



Network Steel Resources, S.A. (NETWORK STEEL RESOURCES)

(incorporated under the laws of the Kingdom of Spain)

Maximum outstanding balance of €75,000,000

Network Steel Resources Commercial Paper Programme 2024 (the “Programme”)

**BASE INFORMATION MEMORANDUM (*DOCUMENTO BASE INFORMATIVO*) FOR THE
ADMISSION (*INCORPORACIÓN*) TO TRADING OF COMMERCIAL PAPER SECURITIES
(*PAGARÉS*) ON THE ALTERNATIVE
FIXED-INCOME MARKET (*MERCADO ALTERNATIVO DE RENTA FIJA*) (“MARF”)**

Network Steel Resources, S.A. (“NSR”, the “**Issuer**”, the “**Company**” and jointly with the entities of the Issuer’s corporate group, the “**Group**”), a public limited liability company (*sociedad anónima*) incorporated under the laws of Spain with registered office at calle Cardenal Herrera Oria, nº383, Madrid, Spain, registered in the Commercial Registry of Madrid under volume M-424429, sheet 23651, and page 140 and with Spanish Tax Identification Number A84951573 and Legal Entity Identification number 959800ZATT296PA2XQ68 will request the admission (*incorporación*) to trading of commercial paper securities (the “**Commercial Paper**”), which will be incorporated to trading in accordance with the provisions set out in this base information memorandum (*documento base informativo*) (the “**Information Memorandum**”) on the Alternative Fixed-Income Market (*Mercado Alternativo de Renta Fija*) (“**MARF**”).

MARF is a multilateral trading facility system (“**MTF**”) and not a regulated market, in accordance with articles 35, 42 and 68 of Law 6/2023 of March 17th on Securities Markets and Investment Services (*Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión*) (the “**Securities Market Act**”). This Information Memorandum for the admission to trading of the Commercial Paper is an informative document (*documento informativo*) required pursuant to Circular 2/2018, of December 4th, issued by MARF, on admission and removal of securities on the Alternative Fixed-Income Market (*Circular 2/2018, de 4 de diciembre, sobre incorporación y exclusión de valores en el Mercado Alternativo de Renta Fija*) (“**Circular 2/2018**”).

Application will be made for the Commercial Paper to be listed on the MARF under this Information Memorandum. The Commercial Paper will be represented by book entries (*anotaciones en cuenta*) and their accounting record will be entrusted to the book-keeping (*registro contable*) Sociedad de Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de Valores, S.A.U. (“**IBERCLEAR**”) which, together with its participating entities will be responsible for its accounting record.

An investment in Commercial Paper involves certain risks.

Please refer to section 1 of this Information Memorandum related to risk factors.

MARF has not undertaken any kind of verification or check in relation to the Information Memorandum, nor on the content of the rest of the documentation or information provided by the Issuer in compliance with the requirements set forth by the said abovementioned Circular 2/2018.

The Commercial Paper issued under the Programme is intended exclusively to professional clients, eligible counterparties and/or qualified investors pursuant to the provisions set out in articles 194 and 196 of the Securities Market Act and article 2.e) of Regulation (EU) 2017/1129 of the European Parliament and of the Council of 14 June 2017 on the prospectus to be published when securities are offered to the public or admitted to trading on a regulated market, and repealing Directive 2003/71/EC (*Reglamento (UE) 2017/1129 del Parlamento Europeo y del Consejo de 14 de junio de 2017 sobre el folleto que debe publicarse en caso de oferta pública o admisión a cotización de valores en un mercado regulado y por el que se deroga la Directiva 2003/71/CE*) (the “Prospectus Regulation**”), respectively, or any provision which may replace or supplement it in the future.**

No action has been taken in any jurisdiction to permit a public offering of the Commercial Paper or the possession or distribution of the Information Memorandum or any other offering material in any country or jurisdiction where actions are required for such purpose. The Information Memorandum

is not a public offering for the sale of securities nor a request for a public offering to purchase securities, and no offering of securities shall be made in any jurisdiction in which such offering or sale would be considered in breach of the applicable legislation. The Information Memorandum does not constitute a prospectus (*folleto informativo*) approved and registered with the National Securities Market Commission (*Comisión Nacional del Mercado de Valores*) (“CNMV”).

Neither MARF nor the Dealers (as defined below) have carried out any kind of verification or testing with regard to this Information Memorandum or with regard to the contents of the documentation and information provided by the Issuer in compliance with Circular 2/2018. The admission to MARF does not represent a statement or recognition of the fullness, comprehensibility and consistency of the documentation and information provided by the Issuer to the MARF in connection with this Information Memorandum.

GLOBAL COORDINATOR

Banco Santander, S.A.

PLACEMENT ENTITIES

Banco Santander, S.A.

Bestinver, Sociedad de Valores, S.A.

Banca March, S.A.

REGISTERD ADVISOR

Deloitte Strategy, Risk & Transactions, S.L.U.

The Information Memorandum is dated August 1st 2024.

IMPORTANT NOTICE

Any potential investor should not base its investment decision on information other than such contained in the Information Memorandum. The Placement Entities are not liable in any way for the content of the Information Memorandum. Each of the Placement Entities has subscribed a collaboration agreement with the Issuer for the placement of the Commercial Paper but neither the Placement Entities nor any other entity have undertaken any commitment in relation to underwriting of the Commercial Paper, without prejudice to the Placement Entities being able to subscribe the Commercial Paper in their own name. There is no guarantee that the price of the Commercial Paper in MARF will be maintained nor there is any assurance that the Commercial Paper will be widely distributed and actively traded on the market. Nor is it possible to ensure the development or liquidity of the trading markets for the Commercial Paper.

NO ACTION HAS BEEN CARRIED OUT IN ANY JURISDICTION FOR THE PURPOSES OF ENABLING A PUBLIC OFFERING OF THE COMMERCIAL PAPER OR THE POSSESSION OR DISTRIBUTION OF THE INFORMATION MEMORANDUM OR ANY OTHER OFFERING MATERIAL IN ANY COUNTRY OR JURISDICTION WHERE ACTIONS ARE REQUIRED FOR THIS PURPOSE. THE INFORMATION MEMORANDUM SHALL NOT BE DISTRIBUTED, DIRECT OR INDIRECTLY, IN ANY JURISDICTION WHERE SUCH DISTRIBUTION MAY REPRESENT AN OFFERING OF SECURITIES. THE INFORMATION MEMORANDUM IS NOT AN OFFER TO SELL SECURITIES NOR A SOLICITATION OF AN OFFER TO BUY SECURITIES AND NO OFFER OF SECURITIES SHALL BE CARRIED OUT IN ANY JURISDICTION WHERE SUCH OFFER OR SALE IS CONSIDERED CONTRARY TO APPLICABLE LEGISLATION.

THE TARGET MARKET IS STRICTLY LIMITED TO QUALIFIED INVESTORS, ELIGIBLE COUNTERPARTIES AND/OR PROFESSIONAL CLIENTS. THE NEGATIVE TARGET MARKET IS RETAIL INVESTORS OR ANY POTENTIAL INVESTORS OUTSIDE THE PREVIOUSLY IDENTIFIED POSITIVE TARGET MARKET.

Exclusively for the purposes of the process of approval of the product which is to be carried out by each manufacturer, the conclusion has been reached, having assessed the target market for the Commercial Paper, that: (i) the target market for the Commercial Paper consists solely of “professional clients”, “eligible counterparties” and/or “qualified investors”, in accordance with the meaning attributed to each of these expressions in Directive 2014/65/EU of the European Parliament and of the Council of May 15th 2014 on markets in financial instruments and amending Directive 2002/92/EC and Directive 2011/61/EU (“**MiFID II**”), in Directive (EU) 2016/97 of the European Parliament and of the Council, of January 20th 2016, on insurance distribution (“**Directive (EU) 2016/97**”) and in their respective implementing regulations (in particular, in Spain, the Securities Market Act and its implementing regulations and the Prospectus Regulation); and that (ii) all channels for the distribution of the Commercial Paper to professional clients, eligible counterparties and/or qualified investors are appropriate. Accordingly, in each issuance of Commercial Paper, each manufacturers and distributor (as applicable) shall identify the potential target market using the list of five categories mentioned in number 18 of the Guidelines on MiFID II Product Governance Requirements, published on February 5th 2018, by the European Securities and Markets Authority (“**ESMA**”).

Any person who, following the initial placement of the Commercial Paper, offers the Commercial Paper, sells it, makes it available in any other way or recommends it (the “**Distributor**”) shall be required to take into account the assessment of the target market made by the Producer. Any Distributor subject to the provisions of MiFID II shall nevertheless be responsible for making its own assessment of the target market for the Commercial Paper (whether by applying the target market assessment made by the Producer or by perfecting such assessment), and for determining the appropriate distribution channels.

Notice is hereby given of the fact that a key investor document (KID) shall not be drafted according to Regulation (EU) No. 1286/2014 of the European Parliament and of the Council of November 26th 2014 on key information documents for packaged retail and insurance-based investment products (“**Regulation 1286/2014**”).

PROHIBITION OF SALE TO RETAIL INVESTORS OF THE EUROPEAN ECONOMIC AREA

The Commercial Paper are not intended to be offered, sold or otherwise made available, nor should they be offered, sold to or placed at the disposal of retail investors in the European Economic Area ("EEA"). For these purposes, a "retail investor" means a person that meets any of the following definitions or both: (i) retail customer within the meaning of section (11) of article 4 (1) of MiFID II; or (ii) client in the sense envisaged in Directive (EU) 2016/97, provided that he cannot be qualified as a professional client according to the definition included in section (10) of article 4 (1) of the MiFID II. As a result, none of the key information documents required by Regulation (EU) 1286/2014 for the purpose of offering or selling the Commercial Paper to, or making them available to, retail investors in the EEA and, therefore, any such activities could be illegal under the provisions of Regulation 1286/2014.

SELLING RESTRICTIONS

No action has been taken in any jurisdiction to permit a public offering of the Commercial Paper or the possession or distribution of the Information Memorandum or any other offering material in any country or jurisdiction where such action is required for said purpose and in particular in the United Kingdom or the United States of America.

Financial promotion: it has only been communicated or caused to be communicated and will only communicate or cause to be communicated any invitation or inducement to engage in investment activity (within the meaning of section 21 of the Financial Services and Markets Act 2000 ("FSMA")) received by it in connection with the issue or sale of any Commercial Paper in circumstances in which section 21(1) of the FSMA does not apply to the Issuer.

General compliance: it has been complied and will comply with all applicable provisions of the FSMA with respect to anything done by it in relation to any Commercial Paper in, from otherwise involving the United Kingdom.

The Commercial Paper Notes have not been and will not be registered under the Securities Law of 1933 of the United States of America, with its respective amendments (the "Securities Law") and may not be offered or sold in the United States unless it is registered or exempt from registration under the Securities Law. There is no intention to register any Commercial Paper Notes in the United States or to make an offer of any kind of the securities in the United States.

ALTERNATIVE PERFORMANCE MEASURES

The Information Memorandum includes financial figures and ratios such as "EBITDA", among others, that are considered to be Alternative Performance Measures ("APM") in accordance with the Guidelines published by the ESMA in October 2015.

The APM originate or are calculated based on the financial statements in the audited consolidated annual accounts or the interim consolidated summarized financial statements subject to limited review by the Company's auditors, generally adding or deducting amounts from the items in those financial statements, the result of which uses a nomenclature habitual in business and financial terminology, but not used by the General Accounting Plan in Spain approved by Royal Decree 1514/2007 or by the International Financial Reporting Standards issued by the International Accounting Standards Board (IASB) adopted by the European Union ("IFRS-EU"). The APM are presented so that a better assessment may be made of the financial performance, cash flows and the financial situation of the Issuer since they are used by the Company to take financial, operating or strategic decisions within the Group. Nevertheless, the APM are not audited and are not required or presented in accordance with the General Accounting Plan in Spain approved by Royal Decree 1514/2007 or IFRS-EU. The APM therefore must not be taken into consideration on an isolated basis, but rather as information supplementing the audited consolidated financial information regarding the Company. The APM used by the Company and included in the Information Memorandum may not be comparable to the same or similarly named APM by other companies.

FORWARD LOOKING STATEMENTS

This Information Memorandum may include statements that are, or may be deemed to be, forward-looking statements. These forward-looking statements include, but are not limited to, all statements other than statements of historical facts contained in this Information Memorandum, including, without limitation, those regarding the Company's future financial position and results of operations, its strategy, plans, objectives, goals and targets, future developments in the markets in which the Company operates or is seeking to operate or anticipated regulatory changes in the markets in which the Company operates or intends to operate. These forward-looking statements can be identified by the use of terminology such as "aim", "anticipate", "believe", "continue", "could", "estimate", "expect", "forecast", "guidance", "intend", "is likely to", "may", "plan", "potential", "predict", "projected", "project", "should" or "will" or the negative of such terms or other similar expressions or terminology.

By their nature, forward-looking statements involve risks and uncertainties because they relate to events and depend on circumstances that may or may not occur in the future. Forward-looking statements speak only as of the date of this Information Memorandum and are not guarantees of future performance and are based on numerous assumptions. The Company's actual results of operations, financial condition and the development of events may differ from (and be more negative than) those made in, or suggested by, the forward-looking statements. A number of factors could cause results and developments of the Issuer to differ materially and substantially from those expressed or implied by the forward-looking statements including, without limitation, general economic and business conditions, market conditions, public health conditions, industry trends, competition, changes in law or regulation, changes in taxation regimes or development planning regime, the availability and cost of capital, currency fluctuations, changes in its business strategy, political and economic uncertainty and other factors, including without limitation those included in section "Risk Factors" below.

Neither the Issuer, nor its executives, advisors, nor any other person make statements or offer certainty or actual guarantees as to the full or partial occurrence of the events expressed or insinuated in the forward-looking statements set out in the Information Memorandum.

Except as required by law, the Company does not undertake any obligation to update any forward-looking statements to reflect events or circumstances after the date hereof or to reflect the occurrence of anticipated or unanticipated events or circumstances. Given the uncertainty inherent in forward-looking statements, prospective investors are cautioned not to place undue reliance on these statements, and to conduct their own informed assessments regarding their investment.

Investors should read the section entitled "Risk Factors" of this Information Memorandum for a more complete discussion of the factors that could affect the Company or the Commercial Paper.

FORECASTS OR ESTIMATES

The Information Memorandum does not contain any forecasts or estimates of profits or future results with respect to any period whatsoever.

ROUNDING OF FIGURES

Some figures in the Information Memorandum, including the financial, and market information, and certain operating data have been rounded off for ease of reference. Therefore, in certain cases, the sum or subtraction of the numbers indicated in a column or row of a table may not exactly match the total figure indicated for the column or row concerned, and the sum or subtraction of some figures expressed as a percentage may not correspond exactly to the total percentage indicated.

[Rest of the page intentionally left blank]

TABLE OF CONTENTS

1. RISK FACTORS	8
1.1. Risks in relation to the business of the Issuer and its industry	8
1.2. Financial risks.....	25
1.3. Specific risks of the securities	26
1.4. Risks relating to taxation	29
2. FULL NAME OF THE ISSUER, INCLUDING ITS ADDRESS AND IDENTIFICATION DATA.....	30
2.1. Organizational business structure and affiliated companies	30
2.2. Brief description of the Issuer's activity	30
2.3. Structure and business overview	44
2.4. Group's organizational structure.....	46
2.5. Group's sustainability strategy	48
2.6. Financial statements of the Issuer for the financial years ended on December 31st 2022 and 31st December 2023.....	50
2.7. Litigations and legal proceedings	50
3. FULL NAME OF THE SECURITIES ISSUE	50
4. PERSON RESPONSIBLE	50
5. DUTIES OF THE REGISTERED ADVISOR OF MARF.....	50
6. MAXIMUM OUTSTANDING BALANCE.....	51
7. DESCRIPTION OF THE TYPE AND CLASS OF THE SECURITIES. FACE VALUE	51
8. GOVERNING LAW OF THE SECURITIES.....	52
9. REPRESENTATION OF THE SECURITIES THROUGH BOOK ENTRIES	52
10. CURRENCY OF THE ISSUE	52
11. ORDER OF PRIORITY	52
12. DESCRIPTION OF THE RIGHTS INHERENT TO THE SECURITIES AND THE PROCEDURE TO EXERCISE SUCH RIGHTS. METHOD AND TERM FOR PAYMENT AND DELIVERY OF THE SECURITIES.....	52
13. DATE OF ISSUE. TERM OF THE PROGRAMME	53
14. NOMINAL INTEREST RATE. INDICATION OF THE YIELD AND CALCULATION METHOD.....	53
15. PLACEMENT ENTITIES, PAYING AGENT AND DEPOSITORY ENTITIES.....	57
16. REDEMPTION PRICE AND PROVISIONS REGARDING MATURITY OF THE SECURITIES. DATE AND METHODS OF REDEMPTION	57
17. VALID TERM TO CLAIM THE REIMBURSEMENT OF THE PRINCIPAL.....	58
18. MINIMUM AND MAXIMUM ISSUE PERIOD	58
19. EARLY REDEMPTION.....	58
20. RESTRICTIONS TO THE FREE TRANSFERABILITY OF THE COMMERCIAL PAPER	58
21. TAXATION ON THE COMMERCIAL PAPER SECURITIES	58
22. PUBLICATION OF THE INFORMATION MEMORANDUM	63

23. DESCRIPTION OF THE PLACEMENT SYSTEM AND, IF APPLICABLE, SUBSCRIPTION OF THE ISSUE	63
24. COSTS FOR LEGAL, FINANCIAL AND AUDITING SERVICES, AND OTHER SERVICES PROVIDED TO THE ISSUER REGARDING THE ISSUE/INCORPORATION, AS WELL AS THE PLACEMENT COSTS AND, WHERE APPROPRIATE, UNDERWRITING FEES, DERIVING FROM THE ISSUE, AND PLACEMENT UPON ADMISSION	64
25. DEADLINE FOR THE ADMISSION TO TRADING	64
26. LIQUIDITY AGREEMENT	64
ANNEX I. CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS OF THE ISSUER FOR THE FINANCIAL YEARS ENDED ON DECEMBER 31st 2022 AND DECEMBER 31st 2023	67

BASE INFORMATION MEMORANDUM ON THE ADMISSION TO TRADING OF COMMERCIAL PAPER

1. RISK FACTORS

An investment in the Commercial Paper is subject to a number of risks. Potential investors should carefully assess the risks described below, together with the remaining information contained in the Information Memorandum, before investing in the Commercial Paper. The Issuer believes that the following factors may affect its ability to fulfill its obligations under the Programme. The list of factors is not intended to be comprehensive or exhaustive. All of these factors are contingencies, which may or may not occur, and the Issuer is not in the position to determine the existence of such. If any of these risks materializes, the business, results of operations, financial condition, profitability and future prospect of the Issuer as well as the Issuer's ability to reimburse the Commercial Paper on maturity may be negatively affected and, accordingly, the market price of the Commercial Paper may decrease, resulting in a loss of all or part of any investment made in the Commercial Paper.

Any of these risk factors, individually or in aggregate, may have an adverse effect on the Issuer. The impact that each risk may have on the Issuer is summarized below. Any factors that the Issuer may consider to be material for the purpose of assessing the market risks associated with the investment in the Commercial Paper are also described below.

The Issuer believes the factors described below represent the main or material risks inherent to investment in the Commercial Paper, the Issuer may be unable to pay interest, principal or other amounts in connection with the Commercial Papers for other risks and uncertainties that are not currently known to the Issuer or which currently deem to be immaterial, and the Issuer does not represent that the statements below regarding the risks of holding the Commercial Paper are exhaustive. Potential investors should also read carefully the rest of the information set out in the Information Memorandum (including any documents incorporated by reference herein) and reach their own conclusions prior to making any investment decision.

The order in which these risks are described does not necessarily reflect a greater probability of their materialization.

Potential investors should consider carefully and fully understand the risks set forth in this section, along with all other information contained in the Information Memorandum and reach their own view prior to making any investment decision.

1.1. Risks in relation to the business of the Issuer and its industry

1.1.1. Risks related to the political and economic situation

Risks to the macroeconomic and political outlook arising from current geopolitical tensions and military conflicts, as well as potential spread to other countries, pose a threat to the Group's business, operating results, financial condition, and prospects

The rise of global geopolitical tensions, with the outbreak of military conflicts in Europe and in the Middle Eastern region, may lead to renewed pressures in international supply chains, particularly in sourcing raw materials, higher shipping costs and potential logistical delays. Also, episodes of higher financial markets volatility and upward pressures on commodity prices and exchange rates, could harm the current disinflationary phase, impacting financial stability.

The announcement made by the president of Russia, Vladimir Putin, on February 24th, 2022, of a “special military operation” to be undertaken in the eastern side of Ukraine, preceded a full bombing attack on several Ukrainian strategic targets and cities, and the invasion of Ukrainian territory.

Consequently, the governments of the United States, the European Union, the United Kingdom plus other western economies, jointly responded with the imposition of a hefty sanctions' package, targeting key Russian companies and political personalities. The combination of potential reputational risks, logistical

issues, and other problems forced most multinational companies to leave Russia in the months that followed the invasion.

The consequences of the war in Ukraine on the global economy and financial markets have been significant. Through the disruption of supply chains, the rise of commodity prices, particularly in agricultural and energy, and the spike in financial markets volatility, the conflict has impacted profoundly the main economies in the world, with particular relevance in the case of the Eurozone. In response, government and monetary authorities worldwide have implemented a wide variety of policies to decouple from their dependence on Russian energy commodities, restore financial markets stability and stabilize economic conditions in the most affected economies. Such interventions to support the economic recovery and ensuring the continued functioning of global financial systems have been crucial. As a consequence, even though the Ukraine war remains a concern, it no longer poses a substantial threat to the broader stability of the global economy.

In addition to the Ukraine war, on October 7th, 2023, another military conflict burst in the Middle East as Hamas, a Palestinian Islamist political and military organization, considered as a terrorist group by several countries and international organizations, carried out a series of terrorist raids into Israel from Gaza. The military response from Israel included a ground incursion into Gaza. Since the initiation of the conflict the escalation of tensions has continued, peaking after Iran's reaction to the airstrike on the Iranian embassy in Damascus (Syria), raising concerns of a full escalation and spread of the conflict beyond the region. As of the date of this Information Memorandum, military hostilities continue and threaten to destabilize the region both politically and economically.

A further increase in geopolitical tensions in Ukraine, Gaza or elsewhere, may have a material adverse effect on the Issuer's activities, results, and/or financial situation.

The political and economic situation in the areas which the Group operates may adversely affect the business, operating results, financial condition, and prospects

The Issuer and its business performance are exposed to economic and political conditions in the countries where it operates or sells its products and services, exposing it to different local political, regulatory, business, and financial risks according to economic conditions and macroeconomic cycles and volatility. A downturn in economic activity in any of the countries in which the Issuer operates could cause, amongst other effects, a material adverse impact on the Group's business, operating results, financial condition, and prospects.

As the Issuer performs this activity in countries such as Spain, France, Germany, Poland, Northern Europe countries and Africa, it is exposed to global economic conditions, which are uncertain and with uneven prospects across the main countries and regions.

- The economic outlook of these regions is as follows:
- Spain: The Bank of Spain (*Banco de España*) ("**BdE**") on its last report published on June, 2024 foresees Spain's GDP growth at 2.30% annual rate in 2024 in its baseline scenario, which entails a 0.40 p.p. upward revision from March forecasts. However, BdE's quarterly report points out that these projections are subject to a high degree of uncertainty as this scenario assumes, among others, a slight uptick in oil prices and energy costs for the remainder of the year and a reduction of the inflationary pressures. However, the Authority also warns that future economic development will be subject to downside risks. The main sources of uncertainty highlighted by the BdE are geopolitical tensions arising from Ukraine, Gaza and the U.S-China trade war; the extent of the current disinflation phase in both the Euro Zone as a whole and in Spain; and several domestic factors such as the roll-out of Next Generation European Union ("**NGEU**") funds and the impact of the expected return to the European Union fiscal framework, which could lead to severe fiscal

consolidation in Spain's public accounts (Source: Bank of Spain – June 2024. Macroeconomic projections for the Spanish economy (2024-2026).

- Eurozone: According to the International Monetary Fund (“IMF”), the European economy is expected to experience modest growth in 2024, driven by stronger private consumption due to easing inflation and tight labour markets. However, tight monetary policy and weak demand from key trade partners like the US and China will limit expansion initially. Economic activity should pick up in the latter half of the year, as global interest rates fall. Tourism-dependent countries will outperform manufacturing-heavy ones, with Germany remaining the slowest-growing major economy. The IMF predicts eurozone growth will improve to 0.8% in 2024 and 1.5% in 2025. While declining inflation may prompt central banks to consider rate cuts, Middle East tensions could increase oil prices and shipping costs, potentially dampening the economic outlook.
- Africa: Even if higher borrowing costs and difficulties in accessing financing continue to impact African economies, the region faces improved economic prospects with the expected gradual easing of global financial conditions. The significant reduction of inflation rates, greater control of public debt ratios, and the successful issuance of dollar-denominated Eurobonds are good indicators of this better outlook for Sub-Saharan Africa. In 2024, growth on the continent will ramp up to 3.80% according to the IMF April forecast. Amid a global slowdown, activity is expected to decelerate for a second year in a row (Source: International Monetary Fund – Regional Economic Outlook. April 2024).

Other factors which may affect the Group's activities are as follows: (i) renewed price pressures on commodity prices arising from the ongoing high geopolitical tensions; (ii) a higher degree of inflation persistence in the United States, the United Kingdom and the Eurozone that could lead to higher interest rates and financial markets distress; (iii) deepening structural economic challenges in the international scenario (e.g. China, Ukraine); (iv) worsening of global supply chain bottlenecks; (v) the migration crisis in Europe derived from the humanitarian crisis in Ukraine and Gaza; (vi) public debt levels at all-time highs that limit fiscal policy space; (vii) terrorist and military actions carried out in Europe and in other parts of the world; and, (viii) the emergence of political parties with radical ideologies, could also negatively affect the economic situation in the Eurozone and in Spain, in particular.

Given this situation and that the main issuer's activity is in Spain, the economic situation in Spain poses a risk to the Group's economic and financial outlook. The expected lower contribution of external demand and the significant level of uncertainty surrounding the forecast baseline scenario, with most risks tilted to the downside, could lower the Group's demand prospects for its products and it could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects.

Increases in energy prices, electricity and fuel may adversely affect the business, operating results, financial condition, and prospects

The Group's plants are the main consumers of energy, mainly: electrical energy for the operation of the machines in the process lines and natural gas consumed for the boiler that feeds the ovens and for heating the hot process water. Moreover, in February 2023, the galvanizing line at León Coated Solutions, S.L. came into operation, increasing the consumption of electricity and natural gas.

Fuel and electricity prices can be affected by factors of a general nature that impact supply and demand, at a global, regional or local level, such as weather conditions, natural disasters, geopolitical instability, and changes in regulation or control by national authorities in the countries of production and/or distribution of energy commodities. Although the Ukraine War no longer poses a major threat to the global economic stability, given the relevance of Ukraine in global fuel, natural gas, and other energy and agricultural commodities markets, plus its impact on the already stressed global supply chains, the length and the intensity of the conflict can also affect the Issuer's energy and fuel expenses.

Even though, energy inflation has notably decreased throughout the second half of 2023 and the beginning of 2024, a change in this trend as a result of the events described in the previous paragraphs, with the subsequent increase in power prices, as well as that of fuel, on which the Issuer depends for the production and distribution of its products, could significantly affect the costs, leading to a material adverse impact on its business, operating results, financial condition, and prospects.

It is possible that the Issuer will not be able to assume the increases in prices or to pass on such increases to their customers. Moreover, an increase in the selling price of the products of the Issuer to customers could affect the level of demand for them and it could also give rise to price negotiation processes that could freeze corporate sales, which could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects.

The Group operates in a cyclical industry and its financial performance is sensitive to adverse changes in global economic conditions

NSR's activity is mainly focused on the steel industry, which is cyclical in its nature, as demand and price for steel products are sensitive to both local and global macroeconomic and geopolitical environment fluctuations. The impact of market steel prices could be both direct, as NSR's business is related to flat steel products trading activity, and indirect as the steel is the principal raw material used by the Group to produce steel-derived products.

The steel industry is closely related to changes, either actual or derived from further outlooks, in gross domestic product ("GDP") and industrial production growth. Any adverse changes may lead to a materially disproportionate corresponding decline in the Group's business, financial condition, results of operations or cash flows. The steel industry is affected by global and regional production capacity by fluctuations on steel imports and exports, which are themselves affected by the existence and amounts of tariffs and customer stocking and destocking cycles. Steel industry is more cyclical than GDP, which means that declines in volumes sold are typically larger than the corresponding decline in GDP and industrial production. GDP growth and industrial production growth are significant and representative drivers of the Group's end markets' customers, as they relate to the energy, heavy machinery, steel service centers, automotive manufacturing, and construction industries.

When adverse economic conditions occur, the contraction in real demand of steel products, the main component in the Group's value chain, is typically aggravated by reduction of stockpiles throughout the supply chain, as industry participants (including the Group's customers) aim to mitigate these adverse impacts and to preserve liquidity by reducing inventory.

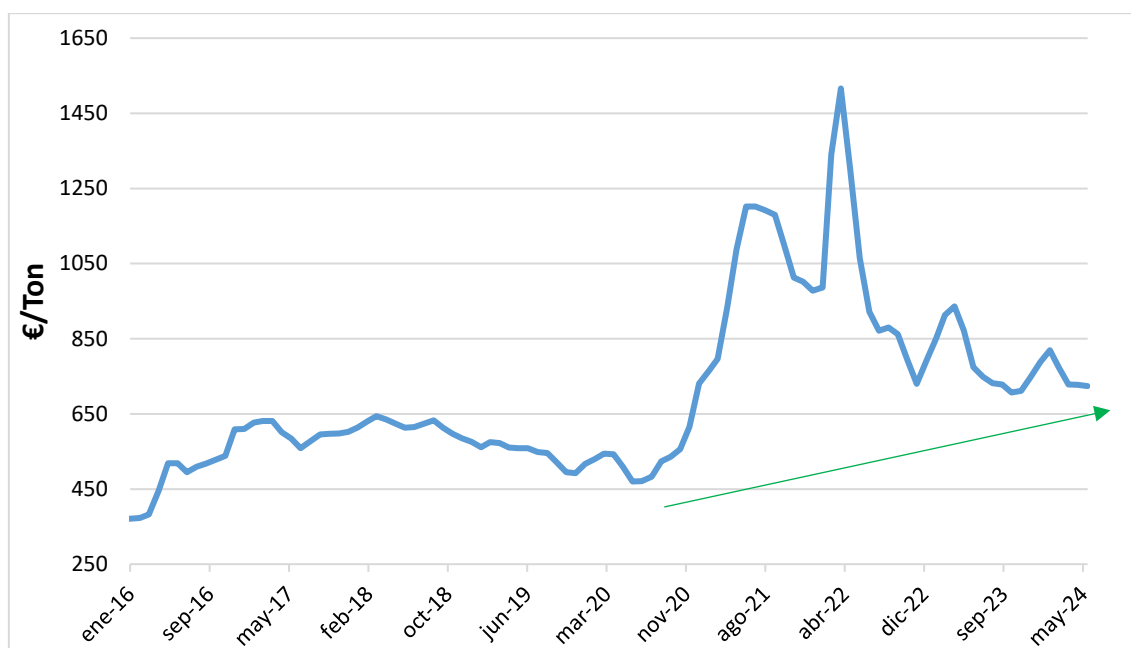
In the past, substantial price decreases during periods of economic weakness have not always been offset by commensurate price increases during periods of economic strength. As a result of the above-mentioned factors, steel prices have come under pressure at various points in recent history.

One of the most recent and significant corrections in steel prices happened in between 2008 and 2009, derived from the financial downturn experienced by the European and global economies, which led to a meaningful decrease of industrial activity levels. Also, in 2015 the price of steel and other raw materials related to base metals recorded historical lows, which led to sharp revenue declines along the steel industry.

In the current complex macroeconomic environment, the Group in 2023 had to face important challenges derived from the high volatility in steel prices affecting inventories valuation, the economic weakness of the countries that constitute its main markets, plus the impact of the monetary policy tightening to control inflation, among others, may generate recession fears and reduced steel demand expectations, pushing prices down.

Regarding the expected evolution of the Group's business in 2024, if interest rates continue to decrease, and if the NGEU stimulus plan achieves a high degree of implementation, the Group's economic prospects for 2024 are positive. To put the steel price situation in context, a graph of the evolution over the last 8.5 years is included:

Average of HRC, CRC, HDG, and PLATE



Source: MEPS International

Regarding the price of pre-painted coil: the following table shows the evolution of the average price €/ton of pre-painted coil from January 2016 to June 2024.

Thanks to NSR's vertical integration, different business lines' activities complement each other, making the Group strengthen its current position in both the trading and industry lines.

Despite the Issuer's effort to predict and estimate the political and macroeconomic risks, these can be strongly dispersed by exogenous factors, making it hard for the Issuer to perform reliable predictions about the probability of materialization, which could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects.

The substantial majority of the Group's sales are concentrated in Spain. An economic decline in Spain or a protracted period of weak growth could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects

Sales to third parties in Spain and Portugal by the end of 2023, accounted for 59% and 10.4% of total sales, respectively, reflecting a sound concentration and dependency on the Iberian market. The rest of sales to third parties are mostly concentrated in the European Union.

The high concentration of the Group's sales in the Iberian Peninsula is explained by the proximity of this market, as the Group's production plants are in privileged placements to serve the nearby industrial areas in northern, northwest, and central of the Iberian Peninsula, with access to the main highways, and railway and port transportation means. In June 2024, the first phase of construction of the railway branch was completed, connecting the León Coated Solutions factory, located in the Villadangos del Páramo Industrial Park (León), with the rest of the NSR Group's factories, and with the main ports for importing raw materials and exporting finished products.

As it has been mentioned before, the Group's business performance is closely tied to the economic prosperity and stability of Spain. Any adverse event that may occur locally could have a direct negative impact on the Group's production and operation levels in its domestic market. Furthermore, as Spain is an exporter country in relation to the main Group's customer sectors (machinery, automotive manufacturing and construction), the overall success of their operations would also impact on the Group's demand of

products and therefore on the company's revenue. Nevertheless, the Group strategic plan is to expand the geographical client base, so since 2019, sales are increasing in countries like Germany (NS Suisse), France, Poland, Belgium (SCS), Portugal and geographical regions like West Africa (NS Africa).

Although in the steel market the logistic costs and flexible delivery times are highly important, it is relevant to consider that 4 of the 7 factories of the Group are in the ports of Aveiro, Santander and Sagunto, all of them well situated and with direct access to the sea freight and with good logistics to expand exports by promoting 1) Sales in other geographical areas through NS Africa, NS Suisse and 2) Sales abroad from the ports of Santander, Sagunto and Aveiro.

Both the Group and its customers are vulnerable to economic downturns and protracted periods of weak growth in the Spanish economy, and such could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects. Any significant decrease in demand for steel products or decline in the base price of these products in Spain, could result in significantly reduced profitability.

In 2023, the total production of crude steel by the Spanish steel industry reached 11.4 million tons. This figure represents a slight decrease of 1.2% compared to the previous year, and is the second lowest recorded by UNESID, surpassing the year of the pandemic by just 300,000 tons.

As a result of the weakness in the European industrial sector, the domestic market, received a total of 6.4 million tons, which represented a decrease of 1.3%, approaching the level recorded in 2020. Last year, domestic demand for steel products in Spain reached 12.6 million tons, registering a slight increase of 1.2% compared to 2022, driven mainly by European suppliers. Regarding the different product categories, the increase in demand for long products was 4.3%, which offset the new slowdown in demand for flat products, which fell by 0.5%. Furthermore, imports from third countries continued to represent more than 30% of total consumption.

Moreover, in 2023 imports of steel and first processing products increased by 3.3%, reaching a total of 10.1 million tons, driven by the recovery of European suppliers, which grew by 6.7%. On the other hand, imports from third countries experienced a slight decrease, standing at 4.1 million tons, which represents a decrease of 1.3%. Despite this slight decrease, these imports continue to remain among the highest levels of the last fifteen years (Source: UNESID – *La Industria Siderúrgica Española 2023*)

Nevertheless, NSR maintains strong relations with customers and suppliers financially robust. Once NSR starts a relationship with a client/supplier, it tries to maintain a long-term relationship, which helps NSR face economic downturns. Furthermore, due to its know-how, NSR can take advantage of weak periods in terms of making good purchases selecting the best countries according to the latest antidumping measures.

Risks arising from the Group's presence in emerging economies

Group's sales in emerging economies are mainly focused on West Africa, with the intention of expanding to North Africa. On the supply side, the Group is consolidating in emerging markets such as Taiwan, Vietnam, India, Egypt and Turkey.

The Group's expansion into emerging markets means exposure to certain risks present in more mature economies. The Group is exposed to the potential effects of regulatory changes, additional fees or import tariffs, other trade barriers and protectionist policies, unfair competition, etc. in these countries which could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects.

1.1.2. Risk related to the market and industries where the Issuer operates

Anti-dumping measures, unfair trade practices, import tariffs and/or barriers to free trade could impact NSR's business activity in various markets, affecting negatively flat and other steel products prices

Although NSR is very flexible with respect to purchases, being able to rapidly change the country where the Group buys thousands of tons, the Group is exposed to the effects of "dumping" and other unfair trade

and pricing practices by competitors in its markets of operation abroad EU. To defend the interests of EU companies against unfair trade and competition, that conform the rules of the World Trade Organization (“WTO”), the European Commission maintains more than 50 anti-dumping measures (usually in the form of an “ad valorem” tax) and anti-subsidy trade defense measures related to productions of the metallurgical sector in third countries.

Some of these anti-dumping measures were imposed to China in 2017, which used to be the main origin of NSR’s imports of flat steel products. Nevertheless, due to these actions, traders like NSR have negotiated in countries such as Turkey, South Korea, India, Taiwan, Japan, Argelia, Egypt, Brazil, among others, where the economic situation and the culture represent high barriers of entry. Thus, there are two positive aspects to remark:

1. Professional traders (like NSR with expertise and know how in these countries) may have a competitive advantage among other competitors without this know how.
2. NSR’s imports do not depend on China anymore, so it cannot be considered a potential threat for NSR business.

Additionally, on April 14th, 2023 the European Union renewed its anti-dumping measures on stainless steel fittings from China and Taiwan for five additional years and extended the measures to Malaysia.

On June 12th, 2024, the European Commission announced that duties of between 17.4% and 38.1% would be levied on Chinese electric vehicles depending on the producers’ degree of cooperation with the ongoing anti-subsidy investigation. These new tariffs would be applied on top of the current 10% rate already paid on Chinese cars imported into the EU.

Nonetheless the Group cannot predict the effects of any change in the regulations from the countries in which it operates. If NSR fails to correctly manage this risk, it could have a material adverse effect on the Issuer’s business, operating results, financial condition, and prospects.

Risks related to stock, raw materials and other manufacturing costs

In manufacturing, distributing, and marketing its products, the Group consumes stocks and raw materials whose availability may be limited and whose prices may experience volatility due to factors such as high demand, fuel prices, the climate, transport capacity, supply conditions, regulation administrative, exchange rate fluctuations, labor conflicts, global health issues, armed conflicts, terrorism and other unpredictable factors.

Overall, three out of four of the stocks come from countries outside the European Union. A material changes in trade relations between non-UE countries arising from unpredictable factors, may cause delays and even lack of supply that could have a material adverse effect on NSR’s production line. The price and availability of such commodities has fluctuated in the past and may fluctuate in the future.

An increase in price of raw materials could have a material adverse effect on the Issuer’s business, operating results, financial condition, and prospects.

Risks related to the establishment of trade restrictions

Although historically the Group has been able to locate and acquire stocks and raw material at good prices, and to sell products and supplies internationally, such products and supplies could be affected by the imposition of restrictions on trade. Other countries’ trade policies, tariffs, levies and requirements affecting the import and export, as well as other factors relating to the foreign trade of the countries from which Group purchases its stocks and supplies or to which it sells its products, are outside the control of the Group and could have a material adverse effect on the Issuer’s business, operating results, financial condition, and prospects. NSR continues adopting internal measures to reduce and mitigate the exposure to this risk.

The raw materials and consumable products used in the Group's manufacturing processes are subject to price fluctuations and changes in availability which could increase its costs of goods sold

The Group requires substantial amounts of raw materials and consumable products. In 2022, the Group's total supplies amounted to 989 million euros, whereas in 2023 it decreased to 840 million euros due to the lower demand derived from the Eurozone's economic weakness, which has also resulted in narrower margins. . The price and availability of its supplies fluctuates depending on local and international supply and demand, due to, for example, interruptions in production and sourcing by suppliers, supplier allocation to other purchasers, concentration of the suppliers and increases in transportation costs.

Flat steel is the Group's principal raw material. The Group's flat steel price transfer mechanisms included in contracts with customers have an explicit raw material surcharge component. Usually, The Group has been able to pass on increases in raw material prices to its clients, but in 2023, due to the high volatility of the steel prices, this transfer has sometimes not been possible. The time the Group takes to produce a product (i.e., its internal process time) is typically longer than the contractually agreed reference period used to determine the average flat steel prices used for the sale of the Group's products (i.e., contractually agreed surcharge reference period). Synchronizing the internal process time and the contractually agreed surcharge reference period is important because it allows the Group to manage its exposure to fluctuations in the price of flat steel. More specifically, in periods of falling flat steel prices and if the contractually agreed surcharge reference period is shorter than the Group's internal process time, it may have to purchase at higher costs that it may not be able to fully pass on to its customers. Therefore, periods of falling flat steel prices have a negative impact on NSR's margins and benefits, an effect which is called the "inertia effect". The inertia effect reduces cash flow swings following changes in scrap prices. EBITDA variations are partially counteracted in the cash flow by the working capital.

Nonetheless, fluctuation price risk affects in a different way the trading and the industrial business. NSR tries to manage price risk fluctuation according to the following procedures:

- In the trading business, in order to mitigate this risk, NSR signs a price before closing the purchase contract with the supplier, which includes 10% variations of the agreed price, which helps to compensate possible fluctuations. Normally, the purchase contracts are in dollars and the sale contracts in euros, which generates exchange rate exposure that the Group manages through hedging instruments, such as exchange rate forwards.
- In the industry business, NSR tries to mitigate the price risk fluctuation with a wider industrial margin than in trading and also providing good customer service so that they value continuity of supply more than price.

The Group's inability to secure adequate raw materials and consumable goods at reasonable commercial prices could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects. Any significant change in the prices or supply of the raw materials used in the Group's manufacturing processes, or in its general ability to pass through such costs to customers, could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects.

Excess capacity and over-supply in the steel industry have in the past and may continue in the future to weigh on the profitability of steel producer including NSR

The steel industry is affected by global and regional production capacity and fluctuations in steel imports and exports, which are themselves affected by the existence and amounts of tariffs and customer stocking and destocking cycles. The steel industry globally has historically suffered from structural overcapacity, and the current global steelmaking capacity exceeds the current global consumption of steel.

This overcapacity is affected by global macroeconomic trends and amplified during periods of global or regional economic weakness due to weaker global or regional demand. Some developing markets (such as Brazil) continue to show structural overcapacity after domestic demand fell sharply during recent recessions. Regional steel markets are also vulnerable at times of economic crisis in countries with

significant steelmaking capacity. One such example is Turkey, where a currency crisis caused domestic demand to decline sharply during the second half of 2018 and led to an increase in exports, particularly for long steel products.

China is both the largest global steel consumer and the largest global steel producer by a large margin accounting for more than 50% of the world's total. The balance between its domestic production and consumption has been an important factor influencing global steel prices in recent years, such as in 2015, when Chinese domestic steel demand weakened resulting in a surge in Chinese steel exports. While the structural imbalance between Chinese supply and demand has been reduced by capacity eliminations in recent years, a significant increase in Chinese capacity and/or a significant decrease in Chinese demand could lead to a renewed flood of Chinese steel exports. In 2020, as a result of the health crisis caused by the COVID-19 pandemic, China decided to reduce steel production levels, as steel production is concentrated in factories with a large number of employees so as less production activity (fewer working shifts, shorter working hours), contagions could be better controlled. On the other hand, the Asian country decided to base its economy less on exports and more on private domestic consumption, investing in infrastructure and activating large-scale consumption, among other incentives. The result of both policies, production reduction and domestic demand growth, plus the Ukraine War, led to an increase in the steel price that is unprecedented in recent history.

Although in steel demands are forecast to increase by 1,7% in 2024 and by 1,2% 2025 (Source: Worldsteel Association – Short Range Outlook. April 2024), a change in the trend resulting on a decline in steel demand could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects, as the group is expanding its exports to foreign countries.

The European steel market is particularly sensitive to decreases in demand as well as supply spikes from imports due to remaining structural overcapacity. The situation of lower steel production is also occurring in the EU, where lower production levels to prioritize the workers safety, together with the anti-dumping protection measures are forcing higher prices (global steel supply shortage vs strong global demand).

The most produced and consumed steel in the world is carbon steel (non-alloy steel). Within carbon steel, there are two large groups:

1. Long Products: corrugated, wire, wire rod, structural profiles and rail tracks.
2. Flat Products: hot rolled coil, cold rolled coil, galvanized coil, industrial sheet.

Groups	Products	Consumers sectors	Spain 2023 UNESID
Long Products	Corrugated, wire, wire rod, structural profiles and rail tracks	Construction, civil engineering	Overcapacity in production of aprox. 2.963.000 tons
Flat Products	Hot rolled coil, cold rolled coil, Galvanized coil, painted coil, Industrial sheet	Automotive, Energy, Machine Tools, preserves, Capital Goods, Boilermaking, Civil engineering	Shortfall in production capacity of 4.344.000 tons (7,644MT-3,300MT)

Source: UNESID magazine 2023.

Competition from other materials could reduce market prices and demand for steel products and thereby reduce NSR's cash flows and profitability

In many applications, steel competes with other materials that may be used as substitutes, such as aluminum, concrete, composites, glass, plastic, and wood. In particular, because of increasingly stringent regulatory requirements as well as developments in alternative materials, designers, engineers, and industrial manufacturers, especially those in the automotive industry, are increasing their use of lighter weight and previous mentioned alternative materials.

In accordance with *Unión de Empresas Siderúrgicas* ("UNESID") data, apparent steel consumption in Spain presents the following trend:

- Long steel: from 4,000 thousand tons in 2015 to 4,546 thousand tons in 2023.

- Flat steel: from 8,000 thousand tons in 2015 to 7,644 thousand tons in 2023.

Despite potential further product innovations by the Group to respond to competitive markets, a loss of market share to substitute materials, increased government regulatory initiatives favoring the use of alternative materials, as well as the development of additional new substitutes for steel products could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects.

The Issuer's activities are carried out on multiple jurisdictions with different levels of regulatory requirements that require a significant effort from the Issuer to comply with them

NSR carries out its trading activity in various geographical areas spread throughout the world with very different socio-economic environments and regulatory frameworks. In this context, there are risks of a different nature inherent to the businesses and sectors in which the Group operates.

The business is regulated in most of the countries in which the Group operates and is subject to obtaining and maintaining demanding administrative licenses. Obtaining and maintaining these licenses requires strict compliance with regulations contained in the various local laws.

This multijurisdictional regulatory framework requires efforts to comply with all regulatory requirements, which poses a risk to NSR since non-compliance with any of the multiple requirements demanded could result, among others, in the revocation of licenses or the imposition of sanctions that hinder or, eventually, prevent the development of all or part of the Group's activities.

The Group cannot predict the effects of any change in the regulations from the countries in which it operates, which could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects.

NSR is subject to strict environmental, health and safety laws and regulations that could give rise to a significant increase in costs and liabilities

NSR, due to the nature of its operations, is subject to an extensive and increasing range of regulations (environmental, health and safety laws, among others) in the countries in which it operates. Some of these regulations impose increasingly stringent standards regarding, general health and safety, CO₂ emissions, wastewater storage, treatment and discharges, the use and handling of hazardous or toxic materials and the remediation of environmental contamination, among other things. As a result, NSR incurs and expects to continue incurring in significant costs complying with these requirements. Nonetheless, costs associated to the transformation of steel are not as high as the cost associated with the production process of steel (i.e. cost associated with CO₂).

As there is a global trend towards stricter environmental controls, compliance with future laws or regulations, stricter or new interpretation of existing environmental laws and regulations may require NSR to make additional capital expenditures, modify its operating practices, pay fines for breaches of such laws or regulations, and carry out additional reporting obligations.

NSR is also required to obtain and comply with environmental permits, authorizations, and licenses in connection with its operations. These permits are subject to modification and renewal by issuing authorities and there can be no assurance that the Group will always be able to operate in compliance with these laws, regulations and permits, or prevent or limit air and water waste emissions in accordance with law.

On the other hand, failure to comply with environmental rules and regulations can result in the imposition of civil and criminal penalties, the suspension of permits, requirements to curtail or suspend operations, and lawsuits by third parties. In addition, the failure to renew the Group's permits, authorizations, and licenses in a timely manner or at all, could lead to required plant shutdowns.

In order to mitigate this risk, studies are carried out by third party experts regarding environmental risk analysis, to adapt NSR to legislative changes. NSR has developed environmental insurance policies and, in January 2021, a Sustainability Policy, as an operational Group response, aligned with the 2030 Agenda for

sustainable development¹ (the “2030 Agenda”) and its 17 sustainable development goals. This Sustainability Policy is focused on key aspects such as environmental and climate change, energy management or participation in social projects among others with the aim of achieving a more sustainable future.

All the management systems implemented and the compliance with established legislation allow the Group to better control these impacts. Although, there are commitments and objectives established to improve them, being the most relevant:

- Reduce carbon emissions.
- Reduce the emissions produced in transport.
- Reduce water consumption in the production process.
- Reduce the generation of non-recyclable waste.
- Recovery of 100% of waste that can't be recycled.
- Increase efficiency in the use of raw materials.
- Reduce energy consumption, and less energy dependence, through the car generation and self-consumption.

Health, safety and environmental incidents or accidents occur, despite the Group's efforts to monitor and reduce accidents at its facilities. These accidents could include explosions or gas leaks, fires or collapses, vehicular accidents, and other accidents involving mobile equipment, which could have significant consequences for workers, facilities, the environment and the Group, as it may result in costs and liabilities, negatively impacting NSR's reputation.

Due to any of the risks mentioned above could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects.

The Sustainability Policy can be found at: www.networksteel.net

1.1.3. Risk related to the activities carried out by the Issuer

The Group is significantly dependent on its customers' end markets, in particular mechanical engineering, metal goods, building and civil engineering, energy (mainly steel tubes accounts and, domestic appliances), automotive, other transportation equipment and other appliances end markets

Since the Group is at the beginning of the supply chain, it is highly dependent on demand in the end markets in which its customers operate, mainly in mechanical engineering, metal goods, building and civil engineering, steel tubes accounts, domestic appliances, automotive and other transportation equipment. Considering that the prices of some of these markets are cyclical, so is the steel industry.

Despite this dependency on end markets, derived from the very nature of NSR's kind of business, the Group maintains a diversified customer base with more than 2,200 clients, with a limited 9.9% concentration in its Top 5 customer base, and a 15.8% concentration on its Top 10 base.

Besides, the Group tries always to discount sales using Commercial Paper with banks avoiding waiting to be paid by their customers. If a decline in demand in any of such Group's end markets takes place, it could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects.

NSR's level of profitability and cash flow currently is and, depending on market and operating conditions, may in the future be, substantially affected by its ability to reduce costs and improve operating efficiency

¹ 2030 United Nations Agenda for sustainable development establishes 17 goals in which countries have been committed to prioritize progress, designed to end poverty, discrimination, pollution, etc.

The steel industry has historically been cyclical, periodically experiencing difficult operating conditions. According to this situation, NSR has taken initiatives to reduce its costs and increase its operating efficiency, such as synergies in personnel after integrating Plafesa¹ and Aveiro² into the Group, synergies in logistics, purchasing and sales force, and improvement through vertical integration. Reduction of financial costs and achieving a better financial strategic position are other initiatives the Group is working on.

Failure to implement such initiatives would affect announced profitability or cash flow improvement targets, and more generally could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects.

NSR has a substantial amount of indebtedness, which could make it more difficult or expensive to refinance its maturing debt, incur new debt and/or flexibly manage its business

As of December 31st 2023, NSR's total debt, which includes long-term debt (153.280 million euros) and short-term debt (251.847 million euros) was 405.128 million euros, as compared to 310.328 million euros as of December 31st 2022. As December 31st 2023, NSR had 53.94 million euros of cash and cash equivalents, as compared to 85.69 million euros as of December 31st 2022.

Overall, a 59.3% of the Group's total debt can be explained in:

1. The debt to the Ministry of Industry under the Reindus program amounts to 54.07 million euros (13% of the total debt). These loans, which are for industrial investments, are unsecured, do not have priority over other debts, and are not subject to immediate execution in the event of non-payment. Additionally, the NSR Group holds loans from the European Investment Bank (EIB) totaling 666,985 euros, a loan from the Institute for Business Competitiveness CYL amounting to 140,868 euros, and a loan from the Industrial Productive Investment Support Fund (FAIPP) totaling 10.8 million euros. To comply with the requirements of the European Union (which prevents direct subsidies) they must be structured according to specific market conditions. As far as deadlines are concerned: loans before 2012 have 15 years maturity period with 5-year grace period, and loans from 2015 onwards have 10 years maturity period with 3-year grace period. The only condition to be met is to make the committed investments within 27 months from the granting of the loan, and it can be more than 27 months if the execution period is adequately justified. This condition has always been fulfilled by NSR.
2. ICO loans were 68.87 million euros (17% over total debt), including Bilateral ICO loan for the company Leon Coated Solutions approved in June 2023
3. Subordinated debt contracted with the minority shareholders in the capital (called quasi-equity or mezzanine debt) amounts 7.68 million euros (1.9% over total debt): in the case of Santander Coated Solutions, the debt is with the company Sociedad para el Desarrollo Regional de Cantabria, S.A. ("**SODERCAN**") and in the case of Aranda Coated Solutions, Eco Steel Solutions and Leon Coated Solutions, the debt is with the company ADE GESTION SODICAL, SGEIC, S.A. ("**SODICAL**").
4. SODERCAN and SODICAL are both Spanish firms and their mission is to promote the industrial development of the Spanish economy. These institutions give money in the form of loans as they are not allowed, according to the European Union regulations, to participate in the capital of the companies in more than a specific percentage and can only give loans at market conditions.

¹ Plafesa: Incorporated into the Group in 2018. PLF's two industrial plants are SSCs, with metal sheet cutting and distribution of steel coils as main activity.

² Aveiro: Operating since 2014 but incorporated into the Group in May, 2019. Steel transformer with a color coating line.

5. Bank debt from discounted notes amounts 77.20 million euros (19.1% over total debt). The interest rate is a market rate indexed to the Euribor. These debts from sales made by the Group are 95% insured by *Compañía Española de Seguros de Crédito a la Exportación* (“CESCE”).
6. Factoring or advance invoice with financial entities amounts €4.27 million (1.10% over total debt): these borrowings, stemming from the Group’s sales, are 95% insured by CESCE.
7. Non-refundable capital grants amount 15.99 million euros (3,9% over total debt): valued at the fair value of the amount granted and are charged to income in proportion to the depreciation charge made in the period for the items subsidized or, where appropriate, when they are sold or when they are corrected for impairment. These grants have been given to Aranda Intermodal S.L, Villadangos Intermodal S.L., Aranda Coated Solutions, Eco Steel Solutions, and Leon Coated Solutions.
8. Issuance of short-term promissory notes in the MARF with a balance of 20.4 million euros (5,0% over total debt), considering this complementary aid, never a substitute for the Group's working capital lines.

An increase in NSR’s level of debt outstanding could have a material adverse effect on the Issuer’s business, operating results, financial condition, and prospects.

Substantial increases in the Company’s gearing could affect its ability to, and the conditions under which it might, access financial markets to refinance maturing debt on acceptable terms. NSR’s access to financial markets for refinancing also depends on the conditions in the global capital and credit markets, which are volatile.

NSR's lines of credit contain standard covenants of any structured financing:

- Bilateral ICO Loan for the company Leon Coated 20.000k approved in June 2023.
Net Financial Debt /EBITDA < 4.0x
- Facility agreement in the company Santander Coated (2018) maturing in December 2024.
Net Financial Debt/EBITDA < 3.5x

These restrictive and financial covenants could limit NSR’s operating and financial flexibility. Failure to comply with any covenant would enable the lenders to accelerate NSR’s repayment obligations. Moreover, NSR’s debt facilities have provisions whereby certain events relating to other borrowers within the group could, under certain circumstances, lead to acceleration of debt repayment under the credit facilities. Any invocation of these cross-acceleration clauses could cause some or all of the other debt to accelerate, creating liquidity pressures. In addition, the market perception of a potential breach of any financial covenant could have a negative impact on NSR’s ability to refinance its indebtedness on acceptable conditions.

Also, NSR’s debt is subject to floating rates of interest and thereby exposes NSR to interest rate risk (i.e., if interest rates rise, NSR’s debt service obligations would increase). Depending on market conditions, NSR uses interest-rate swaps or other financial instruments to hedge a portion of its interest rate exposure from floating to fixed. At December 31st, 2023, the company has a fixed-rate swap with a nominal amount of 10,000,000 euros with CaixaBank maturing on July 15th, 2024.

The performance of the Group's business is significantly dependent on its ability to maintain high quality standards in the manufacture of its products

The steel market is characterized by highly specific technical requirements, such as levels of elasticity, strength, ductility, toughness, and fatigue resistance. A significant portion of NSR’s products is subject to severe environments in their end-use and subject to high performance requirements, such as high temperatures, exposure to hazardous substances, high speed and continuous pressure. The performance, quality and safety of these products are critical to the success

of NSR's business. These characteristics depend significantly on the effectiveness of quality control systems, which in turn depend on several factors, including the design of the systems and the ability to ensure that personnel adhere to quality control guidelines and policies.

Certifications of compliance with industry standards in terms of environmental standards are: (i) ISO 45001 for safety management, (ii) ISO 9001 for quality management, (iii) ISO 14001 for environment management, (iv) Plafesa Group has the specific IATF16949 certification for the automotive industry. For the evolution of the Group's business, the high-quality standards in the manufacture of its products are very important.



Source: coated solutions webpage: www.coatedsolutions.com/calidad

Although NSR has modern and efficient machinery, an expert management team, a very good strategic position in purchases, production and market knowledge and complies with all quality and safety standards, any significant failure or deterioration of NSR's quality control systems could result in the failure of its products. Failure or the perceived failure of NSR's products to meet the required precise technical specifications could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects.

NSR is increasingly dependent on information technology systems that may fail, may not be adequate to the tasks at hand or may no longer be available

NSR is dependent on information technology, or IT systems. IT systems are vulnerable to several problems, such as software or hardware malfunctions, malicious hacking, physical damage, human errors and computer viruses. Reliability and security of information technology systems, software and network is essential for the business. For this reason, IT systems need regular upgrading and the Group may not be able to implement necessary upgrades on a timely basis or upgrades may fail to function as planned. Furthermore, failure to protect its operations from cyber-attacks or inappropriate use of NSR's information technology systems, could result in the loss of customer or project data or other sensitive information.

Although the Group has adapted to the new technologies: having all the information in the cloud, in external servers that guarantee the reliability of the information storage, backups much more than with internal servers, antivirus protection of maximum quality, hiring a cyber-attack insurance, the threats are increasingly sophisticated and there can be no assurance that NSR will be able to protect itself against all threats. NSR may incur significant costs as a result of any failure of its IT systems and cannot assure the holders of the Commercial Paper that the back-up systems it maintains to provide high-level service availability and ensure business continuity will protect it. If these systems fail or prove to be inadequate resulting in loss of confidential or proprietary data, could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects.

The inability to hire or retain key members of its management team or other key employees may have an adverse impact on the Group's operating results

NSR depends on the skill and experience of its management and key personnel. The loss of some of the key management, technical and other personnel, or an inability to attract such personnel, could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects.

The ability to maintain the competitive position and to implement the business strategy is led by the senior management team, which has extensive industry experience, and the board of directors, which comprises individuals with extensive government and expertise. These senior management's government and experience is important to the ability to establish and maintain relationships with regulators in the markets in which NSR operates. The inability to retain certain members of the management team or other key personnel could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects. NSR cannot assure that it will be able to retain the existing senior executive and management personnel or attract additional qualified senior executive and management personnel, which could cause a significant adverse impact on the activities, results and / or financial situation of the Group. To mitigate this risk, the Group's general director is the chief officer of human resources in order to obtain better management of key executives. There is an incentive program based on the fulfillment of certain objectives for the rest of the employees. There is an incentive program based on achieving certain objectives for employees.

NSR's business depends on good relations with its employees. A breakdown in these relations or stricter labor laws, as well as increasing costs of skilled labor, could have an adverse impact on NSR

Labor laws provide a high level of protection to employees. Furthermore, some of NSR's employees are members of labor unions and, accordingly, NSR is party to agreements with trade unions at its production plants. However, there can be no assurance that the agreements with trade unions will prevent strikes or work stoppages at any of its facilities, or that those agreements will be renewed on substantially similar terms and conditions in the future. In the future, NSR could have legal obligation to consult with its employees, their representative bodies or trade unions on strategic and operational business decisions. These labor laws and consultation procedures might limit NSR's flexibility to pursue new obligations or technologies, its ability to react in rapidly changing market conditions and its capacity to reduce its workforce if necessary. Failure by the Group to comply with such labor laws could be held to be illegal and result in financial penalties. Any future work stoppages (such as the strike that took place in November 2012 in Spain), disputes with employee unions or other labor-related developments or disputes, including renegotiation of agreements with unions, could result in a decrease in the NSR's production levels and adverse publicity and an increase in costs.

The consequences of these events could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects. To mitigate these potential events, the Group tries to maintain a young and dynamic team with professional projection which is compensated by incentives programs based on the fulfillment of certain objectives.

NSR's insurance policies provide limited coverage, potentially leaving it uninsured against some business risks

The occurrence of an event that is uninsurable or not fully insured could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects. NSR maintains insurance on property and equipment in amounts consistent with industry practices, but it is not fully insured against all such risks. NSR's insurance policies cover physical loss or damage to its property and equipment on a reinstatement basis as arising from a number of specified risks and certain consequential losses, including business interruption arising from the occurrence of an insured event under the policies. Under NSR's property and equipment policies, damages and losses caused by certain natural disasters, such as earthquakes, floods and windstorms, are also covered.

NSR also has worldwide third-party public and product liability insurance coverage for all of its subsidiaries. Various other types of insurance are also maintained, such as comprehensive construction and contractor insurance, directors and officer's liability, transport as well as other customary policies such as car insurance, travel assistance and medical insurance.

In addition, NSR maintains trade credit insurance on receivables from selected customers, subject to limits that it believes are consistent with those in the industry, in order to protect it against the risk of non-payment due to customers' insolvency or other causes.

The Group has contracted different types of insurance policies to cover the main risks associated with its activities, among others, civil liability policies and general damage and loss of profit policies, but these policies have exclusions and limits.

Also, NSR currently works with an insurance broker "Alkora EBS Correduría de Seguros y Reaseguros S.A.U.", previously called Iberseguros, that supervises the correct and optimal management of general insurance. In addition, Juan Antonio Mateo, the General Director of NSR, was previously Corporate Commercial Director of CESCE and Atradius Group.

Therefore, 100% of the Group's sales are insured, with coverage ranging from 90% to 95%, by the following insurance companies: CESCE, Solunion Seguros, Atradius Crédito y Caución, S.A. de Seguros y Reaseguros ("Atradius") and Credendo. A failure or a lack of provision in the future of CESCE/Atradius/Credendo to cover the discounted bills incurred with financial institutions or the invoice lines, or an increase of the reference rate (Euribor) may adversely affect its business, financial condition, results of operations or cash flows.

Notwithstanding the insurance coverage that NSR and its subsidiaries have, the occurrence of an event that causes losses in excess of limits specified under the relevant policy, or losses arising from events not covered by insurance policies, could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects.

The Group is (indirectly) owned by Mr. Oscar-Javier Heckh and other shareholders and their interests as equity holders may conflict with those of the holders of the Commercial Paper

Issuer's shareholdings are held by (i) OH Equity Investment S.L. (a company fully owned by Mr. Oscar-Javier Heckh) with 60.07% of the share capital of the Issuer; (ii) Marubeni-Itochu Steel Inc with a 31.21% share of the Issuer, and (iii) Equipos de Oficina Norte de España, S.A. holding a 8.72% share capital of the Issuer.

The interests of NSR's shareholders (in particular, the majority shareholder) may not always be aligned with those of the holders of the Commercial Paper. For example, the Group's equity holders may have an interest in pursuing acquisitions, divestitures, financings or other transactions, that, in their judgment, could enhance their equity investment, even though these transactions might involve risks to the holders of the Commercial Paper if the transactions resulted in the Group being more highly leveraged or if they significantly changed the nature of its business operations or strategy. In addition, if NSR encounters financial difficulties, or if it is unable to pay its debts as they mature, the interests of its equity holders might conflict with those of the holders of the Commercial Paper. In that situation, for example, holders of the Commercial Paper might want NSR to raise additional equity to reduce its leverage and pay its debts, while its equity holders might not want to increase their investment in the Group or have their ownership diluted and instead choose to take other actions, such as selling the Group's assets.

Furthermore, NSR's shareholders have no continuing obligation to provide the Group with debt or equity financing. Likewise, if NSR's shareholders pursue acquisitions in the steel industry on a separate basis, those acquisition opportunities may not be available to the Group. As long as the shareholders continue to directly and indirectly control the Group, they may continue to be able to strongly influence or effectively control its business decisions, which could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects.

NSR is exposed to inventory management risk

NSR must maintain sufficient inventory levels to operate its business successfully, avoiding, in turn, excessive accumulation. If the Group is not able to accurately anticipate the future demand for a particular product or the time, it will take a long period of time to obtain new inventory to satisfy

this demand, or its inventory levels could be wrongly sized, which could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects.

In order to mitigate this risk, NSR has a stock monitoring committee and the Group's management is expert in stock and working capital management. The Group also has a storage insurance which is attached to the transport insurance.

NSR is exposed to transportation risk

NSR is also exposed to risks associated with the supply and logistics chain in the markets where it operates, as logistics involved in the transportation of equipment, parts and materials present major challenges to large work, being necessary to predict all costs and execution times in the budgets and deadlines presented to clients.

The transportation risks NSR faces may vary but can include fleet integrity and safety, driver safety and retention, and compliance issues. Some of these risks are directly impacted by outside influences, particularly weather events, traffic and road conditions.

Carriers take on plenty of other risks as well. They are responsible for delivering the very shipments that keep their shipper customers in business. Any disruptions, including accidents, losses of cargo or financial woes, can create a supply chain disruption that could damage NSR's reputation and could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects.

Also, some of the newer risks facing the transportation industry are advancing technology, cyber exposure and market fluctuations created by international trade disputes. Additionally, a worsening driver shortage, regulatory compliance and the status of the infrastructure also present persistent challenges. Many of these risks are out of the control of NSR.

Nonetheless, NSR has implemented a risk management strategy to mitigate transportation risk. Some of the actions that has been implemented by NSR are:

- Ensure all employees are adequately trained including sales staff.
- Develop and review delivery plans.
- Carry out and document risk assessments and safe working procedures.
- Maintain a high level of coverage with transport insurance (boat, train and truck) by Royal Sun Alliance Luxembourg, S.A., an insurance company specialized in land and sea transport.
- Compliance with all the regulations in the different locations.

Lack of compliance with all the regulations in the different locations could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects.

NSR may be liable as a result of the sale of defective products

Any person suffering personal injuries or property damage caused by defective products may sue the corresponding vendor on the grounds of liability. Due to the nature of its operations, NSR may be held liable for loss or injury arising from defective products it sells. In the event of a claim by the final consumer to whom NSR sells the products, NSR is ultimately responsible.

In addition, the safety and quality of the Group's products is essential to maintain the confidence of its customers. A material error in the Group's quality control procedures related to the products that it sells could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects.

To mitigate this risk NSR has a civil responsibility insurance.

NSR is a holding company

NSR is dependent on the profits and cash flows of its subsidiaries and the distribution of funds from its subsidiaries to meet its debts and obligations, including its obligations with respect to the Commercial Paper.

In general, the creditors of the Group, including trade creditors, secured creditors and creditors with debts and guarantees issued by any subsidiary of the Group will have rights to the assets of such subsidiary of the Group before any such assets may be distributed to shareholders upon liquidation or dissolution. Accordingly, the NSR's obligations with respect to the Commercial Paper will, to the extent described above, be subordinated to the prior payment of all debts and other obligations of the subsidiaries of the Group, including the rights of trade creditors and preferred shareholders if any, as well as contingent liabilities, which may be substantial.

1.2. Financial risks

NSR is subject to credit risk

Credit risk arises when the counterparty of a contract breaches its obligations, causing an economic loss for NSR.

NSR may be exposed to this risk due to the maintenance of balances in cash and equivalents, deposits in banks and financial institutions, financial instruments or derivatives, although the Group's main credit risk is attributable to accounts receivable from commercial transactions to the extent that a counterparty or client does not respond to its contractual obligations.

NSR keeps its cash and cash equivalents at banks with a high credit rating. Moreover, there is no significant concentration of credit risk with third parties and this risk is partially hedged through credit policy. NSR has also a credit policy with the insurance firm CESCE/Atradius/Credendo for its accounts receivable.

Also, the Group maintains good relations with customers and suppliers which are not in a difficult financial situation. Once a relationship with a customer is initiated, an attempt is made to maintain a long-term relationship.

In parallel, NSR analyses the credit risk of its customers and assigns each customer a certain credit limit. When defining the assigned credit limit, the financial situation of each client is taken into account, verifiable mainly through financial reports of credit agencies, their payment history, the payment term of the operation contemplated, sales made / planned, market knowledge, prospective elements (such as macroeconomic factors or exchange rates evolution) and country risk.

Failure by the group of risk evaluation analysis could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects.

NSR is subject to liquidity risk

Liquidity risk is the risk associated with time lag between, among others, the maturity of debt payments, derivatives payments and transactions payments with suppliers and the origin of the funds. It is the lacking capacity to repay their obligations at maturity.

To guarantee liquidity and meet all the payment commitments stemming from its activity, NSR has the cash shown on its balance sheet and the credit and financing facilities.

The effective management of the liquidity risk is closely linked to the management of other financial risks, to ensure the necessary cash flows at the times and in the sums forecasted. However, the Issuer cannot foresee future credit conditions in the financial markets. The difficulty in accessing financing due to its lower availability, as well as the higher cost of fund raising, could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects.

NSR is subject to market risk (including interest and exchange rate risk and other price risks)

Both NSR's cash and its financial debt are exposed to interest rate risk, which could have a material adverse effect on the Issuer's business, operating results, financial condition, and prospects. In accordance with the Group's estimates, regarding the evolution of interest rates and the objectives of the debt structure, NSR carries out hedging transactions by signing interest-rate swaps or exchange rate forwards. Variations in interest rates modify the fair value of those assets and liabilities that accrue a fixed interest rate, as well as the future flows of the assets and liabilities referenced to a variable interest rate which could cause a material adverse effect on the financial situation of the Group.

The exchange rate risk arises because of operations with foreign currencies that NSR carries out in international market, mainly concentrated in purchases of goods from Asian countries, denominated in US dollars. Fluctuations in the exchange rates of these currencies against the Euro may have a material adverse effect on the activities and/or financial situation of the Group. In order to mitigate these variations, NSR follows the policy of contracting financial instruments (exchange hedges mostly in dollars through forwards) reducing the foreign exchange differences from transactions in foreign currency.

1.3. Specific risks of the securities

The risks of the Commercial Paper are as follows:

The Commercial Paper are not rated

Neither the Commercial Paper nor the long-term debt of the Issuer are rated. To the extent that any credit rating agencies assign credit ratings to the Commercial Paper, such ratings may not reflect the potential impact of all risks related to structure, market, additional factors discussed above, and other factors that may affect the value of the Commercial Paper. A rating or the absence of a rating is not a recommendation to buy, sell or hold securities.

There is no liquid public trading market for the Commercial Paper and the ability to transfer them is limited, which may adversely affect the value of the Commercial Paper

There is no liquid trading market for the Commercial Paper and there can be no assurance that a trading market for the Commercial Paper will develop.

The Issuer cannot predict the extent to which investor interest in the company will lead to the development of an active trading market or how liquid that trading market might become. The market price of the Commercial Paper may be influenced by many factors, some of which are beyond our control, including but not limited to:

- (i) general economic conditions;
- (ii) changes in demand, the supply or pricing of the Company's products and services;
- (iii) the activities of competitors;
- (iv) the Group's quarterly or annual earnings or those of our competitors;
- (v) investors' perceptions of the Group and our industry;
- (vi) the public's reaction to the Company's press releases or our other public announcements;
- (vii) future sales of Commercial Paper; and
- (viii) other factors described under these "Risk Factors".

As a result of these factors, investors may not be able to resell the Commercial Paper at or above the initial offering price. In addition, securities trading markets experience extreme price and volume fluctuations that have often been unrelated or disproportionate to the operating performance of a particular company. These broad market fluctuations and industry factors may reduce the market price of the Commercial Paper, regardless of our operating performance. If an active trading market does not develop, investors may have difficulty selling any Commercial Paper that they buy.

The market price of the Commercial Paper may be volatile

The market price of the Commercial Paper could be subject to significant fluctuations in response to actual or anticipated variations in the Issuer's operating results, adverse business developments, changes to the regulatory environment in which the Issuer operates, changes in financial estimates by securities analysts and the actual or expected sale of a large number of Commercial Paper as well as other factors. In addition, in recent years the global financial markets have experienced significant price and volume fluctuations, which, if repeated in the future, could adversely affect the market price of the Commercial Paper without regard to the Issuer's operating results, financial condition or prospects.

Other risks

The Commercial Paper are subject to the following risks:

- **Market risk:** these are fixed-income securities and their market price is subject to potential fluctuations, mainly due to the evolution in interest rates. Consequently, the Issuer may not ensure that the Commercial Paper will be traded at a market price equal to or higher to their subscription price.
- **Credit risk:** the Commercial Paper are subject to the risk of the Issuer defaulting on their obligations. Although the Commercial Paper are secured by the Issuer's total net worth, credit risk arises from the potential inability of the Issuer to satisfy the required payments under the Information Memorandum. The risk is that of the investor and includes loss of principal and interest. The loss may be complete or partial. If the Issuer default, investors may not be able to receive interest and principal. It should also be noted that credit ratings assigned by credit agencies do not guarantee the creditworthiness of the Issuer. Therefore, potential investors must make their own assessment of the ability of the Issuer to meet their obligations under the Programme.
- **Credit rating of the debt:** the Commercial Paper of the Issuer is not rated. To the extent that any credit rating agencies assign credit ratings to the Commercial Paper, such ratings may not reflect the potential impact of all risks related to structure, market, additional factors discussed above, and other factors that may affect the value of the Commercial Paper. A rating or the absence of a rating is not a recommendation to buy, sell or hold securities.
- **Liquidity risk:** there is a risk of investors not finding a counterparty for the Commercial Paper when wishing to execute their sale before maturity. Although, in order to mitigate this risk, admission of the Commercial Paper under the Information Memorandum to trading in MARF is to be applied for, the Issuer cannot guarantee that active market trading will take place.

In this regard, we point out that the Issuer has not entered into any liquidity agreement, and, consequently, no institution is obliged to quote sale and purchase prices. Therefore, investors may not find any counterparty for the Commercial Paper. This may entail problems for investors who need to sell the Commercial Paper urgently.

- **Enforcement risk:** enforcement of the Commercial Paper against the Issuer, and particularly court enforcement, may not secure prompt and full redemption of the Commercial Paper, in view of the statutory procedural mechanics to be followed in accordance with Spanish regulation and the potential excessive work load of the Spanish relevant court/judge; this risk may be substantially increased in case of insolvency of the Issuer.
- **Order of priority and subordination risk:** in accordance with the classification and order of priority set forth in Royal Legislative Decree 1/2020, of May 5th, approving the revised text of the Insolvency Act ("**Insolvency Law**"), in case of insolvency of the Issuer (*concurso de acreedores*), credits held by investors as a result of the Commercial Paper shall rank behind privileged credits, but ahead of subordinated credits (except if they could be

classified as subordinated in accordance with Article 281 of the Insolvency Law). See section 11 of this Information Memorandum.

In accordance with Article 281.1 of the Insolvency Law, the following are deemed to be subordinated credits, among others:

- o Credits that, having been lodged late are included by the insolvency administrators in the creditors list, as well as those, which, not having been lodged, or having been lodged late, are included in such list subsequent communications, or by the judge when deciding in relation to the contestation thereof.
- o Credits held by any of the persons especially related to the debtor, as referred to in Articles 282 and 283 of the Insolvency Law.

Clearing and settlement

The Commercial Paper will be registered with IBERCLEAR in book-entry form (*anotaciones en cuenta*). Consequently, no physical Commercial Paper will be issued. Clearing and settlement relating to the Commercial Paper, as well as redemption or adjustment of principal amounts, will be performed within IBERCLEAR's account-based system. Holders are therefore dependent on the functionality of IBERCLEAR's account-based system.

Title to the Commercial Paper will be evidenced by book entries (*anotaciones en cuenta*), and each person shown in the Spanish Central Registry (*Registro Central*) managed by IBERCLEAR and in the registries maintained by the IBERCLEAR members as being a holder of the Commercial Paper shall be (except as otherwise required by Spanish law) considered the holder of the principal amount of the Commercial Paper recorded therein.

The Issuer will discharge its payment obligation by making payments through IBERCLEAR. Holders of the Commercial Paper must rely on the procedures of IBERCLEAR and the IBERCLEAR members to receive payments. The Issuer has no responsibility or liability for the records relating to, or payments made in respect of, holders of the Commercial Paper according to book entries and registries as described above. In addition, the Issuer has no responsibility for the proper performance by IBERCLEAR or the IBERCLEAR members of its obligations under their respective rules and operating procedures.

Commercial Paper may not be suitable investment for all investors

Each potential investor in any Commercial Paper must determine the suitability of that investment in light of its own circumstances. In particular, each potential investor should:

- (i) have sufficient knowledge and experience to make a meaningful evaluation of the relevant Commercial Paper, the merits and risks of investing in the relevant Commercial Paper and the information contained or incorporated by reference in the Information Memorandum or any applicable supplement;
- (ii) have access to, and knowledge of, appropriate analytical tools to evaluate, in the context of its particular financial situation, an investment in the relevant Commercial Paper and the impact such investment will have on its overall investment portfolio;
- (iii) have sufficient financial resources and liquidity to bear all of the risks of an investment in the relevant Commercial Paper;
- (iv) understand thoroughly the terms of the relevant Commercial Paper and be familiar with the behaviour of any relevant indices and financial markets; and
- (v) be able to evaluate (either alone or with the help of a financial adviser) possible scenarios for economic, interest rate and other factors that may affect its investment and its ability to bear the applicable risks.

Risk arising from subordination against additional indebtedness of the Issuer

In case the Issuer enters into additional indebtedness and such indebtedness was secured by means of in rem security such as pledges or mortgages over certain assets, the credit rights of the holders of the Commercial Paper would be ranked, in an insolvency scenario of the Issuer, below the creditors in favour of whom such security was granted. Additionally, in case that any subsidiary of the Issuer incurred any debt, whether secured or not, such debt would be structurally senior to the one incurred under the Commercial Paper.

Risk relating to changes in the rating report of the Issuer

The Issuer's credit quality may deteriorate as a result of an increase in debt, as well as a deterioration in financial ratios, which would represent a deterioration in the Issuer's ability to meet its debt commitments.

On August 7th, 2023, Inbonis, S.A. ("**Inbonis**") assigned the Issuer a credit rating of BB. The rating of the rating agency is a way to measure risk. In the market, investors demand higher returns on higher risk and should assess the likelihood of a downward variation in the credit quality of the Issuer or the Commercial Paper (if any is assigned), which could lead to a loss of liquidity in the Commercial Paper purchased in the market and a loss in value.

The rating reflects only the view of the rating agency at the time of the evaluation. Therefore, there is no guarantee that the previous rating will be maintained throughout the term of the Programme. The credit rating can be revised upward or downward, suspended or even withdrawn by the rating agency. The downward revision, suspension or withdrawal of the credit rating by the rating agencies could alter the price of the Commercial Paper for the perception of the markets.

Therefore, any change in creditworthiness, or the perception of it, could also adversely affect the market value of the Commercial Paper. Credit ratings are not a recommendation to buy, subscribe, sell or hold securities and will depend, among other circumstances, on certain characteristics of the business and the financial position of the Issuer.

1.4. Risks relating to taxation

The proposed Financial Transactions Tax ("FTT")

As requested by Belgium, Germany, Estonia, Greece, Spain, France, Italy, Austria, Portugal, Slovenia and Slovakia (the "**participating Member States**"), on February 14th of 2013, the European Commission published a proposal (the "**Commission's proposal**") for a Council Directive on enhanced cooperation in the area of FTT.

The Commission's proposal has very broad scope and could, if introduced, apply to certain dealings in the Commercial Paper (including secondary' market transactions) in certain circumstances. The issuance and subscription of Commercial Paper should, however, be exempt.

The Law 5/2020, of October 15th, on the Financial Transactions Tax (*Ley 5/2020, de 15 de octubre, del Impuesto sobre las Transacciones Financieras*) (the "**FTT Law**") came into force on January 16th 2021. The FTT Law would not apply in relation to the Commercial Paper since it can only be applied on the acquisition of shares of certain Spanish companies, so transactions involving Commercial Paper, bonds or debt or similar instruments, such as preferred securities or derivatives, are not affected by such tax.

Prospective holders of the Commercial Paper are advised to seek their own professional advice in relation to the FTT and the FTT Law.

Legal investment considerations may restrict certain investments

The investment activities of certain investors are subject to legal investment laws and regulations, or review or regulation by certain authorities. Each potential investor should consult its legal advisers to determine whether and to what extent (1) the Commercial Paper are legal investments for it, (2) the Commercial Paper can be used as collateral for various types of borrowing and (3) other

restrictions apply to its purchase or pledge of any Commercial Paper. Financial institutions should consult their legal advisers or the appropriate regulators to determine the appropriate treatment of the Commercial Paper under any applicable risk-based capital or similar rules.

2. FULL NAME OF THE ISSUER, INCLUDING ITS ADDRESS AND IDENTIFICATION DATA

Network Steel Resources, S.A. is a Spanish public limited company (*sociedad anónima*), subject to the Spanish Companies Act, that was incorporated in Madrid on January 8th, 2007 for an indefinite period, under the name of “Beauregard Investments, S.L.”. On May 3rd 2007 it changes its social denomination to “Chinaceros Iberia, S.L.” and on January 12th 2012 it changed its social denomination to the current one, “Network Steel Resources, S.A.”. It is currently registered in the Commercial Registry of Madrid under volume M-424429, sheet 23651, and page 140.

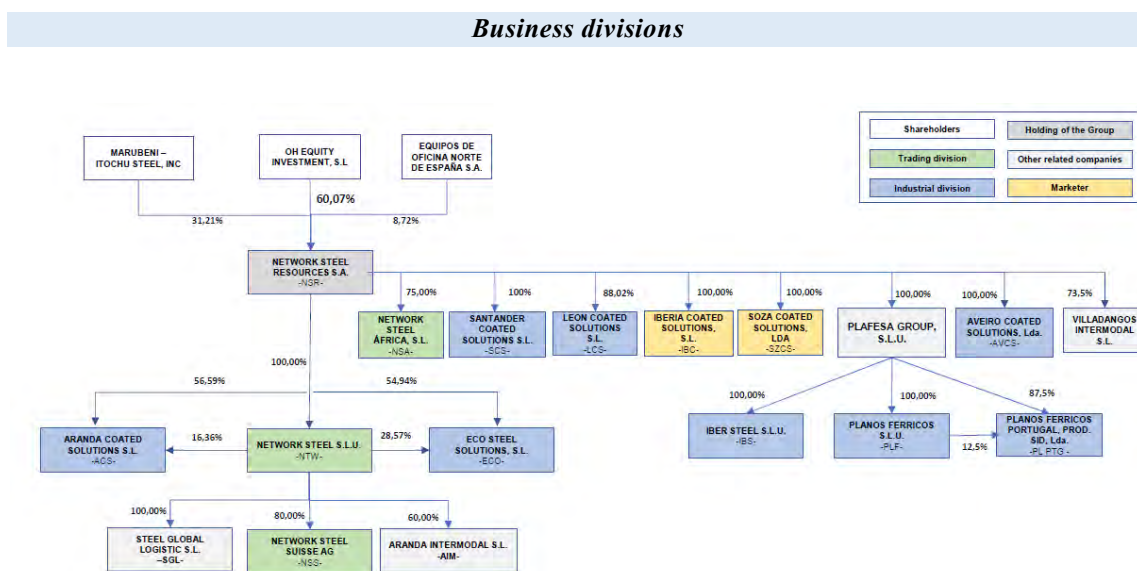
The current registered address of the Issuer is calle Cardenal Herrera Oria, n°383, 28035, Madrid (Spain) and its telephone number is +34 913238850.

The Spanish Tax Identification Number (N.I.F) is A84951573.

The Legal Entity Identifier (LEI code) is 959800ZATT296PA2XQ68.

The Issuer’s website is www.networksteel.net

2.1. Organizational business structure and affiliated companies



Source: 2023 corporate structure infomemo-global

2.2. Brief description of the Issuer’s activity

The Group is a relevant player in the steel industry in Europe, and the market leader in trading of flat steel products in Spain (biggest importer of flat steel products in Spain from extra-EU countries).

Since 2011, the Group has successfully executed a strategy based on the development of an industrial division, focused on the transformation of flat steel products, on top of the long-standing trading business. The Group’s objective is to offer high value-added products, including color coated coils and mechanical descaled coils.

The Group is vertically integrated with on-going investment plans and has a production capacity of more than 1 million tons.

There are two main business divisions with individual management and strategies: trading and industry (divided in coated solutions companies and SSC¹).

Main characteristics in 2024 by business divisions



Source: presentation NSR Group trading + industry. June 2024

1. Trading division

Trading division's main activity is the import of flat steel products, including HRC, HDG, Hot Rolled Plates, CRC and P&O, from third countries outside EU to sell mainly in Spain, Portugal, Germany, Poland, Netherlands, Italy, Austria, Romania, Sub-Saharan Africa.

Founded in Madrid in 2002, the reference in trading, Network Steel S.L.U plays an important role in the European market of flat steel products, with total sales in 2023 of 874.5 million euros and 938.138 tons.

With its headquarters located in Madrid, the Group has a team in permanent contact with the principal suppliers around the world like Taiwan, South Korea, Japan, Turkey, etc. Additionally, the Group has trading offices in Spain (Madrid and Bilbao), Switzerland (Widnau), Germany (Düsseldorf), North Africa (Casablanca), and China (Shanghai).

- **NETWORK STEEL, S.L.U. ("NET"):** founded in 2002 and headquartered in Madrid (Spain), NET is the head of the trading division of NSR, and its core business is the import of flat steel products from non-EU countries. NET is the largest flat steel importer of Spain. Since 2005, NET market quota "Flat imports over non-EU imports in Spain", has been between 20% and 30%. NET total clients are approx. 150 among the main Spanish and Portuguese steel players and its trading aim is gaining market share taking advantage of both industry's scale economies and its leadership in the Iberian Peninsula its products can be used in a variety of sectors, but are primarily consumed by the energy, heavy machinery, automotive manufacturing and construction industries. Most of NET suppliers are located in Asia, including India, Vietnam and Turkey. Regarding the source of funding for its operations, NET holds a vast expertise in financing its working capital with Spanish banks and Swiss experts in trade financing.
- **NETWORK STEEL AFRICA, S.L. ("NSA"):** reinforce the group international operations, with offices in Bilbao. Both companies were created in 2018 and started their activity in April 2019, to deal with all regions in Africa, currently in Morocco, Algeria, Tunisia, Equatorial Guinea, Burkina Faso, Cameroon, Ivory Coast, Gabon, Congo, Mauritania, Senegal, and Mali. NSA is the company used by the NSR Group to carry out the expansion on the African continent, given the growing need for flat and long steel

¹ Service Steel Center.

products on the continent. The proximity of Group factories and trading arm to the continent is a key competitive advantage against their main competitors.

The African continent has a deficit in the steel production, so the predominant factor is to import this kind of products. Excluding South Africa and Egypt, it can be said that the rest of the African continent is almost a net importer with negligible export capacities.

The experience of the NSR Group wants to be transferred to the African continent, seeking organic two-digit growth. The four most important characteristics of NSR Group in Africa are: big growth potential, short supply, good margins and established imports.

- **NETWORK STEEL SUISSE A.G. (“NSS”):** founded in 2014, NSS began operating in 2015. The company is headquartered in Widnau (Switzerland) and is part of the trading division of the Group. NSS core business is the import of flat steel products, including stainless steel, to Germany, Austria, Switzerland (jointly, the “**DACH countries**”), Belgium and Netherlands. Its products, which are stainless and flat carbon steel, are used in multiple sectors, but are mostly consumed by the construction and industry. German clients are very reliable companies with solid balance sheet and good reputation. Germany means that NSR is in the spotlight, gaining prestige to make transactions abroad.

Tons and sales of the three trading companies, including intra-group sales, for the financial years 2023 and 2022 are as follows:

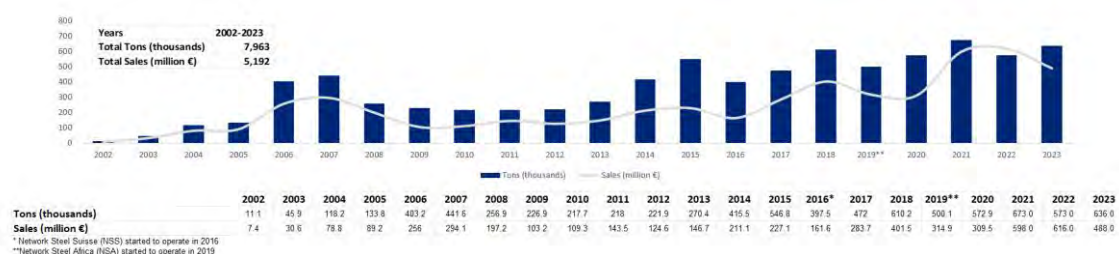
NSR Trading division 2023-2022

Positions	2023		2022	
	Tons	Euros	Tons	Euros
Network Steel	573.093	435.257.121	480.466	509.143.084
NS Suisse	40.901	38.480.901	64.781	80.199.919
NS África	21.485	15.877.511	27.431	26.160.676
Total	635.527	488.511.560	572.678	615.503.679

Source: Financial Statements – NSR 2023

The volume of tons sold has increased during 2023 while the sales (in €) have experienced a fall of 20,78% from 2022 to 2023 due to lower prices.

NSR Trading evolution 2002-2023



Source: presentation NSR Group trading + industry. December 2023.

2. Industrial division

Industrial division's main activities are the transformation of galvanized coils into pre-painted coils also called color coated coils and part of the production is cut. Its main clients are steel service centers, roofs manufacturers and sandwich panels manufacturers.

Currently, the Group operates seven industry plants in six different locations, with a potential aggregate capacity over 1,280,000 tons/year of flat steel products once LCS reaches its full production capacity of 300,000 tons in 2025.

- A) Coated solutions division:** this includes all the companies involved in steel production/processing, specifically Aranda Coated Solutions, Santander Coated Solutions, Leon Coated Solutions, and Aveiro Coated Solutions. The Coated solutions division is the leader in Spain and Portugal prepainted coil production (51% of the installed capacity of the Iberian Peninsula). The prepainted coil is the most value-added product of the flat products and has the most modern production plant of galvanized steel coil in Europe.

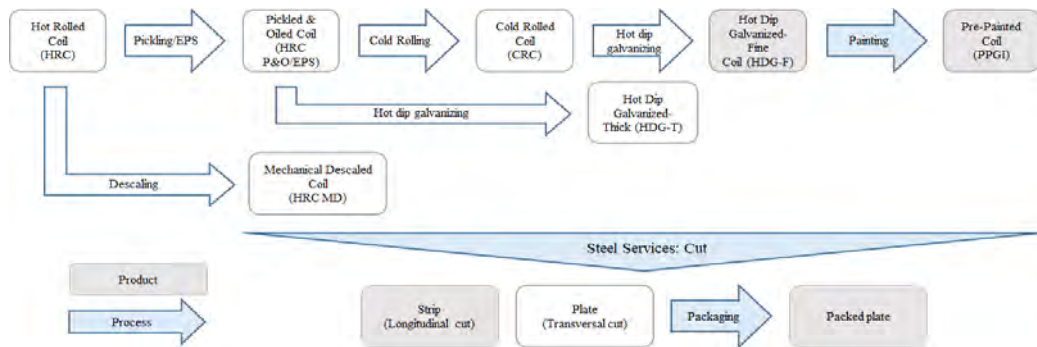
	2023		2022	
	Tons	Euros	Tons	Euros
Aranda Coated Solutions	107.639	106.160.781	151.605	190.327.625
Santander Coated Solutions	87.398	94.407.914	118.254	178.258.570
Aveiro Coated Solutions	41.778	40.381.799	36.906	52.623.789
Leon Coated Solutions	186.529	157.717.331	91.969	77.893.433
Eco Steel Solutions	57.315	45.060.066	39.577	40.658.335
Total	480.659	443.727.891	438.311	539.761.752

- **ARANDA COATED SOLUTIONS, S.L. ("ACS" or "Aranda Coated Solutions"):** started its production in 2012 and is located in Aranda de Duero's industrial area (Central-northern Spain). ACS sells in Spain (75.50%), Portugal (8.71%), Poland (7.70%), United Arab Emirates (4.93%), France (2.38%), Luxembourg (0.50%), Germany (0.12%) and other countries. It has a color coating line, with maximum output of 120,000 tn/year and direct access to train facilities. ACS has made recent investment to set up a complete steel products laboratory. ACS is a steel transformer with two production lines and a regenerative thermal oxidizer ("RTO") line:

- **Continuous color coating line ("CCCL")** with 120,000 tns/year capacity, transforms galvanized steel coils into color coated steel coils and strips. The line has been built to meet the highest quality industry standards incorporating the latest advances in automated line management. A top skill technical staff, market knowledge and a qualified network of global suppliers allows the Group to offer a product that meets technical and economic criteria with reliable lead times.
- **RTO** is a modern gas recycler that optimizes energy consumption and protects the environment. It purifies contaminated gases, with volatile organic compounds and oxidizable substances, at high temperature. The thermal oxidizers are equipped with a heat recovery system (high performance ceramic filler) that allows for very high operating efficiencies and performance.

In the coming months, it is planned to attain a better stock management thanks to the direct raw materials supply coming from the Leon Coated Solutions factory. Covered solar panels also being installed for self-consumption of electricity.

ACS production process:



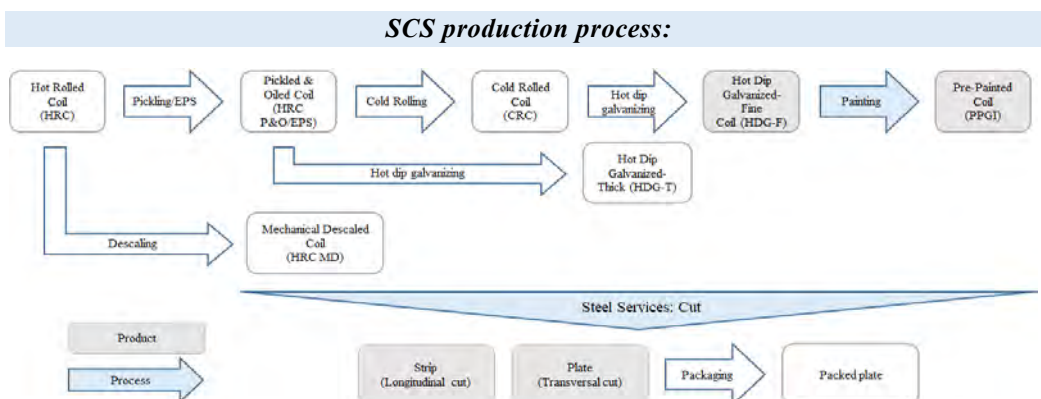
Source: Network Steel Resources, own elaboration

- SANTANDER COATED SOLUTIONS, S.L. (“SCS” or “Santander Coated Solutions”)**: started operating in 2017 and located in Santander’s seaport area (Northern Spain), the company has focused its sales in France and Poland. In 2023, SCS clients were in: France (44.97%), Spain (25.53%), Poland (25.36%), Portugal (1.93%), Guyana (0.74%) Luxembourg (0.58%), Belgium (0.47%) and other countries. SCS’ core business is the transformation of galvanized steel coils into color coated coils, strips and plates. Its products can be used in a variety of sectors but are mostly consumed by roof and sandwich panel suppliers for the non-residential construction sector, and white goods manufacturers. SCS is a steel transformer with three production lines and a RTO line:

- **CCCL** with 150,000 tns/year capacity, it transforms galvanized steel coils into color coated steel coils and strips. It began its operations in the fourth quarter of 2016. Due to its location (puerto de Santander, Spain) and with the latest technology facilities, ensures the highest product quality standards and an efficient distribution according to the worldwide market needs.
- **Slitting line** with a capacity of 100.000 tons/year.
- **Cutting line** with a capacity of 100.000 tons/year.
- **RTO** is a modern gas recycler that optimize energy consumption and protect the environment. It purifies contaminated gases, with volatile organic compounds and oxidizable substances, at high temperature. The thermal oxidizers are equipped with a heat recovery system (high performance ceramic filler) that allows for very high operating efficiencies and performance.

In the coming months, investment in photovoltaic panels on the roof for self-consumption is planned.

Currently, most steel coil volume transformed by ECO, ACS and SCS is purchased from NET, main company of the trading division of the Group.



Source: Network Steel Resources, own elaboration

- **LEON COATED SOLUTIONS, S.L. (“LCS”)**: incorporated into the Group in 2019 and located in Leon’s industrial area (Northern Spain). LCS sells in Spain, Portugal, Germany and France. The company is a complex steel transformer with a pickling line with a 450,000 tn/year output, a cold rolling mill with a total output of 250,000-300,000 tn/year and a galvanizing line with a total output of 250,000-300,000 tn/year. The pickling line started in October 2020, the cold rolling line in September 2022 and the galvanizing line in February 2023.

The year 2023 was an important milestone with the completion of the construction of the León Coated Solutions plant, allowing vertical integration in flat steel products, nourishing the pickled and galvanized steel coil market, with an estimated output capacity of 300,000 tons/year. It will supply galvanized coils to the Group and to the market, with a 50% share to both segments.

The factory has the following lines:

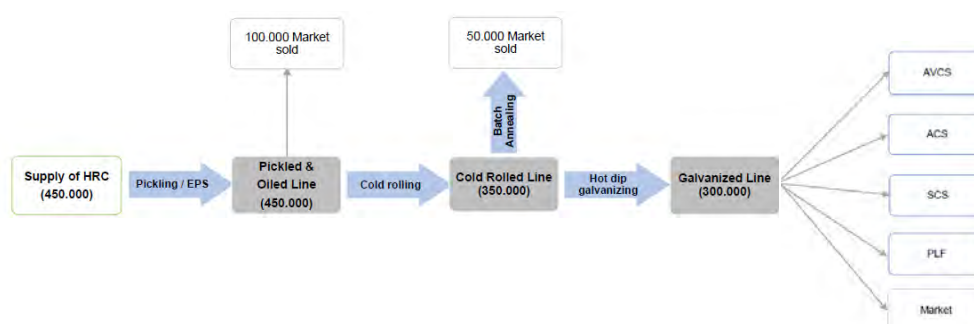
- **Pickling line** with an output of 450,000 tn/year
- **Cold rolling mill** with an output of 350,000 tn/year
- **Galvanizing line** with output of 300,000 tn/year

The facility also includes an acid recycling plant (“ARP”).

Customers of galvanized steel coils are mainly pre-painted producers, but also road signaling, urban furniture, whitegoods, tube mills, service centers, profilers, solar panel producers and other industries.

In the coming months, investment in photovoltaic panels on the roof for self-consumption is planned.

