

AL BME GROWTH

OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE

En Madrid, a 30 de abril de 2026

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) no 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y Servicios de Inversión, así como en la Circular 3/2020 de BME Growth, Axon Partners Group, S.A. (la "Sociedad") pone en su conocimiento el siguiente:

- Presentación del Informe anual de resultados del ejercicio 2025.

De conformidad con lo dispuesto en la Circular 3/2020 del BME MTF Equity se deja expresa constancia de que la información comunicada por la presente ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus administradores.

Quedamos a su disposición para cuantas aclaraciones consideren oportunas.

P.p. D. Javier Martínez de Irujo
Director General Financiero (CFO)



Axon Partners Group

Presentación de resultados 2025

Índice

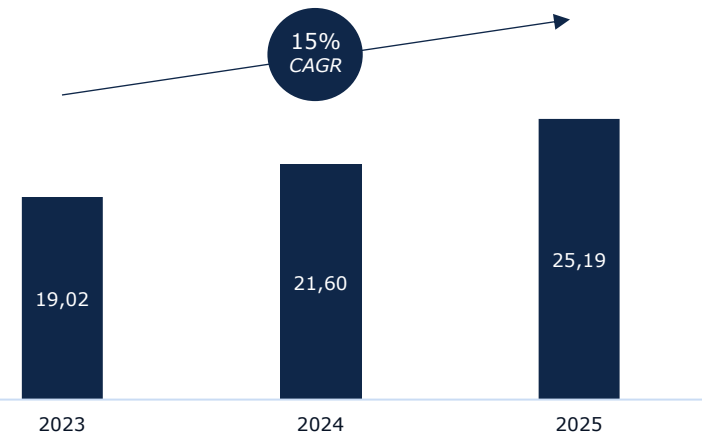
- 1.** Resumen ejecutivo del año 2025
- 2.** Principales magnitudes de Axon y resultados
- 3.** Propuesta de reparto de dividendos
- 4.** ESG

Resumen ejecutivo del año 2025

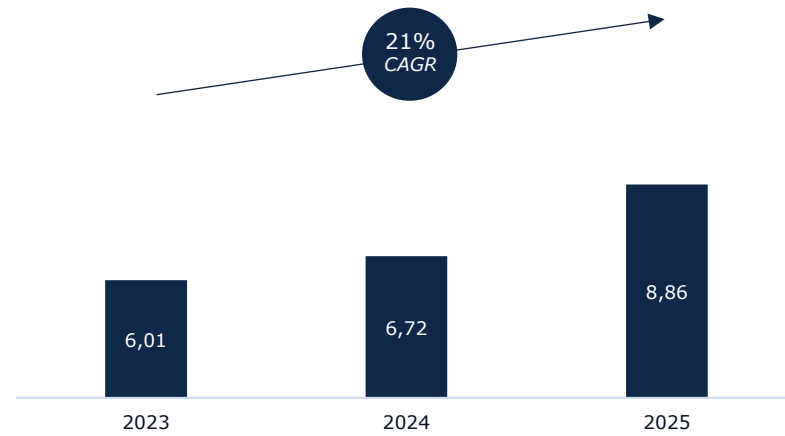
- Continuamos **creciendo en 2025 en todas las líneas de negocio**, tanto en ingresos como en beneficios:
 - La **División de Inversión** se afianza como una plataforma líder, destacando la consolidación de las estrategias de Growth y Climate Tech donde los resultados de rentabilidad posicionan a la firma en el cuartil superior de retornos a nivel global.
 - La **División de Consultoría** mantiene un crecimiento estable con un impulso renovado por la diversificación por verticales y geografías, preservando altos niveles de rentabilidad.
 - Ambas Divisiones se han embarcado en **inversiones en IA** con el fin de producir efectos de escala y mantener ventajas competitivas.
- El grupo muestra una **posición financiera muy robusta** con un incremento significativo del patrimonio neto con ausencia de deuda financiera, lo que permite mantener el compromiso de **reparto de dividendos del 75%** aproximadamente.
- Por el lado de **crecimiento inorgánico**, el grupo no ha logrado los objetivos previstos en IPO dado que no se encontraron las oportunidades suficientemente buenas, por lo que se sigue apostando por el crecimiento orgánico.
- En definitiva, en **2025** Axon ha seguido creciendo como plataforma integrada de inversión y consultoría, **sosteniendo márgenes, mejorando la diversificación** de sus negocios (por servicios, clientes y geografías) y **aumentando su patrimonio**. Una empresa cada vez más fuerte y valiosa.

