grupo por considerarlo el más adecuado para su gestión. O en su caso: El Grupo utiliza el coste medio ponderado para la asignación de valor a las existencias.
- Los impuestos indirectos que gravan las existencias sólo se incorporan al precio de adquisición o coste de producción cuando no son recuperables directamente de la Hacienda Pública.
- En cuanto a las existencias que necesitan un periodo superior al año para ser vendidas, se incorporan los gastos financieros en los términos previstos en la norma sobre inmovilizado material. O en su caso: Dado que las existencias del Grupo no necesitan un periodo de tiempo superior a un año para estar en condiciones de ser vendidas, no se incluyen gastos financieros en el precio de adquisición o coste de producción.
- Los anticipos a proveedores a cuenta de suministros futuros de existencias se valoran por su coste.
- La valoración de los productos obsoletos, defectuosos o de lento movimiento se reduce a su posible valor de realización.
- Cuando el valor neto realizable de las existencias es inferior a su precio de adquisición o a su coste de producción, se efectúan las oportunas correcciones valorativas reconociéndolas como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.
- Si dejan de existir las circunstancias que causaron la corrección del valor de las existencias, el importe de la corrección es objeto de reversión reconociéndolo como un ingreso en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

#### 4.11. Transacciones en moneda extranjera.

- Las operaciones realizadas en moneda extranjera se registran en la moneda funcional del Grupo (euros) a los tipos de cambio vigentes en el momento de la transacción. Durante el ejercicio, las diferencias que se producen entre el tipo de cambio contabilizado y el que se encuentra en vigor a la fecha de cobro o de pago se registran como resultados financieros en la cuenta de resultados consolidada. El Grupo no ha cambiado en el ejercicio la moneda funcional que es el euro.
- Asimismo, al 31 de diciembre de cada año, se realiza al tipo de cambio de cierre la conversión de los saldos a cobrar o pagar con origen en moneda extranjera. Las diferencias de valoración producidas se registran como resultados financieros en la cuenta de resultados consolidada.

#### 4.12. Impuestos sobre beneficios.

- El gasto por impuesto corriente consolidado se determina mediante la suma del gasto por impuesto corriente y el impuesto diferido. El gasto por impuesto corriente se determina aplicando el tipo de gravamen vigente a la ganancia fiscal, y minorando el resultado así obtenido en el importe de las bonificaciones y deducciones generales y aplicadas en el ejercicio.
- Los activos y pasivos por impuestos diferidos, proceden de las diferencias temporarias definidas como los importes que se prevén pagaderos o recuperables en el futuro y que derivan de la diferencia entre el valor en libros de los activos y pasivos y su base fiscal. Dichos importes se registran aplicando a la diferencia temporaria el tipo de gravamen al que se espera recuperarlos o liquidarlos.

- Los activos por impuestos diferidos surgen, igualmente, como consecuencia de las bases imponibles negativas pendientes de compensar y de los créditos por deducciones fiscales generadas y no aplicadas.
- Se reconocen pasivos por impuestos diferidos para todas las diferencias temporarias que resultarán gravables en el futuro y tan sólo se reconocen los activos por impuestos diferidos cuando se considera probable que las entidades consolidadas vayan a tener, en el futuro, suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos.
- Asimismo, los créditos fiscales (bases imponibles negativas y deducciones pendientes de compensar) solamente se reconocen en el caso de que se considere probable que las entidades consolidadas vayan a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos.
- Los activos y pasivos por impuestos diferidos incluyen las diferencias temporarias que se prevean recuperables o pagaderas, derivadas de las diferencias entre los importes en libros de los activos y pasivos y su valor fiscal, así como los créditos por las bases imponibles negativas pendientes de compensación y por las deducciones fiscales pendientes de aplicación. Dichos importes se registran aplicando a tales diferencias temporarias el tipo de gravamen al que se espera sean recuperadas o liquidadas.
- Con ocasión de cada cierre contable, se revisan los impuestos diferidos registrados (tanto activos como pasivos) con objeto de comprobar que se mantienen vigentes, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos, de acuerdo con los resultados de los análisis realizados.

#### 4.13. Ingresos y gastos.

- Los ingresos y gastos se imputan en función del criterio del devengo con independencia del momento en que se produce la corriente monetaria o financiera derivada de ellos.
- No obstante, el Grupo únicamente contabiliza los beneficios realizados a la fecha de cierre del ejercicio, en tanto que los riesgos y las pérdidas previsibles, aún siendo eventuales, se contabilizan tan pronto son conocidos.
- La Sociedad reconoce los ingresos cuando el importe de los mismos se puede valorar con fiabilidad, es probable que los beneficios económicos futuros vayan a fluir a la Sociedad y se cumplen las condiciones específicas para cada una de las actividades tal y como se detalla a continuación. No se considera que se pueda valorar el importe de los ingresos con fiabilidad hasta que no se han resuelto todas las contingencias relacionadas con la venta. La Sociedad basa sus estimaciones en resultados históricos, teniendo en cuenta el tipo de cliente, el tipo de transacción y los términos concretos de cada acuerdo.

##### Prestación de servicios

La Sociedad presta servicios de Consultoría Informática. Estos servicios se suministran sobre la base de una fecha y material concreto o bien como contrato a precio fijo, por periodos que oscilan entre 0 y 5 años.

Los ingresos de contratos de fecha y material concretos, habitualmente derivados de la prestación de servicios, se reconocen a las tarifas estipuladas en el contrato a medida que se realizan las horas del personal si son proyectos de prestación de servicios de apoyo técnico y/o consultoría y por hitos conseguidos en la ejecución del proyecto, si son proyectos de desarrollo y mantenimiento.

Los ingresos derivados de contratos a precio fijo correspondientes a la prestación de servicios se reconocen en función del método del grado de avance. Según este método, los ingresos se reconocen generalmente en función de los servicios realizados a la fecha como porcentaje sobre los servicios totales a realizar. Si en algún caso hubiese una previsión de pérdidas antes de finalizar un contrato, se provisionarían en el momento en que fuesen conocidas.

Si surgieran circunstancias que modificaran las estimaciones iniciales de ingresos ordinarios, costes o grado de avance, se procede a revisar dichas estimaciones. Las revisiones podrían dar lugar a aumentos o disminuciones en los ingresos y costes estimados y se reflejan en la cuenta de resultados en el periodo en el que las circunstancias que han motivado dichas revisiones son conocidas por la dirección.

- Los descuentos concedidos a clientes se reconocen en el momento en que es probable que se van a cumplir las condiciones que determinan su concesión como una reducción de los ingresos por ventas.
- Los anticipos a cuenta de ventas futuras figuran valorados por el valor recibido.

#### 4.14. Provisiones y contingencias.

- Las obligaciones existentes a la fecha del balance consolidado surgidas como consecuencia de sucesos pasados de los que pueden derivarse perjuicios patrimoniales para el Grupo cuyo importe y momento de cancelación son indeterminados se registran en el balance consolidado como provisiones por el valor actual del importe más probable que se estima que el Grupo tendrá que desembolsar para cancelar la obligación.
- La compensación a recibir de un tercero en el momento de liquidar la obligación, no supone una minoración del importe de la deuda, sin perjuicio del reconocimiento en el activo del Grupo del correspondiente derecho de cobro, siempre que no existan dudas de que dicho reembolso será percibido, registrándose dicho activo por un importe no superior de la obligación registrada contablemente.

#### 4.15. Elementos patrimoniales de naturaleza medioambiental.

- Los administradores confirman que la Sociedad dominante y las entidades consolidadas no tienen responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones y contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados del mismo.

#### 4.16. Criterios empleados para el registro y valoración de los gastos de personal.

- Excepto en el caso de causa justificada, las sociedades vienen obligadas a indemnizar a sus empleados cuando cesan en sus servicios.
- Ante la ausencia de cualquier necesidad previsible de terminación anormal del empleo y dado que no reciben indemnizaciones aquellos empleados que se jubilan o cesan voluntariamente en sus servicios, los pagos por indemnizaciones, cuando surgen, se cargan a gastos en el momento en que se toma la decisión de efectuar el despido.



#### 4.17. Subvenciones, donaciones y legados.

- Las subvenciones de capital no reintegrables se valoran por el importe concedido, reconociéndose inicialmente como ingresos directamente imputados al patrimonio neto consolidado y se imputan a resultados en proporción a la depreciación experimentada durante el período por los activos financiados por dichas subvenciones, salvo que se trate de activos no depreciables en cuyo caso se imputarán al resultado del ejercicio en que se produzca la enajenación o baja en inventario de los mismos.
- Mientras tienen el carácter de subvenciones reintegrables se contabilizan como deudas a largo plazo transformables en subvenciones.
- Cuando las subvenciones se concedan para financiar gastos específicos se imputarán como ingresos en el ejercicio en que se devenguen los gastos que están financiando.

#### 4.18. Negocios conjuntos.

##### 1. Explotaciones y activos controlados conjuntamente

El Grupo reconoce la parte proporcional que le corresponde de los activos controlados conjuntamente y de los pasivos incurridos conjuntamente en función del porcentaje de participación, así como los activos afectos a la explotación conjunta que están bajo control y los pasivos incurridos como consecuencia del negocio conjunto.

Asimismo, en la cuenta de pérdidas y ganancias se reconoce la parte que corresponde de los ingresos generados y de los gastos incurridos por el negocio conjunto. Adicionalmente se registran los gastos incurridos en relación con la participación en el negocio conjunto.

Los resultados no realizados que surjan de transacciones recíprocas se eliminan en proporción a la participación, así como los importes de activos, pasivos, ingresos, gastos y flujos de efectivo recíprocos.

##### 2. Empresas controladas de forma conjunta.

La participación en una empresa controlada de forma conjunta se registra conforme con lo dispuesto para las inversiones en empresas del grupo, multigrupo y asociadas (Nota 4.5.4).

#### 4.19. Criterios empleados en transacciones entre partes vinculadas.

- En el supuesto de existir, las operaciones entre empresas del mismo grupo, con independencia del grado de vinculación, se contabilizan de acuerdo con las normas generales. Los elementos objeto de las transacciones que se realicen se contabilizarán en el momento inicial por su valor razonable. La valoración posterior se realiza de acuerdo con lo previsto en las normas particulares para las cuentas que corresponda.
- Esta norma de valoración afecta a las partes vinculadas que se explicitan en la Norma de elaboración de las cuentas anuales 13ª del Plan General de Contabilidad. En este sentido:
  - a) Se entenderá que una empresa forma parte del grupo cuando ambas estén vinculadas por una relación de control, directa o indirecta, análoga a la prevista en el artículo 42 del Código de Comercio, o cuando las empresas estén controladas por cualquier medio por una o varias personas jurídicas que actúen conjuntamente o se hallen bajo dirección única por acuerdos o cláusulas estatutarias.

b) Se entenderá que una empresa es asociada cuando, sin que se trate de una empresa del grupo en el sentido señalado, la empresa o las personas físicas dominantes, ejerzan sobre esa empresa asociada una influencia significativa, tal como se desarrolla detenidamente en la citada Norma de elaboración de cuentas anuales 13ª.

c) Una parte se considera vinculada a otra cuando una de ellas ejerce o tiene la posibilidad de ejercer directa o indirectamente o en virtud de pactos o acuerdos entre accionistas o partícipes, el control sobre otra o una influencia significativa en la toma de decisiones financieras y de explotación de la otra, tal como se detalla detenidamente en la Norma de elaboración de cuentas anuales 15ª.

- Se consideran partes vinculadas a la Sociedad dominante, adicionalmente a las empresas del grupo, asociadas y multigrupo, a las personas físicas que posean directa o indirectamente alguna participación en los derechos de voto de la Sociedad dominante, de manera que les permita ejercer sobre una u otra una influencia significativa, así como a sus familiares próximos, al personal clave de la Sociedad dominante (personas físicas con autoridad y responsabilidad sobre la planificación, dirección y control de las actividades de la empresa, ya sea directa o indirectamente), entre la que se incluyen los Administradores y los Directivos, junto a sus familiares próximos, así como a las entidades sobre las que las personas mencionadas anteriormente puedan ejercer una influencia significativa. Asimismo tienen la consideración de parte vinculadas las empresas que compartan algún consejero o directivo con la Sociedad dominante, salvo cuando éste no ejerza una influencia significativa en las políticas financiera y de explotación de ambas, y, en su caso, los familiares próximos del representante persona física del Administrador, persona jurídica, de la Sociedad dominante.
- Las Sociedades que componen el Grupo realizan todas sus operaciones con vinculadas a valores de mercado (valor razonable). Los elementos objeto de las transacciones se contabilizan el momento inicial por su valor razonable. La valoración posterior se realiza de acuerdo con lo previsto en las normas particulares para las cuentas que corresponda.
- Adicionalmente los precios de transferencia se encuentran adecuadamente soportados, por lo que la Dirección del Grupo considera que no existen riesgos significativos por este aspecto de los que pudieran derivarse pasivos de consideración en el futuro.
- La política de precios de transferencia dentro del Grupo está basada en la aplicación del principio de plena competencia. Como política general, siempre que pueda aplicarse, se busca el precio de plena competencia (valor de mercado) comparando las condiciones de las transacciones entre empresas vinculadas con las condiciones de operaciones análogas llevadas a cabo por las Sociedades del Grupo con partes que no tengan la consideración de vinculadas. En el caso de que no existan operaciones análogas realizadas entre las Sociedades del Grupo y terceros no vinculados, se busca el comparable entre partes no vinculadas atendiendo a los criterios de relevancia y la capacidad de disponer de ellos razonablemente.
- En términos generales, para determinar la cuantificación de la operación u operaciones se aplica, en función de las características específicas de la operación, alguno de los siguientes métodos: Precio libre comparable, coste incrementado o precio de venta.

## 5. Combinaciones de negocios

### 5.1. Consolidación de sociedades dependientes.

El principal hecho acontecido durante el 2013 ha sido la adquisición por parte de la Sociedad cabecera del grupo, Altia, del 95,38% del capital social de Exis Inversiones en Consultoría



## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Informática y Tecnología S.A. y sus filiales, Senda Sistemas de Información S.A. y Elite Sistemas de Control S.L. El precio de la transacción ascendió a 3 millones de euros, más los gastos inherentes a la operación. El 60%, es decir 1.799.914,40 € se pagaron a la firma de la correspondiente escritura pública. El 20%, es decir 599.971,47 €, es pagará el 22 de marzo del 2014 y el restante 20%, 599.971,47 € se pagará el 22 de marzo del 2015.

Fusión por absorción de Senda Sistemas de Información S.A. y Elite Sistemas de Control S.L. El 18 de diciembre de 2013, Senda se fusionó por absorción con su participada (100% del capital social). La fusión se enmarca dentro de las medidas adoptadas por Altia para racionalizar y simplificar la estructura del Grupo tras la adquisición de Exis y filiales. La operación se ha realizado dentro del ámbito de aplicación del régimen especial de fusiones, escisiones, aportaciones de activos y canjes de valores, regulado en el Real Decreto Legislativo 4/2004. La operación se inscribió en el registro Mercantil de Madrid el 05 de marzo de 2014.

Se indica para cada una de las combinaciones de negocios que haya efectuado durante el ejercicio, bajo el supuesto de que éstas se hubiesen efectuado en la fecha de inicio del mismo:

	EXIS 2013	SENDA 2013
<b>A) ACTIVO NO CORRIENTE</b>	<b>2.477.182,19</b>	<b>1.271.340,34</b>
I. Inmovilizado intangible	55.356,75	57.825,13
II. Inmovilizado material	55.183,98	59.713,48
III. Inversiones inmobiliarias	0,00	0,00
IV. Inversiones en empresas de grupo y asociadas a largo plazo	836.374,35	1.153.031,22
V. Inversiones financieras a largo plazo	30.131,30	770,51
VI. Activos por impuesto diferido	1.500.135,81	0,00
VII. Deudas comerciales no corrientes	0,00	0,00
<b>B) ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>3.998.879,10</b>	<b>939.586,34</b>
I. Activos no corrientes mantenidos para la venta	0,00	0,00
II. Existencias	0,00	0,00
III. Deudores comerciales y otra cuentas a cobrar	3.903.282,48	847.575,98
IV. Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	12.000,00	18.680,69
V. Inversiones financieras a corto plazo	23.161,76	34.874,34
VI. Periodificaciones a corto plazo	26.502,65	1.544,77
VII. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	33.932,21	36.910,56
<b>TOTAL ACTIVO (A+B)</b>	<b>6.476.061,29</b>	<b>2.210.926,68</b>

ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

	EXIS 2013	SENDA 2013
<b>A) PATRIMONIO NETO</b>	<b>1.600.930,46</b>	<b>836.374,35</b>
A-1) Fondos propios	1.583.437,96	836.374,35
I. Capital	2.181.651,00	300.000,00
II. Prima de emisión	2.528.391,02	0,00
III. Reservas	1.125.175,17	573.574,65
IV. (Acciones y participaciones en patrimonio propias)	-143.464,14	0,00
V. Resultados de ejercicios anteriores	-4.169.579,04	-37.909,06
VI. Otras aportaciones de socios	0,00	0,00
VII. Resultado del ejercicio	61.263,95	708,76
VIII. (Dividendo a cuenta)	0,00	0,00
A-2) Ajustes por cambios de valor	0,00	0,00
A-3) Subvenciones, donaciones y legados recibidos	17.492,50	0,00
<b>B) PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>1.416.586,61</b>	<b>136.940,48</b>
I. Provisiones a largo plazo	0,00	0,00
II. Deudas a largo plazo	263.555,39	136.940,48
III. Deudas con empresas del grupo y asociadas a largo plazo	1.153.031,22	0,00
IV. Pasivos por impuesto diferido	0,00	0,00
V. Periodificaciones a largo plazo	0,00	0,00
VI. Acreedores comerciales no corrientes	0,00	0,00
VII. Deuda con características especiales a largo plazo	0,00	0,00
<b>C) PASIVO CORRIENTE</b>	<b>3.458.544,22</b>	<b>1.237.611,85</b>
I. Pasivos vinc con activos no corrientes mantenidos para la venta	0,00	0,00
II. Provisiones corto plazo	0,00	0,00
III. Deudas corto plazo	1.885.192,98	969.000,75
IV. Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	535.808,33	10.956,75
V. Acreedores comerciales y otra cuentas a pagar	1.037.542,91	257.654,35
VI. Periodificaciones a corto plazo	0,00	0,00
VII. Deudo con características especiales a corto plazo	0,00	0,00
<b>TOTAL PASIVO (A+B+C)</b>	<b>6.476.061,29</b>	<b>2.210.926,68</b>

6. Fondo de comercio

Fondo de comercio de consolidación.

- El registro del fondo de comercio de consolidación que figura en las cuentas se deriva en su totalidad de la inclusión en las cuentas consolidadas de la combinación de negocios que explica en la nota anterior.
- Las cifras del fondo de comercio de las distintas combinaciones de negocios realizadas en el ejercicio son:

COMBINACIONES DE NEGOCIOS (FONDO DE COMERCIO)	2013
Capital Exis	2.181.651,00
Prima de emisión Exis	2.528.391,02
Reserva Legal Exis	124.231,91
Reservas Voluntarias Exis	1.000.943,26
Acciones propias Exis	-143.464,14
Resultados negativos de ejercicios anteriores EXIS	-4.169.579,04
Socios externos	-70.324,44
Participación Altia en Exis	-3.002.354,26
	-1.550.504,69

- El Grupo no ha realizado ninguna corrección valorativa al fondo de comercio generado por las diferentes combinaciones de negocio.
- La participación en la empresa Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S. A. se ha valorado en 2013 mediante el método de descuento de flujos aplicado sobre las proyecciones incluidas en el Plan de Negocio elaborado por la Sociedad para su filial Exis para los próximos ejercicios 2014 y 2015. En dicho Plan de Negocio, la Sociedad proyecta una mejora de las principales magnitudes de la cuenta de resultados de su filial (ingresos, EBITDA, Beneficio Neto) que generarán un incremento de los flujos de caja de la Sociedad en los próximos dos ejercicios. Esos flujos de caja descontados al Coste Medio Ponderado de Capital (WACC), dan como resultado un Enterprise Value (EV) de 7,6 Mn.€, y un Equity Value (EQ Value) de 3,9 Mn.€ una vez descontada la deuda y sumada la tesorería de la Sociedad. Según este método de valoración, no procede hacer deterioro alguno de la participación ya que el valor obtenido mediante este método de valoración es superior al precio de adquisición que figura en el Activo de la Sociedad.

## 7. Diferencias negativas

En la cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada del ejercicio 2013 no figuran Diferencias negativas de Consolidación.

## 8. Socios externos

- A 31/12/2013 el Capital Social de Altia Consultores, S.A. estaba compuesto por 6.878.185 acciones de 0.02 € de Valor Nominal, distribuidas según el siguiente cuadro:

CAPITAL SOCIAL A 31/12/2013	ACCIONES	%
BOXLEO TIC, S.L.U	5.995.455,00	87,17%
CONSTANTINO FERNANDEZ PICO	4.880,00	0,07%
ALTIA CONSULTORES, S.A (ACCIONES PROPIAS)	15.387,00	0,22%
SOCIOS EXTERNOS	862.463,00	12,54%
TOTAL	6.878.185,00	100,00%

- A 31/12/2013 el Capital Social de Exis Inv. En Consultoría Infomática y Tecnología, S.A estaba compuesto por 2.181.651 acciones de 1 € de Valor Nominal, distribuidas según el siguiente cuadro:

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

CAPITAL SOCIAL A 31/12/2013	ACCIONES	%
ALTIA CONSULTORES, S.A.	2.080.902,00	95,38%
EXIS IVN. EN CONSULT. INF. Y TECNOLOGIA, S.A (Acciones propias)	27.800,00	1,27%
SOCIOS EXTERNOS	72.949,00	3,34%
TOTAL	2.181.651,00	100,00%

El importe del Balance imputado a Socios externos es 73.154,73 euros.

- La Sociedad Senda Sistemas de Información, S.A. no tiene acciones pertenecientes a Socios Externos.

### 9. Cambios en el porcentaje de participación en las sociedades del grupo

No se han producido cambios en el porcentaje de participación de las empresas del grupo.