LCS production process:

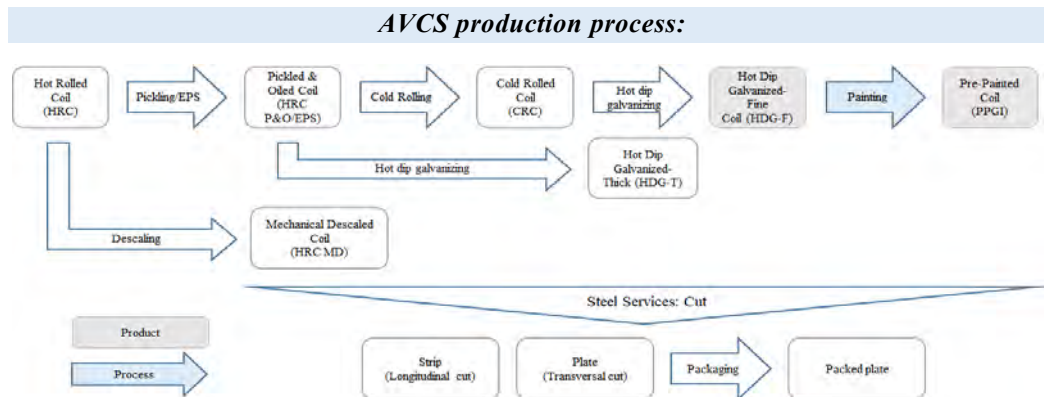


- **AVEIRO COATED SOLUTIONS, S.L. (“AVCS”)**: AVCS has operated since 2014 but it was incorporated into the Group in May 2019. The company is located in Aveiro industrial area (Portugal), door to door to Plafesa industrial plant. In 2023, its clients are located in Portugal (64.87%), Spain (33.62%) and France (1.16%). The core business is the transformation of galvanized steel coils into color coated coils (“CCC”) and strip products, used in a variety of sectors, but mostly consumed by roof and sandwich panel suppliers for the non-residential construction sector, and white goods manufacturers (the same product as ACS and SCS).

AVCS is a steel transformer with two production lines: a CCCL and a supervision line.

- **CCCL** with an estimated output of 100,000 tn/year at full capacity.
- **Supervision line**: it is basically a surface assembly line, which makes it very simple to move and assemble the line and does not require any civil engineering

work. It is a mixed line that can carry out both transversal and longitudinal cutting, in our case the use would be for the inspection and cleaning, if necessary, of coils coming from the painting line. The line is composed of an unwinder, a cutting unit, a tension table and a rewinder.



Source: Network Steel Infomemo updated.pdf – own elaboration

Pre-painted coil is used mainly in ACS, SCS, AVCS.

CCC is the highest value-added product of the flat steel products (HRC, CRC, P&O, PLATE, HDG, TINPLATE, NGO, GO and CCC, also known as PPGI).

The Group is the market leader in the CCC market in the Iberian Peninsula, with three of the five factories (51% of the installed capacity in the Iberian Peninsula) and a reference manufacturer of pre-painted coil throughout Europe.

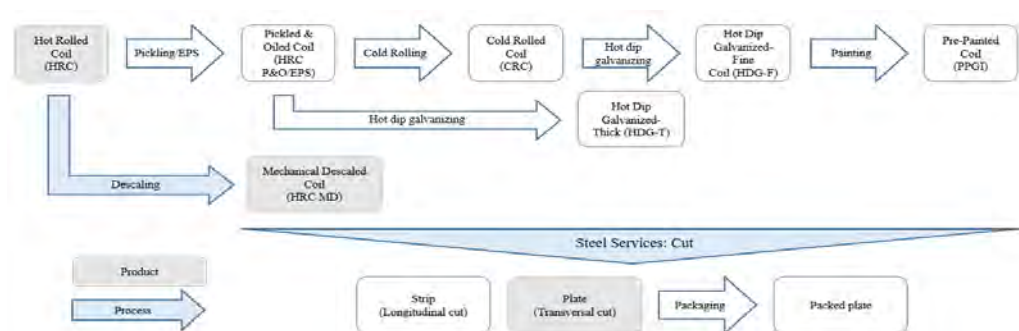
- **ECO STEEL SOLUTIONS, S.L. (“ECO”)**: started its production in 2011 and based in Aranda de Duero’s industrial area (Central-northern Spain). In 2023, ECO’s clients are located in Spain (89.69%), Portugal (7.38%), France (2.80%) and Germany (0.13%), mainly selling to steel end users and steel manufacturers and laser cutting facilities. The core business is the transformation of hot rolled coils into ecological pickled coils and plates. In 2019, ECO started an EPS line (mechanical free environmental pickling) to gain position in new markets (automotive, tubes, laser, etc.).

This machine is an innovation in Europe in terms of the mechanical or dry pickling process (it avoids the use of hydrochloric acid) and an even greater improvement over the previous installations by aiming for more ecological, cleaner, higher quality and more resistant pickling.

In 2021 and 2022, it has been observed an increase in the activity related to these products in the following sectors: (i) agri-food, (ii) construction (new logistics warehouses, increase in residential and industrial refurbishment resulting in a pull in the profiles and panels sector), (iii) household products (both white and brown goods), (iv) energy, (v) renewable energies (huge growth in solar installations), (vi) machine tools and machinery and equipment and (vii) automotive sector (reactivation).

Current client actively base is about 200 companies including the most experts and state of the art steel end users.

ECO production process:



Source: Network Steel Infomemo updated.pdf – own elaboration

B) Service centre division: this includes all the companies that provide cutting services to customers.

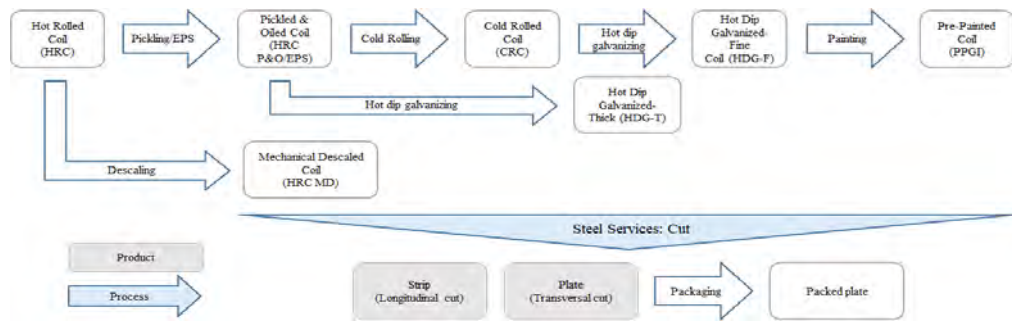
	2023		2022	
	Tons	Euros	Tons	Euros
Plafesa Group	300.845	240.858.240	356.145	344.101.428
Total	300.845	240.858.240	356.145	344.101.428

PLAFESA GROUP (“PLF”): it was incorporated into the Group in 2018. PLF’s two industrial plants are SSCs, with metal sheet cutting and distribution of steel coils as main activities. The Group has a strong presence in all the Iberian Peninsula with a quality actively client base of about 1,500 customers. Iber Steel, S.L. (“**Ibersteel**”), belonging to PLF, is headquartered in Madrid and carries out industrial activities in the facilities located in Sagunto (Valencia); Planos Férlicos Portugal – Productos Siderúrgicos, Lda (“**Plafesa Portugal**”), also within PLF, is headquartered in Aveiro (Portugal), where the company develops its industrial activities. PLF’s clients are located in the Iberian Peninsula and France, mainly serving to metalworking and construction industries.

There are very significant synergies and economies of scale, such as the raw material purchasing capacity, complementary production and processing, complementary distribution channels, shared structural costs (purchasing, finance, sales, HR, production planning, overheads) and expertise in working capital financing management.

The NSR Group has made an important investment in the Ibersteel factory in the Port of Sagunto, which has almost tripled its production capacity and expanded its product range, with the commissioning of new highly automated and robotized facilities.

PLF production process:



Source: Network Steel Resources, own elaboration

3. Current processes and products

ECO & PLAFESA

LCS

TRANSVERSAL CUTTING

Raw Material

- ❖ Steel coils such as color coated, galvanized and cold roll

Processes

- ❖ Coils are flattened, cut to the desired shape and stacked in



Product

- ❖ SHEET, PLATE OR BLANK



Industry

Steel tubes manufacturers, capital goods manufacturers and metalworking

PICKLING

Raw Material

- ❖ Hot rolled coil (HRC)

Processes

- ❖ Removing iron oxide from the steel surface
- ❖ Washing with demineralized water
- ❖ Drying using hot air
- ❖ Covering may be provided to prevent oxidation



Product

- ❖ PICKLED AND OILED COIL



Industry

Construction and heavy metalworking

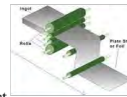
COLD ROLLING

Raw Material

- ❖ Picked and oiled coil (P&O)

Processes

- ❖ Reducing thickness of the pickled coil at low temperature, modifying its properties of resistance and toughness



Product

- ❖ COLD ROLLED COIL



Industry

Construction, wind power, urban furnishing

GALVANIZING

Raw Material

- ❖ Cold rolled coil (CRC) or pickled & oiled coil (HRC P&O)

Processes

- ❖ Covering the surface of steel coils with zinc to protect them against corrosion
- ❖ The band is dipped in a high temperature zinc pot, so the bands are covered on both sides



Product

- ❖ GALVANIZED FINE-COIL OR THICK-COIL



Industry

- ❖ Fine-coil: Automotive, white goods
- ❖ Thick-coil: Road signaling, urban furniture and industrial uses

ECO

ACS, SCS, AVCS

PLAFESA

MECHANICAL DESCALING

Raw Material

- ❖ Hot Rolled coil (HRC)

Processes

- ❖ Descaling: remove iron oxide from the steel surface through a mechanical process



Product

- ❖ MECHANICAL DESCALED COIL



Industry

Mainly welded tubes manufacturers, as well as construction, wind power, urban furnishing sector

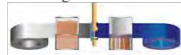
PRE-PAINTING OR COLOR COATING

Raw Material

- ❖ Galvanized fine-coil (HDG-F)

Processes

- ❖ Degreasing: eliminating the oils on the coil surface and preparation of the material to be pre-painted.
- ❖ Pre-painting: preparation of the material to be pre-painted increasing the protection of the steel, the coated steel and the edges.



Product

- ❖ PRE-PAINTED OR COLOR COATED STEEL COIL



Industry

Non-residential & residential construction suppliers, specifically roof and sandwich panel manufacturers, white goods manufacturers.

LONGITUDINAL CUTTING

Raw Material

- ❖ Steel coils such as color coated, galvanized and cold roll

Processes

- ❖ Cutting of coils to lower their width



Product



Industry

Construction sector, capital goods manufacturers, metalworking and profiling

Source: Network Steel Infomemo updated.pdf

4. Current location and logistics

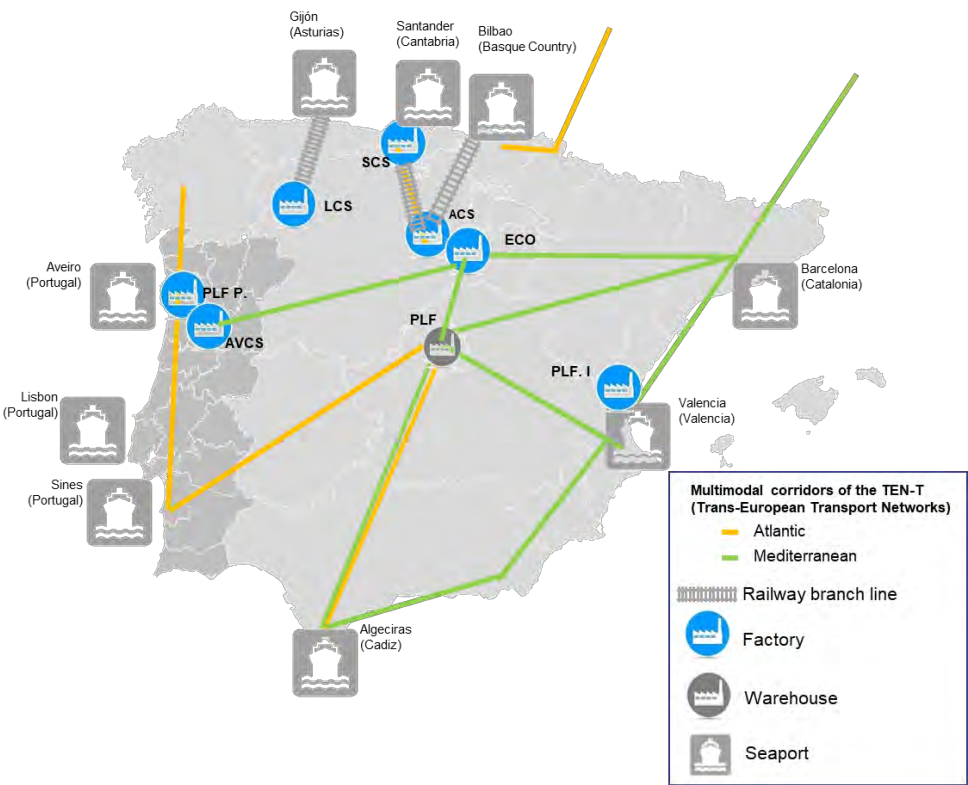
The production plants and warehouses of the industrial division are situated in a privileged location to serve, through sea and rail transportation, nearby industrial areas and more distant regions. These great connections allow the transportation of NSR's transformed products to be highly competitive in costs and to be flexible to changes in the production plan.

NSR location in Europe



Source: presentation NSR Group trading + industry. June 2023

NSR location in Spain



Source: EINF NSR 2023

- SCS facilities are located in Santander's seaport area, which allows a direct access to sea freight.
- ACS and ECO facilities are located in Aranda de Duero's industrial area, with access to the main Spanish highways (A-1 and A-2) and a primary railway line for goods transportation, with direct connection to Santander and Bilbao seaports.
- PLF and PL facilities are located in: 1) Aveiro, industrial area in the Northern coast of Portugal, in a crossroad of the Atlantic corridor with direct access to the seaport and 2) in Sagunto seaport area, industrial area close to Valencia, the Mediterranean corridor.
- LCS facilities are located in León, industrial area in the Northwest of Spain, with straight access to a railway line for goods transportation directly connected to Gijón seaport.
- There is one warehouse in Madrid.
- The railway branch line (operating since Q2 2014) transports nearly 300,000 tons of flat steel products from Gijón, Bilbao and Santander seaports to ACS and ECO industrial plants.
- Aranda Intermodal, S.L. (investee Company of ACS and ECO) and located in Aranda de Duero, provides services of storage, transportation and loading and unloading freight.
- Villadangos Intermodal, S.L. is a logistic hub under construction with direct access to the Leon facilities and is dedicated to the management and operation of the rail and road that connects Villadangos del Páramo's industrial area.

5. Timeline

The services and products provided by NSR have changed over the years and new companies have been added to the Group. This timeline shows the change the company has undergone:

❖ 2002 – 2006:

In 2002, Mr. Oscar-Javier Heckh, an entrepreneur with over 15 years of experience in the steel industry, founded Network Steel, S.L.U., a trading company dedicated to import flat steel products into Spain. During the following years, he managed to consolidate the business, becoming one of the market leaders of steel trading in Spain.

In 2004, NET started to work with international banks specialized in trade finance. The expertise of these trade together with the good NET delivery, lead to a high level of working capital financing.

❖ 2007 – 2010:

In 2007, the Group launched an industrial project by developing a business plan assuring financial funding and support from national and regional governments.

The project included the acquisition of land, the construction of two industrial buildings, and the installation and start-up of a color coating line and a mechanical descaling line. The project was developed in Aranda de Duero (Central-Northern Spain) by two entities: ACS and ECO.

The construction of the industrial buildings began in 2010.

❖ 2011 – 2012:

Start-up of the ECO and ACS facilities

ECO and ACS have been the first two industrial greenfield of the NSR Group.

Once the production lines were deployed, the start-up, pre-series production and fine tuning of the processes were implemented:

- In November 2011, ECO started the pre-series production of ecological pickling of hot rolled coils, selling over 10,500 tn in 2012 in just 6 months.
- By March 2012, ACS began the pre-series manufacturing of pre-painted coils and strips.

Since its inauguration, ACS has been working efficiently in three shifts (Monday to Saturday, including nights). Despite adverse environment of that period, the team proves the resilience of the concept, with a turnover of 20.5 million euros after 8 months of production the first starting year (2012).

These results meant a success for the company, considering both the economic crisis suffered during those years, and the fact that it was a new product in the market.

In January 2012, Network Steel Resources, S.A. became the current holding company of the Group.

❖ **2013 – 2016:**

From 2013 onwards, both ACS and ECO entered in the start of production phase, when the mass production under standard conditions began.

In December 2013, SCS was founded. The company's purpose was the development of a flat steel transformation plant in Santander's seaport area, for the commercialization of products to clients located in Northern Europe.

In September 2014, NSS was founded in Switzerland, dedicated to the international trading of flat steel products for the DACH countries.

At the end of 2016, ACS sold over 75,000 tons of pre-painted coils (75% capacity utilization), while ECO sold over 30,000 tons of ecological pickling coils.

From 2011 until 2016, Spain suffered a high recession period, but the facilities were able to develop a high standard level of volume and results.

❖ **2017 – 2019:**

In January 2017, SCS started its production and the Group reached consolidated revenues of 322 million euros in 2017 with 439.854 tons sold.

In addition, in May 2018, the Group acquired the consolidated steel distribution business of Plafesa Group, a leading Group of steel service centers ("SSC") on the Iberian Peninsula, including an SSC in Sagunto (Valencia), an SSC in Aveiro (Portugal), and warehouses in Madrid and Barcelona.

In December 2018, LCS was constituted, and NSR acquired an area of 175,000 m² in Villadangos del Páramo, León, where LCS's facilities are located. Also, NSR Group reached sales nearly 560 million with a volume of 801.612 tons.

Furthermore, in May 2019, 360 Steel materials were acquired (after renamed to Aveiro Coated Solutions), reinforcing NSR Group's position in the Iberian Peninsula in the production and sale of pre-painted coil, with 3 out of the 4 possible factories: Aranda Coated Solutions, Santander Coated Solutions and Aveiro Coated Solutions. The fourth and the fifth factory is that of Arcelor Mittal in Lesaka and Galvacolor (Badajoz). Additionally, Aveiro Coated Solutions is door with door with the factory of Plafesa Portugal, so the strategic purchase will offer logistic synergies to the Group.

❖ **2020-2021:**

In September and October 2020, the Group's parent company, Network Steel Resources, S.A., carried out two capital increases:

1. An internal contribution of funds from its historical partners, Mr. Oscar-Javier Heckh and Equipos Oficina Norte de España S.A. on September 22nd, 2020, for a total of 11.1 million euros, of which 10 million euros were made by asset contribution (mainly the percentage that Mr. Oscar-Javier Heckh had in ACS) and 1.1 million euros by cash contribution.
2. An external contribution with the company IBDAA Capital (a Spanish capital company with commercial relations with the United Arab Emirates ("EUA") of 30 million euros composed by:
 - (i). A payment of the 100% of the share premium + 25% of the increased capital for a total amount of 21.4 million euros.
 - (ii). A payment of 75% of the capital (8.6 million euros) which has been paid up within the first half of 2021.

In terms of consolidated figures, NSR reached sales of over 1,000 million euros for the first time in its Group history.

Furthermore, NSR began trading on alternative financing markets such as MARF, the Spanish Alternative Fixed Income Market for the issue of short-term promissory notes.

The pickling line has already started operating with good results.

❖ **2022-2023:**

During the last year, the Group experienced some events that its affected evolution:

1. Completion of the investment project in Villadangos del Páramo, with the production of the first galvanized coil in February 2023.
2. Expansion of the Ibersteel plant in Sagunto with the aim of tripling the cutting capacity due to the strong investment done by Volkswagen Group. This larger production capacity has been accompanied by a higher degree of automatization that will help to meet the rising demand in the Sagunto Harbour area.
3. NSR maintains working capital financing lines (COMEX) with Spanish, Portuguese and Swiss banks, and important supply lines from raw material suppliers, due to the full trust placed in the Group for its trajectory and experience in periods with a lot of market uncertainty. Furthermore, new banks have also been added to the Group's banking pool.
4. The Group has continued to receive support from the public sector, a two loans from the FAIIP program managed by SEPIDES have been granted to finance the investment in the Ibersteel plant and the operational improvements in the Leon Coated Solutions plant.
5. The Group completed the construction of the León Coated Solutions plant, allowing vertical integration in flat steels, nourishing the pickled and galvanized steel coil market. In the month of December 2023, the transmission of the assets and liabilities that were accounted for in Santander Coated Solutions and Aranda Coated Solutions to the new León Coated Solutions factory was finished.
6. 4 out of 7 production plants have seen their operating systems migrated to System Applications and Products in Data Processing (SAP) with the aim of providing a robust and save operating computer system. In January 2025, SAP migration is expected to start in the prepainted factory of Navisión.
7. During the year 2023, the treasury shares held of IBDAA CAPITAL, S.A. were repurchased to begin the entry process of a strategic partner. The closing of this operation is scheduled for Q3 2024.

❖ **2024:**

1. In January 2024, the Group's parent company purchased the stake held by SODERCAN in Santander Coated Solution's capital, thus becoming its sole partner.

2. In June 2024, the first phase of the construction of the railway branch in Villadangos del Páramo (León, Spain) has been completed, allowing the direct arrival of the train to the LCS factory. Before the end of 2024, the construction process will be completed with the electrification of the entire railway branch, allowing for an improvement in efficiency and a reduction in greenhouse gas emissions.
3. In July 2024, Marubeni-Itochu Steel Inc, a Japanese company, has entered the Company's shareholding with the sale and transfer of 10,332,655 Network Steel shares to Marubeni-Itochu Steel Inc. Moreover, on the same date, this investor subscribed 1,634,153 new Network Steel shares issued through a capital increase. As a consequence, the Group's shareholding is now divided among OH Equity Investment S.L. with a 60.07% share, Marubeni-Itochu Steel Inc. with a 31.21% share, and Equipos de Oficina Norte de España, S.A., holding the remaining 8.72%.

❖ Plan for the period between 2019-2024:

The Group is implementing a strategy aiming to achieve a further upstream vertical integration. This new integration of the LCS plant in its three phases will allow the Group to offer a wider range of flat steel products, from pickled, rolled, galvanized coils to pre-painted and cut coils.

NSR is also undergoing an expansion and growth process of its productive capacity, through a business industrialization strategy based on an investment policy that has allowed the Group to increase organically and inorganically.

This evolution has been reflected in its corporate transactions, such as the acquisition of Plafesa Group, the acquisition of a manufacturing plant of pre-painted coils in Portugal (Aveiro Coated Solutions) by entering its capital with a 60% stake in 2019 and completing the 100% with the acquisition of the remaining 40% in 2022.

2024 will be a year of consolidation of the strong investment process carried out by the Group in the last decade. Although no relevant investments are planned for this year, this pause will facilitate the reduction of the Group's net financial debt.

2.3. Structure and business overview

The following tables depict NSR's relevant financial data for the financial years ended December 31st 2022 and December 31st 2023:

❖ Balance Sheet

<i>Euros and percentages</i>	31.12.2023	31.12.2022	Annual change
Non Current Assets	341.389.256	281.146.915	21,43%
Intangible assets	6.942.466	6.551.459	5,97%
Goodwill on consolidation	1.493.656	1.493.656	0,00%
Other intangible assets	5.448.810	5.057.803	7,73%
Property, plant and equipment	316.526.385	256.175.885	23,56%
Investment properties	1.342.945	5.308.981	-74,70%
Non-current investments in group companies and associates	28.749	28.749	0,00%
Non-current financial investments	5.495.791	5.009.564	9,71%
Deferred tax assets	9.313.705	5.197.552	79,19%
Non-current trade accounts receivable	1.739.215	2.874.725	-39,50%
Current Assets	480.791.961	510.633.172	-5,84%
Non-current assets held for sale	4.827.218	0	
Inventories	200.944.172	185.733.629	8,19%
Trade and other accounts receivables	205.787.322	214.038.732	-3,86%
Current investments in group companies and associates	6.647.750	5.947.056	11,78%
Current financial investments	8.159.797	18.899.949	-56,83%
Current Accruals	487.852	324.700	50,25%
Cash and cash equivalents	53.937.850	85.689.106	-37,05%
TOTAL ASSETS	822.181.217	791.780.087	3,84%

<i>Euros and percentages</i>	31.12.2023	31.12.2022	Annual change
Net equity	132.904.070	207.956.892	-36,09%
Shareholder's funds	59.573.245	64.664.900	-7,87%
Subscribed capital	40.848.966	45.940.621	-11,08%
Additional paid-in capital	18.724.279	18.724.279	0,00%
Reserves	118.079.076	122.676.472	-3,75%
Income (Loss) for the year attributed to the controlling company	-20.830.891	6.981.167	-398,39%
Adjustments for changes in value	-2.135.405	-3.958.298	-46,05%
Minority interests	12.393.045	17.592.651	-29,56%
Non current Liabilities	159.344.575	144.302.377	10,42%
Non-current provisions	563.926	542.795	3,89%
Non-current borrowings	153.280.785	138.516.713	10,66%
Debt with Group employees	0	0	#DIV/0!
Deferred tax liabilities	5.499.864	5.242.869	4,90%
Current Liabilities	529.932.572	439.520.818	20,57%
Current borrowings	251.847.535	171.811.323	46,58%
Obligations and other negotiable securities	20.800.000	27.274.142	-23,74%
Bank debt	151.880.283	119.292.682	27,32%
Trade and other accounts payable	276.765.000	266.853.611	3,71%
Suppliers	156.376.926	142.921.393	9,41%
Suppliers to group and associated companies	172.552	169.552	1,77%
Sundry accounts payable	33.805.308	50.622.612	-33,22%
Personnel	763.332	1.162.597	-34,34%
Current tax liabilities	3.304.359	3.435.783	-3,83%
Other debts with Public Authorities	16.196.909	13.584.110	19,23%
Advance payments from customers	66.145.614	54.957.564	20,36%
Current accruals	1.320.037	855.884	54,23%
TOTAL NET EQUITY AND LIABILITIES	822.181.217	791.780.087	3,84%

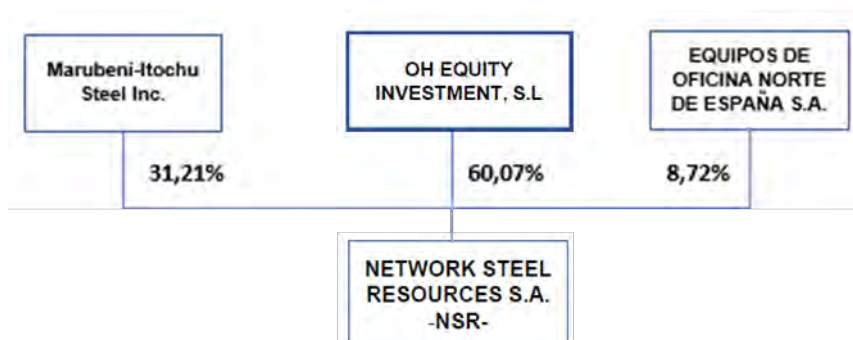
❖ Income statement

<i>Euros and percentages</i>	31.12.2023	31.12.2022	Annual change
Net revenues	874.451.505	1.142.380.692	-23,45%
Sales	869.573.556	1.139.893.208	-23,71%
Services	4.877.949	2.487.484	96,10%
Change in inventories of finished products and products in progress	3.595.268	1.171.407	206,92%
Group in-house work on assets	28.755.234	3.097.570	828,32%
Supplies	-822.343.434	-1.045.857.220	-21,37%
Other operating revenues	529.351	363.917	45,46%
Personnel expenses	-24.918.873	-23.267.879	7,10%
Other operating expenses	-48.376.019	-39.519.877	22,41%
Depreciation and amortization	-8.836.180	-8.525.220	3,65%
Capital grants for non-financial assets and others	381.752	381.971	-0,06%
Surplus provisions	88.300	787.066	n.d.
Income (Loss) from asset disposals	1.733.346	440.780	n.d.
Other results	-4.736.531	-1.160.619	308,10%
OPERATING INCOME	323.719	30.292.588	-98,93%
From marketable securities and other financial instruments	1.652.817	733.974	125,19%
From third parties	1.097.853	226.450	384,81%
From group companies and associates	554.964	507.524	9,35%
Financial expenses	-33.398.915	-23.928.721	39,58%
From borrowings from third parties	2.131	208	924,52%
From group companies and associates	73	0	#DIV/0!
Change in the fair value of financial instruments	2.169	-48.420	-104,48%
Foreign exchange differences	2.360.689	3.531.578	n.d.
Impairment and result from the disposal of financial instruments	6.152	422.215	n.d.
FINANCIAL INCOME (LOSS)	-22.814.369	-15.580.364	46,43%
Equity-accounted companies' share in income (loss)	0	0	#DIV/0!
INCOME (LOSS) BEFORE TAX	-22.490.650	14.712.224	-252,87%
Income tax	328.256	-6.541.397	-105,02%
INCOME (LOSS) FOR THE YEAR FROM CONTINUING OPERATIONS	-22.162.394	8.170.827	-371,24%
CONSOLIDATED INCOME (LOSS) FOR THE YEAR	-22.162.394	8.170.827	-371,24%
Income (Loss) attributed to the Controlling Company	-20.830.891	6.981.167	-398,39%
Income (Loss) attributed to Minorities	-1.331.503	1.189.660	-211,92%

❖ Cash-flow statement:

<i>Euros and percentages</i>	31.12.2023	31.12.2022	Annual change
Cashflow from operating activities	16.017.194	60.301.961	-73,44%
Income (Loss) for the year before tax	-22.490.650	14.712.224	-252,87%
Adjustments to income	43.858.131	22.259.609	97,03%
Changes in current capital	25.353.477	61.317.860	-58,65%
Other cash flows from operating activities	-30.703.764	-37.987.732	-19,17%
Cashflows from investment activities	-74.191.660	-38.959.799	90,43%
Payments for investments	-75.537.052	-47.903.275	57,69%
Collections from divestments	1.345.392	8.943.476	-84,96%
Cashflows from financing activities	26.423.209	-4.193.215	-730,14%
Collections and payments for equity instruments	-32.175.000	9.000.000	-457,50%
Collections and payments for financial liability instruments	58.598.209	-13.193.215	-544,15%
NET INCREASE /DECREASE IN CASH AND CASH EQUIVALENTS	-31.751.257	17.148.947	-285,15%
Cash and cash equivalents at the beginning of the year	85.689.107	68.540.160	25,02%
Cash and cash equivalents at the end of the year	53.937.850	85.689.107	-37,05%

2.4. Group's organizational structure



The Management team of NRS Group is composed of highly skilled professionals with complementary profiles and a significant experience in the steel industry and financial sector:

Position	Name
Chairman	Oscar Heckh
General Manager of the Group	Juan Antonio Mateo
Corporate CFO, Strategy & New developments	Ventura Garzón
Group Board Member and Manager of Network Steel Suisse	Oliver Bosse
Head of the Industrial Division	Paulo Gonçalves
Head of Steel Services Centers	Luis Loredó
Head of the Trading Division	Alejandro Ciudad-Real
Deputy General Manager	Manuel Montaña
General Counsel / Head of Legal NS Group	Jesús Rebolledo

❖ **Oscar-Javier Heckh – Chairman of the Board of Directors of the Issuer¹**

Vast experience in steel trading:

- 26 years of experience in the steel industry, having worked in UMS TRADING LTD
- Founder of Network Steel, S.L.U. in 2002
- Born in 1969
- Economics Degree by University CEU San Pablo

❖ **Juan Antonio Mateo – General Manager of the Group**

Extensive experience in the trade financing sector:

- +31 years of experience in global trade and investment insurance sector
- Former corporate commercial director at CESCE and *Crédito y Caución* (Spanish Commercial Credit companies)
- Born in 1961
- Law Degree by Complutense University of Madrid

❖ **Ventura Garzón – Corporate CFO, Strategy & New Developments**

Long track-record in the financial sector:

- +34 years of experience in Financial Institutions having worked for Caja Duero, Caja España de Inversiones Salamanca y Soria, Banco de Caja España de Inversiones, Salamanca y Soria, S.A., Unicaja Banco, S.A.; and some of their respective investee companies.
- Examination for access to the Official Register of Statutory Auditors (ROAC) in 1989 as a non-practicing auditor from the beginning.
- Born in 1962
- Economics Degree by University of Valladolid

❖ **Oliver Bosse – Manager of Network Steel Suisse**

¹ The office of chairman of the Board of Directors of the issuer (as well as the approval of changing the governing body of the Issuer from a sole director to a Board of Director jointly with the appointment of all the members of the Board of Directors) is pending to be registered before the relevant Commercial Registry.

International experience of steel trading:

- +19 years of experience in the steel industry
- Former CEO at Klockner & Co SE (German group of steel services)
- Born in 1968
- MBA

❖ **Paulo Gonçalves – General Manager of Coated Solutions**

Vast experience in the steel industry

- +24 years of experience in the steel industry
- Former Commercial Director at Lusosider Aços Planos, S.A.
- Born in 1969
- Economics Degree by Moderna University of Lisbon

❖ **Luis Loredó – General Manager of Steel Services Centers**

Deep knowledge of SSC's operations:

- +35 years of experience in the steel industry, 18 of them working in Plafesa Group
- Born in 1963
- Marketing and Commercial Management

❖ **Alejandro Ciudad-Real – Head of the Trading Division**

Extensive experience in steel trading:

- +13 years of experience in global steel trading, plus 3 years of trading experience in a SSC
- Former Iberia Trading Director at Stencor Global Holdings Ltd for 12 years, trading agent at Balli Steel Plc for 2 years and trading agent at Gonvarri Corporación Financiera, S.L. for 3 years
- Economic Degree and International MBA

❖ **Manuel Montaña – Deputy General Manager**

Extensive experience in business management:

- +39 years of experience in the steel industry
- Former General Manager at Grupo Ros Casares, S.L. (Spanish steel manufacturer company)
- Born in 1954
- Economics Degree and MBA

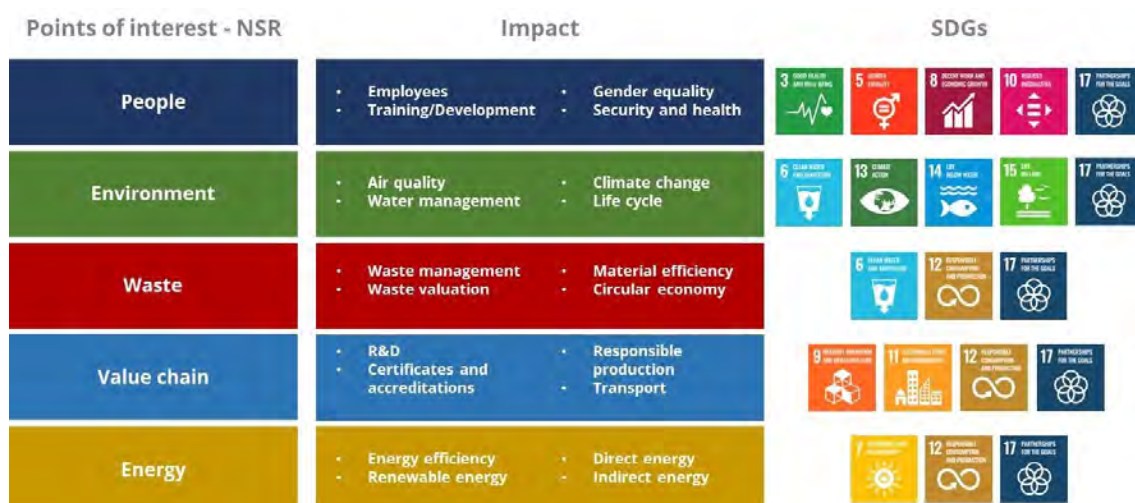
❖ **Jesús Rebolleda – General Counsel & Head of Legal NSR Group**

Extensive experience in the banking and financial industry:

- +26 years of experience as banking and finance lawyer, and Board member of several subsidiary companies' Board of Directors
- Former Subsidiaries Legal Department Director at Banco de Caja España de Inversiones, Salamanca y Soria, S.A. and lawyer at Unicaja Bank, S.A.
- Born in 1964
- Law Degree, MBA and Business Banking Postgraduate

2.5. Group's sustainability strategy

The creation of a sustainability policy as a commitment within NSR values is the first step towards developing the “**Sustainability Master Plan**”, a policy aligned with the 2030 Agenda and its 17 Sustainable Development Goals (“**SDGs**”), that was approved by the board of directors in January 2021. Key aspects, such as corporate governance, environment and climate change, energy management, investor and customer relations, safety and health, social policy, and innovation and quality, are the main points of the action plan to achieve these objectives.



On an annual basis, environmental objectives related to the organization's products, facilities, and/or processes are established and approved, serving as a key foundation for continuous improvement of its environmental performance. Furthermore, in line with the 2030 Agenda, the following sustainable development objectives and targets have been set:

1. Material, energy, and water consumption (SDGs 12, 7 and 6)
2. Waste generation and water spills (SDGs 12 and 7)
3. Greenhouse's gases and atmospheric emissions (SDGs 8 and 13)
4. Biodiversity and other environmental aspects (SDG 15)

The Group has created the initiative “We are solutions” to demonstrate its commitment to sustainability, quantifying its impact, and working towards ambitious climate and social goals set by authorities. The initiative aims to achieve a carbon-neutral future and promote equity and inclusivity. It signifies a dedication to responsible production, sustainable products, while meeting stakeholder demands. Divisions such as Social Solutions, Climate Solutions, and Circular Solutions have been established, implementing stakeholder-requested metrics and measurable objectives that are regularly evaluated by performance monitoring committees.

Additionally, Santander, Aranda y Aveiro Coated Solutions have been awarded the silver medal for sustainability by the sustainability ratings provider ECOVADIS. This recognition assesses a wide range of non-financial management systems, including environmental, labour, human rights, ethics and sustainable procurement. The ECOVADIS rating reaffirms the Group's commitment to social and environmental responsibility, highlighting their sustainable practices within the steel industry.

Parallely, for all the companies within the Group, it is essential to conduct business activities while adhering high ethical standards. In 2020, the Group formalized an “**Ethics and Code of Conduct**”, which encompasses ethical values and guiding principles to ensure that its activities are aligned with the core values of the Group's companies. This commitment includes a strong emphasis on respecting human rights wherever business operations are conducted.

The purpose of this Ethics and Code of Conduct is to establish a set of principles and rules for all individuals within Network Steel to consistently act in accordance with the values, policies, and overall objectives. This code is provided to all personnel within the Group's companies in a precise and timely manner. It is continuously updated and refined based on feedback received from both internal and external stakeholders to ensure its relevance and effectiveness.

2.6. Financial statements of the Issuer for the financial years ended on December 31st 2022 and 31st December 2023

The Issuer's consolidated financial statements for the financial years ended on December 31st 2022 and December 31st 2023 audited and without reservations, are attached as Annex 1 to the Information Memorandum.

2.7. Litigations and legal proceedings

Neither the Issuer, nor any of the members of the Group is or has been involved in any governmental, legal or arbitration proceedings, or any situation of insolvency (including any such proceedings which are pending or threatened of which the Issuer are aware) in the twelve (12) months preceding the date of the Programme which may have or have in such period had a significant effect on the financial position or profitability of any of the Issuer or the Group.

3. FULL NAME OF THE SECURITIES ISSUE

Network Steel Resources Commercial Paper Programme 2024.

4. PERSON RESPONSIBLE

Mr. Juan Antonio Mateo Jiménez and Mr. Buenaventura Garzón Heredero, expressly authorized, acting jointly in the name and on behalf of Network Steel Resources, S.A. They are responsible for the entire content of the Information Memorandum as the representative of the Issuer by virtue of the resolutions adopted by the Issuer's shareholders on June 28th, 2024, and the decisions adopted by the Issuer's sole director on June 28th, 2024.

Mr. Juan Antonio Mateo Jiménez and Mr. Buenaventura Garzón Heredero hereby declare that the information contained in the Information Memorandum is, to the best of his knowledge and after executing its reasonable diligence to ensure that it is stated, compliant with the facts and that it not suffers from any omission that could affect its content.

5. DUTIES OF THE REGISTERED ADVISOR OF MARF

Deloitte Strategy, Risk & Transactions, S.L.U. ("**Deloitte**" or the "**Registered Advisor**") single-member company registered in the Commercial Registry of Madrid, in Volume 18.393, Sheet 1, Page M-319093, with registered office in Plaza Pablo Ruiz Torre Picasso 1, 28020 Madrid and tax identification number B83504043, Deloitte is designated as the registered advisor of the Issuer. Deloitte is a company admitted as Registered Advisor of MARF by virtue of the resolution of the Board of Directors of the AIAF Mercado de Renta Fija published by means of the operational instruction 4/2023 of April 25th, on the admission of registered advisors to the Alternative Fixed Income Market in accordance with the provisions of section two of Market Circular 3/2013 of July 18th.

Deloitte is designated as the Registered Advisor of the Issuer and, therefore has acquired the compromise of cooperate with the Issuer on:

- (i) the admission of the securities issued;
- (ii) compliance with any obligations and responsibilities that apply to the Issuer for its admission and participation in the MARF;
- (iii) the preparation and presentation of financial and business information required thereby; and
- (iv) review of the information to ensure that it complies with applicable standards.

Thus, Deloitte will collaborate with the Issuer to enable him to comply with its obligations and responsibilities to be assumed by incorporating the issue on MARF, acting as specialized interlocutor between both MARF and the company and as a mean to facilitate its insertion and development in the new trading regime of their securities trading.

Deloitte shall provide MARF with the periodic reports required by it, and MARF, in turn, may seek any information deemed necessary in connection with the Registered Advisor's role (and obligations as Registered Advisor). MARF may take any measures in order to check the information that has been provided.

The Issuer must have, at all times, a designated Registered Advisor listed in the “**Registered Advisors Market Registry**” (*Registro de Asesores Registrados de Mercado*).

As Registered Advisor, Deloitte, with respect to the application for admission of the securities to trading on MARF:

- (i). has verified that the Issuer complies with the MARF's regulation requirements in order for the securities to be admitted thereto; and
- (ii). has assisted the Issuer in preparing the Information Memorandum, has reviewed all information provided by the Issuer to MARF in connection with the application for admission to trading of the securities on MARF and has verified that the information provided by the Issuer complies with the requirements of the applicable laws and contains no omission likely to mislead potential investors.

Once the Commercial Paper are admitted to trading on MARF, Deloitte, as Registered Advisor, will:

- (i). review the information prepared by the Issuer for its remittance to MARF periodically or on an ad hoc basis, and verify that the content meets the requirements and time limits provided for in MARF rules and regulations;
- (ii). advise the Issuer on any factors that may affect the Issuer's compliance with its obligations as an issuer of securities that have been admitted to trading on MARF, as well as the best way to deal with such events in order to avoid breaching such obligations;
- (iii). inform MARF of any facts that may constitute a breach by the Issuer of its obligations in the event that it appreciates a potential material breach by the Issuer that had not been cured by its advice; and
- (iv). manage, attend and answer queries and requests for information from MARF in relation to the situation of the Issuer, the evolution of its activity, the level of performance of its obligations and any other data deemed relevant.

For the above purposes, Deloitte, as Registered Advisor, shall perform the following actions:

- (i). maintain necessary and regular contact with the Issuer and analyze exceptional situations which may occur in the evolution of the market price, trading volume and other relevant circumstances in the trading of the Issuer's securities.
- (ii). sign such statements as may be required under the MARF's regulation as a result of the admission to trading of the securities on MARF, as well as in relation to information required to companies with securities admitted thereto; and
- (iii). send to MARF, as soon as possible, any information received from the Issuer in response to enquiries and requests for information that MARF may have.

6. MAXIMUM OUTSTANDING BALANCE

The maximum amount of this Programme will be SEVENTY-FIVE MILLION EUROS (€75,000,000).

This amount is understood to be the maximum outstanding amount to which the aggregate nominal value of the Commercial Paper in circulation—issued under the Programme and admitted to the MARF by virtue of the Information Memorandum—shall be limited at any given point in time.

7. DESCRIPTION OF THE TYPE AND CLASS OF THE SECURITIES. FACE VALUE

The Commercial Paper are securities issued with implicit yield, which represent a liability for the Issuer, accrue interest and will be reimbursed at maturity at their face value.

An ISIN code will be assigned to each Commercial Paper with the same maturity issued under the Programme.

Each Commercial Paper will have a face value of ONE HUNDRED THOUSAND EUROS (€100,000); therefore, the maximum number of Commercial Paper outstanding at any given moment shall not exceed SEVEN HUNDRED FIFTY (750).

8. GOVERNING LAW OF THE SECURITIES

The Commercial Paper will be issued in accordance with the Spanish legislation applicable to the Issuer and/or to the Commercial Paper as securities (*valores negociables*).

In particular, the Commercial Paper are issued pursuant to (i) the Securities Market Act; (ii) the Spanish Companies Act and (iii) their development regulations, in accordance with their current wording and with any other related regulations.

The Information Memorandum is the informative document (*document informativo*) required by the Circular 2/2018.

The Commercial Paper are governed by Spanish law. The courts and tribunals of the city of Madrid have exclusive jurisdiction to settle any disputes arising from or in connection with the Commercial Paper (including disputes regarding any non-contractual obligation arising from or in connection with the Commercial Paper).

9. REPRESENTATION OF THE SECURITIES THROUGH BOOK ENTRIES

The Commercial Paper to be issued under the Programme will be represented by book entries and will be registered with IBERCLEAR as managing entity of the Spanish Central Registry, together with its member entities. IBERCLEAR, with registered office in Madrid, Plaza de la Lealtad, 1, will be in charge of the accounting records together with its participating entities, pursuant to the provisions of article 8.3 of the Securities Market Act and Royal Decree 814/2023, of November 8, on law on financial instruments, admission to trading, registration of securities and market infrastructures (*Real Decreto 814/2023, de 8 de noviembre, sobre instrumentos financieros, admisión a negociación, registro de valores negociables e infraestructuras de mercado*), as amended.

10. CURRENCY OF THE ISSUE

The Commercial Paper to be issued under the Programme will be denominated in euros (€).

11. ORDER OF PRIORITY

The capital and the interest of the Commercial Paper will only benefit from the guarantee of the Issuer's total net worth.

According to the classification and order of priority of debt claims laid down in the Insolvency Law, claims relating to the Commercial Paper (which are not subordinated pursuant to Article 281.1 of the Insolvency Law) will be ordinary claims (*créditos ordinarios*) Those ordinary claims will rank below creditors with privilege (*créditos privilegiados*) and above subordinated credits (*créditos subordinados*), (unless they can be classed as such under Article 281 of the Insolvency Law,) and would not have any preference among them.

12. DESCRIPTION OF THE RIGHTS INHERENT TO THE SECURITIES AND THE PROCEDURE TO EXERCISE SUCH RIGHTS. METHOD AND TERM FOR PAYMENT AND DELIVERY OF THE SECURITIES

In accordance with the applicable legislation, the Commercial Paper issued under the Programme will not grant the investors any present and/or future political rights over the Issuer.

The economic and financial rights of the investor associated to the acquisition and holding of the Commercial Paper will be those arising from the conditions of the interest rate, yield and redemption price with which the Commercial Paper are issued, as specified in sections 13, 14 and 16 below.

The date of disbursement of the Commercial Paper will coincide with its date of issuance, and the effective value of the Commercial Paper will be paid to the Issuer by Banco Santander, S.A. (as Paying Agent), in the account specified by the Issuer on the corresponding date of issuance.

In all cases, the Placement Entities will issue a nominative and non-negotiable certificate of acquisition. The referred document will provisionally credit the subscription of the Commercial Paper until the appropriate book entry is practiced, which will grant its holder the right to request the relevant legitimacy certificate (*certificado de legitimación*). Furthermore, the Issuer will report the disbursement to MARF and IBERCLEAR through the corresponding certificate.

13. DATE OF ISSUE. TERM OF THE PROGRAMME

The term of validity of the Programme is of ONE (1) year from the date of incorporation of the Information Memorandum with MARF.

As the Programme is a continuous type, the securities may be issued, subscribed, and admitted on any day during its term of validity. However, the Issuer reserves the right to not issue new securities as it deems appropriate, in accordance with its treasury needs or if it finds more favorable financing conditions.

The issue date and disbursement date of the Commercial Paper will be indicated in the complementary certificates (*certificaciones complementarias*) corresponding to each issue. The date of issue, disbursement and admission of the Commercial Paper may not be subsequent to the expiry date of the Information Memorandum.

14. NOMINAL INTEREST RATE. INDICATION OF THE YIELD AND CALCULATION METHOD

The annual nominal interest will be set in each adjudication. The Commercial Paper will be issued under the Programme at the interest rate agreed to between Banca March, S.A., Banco Santander, S.A. and Bestinver, Sociedad de Valores, S.A. (for these purposes, the “**Placement Entities**”) and the Issuer. The yield shall be implicit in the Commercial Paper’s face value, to be reimbursed at maturity date.

The interest at which the Placement Entities transfer the Commercial Paper to third parties will be the rate freely agreed between the interested parties.

As these are securities with an implicit yield, the effective amount to be reimbursed by the investor varies in accordance with the issue interest rate and term agreed.

Therefore, the effective amount for each Commercial Paper may be calculated through the following formulas:

- When the issue term is 365 days or less:

$$E = \frac{N}{1 + i \times \frac{d}{365}}$$

- When the issue term exceeds 365 days:

$$E = \frac{N}{(1 + i)^{\frac{d}{365}}}$$

Where:

N = nominal value of the Commercial Paper.

E = effective amount of the Commercial Paper.

d = number of days of the term, until maturity.

i = nominal interest rate, expressed as a decimal.

A table is included to help the investor, specifying the effective value tables for different rates of interest and repayment terms, including also a column showing the variation of the effective value of the Commercial Paper when increasing by 10 days its term.

[See tables in the following pages. Remainder of the page intentionally left blank.]

EFFECTIVE VALUE OF A €100.000 NOTIONAL NOTE
(Less than one year term)

Nominal rate (%)	7 DAYS			14 DAYS			30 DAYS			60 DAYS		
	Suscription price (euros)	IRR/ AER (%)	+10 days (euros)	Suscription price (euros)	IRR/ AER (%)	+10 days (euros)	Suscription price (euros)	IRR/ AER (%)	+10 days (euros)	Suscription price (euros)	IRR/ AER (%)	+10 days (euros)
0.25	99,995.21	0.25	-6.85	99,990.41	0.25	-6.85	99,979.46	0.25	-6.85	99,958.92	0.25	-6.84
0.50	99,990.41	0.50	-13.69	99,980.83	0.50	-13.69	99,958.92	0.50	-13.69	99,917.88	0.50	-13.67
0.75	99,985.62	0.75	-20.54	99,971.24	0.75	-20.53	99,938.39	0.75	-20.52	99,876.86	0.75	-20.49
1.00	99,980.83	1.00	-27.38	99,961.66	1.00	-27.37	99,917.88	1.00	-27.34	99,835.89	1.00	-27.30
1.25	99,976.03	1.26	-34.22	99,952.08	1.26	-34.20	99,897.37	1.26	-34.16	99,794.94	1.26	-34.09
1.50	99,971.24	1.51	-41.06	99,942.50	1.51	-41.03	99,876.86	1.51	-40.98	99,754.03	1.51	-40.88
1.75	99,966.45	1.77	-47.89	99,932.92	1.76	-47.86	99,856.37	1.76	-47.78	99,713.15	1.76	-47.65
2.00	99,961.66	2.02	-54.72	99,923.35	2.02	-54.68	99,835.89	2.02	-54.58	99,672.31	2.02	-54.41
2.25	99,956.87	2.28	-61.55	99,913.77	2.27	-61.50	99,815.41	2.27	-61.38	99,631.50	2.27	-61.15
2.50	99,952.08	2.53	-68.38	99,904.20	2.53	-68.32	99,794.94	2.53	-68.17	99,590.72	2.53	-67.89
2.75	99,947.29	2.79	-75.21	99,894.63	2.79	-75.13	99,774.48	2.78	-74.95	99,549.98	2.78	-74.61
3.00	99,942.50	3.04	-82.03	99,885.06	3.04	-81.94	99,754.03	3.04	-81.72	99,509.27	3.04	-81.32
3.25	99,937.71	3.30	-88.85	99,875.50	3.30	-88.74	99,733.59	3.29	-88.49	99,468.59	3.29	-88.02
3.50	99,932.92	3.56	-95.67	99,865.93	3.56	-95.54	99,713.15	3.55	-95.25	99,427.95	3.55	-94.71
3.75	99,928.13	3.82	-102.49	99,856.37	3.82	-102.34	99,692.73	3.81	-102.00	99,387.34	3.81	-101.38
4.00	99,923.35	4.08	-109.30	99,846.81	4.08	-109.13	99,672.31	4.07	-108.75	99,346.76	4.07	-108.04
4.25	99,918.56	4.34	-116.11	99,837.25	4.34	-115.92	99,651.90	4.33	-115.50	99,306.22	4.33	-114.70
4.50	99,913.77	4.60	-122.92	99,827.69	4.60	-122.71	99,631.50	4.59	-122.23	99,265.71	4.59	-121.34
4.75	99,908.99	4.86	-129.73	99,818.14	4.86	-129.50	99,611.11	4.85	-128.96	99,225.23	4.85	-127.96
5.00	99,904.20	5.12	-136.54	99,808.59	5.12	-136.28	99,590.72	5.12	-135.68	99,184.86	5.11	-134.98
5.25	99,899.42	5.39	-143.34	99,799.03	5.38	-143.05	99,570.35	5.38	-147.40	99,144.37	5.37	-141.18
5.50	99,894.63	5.65	-150.14	99,789.49	5.65	-149.83	99,549.98	5.64	-149.11	99,103.99	5.63	-147.78
5.75	99,889.85	5.92	-156.94	99,779.94	5.91	-156.60	99,529.62	5.90	-155.81	99,065.64	5.89	-154.36
6.00	99,885.06	6.18	-163.74	99,770.39	6.18	-163.36	99,509.27	6.17	-162.51	99,023.33	6.15	-160.93
6.25	99,880.28	6.45	-170.53	99,760.85	6.44	-170.12	99,488.92	6.43	-169.20	98,983.05	6.42	-167.48
6.50	99,875.50	6.71	-177.32	99,751.30	6.71	-176.88	99,468.59	6.70	-175.88	98,942.80	6.68	-174.03

EFFECTIVE VALUE OF A €100.000 NOTIONAL NOTE

Nominal rate (%)	(Less than one year term)									(More than one year term)		
	90 DAYS			180 DAYS			365 DAYS			730 DAYS		
	Suscription price (euros)	IRR/ AER (%)	+10 days (euros)	Suscription price (euros)	IRR/ AER (%)	+10 days (euros)	Suscription price (euros)	IRR/ AER (%)	+10 days (euros)	Suscription price (euros)	IRR/ AER (%)	+10 days (euros)
0.25	99,938.39	0.25	-6.84	99,876.86	0.25	-6.83	99,750.62	0.25	-6.81	99,501.19	0.25	-6.78
0.50	99,876.86	0.50	-13.66	99,754.03	0.50	-13.63	99,502.49	0.50	-13.56	99,006.10	0.50	-13.43
0.75	99,815.41	0.75	-20.47	99,631.50	0.75	-20.39	99,255.58	0.75	-20.24	98,514.69	0.75	-19.94
1.00	99,754.03	1.00	-27.26	99,509.27	1.00	-27.12	99,009.90	1.00	-26.85	98,026.93	1.00	-26.32
1.25	99,692.73	1.26	-34.02	99,387.34	1.25	-33.82	98,765.43	1.25	-33.39	97,542.79	1.24	-32.58
1.50	99,631.50	1.51	-40.78	99,265.71	1.51	-40.48	98,522.17	1.50	-39.87	97,062.22	1.49	-38.72
1.75	99,570.35	1.76	-47.51	99,144.37	1.76	-47.11	98,280.10	1.75	-46.29	96,585.19	1.72	-44.73
2.00	99,509.27	2.02	-54.23	99,023.33	2.01	-53.70	98,039.22	2.00	-52.64	96,111.66	1.98	-50.63
2.25	99,448.27	2.27	-60.93	98,902.59	2.26	-60.26	97,799.51	2.25	-58.93	95,641.61	2.23	-56.41
2.50	99,387.34	2.52	-67.61	98,782.14	2.52	-66.79	97,560.98	2.50	-65.15	95,175.00	2.47	-62.08
2.75	99,326.48	2.78	-74.28	98,661.98	2.77	-73.29	97,323.60	2.75	-71.31	94,711.79	2.71	-67.63
3.00	99,265.71	3.03	-80.92	98,542.12	3.02	-79.75	97,087.38	3.00	-77.41	94,251.96	2.96	-73.08
3.25	99,205.00	3.29	-87.55	98,422.54	3.28	-86.18	96,852.30	3.25	-83.45	93,795.46	3.20	-78.43
3.50	99,144.37	3.55	-94.17	98,303.26	3.53	-92.58	96,618.36	3.50	-89.43	93,342.27	3.44	-83.00
3.75	99,083.81	3.80	-100.76	98,184.26	3.79	-98.94	96,385.54	3.75	-95.35	92,892.36	3.68	-88.80
4.00	99,023.33	4.06	-107.34	98,065.56	4.04	-105.28	96,153.85	4.00	-101.21	92,445.69	3.92	-93.84
4.25	98,962.92	4.32	-113.90	97,947.14	4.30	-111.58	95,923.26	4.25	-107.02	92,002.23	4.16	-98.78
4.50	98,902.59	4.58	-120.45	97,829.00	4.55	-117.85	95,693.78	4.50	-112.77	91,561.95	4.40	-103.63
4.75	98,842.33	4.84	-126.98	97,711.15	4.81	-124.09	95,465.39	4.75	-118.46	91,124.83	4.64	-108.38
5.00	98,782.14	5.09	-111.49	97,592.58	5.06	-130.30	95,238.10	5.00	-124.09	90,690.82	4.88	-113.04
5.25	98,722.02	5.35	-139.98	97,476.30	5.32	-136.48	95,011.88	5.25	-129.67	90,259.91	5.12	-117.62
5.50	98,651.98	5.62	-146.46	97,359.30	5.58	-142.62	94,786.73	5.50	-135.19	89,832.06	5.36	-122.10
5.75	98,602.01	5.88	-152.92	97,242.57	5.83	-148.74	94,562.65	5.75	-140.66	89,407.25	5.59	-126.50
6.00	98,542.12	6.14	-159.37	97,126.11	6.09	-154.82	94,339.62	6.00	-146.07	88,985.44	5.83	-130.62
6.25	98,482.29	6.40	-165.80	97,009.97	6.35	-160.88	94,117.65	6.25	-151.44	88,566.60	6.07	-135.05
6.50	98,422.54	6.66	-172.21	96,894.08	6.61	-166.90	93,896.71	6.50	-156.75	88,150.72	6.30	-139.20

Given the different types of issues that will be applied throughout the Programme, we cannot predetermine the internal rate of return (IRR) for the investor. In any case, it will be determined in accordance with the formula detailed below:

$$IRR = \left[\left(\frac{N}{E} \right)^{365/d} - 1 \right]$$

Whereby:

IRR = effective annual interest rate expressed as a decimal.

N = nominal value of the Commercial Paper.

E = effective amount at the time of subscription or acquisition.

d = number of calendar days between the date of issue date (inclusive) and the date of maturity (exclusive).

15. PLACEMENT ENTITIES, PAYING AGENT AND DEPOSITORY ENTITIES

The Placement Entities that will collaborate in the Programme are:

- **Banco Santander, S.A.**

Spanish Tax Identification Number (N.I.F): A-39000013

Registered office: Ciudad Grupo Santander, Avenida de Cantabria s/n Edificio Encinar
28660, Boadilla del Monte, Madrid, Spain

- **Bestinver, Sociedad de Valores, S.A.**

Spanish Tax Identification Number (N.I.F): A-83563767

Registered office: c/ Velázquez 140, 2º Derecha, 28006, Madrid, Spain

- **Banca March, S.A.**

Spanish Tax Identification Number (N.I.F): A-07004021

Registered office: Av. Alejandro Rosselló, 8 07002 Palma de Mallorca, Spain

The Issuer and the Placement Entities have entered into a placement agreement for the Programme, including the possibility to sell to third parties.

The issuer may sign contracts with other entities and these new entities would adhere to the existing collaboration contract and will be communicated to MARF through the corresponding announcement of other relevant information (*otra información relevante*).

Banco Santander, S.A shall also act as paying agent (the “**Paying Agent**”).

The Issuer has not designated any securities’ depository entity. Each legal holder shall appoint, among those entities’ participants in IBERCLEAR, the entity which shall act as depository.

16. REDEMPTION PRICE AND PROVISIONS REGARDING MATURITY OF THE SECURITIES. DATE AND METHODS OF REDEMPTION

The Commercial Paper issued under the Programme will be redeemed at their face value on the maturity date established terms and conditions of each issue, withholding the corresponding amount, if applicable.

The Commercial Paper issued under the Programme may have a redemption period of between three (3) business days and seven hundred and thirty (730) calendar days (twenty-four (24) months).

Given that the Commercial Paper will be traded in MARF, their redemption will take place pursuant to the operating rules of the clearance system of MARF, being paid, on maturity date, the nominal amount of the securities to their legitimate holder Banco Santander, S.A. as delegated Paying Agent does not take any liability whatsoever regarding reimbursement by the Issuer of the Commercial Paper on the maturity date.

If reimbursement falls on a non-business day in accordance with the T2 (Real-Time Gross-Settlement System) calendar operated by the Eurosystem, reimbursement will be deferred to the first subsequent business day, without having any effect whatsoever on the amount to be paid.

17. VALID TERM TO CLAIM THE REIMBURSEMENT OF THE PRINCIPAL

Pursuant to the provisions set out in article 1,964 of the Spanish Civil Code, actions to request the reimbursement of the Commercial Paper's face value may be exercised during five (5) years from the date on which they become due.

18. MINIMUM AND MAXIMUM ISSUE PERIOD

During the validity of the Information Memorandum, the Commercial Paper issued may have a redemption period of between three (3) business days and seven hundred and thirty (730) calendar days (twenty-four (24) months).

19. EARLY REDEMPTION

The Commercial Paper will not include any early redemption option for the Issuer (*call*) or for the securities' holder (*put*). Regardless of the aforementioned, the Commercial Paper may be redeemed prior to maturity if, for any reason, they are in legitimate possession of the Issuer.

20. RESTRICTIONS TO THE FREE TRANSFERABILITY OF THE COMMERCIAL PAPER

In accordance with the legislation in force, there are no particular or general restrictions on the free transferability of the Commercial Paper to be issued.

21. TAXATION ON THE COMMERCIAL PAPER SECURITIES

In accordance with the provisions set forth in the legislation in force, the Commercial Paper securities are rated as financial assets with implicit returns. Following is described the tax regime applicable to the acquisition, ownership and, if only, later transfer of the offered Commercial Paper.

This summary is not intended to be, nor should it be construed to be legal or tax advice. This summary is not a complete analysis or description of all the possible Spanish tax implications of such transactions and does not address all tax considerations that may be relevant to all categories of potential investors, some of whom may be subject to special rules (for instance, EU pension funds and EU harmonized collective investment institutions). In particular, this tax section does not address the Spanish tax consequences applicable to partnerships or other entities that are taxed as "look through" entities (such as trusts or estates).

Similarly, this information does not consider specific regulations established in Navarra or in the historic territories of the Basque Country or the specialties in place in other Autonomous Communities of Spain (including the Autonomous Cities of Ceuta and Melilla).

Accordingly, prospective investors in the Commercial Paper should consult their own tax advisors as to the applicable tax consequences of their purchase, ownership, and disposition of our Commercial Paper, including the effect of tax laws of any other jurisdiction, based on their particular circumstances.

The description of Spanish tax laws set forth below is based on laws currently in effect in Spain as at the date of this Information Memorandum, and on administrative interpretations of Spanish law. As a result, this description is subject to any changes in such laws or interpretations occurring after the date of the Programme, including changes having retrospective effect.

For illustrative purposes only, the applicable regulations will be:

- Of general application, Additional Provision One of Law 10/2014 of June 26th, on organization, supervision, and solvency of credit institutions (the “**Law 10/2014**”) and Royal Decree 1065/2007, of July 27th, approving the General Regulations of the tax inspection and management procedures and developing the common rules of the procedures to apply taxes, as amended (“**Royal Decree 1065/2007**”).
- Law 35/2006, of November 28th, governing Personal Income Tax and partial amendment of the laws on Corporate Tax, Non-residents Income Tax and Wealth Tax (“**IRPF Law**”), as well as Royal Decree 439/2007, of March 30th, which approves the Regulation on Personal Income Tax and modifies the Regulations on Pension Funds and Plans approved through Royal Decree 304/2004, of February 20th (“**IRPF Regulation**”) along with Law 19/1991, of June 6th on Wealth Tax (the “**Wealth Tax Law**”), as amended, Law 38/2022 of December 27th introducing temporary taxation of energy and of credit institutions and financial credit establishments which also creates a temporary solidarity tax on large fortunes (the “**Tax on Large Fortunes Law**”), and Law 29/1987, of December 18th on Inheritance and Gift Tax, as amended (the “**Inheritance and Gift Tax Law**”);
- Law 27/2014, of November 27th, of the Corporate Tax Law (“**LIS**”) as well as articles 60 et seq. of the Corporate Tax Regulations approved through Royal Decree 634/2015, of July 10th (“**IS Regulation**”); and
- Royal Legislative Decree 5/2004, of March 5th, which approves the consolidated text of the Non-residents Income Tax Law (“**IRNR Law**”) and in Royal Decree 1776/2004, of July 30th, which approves the regulations of Non-residents Income Tax (“**IRNR Regulation**”).

As a general rule, in order to dispose of or obtain the reimbursement of financial assets with implicit yield that are subject to withholding tax at the time of the transfer, redemption or reimbursement, the prior acquisition must be proved through a notary public or through the financial institutions obliged to perform withholdings together with the price of the transaction. The financial institutions through which the payment of interest is made, or which intervene in the transfer, redemption or reimbursement of the securities holder must determine and notify the income allocated to the taxpayer to both the holder of the security as well as to the Tax Authorities. The Tax Authorities must also be notified of those persons taking part in the aforementioned transactions.

Investors that are individuals with tax residence on Spanish territory:

Personal Income Tax

Income obtained by assets holders that are taxpayers of the Personal Income Tax (IRPF) because of the transfer, redemption or reimbursement thereof will be considered as an implicit yield (movable income) derived from the transfer of own capital to third parties, in the terms provided in article 25.2 of IRPF Law.

The difference between the value of subscription or acquisition of the asset and its transfer, redemption, or reimbursement value will be added to the saving taxable base of the financial year in which the sale, redemption or reimbursement takes place. The tax will be paid at the rate in force from time to time, which for the tax year 2024 is at 19% up to €6,000, 21% from €6,000.01 up to €50,000, 23% from €50,000.01 up to €200,000, 27% from €200,000.01 up to €300,000 and 28% from €300,000.01 upwards.

In order to transfer or reimbursement of the assets, the prior acquisition must be certified by a public notary or by the financial institutions obliged to carry out the withholding tax, together with the acquisition price at which the transaction was carried out. The Issuer shall not be entitled to reimburse the financial assets in case the asset holder does not certify its condition through the corresponding certificate.

In general, the implicit yield derived from the investments in commercial paper by individuals that are resident on Spanish territory are subject to withholding tax at source, as interim payment of Personal Income Tax at the current rate of 19%. The withholding carried out will be deductible from

the Personal Income Tax amount, giving rise, where appropriate, to the tax rebates provided for in current legislation.

In the case of returns obtained through the transfer of the Commercial Paper, the financial institution acting on behalf of the transferring party will be obliged to make the withholding at source.

In the case of returns obtained through the reimbursement, the entity obliged to make the withholding will be the issuer or the financial institution responsible for the transaction.

Similarly, to the extent that the securities are subject the tax regime set out in Additional Provision One of Law 10/2014 the reporting regime set out in article 44 of Royal Decree 1065/2007, will apply pursuant to the wording given in Royal Decree 1145/2011, of July 29th, for the securities issued with a redemption period of 12 months or less.

In case the Additional Provision One of Law 10/2014 was not applicable, or applying, the amortization or redemption period of the Commercial Paper was higher than 12 months, the general reporting obligations would be applicable.

Wealth Tax and Temporary Solidarity Tax on Large Fortunes

Individuals with tax residency in Spain will be subject to Wealth Tax to the extent that their net worth exceeds €700,000. Therefore, they should take into account the value of the Commercial Paper which they hold as at December 31st each year, the applicable rates ranging between 0.2% and 3.5%, without prejudice to the specific legislation approved, where appropriate, by each Autonomous Community.

The Temporary Solidarity Tax on Large Fortunes applies at the State level (Autonomous Communities do not have competences) as a complementary tax to Wealth Tax charged on net assets in excess of €3,000,000 at rates up to 3.5%. Any Wealth Tax paid will be deductible on the Temporary Solidarity Tax on Large Fortunes.

Inheritance and Gift Tax

Moreover, pursuant to Law 29/1987, of December 18th, governing Inheritance and Gift Tax, individual's resident in Spain that acquire the securities or rights over these securities through inheritance or gift will be subject to the tax without prejudice to the specific legislation applicable in each Autonomous Community. The effective tax rate, after applying all relevant factors, ranges from 0% to 81.6%. Some tax benefits may reduce the effective tax rates (bearing in mind the Autonomous regions provisions).

Investors that are entities with tax residence on Spanish territory:

Corporation tax

The profits obtained by Corporate Tax taxpayers when said profits arise from these financial assets are exempt from the obligation of carrying out the withholding tax provided that the Commercial Paper (i) are represented by book entries and (ii) are traded on a Spanish official secondary market of securities, or on a multilateral trading facility such as the MARF. Otherwise, the withholding at source -performed as an interim payment of Corporation Tax- will be carried out at the current rate of 19%. The interim withholding carried out will be deductible from the Corporate Tax amount payable.

The procedure to introduce the exemption described in the previous paragraph will be the one set out in the Order of 22 December 1999.

The financial institutions by means of which the transfer or reimbursement is carried out will be obliged to determine the implicit yield attributable to the securities holder and to notify such income to both the holder and the Tax Authorities.

Notwithstanding the foregoing, to the extent that the securities are subject to the special tax regime contained in Additional Provision One of Law 10/2014, the reporting obligations set out in article

44 of Royal Decree 1065/2007, will be applicable for the securities issued with a redemption of 12 months or less.

In case the Additional Provision One of Law 10/2014 was not applicable, or applying, the amortization or redemption period of the Commercial Paper was higher than 12 months, the general reporting obligations would be applicable.

Wealth Tax

Legal entities are not subject to Wealth Tax.

Inheritance and Gift Tax

Legal entities do not pay Inheritance and Gift Tax and will be subject to the Corporate Income Tax Law.

Investors that are not resident on Spanish territory:

Non-residents income-tax for investors not resident in Spain with a permanent establishment

Non-resident investors with a permanent establishment in Spain will be subject to the provisions governed by Chapter III of the referred IRNR Law, without prejudice to which is established by the Treaties entered into by Spain to avoid double taxation.

Income obtained by non-resident investors with a permanent establishment in Spain will not be subject to withholding tax on account of the Non-residents Income Tax upon the same terms indicated above for legal entities resident in Spain. The withholding tax procedure will be also the same as provided for such entities.

Non-residents income-tax for investors not resident in Spain without permanent establishment

To the extent that the provisions set out in Additional Provision One of Law 10/2014 are met, the implicit yield derived from the securities will be exempt from Non-residents Income-tax in the same terms as the public debt.

In order to apply the exemption referred to in the previous paragraph to the securities issued with a redemption of 12 or less months, it will be necessary to comply with the procedure set out in article 44 of Royal Decree 1065/2007.

In case the Additional Provision One of Law 10/2014 was not applicable, or applying, the amortization or redemption period of the Commercial Paper was higher than 12 months, the general reporting obligations would be applicable.

If the aforementioned Additional Provision One is not applicable, the returns resulting from the difference between the value of redemption, transfer, reimbursement or swap of the securities issued under the Programme and their subscription or acquisition value, will be subject to taxation at a withholding tax rate of 19%, in general. Tax treaties and domestic exemptions should be borne in mind.

Wealth Tax and Temporary Solidarity Tax on Large Fortunes

Individuals resident in a country with which Spain has entered into a double tax treaty in relation to the Wealth Tax would generally not be subject to such tax. Otherwise, under current Wealth Tax Law and Tax on Large Fortunes Law, non-Spanish resident individuals whose Spanish properties and rights are located in Spain (or that can be exercised within the Spanish territory) could be subject to Wealth Tax and Temporary Solidarity Tax on Large Fortunes during year 2024.

According to the Additional Provision Four of the Wealth Tax Law, individuals that are not resident in Spain for tax purposes may apply the rules approved by the autonomous region where the assets and rights with more value (i) are located, (ii) can be exercised or (iii) must be fulfilled.

In any event, as the income derived from the Commercial Paper is exempted from NRIT, any non-resident individuals holding the Commercial Paper as of December 31st, 2024 will be exempted from

Wealth Tax in respect of such holding. Legal entities tax resident outside Spain are not subject to Spanish Wealth Tax and Temporary Solidarity Tax on Large Fortunes.

Inheritance and Gift Tax

Without prejudice to the provisions set out in the treaties to avoid double taxation, individuals non-resident in Spain that acquire securities located in Spain or executable rights over the same through inheritance or gift will be subject to Inheritance and Gift Tax pursuant to state laws, regardless of the residence of the heir or the beneficiary. The applicable tax rate, after applying all relevant factors, ranges approximately between 0% and 81.6% for individuals.

According to the Additional Provision Two of the Inheritance and Gift Tax Law, non-Spanish tax resident individuals may be subject to Spanish Inheritance and Gift Tax in accordance with the rules set forth in the relevant autonomous regions in accordance with the law. As such, prospective investors should consult their tax advisers.

In the event that the beneficiary is an entity other than a natural person, the income obtained shall be subject to Non-Resident Income Tax and without prejudice, in the latter event, to the provisions of any tax treaty that may apply.

Accordingly, prospective holders should consult their tax advisors.

Indirect taxation in the acquisition and transfer of the securities issued

Whatever the nature and residence of the investors, the acquisition and transfer of the Commercial Paper will be exempt from indirect taxes in Spain, i.e., exempt from Transfer Tax and Stamp Duty, in accordance with the Consolidated Text of such tax promulgated by Royal Legislative Decree 1/1993, of 24 September and exempt from Value Added Tax, in accordance with Law 37/1992, of December 28th, regulating such tax.

Disclosure obligations in connection with payments on the Commercial Paper

In the event that the requirements and formalities provided for in Law 10/2014 and in article 44, section 4, of RD 1065/2007 are complied with, applicable to the extent that the Commercial Paper are originally registered with IBERCLEAR, no withholding tax will be levied on the income derived from the Commercial Paper obtained by legal entities subject to PIT and by non-residents in Spanish territory to the extent that certain formalities are complied with.

Among others, the entities that hold the Commercial Paper registered in third party accounts in IBERCLEAR or, where applicable, the entities that manage the securities clearing and settlement systems based abroad that have an agreement signed with IBERCLEAR, must submit to the Issuer, in due time and form, a declaration in accordance with the model that appears as an annex to RD 1065/2007 which, in accordance with what is recorded in their records, contains the following information:

- identification of the Commercial Paper;
- date of payment of the implicit yield;
- total amount of the implicit yield;
- amount of income corresponding to personal income taxpayers; and
- the amount of income to be paid in full.

The said declaration must be submitted on the business day prior to the date of each redemption of the Commercial Paper, reflecting the situation at the close of business on that same day.

Failure to comply with the requirements to apply Law 10/2014 or article 44 of Royal Decree 1065/2007 and failure to file the return within the aforementioned period will result in the entire return paid to the holders of the Commercial Paper being subject to withholding tax on account of IRNR (currently at the tax rate of 19%).

Without prejudice to the foregoing, and in the event that the withholding is due to the failure to file the return, the holders of the Commercial Paper who are legal entities subject to PIT and non-residents may receive a refund of the amount initially withheld provided that the entities obliged to do so send the Issuer the aforementioned return before the 10th day of the month following the month in which the maturity has occurred. In this case, the Issuer shall, as soon as it receives the aforementioned statement, pay the amounts withheld in excess.

If the declaration is not sent to the Issuer within the periods mentioned in the preceding paragraphs, investors who are not resident for tax purposes in Spain and who do not act in relation to the Commercial Paper through a permanent establishment in Spain may, where applicable, apply to the Tax Authorities for a refund of the amount withheld in excess, subject to the procedure and declaration form provided for in Order EHA/3316/2010 of December 17th 2010. Potential investors are advised to consult their advisors on the procedure to be followed, in each case, in order to request the aforementioned refund from the Spanish Tax Authorities.

Without prejudice to the foregoing, if the formalities provided for in article 44, section 4, of RD 1065/2007 are not complied with, the Issuer must inform the Tax Authorities of the identity of the IRPF taxpayers and PIT taxpayers who are holders of the Commercial Paper issued by the Issuer, as well as IRNR taxpayers who obtain income from such Commercial Paper through a permanent establishment located in Spanish territory.

22. PUBLICATION OF THE INFORMATION MEMORANDUM

The Information Memorandum will be published in MARF's website (www.bolsasymercados.es).

23. DESCRIPTION OF THE PLACEMENT SYSTEM AND, IF APPLICABLE, SUBSCRIPTION OF THE ISSUE

Issuance and placement of Commercial Paper through customized placement by the Placement Entities.

The Placement Entities may intermediate in the placement of the Commercial Paper, without prejudice to the Placement Entities being able to subscribe the Commercial Paper in their own name.

For these purposes, the Placement Entities may request the Issuer in any business day, between 10:00 and 14:00, volume quotations and interest rates for potential issues of Commercial Paper in order to carry out the corresponding book building process among qualified investors, being the nominal value of each Commercial Paper of ONE HUNDRED THOUSAND EUROS (€100,000).

The Placement Entities act as a broker in the placement of the Commercial Paper, without prejudice to which the Placement Entities may subscribe Commercial Paper in its own name.

The determination of the price in each case will be performed through an agreement between the Issuer and the Placement Entities involved and the terms of said agreement will be confirmed by fax, which will be sent by the Issuer to the relevant Placement Entity. The rate applied to third parties by the Placement Entities may not be the same as the acquisition price of the same.

The agreement between the Issuer and the Placement Entities will be closed on the same day as the request, whereby the date of payment and issue will be the one agreed by the parties, although this cannot exceed three (3) business days following the issue agreement date.

The Issuer has the possibility to appoint new Placement Entities under the Programme. In the case that a new Placement Entity is appointed by the Issuer, a relevant other information notice will be promptly communicated to MARF.

Issue and subscription of the Commercial Paper directly by investors

Additionally, only final investors who professional clients, eligible counterparties and/or qualified investors pursuant to the provisions set out in articles 194 and 196 of the Securities Market Act and article 2.e) of Prospectus Regulation may subscribe for the Commercial Paper directly from the Issuer, as long as they fulfil any requirements that could arise from the legislation in force. In such cases, the amount, interest rate, issue and disbursement dates, maturity date, as well as the rest of

the terms of each issue shall be agreed between the Issuer and the relevant final investors in relation to each particular issue. communicated to MARF.

24. COSTS FOR LEGAL, FINANCIAL AND AUDITING SERVICES, AND OTHER SERVICES PROVIDED TO THE ISSUER REGARDING THE ISSUE/INCORPORATION, AS WELL AS THE PLACEMENT COSTS AND, WHERE APPROPRIATE, UNDERWRITING FEES, DERIVING FROM THE ISSUE, AND PLACEMENT UPON ADMISSION

The costs for all legal, financial and audit services and other services provided to the Issuer for the issue/incorporation to trading of the Commercial Paper sum up a total of TWENTY-FIVE THOUSAND FIVE HUNDRED EUROS (€25,000), excluding taxes (assuming the issue of SEVENTY-FIVE MILLION EUROS (€75,000,000) under the Programme), and including the fees of MARF and IBERCLEAR.

25. DEADLINE FOR THE ADMISSION TO TRADING

The admission to trading of the securities described in the present Information Memorandum will be requested for the multilateral trading facility known as the MARF.

The Issuer hereby undertakes to carry out all the necessary actions so that the Commercial Paper are listed on MARF within seven (7) days from the date of issuance of the securities. For these purposes, as stated above, the date of issuance coincides with the date of disbursement. Under no circumstances will the deadline exceed the maturity of the Commercial Paper. In the event of breach of the aforementioned deadline, the reasons for the delay will be notified to MARF. This is without prejudice to any possible contractual liability that may be incurred by the Issuer through the publication of a regulatory announcement (*otra información relevante*). The date of incorporation of the Commercial Paper must be, in any event, a date falling within the validity period of the Programme and under no circumstances will the listing period exceed the maturity date of the Commercial Paper.

MARF is structured as a multilateral trading facility (MTF) (*sistema multilateral de negociación (SMN)*), under the terms set out in the articles 27, 42, 68 and related provisions of the Securities Market Act.

The Information Memorandum is the one required in Circular 2/2018 and the applicable proceedings on admission to trading and removal of MARF set out in its own regulations and other applicable regulations.

Neither MARF nor the CNMV nor the Dealers nor the Legal Advisor have approved or carried out any verification or testing regarding the content of the Information Memorandum, the solvency report issued by Inbonis, or the audited financial statements of the Issuer. The intervention of MARF does not represent a statement or recognition of the full, comprehensible and consistent nature of the information set out in the documentation provided by the Issuer.

It is recommended that the investor fully and carefully reads the present Information Memorandum prior to making any investment decision regarding the securities.

The Issuer hereby expressly declares that it is aware of the requirements and conditions necessary for the acceptance, permanence and removal of the securities on MARF, according to current legislation and the requirements of its governing body, and expressly agrees to comply with them.

The Issuer hereby expressly declares that it is aware of the requirements for registration and settlement on IBERCLEAR. The settlement of transactions will be performed through IBERCLEAR.

Publication of the admission to trading.

The admission to trading will be published on MARF's website (<http://www.bolsasymercados.es>).

26. LIQUIDITY AGREEMENT

The Issuer has not entered into any liquidity undertaking whatsoever with any entity regarding the Commercial Paper to be issued under the Programme.

As the person responsible for the Information Memorandum:

Network Steel Resources, S.A.

Mr. Juan Antonio Mateo Jiménez

Mr. Buenaventura Garzón Heredero

ISSUER

Network Steel Resources, S.A. (NSR)

San Vicente, 8
48001 Bilbao
Spain

GLOBAL COORDINATOR

Banco Santander, S.A.

Ciudad Grupo Santander
Avenida de Cantabria s/n Edificio Encinar
28660 Boadilla del Monte, Madrid
Spain

PLACEMENT ENTITIES

Banco Santander, S.A.

Ciudad Grupo Santander
Avenida de Cantabria s/n Edificio Encinar
28660 Boadilla del Monte, Madrid
Spain

Bestinver, Sociedad de Valores, S.A.

c/ Velázquez 140, 2º Derecha
28006, Madrid
Spain

Banca March, S.A.

Av. Alejandro Rosselló, 8
07002 Palma de Mallorca
Spain

REGISTERED ADVISOR

Deloitte Strategy, Risk & Transactions, S.L.U.

Plaza Pablo Ruiz Picasso
Torre Picasso
28020 Madrid
Spain

PAYING AGENT

Banco Santander, S.A.

Ciudad Grupo Santander
Avenida de Cantabria s/n Edificio Encinar
28660 Boadilla del Monte, Madrid
Spain

LEGAL ADVISOR

J&A Garrigues, S.L.P.

Calle Hermosilla, 3
28001 Madrid
Spain

**ANNEX I. CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS OF THE ISSUER FOR THE
FINANCIAL YEARS ENDED ON DECEMBER 31st 2022 AND DECEMBER 31st 2023**



**NETWORK STEEL RESOURCES, S.A.
Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**

**Cuentas Anuales Consolidadas
e Informe de Gestión Consolidado del ejercicio 2023,
junto con el Informe de Auditoría
emitido por un Auditor Independiente**

**INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS EMITIDO
POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE**

A los Accionistas de Network Steel Resources, S.A.

Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de Network Steel Resources, S.A. (sociedad dominante) y sus sociedades dependientes (el Grupo), que comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2023, el estado de resultados global, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo al 31 de diciembre de 2023, así como de sus resultados y flujos de efectivo, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación en España.

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas* de nuestro informe.

Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Aspectos más relevantes de la auditoría

Los aspectos más relevantes de la auditoría son aquellos que, según nuestro juicio profesional, han sido considerados como los riesgos de incorrección material más significativos en nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual. Estos riesgos han sido tratados en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esos riesgos.

Hemos determinado que no existen riesgos más significativos considerados en la auditoría que se deban comunicar en nuestro informe.

Otra información: Informe de gestión consolidado

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión consolidado del ejercicio 2023, cuya formulación es responsabilidad del Administrador Único de la Sociedad Dominante y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas. Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales consolidadas no cubre el informe de gestión consolidado. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión consolidado, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en:

- a) Comprobar únicamente que el estado de información no financiera consolidado se ha facilitado en la forma prevista en la normativa aplicable y, en caso contrario, a informar sobre ello.
- b) Evaluar e informar sobre la concordancia del informe de gestión consolidado con las cuentas anuales consolidadas, a partir del conocimiento del Grupo obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas y sin incluir información distinta de la obtenida como evidencia durante la misma. Asimismo, nuestra responsabilidad consiste en evaluar e informar de si el contenido y presentación del informe de gestión consolidado son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito anteriormente, hemos comprobado que la información mencionada en el apartado a) anterior se facilita en la forma prevista en la normativa aplicable y que el resto de la información que contiene el informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2023 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

Responsabilidad del Administrador Único de la Sociedad Dominante en relación con las cuentas anuales consolidadas

El Administrador Único de la Sociedad Dominante es responsable de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados del Grupo, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación en España., y del control interno que considere necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, el Administrador Único de la Sociedad Dominante es responsable de la valoración de la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con la empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si el citado Administrador Único tiene intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe.

Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales consolidadas.

En el Anexo 1 de este informe de auditoría se incluye una descripción más detallada de nuestras responsabilidades en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas. Esta descripción, que se encuentra en la página 4 siguiente, es parte integrante de nuestro informe de auditoría.

PKF ATTEST Servicios Empresariales, S.L.
Inscrita en el ROAC con el N° S1520



Ascensión Mateos
Inscrito/a en el ROAC con el N° 7.863

17 de abril de 2024



PKF ATTEST SERVICIOS
EMPRESARIALES, S.L.

2024 Núm. 01/24/02493
96,00 EUR

SELLO CORPORATIVO:

Informe de auditoría de cuentas sujeto
a la normativa de auditoría de cuentas
española o internacional

Anexo 1 de nuestro informe de auditoría

Adicionalmente a lo incluido en nuestro informe de auditoría, en este Anexo incluimos nuestras responsabilidades respecto a la auditoría de las cuentas anuales consolidadas.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.
- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.
- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por el Administrador Único de la Sociedad Dominante.
- Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por el Administrador Único de la Sociedad Dominante, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales consolidadas o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.
- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales consolidadas, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales consolidadas representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.
- Obtenemos evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del grupo para expresar una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con el Administrador Único de la Sociedad Dominante en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

Entre los riesgos significativos que han sido objeto de comunicación al Administrador Único de la Sociedad Dominante, determinamos los que han sido de mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual y que son, en consecuencia, los riesgos considerados más significativos. Describimos esos riesgos en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
ESTADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2023 Y 2022

(cifras expresadas en euros)

ACTIVO	31.12.23	31.12.22	PASIVO	31.12.23	31.12.22
ACTIVO NO CORRIENTE			PATRIMONIO NETO		
Inmovilizado Intangible (Nota 5)			Fondos propios (Nota 18)		
Fondo de comercio de consolidación	1.493.656	1.493.656	Capital escriturado	40.848.966	45.940.621
Desarrollo	561.224	609.206	Prima de emisión	18.724.279	18.724.279
Patentes, licencias, marcas y similares	73.905	109.571			
Aplicaciones informáticas	2.238.279	248.332	Reservas		
Otro inmovilizado intangible	2.575.402	4.090.694	Legal y estatutarias	863.891	82.849
	6.942.466	6.551.459	Otras reservas	117.215.185	122.593.623
Inmovilizado Material (Nota 6)				118.079.076	122.676.472
Terrenos y construcciones	221.243.148	75.492.695			
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	69.319.890	61.882.571	(Acciones y participaciones de la Sociedad Dominante)	(34.175.000)	--
Inmovilizado en curso y anticipos	25.963.347	118.800.619			
	316.526.385	256.175.885	Resultado del ejercicio atribuido a la sociedad dominante	(20.830.891)	6.981.167
Inversiones inmobiliarias (Nota 7)			Total Fondos Propios	122.646.430	194.322.539
Terrenos	--	1.983.506			
Construcciones	1.342.945	3.325.475	Ajustes por cambios de valor (Nota 18)		
	1.342.945	5.308.981	Diferencias de conversión	(90.589)	(90.590)
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo (Nota 9)			Otros ajustes por cambios de valor (Nota 16)	(2.044.816)	(3.867.708)
Instrumentos de patrimonio	28.749	28.749		(2.135.405)	(3.958.298)
Inversiones financieras a largo plazo (Nota 9)			Socios Externos (Nota 18)	12.393.045	17.592.651
Instrumentos de patrimonio	814.668	839.335			
Créditos a terceros	2.732.768	3.093.618	TOTAL PATRIMONIO NETO	132.904.070	207.956.892
Derivados (Nota 16)	--	411.115			
Otros activos financieros	1.948.355	665.496			
	5.495.791	5.009.564			
Activos por impuesto diferido (Nota 22)	9.313.705	5.197.552	PASIVO NO CORRIENTE		
			Provisiones a largo plazo		
Deudores comerciales no corrientes (Nota 9)	1.739.215	2.874.725	Otras provisiones	563.926	542.795
Total ACTIVO NO CORRIENTE	341.389.256	281.146.915	Deudas a largo plazo		
			Deudas con entidades de crédito (Nota 19)	78.441.628	63.754.252
ACTIVO CORRIENTE			Acreedores por arrendamiento financiero (Nota 8)	138.125	182.841
Activos no corrientes mantenidos para la venta (Nota 17)	4.827.218	--	Préstamos participativos (Nota 20)	4.497.122	5.333.333
			Préstamos Mª de Industria/BEI/iAPMEI (Nota 20)	51.120.026	50.689.722
Existencias (Nota 10)			Subvenciones de capital (Nota 20)	15.985.674	14.807.779
Comerciales	107.797.330	80.865.413	Otros pasivos financieros (Nota 20)	1.855.650	3.349.319
Materias primas y otros aprovisionamientos	74.302.865	76.078.329		152.038.225	138.117.246
Productos terminados	15.236.419	17.816.679			
Subproductos, residuos y materiales recuperados	1.029.473	121.657	Pasivos por impuesto diferido (Nota 21)	5.499.864	5.242.869
Anticipos a proveedores	2.578.085	10.851.551			
	200.944.172	185.733.629	Acreedores comerciales no corrientes (Nota 19)	1.242.560	399.467
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar			TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	159.344.575	144.302.377
Clientes por ventas y prestaciones de servicios (Nota 11)	200.552.142	203.657.742			
Clientes, empresas del grupo y asociadas (Notas 11 y 25)	--	1.186.235	PASIVO CORRIENTE		
Deudores varios (Nota 11)	1.847.997	1.533.863	Deudas a corto plazo		
Personal (Nota 11)	537.856	735.444	Obligaciones y otros valores negociables (Nota 20)	20.800.000	27.274.142
Activos por impuesto corriente (Nota 22)	1.892.127	4.960.584	Deudas con entidades de crédito (Nota 19)	151.880.283	119.292.682
Otros créditos con las Administraciones Públicas (Nota 22)	957.200	1.964.864	Acreedores por arrendamiento financiero (Nota 8)	133.878	129.381
	205.787.322	214.038.732	Derivados (Nota 16)	3.026.265	6.085.146
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo (Notas 12 y 25)			Préstamos participativos (Nota 20)	3.182.580	3.550.000
Otros activos financieros	6.647.750	5.947.056	Préstamos Mª de Industria/BEI (Nota 20)	14.592.283	9.255.496
			Proveedores de inmovilizado (Nota 20)	2.643.820	4.912.297
Inversiones financieras a corto plazo (Nota 12)			Otras deudas a corto plazo (Nota 20)	1.563.954	1.390.621
Instrumentos de patrimonio	1.753.222	1.753.222	Otros pasivos financieros (Nota 20)	54.024.472	(78.442)
Créditos a empresas	828.182	509.912		251.847.535	171.811.323
Valores representativos de deuda	28.856	28.856			
Derivados (Nota 16)	236.881	331.192	Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar		
Otros activos financieros	3.431.268	15.703.697	Proveedores (Nota 21)	156.376.926	142.921.393
Fianzas y depósitos constituidos líquidos	1.881.388	573.070	Proveedores, empresas del grupo y asociadas (Notas 21 y 25)	172.552	169.552
	8.159.797	18.899.949	Acreedores varios (Nota 21)	33.805.308	50.622.612
Periodificaciones a corto plazo (Nota 13)	487.852	324.700	Personal (remuneraciones pendientes de pago) (Nota 21)	763.332	1.162.597
			Pasivos por impuesto corriente (Nota 22)	3.304.359	3.435.783
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes (Nota 14)			Otras deudas con las Administraciones Públicas (Nota 22)	16.196.909	13.584.110
Tesorería	46.675.145	67.226.340	Anticipos de clientes (Notas 11 y 21)	66.145.614	54.957.564
Otros activos líquidos equivalentes	7.262.705	18.462.766		276.765.000	266.853.611
	53.937.850	85.689.106	Periodificaciones a corto plazo (Nota 21)	1.320.037	855.884
Total Activo Corriente	480.791.961	510.633.172	Total Pasivo Corriente	529.932.572	439.520.818
TOTAL ACTIVO	822.181.217	791.780.087	TOTAL PASIVO	822.181.217	791.780.087

Las notas 1 a 27 de la Memoria Consolidada del ejercicio 2023 adjunta forman parte integrante de este Estado de Situación Financiera Consolidado

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
ESTADOS DE RESULTADOS CONSOLIDADOS DE LOS EJERCICIOS
ANUALES TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023 Y 2022

(cifras expresadas en euros)

OPERACIONES CONTINUADAS	2023	2022
Importe neto de la cifra de negocios		
Ventas (Nota 24)	869.573.556	1.139.893.208
Prestaciones de servicios	4.877.949	2.487.484
	<u>874.451.505</u>	<u>1.142.380.692</u>
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación	3.595.268	1.171.407
Trabajos realizados por el grupo para su activo (Nota 6)	28.755.234	3.097.570
Aprovisionamientos (Nota 24)		
Consumo de mercaderías, materias primas y otras materias consumibles	(801.389.450)	(1.028.789.856)
Trabajos realizados por otras empresas	(20.951.983)	(19.082.321)
Deterioro de mercaderías, materias primas y otros aprovisionamientos	(2.001)	2.014.957
	<u>(822.343.434)</u>	<u>(1.045.857.220)</u>
Otros ingresos de explotación		
Ingresos accesorios y otros de gestión corriente	478.547	298.709
Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio	50.804	65.208
	<u>529.351</u>	<u>363.917</u>
Gastos de personal (Nota 24)		
Sueldos, salarios y asimilados	(19.808.758)	(19.432.020)
Cargas sociales	(5.110.115)	(3.835.859)
	<u>(24.918.873)</u>	<u>(23.267.879)</u>
Otros gastos de explotación		
Servicios exteriores	(47.489.314)	(39.361.776)
Tributos	(525.919)	(643.226)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales (Nota 11)	(185.171)	542.890
Otros gastos de gestión corriente	(175.615)	(57.765)
	<u>(48.376.019)</u>	<u>(39.519.877)</u>
Amortización del inmovilizado (Notas 5, 6 y 7)	(8.836.180)	(8.525.220)
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras	381.752	381.971
Excesos de provisiones	88.300	787.066
Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado		
Resultados por enajenaciones y otras (Nota 6)	1.733.346	440.780
Otros resultados (Nota 24)	(4.736.531)	(1.160.619)
Resultado de explotación	323.719	30.292.588
Ingresos financieros (Nota 24)		
De participaciones en instrumentos de patrimonio		
De terceros	2.131	208
De empresas del grupo y asociadas	73	--
	<u>2.204</u>	<u>208</u>
De valores negociables y otros instrumentos financieros:		
De terceros	1.097.853	226.450
De empresas del grupo y asociadas (Notas 12 y 24)	554.964	507.524
	<u>1.652.817</u>	<u>733.974</u>
Incorporación al activo de gastos financieros (Nota 6)	6.560.515	3.708.802
Gastos financieros (Nota 23)		
Por deudas con empresas del grupo y asociadas	(8.423)	--
Por deudas con terceros	(33.390.492)	(23.928.721)
	<u>(33.398.915)</u>	<u>(23.928.721)</u>
Variación de valor razonable en instrumentos financieros		
Cartera de negociación y otros	2.169	(48.420)
Diferencias de cambio (Nota 23)	2.360.689	3.531.578
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros		
Deterioros y pérdidas	6.152	--
Resultados por enajenación y otras	--	422.215
	<u>6.152</u>	<u>422.215</u>
Resultado financiero	(22.814.369)	(15.580.364)
Resultado antes de impuestos	(22.490.650)	14.712.224
Impuestos sobre beneficios (Nota 22)	328.256	(6.541.397)
Resultado del ejercicio procedente de operaciones continuadas	(22.162.394)	8.170.827
Resultado consolidado del ejercicio (Pérdidas)	(22.162.394)	8.170.827
Resultado atribuido a la Sociedad Dominante	(20.830.891)	6.981.167
Resultado atribuido a Socios Externos (Nota 18)	(1.331.503)	1.189.660

Las notas 1 a 27 de la Memoria Consolidada del ejercicio 2023 adjunta forman
parte integrante de este Estado de Resultados Consolidado



NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS ANUALES
TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023 Y 2022
(Cifras Expresadas en euros)

A) ESTADOS DEL RESULTADO GLOBAL CONSOLIDADO CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023 Y 2022

	2023	2022
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO	(22.162.394)	8.170.827
INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE AL PATRIMONIO NETO		
Por Coberturas de flujos de efectivo	(3.468.728)	(4.592.964)
Efecto Impositivo	867.182	1.152.065
TOTAL INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO	(2.601.546)	(3.440.899)
TRANSFERENCIAS A LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS		
Por Coberturas de flujos de efectivo	5.899.252	74.205
Efecto Impositivo	(1.474.813)	(18.551)
TOTAL TRANSFERENCIA A LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA	4.424.439	55.654
TOTAL INGRESOS Y GASTOS CONSOLIDADOS RECONOCIDOS	(20.339.501)	4.785.582
Total de ingresos y gastos atribuidos a la Sociedad Dominante	(19.007.998)	3.595.922
Total de ingresos y gastos atribuidos a la Socios externos	(1.331.503)	1.189.660

B) ESTADOS TOTAL DE CAMBIOS EN PATRIMONIO NETO CONSOLIDADOS CORRESPONDIENTE A LOS EJERCICIOS TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023 Y 2022

	Capital escriturado	Prima de emisión	Reservas	(Acciones de la Sociedad Dominante)	Resultado del ejercicio atribuido a la Sociedad dominante	Ajustes por cambios de valor	Socios externos	Total
SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021	45.940.621	18.724.279	53.682.378	-	67.206.905	(573.053)	24.040.704	209.021.834
Total ingresos y gastos consolidados reconocidos	-	-	-	-	6.981.167	(3.385.245)	1.189.660	4.785.582
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	-	-	-	-	-	-
Distribución del resultado del ejercicio anterior	-	-	67.206.905	-	(67.206.905)	-	-	-
Cambios en % de participación con control previo	-	-	2.096.651	-	-	-	(7.628.800)	(5.532.149)
Ajustes ejercicios anteriores	-	-	248.477	-	-	-	(3.267)	245.210
Incremento por combinación de negocios previa	-	-	1.300.235	-	-	-	-	1.300.235
Disminución por salida en el perímetro	-	-	(711.125)	-	-	-	-	(711.125)
Otros movimientos	-	-	(141.008)	-	-	-	(5.646)	(146.654)
Cambios por entrada en el perímetro	-	-	(373.457)	-	-	-	-	(373.457)
Disminución reserva de revalorización	-	-	(632.584)	-	-	-	-	(632.584)
SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2022	45.940.621	18.724.279	122.676.472	-	6.981.167	(3.958.298)	17.592.651	207.956.892
Total ingresos y gastos consolidados reconocidos	-	-	-	-	(20.830.891)	1.822.893	(1.331.503)	(20.339.501)
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	-	-	-	-	-	-
Distribución del resultado del ejercicio anterior	-	-	6.981.167	-	(6.981.167)	-	-	-
Cambios en % de participación con control previo	-	-	3.349.933	-	-	-	(3.349.933)	-
Adquisición de autocartera	-	-	-	(34.175.000)	-	-	-	(34.175.000)
Reducción de capital	(5.091.655)	-	(10.081.477)	-	-	-	-	(15.173.132)
Ajustes ejercicios anteriores	-	-	(4.658.533)	-	-	-	(454.789)	(5.113.322)
Otros movimientos	-	-	(188.486)	-	-	-	(63.381)	(251.867)
SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2023	40.848.966	18.724.279	118.079.076	(34.175.000)	(20.830.891)	(2.135.405)	12.393.045	132.904.070

Las notas 1 a 27 de la Memoria Consolidada del ejercicio 2023 adjunta forman parte integrante de estos Estados de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidados

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADOS CORRESPONDIENTES
A LOS EJERCICIOS TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023 y 2022
(Cifras expresadas en euros)

FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN	2023	2022
Resultado del ejercicio antes de impuestos	(22.490.650)	14.712.224
Ajustes del resultado	43.858.132	22.259.609
+ Amortización del inmovilizado	8.836.180	8.525.220
+/- Correcciones valorativas por deterioro	185.171	--
- Imputación de subvenciones	(381.752)	(381.971)
+/- Resultados por bajas y enajenaciones del inmovilizado	(1.733.346)	(440.780)
+/- Resultados por bajas y enajenaciones de instrumentos financieros	--	(422.215)
- Ingresos financieros	(1.655.021)	(734.182)
+ Gastos financieros	33.398.915	23.928.721
+/- Variación de provisiones	(88.300)	(542.890)
+/- Otros ingresos y gastos	5.296.284	(7.672.294)
Cambios en el capital corriente	25.353.477	61.317.860
+/- Existencias	(15.210.543)	82.278.376
+/- Deudores y otras cuentas a cobrar	1.036.237	37.247.563
+/- Otros activos corrientes	(163.152)	(969.455)
+/- Acreedores y otras cuentas a pagar	(2.260.264)	(11.501.921)
+/- Otros pasivos corrientes	39.972.596	(45.736.703)
+/- Otros activos y pasivos no corrientes	1.978.603	--
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación	(30.703.764)	(37.987.732)
- Pagos de intereses	(33.398.915)	(23.928.721)
+ Cobros de intereses	1.015.831	226.658
+/- Cobros (pagos) por impuesto sobre beneficios	1.679.320	(14.285.669)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN	16.017.194	60.301.961
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN		
Pagos por inversiones	(75.537.053)	(47.903.275)
- Empresas del grupo y asociadas	(1.475.245)	--
- Inmovilizado intangible	(1.085.530)	(1.104.354)
- Inmovilizado material	(66.614.938)	(45.095.152)
- Inversiones mobiliarias	(1.155.055)	(844.006)
- Otros activos financieros	(5.206.284)	(859.763)
Cobros por desinversiones	1.345.393	8.943.476
+ Empresas del grupo y asociadas	1.031.989	--
+ Inmovilizado intangible	--	--
+ Inmovilizado material	150.000	7.016.858
+ Otros activos financieros	163.403	1.926.618
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN	(74.191.660)	(38.959.800)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN		
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio	(32.175.000)	9.000.000
- Adquisición de instrumentos de patrimonio propio	(34.175.000)	--
+ - Subvenciones, donaciones y legados recibidos	2.000.000	9.000.000
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero	58.598.209	(13.193.215)
Emisión	132.443.664	152.731.774
+ Obligaciones y valores similares	73.300.000	112.500.000
+ Deudas con entidades de crédito	46.000.000	39.140.000
+ Arrendamiento financiero	--	1.091.774
+ Pasivos financieros	13.143.664	--
Devolución y amortización de	(73.845.455)	(165.924.989)
- Obligaciones y valores similares	(79.774.142)	(98.681.250)
- Deudas con entidades de crédito	(38.233.467)	(54.472.348)
- Deudas con empresas del grupo y asociadas	--	--
- Arrendamiento financiero	(40.220)	(1.060.472)
- Pasivos financieros	44.202.374	(11.710.919)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN	26.423.209	(4.193.215)
EFFECTO DE LAS VARIACIONES DE LOS TIPOS DE CAMBIO	--	--
AUMENTO/DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES	(31.751.256)	17.148.946
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio	85.689.106	68.540.160
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio	53.937.850	85.689.106

Las notas 1 a 27 de la Memoria Consolidada del ejercicio 2023 adjunta forman parte integrante de este Estado de Flujos de Efectivo Consolidado

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
(Grupo Consolidado)

MEMORIA CONSOLIDADA CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO 2023

(Las unidades monetarias de los cuadros están expresadas en euros)

1. SOCIEDADES DEL GRUPO

1.1. Sociedad dominante

Network Steel Resources, S.A. (en adelante la Sociedad Dominante) es la matriz del Grupo. Se constituyó en Madrid el 8 de enero de 2007, por tiempo indefinido, bajo la denominación de Beauregard Investments, S.L.; el 3 de mayo de 2007, cambió su denominación social a Chinaceros Iberia, S.L. y el 12 de enero de 2012 cambió de nuevo su denominación a la actual.