Principales magnitudes y su evolución

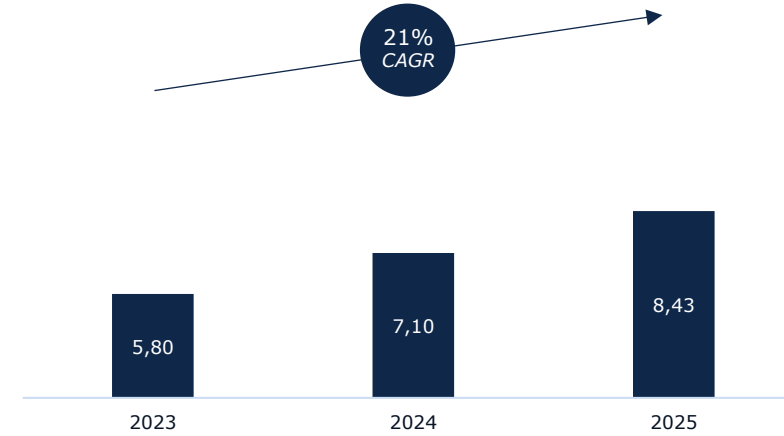
Ingresos inversión + consultoría (m€)



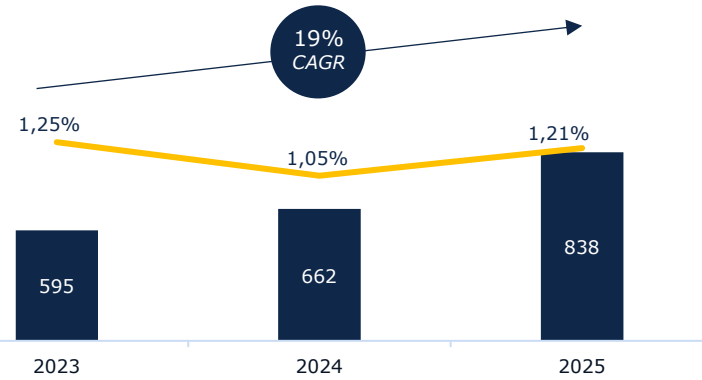
Resultado de Explotación (m€)



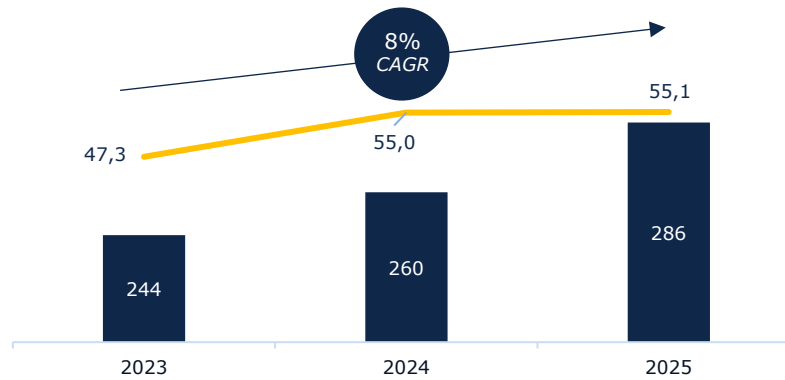
Resultado antes de impuestos (m€)



