

Noticia importante

Opinión ⁽¹⁾: En línea

Impacto ⁽¹⁾: Mantenemos estimaciones

David López Sánchez – david.lopez@lighthouse-ieaf.com

+34 915 904 226

Service Point Solutions (SPS) es una compañía española tradicionalmente dedicada a la prestación de servicios de impresión bajo demanda, impresión comercial y soluciones de gestión documental (c. 30% s/ingresos 2021e). En octubre de 2020 se produce un cambio sectorial hacia el segmento IT con la adquisición de Scytl (c. 70% s/ingresos 2021e), compañía de referencia en voto electrónico con presencia internacional.

Otro paso en el giro estratégico hacia el sector tecnológico

Market Data

Market Cap (Mn EUR y USD)	55,7	66,6
EV (Mn EUR y USD) ⁽²⁾	62,2	74,4
Número de Acciones (Mn)	54,8	
-12m (Max/Med/Mín EUR)	1,40 / 0,66 / 0,28	
Vol. Medio Día (-12m Mn EUR)	0,34	
Rotación ⁽³⁾	157,6	
Refinitiv / Bloomberg	SPSL.MC / SPS SM	
Cierre año fiscal	31-Dic	

Estructura Accionarial (%)

Grupo Paragon	76,4
Free Float	23,6

Datos Financieros

Básicos (EUR Mn)	2019	2020e	2021e	2022e
Nº Acc. ajustado (Mn)	54,8	54,8	57,2	57,7
TOTAL Ingresos	7,7	7,0	21,4	24,7
EBITDA Rec. ⁽⁴⁾	-0,4	-0,6	0,3	1,6
% Var.	-3,3	-56,8	153,7	363,2
% EBITDA Rec./Ing.	n.a.	n.a.	1,6	6,5
% Var EBITDA sector ⁽⁵⁾	14,3	4,2	23,4	16,7
Beneficio neto	-0,9	-1,2	-0,2	1,0
BPA (EUR)	-0,02	-0,02	0,00	0,02
% Var.	-33,6	-29,8	82,6	543,8
BPA ord. (EUR)	-0,02	-0,02	0,00	0,02
% Var.	-33,8	-29,8	82,6	545,2
Free Cash Flow Rec. ⁽⁶⁾	-1,0	-1,5	-0,7	0,8
Pay-out (%)	0,0	0,0	0,0	0,0
DPA (EUR)	0,00	0,00	0,00	0,00
Deuda financiera neta	1,8	4,9	4,5	3,8
DN / EBITDA Rec.(x)	n.a.	n.a.	13,2	2,4
ROE (%)	34,6	32,1	5,6	n.a.
ROCE (%) ⁽⁶⁾	65,7	263,8	n.a.	90,1

Ratios y Múltiplos (x) ⁽⁷⁾

PER	n.a.	n.a.	n.a.	60,4
PER Ordinario	n.a.	n.a.	n.a.	60,4
P/BV	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Dividend Yield (%)	0,0	0,0	0,0	0,0
EV/Ventas	8,07	8,86	2,91	2,52
EV/EBITDA Rec.	n.a.	n.a.	n.a.	39,1
EV/EBIT	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
FCF Yield (%) ⁽⁶⁾	n.a.	n.a.	n.a.	1,4

SPS APRUEBA UNA AMPLIACIÓN DE CAPITAL PARA LA ADQUISICIÓN DE SCYTL, compañía de referencia en voto electrónico adquirida en nov. 2020. La ampliación de capital se realiza por importe de EUR 1,1Mn mediante compensación de créditos con dos entidades financieras (que recibirán c. 5% del capital). Lo que reduce nuestra estimación de DN 2021e hasta EUR 4,5Mn (-20% vs estimación previa).

UNA OPERACIÓN QUE MARCA UN PUNTO DE INFLEXIÓN PARA SPS... La adquisición de Scytl (compañía tecnológica en un nicho de alto crecimiento) no debe verse como algo excepcional, sino como el "primer paso" de un giro estratégico de calado hacia el sector IT (con mejores perspectivas de crecimiento vs negocio tradicional de SPS). Con el apoyo financiero y know how de su accionista de control: Grupo Paragon.

... QUE DEBIERA PERMITIRLE APALANCAR LA ESTRATEGIA DE M&A DE PARAGON SOBRE SU ESTRUCTURA DE COMPAÑÍA COTIZADA. Utilizando a SPS como plataforma para el crecimiento y expansión en los sectores de seguridad de datos, tecnología, criptografía y voto online (donde SPS y Paragon estarían analizando nuevas oportunidades de M&A). El contacto del Grupo Paragon con el mercado de equity (y el inversor institucional) queda garantizado con SPS (por lo que es probable que se mantenga la estrategia de financiar el crecimiento inorgánico con futuras ampliaciones de capital; lo que incrementaría el free float y la liquidez de SPS).

¿QUÉ CABE ESPERAR DE LA "NUEVA" SPS? Pese a que la integración de Scytl no ha hecho más que comenzar (lo que explica el elevado nivel de incertidumbre), el escenario que planteamos permitiría a SPS alcanzar niveles de ingresos de EUR 25Mn en 2022e (c. 70% correspondiente a voto electrónico). Aunque SPS comunica que, como resultado del giro estratégico planteado, estaría analizando el encaje estratégico de su negocio tradicional (impresión digital; c. 30% s/ ingresos 2022e).

LA OPORTUNIDAD (Y EL RIESGO) ESTÁ EN RENTABILIZAR "DE VERDAD" LA ADQUISICIÓN DE SCYTL. La oportunidad de crecer parece atractiva. Pero el riesgo de ejecución también es significativo. Al final todo pivota sobre la incógnita de que la integración de Scytl se ejecute con éxito. Los múltiplos son hoy una referencia irrelevante, salvo en el caso del EV/Vtas 2021e (2,9x vs c. 3x del sector IT) que apunta a que ya se estaría descontando un cierto éxito de la adquisición de Scytl.

