

Resultados 6m 2020

Opinión ⁽¹⁾: Por encima de lo esperado.Impacto ⁽¹⁾: Hemos revisado nuestras estimaciones.

David López Sánchez – david.lopez@lighthouse-ieaf.com

+34 915 904 226

Ercros (ECR) es un grupo industrial de fabricación de productos químicos que opera a través de 3 divisiones: (i) química básica, (ii) química intermedia y (iii) farmacia. Con un negocio que gira en torno a la producción de clorosa, siendo el principal productor en España (60% de la capacidad total instalada) y dentro del Top10 en Europa.

Una opción de "multiplicar" la recuperación del ciclo: FCF Rec. yield 2022e c. 14%

Market Data

Market Cap (Mn EUR y USD)	174,7	205,7
EV (Mn EUR y USD) ⁽²⁾	285,8	336,6
Número de Acciones (Mn)	101,0	
-12m (Max/Med/Mín EUR)	2,85 / 2,17 / 1,47	
Vol. Medio Día (-12m Mn EUR)	0,75	
Rotación ⁽³⁾	109,4	
Thomson Reuters / Bloomberg	ECR.MC / ECR SM	
Cierre año fiscal	31-Dic	

Estructura Accionarial (%)

Joan Casas Galofre	5,4
Dimensional Fund Advisors, L.P.	5,0
Víctor Manuel Rodríguez Martín	3,1
Montserrat Garcia Pruns	3,1
Free Float	83,3

Datos Financieros

Básicos (EUR Mn)	2019	2020e	2021e	2022e
Nº Acc. ajustado (Mn)	106,2	102,7	101,0	101,0
Total Ingresos	677,9	568,1	619,2	672,6
EBITDA Rec. ⁽⁴⁾	58,0	47,1	50,7	61,7
% Var.	-9,7	-18,8	7,6	21,5
% EBITDA Rec./Ing.	8,6	8,3	8,2	9,2
% Var EBITDA sector ⁽⁵⁾	8,4	-9,8	11,9	8,3
Beneficio neto	31,0	10,3	14,6	23,8
BPA (EUR)	0,29	0,10	0,14	0,24
% Var.	-28,9	-65,6	43,6	63,4
BPA ord. (EUR)	0,19	0,12	0,14	0,24
% Var.	-39,2	-40,5	24,4	63,4
Free Cash Flow Rec. ⁽⁶⁾	38,1	14,9	6,3	24,8
Pay-out (%)	16,9	0,0	16,9	16,9
DPA (EUR)	0,05	0,00	0,02	0,04
Deuda financiera neta	96,8	104,0	99,8	84,3
DN / EBITDA Rec.(x)	1,7	2,2	2,0	1,4
ROE (%)	11,0	3,6	4,9	7,6
ROCE (%) ⁽⁶⁾	7,6	3,6	4,6	6,8

Ratios y Múltiplos (x) ⁽⁷⁾

PER	5,9	17,2	12,0	7,3
PER Ordinario	8,9	14,9	12,0	7,3
P/BV	0,6	0,6	0,6	0,5
Dividend Yield (%)	2,9	0,0	1,4	2,3
EV/Ventas	0,42	0,50	0,46	0,42
EV/EBITDA Rec.	4,9	6,1	5,6	4,6
EV/EBIT	9,2	15,9	12,3	8,4
FCF Yield (%) ⁽⁶⁾	21,8	8,5	3,6	14,2

(1) La opinión sobre los resultados es sobre el EBITDA publicado y su relación con nuestra estimación para el ejercicio (12m). El impacto refleja si, a raíz de estos resultados, prevemos una revisión significativa (> 5%), al alza o a la baja, de nuestra estimación de EBITDA (en cualquiera de los años estimados).

(2) Para detalle del cálculo ver anexo 3.

(3) Rotación es el % de la capitalización que ha sido negociado - 12m.

(4) Las proyecciones incluyen los ajustes por aplicación de NIIF 16. En 2019 el EBITDA es c. EUR 7,7Mn mayor por la aplicación de NIIF 16.

(5) Sector: Eurostoxx 600 Chemicals.

(6) Ver Anexo 2 para Tasa fiscal teórica (ROCE) y cálculo del FCF recurrente.

(7) Múltiplos y ratios calculados con cotización a fecha de este informe.

SIN SORPRESAS EN INGRESOS (-18,8% vs 1S19), reflejo del fortísimo parón de la actividad visto en el 2T20, que afectó esencialmente al volumen de productos vendidos con mayor exposición al ciclo (PVC, resinas y ATCC, destinados a la construcción, industria del mueble y piscinas; con caídas de volúmenes de c. 14%).

AUNQUE, PESE AL ENTORNO, CONSIGUE MANTENER MÁRGENES... El efecto de la menor facturación ha sido parcialmente compensado por la caída generalizada del precio de los principales aprovisionamientos y suministros de la compañía (-25% en los precios de la electricidad, metanol y etileno). Lo que ha permitido obtener un Mg. EBITDA Rec. en línea con el visto durante 1S19 (c. 8,8%; 1,7p.p. superior vs nuestra estimación previa) y sitúa el EBITDA Rec. 1S20 en EUR 26,1Mn (-18,3% vs 1S19).

...Y UNA ESTRUCTURA FINANCIERA SÓLIDA. Pese a la caída de la actividad (EBITDA -18,3%), la retribución al accionista (EUR 12,8Mn) y el CAPEX (EUR 17Mn), ECR mantiene un nivel de DN en línea a 2019 (EUR 104,4Mn; DN/EBITDA 2020e 2,2x).

AJUSTAMOS AL ALZA NUESTROS "NÚMEROS" 2020: Pese a que los ingresos se sitúan en línea con lo estimado, los márgenes obtenidos durante el 1S20 permiten ajustar al alza nuestro Mg. EBITDA para el conjunto del año hasta el 8,3% s/ingresos (+1,2p.p. vs estimación previa). Lo que empujaría el EBITDA Rec. 2020e hasta c. EUR 47Mn (+12,9% vs estimación previa). ¿Y en 2022e? Mantenemos nuestro escenario central de recuperar en 2022e niveles de EBITDA similares a 2019 (c. EUR 62Mn; Mg. EBITDA 9,2%), lo que debiera permitir a ECR generar un FCF Rec. de c. EUR 25Mn.

¿QUE NOS DICE EL PRECIO DE LA ACCIÓN? Ante el entorno de incertidumbre actual, resulta lógico pensar en una recuperación de niveles 2019 en 2022e. No obstante, los múltiplos actuales de ECR cotizan "ya" con un descuento vs sus principales comparables (EV/EBITDA 2020e 6,1x vs c. 8,7x de sus comparables). Si ponemos el foco en 2022e, donde nuestras estimaciones contemplan un escenario algo más optimista, los ratios son aún más atractivos (especialmente en términos de generación de caja): (i) FCF Yield 2022e c. 14% y (ii) EV/EBITDA 2022e de 4,6x (vs c. 6,5x de sus principales comparables): ¿una opción de jugar "ya" la recuperación?

Comportamiento relativo -5y (base 100)



Comportamiento en bolsa (%)

	-1m	-3m	-12m	YTD	-3Y	-5Y
Absoluta	-3,7	-32,8	-1,4	-32,4	-43,8	151,5
vs Ibxex 35	1,3	-32,4	28,6	-6,2	-14,2	308,8
vs Ibxex Small Cap Index	-3,6	-36,0	5,3	-23,6	-44,4	120,7
vs Eurostoxx 50	-1,9	-38,0	7,7	-20,3	-38,9	185,2
vs Índice del sector ⁽⁵⁾	-8,1	-41,3	-9,1	-31,5	-51,4	129,8

(*) Salvo que se indique expresamente, todos los datos de este informe tienen como fuente: La Compañía, Thomson Reuters y Lighthouse.

Informe emitido por IEAF Servicios de Análisis, S.L.U. Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis, S.L.U.