El 20 de julio de 2015 se transformó en sociedad anónima.

El 9 de marzo de 2023 ha trasladado su domicilio social a la calle Cardenal Herrera Oria, 383, de Madrid.

Network Steel Resources, S.A. es una sociedad tenedora de participaciones, por lo que no tiene actividad comercial.

La Sociedad Dominante deposita sus Cuentas Anuales Consolidadas en el Registro Mercantil de Madrid. De acuerdo con el contenido del apartado 1º del art 42 del Código de Comercio, la Sociedad Dominante está obligada a formular Cuentas Anuales Consolidadas desde el ejercicio 2013.

Las cuentas anuales consolidadas adjuntas incorporan los estados financieros de las sociedades controladas directa e indirectamente por la Sociedad Dominante. El control se considera ostentado por la Sociedad Dominante cuando ésta tiene el poder de establecer las políticas financieras y operativas de sus participadas.

Estas Cuentas Anuales Consolidadas se presentan en euros, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad Dominante.

1.2. Sociedades dependientes

La información relativa a las sociedades incluidas en la consolidación del Grupo al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es la siguiente:

2023	Denominación social	Domicilio	% participación		Sociedad titular de la participación	Coste neto de la participación	
			Directa	Indirecta		directa	indirecta
	Network Steel, S.L.U. (*) (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	11.368.598	--
	Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L. (1)	Madrid	--	99,89%	Network Steel, S.L.U.	--	701.437
	Steel Global Logistic, S.L. (1)	Madrid	--	100%	Network Steel, S.L.U.	--	561.000
	Aranda Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	56,59%	--	Network Steel Resources, S.A.	13.446.205	--
			--	16,36%	Network Steel, S.L.U.	--	1.300.067
	Eco Steel, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	54,94%	--	Network Steel Resources, S.A.	1.659.501	--
			--	28,58%	Network Steel, S.L.U.	--	1.300.219
	Global Steel Resources, S.L. (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.100	--
	Santander Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Santander	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	12.700.000	--
	Aranda Intermodal, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	--	60%	Network Steel, S.L.U.	--	1.504.000
	Network Steel Suisse, A.G. (1)	Widnau (Suiza)	--	80%	Network Steel, S.L.U.	--	708.089
	Plafesa Group, S.L.U. (*) (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	10.822.694	--
	Iber Steel, S.L.U (*) (1) (2)	Sagunto (Valencia)	--	100%	Plafesa Group, S.L.U.	--	8.268.954
	Planos Férricos, S.L.U. (*) (1) (2)	Madrid	--	100%	Plafesa Group, S.L.U.	--	12.802.433
	Planos Férricos Portugal, LDA (*) (1) (2)	Vagos (Portugal)	--	12,50%	Planos Férricos, S.L.U.	--	7.050.778
			--	87,50%	Plafesa Group, S.L.U.	--	4.310.357
	Network Steel Africa, S.L. (1)	Bilbao	75%	--	Network Steel Resources, S.A.	2.250	--
	Mobility Gear Solutions, S.L. (1)	Madrid	87,5%	--	Network Steel Resources, S.A.	2.625	--
	Network Mobility Solutions, S.L. (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	334.575	--
	Villadangos Intermodal, S.L. (1)	Villadangos del Páramo (León)	73,5%	--	Network Steel Resources, S.A.	73.500	--
	Aveiro Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Vagos (Portugal)	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	13.052.225	--
	Iberia Coated Solutions, S.L.	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.000	--
	Soza Coated Solutions, LDA	Vagos (Portugal)	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	--	--
	León Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Madrid	88,03%	--	Network Steel Resources, S.A.	14.703.000	--

2022	Denominación social	Domicilio	% participación		Sociedad titular de la participación	Coste neto de la participación	
			Directa	Indirecta		directa	indirecta
	Network Steel, S.L.U. (*) (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	11.368.598	--
	Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L. (1)	Madrid	--	99,89%	Network Steel, S.L.U.	--	701.437
	Steel Global Logistic, S.L. (1)	Madrid	--	100%	Network Steel, S.L.U.	--	561.000
	Aranda Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	56,59%	--	Network Steel Resources, S.A.	13.446.205	--
			--	16,36%	Network Steel, S.L.U.	--	1.300.067
	Eco Steel, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	54,94%	--	Network Steel Resources, S.A.	1.659.501	--
			--	28,57%	Network Steel, S.L.U.	--	1.300.219
	Global Steel Resources, S.L. (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.100	--
	Santander Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Santander	85,37%	--	Network Steel Resources, S.A.	12.700.000	--
	Aranda Intermodal, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	--	60%	Network Steel, S.L.U.	--	1.504.000
	Network Steel Suisse, A.G. (*) (1)	Widnau (Suiza)	--	80%	Network Steel, S.L.U.	--	708.089
	Sagunto Coated, S.L.U (*) (1) (2)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	10.822.694	--
	Iber Steel, S.L.U (*) (1) (2)	Sagunto (Valencia)	--	100%	Sagunto Coated, S.L.U	--	13.045.504
	Planos Férricos, S.L.U. (*) (1) (2)	Madrid	--	100%	Sagunto Coated, S.L.U	--	6.971.737
	Planos Férricos Portugal Prod Sid, LDA (*) (1) (2)	Vagos (Portugal)	--	100%	Planos Férricos, S.L.U.	--	7.050.778
	Planos Férricos Portugal II, LDA (*) (1) (2)	Vagos (Portugal)	--	100%	Sagunto Coated, S.L.U	--	4.310.357
	Network Steel Africa, S.L. (1)	Bilbao	75%	--	Network Steel Resources, S.A.	2.250	--
	Mobility Gear Solutions, S.L. (1)	Madrid	87,5%	--	Network Steel Resources, S.A.	2.625	--
	Network Mobility Solutions, S.L. (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	301.575	--
	Villadangos Intermodal, S.L. (1)	Villadangos del Páramo (León)	73,5%	--	Network Steel Resources, S.A.	73.500	--
	Aveiro Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Vagos (Portugal)	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	13.052.225	--
	Iberia Coated Solutions, S.L.	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.000	--
	Soza Coated Solutions, LDA	Vagos (Portugal)	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	--	--
	Fort Belboir, S.L.	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	33.000	--
	León Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Madrid	88,03%	--	Network Steel Resources, S.A.	14.703.000	--

(*) sociedad auditada / (1) sociedad consolidada por integración global / (2) datos del subconsolidado de Plafesa Group, S.L.U.

La actividad de todas ellas es el comercio y la transformación de productos siderúrgicos, salvo las sociedades detalladas a continuación:

Sociedad	Actividad
Aceros Recubiertos Imp. Mediterráneo, S.L.	Sociedad patrimonial (a)
Aranda Intermodal, S.L.	Gestión de centros logísticos
Plafesa Group, S.L.U.	Tenencia de participaciones
Mobility Gear Solutions, S.L.	Comercialización de automóviles
Network Mobility Solutions, S.L.	Comercialización de automóviles
Fort Belboir, S.L.	Comercialización de automóviles
Villadangos Intermodal, S.L.	Gestión de centros logísticos

- (a) El 22 de diciembre de 2022, la finca “La Moheda” (Badajoz), principal activo de la Sociedad fue vendida a un tercero.

2. BASES DE PRESENTACIÓN Y PRINCIPIOS DE CONSOLIDACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES

a) Aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera

Las cuentas anuales consolidadas de los ejercicios 2023 y 2022 han sido elaboradas de forma consistente con lo establecido por las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (en adelante NIIF-UE), siendo de aplicación las vigentes a fecha de hoy, de conformidad con el Reglamento (CE) nº 1606/2002 del Parlamento Europeo y del Consejo, considerando la totalidad de los principios y normas contables y de los criterios de valoración de aplicación obligatoria que tienen un efecto significativo, así como con el Código de Comercio, la normativa de obligado cumplimiento aprobada por el Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas y el resto de normativa española que resulte de aplicación.

En el ámbito de aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera y en la elaboración de estas cuentas consolidadas del Grupo caben destacar los siguientes aspectos:

- Las NIIF-UE se aplican en la elaboración de la información financiera consolidada del Grupo. Los estados financieros de las sociedades individuales que forman parte del Grupo se elaboran y presentan de acuerdo con lo establecido en la normativa contable de cada país.
- En la Nota 3 se resumen los principios contables y criterios de valoración más significativos aplicados en la preparación de estas Cuentas Anuales Consolidadas elaboradas por el Administrador Único de la Sociedad Dominante.
- Estas Cuentas Anuales Consolidadas incluyen los siguientes Estados Consolidados correspondientes a los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2023 y 2022:
 - Estados de Situación Financiera Consolidados
 - Estados de Resultados Consolidados
 - Estados de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidados
 - Estados de Flujos de Efectivo Consolidados
 - Memoria Consolidada

Los criterios contables y normas de valoración aplicados por el Grupo se han aplicado de forma uniforme en todas las transacciones, eventos y conceptos de los ejercicios 2023 y 2022.

Durante el ejercicio 2023 han entrado en vigor las siguientes normas e interpretaciones de aplicación obligatoria, ya adoptadas por la Unión Europea que, en caso de resultar de aplicación, han sido utilizadas por el Grupo en la elaboración de las presentes Cuentas Anuales consolidadas:

→ **Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones de aplicación obligatoria en el ejercicio 2023**

Aprobadas para su uso en la Unión Europea		Aplicación obligatoria ejercicios iniciados a partir de:
Modificaciones a la NIC 8 - Definición de Estimaciones Contables	En estas modificaciones, el IASB ha introducido una nueva definición de "estimación contable", que clarifica la diferencia entre los cambios de estimación contable, cambios en políticas contables y correcciones de errores.	1 de enero de 2023
Modificaciones a la NIC 1 y al Documento de Práctica de las NIIF Nº2 - Información a Revelar sobre Políticas Contables	En estas modificaciones, el IASB ha incluido una guía y ejemplos para aplicar el juicio al identificar qué políticas contables son materiales. Las modificaciones reemplazan el criterio de desglosar políticas contables significativas por políticas contables materiales. También proporciona una guía sobre cómo hay que aplicar el concepto de "materialidad" para decidir qué políticas contables lo son.	1 de enero de 2023
Modificaciones a la NIC 12 - Impuestos Diferidos relacionados con Activos y Pasivos que surgen de una Transacción Única	Las modificaciones propuestas requieren que una entidad reconozca los impuestos diferidos en el reconocimiento inicial de transacciones específicas en la medida en que la transacción dé lugar a importes iguales de activos y pasivos por impuestos diferidos. Las modificaciones propuestas se aplicarán a transacciones específicas para las que una entidad reconoce un activo y un pasivo, tales como arrendamientos y obligaciones por desmantelamiento.	1 de enero de 2023
Modificaciones a la NIC 12 Reforma Fiscal Internacional Reglas del Modelo del Segundo Pilar	En mayo de 2023, el IASB emitió sus modificaciones a la NIC 12 "Impuesto sobre las ganancias" por la nueva normativa fiscal del Segundo Pilar del Marco Inclusivo de la OCDE. Estas modificaciones introducen, provisionalmente, una exención temporal obligatoria para la contabilización y desglose de impuestos diferidos que pudieran surgir de dicha legislación. Esta modificación también requiere desglosos adicionales para facilitar el entendimiento de la exposición a dicha normativa fiscal.	1 de enero de 2023

El Grupo está aplicando desde su entrada en vigor el 1 de enero de 2023 las normas e interpretaciones antes señaladas, que no han supuesto un impacto significativo en sus políticas contables.

→ **Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones de aplicación obligatoria en ejercicios posteriores al ejercicio natural que comenzó el 1 de enero de 2023**

A 31 de diciembre de 2023, las normas e interpretaciones más significativas publicadas por el IASB, pero que no han entrado aún en vigor, bien porque su fecha de efectividad es posterior a la fecha de las cuentas anuales consolidadas, o bien porque no han sido aún adoptadas por la Unión Europea, son las siguientes:

Aprobadas para su uso en la Unión Europea		Aplicación obligatoria ejercicios iniciados a partir de:
Modificación a la NIC 1 - Presentación de estados financieros	Clasificación de pasivos financieros como corrientes o no corrientes	1 de enero de 2024
Modificación a la NIIF 16	Pasivo por arrendamiento en una venta con arrendamiento posterior	1 de enero de 2024
Modificaciones a la NIC 7 y NIIF 7	Acuerdos de financiación de proveedores	1 de enero de 2024

El Administrador Único del Grupo no espera impactos significativos por la introducción de las modificaciones de normas e interpretaciones publicadas que no han entrado en vigor, al ser aplicaciones de carácter prospectivo, modificaciones de presentación y desglose y/o al tratar aspectos no aplicables a las operaciones del Grupo.

b) Imagen Fiel

Las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo del ejercicio 2023, que se han obtenido a partir de los registros de contabilidad mantenidos por la Sociedad Dominante y por las restantes entidades integradas en el perímetro de consolidación del Grupo, han sido formuladas por el Administrador Único de la Sociedad Dominante el 27 de marzo de 2024.

Estas Cuentas Anuales Consolidadas han sido formuladas de acuerdo con lo establecido por las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), teniendo en consideración la totalidad de los principios y normas contables y de los criterios de valoración de aplicación obligatoria, de forma que muestran la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera consolidados del Grupo al 31 de diciembre de 2023 y de los resultados de sus operaciones, de los cambios en el Patrimonio Neto y de los Flujos de Efectivo Consolidados que se han producido en el Grupo en el ejercicio anual terminado en esa fecha.

No obstante, y dado que los principios contables y criterios de valoración aplicados en la preparación de las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo del ejercicio 2023 pueden diferir de los utilizados por algunas de las entidades integradas en el mismo, en el proceso de consolidación se han introducido los ajustes y reclasificaciones necesarios para homogeneizar entre sí tales principios y criterios y para adecuarlos a las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea.

Con el objeto de presentar de una forma homogénea las distintas partidas que componen las Cuentas Anuales consolidadas, se han aplicado a todas las sociedades incluidas en el perímetro de consolidación los principios y normas de valoración seguidos por la Sociedad Dominante.

Las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo correspondientes al ejercicio 2022 fueron aprobadas por la Junta General de Accionistas de la Sociedad Dominante celebrada el 29 de junio de 2023.

Las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo y las Cuentas Anuales de las entidades integradas en el Grupo, correspondientes al ejercicio 2023 se encuentran pendientes de aprobación por sus respectivas Juntas Generales de Accionistas y/o Socios. No obstante, el Administrador Único de la Sociedad Dominante entiende que dichas Cuentas Anuales serán aprobadas sin ninguna modificación.

c) Moneda Funcional

Las Cuentas Anuales Consolidadas se presentan en euros.

d) Comparación de la Información

De acuerdo con las NIIF se presentan, a efectos comparativos, con cada una de las partidas del Estado de Situación Financiera Consolidado, del Estado de Resultados Consolidados, del Estado de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidado y del Estado de Flujos de Efectivo Consolidado, además de las cifras del ejercicio 2023, las correspondientes al ejercicio anterior. Ambas cifras son comparables y homogéneas.

e) Corrección de errores

Durante el ejercicio 2023, la Sociedad ha corregido determinados errores de ejercicios anteriores referentes a abonos comerciales y a contratos formalizados en ejercicios anteriores extinguidos en el actual, que no han supuesto la reexpresión de las Cuentas Anuales de 2022 al no ser significativos con respecto a la imagen fiel de las mismas. Su detalle es el siguiente:

Concepto	Deudor / (Acreedor)	Concepto	Deudor / (Acreedor)
Aranda Coated Solutions, S.L.		Network Mobility Solutions, S.L.U.	
Reservas	829.550	Acreedores comerciales no corrientes	399.466
Ingresos por servicios diversos	(829.550)	Fianzas recibidas a largo plazo	259.795
Santander Coated Solutions, S.L.		Proveedores	(535.912)
Reservas	1.574.374	Acreedores por prestaciones de servicios	(827.489)
Ingresos por servicios diversos	(1.574.374)	Deudores comerciales no corrientes	(2.506.179)
Network Steel, S.L.U.		Clientes	1.447.940
Reservas	947.025	Reservas voluntarias	1.762.379
Proveedores	(947.025)		

f) Principios de Consolidación

Métodos de integración

La consolidación se ha realizado por el método de integración global para aquellas sociedades sobre las que bajo NIIF 10 se tiene control; estas sociedades son consideradas entidades dependientes.

Por otra parte, las sociedades no incluidas en las anteriores, en las que se posee una capacidad de influencia significativa en la gestión o son negocios conjuntos, constituyen entidades asociadas y se presentan valoradas por el método de participación.

Ambos métodos de consolidación se explican en esta misma nota.

Eliminaciones de consolidación

Todos los saldos y efectos de las transacciones significativos efectuados entre las sociedades dependientes con las sociedades asociadas y negocios conjuntos, y entre ellas mismas, han sido eliminados en el proceso de consolidación. En el caso de las transacciones con asociadas y operaciones conjuntas, las ganancias correspondientes se eliminan en el porcentaje de participación del Grupo en su capital.

Homogeneización

La consolidación de las entidades que conforman el perímetro de consolidación ha sido realizada a partir de sus cuentas anuales individuales, que son preparadas conforme al Plan General de Contabilidad Español para aquellas sociedades con domicilio social en España y conforme a su propia normativa local para las sociedades extranjeras.

Todos los ajustes significativos necesarios para adaptarlas a Normas Internacionales de Información Financiera y/o homogeneizarlas con criterios contables del Grupo han sido considerados en el proceso de consolidación.

Entidades dependientes

Se consideran entidades dependientes aquellas sobre las que la Sociedad tiene capacidad para ejercer control efectivo; capacidad que se manifiesta, en general, por la constatación de tres elementos que deben cumplirse: tener poder sobre la participada, la exposición o el derecho a los resultados variables de la inversión y la capacidad de utilizar dicho poder de modo que pueda influir en el importe de esos retornos.

Las cuentas anuales de las entidades dependientes se consolidan con las de la Sociedad por aplicación del método de integración global. Consecuentemente, todos los saldos y efectos de las transacciones efectuadas entre las sociedades consolidadas que son significativos han sido eliminados en el proceso de consolidación.

En el momento de la adquisición de una sociedad dependiente, los activos y pasivos y los pasivos contingentes de una sociedad dependiente se calculan a sus valores razonables en la fecha de adquisición que da lugar a la toma de control, según indica la NIIF 3 "Combinaciones de negocios". Cualquier exceso del coste de adquisición respecto a los valores razonables de los activos netos identificados se reconoce como fondo de comercio. Si el coste de adquisición es menor que el valor razonable de los activos netos identificables, la diferencia se imputa a resultados en la fecha de adquisición.

La consolidación de los resultados de las sociedades adquiridas en un ejercicio se realiza tomando en consideración, únicamente, los generados desde la fecha de adquisición. Paralelamente, la consolidación de los resultados de las sociedades enajenadas en un ejercicio se realiza tomando en consideración, únicamente, los generados hasta la fecha de enajenación.

La participación de los socios minoritarios en la fecha de adquisición se establece en la proporción de los valores razonables de los activos y pasivos reconocidos. La participación de terceros en el patrimonio de las participadas se presenta en el epígrafe “Socios Externos” del estado de situación financiera consolidado, dentro del capítulo de Patrimonio Neto del Grupo. Análogamente, su participación en los resultados del ejercicio, se presenta en el epígrafe “Resultado atribuible a socios externos” del estado de resultados consolidado.

Entidades asociadas y negocios conjuntos

En las cuentas anuales consolidadas, las entidades asociadas y los negocios conjuntos (acuerdos conjuntos que dan derecho a los activos netos del acuerdo) se registran por el método de participación, es decir, por la fracción de su neto patrimonial que representa la participación del Grupo en su capital, una vez considerados los dividendos percibidos de las mismas y otras eliminaciones patrimoniales.

El valor de estas participaciones en el estado de situación financiera consolidado incluye, de manera implícita y en su caso, el fondo de comercio puesto de manifiesto en la adquisición de las mismas.

Con el objeto de presentar de una forma homogénea los resultados, en las entidades asociadas se desglosan en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada los resultados antes de impuestos.

Diferencias de conversión

En la consolidación, los activos y pasivos de las sociedades del Grupo con moneda funcional distinta del euro se convierten según los tipos de cambio vigentes en la fecha del balance de situación. Las partidas de ingresos y gastos se convierten según los tipos de cambio medios del período, a menos que éstos fluctúen de forma significativa. Las cuentas de capital y reservas se convierten a los tipos de cambio históricos. Las diferencias de cambio que resulten, en su caso, se clasifican como patrimonio neto. Dichas diferencias de conversión se reconocen como ingresos o gastos en el período en que se realiza o enajena la inversión.

Todas las entidades que forman parte del Grupo consolidado tienen como fecha de cierre de sus estados contables el 31 de diciembre.

Ninguna de las sociedades incluidas en el perímetro de consolidación cotiza en Bolsa.

Cambios en el perímetro de consolidación del Grupo-

Ejercicio 2023 - Cambios en el perímetro de consolidación:

- Sagunto Coated, S.L.U.: El 28 de septiembre de 2023, la Sociedad modificó su denominación social por la actual de Plafesa Group, S.L.U., modificación inscrita en el Registro Mercantil de Madrid con fecha 5 de octubre de 2023.
- Santander Coated Solutions, S.L.: Network Steel Resources, S.A. poseía el 85,37% de las participaciones de esta sociedad. Mediante escritura de compraventa de participaciones de fecha 31 de enero de 2024 (contrato de diciembre 2023) ha adquirido el 14,63% restante, pasando a ser titular del 100% de ésta.

Ejercicio 2022 - Cambios en el perímetro de consolidación:

- Mobility Gear Solutions, S.L.: Network Steel Resources, S.A. poseía el 70% de las participaciones de esta sociedad. El 6 de junio de 2022 adquirió 525 participaciones sociales de un euro de valor nominal cada una de ellas, pasando a poseer un 87,5% de esta.
- Network Mobility Solutions, S.L.: Network Steel Resources, S.A. poseía el 70% de las participaciones de esta sociedad. El 6 de junio de 2022 adquirió el 30% restante a un valor nominal total de 299.475 euros, pasando a ser titular del 100% de ésta.

- Aveiro Coated Solutions, S.L.: Network Steel Resources, S.A. poseía el 60% de las participaciones de esta sociedad. El 31 de marzo de 2022 adquirió el 40% restante a un valor nominal total de 5.227.757 euros, pasando a poseer el 100% de ésta.
- León Coated Solutions, S.L.: Network Steel Resources, S.A. poseía el 70,16% de las participaciones de esta sociedad. El 20 de diciembre de 2022 se elevó a escritura pública la ampliación de capital acordada por la Junta General Extraordinaria de Socios en su reunión de 15 de diciembre de 2022, aumentando el capital social en 10.000.000 de euros, mediante la creación de 10.000.000 de nuevas participaciones sociales, de un euro de valor nominal cada una de ellas, que fueron totalmente asumidas y desembolsadas por Network Steel Resources, S.A. mediante aportación de diversos créditos mantenidos contra la Sociedad que le habían sido cedidos por su filial Network Steel, S.L.U., pasando a poseer el 88,03% de esta.

Combinaciones de negocios en el perímetro de consolidación del Grupo-

Ejercicio 2023 - Combinaciones de negocios:

- El 29 de mayo de 2023 los órganos de administración de las sociedades Network Mobility Solutions, S.L.U. (sociedad absorbente) y Fort Belboir, S.L.U. (sociedad absorbida) presentaron el proyecto común de fusión, en cumplimiento de lo dispuesto en la vigente Ley 3/2009 de 3 de abril, sobre Modificaciones Estructurales de las Sociedades Mercantiles, que se elevó a público el 15 de septiembre de 2023. Se aprueban los balances de fusión cerrados al día 31 de diciembre de 2022 y la fusión por absorción de Fort Belboir, S.L.U., que queda extinguida y disuelta, sin liquidación. La totalidad del patrimonio de la sociedad absorbida se transmite en bloque a la sociedad absorbente, quedando subrogada en todos sus derechos y obligaciones, sin ninguna reserva, excepción o limitación.

Dado que la sociedad absorbida estaba íntegramente participada al 100% por el mismo socio único que la sociedad absorbente, no es necesario el aumento del capital de la sociedad absorbente ni, por consiguiente, el correspondiente canje de participaciones.

- El 2 de enero de 2023, Planos Férricos Portugal – Produtos Siderúrgicos Sociedade Unipessoal, Lda. absorbió a la empresa del grupo Planos Férricos Portugal II, Unipessoal, Lda, fecha en la que se llevó a cabo la inscripción definitiva del proyecto de fusión presentado el 25 de noviembre de 2022 y publicado el 28 de noviembre de 2022. La fusión de las dos sociedades se ha realizado mediante la absorción por parte de la primera, que ha recibido en bloque el patrimonio de Planos Férricos Portugal II, Unipessoal, Lda., que se extinguirá. Tras esta operación de fusión, el porcentaje del capital social de Planos Férricos Portugal – Produtos Siderúrgicos Sociedade Unipessoal, Lda. que ostenta Planos Férricos, S.L.U. es del 12,5% y el resto lo ostenta Sagunto Coated, S.L.U. (actualmente denominada Plafesa Group, S.L.U.)

Ejercicio 2022 - Combinaciones de negocios:

- El 31 de marzo de 2022 el administrador único de las sociedades Plafesa Group, S.L.U. (anteriormente denominada Sagunto Coated, S.L.U.) (sociedad absorbente) y Portugal Steel, S.L.U. (sociedad absorbida) redactó y suscribió, en cumplimiento de lo dispuesto en la vigente Ley 3/2009 de 3 de abril, sobre Modificaciones Estructurales de las Sociedades Mercantiles, el proyecto común de fusión por absorción. Sagunto Coated recibía en bloque el patrimonio de Portugal Steel, S.L.U., que se extinguirá. El proyecto de fusión se elevó a público el 26 de julio de 2022 y se inscribió en el Registro Mercantil de Madrid el 19 de septiembre de 2022. Se aprobaron los balances de fusión cerrados al día 31 de diciembre de 2021 y la fusión por absorción de Portugal Steel, S.L.U., que quedó extinguida y disuelta, sin liquidación. La totalidad del patrimonio de la sociedad absorbida se transmitió en bloque a la sociedad absorbente, quedando subrogada en todos sus derechos y obligaciones, sin ninguna reserva, excepción o limitación.
Dado que la sociedad absorbida estaba íntegramente participada al 100% por el mismo socio único que la sociedad absorbente, no es necesario el aumento del capital de la sociedad absorbente ni, por consiguiente, el correspondiente canje de participaciones.

Entradas en el perímetro de consolidación del Grupo-

Durante los ejercicios 2023 y 2022 no se han producido entradas en el perímetro de consolidación.

Salidas en el perímetro de consolidación del Grupo-

En el ejercicio 2023 se han producido las siguientes salidas en el perímetro de Consolidación.

- Fort Belboir, S.L.U.: Tal y como hemos comentado en párrafos anteriores, con fecha 29 de mayo de 2023 los órganos de administración de las sociedades Network Mobility Solutions, S.L.U. (sociedad absorbente) y Fort Belboir, S.L.U. (sociedad absorbida) han presentado el proyecto común de fusión.
- Planos Férricos Portugal II, Unipessoal, Lda.: Tal y como hemos comentado en párrafos anteriores, con fecha 2 de enero de 2023 se ha llevado a cabo la inscripción definitiva del proyecto de fusión entre Planos Férricos Portugal – Produtos Siderúrgicos Sociedad Unipessoal, Lda. (sociedad absorbente) y Planos Férricos Portugal II, Unipessoal, Lda. (sociedad absorbida).

En el ejercicio 2022 se produjeron las siguientes salidas en el perímetro de Consolidación.

- Planos Siderúrgicos Transformados, S.L. (Plasitrans): Con fecha 23 de diciembre de 2022 se formalizó la venta de las 2.500 participaciones sociales que Network Steel Resources, S.A. poseía en esta Sociedad, que representaban un 40% de su capital social. Esta Sociedad se integraba mediante el método de puesta en equivalencia.
- Portugal Steel, S.L.U.: Tal y como hemos comentado en párrafos anteriores, con fecha 31 de marzo de 2022 el Administrador Único de las sociedades Sagunto Coated, S.L.U. (sociedad absorbente) y Portugal Steel, S.L.U. (sociedad absorbida) redactaron y suscribieron el proyecto común de fusión.

g) Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

La preparación de las Cuentas Anuales Consolidadas exige que se hagan juicios de valor, estimaciones y asunciones que afectan a la aplicación de políticas contables y los saldos de activos, pasivos, ingresos y gastos.

Las estimaciones y las asunciones relacionadas están basadas en la experiencia histórica y en otros factores diversos que son entendidos como razonables de acuerdo con las circunstancias. Las estimaciones y asunciones respectivas son revisadas de forma continuada; los efectos de las revisiones de las estimaciones contables son reconocidos en el periodo en el que se realizan si éstas afectan sólo a ese periodo, o en el periodo de la revisión y futuros si la revisión les afecta.

Al margen del proceso de estimaciones sistemáticas y de su revisión periódica, se llevan a término determinados juicios de valor entre los que destacan los relativos a la evaluación del eventual deterioro de activos y de provisiones y pasivos contingentes.

La información contenida en estas Cuentas Anuales Consolidadas es responsabilidad del Administrador Único de la Sociedad Dominante.

En las Cuentas Anuales Consolidadas se han utilizado estimaciones realizadas por el Administrador Único para valorar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellas.

Las estimaciones con un efecto más significativo en las Cuentas Anuales Consolidadas adjuntas hacen referencia a:

- La vida útil de los activos materiales (ver nota 3.b).
- La valoración de inmovilizado intangible, inmovilizado material, existencias y fondos de comercio para determinar la posible pérdida por deterioro de los mismos (ver notas 3.a, 3.b y 3.c).
- La estimación de valores razonables del inmovilizado material (ver nota 6)

- El deterioro del valor de los activos no corrientes: la valoración de los activos no corrientes requiere la realización de estimaciones con el fin de determinar su valor razonable, a los efectos de evaluar un posible deterioro. Para determinar este valor razonable, el Administrador Único de la sociedad dominante estima los flujos de efectivo futuros esperados de los activos o de las unidades generadoras de efectivo de las que forman parte y utilizan una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual de esos flujos de efectivo. Los flujos de efectivo futuros dependen de que se cumplan los presupuestos de los próximos ejercicios, mientras que las tasas de descuento dependen del tipo de interés y de la prima de riesgo asociada a cada unidad generadora de efectivo.
- El deterioro del valor de créditos comerciales: la corrección valorativa por insolvencias de clientes, la revisión de saldos individuales en base a la calidad crediticia de los clientes, tendencias actuales del mercado y análisis histórico de las insolvencias a nivel agregado, implica un elevado juicio. En relación a la corrección valorativa derivada del análisis agregado de la experiencia histórica de impagados, una reducción en el volumen de saldos implica una reducción de las correcciones valorativas y viceversa.
- La recuperabilidad de los activos por impuesto diferido registrados: Los activos por impuesto diferido se registran para todas aquellas diferencias temporarias deducibles, bases imponibles negativas pendientes de compensar y deducciones pendientes de aplicar, para las que es probable que las sociedades dependientes dispongan de ganancias fiscales futuras que permitan la aplicación de estos activos.

A pesar de que estas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible en la fecha de formulación de estas Cuentas Anuales Consolidadas sobre los hechos analizados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos ejercicios, lo que se haría, en su caso, conforme a lo establecido en la NIC 8.

h) Principio de empresa en funcionamiento.

El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que la actividad normal del Grupo a lo largo del próximo ejercicio está garantizada y, en consecuencia, en la formulación de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2023 se ha aplicado el principio de empresa en funcionamiento. Este principio contable asume que el Grupo tendrá continuidad y por ello recuperará los activos y liquidará sus pasivos en el curso normal de las operaciones.

i) Agrupación de partidas.

En el supuesto de existir partidas que han sido objeto de agrupación en el Estado de Situación Financiera Consolidado, en el Estado de Resultados Consolidado, en el Estado de Resultado Global Consolidado, en el Estado Consolidado de Cambios en el Patrimonio Neto y en el Estado de Flujos de Efectivo Consolidados, la desagregación figura en otros apartados de la memoria consolidada.

j) Elementos recogidos en varias partidas.

No se presentan elementos patrimoniales registrados en dos o más partidas del Estado de Situación Financiera Consolidado.

k) Clasificación de las partidas corrientes y no corrientes.

Para la clasificación de las partidas corrientes se ha considerado el plazo máximo de un año a partir de la fecha de las presentes cuentas anuales consolidadas.

3. NORMAS DE REGISTRO Y VALORACIÓN

Las principales normas de valoración utilizadas por el Grupo, de acuerdo con lo establecido por las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) adoptadas por la Unión Europea, en la elaboración de sus Cuentas Anuales Consolidadas para el ejercicio 2023 han sido las siguientes:

a) Inmovilizado Intangible

Como norma general, el inmovilizado intangible se valora inicialmente por su precio de adquisición o coste de producción. Posteriormente, se valora a su valor de coste minorado por la correspondiente amortización acumulada, calculada en función de su vida útil y, en su caso, por el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro reconocidas.

Los inmovilizados intangibles son activos de vida útil definida y, por lo tanto, son objeto de amortización sistemática en el periodo durante el cual se prevé, razonablemente, que los beneficios económicos inherentes al activo producen rendimientos para el Grupo. Según lo indicado anteriormente, la amortización de los inmovilizados intangibles se realiza distribuyendo el importe amortizable de forma sistemática a lo largo de su vida útil. A estos efectos se entiende por importe amortizable el coste de adquisición menos, en caso de ser aplicable, su valor residual. Cuando la vida útil de estos activos no puede estimarse de manera fiable se amortizan en un plazo de diez años, sin perjuicio de los plazos establecidos en las normas particulares sobre el inmovilizado intangible de esta memoria consolidada.

El cargo a los Estados de Resultados Consolidados de los ejercicios 2023 y 2022 por el concepto de amortización del inmovilizado intangible ha ascendido a 694.523 euros y 370.605 euros, respectivamente (Nota 5).

El Grupo revisa el valor residual, la vida útil y el método de amortización de los inmovilizados intangibles al cierre de cada ejercicio. Las eventuales modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

Los criterios para el reconocimiento de las pérdidas por deterioro de estos activos, y, en su caso, de las recuperaciones de las pérdidas por deterioro registradas en ejercicios anteriores, se describen en el apartado c) de esta nota.

Aplicaciones informáticas – Se registran en esta partida los importes satisfechos por la propiedad o por el derecho al uso de programas informáticos, tanto de los adquiridos a terceros como de los elaborados por el propio Grupo, incluidos los gastos de desarrollo de las páginas web, siempre que esté prevista su utilización durante varios ejercicios, y se presentan netos de su correspondiente amortización acumulada, calculada según el método lineal sobre un período de seis años y, en su caso, de las correcciones valorativas por deterioro reconocidas.

Los gastos de mantenimiento de estas aplicaciones informáticas se imputan directamente como gastos el ejercicio.

Propiedad industrial – En esta cuenta se registra la marca comercial. El Administrador Único de la Sociedad Dominante ha estimado su vida útil en diez años.

Concesiones– En esta cuenta se registraron las 52 autorizaciones de arrendamiento de vehículos con conductor (“Licencias VTC”) adquiridas mediante escritura de fecha 30 de noviembre de 2020 por importe de 650.000 euros.

Dado que no es posible estimar de manera fiable la vida útil de estos activos, se ha optado por amortizarlos de forma lineal en un plazo de 10 años. Mediante escritura de fecha 21 de enero de 2022 estas licencias fueron transmitidas a un tercero.

Desarrollo – Los gastos del ejercicio se activan cuando se cumplen todas las condiciones siguientes:

- a) Existencia de un proyecto específico e individualizado que permite valorar de forma fiable el desembolso atribuible a la realización del proyecto.
- b) La asignación, imputación y distribución temporal de los costes de cada proyecto están claramente establecidas.

- c) En todo momento existen motivos fundados de éxito técnico en la realización del proyecto, tanto para el caso en que la Sociedad tenga la intención de su explotación directa, como para el de la venta a un tercero del resultado del proyecto una vez concluido, si existe mercado.
- d) La rentabilidad económico-comercial del proyecto está razonablemente asegurada.
- e) La financiación de los distintos proyectos está razonablemente asegurada para completar su realización. Además, está asegurada la disponibilidad de los adecuados recursos técnicos o de otro tipo para completar el proyecto y para utilizar o vender el activo intangible.
- f) Existe intención de completar el activo intangible en cuestión, para usarlo o venderlo.

El cumplimiento de todas las condiciones anteriores se verifica durante todos los ejercicios en los que se realiza el proyecto, siendo el importe a activar el que se produce a partir del momento en que se cumplen dichas condiciones. Los proyectos de investigación y desarrollo encargados a otras empresas o instituciones se valoran por su precio de adquisición. La imputación a resultados de los gastos activados se realiza de acuerdo con un plan sistemático durante su vida útil, que no supera los cinco años, comenzando la amortización a partir de la fecha de terminación del proyecto.

Anticipos para inmovilizados intangibles – Recoge los gastos de servicios contratados para el desarrollo de un nuevo ERP que se irá implantando progresivamente en las diversas sociedades del Grupo. A 31 de diciembre de 2023 esta nueva herramienta se encuentra implantada en algunas sociedades del Grupo, esperando finalizar el proyecto en los próximos años.

Fondo de comercio - Como parte del proceso llevado a cabo en una combinación de negocios, el exceso existente entre la contraprestación entregada, más el valor asignado a las participaciones no dominantes y el importe neto de los activos adquiridos y los pasivos asumidos valorados a valor razonable, se registra como fondo de comercio. En su caso, el defecto, después de evaluar el importe de la contraprestación entregada, el valor asignado a las participaciones no dominantes y la identificación y valoración de los activos netos adquiridos a valor razonable, se reconoce en resultados.

La valoración de los activos y pasivos adquiridos se realiza de forma provisional en la fecha de toma de control de la sociedad y se revisa en el plazo máximo de un año a partir de la fecha de adquisición.

El fondo de comercio no se amortiza, sino que se comprueba su deterioro con una periodicidad anual o con anterioridad, si existen indicios de una potencial pérdida del valor del activo. A estos efectos, el fondo de comercio resultante de la combinación de negocios se asigna a cada una de las unidades generadoras de efectivo (UGE) o grupos de UGEs del Grupo que se espera se vayan a beneficiar de las sinergias de la combinación. Después del reconocimiento inicial, el fondo de comercio se valora por su coste menos las pérdidas por deterioro de valor acumuladas.

b) Inmovilizado material

Valoración inicial – Los bienes comprendidos en el inmovilizado material de uso propio se registran a su coste de adquisición menos la amortización acumulada y cualquier pérdida por deterioro de valor reconocida. Se capitalizan los trabajos realizados por la empresa para su inmovilizado siempre que sean mano de obra directa, gastos financieros correspondientes a endeudamiento específicamente asignado a proyectos de inversión en inmovilizado durante la fase de construcción y los costes de ampliación, modernización o mejoras que representan un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia, o un alargamiento de la vida útil de los bienes. Las reparaciones que no representan una ampliación de la vida útil y los gastos de mantenimiento se cargan al Estado de Resultados Consolidado del ejercicio en que se incurren.

Valoración posterior – El grupo ha aplicado en sus cuentas anuales consolidadas el modelo de revalorización a ciertos elementos de su inmovilizado material. Esta política consiste en que, con posterioridad a su reconocimiento como activo, un elemento de inmovilizado material cuyo valor razonable pueda medirse con fiabilidad, se contabilizará por su valor revalorizado, que es su valor razonable en el momento de la revalorización, menos la amortización acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro de valor que haya sufrido.

Las revalorizaciones se harán con suficiente regularidad para asegurar que el importe en libros, en todo momento, no difiera significativamente del que podría determinarse utilizando el valor razonable en la fecha del balance.

A 31 de diciembre de 2019, el Grupo evaluó el valor razonable de los elementos de inmovilizado material como su valor de mercado, determinado mediante tasaciones realizadas por un experto independiente (Euroval) de acuerdo con los estándares de Valoración y Tasación.

Para cada clase de inmovilizado material revalorizado, el importe en libros al que se habría reconocido si se hubieran contabilizado según el modelo de “coste” es el siguiente:

Clases de inmovilizado	Importe 2023	Importe 2022
Terrenos	18.988.343	17.389.624
Construcciones	193.643.565	49.491.831
Instalaciones técnicas y otros	59.139.516	51.702.197
Total	271.771.424	118.583.652

La frecuencia de las revalorizaciones futuras dependerá de los cambios que experimenten los valores razonables de los elementos de inmovilizado material revalorizados. Si los elementos de inmovilizado material experimentan cambios significativos en su valor razonable, se efectuarán revalorizaciones anuales. Para elementos de inmovilizado material con variaciones insignificantes en su valor razonable, se efectuarán revalorizaciones cada tres o cinco años.

Al revalorizar un elemento de inmovilizado material, se revalorizan también todos los elementos que pertenecen a la misma clase de activos, entendida ésta como el conjunto de activos de similar naturaleza y uso en las actividades del Grupo. El incremento del importe en libros de los activos revalorizados se ha registrado directamente como “reservas de revalorización”, en el patrimonio neto consolidado (Nota 17). Los efectos de la revalorización del inmovilizado material sobre los impuestos sobre las ganancias, si los hay, se contabilizan de acuerdo con la NIC 12 (Impuesto sobre las ganancias).

Las dotaciones anuales en concepto de amortización de los activos materiales se realizan normalmente de forma lineal con contrapartida en la Estado de Resultados Consolidado en función de los años de la vida útil estimada, como promedio, de los diferentes elementos, según el siguiente detalle:

Construcciones	33- 68
Instalaciones técnicas y maquinaria	15 -18
Utillaje	4
Otras instalaciones	10-20
Mobiliario	10-20
Equipos para procesos de información	4-8
Elementos de transporte	6 – 18

Los porcentajes de amortización no han variado respecto al ejercicio anterior. Se ha considerado que los terrenos sobre los que se asientan los edificios y otras construcciones tienen una vida útil indefinida y que, por tanto, no son objeto de amortización.

Se revisa el valor residual, la vida útil y el método de amortización del inmovilizado material al cierre de cada ejercicio. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen, en su caso, como un cambio de estimación.

El cargo a los Estados de Resultados Consolidados de los ejercicios 2023 y 2022 por la amortización del inmovilizado material ha ascendido a 8.134.569 euros y 7.845.656 euros, respectivamente (Nota 6).

Los trabajos que el Grupo realiza para su propio inmovilizado se reflejan al coste acumulado que resulta de añadir, a los costes externos incurridos, los costes internos determinados en función de los consumos propios de materiales de almacén y los costes de fabricación aplicados según tasas horarias de absorción similares a las usadas para la valoración de las existencias.

El importe de los trabajos incurrido en el ejercicio se registra con abono al epígrafe "Trabajos realizados por la empresa para su activo" del Estado de Resultados consolidado.

Anticipos entregados –

Las cantidades entregadas a cuenta de adquisiciones futuras de bienes del inmovilizado material se registran en el activo y los ajustes que surjan por la actualización del valor del activo asociado al anticipo dan lugar al reconocimiento de ingresos financieros, conforme se devenguen. A tal efecto se utiliza el tipo de interés incremental del proveedor existente en el momento inicial, es decir, el tipo de interés al que el proveedor podría financiarse en condiciones equivalentes a las que resultan del importe recibido, que no será objeto de modificación en posteriores ejercicios.

Cuando se trata de anticipos con vencimiento no superior a un año y cuyo efecto financiero no sea significativo, no se lleva a cabo ningún tipo de actualización.

El anticipo se da de baja cuando los elementos del inmovilizado material se incorporan, en curso o terminados, al patrimonio de la Sociedad.

Los activos materiales adquiridos en régimen de arrendamiento financiero se registran en el epígrafe del "Activo no corriente – Inmovilizado material" a que corresponde el bien arrendado según su naturaleza, amortizándose en su vida útil siguiendo el mismo método para los activos en propiedad o durante el plazo del arrendamiento pertinente, en el caso de que dicha vida útil sea inferior.

c) Deterioro de valor de inmovilizado material, intangible e inversiones inmobiliarias

Se produce una pérdida por deterioro de valor de un elemento del inmovilizado material, intangible o inversión inmobiliaria cuando su valor contable supere a su importe recuperable. El Grupo evalúa, al menos al cierre de cada ejercicio, si existen indicios de que algún inmovilizado material o, en su caso, alguna unidad generadora de efectivo (UGE) puedan estar deteriorados, en cuyo caso se estiman sus importes recuperables efectuando las correcciones valorativas que procedan.

Los cálculos del deterioro se efectúan elemento a elemento. En caso de que no sea posible estimar el importe recuperable de cada bien individual, el Grupo determina el importe de la unidad generadora de efectivo (UGE) a la que pertenece cada elemento del inmovilizado.

El importe recuperable de los activos es el mayor entre su valor razonable menos los costes de venta y su valor en uso. La determinación del valor en uso se realiza en función de los flujos de efectivo futuros esperados que se derivarán de la utilización del activo, las expectativas sobre posibles variaciones en el importe o distribución temporal de los flujos, el valor temporal del dinero, el precio a satisfacer debido a la incertidumbre relacionada con el activo y otros factores que los partícipes del mercado considerarían en la valoración de los flujos de efectivo futuros relacionados con el activo.

En el caso de que el importe recuperable estimado sea inferior al valor neto en libros del activo, se registra la correspondiente pérdida por deterioro con cargo al Estado de Resultados Consolidado, reduciendo el valor en libros del activo a su importe recuperable.

Asimismo, en el caso de que se deba reconocer una pérdida por deterioro de una unidad generadora de efectivo a la que, en su caso, se hubiese asignado todo o parte de un fondo de comercio, se reduce en primer lugar el valor contable del fondo de comercio correspondiente a dicha unidad. Si el deterioro supera el importe de éste, en segundo lugar, se reduce en proporción a su valor contable sobre el resto de activos de la unidad generadora de efectivo y hasta el límite del mayor valor entre los siguientes: su valor razonable menos los costes de venta, su valor en uso y cero.

Las pérdidas por deterioro del valor asociada a un activo no revalorizado se reconocen en el resultado del ejercicio. No obstante, las pérdidas por deterioro del valor correspondientes a un activo revalorizado se reconocen directamente como un cargo contra las reservas por revalorización, hasta el límite del importe de la citada reserva para ese activo.

La reversión de la pérdida por deterioro de valor se reconoce como un ingreso en la Estado de Resultados Consolidado, aumentándose el importe en libros del activo o de la unidad generadora de efectivo en la estimación revisada de su importe recuperable, pero de tal modo que el importe en libros incrementado no supere el valor neto contable que se habría determinado de no haberse reconocido ninguna pérdida por deterioro de valor en ejercicios anteriores.

El importe de la reversión de la pérdida de valor de una UGE, se distribuye entre los activos de la misma, exceptuando el fondo de comercio, prorrateando en función del valor contable de los activos, con el límite por activo del menor de su valor recuperable y el valor contable que hubiera tenido, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado la pérdida. No obstante, si de las circunstancias específicas de los activos se pone de manifiesto una pérdida de carácter irreversible, ésta se reconoce directamente en pérdidas procedentes del inmovilizado del Estado de Resultados Consolidado. Una vez reconocida la corrección valorativa por deterioro o su reversión, se ajustan las amortizaciones de los ejercicios siguientes considerando el nuevo valor contable.

d) Inversiones Inmobiliarias

Las inversiones inmobiliarias se valoran inicialmente por su coste, incluyendo los costes de transacción relacionados y costes de financiación, si fueran de aplicación. Después del reconocimiento inicial, las inversiones inmobiliarias se contabilizan por su valor razonable.

Las inversiones inmobiliarias corresponden principalmente a terrenos, cuyo uso futuro no estaba determinado en el momento de su incorporación al patrimonio del Grupo, y a construcciones relacionadas con infraestructuras ferroviarias. Estos activos se valoran de acuerdo con los criterios indicados en la Nota 3.b) anterior, relativa al inmovilizado material.

El cargo a los Estados de Resultados Consolidados de los ejercicios 2023 y 2022 por la amortización de las inversiones inmobiliarias ha ascendido a 7.088 euros y 308.924 euros, respectivamente (Nota 7).

e) Arrendamientos y otras operaciones de carácter similar

Se entenderá que un contrato contiene un arrendamiento siempre que se exista la transmisión del derecho a dirigir el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación.

Arrendamientos financieros

El Grupo clasifica un arrendamiento como financiero cuando de las condiciones económicas del acuerdo de arrendamiento se deduce que se le han transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo objeto del contrato.

En caso de que no se cumplan las condiciones del contrato de arrendamiento para ser considerado como financiero, éste se considerará como un arrendamiento operativo.

Los gastos de arrendamientos operativos incurridos durante el ejercicio se cargan al Estado de Resultados Consolidados.

Para los contratos de arrendamiento financiero, el Grupo registra, al inicio del mismo, un activo de acuerdo con su naturaleza, según se trate de un elemento del inmovilizado material o intangible, y un pasivo financiero por el mismo importe, que será el menor entre el valor razonable del activo arrendado y el valor actual al inicio del arrendamiento de los pagos mínimos acordados. Para el cálculo del valor actual de los pagos mínimos por el arrendamiento se utiliza el tipo de interés implícito del contrato y, si éste no se puede determinar, el tipo de interés del arrendatario para operaciones similares.

La carga financiera total se distribuye a lo largo del plazo del arrendamiento y se imputa al Estado de Resultados Consolidados del ejercicio en que se devenga, aplicando el método del tipo de interés efectivo. Las cuotas de carácter contingente se registran como gastos del ejercicio en que se incurre en ellas.

A los activos reconocidos en el Estado de Situación Financiera Consolidado como consecuencia de arrendamientos financieros se les aplican los criterios de amortización, deterioro y baja que les corresponden según su naturaleza.

Arrendamientos operativos

En las operaciones de arrendamiento operativo, la propiedad del bien arrendado y, sustancialmente, todos los riesgos y ventajas que recaen sobre el bien, los tiene el arrendador.

Cuando las entidades consolidadas actúan como arrendatarias, los gastos del arrendamiento incluyendo incentivos concedidos, en su caso, por el arrendador, se cargan linealmente a sus Estado de Resultados Consolidados.

f) Instrumentos financieros

El Grupo únicamente reconoce un instrumento financiero en su Estado de Situación Financiera Consolidado cuando se convierte en una parte obligada del contrato o negocio jurídico en cuestión, conforme a las disposiciones del mismo.

El Grupo determina la clasificación de sus activos financieros en el momento de su reconocimiento inicial y, cuando está permitido y es apropiado, se reevalúa dicha clasificación en cada cierre del Estado de Situación Financiera Consolidado.

Los instrumentos financieros, a efectos de su valoración, se clasificarán en alguna de las siguientes categorías:

1. Activos y pasivos financieros a coste amortizado
2. Activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en pérdidas y ganancias
3. Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral (patrimonio)

Activos y pasivos financieros a coste amortizado

En esta categoría se clasifican los siguientes activos financieros:

- Créditos por operaciones comerciales: activos financieros originados por la venta de bienes y la prestación de servicios por operaciones de tráfico, y
- Créditos por operaciones no comerciales: activos financieros que, no siendo instrumentos de patrimonio ni derivados, no tienen origen comercial, cuyos cobros son de cuantía determinada o determinable, y que no se negocian en un mercado activo. No incluyen aquellos activos financieros para los cuales el Grupo pueda no recuperar sustancialmente toda la inversión inicial, por circunstancias diferentes al deterioro crediticio. Estos últimos se clasifican como disponibles para la venta.

En esta categoría se clasifican los siguientes pasivos financieros:

- Débitos por operaciones comerciales: pasivos financieros originados por la compra de bienes y servicios por operaciones de tráfico, y
- Débitos por operaciones no comerciales: pasivos financieros que, no siendo instrumentos derivados, no tienen origen comercial.

Inicialmente, los activos y pasivos financieros incluidos en esta categoría se valoran por su valor razonable, que es el precio de la transacción, y que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les son directamente atribuibles.

No obstante lo señalado en el párrafo anterior, los créditos y débitos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tienen un tipo de interés contractual, así como en su caso, los anticipos y créditos al personal, los dividendos a cobrar y los desembolsos exigidos sobre instrumentos de patrimonio, cuyo importe se espera recibir en el corto plazo, y los desembolsos exigidos por terceros sobre participaciones, cuyo importe se espera pagar en el corto plazo, se valoran por su valor nominal cuando el efecto de no actualizar los Flujos de Efectivo no resulta significativo. En valoraciones posteriores, tanto activos como pasivos, se valoran por su coste amortizado.

Los intereses devengados se contabilizan en el Estado de Resultados Consolidado, aplicando el método del tipo de interés efectivo. No obstante, los créditos y débitos con vencimiento no superior a un año que se valoraron inicialmente por su valor nominal, continúan valorándose por dicho importe, salvo, en el caso de créditos, que se hubieran deteriorado.

Al cierre del ejercicio, se efectúan las correcciones valorativas necesarias si existe evidencia objetiva de que el valor de un crédito se ha deteriorado, es decir, si existe evidencia de una reducción o retraso en los flujos de efectivo estimados futuros correspondientes a dicho activo.

La pérdida por deterioro del valor de préstamos y cuentas a cobrar corresponde a la diferencia entre su valor en libros y el valor actual de los flujos de efectivo futuros que se estima van a generar, descontados al tipo de interés efectivo calculado en el momento de su reconocimiento inicial.

La corrección valorativa por deterioro de deudores al 31 de diciembre de 2023 se ha estimado en función del análisis de cada uno de los saldos individualizados pendientes de cobro a dicha fecha.

Asimismo, en esta categoría se incluyen **las Inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, asociadas y multigrupo:**

Se consideran empresas del grupo aquellas vinculadas por una relación de control directa o indirecta, análoga a la prevista en el artículo 42 del Código de Comercio o cuando las empresas están controladas por cualquier medio por una o varias personas físicas o jurídicas que actúen conjuntamente o se hallen bajo Dirección única por acuerdos o cláusulas estatutarias.

Se consideran empresas asociadas aquellas sobre las que se ejerce, directa o indirectamente, una influencia significativa.

Adicionalmente, dentro de la categoría de multigrupo se incluyen las sociedades que están gestionadas conjuntamente por la Sociedad Dominante o alguna o algunas de las empresas del Grupo, incluidas las entidades o personas físicas dominantes, y uno o varios terceros ajenos al grupo.

Estas inversiones se valoran inicialmente por su coste, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de la transacción que sean directamente atribuibles. Posteriormente estos activos se valoran por su coste, minorado, en su caso, por el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

El Grupo sigue el criterio de efectuar, al menos al cierre del ejercicio, las correcciones valorativas necesarias siempre que existe evidencia objetiva de que el valor en libros de una inversión de este tipo no sea recuperable. En tal caso, el importe de la pérdida por deterioro del valor es la diferencia entre su valor en libros y el importe recuperable, entendido éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros derivados de la inversión. Salvo mejor evidencia del importe recuperable de las inversiones, en la estimación del deterioro se toma en consideración el patrimonio neto de la entidad participada, corregido por las plusvalías tácitas existentes en la fecha de la valoración.

Las correcciones valorativas por deterioro y, en su caso, su reversión, se reconocen como un gasto o un ingreso, respectivamente, en el Estado de Resultados Consolidado. La reversión del deterioro tiene como límite el valor en libros de la inversión que estaría reconocida en la fecha de reversión si no se hubiera registrado el deterioro de valor.

Activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en pérdidas y ganancias

Corresponden a valores representativos de deuda, con una fecha de vencimiento fijada, que comportan cobros de cuantía determinada o determinable, que se negocian en un mercado activo y para los que el Grupo tiene la intención efectiva y la capacidad de conservarlos hasta su vencimiento.

Se valoran inicialmente por su valor razonable, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les son directamente atribuibles.

En valoraciones posteriores, se valoran por su coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en el Estado de Resultados Consolidado, aplicando el método del tipo de interés efectivo.

Al cierre del ejercicio, se efectúan las correcciones valorativas necesarias si existe evidencia objetiva de que el valor de un activo se ha deteriorado. La pérdida por deterioro corresponde a la diferencia entre su valor en libros y el valor de mercado del instrumento.

Asimismo, en esta categoría se incluyen aquellos activos y pasivos financieros cuando:

- Se adquirió/emitió con el propósito de venderlo en el corto plazo.
- Forma parte de una cartera de instrumentos financieros identificados y gestionados conjuntamente, de la que existen evidencias de actuaciones recientes para obtener ganancias en el corto plazo.
- Es un instrumento financiero derivado, siempre que no sea un contrato de garantía financiera ni haya sido designado como instrumento de cobertura.

Estos activos y pasivos financieros se valoran inicialmente por su valor razonable, que es el precio de la transacción, y que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada. Los costes de transacción que les son directamente atribuibles se reconocen en el Estado de Resultados Consolidado del ejercicio.

En valoraciones posteriores se valoran por su valor razonable, sin deducir los costes de transacción en que se pudiera incurrir en su enajenación. Los cambios que se producen en el valor razonable se imputan en el Estado de Resultados Consolidado del ejercicio.

Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral (patrimonio)

Se incluyen en esta categoría los valores representativos de deuda e instrumentos de patrimonio de otras empresas que no hayan sido clasificados en ninguna de las categorías anteriores.

Estos activos financieros se registran inicialmente por su valor razonable que corresponde, salvo evidencia en contrario, al precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de la transacción que sean directamente atribuibles.

Posteriormente estos activos se valoran por su valor razonable, sin deducir los costes de transacción en que se pueda incurrir en su enajenación, registrándose directamente en el patrimonio neto los cambios que se produzcan en dicho valor razonable, hasta que el activo financiero cause baja o se deteriore, momento en el que el importe así reconocido se imputa al Estado de Resultados Consolidado del ejercicio.

No obstante, las correcciones valorativas por deterioro de valor y las pérdidas y ganancias que resultan por diferencias de cambio se registran en el Estado de Resultados Consolidado del ejercicio.

También se registran en el Estado de Resultados Consolidado del ejercicio el importe de los intereses, calculados según el método del tipo de interés efectivo, y de los dividendos devengados.

Las inversiones en instrumentos de patrimonio cuyo valor razonable no puede ser determinado con fiabilidad se valoran a su coste, menos, en su caso, el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

El Grupo sigue el criterio de efectuar, al menos al cierre del ejercicio, las correcciones valorativas necesarias siempre que existe evidencia objetiva de que el valor de un activo incluido en esta categoría se ha deteriorado como resultado de uno o más eventos que hayan ocurrido después de su reconocimiento inicial y que ocasionen:

- En el caso de instrumentos de deuda adquiridos, una reducción o retraso en los flujos de efectivo estimados futuros, que pueden venir motivados por la insolvencia del deudor.
- En el caso de inversiones en instrumentos de patrimonio, la falta de recuperabilidad del valor en libros del activo evidenciada, por ejemplo, por un descenso prolongado o significativo en su valor razonable. En todo caso, se presume que el instrumento se ha deteriorado si se ha producido una caída de un año y medio y de un 40% en su cotización, sin que se haya producido la recuperación de su valor.

En tal caso, el importe de la pérdida por deterioro del valor es la diferencia entre su coste o coste amortizado menos, en su caso, cualquier corrección valorativa por deterioro previamente reconocida en el Estado de Resultados Consolidado y el valor razonable en el momento de la valoración.

Las pérdidas acumuladas reconocidas en el patrimonio neto por disminución del valor razonable, siempre que exista una evidencia objetiva del deterioro en el valor del activo, se reconocen en el Estado de Resultados Consolidado. Si en ejercicios posteriores se incrementase el valor razonable, la corrección valorativa reconocida en ejercicios anteriores revierte con abono al Estado de Resultados Consolidado del ejercicio. No obstante, las pérdidas por deterioro del valor que corresponden a inversiones en instrumentos de patrimonio no revierten, sino que los aumentos posteriores del valor razonable una vez que se ha reconocido la pérdida por deterioro, se reconoce directamente en patrimonio neto.

En el caso de los instrumentos de patrimonio valorados a coste, las correcciones valorativas por deterioro se calculan de acuerdo a lo establecido para inversiones en empresas del grupo, multigrupo y asociadas, por no poder determinarse con fiabilidad su valor razonable.

Intereses y dividendos recibidos de activos financieros –

Los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en el Estado de Resultados Consolidado. Los intereses se reconocen por el método del tipo de interés efectivo y los ingresos por dividendos procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio se reconocen cuando han surgido los derechos a su percepción para el Grupo. En la valoración inicial de los activos financieros se registran de forma independiente, atendiendo a su vencimiento, el importe de los intereses explícitos devengados y no vencidos en dicho momento, así como el importe de los dividendos acordados por el órgano competente en el momento de la adquisición.

Baja de activos financieros –

Un activo financiero, o parte del mismo, se da de baja cuando expiran o se han cedido los derechos contractuales sobre los Flujos de Efectivo del activo financiero y se han transferido de manera sustancial los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad.

Baja de pasivos financieros –

Un pasivo financiero se da de baja cuando se extingue la obligación correspondiente.

Clasificación de deudas entre corriente y no corriente –

En el estado de situación financiera consolidado adjunto, las deudas se clasifican en función de sus vencimientos, es decir, se clasifican como deudas corrientes aquellas con vencimiento igual o anterior a doce meses y como deudas no corrientes las de vencimiento superior a dicho periodo.

Fianzas entregadas –

Corresponden a los importes desembolsados a los propietarios de los locales arrendados, depositados a largo plazo por el Grupo. Dichas fianzas son registradas por los importes pagados, que no difieren significativamente de su valor razonable.

g) Coberturas contables - Derivados

A los efectos de su registro y valoración, las operaciones de cobertura se clasifican según su naturaleza. Se consideran coberturas contables aquellas que han sido designadas como tales en momento inicial, de las que se dispone de documentación de la relación de cobertura y que son consideradas altamente eficaces. Una cobertura se considera altamente eficaz si, al inicio y durante su vida, se puede esperar, prospectivamente, que los cambios en el valor razonable o en los Flujos de Efectivo de la partida cubierta que son atribuibles al riesgo cubierto sean compensados casi completamente por los cambios en el valor razonable o en los Flujos de Efectivo del instrumento de cobertura y que, retrospectivamente, los resultados de la cobertura hayan oscilado dentro de un rango de variación del ochenta al ciento veinticinco por ciento respecto del resultado de la partida cubierta.

Derivados - El Grupo está expuesto a las fluctuaciones que se produzcan en los tipos de cambio de las monedas utilizadas en los diferentes países donde opera. Con objeto de mitigar este riesgo, el Grupo formaliza, sobre la base de sus previsiones y presupuestos, contratos de cobertura de riesgo en la variación del tipo de cambio cuando las perspectivas de evolución del mercado así lo aconsejan.

El Grupo reconoce como ingresos y gastos reconocidos en patrimonio neto las pérdidas o ganancias procedentes de la valoración a valor razonable del instrumento de cobertura que correspondan a la parte que se haya identificado como cobertura eficaz. En las coberturas de transacciones previstas que dan lugar al reconocimiento de un activo o pasivo financiero, las pérdidas o ganancias asociadas que han sido reconocidas en patrimonio neto se reclasifican a resultados en el mismo ejercicio o ejercicios durante los cuales el activo adquirido o pasivo asumido afectan al resultado y en la misma partida del Estado de Resultados Consolidado.

La contabilización de coberturas es interrumpida cuando el instrumento de cobertura vence o es vendido, finalizado o ejercido, o deja de cumplir los criterios para la contabilización de coberturas. Si el instrumento derivado cubre una operación especulativa, los resultados obtenidos como consecuencia de variaciones en el valor se imputan al Estado de Resultados Consolidado en el ejercicio en el que tengan lugar, con independencia de que se hayan realizado o no.

h) Existencias

Las existencias se valoran a su precio de adquisición o valor neto realizable, el menor. El precio de adquisición incluye el importe facturado por el vendedor después de deducir cualquier descuento, rebaja u otras partidas similares, así como los intereses incorporados al nominal de los débitos, y añadir los gastos adicionales que sean necesarios para su puesta en condiciones operativas, esto es, para que puedan cumplir con la función que le resulta propia o acorde a su clasificación contable, así como otros directamente atribuibles a la adquisición de las existencias. El coste de producción incluye los costes de materiales directos y, en su caso, los costes de mano de obra directa y los gastos generales de fabricación.

En la asignación de valor a sus inventarios el Grupo utiliza el método de inventario permanente, asimilable a un método coste medio ponderado.

Las existencias adquiridas en moneda distinta del euro se valoran al tipo de cambio vigente en la fecha en la que los derechos y obligaciones inherentes a las mismas han sido transferidos al Grupo, que suele coincidir con la fecha de embarque de las mercancías en el puerto de origen.

Los anticipos a cuenta de existencias figuran valorados por su coste.

La valoración de los productos obsoletos, defectuosos o de lento movimiento se reduce a su posible valor neto de realización. Al final del ejercicio se realiza una evaluación del valor neto realizable de las existencias efectuándose las oportunas correcciones valorativas, reconociendo un gasto en el Estado de Resultados Consolidado cuando las mismas se encuentran sobrevaloradas respecto a su precio de adquisición o a su valor neto de realización.

Cuando las circunstancias que previamente causaron dicha pérdida por deterioro hayan dejado de existir o cuando exista clara evidencia de incremento en el valor neto realizable debido a un cambio en las circunstancias económicas, se procede a revertir el importe de la misma reconociéndose un ingreso en el Estado de Resultados Consolidado.

La reversión de la corrección valorativa tiene como límite el menor entre el coste y el nuevo valor neto realizable de las existencias. Las correcciones y las reversiones en el valor de las existencias se reconocen, en su caso y según el tipo de existencias, con abono a los epígrafes “Variación de existencias de productos terminados” y “Aprovisionamientos”.

i) Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

El efectivo y otros activos líquidos equivalentes incluyen el efectivo en caja y los depósitos bancarios a la vista en entidades de crédito, así como también otras inversiones a corto plazo de alta liquidez siempre que sean convertibles en efectivo, para las que no existe un riesgo significativo de cambios de valor y formen parte de la política de gestión normal de la tesorería del Grupo.

A estos efectos se incluyen las inversiones con vencimientos de menos de tres meses desde la fecha de adquisición.

j) Transacciones y saldos en moneda extranjera

Las presentes cuentas anuales se presentan en euros, que es la moneda funcional y de presentación del Grupo. Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional mediante la aplicación de los tipos de cambio de contado entre la moneda funcional y la moneda extranjera en las fechas en las que se efectúan las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se han convertido a euros aplicando el tipo de cambio existente al cierre del ejercicio, mientras que los no monetarios se convierten aplicando los tipos de cambio en la fecha en la que tuvo lugar la transacción.

Al cierre del ejercicio, las diferencias que se ponen de manifiesto en la liquidación de las transacciones en moneda extranjera se reconocen en el Estado de Resultados Consolidado.

k) Impuestos sobre beneficios

El gasto o ingreso por impuesto sobre beneficios comprende la parte relativa al gasto o ingreso por el impuesto corriente y la parte correspondiente al gasto o ingreso por impuesto diferido.

El impuesto corriente es la cantidad que el Grupo satisface como consecuencia de las liquidaciones fiscales del impuesto sobre el beneficio relativas a un ejercicio. Las deducciones y otras ventajas fiscales en la cuota del impuesto, excluidas las retenciones y pagos a cuenta, así como, en su caso, las pérdidas fiscales compensables de ejercicios anteriores y aplicadas efectivamente en éste, dan lugar a un menor importe del impuesto corriente.

Los activos o pasivos por impuesto sobre beneficios corriente, se valoran por las cantidades que se espera pagar o recuperar de las autoridades fiscales, utilizando la normativa y tipos impositivos vigentes o aprobados y pendientes de publicación en la fecha de cierre del ejercicio.

El gasto o el ingreso por impuesto diferido se corresponde con el reconocimiento y la cancelación de los activos y pasivos por impuesto diferido. Estos incluyen las diferencias temporarias, que se identifican como aquellos importes que se prevén pagaderos o recuperables derivados de las diferencias entre los importes en libros de los activos y pasivos y su valor fiscal, así como, en su caso, las bases imponibles negativas pendientes de compensación y los créditos por deducciones fiscales no aplicadas fiscalmente. Dichos importes se registran aplicando a la diferencia temporaria o crédito que corresponda el tipo de gravamen al que se espera recuperarlos o liquidarlos, según la normativa que esté vigente o aprobada y pendiente de publicación al cierre del ejercicio.

Tanto el gasto o ingreso por impuesto sobre beneficios corriente como el diferido se reconocen en el Estado de Resultados Consolidado, salvo que surja de una transacción o suceso que se ha reconocido directamente en una partida de Patrimonio Neto, en cuyo caso se reconocen con cargo o abono a dicha partida, o de una combinación de negocios, en cuyo caso se reconocen como los demás elementos patrimoniales del negocio adquirido, salvo que constituyan activos o pasivos de la adquirente, en cuyo caso, su reconocimiento o baja no forma parte de la combinación de negocios.

Se reconocen pasivos por impuestos diferidos para todas las diferencias temporarias imponibles, excepto aquellas derivadas del reconocimiento inicial de un fondo de comercio o del reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no sea una combinación de negocios y además no afectó ni a la base imponible del impuesto ni al resultado contable.

Por su parte, los activos por impuestos diferidos identificados con diferencias temporarias deducibles, solo se reconocen en el caso de que se considere probable que el Grupo va a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos y no procedan del reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no sea una combinación de negocios y además no afectó ni a la base imponible del impuesto ni al resultado contable.

El resto de activos por impuestos diferidos (bases imponibles negativas y deducciones pendientes de compensar) solamente se reconocen en el caso de que se considere probable que el Grupo vaya a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos.

Los activos y pasivos por impuesto diferido no se descuentan y se reconocen en el Estado de Situación Financiera Consolidado como activos o pasivos no corrientes, independientemente de la fecha esperada de realización o liquidación.

En cada cierre contable se reconsideran los activos por impuestos diferidos registrados, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos en la medida en que existan dudas sobre su recuperación futura. Asimismo, en cada cierre se evalúan los activos por impuestos diferidos no registrados en el Estado de Situación Financiera Consolidado y éstos son objeto de reconocimiento en la medida en que pase a ser probable su recuperación con beneficios fiscales futuros.

El gasto por Impuesto sobre Beneficios del ejercicio se calcula sobre la base imponible del ejercicio. La base imponible difiere del resultado neto presentado en el Estado de Resultados Consolidado porque excluye partidas de ingresos o gastos que son gravables o deducibles en otros ejercicios y excluye además partidas que nunca lo son. El pasivo del Grupo en concepto de impuestos corrientes se calcula utilizando tipos fiscales que han sido aprobados en la fecha del Estado de Situación Financiera Consolidado.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son aquellos impuestos que se prevén pagaderos o recuperables en las diferencias entre los importes en libros de los activos y pasivos en los Estados de Situación Financiera Consolidados y las bases imponibles correspondientes utilizadas en el cálculo de la ganancia fiscal y se contabilizan utilizando el método del pasivo en el Estado de Situación Financiera Consolidado y se cuantifican aplicando a la diferencia temporal o crédito que corresponda el tipo de gravamen al que se espera recuperarlos o liquidarlos. No obstante lo anterior, los activos por impuestos diferidos solamente se reconocen en el caso de que se considere probable que las entidades consolidadas vayan a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos. En ningún caso se registran impuestos diferidos con origen en los fondos de comercio aflorados en una adquisición.

Asimismo, a nivel consolidado se consideran también las diferencias que puedan existir entre el valor consolidado de una participada y su base fiscal. En general estas diferencias surgen de los resultados acumulados generados desde la fecha de adquisición de la participada, de deducciones fiscales asociadas a la inversión y de la diferencia de conversión, en el caso de las participadas con moneda funcional distinta del euro. Se reconocen los activos y pasivos por impuestos diferidos originados por estas diferencias salvo que, en el caso de diferencias imponibles, la inversora pueda controlar el momento de reversión de la diferencia y en el caso de las diferencias deducibles, si se espera que dicha diferencia revierta en un futuro previsible y sea probable que la empresa disponga de ganancias fiscales futuras en cuantía suficiente.

Los activos y pasivos por impuesto diferido no se descuentan y se reconocen en balance como activos o pasivos no corrientes, independientemente de la fecha esperada de realización o liquidación.

I) Ingresos y gastos

Los ingresos son incrementos en los beneficios económicos producidos a lo largo del ejercicio en forma de entradas o incrementos de valor de los activos, o bien como disminuciones de los pasivos, que dan como resultado un aumento del patrimonio neto y no están relacionados con las aportaciones de los propietarios.

Los ingresos ordinarios representan la transferencia de bienes o servicios prometidos a los clientes por un importe que refleja la contraprestación a que la entidad espera tener derecho a cambio de dichos bienes o servicios. Los ingresos se reconocen cuando el cliente obtiene el control del bien o servicio vendido, es decir, cuando tiene tanto la capacidad de dirigir el uso como de obtener los beneficios del bien o servicio.

El Grupo tiene en cuenta el modelo de cinco pasos para determinar el momento en que se deben reconocer los ingresos y su importe:

1. Identificación del contrato con el cliente
2. Identificación de las obligaciones de desempeño contenidas en el contrato
3. Determinación del precio de la transacción
4. Asignación del precio entre las obligaciones de desempeño
5. Reconocimiento del ingreso, cuando se satisfaga una obligación de desempeño.

Un contrato es un acuerdo entre dos o más partes que crean derechos y obligaciones exigibles. No existe contrato cuando cada una de las partes tiene el derecho unilateral y exigible de rescindir un contrato no ejecutado sin compensar a la otra parte.

La tipología de ingresos recurrentes u ordinarios del Grupo corresponden principalmente a ventas de bienes y prestaciones de servicios.

Los ingresos procedentes de la venta de bienes se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se transfieren al comprador el control de tales bienes. No se reconoce ingreso alguno si existen dudas importantes respecto a la recuperación de la cantidad debida, o una eventual devolución de los bienes. Los ingresos por venta se reconocen por el precio de la transacción, que es el importe de la contraprestación al que la entidad espera tener derecho a cambio de transferir los bienes o servicios prometidos a un cliente, con exclusión de los importes cobrados por cuenta de terceros.

Un contrato es un acuerdo entre dos o más partes que crean derechos y obligaciones exigibles. No existe contrato cuando cada una de las partes tiene el derecho unilateral y exigible de rescindir un contrato sin compensar a la otra parte. El proceso de venta del acero se realiza a través de pedidos de venta. Desde este punto de vista, de los pedidos establecidos por el Grupo con los clientes no se deriva un derecho u obligación exigible de forma anticipada, dado que hasta el momento de la entrega de la mercancía las partes podrían unilateralmente terminar un contrato no ejecutado sin compensar a la otra parte. Por tanto, no se deriva ninguna obligación hasta la entrega de la mercancía.

Dependiendo de las condiciones comerciales de venta, la transferencia del control y riesgo de la mercancía puede producirse en el momento en que los materiales son despachados de las instalaciones del Grupo o bien a la entrega al cliente. El Grupo tiene en cuenta estas condiciones de venta para determinar el momento del reconocimiento de ingresos.

Los ingresos procedentes de la venta de bienes se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se transfiere al comprador el control de tales bienes.

Los ingresos ordinarios se reconocen netos de impuestos, devoluciones y descuentos cuyo desembolso se considera probable en la fecha de reconocimiento del ingreso, y después de eliminadas las ventas dentro del Grupo.

m) Provisiones y contingencias

Las provisiones se cuantifican teniendo en consideración la mejor información disponible sobre las consecuencias del suceso en el que traen su causa y son reestimadas con ocasión de cada cierre contable. Se utilizan para afrontar las obligaciones específicas para los cuales fueron originalmente reconocidas, procediéndose a su reversión, total o parcial, cuando dichas obligaciones dejan de existir o disminuyen.

Los pasivos contingentes no se reconocen en el estado de situación financiera Consolidado, sino que se informa sobre los mismos, conforme a los requerimientos de la NIC 37.

n) Indemnizaciones por despido

De acuerdo con la legislación vigente, el Grupo está obligado al pago de indemnizaciones a aquellos empleados con los que, bajo determinadas condiciones, rescinda sus relaciones laborales. Por tanto, las indemnizaciones por despido susceptibles de cuantificación razonable se registran como gasto en el ejercicio en el que se adopta la decisión del despido. En las cuentas anuales consolidadas adjuntas no se ha registrado provisión alguna por este concepto, ya que no están previstas situaciones de esta naturaleza.

o) Transacciones con partes vinculadas

En el supuesto de existir, las operaciones entre empresas del mismo Grupo, con independencia del grado de vinculación, se contabilizan de acuerdo con las normas generales. Los elementos objeto de las transacciones que se realicen se contabilizarán en el momento inicial por su valor razonable; la valoración posterior se realiza de acuerdo con lo previsto en las normas particulares para las cuentas que correspondan. En este sentido:

- Se entenderá que una empresa forma parte del Grupo cuando ambas estén vinculadas por una relación de control, directa o indirecta, análoga a la prevista en el artículo 42 del Código de Comercio, o cuando las empresas estén controladas por cualquier medio por una o varias personas jurídicas que actúen conjuntamente o se hallen bajo dirección única por acuerdos o cláusulas estatutarias.
- Se entenderá que una empresa es asociada cuando, sin que se trate de una empresa del Grupo en el sentido señalado, la empresa o las personas físicas dominantes ejerzan sobre esa empresa asociada una influencia significativa.
- Una parte se considera vinculada a otra cuando una de ellas ejerce o tiene la posibilidad de ejercer directa o indirectamente o en virtud de pactos o acuerdos entre accionistas o partícipes, el control sobre otra o una influencia significativa en la toma de decisiones financieras y de explotación de la otra.
- Se consideran partes vinculadas a la Sociedad Dominante, adicionalmente a las empresas del Grupo, asociadas y multigrupo, a las personas físicas que posean directa o indirectamente alguna participación en los derechos de voto de la Sociedad Dominante, de manera que les permita ejercer sobre una u otra una influencia significativa, así como a sus familiares próximos, al personal clave de la Sociedad Dominante (personas físicas con autoridad y responsabilidad sobre la planificación, dirección y control de las actividades de la empresa, ya sea directa o indirectamente), entre la que se incluye el Administrador Único y los Directivos, junto a sus familiares próximos, así como a las entidades sobre las que las personas mencionadas anteriormente puedan ejercer una influencia significativa.

Asimismo, tienen la consideración de parte vinculadas las empresas que compartan algún consejero o directivo con la Sociedad Dominante, salvo cuando éste no ejerza una influencia significativa en las políticas financiera y de explotación de ambas, y, en su caso, los familiares próximos del representante persona física del Administrador Único, persona jurídica, de la Sociedad Dominante.

p) Subvenciones, donaciones y legados recibidos

Para su contabilización, el Grupo sigue los criterios siguientes:

Las subvenciones a la explotación se abonan a resultados en el momento en el que, tras su concesión, el Grupo estima que se han cumplido las condiciones establecidas en la misma y, por consiguiente, no existen dudas razonables sobre su cobro, y se imputan a los resultados de forma que se asegure en cada periodo una adecuada correlación contable entre los ingresos derivados de la subvención y los gastos subvencionados.

Los pasivos financieros obtenidos por la Sociedad de organismos públicos que incorporan ayudas implícitas en forma de la aplicación de tipos de interés por debajo de mercado se reconocen en el momento inicial por su valor razonable, entendido esto como su coste amortizado. La diferencia entre dicho valor y el importe recibido, se registra en el capítulo "Otros pasivos financieros a largo plazo" del Estado de Situación Financiera Consolidado, imputándose a resultados sobre una base sistemática a lo largo de la vida útil del correspondiente activo.

q) Medio Ambiente

El Grupo realiza operaciones cuyo propósito principal es prevenir, reducir o reparar el daño que como resultado de sus actividades pueda producir sobre el medio ambiente. Los gastos derivados de las actividades medioambientales se reconocen como gastos en el ejercicio en el que se incurren.

r) Activos no corrientes mantenidos para la venta

Se clasifican en este epígrafe aquellos activos cuyo valor contable se va a recuperar fundamentalmente a través de su venta, en lugar de por su uso continuado, y siempre que se cumplan los siguientes requisitos: que estén disponibles en sus condiciones actuales para su venta inmediata, sujetos a los términos usuales y habituales para su venta y que su venta sea altamente probable.

Estos activos se valoran por su valor contable o su valor razonable deducidos los costes necesarios para la venta, el menor.

Los activos clasificados como no corrientes mantenidos para la venta no se amortizan, pero a la fecha de cada balance de situación se realizan las correspondientes correcciones valorativas para que el valor contable no exceda el valor razonable menos los costes de venta.

Se entiende por grupo enajenable de elementos mantenidos para la venta, el conjunto de activos y pasivos directamente asociados de los que se va a disponer de forma conjunta, como grupo, en una única transacción. Para su valoración se aplican las mismas reglas que para los activos no corrientes mantenidos para la venta.

4. INFORMACION POR SEGMENTOS

Un segmento de explotación es un componente del Grupo que desarrolla actividades de negocio de las que puede obtener ingresos ordinarios e incurrir en gastos, cuyos resultados de explotación son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones de explotación del Grupo para evaluar tanto los recursos que deben asignarse al segmento como su rendimiento. Para ello, dispone de información financiera diferenciada.

La NIIF 8 requiere que los segmentos operativos sean identificados en base a la información que la Dirección del Grupo utiliza para tomar decisiones sobre cuestiones relativas a las operaciones. En este sentido, el Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que los segmentos sobre los que debe informar, por constituir la base sobre la que el Grupo toma sus decisiones y cuyos resultados de operación son revisados de forma regular, son los siguientes:

- **Trading**, que comprende las siguientes sociedades: Network Steel, S.L., Network Steel Suisse AG y Network Steel África, S.L.
- **Industrial**, que se subdivide en:
 1. Producción (transformación de un tipo de acero en otro) que comprende las siguientes sociedades: Aranda Coated Solutions, S.L., Santander Coated Solutions, S.L., León Coated Solutions, S.L., Aveiro Coated Solutions, S.L., Eco Steel Solutions, S.L. y a las sociedades comercializadoras Iberia Coated Solutions, S.L. y Soza Coated Solutions, Lda.
 2. Centros de Servicios (servicios de corte de acero) comprende las sociedades del subgrupo Plafesa: Ibersteel, S.L., Planos Férricos, S.L, Planos Férricos Portugal, Lda.

La información por segmentos de los ejercicios 2023 y 2022, es la siguiente:

concepto	2023							
	Producción	Centros de Servicios	División Industrial	División Trading	Subtotal Divisiones principales	Holding	Otras divisiones	Total
Activos No Corrientes								
Inmovilizado intangible	160.293	114.396	274.688	-	274.688	6.666.147	1.632	6.942.467
Inmovilizado material	255.737.305	38.367.084	294.104.390	247.964	294.352.354	3.447.642	18.726.389	316.526.385
Inversiones inmobiliarias	-	-	-	-	-	-	1.342.945	1.342.945
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	-	-	-	-	-	28.748	-	28.749
Inversiones financieras a largo plazo	607.737	1.791.283	2.399.019	1.512.414	3.911.434	565.963	1.018.394	5.495.791
Activos por impuesto diferido	7.545.366	8.934	7.554.299	1.722.863	9.277.163	35.000	1.542	9.313.705
Deudores comerciales no corrientes	50.942	-	50.942	179.467	230.409	-	1.508.806	1.739.215
Total Activos No Corrientes	264.101.643	40.281.697	304.383.339	3.662.709	308.046.048	10.743.499	22.599.709	341.389.256
Capital Circulante								
Activos no corrientes mantenidos para la venta	-	-	-	4.827.218	4.827.218	-	-	4.827.218
Existencias	102.299.487	65.578.423	167.877.910	33.017.189	200.895.099	-	49.072	200.944.171
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	34.606.112	18.426.479	53.032.591	148.637.003	201.669.595	247.076	3.870.652	205.787.323
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	-	-	0	6.647.750	6.647.750	-	-	6.647.750
Inversiones financieras a corto plazo	2.474.867	2.717.973	5.192.840	2.167.654	7.360.494	618.999	180.304	8.159.797
Periodificaciones a corto plazo	6.685	83.460	90.145	40.773	130.918	356.934	-	487.852
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	14.589.691	17.989.426	32.579.117	20.769.111	53.348.229	371.146	218.475	53.937.850
Subtotal	153.976.842	104.795.761	258.772.603	216.106.698	474.879.303	1.594.155	4.318.503	480.791.961
Deudas a corto plazo	(54.121.287)	(9.941.486)	(64.062.773)	(158.348.941)	(222.411.714)	(29.162.880)	(272.941)	(251.847.535)
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	(58.643.527)	(26.826.054)	(85.469.581)	(177.484.844)	(262.954.425)	(13.557.153)	(253.422)	(276.765.000)
Periodificaciones a corto plazo	(5.581)	(361.789)	(367.370)	(952.667)	(1.320.037)	-	-	(1.320.037)
Total Capital Circulante	41.206.447	67.666.432	108.872.879	(120.679.754)	(11.806.873)	(41.125.878)	3.792.140	(49.140.611)

	Producción	Centros de Servicios	División Industrial	División Trading	Subtotal Divisiones principales	Holding	Otras divisiones	Total
Importe neto de la cifra de negocios	301.071.420	240.967.110	542.038.530	328.494.116	870.532.646	-	3.918.859	874.451.505
EBITDA	(10.686.383)	8.862.934	(1.823.449)	14.402.747	12.579.298	(962.881)	76.616	11.693.032
Resultado antes de impuestos	(25.734.488)	6.476.655	(19.257.833)	5.376.619	(13.881.214)	(8.221.016)	(388.420)	(22.490.650)

concepto	2022							
	Producción	Centros de Servicios	División Industrial	División Trading	Subtotal Divisiones principales	Holding	Otras divisiones	Total
Activos No Corrientes								
Inmovilizado intangible	204.058	66.442	270.499	--	270.499	6.279.138	1.823	6.551.460
Inmovilizado material	216.472.516	25.021.624	241.494.140	198.226	241.692.366	2.454.338	12.029.181	256.175.885
Inversiones inmobiliarias	--	--	--	3.479.316	3.479.316	307.578	1.522.087	5.308.981
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	--	--	--	25.000	25.000	3.748	--	28.749
Inversiones financieras a largo plazo	527.915	776.327	1.304.242	1.921.483	3.225.726	935.463	848.375	5.009.564
Activos por impuesto diferido	2.788.088	14.781	2.802.869	2.393.912	5.196.781	--	771	5.197.552
Deudores comerciales no corrientes	62.842	--	62.842	305.704	368.546	--	2.506.178	2.874.725
Total Activos No Corrientes	220.055.419	25.879.174	245.934.593	8.323.642	254.258.235	9.980.265	16.908.415	281.146.915
Capital Circulante								
Existencias	110.443.340	56.645.862	167.089.202	17.996.608	185.085.810	--	647.820	185.733.629
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	42.370.528	21.913.806	64.284.333	146.292.240	210.576.573	318.789	3.143.370	214.038.733
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	--	--	--	5.947.056	5.947.056	--	--	5.947.056
Inversiones financieras a corto plazo	2.018.164	21.270	2.039.435	10.110.408	12.149.843	6.587.863	162.244	18.899.950
Periodificaciones a corto plazo	219.320	(3.411)	215.909	90.092	306.001	18.699	--	324.700
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	12.352.960	35.630.347	47.983.307	30.315.755	78.299.062	220.398	7.169.645	85.689.105
Subtotal	167.404.312	114.207.874	281.612.187	210.752.158	492.364.345	7.145.750	11.123.078	510.633.173
Deudas a corto plazo	(61.555.779)	(6.598.061)	(68.153.840)	(71.686.365)	(139.840.204)	(30.998.740)	(972.377)	(171.811.321)
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	--	--	--	--	--	--	--	--
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	(75.902.064)	(30.725.244)	(106.627.308)	(146.479.763)	(253.107.071)	(11.889.791)	(1.856.749)	(266.853.610)
Periodificaciones a corto plazo	(5.581)	(237.465)	(243.046)	(612.838)	(855.884)	--	--	(855.884)
Total Capital Circulante	29.940.888	76.647.104	106.587.993	(8.026.807)	98.561.186	(35.742.781)	8.293.953	71.112.358

	Producción	Centros de Servicios	División Industrial	División Trading	Subtotal Divisiones principales	Holding	Otras divisiones	Total
Importe neto de la cifra de negocios	353.108.770	344.165.834	697.274.604	443.926.825	1.141.201.428	178	1.179.087	1.142.380.693
EBITDA	10.510.048	18.047.237	28.557.285	11.996.470	40.553.754	(2.236.583)	51.438	38.368.610
Resultado antes de impuestos	2.239.876	15.353.741	17.593.617	2.076.583	19.670.200	(4.789.587)	(168.387)	14.712.226

El epígrafe de “EBITDA” de cada uno de los segmentos incluye las facturaciones de los costes de los servicios corporativos del Grupo; dicha facturación se ha realizado en base a:

- Los criterios de distribución de los costes de gestión de acuerdo con el contrato global firmado por las diferentes sociedades del Grupo.
- Los contratos de prestación de servicios específicos firmados por determinadas sociedades del Grupo.

Distribución geográfica - La actividad del Grupo se centra, básicamente, en España (59% de la cifra de negocio en el ejercicio 2023 y 57% en el ejercicio 2022).

5. INMOVILIZADO INTANGIBLE

Su detalle y movimiento a lo largo de los ejercicios 2023 y 2022 ha sido el siguiente:

Ejercicio 2023	31.12.22	Altas	Bajas	Traspasos	31.12.23
Fondo de comercio de consolidación	2.027.278	-	-	-	2.027.278
Desarrollo	781.033	108.225	-	-	889.258
Patentes, licencias, marcas y similares	507.715	-	-	-	507.715
Aplicaciones informáticas	1.845.276	339.434	(423.052)	2.153.164	3.914.822
Otro inmovilizado intangible	4.090.694	637.871	-	(2.153.164)	2.575.401
Total coste	9.251.996	1.085.530	(423.052)	-	9.914.474
Amortización	(2.065.841)	(694.523)	423.052	-	(2.337.312)
Total Amortización	(2.065.841)	(694.523)	423.052	-	(2.337.312)
Deterioro	(634.696)	-	-	-	(634.696)
Total Deterioro	(634.696)	-	-	-	(634.696)
Total, neto	6.551.459	391.007	-	-	6.942.466

Ejercicio 2022	31.12.21	Altas	Bajas	31.12.22
Fondo de comercio de consolidación	2.027.278	-	-	2.027.278
Desarrollo	781.033	-	-	781.033
Concesiones administrativas	650.000	-	(650.000)	-
Patentes, licencias, marcas y similares	505.815	1.900	-	507.715
Aplicaciones informáticas	2.468.184	116.351	(739.259)	1.845.276
Otro inmovilizado intangible	3.103.192	987.502	-	4.090.694
Total coste	9.535.502	1.105.753	(1.389.259)	9.251.996
Amortización	(2.434.460)	(370.640)	739.259	(2.065.841)
Total Amortización	(2.434.460)	(370.640)	739.259	(2.065.841)
Deterioro	(634.696)	-	-	(634.696)
Total Deterioro	(634.696)	-	-	(634.696)
Total, neto	6.466.346	735.113	(650.000)	6.551.459

Al cierre del ejercicio 2023 existen activos totalmente amortizados en uso por importe de 1.055.269 euros (660.412 euros en 2022).

Fondo de comercio – Su detalle por sociedades a 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

Sociedad Dependiente	31.12.22			31.12.23		
	Coste	Deterioro	Total	Coste	Deterioro	Total
Network Steel, S.L.U.	1.172.706	--	1.172.706	1.172.706	--	1.172.706
Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L.	533.622	(533.622)	--	533.622	(533.622)	--
Aranda Intermodal, S.L.	320.950	--	320.950	320.950	--	320.950
Total Fondo de Comercio	2.027.278	(533.622)	1.493.656	2.027.278	(533.622)	1.493.656

Patentes, licencias, marcas y similares – Corresponde a una marca comercial (Nota 3.a).

Aplicaciones Informáticas – Recoge la activación de trabajos realizados y servicios contratados para el desarrollo de una nueva herramienta informática del Grupo, junto con las aplicaciones informáticas ya implantadas.

Concesiones- En esta cuenta se registraban las 52 autorizaciones de arrendamiento de vehículos con conductor ("Licencias VTC") adquiridas el 30 de noviembre de 2020 por importe de 650.000 euros., que se amortizarían en 10 años. Estas licencias se vendieron el 21 de enero de 2022 a un tercero.

Desarrollo – Recoge principalmente la activación de los gastos en los que la Sociedad Dominante ha incurrido como consecuencia de la preparación de la emisión de un programa de pagarés en el Mercado Alternativo de Renta Fija (MARF).

Otro inmovilizado intangible – Recoge los gastos de servicios contratados para el desarrollo de un nuevo ERP del Grupo que se irá implantando progresivamente a las diversas sociedades del Grupo. A 31 de diciembre de 2023 y 2022 esta nueva herramienta se encuentra pendiente de implantación en algunas de las sociedades del Grupo.

6. INMOVILIZADO MATERIAL

Su detalle y movimiento durante los ejercicios 2023 y 2022 ha sido el siguiente:

Coste	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	Inmovilizado en curso – anticipos	Total coste
Saldo al 31.12.21	86.506.285	105.835.789	68.094.638	260.436.712
Altas	2.198.115	2.312.782	48.256.549	52.767.446
Bajas	(2.662.459)	(1.587.160)	(2.808.392)	(7.058.011)
Traspasos	(3.691.959)	(1.565.865)	5.257.824	-
Saldo al 31.12.22	82.349.982	104.995.546	118.800.619	306.146.147
Altas	314.300	2.123.895	67.539.256	69.977.451
Bajas	(182.943)	(1.329.984)	(4.375)	(1.517.302)
Traspasos	146.908.311	8.994.279	(160.372.153)	(4.469.563)
Saldo al 31.12.23	229.389.650	114.783.736	25.963.347	370.136.734

Amortización acumulada	Construcciones	Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	Total amortización	Total neto
Saldo al 31.12.21	(5.529.586)	(37.709.537)	(43.239.123)	217.197.589
Altas	(1.427.865)	(6.417.791)	(7.845.656)	44.921.790
Bajas	100.164	1.014.353	1.114.517	(5.943.494)
Saldo al 31.12.22	(6.857.287)	(43.112.975)	(49.970.262)	256.175.885
Altas	(1.438.879)	(6.408.905)	(7.847.784)	62.129.667
Bajas	-	3.869.507	3.869.507	2.352.205
Traspasos	149.664	188.526	338.190	(4.131.373)
Saldo al 31.12.23	(8.146.502)	(45.463.846)	(53.610.348)	316.526.385

Al 31 de diciembre de 2023 y de 2022 no existían compromisos firmes de compra o venta de inmovilizado material. En el ejercicio 2023 existían elementos totalmente amortizados por importe de 6.558.551 euros (6.968.701 euros en 2022).

Para el desarrollo del proyecto de construcción de una nueva planta en Villadangos del Páramo (León), el grupo NSR creó en el ejercicio 2018 una nueva sociedad, León Coated Solutions, S.L., que sería la propietaria de los activos y pasivos involucrados en el proyecto tan pronto el Ministerio de Industria autorizase el traspaso. A estos efectos, Santander Coated Solutions, S.L. y León Coated Solutions, S.L. firmaron un contrato por el que se regulaban todos los derechos de aquélla, eximiendo a Santander Coated Solutions, S.L. de cualquier tipo de contingencia.

Para la consecución de este proyecto, en el mes de diciembre de 2018, el Ministerio de Industria del Gobierno de España, la Junta de Castilla y León y el grupo Network Steel firmaron un protocolo de intenciones por el que se regulaban los distintos compromisos, todos ellos encaminados a generar valor del proyecto inicial. En este sentido, en abril de 2019 el proyecto fue declarado Proyecto Industrial Prioritario (PIP) por el BOCYL de Castilla y León.

Como consecuencia de los retrasos acaecidos en la ejecución de las obras del proyecto citado a causa de la crisis sanitaria ocasionada por el COVID-19, el 31 de diciembre de 2021 Santander Coated Solutions, S.L. y León Coated Solutions, S.L. firmaron una adenda al contrato que modificaba el acuerdo marco.

El 21 de diciembre de 2022, Santander Coated Solutions, S.L. y Aranda Coated Solutions, S.L. presentaron solicitud de subrogación de expedientes en favor de León Coated Solutions, S.L. para trasladar los activos y pasivos asociados a estas inversiones en la planta de León. El Ministerio pone en conocimiento que, para poder concederse la subrogación de los préstamos Reindus asociados, la entidad subrogada debe tener capacidad jurídica para poder subrogarse, debe tener solvencia económica para poder asumir el préstamo y las correspondientes amortizaciones y capacidad técnica para ejecutar el proyecto. Todos estos requisitos resultaban satisfactorios.

El 28 de diciembre de 2023 se ha elevado a escritura pública la compraventa de activos formalizada entre las Sociedades y León Coated Solutions, S.L., mediante la que se venden y transmiten en pleno dominio los activos relativos a las tres nuevas líneas productivas: línea de decapado químico, línea de laminación en frío y línea de galvanizado por inmersión. Asimismo, se produce la subrogación de León Coated Solutions en las obligaciones dimanantes de los préstamos concedidos para financiar su adquisición. El coste total de los activos transferidos asciende a 113.759834 euros.