Comportamiento relativo (base 100)



Comportamiento en bolsa (%)	-1m	-3m	-12m	YTD	-3Y	-5Y
Absoluta	-7,7	-12,5	141,7	-5,6	40,2	n.a.
vs Ibex 35	-10,3	-12,8	157,8	-8,7	59,9	n.a.
vs Ibex Small Cap Index	-12,0	-20,5	87,3	-10,4	13,6	n.a.
vs Eurostoxx 50	-9,3	-16,4	123,1	-9,5	25,8	n.a.
vs Índice del sector ⁽⁵⁾	-3,8	-17,9	95,5	-8,4	-3,8	n.a.

(1) La opinión sobre los resultados es sobre el EBITDA publicado respecto a nuestra estimación para el ejercicio (12m). El impacto refleja si, a raíz de los resultados, prevemos una revisión significativa (>5 - 10%, dependiendo del sector) de nuestra estimación de EBITDA (en cualquiera de los años estimados).

(2) Para detalle del cálculo ver anexo 3.

(3) Rotación es el % de la capitalización que ha sido negociado - 12m.

(4) Las proyecciones incluyen los ajustes por aplicación de NIIF 16. En 2019 el EBITDA es c. EUR 0,3Mn mayor por la aplicación de NIIF 16.

(5) Sector: Eurostoxx 600 Technology.

(6) Ver Anexo 2 para Tasa fiscal teórica (ROCE) y cálculo del FCF recurrente.

(7) Múltiplos y ratios calculados con cotización a fecha de este informe.

(*) Salvo que se indique expresamente, todos los datos de este informe tienen como fuente: La Compañía, Refinitiv y Lighthouse.

Inputs de valoración

Inputs de valoración por DCF

	2020e	2021e	2022e	Perpetuo ⁽¹⁾			
Free Cash Flow "To the Firm"	(3,1)	(0,6)	0,9	n.a.			
Market Cap	55,7	A la fecha de este informe					
Deuda financiera neta	4,9	Deuda bancaria neta de Caja (2020e)					
					Inputs favorables	Inputs desfavorables	
Coste de la deuda	2,0%	Coste de la deuda neta			1,8%	2,3%	
Tasa fiscal (T)	20,0%	T (tasa fiscal normalizada y previsible a largo plazo)			=	=	
Coste de la deuda neta	1,6%	Kd = Coste de Deuda Neta * (1-T)			1,4%	1,8%	
Risk free rate (rf)	0,4%	Rf (Yield del bono a 10y a la fecha de este informe)			=	=	
Equity risk premium	9,0%	R (estimación propia)			8,5%	9,5%	
Beta (B)	1,2	B (Refinitiv y Lighthouse)			1,1	1,3	
Coste del Equity	11,2%	Ke = Rf + (R * B)			9,7%	12,7%	
Equity / (Equity + Deuda Neta)	91,9%	E (tomando como valor del equity su Market Cap)			=	=	
Deuda Neta / (Equity + Deuda Neta)	8,1%	D			=	=	
WACC	10,4%	WACC = Kd * D + Ke * E			9,1%	11,8%	
G "Razonable"	2,0%				2,0%	1,5%	

(1) El valor perpetuo calculado a partir del último FCF estimado no reflejaría las expectativas de crecimiento (positivas/negativas) de la compañía a fecha de emisión de este informe.

(2) SPS mantiene un volumen muy elevado de Bases Imponibles Negativas pendientes de activar (c. EUR 482Mn fuera de balance a cierre de 2019).

Inputs de valoración por múltiplos

Compañía	Ticker Reuters	Mkt. Cap	PER 21e	BPA 21e-23e	EV/EBITDA 21e	EBITDA 21e-23e	EV/Vtas. 21e	Ingresos 21e-23e	EBITDA/Vtas. 21e	FCF Yield 21e	FCF 21e-23e
Atos	ATOS.PA	7.011,8	8,9	8,6%	5,6	5,1%	0,8	2,6%	14,3%	9,0%	13,6%
Tieto	TIETO.HE	3.079,9	11,1	4,9%	7,9	3,8%	1,4	2,7%	17,8%	6,6%	16,8%
Indra	IDR.MC	1.346,2	11,3	18,1%	5,7	8,8%	0,6	4,3%	10,3%	7,5%	29,3%
IT Services			10,4	10,5%	6,4	5,9%	0,9	3,2%	14,1%	7,7%	19,9%
Cimpress	CMPR.OQ	2.067,3	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	1,6	6,5%	n.a.	12,5%	0,0%
Cewe Stiftung	CWCG.DE	841,6	18,2	11,3%	7,0	4,4%	1,2	3,8%	17,7%	4,9%	22,9%
Ennis	EBF.N	445,1	20,4	n.a.	8,4	n.a.	1,2	n.a.	14,9%	n.a.	n.a.
RR Donnelley	RRD.N	231,0	3,9	n.a.	3,7	n.a.	0,3	n.a.	8,4%	n.a.	n.a.
Commercial Printing			14,2	11,3%	6,4	4,4%	1,1	5,2%	13,7%	8,7%	11,5%

Análisis de sensibilidad (2021e)

A) Análisis de sensibilidad del EBITDA Rec. y múltiplos a variaciones en los márgenes

Escenario	EBITDA/Ingresos 22e	EBITDA 22e	EV/EBITDA 22e
Max	8,4%	2,1	30,2x
Central	6,5%	1,6	39,1x
Min	4,6%	1,1	55,4x

B) Análisis de sensibilidad del FCF Rec. y FCF Rec. - Yield frente a variaciones en el EBITDA y CAPEX/Vtas

FCF Rec. EUR Mn	CAPEX/Ventas 22e			➔	Escenario			
EBITDA 22e	0,6%	1,0%	1,4%		Escenario	FCF Rec./Yield 22e		
2,1	1,3	1,2	1,1		Max	2,4%	2,2%	2,1%
1,6	0,9	0,8	0,7		Central	1,6%	1,4%	1,2%
1,1	0,4	0,3	0,2		Min	0,7%	0,6%	0,4%