Este informe se ha realizado en base a información pública. El informe incluye un análisis financiero de la compañía cubierta. El informe no propone ninguna recomendación personalizada de inversión. Los inversores tan solo deben considerar el contenido de este informe como un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. En las dos últimas páginas de este informe se incluye información legal muy importante sobre su contenido.

Resultados 1S20
Revisión de estimaciones: al alza

A raíz de los resultados 1S20 revisamos al alza nuestros “números” (EBITDA Rec. 2020e: +12,9% vs estimación previa)

Las principales cifras del 1S20 son: Ingresos EUR 296,9Mn (-18,8%), EBITDA Recurrente EUR 26,1Mn (-18,3%) y Beneficio Neto EUR 4,4Mn (vs EUR 10,5Mn en 1S19). Por el lado del balance, la buena noticia es que, pese a la caída de la actividad (EBITDA -18,3%), la retribución al accionista (EUR 12,8Mn) y el CAPEX (EUR 17Mn), la DN se mantiene en niveles de c. EUR 104Mn (en línea con 2019).

Tabla 1: Resultados 1S20

EUR Mn	6m20	6m19	6m20 vs 6m19	2020e	2019	2T20	2T19
Total Ingresos	296,9	365,6	-18,8%	568,1	-16,2%	138,6	-24,2%
EBITDA (Recurrente)	26,1	31,9	-18,3%	47,1	-18,8%	14,8	-19,2%
EBITDA Rec. / Ingresos	8,8%	8,7%	0,1 p.p.	8,3%	-0,3 p.p.	10,7%	0,7 p.p.
EBITDA	24,2	29,7	-18,7%	47,1	-24,5%	13,9	-15,4%
EBITDA / Ingresos	8,1%	8,1%	0,0 p.p.	8,3%	-0,9 p.p.	10,1%	1,1 p.p.
EBIT	9,5	16,7	-43,0%	18,0	-42,3%	6,3	-37%
BN	4,4	10,5	-58,3%	10,3	-66,8%	3,6	-48%
BN ordinario	4,4	12,7	-65,6%	11,9	-63,3%	3,6	-61%
FCF Recurrente	20,2	14,0	44%	14,9	-61,0%		
FCF Recurrente Yield	n.a.	n.a.	n.a.	8,5%			
Deuda Neta	104,4	135,4	-22,9%	104,0	7,5%		
Deuda Neta / EBITDA	n.a.	n.a.	n.a.	2,2x	0,7x		

Por negocios, (i) derivados del cloro (c. 70% s/Vtas) presenta una caída de ventas del 21,2% por los menores precios de la sosa (vs 1S19) y la caída de volúmenes de PVC en marzo y abril (por el Covid-19), que reduce su EBITDA un 33% hasta EUR 12,5Mn (Mg. EBITDA 7,5%), (ii) química intermedia (28% s/Vtas) que, pese a registrar la mayor caída de ventas (-22,6% vs 1S19), consigue mejorar sus márgenes (+1,4p.p) como consecuencia de la caída del precio de las materias primas (lo que permite reducir la caída de su EBITDA al 7,5%; EUR 6,9Mn) y (iii) farmacia (12% s/Vtas), división que mostró una evolución más favorable con fuertes crecimientos tanto en ingresos (+13,2%) como en EBITDA (+18,5%; Mg. EBITDA c. 20%).

Revisamos nuestras estimaciones de EBITDA 2020e al alza. Aunque mantenemos nuestro escenario central de recuperar niveles 2019 en 2022e...

Los resultados 1S20 reflejan la lógica de un entorno “macro” muy complicado (Ingresos: -18,8% vs 1S19; en línea con lo esperado), resultado del fortísimo parón de la actividad económica del 2T20, que afectó esencialmente al volumen de productos con mayor exposición al ciclo (PVC, resinas y ATCC, destinados a la construcción, industria del mueble y aguas de piscinas).

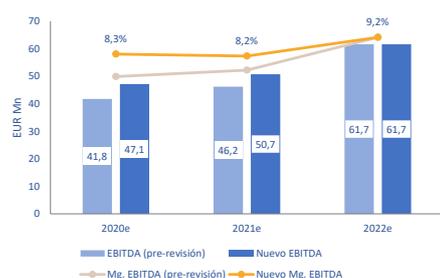
No obstante, el efecto de la menor facturación se ha visto parcialmente compensado por la caída generalizada del precio de sus principales aprovisionamientos y suministros (-25% en los precios de la electricidad, metanol y etileno). Lo que ha permitido mantener un margen EBITDA Recurrente del 8,8% (en línea con el visto en 1S19; y c. 1,7p.p. superior a nuestra estimación previa para el conjunto del año). Y que, pese a unos resultados en ingresos completamente en línea, nos permite revisar nuestras estimaciones de EBITDA 2020e al alza:

Gráfico 1. Evolución de ingresos y Mg. EBITDA Rec. (2015-2022e)



- **Mantenemos Ingresos: EUR 568Mn (en línea con estimación previa).** Tras los ingresos 1S20, aprovechamos para ajustar ligeramente la cifra para el conjunto del año hasta EUR 568Mn (-3% vs estimación previa). Lo que implica que para el 2S20 esperamos unos ingresos de EUR 271Mn. O visto de otro modo, un 91% de los ingresos generados en el 1S20 (vs 85% generado en 2S19). Pese a la subida de precios de la sosa del 2T20 (que refleja la fuerte inelasticidad de su demanda ante la reducción temporal de su oferta), esperamos cierta normalización de su precio durante el 2S (resultado de la recuperación del ratio de producción de las plantas de cloro-sosa). Mantenemos nuestro escenario de recuperar niveles de precios de sosa 2019 en 2022e.

Gráfico 2. Impacto de la revisión en EBITDA Rec. y márgenes (2020e-2022e)

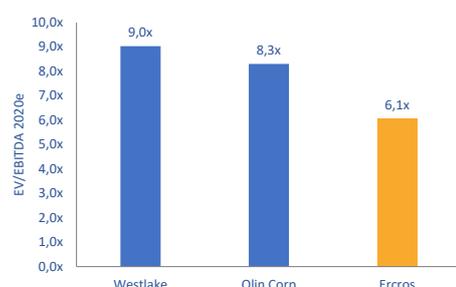


- **Con unos márgenes superiores (Mg. EBITDA Rec. 8,3%; +1,2p.p. vs estimación previa)**, explicado principalmente por ajuste a la baja de los costes de los principales aprovisionamientos y suministros de la compañía. Lo que permite empujar el margen EBITDA Rec. 2020e 1,2p.p. hasta el 8,3% (vs 7,1% de nuestra estimación previa). Y situar nuestra estimación de EBITDA Rec. 2020e en c. EUR 47Mn (+12,9% vs estimación previa).
- **Beneficio neto (EUR 10,3Mn; 36,4% vs estimación previa)**. Los puntos anteriores se trasladan de forma íntegra al beneficio neto 2020e, que esperamos que se sitúe en el entorno de los EUR 10Mn (-42% vs BN ordinario 2019). El apalancamiento operativo de ECR permitirá trasladar íntegramente al BN cualquier variación del entorno de negocio (sosa, etileno, metanol y EDC).