### 10. Negocios conjuntos

La Sociedad Altia tiene las siguientes participaciones en Uniones Temporales de Empresas:

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN ALTIA	PROYECTO
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS, S.A. Y ALTIA CONSULTORES, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS (OAMI)	40,00%	Realización de los trabajos de Desarrollo de software y servicios de mantenimiento de la Oficina de Armonización del Mercado Interior de la Unión Europea (OAMI).
ALTIA CONSULTORES, S.A. Y COREMAIN, S.L. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	50,00%	Servicio para el desarrollo e implantación de un sistema de gestión personal docente en la Consejería de Educación integrado con la plataforma educativa YEDRA.
ALTIA CONSULTORES, S.A. Y KPMG ASESORES, S.L. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS.	50,00%	Acuerdo marco para la contratación de servicios de desarrollo de sistemas de información para la Dirección General del Patrimonio del Estado.
UTE CONECTIS ICT SERVICES Y ALTIA CONSULTORES, S.A. LOTE 6	45,24%	Contratación de servicios de carácter informáticos necesarios en el Servicio Público de Empleo Estatal, Lote 6: mantenimiento de los sistemas de gestión interna y atención a usuarios de los Servicios Centrales.
UTE CONECTIS ICT SERVICES Y ALTIA CONSULTORES, S.A. LOTE 4	40,54%	Contratación de servicios de carácter informáticos necesarios en el Servicio Público de Empleo Estatal, Lote 4: gestión de incidencias, microinformática y red local
UTE INDRA SISTEMAS_ALTIA CONSULTORES (AMTEGA)	50,00%	Servicio de administración de sistemas del CPDI Amtega
UTE INDRA SISTEMAS_ALTIA CONSULTORES (EDUCACIÓN)	50,00%	Servicio para el desarrollo de nuevas funcionalidades de gestión académica de las enseñanzas regladas no universitarias y gestión de personal docente de la Xunta de Galicia.
UTE INDRA SISTEMAS_ALTIA CONSULTORES (IMSERSO)	41,00%	Servicios técnicos para el soporte y mantenimiento de los sistemas y aplicaciones que soportan el Sistema para la Autonomía y Atención a la Dependencia. Mantenimiento del sistema actual basado en el sistema Siebel y nuevos desarrollos de lo que deberá ser el nuevo Sistema de Información del Sistema para la Autonomía y Atención a la Dependencia (SISAAD).
CONSULT. IN BUSINESS ENGINEERING RESEARCH_ALTIA CONSULTORES UTE	40,00%	Desarrollo e Implantación Proyecto P.U.M.A. Este proyecto persigue la homogeneización de procesos de Ingeniería de Producción y de Producción entre los distintos astilleros y su implementación en el sistema SAP
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS, S.A. Y ALTIA CONSULTORES, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS (OHIM)	40,00%	Realización de los trabajos de Desarrollo de software y servicios de mantenimiento de la Oficina de Armonización del Mercado Interior de la Unión Europea (OAMI).
UTE ALTIA CONSULTORES - (LUX VISUAL TECHNOLOGIES - INDRA SISTEMAS Y R CABLE TELECOMUNICACIONES	25,00%	Definición, diseño y desarrollo de la plataforma SMART CORUÑA y definición y puesta en marcha de la oficina de proyecto.

Las UTES Softgal-Altia-CYSE y Altia Consultores-Ednon ha finalizado en el ejercicio 2012.

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Todas las Uniones Temporales de Empresas en las que participa la Sociedad se integran en las cuentas anuales aplicando el criterio de integración proporcional tal y como indica la Norma de Valoración 20ª y el artículo 51 del Real Decreto 1159/2010 que regula las normas de consolidación. El proceso contable de integración ha supuesto una variación significativa en los ingresos, particularmente en la cifra de negocios, en la cifra de gastos y en el activo y pasivo corriente de las presentes cuentas anuales que presenta la Compañía, respecto a las cifras que hubieran resultado si los servicios se hubieran ejecutado directamente sin mediación de una Unión Temporal de Empresas o el método de integración hubiese sido otro.

En el balance de Altia Consultores S.A. se integran las siguientes partidas procedentes de las UTEs:

ACTIVO	SALDOS 2013	SALDOS 2012
Cientes procedentes UTEs	1.309.147,69	825.956,42
Otros Activos Financieros UTEs	62.245,27	100,00
Administraciones Públicas deudoras UTEs	429.769,13	671.835,40
Tesorería UTEs	39.386,26	5.873,56
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>1.840.548,36</b>	<b>1.503.765,38</b>

PASIVO	SALDOS 2013	SALDOS 2012
Proveedores procedentes UTEs	716.684,46	505.887,68
Administraciones Públicas acreedoras UTEs	46,62	21,88
Periodificaciones a c/p	-2.587,38	0,00
Otros Pasivos Financieros UTEs	154.966,95	307.602,38
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>869.110,65</b>	<b>813.511,94</b>

CUENTA DE PERDIDAS Y GANANCIAS	SALDOS 2013	SALDOS 2012
Ingresos procedentes de las Utes	6.880.940,12	3.610.215,20
Gastos procedentes de las Utes	4.148.269,40	1.985.577,79
<b>RESULTADOS UTEs (pérdidas)</b>	<b>-4.546,31</b>	<b>2.013,76</b>

La Sociedad Exis tiene las siguientes participaciones en Uniones Temporales de Empresas:

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN EXIS	PROYECTO
BLOOM SISTEMAS GEOESPACIALES S.L.U.- EXIS INVERSIONES EN CONSULTORÍA INFORMÁTICA Y TECNOLOGÍA S.A.- INTELIGENCIA SISTEMÁTICA 4, S.L.- ARISTA INGENIERIA TECNOLÓGICA S.A.- ALALZA SISTEMAS DE INFORMACIÓN S.A.- LUCE INNOVATIVE TECHNOLOGIES S.L.- FACTORÍA DE INICIATIVAS INTERNET F12 S.A.- INFOGLOBA S.A., UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	12,50%	Prestación de servicios en el ámbito del acuerdo marco 26/2011 de la Dirección General de Patrimonio del Ministerio de Economía y Hacienda

Esta Unión Temporal de Empresas en las que participa la Sociedad no se integra en las cuentas anuales debido a que el volumen de operaciones que se han efectuado con dicha UTE ha sido muy

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

pequeño. Durante el ejercicio, tan solo se ha adjudicado un único proyecto y por el porcentaje con que participa la sociedad se considera inmaterial.

### 11. Inmovilizado material

El movimiento habido en este capítulo del balance consolidado adjunto es el siguiente:

	TERRENOS Y CONSTRUCCIONES	INSTALACIONES TÉCNICAS Y OTRO INMOVILIZADO MATERIAL	INMOVILIZADO EN CURSO Y ANTIPO	TOTAL
A) SALDO INICIAL BRUTO, EJERCICIO 2013	2.444.662,14	5.134.794,31	0,00	7.579.456,45
(+) Adquisiciones	54.538,13	522.140,59	104.541,70	681.220,42
(+) Aportaciones no dinerarias	0,00	0,00	0,00	0,00
(+) Ampliaciones y mejoras	0,00	0,00	0,00	0,00
(+) Resto de entradas	0,00	0,00	0,00	0,00
(-) Salidas, bajas o reducciones	0,00	-87.100,70	0,00	-87.100,70
(+/-) Traspasos de activos no corrientes mantenidos para la venta u operaciones interrumpidas	0,00	0,00	0,00	0,00
B) SALDO FINAL BRUTO, EJERCICIO 2013	2.499.200,27	5.569.834,20	104.541,70	8.173.576,17
C) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO INICIAL EJERCICIO 2013	192.252,78	2.951.488,53	0,00	3.143.741,31
(+) Dotación amortización del ejercicio 2013	63.933,02	811.013,08	0,00	874.946,10
(+) Aumentos por adquisiciones y traspasos	0,00	44.626,26	0,00	44.626,26
(-) Disminuciones por salidas, bajas, reducciones o traspasos	0,00	-36.214,27	0,00	-36.214,27
D) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO FINAL EJERCICIO 2013	256.185,80	3.770.913,60	0,00	4.027.099,40
E) CORRECCIONES DE VALOR POR DETERIORO, SALDO INICIAL EJERCICIO 2013	0,00	0,00	0,00	0,00
(+) Correcciones valorativas por deterioro reconocidas en el periodo	0,00	0,00	0,00	0,00
(-) Reversión de correcciones valorativas por deterioro	0,00	0,00	0,00	0,00
(-) Disminuciones por salidas, bajas, reducciones o traspasos	0,00	0,00	0,00	0,00
F) CORRECCIONES DE VALOR POR DETERIORO, SALDO FINAL EJERCICIO 2013	0,00	0,00	0,00	0,00
G) VALOR NETO CONTABLE FINAL EJERCICIO 2013	2.243.014,47	1.798.920,60	104.541,70	4.146.476,77

- Del detalle anterior, el valor de construcción y del terreno de los inmuebles, asciende a 1.712.973,79 euros y 530.040,68 euros, respectivamente.
- No se han realizado ninguna corrección valorativa de los bienes de inmovilizado.
- No hay subvenciones, donaciones y legados recibidos relacionados con el inmovilizado material.
- Al 31/12/2013 no hay compromisos en firme para la compra o venta de inmovilizado.
- El Grupo tiene contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetos los bienes del inmovilizado material. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

El detalle de los elementos del inmovilizado material adquirido a empresas de grupo es el siguiente:

Sociedad	Nº Cta	Elemento	A 31/12/2013			
			Coste	Amtz Acumulada	Pérdidas deterioro	Valor Contable
Altia Consultores	217	EPI	299.831,11	24.424,17		275.406,94
EXISTI	217	EPI	1.351,80			1.351,80
		<b>Total</b>	<b>301.182,91</b>	<b>24.424,17</b>	<b>0,00</b>	<b>276.758,74</b>

El coste original de los elementos totalmente amortizados al cierre del ejercicio y del anterior es como sigue:

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Nº Cta	Elemento	A 31/12/2013
215	Otras instalaciones	136.061,42
216	Mobiliario	201.153,95
217	EPI	916.911,35
219	Otro inmovilizado material	3.505,32
<b>Total coste</b>		<b>1.257.632,04</b>

Los siguientes elementos del inmovilizado están afectos como garantía de préstamos con entidades de crédito.

A 31.12.2013:

Entidad Financiera	Deuda cp	Deuda lp	Elemento de IM	Coste	Amtz	Pdas Deterioro	Valor Contable
CAIXA GALICIA	112.142,88	396.595,12	LOCAL MILLADOIRO	1.294.297,44	(107.934,95)	0,00	1.186.362,49
<b>Total</b>	<b>112.142,88</b>	<b>396.595,12</b>		<b>1.294.297,44</b>	<b>(107.934,95)</b>	<b>0,00</b>	<b>1.186.362,49</b>

La Sociedad tiene contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetos los bienes del inmovilizado material. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

El importe de los bienes adquiridos mediante contratos de arrendamiento financiero es el siguiente:

Epígrafe	31/12/2013		
	Coste	Amtz	Valor Contable
Terrenos y bienes naturales	37.755,00		37.755,00
Construcciones	232.842,06	55.465,59	177.376,47
<b>Total leasing</b>	<b>270.597,06</b>	<b>55.465,59</b>	<b>215.131,47</b>

### 12. Inversiones inmobiliarias

En el balance consolidado no figuran activos que deban incluirse dentro de esta nota.

### 13. Inmovilizado intangible

El movimiento habido en este capítulo del balance consolidado adjunto es el siguiente:



ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

	DESARROLLO	PROPIEDAD INDUSTRIAL	APLICACIONES INFORMÁTICAS	OTRO INMOV. INTANGIBLE	TOTAL
A) SALDO INICIAL BRUTO, EJERCICIO 2013	466.059,83	17.778,98	494.579,74	0,00	978.418,55
(+) Adquisiciones	212.671,88	2.050,00	122.609,12	15.657,34	352.988,34
(-) Aportaciones no dinerarias	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
(+) Ampliaciones y mejoras	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
(+) Resto de entradas	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
(-) Salidas, bajas o reducciones	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
(-/-) Traspasos de activos no corrientes mantenidos para la venta u operaciones interrumpidas	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
B) SALDO FINAL BRUTO, EJERCICIO 2013	678.731,71	19.828,98	617.188,86	15.657,34	1.331.406,89
C) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO INICIAL EJERCICIO 2013	184.992,37	14.922,13	342.585,72	0,00	542.500,22
(+) Dotación amortización del ejercicio 2013	93.328,23	1.499,60	70.554,03	0,00	165.381,86
(-) Aumentos por adquisiciones y traspasos	0,00	0,00	4.680,79	0,00	4.680,79
(-) Disminuciones por salidas, bajas, reducciones o traspasos	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
D) AMORTIZACIÓN ACUMULADA, SALDO FINAL EJERCICIO 2013	278.320,60	16.421,73	417.820,54	0,00	712.562,87
E) CORRECCIONES DE VALOR POR DETERIORO, SALDO INICIAL EJERCICIO 2013	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
(+) Correcciones valorativas por deterioro reconocidas en el periodo	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
(-) Reversión de correcciones valorativas por deterioro	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
(-) Disminuciones por salidas, bajas, reducciones o traspasos	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
F) CORRECCIONES DE VALOR POR DETERIORO, SALDO FINAL EJERCICIO 2013	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
G) VALOR NETO CONTABLE FINAL EJERCICIO 2013	400.411,11	3.407,25	199.368,32	15.657,34	618.844,02

El inmovilizado intangible totalmente amortizado a 31 de diciembre es el siguiente:

Nº Cta	Elemento	A 31/12/2013
201	Desarrollo	132.610,00
203	Propiedad industrial	11.563,98
206	Aplicaciones informáticas	17.950,53
<b>Total coste</b>		<b>162.124,51</b>

El detalle de las inversiones en inmovilizado intangible adquiridas a empresas del grupo o asociadas es el siguiente:

Nº Cta	Elemento	A 31/12/2013			
		Coste	Amtz Acumulada	Pérdidas deterioro	Valor Contable
206	Aplicaciones informáticas	61.552,29	(6.654,78)		54.897,51
	<b>Total</b>	<b>61.552,29</b>	<b>(6.654,78)</b>	<b>0,00</b>	<b>54.897,51</b>

El detalle de los gastos en I+D durante el año 2013 es:

Nº Cta	Proyecto	Coste	A 31/12/2013		Valor Contable
			Amtz Acumulada	Pérdidas deterioro	
201	Desarrollos	486.551,55	109.968,46		376.583,09
	<b>Total</b>	<b>486.551,55</b>	<b>109.968,46</b>	<b>0,00</b>	<b>376.583,09</b>

En éste epígrafe, se incluye el proyecto "Solución G2C de contratación electrónica" financiado en su día parcialmente por el CDTI, con una subvención de 48.727,58 euros y un préstamo de 230.138,32 euros.

En este ejercicio se han activado los proyectos "Mercurio" y "Edocassitant", tratándose de proyectos realizados por la propia Sociedad.

El importe agregado de los desembolsos por investigación y desarrollo reconocidos en el ejercicio es de 212.671,88 euros. Tanto en el caso de Mercurio como Edocassitant se tienen motivos fundados del éxito técnico y de la rentabilidad económica.

El Grupo no ha realizado correcciones valorativas de los bienes de inmovilizado intangible.

#### 14. Arrendamientos y otras operaciones de naturaleza similar

##### Arrendamientos operativos

El importe de los pagos futuros mínimos correspondientes a los arrendamientos operativos es el siguiente:

Pagos futuros mínimos	
Hasta un año	228.197,59
Entre uno y cinco años	431.685,06
Más de cinco años	0,00
<b>TOTAL</b>	<b>659.882,65</b>

En la cuenta de pérdidas y ganancias se han incluido los siguientes gastos por arrendamiento operativo de inmovilizado:

Descripción del arrendamiento	Gasto del ejercicio	Fecha de vencimiento	Renovación	Criterio actualiz precios
JAVIER DE LA VEGA (Avda Pasaaje 32, 3º Local 1 y 2- A Coruña)	10.200,00	15/02/2014	SI	IPC
JAVIER DE LA VEGA (Avda Pasaaje 32, 3º Local 4- A Coruña)	7.200,00	01/06/2016	SI	IPC
CONSTANTINO PEREZ EXPOSITO (C/ Colón 28- Vigo)	30.275,04	01/09/2014	SI	IPC
UNIV. CORUNA (Citic)	11.214,00	31/03/2014	SI	IPC
ZARZUELA (PT Boecillo-Valladolid)	21.235,52	01/09/2014	NO	IPC
ARGALES 40 S.L (C/ Tierra Medina 5, 1º- Valladolid)	27.507,60	15/05/2016	SI	IPC
ANTONIO JARAMILLO BECERRO (C/ Raimundo Fdez Villaverde 45-Madrid)	39.335,40	01/06/2014	NO	IPC
BOXLEO TIC, S.L.	25.670,40	20/12/2014	SI	IPC
OFFICELAND (Despacho 322J- Barcelona)	6.420,00	01/04/2014	SI	IPC
VIP ASIMA S.L/GRUPO GEA (Despacho 104- Islas Baleares)	4.891,20	15/03/2016	SI	IPC
UNIV. DE VIGO (Nave Lagoas Marcosende- Vigo)	25.938,32	22/04/2017	SI	IPC
Centro de Estudios Profesionales de Galicia (Alquiler aula informática- A Coruña)	712,50	-	NO	IPC
JOSE AGUSTIN GILBERT (Alicante)	12.000,00	31/10/2014	SI	IPC
VISTAHERMOSA (Toledo)	896,99	15/09/2014	SI	IPC
BIC EURONOVA S.A (Despacho 8- Málaga)	2.108,00	15/03/2014	SI	IPC
FOROMAGNO ALICANTE S.L (Alicante)	350,00	01/07/2014	SI	IPC
PROMOCIONES TACO (C/ Jesús Goldero, 6)	82.064,69	30/04/2017	SI	IPC
<b>Total</b>	<b>308.019,66</b>			

15. Instrumentos financieros

**Activos financieros, salvo inversiones en el patrimonio de empresas asociadas.**

La información de los instrumentos financieros del activo del balance del Grupo a largo plazo en 2013, clasificados por categorías es:

	ACTIVOS FINANCIEROS A LARGO PLAZO			
	INSTRUMENTOS DE PATRIMONIO	VALORES REPRESENTATIVOS DE DEUDA	CRÉDITOS/DERIVADOS/ OTROS	TOTAL
	2013	2013	2013	2013
Inversiones mantenidas hasta el vencimiento			189.822,40	189.822,40
Préstamos y partidas a cobrar				0,00
Activos disponibles para la venta:				
- Valorados a valor razonable	26.349,83			26.349,83
- Valorados a coste				0,00
<b>TOTAL</b>	<b>26.349,83</b>	<b>0,00</b>	<b>189.822,40</b>	<b>216.172,23</b>

La información de los instrumentos financieros del activo del balance consolidado del Grupo a corto plazo, sin considerar el efectivo y otros activos equivalente, clasificados por categorías, es la que se muestra a continuación:

	ACTIVOS FINANCIEROS A CORTO PLAZO			
	INSTRUMENTOS DE PATRIMONIO	VALORES REPRESENTATIVOS DE DEUDA	CRÉDITOS/DERIVADOS/ OTROS	TOTAL
	2013	2013	2013	2013
Inversiones mantenidas hasta el vencimiento	333.171,46			333.171,46
Préstamos y partidas a cobrar			18.849.829,97	18.849.829,97
<b>TOTAL</b>	<b>333.171,46</b>	<b>0,00</b>	<b>18.849.829,97</b>	<b>19.183.001,43</b>

**EFFECTIVOS Y OTROS ACTIVOS LIQUIDOS EQUIVALENTES**

El epígrafe "Efectivo y otros líquidos equivalentes" del balance de situación incluye la tesorería de la Sociedad. Su desglose es el siguiente:

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

	EUROS
	Ej 2013
Caja Euros	4.641,67
Bancos e Inst. de crédito c/c vista dólares	2.608,90
Bancos e Inst. de crédito c/c vista euros	2.764.674,57
<b>Total Tesorería</b>	<b>2.771.925,14</b>
Otros activos líquidos equivalentes	500.000,00
<b>Total efectivo y otros activos líquidos equivalentes</b>	<b>3.271.925,14</b>

### Pasivos financieros.

Los instrumentos financieros del pasivo del balance consolidado del Grupo a largo plazo, clasificados por categorías son:

	PASIVOS FINANCIEROS A LARGO PLAZO			
	DEUDAS CON ENTIDADES DE CRÉDITO	OBLIGACIONES Y OTROS VALORES NEGOCIABLES	DERIVADOS/ OTROS	TOTAL
	2013	2013	2013	2013
Débitos y partidas a pagar	1.886.008,72		1.135.505,82	3.021.514,54
Otros pasivos financieros			0,00	0,00
<b>TOTAL</b>	<b>1.886.008,72</b>	<b>0,00</b>	<b>1.135.505,82</b>	<b>3.021.514,54</b>

La información de los instrumentos financieros del pasivo del balance consolidado del Grupo a corto plazo, clasificados por categorías es la siguiente:

	PASIVOS FINANCIEROS A CORTO PLAZO			
	DEUDAS CON ENTIDADES DE CRÉDITO	OBLIGACIONES Y OTROS VALORES NEGOCIABLES	DERIVADOS/ OTROS	TOTAL
	2013	2013	2013	2013
Débitos y partidas a pagar	3.263.672,65		4.902.304,40	8.165.977,05
Otros pasivos financieros			1.677.979,55	1.677.979,55
<b>TOTAL</b>	<b>3.263.672,65</b>	<b>0,00</b>	<b>6.580.283,95</b>	<b>9.843.956,60</b>

### Clasificación por vencimientos

Las clasificaciones por vencimiento de los activos financieros del Grupo, de los importes que vencen en cada uno de los siguientes años al cierre del ejercicio y hasta su último vencimiento, se detallan en el siguiente cuadro:

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

	ACTIVOS FINANCIEROS - VENCIMIENTO AÑOS						TOTAL
	1	2	3	4	5	Más de 5	
Inversiones en empresas del grupo y asociadas	333.171,46					0,00	333.171,46
Créditos a empresas	49.990,71						49.990,71
Otros activos financieros	283.180,75						283.180,75
<b>Inversiones financieras</b>	<b>258.015,70</b>					<b>216.172,23</b>	<b>474.187,93</b>
Instrumentos de patrimonio	0,00					26.349,83	26.349,83
Otros activos financieros	258.015,70					189.822,40	447.838,10
<b>Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar</b>	<b>18.497.256,77</b>						<b>18.497.256,77</b>
Cientes por ventas y prestación de servicios	18.279.406,33						18.279.406,33
Cientes obra pendiente de ejecutar	0,00						0,00
Cientes, empresas del grupo y asociadas	118.730,27						118.730,27
Deudores varios	99.100,17						99.100,17
Personal	20,00						20,00
Periodificaciones a corto plazo	94.557,50						94.557,50
<b>TOTAL</b>	<b>19.183.001,43</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>231.593,01</b>	<b>19.399.173,66</b>

Las clasificaciones por vencimiento de los pasivos financieros del Grupo, de los importes que vencen en cada uno de los siguientes años al cierre del ejercicio y hasta su último vencimiento, se detallan en el siguiente cuadro:

	PASIVOS FINANCIEROS - VENCIMIENTO EN AÑOS						TOTAL
	1	2	3	4	5	Más de 5	
Deudas	4.941.652,20	1.701.573,49	464.798,65	450.309,95	285.334,24	119.498,21	7.963.166,74
Deudas con entidades de crédito	3.263.672,65	731.594,88	449.455,65	434.966,95	269.991,24		5.149.681,37
Otros pasivos financieros	1.677.979,55	969.978,61	15.343,00	15.343,00	15.343,00	119.498,21	2.813.485,37
<b>Deudas con emp. grupo y asociadas</b>	<b>503.962,56</b>						<b>503.962,56</b>
<b>Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar</b>	<b>3.611.037,11</b>						<b>3.611.037,11</b>
Proveedores	1.852.771,51						1.852.771,51
Proveedores, empresas del grupo y asociadas	168.103,74						168.103,74
Acreeedores varios	1.350.261,78						1.350.261,78
Personal	145.222,43						145.222,43
Anticipo de clientes	94.677,65						94.677,65
Periodificaciones a c/P	787.304,73						787.304,73
<b>TOTAL</b>	<b>9.843.956,60</b>	<b>1.701.573,49</b>	<b>464.798,65</b>	<b>450.309,95</b>	<b>285.334,24</b>	<b>119.498,21</b>	<b>12.865.471,14</b>

### Correcciones por deterioro del valor originadas por el riesgo de crédito

El análisis del movimiento de las cuentas correctoras representativas de las pérdidas por deterioro originadas por el riesgo de crédito es el siguiente:

	2013
Saldo inicial	404.392,92
Provisión por deterioro de valor a cuentas a cobrar	64.563,31
<b>Saldo Final</b>	<b>468.956,23</b>

### Préstamos del grupo

El detalle de los préstamos concedidos al grupo es el siguiente:

# ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Para el año 2013

PRESTAMO	ENTIDAD	IMPORTE		VENCIMIENTO
		CONCEDIDO	DEUDA 31/12/2013	
Compra nave	Caixa Galicia	630.000,00	283.500,00	20/06/2018
Reforma y adecuación	Caixa Galicia	430.000,00	225.238,00	01/07/2018
Préstamo compra EXIS	Bankinter	1.600.000,00	1.381.948,72	21/02/2018
Préstamo ICO	B.Popular	100.000,00	75.000,00	17/05/2015
Préstamo ICO	B. Santander	70.000,00	45.945,45	17/11/2015
Préstamo ICO	B.Popular	150.000,00	124.919,41	10/03/2017
Préstamo ICO	Bankia	100.000,00	27.031,55	25/08/2014
Préstamo ICO	B.Popular	150.000,00	150.000,00	10/01/2015
Préstamo ICO	BMN	80.000,00	45.424,31	25/02/2015
Préstamo ICO	La Caixa	135.000,00	63.023,38	10/03/2015
Préstamo ICO	Bankia	60.000,00	26.843,56	10/03/2015
Préstamo ICO	B.Popular	400.000,00	400.000,00	10/01/2016
<b>Totales</b>		<b>3.905.000,00</b>	<b>2.848.874,38</b>	

## Pólizas de crédito concedidos al grupo


El detalle de las pólizas de crédito a 31/12/2013 es el siguiente:

	LIMITE	DISPUERTO AL 31/12/2013	DISPONIBLE AL 31/12/2013
BSCH	150.000,00	47.706,20	102.293,80
BBVA	600.000,00	556.463,76	43.536,24
BANKINTER	300.000,00	206.583,05	93.416,95
B. PASTOR	1.000.000,00	710.993,85	289.006,15
B. MARCH	400.000,00	316.275,90	83.724,10
DEUTCHE	100.000,00	87.782,35	12.217,65
<b>2.550.000,00</b>		<b>1.925.805,11</b>	<b>624.194,89</b>

## Otros créditos a c/p


ENTIDAD	DISPUERTO	DISPONIBLE	LIMITE
Banco Popular	3.162,04	9.837,96	13.000,00
Banco Sabadell	1.143,01	28.856,99	30.000,00
<b>Totales</b>	<b>4.305,05</b>	<b>38.694,95</b>	

Otra información


- 
- a) El Grupo no tiene compromisos firmes de compra significativos de activos financieros ni de venta.
  - b) El Grupo no afronta litigios ni embargos que afecten de forma significativa a los activos financieros.
  - c) El Grupo dispone de una línea de descuento por importe máximo de 1.000.000 de Euros, con el Banco Pastor.



