

# **BME SCALEUP, NUEVO IMPULSO PARA EL ECOSISTEMA EMPRENDEDOR**



Cuando se piensa en los mercados de capitales automáticamente se los relaciona con grandes compañías multinacionales con miles de empleados y una facturación de cientos o miles de millones de euros. Esta premisa dejaría fuera de estos mercados a más del 90% del tejido productivo de España, compuesto por pequeñas y medianas empresas,

Desde BME hemos asumido el reto de desmontar este prejuicio y demostrar que los mercados de capitales son una herramienta de financiación eficaz para empresas de todos los tamaños; desde las startups, pasando por las pymes y empresas familiares hasta las grandes corporaciones.

Buena muestra es el mercado BME Growth, creado en el año 2009, que cuenta actualmente con 140 empresas y se ha consolidado como un mercado alternativo de referencia para las pymes españolas. Han obtenido a través de él más de 6.600 millones de euros de capital desde su creación.

## **SCALEUPS EN ESPAÑA: UN ECOSISTEMA QUE TIENE PREVISTO CAPTAR 2.300 MILLONES DE EUROS**

Justamente gracias a la experiencia adquirida en la gestión de BME Growth y la iniciativa del **Entorno pre Mercado (EPM)**, que ofrece formación y networking a las empresas que están pensando en dar el salto al mercado, desde BME nos percatamos de la existencia de una creciente comunidad de empresas, más de 500, muchas de ellas de reciente creación, pero con un modelo de negocio probado y detectamos una necesidad imperante de financiación por parte de éstas para poder escalar sus negocios.

El ecosistema de este tipo de compañías, denominadas scaleups, ha ido creciendo año tras año hasta alcanzar una facturación conjunta de 6.450 millones de euros en 2022. Asimismo, se estima que, además de todo el capital que han conseguido levantar hasta la fecha, sus necesidades inmediatas de financiación pueden alcanzar los 2.300 millones de euros. Es decir, una mediana de 5 millones de euros por cada una de las empresas que forman parte de esta comunidad.

## ***El mercado BME Growth, creado en el año 2009, cuenta con 140 empresas y se ha consolidado como un mercado alternativo de referencia para las pymes españolas***

Precisamente estos datos fueron los que nos impulsaron a dar un paso adelante y crear el mercado **BME Scaleup**, autorizado por la CNMV el pasado mes de julio.

Con BME Scaleup, BME acompaña a las empresas en todas sus etapas de financiación a través de los mercados de valores

BME Scaleup está dirigido principalmente a empresas en una fase de desarrollo temprano con un modelo de negocio probado y escalable de cualquier sector. También está abierto para otro tipo de empresas como pymes, SOCIMIs o negocios familiares que buscan explorar un primer contacto con los mercados de capitales sin necesidad de abrir su capital a terceros inversores.

### **¿QUÉ NECESITA UNA EMPRESA PARA COTIZAR EN BME SCALEUP?**

**Estar constituida como Sociedad Anónima e ir acompañada de un Asesor Registrado son los principales requisitos para incorporarse a BME Scaleup.**

En principio, cualquier sociedad anónima (SA) que tenga las cuentas auditadas del último ejercicio y que esté acompañada por un Asesor Registrado puede ser susceptible de incorporarse a BME Scaleup.

Entre las implicaciones que conlleva están la profesionalización del capital humano, gobierno corporativo, relación con los futuros inversores o las eventuales entradas de nuevos socios a través de ampliaciones de capital.

Una de las razones que puede disuadir a los propietarios de empresas para incorporarse a un mercado de valores es el riesgo a una dilución de su participación en la sociedad. Por eso, a las empresas que soliciten su incorporación a BME Scaleup no se les requerirá que cuenten con una difusión mínima inicial de accionistas minoritarios en su estructura accionarial.

### ***BME Scaleup se dirige a inversores especializados conscientes del mayor riesgo que supone invertir en estas compañías***

Dadas las características y la naturaleza de las compañías que coticen en BME Scaleup, serán los inversores especializados, conscientes de las particularidades y mayor riesgo que



supone invertir en estas compañías, los que operarán en este mercado.

### **FINANCIACIÓN: LA VENTAJA MÁS TANGIBLE QUE OFRECE BME SCALEUP, PERO NO LA ÚNICA**

La ventaja más tangible e inmediata que buscan las empresas en los mercados de capitales **es la financiación**. Por ejemplo, las empresas más pequeñas que cotizan en BME Growth pero que por su tamaño podrían encajar perfectamente en el mercado BME Scaleup (empresas con una facturación máxima de 10 millones de euros en 2022) han obtenido 275 millones de euros en financiación a través de ampliaciones de capital y su capitalización conjunta supera los 350 millones de euros.

**Además, facilita el crecimiento inorgánico**, atenúa la dificultad de **captación y retención de talento** que tanto afecta a los emprendedores y directivos, **aumenta la visibilidad de las empresas y de su modelo de negocio** y, por último, se facilita la **liquidez** de accionistas al tener mayor capacidad para resolver una venta relevante de acciones de manera inmediata a través del mercado.

En definitiva, BME amplía su catálogo de servicios y acompaña a las empresas en todas sus fases de crecimiento para que puedan ir escalando en las diferentes etapas del mercado.

**Adita Martín**

Consejera y miembro del Comité de Coordinación e Incorporaciones de BME Growth y BME Scaleup