Tabla 2. Revisión de estimaciones (2020e – 2022e)

EUR Mn	2020e (Nuevo)	Revisión (%)	2021e (Nuevo)	Revisión (%)	2022e (Nuevo)	Revisión (%)
Total Ingresos	568,1	-3,0%	619,2	0,0%	672,6	0,1%
EBITDA (Recurrente)	47,1	12,9%	50,7	9,8%	61,7	0,0%
<i>Cto. EBITDA Rec.</i>	<i>-18,8%</i>	<i>9,3 p.p.</i>	<i>7,6%</i>	<i>-3,1 p.p.</i>	<i>21,5%</i>	<i>-11,8 p.p.</i>
<i>EBITDA Rec. / Ventas</i>	<i>8,3%</i>	<i>1,2 p.p.</i>	<i>8,2%</i>	<i>0,7 p.p.</i>	<i>9,2%</i>	<i>0,0 p.p.</i>
EBIT	18,0	22,9%	23,2	22,2%	0,0	n.a.
Beneficio Neto	10,3	36,4%	14,6	30,9%	23,8	-1,9%
Free Cash Flow (Rec.)	14,9	15,6%	6,3	-14,6%	24,8	-0,6%
<i>DN / EBITDA</i>	<i>2,2 x</i>	<i>-0,3 x</i>	<i>2,0 x</i>	<i>-0,2 x</i>	<i>1,4 x</i>	<i>0,1 x</i>

Gráfico 3. EV/EBITDA 2020e vs principales comparables



... Y ofrece la opción de jugar “ya” la salida de la crisis (siempre que no se produzca un retroceso en la reapertura de las economías)

Pese al contexto actual, “hoy” ECR sigue siendo rentable desde un punto de vista operativo (Mg. EBITDA 2020e: 8,3%) y su estructura financiera, sólida (DN/EBITDA 2020e 2,2x). A nuestro juicio, el equity story de ECR pivota esencialmente sobre:

- **La alta exposición del negocio cloro-sosa a la recuperación de la actividad industrial**, que debiera empujar el volumen y precios de sus productos comercializados más sensibles al ciclo (esencialmente PVC y sosa). De hecho, la compañía ya habría recuperado en el mes de junio casi completamente los volúmenes de ventas previos al Covid-19 (aunque aún presionados por unos precios ligeramente inferiores).
- **El argumento “creíble” de recuperación del precio de la sosa** (factor principal de la generación de EBITDA), ante (i) la falta de inversiones en nueva capacidad realizadas durante los últimos años (dado que las métricas actuales no incentivan nuevas inversiones en el sector) y (ii) la inelasticidad de su demanda. El 2T20 ha sido un ejemplo muy claro de la fuerte inelasticidad de su demanda, mostrando como ante la escasez de su oferta (consecuencia de la menor ocupación temporal de las plantas de producción de cloro-sosa) sus precios se vieron presionados al alza.

Nuestras proyecciones consideran la recuperación de los niveles de precios de la sosa vistos en 2019 en 2022e, resultado de un factor estructural (y no temporal): la falta de inversiones en nueva capacidad y el crecimiento de su demanda (totalmente vinculada a la recuperación de la actividad industrial).

- **El potente esfuerzo inversor del período 2017-2020** (duplicando CAPEX/Vtas hasta el 6%), sobre el que ECR podrá apalancarse a una posible recuperación cíclica con una capacidad instalada mayor (un driver ajeno al ciclo). Las grandes inversiones ya estarían realizadas, lo que permitirá reducir los niveles de inversión anual a la mitad (CAPEX/Vtas de c. 3% 2021e-2022e).

Nuestras estimaciones contemplan la recuperación en 2022e de niveles de EBITDA similares a 2019 (c. EUR 62Mn; Mg. EBITDA 9,6%), lo que debiera permitir a ECR generar un FCF Rec. de c. EUR 25Mn (empujado por la reducción del CAPEX). Hay que señalar que 2019 fue un año “malo”, marcado por el momento cíclico desfavorable del sector cloro-sosa (y no un momento pico). Por lo que cualquier mejora del entorno “macro” iría a su favor.

Pese a ello, los múltiplos actuales de ECR cotizan “ya” con un descuento vs sus principales comparables (EV/EBITDA 2020e 6,1x vs c. 8,7x de sus principales comparables). Si ponemos el foco en 2022e, donde nuestras estimaciones contemplan un escenario algo más optimista, los ratios son aún más atractivos (especialmente en términos de generación de caja): (i) FCF Yield 2022e c. 14% y (ii) EV/EBITDA 2022e de 4,6x (vs c. 6,5x de sus principales comparables).

Inputs de valoración

Inputs de valoración por DCF

	2020e	2021e	2022e	Perpetuo ⁽¹⁾			
Free Cash Flow "To the Firm"	17,7	11,2	29,4	382,5			
Market Cap	174,7	A la fecha de este informe					
Deuda financiera neta	104,4	Deuda bancaria neta de Caja (Rdos. 6m 2020)					
					Inputs favorables	Inputs desfavorables	
Coste de la deuda	3,5%	Coste de la deuda neta			3,3%	3,8%	
Tasa fiscal (T)	20,0%	T (tasa fiscal normalizada y previsible a largo plazo)			=	=	
Coste de la deuda neta	2,8%	Kd = Coste de Deuda Neta * (1-T)			2,6%	3,0%	
Risk free rate (rf)	0,3%	Rf (Yield del bono a 10y a la fecha de este informe)			=	=	
Equity risk premium	9,0%	R (estimación propia)			8,5%	9,5%	
Beta (B)	1,3	B (Thomson Reuters y Lighthouse)			1,2	1,4	
Coste del Equity	12,0%	Ke = Rf + (R * B)			10,5%	13,6%	
Equity / (Equity + Deuda Neta)	62,6%	E (tomando como valor del equity su Market Cap)			=	=	
Deuda Neta / (Equity + Deuda Neta)	37,4%	D			=	=	
WACC	8,6%	WACC = Kd * D + Ke * E			7,6%	9,7%	
G "Razonable"	1,0%				1,5%	0,5%	

(1) Perpetuo calculado sobre Free Cash Flow "to the Firm" recurrente del último año estimado, empleando la tasa fiscal efectiva normalizada (T) indicada en el cuadro superior.

(2) A 30 de junio de 2020, ECR dispone de activos por impuesto diferido no registrados por importe de EUR 65,1Mn.

Inputs de valoración por múltiplos

Compañía	Ticker Reuters	Mkt. Cap	PER 20e	BPA 20e-22e	EV/EBITDA 20e	EBITDA 20e-22e	EV/Vtas. 20e	Ingresos 20e-22e	EBITDA/Vtas. 20e	FCF Yield 20e	FCF 20e-22e
BASF SE	BASFn.DE	43.256,8	24,3	45,0%	9,6	15,8%	1,1	5,0%	11,8%	6,9%	-17,8%
Solvay	SOLB.BR	7.036,9	11,6	10,5%	5,5	5,8%	1,1	4,4%	19,7%	10,3%	-16,3%
Covestro AG	1COV.DE	6.013,4	n.a.	n.a.	8,6	33,5%	0,7	7,9%	8,4%	1,7%	76,0%
Akzo Nobel AS	AKZO.AS	15.480,9	24,0	17,7%	13,3	12,0%	2,1	5,2%	15,5%	4,7%	11,8%
Europa			20,0	24,4%	9,3	16,8%	1,3	5,6%	13,9%	5,9%	13,4%
DowDuPont	DWDP.K	33.332,0	18,0	16,9%	11,7	8,5%	2,8	4,6%	23,8%	5,9%	12,6%
Olin Corp	OLN	1.506,9	n.a.	55,0%	8,3	27,0%	0,9	6,4%	10,6%	5,6%	63,4%
Westlake	WLK	5.909,8	40,0	50,5%	9,0	11,6%	1,4	7,1%	15,8%	8,8%	-11,9%
USA			29,0	40,8%	9,7	15,7%	1,7	6,0%	16,7%	6,8%	21,4%
ECR	ECR.MC	174,7	17,2	53,2%	6,1	16,8%	0,5	8,8%	8,0%	8,5%	84,3%

Análisis de sensibilidad (2021e)

A) Análisis de sensibilidad del EBITDA Rec. y múltiplos a variaciones en los márgenes

Escenario	EBITDA/Ingresos 21e	EBITDA 21e	EV/EBITDA 21e
Max	9,0%	55,7	5,1x
Central	8,2%	50,7	5,6x
Min	7,4%	45,8	6,2x

B) Análisis de sensibilidad del FCF Rec. y FCF Rec. - Yield frente a variaciones en el EBITDA y CAPEX/Vtas

FCF Rec. EUR Mn	CAPEX/Ventas 21e			➔	Escenario			
EBITDA 21e	3,7%	4,1%	4,5%		Escenario	FCF Rec./Yield 21e		
55,7	13,7	11,3	8,8		Max	7,9%	6,4%	5,0%
50,7	8,8	6,3	3,8		Central	5,0%	3,6%	2,2%
45,8	3,8	1,4	(1,1)		Min	2,2%	0,8%	n.a.