**Información sobre la naturaleza y el nivel de riesgo procedente de instrumentos financieros**



Las actividades del grupo están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado (incluyendo riesgo de tipo de cambio, riesgo del tipo de interés y riesgo de precios), riesgo de crédito y riesgo de liquidez.



La gestión del riesgo está controlada por la Dirección Financiera del grupo que identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros con arreglo a las políticas aprobadas por el Órgano de Administración. Este proporciona políticas para la gestión del riesgo global, así como para las áreas concretas. A continuación se indican los principales riesgos financieros que impactan al grupo:

**a) Riesgo de mercado**


**(i) Riesgo de tipo de cambio**

El grupo no está expuesto a este tipo de riesgo, porque tal y como se indica en la nota 17 la cifra de importaciones es irrelevante.


**(ii) Riesgo de precio**

El grupo no está expuesto al riesgo de precio afecto a los precios de mercado internacional

**(iii) Riesgo de tipo de interés de los flujos de efectivo y del valor razonable.**




El grupo no tiene concentraciones significativas de riesgo de crédito, ya que se limitan a deudas contraídas con Entidades de crédito. El tipo de interés se fija en función del valor de mercado.



No se utilizan instrumentos financieros para cubrir los riesgos por cuanto no se prevé que las variaciones pueden tener un impacto significativo en la cuenta de resultados de la empresa..

**b) Riesgo de crédito**



Durante los ejercicios para los que se presenta información no se excedieron los límites de crédito, y la dirección no espera que se produzcan pérdidas por incumplimiento de ninguna de las contrapartes indicadas.

Adicionalmente hay que indicar que no existe una concentración significativa del riesgo de crédito con terceros.

c) Riesgo de liquidez

Con el fin de asegurar la liquidez y poder atender todos los compromisos de pago que se derivan de su actividad, la Sociedad dispone de la tesorería que muestra el balance, así como de las líneas crediticias y de financiación que se detallan en la Nota 9.

**Fondos propios**

La composición de los fondos propios del balance consolidado a 31/12/2013 es el siguiente:

CONCEPTO	COMPOSICIÓN 31/12/2013
Capital Social ALTIA	137.563,70
Prima emisión ALTIA	2.533.099,50
Reservas ALTIA	11.277.184,58
Acciones propias ALTIA	-1.942,29
Rdo ejercicio atribuido a la sociedad dominante	2.979.878,39
<b>TOTAL</b>	<b>16.925.783,88</b>

El Capital Social de la Sociedad dominante a 31 de diciembre de 2013 es de 137.563,70 euros, compuesto por 6.878.185,00 acciones, totalmente suscritas y desembolsadas, representadas por anotaciones en cuenta, con un valor nominal de 0,02 euros por acción.

En 2010 la Sociedad dominante se incorporó al Mercado Alternativo Bursátil para lo que amplió el Capital en 938.185 acciones. El precio de emisión de estas acciones ascendió a 2.551.863,20 euros (18.763,70 euros corresponden al Capital Social y 2.533.099,50 euros a la Prima de Emisión).

El grupo tiene las siguientes reservas:

CONCEPTO	2013
<b>Reserva Legal y estatutarias</b>	<b>27.512,74</b>
Reserva Legal	27.512,74
<b>Otras Reservas</b>	<b>11.249.671,84</b>
Reservas voluntarias	11.247.488,10
Reserva Especial Ley 80.4	2.183,74
	<b>11.277.184,58</b>

La disponibilidad de estas reservas es la siguiente:

- a) Reserva legal: la reserva legal ha sido dotada de conformidad con el artículo 214 de la ley de Sociedades Anónimas (actual artículo 274 de la ley de Sociedades de Capital), que establece que la Sociedad debe dotar un 10% del beneficio para reserva legal hasta que esta alcance el 20% del capital social.



## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Esta reserva no puede ser distribuida ni usada para compensar pérdidas. Si fuese necesario su uso por no existir otras reservas disponibles suficientes, deben ser repuestas con beneficios futuros.

- b) Reservas voluntarias: no existe ninguna restricción para la disposición de esta reserva.
- c) Reserva Especial Ley 80.4: se incrementa a consecuencia de la reducción de capital por restitución de aportaciones, por un importe igual al percibido por los socios en concepto de restitución de la aportación social.

Esta reserva será indisponible hasta que transcurran 5 años a contar desde la publicación de la reducción en el Registro Mercantil, salvo que antes del vencimiento de dicho plazo, hubieran sido satisfechas todas las deudas sociales contraídas con anterioridad a la fecha en que la reducción fuese oponible a terceros

- d) Reserva Especial Art. 148.c Ley de Sociedades de capital: reserva indisponible equivalente al importe de las acciones propias adquiridas por la Sociedad. Esta reserva deberá mantenerse en tanto las acciones propias no sean enajenadas.

La Sociedad, en virtud del contrato de proveedor de liquidez asociado a la cotización en el Mercado Alternativo Bursátil en el segmento de Empresas en Expansión ha adquirido durante el 2013, 62.460 acciones propias (0,91% del capital social) a un precio medio de 3,41 Euros por acción, con un importe total de 213.316,06 Euros (gastos de gestión incluidos) y ha vendido 92.962 acciones (1,35% del capital social) propias a un precio medio de 3,55 Euros por acción, con un importe total de 329.687,94 Euros (minorados los gastos de gestión). En ambos casos (adquisición y venta) la contrapartida ha sido dineraria. El saldo inicial a 1 de enero de 2013 era de 45.889 acciones propias (0,67% del capital social). El número total de acciones propias a cierre del ejercicio es de 15.387 acciones, que representan un 0,22% del capital social.

A 31 de diciembre de 2013, el detalle de las Sociedades que poseen más de un 10% de participación en el Capital Social de la Sociedad Dominante es el siguiente:

Sociedad	Nº Acciones	% Participación
Boxleo Tic, S.L.	5.982.805	87,17%

### Otros ajustes por cambios de valor

El desglose de la partida "Otros ajustes por cambios de valor" del balance consolidado adjunto es el siguiente:

ORIGEN DEL AJUSTE	Activos financieros disponibles para la venta	Operaciones de cobertura	Otros ajustes por cambios de valor	TOTAL
ALTIA CONSULTORES, S.A.	2.858,71			2.858,71

16. Existencias

La composición de las existencias es la siguiente:

	2013
Comerciales	632.358,91
Materias Primas y otros Aprovisionamientos	
Productos en curso	
Subproductos, residuos y materiales recuperados	
Productos terminados	
Anticipos a proveedores	
<b>EXISTENCIAS</b>	<b>632.358,91</b>

La Sociedad Cabecera de grupo, Altia Consultores, firmó en 2012 un contrato de financiación con una entidad financiera para la adquisición de unas licencias de software por un importe total de 950.387,41 € más impuestos indirectos, destinadas a la venta. Durante 2012, la Sociedad pagó 445.387,41 Euros y durante 2013 el resto, 505.000 Euros. Dado que el contrato con el cliente es un contrato de facturación anual a cuatro años, se ha periodificado como existencias la parte de la compra de licencias no facturada al cliente a cierre del ejercicio.

No se han producido circunstancias que hayan motivado una corrección valorativa por deterioro de las existencias en el ejercicio.

No existe financiación ajena, específica o genérica, directamente atribuible a la adquisición de las existencias, que permita la capitalización de gastos financieros.

No existen compromisos firmes de compra y venta, ni contratos de futuros, ni opciones relativas a las existencias.

No existen limitaciones a la disponibilidad de las existencias por garantías, pignoraciones, fianzas u otras razones análogas.

No existe ninguna otra circunstancia de carácter sustantivo que afecte a la titularidad, disponibilidad, o valoración de las existencias, que deba destacarse en la memoria.

17. Moneda extranjera

Al cierre del ejercicio la sociedad Altia Consultores, S.A tiene abierta una cuenta en dólares en NovaGaliciaBanco, cuyo saldo expresado en euros es el siguiente:

Nº CUENTA	ELEMENTO	MONEDA	31/12/2013
5720000021	CAIXAGALCIA EN DOLARES	DÓLAR	2.608,90
TOTAL			2.608,90

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Se han reconocido en el resultado del ejercicio diferencias de cambio por instrumentos financieros.

		DIFERENCIA DE CAMBIO
INSTRUMENTO FINANCIERO	MONEDA	31/12/2013
CAIXAGALCIA EN DOLARES	DÓLAR	-118,58
<b>TOTAL</b>		<b>-118,58</b>

Las demás sociedades del grupo no tienen cuentas en moneda extranjera.

### 18. Situación fiscal

La conciliación entre el importe neto de ingresos y gastos del ejercicio y la base imponible del impuesto sobre sociedades es la siguiente:

Saldo de Ingresos y gastos del ejercicio	CUENTA DE PYG		INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE A PN	
	AUMENTOS	DISMINUCIONES	AUMENTOS	DISMINUCIONES
	<b>2.982.708,78</b>			
Impuesto Sociedades ALTIA	879.694,78			
Impuesto Sociedades SENDA	59.517,00			
Impuesto Sociedades EXIS	0,00			
Diferencias permanentes ALTIA	74.485,21			
Diferencias temporarias ALTIA	265.482,17			
Diferencias permanentes EXIS	1.200,00			
Diferencias temporarias EXIS	29.016,19			
Compensación Bases Imponibles negativas ejercicios anteriores EXIS		91.480,14		
Diferencias de consolidación 2013	708,76			
Diferencias permanentes SENDA	146.021,70			
Diferencias temporarias SENDA	15.324,72			
Compensación Bases Imponibles negativas ejercicios anteriores SENDA		221.572,18		
<b>Base imponible (resultado fiscal)</b>	<b>4.141.106,99</b>			

La Sociedad Altia Consultores, S.A. está en régimen de consolidación fiscal con su Matriz (Boxleo Tic, S.L).

Las sociedades Exis y Senda se integrarán en el régimen de consolidación fiscal para el ejercicio 2014.

El detalle de las diferencias permanentes existentes en el ejercicio es:

DIFERENCIAS PERMANENTES	IMPORTE	NATURALEZA
Gastos extraordinarios no deducibles ALTIA	73.068,85	Diferencia permanente positiva
Donaciones ALTIA	1.416,36	Diferencia permanente positiva
Gastos extraordinarios no deducibles SENDA	449,46	Diferencia permanente positiva
Donaciones EXIS	1.200,00	
<b>TOTAL DIFERENCIAS PERMANENTES</b>	<b>76.134,67</b>	

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

El tipo impositivo que soporta el Grupo es del 30%. En el cálculo del impuesto de este año hay que tener en cuenta varias circunstancias relevantes:

### ALTIA CONSULTORES, S.A

- La compañía Altia Consultores amortizó en 2009 de forma acelerada unos activos (principalmente la nueva oficina ubicada en Santiago de Compostela) aplicándose una libertad fiscal de amortización por puesta en marcha de nuevos activos, vinculada al cumplimiento de los requisitos establecidos en materia de mantenimiento del empleo por la LIS (Disp. Adic. 11ª introducida por la Ley 4/2008), que provocó un diferimiento del impuesto de 444.020,95 Euros. En el 2013 revierten 14.975,25 euros que la Sociedad deberá abonar a la Sociedad Cabecera de Grupo Boxleo Tic, S.L., sujeto pasivo del Impuesto.
- La compañía Altia Consultores amortizó en 2010 de forma acelerada unos activos (principalmente equipos informáticos) aplicándose una libertad fiscal de amortización por puesta en marcha de nuevos activos, vinculada al cumplimiento de los requisitos establecidos en materia de mantenimiento del empleo por la LIS (Disp. Adic. 11ª introducida por la Ley 4/2008), que provoca un diferimiento del impuesto que revertirá en los próximos ejercicios. El importe del impuesto diferido asciende a 34.679,15 Euros. En el 2013 revierten 6.686,55 Euros que la Sociedad deberá abonar a la Sociedad Cabecera de Grupo Boxleo Tic, S.L., sujeto pasivo del Impuesto.
- En 2011 la compañía Altia Consultores amortiza de forma acelerada unos activos (principalmente equipos informáticos) aplicándose una libertad fiscal de amortización por puesta en marcha de nuevos activos por la LIS (Disp. Adic. 11ª introducida por el RDL 13/2010), que provoca un diferimiento del impuesto que revertirá en los próximos ejercicios. El importe del impuesto diferido asciende a 31.446,58 Euros. En el 2013 revierten 7.321,50 euros que la Sociedad deberá abonar a la Sociedad Cabecera de Grupo Boxleo Tic, S.L., sujeto pasivo del Impuesto.
- En 2012 la compañía Altia Consultores amortiza de forma acelerada unos activos (principalmente equipos informáticos) aplicándose una libertad fiscal de amortización por puesta en marcha de nuevos activos por la LIS (RD LEY 12/2012), que provoca un diferimiento del impuesto que revertirá en los próximos ejercicios. El importe del impuesto diferido asciende a 4.990,71 Euros. En 2013 revierten 1.157,09 euros que la Sociedad deberá abonar a la Sociedad Cabecera de Grupo Boxleo Tic, S.L., sujeto pasivo del Impuesto.
- La Compañía Altia Consultores, aplicó una Deducción por realización de actividades de Investigación y Desarrollo durante el ejercicio de 2013. La base ascendió a 857.038,38 euros: gastos soportados durante el ejercicio por importe de 1.049.431,23 Euros minorados en el 65% de las subvenciones recibidas para el fomento de dichas actividades (192.392,85 euros), y la deducción a 337.435,82 Euros, resultante de aplicar sobre la base de la deducción, un 25% hasta la media de los dos últimos ejercicios (132.472,38 Euros) y un 42% sobre el exceso de la media. La deducción se corresponde con 3 proyectos:
  - Proyecto Diproa: En colaboración con el Inibic (Instituto de Investigación Biomédica de La Coruña, dependiente del CHUAC), la consultora SolidQ y el laboratorio Amslabs, Altia aborda un proyecto de investigación, cuyo objetivo es la construcción de herramientas que den soporte a actividades de investigación y de diagnóstico de pacientes con enfermedades reumáticas, en tiempo reducido, combinando información proteómica, clínica y de imagen.
  - Proyecto Atenea: En colaboración con Gradiant (Fundación Centro Tecnológico de Telecomunicaciones de Galicia) y las empresas Ednon S.L. y Academia Postal 3 Vigo S.L., Altia aborda un proyecto de investigación cuyo objetivo es el desarrollo de una arquitectura cloud capaz de ofrecer una solución para que las instituciones educativas tengan a su disposición nuevas estructuras de gestión del alumnado capaces de integrar en una solución única, funcionalidades y datos hasta ahora

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

fragmentados y puedan liderar el cambio hacia nuevos modelos de aprendizaje personalizado.

- Proyecto Record: En colaboración con Gradiant (Fundación Centro Tecnológico de Telecomunicaciones de Galicia) y las empresas Discalis Soluciones S.L. y TRC Informática S.L., Altia aborda un proyecto de investigación cuyo objetivo es el diseño de sistemas inteligentes de backup continuo y sistemas de deduplicación y cifrado intercompatibles que permitan desarrollar sistemas de backup en la nube con almacenamiento distribuido y que sustituyan a los sistemas tradicionales.

- La Compañía Altia Consultores aplica en 2013 una deducción de IT. La base asciende a 196.919,98 y la deducción a 23.630,40 euros resultante de aplicar el 12% sobre la base de la deducción.

Del total de la cuota líquida consolidada del Grupo Boxleo, a la Compañía Altia se le imputa en 2013 la cifra de 879.694,78 euros puesto que el impuesto es efectivamente abonado por Boxleo Tic, S.L. De este importe hay que descontar las retenciones e ingresos a cuenta de cuentas corrientes (4.111,96€), y los pagos a cuenta del IS ya pagados a la Sociedad Cabecera de grupo a lo largo del ejercicio 2013 por importe de 555.297,48 euros. La Compañía contabiliza la cuota que va a pagar a la Sociedad Matriz, Boxleo Tic, S.L. en Régimen Consolidado (320.285,34 euros) como una Deuda sin coste.

### Fusión por absorción de Altia Consultores, S.A. y Desarrollos e Implantaciones de Nuevas Funciones Lógicas, S.L. unipersonal.

Con fecha 1 de octubre de 2013, ante el notario de Arteixo Federico J. Cantero Núñez y con el nº 1.433 de protocolo, Altia Consultores, S.A. se fusionó por absorción con su íntegramente participada Desarrollos e Implantaciones de Nuevas Funciones Lógicas, S.L. unipersonal (en adelante Drintel). El 14 de octubre de 2013 la escritura de fusión quedó inscrita en el Registro Mercantil de La Coruña.

La fusión se llevó a cabo de manera simplificada en aplicación de los artículos 49 y 51 de la Ley 3/2009 sobre modificaciones estructurales de las sociedades mercantiles al estar íntegramente participada la absorbida por la absorbente y tuvo efectos contables a partir del 1 de junio de 2013.

Los objetivos de la operación fueron:

1. Prescindir, de manera ordenada y con una figura prevista en las leyes y que es habitual en la práctica de los grupos de sociedades, de una sociedad que se había quedado sin actividad productiva y para la que no estaba prevista su reactivación.
2. Evitar una serie de gastos recurrentes y la dedicación de recursos de la matriz para el simple mantenimiento de una sociedad sin actividad productiva. Los gastos ineludibles en que se debe incurrir para cumplimiento de las obligaciones contables, fiscales y de auditoría de la sociedad no estaban justificados desde un punto de vista económico y de gestión de la actividad del conjunto de las dos sociedades.
3. Como resumen de los dos objetivos anteriores, se ha pretendido ejecutar una decisión racional y lógica dentro de la gestión del grupo a la vista de la situación presente y de la previsible evolución de la actividad de la absorbida.

La operación se encontraba dentro del ámbito de aplicación del régimen especial de fusiones, escisiones, aportaciones de activos y canjes de valores, regulado en los artículos 83 y siguientes del Real Decreto Legislativo 4/2004 por el que se aprueba el texto refundido de la Ley del Impuesto sobre Sociedades (en adelante LIS). En el proyecto común de fusión y en la escritura de fusión se interesó expresamente la aplicación del régimen especial antes citado para lo cual, en aplicación de lo dispuesto en los artículos 42 y siguientes del Reglamento de la Ley del Impuesto sobre Sociedades, dentro del plazo establecido y por parte de la sociedad absorbente, se comunicó la opción a la Administración Tributaria.

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Al haberse optado por la aplicación del régimen especial de fusiones, escisiones, aportaciones de activos y canjes de valores, según lo dispuesto en el artículo 93 de la LIS Altia Consultores, S.A. incluye en la memoria la siguiente información:

- a) Ejercicio en el que la entidad transmitente adquirió los bienes transmitidos que sean susceptibles de amortización.

Con motivo de la fusión Drintel, S.L.U no ha transmitido a Altia Consultores, S.A. ningún bien susceptible de amortización.

- b) Último balance cerrado por la entidad transmitente.

A continuación se reproduce el balance de Situación de Desarrollos cerrado a 1 de junio de 2013, fecha de efectos contables de la fusión.

<b>A) ACTIVO NO CORRIENTE</b>	<b>0,00</b>
<b>B) ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>127.381,27</b>
III. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar.	94,12
IV. Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo.	55.089,35
V. Inversiones financieras a corto plazo.	0,00
VII. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes.	72.197,80
<b>TOTAL ACTIVO (A + B)</b>	<b>127.381,27</b>
<b>A) PATRIMONIO NETO</b>	<b>127.032,36</b>
<b>A-1) Fondos propios.</b>	<b>127.032,36</b>
I. Capital	6.010,12
III. Reservas.	123.787,82
V. Resultados de ejercicios anteriores.	-2.192,59
VII. Resultado del ejercicio.	-572,99
<b>B) PASIVO NO CORRIENTE</b>	
<b>C) PASIVO CORRIENTE</b>	<b>348,91</b>
V. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar.	790,00
VI. Periodificaciones a corto plazo.	-441,09
<b>TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO (A + B + C)</b>	<b>127.381,27</b>

- c) Relación de bienes adquiridos que se hayan incorporado a los libros de contabilidad por un valor diferente a aquél por el que figuraban en los de la entidad transmitente con anterioridad a la realización de la operación, expresando ambos valores así como los fondos de amortización y correcciones valorativas por deterioro constituidas en los libros de contabilidad de las dos entidades.

Altia Consultores, S.A. no ha adquirido ningún bien que se haya incorporado a sus libros de contabilidad por un valor diferente a aquél por el que figuraba en los de Drintel, S.L.U. con anterioridad a la realización de la fusión.