Anexo 1. Proyecciones financieras⁽¹⁾

Balance (EUR Mn)	2015	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e	TACC	
Inmovilizado inmaterial	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1		
Inmovilizado material	0,3	0,5	0,5	0,4	0,2	0,4	0,4	0,5		
Otros activos no corrientes	-	-	-	-	1,6	1,6	1,6	1,6		
Inmovilizado financiero	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
Fondo de comercio y otros intangibles	-	-	-	-	-	1,6	1,6	1,6		
Activo circulante	1,6	1,4	1,5	1,3	1,2	1,2	3,8	4,3		
Total activo	1,9	1,9	2,0	1,8	3,1	4,9	7,5	8,2		
Patrimonio neto	(31,2)	(1,4)	(1,7)	(2,2)	(3,1)	(4,3)	(3,4)	(2,4)		
Minoritarios	-	-	-	-	-	-	-	-		
Provisiones y otros pasivos a LP	2,6	0,3	0,2	-	-	-	-	-		
Otros pasivos no corrientes	-	-	-	0,3	1,6	1,6	1,6	1,6		
Deuda financiera neta	27,8	0,4	0,6	1,2	1,8	4,9	4,5	3,8		
Pasivo circulante	2,7	2,6	2,9	2,6	2,9	2,8	4,8	5,3		
Total pasivo	1,9	1,9	2,0	1,8	3,1	4,9	7,5	8,2		
Cuenta de Resultados (EUR Mn)	2015	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e	TACC	
Total Ingresos	9,4	9,1	8,8	8,2	7,7	7,0	21,4	24,7	-4,9%	47,4%
<i>Cto. Total Ingresos</i>	<i>-9,7%</i>	<i>-2,9%</i>	<i>-4,0%</i>	<i>-6,6%</i>	<i>-6,0%</i>	<i>-8,9%</i>	<i>204,4%</i>	<i>15,4%</i>		
Coste de ventas	(2,8)	(2,8)	(2,8)	(2,9)	(2,9)	(2,3)	(5,9)	(6,8)		
Margen Bruto	6,6	6,4	6,0	5,3	4,8	4,7	15,5	17,8	-7,8%	55,3%
<i>Margen Bruto / Ingresos</i>	<i>69,9%</i>	<i>69,6%</i>	<i>68,0%</i>	<i>64,9%</i>	<i>61,8%</i>	<i>67,0%</i>	<i>72,5%</i>	<i>72,2%</i>		
Otros costes de explotación	(6,5)	(6,0)	(5,9)	(5,7)	(5,2)	(5,3)	(15,2)	(16,2)		
EBITDA recurrente	0,1	0,3	0,1	(0,4)	(0,4)	(0,6)	0,3	1,6	-65,6%	80,7%
<i>Cto. EBITDA recurrente</i>	<i>115,5%</i>	<i>344,2%</i>	<i>-68,2%</i>	<i>-477,8%</i>	<i>-3,3%</i>	<i>-56,8%</i>	<i>153,7%</i>	<i>363,2%</i>		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	<i>0,8%</i>	<i>3,6%</i>	<i>1,2%</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>1,6%</i>	<i>6,5%</i>		
Gastos de reestructuración y otros no rec.	-	-	(0,3)	-	-	-	-	-		
EBITDA	0,1	0,3	(0,2)	(0,4)	(0,4)	(0,6)	0,3	1,6	-65,6%	80,7%
Depreciación y provisiones	(0,2)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)		
Gastos capitalizados	-	-	-	-	-	-	-	-		
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	(0,3)	(0,3)	(0,3)	(0,3)		
EBIT	(0,1)	0,2	(0,3)	(0,5)	(0,8)	(1,1)	(0,1)	1,1	-78,2%	50,5%
<i>Cto. EBIT</i>	<i>94,4%</i>	<i>341,8%</i>	<i>-273,6%</i>	<i>-56,5%</i>	<i>-53,7%</i>	<i>-38,7%</i>	<i>90,6%</i>	<i>n.a.</i>		
<i>EBIT / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	<i>2,1%</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>4,5%</i>		
Impacto fondo de comercio y otros	-	-	-	-	-	-	-	-		
Resultado financiero neto	1,9	0,1	(0,1)	(0,2)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)		
Resultados por puesta en equivalencia	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio ordinario	1,8	0,3	(0,4)	(0,7)	(0,9)	(1,2)	(0,2)	1,0	-26,0%	46,0%
<i>Cto. Beneficio ordinario</i>	<i>159,8%</i>	<i>-85,5%</i>	<i>-254,7%</i>	<i>-72,5%</i>	<i>-33,8%</i>	<i>-29,8%</i>	<i>81,8%</i>	<i>572,6%</i>		
Extraordinarios	-	0,1	-	-	-	-	-	-		
Beneficio antes de impuestos	1,8	0,3	(0,4)	(0,7)	(0,9)	(1,2)	(0,2)	1,0	-26,0%	46,0%
Impuestos	(0,0)	(0,0)	(0,0)	(0,0)	(0,0)	(0,0)	(0,0)	(0,1)		
<i>Tasa fiscal efectiva</i>	<i>0,1%</i>	<i>0,3%</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>5,0%</i>		
Minoritarios	-	-	-	-	-	-	-	-		
Actividades discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio neto	1,8	0,3	(0,4)	(0,7)	(0,9)	(1,2)	(0,2)	1,0	-26,0%	45,1%
<i>Cto. Beneficio neto</i>	<i>-97,9%</i>	<i>-81,6%</i>	<i>-222,5%</i>	<i>-71,9%</i>	<i>-33,6%</i>	<i>-29,8%</i>	<i>81,8%</i>	<i>547,6%</i>		
Beneficio ordinario neto	1,8	0,3	(0,1)	(0,7)	(0,9)	(1,2)	(0,2)	1,0	-26,0%	45,1%
<i>Cto. Beneficio ordinario neto</i>	<i>159,8%</i>	<i>-85,6%</i>	<i>-135,3%</i>	<i>-658,5%</i>	<i>-33,8%</i>	<i>-29,8%</i>	<i>81,8%</i>	<i>549,0%</i>		
Cash Flow (EUR Mn)	2015	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e	TACC	
EBITDA recurrente						(0,6)	0,3	1,6	-65,6%	80,7%
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)						(0,3)	(0,3)	(0,3)		
Var. capital circulante						(0,2)	(0,4)	(0,1)		
Cash Flow operativo recurrente						-1,1	-0,4	1,2	-33,1%	89,8%
CAPEX						(0,3)	(0,2)	(0,2)		
Rdo. Fin. Neto con impacto en Cash Flow						(0,1)	(0,1)	(0,1)		
Impuestos						(0,0)	(0,0)	(0,1)		
Free Cash Flow Recurrente						(1,5)	(0,7)	0,8	-80,5%	40,1%
Gastos de reestructuración y otros no rec.						-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones						(1,6)	-	-		
Extraordinarios con impacto en Cash Flow						-	-	-		
Free Cash Flow						(3,1)	(0,7)	0,8	-80,5%	40,1%
Ampliaciones de capital						-	1,1	-		
Dividendos						-	-	-		
Variación de Deuda financiera neta						3,1	(0,4)	(0,8)		