Anexo 1. Proyecciones financieras⁽¹⁾

Balance (EUR Mn)	2015	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e		
Inmovilizado inmaterial	6,5	5,9	4,1	4,2	19,7	20,6	21,5	22,4		
Inmovilizado material	235,3	249,2	269,4	281,7	297,0	300,9	304,6	298,7		
Otros activos no corrientes	2,5	7,0	25,9	31,7	40,3	40,3	40,3	40,3		
Inmovilizado financiero	40,4	38,7	44,9	45,2	42,7	43,1	43,5	43,9		
Fondo de comercio y otros intangibles	-	-	-	-	-	-	-	-		
Activo circulante	205,3	184,6	218,3	218,9	184,5	157,2	169,5	182,5		
Total activo	490,1	485,4	562,6	581,6	584,1	562,1	579,4	587,8		
Patrimonio neto	175,9	219,8	247,5	272,7	292,1	288,5	303,0	319,5		
Minoritarios	-	-	-	-	-	-	-	-		
Provisiones y otros pasivos a LP	66,2	71,0	84,1	76,5	62,2	56,0	53,9	51,9		
Otros pasivos no corrientes	-	-	-	-	13,4	13,4	13,4	13,4		
Deuda financiera neta	119,5	73,4	89,3	107,3	96,8	104,0	99,8	84,3		
Pasivo circulante	128,5	121,2	141,7	125,2	119,6	100,2	109,2	118,7		
Total pasivo	490,1	485,4	562,6	581,6	584,1	562,1	579,4	587,8		
TACC										
Cuenta de Resultados (EUR Mn)	2015	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e	15-19	19-22e
Total Ingresos	624,5	606,9	689,3	677,1	677,9	568,1	619,2	672,6	2,1%	-0,3%
<i>Cto. Total Ingresos</i>	<i>2,8%</i>	<i>-2,8%</i>	<i>13,6%</i>	<i>-1,8%</i>	<i>0,1%</i>	<i>-16,2%</i>	<i>9,0%</i>	<i>8,6%</i>		
Coste de ventas	(438,5)	(393,8)	(467,9)	(466,9)	(474,4)	(376,2)	(419,9)	(460,1)		
Margen Bruto	186,0	213,1	221,3	210,3	203,5	192,0	199,3	212,5	2,3%	1,5%
<i>Margen Bruto / Ingresos</i>	<i>29,8%</i>	<i>35,1%</i>	<i>32,1%</i>	<i>31,1%</i>	<i>30,0%</i>	<i>33,8%</i>	<i>32,2%</i>	<i>31,6%</i>		
Gastos de personal	(79,9)	(81,8)	(83,4)	(79,9)	(83,1)	(84,8)	(86,8)	(87,1)		
Otros costes de explotación	(73,7)	(72,8)	(67,7)	(66,1)	(62,4)	(60,0)	(61,8)	(63,8)		
EBITDA recurrente	32,5	58,4	70,3	64,3	58,0	47,1	50,7	61,7	15,6%	2,0%
<i>Cto. EBITDA recurrente</i>	<i>125,5%</i>	<i>79,6%</i>	<i>20,3%</i>	<i>-8,5%</i>	<i>-9,7%</i>	<i>-18,8%</i>	<i>7,6%</i>	<i>21,5%</i>		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	<i>5,2%</i>	<i>9,6%</i>	<i>10,2%</i>	<i>9,5%</i>	<i>8,6%</i>	<i>8,3%</i>	<i>8,2%</i>	<i>9,2%</i>		
Gastos de reestructuración y otros no rec.	-	-	(21,7)	3,0	4,4	(1,9)	-	-		
EBITDA	32,5	58,4	48,5	67,3	62,4	45,2	50,7	61,7	17,7%	-0,4%
Depreciación y provisiones	(19,9)	(7,4)	(14,2)	(24,2)	(25,1)	(21,1)	(21,4)	(21,4)		
Gastos capitalizados	0,1	0,0	-	0,2	0,9	0,9	0,9	0,9		
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	(7,1)	(7,1)	(7,1)	(7,1)		
EBIT	12,7	51,0	34,3	43,2	31,2	18,0	23,2	34,1	25,1%	3,1%
<i>Cto. EBIT</i>	<i>354,5%</i>	<i>300,4%</i>	<i>-32,8%</i>	<i>25,9%</i>	<i>-27,8%</i>	<i>-42,3%</i>	<i>29,1%</i>	<i>47,1%</i>		
<i>EBIT / Ingresos</i>	<i>2,0%</i>	<i>8,4%</i>	<i>5,0%</i>	<i>6,4%</i>	<i>4,6%</i>	<i>3,2%</i>	<i>3,7%</i>	<i>5,1%</i>		
Impacto fondo de comercio y otros	-	-	-	-	-	-	-	-		
Resultado financiero neto	(6,2)	(6,3)	(6,4)	(6,3)	(6,5)	(5,8)	(5,9)	(5,5)		
Resultados por puesta en equivalencia	0,2	0,6	0,7	1,1	0,4	0,4	0,4	0,4		
Beneficio ordinario	6,7	45,3	28,7	38,0	25,1	12,6	17,8	29,0	38,9%	5,0%
<i>Cto. Beneficio ordinario</i>	<i>154,0%</i>	<i>571,4%</i>	<i>-36,7%</i>	<i>32,5%</i>	<i>-34,0%</i>	<i>-49,9%</i>	<i>41,2%</i>	<i>63,4%</i>		
Extraordinarios	-	-	(0,1)	-	(2,5)	-	-	-		
Beneficio antes de impuestos	6,7	45,3	28,6	38,0	22,6	12,6	17,8	29,0	35,3%	8,7%
Impuestos	0,5	(0,2)	15,9	6,9	8,4	(2,3)	(3,2)	(5,2)		
<i>Tasa fiscal efectiva</i>	<i>n.a.</i>	<i>0,3%</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>18,0%</i>	<i>18,0%</i>	<i>18,0%</i>		
Minoritarios	-	-	-	-	-	-	-	-		
Actividades discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio neto	7,2	45,2	44,5	44,9	31,0	10,3	14,6	23,8	43,9%	-8,5%
<i>Cto. Beneficio neto</i>	<i>215,1%</i>	<i>523,8%</i>	<i>-1,5%</i>	<i>0,9%</i>	<i>-30,8%</i>	<i>-66,8%</i>	<i>41,2%</i>	<i>63,4%</i>		
Beneficio ordinario neto	6,7	45,2	50,4	35,0	20,7	11,9	14,6	23,8	32,3%	4,8%
<i>Cto. Beneficio ordinario neto</i>	<i>154,0%</i>	<i>569,1%</i>	<i>11,6%</i>	<i>-30,6%</i>	<i>-40,9%</i>	<i>-42,4%</i>	<i>22,3%</i>	<i>63,4%</i>		
TACC										
Cash Flow (EUR Mn)	2015	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e	15-19	19-22e
EBITDA recurrente						47,1	50,7	61,7	15,6%	2,0%
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)						(7,1)	(7,1)	(7,1)		
Var. capital circulante						7,8	(3,2)	(3,6)		
Cash Flow operativo recurrente						47,9	40,4	51,0	36,7%	-13,9%
CAPEX						(25,0)	(25,1)	(15,5)		
Rdo. Fin. Neto con impacto en Cash Flow						(5,8)	(5,9)	(5,5)		
Impuestos						(2,3)	(3,2)	(5,2)		
Free Cash Flow Recurrente						14,9	6,3	24,8	47,9%	-13,3%
Gastos de reestructuración y otros no rec.						(6,2)	(2,1)	(2,1)		
- Adquisiciones / + Desinversiones						-	-	-		
Extraordinarios con impacto en Cash Flow						(1,9)	-	-		
Free Cash Flow						6,7	4,2	22,7	14,5%	3,6%
Ampliaciones de capital						(8,7)	-	(4,8)		
Dividendos						(5,2)	-	(2,5)		
Variación de Deuda financiera neta						7,3	(4,2)	(15,4)		

Nota 1: Las proyecciones incluyen los ajustes por aplicación de NIIF 16. En 2019 el EBITDA es c. EUR 7,7Mn mayor por la aplicación de NIIF 16.