- d) Relación de beneficios fiscales disfrutados por la entidad transmitente, respecto de los que la entidad deba asumir el cumplimiento de determinados requisitos de acuerdo con lo establecido en los apartados 1 y 2 del artículo 90 de esta Ley.

Drintel, S.L.U. no disfrutaba de ningún beneficio fiscal por lo que Altia Consultores, S.A. no debe asumir el cumplimiento de ningún requisito a ese respecto como consecuencia de la subrogación de derechos y obligaciones tributarias a que se refiere el artículo 90 de la LIS.

Al tratarse la operación de una fusión impropia (la sociedad absorbente poseía el 100% de las participaciones de la sociedad absorbida) y realizarse una simple sustitución contable de la participación en la filial por los activos y pasivos de esta última, no se ha producido una entrega y recepción de valores, por lo que no es aplicable la mención que tienen que hacer los socios personas jurídicas según lo dispuesto en el punto 2 del artículo 93 de la LIS.

Los incentivos fiscales aplicables en ejercicios posteriores tienen los siguientes vencimientos:



ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

	IMPORTE	TOTAL
<b>AÑO 2014</b>		<b>24.004,65</b>
Reversión libertad amortización año 2009	11.804,14	
Reversión libertad amortización año 2010	3.721,92	
Reversión libertad amortización año 2011	7.321,50	
Reversión libertad amortización año 2012	1.157,09	
<b>AÑO 2015</b>		<b>18.971,94</b>
Reversión libertad amortización año 2009	11.804,14	
Reversión libertad amortización año 2010	2.084,77	
Reversión libertad amortización año 2011	3.925,94	
Reversión libertad amortización año 2012	1.157,09	
<b>AÑO 2016</b>		<b>16.083,49</b>
Reversión libertad amortización año 2009	11.804,14	
Reversión libertad amortización año 2010	2.084,77	
Reversión libertad amortización año 2011	1.037,49	
Reversión libertad amortización año 2012	1.157,09	
<b>AÑO 2017</b>		<b>16.083,09</b>
Reversión libertad amortización año 2009	11.804,14	
Reversión libertad amortización año 2010	2.084,77	
Reversión libertad amortización año 2011	1.037,09	
Reversión libertad amortización año 2012	1.157,09	
<b>AÑO 2018</b>		<b>16.083,09</b>
Reversión libertad amortización año 2009	11.804,14	
Reversión libertad amortización año 2010	2.084,77	
Reversión libertad amortización año 2011	1.037,09	
Reversión libertad amortización año 2012	1.157,09	
<b>AÑO 2019</b>		<b>15.026,51</b>
Reversión libertad amortización año 2009	10.747,56	
Reversión libertad amortización año 2010	2.084,77	
Reversión libertad amortización año 2011	1.037,09	
Reversión libertad amortización año 2012	1.157,09	
<b>AÑO 2020</b>		<b>10.433,65</b>
Reversión libertad amortización año 2009	7.765,78	
Reversión libertad amortización año 2010	473,69	
Reversión libertad amortización año 2011	1.037,09	
Reversión libertad amortización año 2012	1.157,09	
<b>AÑO 2021</b>		<b>9.291,59</b>
Reversión libertad amortización año 2009	7.765,78	
Reversión libertad amortización año 2010	0,00	
Reversión libertad amortización año 2011	368,72	
Reversión libertad amortización año 2012	1.157,09	

La reversión de la libertad de amortización correspondiente al ejercicio 2009 termina de aplicarse en el año 2059. A partir del año 2020 la cuota reversible siempre va a ser 7.765,78 euros, por corresponder únicamente a amortización de construcciones, excepto en el año 2059 que será de 6.468,01 euros.



EXIS INVERSIONES EN CONSULTORÍA INFORMÁTICA Y TECNOLOGÍA, S.A

La Sociedad Exis tiene registrado en el balance activos por impuestos diferidos por diferencias temporarias deducibles, bases imponibles negativas u otros créditos fiscales. El detalle de sus importes es el siguiente:

CREDITO FISCAL	EJERCICIO 2013
Activo por Impuesto diferido	1.500.135,81

A 31 de diciembre de 2013 la sociedad Exis dispone de bases imponibles negativas susceptibles de compensación con futuros beneficios fiscales por importe de 5.372.664,45 €.

La sociedad tiene deducciones por inversiones originados por donativos por valor de 1.715,00 € y gastos de formación por valor de 140,20 €.

SENDA SISTEMAS DE INFORMACIÓN, S.A.

Con fecha 18 de diciembre de 2013, ante el notario de Arteixo Federico J. Cantero Núñez y con el nº 1851 de protocolo, Senda Sistemas de Información, S.A. unipersonal se fusionó por absorción con su íntegramente participada Élite Sistemas de Control, S.L. unipersonal. (en adelante Élite). La escritura está registrada en el Registro Mercantil de Madrid con fecha 05/03/2014.

La fusión se llevó a cabo de manera simplificada en aplicación de los artículos 49 y 51 de la Ley 3/2009 sobre modificaciones estructurales de las sociedades mercantiles al estar íntegramente participada la absorbida por la absorbente y tuvo efectos contables a partir del 30 de noviembre de 2013.

La operación se encontraba dentro del ámbito de aplicación del régimen especial de fusiones, escisiones, aportaciones de activos y canjes de valores, regulado en los artículos 83 y siguientes del Real Decreto Legislativo 4/2004 por el que se aprueba el texto refundido de la Ley del Impuesto sobre Sociedades (en adelante LIS). En el proyecto común de fusión y en la escritura de fusión se interesó expresamente la aplicación del régimen especial antes citado para lo cual, en aplicación de lo dispuesto en los artículos 42 y siguientes del Reglamento de la Ley del Impuesto sobre Sociedades, dentro del plazo establecido y por parte de la sociedad absorbente, se comunicó la opción a la Administración Tributaria.

Al haberse optado por la aplicación del régimen especial de fusiones, escisiones, aportaciones de activos y canjes de valores, según lo dispuesto en el artículo 93 de la LIS Senda Sistemas de Información, S.A. unipersonal incluye en la memoria la siguiente información:

- e) Ejercicio en el que la entidad transmitente adquirió los bienes transmitidos que sean susceptibles de amortización.

Con motivo de la fusión Élite ha transmitido a Senda Sistemas de Información, S.A. unipersonal los siguientes bienes susceptibles de amortización:

ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

IDENTIFICACIÓN ELEMENTO	FECHA ADQUISICIÓN	COSTE	% AMORTIZACIÓN	AMORT. A 30/11/2013	VNT A 30/11/2013
Construcciones	01/06/2009	1.200,00	20,00%	360,00	840,00
Elemento transporte	01/06/2012	13.400,00	16,00%	9.648,01	3.751,99

f) Último balance cerrado por la entidad transmitente.

Se adjunta a la memoria el balance de Situación de Elite cerrado a 30 de noviembre de 2013, fecha de efectos contables de la fusión.

<b>A) ACTIVO NO CORRIENTE</b>	<b>64.108,86</b>
II. Inmovilizado material	4.591,86
VI. Activos por impuesto diferido	59.517,00
<b>B) ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>232.186,26</b>
III. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar.	46.050,04
IV. Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo.	168.032,00
V. Inversiones financieras a corto plazo.	0,00
VII. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes.	18.104,22
<b>TOTAL ACTIVO (A + B)</b>	<b>296.295,12</b>
<b>A) PATRIMONIO NETO</b>	<b>-125.572,24</b>
<b>A-1) Fondos propios.</b>	<b>-125.572,24</b>
I. Capital	9.015,18
III. Reservas.	84.285,59
V. Resultados de ejercicios anteriores.	-114.309,44
VII. Resultado del ejercicio.	-104.563,57
<b>B) PASIVO NO CORRIENTE</b>	
<b>C) PASIVO CORRIENTE</b>	<b>421.867,36</b>
III. Deudas a corto plazo	-568,88
IV. Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo.	44.800,00
V. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar.	377.636,24
VI. Periodificaciones a corto plazo.	0,00
<b>TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO (A + B + C)</b>	<b>296.295,12</b>

g) Relación de bienes adquiridos que se hayan incorporado a los libros de contabilidad por un valor diferente a aquél por el que figuraban en los de la entidad transmitente con anterioridad a la realización de la operación, expresando ambos valores así como los fondos de amortización y correcciones valorativas por deterioro constituidas en los libros de contabilidad de las dos entidades.

Senda Sistemas de Información, S.A. unipersonal no ha adquirido ningún bien que se haya incorporado a sus libros de contabilidad por un valor diferente a aquél por el que figuraba en los de Élite con anterioridad a la realización de la fusión.

- h) Relación de beneficios fiscales disfrutados por la entidad transmitente, respecto de los que la entidad deba asumir el cumplimiento de determinados requisitos de acuerdo con lo establecido en los apartados 1 y 2 del artículo 90 de esta Ley.

Como consecuencia de la fusión, Senda Sistemas de Información, S.A. unipersonal se subrogará en las bases imponible negativas de Élite pendientes de compensación. A continuación se identifican dichas bases imponible negativas junto con la correspondiente cuenta contable y los ajustes que se han efectuado como consecuencia de la fusión.

Bases imponible negativas de Élite previas a fusión

	2010	2011	2012	2013*
Resultados del ejercicio	-44.612,13	-29.499,73	-40.197,58	-80.563,57
BINS	63.731,61	42.142,47	57.425,11	115.090,82
Crédito por pérdidas a compensar	19.119,48	12.642,74	17.227,53	34.527,25

\*2013 cerrado a 30 de noviembre de 2013, previo al ajuste por fusión

Ajuste por fusión

Con anterioridad a 2013 Senda Sistemas de Información, S.L. unipersonal había deducido en su Impuesto sobre Sociedades 80.000 euros por la depreciación de su participación en Élite.

La redacción del artículo 90.3 de la Lis anterior a su reforma por la Ley 19/2013, de 29 de octubre era la siguiente:

*3. Las bases imponible negativas pendientes de compensación en la entidad transmitente podrán ser compensadas por la entidad adquirente.*

*Cuando la entidad adquirente participe en el capital de la entidad transmitente, o bien ambas formen parte de un grupo de sociedades al que se refiere el artículo 42 del Código de Comercio, la base imponible negativa susceptible de compensación se reducirá en el importe de la diferencia positiva entre el valor de las aportaciones de los socios, realizadas por cualquier título, correspondientes a dicha participación o a las participaciones que las entidades del grupo tengan sobre la entidad transmitente, y su valor contable.*

*En ningún caso serán compensables las bases imponible negativas correspondientes a pérdidas sufridas por la entidad transmitente que hayan motivado la depreciación de la participación de la entidad adquirente en el capital de la entidad transmitente, o la depreciación de la participación de otra entidad en esta última cuando todas ellas formen parte de un grupo de sociedades al que se refiere el artículo 42 del Código de Comercio.*

El último párrafo de ese artículo 90.3 impedía la compensación de las bases imponible negativas por las pérdidas de las sociedad transmitente (Élite) si ya hubieran motivado la depreciación de la participación en la sociedad adquirente (Senda Sistemas de Información, S.L. unipersonal). Es decir, no serían traspasables las bases imponible negativas en el importe de los 80.000 euros deducidos ya en Senda Sistemas de Información, S.L. unipersonal por la depreciación de su participación en Élite.

La citada Ley 19/2013 eliminó el último párrafo de ese artículo 90.3 con efectos 1 de enero de 2013, por lo que aparentemente se podría entender que se eliminaba la restricción y son ya deducibles las bases imponible negativas de la transmitente aunque hubieran motivado una depreciación deducible en la adquirente. No obstante, la eliminación debía entenderse en el contexto de la eliminación general de deducciones por depreciación de participaciones y, además, la nueva Disposición Transitoria 41ª de la LIS introducida por la Ley 19/2013, establece en su número 6:

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

6. En el supuesto de operaciones de reestructuración acogidas al régimen fiscal especial establecido en el capítulo VIII del título VII de esta Ley:

...

- b) A efectos de lo previsto en el apartado 3 del artículo 90 de esta Ley, en ningún caso serán compensables las bases imponibles negativas correspondientes a pérdidas sufridas por la entidad transmitente que hayan motivado la depreciación de la participación de la entidad adquirente en el capital de la transmitente, o la depreciación de la participación de otra entidad en esta última cuando todas ellas formen parte de un grupo de sociedades al que se refiere el artículo 42 del Código de Comercio, cuando cualquiera de las referidas depreciaciones se haya producido en períodos impositivos iniciados con anterioridad a 1 de enero de 2013.»

En consecuencia, se mantiene la restricción al traspaso de las BINS correspondientes a la pérdida que motivó la depreciación deducida en Senda Sistemas de Información, S.L. unipersonal por un importe de 80.000 euros.

### Bases imponibles negativas traspasables a Senda tras ajuste de fusión.

	2010	2011	2012	2013*	TOTALES
Rdo. Ejercicio	-44.612,13	-29.499,73	-40.197,58	-104.563,57	
BINS	63.731,61	42.142,47	57.425,11	115.090,82	278.390,01
Baja de BINS				80.000,00	80.000,00
BINS resultantes	63.731,61	42.142,47	57.425,11	35.090,82	198.390,01
Crédito por pérdidas a compensar	19.119,48	12.642,74	17.227,53	10.527,25	59.517,00

- \* 2013 con el cierre final a 30 de noviembre de 2013, tras el ajuste del crédito por pérdidas a compensar derivado de la fusión (disminución del crédito con cargo a la cuenta de gasto 633 Ajustes negativos en la imposición sobre beneficiarios.

Un importe de 221.572,18 euros (198.390,01 euros de Elite más 23.182,18€ de las BINS de Senda del ejercicio 2012) de las bases imponibles negativas traspasadas se ha compensado en el cálculo del Impuesto sobre Sociedades de 2013 de Senda Sistemas de Información, S.L. unipersonal tal y como se ha reflejado anteriormente.

Por otra parte, al tratarse la operación de una fusión impropia (la sociedad absorbente poseía el 100% de las participaciones de la sociedad absorbida) y realizarse una simple sustitución contable de la participación en la filial por los activos y pasivos de esta última, no se ha producido una entrega y recepción de valores, por lo que no es aplicable la mención que tienen que hacer los socios personas jurídicas según lo dispuesto en el punto 2 del artículo 93 de la LIS.

### **Saldos con Administraciones Públicas**

La composición de los Saldos con Administraciones Públicas a 31/12/2013 es el siguiente:

ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

	S.Acreedor
HP acreedora por IVA	1.031.576,80
HP acreedora Retenciones IRPF	490.476,51
Organismos de la SS acreedores	484.375,30
HP acreedora IVA (UTES)	46,62
<b>TOTAL ADMINISTRACIONES PUBLICAS ACREEDORAS</b>	<b>2.006.475,23</b>

	S.Deudor
HP deudora por IVA	142.426,42
HP deudora Subvenciones	697.514,05
HP deudora por IVA (UTES)	429.769,13
HP deudora dev. impuestos	7.758,19
HP Ret. Y pagos a cuenta	2.700,09
<b>TOTAL ADMINISTRACIONES PUBLICAS DEUDORAS</b>	<b>1.280.167,88</b>

**19. Ingresos y Gastos**

El detalle de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada adjunta es el siguiente:

DETALLE DE LA CUENTA DE PERDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA	2013
<b>1. APROVISIONAMIENTOS</b>	<b>-13.428.815,15</b>
a) Consumo Mercaderías	-2.503.545,06
b) Trabajos realizados por otras empresas	-10.925.270,09
<b>2. GASTOS DE PERSONAL</b>	<b>-23.438.358,68</b>
a) Sueldos y salarios	-17.989.639,72
b) Cargas sociales	-5.448.718,96
<b>3. OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>-3.525.022,98</b>
a) Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales	-15.782,86
b) Otros gastos de gestión corriente	-3.509.240,12
<b>4. IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIOS</b>	<b>45.271.933,68</b>
a) Ventas	1.266.668,67
b) Prestaciones de servicios	44.005.265,01
<b>5. TRABAJOS REALIZADOS POR EL GRUPO PARA SU ACTIVO</b>	<b>212.671,88</b>
<b>6. OTROS INGRESOS DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>150.995,42</b>
a) Ingresos accesorios y otros de gestión corriente	145.303,84
b) Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio	5.691,58
<b>7. AMORTIZACIÓN DE INMOVILIZADO</b>	<b>-1.032.743,61</b>
<b>8. RESULTADOS POR ENAJENACIONES DE INMOVILIZADO</b>	<b>-4.772,63</b>
<b>9. EXCESOS DE PROVISIONES</b>	<b>167.066,60</b>
<b>10. DIFERENCIA NEGATIVA EN COMBINACIONES DE NEGOCIO</b>	<b>0,00</b>
<b>11. OTROS RESULTADOS</b>	<b>58.532,87</b>
<b>RESULTADO DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>4.431.487,40</b>

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

El detalle de los gastos e ingresos financieros de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada adjunta es el siguiente:

DETALLE DE LOS GASTOS E INGRESOS FINANCIEROS	2013
12. INGRESOS FINANCIEROS	19.784,92
13. GASTOS FINANCIEROS	-310.847,75
14. DIFERENCIAS DE CAMBIO	-118,58
15. DETERIORO Y RESULTADO POR ENAJENACIONES DE INST.FINANCIEROS	-218.385,43
RESULTADO FINANCIERO	-509.566,84

### 20. Provisiones y contingencias

El análisis del movimiento de cada partida del balance consolidado durante el ejercicio es el siguiente:

ESTADO DE MOVIMIENTOS DE LAS PROVISIONES	PROVISIONES PARA RESPONSABILIDADES L/P	PROVISIONES OPERACIONES COMERCIALES C/P	TOTAL
SALDO INICIO EJERCICIO 2013	223.630,56	0,00	223.630,56
(+) Dotaciones	0,00	0,00	0,00
(-) Aplicaciones	-167.066,60	0,00	-167.066,60
(+/-) Traspasos de largo a corto plazo	0,00	0,00	0,00
SALDO CIERRE EJERCICIO 2013	56.563,96	0,00	56.563,96

En el ejercicio 2011 se provisionaron 26.738,88 € en la Sociedad Altia Consultores derivados de la sentencia 00402/2011 del Juzgado de lo Social N°3 de Santiago de Compostela. En 2013 Tribunal Superior de Justicia de Galicia confirmó la sentencia dictada por el Juzgado de lo Social por que se procedió a aplicar esta provisión.

Durante el 2012 se provisionaron 140.327,72 €, en la Sociedad Altia Consultores, derivados de la sentencia dictada en el Recurso de Suplicación 3716/2012, por el Tribunal Superior de Justicia de Galicia. En el año 2013, el Tribunal Supremo, desestimó el recurso de casación interpuesto por la sociedad, por lo que se aplicó la provisión.

El grupo no tiene pasivos contingentes de los cuales puedan surgir pasivos por importe significativo distintos a aquellos ya provisionados.

### 21. Información sobre medio ambiente

- Dada la actividad a la que se dedica el grupo, el mismo no tiene responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones y contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados del mismo. Por este motivo no se incluyen desgloses específicos en la presente memoria respecto a información de cuestiones medioambientales.
- Por lo que respecta a las posibles contingencias que en dicha materia pudieran producirse, el Administrador considera que éstas se encuentran suficientemente cubiertas

con las pólizas de seguro de responsabilidad suscritas, no teniendo por tanto constituida provisión alguna por este concepto en el balance de situación al 31 de diciembre de 2012.

- La sociedad Altia Consultores S.A. ha certificado durante 2012 su sistema de gestión medioambiental obteniendo la certificación UNE ISO 14001:2004.

## 22. Retribuciones a largo plazo al personal

No existen retribuciones al largo plazo al personal.

## 23. Transacciones con pagos basados en instrumentos de patrimonio

Durante el ejercicio no se han tomado acuerdos de transacciones con pagos basados en instrumentos de patrimonio.

## 24. Subvenciones, donaciones y legados

En el ejercicio 2013 solo se han reconocido ingresos de explotación derivados de subvenciones, los intereses del préstamo a tipo cero concedido por el CDTI en el ejercicio 2011, que ascienden a 5.691,58 euros.

En el epígrafe B.II.4 del pasivo del balance de situación consolidado adjunto denominado "Otros pasivos financieros" se registran las siguientes deudas a largo plazo transformables en subvenciones:

2.013			
Entidad Concesionaria	Administración	Finalidad	Importe
IGAPE	Autonómica	Creación de empleo	96.047,04
Centro de Desarrollo Tecnológico Industrial	Estatal	Fomento de la cooperación estable público-privada en I+D. RECORD	253.180,00
<b>Total</b>			<b>349.227,04</b>

En el epígrafe C.III.4 del pasivo del balance de situación adjunto denominado "Otros pasivos financieros", se registran las siguientes deudas a corto plazo transformables en subvenciones:



2.013

Entidad Concesionaria	Administración	Finalidad	Importe
JCCM. Consejería de Empleo	Autonómica	Realización de acciones de investigación e innovación para la mejora de la formación profesional. AMFP/2012/134	58.482,02
JCCM. Consejería de Empleo	Autonómica	Realización de acciones de investigación e innovación para la mejora de la formación profesional. AMFP/2012/137	54.435,83
Centro de Desarrollo Tecnológico Industrial	Estatal	Fomento de la cooperación estable público-privada en I+D. DIPROA	385.400,80
Centro de Desarrollo Tecnológico Industrial	Estatal	Fomento de la cooperación estable público-privada en I+D. ATENEA	242.004,40
<b>Total</b>			<b>740.323,05</b>

## 25. Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas

No figuran en el Balance activos no corrientes mantenidos para la venta.

## 26. Hechos posteriores al cierre

No existen acontecimientos importantes para la sociedad ocurridos con posterioridad al cierre y que tengan influencia en las cuentas anuales de 2014 y en su situación y la de sus negocios.

## 27. Operaciones con partes vinculadas

Se consideran "partes vinculadas" al Grupo, adicionalmente a las entidades asociadas y multigrupo, el "personal clave" de la Dirección de la Sociedad (miembros de su Consejo de Administración y la Dirección, junto a sus familiares cercanos), así como las entidades sobre las que el personal clave de la Dirección pueda ejercer una influencia significativa o tener su control.

La sociedad forma parte en los términos del artículo 42 de Código de Comercio del grupo Boxleo Tic, S.L. según se detalla en la nota 1.

A 31/12/2012 Altia Consultores, S.A. participaba directamente en Desarrollo e implantación de nuevas funciones lógicas, S.L.U. Con fecha 01/10/2013 Altia Consultores, S.A. se fusionó por absorción con Desarrollo e implantación de nuevas funciones lógicas, S.L.U. La fusión tuvo efectos contables a partir del 01/06/2013.

El 21 de marzo de 2013, Altia Consultores, S.A. adquirió el 95,38 % del capital social de la Compañía Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A. (en adelante Exis). El precio de la transacción ascendió a 3 millones de euros. Exis, es la sociedad dominante de Senda Sistemas de Información, S.A. y Elite Sistemas de Control, S.L. y dedica su actividad principalmente a la



## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

prestación de servicios de consultoría y desarrollo e integración de sistemas de información y outsourcing.

Exis posee el 100% del capital social de Senda.