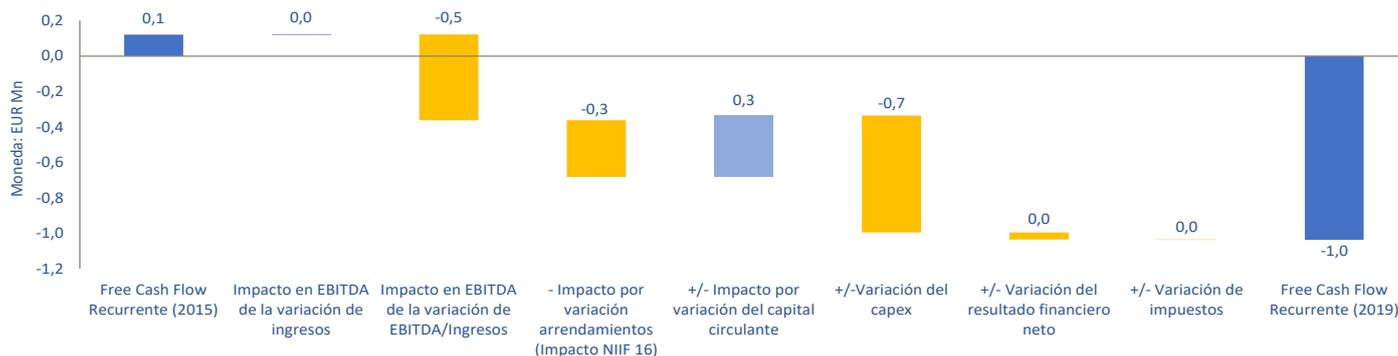
Nota 1: Las proyecciones incluyen los ajustes por aplicación de NIIF 16. En 2019 el EBITDA es c. EUR 0,3Mn mayor por la aplicación de NIIF 16.