Para seguimiento y cumplimiento de todos estos compromisos, que incluyen la creación de un ramal ferroviario que conecte la planta industrial con la red ferroviaria general se ha creado una comisión mensual de seguimiento (con actas oficiales) compuesta por el Ministerio de Industria, el Ministerio de Fomento, la Junta de Castilla y León y Network Steel.

Las altas de inmovilizado registradas durante los ejercicios 2023 y 2022 corresponden, principalmente a:

- Certificaciones emitidas por varios proveedores correspondientes a la edificación y trabajos de ingeniería de las instalaciones de las nuevas líneas de producción de bobinas en Villadangos del Páramo, León, que corresponden con una línea de decapado, línea de laminación y línea de galvanizado.
- Compra de diversa maquinaria en las plantas de producción.
- Trabajos de ampliación de la nave industrial situada en Sagunto (Valencia) donde Iber Steel, S.L.U. realiza su actividad. Para la realización de varias inversiones para la mejora y ampliación de su planta productiva en estas instalaciones de Sagunto, el Grupo ha solicitado financiación al fondo FAIIP, a través de la empresa pública de financiación empresarial SEPIDES, por importe de 9.247.000 euros, a un tipo de interés fijo y con un plazo de devolución de 10 años con carencia de 3 años. El grupo debe justificar adecuadamente ante la entidad otorgante cuando sea requerida. A 31 de diciembre de 2023 el Grupo ha dispuesto de esta financiación un importe de 6.266.395 euros.
- Durante el ejercicio 2023 el grupo ha traspasado inmovilizado en curso, por importe de 8.627.836 euros, por la parte de la obra de ampliación de la nave situada en Sagunto que se encuentra en uso. Durante el ejercicio 2023 se ha adquirido maquinaria, por importe de 3.300.000 euros, a la empresa del grupo Aranda Coated Solutions, S.L.
- Certificaciones de obra de las nuevas oficinas en las que el Grupo va a desarrollar su actividad sitas en Madrid, así como el gasto derivado del alquiler de estas.
- Respecto a la conexión de la infraestructura ferroviaria existente en el término municipal de Villadangos del Páramo (León) con la Red Ferroviaria de Interés General que está llevando a cabo una de las Sociedades del Grupo con la finalidad de dar servicio a las diferentes empresas ubicadas en el Polígono Industrial de Villadangos del Páramo para el transporte ferroviario de productos varios, con fecha 29 de diciembre de 2023, se ha firmado con las empresas constructoras una adenda al contrato de 7 de marzo de 2022 modificando el presupuesto de adjudicación, que asciende a un total de 19.677.578 euros y modificando el plazo de ejecución.

Durante el ejercicio 2023 las líneas de producción no han tenido un funcionamiento correcto según las especificaciones del proveedor de estas, no alcanzado el rendimiento óptimo para su puesta en marcha definitiva.

La no efectividad de las líneas en base a la capacidad detallada en las especificaciones técnicas y las bobinas efectivamente producidas en 2023 ha sido durante este ejercicio de un 80,00% durante los tres primeros trimestres y de un 44,34% en el último trimestre.

En base a lo comentado en el párrafo anterior, la Sociedad ha procedido a la activación de los gastos inherentes al proceso productivo de las líneas en el porcentaje en el que estas no han sido eficaces. El detalle de estos es el siguiente:

- Los costes de personal propio involucrado en el proceso productivo, así como los de aquellos que desempeñan trabajos relacionados con este se han sido activado como mayor importe de la maquinaria en curso por importe de 2.533.724 euros, mediante abono al epígrafe “Trabajos realizados por la empresa para su activo” del estado de resultados consolidado adjunto.
- Los gastos de explotación inherentes al proceso productivo (suministro eléctrico, mantenimiento de máquinas, ...) por importe de 3.641.159 euros, mediante abono al epígrafe “Trabajos realizados por la empresa para su activo” del estado de resultados consolidado adjunto.
- Asimismo, han sido activados los costes de producción inherentes a las líneas de laminado y galvanizado en base a los consumos del ejercicio 2023 y en el porcentaje de la no efectividad de las líneas por importe de 14.759.137 euros mediante abono al epígrafe “Trabajos realizados por la empresa para su activo” del estado de resultados consolidado adjunto.

Durante el ejercicio 2022 la máquina de decapado no tuvo un funcionamiento correcto según las especificaciones del proveedor de esta, no alcanzado el rendimiento óptimo para su puesta en marcha definitiva. La no efectividad de la máquina en base a la capacidad detallada en las especificaciones técnicas y las bobinas efectivamente producidas en 2022 fue durante este ejercicio de un 85,08%.

En base a lo comentado en el párrafo anterior, la Sociedad procedió a la activación de los gastos inherentes al proceso productivo de la máquina de decapado en el porcentaje en el que esta línea no había sido eficaz.

- Los costes de personal propio involucrado en el proceso productivo, así como los de aquellos que desempeñan trabajos relacionados con este se activaron como mayor importe de la maquinaria en curso por importe de 3.097.570 euros, mediante abono al epígrafe “Trabajos realizados por la empresa para su activo” del estado de resultados consolidado adjunto.
- Los gastos de explotación inherentes al proceso productivo (suministro eléctrico, mantenimiento de máquinas, ...) por importe de 3.259.385 euros.
- Asimismo, se activó el margen negativo obtenido en el ejercicio 2022 por importe de 865.922 euros mediante abono al epígrafe “Ventas” del estado de resultados consolidado adjunto.

Para acometer estas inversiones, el Grupo ha obtenido financiación procedente de préstamos del Ministerio de Industria, Turismo y Comercio, así como préstamos ICO y de entidades financieras.

Adicionalmente, durante los ejercicios 2023 y 2022 han sido capitalizados gastos financieros por importe de 6.560.515 euros y 3.708.802 euros, respectivamente, mediante abono al epígrafe “Incorporación al activo de gastos financieros” del estado de resultados consolidado adjunto.

Según se menciona en la Nota 3.b), el Grupo ha aplicado en sus cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2023 y 2022 el modelo de revalorización a ciertos elementos de su inmovilizado material.

Los importes en libros de sus activos materiales se han obtenido a partir de tasaciones realizadas por expertos independientes (Eurovalor). Dicha valoración se ha realizado aplicando la metodología de comparables o coste, en función de la naturaleza del activo.

El detalle y valoración al 31 de diciembre de 2023 y 2022 de los activos materiales propiedad del Grupo es el siguiente:

Ejercicio 2023

elemento	coste	amortización	valor neto contable	Valor Razonable	plusvalía / minusvalía	Sociedad
Terrenos y bienes naturales	1.586.300	-	1.586.300	1.586.300	-	Eco Steel
Terrenos y bienes naturales	2.915.908	-	2.915.908	2.870.638	(45.270)	Aranda CS
Terrenos y bienes naturales	477.673	-	477.673	833.627	355.954	Ibersteel
Terrenos y bienes naturales	2.396.922	-	2.396.922	2.396.922	-	Ibersteel
Terrenos y bienes naturales	1.193.007	-	1.193.007	1.446.012	253.005	Ibersteel
Terrenos y bienes naturales	1.055.617	-	1.055.617	3.019.004	1.963.387	León CS
Terrenos y bienes naturales	1.939.060	-	1.939.060	1.939.060	-	León CS
Terrenos y bienes naturales	1.267.531	-	1.267.531	3.714.148	2.446.617	Portugal
Terrenos y bienes naturales	605.012	-	605.012	3.425.051	2.820.039	Aveiro CS
Terrenos y bienes naturales	193.140	-	193.140	193.140	-	Aveiro CS
Terrenos y bienes naturales	1.381.700	-	1.381.700	1.381.700	-	V. Intermodal
Construcciones	6.352.559	(1.194.748)	5.157.811	5.157.811	-	Santander CS
Construcciones	2.444.383	(149.664)	2.294.719	6.841.132	4.546.413	León CS
Construcciones	164.490.958	(1.512.771)	162.978.187	162.978.187	-	León CS
Construcciones	2.162.562	(383.529)	1.779.033	1.839.045	60.012	Eco Steel
Construcciones	4.528.932	(690.895)	3.838.036	4.140.744	302.708	Aranda CS
Construcciones	170.532	(6.196)	164.336	164.336	-	Aranda CS
Construcciones	1.321.214	(54.301)	1.266.913	1.091.001	(175.912)	Ibersteel
Construcciones	2.932.829	-	2.932.829	2.932.829	-	Ibersteel
Construcciones	6.087.920	(2.722.345)	3.365.575	4.662.157	1.296.582	Portugal
Construcciones	142.986	(15.014)	127.973	127.973	-	Portugal
Construcciones	6.141.765	(1.252.201)	4.889.564	4.157.131	(732.433)	Aveiro CS
Construcciones	732.560	(76.919)	655.641	655.641	-	Aveiro CS
Construcciones	1.309.000	-	1.309.000	1.309.000	-	Arimsa
Construcciones	2.467.866	(40.631)	2.427.235	2.427.235	-	NSR
Inst Técnicas y Maquinaria	1.569.683	(549.277)	1.020.406	1.020.406	-	NSR
Inst Técnicas y Maquinaria	1.262.468	(1.680)	1.260.788	1.651.891	391.103	Arimsa
Inst Técnicas y Maquinaria	26.733	-	26.733	26.733	-	Arimsa
Inst Técnicas y Maquinaria	467.817	(244.842)	222.976	222.976	-	Network
Inst Técnicas y Maquinaria	4.170	-	4.170	4.170	-	Suisse AG
Inst Técnicas y Maquinaria	164.815	(119.547)	45.268	45.268	-	A. Intermodal
Inst Técnicas y Maquinaria	500.000	(100.003)	399.997	7.478.544	7.078.547	León CS
Inst Técnicas y Maquinaria	13.173.853	(5.246.766)	7.927.087	9.600.762	1.673.675	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	514.669	(59.382)	455.287	455.287	-	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	2.412.856	(1.016.816)	1.396.040	1.396.040	-	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	5.922.247	(1.638.634)	4.283.612	4.283.612	-	Eco Steel
Inst Técnicas y Maquinaria	8.984.324	(5.825.748)	3.158.576	3.729.764	571.188	Eco Steel
Inst Técnicas y Maquinaria	9.453.298	(5.343.294)	4.110.004	4.563.877	453.873	Aranda CS
Inst Técnicas y Maquinaria	4.198.122	(2.616.369)	1.581.753	1.581.753	-	Aranda CS
Inst Técnicas y Maquinaria	16.301.854	(1.437.937)	14.863.917	14.863.917	-	León CS
Inst Técnicas y Maquinaria	8.364.094	(2.484.625)	5.879.469	6.210.768	331.299	Ibersteel
Inst Técnicas y Maquinaria	15.016.767	(12.259.479)	2.757.288	3.143.188	385.900	Portugal
Inst Técnicas y Maquinaria	3.242.789	(1.785.636)	1.457.153	1.457.153	-	Grupo Plafesa
Inst Técnicas y Maquinaria	115.797	(77.521)	38.276	38.276	-	Mobility
Inst Técnicas y Maquinaria	815.865	(47.844)	768.021	768.021	-	V. Intermodal
Inst Técnicas y Maquinaria	11.346.467	(4.636.475)	6.709.992	6.709.992	-	Aveiro CS
Inst Técnicas y Maquinaria	40.077	(19.260)	20.818	20.818	-	NS Africa
Inmovilizado en curso y anticipos	716.177	-	716.177	716.177	-	Santander CS
Inmovilizado en curso y anticipos	388.241	-	388.241	388.241	-	Aranda CS
Inmovilizado en curso y anticipos	2.229.129	-	2.229.129	2.229.129	-	León CS
Inmovilizado en curso y anticipos	9.720.114	-	9.720.114	9.720.114	-	Grupo Plafesa
Inmovilizado en curso y anticipos	36.769	-	36.769	36.769	-	Aveiro CS
Inmovilizado en curso y anticipos	12.872.916	-	12.872.916	12.872.916	-	V. Intermodal
Total	346.160.047	(53.610.349)	292.549.698	316.526.385	23.976.687	

Ejercicio 2022

elemento	coste	amortización	valor neto contable	Valor Razonable	plusvalía / minusvalía	Sociedad
Terrenos y bienes naturales	1.586.300	-	1.586.300	1.586.300	-	Eco Steel
Terrenos y bienes naturales	3.098.851	-	3.098.851	3.053.581	(45.270)	Aranda CS
Terrenos y bienes naturales	477.673	-	477.673	833.627	355.954	Ibersteel
Terrenos y bienes naturales	2.396.922	-	2.396.922	2.396.922	-	Ibersteel
Terrenos y bienes naturales	1.055.617	-	1.055.617	3.019.004	1.963.387	Santander CS
Terrenos y bienes naturales	168.070	-	168.070	168.070	-	Santander CS
Terrenos y bienes naturales	1.193.007	-	1.193.007	1.446.012	253.005	Ibersteel
Terrenos y bienes naturales	1.267.531	-	1.267.531	3.714.148	2.446.617	Portugal
Terrenos y bienes naturales	605.012	-	605.012	3.425.051	2.820.039	Aveiro CS
Terrenos y bienes naturales	193.140	-	193.140	193.140	-	Aveiro CS
Terrenos y bienes naturales	1.371.029	-	1.371.029	1.371.029	-	V. Intermodal
Construcciones	6.313.593	(1.369.829)	4.943.764	4.943.764	-	Santander CS
Construcciones	2.444.383	(113.745)	2.330.638	6.877.051	4.546.413	Santander CS
Construcciones	24.510.673	(777.102)	23.733.571	23.733.571	-	Santander CS
Construcciones	2.162.562	(351.688)	1.810.874	1.870.886	60.012	Eco Steel
Construcciones	4.528.932	(632.557)	3.896.375	4.199.083	302.708	Aranda CS
Construcciones	163.550	(3.709)	159.841	159.841	-	Aranda CS
Construcciones	1.321.214	(9.909)	1.311.305	1.135.393	(175.912)	Ibersteel
Construcciones	6.087.920	(2.414.071)	3.673.849	4.970.431	1.296.582	Portugal
Construcciones	99.575	(7.468)	92.107	92.107	-	Portugal
Construcciones	6.141.765	(1.091.061)	5.050.704	4.318.271	(732.433)	Aveiro CS
Construcciones	732.560	(54.942)	677.618	677.618	-	Aveiro CS
Construcciones	1.309.000	-	1.309.000	1.309.000	-	Arimsa
Construcciones	30.000	(9.851)	20.149	20.149	-	NSR
Inst Técnicas y Maquinaria	855.004	(384.112)	470.892	470.892	-	NSR
Inst Técnicas y Maquinaria	1.262.468	(1.680)	1.260.788	1.651.891	391.103	Arimsa
Inst Técnicas y Maquinaria	13.322	-	13.322	13.322	-	Arimsa
Inst Técnicas y Maquinaria	403.602	(236.978)	166.625	166.625	-	Network
Inst Técnicas y Maquinaria	4.525	-	4.525	4.525	-	Suisse AG
Inst Técnicas y Maquinaria	164.815	(104.454)	60.360	60.360	-	A. Intermodal
Inst Técnicas y Maquinaria	500.000	(100.050)	399.950	7.478.497	7.078.547	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	13.173.853	(4.278.322)	8.895.531	10.569.206	1.673.675	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	8.109.994	(1.025.866)	7.084.128	7.084.128	-	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	1.978.154	(907.906)	1.070.248	1.070.248	-	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	5.816.496	(1.072.005)	4.744.491	4.744.491	-	Eco Steel
Inst Técnicas y Maquinaria	8.984.324	(5.482.795)	3.501.529	4.072.717	571.188	Eco Steel
Inst Técnicas y Maquinaria	13.494.855	(8.222.429)	5.272.426	5.726.299	453.873	Aranda CS
Inst Técnicas y Maquinaria	4.548.836	(1.416.353)	3.132.483	3.132.483	-	Aranda CS
Inst Técnicas y Maquinaria	902.373	(77.945)	824.428	824.428	-	León CS
Inst Técnicas y Maquinaria	2.412.444	(2.203.386)	209.058	540.357	331.299	Ibersteel
Inst Técnicas y Maquinaria	15.016.767	(10.722.243)	4.294.524	4.680.424	385.900	Portugal
Inst Técnicas y Maquinaria	4.195.950	(2.953.598)	1.242.353	1.242.353	-	Grupo Plafesa
Inst Técnicas y Maquinaria	118.607	(58.717)	59.891	59.891	-	Mobility
Inst Técnicas y Maquinaria	773.901	(31.206)	742.695	742.695	-	V. Intermodal
Inst Técnicas y Maquinaria	11.339.597	(3.841.285)	7.498.312	7.498.312	-	Aveiro CS
Inst Técnicas y Maquinaria	40.077	(13.001)	27.076	27.076	-	NS Africa
Inmovilizado en curso y anticipos	1.963.298	-	1.963.298	1.963.298	-	NSR
Inmovilizado en curso y anticipos	27.666.015	-	27.666.015	27.666.015	-	Santander CS
Inmovilizado en curso y anticipos	41.578.344	-	41.578.344	41.578.344	-	Aranda CS
Inmovilizado en curso y anticipos	38.065.900	-	38.065.900	38.065.900	-	León CS
Inmovilizado en curso y anticipos	3.338.653	-	3.338.653	3.338.653	-	Grupo Plafesa
Inmovilizado en curso y anticipos	6.188.408	-	6.188.408	6.188.408	-	V. Intermodal
Total	282.169.460	(49.970.262)	232.199.198	256.175.885	23.976.687	

La totalidad del inmovilizado material del Grupo se encuentra afecto a la explotación y no está sujeto a ningún tipo de gravamen distinto de los mencionados en esta Memoria.

El Grupo tiene contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetos los elementos del inmovilizado material. Al cierre de los ejercicios 2023 y 2022 no existía déficit de cobertura en relación con dichos riesgos, por lo que el Administrador Único de la sociedad dominante considera suficiente la cobertura contratada.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, el Inmovilizado Material del Grupo incluye 354.141 euros y 422.117 euros, respectivamente, correspondientes al valor de activos que son objeto de contratos de arrendamiento financiero y que han sido clasificados en el epígrafe correspondiente según su naturaleza (Nota 8).

Las principales bajas del ejercicio 2023 corresponden a la venta de activos formalizada por tres de las Sociedades del Grupo comentada en párrafos anteriores.

Los retiros registrados a 31 de diciembre de 2022 correspondían, principalmente, a la venta de una finca rústica situada en Badajoz, la venta de elementos de transporte, así como la baja de aplicaciones informáticas totalmente amortizadas y que no se encontraban en uso. El efecto neto en el Estado de Resultados Consolidado ha sido un beneficio por importe de 440.780 euros, que figuran registrados, entre otros, en el epígrafe “Deterioro y resultado de enajenaciones de inmovilizado”.

7. INVERSIONES INMOBILIARIAS

Su detalle y movimiento durante los ejercicios 2023 y 2022 ha sido el siguiente:

Inversión	31.12.21	Altas/ (retiros)	Amortiz.	31.12.22	Altas/ (retiros)	Traspasos	Amortiz.	31.12.23
Terrenos y bienes naturales	1.983.506	--	--	1.983.506	(183.506)	(1.800.000)	--	--
Construcciones	2.790.393	844.006	(308.924)	3.325.475	1.338.561	(3.027.218)	(293.873)	1.342.945
Total neto	4.773.899	844.006	(308.924)	5.308.981	1.155.055	(4.827.218)	(293.873)	1.342.945

Al 31 de diciembre de 2022 incluía, principalmente, un terreno en Madrid adquirido en el ejercicio 2012 no afecto a la actividad, cuyo coste ascendió a 1.800.000 euros, así como los costes de la construcción que actualmente está en curso. Al cierre del ejercicio 2023 este inmovilizado ha sido traspasado al epígrafe “Activos no corrientes mantenidos para la venta” del balance adjunto para su venta en el ejercicio siguiente.

Aranda Intermodal aporta al Grupo la inversión realizada en la conexión de la infraestructura ferroviaria existente en el término municipal de Aranda de Duero con la Red Ferroviaria de Interés General, cuya finalidad es dar servicio a las diferentes empresas ubicadas en el Polígono Industrial Prado Marina para el transporte ferroviario de productos varios.

El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que el importe en libros de las inversiones inmobiliarias figura por su valor razonable.

8. ARRENDAMIENTOS

Arrendamientos financieros –

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 el Grupo, en su condición de arrendatario financiero, tiene reconocidos activos arrendados, clasificados como maquinaria y elementos de transporte. Su detalle es el siguiente:

	31.12.23	31.12.22
Importe reconocido inicialmente (Nota 5)	456.660	535.325
Amortización Acumulada	(102.519)	(113.148)
Valor neto contable	354.141	422.177

El importe reconocido inicialmente corresponde al valor razonable de los activos arrendados al inicio del arrendamiento, que era equivalente al valor actual de los pagos mínimos acordados.

Las características de los contratos de arrendamiento financiero suscritos por el Grupo al 31 de diciembre de 2023 y 2022 se detallan a continuación:

2023	Nº Cuotas Contrato	Vencimiento	Opción compra	Coste	Cuotas pendientes		
					Corto plazo	Largo plazo	Total
Vehículo	48	19/06/2027	991	43.793	9.040	27.788	36.828
Vehículo	48	25/05/2026	716	33.111	8.134	11.942	20.076
Vehículo	48	14/03/2027	851	40.361	8.926	22.506	31.432
Maquinaria	n/a	n/a	n/a	n/a	20.007	--	20.007
Carretilla elevadora	60	22/10/2024	378	21.340	3.727	--	3.727
Vehículo	36	27/07/2024	23.024	33.506	24.179	--	24.179
Vehículo	48	26/06/2026	758	35.030	8.563	14.085	22.648
Vehículo	48	07/09/2026	736	33.491	8.223	15.620	23.843
Vehículo	48	19/01/2025	1.613	56.898	20.408	3.269	23.677
Vehículo	48	07/09/2026	2.016	159.131	22.671	42.915	65.586
Total			31.083	456.660	133.878	138.125	272.003

2022	Nº Cuotas Contrato	Vencimiento	Opción compra	Coste	Cuotas pendientes		
					Corto plazo	Largo plazo	Total
Vehículo	48	13/02/2023	574	27.406	436	--	436
Vehículo	48	25/05/2026	716	33.111	27.905	20.076	47.981
Vehículo	48	15/02/2023	1.132	54.055	2.263	--	2.263
Carretilla elevadora	60	22/10/2024	378	21.340	4.345	3.727	8.071
Vehículo	36	27/07/2024	23.024	33.506	3.665	25.256	28.921
Vehículo	48	26/06/2026	758	35.030	7.219	22.648	29.867
Vehículo	48	07/09/2026	736	33.491	7.785	23.701	31.486
Vehículo	48	19/01/2025	1.613	56.898	18.325	22.239	40.564
Vehículo	48	07/09/2026	2.016	159.131	21.518	65.194	86.712
Vehículo	48	30/09/2023	21.070	81.358	35.920	--	35.920
Total			52.017	535.325	129.381	182.841	312.222

La conciliación entre el importe de los pagos futuros mínimos por arrendamiento y su valor actual al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es la siguiente:

	31.12.23	31.12.22
Pagos mínimos futuros	254.647	276.500
Opción de compra	31.083	52.016
Menos gastos financieros no devengados	(13.726)	(16.295)
Valor actual	272.003	312.221

El detalle de los pagos futuros mínimos por arrendamiento, incluida la opción de compra, y su valor actual al cierre del ejercicio, desglosados por plazos de vencimiento es el siguiente:

	2023		2022	
	Pagos Mínimos	Valor Actual	Pagos Mínimos	Valor Actual
Hasta un año	142.023	135.656	139.452	130.477
Entre uno y cinco años	142.128	136.347	189.067	181.745
Total	284.150	272.003	328.519	312.222

Durante el ejercicio 2022 finalizaron los contratos de arrendamiento financiero asociados con la maquinaria ubicada en las sociedades Aranda Coated Solutions, S.L. y Eco Steel Solutions, S.L.

Arrendamientos operativos –

En su posición de arrendatarios, los contratos de arrendamientos operativos formalizados por las Sociedades Dependientes más significativos son los siguientes:

- El 15 de noviembre de 2018, la sociedad Dominante formalizó un nuevo contrato de arrendamiento en el que se engloban las oficinas en las que el Grupo desarrolla su actividad, sita en Madrid, calle Cardenal Marcelo Spínola número 2, así como el alquiler de varias plazas de garaje. El 1 de diciembre de 2020 se fijó nuevo vencimiento el 31 de marzo de 2021, ampliándose posteriormente de forma extraordinaria hasta el 28 de febrero de 2023. El importe de las rentas pagadas por este concepto durante los ejercicios 2023 y 2022 ha ascendido a 27.985 euros y 154.423 euros, respectivamente.
- Asimismo, con fecha 1 de diciembre de 2021 la Sociedad Dominante firmó un contrato de arrendamiento con OH Capital Resources, S.L. (sociedad del Grupo NSR) por el alquiler de las oficinas en las que el Grupo desarrollará su actividad, una vez finalizada su reforma, situadas en Madrid, calle Cardenal Herrera Oria nº 383. La Sociedad registra los gastos de este arrendamiento como mayor valor del activo en curso hasta la finalización de las obras y efectiva ocupación, que se ha producido en marzo de 2023. A 31 de diciembre de 2023, el importe de las rentas pagadas por este concepto ha ascendido a 300.000 euros, de los que han sido activados 50.000 euros. A 31 de diciembre de 2022 el importe de las rentas pagadas y activadas por este concepto ascendieron a 300.000 euros.
- Contrato de alquiler de las oficinas donde diversas sociedades del Grupo Plafesa desarrollan su actividad situada en Getafe (Madrid), así como los arrendamientos de maquinaria y vehículos. El importe de las rentas pagadas por este concepto durante los ejercicios 2023 y 2022 ha ascendido a 430.086 euros y 404.819 euros, respectivamente.

Al cierre de los ejercicios 2023 y 2022, el Grupo tiene contratadas con el arrendador las siguientes cuotas de arrendamiento mínimas (a valor nominal), de acuerdo con los actuales contratos en vigor, sin tener en cuenta repercusión de gastos comunes, incrementos futuros por IPC, ni actualizaciones futuras de rentas pactadas contractualmente:

	2023	2022
Hasta un año	661.548	654.463
Entre uno y cinco años	1.083.304	1.363.492

NIIF 16: Arrendamientos: Esta Norma, que es de aplicación a partir del 1 de enero de 2019, establece los principios para el reconocimiento, valoración, presentación e información a revelar de los arrendamientos y requiere que estos se contabilicen bajo único modelo de balance. El Administrador Único de la Sociedad Dominante estima que el impacto en el pasivo del Grupo y en los activos por derechos de uso no es significativo y, por tanto, ha optado por no registrarlos.

9. ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES

Su detalle al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

	31.12.23	31.12.22
Préstamos y partidas a cobrar-		
Clientes por ventas y prestación de servicios	1.739.215	2.874.725
Créditos a terceros y otras partes vinculadas	2.732.768	3.093.618
Otros activos financieros	1.948.355	665.496
Derivados (Nota 16)	--	411.115
Activos financieros disponibles para la venta-		
Instrumentos de patrimonio - Valorados a valor razonable	814.668	807.835
Instrumentos de patrimonio - Valorados a coste	28.749	60.249
Total	7.263.755	7.913.038

El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que el importe en libros de estos activos financieros constituye una aproximación aceptable de su valor razonable.

Cientes por prestación de servicios – Corresponden, principalmente, a derechos de cobro mantenidos por una de las Sociedades Dependientes frente a terceros, derivados de la venta a plazos y el alquiler de vehículos por importe de 1.508.806 euros y 2.506.178 euros correspondientes a los ejercicios cerrados a 31 de diciembre de 2023 y 2022, respectivamente. Su clasificación a largo plazo viene determinada por los vencimientos establecidos en los correspondientes contratos formalizados, que se detalla a continuación:

31.12.23			
2025	2026	2027	Total
782.398	645.740	80.668	1.508.806

31.12.22		
2024	2025	Total
1.048.345	1.457.833	2.506.178

Créditos a terceros y otras partes vinculadas – Composición y movimiento:

	31.12.21	Altas	Bajas	31.12.22	Altas	Traspasos	31.12.23
Créditos a terceros -							
Siderúrgicos Llabra. S.L. (1)	119.000	--	--	119.000	--	--	119.000
Otros créditos (2)	1.639.143	537.500	(40.130)	2.136.513	11.650	(372.500)	1.775.663
	1.758.143	537.500	(40.130)	2.255.513	11.650	(372.500)	1.894.663
Créditos a otras partes vinculadas (3)	838.105	--	--	838.105	--	--	838.105
Total	2.596.248	537.500	(40.130)	3.093.618	11.650	(372.500)	2.732.768

- 1) Crédito concedido por la Sociedad Dominante a cuenta de una futura participación en esa sociedad.
- 2) Corresponde principalmente al valor de adjudicación de un derecho sobre una sociedad, cuyo objeto social es la fabricación y venta de productos químicos, tales como barnices, pinturas etc. que se materializará en el ejercicio 2024 por valor de un euro. La Sociedad registró este derecho adquirido con abono al epígrafe "otros resultados" en ejercicios anteriores.
- 3) Sus datos más significativos son:

Prestatario	Tipo de operación	Vto.	Tipo interés	31.12.23	31.12.22
Network Steel Morocco	Pagos a cuenta	-	-	58.105	58.105
OH Capital Resources, S.L.	Crédito	-	-	780.000	780.000
Total				838.105	838.105

Durante los ejercicios 2023 y 2022 no se han registrado intereses por estas cuentas.

Otros activos financieros – Composición y movimiento:

Activo	31.12.21	Altas	Bajas	31.12.22	Altas	Bajas	31.12.23
Imposiciones a largo plazo (1)	1.916.896	3.083	(1.886.488)	33.491	222	(280)	33.433
Fianzas constituidas a largo plazo (2)	575.006	56.399	--	631.405	282.917	--	914.322
Depósitos constituidos a largo plazo (3)	600	--	--	600	1.000.000	--	1.000.600
Total	2.492.502	59.482	(1.886.488)	665.496	1.283.139	(280)	1.948.355

Estas cuentas devengan un interés anual de mercado sobre el saldo medio mantenido en el ejercicio.

- 1) Para la obtención del préstamo de la Dirección General de Industria y de la Pequeña y Mediana Empresa, por importe de 4.300.176 euros por parte de la sociedad Ibersteel, S.L., ésta presentó avales en garantía ante la Caja General de Depósitos, por importe de 1.886.488 euros, que fueron reembolsados durante 2022 al cancelarse el préstamo de forma anticipada.
- 2) Básicamente se componen de fianzas depositadas a los arrendadores de las oficinas y fianzas entregadas a la autoridad portuaria de Santander (obras del puerto).
- 3) Corresponde a un depósito bancario con vencimiento en el ejercicio 2025.

Instrumentos de patrimonio- Valorados a coste – Composición y movimiento:

Activo	31.12.21	Altas	Bajas	31.12.22	31.12.23
Participaciones a largo plazo en empresas asociadas	28.001	3.748	(3.000)	28.749	28.749

10. EXISTENCIAS

El detalle de este epígrafe al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

	31.12.23	31.12.22
Comerciales	108.264.330	80.865.413
Materias primas y otros aprovisionamientos	74.302.865	76.078.329
Productos terminados	15.236.419	17.816.679
Subproductos, residuos y materiales recuperados	1.029.473	121.657
Deterioro existencias	(467.000)	--
Anticipos a proveedores	2.578.085	10.851.551
Total	200.944.172	185.733.629

Las existencias comerciales y materias primas están compuestas principalmente por bobinas de acero y pintura. Los productos terminados corresponden a bobinas pintadas y chapas cortadas.

A 31 de diciembre de 2023 y 2022, el epígrafe “Anticipos a proveedores” recoge los anticipos a cuenta entregados a varios proveedores para compras futuras.

El Grupo sigue la política de formalizar pólizas de seguro para cubrir los riesgos a los que están sujetas. El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que la cobertura de estas pólizas es razonable.

Las existencias se encuentran libres de cargas y gravámenes.

11. DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A COBRAR

Los créditos comerciales a favor del Grupo al 31 de diciembre de 2023 y 2022 son los siguientes:

	31.12.23	31.12.22
Cientes por ventas y prestaciones de servicios	82.478.774	149.933.977
Cientes, efectos comerciales a cobrar	120.660.525	55.584.493
Cientes, operaciones de factoring	--	590.613
Deterioro de valor	(2.587.158)	(2.451.341)
Cientes empresas del grupo (Nota 25)	--	1.186.235
Deudores varios	1.847.998	1.533.863
Personal	537.856	735.444
Total	202.937.995	207.113.284

El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que el importe en libros de las cuentas de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar se aproxima a su valor razonable.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 el epígrafe “Clientes por ventas” incorpora saldos de dudoso cobro por valor de 2.368.001 euros y 2.358.110 euros, respectivamente, para los que se ha constituido la correspondiente cuenta representativa de la pérdida por **deterioro**, cuyo movimiento en los ejercicios 2023 y 2022 ha sido el siguiente:

Cuenta correctora	31.12.21	Dotación	Reversión	31.12.22	Dotación	31.12.23
Prov. operaciones comerciales	(2.968.947)	(15.000)	532.606	(2.451.341)	(135.817)	(2.587.158)

Durante los ejercicios 2023 y 2022 se han registrado pérdidas por deterioro en insolvencias firmes de clientes por importe de 49.354 euros y 13.898 euros, respectivamente, y figuran registradas en el epígrafe “Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales” del Estado de Resultados Consolidado adjunto.

El saldo de “Clientes, efectos comerciales a cobrar” al 31 de diciembre de 2023 y 2022 incluye los efectos descontados pendientes de vencimiento, cuya contrapartida figura por el mismo importe en el pasivo circulante (77.196.352 euros en 2023 y 45.620.526 euros en 2022), epígrafe “Deudas con entidades de crédito” (Nota 19).

El Grupo ha recibido de sus clientes anticipos por importe de 66.145.614 euros en 2023 y 54.957.564 euros en 2022, que se aplicarán a ventas comprometidas al cierre del ejercicio y perfeccionadas en el siguiente (Nota 21).

12. OTROS ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES

Su detalle al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

Descripción	31.12.23	31.12.22
Inversiones en empresas del grupo y asociadas –		
Otros activos financieros (Nota 24)	6.647.750	5.947.056
Total	6.647.750	5.947.056
Inversiones financieras a corto plazo –		
Instrumentos de patrimonio	1.753.222	1.753.222
Créditos a empresas	828.182	509.912
Valores representativos de deuda	28.856	28.856
Derivados (Nota 16)	236.881	331.192
Otros activos financieros	5.312.656	16.276.767
Total	8.159.797	18.899.949

Instrumentos de patrimonio –

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, se compone de inversiones en el capital social de entidades financieras, participaciones en fondos de inversión y acciones. Son activos de alta liquidez, elevada rotación y rentabilidades de mercado, valoradas tomando como base su cotización en el mercado activo a la fecha de cierre.

En los ejercicios 2023 y 2022 no se han producido revalorizaciones.

Valores representativos de deuda –

Incluyen depósitos, bonos de tesorería, participaciones en fondos de inversión, valores de renta fija y otros. Son activos de alta liquidez, elevada rotación y rentabilidades de mercado.

Al cierre de 2023 y 2022 están valorados aplicando los criterios descritos en la Nota 3.f), generando intereses que se encuentran registrados, junto a otros, en el Estado de Resultados Consolidado adjunto, epígrafe “Ingresos de valores negociables y otros instrumentos financieros-De terceros”.

Otros activos financieros – se componen de:

	31.12.23	31.12.22
Imposiciones a plazo	3.312.025	228.759
Fianzas constituidas a corto plazo	183.356	141.212
Depósitos a corto plazo	1.103.100	203.100
Cuenta corriente otras partes vinculadas	173.683	155.622
Cuenta corriente con socios y administradores	540.492	15.548.074
Total	5.312.656	16.276.767

- *Depósitos a corto plazo* – Depósitos mantenidos en una cuenta corriente en una entidad financiera con vencimiento en el corto plazo.
- *Cuenta corriente con socios y administradores* - Saldo de la cuenta corriente mantenida con los Administradores de varias sociedades dependientes, instrumentada en contratos de cuenta corriente. Esta cuenta devenga un tipo de interés anual del 4% (2023) y del 2,15% durante los tres primeros trimestres y de un 3,65% en el último (2022), sobre el saldo medio mantenido. Los intereses generados durante los ejercicios 2023 y 2022 ascienden a 296.710 euros y 383.204 euros, respectivamente, y se encuentran registrados, junto a otros, en el Estado de Resultados Consolidado adjunto, epígrafe “Ingresos financieros de valores negociables y otros instrumentos financieros – de empresas del grupo y asociadas” (Nota 24). Con fecha 19 de septiembre de 2023, el Administrador Único de la Sociedad dominante vende y transfiere 5.091.655 acciones de las que es titular en NSR a la propia entidad, quien las adquiere, en la suma de 15.173.132 euros, compensándose el pago de estas con la cuenta corriente mantenida con NSR en ese momento (ver Nota 18).

13. PERIODIFICACIONES A CORTO PLAZO

La composición de este epígrafe a 31 de diciembre de 2023 y 2022 es la siguiente, en miles de euros:

	31.12.23	31.12.22
Gastos anticipados	69.452	258.035
Intereses pagados por anticipado	418.400	66.665
Total	487.852	324.700

14. EFECTIVO Y OTROS ACTIVOS LÍQUIDOS EQUIVALENTES

	31.12.23	31.12.22
Caja	64.622	66.243
Bancos, en euros	18.334.823	47.583.914
Bancos, en moneda extranjera	28.268.743	18.664.657
Bancos, cuentas de ahorro en euros	6.957	911.526
Inversiones a corto plazo de gran liquidez	7.262.705	18.462.766
Total	53.937.850	85.689.106

Inversiones a corto plazo de gran liquidez – Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, este epígrafe recoge un saldo de 2.500.000 euros y 3.500.000 euros, respectivamente, correspondiente a varios pagarés de una empresa, todos con vencimiento a tres meses.

Asimismo, en el ejercicio 2022, el Grupo tenía un saldo por importe de 6.458.970 euros registrado en el epígrafe “Otros activos líquidos equivalentes” del activo circulante del balance consolidado adjunto, por facturas anticipadas en factoring sin recurso en varias entidades financieras, pendiente de ingresar en cuentas corrientes a cierre del ejercicio.

Con fecha 23 de diciembre de 2022, la Consejería de Movilidad y Transformación Digital de la Junta de Castilla y León, concedió a una de las Sociedades del Grupo dos subvenciones por importe de 5.000.000 euros y 2.000.000 euros, para financiar la segunda fase de la construcción de una derivación particular para el acceso a la Red Ferroviaria en el PI de Villadangos del Páramo (León).

Al 31 de diciembre de 2022 ambas subvenciones estaban pendientes de cobro y figuraban registradas en el epígrafe “Inversiones a corto plazo de gran liquidez” del activo circulante del balance consolidado adjunto. El cobro de ambas subvenciones se ha producido el 4 de enero de 2023.

15. INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y NIVEL DE RIESGO DE LOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS

La gestión de los riesgos financieros del Grupo está centralizada en la Dirección General de la Sociedad Dominante, que tiene establecidos los mecanismos necesarios para controlar la exposición, en su caso, a las variaciones en los tipos de interés y tipos de cambio, así como a los riesgos de crédito y liquidez.

A continuación se indican los principales riesgos financieros que impactan al Grupo:

a) Riesgo de crédito –

Con carácter general, el Grupo mantiene su tesorería y activos líquidos equivalentes en entidades financieras de elevado nivel crediticio. Adicionalmente, hay que indicar que no existe una concentración significativa del riesgo de crédito con terceros y que este riesgo se encuentra parcialmente asegurado mediante un seguro de crédito sin recurso con una entidad financiera.

El importe total de los activos financieros sujetos a riesgos de crédito se muestra en la Nota 11.

El Grupo tiene suscritas pólizas de crédito con las aseguradoras Compañía Española de Seguros de Crédito (CESCE), Atradius y Credendo.

b) Riesgo de liquidez –

Con el fin de asegurar la liquidez y poder atender todos los compromisos de pago que se derivan de su actividad, el Grupo dispone de la tesorería que muestra su balance, así como de las líneas crediticias y de financiación que se detallan en la Nota 18.

c) Riesgo de mercado (incluye riesgo de tipo de interés, de tipo de cambio y otros riesgos de precio) –

Tanto la tesorería como la deuda financiera del Grupo están expuestas al riesgo de tipo de interés, el cual podría tener un efecto adverso en los resultados financieros y en los flujos de caja. Por ello, el Grupo sigue la política de colocar sus excedentes de liquidez en renta fija.

Respecto al **riesgo de tipo de cambio**, éste se concentra principalmente en las compras de mercaderías a países asiáticos, denominadas en dólares estadounidenses. Con objeto de mitigar este riesgo, el Grupo sigue la política de contratar instrumentos financieros (seguros de cambio) que reduzcan las diferencias de cambio por transacciones en moneda extranjera (Nota 16).

16. INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS

El Grupo utiliza estos instrumentos para cubrir los riesgos a los que se encuentra expuesta su actividad, operaciones y flujos de efectivo futuros.

El Grupo utiliza derivados de cobertura de tipos de cambio para mitigar el posible efecto negativo que las variaciones en los tipos de cambio pudieran suponer en las transacciones en monedas distintas de su moneda funcional.

El Administrador de la Sociedad Dominante considera que dichas coberturas son eficaces. La parte de ganancia o pérdida del instrumento de cobertura que se determina como eficaz, se reconoce transitoriamente en el patrimonio neto.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, la Sociedad disponía de los siguientes seguros de cambio denominados “de cobertura de flujos de efectivo”:

2023-Entidad	Importe	Divisa	Tipo de cambio asegurado	Vencimiento	Valor razonable al 31.12.23
Banca March	20.000.000	USD	1,0728 a 1,1036	30.04.24 a 20.06.24	(366.273)
Western Union	15.000.000	USD	1,0916 a 1,1074	14.05.24 a 28.06.24	(167.096)
B. Santander	22.000.000	USD	1,0671 a 1,1067	12.04.24 a 18.06.24	(417.455)
BCP	4.000.000	USD	1,0935	21.05.24	(55.292)
Sabadell	10.000.000	USD	1,0684 a 1,0945	14.04.24 a 17.05.24	(233.996)
Abanca	10.000.000	USD	1,0675 a 1,0757	24.04.24 a 06.05.24	(317.750)
Monex Europe Group	25.000.000	USD	1,0825 a 1,1175	08.05.24 a 28.06.24	(359.187)
Caja Navarra	8.000.000	USD	1,0832 a 1,1084	08.05.24 a 28.06.24	(119.131)
Ebury	10.000.000	USD	1,0672 a 1,093	24.04.24 a 21.05.24	(248.147)
ING Ginebra	7.800.000	USD	1,1328	30.01.24	171.449
BBVA	20.000.000	USD	1,0755 a 1,1071	06.05.24 a 20.06.24	(260.505)
Money Corp	15.000.000	USD	1,081 a 1,1125	07.08.24 a 19.12.24	(249.032)
HSBC	20.000.000	USD	1,0565 a 1,10454	08.04.24 a 20.06.24	(340.887)
Total					(2.963.302)

2022-Entidad	Importe	Divisa	Tipo de cambio asegurado	Vencimiento	Valor razonable al 31.12.22
Banca March	3.216.000	USD	1,0135	22.02.23	(167.991)
Western Union	12.810.000	USD	0,9721 a 1,0475	24.01.23 a 28.04.23	(580.816)
B. Santander	16.907.000	USD	0,9764 a 1,053	14.03.23 a 30.05.23	(771.860)
BCGE	6.380.000	USD	1,0748	03.07.23	(22.715)
Sabadell	5.000.000	USD	1,0151	22.02.23	(259.031)
Abanca	5.000.000	USD	0,976	29.03.23	(494.616)
Caixabank	31.627.000	USD	0,9773 a 1,0426	22.02.23 a 15.05.23	(2.072.266)
Monex Europe Group	30.000.000	USD	1,01 a 1,078	27.04.23 a 03.07.23	(1.117.149)
Caja Navarra	5.741.000	USD	0,9944 a 1,014	22.02.23 a 19.04.23	(412.806)
Total					(5.899.250)

Asimismo, a 31 de diciembre de 2023, una de las Sociedades Dependientes tiene formalizados contratos de Permuta Financiera de Tipos de Interés:

- “Swap tipo fijo” con un nominal de 10.000.000 de euros hasta el 15 de julio de 2024 por el que el Grupo paga un importe fijo y recibe un importe variable vinculado al Euribor a 3 meses.

A 31 de diciembre de 2022, tres de las Sociedades Dependientes tenían formalizados contratos de Permuta Financiera de Tipos de Interés:

- “Swap tipo fijo” con un nominal de 10.000.000 de euros y 15.000.000 de euros hasta el 15 de julio de 2024 y 23 de octubre de 2023, respectivamente, por el que el Grupo pagaba un importe fijo y recibía un importe variable vinculado al Euribor a 3 meses.
- Dos contratos de permuta de interés, relacionados con un préstamo sindicado, con un nominal de 2.784.915 euros y 5.644.721 euros, respectivamente, con vencimiento final en junio de 2023. El Grupo pagaba un importe fijo del 0,507% y recibía un importe variable vinculado al Euribor a 6 meses. Esta permuta financiera es amortizable semestralmente durante los ejercicios 2019 a 2023, coincidiendo con los plazos de amortización del préstamo sindicado del subgrupo Plafesa.

Los movimientos producidos en el epígrafe “Ajustes por cambio de valor” del balance adjunto durante los ejercicios 2023 y 2022 por las variaciones del valor razonable de los instrumentos financieros derivados mantenidos por la Sociedad han sido los siguientes:

2023-	Derivados		Total
	Corto plazo	Efecto fiscal	
Seguros de cambio	(2.963.302)	740.825	(2.222.477)
IRS	236.881	(59.220)	177.661
Total	(2.726.421)	681.605	(2.044.816)

2022	Derivados		Efecto fiscal	Total
	Largo plazo	Corto plazo		
Seguros de cambio	--	(6.085.146)	1.477.118	(4.422.132)
IRS	411.115	331.192	(187.883)	554.424
Total	411.115	(5.568.058)	1.289.235	(3.867.708)

17. ACTIVOS NO CORRIENTES MANTENIDOS PARA LA VENTA

El detalle de los activos no corrientes mantenidos para la venta es el siguiente:

	31.12.22	Traspaso	31.12.23
Activos no corrientes mantenidos para la venta	--	4.827.218	4.827.218
Total	--	4.827.218	4.827.218

El alta del ejercicio 2023 se corresponde a un terreno en Madrid y al coste de la construcción que no están afectos directamente a la explotación.

18. PATRIMONIO NETO

18.1 Capital Social – A 31 de diciembre de 2023 el capital social de la sociedad matriz está representado por 40.848.966 acciones ordinarias, de 1 euro de valor nominal cada una, totalmente suscritas y desembolsadas.

Con fecha 13 de abril de 2023, la sociedad IBDAACAPITAL, S.A.U. vende y transfiere las 11.485.155 acciones de las que es titular en la sociedad matriz a la propia entidad, quien las adquiere por medio de su representante con todos sus derechos y obligaciones, en la suma de 34.175.000 euros, creándose una autocartera por este importe.

Posteriormente, con fecha 19 de septiembre de 2023, Oscar Heckh vende y transfiere 5.091.655 acciones de las que es titular en la sociedad matriz a la propia entidad, quien las adquiere por medio de su representante con todos sus derechos y obligaciones, en la suma de 15.173.132 euros, sumándose estas a la autocartera, ascendiendo el importe de esta a 49.348.132 euros.

En la misma fecha, en ejecución de lo dispuesto en la Junta General Ordinaria y Universal celebrada el 29 de junio de 2023, los accionistas de la sociedad matriz acuerdan reducir el capital social en 5.091.655 euros mediante la amortización de acciones propias.

Los accionistas de la sociedad matriz al 31 de diciembre de 2023 y 2022 son los siguientes:

Ejercicio 2023

	Capital	%
Oscar Heckh	26.020.609	63,70%
Equipos de Oficina Norte de España, S.A.	3.343.202	8,18%
Autocartera	11.485.155	28,12%
Total	40.848.966	100%

Ejercicio 2022

	Capital	%
Oscar Heckh	31.112.256	67,72%
Equipos de Oficina Norte de España, S.A.	3.343.210	7,28%
Ibdaa Capital, S.A.	11.485.155	25,00%
Total	45.940.621	100%

18.2 Prima de Emisión – El Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital permite expresamente la utilización del saldo de la prima de emisión para la ampliación de capital y no establece restricción específica alguna en cuanto a la disponibilidad de dicho saldo. La prima de emisión al 31 de diciembre de 2023 y 2022 asciende a 18.724.279 euros.

18.3 Reserva legal – De acuerdo con el artículo 274 del texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital, las sociedades destinarán a la reserva legal una cifra igual al 10% del beneficio del ejercicio hasta que dicha reserva alcance, al menos, el 20% del capital social. La reserva legal podrá utilizarse para aumentar el capital en la parte de su saldo que exceda del 10% del capital ya aumentado. Salvo para la finalidad mencionada anteriormente y mientras no supere el 20% del capital social, esta reserva sólo podrá destinarse a la compensación de pérdidas y siempre que no existan otras reservas disponibles suficientes para este fin. A 31 de diciembre de 2023 y 2022, la Sociedad Dominante del Grupo tiene dotada la reserva legal en un importe de 863.891 euros y 82.849 euros, respectivamente. Esta reserva no se encuentra dotada en su totalidad.

18.4 Reserva de Revalorización – Generada como consecuencia del incremento del importe en libros de ciertos activos. Esta reserva podrá ser transferida directamente a la cuenta de reservas por ganancias acumuladas, cuando el activo revalorizado se dé de baja. No obstante, parte de la reserva podrá transferirse a medida que el activo sea utilizado por la Sociedad. En ese caso, el importe de la reserva transferido sería igual a la diferencia entre la amortización calculada según el valor revalorizado del activo y la calculada según su coste original. Las transferencias desde las cuentas de reservas de revalorización a las cuentas de reservas por ganancias acumuladas, realizadas, no pasarán por el resultado del ejercicio.

El movimiento producido en esta reserva durante los ejercicios 2023 y 2022 es el siguiente:

	31.12.21	Disminución	31.12.22	31.12.23
Reserva por revalorización	19.424.198	(632.584)	18.791.614	18.791.614

La disminución en el ejercicio 2022 se debe a la venta de una finca agropecuaria de la sociedad del Grupo “Aceros Recubiertos Imp. Mediterráneo, S.L.” En 2023 no se han producido movimientos.

18.5 Reservas en Sociedades Consolidadas – Su detalle al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

Sociedad	31.12.23	31.12.22
Network Steel, S.L.	9.667.648	11.494.508
Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L.	(3.222.290)	(2.919.958)
Network Steel Suisse, A.G.	2.392.825	1.426.093
Aranda Intermodal, S.L.	(1.113.939)	(1.101.902)
Grupo Plafesa	94.009.610	82.866.019
Steel Global Logistic	(2.076.926)	(1.991.300)
Aranda Coated Solutions, S.L.	14.732.031	10.739.253
Eco Steel Solutions, S.L.	(2.847.207)	(1.724.060)
Global Steel Resources, S.L.	(3.100)	(3.100)
Santander Coated Solutions, S.L.	10.023.311	8.205.415
Network Steel África, S.L.	223.118	462.871
Network Mobility Solutions, S.L.	(464.437)	1.306.856
Mobility Gear Solutions, S.L.	42.218	42.234
Fort Belboir, S.L.	-	(1.150)
Villadangos Intermodal, S.L.	(95.655)	(37.352)
Aveiro Coated Solutions, S.L.	4.286.115	3.639.421
León Coated Solutions, S.L.	(899.910)	2.464.678
Soza Coated Solutions, Lda	1.654	-
Iberia Coated, S.L.	(45.567)	(372.307)
Total	124.609.498	114.496.219

18.6 Autocartera- Tras las operaciones de capital realizadas durante el ejercicio 2023, la sociedad matriz es titular de 11.485.155 acciones propias de un euro de valor nominal que representan un 28,12% del capital social. Como consecuencia de la reducción de capital de 19 de septiembre de 2023, la sociedad matriz ha constituido una reserva negativa por la diferencia existente entre el precio de adquisición y el nominal de estas acciones por importe de 10.081.477 euros.

El Administrador de la Sociedad Dominante tiene previsto regularizar el porcentaje de autocartera en 2024, con objeto de no superar los límites establecidos en la normativa vigente, mediante una operación de reducción de capital social.

18.7 Participaciones no dominantes – La composición de este epígrafe del pasivo del Estado de Situación Financiera Consolidado adjunto al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es la siguiente:

31.12.23	% participación							
	Aranda Coated Solutions	Network Steel Suisse AG	Aranda Intermodal	Eco Steel Solutions	León Coated Solutions	Network Steel África	Villadangos Intermodal	Network Mobility Gear
Ade Capital Sodical	14,24%	--	--	16,48%	11,97%	--	--	--
Tubos Aranda, SL	--	--	20,00%	--	--	--	--	--
Tecnoaranda, SL	--	--	20,00%	--	--	--	--	--
Aut. Portuaria de Gijón	--	--	--	--	--	--	13,50%	--
Somacyl	--	--	--	--	--	--	7,50%	--
GAM	--	--	--	--	--	--	4,50%	--
Cámara Comercio León	--	--	--	--	--	--	1,00%	--
Personas físicas	12,81%	20,00%	--	--	--	25,00%	--	12,50%
Total socios externos	27,05%	20,00%	40,00%	16,48%	11,97%	25,00%	26,50%	12,50%

31.12.22	% participación								
	Aranda Coated Solutions	Network Steel Suisse AG	Aranda Intermodal	Santander Coated Solutions	Eco Steel Solutions	León Coated Solutions	Network Steel África	Villadangos Intermodal	Network Mobility Gear
ADE Capital Sodical	14,24%	--	--	--	16,48%	11,97%	--	--	--
Sodercan	--	--	--	14,63%	--	--	--	--	--
Tubos Aranda, S.L.	--	--	20,00%	--	--	--	--	--	--
Tecnoaranda, S.L.	--	--	20,00%	--	--	--	--	--	--
Aut. Portuaria de Gijón	--	--	--	--	--	--	--	13,50%	--
Somacyl	--	--	--	--	--	--	--	7,50%	--
GAM	--	--	--	--	--	--	--	4,50%	--
Cámara Comercio León	--	--	--	--	--	--	--	1,00%	--
Personas físicas	12,81%	20,00%	--	--	--	--	25,00%	--	12,50%
Total socios externos	27,05%	20,00%	40,00%	14,63%	16,48%	11,97%	25,00%	26,50%	12,50%

Su detalle se muestra a continuación:

Socios Externos	31.12.23	31.12.22
Ade Capital Sodical	6.428.989	7.771.452
Sodercan	--	3.580.329
Tubos Aranda, SL	38.264	23.037
Tecnoaranda, SL	38.264	23.037
Aut. Portuaria de Gijón	4.516	(4.069)
Somacyl	2.509	(2.261)
GAM	1.505	(1.356)
Cámara Comercio León	335	(301)
Personas físicas	5.878.664	6.202.785
Total socios externos	12.393.045	17.592.651

18.8 Limitaciones a la distribución de dividendos – Conforme a la legislación vigente, sólo pueden repartirse dividendos con cargo al resultado del ejercicio o a reservas de libre disposición, si el valor del Patrimonio Neto no es o, a consecuencia del reparto, no resulta ser inferior al Capital Social. A estos efectos, los beneficios imputados directamente al Patrimonio Neto no podrán ser objeto de distribución.

No deben distribuirse dividendos que reduzcan el importe de las reservas disponibles por debajo del total de los saldos de investigación y desarrollo que figuren en el activo del balance.

18.9 Ajustes por cambio de valor – El detalle de los ajustes por cambio de valor al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

Descripción	31.12.23	31.12.22
Diferencias de conversión	90.590	90.590
Otros ajustes por cambio de valor (Nota 16)	2.044.816	3.867.708
Total	2.135.405	3.958.298

Las diferencias de conversión se corresponden con el efecto de los tipos de cambio sobre los elementos patrimoniales y resultados generados por la sociedad perteneciente al Grupo domiciliada en Suiza, para la conversión a euros de su moneda funcional.

19 DEUDAS CON ENTIDADES DE CRÉDITO A CORTO Y LARGO PLAZO

El detalle de las deudas con entidades de crédito al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

	31.12.23		31.12.22	
	Corto plazo	Largo plazo	Corto plazo	Largo plazo
Préstamos con entidades de crédito	31.436.457	78.441.628	38.366.605	63.754.252
Operaciones de factoring / anticipo facturas	4.268.788	--	4.019.234	--
Efectos descontados	77.196.352	--	45.620.526	--
Créditos documentarios financiados	38.873.507	--	31.591.262	--
Visas	105.179	--	(304.945)	--
Total	151.880.283	78.441.628	119.292.682	63.754.252

Su desglose al 31 de diciembre de 2023 y 2022 se muestra a continuación:

2023	Vencimiento	Corto plazo	Largo plazo	Total
Préstamos				
Bankinter	2024	21.020	--	21.020
Abanca - ICO	2028	196.144	686.590	882.734
Sabadell - ICO	2028	527.615	1.877.399	2.405.014
Caixabank - ICO	2028	1.444.771	5.327.786	6.772.557
Bankinter - ICO	2026	1.267.061	1.930.412	3.197.473
Bankinter - ICO	2026	400.218	509.878	910.096
BBVA - ICO	2026	703.158	969.664	1.672.822
BBVA - ICO	2028	216.257	785.759	1.002.016
Ibercaja - ICO	2028	128.321	476.900	605.221
Unicaja - ICO	2028	162.407	578.796	741.203
Unicaja - ICO	2028	814.237	2.882.445	3.696.682
Unicaja - ICO	2028	105.298	376.660	481.958
B. Santander (ICO-BEI)	2024	101.267	--	101.267
Cesce- B. Santander	2025	1.550.077	621.367	2.171.444
Ptmo empresarial - BBVA	2026	3.306.573	4.047.955	7.354.528
Ptmo cliente internacional - B.Santander	2028	1.096.823	4.210.194	5.307.017
B. Santander (impuestos)	2024	837.493	--	837.493
Hipotecario Bankinter	2024	205.597	--	209.750

2023	Vencimiento	Corto plazo	Largo plazo	Total
Banco Caminos, S.A.	2030	252.822	1.706.062	1.958.884
Caja Rural Zamora Iberaval	2026	302.152	602.139	904.291
Caja Rural Zamora Lanzadera	2024	680.183	--	680.183
ICO - Caja Rural Zamora	2025	380.878	358.447	739.325
BBVA	2030	711.682	4.351.318	5.063.000
ICO Ucrania- Deutsche Bank	2028	1.049.261	4.865.559	5.914.820
Instituto de Crédito Oficial	2031	--	20.000.000	20.000.000
Ibercaja	2026	282.595	408.898	691.493
ICO - BBVA	2028	49.868	183.998	233.866
Caja Rural de Zamora	2026	176.725	256.069	432.794
ECA Facility Agreement	2024	2.928.164	--	2.928.164
ICO Ucrania - Caja Rural de Navarra	2029	666.862	4.333.138	5.000.000
Millennium BCP	2026	222.222	333.333	555.555
Millennium BCP	2026	373.476	776.993	1.150.469
Novobanco	2026	222.222	314.815	537.037
Caixa General de Depósitos	2026	171.765	297.693	469.458
Caixa General de Depósitos	2027	411.111	1.233.333	1.644.444
Montepío	2024	2.430.727	--	2.430.728
Montepío	2024	2.000.000	--	2.000.000
Montepío	2026	492.674	992.015	1.484.689
Montepío	2026	250.938	319.224	570.162
ICO-Ibercaja	2026	302.729	440.445	743.174
ICO-BBVA	2026	401.728	554.094	955.822
ICO-BBVA	2028	188.421	684.616	873.037
Caixa Popular	2028	33.209	144.085	177.294
Caixa Popular	2028	66.418	288.170	354.588
C. Rural del Sur	2029	161.622	843.588	1.005.210
ICO - Novobanco	2026	333.333	500.001	833.334
ICO - Caixa General de Depositos	2026	100.000	150.000	250.000
ICO - Novobanco	2026	222.222	333.333	555.555
ICO - Caixa General de Depositos	2026	200.000	300.000	500.000
ICO -Caixabank	2028	1.469.518	5.402.608	6.872.126
ICO – Ibercaja	2026	212.005	308.449	520.454
ICO - B. Sabadell	2028	527.618	1.877.400	2.405.018
Intereses de deudas	2024	76.970	--	76.970
Visas		105.179	--	106.666
Operaciones de factoring / anticipo fras		4.268.788	--	4.268.787
Efectos descontados-		77.196.352	--	77.196.352
Créditos documentarios financiados-		38.873.507	--	38.873.507
Total		151.880.283	78.441.628	230.321.911

a)

2022	Vencimiento	Corto plazo	Largo plazo	Total
Préstamos				
Bankinter	2024	50.866	18.788	69.654
Abanca - ICO	2028	191.784	882.734	1.074.518
Sabadell - ICO	2028	512.044	2.405.018	2.917.062
Caixabank - ICO	2028	1.415.745	6.797.304	8.213.049
Bankinter - ICO	2026	1.200.057	3.166.387	4.366.444
Bankinter - ICO	2026	370.069	884.634	1.254.703
BBVA - ICO	2026	683.053	1.672.688	2.355.741
BBVA - ICO	2028	207.885	1.002.016	1.209.901
Ibercaja - ICO	2028	123.709	605.596	729.305
Unicaja - ICO	2028	157.258	740.909	898.167
Unicaja - ICO	2028	790.958	3.695.356	4.486.314
Unicaja - ICO	2028	101.952	481.942	583.894
St.Galler Kantonalbank, COVID-19-Kredit	2027	83.360	338.571	421.931
Hipotecario Caixabank	2023	63.600	--	63.600
B. Santander (ICO-BEI)	2024	112.447	115.268	227.715

2022	Vencimiento	Corto plazo	Largo plazo	Total	
Cesce- B. Santander	2025	1.502.986	2.171.443	3.674.430	
B. Santander (impuestos)	2023	836.662	--	836.662	
Hipotecario Bankinter	2024	345.181	208.402	553.583	
B. Santander	2021	(4.153)	--	(4.153)	
Caja Rural Zamora Iberaval	2026	286.135	902.519	1.188.654	
Caja Rural Zamora Lanzadera	2024	721.708	680.183	1.401.891	
ICO - Caja Rural Zamora	2025	370.558	739.325	1.109.884	
BBVA	2030	701.086	5.011.211	5.712.297	
ICO Ucrania- Deutsche Bank	2028	44.235	2.955.765	3.000.000	
Ibercaja	2026	277.696	691.493	969.189	
ICO -BBVA	2028	47.604	233.867	281.471	
C Rural Zamora	2023	841.000	--	841.000	
ECA Facility Agreement	2024	2.933.255	2.928.164	5.861.419	a)
Millennium BCP	2026	222.222	555.555	777.777	
Millennium BCP	2026	354.996	1.145.004	1.500.000	
Novobanco	2026	222.222	537.037	759.259	
Caixa General de Depósitos	2026	165.110	464.330	629.440	
Caixa General de Depósitos	2027	205.556	1.644.444	1.850.000	
Montepío	2024	2.000.000	2.000.000	4.000.000	
Montepío	2026	476.337	1.484.689	1.961.026	
Montepío	2026	247.924	570.163	818.087	
BPI	2023	1.850.000	--	1.850.000	
Novobanco	2023	2.000.000	--	2.000.000	
Millennium BCP	2023	7.000.000	--	7.000.000	
LBO Sindicado B.Santander/Caixa	2023	2.497.670	--	2.497.670	b)
Caja Rural de Zamora	2023	2.000.529	--	2.000.529	
ICO-Ibercaja	2026	296.133	743.174	1.039.307	
ICO-BBVA	2026	390.239	955.822	1.346.061	
ICO-BBVA	2028	181.126	873.036	1.054.162	
Caixa Popular	2028	2.706	177.294	180.000	
Caixa Popular	2028	5.412	354.588	360.000	
C. Rural del Sur	2029	156.466	1.005.204	1.161.670	
ICO - Novobanco	2026	333.333	833.334	1.166.667	
ICO - Caixa General de Depósitos	2026	100.000	250.000	350.000	
ICO - Novobanco	2026	222.222	555.555	777.777	
ICO - Caixa General de Depósitos	2026	200.000	500.000	700.000	
ICO -Caixabank	2028	1.440.492	6.849.968	8.290.460	
ICO - Ibercaja	2026	207.386	520.453	727.839	
ICO - B. Sabadell	2028	512.044	2.405.018	2.917.062	
Intereses de deudas	2023	107.739	--	107.739	
Visas		(304.945)	--	(304.945)	
Operaciones de factoring / anticipo fras		4.019.234	--	4.019.234	
Efectos descontados-		45.620.526	--	45.620.526	
Créditos documentarios financiados-		31.591.262	--	31.591.262	
Total		119.292.682	63.754.252	183.046.934	

- a) Línea de crédito para la compra de maquinaria (Import Finance), concedida por el Banco Santander el 12 de septiembre de 2017, y asegurada por la ECA, Office National du Dueroire de Bélgica (Agencia de Crédito a la Exportación). El límite se fija en 15.300.000 euro, referenciado a un tipo de interés de mercado.
- b) Contrato de financiación firmado entre, de una parte, SAGUNTO COATED, S.L.U. (actualmente denominada Plafesa Group, S.L.U.) y PORTUGAL STEEL, S.L.U. (sociedad absorbida por Sagunto Coated, S.L.U. en 2022) como financiadas, Network Steel Resources, S.A, Network Steel, S.L., Eco Steel Solutions, S.L., Aranda Coated Solutions, S.L. Iber Steel, S.L.U. y Planos Férricos, S.L.U. en calidad de garantes, y de otra parte, las entidades financieras CaixaBank, S.A., Banco Santander, S.A. (como entidades financiadoras, por un importe total de 24.976.700 euros, del que quedan pendientes de pago 2.497.670 euros al 31 de diciembre de 2022 y cuyo vencimiento es junio 2023).

La financiación obtenida tiene por objeto de financiar parcialmente el pago del precio de las sociedades adquiridas (Grupo Plafesa) en 2018 por Sagunto Coated, S.L.U. y Portugal Steel, S.L.U. y del inmueble adquirido en Sagunto.

Asimismo, se han suscribieron con la misma fecha entre Sagunto Coated, S.L.U. con Banco Santander, S.A. y CaixaBank, S.A. y entre Portugal Steel, S.L.U. y ambas entidades financieras, sendos contratos de operaciones de cobertura que han sido elevados a público. (Nota16).

El agente de dicho préstamo es el Banco Santander, S.A. y el grupo ha asumido determinadas obligaciones y garantías, así como el cumplimiento de determinadas ratios financieros. El incumplimiento de las obligaciones, por cualquiera de las financiadas, constituirá una causa de resolución anticipada del contrato de financiación en su totalidad, de conformidad con lo dispuesto en sus cláusulas.

La amortización se realiza mediante pagos semestrales en junio y diciembre de cada año hasta junio de 2023. El Grupo tiene consignado, en cuentas corrientes, el importe pendiente de pago del préstamo sindicado para su cancelación.

El 26 de abril de 2022 se elevó a público el contrato privado de novación modificativa y de extensión y ratificación de garantías, por el que se elimina el cumplimiento de los covenants de índole financiera. Al 31 de diciembre de 2023, esta financiación está cancelada.

Durante el ejercicio 2020, a raíz de la crisis COVID-19, el Grupo NSR obtuvo financiación por importe de 71.511.735 euros al amparo de los “Contratos Línea ICO” suscritos entre las diversas entidades financieras y el Instituto de Crédito Oficial (ICO) con la finalidad de facilitar la concesión de liquidez suficiente a las empresas, aprobado en virtud del Real Decreto Ley 8/2020 de Medidas Urgentes Extraordinarias. El Real Decreto-ley 34/2020, de 17 de noviembre, permite - a solicitud del deudor - extender el plazo de vencimiento de los préstamos avalados por ICO, no superando los ocho años desde su fecha de formalización, y aumentar el plazo de carencia en la amortización del principal en doce meses adicionales.

Por otro lado, se obtuvo financiación por importe de 7.200.000 de euros al amparo de “Líneas COVID” otorgadas en otros países de la unión europea.

Esta financiación ajena está contratada a tipos de interés de mercado. Los intereses devengados durante los ejercicios 2023 y 2022 por esta financiación ascienden a 30.385.627 euros y 20.703.230 euros, respectivamente, y figuran registrados aplicando el método del tipo de interés efectivo, junto a otros gastos, en el epígrafe “Gastos financieros – Por deudas con terceros” del Estado de Resultados Consolidado adjunto (Nota 24).

Deudas por efectos descontados con entidades de crédito –

Corresponden con los saldos dispuestos de líneas de descuento de efectos. El tipo de interés aplicado es de mercado, referenciado al Euribor. Estas deudas, derivadas de las ventas realizadas por el Grupo, se encuentran aseguradas en un 95% por diversas compañías en función de la sociedad y país de venta (CESCE, Atradius y Credendo)

Líneas de anticipo de facturas –

Deudas derivadas de las ventas realizadas, se encuentran aseguradas en un 95% por diversas compañías en función de la sociedad y país de venta (CESCE, Atradius y Credendo)

Los vencimientos por años de la deuda a largo plazo son los siguientes:

Ejercicio	2024	2025	2026	2027	2028	Resto	Total
2023	--	24.327.709	18.288.144	15.048.023	10.096.025	10.681.726	78.441.628
2022	22.149.856	15.634.880	11.854.256	8.506.011	--	5.609.249	63.754.252

20 OTROS PASIVOS FINANCIEROS A CORTO Y LARGO PLAZO

La composición de este epígrafe a 31 de diciembre de 2023 y 2022 es la siguiente, en miles de euros:

	31.12.23		31.12.22	
	Corto Plazo	Largo Plazo	Corto Plazo	Largo Plazo
Préstamos participativos	3.182.580	4.497.122	3.550.000	5.333.333
Préstamos Mº de Industria/BEI/IAPMEI/ICE	14.592.283	51.120.026	9.255.496	50.689.722
Subvenciones de capital	-	15.985.674	-	14.807.779
Obligaciones y otros valores negociables	20.800.000	-	27.274.142	-
Proveedores de inmovilizado	2.643.820	-	4.912.297	-
Otras deudas	1.563.954	1.456.220	1.390.621	2.760.174
Otros pasivos financieros	54.024.472	399.430	(78.442)	589.145
TOTAL	96.807.109	73.458.472	46.304.114	74.180.153

Préstamos participativos –

	31.12.23		31.12.22	
	Corto Plazo	Largo Plazo	Corto Plazo	Largo Plazo
SODERCAN	32.580	-	400.000	-
SODICAL	3.150.000	4.497.122	3.150.000	5.333.333
TOTAL	3.182.580	4.497.122	3.550.000	5.333.333

- *Santander Coated Solutions, S.L.*: préstamos participativos concedidos por Sociedad para el Desarrollo Industrial de Cantabria (SODERCAN) en 2018 y 2013, por 1.300.000 euros y 2.000.000 de euros, con vencimiento el 30 de septiembre de 2025 y el 30 de diciembre de 2023, respectivamente. Durante el ejercicio 2022 se canceló anticipadamente del préstamo concedido en 2018 por importe de 1.300.000 euros. Devengan un tipo de interés fijo del 4,80% y del 4,75%, respectivamente, y un interés variable del 4% sobre el beneficio después de impuestos.
- *Eco Steel Solutions, S.L.*: Concedido por ADE Capital Sodical SCR, S.A. el 19 de febrero de 2019 por importe de 1.250.000 euros. La sociedad dependiente se compromete a pagar la deuda en cuotas trimestrales constantes de 104.167 euros desde el 31 de marzo de 2022 hasta el 31 de diciembre de 2024. Durante el periodo de tiempo entre la firma del contrato y el término del mismo, el préstamo participativo devenga un interés fijo anual del Euribor + 2 pp. y un tipo de interés variable en función de los resultados positivos de la empresa, calculado sobre el EBITDA, con el límite del 5%.
- *Aranda Coated Solutions, S.L.*: Concedido por ADE Capital Sodical SCR, S.A. el 1 de abril de 2019 por importe de 2.200.000 euros. La sociedad dependiente se compromete a pagar la deuda en cuotas trimestrales constantes de 183.333 euros desde el 30 de junio de 2022 hasta el 31 de marzo de 2025. Durante el periodo de tiempo entre la firma del contrato y el término de este, el préstamo participativo devenga un interés fijo anual del Euribor + 2 pp. y un tipo de interés variable en función de los resultados positivos de la empresa, calculado sobre el EBITDA, con el límite del 5%.
- *Aranda Coated Solutions, S.L.*: Concedido por ADE CAPITAL SODICAL SCR, S.A. el 9 de octubre de 2023 por importe de 733.728 euros. La Sociedad se compromete a pagar la deuda en cuotas trimestrales constantes de 45.858 euros desde el 31 de diciembre de 2026 hasta el 30 de septiembre de 2030. Durante el periodo de tiempo entre la firma del contrato y su término, el préstamo participativo devenga un interés fijo anual del Euribor + 2 pp. y un tipo de interés variable, que será el resultante de aplicar un 10% sobre el EBITDA.
- *León Coated Solutions, S.L.*: Concedido por ADE Capital Sodical SCR, S.A. el 28 de enero de 2019 por importe de 8.000.000 de euros. La sociedad dependiente se compromete a pagar la deuda en cuotas trimestrales constantes de 500.000 euros, desde el 31 de marzo de 2022 hasta el 31 de diciembre de 2026. Durante el periodo de tiempo entre la firma del contrato y el término del mismo, el préstamo participativo devenga un interés fijo anual del Euribor + 3,5 pp. y un tipo de interés variable en función de los resultados positivos de la empresa.

- *León Coated Solutions, S.L.*: Concedido por ADE CAPITAL SODICAL SCR, S.A. el 4 de octubre de 2023 por importe de 1.580.060 euros. La Sociedad se compromete a pagar la deuda en cuotas trimestrales constantes de 98.754 euros, comenzando su amortización el 31 de diciembre de 2026 y finalizando el 30 de septiembre de 2030. Durante el periodo de tiempo entre la firma del contrato y su término, el préstamo participativo devenga un interés fijo anual del Euribor + 2 pp. y un tipo de interés variable, que será el resultante de aplicar un 10% sobre el EBITDA.

Los préstamos participativos tienen la consideración de partida computable en el patrimonio contable a efectos del artículo 363 de la Ley de Sociedades de Capital.

Los intereses devengados en 2023 y 2022 han ascendido a 574.149 euros y 528.782 euros, respectivamente.

Deudas con organismos públicos –

	31.12.23		31.12.22	
	Corto Plazo	Largo Plazo	Corto Plazo	Largo Plazo
Préstamos Ministerio Industria / CDTI	13.925.298	40.149.282	8.490.725	49.880.582
Préstamos BEI	666.985	-	764.771	666.985
Préstamo Inst. Competitividad Empresarial CYL	-	140.868	-	142.155
Préstamo FAIPP	-	10.829.876	-	-
TOTAL	14.592.283	51.120.026	9.255.496	50.689.722

Ministerio de Industria -

➤ *Aranda Coated Solutions, S.L.*

Préstamos recibidos en 2009, 2010 y 2011 a tipo de interés cero y 2012 a un tipo de interés fijo de un 3,95%, para su inversión en activos fijos necesarios para el desarrollo de su actividad por importes de 816.588 euros, 1.200.000 euros, 1.000.000 de euros y 874.483 euros. Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 la sociedad dependiente ha registrado el importe correspondiente a la subvención de tipo de interés asociada a los préstamos concedidos en los ejercicios 2009, 2010 y 2011.

El vencimiento de estos es a 15 años, con un periodo de carencia de 5 años. Por otra parte, el préstamo concedido por el Ministerio en el ejercicio 2012 tiene su vencimiento en un plazo de 7 años, con un periodo de carencia de 3 años. Este tipo de ayudas están sometidas al cumplimiento de una serie de condiciones de inversión en activos fijos y creación de empleo por la Sociedad, cuyo detalle se muestra a continuación:

Condiciones					
Préstamo	Plazo	Importe	Inversión	Creación de empleo	Otros
MITC	01.01.09-30.06.10	816.588	3.356.226	--	25% subvención privada
MITC	01.01.10-30.06.11	1.200.000	4.000.000	14	25% subvención privada
MITC	01.01.11-30.06.12	1.000.000	4.000.000	25	25% subvención privada
MITC	01.01.12-30.06.13	874.483	2.879.379	17	25% subvención privada

Durante el ejercicio 2020, el MITC modificó el calendario de reembolso de los préstamos recibidos en 2009, 2010 y 2011 en aplicación del apartado 4.c del artículo 39 del Real Decreto-Ley 11/2020 de 31 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes complementarias en el ámbito social y económico para hacer frente al COVID-19.

Los intereses devengados en 2023 y 2022 han ascendido a 63.533 euros y 68.468 euros, respectivamente.

Adicionalmente, a la sociedad dependiente le concedieron dos préstamos el 27 de noviembre de 2017 y el 1 de agosto de 2019 para su inversión en activos fijos necesarios para el desarrollo de su actividad, por importe de 11.250.000 euros y 12.000.000 de euros, respectivamente. Ambos con un plazo de amortización fijado en 10 años y carencia de 3 años, a un tipo de interés del 4% y 1,647%, abonados con fecha 18 de enero de 2018 y 10 de septiembre de 2019, respectivamente.

Este tipo de ayuda está sometida al cumplimiento, por parte de la sociedad dependiente, de las condiciones de inversión que se detallan a continuación:

Préstamo	Plazo	Importe	Inversión
MITC	01.01.17-19.03.22	11.250.000	15.000.000
MITC	01.01.18-31.12.22	12.000.000	16.000.000

Durante el ejercicio 2020, el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio modificó el calendario de reembolso de los préstamos concedidos en 2017 y 2018, en aplicación del apartado 4.c del artículo 39 del Real Decreto-Ley 11/2020 de 31 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes complementarias en el ámbito social y económico para hacer frente al COVID-19.

El 13 de marzo del 2021 se aprobó el RD 5/2021, de 12 de marzo, de medidas extraordinarias de apoyo a la solvencia empresarial, en respuesta a la pandemia de la COVID-19, donde se recoge la posibilidad de la ampliación extraordinaria del plazo de ejecución y justificación de los proyectos financiados por la Secretaría General de Industria y de la PYME por causas sobrevenidas directamente como consecuencia de la crisis de la COVID-19, tal y como ha ocurrido en el presente proyecto.

Con fecha 28 de diciembre de 2023 se ha elevado a escritura pública la compraventa de activos formalizada entre la Sociedad y León Coated Solutions, S.L., mediante la cual se venden y transmiten de pleno dominio los activos relativos a las tres nuevas líneas productivas: línea de decapado químico, línea de laminación en frío y línea de galvanizado por inmersión. Asimismo, se produce la subrogación de la Sociedad en las obligaciones dimanantes de los préstamos concedidos para financiar su adquisición. En este sentido, la Sociedad ha traspasado las obligaciones derivadas del préstamo del Mº de Industria, Turismo y Comercio concedido en los ejercicios 2018 y 2019 por importe total de 21.535.714 euros.

➤ *Eco Steel Solutions, S.L.*

Recibidos en 2009, 2010 y 2011 a tipo de interés cero para su inversión en activos fijos, necesarios para el desarrollo de su actividad.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 la sociedad dependiente ha registrado el importe correspondiente a la subvención de tipo de interés asociada a estos préstamos, con plazo de vencimiento de 15 años y un periodo de carencia de 5 años. Este tipo de ayudas están sometidas al cumplimiento, por parte de la Sociedad de las siguientes condiciones de inversión en activos fijos y creación de empleo:

Préstamo	Plazo	Importe	Condiciones		
			Inversión	Creación de empleo	Otros
MITC	01.01.09-30.06.10	1.494.891	2.989.710	5	25% subvención privada
MITC	01.01.10-30.06.11	1.000.000	2.972.478	5	25% subvención privada
MITC	01.01.11-30.06.12	572.211	1.667.051	5	25% subvención privada

Durante el ejercicio 2020, el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio modificó el calendario de reembolso de los préstamos recibidos en 2009, 2010 y 2011 en aplicación del apartado 4.c del artículo 39 del Real Decreto-Ley 11/2020 de 31 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes complementarias en el ámbito social y económico para hacer frente al COVID-19.

Adicionalmente, a la sociedad dependiente le concedieron otro préstamo el 27 de noviembre de 2017 para su inversión en activos fijos necesarios para el desarrollo de su actividad por importe de 2.250.000 euros, con un plazo de amortización fijado en 10 años y carencia de 3 años, a un tipo de interés del 4%, abonado con fecha 18 de enero de 2018. Este tipo de ayuda está sometida al cumplimiento, por parte de la Sociedad, de invertir 3 millones de euros en el plazo comprendido entre enero de 2017 y mayo de 2019.

Al cierre de los ejercicios 2023 y 2022 la Sociedad tiene pignoradas imposiciones a plazo fijo en garantía del préstamo concedido en el ejercicio 2017 por el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio, por importe de 225.000 euros en ambos ejercicios.

Durante el ejercicio 2020, el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio modificó el calendario de reembolso del citado préstamo en aplicación del apartado 4.c del art. 39 del Real Decreto-Ley 11/2020 de 31 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes complementarias en el ámbito social y económico para hacer frente al COVID-19.

➤ *Santander Coated Solutions, S.L.*

Préstamos del Ministerio de Industria, Turismo y Comercio recibidos en los ejercicios 2015 y 2016 a tipos de interés fijo del 4.34% y 4,09%, para su inversión en activos fijos necesarios para la construcción de una nueva planta industrial de prelacado, galvanizado y corte tecnológico de acero.

Durante el ejercicio 2020, el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio modificó el calendario de reembolso de los préstamos recibidos en 2015 y 2016 en aplicación del apartado 4.c del artículo 39 del Real Decreto-Ley 11/2020 de 31 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes complementarias en el ámbito social y económico para hacer frente al COVID-19.

El 13 de marzo del 2021 se aprobó el RD 5/2021, de 12 de marzo, de medidas extraordinarias de apoyo a la solvencia empresarial, en respuesta a la pandemia de la COVID-19, donde se recoge la posibilidad de la ampliación extraordinaria del plazo de ejecución y justificación de los proyectos financiados por la Secretaría General de Industria y de la PYME por causas sobrevenidas directamente como consecuencia de la crisis de la COVID-19, tal y como ha ocurrido en el presente proyecto.

Los intereses devengados en los ejercicios 2023 y 2022 derivados de estos préstamos han ascendido a 1.265.513 euros y 1.495.828 euros, respectivamente, que figuran registrados en el epígrafe “Gastos financieros – por deudas con terceros” de los Estados de Resultados Consolidados adjuntos.

Con fecha 28 de diciembre de 2023 se ha elevado a escritura pública la compraventa de activos formalizada entre la Sociedad y León Coated Solutions, S.L., mediante la cual se venden y transmiten de pleno dominio los activos relativos a las tres nuevas líneas productivas: línea de decapado químico, línea de laminación en frío y línea de galvanizado por inmersión. Asimismo, se produce la subrogación de la Sociedad en las obligaciones dimanantes de los préstamos concedidos para financiar su adquisición. En este sentido, la Sociedad ha traspasado las obligaciones derivadas del préstamo del Mº de Industria, Turismo y Comercio concedido en el ejercicio 2016 por importe total de 16.714.285 euros.

➤ *León Coated Solutions, S.L.*

Con fecha 28 de diciembre de 2023 se ha elevado a escritura pública la compraventa de activos formalizada entre la Sociedad y Aranda Coated Solutions, S.L. y Santander Coated Solutions, S.L., mediante la cual se venden y transmiten de pleno dominio los activos relativos a las tres nuevas líneas productivas: línea de decapado químico, línea de laminación en frío y línea de galvanizado por inmersión. Asimismo, se produce la subrogación de la Sociedad en las obligaciones dimanantes de los préstamos concedidos para financiar su adquisición. En este sentido, a esta Sociedad se le han traspasado las obligaciones derivadas del préstamo del Mº de Industria, Turismo y Comercio concedido a Santander Coated Solutions, S.L. en el ejercicio 2016 por importe total de 16.714.285 euros, así como las derivadas de los préstamos del Mº de Industria, Turismo y Comercio concedidos a Aranda Coated Solutions, S.L. en los ejercicios 2018 y 2019 por importe total de 21.535.714 euros.

Banco Europeo De Inversiones (BEI) -

➤ *Aranda Coated Solutions, S.L.*

Mediante Resolución de Concesión de Ayuda Reembolsable, dictada por ADE, con fecha 30 de mayo de 2014, se le concedió a la sociedad dependiente una ayuda reembolsable de 4.077.000 euros, destinados a financiar un proyecto de inversión en activos fijos y circulante para incrementar la capacidad productiva y eficiencia de la Sociedad. Esta ayuda se realizó a través del Banco Europeo de Inversiones (BEI).

El plazo máximo de devolución es de 120 meses, incluidos 24 meses de carencia, comenzando su amortización el 27 de octubre de 2014 y finalizando el 27 de abril de 2024, con cuotas fijas del principal por importe de 127.406 euros junto con los intereses devengados que correspondan mediante autoliquidaciones trimestrales.

Durante el ejercicio 2020, la Junta de Castilla y León adoptó una serie de medidas financieras para hacer frente a la situación económica derivada del impacto de la crisis sanitaria causada por el COVID-19, entre las que se encuentra el aplazamiento en el pago de cuotas sobre créditos para apoyar la liquidez de las empresas. En consecuencia, se ha concedido una carencia en la amortización del principal del préstamo de las cuotas con vencimiento en abril y julio de 2020. Posteriormente, el préstamo se devolverá en cuotas fijas del principal por importe de 143.332 euros, junto con los intereses devengados que correspondan mediante autoliquidaciones con periodicidad trimestral.

El tipo de interés aplicable a cada trimestre será el Euribor a 6 meses más el margen BEI, al que se añadirá un diferencial de 150 puntos básicos, redondeado a dos decimales. Los intereses devengados en 2023 y 2022 han ascendido a 45.803 euros y 15.933 euros, respectivamente.

➤ *Eco Steel Solutions, S.L.*

Préstamo de la Agencia de Innovación y Financiación e Internacionalización empresarial de Castilla y León (ADE) – Concedido en 2014 a la sociedad dependiente como “ayuda reembolsable” por importe de 2.247.000 euros, a través del Banco Europeo de Inversiones (BEI), para financiar un proyecto de inversión en activos fijos y circulante con el objeto de incrementar la capacidad productiva y eficiencia de la Sociedad. El plazo máximo de devolución de esta ayuda será de 120 meses, incluidos 24 meses de carencia, comenzando su amortización el 27 de octubre de 2014 y finalizando el 27 de abril de 2024. El préstamo se devolverá en cuotas fijas del principal por importe de 70.219 euros junto con los intereses devengados que correspondan mediante autoliquidaciones con periodicidad trimestral.

Durante el ejercicio 2020, la Junta de Castilla y León adoptó una serie de medidas financieras para hacer frente a la situación económica derivada del impacto de la crisis sanitaria causada por el COVID-19, entre las que se encuentra el aplazamiento en el pago de cuotas sobre créditos para apoyar la liquidez de las empresas. En consecuencia, se ha concedido una carencia en la amortización del principal del préstamo de las cuotas con vencimiento en abril y julio de 2020. Posteriormente, el préstamo se devolverá en cuotas fijas del principal por importe de 78.996 euros junto con los intereses devengados que correspondan mediante autoliquidaciones con periodicidad trimestral.

El tipo de interés aplicable a cada trimestre será el Euribor a 6 meses más el margen BEI, al que se añadirá un diferencial de 150 puntos básicos, redondeado a dos decimales. El importe devengado por intereses en los ejercicios 2023 y 2022 ha ascendido a 22.358 euros y 13.725 euros, respectivamente.

Préstamo Fondo de Ayuda a la Inversión Industrial Productiva –

➤ *León Coated Solutions, S.L.*

Con fecha 14 de marzo de 2023, la Sociedad ha formalizado un contrato de préstamo ordinario con el Fondo de Apoyo a la Inversión Industrial Productiva (FAIIP) a través de la empresa pública de financiación empresarial SEPIDES.

El proyecto financia una inversión destinada a la mejora de las líneas productivas instaladas en Villadangos de Páramo (León): decapado químico, laminación en frío y galvanizado por inmersión. La cuantía del préstamo asciende a 9.084.000 euros, a tipo de interés fijo de un 2,65%, una carencia de tres años y un plazo de devolución de 10 años. El primer desembolso, por importe de 4.563.481 euros, se ha recibido el 14 de marzo de 2023.

El importe devengado por intereses en el ejercicio 2023 asciende a 66.513 euros.

➤ *Iber Steel, S.L.U.*

Con fecha 14 de marzo de 2023, la Sociedad ha formalizado un contrato de préstamo ordinario con el Fondo de Apoyo a la Inversión Industrial Productiva (FAIIP) a través de la empresa pública de financiación empresarial SEPIDES para la realización de varias inversiones para la mejora y ampliación de su planta productiva en las instalaciones de Sagunto por importe de 9.247.000 euros, a un tipo de interés fijo y con un plazo de devolución de 10 años. A 31 de diciembre de 2023 la Sociedad ha dispuesto de esta financiación un importe de 6.266.395 euros.

Subvenciones de Capital -

➤ *Aranda Intermodal, S.L.*

Con fecha 26 de diciembre de 2013, la Consejería de Fomento y Medio Ambiente de la Junta de Castilla y León concedió a esta sociedad una subvención de 3.500.000 euros para la ejecución de una derivación particular desde la red ferroviaria al polígono industrial Prado Marina de Aranda de Duero.

	31.12.21	Imputación a resultados	31.12.22	Imputación a resultados	31.12.23
Subvenciones	1.356.544	(211.410)	1.145.134	(211.410)	933.724
Efecto impositivo	452.182	(70.469)	381.713	(70.469)	311.244
TOTAL	1.808.726	(281.879)	1.526.847	(281.879)	1.244.968

➤ *Villadangos Intermodal, S.L.*

El 16 de mayo de 2019, la Consejería de Fomento y Medio Ambiente de La Junta de Castilla y León concedió a esta sociedad una subvención de 952.000 euros para financiar la ejecución del desarrollo del apeadero provisional de tren para la carga y descarga de mercancías en Villadangos de Páramo (León). El 24 de septiembre de 2020, se concedió una subvención adicional de 50.000 euros para la financiación de actuaciones complementarias y medidas de seguridad.

El 30 de julio de 2021, la Consejería de Fomento y Medio Ambiente de la Junta de Castilla y León concedió a esta sociedad una subvención por importe de 1.500.000 euros con el objetivo de financiar los gastos vinculados a la disponibilidad de los terrenos sobre los que se va a ejecutar el ramal ferroviario y los gastos de redacción de proyectos técnicos necesarios para su construcción. Las actuaciones relacionadas con esta subvención están ejecutadas y justificadas.

Mediante Orden ICT de 22 de julio de 2021, el Ministerio de Industria, Comercio y Turismo concedió una subvención nominativa a la Comunidad Autónoma de Castilla y León para la potenciación de infraestructura industriales en Villadangos del Páramo (León) por importe de 5.000.000 de euros. Posteriormente, con fecha 30 de noviembre de 2021, la Consejería de Fomento y Medio Ambiente de la Junta de Castilla y León concedió a la sociedad una subvención por importe de 5.000.000 de euros, con el abono de un anticipo del 100% de dicho importe, no exigiéndose ninguna garantía, destinada a financiar parcialmente la construcción de la derivación particular para el acceso de la Red Ferroviario en el P.I. de Villadangos del Páramo (León).

Mediante resolución de la Secretaría de Estado de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana de 27 de octubre de 2021, se le concedió una nueva subvención nominativa a la Comunidad Autónoma de Castilla y León para la potenciación de infraestructuras industriales en Villadangos del Páramo (León) por 2.000.000 de euros.

Posteriormente, con fecha 30 de diciembre de 2021, la Consejería de Fomento y Medio Ambiente de la Junta de Castilla y León concedió a la sociedad una nueva subvención por importe de 2.000.000 de euros, no exigiéndose ninguna garantía, con el abono de un anticipo del 100% de dicho importe, destinada a financiar parcialmente la construcción de la derivación particular para el acceso de la Red Ferroviario en el P.I. de Villadangos del Páramo (León). El cobro de esta subvención se produjo con fecha 5 de enero de 2022.

Con fecha 28 de septiembre de 2022 mediante resolución de la Secretaría General de Industria y de la Pequeña y Mediana Empresa, del Ministerio de Industria, Comercio y Turismo, se concede a la Comunidad de Castilla y León una subvención de 5.000.000 de euros para la potenciación de infraestructuras industriales en Villadangos del Páramo (León) y financiación de la segunda fase de la construcción de una derivación particular para el acceso a la Red Ferroviaria en el PI de Villadangos del Páramo (León).

Con fecha 27 de septiembre de 2022, por Resolución de la Secretaría de Estado de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana se concede a la Comunidad de Castilla y León una subvención de 2.000.000 de euros para la potenciación de infraestructuras industriales en Villadangos del Páramo (León) y financiación de la segunda fase de la construcción de una derivación particular para el acceso a la Red Ferroviaria en el PI de Villadangos del Páramo (León). Posteriormente, con fecha 23 de diciembre de 2022, la Consejería de Movilidad y Transformación Digital de la Junta de Castilla y León concede a la Sociedad ambas subvenciones por importe de 5.000.000 de euros y 2.000.000 de euros, para financiar la segunda fase de la construcción de una derivación particular para el acceso a la Red Ferroviaria en el PI de Villadangos del Páramo (León).

Al 31 de diciembre de 2022 ambas subvenciones se encontraban pendientes de cobro, y se estaban registradas en el epígrafe "Otros activos líquidos equivalentes" del activo circulante del balance consolidado adjunto. El cobro de ambas subvenciones se produce con fecha 4 de enero de 2023.

Las actividades subvencionadas de la Fase I deberán ejecutarse en el plazo de 14 meses desde la formalización de contrato de obras correspondiente. Las actividades subvencionadas por importe de 5.000.000 de euros de la Fase II deberán ejecutarse en el plazo de 10 meses subsiguientes a la finalización de la Fase I. Las actividades subvencionadas por importe de 2.000.000 de euros de la Fase II deberán ejecutarse en el plazo de 24 meses desde la fecha de inicio de los trabajos del contrato que se formalizó con fecha 31 de marzo de 2022.

Con fecha 31 de julio de 2023, por Resolución de la Secretaría General de Industria y de la Pequeña y mediana empresa se concede a la Comunidad de Castilla y León una subvención de 2.000.000 de euros para la potenciación de infraestructuras industriales en Villadangos del Páramo (León) destinada a financiar las actuaciones de obra civil necesarias para la electrificación de la derivación particular para el acceso a la Red Ferroviaria del Polígono Industrial.

Posteriormente, con fecha 10 de noviembre de 2023, la Consejería de Movilidad y Transformación Digital de la Junta de Castilla y León concede a la Sociedad una subvención por importe de 2.000.000 de euros para financiar la ejecución de la adecuación de la playa de vías y la electrificación de la derivación particular para el acceso a la Red Ferroviaria en el Polígono Industrial de Villadangos del Páramo (León). El cobro de esta subvención se produce con fecha 24 de noviembre de 2023.

El movimiento de las subvenciones concedidas durante los ejercicios 2023 y 2022 es el siguiente:

	31.12.21	Adiciones	31.12.22	Adiciones	31.12.23
Subvenciones	7.105.535	5.250.000	12.355.535	1.500.000	13.855.535
Efecto impositivo	2.351.845	1.750.000	4.101.845	500.000	4.601.845
TOTAL	9.457.380	7.000.000	16.457.380	2.000.000	18.457.380

➤ *Aranda Coated Solutions, S.L.*

Concedida por la Agencia de Inversiones y Servicios de Castilla y León por importe de 2.104.949 euros, y condicionada al cumplimiento de ciertos requisitos, que finalizaron en 2014. Con fecha 4 de diciembre de 2014, el ADE notificó a la sociedad dependiente el importe final concedido, que asciende a 1.261.453 euros. A 31 de diciembre de 2023 y 2022, la sociedad dependiente ha registrado 54.574 euros, en ambos ejercicios, mediante abono al epígrafe "Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras". Sus saldos al 31 de diciembre de 2023 y 2022 se muestran a continuación:

	31.12.23	31.12.22
Subvenciones	440.008	480.938
Efecto impositivo	157.327	170.971
Total	597.335	651.909

➤ *Eco Steel Solutions, S.L.*

Recibió una subvención a fondo perdido de la Agencia de Inversiones y Servicios de Castilla y León por importe de 1.009.601 euros, cuyos requisitos han sido estrictamente cumplidos por la Sociedad. La sociedad ha registrado 42.132 euros en cada uno de los ejercicios 2023 y 2022 con abono al epígrafe “Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras”. Los saldos al 31 de diciembre de 2023 y 2022 se muestran a continuación:

	31.12.23	31.12.22
Subvenciones	378.013	409.612
Efecto impositivo	126.005	136.538
Total	504.018	546.150

➤ *León Coated Solutions, S.L.*

El 10 de agosto de 2021, la Consejería de Empleo e Industria de la Junta de Castilla y León ha concedido a esta sociedad dependiente una subvención por importe de 500.000 euros para una inversión mínima de 810.714 euros para financiar los gastos necesarios para el proyecto e instalación de una línea eléctrica subterránea de 132KV, para dar servicio a las instalaciones de la sociedad en Villadangos del Páramo (León). El plazo de la justificación de la subvención finalizaba el 30 junio 2022. Su saldo al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

	31.12.23	31.12.22
Subvenciones	375.000	375.000
Efecto impositivo	125.000	125.000
Total	500.000	500.000

Las subvenciones de capital no reintegrables se valoran por el valor razonable del importe concedido y se imputan a resultados en proporción a la dotación a la amortización efectuada en el periodo para los elementos subvencionados o, en su caso, cuando se produzca su enajenación o corrección valorativa por deterioro.

Obligaciones y otros valores negociables -

El 31 de julio de 2021 la Sociedad se incorporó al Mercado Alternativo de Renta Fija (MARF) y aprobó la emisión de pagarés, bajo la denominación “Network Steel Resources Commercial Paper Programme 2021”, con un saldo vivo máximo de 150.000.000 de euros renovándose en el ejercicio 2022 hasta el 28 de julio de 2023.

Durante el ejercicio 2023 el saldo vivo máximo del “Network Steel Resources Sustainability-Linked Commercial Paper Programme 2023” será de setenta y cinco millones de euros (75.000.000 €) nominales. Este saldo se entiende como el importe global máximo que puede alcanzar en cada momento la suma del nominal de los Pagarés en circulación que se emitan bajo el “Network Steel Resources Sustainability-Linked Commercial Paper Programme 2023”.

Durante el ejercicio 2023 se han emitido pagarés, por importe de 73.300.000 euros con unos plazos de vencimiento entre mes y medio y seis meses, quedando vivas a 31 de diciembre de 2023 las siguientes:

Nominal	Efectivo	Número de títulos	Nominal unitario	Fecha de emisión	Fecha de vencimiento
5.000.000	4.852.433	50	100.000	14.07.2023	15.01.2024
4.000.000	3.880.048	40	100.000	14.09.2023	14.03.2024
11.200.000	11.030.969	112	100.000	13.10.2023	15.01.2024
400.000	394.232	4	100.000	24.11.2023	21.02.2024
200.000	197.173	2	100.000	15.12.2023	15.03.2024
20.800.000	20.354.856	208			

Durante el ejercicio 2022 se han emitido pagarés, por importe de 112.500.000 euros con unos plazos de vencimiento entre mes y medio y seis meses, quedando vivas a 31 de diciembre de 2022 las siguientes:

Nominal	Efectivo	Número de títulos	Nominal unitario	Fecha de emisión	Fecha de vencimiento
1.000.000	985.570	10	100.000	27.09.2022	13.03.2023
3.500.000	3.473.620	35	100.000	20.10.2022	16.01.2023
6.000.000	5.965.108	60	100.000	16.11.2022	16.01.2023
5.000.000	4.937.483	50	100.000	16.11.2022	13.03.2023
1.000.000	995.391	10	100.000	25.11.2022	16.01.2023
9.000.000	8.943.789	90	100.000	13.12.2022	13.02.2023
2.000.000	1.973.181	20	100.000	13.12.2022	13.04.2023
27.500.000	27.274.142	275			

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 se habían suscrito 20.800.000 euros y 27.274.142 euros, registrados en el epígrafe “Obligaciones y otros valores negociables” del pasivo corriente del balance adjunto.

El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que el importe en libros se aproxima a su valor razonable.

Otras Deudas -

Con fecha 30 de octubre de 2015, el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) aprobó la concesión de una ayuda reembolsable a la Sociedad Dominante de hasta 1.491.046 euros para el proyecto denominado “Desarrollo de un nuevo sistema de información escalable y funcional”. En el ejercicio 2018 se recibió un anticipo por importe de 400.000 de euros. Con fecha marzo de 2021 se certificó la cantidad final de ayuda por importe de 1.212.036 euros.