A continuación se detallan las operaciones relevantes con las partes vinculadas:

Sociedad	Domicilio	% PARTICIPACIÓN DIRECTA	% PARTICIPACIÓN INDIRECTA	Auditor (*)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.	Avda.del Pasaje 32, A Coruña			Auren Auditores, LCG
Otras empresas del grupo				
Altia Consultores, S.A	Avda.del Pasaje 32, A Coruña	87,17%		Auren Auditores, LCG
QED Systems S.L.U	Avda.del Pasaje 32, A Coruña	100,00%		Auren Auditores, LCG
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A	Rua de Ceuta 118 2º Andar, Porto		87,17%	-
EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	C/ Jesus Goldero, 6 - Madrid		83,14%	Auren Auditores, LCG
SENDA sistemas de Información, S.A.	C/ Jesus Goldero, 6 - Madrid		83,14%	Auren Auditores, LCG

Los bienes y servicios habituales del tráfico entre el Grupo, se venden/prestan en condiciones normales de mercado. El detalle de las transacciones efectuadas es el siguiente:

### OPERACIONES DE ALTIA CONSULTORES, S.A. CON LAS DEMÁS

#### a) Compra/venta de bienes de inmovilizado

Sociedad	Venta de bienes		Compra de bienes	
	Importe	Beneficio (Pérdida)	Importe	Beneficio (Pérdida)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.				
Otras empresas del grupo				
QED Systems S.L.U			361.383,40	
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A				
EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.				
SENDA sistemas de Información, S.A.				
<b>TOTALES</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>361.383,40</b>	<b>0,00</b>

#### b) Compra/venta de bienes de mercaderías

Sociedad	Ventas		Compras	
	Importe	Beneficio (Pérdida)	Importe	Beneficio (Pérdida)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.				
Otras empresas del grupo				
QED Systems S.L.U	4.672,97		272.212,62	
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A				
EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.				
SENDA sistemas de Información, S.A.				
<b>TOTALES</b>	<b>4.672,97</b>	<b>0,00</b>	<b>272.212,62</b>	<b>0,00</b>

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

### c) Prestación/Recepción de Servicios

Sociedad	Prestación de Servicios		Recepción de Servicios	
	Importe	Beneficio (Pérdida)	Importe	Beneficio (Pérdida)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.	2.400,00		332.461,48	
Otras empresas del grupo				
QED Systems S.L.U	150.654,39		63.836,91	
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A	4.664,99		14.500,00	
EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecno	10.586,74		264.725,49	
SENDA sistemas de Información, S.A.	8.698,58			
<b>TOTALES</b>	<b>177.004,70</b>	<b>0,00</b>	<b>675.523,88</b>	<b>0,00</b>

Altia mantiene con Boxleo Tic, S.l. un contrato de apoyo a la gestión y servicios generales de fecha 16 de Marzo de 2007.

Con motivo de la venta de las oficinas a Boxleo Tic S.L. Altia firmó con fecha 21 de diciembre de 2009 un contrato de arrendamiento de local de negocio por un periodo de 5 años.

Altia tiene suscritos desde el 1 de enero de 2007 contratos de puesta a disposición de infraestructuras con las distintas sociedades del grupo, contratos que se han refrendado con la autorización de Boxleo Tic, S.L. con fecha 21 de diciembre de 2009.

Altia tiene suscrito desde el 01/04/2013 un Contrato Marco de colaboración para la ejecución de proyectos con Senda Sistemas de Información, S.A.

Altia tiene suscritos desde el 01/04/2013 un Contrato Marco de colaboración para la ejecución de proyectos y otro de apoyo a la gestión y de servicios generales con Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.

Los saldos de Altia con las demás al cierre del ejercicio son:

### d) Saldos al cierre de ejercicio 2013

Sociedad	Saldos Deudores	Saldos Acreedores
	Ejercicio 2013	Ejercicio 2013
Entidad dominante: Boxleo, S.L	242,00	50.710,13
Otras empresas del grupo		
QED Systems S.L.U	118.488,27	284.083,51
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A		
EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecno	5.366,93	315.248,99
SENDA sistemas de Información, S.A.	2.136,19	
<b>TOTALES</b>	<b>126.233,39</b>	<b>650.042,63</b>

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

	Ejercicio 2013
Deuda fiscal con la matriz	350.425,73
TOTALS	350.425,73

### OPERACIONES DE EXIS INVERSIONES EN CONSULORIA INFORMÁTICA Y TECNOLOGIA, S.A. CON LAS DEMÁS

#### a) Compra/venta de bienes de inmovilizado

	Venta de bienes		Compra de bienes	
		Beneficio (Pérdida)		Beneficio (Pérdida)
Sociedad	Importe	(Pérdida)	Importe	(Pérdida)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.				
Otras empresas del grupo				
Altia Consultores, S.A.				
QED Systems S.L.U			1.351,80	
SENDA sistemas de Información, S.A.				
Elite Sisteams de Control S.L.				
TOTALS	0,00	0,00	1.351,80	0,00

#### b) Compra/venta de bienes de mercaderías

	Ventas		Compras	
		Beneficio (Pérdida)		Beneficio (Pérdida)
Sociedad	Importe	(Pérdida)	Importe	(Pérdida)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.				
Otras empresas del grupo				
Altia Consultores, S.A.				
QED Systems S.L.U			3.557,19	
SENDA sistemas de Información, S.A.				
Elite Sisteams de Control S.L.				
TOTALS	0,00	0,00	3.557,19	0,00

#### c) Prestación/Recepción de Servicios

	Prestación de Servicios		Recepción de Servicios	
		Beneficio (Pérdida)		Beneficio (Pérdida)
Sociedad	Importe	(Pérdida)	Importe	(Pérdida)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.				
Otras empresas del grupo				
Altia Consultores, S.A.	264.725,49		10.586,74	
QED Systems S.L.U				
SENDA sistemas de Información, S.A.	925.830,68		402.195,74	
Elite Sisteams de Control S.L.	10.180,10			
TOTALS	1.200.736,27	0,00	412.782,48	0,00

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Los saldos de Exis con las demás al cierre del ejercicio son:

### d) Saldos al cierre de ejercicio 2013

Sociedad	Saldos Deudores	Saldos Acreedores
	Ejercicio 2013	Ejercicio 2013
<b>Entidad dominante: Boxleo, S.L.</b>		
<b>Otras empresas del grupo</b>		
Altia Consultores, S.A.	315.248,99	5.366,93
QED Systems S.L.U		5.939,88
SENDA sistemas de Información, S.A.		11.842,17
Elite Sisteams de Control S.L.		
<b>TOTALES</b>	<b>315.248,99</b>	<b>23.148,98</b>

### OPERACIONES DE SENDA SISTEMAS DE INFORMACIÓN, S.A. CON LAS DEMÁS

#### c) Prestación/Recepción de Servicios

Sociedad	Prestación de Servicios		Recepción de Servicios	
	Importe	Beneficio (Pérdida)	Importe	Beneficio (Pérdida)
<b>Entidad dominante: Boxleo, S.L.</b>				
<b>Otras empresas del grupo</b>				
Altia Consultores, S.A.				
QED Systems S.L.U			8.698,58	
EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	402.195,74		925.830,68	
Elite Sisteams de Control S.L.				
<b>TOTALES</b>	<b>402.195,74</b>	<b>0,00</b>	<b>934.529,26</b>	<b>0,00</b>

Los saldos de Senda con las demás al cierre del ejercicio son:

### d) Saldos al cierre de ejercicio 2013

Sociedad	Saldos Deudores	Saldos Acreedores
	Ejercicio 2013	Ejercicio 2013
<b>Entidad dominante: Boxleo, S.L.</b>		
<b>Otras empresas del grupo</b>		
Altia Consultores, S.A.		2.136,19
QED Systems S.L.U		
EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	11.842,17	
Elite Sisteams de Control S.L.		
<b>TOTALES</b>	<b>11.842,17</b>	<b>2.136,19</b>

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

### Acuerdos de financiación

Altia firmó dos contratos de préstamo con Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A., el primero el 26/04/2013 por un importe de 70.000,00 € y el segundo el 30/05/2013 por un importe de 180.000,00 €.

Altia firmó dos contratos de préstamo con Senda Sistemas de Información, S.A., el primero el 26/04/2013 por un importe de 185.000,00 € y el segundo el 30/05/2013 por un importe de 80.000,00 € lo que hace un total de 265.000,00 €. Por su parte a 31/12/2013 Senda tenía pendiente de cobro por parte de Exis un importe de 260.976,38 €. Con esa misma fecha Altia se ha subrogado en la posición acreedora de Senda frente a Exis y como forma de pago de la cesión del crédito Altia ha compensado un importe igual del crédito de 265.000 € que tenía frente a Senda. El saldo pendiente entre Altia y Senda queda, por tanto, reducido a 4.023,62 €.

El crédito de 260.976,38 € descrito en el párrafo anterior en el que se subrogó como acreedora Altia quedó convertido con esa misma fecha en un préstamo participativo de Altia a Exis.. Este préstamo no ha generado intereses en 2013.

Debido a la Fusión con Desarrollo e Implantación de Nuevas Funciones Lógicas, S.L.U., Altia Consultores, S.A. se subroga en el préstamo concedido a Altia Consultores Sociedade Unipessoal, LDA., el 25/11/2010 por importe de 50.000,00 €.

Entidad dominante: Altia Consultores, S.A	Concepto	Importe	Tipo de interés	Vencimiento	Intereses
<b>Prestamos a otras empresas del grupo</b>					
Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	Prestado concedido	70.000,00	4,00%	25-04-14	1.910,15
Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	Prestado concedido	180.000,00	4,00%	30-05-14	4.241,11
Senda Sistemas de Información, S.A.	Prestado concedido	185.000,00	4,00%	26-04-13	5.048,21
Senda Sistemas de Información, S.A.	Prestado concedido	80.000,00	4,00%	30-05-14	1.884,92
Altia Consultores sociedade unipessoal LDA.	Prestado concedido	50.000,00	3,00%	25-06-14	3.768,50
<b>TOTALES</b>		<b>565.000,00</b>			<b>16.852,89</b>

Senda es Acreedora de Exis por un importe de 1.143.891,53 € por un préstamo participativo concedido a la segunda mediante contrato de 01/07/2007 y prorrogado hasta el 30/06/20015 regulado en sus propios términos.

### Garantías y avales

Altia Consultores S.A., avala, según el cuadro adjunto, a otras sociedades de grupo en pólizas de avales.

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

BANCO	EXIS	SENDA	TOTAL
DEUTSCHE BANK, S.A.E.	246.000,00	100.000,00	346.000,00
BANCO SANTANDER, S.A	400.000,00	0,00	400.000,00
BANCA MARCH, S.A.	300.000,00	100.000,00	400.000,00
BANKINTER, S.A.	74.500,00	132.500,00	207.000,00
BBVA, S.A.	378.000,00	178.000,00	556.000,00
BANCO PASTOR, S.A.	341.000,00	370.000,00	711.000,00
			<b>2.620.000</b>

### Consejo de Administración y personal de alta dirección

En 2013:

	Personal de Alta		TOTAL
	Administradores	Dirección	
Sueldos	203.910,47		203.910,47
Retribuciones estatutarias Consejeros	54.000,00		54.000,00
Sueldos percibidos en otras empresas del grupo	248.359,36		248.359,36
Dietas	18.082,03		18.082,03
Dietas percibidas en otras empresas del grupo	14.028,90		14.028,90
<b>TOTALES</b>	<b>538.380,76</b>	<b>0,00</b>	<b>538.380,76</b>

No existe personal de alta dirección distinto de los miembros del Consejo de Administración.

A 31/12/13, el Consejo de Administración está formado por 9 miembros.

### Beneficios Sociales

El detalle de los beneficios sociales disfrutado por los miembros del Consejo de Administración y el personal de alta dirección se muestra a continuación:

En 2013:

	Personal de Alta		TOTAL
	Administradores	Dirección	
Seguro de vida, accidentes, etc.	2.607,84		2.607,84
Otros	19.107,00		19.107,00
Seguros otras empresas del grupo	5.221,41		5.221,41
<b>TOTALES</b>	<b>26.936,25</b>	<b>0,00</b>	<b>26.936,25</b>

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

### Deber de Lealtad

De acuerdo con el artículo 229 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, se hace constar que ningún administrador, ni las personas ni entidades vinculadas a ellos conforme a lo establecido en el artículo 231 de esta misma ley, participa en el capital social de una Sociedad con el mismo, análogo o complementario género de actividad al que constituye el objeto social de ALTIA CONSULTORES, S.A., ni tiene cargos o funciones, ni desarrolla, por cuenta propia o ajena ninguna clase de actividad análoga o complementaria, distintos de los reflejados en el cuadro siguiente:

Sociedad	Objeto Social	Administrador	Cargo o función	% Participación accionarial
Boxleo TIC, S.L.	Prestación de servicios de Consultoría Informática	Constantino Fernández Pico	Administrador Unico	100%
QED Systems S.L.U	Suministro material informático	Constantino Fernández Pico	Administrador Unico	100%
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A	Prestación de servicios de Consultoría Informática	Constantino Fernández Pico	Administrador Unico	87,17%
EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	Prestación de servicios de Consultoría Informática	Constantino Fernández Pico	Administrador Unico	83,14%
SENDA sistemas de Información, S.A.	Prestación de servicios de Consultoría Informática	Constantino Fernández Pico	Administrador Unico	83,14%

### 28. Otra información

La distribución por sexos al término del ejercicio del personal de las sociedades incluidas por integración global en la consolidación, desglosado en un número suficiente de categorías y niveles es el siguiente:

CATEGORÍA	31/12/2013		
	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Administrador	2,00	1,00	3,00
Altos directivos	0,00	0,00	0,00
Resto de personal directivo	2,00	0,00	2,00
Titulados superiores	39,00	19,00	58,00
Profesionales, técnicos y similares	449,00	153,00	602,00
Personal de servicios administrativos y similares	5,00	23,00	28,00
Comerciales, vendedores y similares	5,00	0,00	5,00
Resto de personal cualificado	0,00	0,00	0,00
Becarios	0,00	0,00	0,00
Trabajadores no cualificados	0,00	0,00	0,00
<b>TOTAL</b>	<b>502,00</b>	<b>196,00</b>	<b>698,00</b>

El número medio de personas empleadas en el curso del ejercicio por las sociedades consolidadas por integración global, expresado por categorías es el siguiente:

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

CATEGORÍA	AÑO 2013		
	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Administrador	2,00	1,00	3,00
Altos directivos	0,00	0,00	0,00
Resto de personal directivo	2,00	0,00	2,00
Titulados superiores	39,35	16,91	56,26
Profesionales, técnicos y similares	422,26	148,12	570,38
Personal de servicios administrativos y similares	5,16	20,01	25,17
Comerciales, vendedores y similares	5,00	0,00	5,00
Resto de personal cualificado	0,00	0,00	0,00
Becarios	0,00	0,00	0,00
Trabajadores no cualificados	0,00	0,00	0,00
<b>TOTAL</b>	<b>475,77</b>	<b>186,03</b>	<b>661,80</b>

Los honorarios devengados durante el ejercicio por AUREN AUDITORES LCG, S.L. por los servicios de auditoría se detallan en el siguiente cuadro:

CONCEPTO	AÑO 2013
	IMPORTE
Honorarios cargados por Auditoría de Cuentas ALTIA	7.126,05
Honorarios cargados por Auditoría de Cuentas EXIS	6.250,00
Honorarios cargados por Auditoría de Cuentas SENDA	3.650,00
Honorarios cargados por otros servicios de verificación ALTIA	12.090,00
<b>TOTAL</b>	<b>29.116,05</b>

### 29. Información segmentada

La totalidad del importe neto de la cifra de negocios proviene de la actividad principal del Grupo.

### 30. Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores. Disposición adicional tercera. "Deber de información" de la Ley 15/2010, de 5 de julio

La información en relación con los aplazamientos de pago a proveedores en operaciones comerciales, es la siguiente:



ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

	PAGOS REALIZADOS Y PENDIENTES DE PAGO EN LA FECHA DE CIERRE DEL BALANCE	
	2013	
ALTIA CONSULTORES, S.A.	IMPORTE	%
Dentro del plazo máximo legal	1.384.862,44	11,00%
Resto	1.495.942,12	12,00%
Total pagos del cierre	12.297.044,37	100,00%
PMP (días)	42,97	
Aplazamientos que a la fecha de cierre sobrepasan el plazo máximo legal	111.079,68	1,00%
EXIS INVERSIONES EN CONSULTORIA INFORMÁTICA Y TECNOLOGÍA, S.A.	IMPORTE	%
Dentro del plazo máximo legal	2.652.441,49	100,00%
Resto	0,00	0,00%
Total pagos del cierre	2.652.441,49	100,00%
PMP (días)	54,08	
Aplazamientos que a la fecha de cierre sobrepasan el plazo máximo legal	971,00	0,00%
SENDA SISTEMAS DE INFORMACIÓN, S.A.	IMPORTE	%
Dentro del plazo máximo legal	180.428,73	100,00%
Resto	0,00	0,00%
Total pagos del cierre	180.428,73	100,00%
PMP (días)	29,00	
Aplazamientos que a la fecha de cierre sobrepasan el plazo máximo legal	0,00	0,00%

31. Información sobre derechos de emisión de gases de efecto invernadero.

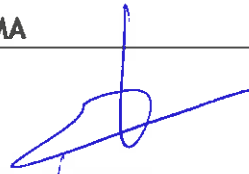

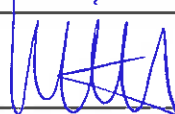



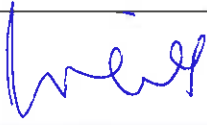

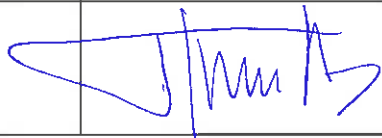
En las presentes cuentas anuales no existe ningún importe que deba incluirse en la partida del balance de derecho de emisión de gases de efecto invernadero.

**FORMULACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS**

**(E INFORME DE GESTIÓN CONSOLIDADO)**

Las Cuentas Anuales Consolidadas (e Informe de Gestión Consolidado) del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2013 de la Sociedad Altia Consultores, S.A. y Sociedades del Grupo que componen el Grupo ALTIA, que ha formulado el Consejo de Administración de la Sociedad dominante, el 20 de marzo de 2014, es el contenido de los precedentes 64 folios de papel común, por una sola cara, en cuanto a Balance Consolidado, Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada, Estado de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidado, Memoria de las Cuentas Anuales Consolidadas e Informe de Gestión Consolidado.

Así lo ratifican los miembros del Consejo de Administración de la sociedad dominante en cumplimiento de lo previsto en el artículo 253 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital.

MIEMBRO DEL CONSEJO	CARGO	FIRMA
Constantino Fernández Pico	Presidente Consejero Delegado	
Adela Pérez Verdugo	Vicepresidenta	
Manuel Gómez-Reino Cachafeiro	Secretario	
Ignacio Cabanas López	Vicesecretario	
Josefina Fernández Álvarez	Vocal	
Ramón Costa Piñeiro	Vocal	
Luis Maria Huete Gómez	Vocal	
Igalux (Carlos Martinez Loira)	Vocal	
Fidel Carrasco Hidalgo	Vocal	

**INFORME DE GESTION CONSOLIDADO**

*Ejercicio 2013*

# ALTIA CONSULTORES S.A.

## INFORME DE GESTION CONSOLIDADO 2013

### 1. Presentación general del grupo.

Altia Consultores S.A. (en adelante Altia), sociedad cabecera del Grupo, es una sociedad mercantil anónima de duración indefinida, con domicilio social en A Coruña, Avenida del Pasaje 32, Bloque 1º, 2º, y N.I.F. número A-15456585. Fue constituida el 17 de junio de 1994 con duración indefinida bajo la denominación Altia Consultores S.L. El 30 de junio de 2010 se aprobó en Junta de Accionistas la transformación de la sociedad de sociedad limitada a sociedad anónima, acuerdo elevado a público el 23 de julio de 2010. Su actividad está enmarcada en el sector de las tecnologías de la información (TIC). Desarrolla un modelo de negocio basado en siete líneas de negocio, destinadas todas ellas a aportar valor a los clientes a través de la gestión especializada de sus sistemas, proporcionando mayor flexibilidad, capacidad de adaptación a las necesidades de su negocio y optimización de costes de servicio:

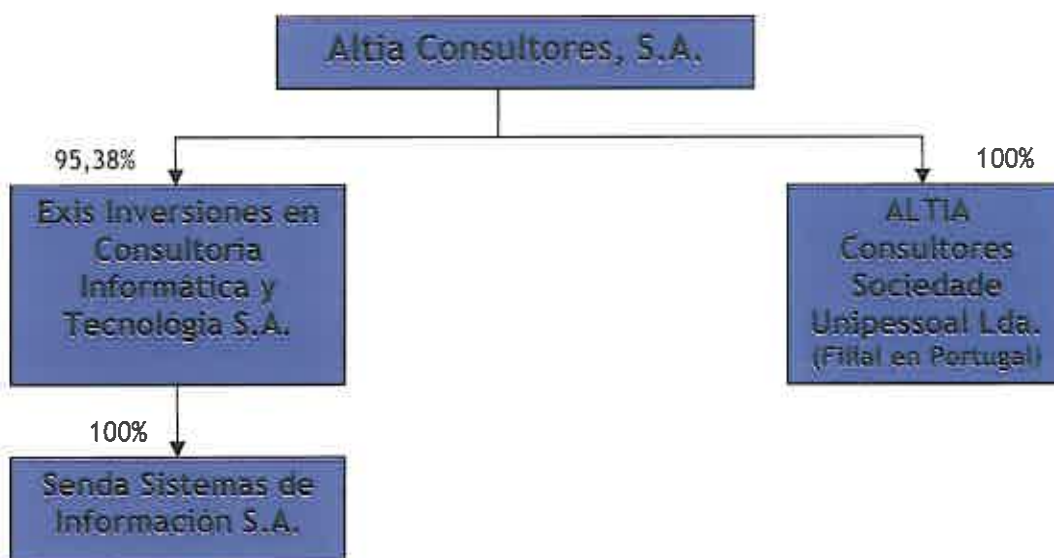
- **Outsourcing y mantenimiento:** proyectos de externalización de servicios avanzados TIC. Es la línea de negocios que más aporta a la facturación y se caracteriza por la fuerte recurrencia y la larga duración de los proyectos. Suelen traducirse en un incremento de la posición comercial en los clientes.
  - **Servicios gestionados adscritos al Data Center:** línea de negocio relacionada con la actividad del Data Center ubicado en Vigo. Incluye servicios de alojamiento, de administración de aplicaciones, de outsourcing y servicios avanzados de operación y mantenimiento.
  - **Desarrollo de aplicaciones informáticas:** proyectos relativos a diseño, desarrollo e implantación de sistemas informáticos a medida. El objetivo es que estos proyectos se conviertan una vez finalizados en proyectos de outsourcing recurrente.
  - **Consultoría tecnológica:** se incluyen todos los trabajos relacionados con estudios e informes, elaboración de planes estratégicos, consultoría tecnológica en materia de seguridad, oficinas técnicas y formación.
  - **Soluciones propias:** productos desarrollados por la Compañía. A fecha de cierre de las presentes cuentas existen tres soluciones:
    - o 'Altia Mercurio la contratación electrónica': plataforma de licitación electrónica.
    - o 'Altia Flexia la e-Administración': plataforma de gestión de procedimientos administrativos.
  - **Implantación de soluciones informáticas de terceros:** proyectos donde la Compañía actúa como implantador e integrador de soluciones de terceros, normalmente de compañías multinacionales con las que tiene acuerdos de partnership y prestación de servicios.
- Suministro de hardware y software:** no es una línea estratégica de la compañía que fija su foco de actividad en la prestación de servicios, pero en algunos casos necesita complementar su oferta incluyendo este tipo de operaciones a iniciativa del cliente.