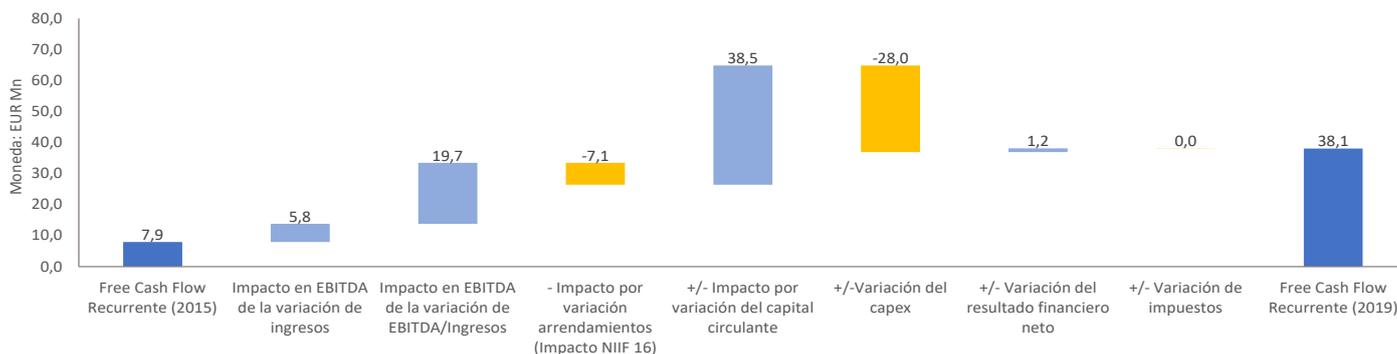
Anexo 2. Analítica del Free Cash Flow⁽¹⁾

A) Análisis del Free Cash Flow (Eur Mn)	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e	TACC	
								16-19	19-22e
EBITDA recurrente	58,4	70,3	64,3	58,0	47,1	50,7	61,7	-0,2%	2,0%
<i>Cto. EBITDA recurrente</i>	79,6%	20,3%	-8,5%	-9,7%	-18,8%	7,6%	21,5%		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	9,6%	10,2%	9,5%	8,6%	8,3%	8,2%	9,2%		
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	(7,1)	(7,1)	(7,1)	(7,1)		
+/- Var. Capital circulante	13,5	(13,2)	(17,1)	28,8	7,8	(3,2)	(3,6)		
= Cash Flow operativo recurrente	71,8	57,1	47,2	79,8	47,9	40,4	51,0	3,6%	-13,9%
<i>Cto. Cash Flow operativo recurrente</i>	214,5%	-20,5%	-17,4%	69,1%	-39,9%	-15,6%	26,1%		
<i>Cash Flow operativo recurrente / Ingresos</i>	11,8%	8,3%	7,0%	11,8%	8,4%	6,5%	7,6%		
- CAPEX	(18,7)	(42,8)	(42,1)	(37,1)	(25,0)	(25,1)	(15,5)		
- Rdo. Financiero neto con impacto en Cash Flow	(6,3)	(6,4)	(6,3)	(5,1)	(5,8)	(5,9)	(5,5)		
- Impuestos	(0,2)	15,9	6,9	0,4	(2,3)	(3,2)	(5,2)		
= Free Cash Flow recurrente	46,7	23,8	5,6	38,1	14,9	6,3	24,8	-6,6%	-13,3%
<i>Cto. Free Cash Flow recurrente</i>	487,4%	-49,1%	-76,4%	579,7%	-61,0%	-57,5%	292,9%		
<i>Free Cash Flow recurrente / Ingresos</i>	7,7%	3,4%	0,8%	5,6%	2,6%	1,0%	3,7%		
- Gastos de reestructuración y otros	-	(21,7)	-	(23,4)	(6,2)	(2,1)	(2,1)		
- Adquisiciones / + Desinversiones	0,6	-	-	5,7	-	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	(0,1)	-	-	(1,9)	-	-		
= Free Cash Flow	47,3	1,9	5,6	20,4	6,7	4,2	22,7	-24,4%	3,6%
<i>Cto. Free Cash Flow</i>	297,4%	-95,9%	187,4%	264,9%	-67,3%	-36,5%	435,1%		
<i>Free Cash Flow recurrente - Yield (s/Mkt Cap)</i>	26,7%	13,6%	3,2%	21,8%	8,5%	3,6%	14,2%		
<i>Free Cash Flow - Yield (s/Mkt Cap)</i>	27,1%	1,1%	3,2%	11,7%	3,8%	2,4%	13,0%		
B) Analítica de la variación anual del Free Cash Flow recurrente (Mn EUR)									
Free Cash Flow recurrente (Año -1)	7,9	46,7	23,8	5,6	38,1	14,9	6,3		
Impacto en EBITDA de la variación de ingresos	(0,9)	7,9	(1,2)	0,1	(9,4)	4,2	4,4		
Impacto en EBITDA de la variación de EBITDA/Ingresos	26,8	3,9	(4,7)	(6,3)	(1,5)	(0,6)	6,6		
= Variación EBITDA recurrente	25,9	11,9	(6,0)	(6,2)	(10,9)	3,6	10,9		
- Impacto por variación arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	(7,1)	-	-	-		
+/- Impacto por variación del capital circulante	23,1	(26,6)	(3,9)	45,9	(21,0)	(11,1)	(0,4)		
= Variación del Cash Flow operativo recurrente	49,0	(14,7)	(9,9)	32,6	(31,9)	(7,5)	10,6		
+/- Variación del CAPEX	(9,6)	(24,1)	0,7	5,0	12,1	(0,1)	9,6		
+/- Variación del resultado financiero neto	(0,0)	(0,1)	0,0	1,3	(0,7)	(0,1)	0,3		
+/- Variación de impuestos	(0,6)	16,1	(9,0)	(6,4)	(2,7)	(0,9)	(2,0)		
= Variación del Free Cash Flow recurrente	38,7	(22,9)	(18,2)	32,5	(23,2)	(8,5)	18,5		
Free Cash Flow Recurrente	46,7	23,8	5,6	38,1	14,9	6,3	24,8		
C) Análisis del "FCF to the Firm" (pre servicio de la deuda) (EUR Mn)									
EBIT	51,0	34,3	43,2	31,2	18,0	23,2	34,1	-15,2%	3,1%
* Tasa fiscal teórica	0,3%	0,0%	0,0%	0,0%	18,0%	18,0%	18,0%		
= Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	(0,2)	-	-	-	(3,2)	(4,2)	(6,1)		
EBITDA recurrente	58,4	70,3	64,3	58,0	47,1	50,7	61,7	-0,2%	2,0%
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	(7,1)	(7,1)	(7,1)	(7,1)		
+/- Var. Capital circulante	13,5	(13,2)	(17,1)	28,8	7,8	(3,2)	(3,6)		
= Cash Flow operativo recurrente	71,8	57,1	47,2	79,8	47,9	40,4	51,0	3,6%	-13,9%
- CAPEX	(18,7)	(42,8)	(42,1)	(37,1)	(25,0)	(25,1)	(15,5)		
- Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	(0,2)	-	-	-	(3,2)	(4,2)	(6,1)		
= Free Cash Flow (To the Firm) recurrente	53,0	14,3	5,1	42,7	19,7	11,2	29,4	-6,9%	-11,7%
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm) Recurrente</i>	286,8%	-73,1%	-64,4%	742,2%	-53,9%	-43,2%	162,8%		
<i>Free Cash Flow (To the Firm) recurrente / Ingresos</i>	8,7%	2,1%	0,7%	6,3%	3,5%	1,8%	4,4%		
- Adquisiciones / + Desinversiones	0,6	-	-	5,7	-	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	(0,1)	-	-	(1,9)	-	-		
= Free Cash Flow "To the Firm"	53,6	14,2	5,1	48,4	17,7	11,2	29,4	-3,3%	-15,3%
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm)</i>	203,6%	-73,5%	-64,2%	855,5%	-63,4%	-36,9%	162,8%		
<i>Free Cash Flow (Recurrente) To the Firm - Yield (s/ EV)</i>	18,5%	5,0%	1,8%	14,9%	6,9%	3,9%	10,3%		
<i>Free Cash Flow To the Firm - Yield (s/EV)</i>	18,7%	5,0%	1,8%	16,9%	6,2%	3,9%	10,3%		