Por otro lado, se recoge una deuda contraída por la Sociedad dominante derivada del contrato de transmisión de participaciones sociales de fecha 31 de marzo de 2022, por el que se adquieren 5.200.000 participaciones sociales de un euro de valor nominal cada una de ellas de Aveiro Coated Solutions, S.L. según el calendario de pagos establecido en el contrato correspondiente.

Proveedores de inmovilizado -

Al cierre de los ejercicios 2023 y 2022 corresponde, principalmente, a saldos a pagar a proveedores de inmovilizado, así como retenciones de garantía practicadas derivadas de la instalación integrada de tratamiento de acero industrial y edificación de la nueva línea de fabricación de bobinas de galvanizado grueso en Villadangos del Páramo, León.

Otros Pasivos financieros -

Al cierre del ejercicio 2023 corresponde, principalmente, al saldo a pagar a corto plazo por financiación concedida por una entidad, así como los intereses devengados hasta la fecha; la deuda total por ambos conceptos asciende a 53.908.246 euros.

La clasificación de Otros Pasivos Financieros a Largo Plazo por vencimientos a 31 de diciembre de 2023 y 2022 es la siguiente:

Ejercicio 2023	2025	2026	2027	2028	Posteriores	Largo Plazo
Préstamos participativos	183.333	1.144.612	1.183.432	578.447	1.407.298	4.497.122
Préstamos Mº de Industria/BEI/IAPMEI/ICE/FAIIP	11.171.438	10.748.037	10.123.194	7.928.584	11.148.773	51.120.026
Subvenciones de capital	283.938	283.938	283.938	283.938	14.849.922	15.985.674
Otras deudas	1.196.220	260.000	--	--	--	1.456.220
Otros pasivos financieros	--	--	--	--	399.430	399.430
Total	12.834.929	12.436.587	11.590.564	8.790.969	27.805.423	73.458.472

Ejercicio 2022	2024	2025	2026	2027	Posteriores	Largo Plazo
Préstamos participativos	3.150.000	2.183.333	--	--	--	5.333.333
Préstamos Mº de Industria/BEI/IAPMEI/ICE	10.243.941	9.897.685	9.491.132	9.271.132	11.785.830	50.689.722
Subvenciones de capital	283.938	283.938	283.938	283.938	13.672.027	14.807.779
Otras deudas	1.303.954	1.196.220	260.000	--	--	2.760.174
Otros pasivos financieros	--	--	--	--	589.145	589.145
Total	14.981.833	13.561.176	10.035.070	9.555.070	26.047.002	74.180.153

Acreeedores comerciales no corrientes -

Deuda mantenida por *Network Mobility Solutions, S.L.* con terceros derivada de la compra a plazos de vehículos, así como las fianzas recibidas en la formalización de los correspondientes contratos. Su clasificación a largo plazo viene determinada por los vencimientos establecidos en los contratos formalizados.

21 ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A PAGAR Y OTROS PASIVOS A CORTO PLAZO

La composición de este epígrafe a 31 de diciembre de 2023 y 2022 es la siguiente:

	31.12.23	31.12.22
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar -		
Proveedores	156.376.926	142.921.393
Proveedores, empresas del grupo y asociadas (Nota 25)	172.552	169.552
Acreeedores Varios	33.805.308	50.622.612
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	763.332	1.162.597
Anticipos de clientes	66.145.614	54.957.564
	257.263.732	249.833.718
Periodificaciones a corto plazo	1.320.037	855.884

La partida “proveedores” recoge las deudas por prestación de servicios o entrega de bienes. Al 31 de diciembre de 2022, este epígrafe incluía también créditos documentarios financiados por importe total de 29.577.769 euros con vencimiento durante los primeros meses del ejercicio 2023.

Los anticipos de clientes corresponden básicamente a la sociedad dependiente Network Steel, S.L.U., que ha recibido anticipos por importe de 65.962.226 euros en 2023 y 52.723.352 euros en 2022, que se aplicarán a ventas comprometidas al cierre del ejercicio y perfeccionadas en el ejercicio siguiente.

Información sobre los Aplazamientos de Pago Efectuados a Proveedores

De acuerdo con lo establecido en la Ley 15/2010, de 5 de julio, de modificación de la Ley 3/2004, de 29 de diciembre, por la que se establecen medidas de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales, y en la Resolución de 29 de enero de 2016 del Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas (ICAC), sobre la información a incorporar en la memoria de las cuentas anuales consolidadas en relación con el periodo medio de pago a proveedores en operaciones comerciales, se detalla a continuación la información sobre el periodo medio de pago a proveedores durante los ejercicios 2023 y 2022:

	Días	
	2023	2022
Periodo medio de pago a proveedores	120,80	108,32
Ratio de las operaciones pagadas	141,08	111,71
Ratio de las operaciones pendientes de pago	51,14	87,30

	Euros	
	2023	2022
Total pagos realizados	611.511.099	716.087.684
Total pagos pendientes	178.067.589	115.356.731

Se consideran proveedores, a los exclusivos efectos de dar la información prevista en la citada Resolución del ICAC, a los acreedores comerciales incluidos en el pasivo corriente del balance por deudas con suministradores de bienes o servicios. Asimismo, se entiende por “Periodo medio de pago a proveedores” el plazo que transcurre desde la entrega de los bienes o la prestación de los servicios a cargo del proveedor y el pago material de la operación.

Adicionalmente, de acuerdo con lo establecido en la Disposición adicional tercera de la Ley 15/2010, a continuación, se detalla la información relativa al volumen monetario y número de facturas pagadas en un periodo inferior al máximo establecido en la normativa de morosidad, y el porcentaje que suponen sobre el número total de facturas y sobre el total monetario de los pagos a sus proveedores, correspondiente a los ejercicios 2023 y 2022:

Ejercicio 2023:

Facturas pagadas a proveedores en un periodo inferior al máximo legal			
Euros	Número	% sobre el total de pagos	% sobre el nº total de facturas
128.012.195	n/d	14,48%	n/d

Ejercicio 2022:

Facturas pagadas a proveedores en un periodo inferior al máximo legal			
Euros	Número	% sobre el total de pagos	% sobre el nº total de facturas
195.239.093	n/d	27,26%	n/d

El plazo máximo legal de pago aplicable a la Sociedad en el ejercicio 2022 según la Ley 3/2004, de 29 de diciembre, por la que se establecen medidas de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales, es de 30 días. Los plazos de pago podrán ser ampliados mediante pacto de las partes sin que se pueda acordar un plazo superior a 60 días naturales.

22 SITUACIÓN FISCAL

Los saldos mantenidos con administraciones públicas al 31 de diciembre de 2023 y 2022 son los siguientes:

ACTIVOS	31.12.23		31.12.22	
	Corriente	No corriente	Corriente	No corriente
Activos por impuesto diferido	--	9.313.705	--	5.197.552
Activos por impuesto corriente	1.892.127	--	4.960.584	--
Otros créditos con las Administraciones Públicas-				
Hacienda Pública, deudora por IVA	819.829	--	1.670.412	--
Hacienda Pública, deudora por subvenciones concedidas	124.859	--	124.859	--
Hacienda Pública, deudora por devolución de impuestos	12.512	--	169.593	--
Total activos	2.849.327	9.313.705	6.925.448	5.197.552

PASIVOS	31.12.23		31.12.22	
	Corriente	No corriente	Corriente	No corriente
Pasivos por impuesto diferido	--	(5.499.864)	--	(5.242.869)
Pasivos por impuesto corriente	(3.304.359)	--	(3.435.783)	--
Otras deudas con las Administraciones Públicas-				
Hacienda Pública, acreedora por retenciones practicadas	(723.339)	--	(654.084)	--
Hacienda Pública, acreedora por IVA	(12.091.603)	--	(12.622.125)	--
Hacienda Pública, acreedora por otros conceptos	(2.878.398)	--	--	--
Organismos de la Seguridad Social Acreedores	(503.569)	--	(307.901)	--
Total pasivos	(19.501.268)	(5.499.864)	(17.019.893)	(5.242.869)

Impuesto sobre beneficios –

La información sobre la conciliación entre el importe neto de los ingresos y gastos de los ejercicios 2023 y 2022 con la base imponible del Impuesto sobre Beneficios de las empresas que forman parte del Grupo, a nivel individual, se muestra a continuación:

Ejercicio 2023							
Concepto	Network Steel Resources	Network Steel	Aranda Coated Solutions	Aranda Intermodal	Santander Coated Solutions	Eco Steel Solutions	Plafesa
Saldo ingresos y gastos reconocidos	2.662.624	2.921.816	(596.363)	75.365	(6.459.284)	(1.552.439)	5.184.744
Impuesto sobre sociedades	--	2.855.891	(181.019)	9.875	(1.879.261)	(312.868)	1.491.249
Aumento/Disminución por diferencias temporales	--	(1.266.058)	(51.601)	--	--	(31.792)	47.038
Aumento/Disminución por diferencias permanentes	(6.911.104)	5.651.850	53.306	--	821.502	613.833	(658.291)
Compensación BINS	--	--	--	(45.738)	--	--	--
Reserva de capitalización	--	--	--	--	--	--	--
Base imponible (Resultado fiscal)	(4.248.480)	10.163.499	(775.677)	39.502	(7.517.043)	(1.283.266)	6.064.740

Ejercicio 2023								
Concepto	León Coated Solutions	Network Steel África	Network Mobility Solutions	Mobility Gear Solutions	Villadangos Intermodal	Steel Global Logistic	Iberia Coated	Aveiro Coated Solutions
Saldo ingresos y gastos reconocidos	(7.373.081)	(191.334)	347.236	(1.465)	63.598	(146.027)	272.855	(6.659.919)
Impuesto sobre sociedades	(1.058.304)	(63.778)	--	--	--	--	75.760	--
Aumento/Disminución por diferencias temporales	--	--	--	--	--	--	--	347.007
Aumento/Disminución por diferencias permanentes	4.198.170	--	--	--	--	--	--	(546)
Compensación BINS	--	--	--	--	(63.598)	--	(45.575)	--
Reserva de capitalización	--	--	--	--	--	--	--	--
Base imponible (Resultado fiscal)	(4.233.215)	(255.112)	347.236	(1.465)	--	(146.027)	303.040	(6.313.458)

Ejercicio 2022						
Concepto	Network Steel Resources	Network Steel	Aranda Coated Solutions	Aranda Intermodal	Santander Coated Solutions	Eco Steel Solutions
Saldo ingresos y gastos reconocidos	7.810.411	(879.836)	6.302.854	20.062	(220.301)	(1.344.765)
Impuesto sobre sociedades	--	1.609.546	1.858.161	--	362.381	(445.926)
Aumento/Disminución por diferencias temporales	--	(3.358)	(51.601)	--	--	(31.792)
Aumento/Disminución por diferencias permanentes	(11.758.760)	5.766.592	2.607	--	1.468.503	39.058
Compensación BINS	--	--	--	--	--	--
Reserva de capitalización	--	--	(811.202)	--	(161.058)	--
Base imponible (Resultado fiscal)	(3.948.349)	6.492.944	7.300.819	20.062	1.449.525	(1.783.425)

Ejercicio 2022							
Concepto	Plafesa	León Coated Solutions	Network Steel África	Network Mobility Solutions	Mobility Gear Solutions	Villadangos Intermodal	Aveiro Coated Solutions
Saldo ingresos y gastos reconocidos	11.464.374	(3.822.093)	66.150	(52.770)	18	(79.323)	835.663
Impuesto sobre sociedades	4.049.756	(1.273.361)	--	--	--	--	--
Aumento/Disminución por diferencias temporales	4.958	--	--	--	--	--	138
Aumento/Disminución por diferencias permanentes	(231.427)	2.008	--	--	--	--	(1.344)
Compensación BINS	(874.344)	--	--	--	--	--	--
Reserva de capitalización	--	--	--	--	--	--	--
Base imponible (Resultado fiscal)	14.413.317	(5.093.446)	66.150	(52.770)	18	(79.323)	834.457

La conciliación entre el gasto por Impuesto sobre Beneficios y el total de ingresos y gastos reconocidos en los ejercicios 2023 y 2022, a nivel individual, se muestra a continuación:

Ejercicio 2023							
Concepto	Network Steel Resources	Network Steel	Aranda Coated Solutions	Aranda Intermodal	Santander Coated Solutions	Eco Steel Solutions	Plafesa
Total ingresos y gastos reconocidos antes de ISB	2.662.624	5.777.707	(777.382)	85.240	(8.338.545)	(1.865.307)	6.675.993
Diferencias permanentes	(6.911.104)	5.651.850	53.306	--	821.502	613.833	(658.291)
Reserva de capitalización	--	--	--	--	--	--	--
Cuota al 25%	--	2.857.389	(181.019)	21.310	(1.879.261)	(312.869)	1.504.426
Ajuste bases ejercicios anteriores	--	--	--	(11.435)	--	--	--
Deducciones	(35.000)	(1.498)	(2.580)	--	--	(1.590)	(13.177)
Impuesto sobre beneficios	(35.000)	2.855.891	(181.019)	9.876	(1.879.261)	(312.869)	1.491.249

Ejercicio 2023								
Concepto	León Coated Solutions	Network Steel África	Network Mobility Solutions	Mobility Gear Solutions	Villadangos Intermodal	Steel Global Logistic	Iberia Coated	Aveiro Coated Solutions
Total ingresos y gastos reconocidos antes de ISB	(8.431.385)	(255.112)	347.236	(1.465)	63.598	(146.027)	348.615	(6.659.919)
Diferencias permanentes	4.198.170	--	--	--	--	--	--	(546)
Reserva de capitalización	--	--	--	--	--	--	--	--
Cuota al 25%	(1.058.304)	(63.778)	--	--	--	--	87.154	(1.325.826)
Ajuste bases ejercicios anteriores	--	--	--	--	(15.900)	--	(11.394)	--
Deducciones	--	--	--	--	--	--	--	558
Impuesto sobre beneficios	(1.058.304)	(63.778)	--	--	--	--	75.760	(1.325.268)

Ejercicio 2022							
Concepto	Network Steel Resources	Network Steel	Aranda Coated Solutions	Aranda Intermodal	Santander Coated Solutions	Eco Steel Solutions	
Total ingresos y gastos reconocidos antes de ISB	7.810.411	729.710	8.161.015	20.062	142.080	(1.790.691)	
Diferencias permanentes	(11.758.760)	5.766.592	2.607	--	1.468.503	39.058	
Reserva de capitalización	--	--	(811.202)	--	(161.058)	--	
Cuota al 25%	--	1.624.076	1.838.105	--	362.381	(444.266)	
Ajuste bases ejercicios anteriores	--	--	--	--	--	--	
Deducciones	--	(16.934)	(2.580)	--	--	(1.590)	
Impuesto sobre beneficios	--	1.607.142	1.835.525	--	362.381	(445.856)	

Ejercicio 2022							
Concepto	Plafesa	León Coated Solutions	Network Steel África	Network Mobility Solutions	Mobility Gear Solutions	Villadangos Intermodal	Aveiro Coated Solutions
Total ingresos y gastos reconocidos antes de ISB	15.514.130	(5.095.454)	66.150	(52.770)	18	(79.323)	835.663
Diferencias permanentes	(8.022.299)	2.008	--	--	--	--	(1.344)
Reserva de capitalización	--	--	--	--	--	--	--
Cuota al 25%	12.324.241	(1.273.361)	--	--	--	--	176.232
Ajuste bases ejercicios anteriores	--	--	--	--	--	--	--
Deducciones	(33.600)	--	--	--	--	--	--
Impuesto sobre beneficios	4.049.756	(1.273.361)	--	--	--	--	176.232

El gasto por Impuesto sobre Beneficios del ejercicio corriente, así como el impuesto diferido corresponde en su totalidad a operaciones continuadas.

Activos por impuesto diferido –

Su detalle y movimientos son los siguientes:

	2021	Altas	Bajas	2022	Altas	Bajas	2023
Crédito fiscal	994.080	1.719.217	(104.285)	2.609.012	4.841.904	--	7.450.916
Activos por diferencias temporarias	408.496	--	(28.143)	380.353	--	(26.765)	353.588
Derivados	248.187	1.474.812	(154.020)	1.568.979	740.826	(1.474.812)	834.993
Deducciones ptes aplicar por gastos financieros	639.208	--	--	639.208	35.000	--	674.208
Total No Corriente	2.289.971	3.194.029	(286.448)	5.197.552	5.617.730	-1.501.577	9.313.705

La procedencia del crédito fiscal es la siguiente:

Ejercicio en que se generó	Concepto	Importe	
		2023	2022
2013	Pérdidas ejercicio 2013	227.840	227.840
2014	Pérdidas ejercicio 2014	4.125	4.125
2015	Pérdidas ejercicio 2015	144.746	144.746
2016	Pérdidas ejercicio 2016	10.343	10.343
2020	Pérdidas ejercicio 2020	479.921	479.921
2021	Pérdidas ejercicio 2021	22.820	22.820
2022	Pérdidas ejercicio 2022	1.719.217	1.719.217
2023	Pérdidas ejercicio 2023	4.841.904	--
Total		7.450.916	2.609.012

En opinión del Administrador Único de la Sociedad Dominante, el activo por impuesto diferido se ha registrado por considerar, sobre la base de la mejor estimación realizada de los resultados futuros, que será recuperado en los plazos máximos permitidos por la legislación fiscal.

Pasivos por impuesto diferido–

	31.12.21	altas	disminuciones	31.12.22	altas	disminuciones	31.12.23
Subvenciones	(3.409.330)	(1.781.580)	133.618	(5.057.292)	(500.000)	116.648	(5.440.644)
IRS	--	(185.577)	--	(185.577)	(59.220)	185.577	(59.220)
Total	(3.409.330)	(1.967.157)	133.618	(5.242.869)	(559.220)	302.225	(5.499.864)

Bases imponible negativas pendientes de compensar – Su detalle al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es:

Ejercicio 2023		Ejercicio 2022	
origen	importe	origen	importe
2013	1.199.508	2013	1.199.508
2014	16.502	2014	16.502
2015	667.813	2015	667.813
2016	223.128	2016	223.128
2018	537.624	2018	540.707
2019	5.428.267	2019	5.428.267
2020	3.159.182	2020	3.159.182
2021	15.119	2021	91.279
2022	3.026.693	2022	3.056.786
2023	24.773.743	2023	--
Total	39.047.579	Total	14.383.172

Ejercicios abiertos a inspección - Las sociedades del Grupo mantienen abiertos a inspección fiscal los cuatro últimos ejercicios para todos los impuestos que les son de aplicación. En opinión del Administrador Único de la Sociedad Dominante, no se esperan pasivos fiscales significativos derivados de futuras inspecciones y, en consecuencia, las cuentas anuales consolidadas adjuntas no reflejan provisión alguna por este concepto.

23 PROVISIONES, CONTINGENCIAS, AVALES Y GARANTÍAS

Provisiones

El capítulo "Proveedores" del balance incluye 100.790.801 euros (87.025.121 euros en 2022) de provisión por facturas pendientes de recibir de proveedores, dotada en cumplimiento de la normativa contable, que establece que las compras y gastos deben registrarse en el momento de su devengo, que coincide con la fecha del "packing list", o momento del embarque de las mercancías en el puerto de origen, independientemente de la corriente monetaria o financiera derivada de ellas.

Las diferencias de cambio generadas en la redenominación a euros de proveedores a tipos de cambio de cierre ascienden, en los ejercicios 2023 y 2022, a 2.820.801 euros y 1.541.799 euros de beneficio, respectivamente, registrados, junto a otros, en el epígrafe "Diferencias de cambio" del Estado de Resultados Consolidado adjunto.

Contingencias, avales y garantías

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, como es práctica habitual en el sector, el Grupo tenía avales prestados por entidades financieras ante terceros, para ejecución y cumplimiento de obligaciones contractuales, por importe de 13.517.797 euros y 13.900.443 euros, respectivamente. No se espera que se produzcan pérdidas para el Grupo en relación con estos avales.

24 INGRESOS Y GASTOS

A continuación, se desglosan algunos epígrafes del estado de Resultados consolidado de 2023 y 2022:

➤ **Ventas del Importe neto de la cifra de negocio** - Su distribución por mercados geográficos es:

Ventas	Nacional	Unión Europea	Resto	Total
2023	511.576.423	296.434.992	61.562.141	869.573.556
2022	648.941.097	453.383.781	37.568.331	1.139.893.209

Las toneladas vendidas por el Grupo a terceros en 2023 y 2022 ascienden a 983.138 y 976.356, respectivamente.

➤ **Aprovisionamientos**

Concepto	2023	2022
Compras de mercaderías	(787.990.587)	(591.440.026)
Devoluciones de compras	31.316.411	23.675.401
Descuentos sobre compras por pronto pago de mercaderías	(119)	169.009
Variación de existencias de mercaderías	6.820.615	(62.667.711)
Compras de materias primas	(54.438.138)	(419.146.118)
Compras de otros aprovisionamientos	(29.398.094)	(5.093.476)
Variación de existencias de materias primas	28.095.210	20.670.221
Devoluciones de compras	817	3.023.885
"Rappels" por compras	217.204	101.415
Variación de existencias de otros aprovisionamientos	3.987.231	1.875.763
Trabajos realizados por otras empresas	(20.951.983)	(19.040.539)
Total	(822.341.433)	(1.047.872.177)

El detalle de las compras según su procedencia es el siguiente:

Compras	Nacional	Unión Europea	Resto	Total
2023	149.883.113	69.767.136	620.642.257	840.292.506
2022	11.105.842	182.289.630	724.985.639	918.381.111

➤ **Gastos de personal**

	2023	2022
Sueldos y salarios	(19.775.853)	(19.331.307)
Indemnizaciones	(32.905)	(100.713)
Seguridad Social a cargo de la empresa	(4.786.240)	(3.598.017)
Otros gastos sociales	(323.875)	(237.842)
Total	(24.918.873)	(23.267.879)

➤ **Otros resultados**

El saldo más significativo registrado en este epígrafe del Estado de Resultados Consolidado adjunto a 31 de diciembre de 2023 por importe de 2.878.398 euros corresponde a un riesgo operacional asumido por la cabecera del grupo.

A 31 de diciembre de 2022, los saldos más significativos registrados en este epígrafe correspondían, principalmente, a regularizaciones de saldos correspondientes a abonos de proveedores de años anteriores, en base al procedimiento establecido por la Dirección del Grupo, que supone aplicar criterios de prudencia en la recuperabilidad de estos saldos.

➤ **Ingresos financieros**

	2023	2022
De participaciones en instrumentos de patrimonio-		
Ingresos de participaciones en instrumentos de patrimonio, otras empresas	2.131	208
Ingresos de participaciones en instrumentos de patrimonio, de empresas del grupo y asociadas	73	--
De valores negociables y otros instrumentos-		
Ingresos de créditos asociadas a largo plazo (Nota 12)	554.964	435.737
Incorporación al activo de gastos financieros (Nota 6)	6.560.515	3.708.802
Ingresos de créditos vinculadas a largo plazo (*)	82.020	131.433
Otros ingresos financieros	1.015.833	166.804
Total	8.215.536	4.442.984

(*) *Subvenciones de tipos de interés –*

Corresponden a la diferencia entre el valor nominal y el valor razonable, entendido éste por su coste amortizado, de los préstamos concedidos a las Sociedades por el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio (MITC), y que no devengan tipo de interés alguno.

➤ **Gastos financieros**

	2023	2022
Gastos financieros y asimilados		
Por deudas con empresas del grupo y asociadas-	(8.423)	--
Por deudas con terceros-		
Otras partes vinculadas	(480.014)	(437.154)
Con entidades de crédito	(30.385.626)	(20.698.748)
Otras empresas	(2.524.852)	(2.792.819)
	(33.390.492)	(23.928.721)
Diferencias de cambio		
Diferencias negativas de cambio	(6.260.506)	(4.935.613)
Diferencias positivas de cambio	8.621.195	8.467.191
	2.360.689	3.531.578

25 SALDOS Y OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS

Saldos con partes vinculadas – Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 son los siguientes: deudor (acreedor)

2023	Otros activos financieros	Proveedores
Grupo y asociadas-		
Global Steel Resources, S.L.	29.283	--
Network Steel North África	37.337	(169.552)
OH Capital Resources, S.L.	7.227.526	--
Yacht Rent, S.L.	43.149	--
Otras partes	(689.545)	(3.000)
Total Grupo y asociadas	6.647.750	(172.552)

2022	Otros activos financieros	Clientes	Proveedores
Grupo y asociadas-			
Planos Siderúrgicos Transformados, S.L.	--	157.594	--
Soza Coated Solutions, Lda.	--	1.028.038	--
Global Steel Resources, S.L.	29.072	--	--
Network Steel North África	23.139	--	(169.552)
OH Capital Resources, S.L.	5.509.394	--	--
Yacht Rent, S.L.	43.149	602	--
Otras partes	342.302	--	--
Total Grupo y asociadas	5.947.056	1.186.234	(169.552)

Operaciones con partes vinculadas – Su detalle en el ejercicio 2023 y 2022 es como sigue: ingreso (gasto)

Ingresos financieros	2023	2022
Administrador	296.710	383.204

El Grupo realiza todas sus operaciones con vinculadas a valores de mercado. Los precios de transferencia se encuentran adecuadamente soportados por lo que el Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que no existen riesgos significativos por este aspecto de los que puedan derivarse pasivos de consideración en el futuro.

Retribuciones y otras prestaciones al Administrador Único de la Sociedad Dominante –

Las retribuciones percibidas durante 2023 y 2022 por el Administrador Único de la Sociedad Dominante, registradas con cargo al epígrafe "Gastos de personal" del Estado de Resultados Consolidado adjunto, han ascendido a 800.860 euros y 545.311 euros, respectivamente, en concepto de sueldos.

Los anticipos y créditos concedidos al Administrador Único de la Sociedad dominante al cierre de los ejercicios 2023 y 2022 son:

Ejercicio	Cuenta Corriente
2023	440.410
2022	15.548.074

Durante los ejercicios 2023 y 2022 los Administradores de las Sociedades del Grupo no tienen concedidos otros anticipos y no se han asumido obligaciones por su cuenta a título de garantía. Asimismo, las Sociedades del Grupo no tienen contraídas obligaciones en materia de pensiones ni de seguros de vida o de responsabilidad civil, con respecto a los Administradores y al personal de alta dirección.

De acuerdo con lo previsto en el artículo 229.3 de la Ley de Sociedades de Capital, se informa de que durante el ejercicio 2023 ni el Administrador de la Sociedad Dominante ni las personas vinculadas a él han tenido situación alguna de conflicto, directo o indirecto, con el interés del Grupo.

26 OTRA INFORMACIÓN

Plantilla - El número medio y final de personas empleadas en los ejercicios 2023 y 2022 y su distribución por sexos al término de dichos ejercicios es el siguiente:

Categoría	2023			2022		
	Número medio de empleados	Nº Final de empleados		número medio de empleados	Nº final de Empleados	
		Hombres	Mujeres		Hombres	Mujeres
Directivos y Supervisores	64	52	11	60	50	9
Comerciales y Administración	93	33	57	88	35	57
Producción y Operaciones	252	264	14	196	198	9
Técnicos y profesionales de apoyo	100	84	26	69	74	19
Total	509	433	108	413	357	94

Al 31 de diciembre de 2023 el Grupo cuenta con 2 personas empleadas con discapacidad mayor o igual al treinta y tres por ciento. Al 31 de diciembre de 2022, el Grupo no tenía personas discapacitadas en plantilla.

Información Sobre el Medio Ambiente y sobre los derechos de emisión de gases de efecto invernadero

En general, las actividades del Grupo no provocan impactos negativos de carácter medioambiental, no incurriendo, en consecuencia, en costes ni inversiones cuya finalidad sea mitigar dichos posibles impactos. En los ejercicios 2023 y 2022, el Grupo no ha dispuesto de derechos de emisión de gases de efecto invernadero.

Honorarios de auditoría - Los honorarios profesionales correspondientes a la auditoría de cuentas anuales consolidadas de los ejercicios 2023 y 2022 han ascendido a 27.675 euros y 27.000 euros, respectivamente. Los honorarios por cuentas anuales individuales de la Sociedad Dominante han ascendido a 1.850 euros y 1.800 euros, respectivamente.

Durante dicho ejercicio, la Sociedad auditora ha facturado a las empresas participadas (Eco Steel Solutions, S.L., Network Steel, S.L.U., Santander Coated Solutions, S.L., Aranda Coated Solutions, S.L., Aranda Intermodal, S.L., León Coated Solutions, S.L., Network Steel África, S.L., Iberia Coated, S.L. y Network Steel Resources, S.A.) la cantidad total de 135.975 euros por honorarios profesionales correspondientes a la auditoría de cuentas anuales de las citadas sociedades a 31 de diciembre de 2023 (120.600 euros a 31 de diciembre de 2022).

Por otra parte, en el ejercicio 2023, la sociedad auditora ha facturado 57.050 euros a las citadas sociedades por otros servicios (6.250 euros en 2022), incluida la Sociedad Dominante.

Asimismo, en el ejercicio 2023, varias sociedades del grupo al que pertenece la sociedad auditora facturaron 153.917 euros a las citadas sociedades por otros servicios, incluida la Sociedad Dominante (91.632 euros en 2022).

Los honorarios de auditoría de cuentas anuales prestados por otros auditores diferentes del auditor principal en los ejercicios 2023 y 2022 han ascendido a 46.331 euros y 51.344 euros, respectivamente, y por otros trabajos han devengado honorarios por importe de 13.300 euros (5.000 euros en 2022).

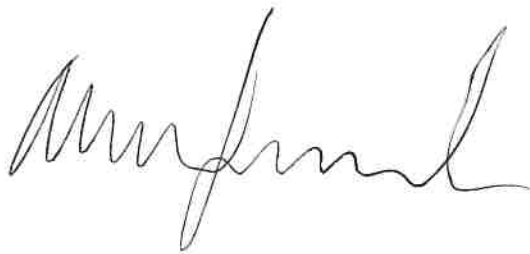
27 HECHOS POSTERIORES

En el periodo comprendido entre el 31 de diciembre de 2023 y la fecha de formulación de las presentes cuentas anuales, no se ha producido ningún hecho significativo que pudiera afectar significativamente al contenido de las presentes cuentas anuales consolidadas y que no se haya incluido en las mismas.

Al cierre del ejercicio 2023, la sociedad matriz del Grupo NSR mantenía una parte de su capital social en autocartera, con el objetivo de buscar la entrada de un socio estratégico que le permita seguir creciendo

en diversificación, no solo de productos, sino también de mercados, con la entrada de nuevos recursos financieros en la sociedad y aportando sinergias organizativas y de costes.

A la fecha de formulación de las cuentas anuales, el proceso de entrada de un socio estratégico en el Grupo NSR está muy avanzado. Después de la firma de un Term Sheet sobre los términos de la alianza, se ha finalizado el proceso de due diligence, iniciándose la redacción de los contratos y la tramitación de las preceptivas autorizaciones administrativas. Es previsible que el cierre de la operación pueda tener lugar antes del mes de agosto de 2024.

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'Miguel', written in a cursive style.

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Informe de gestión

Ejercicio 2023

En cumplimiento de la normativa mercantil vigente, el Administrador Único de la Sociedad Dominante formula el presente Informe de Gestión referido al ejercicio anual terminado al 31 de diciembre 2023 y cuyo contenido se ajusta a la Ley de Sociedades de Capital.

Situación del Grupo en 2023

A continuación, indicamos el resumen de los resultados 2023 versus los de 2022:

	2023	2022
Ventas en Tns	983.138	976.356
Ventas en euros	869.573.556	1.139.893.209
EBITDA (€)	11.693.032	38.368.610
Resultado Antes de Impuestos	(22.490.650)	14.712.224

El Grupo Network Steel Resources (Grupo NSR) cuenta con siete instalaciones productivas, cinco de ellas en España y dos en Portugal, dentro del segmento de aceros planos. También integra en su grupo tres sociedades de trading de acero. A 31 de diciembre de 2023 la plantilla del grupo NSR es de 541 empleados.

El Grupo NSR transforma una amplia variedad de productos de acero plano, organizados en tres grandes divisiones:

○ Trading

La división de trading, con presencia en los mercados de la Península Ibérica, resto de Europa y África Subsahariana, está conformada con las siguientes sociedades:

- Network Steel, S.L.U.
- Network Steel Suisse AG
- Network Steel África S.L.

○ Industria – La *división industrial* la subdividimos en 1) Producción y 2) Centros de Servicios

1) Producción (Transformación de un tipo de acero en otro)

La división de Coated, con cinco fábricas, cuya actividad consiste en la transformación de la bobina caliente, decapada, laminada, galvanizada y pre-pintada así como corte en chapa y fleje de acero, y está conformada con las siguientes sociedades:

- Aranda Coated Solutions, S.L.
- Santander Coated Solutions, S.L.
- León Coated Solutions, S.L.
- Aveiro Coated Solutions, Lda.
- Eco Steel Solutions, S.L.

2) Centros de Servicios (Servicios de corte de acero)

La división de Centro de Servicios con dos fábricas, con líneas de corte longitudinal y transversal con la última tecnología, capaz de suministrar a diferentes sectores industriales como: fabricantes de bienes de equipo; línea blanca; termo solar; fotovoltaica; fabricantes de ascensores; mobiliario metálico; señalización vial; industria electromecánica y petrolífera; e industria auxiliar del automóvil y está conformada con las siguientes sociedades del Grupo Plafesa.

- Iber Steel S.L
- Planos Férricos, S.L
- Planos Férricos Portugal, Lda
- Holding - Network Steel Resources, S.A. sociedad cabecera del Grupo NSR, que actúa como sociedad holding ofreciendo servicios generales al grupo, tales como Presidencia y Dirección General, Dirección Financiera, Administración, Back Office y servicio de IT.

A continuación, exponemos las principales magnitudes financieras del ejercicio 2023 por divisiones anteriormente comentadas:

TRADING

		%
Toneladas Totales	412.285	42%
Cifra de negocio total (€)	328.494.116	38%
EBITDA	14.402.747	114%

INDUSTRIA

		%	
Toneladas Totales	570.854	58%	983.139
Cifra de negocio total (€)	542.038.530	62%	870.532.646
EBITDA	(1.823.449)	-14%	12.579.298

TOTAL

PRODUCCION/COATED

		%
Toneladas Totales	391.047	69%
Cifra de negocio total (€)	301.071.420	56%
EBITDA	(10.686.383)	586%

CENTROS DE SERVICIOS

		%	
Toneladas Totales	179.807	31%	570.854
Cifra de negocio total (€)	240.967.110	44%	542.038.530
EBITDA	8.862.934	-486%	(1.823.449)

TOTAL

HOLDING

		%
Cifra de negocio total (€)	-	-%
EBITDA	(962.881)	-8%

OTRAS DIVISIONES

		%	
Cifra de negocio total (€)	3.918.859	-%	874.451.505
EBITDA	76.616	1%	11.693.033

TOTAL, GRUPO

Evolución del Grupo NSR:

El Grupo NSR se ha consolidado en los últimos diez años como uno de los grupos industriales de capital español más importantes en la transformación y distribución de aceros planos en la península ibérica, escalando en la cadena de valor con productos altamente demandados en países desarrollados.

El año 2023 supuso un hito importante para el Grupo NSR, con la finalización de la construcción de la planta de León Coated Solutions, permitiendo una integración vertical en aceros planos, nutriendo al mercado de bobina de acero decapada y galvanizada. La bobina galvanizada es la principal materia prima de las tres plantas de prepintado del Grupo. En el mes de diciembre de 2023 se procedió a realizar la transmisión de los activos y pasivos que estaban contabilizados en Santander Coated Solutions y Aranda Coated Solutions a la nueva fábrica de León Coated Solutions.

Otro hito importante es la práctica finalización de la inversión en la planta que el Grupo tiene en Sagunto (Ibersteel), que le permite elevar el grado de automatización e incrementar sustancialmente su capacidad productiva, con el objetivo de aprovechar las excelentes expectativas de crecimiento de la demanda en el Polígono Industrial de Puerto de Sagunto.

En el año 2023, a pesar del enorme desafío organizativo que ha supuesto, el Grupo NSR ha conseguido migrar a SAP cuatro de nuestras siete fábricas, dotándole de un sistema operativo robusto y seguro que permitirá mejorar la eficiencia, incorporando las mejores prácticas de la industria dentro de los más altos estándares de calidad. Está prevista la implantación en las tres fábricas restantes en los primeros meses del año 2025.

Todos estos hitos, además de favorecer la diversificación del negocio del Grupo NSR, por producto y mercado, permiten la fabricación de productos de mayor valor añadido.

En el mes de enero de 2024, la sociedad matriz del Grupo NSR compró la participación que SODERCAN mantenía desde hace años en el capital de Santander Coated Solutions, convirtiéndose así en su socio único.

Al cierre del ejercicio 2023, la sociedad matriz del Grupo NSR mantenía una parte de su capital social en autocartera, con el objetivo de buscar la entrada de un socio estratégico que le permita seguir creciendo en diversificación, no solo de productos, sino también de mercados, con la entrada de nuevos recursos financieros en la sociedad y aportando sinergias organizativas y de costes.

A la fecha de formulación de las cuentas anuales, el proceso de entrada de un socio estratégico en el Grupo NSR está muy avanzado. Después de la firma de un Term Sheet sobre los términos de la alianza, se ha finalizado el proceso de due diligence, iniciándose la redacción de los contratos y la tramitación de las preceptivas autorizaciones administrativas. Es previsible que el cierre de la operación pueda tener lugar antes del mes de agosto de 2024.

Coyuntura del mercado y evolución del precio del acero:

La industria siderúrgica es una actividad muy ligada al ciclo económico, se ve afectada significativamente por las condiciones económicas generales, las tendencias de consumo, así como por la capacidad de producción mundial y las fluctuaciones en el comercio internacional del acero y los aranceles. El año 2023 se ha caracterizado por una fuerte volatilidad en los mercados del acero, como se puede observar en el siguiente gráfico:

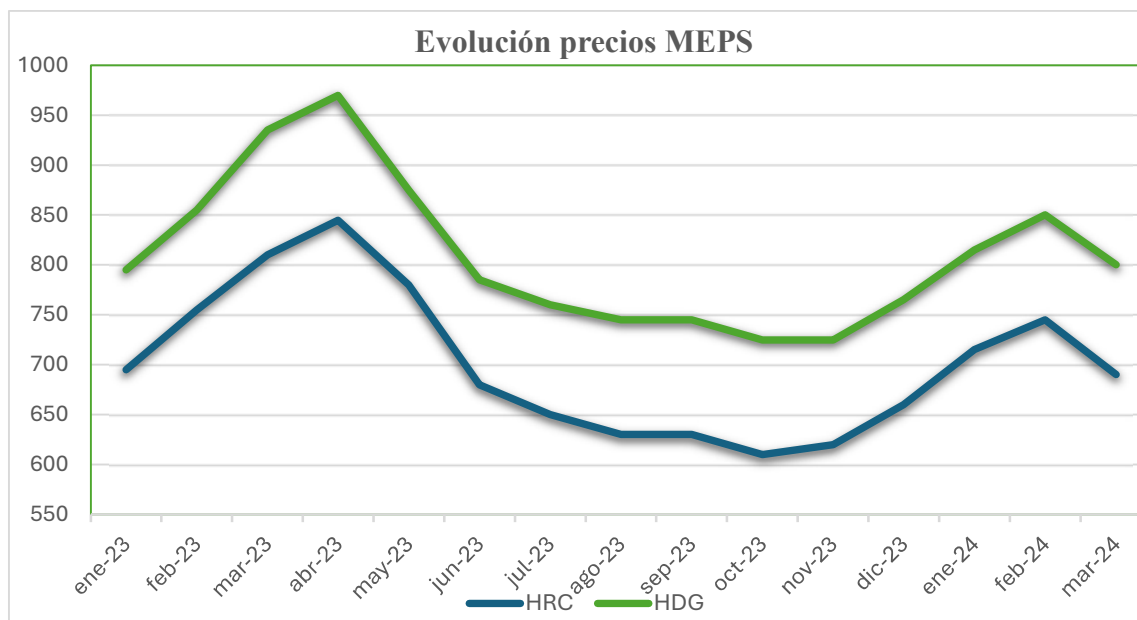


Ilustración 1: Evolución precios MEPS (Eur/Tm)

Fuente: MEPS Internacional -World Steel Prices

La bobina caliente (HRC) cotizó en el MEPS a principios de año en 695 €/Tm, para llegar a un máximo de 845 €/Tm, para volver a 610 €/Tm en el mes de octubre (variación de 235 €/Tm; 39%). La bobina galvanizada siguió el mismo patrón.

En 2023, la subida de tipos de interés en comparación con la serie histórica ha sido significativa. Después de varios años de mantener tipos bajos como medida de estímulo económico, los bancos centrales comenzaron a revertir esta política, preocupados por la inflación, a costa de poner en riesgo el crecimiento económico:

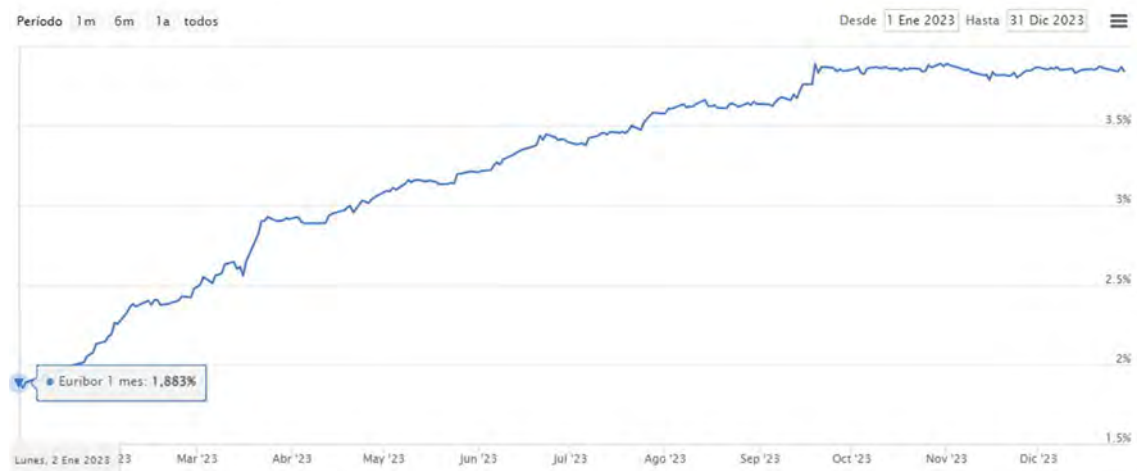


Ilustración 2: Evolución Euríbor

Fuente: Euríbor Rates – Gráficos Euríbor

El dólar también experimentó volatilidad a lo largo del año, con fluctuaciones próximas al 7.5% (1.1244 €/€ el 14-7-2023; 1.0467 €/€ el 3-10-2023):



Ilustración 3: Evolución tipo de cambio (EUR/USD)

Fuente: Banco Central Europeo - Euro foreign Exchange reference rates - US Dollar

En 2023, las economías europeas de nuestros principales mercados enfrentaron desafíos significativos, pero también mostraron signos de recuperación y adaptación.

En este entorno macroeconómico tan complejo, el Grupo NSR en el año 2023 se ha tenido que enfrentar a desafíos importantes derivados de la alta volatilidad en el precio del acero afectando sobre la valoración de las existencias; la debilidad económica de los países que constituyen sus principales mercados; el endurecimiento monetario para controlar la inflación aun a riesgo de penalizar fuertemente el crecimiento económico; y la disminución de la demanda de acero que pesó sobre los precios en la mayoría de los mercados en el segundo semestre, lo que afectó negativamente a la rentabilidad del Grupo NSR.

A pesar de estas dificultades, dos de nuestras tres divisiones han cerrado un buen ejercicio:

- Trading ha mantenido su actividad con más de 635.000 Tm de acero vendidas, obteniendo unos resultados positivos y en línea con los de su serie histórica.
- Coated ha incrementado su actividad superando las 480.000 Tm de acero procesado vendido, aunque con unos márgenes muy estrechos por la debilidad de las economías a las que van destinados sus productos de mayor valor añadido. Esta es la División de Negocio que ha sufrido en mayor medida el impacto del entorno macroeconómico descrito, y especialmente la planta de Santander, cuya producción, en un porcentaje muy alto, va destinada a la exportación. De esta División, forma parte la nueva planta de decapado, laminado y galvanizado construida en el Polígono Industrial de Villadangos del Páramo. Después de tres largos años de construcción, con una fuerte inversión próxima a los 190 M de €, en el mes de febrero de 2023, el Grupo NSR fue capaz de producir su primera bobina galvanizada. Esta nueva fábrica permite una integración vertical dentro del negocio de acero plano, captando un mayor valor añadido dentro del Grupo NSR. Esperamos su entrada en rentabilidad en los primeros meses de este año 2024.
- Centro de Servicios (PLAFESA) ha superado las 300.000 Tm de acero, cerrando uno de los mejores ejercicios de su historia. En este momento, el Grupo NSR está finalizando la inversión de más de 25 M de € en la planta que Ibersteel tiene en el Polígono Industrial de Sagunto. Dotará al grupo, en el primer semestre del 2024, de una de las fábricas más modernas de Europa en corte de acero, triplicando su capacidad productiva, en uno de los polos de inversión más importantes de nuestro país.

El año 2023 fue uno de los años más exigentes en amortización de deuda del Grupo Network Steel, con una fuerte subida de los costes de financiación del circulante, no así de la financiación a largo plazo, contratada fundamentalmente a tipo de interés fijo. El sistema financiero tanto público (FAIIP, ICO, ADE Capital SODICAL) como privado, ha seguido apoyando al Grupo NSR en sus inversiones, y en la mejora de la estructura financiera, con la concesión de operaciones de financiación próximas a los 66,5 M de €. Seguimos estando activos en el Mercado Alternativo de Renta Fija, con un programa de pagarés sostenible de 75 M de €, dispuesto a finales de marzo de 2024 en 24.6 M de €.

Diversificación

El Grupo NSR logró en el año 2023 una alta diversificación en la venta de sus productos por mercados geográficos y por sectores económicos. El Grupo NSR cuenta con certificaciones de calidad y medioambientales para operar con los principales clientes del sector del acero.

Desde el punto de vista financiero, el Grupo NSR también tiene muy diversificadas sus fuentes de financiación:

- Financiación pública y privada a largo plazo destinada a las inversiones realizadas, generalmente a tipo de interés fijo, muy competitivos en este momento.
- Financiación privada del circulante por parte de la banca suiza, española y portuguesa, generalmente a tipo variable.
- Mercado Alternativo de Renta Fija (MARF).

El objetivo del Grupo NSR, es seguir avanzando en el trabajo iniciado en el año 2023, para lograr la autonomía financiera de cada fábrica, dotándolas con mayores recursos propios, que les permitan acceder a los mercados financieros.

Desde el punto de vista logístico, el Grupo NSR ha llegado a un alto grado de diversificación, con acuerdos con los principales puertos de la península ibérica (Sagunto, Lixoes, Aveiro, Gijón, Santander y Bilbao), así como la conexión de nuestras fábricas por vía férrea. En este sentido, en el año 2024 se terminará de construir el ramal ferroviario que permitirá unir nuestra planta de León, con los puertos descritos, el resto de las fábricas del grupo y nuestros clientes.

Desde el punto de vista organizativo, el Grupo NSR también está diversificado, dotando a cada División (Trading, Coated y Centro de Servicios) de un director general, que gestiona su negocio y su cuenta de resultados, con una estructura de recursos humanos muy profesionalizada, y que periódicamente rinde cuentas ante el Comité de Dirección.

Gobernanza

Dentro del compromiso con los mejores estándares de gobernanza, el Grupo NSR durante el año 2023, aprobó las siguientes políticas:

- 1) Política de cumplimiento de comercio internacional.- Esta política fue aprobada el 9 de enero de 2023 y consiste en una serie de principios de conducta que deben ser cumplidos por todas las personas que integran las empresas del Grupo NSR, incluidos sus administradores, directivos, empleados, representantes, agentes, así como aquellas personas físicas que colaboren con dichas empresas en el desarrollo de sus actividades de forma que todos los negocios del Grupo NSR se lleven a cabo de acuerdo con todas las normativas aplicables en materia de aduanas, controles de importación y exportación y sanciones económicas. Lo anterior significará, que las sociedades del Grupo NSR, no entablarán ningún tipo de relación comercial con proveedores, clientes, agentes de transporte, instituciones financieras, etc., sin haber seguido un proceso de diligencia debida que implicará recabar la información necesaria sobre su actividad empresarial, así como de los bienes y servicios que son suministrados, a los efectos de poder comprobar que no se encuentran incluidos en una lista de sanciones internacionales, de modo que la existencia de una relación de negocio con ellos pudiera poner en riesgo la actividad de las sociedades o del propio Grupo NSR, pudiendo ser objeto de posibles sanciones económicas por parte de cualquier jurisdicción u organismo.

El establecimiento de esta Política supone un plan continuo de formación adecuada del personal que realice actividades que tengan relación directa con el objeto de esta, además de la existencia de un órgano supervisor en la persona responsable de la respectiva unidad de negocio del Grupo NSR, que será el encargado de aplicar y cumplir con la Política. Además, con carácter anual, se realizará una auditoría que revisará los procesos y evaluará el grado de cumplimiento de la Política por parte de las sociedades, previéndose la primera de las auditorías a lo largo del ejercicio 2024.

- 2) Programa de Prevención de Delitos (Compliance penal) y Política Anticorrupción. - Ambos han sido aprobados con fecha 21 de noviembre de 2023, fecha en la que igualmente se aprobó el nombramiento del director de Cumplimiento del Grupo NSR. El Programa de Prevención de Delitos tiene como finalidad el establecimiento de un modelo de organización y gestión eficaz, reduciendo de forma significativa el riesgo de comisión de hechos delictivos en el seno de las sociedades del Grupo a las que resulta de aplicación y facilitando su rápida detección en los términos previstos en el artículo 31 bis del Código Penal. El órgano encargado de la supervisión y del funcionamiento del Programa es la Dirección de Cumplimiento.

El Programa de Prevención de Delitos se complementa con un documento de uso interno de la Dirección de Cumplimiento en el que se incluye la descripción de los procedimientos y controles mencionados en la Parte Especial del Programa con relevancia para la prevención de uno a varios de los riesgos penales allí descritos.

El contenido de dicho documento se encuentra en proceso de revisión por parte de los departamentos competentes a fin de confirmar que lo expuesto en él es coherente con el funcionamiento interno de cada una de las áreas y con el estado actual de sus procesos internos.

Por su parte, la Política Anticorrupción tiene como finalidad establecer las normas y directrices necesarias para la prevención de la corrupción, tanto en el ámbito público como en el privado. De este modo, en la Política se describen las conductas que podrían ser constitutivas de corrupción pública o privada y las normas internas de actuación para la prevención de estas.

- 3) Sistema Interno de Información (canal de denuncias). - Con fecha 21 de noviembre de 2023, y tras haber realizado la preceptiva consulta a los representantes de los trabajadores del Grupo NSR, ha

sido igualmente aprobado el Sistema Interno de Información del Grupo NSR, con el fin de informar de las infracciones previstas en la Ley 2/2023, de 20 de febrero, reguladora de la protección de las personas que informen sobre infracciones normativas y de lucha contra la corrupción (“Ley 2/2023”). El Sistema Interno de Información del Grupo se integra por el canal interno de información establecido conforme a los requisitos de la Ley 2/2023. Además, en el marco del establecimiento del Sistema Interno de Información, se han aprobado también los siguientes documentos: (i) Procedimiento de Gestión de Comunicaciones, donde se establecen las pautas que deben guiar las actuaciones del responsable del Sistema Interno de Información en la gestión de informaciones recibidas a través del canal interno; (ii) la Política de Privacidad, sobre el tratamiento de datos personales que vayan a ser utilizados en el marco de una comunicación realizada a través del Sistema Interno de Información; y (iii) la Política de Principios Generales, la cual tiene como objetivo proporcionar información clara y sencilla a los potenciales informantes sobre el funcionamiento del canal interno del Grupo, sus derechos en tanto que informantes y los principios generales que rigen la gestión de las comunicaciones que se reciban a través de ese canal.

Por su parte, en la misma fecha se aprobó que el director de Cumplimiento asumirá asimismo las funciones de responsable del Sistema Interno de Información a los efectos del artículo 8 de la Ley 2/2023.

ESG, Sostenibilidad

Para dar visibilidad a nuestro desempeño en materia de sostenibilidad, desde 2021, se publican de forma voluntaria los logros en esta área en nuestro reporte de sostenibilidad del área de Industria. Además de nuestras publicaciones, debemos hacer mención especial a la alta calificación (plata) obtenida en el sistema de certificación en materia de sostenibilidad EcoVadis de nuestras plantas de prepintado. La calificación EcoVadis abarca una amplia gama de sistemas de gestión no financieros que incluyen los impactos ambientales, prácticas laborales y derechos humanos, ética y compras sostenibles.

En el plano medioambiental, se destaca la obtención en la planta de León Coated Solutions de la certificación ISO 14001 en gestión ambiental, uniéndose así a todas las plantas del Grupo Network. En enero de 2024, también se unió Aveiro Coated Solutions a nuestras plantas certificadas en este sistema de gestión.

Todas las plantas del Grupo renuevan las certificaciones de sistemas de gestión de calidad de acuerdo con la norma ISO 9001. Adicionalmente Planos Férricos Portugal dispone de la certificación IATF 16949 específica para la industria del automóvil.

Desde el punto de vista energético, en 2023 se firmaron los contratos para la instalación de paneles solares fotovoltaicos destinados al autoconsumo en las plantas del territorio español. Se estima que la finalización del montaje será para el tercer trimestre de 2024. También se ha aprobado la sustitución de los hornos de Aranda Coated que se ejecutará a finales de 2024 permitiendo reducir consumo de gas y mejorando el impacto ambiente. Destacar que se ha instalado un sistema de gestión energética para optimizar los consumos y monitorizar en tiempo real la actividad. Este proyecto piloto se ha iniciado en las plantas de Aranda Coated Solutions y Eco Steel y se prevé que se exporte a las demás plantas una vez que el sistema esté maduro.

Desde el punto de vista social, se han aprobado los planes de igualdad en las plantas de León Coated Solutions y Santander Coated Solutions, velando así por los intereses de las trabajadoras y trabajadores de forma equitativa. También en este sentido, y para proteger a todas las personas que trabajan en los ambientes productivos, todas las plantas de la división industrial se encuentran actualmente certificadas en la ISO 45001 en materia de seguridad y salud laboral.

En materia de gobernanza, se ha implementado un canal de denuncias para que, entre otros, nuestros empleados, directivos y socios comerciales puedan ayudarnos a detectar y eliminar, de manera pronta y eficaz, cualquier posible comportamiento ilícito o contrario a la ética empresarial. Se trabaja de forma continua en mejorar la privacidad y protección de datos de nuestros empleados.

En el año 2023, se emitió en el MARF el primer programa de pagarés vinculado a la sostenibilidad por 75 M de € y operativo a fecha actual.

Evolución previsible del Grupo Network Steel Resources (NSR) en 2024

Con respecto a la evolución prevista de nuestro negocio en el año 2024, observamos en los dos primeros meses del año un crecimiento significativo de nuestras ventas, que esperamos culminar con un excelente mes de marzo.

Para el segundo trimestre, la actividad va a seguir mejorando, pero tenemos dudas sobre la evolución de los dos últimos trimestres del año. Si se cumplen las mejores expectativas económicas, los tipos de interés empiezan a bajar, y los planes de estímulo Next Generation empiezan a funcionar, consideramos que el año 2024 puede ser un buen ejercicio para el Grupo NSR.

El año 2024 será un año de consolidación del fuerte proceso inversor que ha llevado a cabo el Grupo NSR en la última década, no estando previsto la realización de inversiones relevantes en este año, lo que facilitará la rebaja de la deuda financiera neta. En los primeros meses de este año 2024, finalizará la inversión en la planta de Sagunto, permitiendo una mayor automatización de los procesos productivos y aumentar la capacidad de producción, ante las excelentes expectativas de demanda de nuestros productos en el polígono industrial de Puerto de Sagunto.

EVOLUCIÓN DE LAS DISTINTAS DIVISIONES DEL GRUPO NSR:

TRADING:

Network Steel, Network Steel Suisse y Network Steel Africa

En Network Steel, el trading está dirigido a ganar cuota de mercado aprovechándose de las economías de escala de la Industria más el liderazgo en la Península Ibérica.

Network Steel Suisse, pretende expandirse en Europa, principalmente en el mercado alemán, el más importante de Europa.

Network Steel África, está presente en el mercado subsahariano en conexión con los principales importadores de cada país.

A continuación, se muestran los datos de toneladas y ventas de las 3 sociedades de trading, incluyendo ventas dentro del grupo, de los ejercicios 2023 y 2022:

	2023		2022	
	Toneladas	Euros	Toneladas	Euros
Network Steel	573.093	435.257.121	480.466	509.143.084
NS Suisse	40.901	38.480.901	64.781	80.199.919
NS África	21.485	15.877.511	27.431	26.160.676
TOTAL	635.527	488.511.560	572.678	615.503.679

Con respecto a la sociedad Network Steel, en el siguiente cuadro se puede ver un resumen de las principales magnitudes de los ejercicios 2023 y 2022:

	2023	2022
Ventas en Tns	573.093	480.466
Ventas en Euros	435.257.121	509.143.084
EBITDA	13.212.333	8.722.373

En el siguiente cuadro analizamos la evolución de las ventas fuera del Grupo que representan aproximadamente un 63% del total.

	2023	2022
Ventas en Tns	349.899	320.259
Ventas en euros	274.135.705	337.570.951

El trading es liderado y coordinado directamente por el presidente Oscar Heckh (con más de 25 años de experiencia en el mercado).

Las 3 empresas de trading desarrollan la siguiente estrategia:

- Network Steel, S.L.U. creada para atender la península Ibérica, el mercado tradicional de esta empresa.
- Network Steel Suisse creada para atender el Mercado de Alemania, Polonia y otros países del norte de Europa.
- Network Steel África, S.L. debe consolidar su incipiente desarrollo en el mercado subsahariano (Mauritania, Senegal, Costa de Marfil, Burkina Faso, Guinea Ecuatorial, Angola, Camerún, Congo, Mali, Gabón, etc) y el del norte de África (Marruecos, Túnez, Argelia, etc).

INDUSTRIA

La división industrial del Grupo Network Steel se subdivide en las siguientes áreas:

- **Área de Producción:** Incluye todas las empresas dedicadas a la producción/transformación de acero, concretamente Aranda Coated Solutions, Santander Coated Solutions, León Coated Solutions, Aveiro Coated Solutions y Eco Steel Solutions. Su gerente es Paulo Goncalves, ejecutivo con una larga experiencia en el sector.
- **Área de Centros de Servicio:** Incluye todas las empresas que dan servicio de corte a los clientes, concretamente el Grupo Plafesa (Iber Steel, Plafesa y Plafesa Portugal). El gerente es Luis Loredó, ejecutivo con una larga carrera profesional en el mundo de transformación y comercialización del acero.

Hechos relevantes de la división de industria:

-León Coated Solutions, S.L: El año 2023 supuso un hito importante para el Grupo NSR, con la finalización de la construcción de la planta de León Coated Solutions, permitiendo una integración vertical en aceros planos, nutriendo al mercado de bobina de acero decapada y galvanizada. La bobina galvanizada es la principal materia prima de las tres plantas de prepintado del Grupo. En el mes de diciembre de 2023 se procedió a realizar la transmisión de los activos y pasivos que estaban contabilizados en Santander Coated Solutions y Aranda Coated Solutions a la nueva fábrica de León Coated Solutions.

-Grupo Plafesa: Otro hito importante es la práctica finalización de la inversión en la planta que el Grupo tiene en Sagunto (Ibersteel), que le permite elevar el grado de automatización de la fábrica e incrementar sustancialmente su capacidad productiva, con el objetivo de aprovechar las excelentes expectativas de crecimiento de la demanda en el Polígono Industrial de Puerto de Sagunto.

Actualmente el grupo NSR es líder absoluto en capacidad instalada del mercado de prepintado en la Península Ibérica.

A continuación, se muestra el mapa de posición geográfica de las industrias en la Península Ibérica:

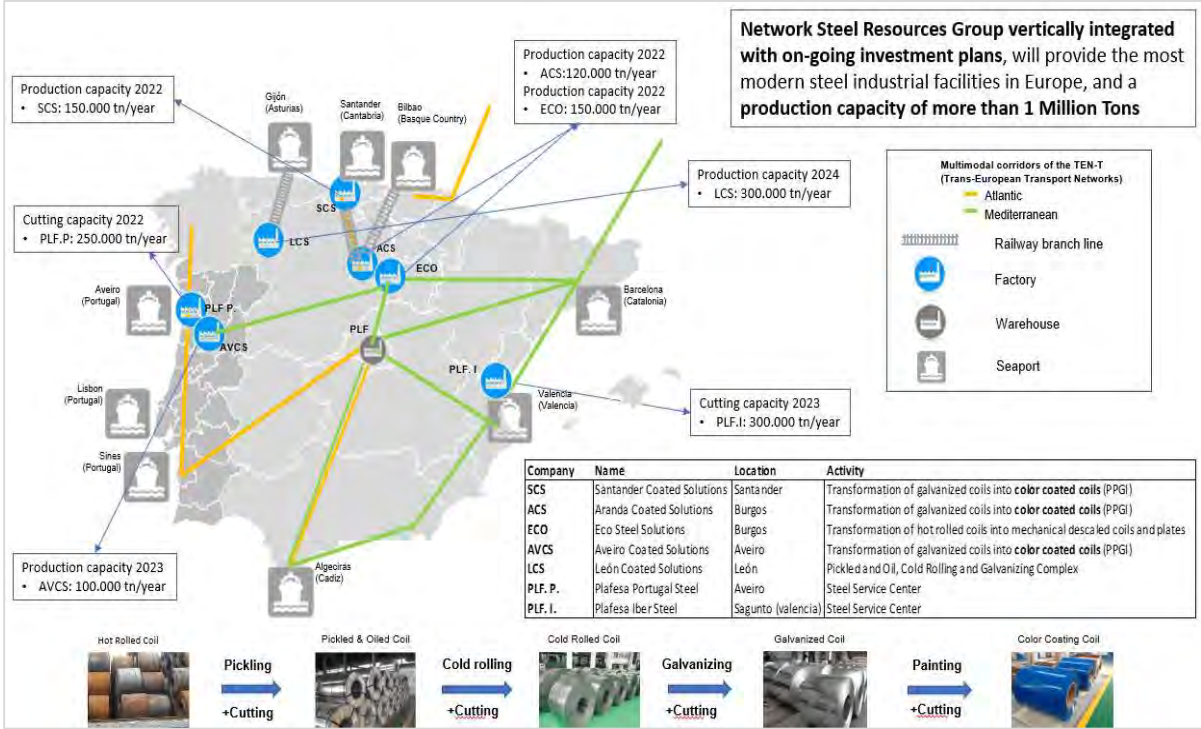


Ilustración 4: Mapa de posición geográfica
Fuente: Información Interna Grupo NS

INFORME DE GESTIÓN DE CADA UNA DE LAS SOCIEDADES DEL GRUPO

Aranda Coated Solutions S.L

Desde la puesta en marcha de la fábrica en Aranda de Duero en el año 2012, la Sociedad ha seguido consolidando su presencia en el mercado con una posición de liderazgo en bobina prepintada.

Aranda Coated Solutions (ACS) forma parte de la división industrial del Grupo Network Steel Resources (NSR). Cuenta con una línea de negocio:

- La producción de bobina prepintada como actividad principal, con una capacidad instalada de 120.000 toneladas año.

En el siguiente cuadro se puede ver un resumen de las principales magnitudes de ACS de los ejercicios 2023 y 2022:

	2023	2022
Ventas en Tns	107.639	151.605
Ventas en euros	106.160.781	190.327.625
EBITDA	593.436	8.381.019
Resultado Antes de Impuestos	-777.382	8.161.016

El objetivo de la sociedad desde su puesta en marcha en el año 2012 es la de consolidar su posición en el mercado, en su producto principal (bobina prepintada). Este producto es el de mayor valor añadido dentro de la subfamilia del acero plano, y la punta de lanza de la estrategia de integración vertical del Grupo NSR.

En 2023 con tres plantas de bobina prepintada en la Península Ibérica (dos de ellas en puertos del Cantábrico y Atlántico), el Grupo NSR pretende atender los mercados de la Península Ibérica, y del norte y centro de Europa.

La fábrica de Aranda Coated Solutions, a partir del año 2023, cuenta con el apoyo del suministro desde la planta de galvanizado de LCS (materia prima de la bobina prepintada), permitiendo una mejora en la gestión de los stocks.

Evolución previsible de Aranda Coated Solutions en 2024:

En el ejercicio 2024, según el plan de negocio aprobado, esperamos superar las cifras del año 2023, mejorando el EBITDA y el resultado antes de impuestos.

Las principales razones en las que nos basamos para estimar una mejora de resultados en el año 2024 son:

- Las mejoras realizadas que nos permitirán reducir los costes de producción.
- Mejora significativa de la gestión de stocks, al poder abastecerse directamente de materia prima de la fábrica de León Coated Solutions.
- Posibilidad de fabricar bajo “just in time” por la cercanía de suministro de materia prima de nuestra planta de León.
- Trabajar en mercado “spot”, al contar con una mejor gestión de los stocks y proceso productivo mitigando, el riesgo de volatilidad del mercado.
- Al ser líderes en capacidad instalada de bobina prepintada en la Península Ibérica, podemos estar muy cerca del cliente, dando un mejor nivel de servicio, traducándose, necesariamente, en mejores márgenes, ahorrando a nuestros clientes, en muchos casos, costes de almacenamiento y financieros que tendrían que soportar en el supuesto de no tener un proveedor tan cercano como Aranda Coated Solutions.

Santander Coated Solutions, S.L.

Santander Coated Solutions, S.L. (SCS), perteneciente al Grupo Network Steel Resources (NSR), se creó en diciembre de 2013, con objeto de construir y promover una fábrica de bobina pintada en el puerto de Santander. La fábrica comenzó su actividad en enero de 2017.

Esta fábrica dispone de:

- Una línea de bobina pintada o prelacada (su producto principal) con una capacidad teórica de 150.000 toneladas/año.
- Una línea de corte longitudinal con una capacidad teórica de 100.000 toneladas/año.
- Una línea de corte transversal con una capacidad teórica de 100.000 toneladas/año.

En el siguiente cuadro se puede ver un resumen de las principales magnitudes de SCS de los ejercicios 2023 y 2022:

	2023	2022
Ventas en Tns	87.398	118.254
Ventas en euros	94.407.914	178.258.570
EBITDA	-5.052.073	5.825.848
Resultado Antes de Impuestos	-8.338.545	142.080

Es destacable la consolidación del negocio tanto en niveles de producción como de presencia en los nuevos mercados del centro y norte de Europa. La planta está muy cerca de superar su capacidad teórica de producción, lo que quiere decir que las instalaciones están en óptimas condiciones para mejorar su eficiencia en los próximos años.

A pesar de las buenas expectativas para esta planta, el año 2023 se ha visto penalizado por la mala evolución económica, especialmente en el segundo semestre del año, de su mercado objetivo del centro y norte de Europa.

El objetivo de la sociedad desde su puesta en marcha es la de consolidar su posición en el mercado objetivo del centro y norte de Europa de su producto principal (bobina prepintada) desde el Puerto de Santander. Este producto es el de mayor valor añadido dentro de la subfamilia del acero plano, y la punta de lanza de la estrategia de integración vertical del Grupo NSR.

En 2023, tras la finalización de la construcción de la planta de León Coated Solutions, la fábrica de Santander Coated Solutions, ha contado con el apoyo del suministro propio desde la planta de galvanizado de LCS (materia prima de la bobina prepintada).

Evolución previsible de Santander Coated Solutions en 2024:

En el ejercicio 2024, según el plan de negocio aprobado, esperamos mantener las toneladas vendidas en el año 2023, pero con mejores márgenes, mejorando el EBITDA y el resultado antes de impuestos.

Las principales razones en las que nos basamos para la mejora de resultados en el año 2024 son:

- Las mejoras realizadas que nos permitirán reducir los costes de producción.
- Esperamos una mejora de las economías del norte de Europa a las que van destinados los productos.
- Con la previsible entrada de un socio estratégico en el Grupo NSR y, la capacidad de suministrar materia prima con unas especificaciones técnicas demandadas en otros mercados, se abre un amplio abanico de posibilidades que intentaremos aprovechar.
- Mejora significativa de la gestión de stocks, al poder abastecerse directamente de materia prima de la fábrica de León Coated Solutions.
- Al ser líderes en capacidad instalada de bobina prepintada en la Península Ibérica, podemos estar muy cerca del cliente, dando un mejor nivel de servicio, traducándose, necesariamente, en mejores márgenes.
- Desde el puerto de Santander, podemos abastecer de bobina prepintada el centro y norte de Europa, a unos precios muy competitivos.

Aveiro Coated Solutions, S.L.

La actividad de la empresa se desarrolla en el prepintado de bobina de acero.

El Grupo NSR adquirió en marzo de 2022 el 40% del capital restante de Aveiro Coated Solutions. De esa forma pasó a formar parte del mayor Grupo Ibérico del sector, aprovechando su know-how, además de tener acceso a una amplia gama de clientes.

Desde la entrada del Grupo NSR en el accionariado de Aveiro Coated Solutions en el año 2019, la compañía ha estado invirtiendo en la mejora de las condiciones de producción, para poder posicionarse en el mercado de manera más competitiva, pudiendo llegar a clientes más exigentes y sofisticados.

La fábrica de AVCS tiene una capacidad de producción nominal de 100.000 toneladas/año.

En el siguiente cuadro se puede ver un resumen de las principales magnitudes de AVCS de los ejercicios 2023 y 2022:

	2023	2022
Ventas en Tns	41.778	36.906
Ventas en euros	40.381.799	52.623.789
EBITDA	-4.362.570	2.394.678
Resultado Antes de Impuestos	-6.659.919	835.663

Evolución previsible de Aveiro Coated Solutions en 2024:

En el ejercicio 2024, seguiremos siendo el principal productor local de bobina prepintada, lo que nos dará una posición privilegiada para mejorar el EBITDA y el resultado antes de impuestos del ejercicio anterior.

Las principales razones en las que nos basamos para la mejora de resultados en el año 2024 son:

- Las mejoras realizadas que nos permitirán reducir los costes de producción.
- Mejora significativa de la gestión de stocks, al poder abastecerse directamente de materia prima de la fábrica de León Coated Solutions.
- Con la previsible entrada de un socio estratégico en el Grupo NSR y, la capacidad de suministrar materia prima con unas especificaciones técnicas demandadas en otros mercados, se abre un amplio abanico de posibilidades que intentaremos aprovechar.
- Al ser líderes en capacidad instalada de bobina prepintada en la Península Ibérica, podemos estar muy cerca del cliente, dando un mejor nivel de servicio, traducándose, necesariamente, en mejores márgenes.
- Desde Aveiro podemos atender de bobina prepintada el oeste peninsular, y desde los puertos de Aveiro y Leixoes, el centro y norte de Europa, a unos precios muy competitivos.

León Coated Solutions, S.L.

León Coated Solutions, S.L. (LCS), perteneciente al Grupo Network Steel Resources (NSR), se constituyó en diciembre de 2018.

Las inversiones realizadas en León van dirigidas a la puesta en marcha de tres líneas de producto:

- Línea de decapado.
- Línea de laminación en frío.
- Línea de galvanizado.

El año 2023 supuso un hito importante con la finalización de la construcción de la planta de León Coated Solutions, permitiendo una integración vertical en aceros planos, nutriendo al mercado de bobina de acero decapada y galvanizada. La bobina galvanizada es la principal materia prima de las tres plantas de prepintado del Grupo. En el mes de diciembre de 2023 se procedió a realizar la transmisión de los activos y pasivos que estaban contabilizados en Santander Coated Solutions y Aranda Coated Solutions a la nueva fábrica de León Coated Solutions.

Se estima que en el ejercicio 2024, la planta esté muy cerca de alcanzar su capacidad máxima de producción anual: 450.000 toneladas de decapado, 350.000 de laminación en frío y 300.000 de galvanizado. Esa tendencia positiva se observa en los partes de producción de los primeros meses del año.

En el siguiente cuadro se puede ver un resumen de las principales magnitudes de LCS de los ejercicios 2023 y 2022:

	2023	2022
Ventas en Tns	186.529	91.969
Ventas en euros	157.717.331	77.893.433
EBITDA	-2.931.786	-4.816.520
Resultado Antes de Impuestos	-8.431.384	-5.095.454

Evolución previsible de León Coated Solutions en 2024

Las inversiones comenzaron a finales de 2018 y se han ido desarrollando a lo largo de estos años, con retrasos en el 2019 y 2020, provocados por la crisis sanitaria derivada del COVID.

El 14 de febrero de 2023 la fábrica produjo la primera bobina galvanizada, siendo este el momento de puesta en marcha simultánea de todas las líneas.

Esta nueva fábrica permite una integración vertical dentro del negocio de acero plano, captando un mayor valor añadido dentro del Grupo NSR. Esperamos su entrada en rentabilidad en los primeros meses de este año 2024.

Los siguientes gráficos demuestran que los productos que transforma LCS son deficitarios en España y en Europa, ayudando esta fábrica, a cubrir este déficit, atendiendo la demanda no cubierta. Además, el Grupo NSR es un gran consumidor de bobina galvanizada en la Península Ibérica con 450.000 tns/año, cantidad que coincide con la capacidad máxima de producción de esta fábrica.

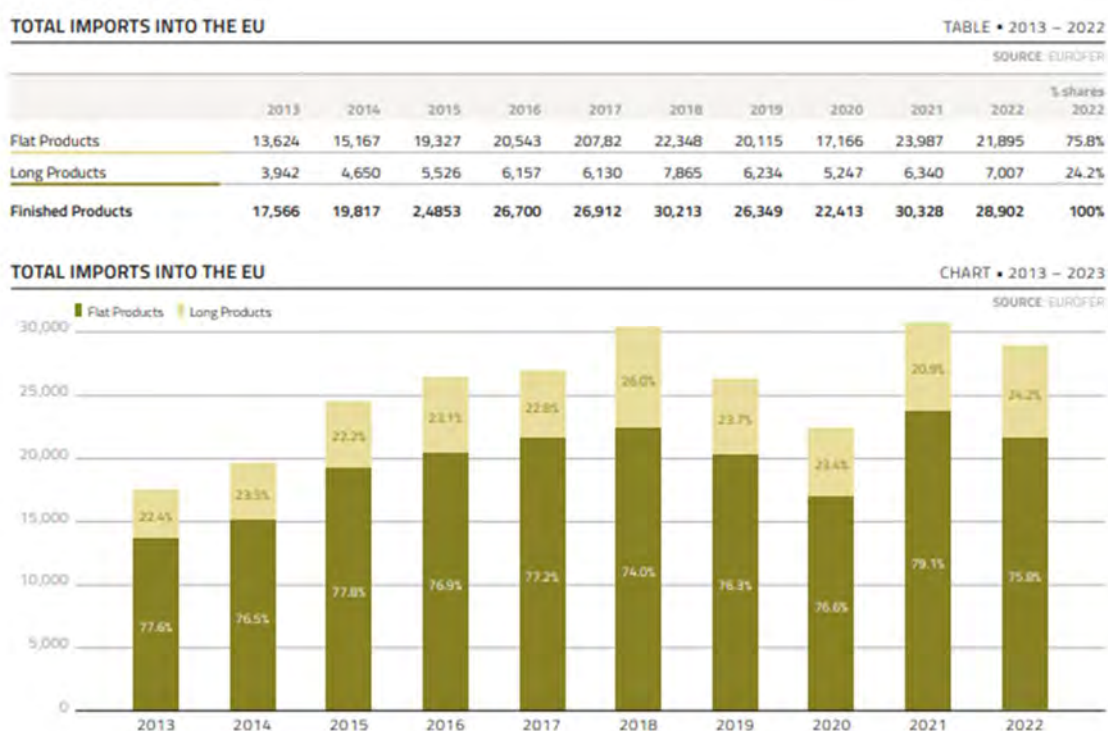


Ilustración 4: Total de importaciones de acero en la Unión Europea

Fuente: EUROFER- The European Steel Association

Imports into the EU: Flat products

All qualities • in '000 metric tonnes

FLAT PRODUCT IMPORTS INTO THE EU BY PRODUCT

CHART • 2013 – 2022

SOURCE: EUROFER

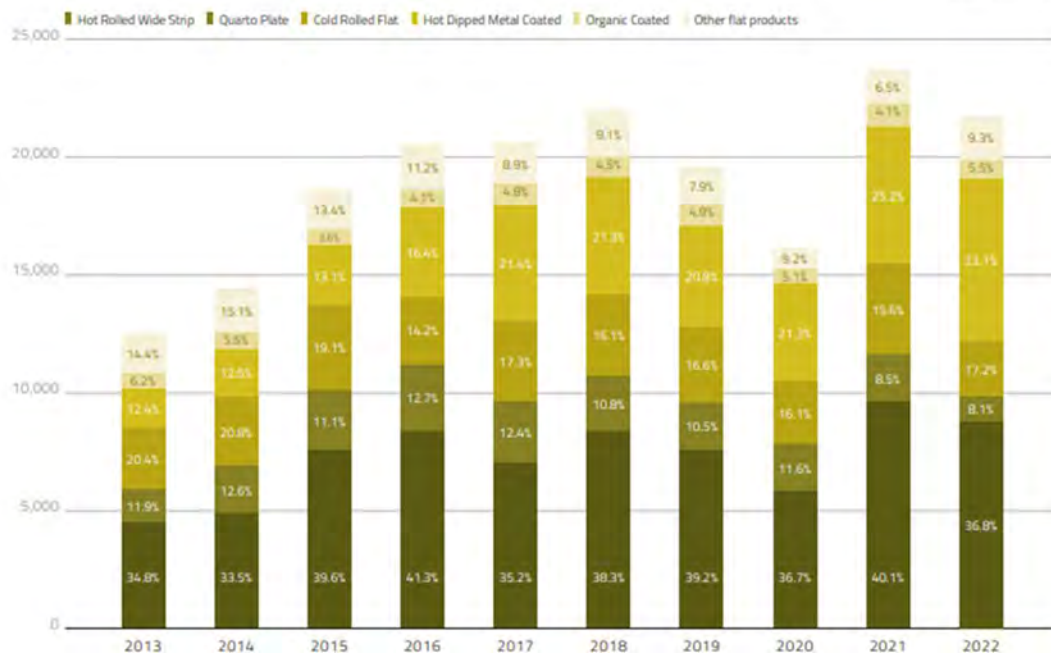


Ilustración 5: Importaciones del producto de aceros planos por producto.

Fuente: EUROFER- The European Steel Association

En estos dos cuadros de EUROFER 2023, el consumo de aceros planos, segmento en el que opera el Grupo NSR, es creciente en los últimos 10 años, representando el 75.8% de las importaciones de productos de acero anuales.

Dentro de los aceros planos, los que va a fabricar LCS, son deficitarios en el mercado nacional, necesitando recurrir a las importaciones de:

- Bobina laminada en frío (Cold Rolled) es el tercer producto que más se importa representando el 17,2%, por un total de 3.765,94 miles de toneladas
- Bobina galvanizada (Hot Dipped) es el segundo producto que más se importa, representando el 23,15%, por un importe total de 5.068,69 miles de toneladas.

Vemos que ambos productos representan el 40,35% de las cantidades de acero que se importan en Europa de acero plano.

Evolución sectorial

	ENERO-DICIEMBRE			
	2020	2021	2022	Variación
PRODUCCIONES (kt)				
Producción de acero total	11.141	14.205	11.507	-19,0%
Aceros no Aleados	9.876	12.679	10.164	-19,8%
Aceros Inoxidables	836	928	678	-27,0%
Otros Aceros Aleados	428	598	666	11,4%
Producción Laminados en Caliente	10.971	13.534	10.926	-19,3%
Productos Largos	7.619	8.847	7.406	-16,3%
Productos Planos	3.352	4.686	3.520	-24,9%
CONSUMO APARENTE DE ACERO				
Total (kt)	11.691	13.009	12.445	-4,3%
Productos Largos (kt)	4.392	4.679	4.358	-6,9%
Productos Planos (kt)	7.083	7.949	7.686	-3,3%

Ilustración 6: Producción y Consumo del acero plano

Fuente: UNESID – La industria Siderúrgica Española

Profundizando en el análisis, según los últimos datos de UNESID (Unión de empresas siderúrgicas) publicados en el 2022, vemos que existe un déficit de capacidad de producción nacional de acero plano de 4.166.000 toneladas (diferencia entre la producción planos de 3.520.000 toneladas y consumo de productos planos de 7.686.000 toneladas)

Tras la finalización de la construcción de la planta de León Coated Solutions, permitiendo una integración vertical en aceros planos, nutriendo al mercado de bobina de acero decapada y galvanizada. LCS viene a ocupar un hueco estratégico en la producción nacional de aceros planos.

Las principales razones en las que nos basamos para la mejora de resultados en el año 2024 son:

- En menos de un año, la sociedad ha conseguido llegar a unos niveles de producción tanto en volumen como en calidad que permitirá a lo largo del año 2024, mejorar sustancialmente los resultados negativos de la puesta en marcha de una fábrica tan compleja.
- Fruto de la experiencia que hemos ido adquiriendo en los primeros meses de la puesta en marcha de la fábrica, estamos mejorando los costes de producción mes a mes.
- Con la previsible entrada de un socio estratégico en el Grupo NSR y, la capacidad de suministrar materia prima con unas especificaciones técnicas demandadas en otros mercados, se abre un amplio abanico de posibilidades que intentaremos aprovechar.

Eco Steel Solutions S.L.

El producto final de Eco Steel Solutions es el acero decapado mediante procedimientos mecánicos, único en Europa, y que se diferencia del decapado tradicional o químico, en que no es contaminante. El decapado mecánico, es novedoso y aún no ha sido totalmente reconocido en el mercado, con lo que existe un potencial de crecimiento enorme. En el año 2023, nuestro producto ha sido muy valorado por cortadores de acero de precisión con láser, por su excelente calidad, lo que se ha traducido en un fuerte incremento de las ventas.

En el siguiente cuadro se puede ver la evolución de las principales cifras entre 2023 y 2022:

	2023	2022
Ventas en Tns	57.315	39.577
Ventas en Euros	45.060.066	40.658.335
EBITDA	896.917	(571.043)
Resultado Antes de Impuestos	(1.865.305)	(1.790.691)

Evolución previsible de Eco Steel en 2024

En el ejercicio 2024, según el plan de negocio aprobado, esperamos consolidar el negocio de esta fábrica, con un incremento significativo de las ventas y de los márgenes, una vez que se ha ido valorando la calidad de nuestro producto en el mercado.

Las principales razones en las que nos basamos para la mejora de resultados a corto plazo durante el 2024 son:

- Las mejoras en los costes de producción que siguen reduciéndose, muy ligados al incremento de la producción que diluye los costes fijos.
- Selección de clientes más rentables gracias a la alta calidad del producto y del servicio de tal forma que se venda con mayor valor añadido.

GRUPO PLAFESA

En el siguiente cuadro se puede ver resumido los volúmenes y resultados de PLAFESA en 2023 y en comparación con 2022:

	2023	2022
Ventas en Tns	300.845	356.145
Ventas en euros	240.858.240	344.101.428
EBITDA	8.869.088	18.023.094
Resultado Antes de Impuestos	6.675.993	15.514.130

La disminución, tanto en la cifra de negocio como en aprovisionamientos, principalmente ha sido debida al comportamiento de los precios del acero en los mercados mundiales. Es importante resaltar la gran volatilidad de esta variable, sobre todo desde el último trimestre de 2022, con repercusiones inevitables en la actividad.

Los principales clientes del grupo siguen siendo industrias manufactureras del acero y almacenes de productos siderúrgicos.

Evolución previsible de Grupo Plafesa en 2024

Los principales riesgos de negocio a que se enfrenta la sociedad vienen determinados por la situación económica general y las decisiones de inversión tanto pública como privada de los operadores económicos. Creemos que los niveles de stock son adecuados tanto para la actividad como para la posibilidad de mantener márgenes aceptables en un contexto de comportamiento equilibrado entre demanda y oferta en los mercados internacionales.

El grupo esté inmerso en la actualidad en un proyecto de ampliación de su planta industrial en Sagunto, para lo cual ha obtenido financiación al Fondo de Apoyo a la Inversión Industrial Productiva (FAIIP) a través de la empresa pública de financiación empresarial SEPIDES, por importe de 9.247.000 euros, a un tipo de interés fijo y con un plazo de devolución de 10 años.

A 31 de diciembre de 2023 el grupo ha dispuesto de dicha financiación un importe de 6.266.395 euros. A principios de 2023, el Grupo implantó un nuevo sistema informático (SAP). Con esta inversión, el Grupo se dota de una herramienta de gestión de alto potencial que puede acompañar las perspectivas de crecimiento de la actividad.

OPERACIONES CON ACCIONES PROPIAS

Al cierre del ejercicio 2023, la sociedad matriz del Grupo NSR mantenía una parte de su capital social en autocartera, con el objetivo de buscar la entrada de un socio estratégico que le permita seguir creciendo en diversificación, no solo de productos, sino también de mercados, con la entrada de nuevos recursos financieros en la sociedad y aportando sinergias organizativas y de costes.

INFORMACIÓN APLAZAMIENTOS DE PAGO

Durante el ejercicio 2023, las desviaciones existentes en los aplazamientos de pago a proveedores de acuerdo con la legislación vigente, que se muestran en la memoria adjunta, han sido ocasionados por incidencia comerciales aisladas, siendo poco representativos.

No obstante, lo anterior, el Administrador de la Sociedad dominante toma las medidas oportunas para dar

cumplimiento a los periodos de pago vigentes de acuerdo con la legislación actual en este sentido.

ESTADO DE INFORMACIÓN NO FINANCIERA

Como documento anexo a este Informe de Gestión, y formando parte del mismo, se presenta el Estado de Información No Financiera.

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'M. P. M.', is positioned in the center-right of the page.

Ane o I Estado de In or aci n No Financiera 2023

NET OR STEEL RESOURCES



**INFORME DE VERIFICACIÓN INDEPENDIENTE DEL ESTADO DE
INFORMACION NO FINANCIERA CONSOLIDADO DEL GRUPO NETWORK STEEL RESOURCES S.A. Y
SOCIEDADES DEPENDIENTES DEL EJERCICIO 2023**

A los Accionistas de NETWORK STEEL RESOURCES S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES.:

De acuerdo al artículo 49 del Código de Comercio hemos realizado la verificación, con el alcance de seguridad limitada, del Estado de Información No Financiera Consolidado (en adelante EINF) correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2023, de NETWORK STEEL RESOURCES S.A. y sociedades dependientes (en adelante el Grupo) que forma parte del Informe de Gestión Consolidado del Grupo.

El contenido del Informe de Gestión Consolidado incluye información adicional a la requerida por la normativa mercantil vigente en materia de información no financiera que no ha sido objeto de nuestro trabajo de verificación. En este sentido, nuestro trabajo se ha limitado exclusivamente a la verificación de la información identificada en la tabla “Índice de Contenidos” incluida en el EINF adjunto.

Responsabilidad del Administrador Único

La formulación del EINF incluido en el Informe de Gestión del Grupo, así como el contenido del mismo, es responsabilidad del Administrador Único de NETWORK STEEL RESOURCES S.A. El EINF se ha preparado de acuerdo con los contenidos recogidos en la normativa mercantil vigente en España y siguiendo los criterios de los *Sustainability Reporting Standards* de *Global Reporting Initiative* (estándares GRI) seleccionados, así como aquellos otros criterios descritos de acuerdo con lo mencionado para cada materia en la tabla “Índice de contenidos” del citado Estado.

Esta responsabilidad incluye asimismo el diseño, la implantación y el mantenimiento del control interno que se considere necesario para permitir que el EINF esté libre de incorrección material, debida a fraude o error.

El Administrador Único de NETWORK STEEL RESOURCES S.A. es también responsable de definir, implantar, adaptar y mantener los sistemas de gestión de los que se obtiene la información necesaria para la preparación del EINF.

Nuestra independencia y gestión de la calidad

Hemos cumplido con los requerimientos de independencia y demás requerimientos de ética del Código Internacional de Ética para Profesionales de la Contabilidad (incluyendo las normas internacionales sobre independencia) emitido por el Consejo de Normas Internacionales de Ética para Profesionales de la Contabilidad (IESBA, por sus siglas en inglés) que está basado en los principios fundamentales de integridad, objetividad, competencia y diligencia profesionales, confidencialidad y comportamiento profesional.

Nuestra firma aplica las normas internacionales de calidad vigentes y mantiene, en consecuencia, un sistema de calidad que incluye políticas y procedimientos relativos al cumplimiento de requerimientos de ética, normas profesionales y disposiciones legales y reglamentarias aplicables.

El equipo de trabajo ha estado formado por profesionales expertos en revisiones de Información no Financiera y, específicamente, en información de desempeño económico, social y medioambiental.

Nuestra responsabilidad

Nuestra responsabilidad es expresar nuestras conclusiones en un informe de verificación independiente de seguridad limitada basándonos en el trabajo realizado. Hemos llevado a cabo nuestro trabajo de acuerdo con los requisitos establecidos en la Norma Internacional de Encargos de Aseguramiento 3000 Revisada en vigor, “Encargos de Aseguramiento distintos de la Auditoría o de la Revisión de Información Financiera Histórica” (NIEA 3000 Revisada) emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento (IAASB) de la Federación Internacional de Contadores (IFAC).

En un trabajo de seguridad limitada los procedimientos llevados a cabo varían en su naturaleza y momento de realización, y tienen una menor extensión, que los realizados en un trabajo de seguridad razonable y, por lo tanto, la seguridad que se obtiene es sustancialmente menor.

Nuestro trabajo ha consistido en la formulación de preguntas a la Dirección, así como a las diversas unidades del Grupo que han participado en la elaboración del EINF, en la revisión de los procesos para recopilar y validar la información presentada en el EINF y en la aplicación de ciertos procedimientos analíticos y pruebas de revisión por muestreo que se describen a continuación:

- Reuniones con el personal del Grupo para conocer el modelo de negocio, las políticas y los enfoques de gestión aplicados, los principales riesgos relacionados con esas cuestiones y obtener la información necesaria para la revisión externa.
- Análisis del alcance, relevancia e integridad de los contenidos incluidos en el EINF del ejercicio 2023 en función del análisis de materialidad realizado por la Sociedad, considerando contenidos requeridos en la normativa mercantil en vigor.
- Análisis de los procesos para recopilar y validar los datos presentados en el EINF del ejercicio 2023.
- Revisión de la información relativa a los riesgos, las políticas y los enfoques de gestión aplicados en relación a los aspectos materiales presentados en el EINF del ejercicio 2023.
- Comprobación, mediante pruebas, en base a la selección de una muestra, de la información relativa a los contenidos incluidos en el EINF del ejercicio 2023 y su adecuada compilación a partir de los datos suministrados por las fuentes de información.
- Contraste de la información financiera reflejada en el EINF con la incluida en las cuentas anuales consolidadas del Grupo.
- Obtención de una carta de manifestaciones del Administrador Único y la Dirección.

Conclusión

Basándonos en los procedimientos realizados en nuestra verificación y en las evidencias que hemos obtenido no se ha puesto de manifiesto aspecto alguno que nos haga creer que el EINF de NETWORK STEEL RESOURCES S.A. y sociedades dependientes correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2023 no ha sido preparado, en todos sus aspectos significativos, de acuerdo con los contenidos recogidos en la normativa mercantil vigente y siguiendo los criterios de los estándares GRI seleccionados y de acuerdo a lo mencionado para cada materia en la tabla “Índice de Contenidos” del citado Estado.

Uso y distribución

Este informe ha sido preparado en respuesta al requerimiento establecido en la normativa mercantil vigente en España, por lo que podría no ser adecuado para otros propósitos y jurisdicciones.

PKF ATTEST Servicios Empresariales, S.L.



Sergio Díaz

17 de abril de 2024

Contenido

1. Perfil de la memoria	5
1.1. Análisis de materialidad.....	5
1.2. Alcance de la memoria	8
2. Perfil de la Organización.....	10
2.1 Modelo de negocio.....	10
2.2. Perfil de las diferentes actividades.....	12
2.3. Estructura organizativa y órganos de gobierno.....	17
2.4. Indicadores no financieros a cierre del ejercicio 2023	21
3. Políticas y estrategia.....	23
3.1. Misión, visión y valores.....	23
3.2. Estrategia	24
3.3. Factores	27
3.4. Políticas.....	30
3.5. Principales impactos, riesgos y oportunidades	35
3.6. Lucha contra la corrupción y el soborno	40
4. Desempeño ambiental	43
4.1. Consumo de materiales	44
4.2. Consumos energéticos.....	46
4.3. Consumos de agua.....	48
4.4. Generación de residuos	50
4.5. Vertidos de aguas	51
4.6. Emisiones atmosféricas	52
4.7. Cambio climático – Gases de efecto invernadero (GEIs).....	53
4.8. Otros aspectos ambientales	55
4.9. Biodiversidad	55

4.10. Cumplimiento normativo ambiental	55
5. Desempeño social interno.....	58
5.1. Empleo	58
5.2. Organización del trabajo.....	64
5.3. Absentismo	66
5.4. Relaciones sociales	66
5.5. Medidas de conciliación y beneficios sociales.....	67
5.6. Formación y desarrollo	68
5.7. Seguridad y salud en el trabajo	69
5.8. Diversidad e igualdad de oportunidades	72
6. Desempeño social externo	75
6.1. Comunidad local	75
6.2. Compra responsable.....	79
6.3. Clientes	81
6.4. Derechos humanos	85
6.5. Información fiscal	86
ANEXO 1: Tabla índice de contenidos	89

1. Per il de la e oria

1. Perfil de la memoria

El presente Estado de Información No Financiera (en adelante, EINF) se ha elaborado en línea con los requisitos establecidos en la Ley 11/2018, de 28 de diciembre de 2018, de información no financiera y diversidad aprobada el 13 de diciembre de 2018 por el Congreso de los Diputados por la que se modifican el Código de Comercio, el texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital aprobado por el Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de julio, y la Ley 22/2015, de 20 de julio, de Auditoría de Cuentas, en materia de información no financiera y diversidad (procedente del Real Decreto-ley 18/2017, de 24 de noviembre).

En su elaboración también se han considerado las directrices de la Guía para la elaboración de memorias de sostenibilidad de Global Reporting Initiative (estándares GRI).

En este contexto, a través del Estado de Información No Financiera, **NET OR STEEL RESOURCES S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES** (en adelante, el Grupo o NSR) tiene el objetivo de informar sobre cuestiones ambientales, sociales y relativas al personal y en relación con los derechos humanos relevantes para el Grupo en la ejecución de sus actividades propias del negocio.

En la elaboración del EINF y en la selección de sus contenidos, se han tenido en cuenta los resultados del análisis de materialidad llevado a cabo durante el ejercicio 2023 por parte del Grupo. Este análisis se ha realizado a partir de consultas a los Grupos de Interés, valorando los impactos que tienen para el Grupo los temas sostenibles para dichos Grupos de Interés. Los resultados de este análisis y sus efectos sobre el presente Estado de Información no Financiera se detallan posteriormente.

Siendo el tercer ejercicio de obligada elaboración del presente EINF, se muestran cifras comparativas en relación con el ejercicio 2022.

1.1. Análisis de materialidad

Tal y como se ha descrito anteriormente, para la elaboración de este EINF se han considerado los resultados del análisis de materialidad realizado con los Grupos de Interés del Grupo, con el objetivo de determinar el alcance y el contenido del EINF, dando así cumplimiento a la Ley 11/2018, del 28 de diciembre de 2018, de información no financiera y diversidad aprobada el 28 de diciembre de 2018 por el Congreso de los Diputados y tomando como referencia las directrices del GRI Standards.

Para la realización de dicho análisis de materialidad se ha llevado a cabo el siguiente procedimiento, basado en un doble análisis, cuantitativo y cualitativo:

Análisis de materialidad cuantitativo

Para llevar a cabo el análisis cuantitativo se han tenido en cuenta datos financieros del Grupo, como el importe del activo total, Importe Neto de la Cifra de Negocios y la plantilla media de cada una de las sociedades que integran la cartera de participaciones del Grupo.

Tras este análisis, se concluye lo siguiente:

No ha resultado material la sociedad “*Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L.*” dado que no representa, para ninguna de las variables consideradas, el 5% del peso relativo del Grupo.

No se han considerado materiales para el reporte de información sobre cuestiones ambientales las sociedades que no tienen actividad industrial, ya que los impactos ambientales derivados de las mismas no son representativos del Grupo. Por tanto, en dicho apartado medioambiental no se incluirá información relativa a las siguientes sociedades:

- ✓ Network Steel S.L.U.
- ✓ Network Steel Suisse AG.
- ✓ Network Steel Africa S.L.
- ✓ Iberia Coated Solutions, S.L.
- ✓ Soza Coated Solutions, LDA.
- ✓ Network Mobility Solutions, S.L.
- ✓ Mobility Gear Solutions, S.L.
- ✓ Steel Global Logistic S.L.
- ✓ Aranda Intermodal S.L.
- ✓ Villadangos Intermodal S.L.

Análisis de materialidad cualitativo

En función de los resultados obtenidos con la evaluación de los impactos, se han dado prioridad a la consulta por los grupos de interés a los siguientes temas materiales.

Calidad del aire (emisiones de partículas, polución, niebla tóxica, etc.)

Economía circular: eficiencia de las materias primas y gestión de residuos (reducir, reusar, reparar, reciclar, subproductos, residuo cero, valorización, eliminación, etc.)

Cambio climático (huella de carbono, reducción de emisiones de CO2, productos con bajas emisiones, etc.)

Certificados medioambientales (certificados medioambientales, declaraciones ambientales de producto, etc.)

Energía: Energía renovable y eficiencia energética (Consumo e intensidad energética, energía por fuentes o combustibles alternativos, etc.)

Gestión de recursos hídricos (huella hídrica, consumo de agua, etc.)

Movilidad sostenible (movilidad sostenible de personas y mercancías, etc.)

Diversidad, inclusión e igualdad de género (grupo de edad, minorías étnicas, género, etc.)

Formación y desarrollo del empleado (formación y educación, retención del talento, etc.)

Ética integridad y transparencia (política anticorrupción, comercio justo, buen gobierno, reporte financiero, etc.)

Derechos humanos (trabajo infantil, trabajos forzados, etc.)

Innovación sostenible en productos y procesos (investigación, desarrollo, mejores técnicas disponibles, etc.)

Seguridad y Salud de los empleados (entornos laborales seguros, condiciones de trabajo, etc.)

Gestión de la cadena de suministros (contratación responsable, código conducta de proveedores, ciclo de vida, etc.)

Matriz de materialidad

Para la creación de los temas materias y la matriz de materialidad se han elegido de entre todas las partes interesadas, cuales representan y se ven más afectadas por los impactos. Para la

realización de la matriz de materialidad se hizo una consulta en forma de encuestas, a todas las partes interesadas previamente seleccionadas, con un porcentaje de respuesta del 35%, entre más 100 consultas. Entre dichos grupos de interés, la consulta fue dirigida a: Clientes, proveedores, entidades financieras, entidades públicas, accionistas, empleados y a la dirección quién priorizo los temas materiales por nuestra parte.

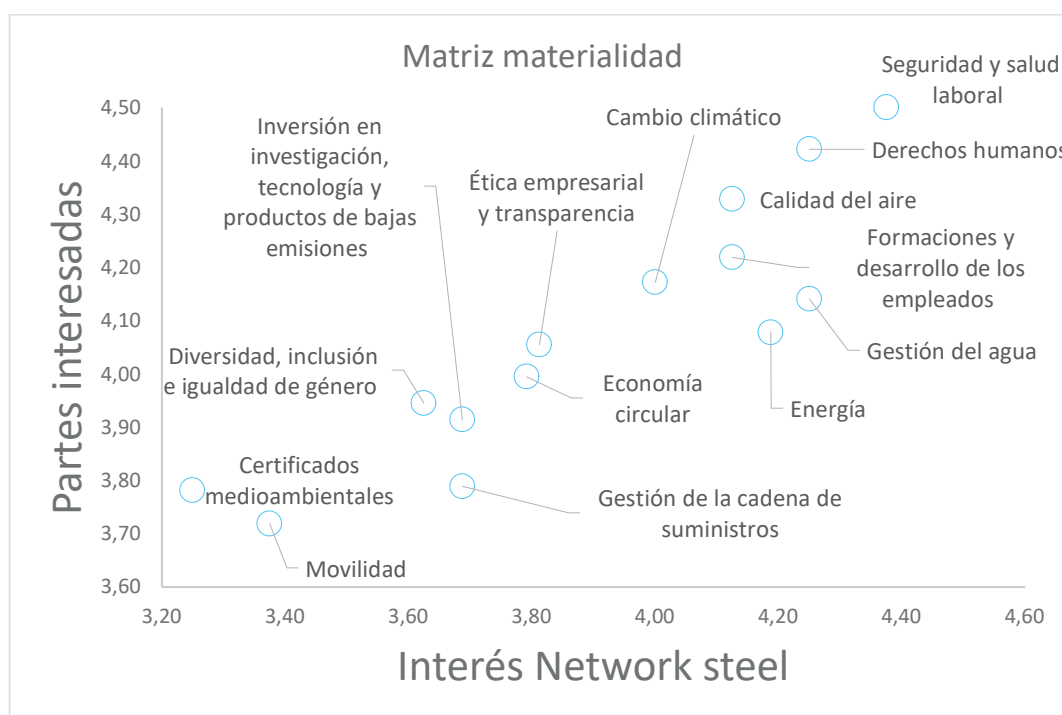


Gráfico 1. Matriz de Materialidad.