**Altia Consultores Sociedade Unipessoal, Lda. (en adelante Altia Portugal )** es una sociedad creada en Portugal, con domicilio social en Oporto, en la calle Ceuta 118, 2º Piso y N.I.F. número 509533485. Fue constituida el 13 de octubre de 2010, siendo su actividad principal la prestación de servicios y consultoría en materia de planificación tecnológica, calidad, organización y sistemas de información, formación, gestión externa de procesos informáticos y el análisis, diseño, construcción, implantación y mantenimiento de soluciones informáticas y actividades conexas. Esta Sociedad se excluye del perímetro de consolidación por no tener un interés significativo para la imagen fiel del Grupo.

**Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A. (en adelante Exis)** es una sociedad anónima que surgió por fusión con extinción y transmisión de los patrimonios sociales de las Sociedades Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.L. y Netfinger Sistemas S.A en diciembre de 2004. Durante el ejercicio 2005, Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A. se fusionó mediante absorción con la Sociedad Exis Tecnologías de la Información S.A, adquiriendo en bloque todos los elementos patrimoniales del activo y del pasivo. En el momento de la fusión, Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A. era titular del cien por cien de las acciones de la sociedad absorbida. Tiene su sede social en Madrid y también cuenta con un centro de producción de software en Valladolid. La Sociedad tiene el mismo objeto social que Altia y desarrolla su actividad en el sector TIC.

**Senda Sistemas de Información S.A. (en adelante Senda)** fue constituida el 4 de julio de 1995 en Madrid. Tiene su domicilio fiscal en Madrid. La Sociedad tiene por objeto la compra, venta, importación, exportación, distribución y comercialización de artículos de sonido, animación, multimedia, audiovisuales, fotografía e informática, desarrollo de aplicación de software y hardware, desarrollo de soluciones técnicas en materia de Internet, así como el asesoramiento, instalación, configuración y mantenimiento de dichos equipos y programas.

El esquema de grupo a cierre del ejercicio es el siguiente:



Los porcentajes de participación de la Sociedad matriz en el resto de las empresas del grupo a final de 2013 han sido los siguientes:

- **Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A.: 95,38% (directo).**
- **Altia Consultores Sociedade Unipessoal Lda.: 100% (directo).**
- **Senda Sistemas de Información S.A.: 95,38% (indirecto).**

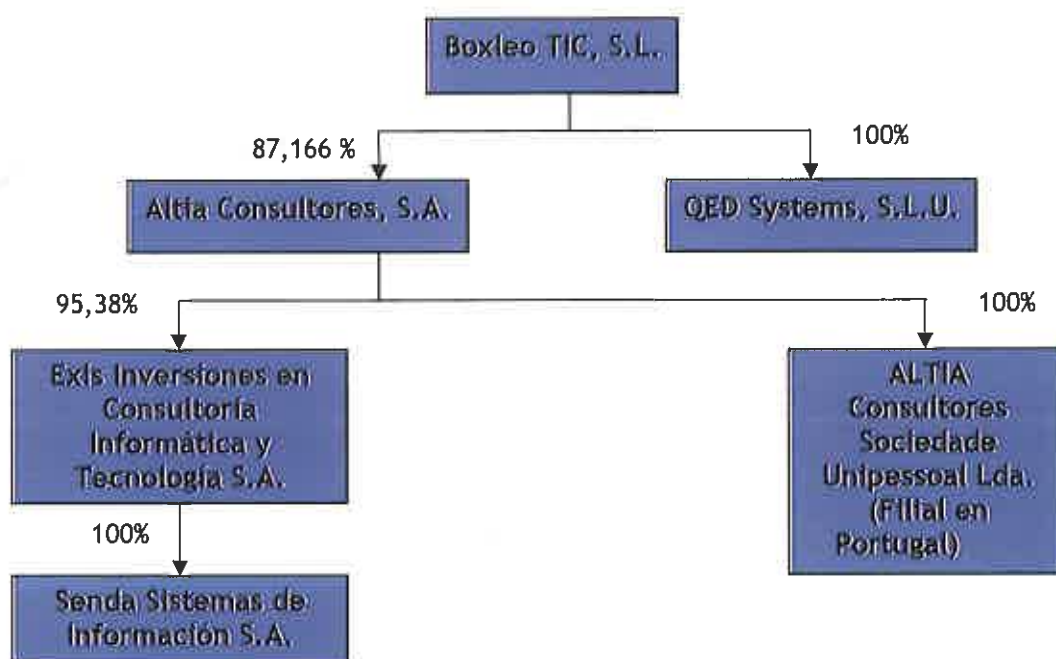
En 2013, además de la adquisición de Exis y filiales, se han producido dos operaciones societarias:

- Fusión por absorción entre Altia y Desarrollo e Implantación de Nuevas Funciones Lógicas S.L.U., filial de Altia al 100%, que desaparece.
- Fusión por absorción entre Senda y Elite Sistemas de Control S.L., filial de Senda al 100%, y que fue adquirida en marzo de 2013 dentro del grupo de Exis.

A su vez, el grupo Altia se encuadra dentro de un grupo de empresas (denominado Grupo Boxleo) en los términos descritos en el Artículo 42 del Código de Comercio, junto con las empresas Boxleo Tic S.L. (sociedad matriz) y QED Systems S.L.U. El Grupo Boxleo tiene su residencia en Avenida del Pasaje 32, bloque 1, 2º A-B, en La Coruña, tiene la obligación de presentar cuentas consolidadas desde 2011 y deposita las cuentas anuales consolidadas en el Registro Mercantil de A Coruña. Con fecha 21 de marzo de 2013, se han incorporado al grupo las empresas Exis, Senda y Elite (absorbida por Senda). Asimismo Altia posee el 100% del capital social de la sociedad Altia Consultores Sociedade Unipessoal Lda. ubicada en Portugal.

La obligación de presentar cuentas corresponde a Boxleo Tic S.L y Altia estaría dispensada según lo establecido en el artículo 43.2 del Código de Comercio. No obstante, se ha decidido, por mayor transparencia y para trasladar al mercado una imagen más completa e integrada de Altia y de las actividades que realiza directa e indirectamente mediante sus sociedades dependientes, que el subgrupo formado por Altia y sus sociedades dependientes consolide también sus cuentas.

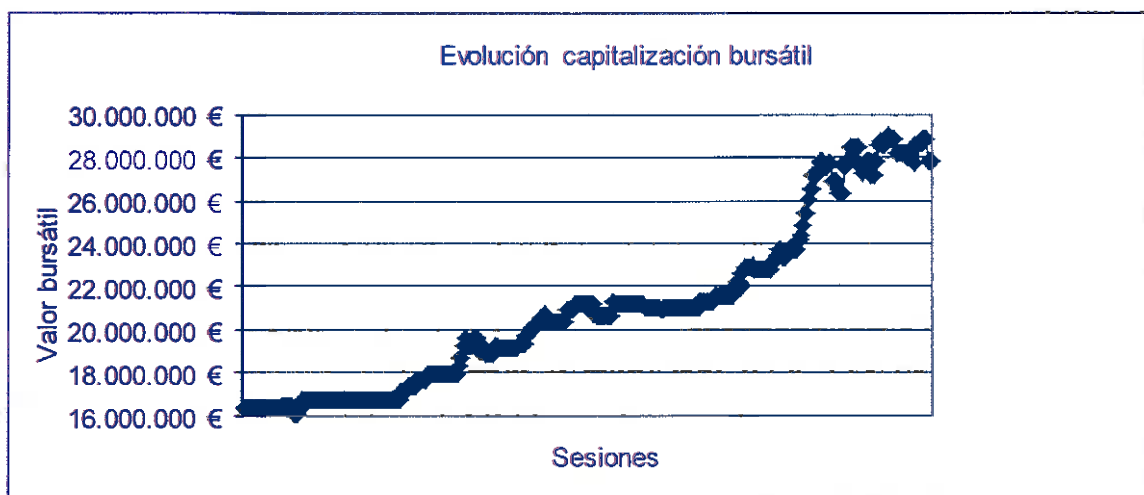
El esquema del grupo Boxleo Tic S.L. a cierre del ejercicio es el siguiente:



Desde el 1 de enero de 2009, Boxleo TIC S.L., Altia Consultores S.A., QED Systems S.L.U. y Desarrollo e Implantación de Nuevas Funciones Lógicas S.L.U. tributan en territorio común conjuntamente dentro del Régimen de Consolidación Fiscal en el Impuesto sobre Sociedades según lo establecido en el Artículo 67 de la Ley que regula dicho impuesto, y dentro del Régimen Especial de Grupo de Entidades (REGE) previsto en el Capítulo IX del Título IX de la Ley del Impuesto sobre el Valor Añadido. Desarrollo e Implantación de Nuevas Funciones Lógicas S.L.U. causó baja en ambos regímenes tras su liquidación con motivo de su absorción por Altia.

Altia cotiza en el Mercado Alternativo Bursátil en el segmento de Empresas en Expansión (MAB-EE), desde del 1 de diciembre de 2010.

La evolución del valor durante el ejercicio de 2013 ha sido positiva pese al comportamiento general de la economía y los mercados (estos últimos aunque han mejorado, no lo han hecho al ritmo de Altia). La capitalización bursátil se ha revalorizado en un 70,17%, una de las principales subidas entre todas las empresas del MAB, por encima de los principales indicadores bursátiles (Ibex 35, Ibex Small Caps). El volumen medio de acciones negociadas también ha aumentado sensiblemente en relación a ejercicios precedentes. Y todo esto en un entorno económico negativo y pese a la escasa liquidez que caracteriza el Mercado Alternativo Bursátil. Los buenos resultados obtenidos, el cumplimiento de los Planes de Negocio y las buenas noticias publicadas por la Compañía, se han trasladado a la cotización del valor. Se espera que en próximos ejercicios, cuando mejoren las circunstancias coyunturales y se incorporen nuevas compañías al MAB, el valor siga la senda alcista iniciada este año.




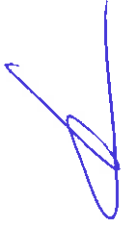

Evolution capitalización bursátil 01-01-13 a 31-12-13 (Fuente: ALTIA)

## 2. Evolución de los negocios durante el ejercicio y situación del grupo al cierre.




A cierre del presente informe, el grupo Altia es grupo referencia en el sector de TIC a nivel nacional, con 698 profesionales a final del ejercicio, un volumen de facturación de cuarenta y cinco millones doscientos setenta y un mil Euros y con proyectos desarrollados tanto en el ámbito nacional como en el internacional y en prácticamente todos los sectores. Una cartera diversificada de clientes, una estructura financiera consistente, la alta cualificación de sus recursos humanos y una alta recurrencia en la ejecución de proyectos, confieren a Altia una sólida posición dentro del mercado de las soluciones TIC.




Cabe destacar los siguientes hechos acontecidos durante 2013:





Adquisición del 95,38% del capital social de Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A. y sus filiales, Senda Sistemas de Información S.A. y Elite Sistemas de Control S.L., Con esta adquisición, Altia complementa de manera sustancial su posición en el mercado, fundamentalmente en cuanto al sector privado en general y, en particular, respecto a sectores económicos en los que no tenía una cuota significativa de mercado. Asimismo, refuerza su presencia en Madrid para atender a clientes de tamaño medio-alto y de actuación nacional e internacional. Por su parte, Exis y filiales se integran en un socio industrial que les aporta, por un lado, la solvencia técnica y económica suficiente para poder acometer proyectos de mayor envergadura, y por otro, complementa sus ofertas actuales de servicios para sus clientes con nuevas líneas de negocio (Servicios Gestionados desde Data Center, Soluciones Propias como licitación electrónica o sistema de gestión de expedientes). Durante 2013, se han realizado las labores de integración financiera, administrativa y operativa, la mejora general de procesos y la redefinición de la política comercial, pilares básicos para que la operación ejecutada dé los frutos deseados en 2014 y ejercicios posteriores.



Altia Consultores S.A.: adjudicación de un nuevo Acuerdo Marco con la Oficina de Armonización del Mercado Interior (OAMI La UTE Informática El Corte Inglés S.A. y Altia Consultores S.A., en la que los socios participan en un 60% y en un 40% respectivamente, firmó en abril de este año, como primera contratista, un nuevo contrato marco con la OAMI, Agencia de la Unión Europea responsable del registro de las Marcas, Dibujos y Modelos comunitarios. El objeto del contrato es la prestación de servicios de administración de Infraestructuras y Operaciones TI. La duración del contrato inicial es de tres años, renovables año a año hasta cuatro más, para un total máximo de siete. El presupuesto máximo del Contrato Marco, suponiendo una duración de 7 años, asciende a 70 millones de euros, si bien, dadas las características del contrato, su adjudicación y firma no crean para el adjudicatario un derecho a que la OAMI efectúe órdenes de compra, ni que agote el presupuesto, ni que se prorrogue la duración del contrato más allá de los tres años iniciales. Durante el 2013 se ha ejecutado el proceso de transición del anterior adjudicatario a la UTE, proceso que asume el nuevo adjudicatario según el Pliego del Concurso publicado por la OAMI. Este proceso de transición supone una inversión inicial que ha comenzado a revertir en los últimos meses del año con la firma de los primeros acuerdos específicos o proyectos dentro del Acuerdo Marco y el comienzo de su facturación. La adjudicación de este Acuerdo Marco refuerza la dimensión internacional de la Compañía, con un cliente de primera fila y reconocida solvencia.



Altia Consultores S.A.: reparto de dividendos. A la vista de los resultados obtenidos por la Compañía en el ejercicio 2012, la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 3 de junio de 2013 acordó la distribución de un dividendo total de 0,10 € brutos por acción, cantidad equivalente al 27,54% del resultado obtenido en el ejercicio después de impuestos.



Altia Consultores S.A.: fusión por absorción de Altia Consultores S.A. y Desarrollos e Implantaciones de Nuevas Funciones Lógicas S.L.U. Con fecha 1 de octubre de 2013, Altia se fusionó por absorción con su participada (100% del capital social). Los objetivos de la operación fueron, por un lado, prescindir de una sociedad que se había quedado sin actividad productiva y para la que no estaba prevista su reactivación, y por otro, suprimir una serie de gastos recurrentes ligados a las obligaciones contables, fiscales y de auditoría de la sociedad absorbida. La operación se ha realizado dentro del ámbito de aplicación del régimen especial de fusiones, escisiones, aportaciones de activos y canjes de valores, regulado en el Real Decreto Legislativo 4/2004.



Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A: cambio de objeto social. La Junta General de Accionistas aprobó el día 31 de mayo de 2013, el cambio de objeto social de la Compañía, con la finalidad de adaptarlos a la actividad que la Sociedad desarrolla. Mediante este acuerdo, Exis pasa a tener el mismo objeto social de Altia, dado que realizan actividades similares dentro del sector TIC.

Senda Sistemas de Información S.A: fusión por absorción de Senda Sistemas de Información S.A. y Elite Sistemas de Control S.L. En diciembre de 2013, Senda, filial 100% de Exis, se fusionó por absorción con su participada (100% del capital social). La fusión se enmarca dentro de las medidas adoptadas por el grupo empresarial en el que se ha integrado Exis, para racionalizar y simplificar la estructura del mismo. La operación se ha realizado dentro del ámbito de aplicación del régimen especial de fusiones, escisiones, aportaciones de activos y canjes de valores, regulado en el Real Decreto Legislativo 4/2004.

### Evolución de las principales magnitudes durante el 2013 y situación del Grupo.

Este es el primer ejercicio en el que se presentan estados intermedios consolidados del Grupo Altia por lo que no hay estados financieros del ejercicio pasado para su comparación.

Las cuentas de 2013 del Grupo Altia vienen marcadas por dos hechos fundamentales: la crisis económica y la incorporación de Exis y filiales al Grupo.

Durante 2013 la economía española, en términos macroeconómicos, ha seguido la tendencia de crecimiento negativo iniciada en ejercicios anteriores, con los principales indicadores económicos en retroceso (PIB, tasa de desempleo) y prácticamente sin acceso al crédito, si bien ha suavizado su caída con respecto a ejercicios precedentes. En este contexto, todos los agentes económicos han sufrido durante este año, si bien en determinados sectores el proceso ha sido más agudo que en otros.

El sector TIC, sector donde el Grupo desarrolla su actividad, caracterizado por ser un sector encaminado a ayudar a las organizaciones a cumplir sus objetivos de eficiencia, a transformar sus negocios mediante la innovación y a mejorar su productividad, ha soportado un intenso proceso de concentración en dos vertientes: concentración en el lado del cliente, que busca simplificación tecnológica y un proveedor tecnológico de referencia, lo que supone un menor número de contratos pero de mayor tamaño, y concentración en el lado de los competidores, que condicionados por la crisis, han decidido embarcarse en procesos de concentración societarios, con el objetivo de mejorar su solvencia o, simplemente, de continuar su actividad. El sector ha sufrido un incremento de la competencia a todos los niveles: reducción de volúmenes, tarifas y márgenes, empeoramiento de las condiciones financieras..... Este fenómeno es más visible en el negocio vinculado al sector público que en el vinculado al sector privado.

El otro hecho relevante que ha marcado la evolución del Grupo en 2013 ha sido la incorporación de Exis, Senda y Elite (sociedad absorbida por Senda a finales de año) al Grupo. Esta incorporación ha supuesto un cambio de escenario relevante, con un volumen de por encima de los cuarenta y cinco millones de Euros y una plantilla de casi 700 profesionales a final de año. Mediante esta operación, Altia obtiene una cuota significativa de mercado en algunos sectores en los que no estaba presente o su presencia era testimonial y refuerza su presencia en Madrid. Por su parte Exis y sus filiales, se integran

en un socio industrial que les aporta solvencia, tanto técnica como económica, lo que le permite acometer proyectos de mayor tamaño y complementa su portfolio de servicios.

Como ya se expuso, en estos primeros meses, se ha estado trabajando en la integración de las filiales, en la mejora de procesos y en la redefinición de la política comercial, campo en el que se espera obtener las máximas sinergias. Estos trabajos necesitan dedicación de recursos que obviamente no están generando flujos de caja positivos en el corto plazo pero sí que sentarán las bases para una mejora en los resultados del Grupo en próximos ejercicios.

Teniendo en cuenta los dos factores comentados, los resultados del Grupo pueden considerarse como satisfactorios si bien es cierto que algunas Sociedades han desarrollado su actividad mejor que otras.

### Evolución Ventas por sector

€	2012 (Rdos. Individuales)	2013 (Rdos. Consolidados)	Δ 2012
<b>Total ventas por sector</b>	<b>28.349.053</b>	<b>45.271.934</b>	<b>59,69%</b>
<b>INTERNACIONAL</b>	<b>4.051.073</b>	<b>6.967.253</b>	<b>71,99%</b>
	14,29%	15,39%	
<b>NACIONAL</b>	<b>24.297.980</b>	<b>38.304.681</b>	<b>57,65%</b>
	85,71%	84,61%	
AA.PP. (nacional)	8.457.827	9.669.255	14,32%
	29,83%	21,36%	
Industria	15.220.685	23.413.584	53,83%
	53,69%	51,72%	
Servicios Financieros	619.468	5.221.842	742,96%
	2,19%	11,53%	

Fuente: ALTIA

(Nota: se presentan datos comparativos 2013 consolidado y 2012 individual para ver evolución mix de negocio).

El mix de negocio resultante ha sufrido variaciones con respecto a 2012, adaptándose a las condiciones de mercado. El negocio internacional, negocio caracterizado por unas tarifas interesantes y con plazos de cobro sensiblemente mejores a la media nacional, gana peso, tendencia que se prevee continúe durante 2014 cuando el segundo de los Acuerdos Marco con la OAMI esté a pleno rendimiento. También destaca el crecimiento del negocio vinculado a Servicios Financieros, sector en el que Exis es muy intensivo, con importantes posiciones en entidades financieras de primer nivel. La tendencia de mayor peso del Sector Privado en detrimento del vinculado al Sector Público iniciada en ejercicios precedentes, continúa.

En este entorno, Altia ha crecido un 59,69% con respecto a 2012, por la incorporación de nuevos negocios, caracterizados por su recurrencia, tamaño y persistencia en el tiempo, por el incremento en la posición comercial en grandes cuentas TI y por la incorporación de Exis y filiales al Grupo. Aun así, parte del negocio tradicional ha seguido atravesando dificultades en determinadas localizaciones, lo que ha provocado, por un lado, una serie de ajustes con el fin de dimensionar la organización de una manera más adecuada al descenso de la demanda pero sin limitar el crecimiento futuro cuando mejore la coyuntura, y por otro lado, una apuesta por aquellas líneas de negocio tradicionales de mayor valor añadido, que aseguren mayores niveles de rentabilidad y de recurrencia, así como por nuevos negocios, como el Cloud Computing, el comercio electrónico, las

aplicaciones en movilidad o la administración electrónica, tendencias de mercado para los próximos años.

Hay que destacar que todas las Uniones Temporales de Empresas en las que participa la Sociedad cabecera del Grupo se integran en las cuentas anuales aplicando el criterio de integración proporcional tal y como indica la Norma de Valoración 20ª y el artículo 51 del Real Decreto 1159/2010 que regula las normas de consolidación. El proceso contable de integración ha supuesto una variación significativa en los ingresos, particularmente en la cifra de negocios, en la cifra de gastos y en el activo y pasivo corriente de las cuentas anuales que presenta la Compañía, respecto a las cifras que hubieran resultado si los servicios se hubieran ejecutado directamente sin mediación de una Unión Temporal de Empresas o el método de integración hubiese sido otro. Esta variación significativa de magnitudes debida a la integración de las Uniones Temporales de Empresas debe tenerse en cuenta en la comparación con las de ejercicios anteriores y en el estudio de los ratios de gestión.

La principal línea de negocio durante 2013 sigue siendo la de Outsourcing y Mantenimiento con un peso del 68% del total de ingresos. Le sigue en importancia relativa la línea de negocio de Servicios Gestionados adscritos al Data Center, que durante 2013 ha crecido un 40% y que supone un 18,3% del total de ingresos. Esta línea se caracteriza por ser un servicio intensivo en maquinaria e infraestructuras (hardware, software etc...), frente al tradicional de Altia, negocio basado en el uso intensivo de mano de obra. También cabe destacar el estancamiento de la línea de Soluciones Propias, quizás por ser una línea orientada exclusivamente al sector público, y que se ha visto afectada por la drástica reducción presupuestaria que está soportando este sector. En este sentido, destacar la inversión acometida durante este ejercicio en esta línea de negocio con el objetivo de que crezca en 2014 y ejercicios posteriores.

Si comparamos los resultados del Grupo 2013 con respecto a los resultados individuales de Altia en 2012, se observa el crecimiento en las principales magnitudes de la cuenta de resultados. Así, el EBITDA pasa de 4,45 Mn.€ en 2012 a 5,24 Mn.€ en 2013, un 17,8% más que en 2012, alcanzando un Margen EBITDA de un 11,6%, ligeramente inferior al obtenido en 2012 (15,7%). Esta disminución se justifica por:

- La realización de una serie de inversiones durante 2013 (proceso de transición y puesta en marcha del nuevo Acuerdo Marco con la OAMI, proceso de integración Altia-Exis, ejecución de proyectos de I+D+i), inversiones que exigen dedicación inicial de recursos y que suponen que los flujos de caja positivos no se produzcan de inmediato.
- La menor demanda de servicios vinculados a lo que venía siendo el negocio tradicional.
- La mayor competencia en precios y tarifas entre las empresas del sector.