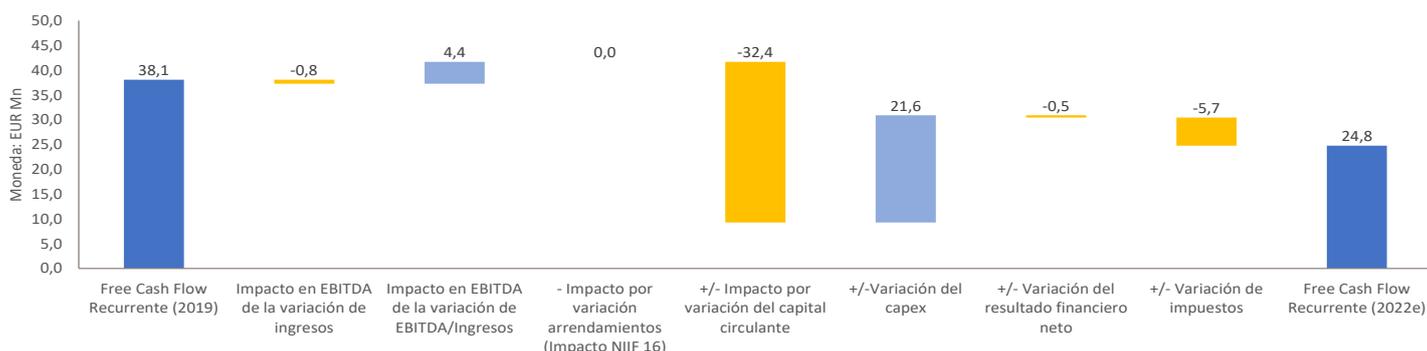
Nota 1: Las proyecciones incluyen los ajustes por aplicación de NIIF 16. En 2019 el EBITDA es c. EUR 7,7Mn mayor por la aplicación de NIIF 16.

Nota 2: La variación de capital circulante de 2019 (EUR 28,8Mn) se explica esencialmente como resultado de unos menores inventarios (impacto de EUR 15,4Mn; consecuencia de la gestión de inventarios y una reducción en el precio de sus principales materias primas) y de sus cuentas a cobrar (impacto de EUR 12,1Mn).

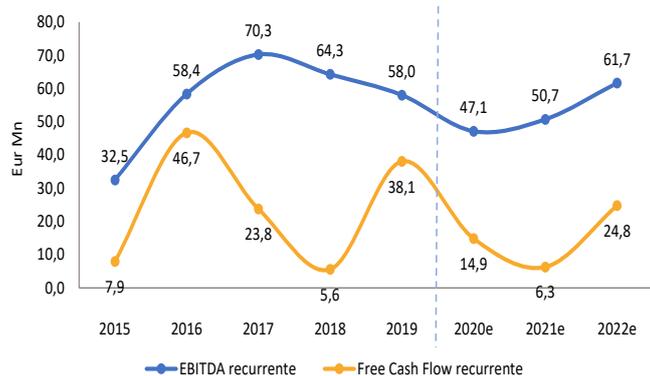
Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2015 - 2019)



Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2019 - 2022e)



Evolución del EBITDA recurrente vs Free Cash Flow recurrente



Comportamiento del precio de la acción vs EBITDA (12m forward)



Anexo 3. Detalle del cálculo del EV a fecha de este informe

	EUR Mn	Fuente
Market Cap	174,7	
+ Minoritarios	-	Rdos. 6m 2020
+ Provisiones y otros pasivos a LP	54,3	Rdos. 6m 2020
+ Deuda financiera neta	104,4	Rdos. 6m 2020
- Inmovilizado financiero	47,6	Rdos. 6m 2020
+/- Otros		
Enterprise Value (EV)	285,8	

Anexo 4. Comportamiento histórico (1)(2)

Comportamiento histórico (EUR Mn)													TACC			
	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e	09-19	19-22e
Total Ingresos	606,3	609,3	686,0	639,5	625,0	603,7	624,5	606,9	689,3	677,1	677,9	568,1	619,2	672,6	1,1%	-0,3%
Cto. Total ingresos	-29,1%	0,5%	12,6%	-6,8%	-2,3%	-3,4%	3,5%	-2,8%	13,6%	-1,8%	0,1%	-16,2%	9,0%	8,6%		
EBITDA	(13,7)	10,9	26,9	21,1	29,0	19,1	32,5	58,4	48,5	67,3	62,4	45,2	50,7	61,7	20,7%	-0,4%
Cto. EBITDA	-132,5%	179,3%	148,0%	-21,5%	37,0%	-34,1%	70,5%	79,6%	-16,9%	38,6%	-7,2%	-27,6%	12,3%	21,5%		
EBITDA/Ingresos	n.a.	1,8%	3,9%	3,3%	4,6%	3,2%	5,2%	9,6%	7,0%	9,9%	9,2%	8,0%	8,2%	9,2%		
Beneficio neto	(51,0)	(14,0)	(0,9)	(11,7)	(0,3)	(7,1)	7,2	45,2	44,5	44,9	31,0	10,3	14,6	23,8	10,1%	-8,5%
Cto. Beneficio neto	74,9%	72,6%	93,6%	n.a.	97,3%	n.a.	202,0%	523,8%	-1,5%	0,9%	-30,8%	-66,8%	41,2%	63,4%		
Nº Acciones Ajustado (Mn)	100,6	100,6	100,6	100,8	103,5	111,5	114,0	114,1	112,3	109,2	106,2	102,7	101,0	101,0		
BPA (EUR)	-0,51	-0,14	-0,01	-0,12	0,00	-0,06	0,06	0,40	0,40	0,41	0,29	0,10	0,14	0,24	9,9%	-6,9%
Cto. BPA	74,9%	72,6%	93,6%	n.a.	97,3%	n.a.	n.a.	n.a.	0,1%	3,7%	-28,9%	-65,6%	43,6%	63,4%		
BPA ord. (EUR)	-0,50	-0,14	-0,01	-0,11	0,00	-0,06	0,06	0,40	0,45	0,32	0,19	0,12	0,14	0,24	9,1%	6,5%
Cto. BPA ord.	75,1%	72,0%	94,3%	n.a.	97,1%	n.a.	n.a.	n.a.	13,4%	-28,6%	-39,2%	-40,5%	24,4%	63,4%		
CAPEX	(36,6)	(8,1)	(8,1)	(15,8)	(4,2)	(4,6)	(9,2)	(18,7)	(42,8)	(42,1)	(37,1)	(25,0)	(25,1)	(15,5)		
CAPEX/Vtas %	6,0%	1,3%	1,2%	2,5%	0,7%	0,8%	1,5%	3,1%	6,2%	6,2%	5,5%	4,4%	4,1%	2,3%		
Free Cash Flow	2,6	(18,7)	3,6	3,1	19,5	21,9	11,9	47,3	1,9	5,6	20,4	6,7	4,2	22,7	22,8%	3,6%
DN/EBITDA (x) ⁽³⁾	n.a.	8,7x	3,0x	6,9x	5,3x	6,8x	3,7x	1,3x	1,8x	1,6x	1,6x	2,3x	2,0x	1,4x		
PER (x)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	9,7x	4,6x	7,2x	7,6x	8,8x	17,2x	12,0x	7,3x		
EV/Vtas (x)	0,40x	0,27x	0,22x	0,29x	0,33x	0,29x	0,30x	0,51x	0,61x	0,70x	0,58x	0,50x	0,46x	0,42x		
EV/EBITDA (x) ⁽³⁾	n.a.	15,4x	5,6x	8,8x	7,1x	9,1x	5,8x	5,3x	8,7x	7,0x	6,2x	6,3x	5,6x	4,6x		
Comport. Absoluto	-13,1%	-48,6%	-4,8%	-41,2%	18,8%	-17,3%	56,7%	198,7%	55,4%	8,9%	-17,8%	-32,4%				
Comport. Relativo vs Ibex 35	-33,1%	-37,8%	9,6%	-38,3%	-2,2%	-20,2%	68,8%	204,8%	44,7%	28,1%	-26,5%	-6,2%				