Anexo 2. Analítica del Free Cash Flow⁽¹⁾

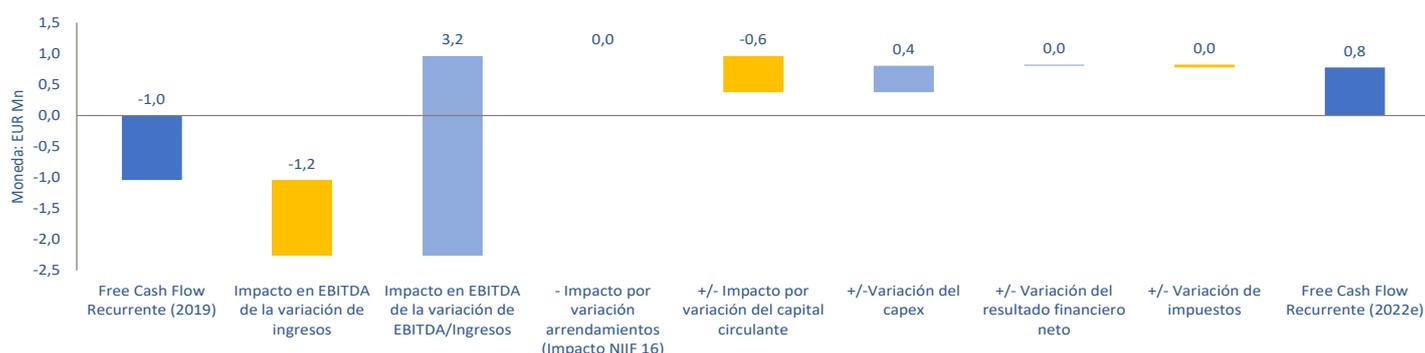
A) Análisis del Free Cash Flow (Eur Mn)	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e	TACC	
								16-19	19-22e
EBITDA recurrente	0,3	0,1	(0,4)	(0,4)	(0,6)	0,3	1,6	-48,0%	80,7%
<i>Cto. EBITDA recurrente</i>	344,2%	-68,2%	-477,8%	-3,3%	-56,8%	153,7%	363,2%		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	3,6%	1,2%	n.a.	n.a.	n.a.	1,6%	6,5%		
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	(0,3)	(0,3)	(0,3)	(0,3)		
+/- Var. Capital circulante	0,1	0,3	(0,2)	0,5	(0,2)	(0,4)	(0,1)		
= Cash Flow operativo recurrente	0,4	0,4	(0,6)	(0,2)	(1,1)	(0,4)	1,2	-37,7%	89,8%
<i>Cto. Cash Flow operativo recurrente</i>	86,9%	0,0%	-260,5%	62,1%	-371,2%	63,6%	382,1%		
<i>Cash Flow operativo recurrente / Ingresos</i>	4,4%	4,6%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	4,8%		
- CAPEX	(0,3)	(0,2)	(0,0)	(0,7)	(0,3)	(0,2)	(0,2)		
- Rdo. Financiero neto con impacto en Cash Flow	0,1	(0,1)	(0,2)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)		
- Impuestos	(0,0)	(0,0)	(0,0)	(0,0)	(0,0)	(0,0)	(0,1)		
= Free Cash Flow recurrente	0,2	0,2	(0,8)	(1,0)	(1,5)	(0,7)	0,8	-90,3%	40,1%
<i>Cto. Free Cash Flow recurrente</i>	76,2%	-29,2%	-663,2%	-22,5%	-49,2%	52,0%	204,5%		
<i>Free Cash Flow recurrente / Ingresos</i>	2,3%	1,7%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	3,1%		
- Gastos de reestructuración y otros	-	-	-	-	-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones	-	-	-	-	(1,6)	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	0,1	-	-	-	-	-	-		
= Free Cash Flow	0,3	0,2	(0,8)	(1,0)	(3,1)	(0,7)	0,8	-78,2%	40,1%
<i>Cto. Free Cash Flow</i>	135,1%	-46,9%	-663,2%	-22,5%	-203,3%	76,4%	204,5%		
<i>Free Cash Flow recurrente - Yield (s/Mkt Cap)</i>	0,4%	0,3%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	1,4%		
<i>Free Cash Flow - Yield (s/Mkt Cap)</i>	0,5%	0,3%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	1,4%		
B) Analítica de la variación anual del Free Cash Flow recurrente (Mn EUR)									
Free Cash Flow recurrente (Año -1)	0,1	0,2	0,2	(0,8)	(1,0)	(1,5)	(0,7)		
Impacto en EBITDA de la variación de ingresos	(0,0)	(0,0)	(0,0)	0,0	0,0	(1,3)	0,1		
Impacto en EBITDA de la variación de EBITDA/Ingresos	0,3	(0,2)	(0,5)	(0,0)	(0,3)	2,3	1,2		
= Variación EBITDA recurrente	0,3	(0,2)	(0,5)	(0,0)	(0,2)	1,0	1,2		
- Impacto por variación arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	(0,3)	-	-	-		
+/- Impacto por variación del capital circulante	(0,1)	0,2	(0,5)	0,7	(0,7)	(0,3)	0,3		
= Variación del Cash Flow operativo recurrente	0,2	0,0	(1,0)	0,4	(0,9)	0,7	1,6		
+/- Variación del CAPEX	(0,2)	0,1	0,1	(0,6)	0,4	0,1	(0,0)		
+/- Variación del resultado financiero neto	0,1	(0,1)	(0,1)	0,0	0,0	(0,0)	0,0		
+/- Variación de impuestos	-	(0,0)	-	0,0	(0,0)	0,0	(0,1)		
= Variación del Free Cash Flow recurrente	0,1	(0,1)	(1,0)	(0,2)	(0,5)	0,8	1,5		
Free Cash Flow Recurrente	0,2	0,2	(0,8)	(1,0)	(1,5)	(0,7)	0,8		
C) Análisis del "FCF to the Firm" (pre servicio de la deuda) (EUR Mn)									
EBIT	0,2	(0,3)	(0,5)	(0,8)	(1,1)	(0,1)	1,1	-83,4%	50,5%
* Tasa fiscal teórica	0,3%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	5,0%		
= Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	(0,0)	-	-	-	-	-	(0,1)		
EBITDA recurrente	0,3	0,1	(0,4)	(0,4)	(0,6)	0,3	1,6	-48,0%	80,7%
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	(0,3)	(0,3)	(0,3)	(0,3)		
+/- Var. Capital circulante	0,1	0,3	(0,2)	0,5	(0,2)	(0,4)	(0,1)		
= Cash Flow operativo recurrente	0,4	0,4	(0,6)	(0,2)	(1,1)	(0,4)	1,2	-37,7%	89,8%
- CAPEX	(0,3)	(0,2)	(0,0)	(0,7)	(0,3)	(0,2)	(0,2)		
- Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	(0,0)	-	-	-	-	-	(0,1)		
= Free Cash Flow (To the Firm) recurrente	0,1	0,2	(0,7)	(0,9)	(1,5)	(0,6)	0,9	n.a.	43,5%
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm) Recurrente</i>	-27,0%	49,4%	-408,6%	-35,1%	-59,6%	56,9%	238,4%		
<i>Free Cash Flow (To the Firm) recurrente / Ingresos</i>	1,6%	2,5%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	3,5%		
- Adquisiciones / + Desinversiones	-	-	-	-	(1,6)	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	0,1	-	-	-	-	-	-		
= Free Cash Flow "To the Firm"	0,2	0,2	(0,7)	(0,9)	(3,1)	(0,6)	0,9	-83,7%	43,5%
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm)</i>	8,2%	0,7%	-408,6%	-35,1%	-234,4%	79,4%	238,4%		
<i>Free Cash Flow (Recurrente) To the Firm - Yield (s/ EV)</i>	0,2%	0,4%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	1,4%		
<i>Free Cash Flow To the Firm - Yield (s/EV)</i>	0,4%	0,4%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	1,4%		

Nota 1: Las proyecciones incluyen los ajustes por aplicación de NIIF 16. En 2019 el EBITDA es c. EUR 0,3Mn mayor por la aplicación de NIIF 16.

Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2015 - 2019)



Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2019 - 2022e)



Evolución del EBITDA recurrente vs Free Cash Flow recurrente



Comportamiento del precio de la acción vs EBITDA (12m forward)



Anexo 3. Detalle del cálculo del EV a fecha de este informe

	EUR Mn	Fuente
Market Cap	55,7	
+ Minoritarios	-	Rdos. 6m 2020
+ Provisiones y otros pasivos a LP	1,6	Rdos. 6m 2020
+ Deuda financiera neta	4,9	2020e
- Inmovilizado financiero	-	Rdos. 6m 2020
+/- Otros ⁽¹⁾		
Enterprise Value (EV)	62,2	

(1) SPS mantiene un volumen muy elevado de Bases Imponibles Negativas pendientes de activar (c. EUR 482Mn fuera de balance a cierre de 2019).