Se estima que estas inversiones van a producir un retorno muy interesante, importantes sinergias y una mejora de los resultados generales en los próximos ejercicios.

El resultado antes de impuestos ha sido 3,92 Mn.€ y el resultado después de impuestos ha sido 2,98 Mn.€, un 19,5% mayor del obtenido en 2012 (2,50 Mn.€), obteniéndose un Margen Neto del 6,6% frente al 8,8% del año 2012. La tasa impositiva efectiva para 2013 ha sido de un 23,9% debido a la aplicación de una serie de beneficios fiscales y deducciones derivados de la ejecución de proyectos de I+D+i.

Se mantiene, pues, la trayectoria de crecimiento constante llevada a cabo por la Compañía desde su fundación. Estos resultados cobran mayor relevancia considerando que se han producido en un entorno de crisis como el actual.

En relación al balance, su tamaño ha crecido de 21,6 Mn.€ a final de 2012 a 32,4 Mn.€ a final de 2013, motivado principalmente por la adquisición de Exis y filiales, que impacta en las partidas de Inmovilizado Financiero y deuda financiera a corto y largo plazo.

El Grupo presenta unos Fondos Propios importantes por su cuantía y peso en el pasivo del balance de 17 Mn€, consecuencia de la política de reinversión en el negocio de los beneficios obtenidos en ejercicios precedentes, lo que permite continuar, por un lado, con la política de reinversión y crecimiento del negocio, y por otro lado, dentro de la prudencia lógica, poder plantear la aplicación de una política de dividendos. En este sentido, la empresa matriz del Grupo propone el reparto de un dividendo de 0,11 Euros por acción con cargo a los resultados obtenidos en 2013.

La partida de clientes ha aumentado pero menos que proporcionalmente al aumento de los ingresos lo que supone una mejora en los periodos medios de cobro. Esto tiene especial relevancia ya que se ha producido en un contexto actual de crisis como el actual. Las medidas adoptadas por Altia desde 2011, como la renegociación general con proveedores, la negociación y obtención de financiación bancaria para el circulante, el establecimiento de una política de análisis del riesgo de clientes o la redistribución de los mejores recursos para dedicarlos a las grandes cuentas del sector privado y administraciones solventes y buenas pagadoras, están dando sus frutos.

El principal foco de atención del Grupo en materia medioambiental se centra en el ahorro de papel y energía, así como en una escrupulosa gestión de los residuos producidos, con especial cuidado respecto a los procedentes de componentes eléctricos y electrónicos.

### 3. Principales riesgos e incertidumbres a los que se enfrenta el Grupo.

El principal riesgo al que se enfrenta el Grupo sigue siendo, un año más, la crisis económica, que si bien afecta de mayor manera a unos sectores que a otros, en la práctica está afectando negativamente a todas las empresas, independientemente del sector al que pertenezcan. Así, en el sector TIC, sector en el que opera el Grupo, en 2013 ha seguido la tendencia de reducciones drásticas en presupuestos, renegociación a la baja de tarifas y márgenes, mantenimiento de periodos medios de cobro elevados y no ejecución de nuevos proyectos. Desde las Administraciones Públicas se han tomado algunas medidas encaminadas a solucionar alguno de estos problemas, como la puesta en marcha del Mecanismo de Pago a Proveedores en 2012 y en 2013, pero se necesita la implantación de más medidas de este tipo, si bien es obvio que el escenario que se plantea para los próximos años, no va a tener nada que ver con lo vivido en los años precedentes a la presente crisis.

En el Sector Privado, y desde la perspectiva del Grupo, se mantiene del negocio, aunque se reducen tarifas y márgenes. Se prevé la ejecución de nuevos proyectos vinculados a la mejora de la eficiencia y la rentabilidad y mantenimiento en los periodos medios de cobro.

#### 4. Acontecimientos posteriores al cierre.

No existen acontecimientos importantes para las sociedades integrantes del Grupo ocurridos con posterioridad al cierre y que tengan influencia en las cuentas anuales de 2013 y en su situación y la de sus negocios.

#### 5. Evolución previsible del Grupo.

En este contexto de crisis económica y financiera sin precedentes, el Grupo espera consolidar y mejorar su posición en el mercado con un modelo de negocio diferencial basado en una mezcla de sus virtudes tradicionales (estabilidad accionarial, alta cualificación de los recursos humanos y del equipo directivo, cuentas saneadas, costes de estructura inferiores a los de nuestros competidores, política financiera orientada a la optimización del fondo de maniobra, agilidad a la hora de tomar decisiones relacionadas con la bajada de la demanda) y de las nuevas iniciativas emprendidas ante la coyuntura existente (modificación en el mix de negocio, consolidación de ventas recurrentes, inversión de I+D+i, apuesta por nuevas líneas de negocio basadas en las tendencias actuales de mercado: Cloud Computing, movilidad..).

A este modelo de negocio, el Grupo pretende sumar otra serie de medidas que permitirán afrontar con solidez la situación económica actual y ser optimistas de cara al futuro:

- Mayor presencia en zonas y sectores considerados estratégicos.
- Innovación, tanto tecnológica mediante la continuidad en la política de I+D+i actual, como relacional con los clientes, a través de nuevas fórmulas de negocio.
- Sinergias con las Sociedades incorporadas al Grupo (venta cruzada, aumento del portfolio de servicios, solvencia técnica y financiera).

#### 6. Actividades en materia de Investigación y Desarrollo e Innovación Tecnológica.


Altia sigue apostando decididamente por la Investigación y Desarrollo y la Innovación Tecnológica.

Así, durante 2013, tres proyectos han sido merecedores de la obtención de una subvención del CDTI a través del Programa FEDER-INNTERCONECTA-Convocatoria 2013. Los tres son proyectos plurianuales, que han comenzado su ejecución en 2013 y que finalizarán en 2014.


Por otro lado, la Compañía sigue apostando por la ejecución de nuevos proyectos de Innovación Tecnológica, en la línea de lo sucedido en años precedentes.

#### 7. Adquisición de acciones propias.


La Sociedad matriz del Grupo, en cumplimiento de las obligaciones impuestas por el MAB y en aplicación del contrato de liquidez firmado con SOLVENTIS A.V. S.A de fecha 1 de diciembre de 2011, ha adquirido durante 2013, 62.460 acciones propias (0,908% del capital social) a un precio medio de 3,41 Euros por acción, con un importe total de 213.316,07 Euros (gastos de gestión incluidos) y ha vendido 92.962 acciones (1,352% del capital social)



propias a un precio medio de 3,55 Euros por acción, con un importe total de 329.684,93 Euros (minorados los gastos de gestión). En ambos casos (adquisición y venta) la contrapartida ha sido dineraria. El saldo inicial a 1 de enero de 2013 era de 45.889 acciones propias (0,667% del capital social). El número total de acciones propias a cierre del ejercicio ha sido de 15.387 acciones, que representan un 0,224% del capital social.



Por su parte, Exis ha adquirido durante 2013, 4.000 acciones propias (0,183% del capital social) a un precio medio de 5 Euros por acción, en ejecución de la autorización que la Junta General de 27 de junio de 2013 le dio al Administrador Unico anterior. La contrapartida ha sido dineraria. El número total de acciones propias a cierre del ejercicio ha sido de 27.800 acciones, que representan un 1,274% del capital social.



En ambos casos, en cumplimiento de lo dispuesto en el artículo 148 c) de la LSC y con cargo a reservas libres se ha establecido en el patrimonio neto una reserva equivalente al importe de las acciones propias computado en el activo, que se mantendrá mientras las acciones no sean enajenadas.



#### 8. Uso de instrumentos financieros.

A fecha de cierre del presente ejercicio, las inversiones financieras a corto plazo existentes en el balance son depósitos y renta fija, por lo que no se considera relevante el riesgo financiero asociado a las mismas. Son consecuencia de las puntas de tesorería generadas durante el ejercicio.



Este Informe de Gestión ha sido formulado con fecha 20 de marzo de 2014.



---

**INFORME ECONÓMICO DEL EJERCICIO 2013**

---

## INFORME ECONÓMICO DEL EJERCICIO 2013.

### ALTIA CONSULTORES, S.A.

Las Cuentas Anuales de Altia Consultores S.A. (en adelante Altia, la Compañía o la Sociedad) correspondientes al ejercicio 2013 presentan una sensible mejoría frente al mismo periodo del ejercicio 2012. Sin embargo, hay que tener en cuenta que el perímetro comparable respecto el ejercicio 2012 se ve modificado de manera relevante al haber sido este 2013 el primer año en el que Altia ha tenido que consolidar, fruto de la adquisición realizada el 12 de Marzo de 2013 del 95,38% del capital social de la sociedad Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A. (en adelante Exis) y sus filiales, Senda Sistemas de Información S.A. y Elite Sistemas de Control S.L.

A perímetro comparable con el ejercicio 2012 (cuentas individuales), la Cifra de Negocios ha aumentado un 23%, hasta los 34,86Mn€. Este crecimiento se ha fundamentado, básicamente, en la incorporación de nuevos negocios, caracterizados por su recurrencia, mayor tamaño y duración, así como por el incremento en la posición comercial en grandes cuentas TI. Si se considera la incorporación de Exis al perímetro del grupo (cuentas consolidadas), la facturación mejora, registrando un aumento del 60% hasta los 45,27 Mn€.

El EBITDA individual aumenta respecto a 2012 un 4%, alcanzando así los 4,64 Mn€. y el consolidado aumenta un 18% hasta alcanzar los 5,24 Mn€. El EBITDA ha crecido menos que la cifra de negocios, por un lado, por la mayor competencia en precios y tarifas en el sector de la Tecnologías de la Información y, por otro, por las inversiones realizadas por la Compañía durante el ejercicio: proceso de integración de Exis y filiales (del que todavía no se han explotado todas las sinergias), puesta en marcha de un nuevo Acuerdo Marco con la OAMI y ejecución de proyectos I+D+i y Soluciones Propias. Como ya se adelantaba en los avances de la información financiera, la Compañía espera que estas inversiones produzcan una mejora en los resultados generales en 2014 y ejercicios posteriores.

En cuanto al Beneficio Neto la variación es algo mayor, pues se incrementa un 17% a nivel individual, situándose en los 2,92 Mn€ y un 19% a nivel consolidado, alcanzando los 2,98 Mn€. Como ya se adelantó en el documento "Información financiera Año 2012" publicado por la Compañía el día 23 de Abril de 2013, el hecho más destacado del año ha sido la adquisición de Exis y sus filiales, operación que permite a Altia tener presencia en cuentas relevantes del sector privado en las que hasta ese momento no tenía presencia o ésta era muy limitada, y en especial en Madrid. Por otro lado, se incrementa su tamaño, hecho que la Compañía considera estratégicamente necesario, ya que existe una tendencia clara de concentración de mercado en el sector TIC, tanto a nivel de clientes como a nivel de competidores, siendo cada vez más necesario tener una dimensión suficiente para poder optar a los grandes contratos del sector.

El segundo hecho destacado del año fue, de nuevo, el reparto de dividendos. Se repartieron 687.818,50€ (equivalente a un dividendo bruto por acción de 0,10063284€), con un pay-out del 27,5%.



## Análisis de los Estados Financieros ALTIA CONSULTORES, S.A. 2013

### Cuenta de pérdidas y ganancias

A continuación se muestra la cuenta de pérdidas y ganancias individual y consolidada de 2013 y su comparativa con la cuenta de pérdidas y ganancias del mismo periodo del ejercicio 2012.

Cifras en (€)	2012			2013	
	Individual	Individual	Variación	Consolidado	Variación
<b>IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO</b>	<b>28.349.053</b>	<b>34.860.793</b>	<b>23%</b>	<b>45.271.934</b>	<b>60%</b>
<i>Δ Facturación</i>	41,00%	22,97%		59,69%	
Trabajos realizados por la empresa para su activo	0	212.672		212.672	
Costes Directos	-7.716.831	-12.705.551	65%	-13.428.815	74%
<i>% sobre Ventas</i>	-27,22%	-36,45%		-29,66%	
<b>MARGEN BRUTO</b>	<b>20.632.222</b>	<b>22.367.913</b>	<b>8%</b>	<b>32.055.790</b>	<b>55%</b>
<i>Δ Margen Bruto</i>	15,20%	8,41%		55,37%	
<i>Margen Bruto/ Ventas (%)</i>	72,78%	64,16%		70,81%	
Otros Ingresos	349.268	157.196	-55%	150.995	-57%
Gastos de Personal	-13.906.804	-15.140.898	9%	-23.438.359	69%
<i>% sobre Ventas</i>	-49,06%	-43,43%		-51,77%	
Gastos de Explotación	-2.622.313	-2.740.584	5%	-3.525.023	34%
<i>% sobre Ventas</i>	-9,25%	-7,86%		-7,79%	
<b>EBITDA</b>	<b>4.452.373</b>	<b>4.643.628</b>	<b>4%</b>	<b>5.243.404</b>	<b>18%</b>
<i>Δ EBITDA</i>	128,90%	4,30%		17,77%	
<i>% sobre Ventas</i>	15,71%	13,32%		11,58%	
Amortizaciones	-805.855	-884.941	10%	-1.032.744	28%
<i>% sobre Ventas</i>	-2,84%	-2,54%		-2,28%	
<b>EBIT</b>	<b>3.646.518</b>	<b>3.758.688</b>	<b>3%</b>	<b>4.210.661</b>	<b>15%</b>
<i>Δ EBIT</i>	177,80%	3,08%		15,47%	
<i>Margen EBIT</i>	12,86%	10,78%		9,30%	
Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado	0	-434	0%	-4.773	0%
<i>% sobre Ventas</i>	0,00%	0,00%		-0,01%	
Resultado Extraordinario	-112.348	166.435	248%	225.599	301%
Resultado Financiero	-20.205	-123.549	-511%	-509.567	-2422%
<b>EBT</b>	<b>3.519.965</b>	<b>3.801.140</b>	<b>8%</b>	<b>3.921.921</b>	<b>12%</b>
<i>Impuesto de Sociedades</i>	-1.017.067	-879.695		-939.212	
<i>Tasa Impositiva Efectiva</i>	-28,94%	-23,14%		-23,95%	
<b>BENEFICIO NETO</b>	<b>2.496.898</b>	<b>2.921.445</b>	<b>17%</b>	<b>2.982.709</b>	<b>19%</b>
<i>Δ Beneficio Neto</i>	141,30%	17,00%		19,46%	
<i>Margen Neto</i>	8,81%	8,38%		6,59%	

### Ingresos

El detalle de ingresos de la sociedad del año 2013, desglosado por líneas de negocio y su comparación respecto al cierre de 2012 es el siguiente:

Ventas € por Línea de Negocio	2012		2013		Variación	2013		Variación
	Individual	% s/ Total de Ventas	Individual	% s/ Total de Ventas		Consolidado	% s/ Total de Ventas	
Consultoría Tecnológica	362.669 €	1,3%	277.567 €	0,8%	-23,5%	281.223 €	0,6%	-22,5%
Desarrollo de aplicaciones Informáticas	2.904.495 €	10,2%	2.642.697 €	7,6%	-9,0%	3.226.427 €	7,1%	11,1%
Implantación soluciones de terceros	237.148 €	0,8%	277.808 €	0,8%	17,1%	391.784 €	0,9%	65,2%
Outsourcing y mantenimiento	17.248.910 €	60,8%	23.577.353 €	67,6%	36,7%	31.000.136 €	68,5%	79,7%
Soluciones Propias	145.270 €	0,5%	153.489 €	0,4%	5,7%	153.489 €	0,3%	5,7%
Suministros Hardware y Software	1.546.190 €	5,5%	1.516.105 €	4,3%	-1,9%	1.951.908 €	4,3%	26,2%
Servicios Gestionados (Data Center)	5.904.371 €	20,8%	6.415.774 €	18,4%	8,7%	8.266.966 €	18,3%	40,0%
<b>Total Ingresos por Cartera</b>	<b>28.349.053 €</b>	<b>100%</b>	<b>34.860.793 €</b>	<b>100%</b>	<b>23,0%</b>	<b>45.271.934 €</b>	<b>100%</b>	<b>59,7%</b>

La línea de negocio con mayor peso en la facturación sigue siendo, un año más, la de 'Outsourcing y mantenimiento de aplicaciones', tanto a nivel individual (67,6%; 23,6Mn€.) como a nivel consolidado (68,5%; 31Mn€.), y también es ésta la línea de negocio con mayor incremento (+36,7% en cuentas individuales y +79,7% en cuentas consolidadas).

Por otro lado los ingresos provenientes de la nueva línea incorporada en 2011, 'Servicios Gestionados' (Servicios adscritos al Data Center), se han incrementado un +8,7% individualmente, y un +40,0% si se analizan los datos consolidados. Esta línea de negocio es la segunda en cuanto a peso sobre ventas (18,4% individual y 18,3% consolidado). En cuanto a la línea 'Desarrollo de aplicaciones informáticas', a pesar de haber disminuido la facturación en datos individuales (-9,0%), crece a nivel consolidado (+11,1%) y se sitúa como la tercera línea de negocio en relación a la facturación. Este mismo comportamiento lo registra la línea de 'Suministro de Hardware y Software', cuarta en el ranking de peso sobre ventas, que disminuye su facturación un -1,9% individualmente, pero aumenta un +26,2% en el consolidado.

El peso de las tres otras líneas de negocio no supera el 2% sobre el total de ventas en ningún caso: (i) la 'Consultoría tecnológica' sufre una caída de negocio del -23% aproximadamente, tanto en el perímetro individual como en el consolidado, (ii) la 'Implantación de soluciones de terceros' crece en 2013 un +17,1% en Altia y un +65,2% en el Grupo, (iii) y la línea de 'Soluciones Propias' crece un +5,7% en 2013 (tanto en términos individuales como consolidados).

Las ventas de la Compañía en el año 2013, desglosadas por actividad y su comparación respecto el cierre del ejercicio anterior es la siguiente:

Ventas € por Actividad	2012		2013		Variación	2013		Variación
	Individual	% s/ Total de Ventas	Individual	% s/ Total de Ventas		Consolidado	% s/ Total de Ventas	
Ventas por Prestación de Servicios	26.802.863 €	94,5%	33.344.688 €	95,7%	24,4%	43.320.026 €	95,7%	61,6%
Venta de Productos	1.546.190 €	5,5%	1.516.105 €	4,3%	-1,9%	1.951.908 €	4,3%	26,2%
<b>Total Ingresos por Cartera</b>	<b>28.349.053 €</b>	<b>100%</b>	<b>34.860.793 €</b>	<b>100%</b>	<b>23,0%</b>	<b>45.271.934 €</b>	<b>100%</b>	<b>59,7%</b>

La prestación de servicios sigue siendo la actividad con mayor peso y con mayor crecimiento (95,7% de las ventas tanto a nivel individual como a nivel consolidado, y crecimiento de +24,4% y +61,6%, respectivamente). De hecho la venta de productos crece en el grupo Altia un +26,2% pero en datos individuales disminuye un -1,9%.

En relación a la facturación por sectores, a continuación se incluye cuadro comparativo:

Ventas € por Sectores	2012		2013		Variación	2013		Variación
	Individual	% s/ Total de Ventas	Individual	% s/ Total de Ventas		Consolidado	% s/ Total de Ventas	
Internacional	4.051.073 €	14,3%	6.967.253 €	20,0%	72,0%	6.967.253 €	15,4%	72,0%
Nacional	24.297.980 €	85,7%	27.893.540 €	80,0%	14,8%	38.304.681 €	84,6%	57,6%
AA.PP.	8.457.827 €	29,8%	9.329.480 €	26,8%	10,3%	9.669.255 €	21,4%	14,3%
Industria	15.220.685 €	53,7%	17.969.658 €	51,5%	18,1%	23.413.584 €	51,7%	53,8%
Servicios Financieros	619.468 €	2,2%	594.402 €	1,7%	-4,0%	5.221.842 €	11,5%	743,0%
<b>Total Ingresos por Cartera</b>	<b>28.349.053 €</b>	<b>100%</b>	<b>34.860.793 €</b>	<b>100%</b>	<b>23,0%</b>	<b>45.271.934 €</b>	<b>100%</b>	<b>59,7%</b>

El mayor crecimiento se produce en las ventas vinculadas al negocio internacional (+72,0% en ambos perímetros de comparación), aunque el ámbito nacional sigue representado la mayoría de las ventas (80,0% a nivel individual y 84,6% a nivel consolidado), en niveles parecidos a 2012.

Por otro lado, tanto las ventas a las Administraciones Públicas como al sector Industria crecen pero reducen su peso sobre el total de ingresos. En cuanto a los Servicios Financieros, aunque se reduce su facturación a nivel individual (-4,0%), a nivel consolidado crece de manera ostensible +743,0%, por el buen posicionamiento que Exis tiene en este sector.

Por último, la cartera de los clientes sigue caracterizada por su alta recurrencia, por encima del 60%, hecho diferencial con algunos de los competidores de Altia.

### **Margen bruto**

El Margen Bruto en 2013 se incrementa respecto el ejercicio anterior debido al aumento de la cifra de negocio (de 20,63 Mn€. en 2012 a 22,36 Mn€. a nivel individual en 2013 y a 32,05 Mn€. a nivel consolidado), pero su peso relativo sobre ventas disminuye del 72,78% al 64,16% individualmente, y algo menos, al 70,81%, en el consolidado. Esta disminución es consecuencia del incremento de costes directos, que han pasado de suponer un 27,22% de las ventas en 2012 al 36,45% a nivel individual y al 29,66% a nivel consolidado, incremento relacionado directamente con la evolución del mix de negocio y con la actividad de los nuevos negocios de la Compañía.

### **Gastos de personal**

La partida de Gastos de Personal sigue siendo la principal partida de gastos de la Compañía. A 31 de diciembre de 2013 el número de empleados de Altia ascendía a 472 a nivel individual y a 698 a nivel de Grupo, frente a los 425 a 31 de diciembre de 2012. Dentro de los gastos de personal se incluyen tanto los asociados a estructura (equipo directivo y administración) como los gastos de personal productivo directamente asociados a proyectos de las distintas líneas de negocio.

La variación del coste de personal en Altia es sólo de +9%, pero de +69% en el Grupo, variaciones completamente lógicas debido a que gran parte del crecimiento de esta partida de gasto viene dado por la incorporación de Exis y filiales al Grupo. El peso de los gastos de personal disminuye para el perímetro comparativo (49,06% en 2012 y 43,43% en 2013) y para el consolidado aumenta aunque no de manera significativa (51,77%) como sí lo hace la variación.

### **Gastos de explotación**

Los gastos de explotación del ejercicio 2013 se incrementan tanto individualmente (+5%), como de manera consolidada (+34%), pero disminuyen en términos relativos sobre cifra de negocios en algo más de un punto, al pasar estos de ser el 9,25% de las ventas en 2012 al 7,8% en 2013, tanto individual como a nivel de Grupo.

Esta partida incluye los alquileres, la reparación y conservación de las oficinas, los gastos de publicidad y marketing, los servicios profesionales, los suministros (muy intensivos en el caso de Data Center), las primas de seguros, los transportes, así como los gastos correspondientes a dietas y viajes. El incremento de esta partida en términos absolutos en relación al mismo periodo del año 2012, se debe principalmente al mayor tamaño de la Compañía lo que supone mayores necesidades en esta partida de gasto si bien, como se ha comentado, en términos relativos, disminuye por las propias economías de escala que se generan así como por la aplicación de exhaustivas políticas de contención del gasto en esta materia.