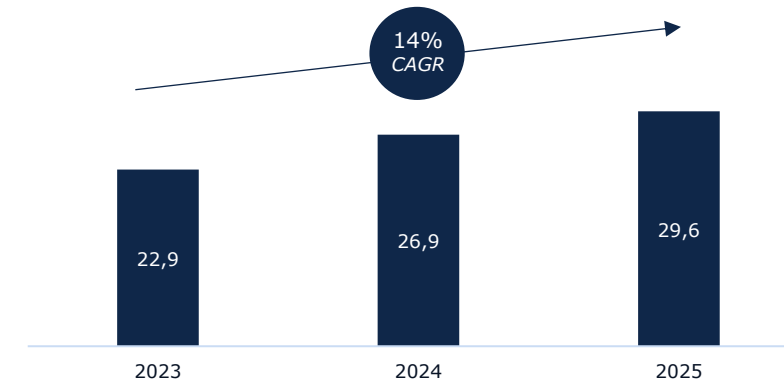
Inversión: AUM¹ (m€)



Consultoría: FTE's (#)-ingreso medio/FTE (k€)



Patrimonio neto (m€)



■ AUM — Comisión de gestión (% sobre AUM)

■ ingresos/FTE — FTE's

NOTA: FTE = full time employee

1) Incluye sólo los activos gestionados por fondos de Axon, no incluye activos de Finizens.

División de inversión

- Crecimiento de los AUMs del 27% respecto a 2024.
- Lanzamiento del nuevo fondo Axon Innovation Growth II, que incrementó su hard cap hasta los 300 m€, convirtiéndose en el mayor fondo de la firma hasta la fecha.
- Preparación del nuevo fondo Climate Tech para 2026, con una previsión de alcanzar los 275 m€.
- Todos los fondos presentan rentabilidades positivas, con un MoIC medio de 2,5x y una tasa de pérdidas inferior al 5%. Destacan fondos como Axon Innovation Growth I, situado en el primer decil a nivel global según datos de Preqin y Cambridge Associates.

Presencia internacional



Estrategias de inversión

Growth

Inversión en empresas con un enfoque impulsado por la innovación, eficiencia de capital y en fase de crecimiento

Climate Tech

Inversión con un enfoque multietapa en tecnologías disruptivas dentro de la transición energética

Fondo de Fondos

Compromisos en fondos de VC globales en los sectores de TIC y ciencias de la vida, incluyendo transacciones secundarias y coinversiones

División de consultoría

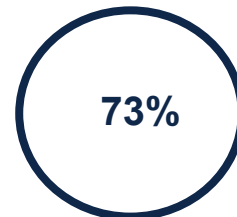
- En 2025, la división de Consultoría alcanzó un año récord en ingresos y ventas, logrando un sólido crecimiento de doble dígito a pesar de un entorno desafiante en el que muchas grandes consultoras experimentaron estancamiento o caída.
- Se continuó expandiendo la presencia internacional, estableciendo relaciones sólidas con clientes potenciales en nuevos mercados de Oriente Medio, así como consolidando proyectos en distintos verticales tecnológicos, impulsando la diversificación.
- A nivel operativo, la base de empleados (FTE) se estabilizó, mientras que el seniority del equipo aumentó significativamente, lo que permitió incrementar los ingresos por consultor.
- Asimismo, el despliegue de herramientas de inteligencia artificial se ha acelerado mejorando la productividad y habilitando palancas de escalabilidad no vistas antes en el negocio de consultoría.

La estrategia de priorizar clientes clave y grandes operaciones en mercados de alto crecimiento se refleja en sólidos KPIs de ventas

Valor de las propuestas



Tasa de éxito de propuestas



Valor de las ventas¹



Valor medio por propuesta ganada



(1) Las ventas es el valor de los proyectos contratados pero no facturados todavía.