1.2. Alcance de la estrategia

Tras la estrategia de industrialización que el Grupo ha desarrollado en los últimos años, la estructura societaria del mismo se ha dividido en dos unidades diferenciadas, en función del segmento de negocio desarrollado: Trading e Industria. Asimismo, para la unidad de Industria se diferencian aquellas sociedades del Grupo que están enfocadas a la producción y transformación de productos de acero plano y centros de servicios (en adelante Grupo Plafesa).

Adicionalmente, destacar la mayor amplitud del grupo consolidado, presentando filiales adicionales a un segundo nivel en los centros de servicios (4 sociedades), y otras sociedades filiales con actividades no relacionadas con el acero (7 sociedades), con menor peso en la facturación.

2. Per il de la Organizaci n

2. Perfil de la Organización

2.1 Modelo de negocio

Network Steel Resources se posiciona como la sociedad dominante de un grupo de sociedades que se enmarcan en el sector siderúrgico y cuya actividad está centrada en la importación, producción y transformación de productos planos de acero, así como en servicios de corte. Su actividad se inició en el año 2002 y en la actualidad el Grupo presenta dos segmentos de negocio directamente relacionados y complementarios:

- **Trading.** Engloba la actividad inicial de la sociedad dirigida principalmente a la importación de productos planos de acero sobre todo de países extracomunitarios. Cuenta con oficinas en España, Suiza, Shanghái, Hong Kong y Marruecos que dan cobertura principalmente a los mercados del segmento Iberia, zona DACH y la región subsahariana de África. Las oficinas de Shanghái, Hong Kong y Marruecos no cuentan con actividad actualmente.
- **Industria.** Sus operaciones en la actividad industrial se iniciaron en el año 2012, reflejándose una división bajo dos niveles:
 - i Productiva, donde se realizan todas aquellas actividades relacionadas con la transformación del acero (como la producción de bobinas de acero especializado en decapado, corte en chapa y fleje de acero, laminado en frío, galvanizado y prepintado). Cuenta con cinco instalaciones productivas localizadas en España (Aranda de Duero (2), Santander y León) y una en Portugal (Aveiro), y
 - ii Centros de Servicios, cuya actividad principal es el corte y distribución de productos de acero plano. Presenta dos plantas industriales situadas en España (Sagunto) y Portugal (Aveiro) (en adelante, las plantas). Este segmento focaliza su mercado en la Península Ibérica y en Europa. A continuación, se muestra un detalle de las plantas de producción del Grupo, así como su distribución en la península:

Sociedad / Planta productiva	Localización	Actividad
León Coated Solutions, S.L.	León	Decapado/Laminación/Galvanizado
Aveiro Coated Solutions, Lda.	Aveiro	Transformación de bobinas galvanizadas en bobinas prepintadas
Aranda Coated Solutions, S.L.	Burgos	Transformación de bobinas galvanizadas en bobinas prepintadas. Corte longitudinal y transversal de chapa y fleje de acero.
Eco Steel Solutions, S.L.	Burgos	Transformación de bobinas laminadas en caliente en bobinas y chapas decapadas por decapado ecológico/ mecánico.
Santander Coated Solutions, S.L.	Santander	Transformación de bobinas galvanizadas en bobinas prepintadas. Corte longitudinal y transversal de chapa y fleje de acero.
Planos Férricos Portugal, Lda.	Aveiro	Centro de servicio de acero
Iber Steel, S.L.U.	Sagunto (Valencia)	Centro de servicio de acero

Tabla 1. Localización sociedades/plantas productivas.

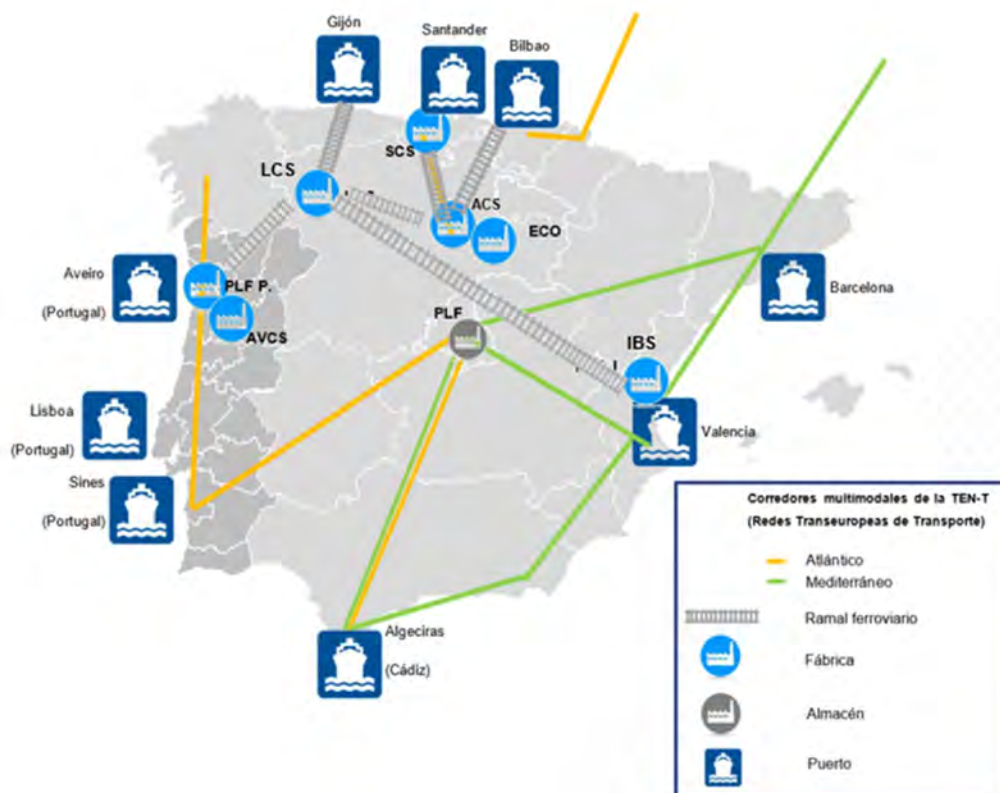


Gráfico 2. Corredores multimodales de la TEN-T.

El Grupo presenta una **posición de liderazgo** en la Península Ibérica en cuanto a instalaciones industriales y capacidad productiva para la producción de bobinas prepintadas. Esta situación fue reforzada durante 2019, con la incorporación de una tercera planta de prepintado situada en Aveiro (Portugal) que se suma a las dos existentes en España (Aranda de Duero y Santander).

El Grupo está llevando a cabo una etapa de **expansión y crecimiento** de su capacidad productiva en los últimos años, a través de una estrategia de industrialización del negocio, apoyándose en una destacada política de inversión que ha permitido desarrollar un elevado crecimiento orgánico e inorgánico. Esta evolución ha quedado reflejada en diversas operaciones corporativas, como la adquisición del Grupo Plafesa, la sociedad adquirida en Aveiro (Portugal) o la puesta a punto de una nueva planta industrial en León que permite reforzar la integración vertical del Grupo.

Desde febrero de 2023, en estas últimas instalaciones y, a través de la línea de galvanizado, se suministra la materia prima de la bobina prepintada (producto de mayor valor añadido dentro del acero plano), donde NSR pretende seguir consolidando su posición en el mercado.

2.2. Perfil de las diferentes actividades

Sociedad Matriz

- **Network Steel Resources S.A.** Se constituyó en Madrid el 8 de enero de 2007, por tiempo indefinido, bajo la denominación de Beauregard Investments, S.L.; El 3 de mayo de 2007 cambió su denominación social a Chinaceros Iberia, S.L. y el 12 de enero de 2012 cambió de nuevo su denominación a la actual.

El 20 de julio de 2015 se transformó en sociedad anónima. Su domicilio social se encuentra en la Avenida Cardenal Herrera Oria 383 de Madrid.

Opera como la matriz del Grupo y al ser una sociedad tenedora de participaciones, no tiene actividad comercial.

Sociedades del Grupo dedicadas al Trading

- **Network Steel S.L.U.** Fue fundada en Madrid en el año 2002. Es una sociedad referente en el mercado europeo de productos siderúrgicos, con unas ventas totales de 573.093 Tn/año en 2023, principalmente en España y Portugal. Está compuesta por un equipo de 10 empleados.

- **Net or Steel Suisse A .** Fundada en 2015 para atender la demanda de clientes europeos, principalmente en Alemania. El objetivo es su expansión al mercado del norte de Europa y a otros mercados. Está formada por un equipo de 5 empleados.
- **Net or Steel rica S.L.** Fundada a inicios de 2019, refuerza el posicionamiento de la división de trading principalmente en el mercado africano, a través de la importación de productos planos y largos de acero mediante la incorporación de una plantilla que trae consigo una sólida experiencia y clientela en este mercado. Por el momento, centrada principalmente en el mercado subsahariano (Senegal, Mauritania, Guinea Ecuatorial, etc.). Está integrada por un equipo de 4 empleados.

Sociedades del Grupo dedicadas a la Industria

- **Le n Coated Solutions S.L.** Adquisición (materializada a principios de 2019) de instalaciones para el desarrollo y construcción de un complejo industrial en la localidad de Villadangos del Páramo (León) que incluye tres líneas de producción (decapado, laminado en frío y galvanizado). Si bien el impacto de la pandemia provocó retrasos en la ejecución del proyecto, ya está operativa la línea de decapado desde octubre 2020, la línea de laminación en frío desde septiembre 2022 y la de galvanizado desde febrero 2023. La producción será destinada principalmente para consumo propio del Grupo NSR, el galvanizado producido cubrirá al 50% las necesidades de las 3 líneas de prepintado: ACS, SCS y AVCS. La capacidad máxima de producción de la línea de decapado es 450k Tn/año, de la línea de laminación en frío 350k Tn/año y de la línea de galvanizado 300k Tn/año. La planta de León cuenta con una plantilla superior a 200 empleados al cierre de 2023. Gracias a la construcción de la derivación particular para el acceso a la red ferroviaria en el polígono de Villadangos del Páramo, esta planta verá claramente mejorada su eficiencia operativa y ambiental.
- **Aranda Coated Solutions S.L.** El domicilio social de la empresa se ubica en Premios Envero, 10, Pol. Ind. Prado Marina, 09400, Aranda de Duero (Burgos). El CIF de la sociedad es B-85008712. Comenzó sus operaciones en el mes de febrero de 2012. Su actividad es el recubrimiento orgánico de bobinas de acero galvanizado y corte longitudinal de bobinas para la obtención de fleje. El producto fabricado se corresponde con bobinas prelacadas y flejes. Dispone de personal altamente cualificado. Es una sociedad líder en el mercado español debido a sus aspectos técnicos, sus plazos de entrega y a sus criterios económicos. Está enfocada fundamentalmente a la venta dentro de la Península Ibérica, sur de Francia y Norte de África por su situación geográfica estratégica. Sus principales clientes son productores de panel sándwich, chapa para

fachadas y tejados, perfiladores y almacenistas. Dispone de acceso directo a las instalaciones del tren para el transporte de las mercancías. Posee una capacidad productiva de 120k Tn/año.

- **Santander Coated Solutions S.L.** Su domicilio social se ubica en el Polígono de Raos Espigón Norte 10.1, 39011, Santander. Su CIF es B-39790571. La actividad de la empresa es el recubrimiento orgánico de bobinas de acero galvanizado y corte longitudinal. El producto fabricado se corresponde con bobinas prelacadas y flejes. Se enfoca al mercado Internacional, norte y centro de Europa, aprovechando su ubicación portuaria. Sus principales clientes son productores de panel sándwich, chapa para fachadas y tejados, perfiladores y almacenistas. Su capacidad productiva se sitúa en torno a 150k Tn/año.
- **Aveiro Coated Solutions Lda.** Planta industrial incorporada en 2019 y localizada en Parque Empresarial de Soza Rua da Parcela B, nº 1 3840-342 Soza (Aveiro, Portugal). Su CIF es 510641580. Su actividad es el recubrimiento orgánico de bobinas de acero galvanizado. El producto fabricado se corresponde con bobinas prelacadas y flejes. Se trata de unas instalaciones que hasta la llegada de NSR tenían problemas técnicos que le impedían producir a un ritmo mayor de actividad (20 mil toneladas/año versus 80 mil toneladas/año de capacidad teórica). En la actualidad, tras las inversiones y trabajos de adecuación realizados por el grupo, se está incrementando el negocio en mayor medida, con nuevos clientes tanto del mercado doméstico como exterior. Está enfocada fundamentalmente a la venta dentro de la Península Ibérica y sur de Francia por su situación geográfica estratégica. Sus principales clientes son productores de panel sándwich, chapa para fachadas y tejados, perfiladores y almacenistas. Su capacidad productiva máxima se sitúa en torno a 100k Tn/año, a 5 turnos.

Eco Steel Solutions S.L. Su domicilio social se ubica en Premios Envero, 8, Pol. Ind. Prado Marina, 09400, Aranda de Duero (Burgos). El CIF de la sociedad es B-85008720. Su actividad es el decapado mecánico de bobinas de acero laminado en caliente y corte transversal. Los productos fabricados por la Sociedad son chapas y bobinas decapadas de distintos espesores. Son las instalaciones de decapado más modernas de España. Un proceso técnico y medioambiental dirigido por un equipo humano con gran experiencia en el sector siderúrgico. El sistema de decapado mecánico utilizado en la empresa consiste en pasar la banda previamente aplanada y libre de tensiones por una serie de rodillos abrasivos que elimina el 100% del óxido y una parte controlada de calamina. El resultado es un producto limpio, seco y resistente a la corrosión.

El producto final fabricado por la sociedad consiste en bobinas decapadas o chapa cortada a la medida solicitada por el cliente.

La empresa tiene una alta capacidad de producción, cercana a las 150k Tn/año., si sólo se realiza la producción de decapado con turnos el fin de semana. Si se mezcla la producción de decapado y chapa, son 100k Tn/año. El mercado de la sociedad se corresponde principalmente con el mercado nacional, dividiendo su tipología de clientes en clientes corte por láser, oxicorte y corte por plasma.

- **Grupo Plafesa**. Es un grupo industrial adquirido en 2018 y especializado en el servicio de corte de acero con dos fábricas de servicio (Sagunto en España y Aveiro en Portugal) y un almacén distribuidor en Madrid (España). Dispone de centros de servicio consolidados de acero. Proporciona soluciones integrales en productos planos de acero para los sectores de automoción, electrodomésticos, energía, industria y construcción. Cuenta con tres centros diferentes en los que trabajan un total de 130-140 empleados de media. En ellos, se dispone de la última tecnología más moderna, así como de equipos automatizados.

La sociedad del Grupo Plafesa, Ibersteel, s.l. cuya planta está localizada en el Polígono Industrial de Sagunto está inmersa en la actualidad en un proyecto de ampliación de su planta industrial con una inversión de más de 25 millones de euros que dotará al Grupo de una las fábricas más modernas de Europa en corte de acero, triplicando su capacidad productiva hasta llegar a las 300.000 toneladas de producción en uno de los polos de inversión más importantes de nuestro país y en continua expansión con la puesta en marcha del proyecto del baterías eléctricas del Grupo Volkswagen.

Para ello ha obtenido financiación al Fondo de Apoyo a la Inversión Industrial Productiva (FAIIP) a través de la empresa pública de financiación empresarial SEPIDES, por importe de 9.247.000 euros.

El Grupo Plafesa está constituido por las siguientes sociedades:

- Plafesa Group, S.L. (anteriormente denominada Sagunto Coated S.L.U.) y holding del Grupo Plafesa
- Iber Steel S.L.U.
- Planos Férricos S.L.U.
- Planos Férricos Portugal Prod. SID Lda.

Con fecha 2 de enero de 2023, Planos Férricos Portugal – Produtos Siderúrgicos Sociedade Unipessoal, Lda. ha absorbido a la empresa del grupo Planos Ferricos Portugal II, Unipessoal, Lda. Tras esta operación de fusión, el porcentaje del capital social de Planos Férricos Portugal –

Produtos Siderúrgicos Sociedade Unipessoal, Lda. que ostenta Planos Férricos, S.L.U. es del 12,5% y el resto lo ostenta Plafesa Group, S.L.U.

Sociedades del Grupo dedicadas a la comercialización

- **Ieria Coated Solutions S.L.** La Sociedad fue constituida el 18 de noviembre de 2020. Su objeto social es la compraventa, importación, exportación, distribución y comercialización en general de todo tipo de aceros.
- **Soza Coated Solutions LDA.** Sociedad constituida el 29 de octubre del año 2020. Desarrolla su actividad principal en el ámbito de la comercialización de productos siderúrgicos en Portugal.

Otras sociedades del Grupo

- **Net or Mo ilit Solutions S.L.** Constituida el 4 de marzo de 2019, está participada directamente al 100% por Network Steel Resources, S.A. Su actividad principal es la comercialización de automóviles. Con fecha 15 de septiembre de 2023 absorbe a la sociedad Fort Belboir, S.L. con actividad análoga.
- **Mo ilit ear Solutions S.L.** Constituida el 26 de julio de 2019, participada directamente al 87,5% por Network Steel Resources, S.A. Su actividad principal es la comercialización de automóviles. En el ejercicio 2022, esta sociedad se encuentra sin actividad.
- **Aceros Recu iertos I portaci n Mediterr neo S.L.** Sociedad constituida el 6 de octubre de 2004. Actualmente es una sociedad patrimonial tras la venta en diciembre 2022 de la finca donde se desarrollaba la actividad de explotación agropecuaria.
- **Steel lo al Logistic S.L.** Constituida el 14 de noviembre de 2012, está participada directamente al 100% por Network Steel S.L.U. Su actividad principal es proporcionar servicios de gestión logística por vía terrestre a sociedades del Grupo.
- **Aranda Inter odal S.L.** Se constituyó el día 11 de noviembre de 2010. Su actividad principal es la gestión de centros logísticos en las plantas industriales de Aranda de Duero.
- **Villadangos Inter odal S.L.** Constituida el 6 de febrero de 2019, está participada directamente al 73,5% por Network Steel Resources, S.A. Su objeto social es la gestión de centros logísticos de transporte de mercancías en general y, particularmente, ferroviarios, tanto en régimen de propiedad como en régimen de concesión. Actualmente está llevando a cabo la construcción de una derivación particular para el acceso a la Red Ferroviaria en el PI de Villadangos del Páramo (León), cuya finalización del último hito está prevista en septiembre de 2024.

2.3. Estructura organizativa rganos de go ierno

El Grupo lo constituyen una serie de sociedades de las cuales, Network Steel Resources, S.A. es la matriz del Grupo, tal y como se ha indicado en el apartado anterior del presente EINF.

A continuación, se detalla, a modo de resumen, la información relativa a las sociedades incluidas en el Grupo a 31 de diciembre de 2023:

Denominación social	Domicilio	Actividad	% participación		Sociedad titular de la participación
			Directa	Indirecta	
Network Steel Resources, S.A.	Madrid	Tenencia de participaciones			Holding
Network Steel, S.L.U.	Madrid	Comercio y transformación de productos siderúrgicos	100%	--	Network Steel Resources, S.A.
Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L.	Madrid	Sociedad patrimonial	--	99,89%	Network Steel, S.L.U.
Steel Global Logistic, S.L.	Madrid	Servicios de gestión logística vía terrestre	--	100%	Network Steel, S.L.U.
Network Steel Suisse, A.G.	Widnau (Suiza)	Comercio y transformación de productos siderúrgicos	--	80%	Network Steel, S.L.U.
Aranda Intermodal, S.L.	Aranda de Duero (Burgos)	Gestión de centros logísticos	--	60%	Network Steel, S.L.U.
Villadangos Intermodal, S.L.	Villadangos de Páramo (León)	Gestión de centros logísticos	73,50%	--	Network Steel Resources, S.A.
Network Steel África, S.L.	Bilbao	Comercio y transformación de productos siderúrgicos	75%	--	Network Steel Resources, S.A.
Network Mobility Solutions, S.L.	Madrid	Comercialización de automóviles	100%	--	Network Steel Resources, S.A.
Mobility Gear Solutions, S.L. (sin actividad)	Madrid	Comercialización de automóviles	87,5%	--	Network Steel Resources, S.A.
León Coated Solutions, S.L.	Villadangos de Páramo (León)	Comercio y transformación de productos siderúrgicos	88,02%	--	Network Steel Resources, S.A.
Aveiro Coated Solutions, Lda.	Aveiro (Portugal)	Recubrimiento orgánico de bobinas de acero galvanizado	100%	--	Network Steel Resources, S.A.
Aranda Coated Solutions, S.L.	Aranda de Duero (Burgos)	Corte Tecnológico y recubrimiento de bobinas de acero.	56,59%	--	Network Steel Resources, S.A.
			--	16,36%	Network Steel, S.L.U.
Eco Steel Solutions, S.L.	Aranda de Duero (Burgos)	Proceso de decapado mecánico de bobinas de acero laminado en caliente y corte transversal.	54,94%	--	Network Steel Resources, S.A.
			--	28,57%	Network Steel, S.L.U.
Global Steel Resources, S.L. (sin actividad)	Madrid	Comercio y transformación de productos siderúrgicos	100%	--	Network Steel Resources, S.A.
Santander Coated Solutions, S.L.	Santander	Recubrimiento orgánico de bobinas de acero galvanizado, corte longitudinal y transversal.	100%	--	Network Steel Resources, S.A.
Plafesa Group, S.L.U. (anterior Sagunto Coated, S.L.U.)	Madrid	Tenencia de participaciones	100%	--	Network Steel Resources, S.A.
Iber Steel, S.L.U.	Madrid	Comercio y transformación de productos siderúrgicos	--	100%	Plafesa Group S.L.U.
Planos Férricos, S.L.U.	Madrid	Comercio y transformación de productos siderúrgicos	--	100%	Plafesa Group S.L.U.

Denominación social	Domicilio	Actividad	% participación		Sociedad titular de la participación
			Directa	Indirecta	
Planos Férricos Portugal, LDA	Vagos (Portugal)	Comercio y transformación de productos siderúrgicos	--	12,5%	Planos Férricos. S.L.U.
			--	87,5%	Plafesa Group S.L.U.
Iberia Coated Solutions, S.L.	Villadangos de Páramo (León)	Comercio y transformación de productos siderúrgicos	100%	--	Network Steel Resources, S.A.
Soza Coated Solutions, LDA	Aveiro (Portugal)	Comercio y transformación de productos siderúrgicos	100%	--	Network Steel Resources, S.A.

Tabla 2. Estructura organizativa del Grupo NetworkSteel en función de su actividad.

Durante el ejercicio 2023, se han producido las siguientes modificaciones en la estructura corporativa del Grupo Network Steel:

- Fusión de Planos Ferricos Portugal II, Unipessoal, Lda (sociedad absorbida) con Planos Férricos Portugal – Produtos Siderúrgicos Sociedade Unipessoal, Lda. (sociedad absorbente) con efectos 1 de enero de 2023. Tras esta operación de fusión, el porcentaje del capital social de Planos Férricos Portugal – Produtos Siderúrgicos Sociedade Unipessoal, Lda. que ostenta Planos Férricos, S.L.U. es del 12,5% y el resto lo ostenta Plafesa Group, S.L.U.
- Fusión de Fort Belboir, S.L. (sociedad absorbida) con Network Steel Mobility, S.L. (sociedad absorbente) con efectos 1 de enero de 2023.
- Modificación de denominación de la sociedad Sagunto Coated, S.L.U. a Plafesa Group, S.L.U. con fecha 28 de septiembre de 2023.

Con fecha 31 de enero de 2024 se produce la compra por parte de Network Steel Resources, S.A. de las participaciones que poseía la Sociedad para el Desarrollo Regional de Cantabria, S.A. (SODERCAN) en la sociedad Santander Coated Solutions, S.L., ostentando tras la compra el 100% de las participaciones y por tanto, pasando a ser socio único de dicha sociedad.

En relación con los órganos de gobierno del Grupo a 31 de diciembre de 2023, estos quedan resumidos de la siguiente forma:

Sociedad	CIF	Órgano de gobierno	Composición del órgano de gobierno
Network Steel Resources, S.A.	A84951573	Administrador Único	Oscar Heckh
Network Steel, S.L.U.	B83250639	Administrador Único	Oscar Heckh
Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L.	B63644520	Administrador Único	Oscar Heckh
Steel Global Logistic, S.L.	B86590601	Administrador Único	Oscar Heckh

Sociedad	CIF	Órgano de gobierno	Composición del órgano de gobierno
Network Steel Suisse, A.G.	CHE432019916	Administrador Único	Oscar Heckh
Aranda Intermodal, S.L.	B09519604	Consejo de Administración	Tubos Aranda, S.L. Network Steel, S.L. Aranda Coated Solutions.S.L.
Villadangos Intermodal, S.L.	B24725194	Consejo de Administración	Network Steel Resources S.A. Autoridad Portuaria de Gijón Somacyl GAM Cámara de Comercio de León
Network Steel Africa, S.L.	B95945499	Administrador Único	Oscar Heckh
Network Mobility Solutions, S.L.	B88330477	Consejo de Administración	Juan Antonio Mateo Fernando Lignes Beraza Jesús Rebolleda
Mobility Gear Solutions, S.L. (sin actividad)	B88465349	Consejo de Administración	Juan Antonio Mateo Fernando Lignes Beraza Jesús Rebolleda
León Coated Solutions, S.L.	B88265343	Consejo de Administración	Jesus Rebolleda Oscar Heckh Juan Antonio Mateo
Aveiro Coated Solutions, Lda.	510641580	Consejo de Administración	Paulo Gonçalves Mario Marques
Aranda Coated Solutions, S.L.	B85008712	Consejo de Administración	Jesus Rebolleda Oscar Heckh Juan Antonio Mateo
Eco Steel Solutions, S.L.	B85008720	Consejo de Administración	Jesus Rebolleda Oscar Heckh Juan Antonio Mateo
Global Steel Resources, S.L. (sin actividad)	B64362593	Administrador Único	Oscar Heckh
Santander Coated Solutions, S.L.	B39790571	Consejo de Administración	Luis Vicente Sacristán Oscar Heckh Jesús Rebolleda
Plafesa Group, S.L.U. (anterior Sagunto Coated, S.L.U.)	B88118120	Administrador Único	Oscar Heckh
Iber Steel, S.L.U.	B86153962	Administrador Único	Oscar Heckh
Planos Férricos. S.L.U.	B86327160	Administrador Único	Oscar Heckh
Planos Férricos Portugal, LDA	PT508011809	Administrador Único	Oscar Heckh
Iberia Coated, S.L.	B02815587	Administrador Único	Oscar Heckh
Soza Coated Solutions, LDA	PT516000667	Administrador Único	Paulo Gonçalves

Tabla 3. Estructura organizativa del Grupo NetworkSteel en relación con los órganos de gobierno.

En cuanto a la estructura funcional del Grupo, esta se detalla a continuación:

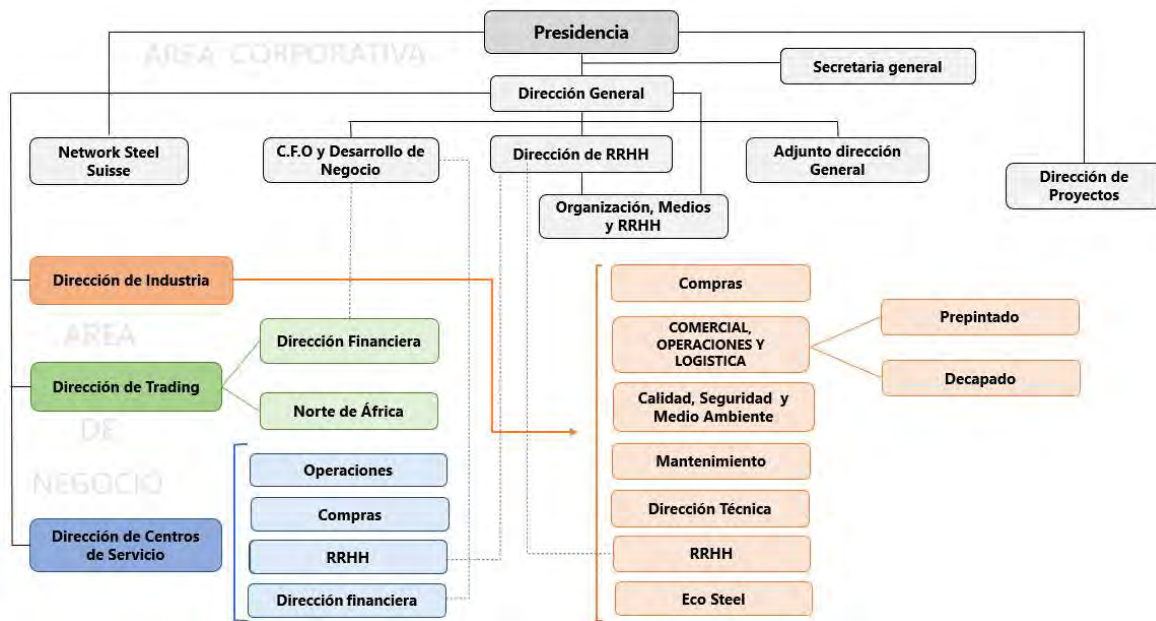


Gráfico 3. Estructura funcional del Grupo.

En cuanto a la estructura corporativa, esta se detalla a continuación:

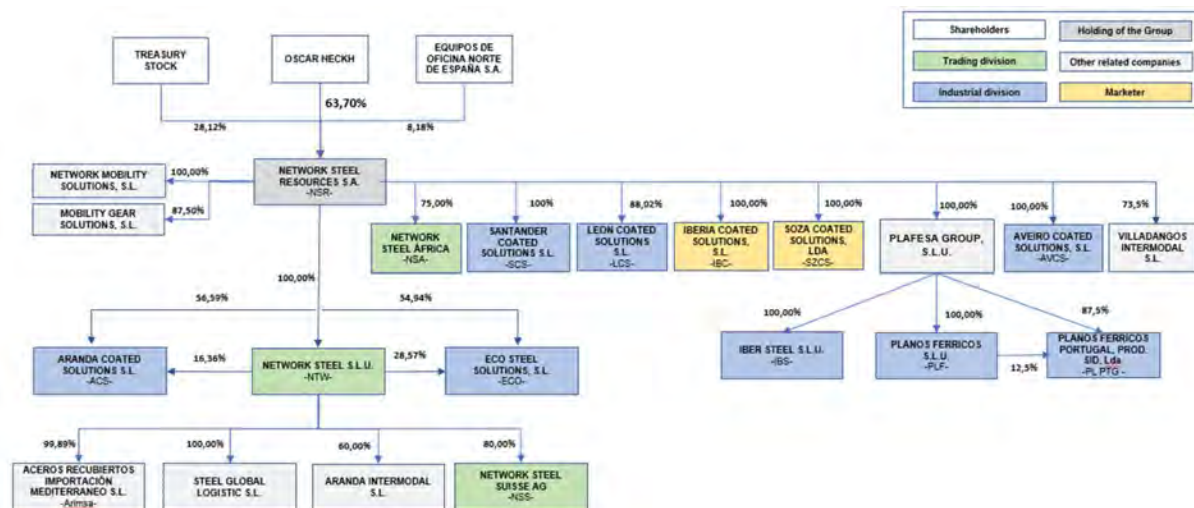
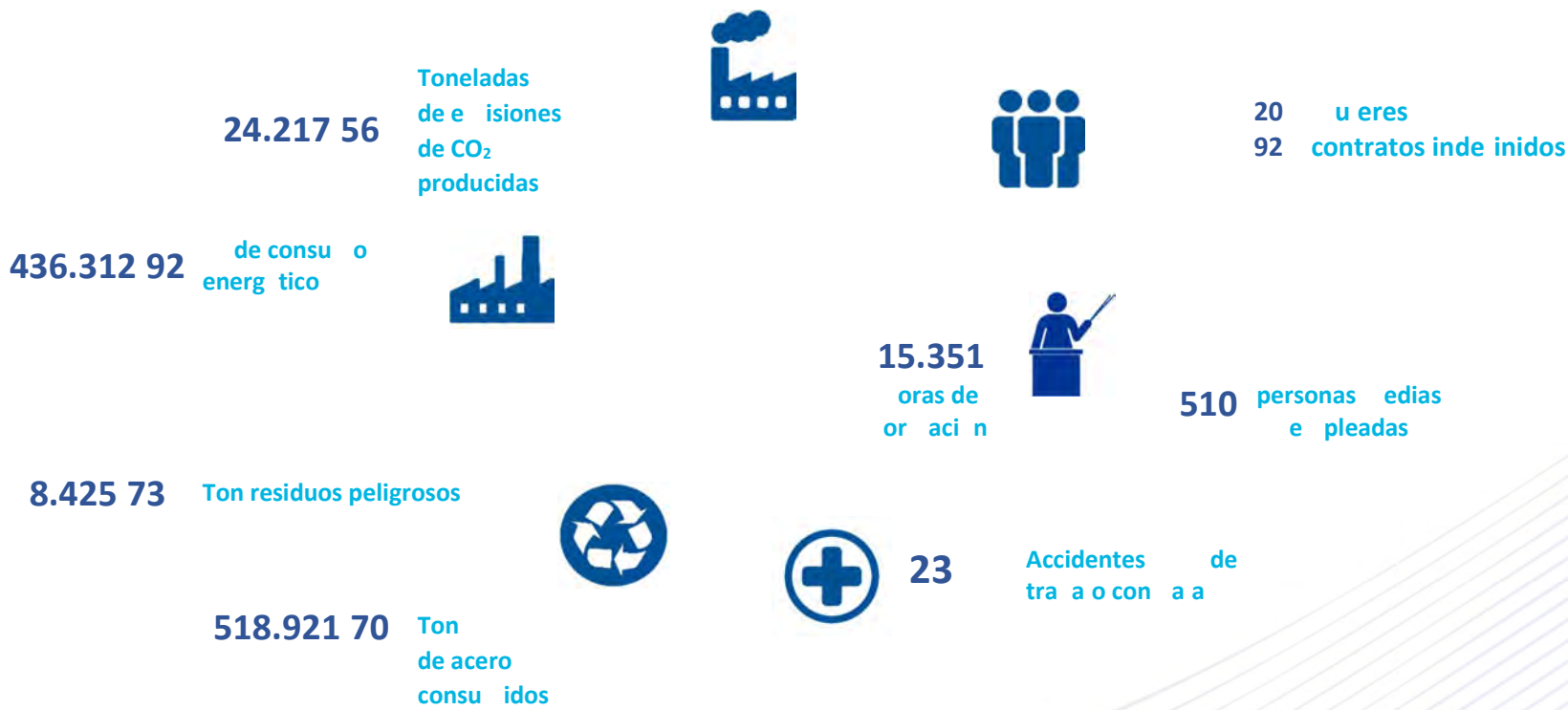


Gráfico 4. Estructura corporativa.

2.4. Indicadores no financieros a cierre del ejercicio 2023



3. Políticas estratégicas

3. Políticas y estrategia

3.1. Misión, visión y valores

El proyecto del Grupo se encuentra alineado con la siguiente **Misión**:

- Suministrar de manera eficiente y rentable la más amplia gama de productos planos de acero, garantizando la competitividad de las empresas del Grupo, clientes y proveedores.
- Establecerse en un país con un marco legal estable y un sistema de tributación moderno, buscando minimizar los riesgos y evitando desajustes que impidan una correcta operación con sus socios comerciales.
- Compromiso con la excelencia y la innovación para ofrecer productos y servicios de calidad superior.
- Mejora continua del proceso productivo, y del producto. Asimismo, el Grupo y sus sociedades dependientes, construyen su futuro con una **Visión**:

- Mantener el liderazgo de mercado en la Península Ibérica y continuar siendo proveedores preferentes para los principales transformadores siderúrgicos del acero de Europa.
- Afianzar las relaciones actuales y nuevos socios comerciales a nivel global.
- Promover el empleo y mejorar la contribución a los territorios en los que desarrolla su actividad.
- Ser líderes en innovación y tecnología para mejorar constantemente nuestros procesos y reducir nuestro impacto ambiental fundamentalmente en la reducción de emisiones Co2 mediante inversiones constantes en materias de sostenibilidad.
- Ser una empresa socialmente responsable, contribuyendo al desarrollo sostenible de las comunidades donde operamos.

Los **Valores** que definen la forma de actuar del Grupo y en los cuales se basan sus políticas son los siguientes:

- Orientación al cliente, es el centro de su actividad.
- Velar por la seguridad de los trabajadores.

- Buscar el compromiso, esfuerzo y ambiente laboral, favoreciendo el mejor entorno laboral, siendo un empleador de referencia en los territorios en los que actúa.
- Calidad: compromiso con el cliente para satisfacer sus expectativas y generar confianza con los estándares más altos.
- Mejora continua mediante la innovación continua y tecnología para mejorar continuamente nuestros procesos y productos.
- Fiabilidad.
- Orientación al logro de objetivos.
- Reinvertir para la mejora e innovación (eficiencia).
- Trabajo en equipo: fomentamos la colaboración y el trabajo en equipo entre nuestros empleados, para lograr nuestros objetivos de manera efectiva y eficiente.
- Accesibilidad a la Dirección.
- Cuidar el medioambiente.
- Reducción de huella de carbono.
- Compromiso ético en su actuación.
- Planificación a largo plazo.
- Obsesión por la calidad de sus productos.
- Mejora continua de los KPIs implantados, y búsqueda de nuevas unidades de medida.

3.2. Estrategia

Evolución de la estrategia del Grupo NSR:

Perfil de negocio

Comienzo de la actividad (2002-2006): con la sociedad Network Steel, S.L. (fundada en 2002), se inicia la actividad del grupo en el negocio de trading con la importación de productos planos de acero en España.

Lanzamiento inicial de proyecto para la industrialización (2007 - 2010). En este periodo se definen las bases de un nuevo segmento de negocio relacionado con la actividad industrial de la sociedad que se desarrolla inicialmente en Aranda de Duero (España).

Inicio de la etapa industrial (2011 - 2012): desde 2011, el Grupo NSR inició con éxito una estrategia de industrialización a través de sus dos sociedades situadas en Aranda de Duero, Aranda Coated Solutions S.L. y Eco Steel, S.L., con las que comienza la actividad de transformación de productos de acero (bobinas/chapa prepintadas y decapadas).

Es importante resaltar la amplia experiencia y la rapidez de ejecución que ha demostrado el Grupo NSR en la compra de acero, que ayuda tanto al desarrollo del negocio de trading/importación como a la evolución del negocio industrial. El conocimiento de los mercados, a través del negocio de trading (es un indicativo claro de cómo se encuentra el mercado), impulsa la evolución del negocio industrial consiguiendo mejores márgenes en la obtención de materia prima para las empresas del Grupo. Como resultado, se generan sinergias o ventajas competitivas con respecto a otros competidores, que están solo presentes en el segmento de trading o a industria, pero no en ambos.

Las adquisiciones de Plafesa (mayo de 2018) y del 60% de Aveiro Coated Solutions, Lda. (AVCS) en mayo de 2019, aumentaron la posición estratégica del Grupo y su tamaño en términos de ingresos, presencia geográfica y diversificación de la cartera de clientes. En marzo del 2022 se adquirió el 40% restante de AVCS. Con la adquisición de AVCS, el Grupo NSR se convierte en líder de prepintado de toda la Península Ibérica, obteniendo un 51% del total de la producción instalada (370.000 toneladas sobre 720.000 toneladas).

La planta de Todoaceros, S.L. en 2021, paso a llamarse Eco Steel Solutions, S.L. al introducir una nueva línea, el EPS (Ecological Pickling System) del proveedor americano Red Bud, para el decapado ecológico que consigue el acabado del producto con mayores ventajas para el cliente. Es la primera línea en España capaz de decapar en un rango de 8 a 15 milímetros de sistema ecológico.

La estrategia definida y conseguida en el ejercicio 2023 para el periodo 2019-2024 del Grupo NSR se caracteriza por el objetivo de lograr una mayor integración vertical desde la bobina caliente hasta la bobina prepintada. El proyecto implantado consiste en la construcción de una planta industrial en León a través de la sociedad León Coated Solutions S.L. (LCS) que permita al grupo ofrecer una gama más amplia de productos de acero plano. LCS incluye tres líneas de producción que comenzaron en: decapado caliente (octubre 2020), laminado en frío (septiembre 2022) y galvanizado (febrero 2023). De esta manera a partir de una bobina de acero

caliente, se obtiene acero galvanizado del que se alimentan las líneas de prepintado del Grupo NSR.

El grupo NSR podrá adaptar de esta manera la producción a los cambios en la demanda, controlar un mayor número de espesores y autoabastecerse de productos esenciales para su industria.

En cuanto al trading, el Grupo sigue desarrollando y consolidando sus actividades comerciales en África Subsahariana con la creación en 2019 de Network Steel África S.L. (NSA) y consolidándose en la zona DACH (Alemania, Austria y Suiza) con Network Steel Suisse AG (NSS), que desarrolla su negocio desde el 2015.

Perfil financiero

- ✓ Fuerte incremento e históricas cifras de ingresos, resultados y márgenes alcanzados por el grupo durante 2021 (año excepcional) y resultando una mayor normalización y estabilización en 2023.
- ✓ Mejora de su estructura financiera y patrimonial y las ampliaciones de capital realizadas en algunas de las sociedades del Grupo.
- ✓ Positivos niveles de liquidez.

Coyuntura del mercado y fortaleza del precio del acero:

La tendencia negativa en el mercado del acero observada en el primer semestre de 2023 está mostrando persistencia a la vez que se agudiza. Las graves consecuencias de la guerra en Ucrania y el deterioro de las perspectivas económicas generales siguieron haciendo mella en el consumo aparente de acero también en el tercer trimestre del año. Tras una recesión significativa (-8,3%) en 2022, los persistentes factores a la baja, como los conflictos en curso, la incertidumbre en torno a los precios de la energía y la elevada inflación -aunque se está desacelerando-, combinados con un empeoramiento de las perspectivas económicas, volverán a tener un impacto negativo en el consumo aparente de acero en 2023, para el que la previsión indica una contracción más pronunciada (-6,3%) en comparación con las perspectivas anteriores (-5,2%). Esto marcaría la cuarta recesión anual en los últimos cinco años. Esta tendencia a la baja pesará también sobre el repunte que se preveía para este año. En 2024, a condición de una evolución

más favorable de las perspectivas industriales y de una mayor demanda de acero, se prevé que el consumo aparente de acero se recupere a un ritmo inferior al estimado anteriormente (+5,6%, antes +7,6%).

VISIÓN GENERAL DEL MERCADO SIDERÚRGICO DE LA UE

En el tercer trimestre de 2023, el consumo aparente de acero cayó por sexto trimestre consecutivo (-3,9%), tras el -8% del trimestre anterior. El volumen total disminuyó a 30,4 millones de toneladas, marcando el tercer nivel más bajo desde el estallido de la pandemia en el segundo trimestre de 2020. La actual caída del consumo aparente de acero en la UE comenzó en el segundo trimestre de 2022, debido a las perturbaciones relacionadas con la guerra, las subidas sin precedentes de los precios de la energía y los costes de producción. Las condiciones de la demanda han empeorado considerablemente desde la segunda mitad de 2022, persistiendo hasta el cuarto trimestre de 2023, como resultado de la creciente incertidumbre económica mundial, los elevados tipos de interés y la debilidad general del sector manufacturero.

Las entregas nacionales continuaron reflejando la debilidad de la demanda y disminuyeron (-2,9%) por sexta vez consecutiva en el tercer trimestre de 2023, aunque a un ritmo menos pronunciado que en el segundo trimestre (-7,1%). En 2021, las entregas habían repuntado significativamente (+11,9%), tras la fuerte caída de 2020 (-9,6%) y el ya negativo de 2019 (-4,2%). Como consecuencia de la evolución desfavorable de los dos últimos trimestres del año, en 2022 las entregas nacionales cayeron notablemente (-9,1%).

Las importaciones en la UE, incluidos los productos semielaborados, se mantuvieron sin cambios en el tercer trimestre de 2023, tras el descenso observado en el trimestre anterior (-10,2%). Sin embargo, vale la pena el informe de perspectivas económicas y del mercado del acero para el primer trimestre 2024, que señala que las caídas de las importaciones registradas en los trimestres anteriores son esencialmente un reflejo de las débiles condiciones de la demanda.

SECTORES SIDERÚRGICOS DE LA UE

En el tercer trimestre de 2023, por primera vez, el índice de producción industrial ponderada por acero (SWIP) pasó a territorio negativo (-0,3%), tras un escaso aumento (+0,4%) en el segundo trimestre de 2023. Hasta entonces, la producción del sector siderúrgico de la UE había

seguido creciendo, mostrando una resistencia inesperada a pesar del impacto prolongado de la invasión rusa de Ucrania, la debilidad general de la fabricación y las tensiones geopolíticas mundiales, junto con unos precios de la energía superiores a la media. Los últimos desarrollos del índice SWIP fueron una combinación de una desaceleración continua en los sectores de la construcción, la ingeniería mecánica, los electrodomésticos y la metalurgia, compensada solo en parte por el crecimiento continuo en la automoción. El sector de la construcción entró en recesión en el tercer trimestre de 2022 y registró su quinta caída trimestral consecutiva (-1,2%, tras el -3,4%) en el tercer trimestre de 2023. Se espera que su tendencia recesiva continúe. La tendencia positiva del SWIP, iniciada tras la pandemia, continuó hasta el segundo trimestre de 2023, a pesar de que el aumento de los precios de la energía afectó a los costes de producción, la escasez de componentes y la menor producción, que afectaron a la actividad productiva total de los sectores que utilizan acero en el segundo semestre de 2022. El deterioro de las perspectivas económicas e industriales de la UE, en particular debido a la elevada inflación y a la consiguiente subida de los tipos de interés por parte del Banco Central Europeo (BCE), ha tenido un impacto limitado en la producción de los sectores que utilizan acero hasta la fecha. El sector de la construcción, que representa el 35 % del consumo de acero en la UE, fue la única excepción significativa.

CONCLUSIONES

Según la Asociación Mundial del Acero (worldsteel), se espera que la demanda de acero experimente un rebote del 1,7% para el año 2024, alcanzando 1.793 millones de toneladas métricas (Mt). Además, se pronostica que el crecimiento continuará en 2025, con un aumento del 1,2% para llegar a 1.815 Mt.

A pesar de los desafíos económicos y las incertidumbres geopolíticas, la economía global muestra resiliencia. Sin embargo, factores como la invasión de Ucrania por parte de Rusia, la inflación, los altos costos y la disminución del poder adquisitivo de los hogares pueden afectar la demanda de acero.

La Asociación Europea del Acero (Eurofer) ha ajustado sus previsiones para la demanda de acero en la Unión Europea (UE) para el año 2024. Según sus estimaciones, se espera que el sector

europeo del acero repunte en un 5,6% durante este año. Sin embargo, esta cifra está dos puntos por debajo de la última predicción.

Es importante tener en cuenta que la demanda de acero está estrechamente relacionada con la actividad económica y la producción industrial. Si los sectores industriales consumidores de acero no aumentan su producción de manera significativa, esto podría afectar la demanda general del material.

Aunque las previsiones para la demanda de acero en Europa van a repuntar se han ajustado a la baja para 2024, el acero sigue siendo un material fundamental en nuestra sociedad y su uso continuará siendo vital en la construcción, la fabricación y otros sectores industriales.

En resumen, aunque hay desafíos, se espera que la demanda de acero muestre signos de recuperación en 2024 y en los próximos años. La economía global y las inversiones en infraestructura serán factores clave que influirán en esta tendencia.

3.3. Factores

El Grupo tiene identificados los factores críticos que contribuyen al éxito de la organización, ya que la medición de los mismos permite evaluar el desempeño de la organización a través de la recopilación de información que es útil para la selección de estrategias a implantar, y le permite saber cuáles son las variables de los productos o servicios a las que los clientes dan más importancia y cuáles están o no presentes en las propuestas de los competidores, es decir las variables que aportan más valor a los clientes y que mejor diferencian a los competidores en la creación de ese valor, las cuales deben ser excepcionalmente ejecutadas para que la empresa alcance los objetivos trazados.

Factores de co pra:

- Buena relación calidad-precio.
- Cumplimiento de los plazos de entrega.
- Facilidad de acceso a la organización por parte de clientes y/o proveedores.
- Productos innovadores.

Factores de competencia

- Calidad de los productos y servicios, buscando siempre su mejora continua.
- Innovación como clave del éxito para operar en el mercado y asegurar la competitividad de la empresa.
- Ética como valor fundamental, priorizando empleados, clientes y proveedores, así como la seguridad de todos y del medio ambiente.
- Reinversión en innovaciones de equipos eficientes y tecnológicamente más avanzados, siendo un elemento fundamental para un posicionamiento competitivo en el mercado.
- Capacidad operativa y logística fruto de muchos años de experiencia en el negocio del acero.
- Cumplimiento de los plazos de entrega a sus clientes, evitando la ruptura en las cadenas de suministro.
- Sostenibilidad
- Diversificación sectorial de sus clientes:

Ran king	Sector del Consumidor Final	
1	Ingeniería Mecánica	27,68%
2	Artículos de Metal	25,96%
3	Construcción e Ingeniería Civil	13,68%
4	Tubos de Acero	11,27%
5	Accesorios Domésticos	10,18%
6	Automoción	6,58%
7	Otros Equipos de Transporte	4,59%
8	Otros	0,05%

Tabla 4. Diversificación de clientes.

3.4. Políticas

El Grupo, además de adoptar medidas para cumplir con el objetivo de desarrollo en términos económicos, sociales y ambientales poniendo en valor las actividades que desarrolla, dispone de una serie de principios generales que tratan de asegurar el compromiso de la organización con sus valores, pudiendo destacar las siguientes políticas asociadas a sus principales líneas de actividad.

Política de Sostenibilidad

La creación de una Política de Sostenibilidad como compromiso dentro de los valores de empresa, ha sido el primer paso para crear un Plan Director de Sostenibilidad (PDS), política alineada con la Agenda 2030 para el Desarrollo Sostenible y sus 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS), y que fue aprobada por el Comité de Dirección de Network Steel Resources en enero de 2021. Aspectos clave como el gobierno corporativo, el medioambiente y el cambio climático, la gestión energética, la política con inversores y clientes, la seguridad y salud, la política social y la innovación y la calidad, son los puntos que se incluyen en el plan de acción para conseguir estas metas, que se desarrollarán a lo largo del presente EINF.



Gráfico 5. Objetivos de desarrollo sostenible (ODS) en línea con la Agenda 2030.

Se ha creado la iniciativa “We are solutions” que ha nacido dentro del grupo para dar visibilidad a su compromiso en materia de sostenibilidad y asegurar el futuro de la industria y de las futuras generaciones. Para ello, el Grupo ha planteado ser capaz de cuantificar el impacto de su actividad y tomar medidas para conseguir los objetivos climáticos ambiciosos y sociales que se han fijado desde las autoridades y mostrar su viaje en la ruta hacia un futuro y presente neutro en carbono y comprometido con una sociedad igualitaria e inclusiva. Este es el comienzo de un compromiso con una producción responsable que repercute directamente en un producto sostenible en consideración con las exigencias de las partes interesadas y las exigencias del mercado comprometido en todos los temas sostenibles.

Para ello, se han creado divisiones (Social Solutions, Climate Solutions y Circular Solutions) en función de lo que cree que son los componentes básicos para cubrir los temas de relevancia,

estableciendo métricas demandadas por los grupos de interés, y marcando objetivos cuantificables, los cuales puedan monitorizar de forma periódica, real y exacta el efecto de su desarrollo. Estas metas son evaluadas de forma periódica en los Comités de Seguimiento de Desempeño.

Código Ético y de Conducta

Para todas las empresas que forman el Grupo, es un aspecto fundamental desplegar su actividad empresarial respetando unos elevados estándares éticos, siendo este el motivo de haber formalizado un Código Ético y de Conducta el Grupo NSR en 2020, que incluye los valores éticos y los principios de actuación para garantizar que sus actividades son coherentes con los valores propios de las empresas del Grupo, y siempre manteniendo un firme compromiso con el respeto de los Derechos Humanos en cualquier lugar donde se realice una actividad empresarial.

El objetivo de este Código Ético y de Conducta es disponer de un conjunto de principios y reglas de actuación, de modo que todas las personas que integran el Grupo NSR procedan de forma coherente con los valores, políticas y objetivos generales.

Este Código de Ética y Conducta es facilitado a todo el personal que trabaja en las sociedades del Grupo de forma precisa y oportuna, para mantener su pertinencia basándose en los comentarios recibidos de las partes interesadas, tanto internas como externas.

Políticas de calidad, medio ambiente, y seguridad y salud en el trabajo

Aquellas sociedades de NSR que tienen plantas de carácter industrial como Plafesa y Coated Solutions tienen políticas integradas principalmente de calidad, medioambiente y de seguridad y salud en el trabajo, en las que se exponen el compromiso con la calidad, el respeto al medio ambiente, la prevención de riesgos laborales y la excelencia en el servicio, las cuales se ponen en práctica desde el espíritu del trabajo bien hecho y el cumplimiento de la legislación vigente, y que se concretan en los siguientes aspectos de actuación:

- **Liderazgo de la Dirección** asumiendo como propia esta Política, impulsándola a través de la comunicación de la misma dentro de la organización para que sea entendida y adoptada por todo el personal, así como la puesta a disposición de la misma para las partes interesadas.

- **Satisfacción del cliente**, como objetivo principal, aportando en el servicio prestado una calidad tal que se satisfagan sus necesidades y expectativas.
- **Control de procesos**, garantizando el seguimiento de las diferentes actividades en base a indicadores, obteniendo información cuantificable que contribuye a poner en marcha actuaciones que mejoran, tanto los servicios prestados como los procesos en la gestión con el fin de poder lograr sus propósitos, teniendo siempre en cuenta el contexto de la organización.
- **Cumplimiento de la legislación**, garantizando el respeto y la protección del medio ambiente; así como la prevención y minimización de la contaminación abarcando los impactos asociados a sus actividades, productos y servicios, concretándose fundamentalmente en la generación de residuos, los derrames accidentales, el ruido y el uso sostenible de recursos naturales y la adaptación al cambio climático; y el cumplimiento de los requisitos legales y otros que se suscriban en materia de calidad, ambiental y de seguridad relacionados con los peligros que afectan al desarrollo de la actividad.
- **La participación en el trabajo en equipo**, fomentando la participación en grupo de todos los miembros, planificando y desarrollando actividades, facilitando el aprendizaje continuo a través de cursos de formación para permitir mejorar su capacidad profesional, y tomando conciencia de la responsabilidad y compromiso personal con la calidad, medio ambiente y la seguridad y salud en el trabajo.
- **Comunicación con proveedores y clientes**, siempre basadas en la confianza, transparencia, lealtad y respeto mutuo como meta para la consecución de objetivos comunes.
- **La mejora continua**, como valor estratégico y garantía de futuro que aporte a la organización las herramientas necesarias para un buen posicionamiento en la sociedad, incluyendo un compromiso de prevención de los daños y el deterioro de la salud.

Política de cumplimiento de comercio internacional

La aplicación de la Política sobre las relaciones comerciales exteriores del Grupo, aprobada a principios de 2023, supone la limitación de las actividades comerciales exteriores de las distintas sociedades existentes, no entablando ningún tipo de relación comercial con proveedores, clientes, agentes de transporte, instituciones financieras, etc., sin haber seguido un proceso de diligencia debida, el cual implicará recabar la información necesaria sobre su actividad

empresarial, así como de los bienes y servicios que son suministrados, a efectos de poder comprobar que no se encuentran incluidos en una lista de sanciones internacionales, de modo que la existencia de una relación de negocio con ellos pudiera poner en riesgo la actividad de las sociedades o del propio Grupo y ser objeto de posibles sanciones económicas por parte de cualquier jurisdicción u organismo.

Con el objetivo de integrar la política en los procesos con los que cuenta la empresa, se realizarán formaciones cuya finalidad es dar a conocer los principios de conducta establecidos para aquellos que tengan una relación directa con el objeto de esta. Además, se ha creado un órgano supervisor cuyo responsable será la persona de la respectiva unidad de negocio del Grupo y tendrá por objetivo aplicar y hacer cumplir con la norma interna.

La Política afecta a aquellas personas que integran las empresas del Grupo, incluidos sus administradores, directivos, empleados, representantes, agentes, así como aquellas personas físicas que colaboren con dichas empresas en el desarrollo de sus actividades de forma que todos los negocios del Grupo se lleven a cabo de acuerdo con todas las normativas aplicables en materia de aduanas, controles de importación y exportación y sanciones económicas.

Política Anticorrupción

Network Steel Resources S.A. y sus sociedades filiales se rigen por los principios básicos de integridad, honestidad, transparencia y excelencia profesional, principios que inspiran todas las actuaciones y comportamiento del Grupo y sus integrantes desarrollan diariamente en el marco de su actividad profesional. Con la aprobación de la política en el año 2023, el Grupo muestra de nuevo su compromiso en la lucha contra la corrupción y el soborno mediante la puesta en marcha de mecanismos y actuaciones que afectan de manera directa a todos los miembros y sociedades que componen Network Steel Resources S.A.

La Política Anticorrupción es de obligado cumplimiento para todos los profesionales y su vulneración puede dar lugar a la imposición de sanciones disciplinarias que correspondan o de cualesquiera de otras medidas que resulten procedentes en función de la relación que los infractores mantengan con la Sociedad.

Estas políticas son revisadas periódicamente para su adecuación y modificación en caso de ser necesario, proporcionando de esta manera el marco para establecer y revisar periódicamente los objetivos y metas establecidos, siempre apoyada por la Dirección Estratégica.

3.5. Principales impactos, riesgos y oportunidades

Derivado de la actividad de nuestro grupo se identifican los impactos reales y potenciales en la economía, en el medioambiente y en las personas, que se producen debido a las actividades llevadas a cabo por la organización. Los impactos reales son aquellos que la actividad genera y los potenciales, son aquellos que podrían suceder, pero aún no ocurren. Estos impactos pueden ser positivos o negativos, a corto o largo plazo, localizados o generales y reversibles o irreversibles.

En el proceso de identificación de los impactos se han utilizado informaciones de diferentes recursos. Se han tenido en cuenta el impacto de nuestra actividad económica a nivel regional y nacional, impacto sobre las personas donde se asienta nuestra actividad y posibles impactos sobre el medioambiente circundante, teniendo en cuenta el marco legal y normativo, en materia financiera, anticorrupción y seguridad y salud en el trabajo. A la hora de determinar impactos fuera de la organización derivados de nuestras actividades, es importante conocer las actividades de nuestros clientes y proveedores para obtener una clara fotografía de los impactos a lo largo de nuestra cadena de valor. Mediante estrechas colaboraciones y entrevistas periódicas, se ponen en común los aspectos que pueden considerarse como impactos. También se ha tenido en cuenta los riesgos identificados dentro de nuestros sistemas de gestión, ayudando así a identificar futuros riesgos potenciales. Dado que la empresa es un organismo vivo, en constante cambio y crecimiento, no podemos olvidarnos de aquellos nuevos impactos derivados de la evolución técnica y social.

Principales impactos

Medio Ambiente	
Causas	Impactos
Agotamiento de recursos naturales durante el ciclo de vida de la actividad	Biodiversidad, uso del suelo y preservación de los ecosistemas
Contaminación de suelos	Biodiversidad, uso del suelo y preservación de los ecosistemas
Contaminación de las masas de agua	Gestión de los recursos hídricos y preservación de los ecosistemas
Estrés hídrico	Gestión de los recursos hídricos y preservación de los ecosistemas
Contaminación atmosférica	Calidad del aire
	Salud y seguridad de los empleados
Contaminación acústica y vibraciones	Contaminación acústica
Emisiones de gases de efecto invernadero	Cambio climático
	Adaptación al cambio climático
Utilización de las MTD en el diseño y funcionamiento para aumentando la eficiencia de actividad	Diseño de productos, gestión del ciclo de vida y eficiencia
	Innovación sostenible en productos y procesos
Generación de residuos derivados de la actividad	Economía circular, eficiencia y gestión de residuos

Medio Ambiente	
Causas	Impactos
	Biodiversidad, uso del suelo y preservación de los ecosistemas
Funcionamiento, formación y sensibilización de los empleados sobre los aspectos medioambientales relevantes para la empresa	Gestión medioambiental
Gestión estandarizada	Gestión medioambiental
	Gestión energética: energías renovables y eficiencia energética
	Satisfacción del cliente / Reclamaciones
	Salud y seguridad de los empleados
Consumo de recursos energéticos	Gestión energética: energías renovables y eficiencia energética

Tabla 5. Causas e impactos – Medio Ambiente.

Empleados	
Causas	Impactos
Creación de empleo	Atracción y desarrollo del capital humano
	Empleo de calidad
Pérdida de talento	Atracción y desarrollo del capital humano
	Empleo de calidad
Promoción del desarrollo profesional, el talento y la competitividad	Atracción y desarrollo del capital humano
Fomento de la igualdad. Eliminación de la brecha salarial	Diversidad, inclusión e igualdad de género
Cultura diversa e inclusiva, sin barreras generacionales, culturales o por razones de orientación sexual o discapacidad	Diversidad, inclusión e igualdad de género

Empleados	
Causas	Impactos
Calidad del empleo	Atracción y desarrollo del capital humano
Empeoramiento de las condiciones de seguridad, salud y bienestar de los trabajadores.	Salud y seguridad de los empleados
Mejora de las condiciones de seguridad, salud y bienestar de los trabajadores. Promoción de la salud	Salud y seguridad de los empleados

Tabla 6. Causas e impactos – Empleados.

Social	
Causas	Impactos
Mejora del desarrollo económico de la zona: bienestar socioeconómico, capacidad de contratación, impuestos, compra local, etc.	Relaciones con la comunidad
	Cadena de suministro sostenible
	Desarrollo local
No contribución a prácticas empresariales responsables (colaboración con proveedores no sostenibles)	Cadena de suministro sostenible
Compromiso de la cadena de suministro para promover el desarrollo sostenible	Cadena de suministro sostenible
Cumplimiento de los procedimientos de diligencia debida y de las disposiciones fundamentales de la Organización Internacional del Trabajo relacionadas con la libertad de asociación y la negociación colectiva	Protección de los Derechos Humanos
Protección de los derechos humanos	Protección de los Derechos Humanos
Violación de los derechos humanos	Protección de los Derechos Humanos

Social	
Causas	Impactos
Eliminación de la discriminación	Protección de los Derechos Humanos
Aceptación social de la actividad	Relaciones con la comunidad
Inseguridad de la instalación	Relaciones con la comunidad
Seguridad de la instalación	Relaciones con la comunidad
Insatisfacción del cliente	Satisfacción del cliente / Reclamaciones
Mayor satisfacción del cliente	Satisfacción del cliente / Reclamaciones

Tabla 6. Causas e impactos – Social.

Modelo de negocio gobernanza	
Causas	Impactos
Garantizar un entorno de confianza y seguridad de la información	Digitalización y ciberseguridad
Pérdida de información / violación de datos personales	Digitalización y ciberseguridad
Adoptar prácticas éticas y de buen gobierno Comportamiento basado en la integridad, la responsabilidad y la transparencia. Prácticas antisoborno y anticorrupción.	Ética, integridad y transparencia
Incurrir en malas prácticas éticas y de buen gobierno: Corrupción, soborno, competencia desleal, etc.	Ética, integridad y transparencia
Incumplimiento de la normativa. Sanciones	Ética, integridad y transparencia
Tasas y nuevos aranceles	Ética, integridad y transparencia
Confianza empresarial	Ética, integridad y transparencia
Productos adaptados a las necesidades del cliente	Innovación sostenible en productos y procesos

Modelo de negocio y gobernanza	
Causas	Impactos
	Satisfacción del cliente / Reclamaciones
Ubicación estratégica	Cadena de suministro sostenible
Emisiones derivadas del transporte de materias primas y personas	Movilidad sostenible

Tabla 7. Causas e impactos – Modelo de negocio y gobernanza.

3.6. Lucha contra la corrupción y el soborno

En el Código de Conducta del Grupo, se establece la siguiente regla general anticorrupción:

“El Grupo prohíbe de forma clara e incondicional cualquier tipo de dádivas a autoridades y funcionarios públicos nacionales o extranjeros y prohíbe a sus Empleados/as dar a terceros o recibir de terceros pagos indebidos de cualquier tipo, así como regalos, invitaciones, servicios, favores o cualquier otro tipo de compensación que estén fuera de los usos sociales”.

Con el objetivo de mostrar el compromiso del Grupo en la lucha contra la corrupción y el soborno, en el año 2023 se ha aprobado el Programa de Prevención de Delitos que tiene como finalidad el establecimiento de un modelo de organización y gestión eficaz, reduciendo de forma significativa el riesgo de comisión de hechos delictivos en el seno de las sociedades del Grupo a las que resulta de aplicación y facilitando su rápida detección en los términos previstos en el artículo 31 bis del Código Penal. El órgano encargado de la supervisión y del funcionamiento del Programa es la Dirección de Cumplimiento.

El Programa de Prevención de Delitos se complementa con un documento de uso interno de la Dirección de Cumplimiento en el que se incluye la descripción de los procedimientos y controles mencionados en la Parte Especial del Programa con relevancia para la prevención de uno a varios de los riesgos penales allí descritos. El contenido de dicho documento se encuentra en proceso de revisión por parte de los departamentos competentes a fin de confirmar que lo expuesto en él es coherente con el funcionamiento interno de cada una de las áreas y con el estado actual de sus procesos internos.

Tras haber realizado la preceptiva consulta a los representantes de los trabajadores, el Grupo ha aprobado el Sistema Interno de Información del Grupo, que tiene como finalidad informar de las infracciones previstas en la Ley 2/2023, de 20 de febrero, reguladora de la protección de las personas que informen sobre infracciones normativas y de lucha contra la corrupción (“Ley 2/2023”).

El Sistema Interno de Información del Grupo se integra por el canal interno de información establecido conforme a los requisitos de la Ley 2/2023. Además, en el marco del establecimiento del Sistema Interno de Información, se han aprobado también los siguientes documentos: (i) Procedimiento de Gestión de Comunicaciones, donde se establecen las pautas que deben guiar las actuaciones del responsable del Sistema Interno de Información en la gestión de informaciones recibidas a través del canal interno; (ii) la Política de Privacidad, sobre el tratamiento de datos personales que vayan a ser utilizados en el marco de una comunicación realizada a través del Sistema Interno de Información; y (iii) la Política de Principios Generales, la cual tiene como objetivo proporcionar información clara y sencilla a los potenciales informantes sobre el funcionamiento del canal interno del Grupo, sus derechos en tanto que informantes y los principios generales que rigen la gestión de las comunicaciones que se reciban a través de ese canal.

Durante el ejercicio 2023, no se ha producido ninguna denuncia por corrupción o soborno.

4. Deseño peo a iental

4. Desempeño ambiental

Desde el Grupo, el compromiso con la mejora en el desempeño de su actividad es constante, teniendo en cuenta la situación actual del mercado y las exigencias y compromisos con el medio ambiente.

Ello se muestra en las plantas de Aranda Coated Solutions (Aranda de Duero), Santander Coated Solutions (Santander), León Coated Solutions, Eco Steel Solutions (Aranda de Duero), Plafesa Madrid (Getafe), Plafesa Portugal (Vagos – Aveiro), Ibersteel (Sagunto) y Aveiro Coated Solutions (Vagos-Aveiro) que disponen de sistemas de gestión medioambientales certificados según la norma internacional ISO 14001:2015.

Estos sistemas de gestión están sometidos a auditorías internas y externas anuales, avalando los procesos y compromisos con la mejora continua, la minimización de sus impactos ambientales y el cumplimiento de la normativa aplicable definidos en sus políticas ambientales.

Las plantas de Aranda Coated Solutions, Santander Coated Solutions y Aveiro Coated Solutions y León Coated Solutions disponen de Autorización Ambiental Integrada, por lo que disponen de las mejores técnicas disponibles implantadas o en proceso de implantación y siguen los condicionantes impuestos en las mismas. Adicionalmente, para el cumplimiento de las obligaciones legales adquiridas, proceden al envío y notificación anual de los datos de emisiones y sustancias contaminantes derivadas de sus actividades, las cuales son revisadas y validadas por las autoridades ambientales competentes, mediante el registro PRTR. En el caso de Eco Steel Solutions, dadas las características de la actividad, se dispone de licencia ambiental.

En cuanto a la Política de los Sistemas de Gestión, entre los principales compromisos que se asumen se incluye:

- El liderazgo de la dirección.
- La satisfacción del cliente.
- El control de procesos.
- El cumplimiento de la legislación.
- La participación y el trabajo en equipo.
- La comunicación con proveedores y clientes.

- La mejora continua.

Anualmente, se establecen y aprueban objetivos ambientales relacionados con los productos, las instalaciones y/o los procesos de la organización, convirtiéndose en una de las bases clave de la mejora continua de su desempeño ambiental. Además, en línea con la agenda 2030, se están planteando objetivos y metas de desarrollo sostenible en las plantas.

Así mismo todas las plantas tanto de Coated Solutions, Ecosteel, Plafesa e Ibesteel disponen de un seguro de responsabilidad civil medioambiental.

En el resto de las plantas, se ha llevado a cabo un análisis de riesgos y no se considera necesario disponer de seguro de responsabilidad civil ambiental por el momento.

4.1. Consumo de materiales

Para conocer el tipo de materia prima y el producto final resultante, es necesario conocer el proceso productivo de las sociedades del Grupo y de sus plantas asociadas.

León Coated Solutions adquiere en el mercado como materia prima, bobinas de acero en caliente, que transforma mediante un proceso químico en bobinas decapadas. Estas bobinas decapadas pueden utilizarse para su venta o transformación en bobinas laminadas en frío (con un menor espesor que las hacen más resistentes). La última transformación realizable en la planta de León Coated Solutions sería la conversión de bobinas laminadas en frío a bobinas galvanizadas, línea cuyo comienzo se produjo en febrero 2023. A fecha actual, marzo 2024, ya se superan las 200.000 toneladas de producción mensual en su segundo año de producción.

Las plantas de Aranda Coated Solutions, Santander Coated Solutions y Aveiro Coated Solutions, se ocupan del pintado de las bobinas galvanizadas para su venta.

Ecosteel por su parte, realiza la transformación de la bobina en caliente a bobina decapada y chapa mediante procesos ecológicos usando un proceso mecánico.

Y, por último, Plafesa se encarga de, atendiendo las especificaciones del cliente, mediante la compra de bobinas en caliente y galvanizadas, hacer cortes en las mismas en forma de flejes y chapa.

A continuación, se muestra una tabla con las cantidades más representativas de materias primas y consumos durante el año 2023, indicando así mismo su comparación con respecto al año 2022:

CONSUMO DE MATERIAS PRIMAS Tn	2022	2023
Acero	546.082,98	518.921,70
Pintura	3.148,69	2.965,88
Recubrimientos (Pasivante)	36,52	30,62
Disolvente	130,49	96,23
Ácido clorhídrico	1.101,52	3.271,97
Zinc	0,00	5.600
Total materias primas	550.500 20	530.886 43

Tabla 8. Consumo de materias primas (Tm).

La disminución del consumo total de materias primas en el año 2023 con respecto al año 2022 se debe principalmente a la inestabilidad en el mercado, lo que se ha traducido en que los clientes prefieran vaciar stocks antes de realizar nuevos pedidos. Esto se ha traducido, sobre todo, en un descenso del consumo del acero por parte del grupo NSR.

El acero es parte fundamental de la actividad como transformadores del acero, dotándole de mejores propiedades, contribuyendo a la economía circular, alargando su vida y reduciendo así en el uso de otros materiales. A parte de eso, por sus características, es reutilizable, reparable y, lo más importante, 100% reciclable.

El Grupo dispone de políticas de compromiso en optimización y reducción de la cantidad de materias primas en los procesos, ya que un correcto aprovechamiento de las materias primas supone una menor generación de residuos. Desarrollamos productos a través de investigación y desarrollo conjunto para la mejora en las prestaciones, diseño y eficiencia, de los productos lo que pone en valor este compromiso hacia un servicio de mayor calidad y sostenibilidad. Todos estos esfuerzos están encaminados a alargar el ciclo de vida de los productos.

Es importante añadir que se toman medidas para mejorar el compromiso hacia la sostenibilidad, tomando acciones como las que se muestran a continuación:

- Elección de suministradores con etiquetas, declaraciones y/o certificados medio ambientales.
- Valorar el coste de las materias primas desde un criterio sostenible.

- Sustituir, siempre que se posible, los materiales usados en el proceso productivo por otros que tengan las mismas capacidades o propiedades, por otros biodegradables o menos contaminantes, preservando así un menor impacto ambiental, actuando por ejemplo en, pintura, disolventes, líquidos de limpieza, etc.
- Elegir productos que no vengan acompañados de envases o empaquetados superfluos.
- Compra de materiales a granel, reduciendo así el embalaje, o comprar formatos de los productos de mayor volumen en lugar de varios de un tamaño más pequeño.
- Establecer vínculos de trabajo en común con proveedores para proporcionar los productos que más se adapten a nuestras necesidades.
- Solicitar políticas de responsabilidad y sostenibilidad a nuestros suministradores para involucrarles y se enfoquen hacia este camino.
- Elección de empresas comercializadoras de energía que en su mix de generación usen energías renovables.



Además, en línea con el ODS 12 “Producción y consumo sostenibles”, el Grupo Plafesa tiene un protocolo de suministro exclusivo de determinados productos con un importante proveedor para la producción de materiales con producciones sostenibles para estructuras de energía renovable.

4.2. Consumos energéticos

Los consumos energéticos de las plantas principalmente son: energía eléctrica para el funcionamiento de las máquinas de las líneas de proceso y gas natural consumido para las

calderas que alimentan los hornos y el pote de zinc para el calentamiento del agua caliente de proceso.

A continuación, se presentan los consumos energéticos del Grupo Network Steel de 2023 en comparación con el año 2022:

CONSUMO ENERGÉTICO	2022	2023
Electricidad fuentes no renovables (GJ)	53.114,31	162.301,87
Gas natural (GJ)	133.520,83	118.468,92
Gas natural Licuado (GJ)	-	155.542,13
Diesel / gasoil (GJ)	6.038,54	5.849,60
Total de energía no renovable	192.673 68	441.577 56
Electricidad comprada fuentes renovables (GJ)	19.459,10	0*
Total de energía renovable	19.459 10	0*
Total energía	212.132 78	441.577 56

Tabla 9. Consumo energético.

(*) En el ejercicio 2023 no fue posible obtener garantías sobre el origen de las fuentes de energía

El aumento del consumo total energético se debe a la puesta en marcha de la línea de galvanizado de la planta de León Coated Solutions que inició su producción en 2023. En esta planta existe un horno de 11MW de potencia que consume gas natural licuado, por lo que este combustible se añade a los ya existentes, justificando un aumento de los recursos energéticos.

En línea con el ODS 7 “Energías renovables y accesibles” que pretende garantizar el acceso a fuentes de energía fiables, sostenibles y modernas para todos, el Grupo ha invertido y seguirá invirtiendo en 2023 en proyectos de transición energética, digitalización, monitorización y análisis de la energía, de instalación de puntos de recarga de coches eléctricos y de reducción de consumo energético. En 2023 se han firmado los proyectos de la instalación fotovoltaica en las plantas de Aranda, Santander, León y Sagunto, con una potencia instalada de 4,5 MW. Los proyectos se ejecutarán en el primer semestre de 2024. Por otro lado, se ha instalado un sistema de gestión y monitorización de energía en tiempo real en las plantas de Aranda Coated, Eco Steel y Santander Coated, que permite optimizar y gestionar la energía de forma eficiente y reducir los consumos energéticos, así como predecir el mantenimiento por la desviación de los parámetros extraídos del sistema de monitorización adelantándonos a posibles averías.



Además, desde el Grupo se han llevado a cabo acciones específicas para la reducción del consumo de gas y electricidad, canalizados mediante la definición y seguimiento de objetivos anuales que garantizan la reducción del consumo de gas y electricidad en las plantas.

4.3. Consumo de agua

El agua industrial proviene de la red municipal de abastecimiento y tras un tratamiento en la planta de desmineralizado, se destina principalmente a los procesos de aclarado y refrigerado. El agua para uso sanitario también proviene de la red municipal de abastecimiento. Se proyectan circuitos independientes para ambas redes: proceso y sanitaria.

Todo el consumo de agua realizado por las plantas del Grupo es de la red, siendo durante el año 2023 el siguiente:

CONSUMO A UA	2022	2023
Consumo total de agua (m ³)	68.798	164.468
Consumo total de agua ³	68.798	164.468

Tabla 10. Consumo de agua.

El aumento del consumo de agua se debe, de nuevo, a la puesta en marcha de la planta de León en 2023.

Para la obtención del agua con características óptimas para el proceso, el Grupo utiliza una serie de osmotizadores que permiten una purificación con el consumo energético mucho menor que

otras tecnologías existentes. Mediante el uso de un ciclo cerrado se minimiza el consumo de agua, sometiéndola a un filtrado, depurado y reaprovechamiento continuo.

Así mismo, en el año 2023 se definieron objetivos anuales, en los que se establecieron metas y se asociaron indicadores, creados con el fin de reducir al máximo el consumo de agua.

Además, el Grupo, en línea con el ODS 6 “Agua potable y saneamiento” que pretende garantizar la disponibilidad y gestión sostenible de agua potable y de saneamiento para todos, lleva a cabo la gestión y control de los recursos hídricos en el recinto, realizando las acciones que se muestran a continuación:

- Uso de grifos con pulsador, temporizador o con sensores de presencia que supondrán una reducción de entre el 20 y 40% del consumo agua.
- Si necesitamos grifos con agua fría y caliente se recomienda el uso de grifos monomando que reduce hasta un 50% el consumo de agua.
- Instalar difusores o aireadores para limitar el caudal en grifos y duchas para reducir hasta un 70% el consumo de agua.
- Usar cisternas de doble descarga, o con interrupción de esta y, si no es posible, limitar el volumen de descarga, reduciendo así hasta un 40% este consumo de agua.
- Cierre del grifo cuando no se esté usando y si se detecta alguna avería notificarlo al equipo de mantenimiento.
- Utilizar mangueras con auto cierre o asegurarse de que se cierran bien los grifos siempre que dejen de utilizarse.
- Solo arrojar al inodoro el papel higiénico, el del secado de manos depositarlo en las papeleras destinadas a este fin. Con ello reducimos el vertido al sistema de aguas residuales y, por tanto, el consumo de agua.
- No desechar por el inodoro cualquier tipo de residuo que sea apto para este fin como, por ejemplo, toallitas, envoltorios, etc.
- Instalar fuentes o dispensadores de agua potable para el consumo de las personas prevaleciendo sobre el uso de agua embotellada individual.
- Promover el uso de recipientes reutilizables para el consumo de agua humano.
- Mantener los elementos que conduzcan el agua durante el proceso y/o en la maquinaria, así como de disponer de repuestos para evitar fugas innecesarias.



4.4. Generación de residuos

Todas las plantas del Grupo disponen de las autorizaciones necesarias, como actividades productoras de residuos peligrosos y no peligrosos, y cumplen con las diferentes obligaciones de comunicación periódica a la Administración, establecidas en la reglamentación propia de residuos.

Todos los residuos son tratados por gestores de residuos autorizados que garantizan que son valorizados en la mayor cuantía, ya sea para el reciclaje en otros productos o subproductos, aprovechamiento energético o si por su naturaleza no fueran susceptibles de aprovechamiento, se garantice su estabilización y reducción antes de disponerlos de forma definitiva en vertedero.

No solo se realiza una segregación de los residuos durante el proceso, sino que también se tiene implantado un sistema de separación, reciclaje y minimización de residuos en los centros de trabajo, a través de medidas de educación y concienciación para que cada una de las personas que forman parte del grupo apliquen esto en sus hogares.

El principal residuo que se genera es la chatarra de acero, que, si bien el Grupo está comprometido en generar la menor porción posible, es cierto que, dada su naturaleza y su composición, mayoritariamente acero, se consigue reciclar un 100% en sus productos, que pasa a formar parte otra vez del ciclo inagotable del acero.

A continuación, se indica la cantidad de residuos peligrosos y no peligrosos generados en el periodo 2023 en comparación con el año 2022, que son los propios de este tipo de instalaciones:

ENERGÍA N DE RESIDUOS PELIGROSOS	2022	2023
energía n total de RPs Ton	5.233 95	8.425 73

Tabla 11. Generación de residuos peligrosos (Ton).

ENERGÍA N DE RESIDUOS NO PELIGROSOS	2022	2023
energía n total de RNPs Ton	8.155 09	7.550 92

Tabla 12. Generación de residuos no peligrosos (Ton).

El aumento de los recursos peligrosos se debe principalmente al aumento del uso del ácido de decapado en la planta de León. De cara a 2024, se espera tener un proceso que recupere el 99,99% del ácido, por lo que se espera eliminar este residuo.

La reducción de los residuos no peligrosos se puede deber a las acciones correctivas tomadas para reducir los residuos generados.

Para la reducción de residuos no valorizables se ha llevado a cabo una concienciación para segregar adecuadamente los residuos, realizando un menor número de recolecciones (costo de transporte). Una vez los sistemas de recogida de residuos se encuentren cerca de alcanzar su límite de capacidad se comunicará al responsable al cargo para avisar al gestor de residuos según corresponda y proceder a su retirada. En el caso de servicios externos, ellos deben responsabilizarse de su correcta gestión.

Dentro de los objetivos anuales medioambientales, se disponen de cometidos de reducir los residuos en general y el material no conforme en particular. Estos objetivos tienen un seguimiento mensual exhaustivo por todos los miembros del Comité de Gestión.

Para garantizar su consecución, se hace un seguimiento de todas las incidencias que causa el material no conforme y se toman acciones.

4.5. Vertidos de aguas

Todas las plantas del Grupo Coated generan vertidos de aguas residuales que vierten a la red municipal, previo tratamiento por las depuradoras.

Existen planes de gestión y medidas de control para la contención de vertido, que prevén y evitan los posibles derrames incontrolados que aguas contaminadas que podrían llegar a afectar a las aguas subterráneas y al suelo.

De acuerdo con los requisitos establecidos en las autorizaciones y licencias ambientales, se cumple con lo establecido en los controles internos y externos, garantizando unos valores óptimos de vertido de aguas, no existiendo desviaciones en los parámetros marcados en la leyes y reglamentos aplicables.

En las plantas del Grupo no ha habido ningún vertido ni derrames significativos durante el año 2023.

4.6. Emisiones atmosféricas

Las emisiones a la atmosfera provienen de los focos de los hornos, alimentados por la caldera de proceso y la caldera de vapor, que son alimentadas a su vez con gas natural. Las zonas de emisión de los compuestos orgánicos volátiles son, fundamentalmente, el horno de imprimación y el centro de pintura, los cuales se encuentran encapsulados y provistos de un sistema de vacío que succiona el aire hacia el Oxidador Térmico Regenerativo (RTO por sus siglas en inglés) donde se realiza su combustión. Otros focos que se controlan son el horno químico (alimentado por la caldera de proceso) y el baño de acero.

El Grupo cuenta en todas sus plantas de prepintado con un RTO que permite un control de la calidad del aire industrial, diseñado para descomponer contaminantes peligrosos del aire, compuestos orgánicos volátiles (COVs) y otras emisiones a la atmósfera en CO₂ y vapor de agua mediante el calentamiento del aire de escape a altas temperaturas. Es la tecnología con una alta eficiencia de destrucción de estos contaminantes y con capacidad para recuperar la mayor parte del calor térmico que se genera en la destrucción de los COVs.

En las plantas de prepintado se producen principalmente emisiones difusivas de COVs. Para controlar la emisión difusiva de COVs las salas de mezclas que contienen disolventes están climatizadas y son salas cerradas que evitan que los vapores o gases se dispersen por volatilización. Además, durante el proceso de fabricación, las zonas en las que se produce la aplicación de estos productos cuentan con campanas y extractores que conducen los volátiles a focos canalizados.

León Coated Solutions cuenta con una planta de regeneración de ácido por lecho fluidizado, habiéndose realizado un primer arranque de pruebas en mayo del año 2022, siendo necesario realizar ajustes en la misma, por lo que se planificó un segundo periodo de pruebas de esta

planta de regeneración en el mes de marzo de 2023. Se espera que su uso de forma continuada comience en 2024. Se realizan mediciones periódicas internas y externas que garantizan el cumplimiento con los requisitos impuestos por las Autorizaciones Ambientales Integradas (AAI), así como por la legislación establecida.

Las emisiones que se han producido durante el año 2023 son las siguientes, no habiéndose detectado ninguna de ellas fuera de los parámetros y valores establecidos:

COATED SOLUTIONS S.L.				
AIRE	g A ñ o			
EMISIONES	ACS	SCS	AvCS	LCS
Mon idio de car on o CO	1.216,8	1.857,9	4.580,60	123,94
Co puestos org nicos vol tiles COVs	1.872,0	5.661,22	10.304,39	-
idos de nitr geno NO NO ₂	4.904,6	5.373,8	11.675,55	6.926,86
Cl	-	-	0,08	400,39
Part culas	-	158,27	294,00	58,47
2S	-	-	15,06	-
SO ₂	-	-	-	281,45
Nie las de aceite	-	-	-	133,20
Zn	-	-	-	2,95

Tabla 13. Resultados del cálculo de emisiones ACS, SCS, LCS y AvCS en kg/año 2023.

4.7. Ca io cli tico ases de e ecto invernadero Els

Un aspecto clave que se ha tomado como punto de partida es el analizar el ciclo de vida de sus productos, midiendo la huella de carbono e identificando cuales pueden ser los puntos de mejora para reducir las emisiones de CO₂.

El compromiso del Grupo con el calentamiento global es máximo, siendo pieza clave en el afán de reducir sus emisiones de gases de efecto invernadero por su alto potencial en el calentamiento global.

Las emisiones generadas durante el ejercicio 2022-2023 son las siguientes:

Alcance 1: Emisiones Directas

EMISIONES DERIVADAS DEL CONSUMO ENERGÉTICO Y REFRIGERANTES	2022	2023
Gas natural (tn CO ₂ e) ¹	6.750,22	13.852,78
Diesel / gasoil (tn CO ₂ e) ²	407,61	439.54
Emisiones fugitivas de gases refrigerantes (tn CO ₂ e)	-	2,31
Total Alcance 1 TN CO₂e	7.157 83	14.294 62

Tabla 14. Emisiones directas derivadas del consumo energético y emisiones fugitivas de gases refrigerantes. Factores de conversión: Gas Natural 0,182 kg CO₂/kWh; Gasoil 2,705 kg CO₂/kWh; Gases refrigerantes 1.924 kg CO₂/kWh. (Todos provenientes de MITECO).

Alcance 2: Emisiones Indirectas por electricidad

EMISIONES DERIVADAS DEL CONSUMO ELÉCTRICO	2022	2023
Electricidad (tn CO ₂ e)*	5.207,79	9.922,93
Total Alcance 2 TN CO₂e	5.207 79	9.922.93

Tabla 15. Emisiones indirectas derivadas del consumo eléctrico.

*Nota: El factor de conversión utilizado es 0,220 kg CO₂/kWh, correspondiente a la comercializadora FORTIA ENERGÍA, S.L. en España, y para Portugal 0,223 CO₂/kWh.

EMISIONES ALCANCE 1 Y ALCANCE 2	2022	2023
Alcance 1 Alcance 2 tn CO ₂ e	12.365,62	24.217,56
Plantilla a cierre	451	541
Emisiones totales Plantilla media	27 41	44 76

Tabla 16. Emisiones totales alcance 1 y alcance 2.

El aumento de gases de efecto invernadero durante el año 2023 se debe a la apertura y puesta en marcha de la planta de León, lo que ha conllevado un aumento de los recursos energéticos, aumentando a su vez, la cantidad de GEIs emitidos.

En NSR estamos comprometidos con el establecimiento de objetivos para cumplir las exigencias climáticas marcadas en el pacto verde y en los objetivos del acuerdo de París.

4.8. Otros aspectos ambientales

Ruido

Los principales focos de emisión de ruidos son debidos al funcionamiento de la maquinaria en el interior de las naves productivas y por la entrada y salida de vehículos con suministro de bobinas. La maquinaria susceptible de generar emisiones sonoras se ubica en el interior de las naves industriales cerradas que impiden la dispersión del ruido al exterior.

Se realizan los controles preventivos y requeridos por las autorizaciones ambientales integradas y licencias ambientales, así como la realización de mediciones sonoras establecidas periódicamente.

Se cumple con los requisitos legales indicados en las mediciones de cumplimiento legal. En la planta de Aranda persiste un valor elevado, pero ya se están analizando posibles mejoras asociadas a la turbina que, previsiblemente, se llevarán a cabo en 2024.

Suelos

Las plantas de acuerdo con los requerimientos de las autorizaciones ambientales integradas, así como de la normativa vigente, se realizan mediciones a través de entidades acreditadas del control periódico de aguas subterráneas, no encontrándose en las realizadas en el año 2023 desviaciones con respecto a los parámetros establecidos.

4.9. Biodiversidad

Ninguna de las empresas del Grupo NSR genera impactos ambientales en áreas protegidas o de alto valor en relación con la biodiversidad, ya que todos sus centros de trabajo se encuentran en emplazamientos industriales. Por ello, no se ha llevado a cabo actuaciones específicas relacionadas con la preservación o restauración de la biodiversidad.

4.10. Cumplimiento normativo ambiental

Ninguna de las sociedades del Grupo ha recibido multas ni sanciones no monetarias por incumplimiento de la normativa ambiental. Tampoco se han recibido reclamaciones relacionadas con la gestión ambiental en ninguno de sus centros de trabajo.

Todos los requisitos legales que son de aplicación en el Grupo se registran a través de una plataforma de gestión con actualización diaria que extrae la normativa de aplicación para cada empresa. De manera mensual se dispone de un boletín informativo con la normativa nueva publicada.

5. Desejo pe o social interno

5. Desempeño social interno

El Grupo cuenta con una plantilla media de 509,9 empleados y una plantilla a cierre del año 2023 de 542 empleados, distribuidos entre España y Portugal mientras que, en el año 2022, la plantilla media fue de 413 empleados y la plantilla a cierre del ejercicio, fue de 451 empleados, lo que supone un incremento promedio del 23%, principalmente por la puesta en marcha de León Coated y la ampliación de la planta en Sagunto de IberSteel.

El Grupo es consciente de la importancia que tiene el capital humano en el desarrollo y evolución de la organización, y es por ello, que sus profesionales son considerados uno de los activos más importantes. Por ello, se manifiesta el compromiso y la diversidad como fuente de talento, creatividad y experiencia.

5.1. Empleo

A continuación, se muestran los datos de empleo correspondientes a los años 2022 y 2023 de forma comparativa en las sociedades del Grupo alcanzadas en el presente EINF, tal y como se ha indicado en el apartado 1.1 del presente EINF.

Número de empleados a cierre de los ejercicios 2022 y 2023

DISTRIBUCIÓN DE LA PLANTILLA POR SEXO Y PAÍS	2022			2023		
	España	Portugal	Total	España	Portugal	Total
Hombres	296	61	357	376	57	433
Mujeres	70	24	94	82	26	108
Total	366	85	451	458	83	541

Tabla 17. Plantilla a 31/12/2022 y 31/12/2023 por sexo y país.

DISTRIBUCIÓN DE LA PLANTILLA POR EDAD	2022	2023
> 50 años	81	90
30 años - 50 años	296	356
< 30 años	74	95
Total	451	541

Tabla 18. Plantilla a 31/12/2022 y 31/12/2023 por edad.

PLANTILLA POR CATEGORÍA PROFESIONAL	2022	2023
Directivo y Alta Dirección	10	10
Supervisor/Manager	49	53
Comercial	25	24
Personal de Gestión	67	66
Personal de Operación	207	278
Personal Técnico	93	110
Total	451	541

Tabla 19. Plantilla a 31/12/2022 y 31/12/2023 por categoría profesional.

PLANTILLA POR MODALIDAD DE CONTRATO	2022	2023
Indefinido Tiempo Completo	399	498
Indefinido Tiempo Parcial	2	5
Temporal Tiempo Completo	48	36
Temporal Tiempo Parcial	1	2
Formación	1	0
Total	451	541

Tabla 20. Plantilla a 31/12/2022 y 31/12/2023 por modalidad de contrato.

El gran aumento se produce, tal y como se observa en la tabla anterior, en los contratos indefinidos.

Pro medio de contratos de los e ercicios 2022 2023

PROMEDIO ANUAL DE CONTRATOS POR SEXO	2022		
	Hombres	Mujeres	Total
Indefinido Tiempo Completo	311,2	86,1	397,4
Indefinido Tiempo Parcial	1,0	1,0	2,0
Temporal Tiempo Completo	9,5	2,4	11,9
Temporal Tiempo Parcial	1,0	0,0	1,0
Formación	0,7	0,0	0,7
Total	323,4	89,6	413

Tabla 21. Promedio anual de contratos del ejercicio 2022 por modalidad de contrato de trabajo y sexo.

PROMEDIO ANUAL DE CONTRATOS POR SEXO	2023		
	Hombres	Mujeres	Total
Indefinido Tiempo Completo	385	99,6	484,6
Indefinido Tiempo Parcial	1,8	3,0	4,8
Temporal Tiempo Completo	17,3	1,3	18,6
Temporal Tiempo Parcial	1,1	0,1	1,2
Total	405,1	104,0	509,1

Tabla 22. Promedio anual de contratos del ejercicio 2023 por modalidad de contrato de trabajo y sexo.

PROMEDIO ANUAL DE CONTRATOS POR EDAD	2022			
	< 30 años	30 - 50 años	> 50 años	Total
Indefinido Tiempo Completo	123,0	200,8	73,5	397,4
Indefinido Tiempo Parcial	0,0	0,0	2,0	2,0
Temporal Tiempo Completo	7,3	3,6	0,9	11,9
Temporal Tiempo Parcial	0,0	0,0	1,0	1,0
Formación	0,7	0,0	0,0	0,7
Total	131,0	204,4	77,5	413,0

Tabla 23. Promedio anual de contratos del ejercicio 2022 por modalidad de contrato de trabajo y edad.

PROMEDIO ANUAL DE CONTRATOS POR EDAD	2023			
	< 30 años	30 - 50 años	> 50 años	Total
Indefinido Tiempo Completo	74,9	328,8	80,9	484,5
Indefinido Tiempo Parcial	0,0	1,0	3,8	4,8
Temporal Tiempo Completo	8,2	6,1	4,3	18,6
Temporal Tiempo Parcial	0,0	0,1	1,1	1,2
Total	83,1	336,0	90,0	509,1

Tabla 24. Promedio anual de contratos del ejercicio 2023 por modalidad de contrato de trabajo y edad.

PROMEDIO ANUAL DE CONTRATOS POR CATEGORÍA PROFESIONAL	2022						Total
	Directivo	Supervisor/ Manager	Comercial	Personal de Gestión	Personal de Operación	Personal Técnico	
Indefinido Tiempo Completo	10,0	49,8	24,0	61,2	189,3	63,1	397,4
Indefinido Tiempo Parcial	0,0	0,0	0,0	0,0	2,0	0,0	2,0
Temporal Tiempo Completo	0,0	0,0	0,2	1,8	3,5	6,4	11,9
Temporal Tiempo Parcial	0,0	0,0	1,0	0,0	0,0	0,0	1,0
Formación	0,0	0,0	0,0	0,0	0,7	0,0	0,7
Total	10,0	49,8	25,2	63,0	195,5	69,5	413,0

Tabla 25. Promedio anual de contratos del ejercicio 2022 por modalidad de contrato de trabajo y categoría profesional.

PROMEDIO ANUAL DE CONTRATOS POR CATEGORÍA PROFESIONAL	2023						Total
	Directivo	Supervisor/ Manager	Comercial	Personal de Gestión	Personal de Operación	Personal Técnico	
Indefinido Tiempo Completo	10	53,2	24,2	65,6	236,9	94,6	484,5
Indefinido Tiempo Parcial	0,0	0,0	0,0	1	3,8	0,0	4,8
Temporal Tiempo Completo	0,0	0,0	0,0	1,4	11,3	5,8	18,6
Temporal Tiempo Parcial	0,0	1,0	0,1	0,1	0,0	0,0	1,2
Total	10,0	54,2	24,3	68,2	252,0	100,4	509,1

Tabla 26. Promedio anual de contratos del ejercicio 2023 por modalidad de contrato de trabajo y categoría profesional

Despidos de los ejercicios 2022 2023

DESPIDOS POR SEXO	2022	2023
Hombres	5	14
Mujeres	3	5
Total	8	19

Tabla 27. Nº de personas despedidas por sexo en 2022 y 2023.

DESPIDOS POR EDAD	2022	2023
> 50 años	2	6
30 años - 50 años	6	7
< 30 años	0	6
Total	8	19

Tabla 28. Nº de personas despedidas por edad en 2022 y 2023.

DESPIDOS POR CATEGORÍA PROFESIONAL	2022	2023
Directivo	0	0
Supervisor/Manager	2	1
Comercial	3	2
Personal de Gestión	0	4
Personal de Operación	1	7
Personal Técnico	2	5
Total	8	19

Tabla 29. Nº de personas despididas por categoría profesional en 2022 y 2023.

Empleados con discapacidad en los ejercicios 2022 y 2023

EMPLEADOS CON DISCAPACIDAD	2022	2023
Total	1	2

Tabla 30. Nº personas con discapacidad a 31/12/2022 y 31/12/2023.

León Coated Solutions, S.L. ha aplicado medidas alternativas a la obligatoriedad de reserva del 2% de los puestos de trabajo en favor de los trabajadores discapacitados, en concreto mediante la realización de un contrato de prestación de servicios de limpieza, cantina, control de acceso y bidones de agua, con el Centro Especial de Empleo SOLTRA, S.L.

La declaración de la situación de excepcionalidad anteriormente mencionada se ha concedido con una validez de tres años desde 2022 por la Gerencia Provincial del Servicio Público de Empleo de Castilla y León.

Remuneración media de los empleados durante los ejercicios 2022 y 2023

REMUNERACIÓN MEDIA POR SEXO Y CATEGORÍA PROFESIONAL	2022		Brecha Salarial
	Hombres	Mujeres	
Comercial	68.070	34.974	49%
Personal de Gestión	28.851	28.456	1%
Personal de Operación	22.998	17.842	22%
Personal Técnico	28.866	25.117	13%
Supervisor/Manager	64.782	50.959	21%

Tabla 31. Remuneración media del ejercicio 2022 por sexo y categoría profesional.

REMUNERACIÓN MEDIA POR SEXO Y CATEGORÍA PROFESIONAL	2023		Brecha Salarial
	Hombres	Mujeres	
Comercial	54.719	26.069	52%
Personal de Gestión	28.081	27.394	2%
Personal de Operación	24.683	21.893	11%
Personal Técnico	31.489	24.876	21%
Supervisor/Manager	58.901	52.501	11%

Tabla 32. Remuneración media del ejercicio 2023 por sexo y categoría profesional.

REMUNERACIÓN MEDIA POR EDAD	2022	2023
> 50 años	50.760	39.554
30 años - 50 años	28.804	29.969
< 30 años	22.129	23.201

Tabla 33. Remuneración media de los ejercicios 2022 y 2023 por edad.

Cabe mencionar que, para el cálculo de la remuneración media de los empleados del Grupo, se han tenido en cuenta todos los emplazamientos y que, en Portugal, los salarios son inferiores en comparación a España.

REMUNERACIÓN MEDIA POR CATEGORÍA PROFESIONAL	2022	2023
Supervisor/Manager	62.613	57.666
Comercial	55.935	43.851
Personal de Gestión	28.660	27.585
Personal de Operación	22.752	24.552
Personal Técnico	27.999	29.902

Tabla 34. Remuneración media de los ejercicios 2022 y 2023 por categoría profesional.

Remuneración media de los consejeros directivos durante el ejercicio 2023

REMUNERACION MEDIA DE LOS CONSEJEROS Y DIRECTIVOS	2023
Consejeros y Directivos	190.674

Tabla 35. Remuneración media del ejercicio de los consejeros y directivos (*).

(*) La sociedad dominante del Grupo, cuenta con Administrador Único.

La remuneración recibida por el Administrador Único de la Sociedad Dominante del Grupo (Network Steel Resources, S.A.) durante el ejercicio 2023 ha sido de 800.860 euros, mientras que en el ejercicio 2022 fue de 545.311 euros.

5.2. Organización del trabajo

Organización del trabajo

El Grupo dispone de medidas de organización del trabajo diversas en función del segmento de negocio, y Convenio Colectivo que aplica a cada empresa, que está implantado en cada centro tanto en horario como número de días de vacaciones.

Estas medidas de organización difieren en función de cuatro segmentos: Centros de servicio, Corporativo, Trading e Industria. Tres de las empresas del Grupo pertenecen al segmento de Trading, tres son centros de servicios y cuatro de industria.