### **EBITDA**

En 2013 el EBITDA fue de 4,64Mn€. en el perímetro individual, y de 5,24Mn€. en el consolidado, frente a los 4,45 Mn€. de 2012.

El margen sobre ventas disminuye, pasando de 15,71% en 2012 al 13,32% a nivel individual en 2013, mientras que el consolidado disminuye más hasta el 11,58%. Las razones son las ya explicadas: mayor competencia en precios y tarifas en el sector, inversiones realizadas en el proceso de integración EXIS, puesta en marcha de un nuevo Acuerdo Marco OAMI, e inversión en proyectos I+D+i y Soluciones Propias.

El EBIT aumenta individualmente un +3% hasta los 3,75Mn€. y en términos consolidados aumenta un +15%, hasta alcanzar los 4,21Mn€. No obstante, el margen EBIT disminuye en ambos perímetros: del 12,86%, que representaba el EBIT sobre las ventas en 2012, hasta el 10,78% en el individual 2013 y al 9,30% en el consolidado 2013.

Finalmente, el resultado neto de la Compañía es positivo y mayor al del ejercicio anterior, tanto a perímetro individual (+17%) como consolidado (+19%). Ahora bien, el margen sobre ventas, se reduce en las cuentas individuales (de 8,81% al 8,38%) y algo más si se tiene en cuenta el nuevo perímetro consolidado de Altia (de 8,81% al 6,59%).

### **Resultado Financiero**

El resultado financiero que ha obtenido la Compañía en el año 2013 ha sido negativo. El resultado empeora tanto a nivel individual +511%, como a nivel consolidado +2.422% respecto a 2012. Este incremento se explica por el endeudamiento que la Compañía ha tenido que asumir tras la adquisición de Exis y sus filiales, por la mayor exposición de las empresas incorporadas al Grupo en 2013 a la financiación de circulante y por el endurecimiento de las condiciones impuestas por las entidades financieras, tendencia que ya se viene sufriendo en los últimos años y que es común a todas las empresas que recurren a la financiación bancaria.

## Balance

A continuación se detalla el Balance del ejercicio 2013 de Altia a nivel individual y consolidado, comparado con el balance de 2012.

### Balance

Cifras en (€)	2012	2013	Variación	2013	Variación
	Individual	Individual		Consolidado	
<b>Total Activo</b>	<b>21.565.237</b>	<b>28.031.804</b>	<b>30%</b>	<b>32.398.838</b>	<b>50%</b>
<b>Activo No Corriente</b>	<b>4.803.482</b>	<b>7.724.117</b>	<b>61%</b>	<b>8.031.384</b>	<b>67%</b>
Inmovilizado Intangible	226.779	505.662	123%	2.169.349	857%
Inmovilizado Material	4.280.581	4.031.579	-6%	4.146.477	-3%
Inmovilizado Financiero	295.760	3.187.625	978%	216.172	-27%
Activo por Impuesto Diferido	361	-749	-307%	1.499.387	414783%
<b>Activo Corriente</b>	<b>16.761.755</b>	<b>20.307.687</b>	<b>21%</b>	<b>24.367.453</b>	<b>45%</b>
Existencias	421.685	632.359	50%	632.359	50%
Clientes	12.320.027	14.119.697	15%	18.398.137	49%
Otras Cuentas a Cobrar	672.070	1.885.552	181%	1.379.288	105%
IFT	361.226	402.486	11%	591.187	64%
Tesorería	2.923.093	3.201.082	10%	3.271.925	12%
Periodificaciones	63.653	66.510	4%	94.558	49%
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>21.565.237</b>	<b>28.031.804</b>	<b>30%</b>	<b>32.398.838</b>	<b>50%</b>
<b>Patrimonio Neto</b>	<b>14.546.028</b>	<b>16.895.347</b>	<b>16%</b>	<b>17.044.428</b>	<b>17%</b>
<b>Pasivo No Corriente</b>	<b>1.391.213</b>	<b>3.099.482</b>	<b>123%</b>	<b>3.499.978</b>	<b>152%</b>
Provisiones a L/P	223.631	56.564	-75%	56.564	-75%
Deuda financiera a L/P	714.229	2.621.019	267%	3.021.515	323%
Pasivo por Impuesto Diferido	453.354	421.900	-7%	421.900	-7%
<b>Pasivo Corriente</b>	<b>5.627.997</b>	<b>8.036.975</b>	<b>43%</b>	<b>11.854.432</b>	<b>111%</b>
Deuda Financiera C/P	1.867.421	2.588.761	39%	5.445.615	192%
Proveedores	2.005.319	3.266.888	63%	1.852.772	-8%
Otras Cuentas a Pagar	1.158.969	1.394.022	20%	3.768.741	225%
Periodificaciones	596.288	787.305	32%	787.305	32%

Durante el ejercicio 2013 el balance de Altia ha crecido tanto a nivel individual (+30%) como consolidado (+50%).

Dentro del activo, la partida con mayor incremento ha sido el inmovilizado financiero en el perímetro comparable individual (+978%). En el perímetro consolidado, y dejando aparte el incremento del activo por impuesto diferido (+414.783%), el inmovilizado intangible es la partida con mayor incremento (+857%), principalmente por el Fondo de Comercio de Consolidación creado tras la operación de compra de Exis y sus filiales (1,55 Mn€).

La partida de Clientes aumenta un año más, pero el Período Medio de Cobro (PMC) disminuye, ya que los ingresos crecen más que proporcionalmente en relación al incremento de la partida de Clientes. La Compañía está haciendo foco en este aspecto, considerado estratégico, para

evitar situaciones pasadas en las que parte del crecimiento generado, se dedicaba a financiar a clientes.

Tras la adquisición de Exis, la Compañía ha sido capaz de seguir generando caja tanto a nivel individual (+10%) como de manera consolidada (+12%). De igual modo, las inversiones financieras temporales también aumentan (+11% individual, +64% consolidado).

Los Fondos Propios siguen creciendo (+16% individual, +17% consolidado), lo que significa que la Compañía, pese a no olvidar la retribución a sus accionistas mediante el reparto de beneficios, sigue reinvertiendo y apostando por continuar incrementando su tamaño. En esta línea prudente de primar la autofinanciación pero también retribuir a los accionistas, en la Junta General ordinaria de aprobación del resultado de 2013, se va a proponer la aprobación de un dividendo de 756.600,35€ brutos, que representa un pay-out del 25,90%. El dividendo será pagado tras la celebración de la mencionada Junta General ordinaria.

Tras haber reducido la deuda financiera bruta en los últimos años, en el ejercicio 2013 esta partida del balance aumenta considerablemente siendo la partida de pasivo con mayor incremento en todos los ámbitos comparativos. Los ratios de endeudamiento (deuda financiera/FFPP, deuda financiera neta y cobertura de intereses) lógicamente empeoran debido al incremento de la deuda y, de hecho, se pasa de una deuda financiera neta negativa a una positiva. La causa está evidentemente asociada a la adquisición de Exis. A nivel individual, por la financiación bancaria y el aplazamiento firmado en la adquisición, y a nivel consolidado, adicionalmente, por un consumo más intensivo de recursos financieros externos a corto plazo por parte de las empresas incorporadas durante 2013 al Grupo. No obstante, uno de los objetivos marcados en el proceso de integración de Exis, es acercar el modelo financiero de ésta al de Altia y, por consiguiente, reducir la deuda y mejorar los ratios.

#### **Actividades en materia de Investigación y Desarrollo e Innovación Tecnológica.**

Durante 2013 tres proyectos han sido merecedores de la obtención de una subvención del CDTI a través del Programa FEDER-INNTERCONECTA-Convocatoria 2013. Los tres son proyectos plurianuales, que han comenzado su ejecución en 2013 y que finalizarán en 2014.

#### **Información Cualitativa**

Además de los acontecimientos ya comentados (adquisición de Exis, adjudicación de un nuevo Acuerdo Marco en la OAMI, reparto de dividendos), se han producido otra serie de hechos relevantes.

Por un lado, se ha continuado con el proceso de simplificación administrativa en el Grupo, que se ha materializado con la fusión por absorción de dos sociedades integrantes del mismo: Desarrollo e Implantación de Nuevas Funciones Lógicas S.L.U. absorbida por su matriz 100% Altia, y Elite Sistemas de Control S.A. absorbida por su matriz 100% Senda Sistemas de Información S.A., estas dos últimas dependientes 100% de Exis. Las dos sociedades absorbidas carecían en la práctica de actividad productiva y generaban costes innecesarios por el cumplimiento de sus obligaciones contables, fiscales y de auditoría. Está previsto que durante 2014 este proceso de simplificación del grupo continúe.

Por otro lado, la Sociedad Exis ha modificado su objeto social con el fin de adaptarlo a la actividad que la Sociedad desarrolla y a las tendencias del sector. El objeto social ha pasado a ser el mismo que el de Altia ya que ambas Sociedades realizan actividades similares.



Por último, se siguen manteniendo las certificaciones de gestión de servicios ISO 9001, ISO20000, ISO27001, ISO14001 y CMMi- Nivel de madurez 3.

### Previsiones de Futuro

La Compañía ha elaborado un Plan de Negocio para los años 2014 y 2015, basado en una serie de líneas maestras, algunas ya utilizadas en el anterior Plan de Negocio y otras nuevas, con el objetivo de continuar en la senda de crecimiento en la que la Compañía se mueve desde su constitución.

Pese al incipiente remonte de la situación económica, el entorno que se ha utilizado para el desarrollo de este Plan de Negocio es similar al pasado en los últimos ejercicios: crisis económica profunda, con las principales magnitudes macroeconómicas (tasa de desempleo, PIB...) en retroceso y con un acceso restringido al crédito. Se ha considerado que en el sector TIC el proceso de concentración continuará, tanto a nivel cliente, con contratos de mayor tamaño, clientes que buscan simplificación tecnológica y un proveedor tecnológico de referencia, como a nivel de competidores, por las dificultades que algunas empresas del sector están teniendo como consecuencia de la crisis. En este entorno, la Compañía sigue considerando prioritario aumentar su tamaño. Por otro lado, también continuará a nivel de sector el proceso de competencia feroz en volúmenes, tarifas y márgenes, incrementos en los periodos de cobro y dificultades financieras.

Las líneas maestras en las que se asienta este Plan de Negocio son un mix de parte de las utilizadas en el Plan de Negocio anterior, y otras de nuevo cuño.

Entre las primeras:

- Potenciar líneas con mayor valor añadido: Outsourcing, Servicios Gestionados y Soluciones Propias.
- Diversificación de mercado. Mayor presencia en zonas consideradas estratégicas.
- Aumento de la cartera de grandes clientes en gasto TI. Consolidación en aquellos en los que ya se está presente.
- Optimización de la gestión del Fondo de Maniobra.
- Incremento de la productividad y la rentabilidad.
- Contratación controlada y rentable de recursos humanos. Potenciar las sinergias entre equipos.
- Contención de los costes estructurales. Economías de escala.
- Innovación, tanto tecnológica (continuidad política I+D+i) como relacional con los clientes (nuevas fórmulas de negocio).
- Generar beneficios para los accionistas y reinvertir en el desarrollo futuro.

Entre las segundas:

- Potenciar el negocio internacional, que tiene unos márgenes sostenibles y mejores condiciones financieras.
- Desarrollo de negocio en sectores donde no hay presencia o es testimonial.
- Reducir el endeudamiento vía crecimiento y generación de flujos de caja.
- Aprovechar las sinergias entre empresas del Grupo: cross-selling, administración centralizada, cash-pooling.
- Simplificación administrativa del Grupo.

El objetivo es que todo lo anterior se materialice en seguir creciendo de manera ordenada y con márgenes sostenibles.

A continuación, se detallan las proyecciones de ventas, cuenta de resultados y balance para los años 2014 y 2015. Las proyecciones que a continuación se detallan son a nivel de Grupo (consolidado) e incluyen Altia, Exis y Senda, sociedades que actualmente constituyen el Grupo:

### Cartera de clientes 2013, 2014 y 2015

Ventas € por Línea de Negocio	2013	% s/ Total de Ventas	2014e	% s/ Total de Ventas	Variación	2015e	% s/ Total de Ventas	Variación
Consultoría Tecnológica	281.223 €	0,6%	303.721 €	0,6%	8,0%	334.093 €	0,6%	18,8%
Desarrollo de aplicaciones Informáticas	3.226.427 €	7,1%	3.484.541 €	7,1%	8,0%	3.832.995 €	6,9%	18,8%
Implantación soluciones de terceros	391.784 €	0,9%	423.127 €	0,9%	8,0%	465.440 €	0,8%	18,8%
Outsourcing y mantenimiento	31.000.136 €	68,5%	33.480.147 €	67,8%	8,0%	36.828.162 €	65,8%	18,8%
Soluciones Propias	153.489 €	0,3%	686.559 €	1,4%	347,3%	1.451.513 €	2,6%	845,7%
Suministros Hardware y Software	1.951.908 €	4,3%	2.108.060 €	4,3%	8,0%	2.318.867 €	4,1%	18,8%
Servicios Gestionados (Data Center)	8.266.966 €	18,3%	8.928.324 €	18,1%	8,0%	10.713.988 €	19,2%	29,6%
<b>Total Ingresos por Cartera</b>	<b>45.271.934 €</b>	<b>100%</b>	<b>49.414.479 €</b>	<b>100%</b>	<b>9,2%</b>	<b>55.945.058 €</b>	<b>100%</b>	<b>23,6%</b>

Ventas € por Actividad	2013	% s/ Total de Ventas	2014e	% s/ Total de Ventas	Variación	2015e	% s/ Total de Ventas	Variación
Ventas por Prestación de Servicios	43.320.026 €	95,7%	47.306.419 €	95,7%	9,2%	53.626.191 €	95,9%	23,8%
Venta de Productos	1.951.908 €	4,3%	2.108.060 €	4,3%	8,0%	2.318.867 €	4,1%	18,8%
<b>Total Ingresos por Cartera</b>	<b>45.271.934 €</b>	<b>100%</b>	<b>49.414.479 €</b>	<b>100%</b>	<b>9,2%</b>	<b>55.945.058 €</b>	<b>100%</b>	<b>23,6%</b>

Ventas € por Sectores	2013	% s/ Total de Ventas	2014e	% s/ Total de Ventas	Variación	2015e	% s/ Total de Ventas	Variación
Internacional	6.967.253 €	15,4%	9.467.253 €	19,2%	35,9%	10.887.341 €	19,5%	56,3%
Nacional	38.304.681 €	84,6%	39.947.227 €	80,8%	4,3%	45.057.717 €	80,5%	17,6%
AA.PP.	9.669.255 €	21,4%	10.442.796 €	21,1%	8,0%	11.487.075 €	20,5%	18,8%
Industria	23.413.584 €	51,7%	23.864.842 €	48,3%	1,9%	27.649.073 €	49,4%	18,1%
Servicios Financieros	5.221.842 €	11,5%	5.639.589 €	11,4%	8,0%	5.921.568 €	10,6%	13,4%
<b>Total Ingresos por Cartera</b>	<b>45.271.934 €</b>	<b>100%</b>	<b>49.414.479 €</b>	<b>100%</b>	<b>9,2%</b>	<b>55.945.058 €</b>	<b>100%</b>	<b>23,6%</b>

A nivel de línea de negocio, la línea fundamental va a seguir siendo la de 'Outsourcing y mantenimiento de aplicaciones' con un peso estimado en 2015 del 65,8%, apoyada por la línea de 'Servicios Gestionados' (19,2%) y 'Desarrollo de aplicaciones informáticas' (6,9%). Como línea estratégica para los próximos dos años, gana peso la línea de Soluciones Propias (de 0,3% en 2013 a 2,6% en 2015).

A nivel de sector, crece el negocio internacional (de 15,4% en 2013 a 19,5% en 2015), otra línea estratégica del Plan de Negocio de la Compañía, reduciéndose el negocio nacional de una manera proporcional en todos los sectores.



## Proyecciones cuenta de resultados 2013, 2014 y 2015

P&G

Cifras en (€)	2013	2014e	2015e
<b>IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO</b>	<b>45.271.934</b>	<b>49.414.479</b>	<b>55.945.058</b>
<i>Δ Facturación</i>	59,69%	9,15%	13,22%
Trabajos realizados por la empresa para su activo	212.672	0	0
Costes Directos	-13.428.815	-14.628.800	-16.475.178
<i>% sobre Ventas</i>	29,66%	29,60%	29,45%
<b>MARGEN BRUTO</b>	<b>32.055.790</b>	<b>34.785.679</b>	<b>39.469.880</b>
<i>Δ Margen Bruto</i>	55,37%	8,52%	13,47%
<i>Margen Bruto/ Ventas (%)</i>	70,81%	70,40%	70,55%
Otros Ingresos	150.995	0	0
Gastos de Personal	-23.438.359	-25.079.044	-27.461.553
<i>% sobre Ventas</i>	51,77%	50,75%	49,09%
Gastos de Explotación	-3.525.023	-3.560.494	-3.649.151
<i>% sobre Ventas</i>	7,79%	7,21%	6,52%
<b>EBITDA</b>	<b>5.243.404</b>	<b>6.146.141</b>	<b>8.359.176</b>
<i>Δ EBITDA</i>	17,77%	17,22%	36,01%
<i>% sobre Ventas</i>	11,58%	12,44%	14,94%
Amortizaciones	-1.032.744	-1.273.522	-979.242
<i>% sobre Ventas</i>	2,28%	2,58%	1,75%
<b>EBIT</b>	<b>4.210.661</b>	<b>4.872.619</b>	<b>7.379.934</b>
<i>Δ EBIT</i>	15,47%	15,72%	51,46%
<i>Margen EBIT</i>	9,30%	9,86%	13,19%
Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado	-4.773	0	0
Resultado Extraordinario	225.599	59.118	60.596
Resultado Financiero	-509.567	-282.671	-245.873
<b>EBT</b>	<b>3.921.921</b>	<b>4.649.066</b>	<b>7.194.657</b>
<i>Impuesto de Sociedades</i>	-939.212	-1.394.720	-2.158.397
<i>Tasa Impositiva Efectiva</i>	23,95%	30,00%	30,00%
<b>BENEFICIO NETO</b>	<b>2.982.709</b>	<b>3.254.346</b>	<b>5.036.260</b>
<i>Δ Beneficio Neto</i>	19,46%	9,11%	54,75%
<i>Margen Neto</i>	6,59%	6,59%	9,00%

Las proyecciones del Plan estiman una facturación en 2014 de 49,4 Mn€. y de 55,9 Mn€. en 2015, con un crecimiento medio anual de un 11%. El Plan de Negocio contempla un crecimiento de del EBITDA de los 5,24 Mn€. obtenidos en 2013 a 6,14 Mn€. en 2014 (+17,2%) y 8,35 Mn€. en 2015 (+36%). El margen EBITDA también crece de un 11,5% en 2013 a un 12,4% en 2014, finalizando en 2015 con un 14,9%. En cuanto al Beneficio Neto, también se estima que crecerá desde los 2,98 Mn€. de 2013 a los 3,25 Mn€. de 2014 y los 5,03 Mn€. de 2015.

**Proyecciones balance de situación 2013, 2014 y 2015**

**Balance**

Cifras en (€)	2013	2014e	2015e
<b>Total Activo</b>	<b>32.398.838</b>	<b>35.055.099</b>	<b>39.434.121</b>
<b>Activo No Corriente</b>	<b>8.031.384</b>	<b>7.123.644</b>	<b>6.625.768</b>
Inmovilizado Intangible	2.169.349	2.176.060	2.182.938
Inmovilizado Material	4.146.477	3.232.026	2.727.271
Inmovilizado Financiero	216.172	216.172	216.172
Activo por Impuesto Diferido	1.499.387	1.499.387	1.499.387
<b>Activo Corriente</b>	<b>24.367.453</b>	<b>27.931.455</b>	<b>32.808.353</b>
Existencias	632.359	690.222	781.441
Clientes	18.398.137	18.276.588	20.538.733
Otras Cuentas a Cobrar	1.379.288	1.379.288	1.379.288
IFT	591.187	4.218.874	6.742.408
Tesorería	3.271.925	3.271.925	3.271.925
Periodificaciones	94.558	94.558	94.558
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>32.398.838</b>	<b>35.055.099</b>	<b>39.434.121</b>
<b>Patrimonio Neto</b>	<b>17.044.428</b>	<b>19.544.117</b>	<b>23.548.649</b>
<b>Pasivo No Corriente</b>	<b>3.499.978</b>	<b>2.213.970</b>	<b>1.613.970</b>
Provisiones a L/P	56.564	0	0
Deuda financiera a L/P	3.021.515	1.792.070	1.192.070
Pasivo por Impuesto Diferido	421.900	421.900	421.900
<b>Pasivo Corriente</b>	<b>11.854.432</b>	<b>13.297.012</b>	<b>14.271.502</b>
Deuda Financiera C/P	5.445.615	4.698.047	4.270.527
Proveedores	1.852.772	4.091.986	4.473.691
Otras Cuentas a Pagar	3.768.741	3.719.674	4.739.979
Periodificaciones	787.305	787.305	787.305

(\*) IFT: Inversiones Financieras Temporales. El Plan de Negocio refleja en esta cuenta la generación de caja resultante durante el periodo de proyecciones contemplado.

El Plan de Negocio presenta un Balance que contempla una reducción de su deuda financiera y un crecimiento continuo y progresivo de los Fondos Propios. Los saldos de cuentas a cobrar y a pagar se han proyectado de manera estable y coherente con los habidos en 2013 siguiendo un criterio de prudencia, con una previsión de ligera mejoría durante la ejecución del Plan. Se sigue considerando estratégica la gestión del Fondo de Maniobra.

A continuación, se indican una serie de ratios previstos tanto de rentabilidad como de endeudamiento y su evolución en los próximos dos ejercicios.

**Indicadores rentabilidad**

€	2013	2014e	2015e
<b>ROE</b>	<b>17,50%</b>	<b>16,65%</b>	<b>21,39%</b>
<b>ROA</b>	<b>13,68%</b>	<b>14,07%</b>	<b>18,87%</b>
<i>Nopat= ebit x (1-t)</i>	2.947.462	3.410.833	5.165.954
<i>Activo</i>	32.398.838	35.055.099	39.434.121
<i>Pasivo Corriente</i>	11.854.432	13.297.012	14.271.502
<b>ROCE</b>	<b>14,35%</b>	<b>15,68%</b>	<b>20,53%</b>

**Evolución del Endeudamiento**

€	2013	2014e	2015e
<b>Deuda Neta / (Caja)</b>	<b>4.993.752</b>	<b>(1.000.682)</b>	<b>(4.551.736)</b>
<i>Deuda</i>	8.523.693	6.490.117	5.462.597
<i>Caja</i>	3.529.941	7.490.799	10.014.333
<b>Deuda Neta / EBITDA</b>	<b>0,95</b>	<b>-0,16</b>	<b>-0,54</b>
<b>Ratio de Endeudamiento</b>	<b>0,29</b>	<b>-0,05</b>	<b>-0,19</b>
<b>Cobertura de Intereses</b>	<b>8,26</b>	<b>17,24</b>	<b>30,02</b>

Estas proyecciones se han hecho bajos los mismos supuestos de prudencia sobre los que se hicieron las del Plan de Negocio 2010-2012. No se han tenido en cuenta Otros ingresos ni subvenciones y la tasa impositiva efectiva considerada ha sido del 30%.