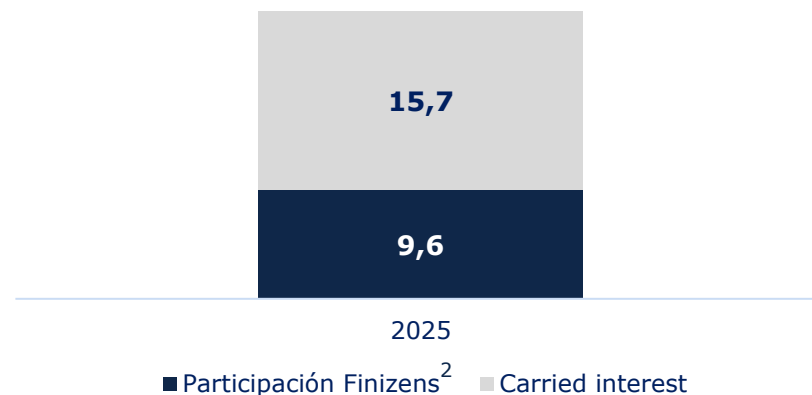
Balance del grupo consolidado

- A continuación, se presentan los datos más relevantes del balance consolidado del Grupo Axon. Así como otros activos no incluidos en el balance
- Adicionalmente, Finizens también se consolida dentro del grupo y, por tanto, se incluye en las cuentas consolidadas. A cierre de 2025, Finizens cuenta con 557 m€ en activos bajo gestión, distribuidos entre más de 23.500 clientes. La compañía se encuentra en break-even, presenta un balance saneado sin deuda y dispone de más de 2 m€ en caja. Asimismo, es una de las marcas más reconocidas en el segmento de robo-advisors en España.

Balance consolidado del grupo (€)

Total Activo no Corriente	21.075.881
Total Activo corriente	17.337.325
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	7.659.208
Total Activo	38.413.206
<hr/>	
Total Patrimonio Neto	29.574.057
Total pasivo no corriente	1.234.864
Total Pasivo Corriente	7.604.285
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	38.413.206

Otros activos no incluidos en balance¹ (m€)



NOTA : el valor neto contable de las inversiones de Axon en sus fondos asciende a 16.788.166€ (+13% vs. 2024).

(1) Carried interest latente bruto a 31/12/2025 sin descontar el importe que corresponde al equipo gestor.

(2) El valor de la participación en Finizens corresponde al % de Axon en Finizens a la valoración de la última ampliación de capital.

Propuesta de dividendos

- Siguiendo con el compromiso de reparto de dividendos de **aproximadamente 75% del resultado operativo neto de las divisiones de Inversión y Consultoría**, el Consejo de Administración ha propuesto un **pay-out de 0,89 € brutos por acción**.
- Fechas relevantes:



ESG: Impacto y Sostenibilidad

Integramos la sostenibilidad como parte estructural de cómo invertimos. La tecnología, aplicada con responsabilidad, genera retornos financieros y, a la vez, impacto positivo en la sociedad.

INDICADORES CLAVE

97% Cobertura ESG portfolio

4★ PRI Private Equity
85/100

55% AUM clasificado
SFDR Art. 8 + 9

100% Cumplimiento DNSH
(Art. 8 y 9)

01 AVANCES DEL AÑO Hitos 2025

- **Triplicamos el AUM sostenible**
Pasamos del 27% al 55% de AUM bajo SFDR Art. 8 o 9. Hoy todos los fondos activos están clasificados.
- **El portfolio se profesionaliza**
El 88% de las participadas tiene código ético (era el 56%).
El 76% tiene política anticorrupción (era el 41%).
- **Medimos lo que antes solo estimábamos**
Primera huella de carbono del portfolio publicada: 23 empresas reportan emisiones reales (eran 7). Cobertura ESG del 97%.

03 HOJA DE RUTA Plan de Acción 2026 — 2028

Q2 2026

SFDR 2.0

Revisión de fondos
ante el nuevo marco

02 ESTRATEGIA Implementación

- **Gobernanza ESG**
Comité ESG dedicado.
- **Políticas y Procesos**
Screening, DNSH y Taxonomía UE.
- **Due Diligence**
Mismo proceso ESG en cada deal, revisión anual del portfolio.
- **Reporting**
Informe anual y anexos SFDR.

2027

Plataforma ESG

Herramienta externa
de reporting y KPIs



www.axonpartnersgroup.com