Centros de servicio

El Grupo dispone de los siguientes centros de servicio:

Plafesa España

- Getafe (Oficinas centrales y Almacén de distribución): En estos centros de servicio, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio Colectivo de la Industria, Servicios e Instalaciones del Metal de la Comunidad de Madrid.

Plafesa Portugal

- Vagos (Planta de producción y oficinas): En este centro de servicio, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio de la Industria del Metal - Estatal Portugal (FENAME)

Ibersteel

- Sagunto (Oficinas y Planta de Producción): En este centro de servicio, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio Colectivo del sector de la Industria, de la Tecnología y los Servicios del Sector Metal de Valencia.

Medidas implantadas en relación con la flexibilidad de jornada

En puestos de Producción Directa se trabaja en turnos fijos rotativos, por lo que no hay flexibilidad.

En el resto de los puestos, el horario es flexible en un margen de 30 minutos en relación con la hora de entrada y salida.

Existe flexibilidad de entrada y salida, así como recuperación de horas (Corporativo y Trading)

Corporativo y Trading

- Network Steel Resources: En esta sociedad, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio Colectivo del Sector de Oficinas y Despachos de la Comunidad de Madrid.
- Network Steel África: En esta sociedad, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio Colectivo del sector Comercio del Metal de Vizcaya.
- Network Steel, S.L.U.: La organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio Colectivo del Sector de Oficinas y Despachos de la Comunidad de Madrid.

Medidas implantadas en relación con la flexibilidad de jornada

Los trabajadores disponen de un margen de una hora en relación con la hora de entrada y de salida del trabajo.

Industria

- León Coated Solutions, S.L.: En esta sociedad, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Colectivo de Ámbito Provincial del Sector de Comercio del Metal de León.
- Aveiro Coated Solutions, S.L.: En esta sociedad, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio de la Industria del Metal - Estatal de Portugal (FENAME).

- Aranda Coated Solutions, S.L.: En esta sociedad, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio Colectivo de Trabajo de Ámbito Provincial para la Industria Siderometalúrgica de Burgos.
- Eco Steel Solutions, S.L.: En esta sociedad, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio Colectivo de Trabajo de Ámbito Provincial para la Industria Siderometalúrgica de Burgos.
- Santander Coated Solutions, S.L.: En esta sociedad, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio Colectivo del sector de la Industria Siderometalúrgica de Cantabria.

Medidas implantadas en relación con la flexibilidad de jornada

En puestos de Producción Directa se trabaja a turnos fijos rotativos, por lo que no hay flexibilidad.

En el resto de los puestos, existe una hora de flexibilidad de entrada y salida con la condición de cumplir 40 horas semanales.

Aplicabilidad de las medidas expuestas

Las medidas de jornada se aplican a todos los contratos, tanto fijos o eventuales o jornada completa.

5.3. A sentis o

A continuación, se muestra una tabla con las horas laborables efectivas totales perdidas por las sociedades del Grupo durante los años 2022 y 2023:

HORAS DE ABSENTISMO	2022	2023
Total	34.712	43.720

Tabla 36. Horas de absentismo en los años 2022 y 2023.

5.4. Relaciones sociales

A modo de Representación Legal de los Trabajadores, las siguientes sociedades del Grupo disponen de un comité de trabajadores o de delegados representantes de los mismos:

Denominación social	Tipo de representación social por Sociedad	Nº de miembros	Modelo de relaciones
Leon Coated Solutions, S.L.	Comité de empresa	9	S/ Estatuto Trabajadores
Aranda Coated Solutions, S.L.	Comité de empresa	5	S/ Estatuto Trabajadores
Eco Steel Solutions, S.L.	Delegados	1	S/ Estatuto Trabajadores
Santander Coated Solutions, S.L.	Comité de empresa	5	S/ Estatuto Trabajadores
Iber Steel, S.L.U.	Delegados	1	S/ Estatuto Trabajadores
Planos Férricos. S.L.U.	Delegados	1	S/ Estatuto Trabajadores

Tabla 37. Representación Legal de los Trabajadores.

El 100% de los trabajadores de todas las sociedades del Grupo están cubiertos por convenio colectivo. Este es el convenio correspondiente a cada una de las sociedades:

Denominación social	Convenio colectivo de aplicación
Network Steel Resources, S.A.	Convenio de oficinas y despachos de Madrid
Network Steel, S.L.U.	Convenio de oficinas y despachos de Madrid
Network Steel Africa, S.L.	Convenio colectivo del comercio de metal de Vizcaya
Network Mobility Solutions, S.L.	Convenio colectivo alquiler de vehículos con y sin conductor de la Comunidad de Madrid
Leon Coated Solutions, S.L.	Convenio colectivo del sector siderometalúrgico de León
Aranda Coated Solutions, S.L.	Convenio colectivo de trabajo de ámbito provincial para la industria siderometalúrgica de Burgos
Eco Steel Solutions, S.L.	Convenio colectivo de trabajo de ámbito provincial para la industria siderometalúrgica de Burgos
Santander Coated Solutions, S.L.	Convenio colectivo del sector de la Industria siderometalúrgica de Cantabria
Planos Férricos. S.L.U.	Convenio colectivo de la industria, servicios e instalaciones del metal de la Comunidad de Madrid
Ibersteel, S.L.U.	Convenio colectivo del sector de la Industria, de la tecnología y los servicios del sector metal de Valencia
Planos Ferricos Portugal	Convenio colectivo del sector comercio del metal de Barcelona
	Convenio de la Industria del Metal - Estatal Portugal (FENAME)

Tabla 38. Convenio colectivo de las distintas sociedades del Grupo NetworkSteel.

Tanto los Reglamentos Internos como el convenio laboral a las que están adscritos todas las sociedades del Grupo, tiene como propósito regular las relaciones laborales y condiciones de trabajo entre la empresa y sus colaboradores, establecer los derechos, deberes y obligaciones de las personas trabajadoras dentro de las condiciones dignas, justas y de mutuo respeto, con la intención de fomentar el ambiente necesario de unión y la disciplina en el trabajo, a fin de desarrollar un alta productividad, eficiencia y buen desempeño.

5.5. Medidas de conciliación y servicios sociales

La conciliación de la vida profesional y privada es un aspecto fundamental en la relación entre el Grupo y su personal. Las medidas implantadas en este sentido se encuentran orientadas a la

maximización del bienestar de la plantilla con el objetivo de obtener un retorno en términos de retención de talento y mayor productividad.

El objetivo de la implantación de estas medidas no es otro que buscar un equilibrio entre el compromiso profesional y las responsabilidades personales y familiares fomentando estrategias flexibles que favorezcan la conciliación laboral y personal.

El Grupo ofrece ciertos beneficios sociales a sus trabajadores, entre los que cabe destacar un seguro de accidentes, un programa de retribución flexible y un seguro de salud.

5.6. Formación desarrollo

El conocimiento de las personas que forman parte del Grupo es uno de los mayores capitales de la empresa y se encuentra en constante crecimiento. La globalización de los mercados y los constantes avances tecnológicos en la industria exigen, hoy en día, una inversión continua en la formación de la plantilla. La formación permite atraer y fidelizar el talento, además de tratarse de un factor que influye en la calidad de los servicios ofrecidos a los clientes y en lograr una alta motivación.

El Grupo dispone de un Plan Anual de Formación por áreas. Éste se confecciona entre el área de Formación y el Manager de cada área, en función de las prioridades y necesidades de los proyectos en los que participa cada equipo.

El objetivo principal del Departamento de Formación es conseguir que las competencias tanto personales (habilidades) como profesionales (formación técnica) y de idiomas de cada persona trabajadora en el grupo estén cubiertas en función de su posición, del proyecto y de las responsabilidades que debe desempeñar en cada una de sus tareas.

Además, gestionar formaciones internas punteras y dotar de plataformas de formación e-learning para toda la plantilla son puntos importantes. Estos ayudan al crecimiento personal y profesional y motivación global. El número total de horas de formación impartidas a los profesionales de las empresas del Grupo en el año 2023 ha sido de 15.350 horas mientras que en el año 2022 fueron 11.598 horas. La mayoría concentradas entre las sociedades pertenecientes al segmento de Industria.

A continuación, se muestra un cuadro resumen con el detalle de horas totales de formación recibidas por cada una de las categorías profesionales:

HORAS DE FORMACIÓN POR CATEGORÍA PROFESIONAL	2022	2023
Directivo	26	28
Supervisor	1.642	1.968
Comercial	880	573
Personal de Gestión	1.619	994
Personal de Operación	4.642	7.155
Personal Técnico	2.790	4.633
Total	11.598	15.351

Tabla 39: Nº de horas de formación impartidas en el Grupo en los ejercicios 2022 y 2023.

Del mismo modo, cabe destacar la impartición de cursos sobre sistemas informáticos (Power BI) por parte del personal del Departamento de Tecnologías de la Información (IT) desde el ejercicio 2021.

5.7. Seguridad y salud en el trabajo

El Grupo tiene como compromiso garantizar la seguridad y la salud de las personas en las actividades empresariales que se desarrollan, creando un medio de trabajo seguro y el cumplimiento del objetivo de 0 accidentes laborales; así como requiriendo la misma exigencia a nuestros contratistas. Esto toma especial relevancia en un sector con un alto índice de accidentabilidad debido a la gran propensión a cortes.

Por ello, además de los mecanismos de seguridad propios, el Grupo cuenta en sus plantas industriales de Coated Solutions con sistemas de gestión certificados con la Norma ISO 45001:2018. En el caso de León Coated Solutions el certificado se obtuvo en marzo de 2023 y Aveiro en enero de 2024.

El Grupo tiene una modalidad preventiva, en materia de seguridad y salud laboral, que en todas las sociedades es a través de servicio de prevención ajeno, desde el cual se cubren las cuatro especialidades: seguridad, higiene, ergonomía y psicología aplicada, y vigilancia de la salud. Adicionalmente en aquellas sociedades que, de acuerdo a la legislación establecida, se requiere el establecimiento de delegados de prevención, y Comités de Seguridad y Salud, estos se han designado y establecido, existiendo en el año 2023, 8 delegados de prevención (3 en León, 2 en

Santander, 2 en Aranda y 1 en EcoSteel), y Comités de Seguridad y Salud en todas las plantas (aunque sólo es obligatorio en León Coated Solutions), los cuales se reúnen con carácter mensual, tanto en el caso de los delegados como en el Comité, con el fin de contribuir al proceso de mejora continua en este campo, compartiendo las distintas experiencias y cuestiones, las mejores prácticas, facilitando de esta forma la participación y comunicación de cualquier tipo de información en esta materia, así como canalizando las medidas oportunas.

El Grupo mantiene una sistemática de identificación y evaluación de riesgos, así como de la planificación de las acciones necesarias para eliminarlos o minimizarlos con el fin de gestionar correctamente los mismos adoptando medidas en materia de seguridad y prevención, con el apoyo de los servicios de prevención. Adicionalmente reforzamos nuestro compromiso en esta materia, con formaciones específicas y otras totalmente personalizadas y adaptadas a cada puesto de trabajo.

En las plantas industriales, en caso de incidencias o accidentes tanto de personal de NSR como de subcontratas o trabajadores autónomos, se actúa de acuerdo al procedimiento establecido de investigación de accidentes, asistencias e incidentes, realizando una adecuada documentación de los mismos, con la finalidad de realizar una investigación de la causa de los mismos, para analizar qué factores han contribuido a la materialización, e incorporar acciones y medidas que eviten que puedan repetirse.

A continuación, se presentan los datos más relevantes en relación con la siniestralidad en el ejercicio 2023 en comparación con el año 2022:

Siniestralidad	2023			2022		
	H	M	Total	H	M	Total
Accidentes de trabajo con baja	21	2	23	18	0	18
Índice de frecuencia	30,68	2,92	33,60	31,67	0	24,68
Índice de gravedad	0,61	0,13	0,74	0,77	0	0,60

Tabla 40: Índices de siniestralidad.

En el año 2023, así como en el año 2022, no ha existido ningún accidente que haya originado fallecimiento, ni se han dado casos de enfermedades profesionales en el Grupo NSR.

Todos los accidentes han sido de carácter leve, principalmente siendo sobreesfuerzos, contactos con agentes cortantes o punzantes, golpes con objetos, o aplastamiento de objetos en extremidades; ocasionando principalmente heridas superficiales, dislocaciones o esguinces.

Los índices de frecuencia y gravedad han sido calculados según las fórmulas del Instituto Nacional de Seguridad e Higiene en el Trabajo español (INSHT) que son las siguientes:

Índice de frecuencia: $(N^{\circ} \text{ de accidentes laborales con baja} / N^{\circ} \text{ horas trabajadas}) * 10^6$

Índice de gravedad: $(N^{\circ} \text{ de días de baja laboral} / N^{\circ} \text{ de horas trabajadas}) * 10^3$

Todos los accidentes de trabajo con baja se han originado en las sociedades de ámbito industrial.

Entre las acciones realizadas a lo largo de 2023 para mejorar el desempeño en esta materia, destacan las siguientes:

Montaje de líneas de vida (continuando las acciones de 2022), escalas de acceso vertical y puntos de anclaje para mantenimiento de puentes grúa de instalación en nuestras instalaciones de León Coated Solutions y Ibersteel Solutions.

Mediciones higiénicas: atmosfera ácida, condiciones termo higrométricas y ruidos.

Realización de escuelas formativas con contenido en PRL a personal externo de bolsa de trabajo, con 47 horas de seguridad.

Formación a personal interno en Aranda, Santander, Aveiro, León y Ecosteel.

Reuniones de Coordinación de Actividades Empresariales con las contratas en Aranda, Santander, Aveiro, León y Ecosteel.

Reuniones diarias con contenido PRL en Aranda, Santander, Aveiro, León y Ecosteel.

Reuniones PRL mensuales con Dirección en Aranda, Santander, Aveiro, León y Ecosteel.

Todas estas medidas de prevención y contención muestran una vez más la prioridad que el Grupo otorga a la Seguridad y Salud, tanto de sus empleados como de todos los grupos de interés con los que opera NSR.

5.8. Diversidad e igualdad de oportunidades

El **grupo** está comprometido con la Igualdad de Oportunidades entre Mujeres y Hombres y apuesta por la erradicación y prevención de todo tipo de prácticas sexistas mediante la creación de un entorno de trabajo donde todas las personas sean tratadas con imparcialidad, respeto y dignidad, poniendo especial atención en impulsar la igualdad de oportunidades y el trato a todo el personal de manera justa y sin prejuicios eliminando cualquier tipo de discriminación, cualquiera que sea su causa u origen.

En todos y cada uno de los ámbitos en que se desarrolla la actividad del Grupo, desde la selección a la promoción, pasando por la política salarial, la formación, las condiciones de trabajo y empleo, la salud laboral, la ordenación del tiempo de trabajo y la conciliación, asumimos el principio de igualdad de oportunidades entre mujeres y hombres.

Planes de igualdad

A causa de los motivos expuestos, en el segmento de Industria, las sociedades Santander Coated y León Coated han elaborado sus correspondientes planes de igualdad para asegurar la igualdad de oportunidades y erradicar y prevenir las prácticas sexistas. Para el resto de las sociedades del Grupo, debido a su tamaño, no resulta de aplicación legal la elaboración de un Plan de Igualdad.

Protocolo contra el acoso sexual y sexista en el trabajo

Adicionalmente, las sociedades pertenecientes al segmento de Industria han elaborado o están en proceso de elaboración de Protocolos de Prevención y Actuación ante casos de acoso sexual, moral y por razón de sexo en el entorno laboral en el que se definen los distintos tipos de acoso, las medidas preventivas y los procedimientos de actuación. Para el caso de Network Resources y Plafesa, se prevé aprobar el protocolo contra el acoso sexual y sexista en el trabajo en el año 2024.

Las sociedades Aranda Coated, Eco Steel y Santander Coated disponen de un protocolo de acoso específico y elaborado por la empresa Ibersys (Servicio Ajeno de Prevención). En el caso de las correspondientes al segmento de Corporativo y Trading, dicho protocolo ha sido aprobado en 2024.

En el caso de la sociedad León Coated, el protocolo de acoso específico se encuentra aprobado y registrado, encontrándose el mismo enmarcado dentro del Plan de Igualdad de la sociedad.

En el caso de los centros de servicio, el protocolo de acoso se encuentra previsto en el Convenio Estatal del Metal (artículo 65 del Convenio 2019-2020 y artículo 68 del Convenio 2021-2023).

En conclusión, el Grupo fomenta cualquier tipo de diversidad y apuesta por la integración de todo su personal en el ámbito laboral con procesos de selección y desarrollo profesional orientados a la no discriminación, velando por el principio de igualdad de oportunidades y por la prevención del acoso.

Accesibilidad

Sobre accesibilidad física a los centros de trabajo, se cumple la legislación general; en el caso de los puestos de producción directa, la accesibilidad queda condicionada por la configuración de los puestos y de los procedimientos de prevención de riesgos aplicables.

6. Desejo social e terno

6. Desempeño social externo

6.1. Comunidad local

Relaciones con las partes interesadas

Dentro de la Política de Sostenibilidad 2021-2023 elaborada por el Grupo, se han seleccionado los grupos de interés que se implican en el día a día del entorno de la empresa. Esta estrategia sirve para poder hacer consultas en los próximos planes y acciones de sostenibilidad mediante encuestas y entrevistas para adaptarnos lo mejor posible a sus necesidades. A continuación, se desglosan las partes interesadas:

- **E pleados:** Son el activo más preciado, el motor de la sociedad. El Grupo vela por el desarrollo de las capacidades de sus personas, formando y reteniendo el talento.
- **Cientes:** Ante las necesidades del mercado por la demanda de productos más sostenibles, el Grupo está comprometido en trabajar de manera conjunta, creando valor añadido, alcanzando metas comunes y productos de extraordinaria calidad.
- **Proveedores:** Un trato cercano con los proveedores permite desarrollar de forma mutua productos más sostenibles. Por ello, el Grupo selecciona sus suministradores no solo desde un punto de vista económico sino también desde un punto de vista socioambiental. También apuesta por proveedores locales.
- **Socios:** Las alianzas estratégicas con sus socios representan una parte muy importante ante el gran desafío de la sostenibilidad. Se trata de un reto compartido que debe ser abordado de forma conjunta y que permitirá crear grandes oportunidades para un futuro mejor para la sociedad.
- **Inversores:** El Grupo agradece la confianza depositada en ellos por parte de sus inversores públicos y privados, destinando los recursos a proyectos y negocios comprometidos y responsables con la sociedad y el medioambiental que les rodea, generando el mayor beneficio sin poner en riesgo el desarrollo de las próximas generaciones.
- **Su contratas:** El Grupo estima la contratación de empresas que compartan sus valores y políticas para un buen uso de los bienes y servicios.

Impacto del Grupo en la sociedad

NSR es un grupo comprometido con la comunidad local, así como en la generación de riqueza, a través de la contribución positiva mediante la creación de valor económico y social, a través del empleo, educación, puesta en marcha de iniciativas de desarrollo sostenible, y contribuciones de acción social.

NSR ha apostado firmemente por la inversión industrial, suponiendo el desarrollo de las actividades industriales del Grupo una importante dinamización de los diferentes sectores productivos e industriales en dónde está presente, con un impacto social y económico muy positivo, principalmente en proveedores locales de servicios; construcción, instalaciones y suministros, mantenimiento e ingenierías; así como en empresas de logística. Destacando en los últimos años el establecimiento de una nueva planta en Villadangos del Páramo (León), proyecto que fue declarado prioridad industrial en la zona, y que ha creado más de 800 empleos inducidos.

Uno de los proyectos relevantes es el fomento del transporte intermodal por ferrocarril, con la obra del apeadero provisional finalizada en Villadangos del Páramo, la cual ya está operativa, y que tiene como objeto gestionar y coordinar las iniciativas logísticas para el uso del ferrocarril como medio de transporte sostenible, así como la construcción a través de la sociedad Villadangos Intermodal, S.L. de la derivación particular para el acceso de la Red Ferroviario en el P.I. de Villadangos del Páramo (León). Este proyecto industrial declarado prioritario por la Junta de Castilla y León ha permitido la atracción y llegada de otras empresas, sin duda decididos por la buena perspectiva de este polígono enriquecido por el nuevo entorno ferroviario que se está creando.

Formación e incorporación de personal de ámbito local

NSR colabora activamente en la formación a través de convenios establecidos con centros de formación profesional dual y universidades, así como en la creación de escuelas de formación, con la finalidad de formar personal cualificado en industrias siderúrgicas que en la provincia de León por ejemplo es indispensable debido a la falta de personal con esta formación o con experiencia en este tipo de industrias, lo que dificulta en muchos casos cubrir puestos de trabajo. Los alumnos son acogidos para realizar prácticas curriculares y profesionales, con un

alto índice de integración en la plantilla de la empresa. Estas fórmulas y programas se han llevado a cabo en las diferentes localizaciones del Grupo.

Destacar que, en el año 2023, se han realizado una nueva escuela de formación por parte de León Coated Solutions, para la formación como peón siderúrgico con la Cámara de comercio de León a través de los fondos PICE.

Por otro lado, promueve la generación de empleo de calidad teniendo un impacto directo sobre el desarrollo económico y social local. La siguiente tabla muestra la positiva evolución de la contratación en el grupo en los últimos años:



Gráfico 6. Número de personas empleadas 2022-2023.

Patrocinio y acción social

El Grupo ha definido en el año 2023 un plan de acción social para mantener un compromiso de colaboración con la sociedad que vaya más allá de su actividad empresarial, comprendiendo tres líneas de acción: con la comunidad local, deportivos y de ayuda humanitaria e investigación médica. Para la toma de decisiones de qué tipo de acciones a realizar, así como del seguimiento de las mismas se ha constituido un Grupo de Trabajo.

Durante el año 2023 se ha colaborado en las tres líneas establecidas mediante las siguientes acciones:

Acciones con la comunidad local:

- Colaboración con la Asociación Humanitaria de Bomberos Voluntarios de Vagos, no sólo con donaciones, sino también con la cooperación de las relaciones laborales, como a través de acciones de clarificación y formación.

- Colaboración con SOLTRA (cuyo objetivo es crear oportunidades que favorezcan el trabajo de personas, favoreciendo la autonomía del individuo y su inclusión social) desde nuestros inicios en la planta de León Coated Solutions, para la integración de su personal en los servicios de control de acceso, limpieza, restauración, jardinería, catering y suministro de agua. Estos servicios facturados tienen un valor aproximado de 335.000 euros.
- Patrocinios culturales y musicales: Fiestas de Vagos (Portugal).

Acciones deportivas:

- Patrocinios de clubs deportivo: Atletismo Aranda, Club Balonmano Villa de Aranda.

Acciones de ayuda humanitaria:

- Participación en la Campaña Solidaria de la Operación Kilo, entregando conjuntamente entre empleados y el Grupo, 560 kilos de alimentos no perecederos, a los Bancos de Alimentos de Madrid y Valencia, en el que el compromiso era que el Grupo Plafesa duplicaba la cantidad que fuera entregada por los empleados.
- Convenio de colaboración en investigación con la Fundación de investigación HM Hospitales, con una colaboración de 100.000 euros.
- Por otro lado, tal y como lo lleva haciendo durante los últimos años, el Grupo ha continuado colaborando con donaciones económicas a organizaciones humanitarias: Aldeas Infantiles, Médicos Sin Fronteras.

En el año 2023 se han realizado 109.446,60 euros en concepto de donaciones y 9.012,55 euros en concepto de patrocinios. Además, la colaboración con SOLTRA, como se ha mencionado, tiene una facturación aproximada, desde enero a diciembre de 2023, de 335.000 euros.

Colaboración con asociaciones

El Grupo cuenta con diversas afiliaciones a asociaciones: Associação Dos Industriais Metalúrgicos e Metalomecânicos e Afins de Portugal (AIMMAP), Federación Leonesa de Empresarios (FELE), Cámara de Comercio de León, Centro de Negocios Vagos (NEVA), Asociación Amica, Asociación Industrial de Aveiro (AIDA), Asociación de Empresarios de Aranda y CEOE Cantabria.

6.2. Cooperación para la responsabilidad

El Grupo, consciente de su posicionamiento y consolidando su presencia en el mercado del acero mundial, adquiere un compromiso de responsabilidad a lo largo de toda la cadena de valor/suministros de sus líneas de negocio. Este motivo, les ha llevado a diseñar una Política de Sostenibilidad de la Cadena de Suministro, aprobada por la Dirección en enero de 2023, para promover y establecer un marco de referencia con sus diferentes proveedores, para asegurar que los procesos de adquisición o contrataciones de bienes y servicios a lo largo de su cadena de suministros cumplen con lo reflejado en sus códigos y políticas (Código Ético; Código de Conducta; Política de Sostenibilidad; Programa de prevención de delitos; política de calidad, medioambiental y seguridad y salud en el trabajo, Principios del pacto mundial de las Naciones Unidas), en un ejercicio de transparencia, imparcialidad y gestión responsables de los recursos.

Dicha política ha sido creada de acuerdo con lo establecido en los principales Normas y Derechos Fundamentales como son la Declaración Universal de los Derechos Humanos de las Naciones Unidas, los Principios y Derechos Fundamentales de la Organización Internacional del Trabajo, convención de los derechos de los niños, los estándares de la organización para la cooperación y el desarrollo económico, los Principios del Pacto Mundial de las Naciones Unidas y los objetivos del desarrollo sostenible.

Esta política será comunicada a sus proveedores, con el fin de conseguir los mínimos requisitos descritos en este documento.

De acuerdo con los estándares ISO 14001, ISO 9001 e ISO 45001, que tienen algunas de sus plantas, ya tienen establecidos requisitos de calidad, medioambiente, y seguridad y salud laboral. Algunos de estos requisitos son:

Adquisición de productos químicos o peligrosos: exigen la ficha de seguridad del producto, el correcto etiquetado del producto con el fin de evaluar los impactos medioambientales que tienen los mismos, así como peligros que tienen desde el punto de vista de la seguridad y salud.

Acreditación de certificaciones: principalmente en materias primas (ISO 14001 e ISO 9001).

Cumplimiento de requisitos de calidad: tienen en cuenta principalmente los plazos de entrega, precios competitivos practicados en el mercado, y que reúnan la capacidad técnica para satisfacer los requisitos del producto o del servicio, no afectando a la calidad de los del Grupo.

Las materias primas utilizadas son únicamente de primera calidad y todas son homologadas y con certificados de control de calidad. Adicionalmente, disponen de laboratorios de control de materias primas en algunas plantas, con el fin de verificar el cumplimiento de los requisitos de calidad de las mismas.

Cumplimiento de la legislación medioambiental de calidad seguridad salud laborales Exigen conocer y cumplir la legislación vigente nacional, autonómica y local aplicable a sus actividades, productos y servicios en materia de calidad, medio ambiente, y seguridad y salud laboral.

Adquisición alquiler de maquinaria equipos de trabajo o componentes de seguridad se les requiere a los fabricantes/distribuidores que tengan marcado CE, declaraciones de conformidad, y las instrucciones de uso y mantenimiento; así como los certificados de calibración/verificación en el caso de maquinaria e instalaciones.

Proveedores que realizan labores en nuestras instalaciones además de ser informados de los principales riesgos existentes dónde van a desarrollar sus trabajos, los mismos deben acreditar la documentación exigida antes del inicio de los trabajos, y/o de forma periódica, para la Coordinación de Actividades Empresariales. Adicionalmente mantienen reuniones, para establecer las instrucciones necesarias en materia de seguridad y salud laboral.

Dentro de sus compromisos ambientales, y con afección en la cadena de suministro, están adoptando ciertas medidas principalmente orientadas a la disminución de las emisiones asociadas al transporte, entre las cuales están el fomento del transporte intermodal por ferrocarril (Aranda de Duero/Villadangos del Páramo) en colaboración con otras empresas, para el uso del ferrocarril como medio de transporte sostenible; optimización de las cargas en los transportes por carretera seleccionando vehículos de alta capacidad; apostar por el uso de camiones alimentados por gas natural vehicular (GNV). Para ello, han establecido el compromiso

a través de indicadores de reducir las emisiones producidas en el transporte, así como la optimización del transporte de mercancías.

En el apartado anterior Comunidad Local, se explica la política establecida por NSR por apostar por el desarrollo local con la contratación de productos y servicios en empresas del ámbito local dónde están presentes las instalaciones.

Sistemas de supervisión y auditorías y resultados de las mismas

En NSR se realiza de manera continua verificación de los productos adquiridos, y supervisión de los servicios realizados comprobando el mantenimiento de las exigencias de calidad, medioambiente, y de seguridad y salud laboral. En caso de que o bien los productos o servicios sean no conformes, se abren no conformidades estableciéndose acciones inmediatas y acciones correctoras, en constante comunicación con los proveedores para la resolución de las mismas.

Por otro lado, en las sociedades de ámbito industrial se disponen de procedimientos definidos, donde se establece la realización de una evaluación de desempeño de proveedores con carácter anual, quedando los proveedores clasificados en base a los resultados de los mismos, tomando la decisión de continuar con ellos sin restricciones; aprobación pero con posibilidad de mejora, realizándose seguimiento de los mismos en los próximos pedidos y estableciendo acciones correctivas; bloqueo/eliminación del listado de proveedores homologados o en el caso de Grupo Plafesa realización de una evaluación condicional semestral y en caso de mantener la clasificación se lleva a cabo la deshomologación.

6.3. Clientes

Consciente de la fuerte competitividad del mercado, así como de las mayores exigencias de Calidad y compromiso con el Medio Ambiente, el Grupo tiene como objetivo conseguir la plena satisfacción del cliente y poder incrementar su presencia en el mercado, adaptándonos a sus necesidades, ofreciendo servicios y productos con un elevado nivel de calidad y de prestaciones. Por ello, se invierte en el proceso de mejora continua de sus Sistemas de Gestión que redunden en su satisfacción, confianza y seguridad, manteniendo una relación estrecha para tener un beneficio mutuo ambas partes.

El proceso de expansión que está llevando a cabo el Grupo en su actividad, tiene también su reflejo en la disposición de una sólida y amplia cartera de clientes, con los que mantiene en algunos casos una relación superior a los diez años.

En los últimos años, cada vez más, el consumidor final desea productos menos agresivos para el medioambiente y es por ello por lo que el Grupo lo tiene en cuenta para realizar un estudio de sus productos y ver cómo mejorar medioambientalmente. Para ello, dispone de las siguientes acreditaciones y acciones realizadas por Coated Solutions:

- Declaración LEED en la que uno de los componentes de este sistema de certificación es el contenido de material reciclado de los productos, utilizando Coated Solutions acero con un contenido entre un 20-40% de material reciclado en su proceso de producción.
- Se disponen de varios productos que han sido probados en emisiones de compuestos orgánicos volátiles (COV's), de acuerdo con los requisitos de la legislación francesa relativa al etiquetado de productos de construcción o revestimiento de paredes de pisos y pinturas y barnices de acuerdo con la normativa ISO 16.000, siendo acreditados con la letra A+ o A.
- Se analiza el ciclo de vida y la huella de carbono de sus productos desde 2016 de forma externa por entidades privadas y públicas como es la Universidad de Cantabria. En 2022 se incluyó a los ya existentes la planta de Aveiro. Estos estudios van encaminados a obtener la declaración ambiental de producto EPD (Environmental Product Declaration) en los productos prepintados.
- Se ha obtenido la certificación de EcoVadis para las plantas de prepintado (Aranda, Aveiro y Santander), con puntuaciones cercanas a la calificación oro. Las puntuaciones obtenidas ponen a estas plantas en un percentil del 92º, lo que significa que están por encima del 92% de las empresas evaluadas por EcoVadis.

Coated Solutions dispone de laboratorio de control de materias primas en sus plantas de Aranda de Duero y de León, y laboratorio de inspección de producto terminado en todas sus instalaciones. Para ello contamos con equipos de ensayo, donde se realizan controles a diario de todas las bobinas que se elaboran, garantizando una calidad óptima a través de una serie de pruebas de acuerdo con la norma EN-13523 para productos prepintados. También en Plafesa Portugal se dispone de un laboratorio de control de materias primas.

Todas las fichas técnicas de nuestros productos están disponibles en sus páginas webs.

REACH

Dentro del Grupo, Coated Solutions certifica su conformidad relativa al registro, la evaluación, la autorización y la restricción de sustancias y preparados químicos (REACH) ya que no proporciona ni preparados ni sustancias químicas, sino productos acabados. Por lo tanto, Coated Solutions no está sujeta a los procesos de Prerregistro y Registro.

Respecto a la transmisión de la información sobre sustancias contenidas en los productos, teniendo en cuenta la información proporcionada y que es exigida a sus proveedores, Coated Solutions declara que ni los productos ni embalajes contienen ninguna sustancia incluida en la lista de sustancias candidatas extremadamente preocupantes (SVHC) en concentraciones iguales o superiores al 0,1%. Asimismo el Grupo declara que ninguna de las sustancias restringidas según el Anexo XVII está presente en sus productos ni embalajes en concentraciones iguales o superiores al 0,1%.

Dado que el Reglamento REACH se actualiza con frecuencia, se seguirá supervisando el estado de la lista de candidatos de forma periódica, incluyendo la posible necesidad de informar a sus clientes de cualquier variación o problema identificado de manera oportuna.

Satisfacción del cliente

El Grupo considera que la evaluación de la satisfacción del cliente es un punto fundamental en la Gestión de la Calidad, con el objetivo, por un lado, de una mejor comprensión de las percepciones del cliente en relación con los servicios y productos, y, por otro lado, la adopción de medidas para mejorar el negocio, y para satisfacer las necesidades y expectativas de todos los clientes. Para ello, el Grupo ha optado por el método directo (encuesta de satisfacción) y/o por el método indirecto (informes dónde se recopilan toda la información que se tienen a su disposición respecto a clientes (volumenes de ventas anuales, evolución de principales clientes, evolución de los mercados, y reclamaciones, etc.), realizándose el estudio con carácter anual. Al igual que en el año 2022, en 2023 las plantas de Coated Solutions llevaron a cabo ambos métodos; en el caso de las plantas de Plafesa se optó por el método directo, a través del cálculo del NPS. A continuación, se muestran los resultados obtenidos:

Centros de servicio (Plafesa): En 2023 se ha obtenido una valoración de Net Promoter Score (NPS) de 41%, si bien es importante indicar que el 50% de los clientes son promotores. No es posible comparar con 2022 los datos del NPS, ya que este sistema se ha instaurado en el 2023.

Industrial (Coated): Se ha obtenido un valor de satisfacción de 8 (escala de 1 a 10) en el año 2023, lo que, comparado con 2022 se traduce en un descenso de 0,37 puntos. El elemento mejor valorado ha sido la calidad del trato personal del departamento comercial.

Es importante indicar que se ha creado el departamento de Atención al cliente en Plafesa, siendo esta medida poco común en el sector.

Sistemas de reclamación, quejas recibidas y resolución de las mismas

El Grupo, dispone de procedimientos para la gestión de las reclamaciones y quejas recibidas de los clientes, realizándose la apertura de las mismas, analizando el origen de la situación, definiendo acciones inmediatas con el fin de eliminar el problema en tiempo, y acciones correctivas para que dicho problema no vuelva a ocurrir; así como la evaluación del impacto en términos de costo, tiempo, efecto en el cliente y en la organización. No obstante, hay reclamaciones recibidas por clientes que se desestiman por falta de datos fiables, muestras o material que permita la verificación, o por ser reclamaciones que están fuera de los parámetros de venta y/o garantías, pero en todos los casos se realiza la argumentación técnica al cliente.

A continuación, se reflejan las reclamaciones recibidas en el año 2023, en comparación con el año 2022:

Reclamaciones	2023	2022
Centro de servicio	1.075	841
Industria	223	241
Total	1.298	1.082

Tabla 41: Reclamaciones recibidas.

Como es posible observar, el número de reclamaciones ha subido un 19%. El mayor incremento de reclamaciones lo ha sufrido el centro de servicio, y el tipo de reclamación más común en 2023 en estos centros es el relacionado con el material recibido por parte del cliente.

En 2023, con la implantación de SAP y el C4C para la gestión de las reclamaciones se espera mejorar en los tiempos de gestión y en la información más fluida con el cliente.

En el Grupo NSR no se ha recibido ninguna reclamación relacionada con la seguridad de los productos, ni tampoco ha habido ningún caso de incumplimiento de normativa ni sanciones en materia de seguridad y salud de los productos comercializados.

Certificaciones

Las plantas de Coated Solutions y de Plafesa disponen de sistemas de gestión de calidad certificados de acuerdo con la norma ISO 9001 (integrados con ISO 14001 e ISO 45001, en aquellos emplazamientos que disponen de estas certificaciones). En 2023, Aveiro Coated ha obtenido las certificaciones ISO 14001 e ISO 45001. Adicionalmente Planos Férricos Portugal dispone de la certificación IATF 16949 específica para la industria del automóvil.

6.4. Derechos humanos

Las sociedades que componen el Grupo son conscientes de que operan en diferentes entornos jurídicos y culturales de todo el mundo, por ello mantienen un firme compromiso con el respeto de los derechos humanos en cualquier lugar donde realizan una actividad empresarial. Este compromiso es plasmado implementando y reforzando prácticas y procedimientos que eviten, mitiguen y, cuando resulte oportuno, remedien las repercusiones perjudiciales sobre los derechos humanos que pudieran derivarse directamente de las operaciones o que pudieran estar vinculadas directamente con la actividad a través de las relaciones con los Proveedores.

A través del Código Ético y de Conducta, se establece el conjunto de principios y de reglas de actuación que dan cobertura a los aspectos derivados de la Declaración Universal de los Derechos Humanos, la Declaración de la OIT sobre Principios y Derechos Fundamentales en el Trabajo, las Líneas Directrices de la OCDE para Empresas Multinacionales y los Principios Rectores sobre las Empresas y los Derechos Humanos de las Naciones Unidas.

En el Código Ético, se establece que las actuaciones, toma de decisiones y conductas del Grupo y sus profesionales respetarán los principios éticos más fundamentales (respeto a la vida y dignidad humana, honestidad y justicia entre otros), además de incorporar a la consecución de

sus objetivos diversos valores y principios. Entre dichos valores y principios, y en relación con los derechos humanos se establece lo siguiente:

Respeto

En cuanto a la aplicación del Código Ético, el Grupo establece que dicho código es aplicable, desde su entrada en vigor, a las actividades desarrolladas por el mismo y, en concreto, a las siguientes personas y entidades:

Todos los miembros de los órganos sociales del Grupo, y a los administradores que hayan sido propuestos, directa o indirectamente por ella para representar sus intereses accionariales en cualquier otra sociedad participada.

Los demás miembros componentes de la Alta Dirección del Grupo.

Todos los empleados que desempeñan su trabajo en cualquiera de las empresas integrantes del Grupo.

En el Código de Conducta, el Grupo establece que el comportamiento empresarial y profesional de los empleados y en cuanto resulte aplicable al resto de entidades y personas referidas en el apartado anterior deberá atenerse, entre otros, a los siguientes principios básicos:

- Respeto a los Derechos fundamentales
- Trato respetuoso y no discriminación: Durante el ejercicio 2023 no se ha recibido denuncia alguna por casos relacionados con la vulneración de los Derechos Humanos, ni se detectan riesgos significativos con el incumplimiento de los Derechos Humanos.

6.5. Información fiscal

A continuación, se muestra el beneficio, antes de impuestos, obtenido por país durante los años 2022 y 2023:

PAÍS	RESULTADO 2022	RESULTADO 2023
España	45.267.801	(9.199.629)
Suiza	1.413.022	(145.975)
Portugal	14.697.547	(2.050.225)

Tabla 42. Resultado antes de impuestos obtenidos por país en los años 2022 y 2023.

El detalle del impuesto sobre beneficios por país de los ejercicios 2022 y 2023, queda resumido de la siguiente forma:

PAÍS	2022		
	Impuesto sobre beneficios	Pagos a cuenta realizados	Importe pendiente de pago a 31.12.2022
España	2.751.666 ^(*)	2.271.072 ^(*)	2.125.725 ^(*)
Suiza	204.606 ^(*)	-	-
Portugal	3.585.124	7.580.056	3.479.163
Total	6.541.396	9.851.128	5.604.888

Tabla 43. Impuesto sobre beneficios por país en el ejercicio 2022.

(*) Los datos relativos a 2022 se han modificado por un error tipográfico en el EINF de 2022.

PAÍS	2023		
	Impuesto sobre beneficios	Pagos a cuenta realizados	Importe pendiente de pago a 31.12.2021
España	30.319	601.524	2.491.506
Suiza	959	-	-
Portugal	(359.535)	2.078.881	(1.115.509)
Total	(328.256)	2.680.405	1.375.997

Tabla 44. Impuesto sobre beneficios por país en el ejercicio 2023.

El detalle de las subvenciones recibidas por país durante los ejercicios 2022 y 2023, queda resumido en la siguiente tabla:

PAÍS	2022	2023
España	-	-
Portugal	-	-
Total	-	-

Tabla 45. Subvenciones públicas recibidas del Grupo en los ejercicios 2022 y 2023.

ANE O I. Ta la ndice de contenidos

ANEXO 1: Tabla índice de contenidos

NETWORK STEEL RESOURCES S.A. (NSR) Y SOCIEDADES DEPENDIENTES ha presentado la información citada en este índice de contenidos GRI para el periodo comprendido entre 01/01/2023 y 31/12/2023 utilizando como referencia los Estándares GRI.

Información a reportar Ley 11 2018		N Indicador RI	Denominación indicador RI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
Elaboración del informe	Elaboración del informe con criterios de comparabilidad, materialidad, relevancia y fiabilidad	2-29	Enfoque para la participación de los grupos de interés	1.1 Análisis de materialidad	
		2-2	Entidades incluidas en los estados financieros consolidados	1.2. Alcance de la memoria	
		3-2	Lista de temas materiales	1.1 Análisis de materialidad	
		2-3	Periodo objeto del informe, frecuencia y punto de contacto	1. Perfil de la memoria	
		GRI1 (R8)	Declaración de elaboración del informe de conformidad con los Estándares GRI	1. Perfil de la memoria	
		2-5	Verificación externa	En todos los apartados	
		3-3	Gestión de los temas materiales	En todos los apartados	
		GRI1 (R7)	Índice de contenidos GRI	Anexo 1	

In or aci n a reportar Le 11 2018		N Indicador RI	Deno inaci n indicador RI relacionado	Apartado de la Me oria	O servaciones
Descripci n del odelo de negocio	Detalles organizacionales	2-1	Nombre de la organizaci3n	2.1 Modelo de negocio	
		2-6	Actividades, marcas, productos y servicios	2.1 Modelo de negocio	
		2-1	Ubicaci3n de la sede	2.2 Perfil de las diferentes actividades	
		2-1	Ubicaci3n de las operaciones	2.1 Modelo de negocio	
		2-1	Propiedad y forma jur3dica	2.3 Estructura organizativa y 3rganos de gobierno	
		2-6	Tama1o de la organizaci3n	2.2 Perfil de las diferentes actividades	
	Organizaci3n y estructura	2-9	Estructura de gobernanza	2.3 Estructura organizativa y 3rganos de gobierno	
	Remuneraci3n media de los consejeros y directivos, incluyendo la retribuci3n variable, indemnizaciones, el pago a los sistemas de previsi3n de ahorro a largo plazo y cualquier otra	2-19	Pol3ticas de remuneraci3n	6.1 Empleo	

Información a reportar Ley 11 2018		N Indicador RI	Denominación indicador RI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
	percepción desagregada por sexo				
	Mercados en los que opera	2-6	Mercados servidos	2.1 Modelo de negocio	
		2-6	Tamaño de la organización	2. Perfil de la organización	
		2-25	Principales impactos, riesgos y oportunidades	3.5 Principales impactos, riesgos y oportunidades	
	Principales factores y tendencias que pueden afectar a su evolución	2-25	Principales impactos, riesgos y oportunidades	3.5 Principales impactos, riesgos y oportunidades	
Descripción de las políticas	Procedimientos para la identificación, evaluación prevención y atenuación de los riesgos	-	-	3.4 Políticas	
Resultados de las políticas	Indicadores clave de resultados no financieros (GRI) pertinentes respecto a la actividad empresarial concreta, y que cumplan con los criterios de	-	-	2.3 Indicadores no financieros a cierre del ejercicio 2022	

Información a reportar Ley 11 2018		N Indicador RI	Denominación indicador RI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
	comparabilidad, materialidad, relevancia y fiabilidad				
Principales riesgos vinculados a las actividades del grupo	Relaciones comerciales	-	-		
	Productos o servicios que puedan tener efectos negativos	-	-	3.3. Principales impactos, riesgos y oportunidades	
	Gestión de dichos riesgos	-	-	3.3. Principales impactos, riesgos y oportunidades	
Enfoque de gestión	Información detallada sobre efectos actuales y previsibles de las actividades de la empresa en el medio ambiente. Procedimientos de evaluación o certificación ambiental, recursos dedicados a la prevención de riesgos ambientales, aplicación del principio de precaución, cantidad de provisiones y	2-23	Compromisos y políticas	3.4 Políticas 3.5 Principales impactos, riesgos y oportunidades	
		2-27	Cumplimientos de la legislación y normativas	5.10 Cumplimiento normativo ambiental	

Iniciativa a reportar Ley 11 2018		N Indicador RI	Denominación indicador RI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
	garantías para riesgos ambientales				
Contaminación	Medidas para prevenir, reducir o reparar emisiones de carbono, ruido y contaminación lumínica	3-3	El enfoque de gestión y sus componentes	A lo largo del apartado "5. Desempeño ambiental"	
		302-4	Reducción del consumo energético	5.2 Consumos energéticos	
		305-5	Reducción de las emisiones de GEI	5.7 Cambio climático-Gases de efecto invernadero (GEIs)	
		305-7	Óxidos de nitrógeno (NOx), óxidos de azufre (S _{ox}) y otras emisiones significativas al aire	5.6 Emisiones atmosféricas	
Economía circular prevención gestión de residuos	Medidas de prevención, reciclaje, reutilización, recuperación y eliminación de desechos.	306-1	Generación de residuos e impactos significativos relacionados con los residuos	5.4 Generación de residuos	
		306-3	Residuos generados	5.4 Generación de residuos	
	Acciones para combatir el desperdicio de alimentos	-		Anexo I	No se llevan a cabo acciones relacionadas con esta materia al no ser de aplicación

In or aci n a reportar Le 11 2018		N Indicador RI	Deno inaci n indicador RI relacionado	Apartado de la Me oria	O servaciones
Uso sosteni le de recursos	Consumo de agua y suministro de agua	303-5	Consumo de agua	5.3 Consumos de agua	
	Consumo de materias primas y medidas adoptadas para mejorar la eficiencia en su uso	301-1	Materiales utilizados por peso o volumen	5.1 Consumo de materiales	
	Consumo directo e indirecto de energía	302-1	Consumo energético dentro de la organización	5.2 Consumos energéticos	
		302-4	Reducción del consumo energético	5.2 Consumos energéticos	
	Medidas asociadas a mejorar la eficiencia energética	302-4	Reducción del consumo energético	5.2 Consumos energéticos	
	Uso de energías renovables	302-4	Reducción del consumo energético	5.2 Consumos energéticos	
		302-1	Consumo energético dentro de la organización	5.2 Consumos energéticos	
Ca io cli tico	Elementos importantes de emisiones de GEIs	305-1	Emisiones directas de GEI (alcance 1)	5.7 Cambio climático-Gases de efecto invernadero (GEIs)	
		305-2	Emisiones indirectas de GEI al generar energía (alcance 2)	5.7 Cambio climático-Gases de efecto invernadero (GEIs)	

Iniciativa a reportar Ley 11 2018		Nº Indicador RI	Denominación indicador RI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
	Medidas adoptadas para adaptarse a las consecuencias del cambio climático	201-2	Implicaciones financieras y otros riesgos y oportunidades derivados del cambio climático	3.3. Principales impactos, riesgos y oportunidades / 5.7 Cambio climático-Gases de efecto invernadero (GEIs)	
	Metas de reducción de GEIs a medio y largo plazo y medios	305-5	Reducción de las emisiones de GEI	5.7 Cambio climático-Gases de efecto invernadero (GEIs)	
Biodiversidad	Medidas tomadas para preservar o restaurar la biodiversidad	-	-	5.8 Biodiversidad	
	Impactos causados por las actividades u operaciones en áreas protegidas	-	-	5.8 Biodiversidad	
Empleo	Nº total y distribución de empleados por sexo, edad, país,	2-6	Tamaño de la organización	2.2 Perfil de las diferentes actividades	
		2-7	Información sobre empleados y otros trabajadores	6.1 Empleo	

In or aci n a reportar Le 11 2018		N Indicador RI	Deno inaci n indicador RI relacionado	Apartado de la Me oria	O servaciones
	clasificación profesional	401-1	Nuevas contrataciones de empleados y rotación del personal	6.1 Empleo	
		405-1 b)	Porcentaje de empleados por categoría laboral para cada una de las siguientes categorías de diversidad: i) sexo; ii) grupo de edad; iii) otros indicadores de diversidad, cuando proceda	6.1 Empleo	
		202-2	Proporción de altos ejecutivos contratados de la comunidad local	6.1 Empleo	
	N.º total y distribución de modalidades de contrato de trabajo	2-7	Información sobre empleados y otros trabajadores	6.1 Empleo	
		401-1	Nuevas contrataciones de empleados y rotación del personal	6.1 Empleo	
	Promedio anual de contratos indefinidos, temporales, tiempo parcial, por sexo, edad y clasificación profesional	2-7	Información sobre empleados y otros trabajadores	6.1 Empleo	
		401-1	Nuevas contrataciones de empleados y rotación del personal	6.1 Empleo	
	N.º despidos por sexo, edad y clasificación profesional	401-1 b) en lo relativo a despidos	El número total y la tasa de rotación de personal durante el periodo de objeto del informe, por grupo de edad, sexo y región	6.1 Empleo	

Iniciativa a reportar Ley 11 2018		N Indicador RI	Denominación indicador RI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
	Remuneraciones medias y evolución desagregados por sexo, edad y clasificación profesional	2-19	Políticas de remuneración	6.1 Empleo	
		2-20	Proceso para determinar la remuneración	6.1 Empleo	
		2-20	Involucramiento de los grupos de interés en la remuneración	6.1 Empleo	
		405-2	Ratio del salario base y de la remuneración de mujeres frente a hombres	6.1 Empleo	
	Brecha salarial	405-2	Ratio del salario base y de la remuneración de mujeres frente a hombres	6.1 Empleo	
	Remuneración de puestos de trabajo iguales o media de la sociedad	2-19	Políticas de remuneración	6.1 Empleo	
		2-20	Proceso para determinar la remuneración	6.1 Empleo	
		2-20	Involucramiento de los grupos de interés en la remuneración	6.1 Empleo	
		405-2	Ratio del salario base y de la remuneración de mujeres frente a hombres	6.1 Empleo	
	Comparativa salarial	202-1	Ratio del salario de categoría inicial estándar por sexo frente al salario mínimo local	6.1 Empleo	

Iniciativa a reportar Ley 11 2018		N Indicador RI	Denominación indicador RI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
		2-21	Ratio de compensación total anual		
		2-21	Ratio del incremento porcentual de la compensación total	6.1 Empleo	
	Otros	404-3	Porcentaje de empleados que reciben evaluaciones periódicas del desempeño y desarrollo profesional	6.6 Formación y desarrollo	
	Políticas de desconexión laboral	-	-	6.5 Medidas de conciliación y beneficios sociales	
	Empleados con discapacidad	405-1	Diversidad en órganos de gobierno y empleados	6.1 Empleo	
Organización del trabajo	Organización del tiempo de trabajo	2-7 2-8	Información sobre empleados y otros trabajadores	6.2 Organización del trabajo	
		401-2	Beneficios para los empleados a tiempo completo que no se dan a los empleados a tiempo parcial o temporales	6.5 Medidas de conciliación y beneficios sociales	
	Número de horas de absentismo	403-9	Lesiones por accidente laboral	6.3 Absentismo	
	Medidas de conciliación	401-2	Beneficios para los empleados a tiempo completo que no se dan a los empleados a tiempo parcial o temporales	6.5 Medidas de conciliación y beneficios sociales	

In or aci n a reportar Le 11 2018		N Indicador RI	Deno inaci n indicador RI relacionado	Apartado de la Me oria	O servaciones
		401-3	Permiso parental	6.2 Organización del trabajo	
		201-3	Obligaciones del plan de beneficios definidos y otros planes de jubilación	6.5 Medidas de conciliación y beneficios sociales	
Salud seguridad	Condiciones de salud y seguridad en el trabajo	403-1	Sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo	6.7 Seguridad y salud en el trabajo	
		403-2	Identificación de peligros, evaluación de riesgos e investigación de incidentes	3.3. Principales impactos, riesgos y oportunidades / 6.7 Seguridad y salud en el trabajo	
		403-3	Servicios de salud en el trabajo	6.7 Seguridad y salud en el trabajo	
		403-4	Participación de los trabajadores, consultas y comunicación sobre salud y seguridad en el trabajo	6.7 Seguridad y salud en el trabajo	
		403-5	Formación de trabajadores sobre salud y seguridad en el trabajo	6.7 Seguridad y salud en el trabajo	
		403-6	Fomento de la salud de los trabajadores	6.7 Seguridad y salud en el trabajo	
		403-7	Prevención y mitigación de los impactos en la salud y la seguridad de los trabajadores directamente vinculados con las relaciones comerciales	6.7 Seguridad y salud en el trabajo	
		403-8	Cobertura del sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo	6.7 Seguridad y salud en el trabajo	

In or aci n a reportar Le 11 2018		N Indicador RI	Denom inaci n indicador RI relacionado	Apartado de la Me o ría	O servaciones
	Accidentes de trabajo, en particular su frecuencia y gravedad	403-9	Lesiones por accidente laboral	6.7 Seguridad y salud en el trabajo	
	Enfermedades profesionales; desagregado por sexo	403-10	Dolencias y enfermedades laborales	6.7 Seguridad y salud en el trabajo	
Relaciones sociales	Organización del diálogo social, incluidos procedimientos para informar y consultar al personal y negociar con ellos	2-30	Acuerdos de negociación colectiva	6.4 Relaciones sociales	
		402-1	Plazos de aviso mínimos sobre cambios operacionales	6.4 Relaciones sociales	
		403-1	Representación de los trabajadores en comités formales trabajador-empresa de salud y seguridad	6.4 Relaciones sociales	
		407-1	Operaciones y proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y negociación colectiva podría estar en riesgo	6.4 Relaciones sociales	
	Porcentaje de empleados cubiertos por convenio colectivo por país	2-30	Acuerdos de negociación colectiva	6.4 Relaciones sociales	
		407-1	Operaciones y proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y	6.4 Relaciones sociales	

Iniciativa a reportar Ley 11 2018		N Indicador RI	Denominación indicador RI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
			negociación colectiva podría estar en riesgo		
	Balance de los convenios colectivos, particularmente en el campo de la salud y la seguridad en el trabajo	2-30	Acuerdos de negociación colectiva	6.4 Relaciones sociales	
Formación	Políticas implementadas en el campo de la formación	404-2	Programas para mejorar las aptitudes de los empleados y programas de ayuda a la transición	6.6 Formación y desarrollo	
	Cantidad total de horas de formación por categorías profesionales	404-1	Media de horas de formación al año por empleado	6.6 Formación y desarrollo	
Accesibilidad	Accesibilidad universal de las personas con discapacidad	405-1	Diversidad en órganos de gobierno y empleados	6.8 Diversidad e igualdad de oportunidades	
Igualdad	Medidas adoptadas para promover la	405-1	Diversidad en órganos de gobierno y empleados	6.8 Diversidad e igualdad de oportunidades	

Iniciativa a reportar Ley 11 2018		N Indicador RI	Denominación indicador RI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
	igualdad de trato y de oportunidades entre mujeres y hombres				
	Planes de igualdad	405-1	Diversidad en órganos de gobierno y empleados	6.8 Diversidad e igualdad de oportunidades	
	Medidas adoptadas para promover el empleo	405-1	Diversidad en órganos de gobierno y empleados	6.8 Diversidad e igualdad de oportunidades	
	Protocolos contra el acoso sexual y por razón de sexo	405-1	Diversidad en órganos de gobierno y empleados	6.8 Diversidad e igualdad de oportunidades	
	Integración y la accesibilidad universal de las personas con discapacidad	405-1	Diversidad en órganos de gobierno y empleados	6.8 Diversidad e igualdad de oportunidades	

Iniciativa a reportar Ley 11 2018		N Indicador RI	Denominación indicador RI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
	Política contra todo tipo de discriminación y, en su caso, de gestión de la diversidad	405-1	Diversidad en órganos de gobierno y empleados	6.8 Diversidad e igualdad de oportunidades	
Derechos humanos	Procedimientos de diligencia debida en materia de derechos humanos	412-1	Operaciones sometidas a revisiones o evaluaciones de impacto sobre los derechos humanos	7.4 Derechos humanos	
		412-2	Formación de empleados en políticas o procedimientos sobre derechos humanos	6.6 Formación y desarrollo	
		412-3	Acuerdos y contratos de inversión significativos con cláusulas sobre derechos humanos o sometidos a evaluación de derechos humanos	7.4 Derechos humanos	

Iniciativa a reportar Ley 11 2018		N Indicador RI	Denominación indicador RI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
		414-2	Impactos sociales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas	7.4 Derechos humanos	
	Prevención de los riesgos de vulneración de derechos humanos y, en su caso, medidas para mitigar, gestionar y reparar posibles abusos cometidos	410-1	Personal de seguridad capacitado en políticas o procedimientos de derechos humanos	7.4 Derechos humanos	
		412-1	Operaciones sometidas a revisiones o evaluaciones de impacto sobre los derechos humanos	7.4 Derechos humanos	
		412-2	Formación de empleados en políticas o procedimientos sobre derechos humanos	6.6 Formación y desarrollo	
		412-3	Acuerdos y contratos de inversión significativos con cláusulas sobre derechos humanos o sometidos a evaluación de derechos humanos	7.4 Derechos humanos	
		407-1	Operaciones y proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y	7.4 Derechos humanos	

Iniciativa a reportar Ley 11 2018		N Indicador RI	Denominación indicador RI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
			negociación colectiva podría estar en riesgo		
	Promoción y cumplimiento de las disposiciones de los convenios fundamentales de la Organización Internacional del Trabajo relacionadas con el respeto por la libertad de asociación y el derecho a la negociación colectiva	407-1	Operaciones y proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y negociación colectiva podría estar en riesgo	6.4 Relaciones sociales	
	Eliminación de la discriminación en el empleo y la ocupación	406-1	Casos de discriminación y acciones correctivas emprendidas	6.8 Diversidad e igualdad de oportunidades	
	Eliminación del trabajo forzoso u obligatorio	409-1	Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo forzoso u obligatorio	7.4 Derechos humanos	

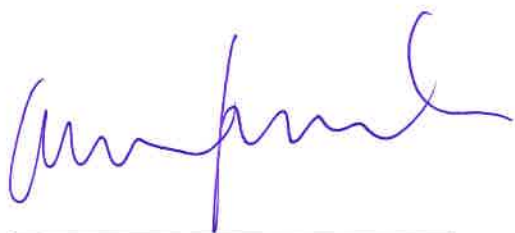
Iniciativa a reportar Ley 11 2018		N Indicador RI	Denominación indicador RI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
	Abolición efectiva del trabajo infantil	408-1	Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo infantil	7.4 Derechos humanos	
Corrupción y soborno	Medidas adoptadas para prevenir la corrupción y el soborno	2-23	Valores, principios, estándares y normas de conducta	3.6 Lucha contra la corrupción y el soborno	
		2-26	Mecanismos de asesoramiento y preocupaciones éticas	3.6 Lucha contra la corrupción y el soborno	
		205-1	Operaciones evaluadas para riesgos relacionados con la corrupción	3.6 Lucha contra la corrupción y el soborno	
		205-2	Comunicación y formación sobre políticas y procedimientos anticorrupción	3.6 Lucha contra la corrupción y el soborno	

Iniciativa a reportar Ley 11 2018		N Indicador RI	Denominación indicador RI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
		205-3	Casos de corrupción confirmados y medidas tomadas	3.6 Lucha contra la corrupción y el soborno	
		206-1	Acciones jurídicas relacionadas con la competencia desleal y prácticas monopolísticas y contra la libre competencia	3.6 Lucha contra la corrupción y el soborno	
	Medidas para luchar contra el blanqueo de capitales	205-1	Operaciones evaluadas para riesgos relacionados con la corrupción	3.6 Lucha contra la corrupción y el soborno	
		205-2	Comunicación y formación sobre políticas y procedimientos anticorrupción	3.6 Lucha contra la corrupción y el soborno	
		205-3	Casos de corrupción confirmados y medidas tomadas	3.6 Lucha contra la corrupción y el soborno	
	Aportaciones a fundaciones y entidades sin ánimo de lucro	-	-	7.1 Comunidad Local	
Objetivos de la empresa con el desarrollo sostenible	Impacto de la actividad de la sociedad en el empleo y el desarrollo local	203-2	Impactos económicos indirectos significativos	7.1 Comunidad Local	

Iniciativa a reportar Ley 11 2018		N Indicador RI	Denominación indicador RI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
	Impacto de la actividad de la sociedad en las poblaciones locales y en el territorio	203-2	Impactos económicos indirectos significativos	7.1 Comunidad Local	
	Relaciones mantenidas con los actores de las comunidades locales y las modalidades del diálogo con estos	413-1	Operaciones con participación de la comunidad local, evaluaciones del impacto y programas de desarrollo	7.1 Comunidad Local	
	Acciones de asociación o patrocinio	2-28	Afiliación a asociaciones	7.1 Comunidad Local	
Su contratación proveedores	Inclusión en la política de compras de cuestiones sociales, de igualdad de género y ambientales	2-6	Actividades, cadena de valor y otras relaciones comerciales	7.2 Compra responsable	
	Consideración en las relaciones con proveedores y subcontratistas de su	2-6	Actividades, cadena de valor y otras relaciones comerciales	7.2 Compra responsable	
		414-2	Impactos sociales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas	7.2 Compra responsable	

In or aci n a reportar Le 11 2018		N Indicador RI	Deno inaci n indicador RI relacionado	Apartado de la Me oria	O servaciones
	responsabilidad social y ambiental	308-2	Impactos ambientales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas	7.2 Compra responsable	
	Sistemas de supervisión y auditorias y resultados de las mismas	2-6	Actividades, cadena de valor y otras relaciones comerciales	7.2 Compra responsable	
Consu idores	Medidas para la salud y la seguridad de los consumidores	416-1	Evaluación de los impactos en la salud y seguridad de las categorías de productos o servicios	7.3 Clientes	
	Sistemas de reclamación, quejas recibidas y resolución de las mismas	416-2	Casos de incumplimiento relativos a los impactos en la salud y seguridad de las categorías de productos y servicios	7.3 Clientes	
In or aci n iscal	Beneficios obtenidos país por país	201-1	Valor económico directo generado y distribuido	7.5 Información fiscal	
	Impuestos sobre beneficios pagados	201-1	Valor económico directo generado y distribuido	7.5 Información fiscal	
	Subvenciones públicas recibidas	201-4	Asistencia financiera recibida del gobierno	7.5 Información fiscal	

Información a reportar Ley 11 2018		N Indicador RI	Denominación indicador RI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
	Inversiones en infraestructuras y servicios apoyados	203-1	Inversiones en infraestructuras y servicios apoyados	7.5 Información fiscal	
	Otra información fiscal	207-1	Enfoque fiscal	7.5 Información fiscal	
		207-2	Gobernanza fiscal, control y gestión de riesgos	7.5 Información fiscal	
		207-3	Participación de grupos de interés y gestión de inquietudes en materia fiscal	7.5 Información fiscal	
		207-4	Presentación de informes país por país	7.5 Información fiscal	
Cumplimiento regulatorio	Cumplimiento regulatorio Sistemas de reclamación, quejas recibidas y resolución de las mismas	416-2	Casos de incumplimiento relativos a los impactos en la salud y seguridad de las categorías de productos y servicios	7.3 Clientes	
		2-27	Cumplimientos de la legislación y normativas	5.10 Cumplimiento normativo ambiental	
	Denuncias por casos de vulneración de derechos humanos	411-1	Casos de violaciones de los derechos de los pueblos indígenas	7.4 Derechos humanos	



Óscar Heckh
Administrador Único

**NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y
SOCIEDADES DEPENDIENTES**

**CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS
E INFORME DE GESTIÓN CONSOLIDADO DEL EJERCICIO 2022,
JUNTO CON EL INFORME DE AUDITORÍA
EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE**

**INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS EMITIDO
POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE**

A los Accionistas de Network Steel Resources, S.A.

Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de Network Steel Resources, S.A. (sociedad dominante) y sus sociedades dependientes (el Grupo), que comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2022, el estado de resultados global, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo al 31 de diciembre de 2022, así como de sus resultados y flujos de efectivo, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación en España.

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas* de nuestro informe.

Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Aspectos más relevantes de la auditoría

Los aspectos más relevantes de la auditoría son aquellos que, según nuestro juicio profesional, han sido considerados como los riesgos de incorrección material más significativos en nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual. Estos riesgos han sido tratados en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esos riesgos.

Hemos determinado que no existen riesgos más significativos considerados en la auditoría que se deban comunicar en nuestro informe.

Otra información: Informe de gestión consolidado

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión consolidado del ejercicio 2022, cuya formulación es responsabilidad del Administrador Único de la sociedad dominante y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas. Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales consolidadas no cubre el informe de gestión consolidado. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión consolidado, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en:

- a) Comprobar únicamente que el estado de información no financiera consolidado se ha facilitado en la forma prevista en la normativa aplicable y, en caso contrario, a informar sobre ello.
- b) Evaluar e informar sobre la concordancia del informe de gestión consolidado con las cuentas anuales consolidadas, a partir del conocimiento del Grupo obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas y sin incluir información distinta de la obtenida como evidencia durante la misma. Asimismo, nuestra responsabilidad consiste en evaluar e informar de si el contenido y presentación del informe de gestión consolidado son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito anteriormente, hemos comprobado que la información mencionada en el apartado a) anterior se facilita en la forma prevista en la normativa aplicable y que el resto de la información que contiene el informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2022 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

Responsabilidad del Administrador Único de la Sociedad dominante en relación con las cuentas anuales consolidadas

El Administrador Único de la Sociedad dominante es responsable de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados del Grupo, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación en España., y del control interno que considere necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, el Administrador Único de la Sociedad dominante es responsable de la valoración de la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con la empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si el citado Administrador Único tiene intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe.

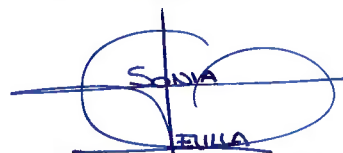
Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales.

En el Anexo 1 de este informe de auditoría se incluye una descripción más detallada de nuestras responsabilidades en relación con la auditoría de las cuentas anuales. Esta descripción que se encuentra en la página 4 siguiente es parte integrante de nuestro informe de auditoría.

PKF ATTEST Servicios Empresariales, S.L.
Inscrita en el ROAC con el N° S1520



Sonia Velilla
Inscrito en el ROAC con el N° 18.631

10 de abril de 2023

Anexo 1 de nuestro informe de auditoría

Adicionalmente a lo incluido en nuestro informe de auditoría, en este Anexo incluimos nuestras responsabilidades respecto a la auditoría de las cuentas anuales consolidadas.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.
- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.
- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por el Administrador Único de la Sociedad dominante.
- Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por el Administrador Único de la Sociedad dominante, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales consolidadas o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.
- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales consolidadas, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales consolidadas representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.
- Obtenemos evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del grupo para expresar una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con el Administrador Único de la Sociedad dominante en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

Entre los riesgos significativos que han sido objeto de comunicación al Administrador Único de la Sociedad dominante, determinamos los que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual y que son, en consecuencia, los riesgos considerados más significativos. Describimos esos riesgos en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
ESTADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2022 Y 2021

(cifras expresadas en euros)

ACTIVO	31.12.22	31.12.21	PASIVO	31.12.22	31.12.21
ACTIVO NO CORRIENTE			PATRIMONIO NETO		
Inmovilizado Intangible (Nota 5)			Fondos propios (Nota 17)		
Fondo de comercio de consolidación	1.493.656	1.493.656	Capital escriturado	45.940.621	45.940.621
Desarrollo	609.206	765.413	Prima de emisión	18.724.279	18.724.279
Concesiones	—	650.000			
Patentes, licencias, marcas y similares	109.571	143.949	Reservas		
Aplicaciones informáticas	248.332	310.135	Legal y estatutarias	82.849	82.849
Otro inmovilizado intangible	4.090.694	3.103.193	Otras reservas	122.593.623	53.599.529
	6.551.459	6.466.346		122.676.472	53.682.378
Inmovilizado Material (Nota 6)			Resultado del ejercicio atribuido a la sociedad dominante	6.981.167	67.206.905
Terrenos y construcciones	75.492.695	80.976.699			
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	61.882.571	68.126.252	Total Fondos Propios	194.322.539	185.554.183
Inmovilizado en curso y anticipos	118.800.619	68.094.638			
	256.175.885	217.197.589	Ajustes por cambios de valor (Nota 17)		
Inversiones inmobiliarias (Nota 7)			Diferencias de conversión	(90.590)	(90.590)
Terrenos	1.983.506	1.983.506	Otros ajustes por cambios de valor (Nota 16)	(3.867.708)	(482.463)
Construcciones	3.325.475	2.790.393		(3.958.298)	(573.053)
	5.308.981	4.773.899			
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo (Nota 9)			Socios Externos (Nota 17)	17.592.651	24.040.704
Participaciones puestas en equivalencia	—	1.088.910			
Instrumentos de patrimonio	28.749	28.001	TOTAL PATRIMONIO NETO	207.956.892	209.021.834
	28.749	1.116.911			
Inversiones financieras a largo plazo (Nota 9)			PASIVO NO CORRIENTE		
Instrumentos de patrimonio	839.335	576.555	Provisiones a largo plazo		
Créditos a terceros	3.093.618	2.596.248	Otras provisiones	542.795	316.996
Derivados (Nota 16)	411.115	—			
Otros activos financieros	665.496	2.492.502	Deudas a largo plazo		
	5.009.564	5.665.305	Deudas con entidades de crédito (Nota 18)	63.754.252	67.293.732
Activos por impuesto diferido (Nota 21)	5.197.552	2.289.971	Acreeedores por arrendamiento financiero (Nota 8)	182.841	160.351
Deudores comerciales no corrientes (Nota 9)	2.874.725	4.372.288	Derivados (Nota 16)	—	569.078
			Préstamos participativos (Nota 19)	5.333.333	9.598.333
Total ACTIVO NO CORRIENTE	281.146.915	241.882.309	Préstamos Mº de Industria/BEI/IAPMEI (Nota 19)	50.689.722	63.683.246
			Subvenciones de capital (Nota 19)	14.807.779	9.940.291
ACTIVO CORRIENTE			Otros pasivos financieros (Nota 19)	3.349.319	1.040.695
Existencias (Nota 10)				138.117.246	152.285.726
Comerciales	80.865.413	160.616.175	Pasivos por impuesto diferido (Nota 21)	5.242.869	3.409.330
Materias primas y otros aprovisionamientos	76.078.329	76.133.028	Acreeedores comerciales no corrientes (Nota 19)	399.467	3.199.150
Productos terminados	17.816.679	9.818.662			
Subproductos, residuos y materiales recuperados	121.657	34.957	TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	144.302.377	159.211.202
Anticipos a proveedores	10.851.551	21.409.183			
	185.733.629	268.012.005	PASIVO CORRIENTE		
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar			Provisiones a corto plazo	—	542.796
Clientes por ventas y prestaciones de servicios (Nota 11)	203.657.742	245.794.797			
Clientes, empresas del grupo y asociadas (Notas 11 y 24)	1.186.235	1.350.714	Deudas a corto plazo		
Deudores varios (Nota 11)	1.533.863	1.240.769	Obligaciones y otros valores negociables (Nota 19)	27.274.142	13.455.393
Personal (Nota 11)	735.444	5.129	Deudas con entidades de crédito (Nota 18)	119.292.682	152.980.986
Activos por impuesto corriente (Nota 21)	4.960.584	571.256	Acreeedores por arrendamiento financiero (Nota 8)	129.381	1.060.472
Otros créditos con las Administraciones Públicas (Nota 21)	1.964.864	4.039.130	Derivados (Nota 16)	6.085.146	251.741
	214.038.732	253.001.795	Préstamos participativos (Nota 19)	3.550.000	3.921.446
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo (Notas 12 y 24)			Préstamos Mº de Industria/BEI (Nota 19)	9.255.496	7.789.473
Créditos a empresas	—	318.252	Proveedores de inmovilizado (Nota 19)	4.912.297	7.805.133
Otros activos financieros	5.947.056	2.908.487	Otras deudas a corto plazo (Nota 19)	1.390.621	395.931
	5.947.056	3.226.739	Otros pasivos financieros (Nota 19)	(78.442)	767.502
Inversiones financieras a corto plazo (Nota 12)				171.811.323	188.428.077
Instrumentos de patrimonio	1.753.222	1.752.602	Deudas a corto plazo empresas del Grupo (Notas 20 y 24)	—	1.201.252
Créditos a empresas	509.912	344.145			
Valores representativos de deuda	28.856	966.310	Acreeedores comerciales y otras cuentas por pagar		
Derivados (Nota 16)	331.192	—	Proveedores (Nota 20)	142.921.393	165.668.940
Otros activos financieros	15.703.697	14.679.660	Proveedores, empresas del grupo y asociadas (Notas 20 y 24)	169.552	253.185
Fianzas y depósitos constituidos líquidos	573.070	548.397	Acreeedores varios (Nota 20)	50.622.612	35.133.744
	18.899.949	18.291.114	Personal (remuneraciones pendientes de pago) (Nota 20)	1.162.597	628.861
Periodificaciones a corto plazo (Nota 13)	324.700	655.086	Pasivos por impuesto corriente (Nota 21)	3.435.783	13.876.994
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes (Nota 14)			Otras deudas con las Administraciones Públicas (Nota 21)	13.584.110	9.499.693
Tesorería	67.226.340	52.757.077	Anticipos de clientes (Notas 11 y 20)	54.957.564	63.735.325
Otros activos líquidos equivalentes	18.462.766	15.783.083		266.853.611	288.796.742
	85.689.106	68.540.160	Periodificaciones a corto plazo (Nota 20)	855.884	6.407.305
Total Activo Corriente	510.633.172	611.726.899	Total Pasivo Corriente	439.520.818	485.376.172
TOTAL ACTIVO	791.780.087	853.609.208	TOTAL PASIVO	791.780.087	853.609.208

Las notas 1 a 26 de la Memoria Consolidada del ejercicio 2022 adjunta forman parte integrante de este Estado de Situación Financiera Consolidado

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
ESTADOS DE RESULTADOS CONSOLIDADOS DE LOS EJERCICIOS
ANUALES TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2022 Y 2021

(cifras expresadas en euros)

OPERACIONES CONTINUADAS	2022	2021
Importe neto de la cifra de negocios		
Ventas (Nota 23)	1.139.893.208	1.066.292.605
Prestaciones de servicios	2.487.484	2.517.519
	<u>1.142.380.692</u>	<u>1.068.810.124</u>
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación	1.171.407	4.173.727
Trabajos realizados por el grupo para su activo (Nota 6)	3.097.570	747.090
Aprovisionamientos (Nota 23)		
Consumo de mercaderías, materias primas y otras materias consumibles	(1.028.789.856)	(856.118.605)
Trabajos realizados por otras empresas	(19.082.321)	(14.444.375)
Deterioro de mercaderías, materias primas y otros aprovisionamientos	2.014.957	(2.542.000)
	<u>(1.045.857.220)</u>	<u>(873.104.980)</u>
Otros ingresos de explotación		
Ingresos accesorios y otros de gestión corriente	298.709	270.478
Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio	65.208	38.521
	<u>363.917</u>	<u>308.999</u>
Gastos de personal (Nota 23)		
Sueldos, salarios y asimilados	(19.432.020)	(17.284.402)
Cargas sociales	(3.835.859)	(4.074.436)
Provisiones	--	24.290
	<u>(23.267.879)</u>	<u>(21.334.548)</u>
Otros gastos de explotación		
Servicios exteriores	(39.361.776)	(42.803.909)
Tributos	(643.226)	(796.038)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales (Nota 11)	542.890	(3.718.604)
Otros gastos de gestión corriente	(57.765)	37.575
	<u>(39.519.877)</u>	<u>(47.280.976)</u>
Amortización del inmovilizado (Notas 5, 6 y 7)	(8.525.220)	(8.555.267)
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras	381.971	381.971
Excesos de provisiones	787.066	778
Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado		
Deterioros y pérdidas (Nota 5)	--	(533.621)
Resultados por enajenaciones y otras (Nota 6)	440.780	(131.436)
	<u>440.780</u>	<u>(665.057)</u>
Otros resultados (Nota 23)	(1.160.619)	(3.980.321)
Resultado de explotación	30.292.588	119.501.540
Ingresos financieros (Nota 23)		
De participaciones en instrumentos de patrimonio		
De terceros	208	20
De empresas del grupo y asociadas	--	382.000
	<u>208</u>	<u>382.020</u>
De valores negociables y otros instrumentos financieros:		
De terceros	226.450	194.998
De empresas del grupo y asociadas (Notas 12 y 24)	507.524	374.575
	<u>733.974</u>	<u>569.573</u>
Incorporación al activo de gastos financieros (Nota 6)	3.708.802	1.400.630
Gastos financieros (Nota 23)		
Por deudas con terceros	(23.928.721)	(14.781.472)
Variación de valor razonable en instrumentos financieros		
Cartera de negociación y otros	(48.420)	(82.595)
Diferencias de cambio (Nota 23)	3.531.578	(6.669.482)
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros (Nota 12)		
Resultados por enajenación y otras	422.215	(16.146)
Resultado financiero	(15.580.364)	(19.197.472)
Participación en beneficios (pérdidas) de sociedades puestas en equivalencia	--	295.602
Resultado antes de impuestos	14.712.224	100.599.670
Impuestos sobre beneficios (Nota 21)	(6.541.397)	(26.478.096)
Resultado del ejercicio procedente de operaciones continuadas	8.170.827	74.121.574
Resultado consolidado del ejercicio (Pérdidas)	8.170.827	74.121.574
Resultado atribuido a la Sociedad Dominante	6.981.167	67.206.905
Resultado atribuido a Socios Externos (Nota 17)	1.189.660	6.914.669

Las notas 1 a 26 de la Memoria Consolidada del ejercicio 2022 adjunta forman
parte integrante de este Estado de Resultados Consolidado



NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS ANUALES
TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2022 Y 2021
(Cifras Expresadas en euros)

A) ESTADOS DEL RESULTADO GLOBAL CONSOLIDADO CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2022 Y 2021

	2022	2021
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO	8.170.827	74.121.574
INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE AL PATRIMONIO NETO		
Por Coberturas de flujos de efectivo	(4.592.964)	382.112
Efecto Impositivo	1.152.065	(95.528)
TOTAL INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO	(3.440.899)	286.584
TRANSFERENCIAS A LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS		
Por Coberturas de flujos de efectivo	74.205	4.658.895
Efecto Impositivo	(18.551)	(1.164.724)
TOTAL TRANSFERENCIA A LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA	55.654	3.494.171
TOTAL INGRESOS Y GASTOS CONSOLIDADOS RECONOCIDOS	4.785.582	77.902.329
Total de ingresos y gastos atribuidos a la Sociedad Dominante	3.595.922	70.987.660
Total de ingresos y gastos atribuidos a la Socios externos	1.189.660	6.914.669

B) ESTADOS TOTAL DE CAMBIOS EN PATRIMONIO NETO CONSOLIDADOS CORRESPONDIENTE A LOS EJERCICIOS TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 Y 2020

	Capital escriturado	Prima de emisión	Reservas	Resultado del ejercicio atribuido a la Sociedad dominante	Ajustes por cambios de valor	Socios externos	Total
SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2020	45.940.621	18.724.279	55.702.092	149.021	(4.353.808)	16.697.051	132.859.256
Total ingresos y gastos consolidados reconocidos	-	-	-	67.206.905	3.780.755	6.914.669	77.902.329
Otras variaciones del patrimonio neto							
Distribución del resultado del ejercicio anterior	-	-	149.021	(149.021)	-	-	-
Cambios en % de participación con control previo	-	-	(792.147)	-	-	578.648	(213.499)
Ajustes ejercicios anteriores	-	-	(1.378.884)	-	-	(149.664)	(1.528.548)
Otros movimientos	-	-	2.296	-	-	-	2.296
SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021	45.940.621	18.724.279	53.682.378	67.206.905	(573.053)	24.040.704	209.021.834
Total ingresos y gastos consolidados reconocidos	-	-	-	6.981.167	(3.385.245)	1.189.660	4.785.582
Otras variaciones del patrimonio neto							
Distribución del resultado del ejercicio anterior	-	-	67.206.905	(67.206.905)	-	-	-
Cambios en % de participación con control previo	-	-	2.096.651	-	-	(7.628.800)	(5.532.149)
Ajustes ejercicios anteriores	-	-	248.477	-	-	(3.267)	245.210
Incremento por combinación de negocios previa	-	-	1.300.235	-	-	-	1.300.235
Disminución por salida en el perímetro	-	-	(711.125)	-	-	-	(711.125)
Otros movimientos	-	-	(141.008)	-	-	(5.646)	(146.654)
Cambios por entrada en el perímetro	-	-	(373.457)	-	-	-	(373.457)
Disminución reserva de revalorización	-	-	(632.584)	-	-	-	(632.584)
SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2022	45.940.621	18.724.279	122.676.472	6.981.167	(3.958.298)	17.592.651	207.956.892

Las notas 1 a 26 de la Memoria Consolidada del ejercicio 2022 adjunta forman parte integrante de estos Estados de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidados.

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADOS CORRESPONDIENTES
A LOS EJERCICIOS TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2022 y 2021

(Cifras expresadas en euros)

FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN	2022	2021
Resultado del ejercicio antes de impuestos	14.712.224	100.599.670
Ajustes del resultado	22.259.609	24.951.311
+ Amortización del inmovilizado	8.525.220	8.555.266
+/- Correcciones valorativas por deterioro	—	533.621
- Imputación de subvenciones	(381.971)	(176.305)
+/- Resultados por bajas y enajenaciones del inmovilizado	(440.780)	186.477
+/- Resultados por bajas y enajenaciones de instrumentos financieros	(422.215)	—
- Ingresos financieros	(734.182)	(951.593)
+ Gastos financieros	23.928.721	14.781.472
+/- Variación de provisiones	(542.890)	3.718.605
+/- Otros ingresos y gastos	(7.672.294)	(1.400.630)
+/- Participación en beneficios de sociedades puestas en equivalencia	—	(295.602)
Cambios en el capital corriente	61.317.860	(4.689.740)
+/- Existencias	82.278.376	(154.732.930)
+/- Deudores y otras cuentas a cobrar	37.247.563	(64.693.550)
+/- Otros activos corrientes	(969.455)	(2.432.512)
+/- Acreedores y otras cuentas a pagar	(11.501.921)	113.520.129
+/- Otros pasivos corrientes	(45.736.703)	103.856.984
+/- Otros activos y pasivos no corrientes	—	(207.861)
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación	(37.987.732)	(25.820.110)
- Pagos de intereses	(23.928.721)	(14.781.472)
+ Cobros de intereses	226.658	577.017
+/- Cobros (pagos) por impuesto sobre beneficios	(14.285.669)	(11.615.655)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN	60.301.961	95.041.131
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN		
Pagos por inversiones	(47.903.275)	(31.438.536)
- Empresas del grupo y asociadas	—	—
- Inmovilizado intangible	(1.104.354)	(882.398)
- Inmovilizado material	(45.095.152)	(28.400.576)
- Inversiones mobiliarias	(844.006)	(775.265)
- Otros activos financieros	(859.763)	(1.380.297)
- Variación del perímetro de consolidación	—	—
Cobros por desinversiones	8.943.476	1.931.373
+ Empresas del grupo y asociadas	—	436.368
+ Inmovilizado intangible	—	17.070
+ Inmovilizado material	7.016.858	1.477.935
+ Otros activos financieros	1.926.618	—
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN	(38.959.800)	(29.507.163)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN		
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio	9.000.000	6.500.000
+ Emisión de instrumentos de patrimonio	—	—
+ - Subvenciones, donaciones y legados recibidos	9.000.000	6.500.000
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero	(13.193.215)	(58.008.367)
Emisión	40.231.774	—
+ Deudas con entidades de crédito	39.140.000	—
+ Arrendamiento financiero	1.091.774	—
Devolución y amortización de	(53.424.989)	(58.008.367)
- Deudas con entidades de crédito	(40.653.598)	(53.130.256)
- Deudas con empresas del grupo y asociadas	—	(1.080.000)
- Arrendamiento financiero	(1.060.472)	(1.479.765)
- Otras deudas	(11.710.919)	(2.318.346)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN	(4.193.215)	(51.508.367)
EFFECTO DE LAS VARIACIONES DE LOS TIPOS DE CAMBIO	—	—
AUMENTO/DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES	17.148.946	14.025.601
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio	68.540.160	54.514.559
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio	85.689.106	68.540.160

Las notas 1 a 26 de la Memoria Consolidada del ejercicio 2022 adjunta forman
parte integrante de este Estado de Flujos de Efectivo Consolidado



NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
(Grupo Consolidado)

MEMORIA CONSOLIDADA CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO 2022

(Las unidades monetarias de los cuadros están expresadas en euros)

1. SOCIEDADES DEL GRUPO

1.1. Sociedad dominante

Network Steel Resources, S.A. (en adelante la Sociedad Dominante) es la matriz del Grupo. Se constituyó en Madrid el 8 de enero de 2007, por tiempo indefinido, bajo la denominación de Beauregard Investments, S.L.; el 3 de mayo de 2007, cambió su denominación social a Chinaceros Iberia, S.L. y el 12 de enero de 2012 cambió de nuevo su denominación a la actual.

El 20 de julio de 2015 se transformó en sociedad anónima.

El 9 de marzo de 2023 ha trasladado su domicilio social a la calle Cardenal Herrera Oria, 383, de Madrid.

Network Steel Resources, S.A. es una sociedad tenedora de participaciones, por lo que no tiene actividad comercial.

La Sociedad Dominante deposita sus Cuentas Anuales Consolidadas en el Registro Mercantil de Madrid. De acuerdo con el contenido del apartado 1º del art 42 del Código de Comercio, la Sociedad Dominante está obligada a formular Cuentas Anuales Consolidadas desde el ejercicio 2013.

Las cuentas anuales consolidadas adjuntas incorporan los estados financieros de las sociedades controladas directa e indirectamente por la Sociedad Dominante. El control se considera ostentado por la Sociedad Dominante cuando ésta tiene el poder de establecer las políticas financieras y operativas de sus participadas.

Estas Cuentas Anuales Consolidadas se presentan en euros, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad Dominante.

1.2. Sociedades dependientes

La información relativa a las sociedades incluidas en la consolidación del Grupo al 31 de diciembre de 2022 y 2021, es la siguiente:

2022 Denominación social	Domicilio	% participación		Sociedad titular de la participación	Coste neto de la participación	
		Directa	Indirecta		directa	indirecta
Network Steel, S.L.U. (*) (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	11.368.598	--
Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L. (1)	Madrid	--	99,89%	Network Steel, S.L.U.	--	701.437
Steel Global Logistic, S.L. (1)	Madrid	--	100%	Network Steel, S.L.U.	--	561.000
Aranda Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	56,59%	--	Network Steel Resources, S.A.	13.446.205	--
		--	16,36%	Network Steel, S.L.U.	--	1.300.067
Eco Steel, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	54,94%	--	Network Steel Resources, S.A.	1.659.501	--
		--	28,57%	Network Steel, S.L.U.	--	1.300.219
Global Steel Resources, S.L. (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.100	--
Santander Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Santander	85,37%	--	Network Steel Resources, S.A.	12.700.000	--
Aranda Intermodal, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	--	60%	Network Steel, S.L.U.	--	1.504.000
Network Steel Suisse, A.G. (*) (1)	Widnau (Suiza)	--	80%	Network Steel, S.L.U.	--	708.089
Sagunto Coated, S.L.U. (*) (1) (2)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	10.822.694	--
Iber Steel, S.L.U. (*) (1) (2)	Sagunto (Valencia)	--	100%	Sagunto Coated, S.L.U.	--	13.045.504
Planos Férricos, S.L.U. (*) (1) (2)	Madrid	--	100%	Sagunto Coated, S.L.U.	--	6.971.737
Planos Férricos Portugal Prod Sid, LDA (*) (1) (2)	Vagos (Portugal)	--	100%	Planos Férricos, S.L.U.	--	7.050.778
Planos Férricos Portugal II, LDA (*) (1) (2)	Vagos (Portugal)	--	100%	Sagunto Coated, S.L.U.	--	4.310.357
Network Steel Africa, S.L. (1)	Bilbao	75%	--	Network Steel Resources, S.A.	2.250	--
Mobility Gear Solutions, S.L. (1)	Madrid	87,5%	--	Network Steel Resources, S.A.	2.625	--
Network Mobility Solutions, S.L. (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	301.575	--
Villadangos Intermodal, S.L. (1)	Villadangos del Páramo (León)	73,5%	--	Network Steel Resources, S.A.	73.500	--
Aveiro Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Vagos (Portugal)	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	13.052.225	--
Iberia Coated Solutions, S.L.	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.000	--
Soza Coated Solutions, LDA	Vagos (Portugal)	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	--	--
Fort Belboir, S.L.	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	33.000	--
León Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Madrid	88,03%	--	Network Steel Resources, S.A.	14.703.000	--

2021 Denominación social	Domicilio	% participación		Sociedad titular de la participación	Coste neto de la participación	
		Directa	Indirecta		directa	Indirecta
Network Steel, S.L.U. (*) (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	11.368.598	--
Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L. (1)	Madrid	--	99,89%	Network Steel, S.L.U.	--	701.437
Steel Global Logistic, S.L. (1)	Madrid	--	100%	Network Steel, S.L.U.	--	561.000
Aranda Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	56,59%	--	Network Steel Resources, S.A.	13.446.205	--
		--	16,36%	Network Steel, S.L.U.	--	1.300.067
Eco Steel Solutions, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	54,94%	--	Network Steel Resources, S.A.	1.659.501	--
		--	28,57%	Network Steel, S.L.U.	--	1.300.219
Global Steel Resources, S.L. (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.100	--
Santander Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Santander	85,37%	--	Network Steel Resources, S.A.	12.700.000	--
Aranda Intermodal, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	--	60%	Network Steel, S.L.U.	--	1.504.000
Network Steel Suisse, A.G. (1)	Widnau (Suiza)	--	80%	Network Steel, S.L.U.	--	708.089
Plasitrans, S.L. (3)	Madrid	40%	--	Network Steel Resources, S.A.	377.785	--
Sagunto Coated, S.L.U. (*) (1) (2)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.576.490	--
Portugal Steel, S.L.U. (*) (1) (2)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	7.246.204	--
Iber Steel, S.L.U. (*) (1) (2)	Sagunto (Valencia)	--	100%	Sagunto Coated, S.L.U.	--	6.964.395
Planos Férricos, S.L.U. (*) (1) (2)	Madrid	--	100%	Portugal Steel, S.L.U.	--	10.730.606
Planos Férricos Portugal Prod Sid, LDA (*) (1) (2)	Vagos (Portugal)	--	100%	Planos Férricos, S.L.U.	--	7.050.778
Planos Férricos Portugal II, LDA (*) (1) (2)	Vagos (Portugal)	--	100%	Portugal Steel, S.L.U.	--	4.473.444
Network Steel Africa, S.L. (*) (1)	Bilbao	75%	--	Network Steel Resources, S.A.	2.250	--
Mobility Gear Solutions, S.L. (1)	Madrid	70%	--	Network Steel Resources, S.A.	2.100	--
Network Mobility Solutions, S.L. (1)	Madrid	70%	--	Network Steel Resources, S.A.	2.100	--
Villadangos Intermodal, S.L. (1)	Villadangos del Páramo (León)	73,5%	--	Network Steel Resources, S.A.	73.500	--
Aveiro Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Vagos (Portugal)	60%	--	Network Steel Resources, S.A.	7.824.468	--
Iberia Coated Solutions, S.L.	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.000	--
Soza Coated Solutions, LDA	Vagos (Portugal)	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	--	--
Fort Belboir, S.L.	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.000	--
León Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Madrid	70,16%	--	Network Steel Resources, S.A.	4.703.000	--

(*) sociedad auditada / (1) sociedad consolidada por integración global / (2) datos del subconsolidado de Sagunto Coated, S.L.U.

(3) sociedad consolidada por el método de participación

La actividad de todas ellas es el comercio y la transformación de productos siderúrgicos, salvo las sociedades detalladas a continuación:

Sociedad	Actividad
Aceros Recubiertos Imp. Mediterráneo, S.L.	Explotación agropecuaria Finca “La Moheda” (a)
Aranda Intermodal, S.L.	Gestión de centros logísticos
Sagunto Coated, S.L.U.	Tenencia de participaciones
Portugal Steel, S.L.U.	Tenencia de participaciones
Mobility Gear Solutions, S.L.	Comercialización de automóviles
Network Mobility Solutions, S.L.	Comercialización de automóviles
Fort Belboir, S.L.	Comercialización de automóviles
Villadangos Intermodal, S.L.	Gestión de centros logísticos

(a) El 22 de diciembre de 2022, la finca “La Moheda” situada en Badajoz ha sido vendida.

1.3. Combinaciones de negocios

El 31 de marzo de 2022 el administrador único de las sociedades Sagunto Coated, S.L.U. (sociedad absorbente) y Portugal Steel, S.L.U. (sociedad absorbida) ha redactado y suscrito, en cumplimiento de lo dispuesto en la vigente Ley 3/2009 de 3 de abril, sobre Modificaciones Estructurales de las Sociedades Mercantiles, el proyecto común de fusión por absorción. Sagunto Coated recibirá en bloque el patrimonio de Portugal Steel, S.L.U., que se extinguirá. El proyecto de fusión se ha elevado a público ante notario el 26 de julio de 2022 e inscrito en el Registro Mercantil de Madrid con fecha 19 de septiembre de 2022. Se aprueban los balances de fusión cerrados al día 31 de diciembre de 2021 y la fusión por absorción de Portugal Steel, S.L.U., la cual quedan extinguida y disuelta, sin liquidación. La totalidad del patrimonio de la sociedad absorbida se transmite en bloque a la sociedad absorbente, quedando subrogada en todos sus derechos y obligaciones, sin ninguna reserva, excepción o limitación.

Dado que la sociedad absorbida estaba íntegramente participada al 100% por el mismo socio único que la sociedad absorbente, no es necesario el aumento del capital de la sociedad absorbente ni, por consiguiente, el correspondiente canje de participaciones.

A los efectos de las mencionadas fusiones, el proyecto formulado por el administrador único de la sociedad absorbente y de la sociedad absorbida recoge las siguientes condiciones:

- Considerar como balances de fusión, los cerrados por las sociedades al 31 de diciembre de 2021.
- Determinar el día 1 de enero de 2022 como fecha a partir de la cual las operaciones de la sociedad absorbida se consideran realizadas a efectos contables por cuenta de la sociedad absorbente.

Estas operaciones de fusión se acogen al Régimen de Neutralidad Fiscal contenido en el capítulo VIII del Título VII del Texto Refundido de la Ley del Impuesto de Sociedades.

Con fecha 1 de enero de 2022 se han reconocido en Sagunto Coated, S.L.U. los activos y pasivos recibidos por su valor contable previo, según el siguiente detalle:

PORTUGAL STEEL, S.L.U.

ACTIVO	Saldo 01/01/2022	PASIVO	Saldo 01/01/2022
ACTIVO NO CORRIENTE	15.208.605	AJUSTE POR CAMBIO DE VALOR	(13.664)
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	15.204.050	Operaciones de cobertura	(13.664)
Activos por impuesto diferido	4.555		
		PASIVO NO CORRIENTE	1.690.728
ACTIVO CORRIENTE	8.704.857	Deudas a largo plazo	1.690.728
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	10.414		
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	162.684	PASIVO CORRIENTE	12.737.895
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	8.531.759	Deudas a corto plazo	3.358.022
		Deudas a corto plazo empresas del Grupo	9.379.660
		Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	213
TOTAL ACTIVO	23.913.462	TOTAL PASIVO	14.414.959

El valor razonable de las cuentas a cobrar adquiridas se corresponde con su valor contable. Los ingresos y gastos se han imputado desde el 1 de enero del 2022, fecha de efectos contables de la fusión.

Dado que la operación de fusión se ha contabilizado por los importes contables por los que figuraban los activos y pasivos en la sociedad transmitente, no se han generado impuestos diferidos.

Durante el ejercicio 2021 no se produjeron combinaciones de negocios.

2. BASES DE PRESENTACIÓN Y PRINCIPIOS DE CONSOLIDACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES

a) Aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera

Las cuentas anuales consolidadas de los ejercicios 2022 y 2021 han sido elaboradas de forma consistente con lo establecido por las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (en adelante NIIF-UE), siendo de aplicación las vigentes a fecha de hoy, de conformidad con el Reglamento (CE) nº 1606/2002 del Parlamento Europeo y del Consejo, considerando la totalidad de los principios y normas contables y de los criterios de valoración de aplicación obligatoria que tienen un efecto significativo, así como con el Código de Comercio, la normativa de obligado cumplimiento aprobada por el Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas y el resto de normativa española que resulte de aplicación.

En el ámbito de aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera, y en la elaboración de estas cuentas consolidadas del Grupo, caben destacar los siguientes aspectos:

- Las NIIF-UE se aplican en la elaboración de la información financiera consolidada del Grupo. Los estados financieros de las sociedades individuales que forman parte del Grupo se elaboran y presentan de acuerdo con lo establecido en la normativa contable de cada país.
- En la Nota 3 se resumen los principios contables y criterios de valoración más significativos aplicados en la preparación de estas Cuentas Anuales Consolidadas elaboradas por el Administrador Único de la Sociedad Dominante.
- Estas Cuentas Anuales Consolidadas incluyen los siguientes Estados Consolidados correspondientes a los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021:
 -
 - Estados de Situación Financiera Consolidados
 - Estados de Resultados Consolidado
 - Estados de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidado
 - Estados de Flujos de Efectivo Consolidados
 - Memoria Consolidada

Los criterios contables y normas de valoración aplicados por el Grupo se han aplicado de forma uniforme en todas las transacciones, eventos y conceptos de los ejercicios 2022 y 2021.

Durante el ejercicio 2022 han entrado en vigor las siguientes normas e interpretaciones de aplicación obligatoria, ya adoptadas por la Unión Europea que, en caso de resultar de aplicación, han sido utilizadas por el Grupo en la elaboración de las presentes Cuentas Anuales consolidadas:

→ **Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones de aplicación obligatoria en el ejercicio 2022**

Aprobadas para su uso en la Unión Europea		Aplicación obligatoria ejercicios iniciados a partir de:
Modificación de la NIC 16 - Ingresos obtenidos antes del uso previsto	La modificación prohíbe deducir del coste de un inmovilizado material cualquier ingreso obtenido de la venta de los artículos producidos mientras la entidad está preparando el activo para su uso previsto	1 de enero de 2022
Modificación de la NIC 37 - Contratos onerosos - Coste de cumplir un contrato	La modificación explica que el coste directo de cumplir un contrato comprende los costes incrementales de cumplir ese contrato y una asignación de otros costes que se relacionan directamente con el cumplimiento del contrato	1 de enero de 2022
Mejora a las NIIF Ciclo 2018-2020	Modificaciones menores a la NIIF 1, NIIF 9, NIIF 16 y NIC 41	1 de enero de 2022

El Grupo está aplicando desde su entrada en vigor el 1 de enero de 2022 las normas e interpretaciones antes señaladas, que no han supuesto un impacto significativo en sus políticas contables.

→ **Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones de aplicación obligatoria en ejercicios posteriores al ejercicio natural que comenzó el 1 de enero de 2022**

A 31 de diciembre de 2022, las normas e interpretaciones más significativas publicadas por el IASB, pero que no han entrado aún en vigor, bien porque su fecha de efectividad es posterior a la fecha de las cuentas anuales consolidadas, o bien porque no han sido aún adoptadas por la Unión Europea, son las siguientes:

Aprobadas para su uso en la Unión Europea		Aplicación obligatoria ejercicios iniciados a partir de:
NIC 1 Presentación de estados financieros	Clarificaciones respecto a la presentación de pasivos como corrientes o no corrientes	1 de enero de 2023
Modificación a la NIC 1 – Desglose de políticas contables	Modificaciones que permiten a las entidades identificar adecuadamente la información sobre políticas contables materiales que deban ser desglosadas en los estados financieros	1 de enero de 2023
Modificación a la NIC 8 – Definición de estimación contable	Modificaciones y aclaraciones sobre qué debe entenderse como un cambio de una estimación contable	1 de enero de 2023
Modificación a la NIC 12 – Impuestos diferidos derivados de activos y pasivos que resultan de una única transacción	Clarificaciones sobre cómo las entidades deben registrar el impuesto diferido que se genera en operaciones como arrendamientos y obligaciones por desmantelamiento	1 de enero de 2023
Modificación a la NIC 1 - Presentación de estados financieros	Clasificación de pasivos financieros como corrientes o no corrientes	1 de enero de 2024

El Administrador Único del Grupo no espera impactos significativos por la introducción de las modificaciones de normas e interpretaciones publicadas pero que no han entrado en vigor, al ser aplicaciones de carácter prospectivo, modificaciones de presentación y desglose y/o al tratar aspectos no aplicables a las operaciones del Grupo.

b) Imagen Fiel

Las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo del ejercicio 2022, que se han obtenido a partir de los registros de contabilidad mantenidos por la Sociedad Dominante y por las restantes entidades integradas en el perímetro de consolidación del Grupo, han sido formuladas por el Administrador Único de la Sociedad Dominante el 31 de marzo de 2023.