Anexo 4. Comportamiento histórico (1)(2)

Comportamiento histórico (EUR Mn)	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e	TACC	
															sep-21	19-22e
Total Ingresos	216,5	205,4	218,6	209,6	15,2	10,4	9,4	9,1	8,8	8,2	7,7	7,0	21,4	24,7	-28,4%	47,4%
Cto. Total ingresos	-8,9%	-5,1%	6,4%	-4,1%	-92,8%	-31,3%	-9,7%	-2,9%	-4,0%	-6,6%	-6,0%	-8,9%	204,4%	15,4%		
EBITDA	13,7	8,5	14,0	6,4	2,3	(0,5)	0,1	0,3	(0,2)	(0,4)	(0,4)	(0,6)	0,3	1,6	-7,3%	80,7%
Cto. EBITDA	-36,7%	-37,7%	64,1%	-54,5%	-64,3%	-121,0%	115,5%	344,2%	-161,5%	-95,4%	-3,3%	-56,8%	153,7%	363,2%		
EBITDA/Ingresos	6,3%	4,2%	6,4%	3,0%	15,0%	n.a.	0,8%	3,6%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	1,6%	6,5%		
Beneficio neto	(8,4)	(16,3)	(40,3)	(18,2)	(190,6)	86,4	1,8	0,3	(0,4)	(0,7)	(0,9)	(1,2)	(0,2)	1,0	19,9%	45,1%
Cto. Beneficio neto	n.a.	-93,7%	-147,1%	54,9%	-947,4%	145,3%	-97,9%	-81,6%	-222,5%	-71,9%	-33,6%	-29,8%	81,8%	547,6%		
Nº Acciones Ajustado (Mn)	5,6	5,5	6,3	7,1	7,1	7,6	8,1	17,0	54,8	54,8	54,8	54,8	57,2	57,7		
BPA (EUR)	-1,50	-2,95	-6,40	-2,58	-27,00	11,37	0,22	0,02	-0,01	-0,01	-0,02	-0,02	0,00	0,02	36,2%	44,3%
Cto. BPA	n.a.	-96,7%	n.a.	59,7%	n.a.	n.a.	-98,1%	-91,3%	n.a.	-71,9%	-33,6%	-29,8%	82,6%	n.a.		
BPA ord. (EUR)	-1,24	-2,34	-6,31	-2,46	-1,29	-0,39	0,22	0,02	0,00	-0,01	-0,02	-0,02	0,00	0,02	35,0%	44,3%
Cto. BPA ord.	n.a.	-89,0%	n.a.	61,0%	47,5%	69,8%	n.a.	-93,2%	n.a.	n.a.	-33,8%	-29,8%	82,6%	n.a.		
CAPEX	(10,6)	(5,2)	(8,7)	(6,0)	(2,8)	(0,0)	(0,0)	(0,3)	(0,2)	(0,0)	(0,7)	(0,3)	(0,2)	(0,2)		
CAPEX/Vtas %	4,9%	2,5%	4,0%	2,9%	18,3%	0,4%	0,1%	2,8%	2,1%	0,4%	8,7%	4,5%	1,0%	1,0%		
Free Cash Flow	(2,0)	(7,5)	(2,9)	(1,8)	(3,5)	79,7	0,1	0,3	0,2	(0,8)	(1,0)	(3,1)	(0,7)	0,8	6,3%	40,1%
DN/EBITDA (x) ⁽³⁾	6,3x	10,6x	6,3x	16,2x	48,4x	n.a.	n.a.	1,3x	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	13,2x	2,4x		
PER (x)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	7,2x	41,6x	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	60,4x		
EV/Vtas (x)	0,92x	0,68x	0,56x	0,71x	8,49x	4,31x	4,56x	9,60x	5,10x	2,82x	4,05x	8,86x	2,91x	2,52x		
EV/EBITDA (x) ⁽³⁾	14,5x	16,4x	8,8x	23,2x	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	39,1x		
Comport. Absoluto	n.a.	n.a.	-52,8%	-42,0%	-46,5%	-23,0%	-24,5%	-10,6%	-49,5%	-50,1%	30,7%	105,9%				
Comport. Relativo vs Ibex 35	n.a.	n.a.	-45,7%	-39,1%	-55,9%	-25,7%	-18,6%	-8,8%	-53,0%	-41,3%	16,9%	143,6%				

Nota 1: Los múltiplos son históricos, calculados en base al precio y EV de final de cada ejercicio, salvo (en su caso) en el año en curso, en que se darían múltiplos a precios actuales. El comportamiento absoluto y relativo corresponde a cada ejercicio (1/1 a 31/12). La fuente, tanto de múltiplos históricos como de evolución de la cotización, es Refinitiv.

Nota 2: Las proyecciones incluyen los ajustes por aplicación de NIIF 16. En 2019 el EBITDA es c. EUR 0,3Mn mayor por la aplicación de NIIF 16.