Nota 1: Los múltiplos son históricos, calculados en base al precio y EV de final de cada ejercicio, salvo (en su caso) en el año en curso, en que se darían múltiplos a precios actuales. El comportamiento absoluto y relativo corresponde a cada ejercicio (1/1 a 31/12). La fuente, tanto de múltiplos históricos como de evolución de la cotización, es Thomson Reuters.

Nota 2: Las proyecciones incluyen los ajustes por aplicación de NIIF 16. En 2019 el EBITDA es c. EUR 7,7Mn mayor por la aplicación de NIIF 16.

Nota 3: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

Anexo 5. Principales competidores 2020e

		Europa					USA				ECR		
EUR Mn		BASF SE	Solvay	Covestro AG	Akzo Nobel AS	Average	DowDuPont	Olin Corp	Westlake	Average	ECR		
Datos Mercado	Ticker (Reuters)	BASF.DE	SOLB.BR	1COV.DE	AKZO.AS		DWDP.K	OLN	WLK		ECR.MC		
	País	Germany	Belgium	Germany	Netherlands		USA	USA	USA		Spain		
	Market cap	43.256,8	7.036,9	6.013,4	15.480,9		33.332,0	1.506,9	5.909,8		174,7		
	Enterprise value (EV)	64.545,8	10.178,9	7.346,4	17.371,9		47.227,9	4.307,2	8.831,5		285,8		
Información financiera básica	Total Ingresos	56.609,0	9.338,2	10.259,0	8.371,8		17.012,9	4.913,5	6.202,6		568,1		
	Cto.Total Ingresos	-4,6%	-16,8%	-17,3%	-9,7%	-12,1%	-11,3%	-9,9%	-14,3%		-11,8%	-16,2%	
	2y TACC (2020e - 2022e)	5,0%	4,4%	7,9%	5,2%	5,6%	4,6%	6,4%	7,1%		6,0%	8,6%	
	EBITDA	6.697,0	1.843,6	859,1	1.301,5		4.042,0	518,7	977,9		45,2		
	Cto. EBITDA	-25,5%	-17,4%	-46,6%	-8,5%	-24,5%	-6,2%	-31,7%	-22,0%		-20,0%	-27,6%	
	2y TACC (2020e - 2022e)	15,8%	5,8%	33,5%	12,0%	16,8%	8,5%	27,0%	11,6%		15,7%	16,8%	
	EBITDA/Ingresos	11,8%	19,7%	8,4%	15,5%	13,9%	23,8%	10,6%	15,8%		16,7%	8,0%	
	EBIT	2.894,9	1.082,1	97,7	951,5		3.055,9	(0,8)	330,3		18,0		
	Cto. EBIT	-40,2%	-9,8%	-88,9%	-10,4%	-37,3%	23,9%	-100,4%	-46,6%		-41,0%	-42,3%	
	2y TACC (2020e - 2022e)	33,0%	6,6%	n.a.	15,7%	18,4%	8,7%	n.a.	27,9%		18,3%	37,8%	
	EBIT/Ingresos	5,1%	11,6%	1,0%	11,4%	7,3%	18,0%	n.a.	5,3%		11,6%	3,2%	
	Beneficio Neto	1.800,8	564,3	(12,4)	640,6		1.862,7	(166,5)	158,5		10,3		
	Cto. Beneficio Neto	-29,3%	n.a.	n.a.	15,4%	-6,9%	n.a.	n.a.	-61,5%		-61,5%	-66,8%	
2y TACC (2020e - 2022e)	41,1%	16,3%	n.a.	17,3%	24,9%	14,3%	51,8%	44,7%		36,9%	51,9%		
CAPEX/Ventas	-5,2%	-6,6%	-6,9%	-2,6%	-5,3%	-5,1%	-4,8%	-8,1%		-6,0%	-4,4%		
Free Cash Flow	2.980,5	722,2	103,6	726,9		1.940,3	89,0	525,6		6,7			
Deuda financiera Neta	14.803,5	3.210,4	1.443,3	1.184,7		12.708,2	2.729,1	1.902,6		104,0			
DN/EBITDA (x)	2,2	1,7	1,7	0,9	1,6	3,1	5,3	1,9		3,5	2,2		
Pay-out	152,0%	65,1%	-1667,6%	61,1%	-347,3%	41,3%	-71,7%	75,8%		15,1%	0,0%		
Múltiplos y Ratios	P/E (x)	24,3	11,6	n.a.	24,0	20,0	18,0	n.a.	40,0		29,0	17,2	
	P/BV (x)	1,1	0,8	1,0	2,5	1,4	1,0	0,9	1,1		1,0	0,6	
	EV/Ingresos (x)	1,1	1,1	0,7	2,1	1,3	2,8	0,9	1,4		1,7	0,5	
	EV/EBITDA (x)	9,6	5,5	8,6	13,3	9,3	11,7	8,3	9,0		9,7	6,1	
	EV/EBIT (x)	22,3	9,4	n.a.	18,3	16,7	15,5	n.a.	26,7		21,1	15,9	
	ROE	4,0	3,5	n.a.	10,0	5,8	2,5	n.a.	2,8		2,7	3,6	
	FCF Yield (%)	6,9	10,3	1,7	4,7	5,9	5,9	5,6	8,8		6,8	8,5	
	DPA	2,98	3,56	1,13	1,84	2,38	1,03	0,74	0,94		0,90	0,00	
	Dvd Yield	6,4%	5,4%	3,4%	2,3%	4,4%	2,3%	7,7%	2,0%		4,0%	0,0%	

Nota 1: Datos financieros, Múltiplos y Ratios basados en el consenso de mercado (Thomson Reuters). En el caso de la compañía analizada, estimaciones propias (Lighthouse).

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

INFORMACIÓN LEGAL IMPORTANTE SOBRE ESTE INFORME

LIGHTHOUSE

Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Lighthouse es un proyecto de análisis plenamente financiado por Bolsas y Mercados Españoles S.A. Lighthouse persigue mejorar la cobertura de análisis de los "valores huérfanos" del mercado español: aquellos que carecen de una cobertura real y continuada de análisis. Los informes de Lighthouse no incluirán ni valoración ni precio objetivo. Lighthouse no persigue asesorar en materia de inversión a ninguna persona física o jurídica. Por este motivo, Lighthouse no dará ninguna recomendación personalizada de inversión de ninguno de los valores que analice.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad de nacionalidad española, cuyo objeto social es

1º) La prestación de servicios de información y análisis financiero de los valores emitidos por todo tipo de personas jurídicas que cotizan en los mercados secundarios oficiales, y específicamente de aquellos valores que no son objeto recurrente de información y análisis por los analistas financieros que intervienen en los mercados.