Nota 3: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

Anexo 5. Principales comparables 2021e

Datos Mercado	EUR Mn	IT Services				Commercial Printing				Average
		Atos	Tieto	Indra	Average	Cimpress	Cewe Stiftung	Ennis	RR Donnelley	
Ticker (Reuters)		ATOS.PA	TIETO.HE	IDR.MC		CMR.OQ	CWCG.DE	EBF.N	RRD.N	
País		France	Finland	Spain		Ireland	Germany	USA	USA	
Market cap		7.011,8	3.079,9	1.346,2		2.067,3	841,6	445,1	231,0	
Enterprise value (EV)		9.098,8	3.935,8	1.835,9		3.246,8	892,3	370,4	1.257,4	
Información financiera básica	Total Ingresos	11.339,3	2.809,5	3.149,8		2.065,0	722,3	297,6	3.996,2	
	Cto.Total Ingresos	1,4%	0,8%	1,2%	1,1%	-0,4%	-0,7%	-18,8%	0,3%	-4,9%
	2y TACC (2021e - 2023e)	2,6%	2,7%	4,3%	3,2%	6,5%	3,8%	n.a.	n.a.	5,2%
	EBITDA	1.622,5	500,5	324,6		n.a.	128,0	44,2	336,6	
	Cto. EBITDA	n.a.	-3,0%	319,4%	158,2%	n.a.	n.a.	-23,2%	12,4%	-5,4%
	2y TACC (2021e - 2023e)	5,1%	3,8%	8,8%	5,9%	n.a.	4,4%	n.a.	n.a.	4,4%
	EBITDA/Ingresos	14,3%	17,8%	10,3%	14,1%	n.a.	17,7%	14,9%	8,4%	13,7%
	EBIT	930,3	340,8	208,1		136,5	74,2	30,2	190,3	
	Cto. EBIT	n.a.	0,2%	732,6%	366,4%	-5,3%	n.a.	-28,8%	9,4%	-8,2%
	2y TACC (2021e - 2023e)	10,9%	5,9%	12,8%	9,9%	24,1%	6,2%	n.a.	n.a.	15,1%
	EBIT/Ingresos	8,2%	12,1%	6,6%	9,0%	6,6%	10,3%	10,2%	4,8%	8,0%
	Beneficio Neto	784,1	267,4	122,0		3,2	48,7	21,8	59,4	
	Cto. Beneficio Neto	n.a.	183,0%	312,2%	247,6%	112,8%	n.a.	-32,0%	374,5%	151,8%
2y TACC (2021e - 2023e)	8,2%	6,1%	18,5%	10,9%	n.a.	7,9%	n.a.	n.a.	7,9%	
CAPEX/Ventas	3,5%	4,1%	2,2%	3,3%	1,4%	5,2%	n.a.	n.a.	3,3%	
Free Cash Flow	631,3	203,6	101,0		259,3	40,8	n.a.	n.a.		
Deuda financiera Neta	(275,7)	665,1	457,0		n.a.	(6,9)	n.a.	n.a.		
DN/EBITDA (x)	(0,2)	1,3	1,4	0,9	n.a.	(0,1)	n.a.	n.a.	(0,1)	
Pay-out	n.a.	65,8%	11,0%	38,4%	n.a.	n.a.	90,0%	n.a.	90,0%	
Múltiplos y Ratios	P/E (x)	8,9	11,1	11,3	10,4	n.a.	18,2	20,4	3,9	14,2
	P/BV (x)	0,9	1,8	1,7	1,5	n.a.	2,8	n.a.	n.a.	2,8
	EV/Ingresos (x)	0,8	1,4	0,6	0,9	1,6	1,2	1,2	0,3	1,1
	EV/EBITDA (x)	5,6	7,9	5,7	6,4	n.a.	7,0	8,4	3,7	6,4
	EV/EBIT (x)	9,8	11,5	8,8	10,0	23,8	12,0	12,3	6,6	13,7
	ROE	9,7	15,3	17,4	14,1	n.a.	16,6	8,0	0,4	8,3
	FCF Yield (%)	9,0	6,6	7,5	7,7	12,5	4,9	n.a.	n.a.	8,7
	DPA	1,30	1,49	0,08	0,95	n.a.	2,29	0,75	n.a.	1,52
Dvd Yield	2,1%	5,8%	1,0%	2,9%	n.a.	2,0%	4,4%	n.a.	3,2%	

Nota 1: Datos financieros, Múltiplos y Ratios basados en el consenso de mercado (Refinitiv). En el caso de la compañía analizada, estimaciones propias (Lighthouse).

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

INFORMACIÓN LEGAL IMPORTANTE SOBRE ESTE INFORME

LIGHTHOUSE

Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Lighthouse es un proyecto de análisis plenamente financiado por Bolsas y Mercados Españoles S.A. Lighthouse persigue mejorar la cobertura de análisis de los "valores huérfanos" del mercado español: aquellos que carecen de una cobertura real y continuada de análisis. Los informes de Lighthouse no incluirán ni valoración ni precio objetivo. Lighthouse no persigue asesorar en materia de inversión a ninguna persona física o jurídica. Por este motivo, Lighthouse no dará ninguna recomendación personalizada de inversión de ninguno de los valores que analice.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad de nacionalidad española, cuyo objeto social es

1º) La prestación de servicios de información y análisis financiero de los valores emitidos por todo tipo de personas jurídicas que cotizan en los mercados secundarios oficiales, y específicamente de aquellos valores que no son objeto recurrente de información y análisis por los analistas financieros que intervienen en los mercados.

2º) La prestación de los servicios de publicidad y actualización de los referidos informes y análisis financieros, así como la monitorización y seguimiento de los valores objeto de información y análisis.

3º) La realización de estudios y proyectos dirigidos a proponer e implantar medidas tendentes a mejorar la información y análisis financieros de los valores que cotizan en los mercados secundarios oficiales.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad cuyo socio único es el Instituto Español de Analistas Financieros (IEAF), asociación profesional sin ánimo de lucro.

DISCLAIMER

El Instituto Español de Analistas Financieros (IEAF) certifica que todo Analista de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. cuyo nombre figure como Autor de este informe, expresa opiniones que reflejan su opinión personal e independiente sobre la compañía analizada. Sin que estas impliquen, ni directa ni indirectamente una recomendación personalizada de la compañía analizada a efectos de constituir un asesoramiento en materia de inversión. El informe se basa en la elaboración de proyecciones financieras detalladas a partir de información pública y siguiendo la metodología de análisis fundamental tradicional (no tratándose, por tanto de un informe de análisis técnico ni cuantitativo). Para la metodología de análisis empleada en la redacción de este informe, por favor, contacte directamente con el analista, cuyos datos de contacto figuran en la portada de este informe.

El informe incluye información básica de los principales parámetros a utilizar por un inversor a la hora de realizar por sí mismo una valoración (sea por descuento de flujos o por múltiplos). Dichos parámetros son la opinión o estimación personal del analista. La persona que reciba este informe deberá aplicar su propio juicio a la hora de utilizar dichos parámetros. Y deberá considerarlos un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. Esos parámetros no constituyen una recomendación personalizada de inversión.

Normas de confidencialidad y conflictos de interés

Ninguna de las siguientes normas (12) de confidencialidad y conflictos de interés son de aplicación a este informe:

1. El presente informe es un análisis no independiente al estar realizado por encargo de la compañía analizada (emisor).
2. En los últimos 12 meses, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., han tenido mandatos de Finanzas Corporativas o bien han gestionado o cogestionado una oferta pública de los valores del emisor, o bien recibido de dicho emisor una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
3. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., espera recibir o pretende obtener en los próximos 6 meses una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas prestados a esta empresa, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
4. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o que viva en su casa tiene una posición larga en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
5. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o que viva en su casa tiene una posición corta en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
6. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición larga superior al 0,5% del Capital del emisor.
7. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición corta superior al 0,5% del Capital del emisor.
8. Al fin del mes inmediatamente anterior a la publicación de este informe, o del mes previo si el informe se publica en los diez días siguientes al final del mes, la compañía analizada (el emisor) o cualquiera de sus filiales, poseían el 5% o más de cualquier clase de valores de renta variable del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U.
9. Un alto directivo o ejecutivo del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., o bien un miembro de sus departamentos es directivo, ejecutivo, asesor o miembro del Consejo de Administración del emisor y/o una de sus subsidiarias.
10. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., actúa en calidad de corredor del Emisor por los honorarios anticipados correspondientes.
11. El contenido de este informe que incluye el análisis financiero, proyecciones financieras, valoración, opinión y conclusiones del analista ha sido revisado por el emisor antes de su publicación.
12. El emisor ha realizado cambios en el contenido del informe antes de su distribución.

Los Analistas de Inversiones que han elaborado el presente Análisis de Inversiones son empleados de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Dichos analistas han recibido (o recibirán) una remuneración en función de los beneficios generales de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Para obtener una copia del Código de Conducta de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. (para la Gestión de Conflictos de Interés en el departamento de Análisis), contacte por correo electrónico con secretaria@ieaf.es o consulte el contenido de este Código en www.ieaf.es.

IEAF Servicios de Análisis está remunerado por Bolsas y Mercados Españoles, S.A. para la redacción de este informe. Este informe debe considerarse solo un elemento más en la toma de decisiones de inversión.

Un informe emitido por IEAF Servicios de Análisis S.L.U.

Todos los derechos reservados. Queda prohibido su uso o distribución no autorizados. Este documento ha sido elaborado y distribuido, según lo establecido en la MiFID II, por IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Su actividad empresarial está regulada por la CNMV. La información y las opiniones expresadas en este documento no constituyen ni pretenden constituir una oferta o la solicitud de una oferta para la compra o la venta de los valores referidos (es decir, los valores mencionados en el presente y los warrants, opciones, derechos o intereses relacionados con estos). La información y las opiniones contenidas en este documento están basadas en informaciones de carácter público y en fuentes consideradas fiables por IEAF Servicios de Análisis S.L.U., pero no se ofrece ninguna garantía en cuanto a su precisión o integridad. Todos los comentarios y las estimaciones facilitadas reflejan únicamente la opinión de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. y no ofrecen ninguna garantía implícita o explícita. Todas las opiniones expresadas están sujetas a cambio sin previo aviso. En el presente documento no se tienen en cuenta los objetivos de inversión concretos, el estado financiero, la actitud frente al riesgo ni otras cuestiones específicas de la persona que reciba este documento, de modo que ésta deberá aplicar su juicio al respecto. Ni el Instituto Español de Analistas Financieros ni su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., asumen responsabilidad

alguna por las pérdidas directas o indirectas derivadas del uso de los análisis publicados, salvo en caso de conducta negligente por parte de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. La información contenida en este informe se aprueba para su distribución a clientes profesionales, contrapartes elegibles y asesores profesionales, no a clientes particulares o minoristas. Se prohíbe su reproducción, distribución o publicación para cualquier fin sin la autorización por escrito de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. El Instituto Español de Analistas Financieros (IEAF) y/o su filial IEAF Servicios de Análisis S.L.U., sus empleados y directivos, pueden tener una posición (larga o corta) en una inversión sabiendo que ese emisor será objeto de análisis y que ese análisis se distribuirá a inversores institucionales. Cualquier información adicional sobre el contenido de este informe se remitirá previa solicitud. IEAF Servicios de Análisis tiene como objetivo la publicación de (al menos) un informe o nota trimestral de actualización de la compañía analizada.

Estados Unidos. IEAF Servicios de Análisis S.L.U. no está inscrito en Estados Unidos y, por lo tanto, no está sujeto a la normativa de dicho país sobre la elaboración de análisis y la independencia de los analistas. Este informe se distribuirá únicamente a los principales inversores institucionales de EE.UU., con arreglo a la exención de inscripción estipulada por la Normativa 15a-6 de la Ley del Mercado de Valores de Estados Unidos de 1934, en su versión enmendada (la "Exchange Act") y en las interpretaciones de ésta realizadas por la Comisión de Valores de EE.UU. ("SEC").

Principales inversores institucionales de EE.UU. Este informe se distribuirá a los "Principales inversores institucionales de EE.UU." según la definición de la Normativa 15a-6 de la Comisión del Mercado de Valores de Estados Unidos y de la Ley del Mercado de Valores de EE.UU. de 1934.

Histórico de notas e informes

Fecha Informe	Recomendación	Precio (EUR)	P. Objetivo (EUR)	Plazo validez	Motivo informe	Analista
05-Mar-2021	n.a.	1,01	n.a.	n.a.	Noticia importante	David López Sánchez
15-Dic-2020	n.a.	1,08	n.a.	n.a.	Inicio de cobertura	David López Sánchez