2º) La prestación de los servicios de publicidad y actualización de los referidos informes y análisis financieros, así como la monitorización y seguimiento de los valores objeto de información y análisis.

3º) La realización de estudios y proyectos dirigidos a proponer e implantar medidas tendentes a mejorar la información y análisis financieros de los valores que cotizan en los mercados secundarios oficiales.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad cuyo socio único es el Instituto Español de Analistas Financieros (IEAF), asociación profesional sin ánimo de lucro.

DISCLAIMER

El Instituto Español de Analistas Financieros (IEAF) certifica que todo Analista de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. cuyo nombre figure como Autor de este informe, expresa opiniones que reflejan su opinión personal e independiente sobre la compañía analizada. Sin que estas impliquen, ni directa ni indirectamente una recomendación personalizada de la compañía analizada a efectos de constituir un asesoramiento en materia de inversión. El informe se basa en la elaboración de proyecciones financieras detalladas a partir de información pública y siguiendo la metodología de análisis fundamental tradicional (no tratándose, por tanto de un informe de análisis técnico ni cuantitativo). Para la metodología de análisis empleada en la redacción de este informe, por favor, contacte directamente con el analista, cuyos datos de contacto figuran en la portada de este informe.

El informe incluye información básica de los principales parámetros a utilizar por un inversor a la hora de realizar por sí mismo una valoración (sea por descuento de flujos o por múltiplos). Dichos parámetros son la opinión o estimación personal del analista. La persona que reciba este informe deberá aplicar su propio juicio a la hora de utilizar dichos parámetros. Y deberá considerarlos un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. Esos parámetros no constituyen una recomendación personalizada de inversión.

Normas de confidencialidad y conflictos de interés

Ninguna de las siguientes normas (12) de confidencialidad y conflictos de interés son de aplicación a este informe:

1. El presente informe es un análisis no independiente al estar realizado por encargo de la compañía analizada (emisor).
2. En los últimos 12 meses, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., han tenido mandatos de Finanzas Corporativas o bien han gestionado o cogestionado una oferta pública de los valores del emisor, o bien recibido de dicho emisor una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
3. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., espera recibir o pretende obtener en los próximos 6 meses una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas prestados a esta empresa, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
4. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o que viva en su casa tiene una posición larga en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
5. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o que viva en su casa tiene una posición corta en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
6. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición larga superior al 0,5% del Capital del emisor.
7. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición corta superior al 0,5% del Capital del emisor.
8. Al fin del mes inmediatamente anterior a la publicación de este informe, o del mes previo si el informe se publica en los diez días siguientes al final del mes, la compañía analizada (el emisor) o cualquiera de sus filiales, poseían el 5% o más de cualquier clase de valores de renta variable del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U.
9. Un alto directivo o ejecutivo del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., o bien un miembro de sus departamentos es directivo, ejecutivo, asesor o miembro del Consejo de Administración del emisor y/o una de sus subsidiarias.
10. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., actúa en calidad de corredor del Emisor por los honorarios anticipados correspondientes.
11. El contenido de este informe ha sido revisado por el emisor con anterioridad a su publicación.
12. El emisor ha realizado cambios en el contenido del informe antes de su distribución.

Los Analistas de Inversiones que han elaborado el presente Análisis de Inversiones son empleados de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Dichos analistas han recibido (o recibirán) una remuneración en función de los beneficios generales de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Para obtener una copia del Código de Conducta de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. (para la Gestión de Conflictos de Interés en el departamento de Análisis), contacte por correo electrónico con secretaria@ieaf.es o consulte el contenido de este Código en www.ieaf.es.

IEAF Servicios de Análisis está remunerado por Bolsas y Mercados Españoles, S.A. para la redacción de este informe. Este informe debe considerarse solo un elemento más en la toma de decisiones de inversión.

Un informe emitido por IEAF Servicios de Análisis S.L.U.

Todos los derechos reservados. Queda prohibido su uso o distribución no autorizados. Este documento ha sido elaborado y distribuido, según lo establecido en la MiFID II, por IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Su actividad empresarial está regulada por la CNMV. La información y las opiniones expresadas en este documento no constituyen ni pretenden constituir una oferta o la solicitud de una oferta para la compra o la venta de los valores referidos (es decir, los valores mencionados en el presente y los warrants, opciones, derechos o intereses relacionados con estos). La información y las opiniones contenidas en este documento están basadas en informaciones de carácter público y en fuentes consideradas fiables por IEAF Servicios de Análisis S.L.U., pero no se ofrece ninguna garantía en cuanto a su precisión o integridad. Todos los comentarios y las estimaciones facilitadas reflejan únicamente la opinión de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. y no ofrecen ninguna garantía implícita o explícita. Todas las opiniones expresadas están sujetas a cambio sin previo aviso. En el presente documento no se tienen en cuenta los objetivos de inversión concretos, el estado financiero, la actitud frente al riesgo ni otras cuestiones específicas de la persona que reciba este documento, de modo que ésta deberá aplicar su juicio al respecto. Ni el Instituto Español de Analistas Financieros ni su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., asumen responsabilidad alguna por las pérdidas directas o indirectas derivadas del uso de los análisis publicados, salvo en caso de conducta negligente por parte de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. La

información contenida en este informe se aprueba para su distribución a clientes profesionales, contrapartes elegibles y asesores profesionales, no a clientes particulares o minoristas. Se prohíbe su reproducción, distribución o publicación para cualquier fin sin la autorización por escrito de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. El Instituto Español de Analistas Financieros (IEAF) y/o su filial IEAF Servicios de Análisis S.L.U., sus empleados y directivos, pueden tener una posición (larga o corta) en una inversión sabiendo que ese emisor será objeto de análisis y que ese análisis se distribuirá a inversores institucionales. Cualquier información adicional sobre el contenido de este informe se remitirá previa solicitud. IEAF Servicios de Análisis tiene como objetivo la publicación de (al menos) un informe o nota trimestral de actualización de la compañía analizada.

Estados Unidos. IEAF Servicios de Análisis S.L.U. no está inscrito en Estados Unidos y, por lo tanto, no está sujeto a la normativa de dicho país sobre la elaboración de análisis y la independencia de los analistas. Este informe se distribuirá únicamente a los principales inversores institucionales de EE.UU., con arreglo a la exención de inscripción estipulada por la Normativa 15a-6 de la Ley del Mercados de Valores de Estados Unidos de 1934, en su versión enmendada (la "Exchange Act") y en las interpretaciones de ésta realizadas por la Comisión de Valores de EE.UU. ("SEC").

Principales inversores institucionales de EE.UU. Este informe se distribuirá a los "Principales inversores institucionales de EE.UU." según la definición de la Normativa 15a-6 de la Comisión del Mercado de Valores de Estados Unidos y de la Ley del Mercado de Valores de EE.UU. de 1934.

Histórico de notas e informes

Fecha Informe	Recomendación	Precio (EUR)	P. Objetivo (EUR)	Plazo validez	Motivo informe	Analista
03-Ago-2020	n.a.	1,73	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2020	David López Sánchez
15-May-2020	n.a.	1,95	n.a.	n.a.	Resultados 3m 2020	David López Sánchez
30-Abr-2020	n.a.	2,66	n.a.	n.a.	Revisión de estimaciones	David López Sánchez
02-Mar-2020	n.a.	2,28	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2019	David López Sánchez
06-Nov-2019	n.a.	2,42	n.a.	n.a.	Resultados 9m 2019	David López Sánchez
29-Jul-2019	n.a.	1,92	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2019	David López Sánchez
03-Jun-2019	n.a.	2,22	n.a.	n.a.	Inicio de cobertura	David López Sánchez