Estas Cuentas Anuales Consolidadas han sido formuladas de acuerdo con lo establecido por las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), teniendo en consideración la totalidad de los principios y normas contables y de los criterios de valoración de aplicación obligatoria, de forma que muestran la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera consolidados del Grupo al 31 de diciembre de 2022 y de los resultados de sus operaciones, de los cambios en el Patrimonio Neto y de los Flujos de Efectivo Consolidados que se han producido en el Grupo en el ejercicio anual terminado en esa fecha.

No obstante, y dado que los principios contables y criterios de valoración aplicados en la preparación de las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo del ejercicio 2022 pueden diferir de los utilizados por algunas de las entidades integradas en el mismo, en el proceso de consolidación se han introducido los ajustes y reclasificaciones necesarios para homogeneizar entre sí tales principios y criterios y para adecuarlos a las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea.

Con el objeto de presentar de una forma homogénea las distintas partidas que componen las Cuentas Anuales consolidadas, se han aplicado a todas las sociedades incluidas en el perímetro de consolidación los principios y normas de valoración seguidos por la Sociedad Dominante.

Las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo correspondientes al ejercicio 2021 fueron aprobadas por la Junta General de Accionistas de la Sociedad Dominante celebrada el 28 de junio de 2022.

Las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo y las Cuentas Anuales de las entidades integradas en el Grupo, correspondientes al ejercicio 2022 se encuentran pendientes de aprobación por sus respectivas Juntas Generales de Accionistas y/o Socios. No obstante, el Administrador Único de la Sociedad Dominante entiende que dichas Cuentas Anuales serán aprobadas sin ninguna modificación.

c) Moneda Funcional

Las Cuentas Anuales Consolidadas se presentan en euros.

d) Comparación de la Información

De acuerdo con las NIIF se presentan, a efectos comparativos, con cada una de las partidas del Estado de Situación Financiera Consolidado, del Estado de Resultados Consolidados, del Estado de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidado y del Estado de Flujos de Efectivo Consolidado, además de las cifras del ejercicio 2022, las correspondientes al ejercicio anterior. Ambas cifras son comparables y homogéneas.

e) Corrección de errores

En la elaboración de las cuentas anuales consolidadas adjuntas no se ha detectado ningún error significativo que haya supuesto la reexpresión de los importes incluidos en las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2021.

f) Principios de Consolidación

Métodos de integración

La consolidación se ha realizado por el método de integración global para aquellas sociedades sobre las que bajo NIIF 10 se tiene control; estas sociedades son consideradas entidades dependientes.

Por otra parte, las sociedades no incluidas en las anteriores, en las que se posee una capacidad de influencia significativa en la gestión o son negocios conjuntos, constituyen entidades asociadas y se presentan valoradas por el método de participación (Plasitrans).

Ambos métodos de consolidación se explican en esta misma nota.

Eliminaciones de consolidación

Todos los saldos y efectos de las transacciones significativos efectuados entre las sociedades dependientes con las sociedades asociadas y negocios conjuntos, y entre ellas mismas, han sido eliminados en el proceso de consolidación. E

n el caso de las transacciones con asociadas y operaciones conjuntas, las ganancias correspondientes se eliminan en el porcentaje de participación del Grupo en su capital.

Homogeneización

La consolidación de las entidades que conforman el perímetro de consolidación ha sido realizada a partir de sus cuentas anuales individuales, que son preparadas conforme al Plan General de Contabilidad Español para aquellas sociedades con domicilio social en España y conforme a su propia normativa local para las sociedades extranjeras.

Todos los ajustes significativos necesarios para adaptarlas a Normas Internacionales de Información Financiera y/o homogeneizarlas con criterios contables del Grupo, han sido considerados en el proceso de consolidación.

Entidades dependientes

Se consideran entidades dependientes aquellas sobre las que la Sociedad tiene capacidad para ejercer control efectivo; capacidad que se manifiesta, en general, por la constatación de tres elementos que deben cumplirse: tener poder sobre la participada, la exposición o el derecho a los resultados variables de la inversión y la capacidad de utilizar dicho poder de modo que pueda influir en el importe de esos retornos.

Las cuentas anuales de las entidades dependientes se consolidan con las de la Sociedad por aplicación del método de integración global. Consecuentemente, todos los saldos y efectos de las transacciones efectuadas entre las sociedades consolidadas que son significativos han sido eliminados en el proceso de consolidación.

En el momento de la adquisición de una sociedad dependiente, los activos y pasivos y los pasivos contingentes de una sociedad dependiente se calculan a sus valores razonables en la fecha de adquisición que da lugar a la toma de control, según indica la NIIF 3 “Combinaciones de negocios”. Cualquier exceso del coste de adquisición respecto a los valores razonables de los activos netos identificados se reconoce como fondo de comercio. Si el coste de adquisición es menor que el valor razonable de los activos netos identificables, la diferencia se imputa a resultados en la fecha de adquisición.

La consolidación de los resultados de las sociedades adquiridas en un ejercicio se realiza tomando en consideración, únicamente, los generados desde la fecha de adquisición. Paralelamente, la consolidación de los resultados de las sociedades enajenadas en un ejercicio se realiza tomando en consideración, únicamente, los generados hasta la fecha de enajenación.

La participación de los socios minoritarios en la fecha de adquisición se establece en la proporción de los valores razonables de los activos y pasivos reconocidos. La participación de terceros en el patrimonio de las participadas se presenta en el epígrafe “Socios Externos” del estado de situación financiera consolidado, dentro del capítulo de Patrimonio Neto del Grupo. Análogamente, su participación en los resultados del ejercicio, se presentan en el epígrafe “Resultado atribuible a socios externos” del estado de resultados consolidado.

Entidades asociadas y negocios conjuntos

En las cuentas anuales consolidadas, las entidades asociadas y los negocios conjuntos (acuerdos conjuntos que dan derecho a los activos netos del acuerdo) se registran por el método de participación, es decir, por la fracción de su neto patrimonial que representa la participación del Grupo en su capital, una vez considerados los dividendos percibidos de las mismas y otras eliminaciones patrimoniales.

El valor de estas participaciones en el estado de situación financiera consolidado incluye, de manera implícita y en su caso, el fondo de comercio puesto de manifiesto en la adquisición de las mismas.

Con el objeto de presentar de una forma homogénea los resultados, en las entidades asociadas se desglosan en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada los resultados antes de impuestos.

Diferencias de conversión

En la consolidación, los activos y pasivos de las sociedades del Grupo con moneda funcional distinta del euro, se convierten según los tipos de cambio vigentes en la fecha del balance de situación. Las partidas de ingresos y gastos se convierten según los tipos de cambio medios del período, a menos que éstos fluctúen de forma significativa. Las cuentas de capital y reservas se convierten a los tipos de cambio históricos. Las diferencias de cambio que resulten, en su caso, se clasifican como patrimonio neto. Dichas diferencias de conversión se reconocen como ingresos o gastos en el período en que se realiza o enajena la inversión.

Todas las entidades que forman parte del Grupo consolidado tienen como fecha de cierre de sus estados contables el 31 de diciembre.

Ninguna de las sociedades incluidas en el perímetro de consolidación cotiza en Bolsa.

Cambios en el perímetro de consolidación del Grupo-

Durante el ejercicio 2022 se han producido los siguientes cambios en el perímetro de consolidación:

- Mobility Gear Solutions, S.L.: Network Steel Resources, S.A. poseía el 70% de las participaciones de esta sociedad. El 6 de junio de 2022 adquirió 525 participaciones sociales de un euro de valor nominal cada una de ellas, pasando a poseer un 87,5% de esta.
- Network Mobility Solutions, S.L.: Network Steel Resources, S.A. poseía el 70% de las participaciones de esta sociedad. El 6 de junio de 2022 adquirió el 30% restante a un valor nominal total de 299.475 euros, pasando a ser titular del 100% de ésta.
- Aveiro Coated Solutions, S.L.: Network Steel Resources, S.A. poseía el 60% de las participaciones de esta sociedad. El 31 de marzo de 2022 adquirió el 40% restante a un valor nominal total de 5.227.757 euros, pasando a poseer el 100% de ésta.
- León Coated Solutions, S.L.: Network Steel Resources, S.A. poseía el 70,16% de las participaciones de esta sociedad. El 20 de diciembre de 2022 se elevó a escritura pública la ampliación de capital acordada por la Junta General Extraordinaria de Socios en su reunión de 15 de diciembre de 2022, aumentando el capital social en 10.000.000 euros mediante la creación de 10.000.000 nuevas participaciones sociales, de un euro de valor nominal cada una de ellas, que fueron totalmente asumidas y desembolsadas por Network Steel Resources, S.A. mediante aportación de diversos créditos mantenidos contra la Sociedad que le habían sido cedidos por su filial Network Steel, S.L.U., pasando a poseer el 88,03% de esta.

Durante el ejercicio 2021 se produjeron los siguientes cambios en el perímetro de consolidación:

- Steel Global Logistic, S.L.: Network Steel Resources, S.A. ostentaba, indirectamente, el 60% de las participaciones de esta sociedad. Con fecha 8 de junio de 2021, Network Steel, S.L.U. adquirió el 100% de las participaciones de esta sociedad, por lo que, a 31 de diciembre de 2021, Network Steel Resources, S.A. ostentaba, indirectamente, el 100% de las mismas.
- Villadangos Intermodal, S.L.: Network Steel Resources, S.A. ostentaba el 100% de las participaciones de esta sociedad. El 8 de octubre de 2021 se venden 26.500 participaciones sociales, con un valor neto contable de 26.500 euros, por un importe total de 408.500 euros. A 31 de diciembre de 2021, Network Steel Resources, S.A. ostentaba el 73,5% de la participación en esta sociedad.
- Todoaceros, S.L.: Con fecha 7 de julio de 2021 la Sociedad modificó su denominación social por la actual de Eco Steel Solutions, S.L., modificación inscrita en el Registro Mercantil de Burgos con fecha 22 de julio de 2021.

Entradas en el perímetro de consolidación del Grupo-

Durante el ejercicio 2022 no se han producido entradas en el perímetro de consolidación.

En el ejercicio 2021 se produjeron las siguientes entradas en el perímetro de Consolidación. El método de integración de todas ellas fue el global.

- Iberia Coated Solutions, S.L.: Constituida el 18 de noviembre de 2020, está participada directamente al 100% por Network Steel Resources, S.A.
- Soza Coated Solutions, LDA: Constituida el 29 de octubre de 2020, está participada directamente al 100% por Network Steel Resources, S.A.
- Fort Belboir, S.L.: Con fecha 17 de noviembre de 2021, Network Steel Resources, S.A. adquirió el 100% de las participaciones.

Salidas en el perímetro de consolidación del Grupo-

En el ejercicio 2022 se han producido las siguientes salidas en el perímetro de Consolidación.

- Planos Siderúrgicos Transformados, S.L. (Plasitrans): Con fecha 23 de diciembre de 2022 se ha formalizado la venta de las 2.500 participaciones sociales que Network Steel Resources, S.A. poseía en esta Sociedad, que representaban un 40% de su capital social.

Esta Sociedad se integraba mediante el método de puesta en equivalencia.

- Portugal Steel, S.L.U.: Tal y como hemos comentado en la Nota 1.3, con fecha 31 de marzo de 2022 el Administrador Único de las sociedades Sagunto Coated, S.L.U. (sociedad absorbente) y Portugal Steel, S.L.U. (sociedad absorbida) ha redactado y suscrito el proyecto común de fusión.

Durante el ejercicio 2021 no se produjeron salidas en el perímetro de consolidación.

g) Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

La preparación de las Cuentas Anuales Consolidadas exige que se hagan juicios de valor, estimaciones y asunciones que afectan a la aplicación de políticas contables y los saldos de activos, pasivos, ingresos y gastos.

Las estimaciones y las asunciones relacionadas están basadas en la experiencia histórica y en otros factores diversos que son entendidos como razonables de acuerdo con las circunstancias. Las estimaciones y asunciones respectivas son revisadas de forma continuada; los efectos de las revisiones de las estimaciones contables son reconocidos en el periodo en el cual se realizan, si éstas afectan sólo a ese periodo, o en el periodo de la revisión y futuros, si la revisión les afecta.

Al margen del proceso de estimaciones sistemáticas y de su revisión periódica, se llevan a término determinados juicios de valor entre los que destacan los relativos a la evaluación del eventual deterioro de activos y de provisiones y pasivos contingentes.

La información contenida en estas Cuentas Anuales Consolidadas es responsabilidad del Administrador Único de la Sociedad Dominante.

En las Cuentas Anuales Consolidadas se han utilizado estimaciones realizadas por el Administrador Único para valorar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellas.

Las estimaciones con un efecto más significativo en las Cuentas Anuales Consolidadas adjuntas hacen referencia a:

- La vida útil de los activos materiales (ver nota 3.b).
- La valoración de inmovilizado intangible, inmovilizado material, existencias y fondos de comercio para determinar la posible pérdida por deterioro de los mismos (ver notas 3.a, 3.b y 3.c).
- La estimación de valores razonables del inmovilizado material (ver nota 6)
- El deterioro del valor de los activos no corrientes: la valoración de los activos no corrientes requiere la realización de estimaciones con el fin de determinar su valor razonable, a los efectos de evaluar un posible deterioro. Para determinar este valor razonable, el Administrador Único de la sociedad dominante estima los flujos de efectivo futuros esperados de los activos o de las unidades generadoras de efectivo de las que forman parte y utilizan una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual de esos flujos de efectivo. Los flujos de efectivo futuros dependen de que se cumplan los presupuestos de los próximos ejercicios, mientras que las tasas de descuento dependen del tipo de interés y de la prima de riesgo asociada a cada unidad generadora de efectivo.
- El deterioro del valor de créditos comerciales: la corrección valorativa por insolvencias de clientes, la revisión de saldos individuales en base a la calidad crediticia de los clientes, tendencias actuales del mercado y análisis histórico de las insolvencias a nivel agregado, implica un elevado juicio. En relación a la corrección valorativa derivada del análisis agregado de la experiencia histórica de impagados, una reducción en el volumen de saldos implica una reducción de las correcciones valorativas y viceversa.
- La recuperabilidad de los activos por impuesto diferido registrados: Los activos por impuesto diferido se registran para todas aquellas diferencias temporarias deducibles, bases imponibles negativas pendientes de compensar y deducciones pendientes de aplicar, para las que es probable que las sociedades dependientes dispongan de ganancias fiscales futuras que permitan la aplicación de estos activos.

A pesar de que estas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible en la fecha de formulación de estas Cuentas Anuales Consolidadas sobre los hechos analizados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos ejercicios, lo que se haría, en su caso, conforme a lo establecido en la NIC 8.

h) Principio de empresa en funcionamiento.

El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que la actividad normal del Grupo a lo largo del próximo ejercicio está garantizada y, en consecuencia, en la formulación de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2022 se ha aplicado el principio de empresa en funcionamiento. Este principio contable asume que el Grupo tendrá continuidad y por ello recuperará los activos y liquidará sus pasivos en el curso normal de las operaciones.

i) Agrupación de partidas.

En el supuesto de existir partidas que han sido objeto de agrupación en el Estado de Situación Financiera Consolidado, en el Estado de Resultados Consolidado, en el Estado de Resultado Global Consolidado, en el Estado Consolidado de Cambios en el Patrimonio Neto y en el Estado de Flujos de Efectivo Consolidados, la desagregación figura en otros apartados de la memoria consolidada.

j) Elementos recogidos en varias partidas.

No se presentan elementos patrimoniales registrados en dos o más partidas del Estado de Situación Financiera Consolidado.

k) Clasificación de las partidas corrientes y no corrientes.

Para la clasificación de las partidas corrientes se ha considerado el plazo máximo de un año a partir de la fecha de las presentes cuentas anuales consolidadas.

3. NORMAS DE REGISTRO Y VALORACIÓN

Las principales normas de valoración utilizadas por el Grupo, de acuerdo con lo establecido por las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) adoptadas por la Unión Europea, en la elaboración de sus Cuentas Anuales Consolidadas para el ejercicio 2022 han sido las siguientes:

a) Inmovilizado Intangible

Como norma general, el inmovilizado intangible se valora inicialmente por su precio de adquisición o coste de producción. Posteriormente, se valora a su valor de coste minorado por la correspondiente amortización acumulada, calculada en función de su vida útil y, en su caso, por el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro reconocidas.

Los inmovilizados intangibles son activos de vida útil definida y, por lo tanto, son objeto de amortización sistemática en el periodo durante el cual se prevé, razonablemente, que los beneficios económicos inherentes al activo producen rendimientos para el Grupo. Según lo indicado anteriormente, la amortización de los inmovilizados intangibles se realiza distribuyendo el importe amortizable de forma sistemática a lo largo de su vida útil.

A estos efectos se entiende por importe amortizable el coste de adquisición menos, en caso de ser aplicable, su valor residual. Cuando la vida útil de estos activos no puede estimarse de manera fiable se amortizan en un plazo de diez años, sin perjuicio de los plazos establecidos en las normas particulares sobre el inmovilizado intangible de esta memoria consolidada.

El cargo a los Estados de Resultados Consolidados de los ejercicios 2022 y 2021 por el concepto de amortización del inmovilizado intangible ha ascendido a 370.605 euros y 306.842 euros, respectivamente (Nota 5).

El Grupo revisa el valor residual, la vida útil y el método de amortización de los inmovilizados intangibles al cierre de cada ejercicio. Las eventuales modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

Los criterios para el reconocimiento de las pérdidas por deterioro de estos activos, y, en su caso, de las recuperaciones de las pérdidas por deterioro registradas en ejercicios anteriores, se describen en el punto c) de esta nota.

Aplicaciones informáticas – Se registran en esta partida los importes satisfechos por la propiedad o por el derecho al uso de programas informáticos, tanto de los adquiridos a terceros como de los elaborados por el propio grupo, incluidos los gastos de desarrollo de las páginas web, siempre que esté prevista su utilización durante varios ejercicios, y se presentan netos de su correspondiente amortización acumulada, calculada según el método lineal sobre un período de seis años y, en su caso, de las correcciones valorativas por deterioro reconocidas.

Los gastos de mantenimiento de estas aplicaciones informáticas se imputan directamente como gastos el ejercicio.

Propiedad industrial – En esta cuenta se registra la marca comercial. El Administrador Único de la Sociedad Dominante ha estimado su vida útil en diez años.

Concesiones– En esta cuenta se registraron las 52 autorizaciones de arrendamiento de vehículos con conductor (“Licencias VTC”) adquiridas mediante escritura de fecha 30 de noviembre de 2020 por importe de 650.000 euros.

Dado que no es posible estimar de manera fiable la vida útil de estos activos, se ha optado por amortizarlos de forma lineal en un plazo de 10 años. Mediante escritura de fecha 21 de enero de 2022 estas licencias han sido transmitidas a un tercero.

Desarrollo – Los gastos del ejercicio se activan cuando se cumplen todas las condiciones siguientes:

- a) Existencia de un proyecto específico e individualizado que permite valorar de forma fiable el desembolso atribuible a la realización del proyecto.
- b) La asignación, imputación y distribución temporal de los costes de cada proyecto están claramente establecidas.
- c) En todo momento existen motivos fundados de éxito técnico en la realización del proyecto, tanto para el caso en que la Sociedad tenga la intención de su explotación directa, como para el de la venta a un tercero del resultado del proyecto una vez concluido, si existe mercado.
- d) La rentabilidad económico-comercial del proyecto está razonablemente asegurada.
- e) La financiación de los distintos proyectos está razonablemente asegurada para completar su realización. Además, está asegurada la disponibilidad de los adecuados recursos técnicos o de otro tipo para completar el proyecto y para utilizar o vender el activo intangible.
- f) Existe intención de completar el activo intangible en cuestión, para usarlo o venderlo.

El cumplimiento de todas las condiciones anteriores se verifica durante todos los ejercicios en los que se realiza el proyecto, siendo el importe a activar el que se produce a partir del momento en que se cumplen dichas condiciones. Los proyectos de investigación y desarrollo encargados a otras empresas o instituciones se valoran por su precio de adquisición. La imputación a resultados de los gastos activados se realiza de acuerdo con un plan sistemático durante su vida útil, que no supera los cinco años, comenzando la amortización a partir de la fecha de terminación del proyecto.

Anticipos para inmovilizados intangibles – Recoge los gastos de servicios contratados para el desarrollo de un nuevo ERP que se irá implantando progresivamente en las diversas sociedades del grupo. A 31 de diciembre de 2022 esta nueva herramienta se encuentra implantada en algunas sociedades del grupo, esperando finalizar el proyecto en los próximos años.

Fondo de comercio - Como parte del proceso llevado a cabo en una combinación de negocios, el exceso existente entre la contraprestación entregada, más el valor asignado a las participaciones no dominantes y el importe neto de los activos adquiridos y los pasivos asumidos valorados a valor razonable, se registra como fondo de comercio. En su caso, el defecto, después de evaluar el importe de la contraprestación entregada, el valor asignado a las participaciones no dominantes y la identificación y valoración de los activos netos adquiridos a valor razonable, se reconoce en resultados.

La valoración de los activos y pasivos adquiridos se realiza de forma provisional en la fecha de toma de control de la sociedad, revisándose la misma en el plazo máximo de un año a partir de la fecha de adquisición.

El fondo de comercio no se amortiza, sino que se comprueba su deterioro con una periodicidad anual o con anterioridad, si existen indicios de una potencial pérdida del valor del activo. A estos efectos, el fondo de comercio resultante de la combinación de negocios se asigna a cada una de las unidades generadoras de efectivo (UGE) o grupos de UGEs del Grupo que se espera se vayan a beneficiar de las sinergias de la combinación. Después del reconocimiento inicial, el fondo de comercio se valora por su coste menos las pérdidas por deterioro de valor acumuladas.

b) Inmovilizado material

Valoración inicial – Los bienes comprendidos en el inmovilizado material de uso propio se registran a su coste de adquisición menos la amortización acumulada y cualquier pérdida por deterioro de valor reconocida. Se capitalizan los trabajos realizados por la empresa para su inmovilizado siempre que sean mano de obra directa, gastos financieros correspondientes a endeudamiento específicamente asignado a proyectos de inversión en inmovilizado durante la fase de construcción y los costes de ampliación, modernización o mejoras que representan un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia, o un alargamiento de la vida útil de los bienes. Las reparaciones que no representan una ampliación de la vida útil y los gastos de mantenimiento se cargan al Estado de Resultados Consolidado del ejercicio en que se incurren.

Valoración posterior – El grupo ha aplicado en sus cuentas anuales consolidadas el modelo de revalorización a ciertos elementos de su inmovilizado material. Esta política consiste en que, con posterioridad a su reconocimiento como activo, un elemento de inmovilizado material cuyo valor razonable pueda medirse con fiabilidad, se contabilizará por su valor revalorizado, que es su valor razonable en el momento de la revalorización, menos la amortización acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro de valor que haya sufrido. Las revalorizaciones se harán con suficiente regularidad para asegurar que el importe en libros, en todo momento, no difiera significativamente del que podría determinarse utilizando el valor razonable en la fecha del balance.

A 31 de diciembre de 2019, el Grupo evaluó el valor razonable de los elementos de inmovilizado material como su valor de mercado, determinado mediante tasaciones realizadas por un experto independiente (Euroval) de acuerdo con los estándares de Valoración y Tasación.

Para cada clase de inmovilizado material revalorizado, el importe en libros al que se habría reconocido si se hubieran contabilizado según el modelo de “coste” es el siguiente:

Clases de inmovilizado	Importe 2022	Importe 2021
Terrenos	17.389.624	16.978.665
Construcciones	49.491.831	54.754.211
Instalaciones técnicas y otros	51.702.197	57.945.878
Total	118.583.652	129.678.754

La frecuencia de las revalorizaciones futuras dependerá de los cambios que experimenten los valores razonables de los elementos de inmovilizado material revalorizados. Si los elementos de inmovilizado material experimentan cambios significativos en su valor razonable, se efectuarán revalorizaciones anuales. Para elementos de inmovilizado material con variaciones insignificantes en su valor razonable, se efectuarán revalorizaciones cada tres o cinco años.

Al revalorizar un elemento de inmovilizado material, se revalorizan también todos los elementos que pertenecen a la misma clase de activos, entendida ésta como el conjunto de activos de similar naturaleza y uso en las actividades del Grupo. El incremento del importe en libros de los activos revalorizados se ha registrado directamente como “reservas de revalorización”, en el patrimonio neto consolidado (Nota 17). Los efectos de la revalorización del inmovilizado material sobre los impuestos sobre las ganancias, si los hay, se contabilizan de acuerdo con la NIC 12 (Impuesto sobre las ganancias).

Las dotaciones anuales en concepto de amortización de los activos materiales se realizan normalmente de forma lineal con contrapartida en la Estado de Resultados Consolidado en función de los años de la vida útil estimada, como promedio, de los diferentes elementos, según el siguiente detalle:

Construcciones	33- 68
Instalaciones técnicas y maquinaria	15 -18
Utillaje	4
Otras instalaciones	10-20
Mobiliario	10-20
Equipos para procesos de información	4-8
Elementos de transporte	6 – 18

Los porcentajes de amortización no han variado respecto al ejercicio anterior. Se ha considerado que los terrenos sobre los que se asientan los edificios y otras construcciones, tienen una vida útil indefinida y que, por tanto, no son objeto de amortización.

Se revisa el valor residual, la vida útil y el método de amortización del inmovilizado material al cierre de cada ejercicio. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen, en su caso, como un cambio de estimación.

El cargo a los Estados de Resultados Consolidados de los ejercicios 2022 y 2021 por la amortización del inmovilizado material ha ascendido a 7.845.656 euros y 7.939.498 euros, respectivamente (Nota 6).

Los trabajos que el Grupo realiza para su propio inmovilizado se reflejan al coste acumulado que resulta de añadir, a los costes externos incurridos, los costes internos determinados en función de los consumos propios de materiales de almacén y los costes de fabricación aplicados según tasas horarias de absorción similares a las usadas para la valoración de las existencias. El importe de los trabajos incurrido en el ejercicio se registra con abono al epígrafe "Trabajos realizados por la empresa para su activo" del Estado de Resultados consolidado.

Anticipos entregados –

Las cantidades entregadas a cuenta de adquisiciones futuras de bienes del inmovilizado material se registran en el activo y los ajustes que surjan por la actualización del valor del activo asociado al anticipo dan lugar al reconocimiento de ingresos financieros, conforme se devenguen. A tal efecto se utiliza el tipo de interés incremental del proveedor existente en el momento inicial, es decir, el tipo de interés al que el proveedor podría financiarse en condiciones equivalentes a las que resultan del importe recibido, que no será objeto de modificación en posteriores ejercicios.

Cuando se trata de anticipos con vencimiento no superior a un año y cuyo efecto financiero no sea significativo, no se lleva a cabo ningún tipo de actualización.

El anticipo se da de baja cuando los elementos del inmovilizado material se incorporan, en curso o terminados, al patrimonio de la Sociedad.

Los activos materiales adquiridos en régimen de arrendamiento financiero se registran en el epígrafe del "Activo no corriente – Inmovilizado material" a que corresponde el bien arrendado según su naturaleza, amortizándose en su vida útil siguiendo el mismo método para los activos en propiedad o durante el plazo del arrendamiento pertinente, en el caso de que dicha vida útil sea inferior.

c) Deterioro de valor de inmovilizado material, intangible e inversiones inmobiliarias

Se produce una pérdida por deterioro de valor de un elemento del inmovilizado material, intangible o inversión inmobiliaria cuando su valor contable supere a su importe recuperable. El Grupo evalúa, al menos al cierre de cada ejercicio, si existen indicios de que algún inmovilizado material o, en su caso, alguna unidad generadora de efectivo (UGE) puedan estar deteriorados, en cuyo caso se estiman sus importes recuperables efectuando las correcciones valorativas que procedan.

Los cálculos del deterioro se efectúan elemento a elemento. En caso de que no sea posible estimar el importe recuperable de cada bien individual, el Grupo determina el importe de la unidad generadora de efectivo (UGE) a la que pertenece cada elemento del inmovilizado.

El importe recuperable de los activos es el mayor entre su valor razonable menos los costes de venta y su valor en uso. La determinación del valor en uso se realiza en función de los flujos de efectivo futuros esperados que se derivarán de la utilización del activo, las expectativas sobre posibles variaciones en el importe o distribución temporal de los flujos, el valor temporal del dinero, el precio a satisfacer debido a la incertidumbre relacionada con el activo y otros factores que los partícipes del mercado considerarían en la valoración de los flujos de efectivo futuros relacionados con el activo.

En el caso de que el importe recuperable estimado sea inferior al valor neto en libros del activo, se registra la correspondiente pérdida por deterioro con cargo al Estado de Resultados Consolidado, reduciendo el valor en libros del activo a su importe recuperable.

Asimismo, en el caso de que se deba reconocer una pérdida por deterioro de una unidad generadora de efectivo a la que, en su caso, se hubiese asignado todo o parte de un fondo de comercio, se reduce en primer lugar el valor contable del fondo de comercio correspondiente a dicha unidad. Si el deterioro supera el importe de éste, en segundo lugar, se reduce en proporción a su valor contable sobre el resto de activos de la unidad generadora de efectivo y hasta el límite del mayor valor entre los siguientes: su valor razonable menos los costes de venta, su valor en uso y cero.

Las pérdidas por deterioro del valor asociada a un activo no revalorizado se reconocen en el resultado del ejercicio. No obstante, las pérdidas por deterioro del valor correspondientes a un activo revalorizado se reconocen directamente como un cargo contra las reservas por revalorización, hasta el límite del importe de la citada reserva para ese activo.

La reversión de la pérdida por deterioro de valor se reconoce como un ingreso en la Estado de Resultados Consolidado, aumentándose el importe en libros del activo o de la unidad generadora de efectivo en la estimación revisada de su importe recuperable, pero de tal modo que el importe en libros incrementado no supere el valor neto contable que se habría determinado de no haberse reconocido ninguna pérdida por deterioro de valor en ejercicios anteriores.

El importe de la reversión de la pérdida de valor de una UGE, se distribuye entre los activos de la misma, exceptuando el fondo de comercio, prorrateando en función del valor contable de los activos, con el límite por activo del menor de su valor recuperable y el valor contable que hubiera tenido, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado la pérdida. No obstante, si de las circunstancias específicas de los activos se pone de manifiesto una pérdida de carácter irreversible, ésta se reconoce directamente en pérdidas procedentes del inmovilizado del Estado de Resultados Consolidado. Una vez reconocida la corrección valorativa por deterioro o su reversión, se ajustan las amortizaciones de los ejercicios siguientes considerando el nuevo valor contable.

d) Inversiones Inmobiliarias

Las inversiones inmobiliarias se valoran inicialmente por su coste, incluyendo los costes de transacción relacionados y costes de financiación, si fueran de aplicación. Después del reconocimiento inicial, las inversiones inmobiliarias se contabilizan por su valor razonable.

Las inversiones inmobiliarias corresponden principalmente a terrenos, cuyo uso futuro no estaba determinado en el momento de su incorporación al patrimonio del Grupo, y a construcciones relacionadas con infraestructuras ferroviarias. Estos activos se valoran de acuerdo con los criterios indicados en la Nota 3.b) anterior, relativa al inmovilizado material.

El cargo a los Estados de Resultados Consolidados de los ejercicios 2022 y 2021 por la amortización de las inversiones inmobiliarias ha ascendido a 308.924 euros y 308.927 euros, respectivamente (Nota 7).

e) Arrendamientos y otras operaciones de carácter similar

Se entenderá que un contrato contiene un arrendamiento siempre que se exista la transmisión del derecho a dirigir el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación.

Arrendamientos financieros

El Grupo clasifica un arrendamiento como financiero cuando de las condiciones económicas del acuerdo de arrendamiento se deduce que se le han transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo objeto del contrato.

En caso de que no se cumplan las condiciones del contrato de arrendamiento para ser considerado como financiero, éste se considerará como un arrendamiento operativo.

Los gastos de arrendamientos operativos incurridos durante el ejercicio se cargan al Estado de Resultados Consolidados.

Para los contratos de arrendamiento financiero, el Grupo registra, al inicio del mismo, un activo de acuerdo con su naturaleza, según se trate de un elemento del inmovilizado material o intangible, y un pasivo financiero por el mismo importe, que será el menor entre el valor razonable del activo arrendado y el valor actual al inicio del arrendamiento de los pagos mínimos acordados. Para el cálculo del valor actual de los pagos mínimos por el arrendamiento se utiliza el tipo de interés implícito del contrato y, si éste no se puede determinar, el tipo de interés del arrendatario para operaciones similares.

La carga financiera total se distribuye a lo largo del plazo del arrendamiento y se imputa al Estado de Resultados Consolidados del ejercicio en que se devenga, aplicando el método del tipo de interés efectivo. Las cuotas de carácter contingente se registran como gastos del ejercicio en que se incurre en ellas.

A los activos reconocidos en el Estado de Situación Financiera Consolidado como consecuencia de arrendamientos financieros se les aplican los criterios de amortización, deterioro y baja que les corresponden según su naturaleza.

Arrendamientos operativos

En las operaciones de arrendamiento operativo, la propiedad del bien arrendado y, sustancialmente, todos los riesgos y ventajas que recaen sobre el bien, los tiene el arrendador. Cuando las entidades consolidadas actúan como arrendatarias, los gastos del arrendamiento incluyendo incentivos concedidos, en su caso, por el arrendador, se cargan linealmente a sus Estado de Resultados Consolidados.

f) Instrumentos financieros

El Grupo únicamente reconoce un instrumento financiero en su Estado de Situación Financiera Consolidado cuando se convierte en una parte obligada del contrato o negocio jurídico en cuestión, conforme a las disposiciones del mismo.

El Grupo determina la clasificación de sus activos financieros en el momento de su reconocimiento inicial y, cuando está permitido y es apropiado, se reevalúa dicha clasificación en cada cierre del Estado de Situación Financiera Consolidado.

Los instrumentos financieros, a efectos de su valoración, se clasificarán en alguna de las siguientes categorías:

1. Activos y pasivos financieros a coste amortizado
2. Activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en pérdidas y ganancias
3. Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral (patrimonio)

Activos y pasivos financieros a coste amortizado

En esta categoría se clasifican los siguientes activos financieros:

- Créditos por operaciones comerciales: activos financieros originados por la venta de bienes y la prestación de servicios por operaciones de tráfico, y
- Créditos por operaciones no comerciales: activos financieros que, no siendo instrumentos de patrimonio ni derivados, no tienen origen comercial, cuyos cobros son de cuantía determinada o determinable, y que no se negocian en un mercado activo. No incluyen aquellos activos financieros para los cuales el Grupo pueda no recuperar sustancialmente toda la inversión inicial, por circunstancias diferentes al deterioro crediticio. Estos últimos se clasifican como disponibles para la venta.

En esta categoría se clasifican los siguientes pasivos financieros:

- Débitos por operaciones comerciales: pasivos financieros originados por la compra de bienes y servicios por operaciones de tráfico, y
- Débitos por operaciones no comerciales: pasivos financieros que, no siendo instrumentos derivados, no tienen origen comercial.

Inicialmente, los activos y pasivos financieros incluidos en esta categoría se valoran por su valor razonable, que es el precio de la transacción, y que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les son directamente atribuibles.

No obstante lo señalado en el párrafo anterior, los créditos y débitos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tienen un tipo de interés contractual, así como en su caso, los anticipos y créditos al personal, los dividendos a cobrar y los desembolsos exigidos sobre instrumentos de patrimonio, cuyo importe se espera recibir en el corto plazo, y los desembolsos exigidos por terceros sobre participaciones, cuyo importe se espera pagar en el corto plazo, se valoran por su valor nominal cuando el efecto de no actualizar los Flujos de Efectivo no resulta significativo. En valoraciones posteriores, tanto activos como pasivos, se valoran por su coste amortizado.

Los intereses devengados se contabilizan en el Estado de Resultados Consolidado, aplicando el método del tipo de interés efectivo. No obstante, los créditos y débitos con vencimiento no superior a un año que se valoraron inicialmente por su valor nominal, continúan valorándose por dicho importe, salvo, en el caso de créditos, que se hubieran deteriorado.

Al cierre del ejercicio, se efectúan las correcciones valorativas necesarias si existe evidencia objetiva de que el valor de un crédito se ha deteriorado, es decir, si existe evidencia de una reducción o retraso en los flujos de efectivo estimados futuros correspondientes a dicho activo.

La pérdida por deterioro del valor de préstamos y cuentas a cobrar corresponde a la diferencia entre su valor en libros y el valor actual de los flujos de efectivo futuros que se estima van a generar, descontados al tipo de interés efectivo calculado en el momento de su reconocimiento inicial.

La corrección valorativa por deterioro de deudores al 31 de diciembre de 2022 se ha estimado en función del análisis de cada uno de los saldos individualizados pendientes de cobro a dicha fecha.

Asimismo, en esta categoría se incluyen **las Inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, asociadas y multigrupo:**

Se consideran empresas del grupo aquellas vinculadas por una relación de control directa o indirecta, análoga a la prevista en el artículo 42 del Código de Comercio o cuando las empresas están controladas por cualquier medio por una o varias personas físicas o jurídicas que actúen conjuntamente o se hallen bajo Dirección única por acuerdos o cláusulas estatutarias.

Se consideran empresas asociadas aquellas sobre las que se ejerce, directa o indirectamente, una influencia significativa.

Adicionalmente, dentro de la categoría de multigrupo se incluyen las sociedades que están gestionadas conjuntamente por la Sociedad Dominante o alguna o algunas de las empresas del Grupo, incluidas las entidades o personas físicas dominantes, y uno o varios terceros ajenos al grupo.

Estas inversiones se valoran inicialmente por su coste, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de la transacción que sean directamente atribuibles. Posteriormente estos activos se valoran por su coste, minorado, en su caso, por el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

El Grupo sigue el criterio de efectuar, al menos al cierre del ejercicio, las correcciones valorativas necesarias siempre que existe evidencia objetiva de que el valor en libros de una inversión de este tipo no sea recuperable. En tal caso, el importe de la pérdida por deterioro del valor es la diferencia entre su valor en libros y el importe recuperable, entendido éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros derivados de la inversión. Salvo mejor evidencia del importe recuperable de las inversiones, en la estimación del deterioro se toma en consideración el patrimonio neto de la entidad participada, corregido por las plusvalías tácitas existentes en la fecha de la valoración.

Las correcciones valorativas por deterioro y, en su caso, su reversión, se reconocen como un gasto o un ingreso, respectivamente, en el Estado de Resultados Consolidado. La reversión del deterioro tiene como límite el valor en libros de la inversión que estaría reconocida en la fecha de reversión si no se hubiera registrado el deterioro de valor.

Activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en pérdidas y ganancias

Corresponden a valores representativos de deuda, con una fecha de vencimiento fijada, que comportan cobros de cuantía determinada o determinable, que se negocian en un mercado activo y para los que el Grupo tiene la intención efectiva y la capacidad de conservarlos hasta su vencimiento.

Se valoran inicialmente por su valor razonable, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les son directamente atribuibles.

En valoraciones posteriores, se valoran por su coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en el Estado de Resultados Consolidado, aplicando el método del tipo de interés efectivo.

Al cierre del ejercicio, se efectúan las correcciones valorativas necesarias si existe evidencia objetiva de que el valor de un activo se ha deteriorado. La pérdida por deterioro corresponde a la diferencia entre su valor en libros y el valor de mercado del instrumento.

Asimismo, en esta categoría se incluyen aquellos activos y pasivos financieros cuando:

- Se adquirió/emitió con el propósito de venderlo en el corto plazo.
- Forma parte de una cartera de instrumentos financieros identificados y gestionados conjuntamente, de la que existen evidencias de actuaciones recientes para obtener ganancias en el corto plazo.
- Es un instrumento financiero derivado, siempre que no sea un contrato de garantía financiera ni haya sido designado como instrumento de cobertura.

Estos activos y pasivos financieros se valoran inicialmente por su valor razonable, que es el precio de la transacción, y que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada. Los costes de transacción que les son directamente atribuibles se reconocen en el Estado de Resultados Consolidado del ejercicio.

En valoraciones posteriores se valoran por su valor razonable, sin deducir los costes de transacción en que se pudiera incurrir en su enajenación. Los cambios que se producen en el valor razonable se imputan en el Estado de Resultados Consolidado del ejercicio.

Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral (patrimonio)

Se incluyen en esta categoría los valores representativos de deuda e instrumentos de patrimonio de otras empresas que no hayan sido clasificados en ninguna de las categorías anteriores.

Estos activos financieros se registran inicialmente por su valor razonable que corresponde, salvo evidencia en contrario, al precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de la transacción que sean directamente atribuibles. Posteriormente estos activos se valoran por su valor razonable, sin deducir los costes de transacción en que se pueda incurrir en su enajenación, registrándose directamente en el patrimonio neto los cambios que se produzcan en dicho valor razonable, hasta que el activo financiero cause baja o se deteriore, momento en el que el importe así reconocido se imputa al Estado de Resultados Consolidado del ejercicio.

No obstante, las correcciones valorativas por deterioro de valor y las pérdidas y ganancias que resultan por diferencias de cambio se registran en el Estado de Resultados Consolidado del ejercicio.

También se registran en el Estado de Resultados Consolidado del ejercicio el importe de los intereses, calculados según el método del tipo de interés efectivo, y de los dividendos devengados.

Las inversiones en instrumentos de patrimonio cuyo valor razonable no puede ser determinado con fiabilidad se valoran a su coste, menos, en su caso, el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

El Grupo sigue el criterio de efectuar, al menos al cierre del ejercicio, las correcciones valorativas necesarias siempre que existe evidencia objetiva de que el valor de un activo incluido en esta categoría se ha deteriorado como resultado de uno o más eventos que hayan ocurrido después de su reconocimiento inicial y que ocasionen:

- En el caso de instrumentos de deuda adquiridos, una reducción o retraso en los flujos de efectivo estimados futuros, que pueden venir motivados por la insolvencia del deudor.
- En el caso de inversiones en instrumentos de patrimonio, la falta de recuperabilidad del valor en libros del activo evidenciada, por ejemplo, por un descenso prolongado o significativo en su valor razonable. En todo caso, se presume que el instrumento se ha deteriorado si se ha producido una caída de un año y medio y de un 40% en su cotización, sin que se haya producido la recuperación de su valor.

En tal caso, el importe de la pérdida por deterioro del valor es la diferencia entre su coste o coste amortizado menos, en su caso, cualquier corrección valorativa por deterioro previamente reconocida en el Estado de Resultados Consolidado y el valor razonable en el momento de la valoración.

Las pérdidas acumuladas reconocidas en el patrimonio neto por disminución del valor razonable, siempre que exista una evidencia objetiva del deterioro en el valor del activo, se reconocen en el Estado de Resultados Consolidado. Si en ejercicios posteriores se incrementase el valor razonable, la corrección valorativa reconocida en ejercicios anteriores revierte con abono al Estado de Resultados Consolidado del ejercicio. No obstante, las pérdidas por deterioro del valor que corresponden a inversiones en instrumentos de patrimonio no revierten, sino que los aumentos posteriores del valor razonable una vez que se ha reconocido la pérdida por deterioro, se reconoce directamente en patrimonio neto.

En el caso de los instrumentos de patrimonio valorados a coste, las correcciones valorativas por deterioro se calculan de acuerdo a lo establecido para inversiones en empresas del grupo, multigrupo y asociadas, por no poder determinarse con fiabilidad su valor razonable.

Intereses y dividendos recibidos de activos financieros –

Los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en el Estado de Resultados Consolidado. Los intereses se reconocen por el método del tipo de interés efectivo y los ingresos por dividendos procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio se reconocen cuando han surgido los derechos a su percepción para el Grupo. En la valoración inicial de los activos financieros se registran de forma independiente, atendiendo a su vencimiento, el importe de los intereses explícitos devengados y no vencidos en dicho momento, así como el importe de los dividendos acordados por el órgano competente en el momento de la adquisición.

Baja de activos financieros –

Un activo financiero, o parte del mismo, se da de baja cuando expiran o se han cedido los derechos contractuales sobre los Flujos de Efectivo del activo financiero y se han transferido de manera sustancial los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad.

Baja de pasivos financieros –

Un pasivo financiero se da de baja cuando se extingue la obligación correspondiente.

Clasificación de deudas entre corriente y no corriente –

En el estado de situación financiera consolidado adjunto, las deudas se clasifican en función de sus vencimientos, es decir, se clasifican como deudas corrientes aquellas con vencimiento igual o anterior a doce meses y como deudas no corrientes las de vencimiento superior a dicho periodo.

Fianzas entregadas –

Corresponden a los importes desembolsados a los propietarios de los locales arrendados, depositados a largo plazo por el Grupo. Dichas fianzas son registradas por los importes pagados, que no difieren significativamente de su valor razonable.

g) Coberturas contables - Derivados

A los efectos de su registro y valoración, las operaciones de cobertura se clasifican según su naturaleza. Se consideran coberturas contables aquellas que han sido designadas como tales en momento inicial, de las que se dispone de documentación de la relación de cobertura y que son consideradas altamente eficaces. Una cobertura se considera altamente eficaz si, al inicio y durante su vida, se puede esperar, prospectivamente, que los cambios en el valor razonable o en los Flujos de Efectivo de la partida cubierta que son atribuibles al riesgo cubierto sean compensados casi completamente por los cambios en el valor razonable o en los Flujos de Efectivo del instrumento de cobertura y que, retrospectivamente, los resultados de la cobertura hayan oscilado dentro de un rango de variación del ochenta al ciento veinticinco por ciento respecto del resultado de la partida cubierta.

Derivados - El Grupo está expuesto a las fluctuaciones que se produzcan en los tipos de cambio de las monedas utilizadas en los diferentes países donde opera. Con objeto de mitigar este riesgo, el Grupo formaliza, sobre la base de sus previsiones y presupuestos, contratos de cobertura de riesgo en la variación del tipo de cambio cuando las perspectivas de evolución del mercado así lo aconsejan.

El Grupo reconoce como ingresos y gastos reconocidos en patrimonio neto las pérdidas o ganancias procedentes de la valoración a valor razonable del instrumento de cobertura que correspondan a la parte que se haya identificado como cobertura eficaz. En las coberturas de transacciones previstas que dan lugar al reconocimiento de un activo o pasivo financiero, las pérdidas o ganancias asociadas que han sido reconocidas en patrimonio neto se reclasifican a resultados en el mismo ejercicio o ejercicios durante los cuales el activo adquirido o pasivo asumido afectan al resultado y en la misma partida del Estado de Resultados Consolidado.

La contabilización de coberturas es interrumpida cuando el instrumento de cobertura vence o es vendido, finalizado o ejercido, o deja de cumplir los criterios para la contabilización de coberturas. Si el instrumento derivado cubre una operación especulativa, los resultados obtenidos como consecuencia de variaciones en el valor se imputan al Estado de Resultados Consolidado en el ejercicio en el que tengan lugar, con independencia de que se hayan realizado o no.

h) Existencias

Las existencias se valoran a su precio de adquisición o valor neto realizable, el menor. El precio de adquisición incluye el importe facturado por el vendedor después de deducir cualquier descuento, rebaja u otras partidas similares, así como los intereses incorporados al nominal de los débitos, y añadir los gastos adicionales que sean necesarios para su puesta en condiciones operativas, esto es, para que puedan cumplir con la función que le resulta propia o acorde a su clasificación contable, así como otros directamente atribuibles a la adquisición de las existencias. El coste de producción incluye los costes de materiales directos y, en su caso, los costes de mano de obra directa y los gastos generales de fabricación.

En la asignación de valor a sus inventarios el Grupo utiliza el método de inventario permanente, asimilable a un método coste medio ponderado.

Las existencias adquiridas en moneda distinta del euro se valoran al tipo de cambio vigente en la fecha en la que los derechos y obligaciones inherentes a las mismas han sido transferidos al Grupo, que suele coincidir con la fecha de embarque de las mercancías en el puerto de origen.

Los anticipos a cuenta de existencias figuran valorados por su coste.

La valoración de los productos obsoletos, defectuosos o de lento movimiento se reduce a su posible valor neto de realización. Al final del ejercicio se realiza una evaluación del valor neto realizable de las existencias efectuándose las oportunas correcciones valorativas, reconociendo un gasto en el Estado de Resultados Consolidado cuando las mismas se encuentran sobrevaloradas respecto a su precio de adquisición o a su valor neto de realización.

Cuando las circunstancias que previamente causaron dicha pérdida por deterioro hayan dejado de existir o cuando exista clara evidencia de incremento en el valor neto realizable debido a un cambio en las circunstancias económicas, se procede a revertir el importe de la misma reconociéndose un ingreso en el Estado de Resultados Consolidado.

La reversión de la corrección valorativa tiene como límite el menor entre el coste y el nuevo valor neto realizable de las existencias. Las correcciones y las reversiones en el valor de las existencias se reconocen, en su caso y según el tipo de existencias, con abono a los epígrafes “Variación de existencias de productos terminados” y “Aprovisionamientos”.

i) Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

El efectivo y otros activos líquidos equivalentes incluyen el efectivo en caja y los depósitos bancarios a la vista en entidades de crédito, así como también otras inversiones a corto plazo de alta liquidez siempre que sean convertibles en efectivo, para las que no existe un riesgo significativo de cambios de valor y formen parte de la política de gestión normal de la tesorería del Grupo. A estos efectos se incluyen las inversiones con vencimientos de menos de tres meses desde la fecha de adquisición.

j) Transacciones y saldos en moneda extranjera

Las presentes cuentas anuales se presentan en euros, que es la moneda funcional y de presentación del Grupo. Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional mediante la aplicación de los tipos de cambio de contado entre la moneda funcional y la moneda extranjera en las fechas en las que se efectúan las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se han convertido a euros aplicando el tipo de cambio existente al cierre del ejercicio, mientras que los no monetarios se convierten aplicando los tipos de cambio en la fecha en la que tuvo lugar la transacción.

Al cierre del ejercicio, las diferencias que se ponen de manifiesto en la liquidación de las transacciones en moneda extranjera se reconocen en el Estado de Resultados Consolidado.

k) Impuestos sobre beneficios

El gasto o ingreso por impuesto sobre beneficios comprende la parte relativa al gasto o ingreso por el impuesto corriente y la parte correspondiente al gasto o ingreso por impuesto diferido.

El impuesto corriente es la cantidad que el Grupo satisface como consecuencia de las liquidaciones fiscales del impuesto sobre el beneficio relativas a un ejercicio. Las deducciones y otras ventajas fiscales en la cuota del impuesto, excluidas las retenciones y pagos a cuenta, así como, en su caso, las pérdidas fiscales compensables de ejercicios anteriores y aplicadas efectivamente en éste, dan lugar a un menor importe del impuesto corriente.

Los activos o pasivos por impuesto sobre beneficios corriente, se valoran por las cantidades que se espera pagar o recuperar de las autoridades fiscales, utilizando la normativa y tipos impositivos vigentes o aprobados y pendientes de publicación en la fecha de cierre del ejercicio.

El gasto o el ingreso por impuesto diferido se corresponde con el reconocimiento y la cancelación de los activos y pasivos por impuesto diferido. Estos incluyen las diferencias temporarias, que se identifican como aquellos importes que se prevén pagaderos o recuperables derivados de las diferencias entre los importes en libros de los activos y pasivos y su valor fiscal, así como, en su caso, las bases imponibles negativas pendientes de compensación y los créditos por deducciones fiscales no aplicadas fiscalmente. Dichos importes se registran aplicando a la diferencia temporaria o crédito que corresponda el tipo de gravamen al que se espera recuperarlos o liquidarlos, según la normativa que esté vigente o aprobada y pendiente de publicación al cierre del ejercicio.

Tanto el gasto o ingreso por impuesto sobre beneficios corriente como el diferido se reconocen en el Estado de Resultados Consolidado, salvo que surja de una transacción o suceso que se ha reconocido directamente en una partida de Patrimonio Neto, en cuyo caso se reconocen con cargo o abono a dicha partida, o de una combinación de negocios, en cuyo caso se reconocen como los demás elementos patrimoniales del negocio adquirido, salvo que constituyan activos o pasivos de la adquirente, en cuyo caso, su reconocimiento o baja no forma parte de la combinación de negocios.

Se reconocen pasivos por impuestos diferidos para todas las diferencias temporarias imponibles, excepto aquellas derivadas del reconocimiento inicial de un fondo de comercio o del reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no sea una combinación de negocios y además no afectó ni a la base imponible del impuesto ni al resultado contable.

Por su parte, los activos por impuestos diferidos identificados con diferencias temporarias deducibles, solo se reconocen en el caso de que se considere probable que el Grupo va a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos y no procedan del reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no sea una combinación de negocios y además no afectó ni a la base imponible del impuesto ni al resultado contable.

El resto de activos por impuestos diferidos (bases imponibles negativas y deducciones pendientes de compensar) solamente se reconocen en el caso de que se considere probable que el Grupo vaya a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos.

Los activos y pasivos por impuesto diferido no se descuentan y se reconocen en el Estado de Situación Financiera Consolidado como activos o pasivos no corrientes, independientemente de la fecha esperada de realización o liquidación.

En cada cierre contable se reconsideran los activos por impuestos diferidos registrados, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos en la medida en que existan dudas sobre su recuperación futura. Asimismo, en cada cierre se evalúan los activos por impuestos diferidos no registrados en el Estado de Situación Financiera Consolidado y éstos son objeto de reconocimiento en la medida en que pase a ser probable su recuperación con beneficios fiscales futuros.

El gasto por Impuesto sobre Beneficios del ejercicio se calcula sobre la base imponible del ejercicio. La base imponible difiere del resultado neto presentado en el Estado de Resultados Consolidado porque excluye partidas de ingresos o gastos que son gravables o deducibles en otros ejercicios y excluye además partidas que nunca lo son. El pasivo del Grupo en concepto de impuestos corrientes se calcula utilizando tipos fiscales que han sido aprobados en la fecha del Estado de Situación Financiera Consolidado.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son aquellos impuestos que se prevén pagaderos o recuperables en las diferencias entre los importes en libros de los activos y pasivos en los Estados de Situación Financiera Consolidados y las bases imponibles correspondientes utilizadas en el cálculo de la ganancia fiscal y se contabilizan utilizando el método del pasivo en el Estado de Situación Financiera Consolidado y se cuantifican aplicando a la diferencia temporal o crédito que corresponda el tipo de gravamen al que se espera recuperarlos o liquidarlos. No obstante lo anterior, los activos por impuestos diferidos solamente se reconocen en el caso de que se considere probable que las entidades consolidadas vayan a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos. En ningún caso se registran impuestos diferidos con origen en los fondos de comercio aflorados en una adquisición.

Asimismo, a nivel consolidado se consideran también las diferencias que puedan existir entre el valor consolidado de una participada y su base fiscal. En general estas diferencias surgen de los resultados acumulados generados desde la fecha de adquisición de la participada, de deducciones fiscales asociadas a la inversión y de la diferencia de conversión, en el caso de las participadas con moneda funcional distinta del euro. Se reconocen los activos y pasivos por impuestos diferidos originados por estas diferencias salvo que, en el caso de diferencias imponibles, la inversora pueda controlar el momento de reversión de la diferencia y en el caso de las diferencias deducibles, si se espera que dicha diferencia revierta en un futuro previsible y sea probable que la empresa disponga de ganancias fiscales futuras en cuantía suficiente.

Los activos y pasivos por impuesto diferido no se descuentan y se reconocen en balance como activos o pasivos no corrientes, independientemente de la fecha esperada de realización o liquidación.

I) Ingresos y gastos

Los ingresos son incrementos en los beneficios económicos producidos a lo largo del ejercicio en forma de entradas o incrementos de valor de los activos, o bien como disminuciones de los pasivos, que dan como resultado un aumento del patrimonio neto y no están relacionados con las aportaciones de los propietarios.

Los ingresos ordinarios representan la transferencia de bienes o servicios prometidos a los clientes por un importe que refleja la contraprestación a que la entidad espera tener derecho a cambio de dichos bienes o servicios. Los ingresos se reconocen cuando el cliente obtiene el control del bien o servicio vendido, es decir, cuando tiene tanto la capacidad de dirigir el uso como de obtener los beneficios del bien o servicio.

El Grupo tiene en cuenta el modelo de cinco pasos para determinar el momento en que se deben reconocer los ingresos y su importe:

1. Identificación del contrato con el cliente
2. Identificación de las obligaciones de desempeño contenidas en el contrato
3. Determinación del precio de la transacción
4. Asignación del precio entre las obligaciones de desempeño
5. Reconocimiento del ingreso, cuando se satisfaga una obligación de desempeño.

Un contrato es un acuerdo entre dos o más partes que crean derechos y obligaciones exigibles. No existe contrato cuando cada una de las partes tiene el derecho unilateral y exigible de rescindir un contrato no ejecutado sin compensar a la otra parte.

La tipología de ingresos recurrentes u ordinarios del Grupo corresponden principalmente a ventas de bienes y prestaciones de servicios.

Los ingresos procedentes de la venta de bienes se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se transfieren al comprador el control de tales bienes. No se reconoce ingreso alguno si existen dudas importantes respecto a la recuperación de la cantidad debida, o una eventual devolución de los bienes. Los ingresos por venta se reconocen por el precio de la transacción, que es el importe de la contraprestación al que la entidad espera tener derecho a cambio de transferir los bienes o servicios prometidos a un cliente, con exclusión de los importes cobrados por cuenta de terceros.

Un contrato es un acuerdo entre dos o más partes que crean derechos y obligaciones exigibles. No existe contrato cuando cada una de las partes tiene el derecho unilateral y exigible de rescindir un contrato sin compensar a la otra parte. El proceso de venta del acero se realiza a través de pedidos de venta. Desde este punto de vista, de los pedidos establecidos por el Grupo con los clientes no se deriva un derecho u obligación exigible de forma anticipada, dado que hasta el momento de la entrega de la mercancía las partes podrían unilateralmente terminar un contrato no ejecutado sin compensar a la otra parte. Por tanto, no se deriva ninguna obligación hasta la entrega de la mercancía.

Dependiendo de las condiciones comerciales de venta, la transferencia del control y riesgo de la mercancía puede producirse en el momento en que los materiales son despachados de las instalaciones del Grupo o bien a la entrega al cliente. El Grupo tiene en cuenta estas condiciones de venta para determinar el momento del reconocimiento de ingresos.

Los ingresos procedentes de la venta de bienes se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se transfiere al comprador el control de tales bienes.

Los ingresos ordinarios se reconocen netos de impuestos, devoluciones y descuentos cuyo desembolso se considera probable en la fecha de reconocimiento del ingreso, y después de eliminadas las ventas dentro del Grupo.

m) Provisiones y contingencias

Las provisiones se cuantifican teniendo en consideración la mejor información disponible sobre las consecuencias del suceso en el que traen su causa y son reestimadas con ocasión de cada cierre contable. Se utilizan para afrontar las obligaciones específicas para los cuales fueron originalmente reconocidas, procediéndose a su reversión, total o parcial, cuando dichas obligaciones dejan de existir o disminuyen.

Los pasivos contingentes no se reconocen en el estado de situación financiera Consolidado, sino que se informa sobre los mismos, conforme a los requerimientos de la NIC 37.

n) Indemnizaciones por despido

De acuerdo con la legislación vigente, el Grupo está obligado al pago de indemnizaciones a aquellos empleados con los que, bajo determinadas condiciones, rescinda sus relaciones laborales. Por tanto, las indemnizaciones por despido susceptibles de cuantificación razonable se registran como gasto en el ejercicio en el que se adopta la decisión del despido. En las cuentas anuales consolidadas adjuntas no se ha registrado provisión alguna por este concepto, ya que no están previstas situaciones de esta naturaleza.

o) Transacciones con partes vinculadas

En el supuesto de existir, las operaciones entre empresas del mismo Grupo, con independencia del grado de vinculación, se contabilizan de acuerdo con las normas generales. Los elementos objeto de las transacciones que se realicen se contabilizarán en el momento inicial por su valor razonable; la valoración posterior se realiza de acuerdo con lo previsto en las normas particulares para las cuentas que correspondan. En este sentido:

- Se entenderá que una empresa forma parte del Grupo cuando ambas estén vinculadas por una relación de control, directa o indirecta, análoga a la prevista en el artículo 42 del Código de Comercio, o cuando las empresas estén controladas por cualquier medio por una o varias personas jurídicas que actúen conjuntamente o se hallen bajo dirección única por acuerdos o cláusulas estatutarias.
- Se entenderá que una empresa es asociada cuando, sin que se trate de una empresa del Grupo en el sentido señalado, la empresa o las personas físicas dominantes ejerzan sobre esa empresa asociada una influencia significativa.
- Una parte se considera vinculada a otra cuando una de ellas ejerce o tiene la posibilidad de ejercer directa o indirectamente o en virtud de pactos o acuerdos entre accionistas o partícipes, el control sobre otra o una influencia significativa en la toma de decisiones financieras y de explotación de la otra.
- Se consideran partes vinculadas a la Sociedad Dominante, adicionalmente a las empresas del Grupo, asociadas y multigrupo, a las personas físicas que posean directa o indirectamente alguna participación en los derechos de voto de la Sociedad Dominante, de manera que les permita ejercer sobre una u otra una influencia significativa, así como a sus familiares próximos, al personal clave de la Sociedad Dominante (personas físicas con autoridad y responsabilidad sobre la planificación, dirección y control de las actividades de la empresa, ya sea directa o indirectamente), entre la que se incluye el Administrador Único y los Directivos, junto a sus familiares próximos, así como a las entidades sobre las que las personas mencionadas anteriormente puedan ejercer una influencia significativa.

Asimismo, tienen la consideración de parte vinculadas las empresas que compartan algún consejero o directivo con la Sociedad Dominante, salvo cuando éste no ejerza una influencia significativa en las políticas financiera y de explotación de ambas, y, en su caso, los familiares próximos del representante persona física del Administrador Único, persona jurídica, de la Sociedad Dominante.

p) Subvenciones, donaciones y legados recibidos

Para su contabilización, el Grupo sigue los criterios siguientes:

Las subvenciones a la explotación se abonan a resultados en el momento en el que, tras su concesión, el Grupo estima que se han cumplido las condiciones establecidas en la misma y, por consiguiente, no existen dudas razonables sobre su cobro, y se imputan a los resultados de forma que se asegure en cada periodo una adecuada correlación contable entre los ingresos derivados de la subvención y los gastos subvencionados.

Los pasivos financieros obtenidos por la Sociedad de organismos públicos que incorporan ayudas implícitas en forma de la aplicación de tipos de interés por debajo de mercado se reconocen en el momento inicial por su valor razonable, entendido esto como su coste amortizado. La diferencia entre dicho valor y el importe recibido, se registra en el capítulo “Otros pasivos financieros a largo plazo” del Estado de Situación Financiera Consolidado, imputándose a resultados sobre una base sistemática a lo largo de la vida útil del correspondiente activo.

q) Medio Ambiente

El Grupo realiza operaciones cuyo propósito principal es prevenir, reducir o reparar el daño que como resultado de sus actividades pueda producir sobre el medio ambiente. Los gastos derivados de las actividades medioambientales se reconocen como gastos en el ejercicio en el que se incurren.

4. INFORMACION POR SEGMENTOS

Un segmento de explotación es un componente del Grupo que desarrolla actividades de negocio de las que puede obtener ingresos ordinarios e incurrir en gastos, cuyos resultados de explotación son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones de explotación del Grupo para evaluar tanto los recursos que deben asignarse al segmento como su rendimiento. Para ello, dispone de información financiera diferenciada.

La NIIF 8 requiere que los segmentos operativos sean identificados en base a la información que la Dirección del Grupo utiliza para tomar decisiones sobre cuestiones relativas a las operaciones.

En este sentido, el Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que los segmentos sobre los que debe informar, por constituir la base sobre la que el Grupo toma sus decisiones y cuyos resultados de operación son revisados de forma regular, son los siguientes:

- **Trading**, que comprende las siguientes sociedades: Network Steel, S.L., Network Steel Suisse AG y Network Steel África, S.L.
- **Industrial**, que se subdivide en:
 1. Producción (transformación de un tipo de acero en otro) que comprende las siguientes sociedades: Aranda Coated Solutions, S.L., Santander Coated Solutions, S.L., León Coated Solutions, S.L., Aveiro Coated Solutions, S.L., Eco Steel Solutions, S.L y a la sociedad comercializadora Iberia Coated Solutions, S.L.
 2. Centros de Servicios (servicios de corte de acero) comprende las sociedades del subgrupo Plafesa: Ibersteel, S.L., Planos Férricos, S.L, Planos Férricos Portugal, Lda y Planos Férricos Portugal II, Lda.

La información por segmentos de los ejercicios 2022 y 2021, es la siguiente:

concepto	2022							
	Producción	Centros de Servicios	División Industrial	División Trading	Subtotal Divisiones principales	Holding	Otras divisiones	Total
Activos No Corrientes								
Inmovilizado intangible	204.058	66.442	270.499	--	270.499	6.279.138	1.823	6.551.460
Inmovilizado material	216.472.516	25.021.624	241.494.140	198.226	241.692.366	2.454.338	12.029.181	256.175.885
Inversiones inmobiliarias	--	--	--	3.479.316	3.479.316	307.578	1.522.087	5.308.981
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	--	--	--	25.000	25.000	3.748	--	28.749
Inversiones financieras a largo plazo	527.915	776.327	1.304.242	1.921.483	3.225.726	935.463	848.375	5.009.564
Activos por impuesto diferido	2.788.088	14.781	2.802.869	2.393.912	5.196.781	--	771	5.197.552
Deudores comerciales no corrientes	62.842	--	62.842	305.704	368.546	--	2.506.178	2.874.725
Total Activos No Corrientes	220.055.419	25.879.174	245.934.593	8.323.642	254.258.235	9.980.265	16.908.415	281.146.915
Capital Circulante								
Existencias	110.443.340	56.645.862	167.089.202	17.996.608	185.085.810	--	647.820	185.733.629
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	42.370.528	21.913.806	64.284.333	146.292.240	210.576.573	318.789	3.143.370	214.038.733
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	--	--	--	5.947.056	5.947.056	--	--	5.947.056
Inversiones financieras a corto plazo	2.018.164	21.270	2.039.435	10.110.408	12.149.843	6.587.863	162.244	18.899.950
Periodificaciones a corto plazo	219.320	(3.411)	215.909	90.092	306.001	18.699	--	324.700
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	12.352.960	35.630.347	47.983.307	30.315.755	78.299.062	220.398	7.169.645	85.689.105
Subtotal	167.404.312	114.207.874	281.612.187	210.752.158	492.364.345	7.145.750	11.123.078	510.633.173
Deudas a corto plazo	(61.555.779)	(6.598.061)	(68.153.840)	(71.686.365)	(139.840.204)	(30.998.740)	(972.377)	(171.811.321)
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	--	--	--	--	--	--	--	--
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	(75.902.064)	(30.725.244)	(106.627.308)	(146.479.763)	(253.107.071)	(11.889.791)	(1.856.749)	(266.853.610)
Periodificaciones a corto plazo	(5.581)	(237.465)	(243.046)	(612.838)	(855.884)	--	--	(855.884)
Total Capital Circulante	29.940.888	76.647.104	106.587.993	(8.026.807)	98.561.186	(35.742.781)	8.293.953	71.112.358
	Producción	Centros de Servicios	División Industrial	División Trading	Subtotal Divisiones principales	Holding	Otras divisiones	Total
Importe neto de la cifra de negocios	353.108.770	344.165.834	697.274.604	443.926.825	1.141.201.428	178	1.179.087	1.142.380.693
EBITDA	10.510.048	18.047.237	28.557.285	11.996.470	40.553.754	(2.236.583)	51.438	38.368.610
Resultado antes de impuestos	2.239.876	15.353.741	17.593.617	2.076.583	19.670.200	(4.789.587)	(168.387)	14.712.226

concepto	2021							
	Producción	Centros de Servicios	División Industrial	División Trading	Subtotal Divisiones principales	Holding	Otras divisiones	Total
Activos No Corrientes								
Inmovilizado intangible	266.893	82.480	349.373	--	349.373	5.466.972	650.000	6.466.345
Inmovilizado material	186.167.910	21.514.975	207.682.885	70.828	207.753.713	666.205	8.777.671	217.197.589
Inversiones inmobiliarias	--	--	--	2.650.403	2.650.403	315.310	1.808.186	4.773.899
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	--	--	--	25.000	25.000	1.091.910	--	1.116.910
Inversiones financieras a largo plazo	524.827	2.435.337	2.960.164	1.505.883	4.466.047	382.383	816.875	5.665.305
Activos por impuesto diferido	1.210.463	27.430	1.237.893	1.051.307	2.289.200	--	771	2.289.971
Deudores comerciales no corrientes	65.725	--	65.725	365.524	431.249	--	3.941.039	4.372.288
Total Activos No Corrientes	188.235.818	24.060.222	212.296.040	5.668.945	217.964.985	7.922.780	15.994.542	241.882.307
Capital Circulante								
Existencias	102.022.465	95.842.869	197.865.334	70.114.916	267.980.250	--	31.755	268.012.005
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	32.102.517	32.912.373	65.014.890	182.116.821	247.131.711	(51.323)	5.921.407	253.001.795
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	--	--	--	2.908.487	2.908.487	318.252	--	3.226.739
Inversiones financieras a corto plazo	1.920.233	937.455	2.857.688	9.804.107	12.661.795	5.624.641	4.678	18.291.114
Periodificaciones a corto plazo	211.108	(25.574)	185.534	92.298	277.832	377.253	--	655.085
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	23.552.632	21.546.108	45.098.740	17.575.993	62.674.733	390.951	5.474.476	68.540.160
Subtotal	159.808.955	151.213.231	311.022.186	282.612.622	593.634.808	6.659.774	11.432.316	611.726.898
Deudas a corto plazo	(36.655.156)	(19.824.766)	(56.479.922)	(101.447.779)	(157.927.701)	(30.190.661)	(149.953)	(188.268.315)
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	--	--	--	--	--	(1.201.252)	--	(1.201.252)
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	(32.159.756)	(29.300.866)	(61.460.622)	(221.175.388)	(282.636.010)	(4.882.812)	(1.277.920)	(288.796.742)
Periodificaciones a corto plazo	(48.226)	(409.603)	(457.829)	(5.949.476)	(6.407.305)	--	--	(6.407.305)
Total Capital Circulante	90.945.817	101.677.996	192.623.813	(45.960.021)	146.663.792	(29.614.951)	10.004.443	127.053.284

	Producción	Centros de Servicios	División Industrial	División Trading	Subtotal Divisiones principales	Holding	Otras divisiones	Total
Importe neto de la cifra de negocios	357.319.535	298.892.448	656.211.983	410.947.800	1.067.159.783	70.774	1.579.568	1.068.810.125
EBITDA	48.502.149	63.993.274	112.495.423	22.624.379	135.119.802	(1.549.404)	(1.250.960)	132.319.438
Resultado antes de impuestos	36.724.609	60.157.595	96.882.204	6.831.916	103.714.120	(2.000.812)	(1.113.638)	100.599.670

El epígrafe de “EBITDA” de cada uno de los segmentos incluye las facturaciones de los costes de los servicios corporativos del Grupo; dicha facturación se ha realizado en base a:

- Los criterios de distribución de los costes de gestión de acuerdo con el contrato global firmado por las diferentes sociedades del Grupo.
- Los contratos de prestación de servicios específicos firmados por determinadas sociedades del Grupo.

Distribución geográfica - La actividad del Grupo se centra, básicamente, en España (57% de la cifra de negocio en el ejercicio 2022 y 52% en el ejercicio 2021).

5. INMOVILIZADO INTANGIBLE

Su detalle y movimiento a lo largo de los ejercicios 2022 y 2021 ha sido el siguiente:

Ejercicio 2022	31.12.21	Altas	Bajas	31.12.22
Fondo de comercio de consolidación	2.027.278	-	-	2.027.278
Desarrollo	781.033	-	-	781.033
Concesiones administrativas	650.000	-	(650.000)	-
Patentes, licencias, marcas y similares	505.815	1.900	-	507.715
Aplicaciones informáticas	2.468.184	116.351	(739.259)	1.845.276
Otro inmovilizado intangible	3.103.192	987.502	-	4.090.694
Total coste	9.535.502	1.105.753	(1.389.259)	9.251.996
Amortización	(2.434.460)	(370.640)	739.259	(2.065.841)
Total Amortización	(2.434.460)	(370.640)	739.259	(2.065.841)
Deterioro	(634.696)	-	-	(634.696)
Total Deterioro	(634.696)	-	-	(634.696)
Total, neto	6.466.346	735.113	(650.000)	6.551.459

Ejercicio 2021	31.12.20	Altas	Bajas	31.12.21
Fondo de comercio de consolidación	2.027.278	-	-	2.027.278
Desarrollo	703.111	77.922	-	781.033
Concesiones administrativas	650.000	-	-	650.000
Patentes, licencias, marcas y similares	505.815	-	-	505.815
Aplicaciones informáticas	2.323.255	144.929	-	2.468.184
Otro inmovilizado intangible	2.460.717	659.547	(17.072)	3.103.192
Total coste	8.670.176	882.398	(17.072)	9.535.502
Amortización	(2.127.618)	(306.842)	-	(2.434.460)
Total Amortización	(2.127.618)	(306.842)	-	(2.434.460)
Deterioro	(101.075)	(533.621)	-	(634.696)
Total Deterioro	(101.075)	(533.621)	-	(634.696)
Total, neto	6.441.483	41.935	(17.072)	6.466.346

Al cierre del ejercicio 2022 existen activos totalmente amortizados en uso por importe de 660.412 euros (1.308.870 euros en 2021).

Fondo de comercio – Su detalle por sociedades a 31 de diciembre de 2022 y 2021 es el siguiente:

Sociedad Dependiente	31.12.21			31.12.22		
	Coste	Deterioro	Total	Coste	Deterioro	Total
Network Steel, S.L.U.	1.172.706	--	1.172.706	1.172.706	--	1.172.706
Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L.	533.622	(533.622)	--	533.622	(533.622)	--
Aranda Intermodal, S.L.	320.950	--	320.950	320.950	--	320.950
Total Fondo de Comercio	2.027.278	(533.622)	1.493.656	2.027.278	(533.622)	1.493.656

Patentes, licencias, marcas y similares – Corresponde a una marca comercial (Nota 3.a).

Aplicaciones Informáticas – Recoge la activación de trabajos realizados y servicios contratados para el desarrollo de una nueva herramienta informática del Grupo, junto con las aplicaciones informáticas ya implantadas.

Concesiones– En esta cuenta se registran las 52 autorizaciones de arrendamiento de vehículos con conductor (“Licencias VTC”) adquiridas mediante escritura de fecha 30 de noviembre de 2020 por importe de 650.000 euros. Dado que no es posible estimar de manera fiable la vida útil de estos activos, se ha optado por amortizarlos de forma lineal en un plazo de 10 años. Mediante escritura de fecha 21 de enero de 2022 estas licencias han sido transmitidas a un tercero.

Desarrollo – Recoge principalmente la activación de los gastos en los que la Sociedad Dominante ha incurrido como consecuencia de la preparación de la emisión de un programa de pagarés en el Mercado Alternativo de Renta Fija (MARF).

Otro inmovilizado intangible – Recoge los gastos de servicios contratados para el desarrollo de un nuevo ERP del Grupo que se irá implantando progresivamente a las diversas sociedades del Grupo. A 31 de diciembre de 2022 y 2021 esta nueva herramienta se encuentra pendiente de implantación en algunas de las sociedades del Grupo.

6. INMOVILIZADO MATERIAL

Su detalle y movimiento durante los ejercicios 2022 y 2021 ha sido el siguiente:

Coste	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	Inmovilizado en curso – anticipos	Total coste
Saldo al 31.12.20	55.955.731	95.460.309	81.307.579	232.723.619
Altas	2.103.253	1.710.623	25.987.330	29.801.206
Bajas	-	(1.281.270)	(716.613)	(1.997.883)
Traspasos	28.447.301	9.946.127	(38.483.658)	(90.230)
Saldo al 31.12.21	86.506.285	105.835.789	68.094.638	260.436.712
Altas	2.198.115	2.312.782	48.256.549	52.767.446
Bajas	(2.662.459)	(1.587.160)	(2.808.392)	(7.058.011)
Traspasos	(3.691.959)	(1.565.865)	5.257.824	-
Saldo al 31.12.22	82.349.982	104.995.546	118.800.619	306.146.147

Amortización acumulada	Construcciones	Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	Total amortización	Total neto
Saldo al 31.12.20	(4.118.735)	(31.514.361)	(35.633.096)	197.090.523
Altas	(1.410.851)	(6.528.647)	(7.939.498)	21.861.708
Bajas	-	333.471	333.471	(1.664.412)
Traspasos	-	-	-	(90.230)
Saldo al 31.12.21	(5.529.586)	(37.709.537)	(43.239.123)	217.197.589
Altas	(1.427.865)	(6.417.791)	(7.845.656)	44.921.790
Bajas	100.164	1.014.353	1.114.517	(5.943.494)
Traspasos	-	-	-	-
Saldo al 31.12.22	(6.857.287)	(43.112.975)	(49.970.262)	256.175.885

Al 31 de diciembre de 2022 y de 2021 no existían compromisos firmes de compra o venta de inmovilizado material. En el ejercicio 2022 existían elementos totalmente amortizados por importe de 6.968.701 euros (5.149.119 euros en 2021).

Para el desarrollo del proyecto de construcción de una nueva planta en Villadangos del Páramo (León), el grupo NSR creó en el ejercicio 2018 una nueva sociedad, León Coated Solutions, S.L., que será la propietaria de los activos y pasivos involucrados en el proyecto tan pronto el Ministerio de Industria autorice el traspaso. A estos efectos, Santander Coated Solutions, S.L. y León Coated Solutions, S.L. firmaron un contrato por el que se regulaban todos los derechos de aquélla, eximiendo a Santander Coated Solutions, S.L. de cualquier tipo de contingencia.

Como consecuencia de los retrasos acaecidos en la ejecución de las obras del proyecto citado a causa de la crisis sanitaria ocasionada por el COVID-19, el 31 de diciembre de 2021 Santander Coated Solutions, S.L. y León Coated Solutions, S.L. han firmado adenda al contrato que modifica el acuerdo marco.

Con fecha 21 de diciembre de 2022, las entidades Santander Coated Solutions, S.L. y Aranda Coated Solutions, S.L. presentan solicitud de subrogación de expedientes en favor de la entidad León Coated Solutions, S.L. para trasladar los activos y pasivos asociados a estas inversiones en la planta de León. El Ministerio pone en conocimiento que, para poder concederse la subrogación de los préstamos Reindus asociados, la entidad subrogada debe tener capacidad jurídica para poder subrogarse, debe tener solvencia económica para poder asumir el préstamo y las correspondientes amortizaciones y capacidad técnica para ejecutar el proyecto. Todos estos requisitos resultan satisfactorios.

Durante el ejercicio 2023, se realizarán las actuaciones pertinentes para el traspaso efectivo y jurídico de todos los activos y pasivos relativos al proyecto de la planta de Villadangos del Páramo a la sociedad León Coated Solutions.

En estas circunstancias, y para la consecución de este proyecto, en el mes de diciembre de 2018, el Ministerio de Industria del Gobierno de España, la Junta de Castilla y León y el grupo Network Steel firmaron un protocolo de intenciones por el que se regulan los distintos compromisos, todos ellos encaminados a generar valor del proyecto inicial. En este sentido, en abril de 2019 el proyecto es declarado Proyecto Industrial Prioritario (PIP) por el BOCYL de Castilla y León.

Para seguimiento y cumplimiento de todos estos compromisos, que incluyen la creación de un ramal ferroviario que conecte la planta industrial con la red ferroviaria general se ha creado una comisión mensual de seguimiento (con actas oficiales) compuesta por el Ministerio de Industria, el Ministerio de Fomento, la Junta de Castilla y León y Network Steel.

Las altas de inmovilizado registradas durante los ejercicios 2022 y 2021 corresponden, principalmente a:

- Certificaciones emitidas por varios proveedores correspondientes a la edificación y trabajos de ingeniería de las instalaciones de las nuevas líneas de producción de bobinas en Villadangos del Páramo, León, que corresponden con una línea de decapado, línea de laminación y línea de galvanizado.
- Compra de diversa maquinaria en las plantas de producción.
- Anticipos de inmovilizado correspondientes a las cantidades entregadas al proveedor de la nueva instalación integrada de tratamiento de acero industrial.
- Trabajos de ampliación de la nave industrial situada en Sagunto (Valencia) donde Iber Steel, S.L.U. realiza su actividad. Para la realización de varias inversiones para la mejora y ampliación de su planta productiva en estas instalaciones de Sagunto, el Grupo ha solicitado financiación al fondo FAIIP, a través de la empresa pública de financiación empresarial SEPIDES, por importe de 9.247.000 euros, a un tipo de interés fijo y con un plazo de devolución de 10 años con carencia de 3 años. El grupo debe justificar adecuadamente ante la entidad otorgante cuando sea requerida. Se ha obtenido el primer desembolso por importe de 3.758.038 euros, durante el primer trimestre de 2023.
- Adquisición de terrenos en Sagunto (Valencia) en el polígono industrial Sepes.
- Certificaciones de obra de las nuevas oficinas en las que el Grupo va a desarrollar su actividad sitas en Madrid, así como el gasto derivado del alquiler de estas. A dicha fecha, las obras realizadas en estas oficinas se encuentran pendientes de finalización.

Con fecha 1 de enero de 2021, la línea de decapado químico de la planta de León comenzó a funcionar, por lo que fueron traspasados los costes inherentes a la misma del inmovilizado en curso a los epígrafes “Construcciones” y “Maquinaria”, comenzándose a amortizar desde dicha fecha.

Durante el ejercicio 2022 la máquina de decapado no ha tenido un funcionamiento correcto según las especificaciones del proveedor de esta, no alcanzado el rendimiento óptimo para su puesta en marcha definitiva. La no efectividad de la máquina en base a la capacidad detallada en las especificaciones técnicas y las bobinas efectivamente producidas en 2022 ha sido durante este ejercicio de un 85,08%.

En base a lo comentado en el párrafo anterior, la Sociedad ha procedido a la activación de los gastos inherentes al proceso productivo de la máquina de decapado en el porcentaje en el que esta línea no ha sido eficaz.

El detalle de estos costes es el siguiente:

- Los costes de personal propio involucrado en el proceso productivo, así como los de aquellos que desempeñan trabajos relacionados con este se han activado como mayor importe de la maquinaria en curso por importe de 3.097.570 euros, mediante abono al epígrafe “Trabajos realizados por la empresa para su activo” del estado de resultados consolidado adjunto.

En el ejercicio 2021 no se registraron activaciones de personal.

- Los gastos de explotación inherentes al proceso productivo (suministro eléctrico, mantenimiento de máquinas, ...) por importe de 3.259.385 euros.
- Han sido capitalizados gastos financieros por importe de 2.281.347 euros mediante abono al epígrafe “Incorporación al activo de gastos financieros” de la cuenta de pérdidas y ganancias adjunta.

En el ejercicio 2021 no fueron activados gastos financieros.

- Asimismo, ha sido activado el margen negativo obtenido en el ejercicio 2022 por importe de 865.922 euros mediante abono al epígrafe “Ventas” de la cuenta de pérdidas y ganancias adjunta.

Para acometer estas inversiones, el Grupo ha obtenido financiación procedente de préstamos con tipos subvencionados del Ministerio de Industria, Turismo y Comercio, así como préstamos ICO e hipotecarios y otras subvenciones.

Adicionalmente, durante los ejercicios 2022 y 2021 han sido capitalizados gastos financieros por importe de 3.708.802 euros y 1.400.630 euros, respectivamente, mediante abono al epígrafe “Incorporación al activo de gastos financieros” de la cuenta del estado de resultados consolidado adjunto.

Según se menciona en la Nota 3.b), el Grupo ha aplicado, en sus cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2022 y 2021, el modelo de revalorización a ciertos elementos de su inmovilizado material.

Los importes en libros de sus activos materiales se han obtenido a partir de tasaciones realizadas por expertos independientes (Eurovalor). Dicha valoración se ha realizado aplicando la metodología de comparables o coste, en función de la naturaleza del activo.

El detalle y valoración al 31 de diciembre de 2022 y 2021 de los activos materiales propiedad del Grupo es el siguiente:

Ejercicio 2022

elemento	coste	amortización	valor neto contable	Valor Razonable	plusvalía / minusvalía	Sociedad
Terrenos y bienes naturales	1.586.300	-	1.586.300	1.586.300	-	Eco Steel
Terrenos y bienes naturales	3.098.851	-	3.098.851	3.053.581	(45.270)	Aranda CS
Terrenos y bienes naturales	477.673	-	477.673	833.627	355.954	Ibersteel
Terrenos y bienes naturales	2.396.922	-	2.396.922	2.396.922	-	Ibersteel
Terrenos y bienes naturales	1.055.617	-	1.055.617	3.019.004	1.963.387	Santander CS
Terrenos y bienes naturales	168.070	-	168.070	168.070	-	Santander CS
Terrenos y bienes naturales	1.193.007	-	1.193.007	1.446.012	253.005	Ibersteel
Terrenos y bienes naturales	1.267.531	-	1.267.531	3.714.148	2.446.617	Portugal
Terrenos y bienes naturales	605.012	-	605.012	3.425.051	2.820.039	Aveiro CS
Terrenos y bienes naturales	193.140	-	193.140	193.140	-	Aveiro CS
Terrenos y bienes naturales	1.371.029	-	1.371.029	1.371.029	-	V. Intermodal
Construcciones	6.313.593	(1.369.829)	4.943.764	4.943.764	-	Santander CS
Construcciones	2.444.383	(113.745)	2.330.638	6.877.051	4.546.413	Santander CS
Construcciones	24.510.673	(777.102)	23.733.571	23.733.571	-	Santander CS
Construcciones	2.162.562	(351.688)	1.810.874	1.870.886	60.012	Eco Steel
Construcciones	4.528.932	(632.557)	3.896.375	4.199.083	302.708	Aranda CS
Construcciones	163.550	(3.709)	159.841	159.841	-	Aranda CS
Construcciones	1.321.214	(9.909)	1.311.305	1.135.393	(175.912)	Ibersteel
Construcciones	6.087.920	(2.414.071)	3.673.849	4.970.431	1.296.582	Portugal
Construcciones	99.575	(7.468)	92.107	92.107	-	Portugal
Construcciones	6.141.765	(1.091.061)	5.050.704	4.318.271	(732.433)	Aveiro CS
Construcciones	732.560	(54.942)	677.618	677.618	-	Aveiro CS
Construcciones	1.309.000	-	1.309.000	1.309.000	-	Arimsa
Construcciones	30.000	(9.851)	20.149	20.149	-	NSR
Inst Técnicas y Maquinaria	855.004	(384.112)	470.892	470.892	-	NSR
Inst Técnicas y Maquinaria	1.262.468	(1.680)	1.260.788	1.651.891	391.103	Arimsa
Inst Técnicas y Maquinaria	13.322	-	13.322	13.322	-	Arimsa
Inst Técnicas y Maquinaria	403.602	(236.978)	166.625	166.625	-	Network
Inst Técnicas y Maquinaria	4.525	-	4.525	4.525	-	Suisse AG
Inst Técnicas y Maquinaria	164.815	(104.454)	60.360	60.360	-	A. Intermodal
Inst Técnicas y Maquinaria	500.000	(100.050)	399.950	7.478.497	7.078.547	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	13.173.853	(4.278.322)	8.895.531	10.569.206	1.673.675	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	8.109.994	(1.025.866)	7.084.128	7.084.128	-	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	1.978.154	(907.906)	1.070.248	1.070.248	-	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	5.816.496	(1.072.005)	4.744.491	4.744.491	-	Eco Steel
Inst Técnicas y Maquinaria	8.984.324	(5.482.795)	3.501.529	4.072.717	571.188	Eco Steel
Inst Técnicas y Maquinaria	13.494.855	(8.222.429)	5.272.426	5.726.299	453.873	Aranda CS
Inst Técnicas y Maquinaria	4.548.836	(1.416.353)	3.132.483	3.132.483	-	Aranda CS
Inst Técnicas y Maquinaria	902.373	(77.945)	824.428	824.428	-	León CS
Inst Técnicas y Maquinaria	2.412.444	(2.203.386)	209.058	540.357	331.299	Ibersteel
Inst Técnicas y Maquinaria	15.016.767	(10.722.243)	4.294.524	4.680.424	385.900	Portugal
Inst Técnicas y Maquinaria	4.195.950	(2.953.598)	1.242.353	1.242.353	-	Grupo Plafesa
Inst Técnicas y Maquinaria	118.607	(58.717)	59.891	59.891	-	Mobility
Inst Técnicas y Maquinaria	773.901	(31.206)	742.695	742.695	-	V. Intermodal
Inst Técnicas y Maquinaria	11.339.597	(3.841.285)	7.498.312	7.498.312	-	Aveiro CS
Inst Técnicas y Maquinaria	40.077	(13.001)	27.076	27.076	-	NS Africa
Inmovilizado en curso y anticipos	1.963.298	-	1.963.298	1.963.298	-	NSR
Inmovilizado en curso y anticipos	27.666.015	-	27.666.015	27.666.015	-	Santander CS
Inmovilizado en curso y anticipos	41.578.344	-	41.578.344	41.578.344	-	Aranda CS
Inmovilizado en curso y anticipos	38.065.900	-	38.065.900	38.065.900	-	León CS
Inmovilizado en curso y anticipos	3.338.653	-	3.338.653	3.338.653	-	Grupo Plafesa
Inmovilizado en curso y anticipos	6.188.408	-	6.188.408	6.188.408	-	V. Intermodal
Total	282.169.460	(49.970.262)	232.199.198	256.175.885	23.976.687	

Ejercicio 2021

Elemento	coste	amortización	valor neto contable	Valor Razonable	plusvalía / minusvalía	Sociedad
Terrenos y bienes naturales	848.400	--	848.400	2.632.584	632.584	Arimsa
Terrenos y bienes naturales	1.151.600	--	1.151.600			Arimsa
Terrenos y bienes naturales	1.586.300	--	1.586.300	1.586.300	--	Eco Steel
Terrenos y bienes naturales	3.098.851	--	3.098.851	3.053.581	(45.270)	Aranda CS
Terrenos y bienes naturales	477.673	--	477.673	833.627	355.954	Ibersteel
Terrenos y bienes naturales	636.848	--	636.848	636.848	--	Ibersteel
Terrenos y bienes naturales	1.055.617	--	1.055.617	3.019.004	1.963.387	Santander CS
Terrenos y bienes naturales	938.858	--	938.858	1.191.863	253.005	Sagunto C
Terrenos y bienes naturales	1.267.531	--	1.267.531	3.714.148	2.446.617	Portugal
Terrenos y bienes naturales	605.012	--	605.012	3.425.051	2.820.039	Aveiro CS
Terrenos y bienes naturales	1.335.504	--	1.335.504	1.335.504	--	V. Intermodal
Construcciones	6.313.593	(811.493)	5.502.100	5.502.100	--	Santander CS
Construcciones	2.444.383	(77.827)	2.366.556	6.912.969	4.546.413	Santander CS
Construcciones	28.466.182	(557.962)	27.908.220	27.908.220	--	Santander CS
Construcciones	2.162.562	(319.964)	1.842.598	1.902.610	60.012	Eco Steel
Construcciones	4.528.932	(571.228)	3.957.704	4.260.412	302.708	Aranda CS
Construcciones	104.977	(4.724)	100.253	100.253	--	Aranda CS
Construcciones	1.408.287	(97.291)	1.310.996	1.135.084	(175.912)	Sagunto C
Construcciones	41.993	(1.890)	40.103	40.103	--	Sagunto C
Construcciones	6.087.920	(2.103.188)	3.984.732	5.281.313	1.296.581	Portugal
Construcciones	45.457	(2.046)	43.411	43.411	--	Portugal
Construcciones	36.697	(609)	36.088	36.088	--	Grupo Plafesa
Construcciones	6.141.765	(936.927)	5.204.838	4.472.405	(732.433)	Aveiro CS
Construcciones	629.390	(28.323)	601.067	601.067	--	Aveiro CS
Construcciones	1.338.875	(422)	1.338.453	1.338.453	--	Arimsa
Construcciones	30.000	--	30.000	30.000	--	NSR
Inst Técnicas y Maquinaria	781.493	(298.707)	482.786	482.786	--	NSR
Inst Técnicas y Maquinaria	1.262.468	(1.680)	1.260.788	1.651.891	391.103	Arimsa
Inst Técnicas y Maquinaria	14.190	(208)	13.982	13.982	--	Arimsa
Inst Técnicas y Maquinaria	324.630	(293.795)	30.835	30.835	--	Network
Inst Técnicas y Maquinaria	22.654	(15.978)	6.676	6.676	--	Suisse AG
Inst Técnicas y Maquinaria	164.814	(89.361)	75.453	75.453	--	A. Intermodal
Inst Técnicas y Maquinaria	500.000	(66.700)	433.300	7.511.847	7.078.547	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	13.173.853	(3.469.145)	9.704.708	11.378.383	1.673.675	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	9.976.585	(543.459)	9.433.126	9.433.126	--	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	2.552.389	(735.631)	1.816.758	1.816.758	--	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	5.423.254	(734.736)	4.688.518	4.688.518	--	Eco Steel
Inst Técnicas y Maquinaria	8.984.324	(4.960.464)	4.023.860	4.595.047	571.187	Eco Steel
Inst Técnicas y Maquinaria	13.494.855	(7.206.077)	6.288.778	6.742.651	453.873	Aranda CS
Inst Técnicas y Maquinaria	4.564.275	(1.371.405)	3.192.870	3.192.870	--	Aranda CS
Inst Técnicas y Maquinaria	118.735	(31.821)	86.914	86.914	--	León CS
Inst Técnicas y Maquinaria	2.412.444	(2.328.423)	84.021	415.320	331.299	Ibersteel
Inst Técnicas y Maquinaria	15.016.767	(9.274.753)	5.742.014	6.127.914	385.900	Portugal
Inst Técnicas y Maquinaria	4.141.328	(2.932.171)	1.209.157	1.209.157	--	Grupo Plafesa
Inst Técnicas y Maquinaria	247.437	(62.935)	184.502	184.502	--	Mobility
Inst Técnicas y Maquinaria	773.901	(15.693)	758.208	758.208	--	V. Intermodal
Inst Técnicas y Maquinaria	10.959.659	(3.285.865)	7.673.794	7.673.794	--	Aveiro CS
Inst Técnicas y Maquinaria	39.540	(6.222)	33.318	33.318	--	NS África
Inmovilizado en curso y anticipos	153.421	--	153.421	153.421	--	NSR
Inmovilizado en curso y anticipos	21.646.102	--	21.646.102	21.646.102	--	Santander CS
Inmovilizado en curso y anticipos	31.523.832	--	31.523.832	31.523.832	--	Aranda CS
Inmovilizado en curso y anticipos	13.031.337	--	13.031.337	13.031.337	--	León CS
Inmovilizado en curso y anticipos	218.899	--	218.899	218.899	--	Grupo Plafesa
Inmovilizado en curso y anticipos	787.094	--	787.094	787.094	--	V. Intermodal
Inmovilizado en curso y anticipos	733.954	--	733.954	733.954	--	Aveiro CS
Total	235.827.441	(43.239.123)	192.588.318	217.197.587	24.609.269	

La totalidad del inmovilizado material del Grupo se encuentra afecto a la explotación y no está sujeto a ningún tipo de gravamen distinto de los mencionados en esta Memoria.

El Grupo tiene contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetos los elementos del inmovilizado material. Al cierre de los ejercicios 2022 y 2021 no existía déficit de cobertura en relación con dichos riesgos, por lo que el Administrador Único de la sociedad dominante considera suficiente la cobertura contratada.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, el Inmovilizado Material del Grupo incluye 422.117 euros y 7.014.909 euros, respectivamente, correspondientes al valor de activos que son objeto de contratos de arrendamiento financiero y que han sido clasificados en el epígrafe correspondiente según su naturaleza (Nota 8).

Los retiros registrados a 31 de diciembre de 2022 corresponden, principalmente, a la venta de una finca rústica situada en Badajoz, la venta de elementos de transporte, así como la baja de aplicaciones informáticas totalmente amortizadas y que no se encontraban en uso. El efecto neto en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada ha sido un beneficio por importe de 440.780 euros, que figuran registrados, entre otros, en el epígrafe “Deterioro y resultado de enajenaciones de inmovilizado” del Estado de Resultados Consolidado adjunto.

Los retiros registrados a 31 de diciembre de 2021 corresponden, principalmente, a la venta de una parte de las vigas adquiridas en el ejercicio 2018. El efecto en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada ha sido una pérdida por importe de 87.298 euros, que figuran registrados, entre otros, en el epígrafe “Deterioro y resultado de enajenaciones de inmovilizado” del Estado de Resultados Consolidado adjunto.

7. INVERSIONES INMOBILIARIAS

Su detalle y movimiento durante los ejercicios 2022 y 2021 ha sido el siguiente:

Inversión	31.12.20	Altas/ (retiros)	Traspasos	Amortiz.	31.12.21	Altas/ (retiros)	Amortiz.	31.12.22
Terrenos y bienes naturales	1.983.506	--	--	--	1.983.506	--	--	1.983.506
Construcciones	2.233.822	775.268	90.230	(308.927)	2.790.393	844.006	(308.924)	3.325.475
Total neto	4.217.328	775.268	90.230	(308.927)	4.773.899	844.006	(308.924)	5.308.981

Al 31 de diciembre de 2021 y 2022 incluyen, principalmente, un terreno en Madrid adquirido en el ejercicio 2012 no afecto a la actividad, cuyo coste ascendió a 1.800.000 euros, así como los costes de la construcción que actualmente está en curso.

Aranda Intermodal aporta al Grupo la inversión realizada en la conexión de la infraestructura ferroviaria existente en el término municipal de Aranda de Duero con la Red Ferroviaria de Interés General, cuya finalidad es dar servicio a las diferentes empresas ubicadas en el Polígono Industrial Prado Marina para el transporte ferroviario de productos varios.

El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que el importe en libros de las inversiones inmobiliarias figura por su valor razonable.

8. ARRENDAMIENTOS

Arrendamientos financieros –

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 el Grupo, en su condición de arrendatario financiero, tiene reconocidos activos arrendados, clasificados como maquinaria y elementos de transporte.

Su detalle es el siguiente:

	31.12.22	31.12.21
Importe reconocido inicialmente (Nota 5)	535.325	7.014.909
Amortización Acumulada	(113.148)	(1.766.877)
Valor neto contable	422.117	5.248.032

El importe reconocido inicialmente corresponde al valor razonable de los activos arrendados al inicio del arrendamiento, que era equivalente al valor actual de los pagos mínimos acordados.

Las características de los contratos de arrendamiento financiero suscritos por el Grupo al 31 de diciembre de 2022 y 2021 se detallan a continuación:

2022	Nº Cuotas Contrato	Vencimiento	Opción compra	Coste	Cuotas pendientes		
					Corto plazo	Largo plazo	Total
Vehículo	48	13/02/2023	574	27.406	436	--	436
Vehículo	48	25/05/2026	716	33.111	27.905	20.076	47.981
Vehículo	48	15/02/2023	1.132	54.055	2.263	--	2.263
Carretilla elevadora	60	22/10/2024	378	21.340	4.345	3.727	8.071
Vehículo	36	27/07/2024	23.024	33.506	3.665	25.256	28.921
Vehículo	48	26/06/2026	758	35.030	7.219	22.648	29.867
Vehículo	48	07/09/2026	736	33.491	7.785	23.701	31.486
Vehículo	48	19/01/2025	1.613	56.898	18.325	22.239	40.564
Vehículo	48	07/09/2026	2.016	159.131	21.518	65.194	86.712
Vehículo	48	30/09/2023	21.070	81.358	35.920	--	35.920
Total			52.017	535.325	129.381	182.841	312.222

2021	Nº Cuotas Contrato	Vencimiento	Opción compra	Coste	Cuotas pendientes		
					Corto plazo	Largo plazo	Total
Vehículo	48	13/02/2023	574	27.405	4.970	2.283	7.253
Maquinaria	22	02/01/2023	--	2.919.229	439.369	--	439.369
Maquinaria	22	02/01/2023	--	3.580.771	533.436	--	533.436
Vehículo	48	15/02/2023	1.132	54.055	13.038	2.263	15.301
Carretilla elevadora	60	22/10/2024	378	21.340	3.549	8.071	11.620
Vehículo	36	27/07/2024	23.024	33.506	3.469	28.921	32.390
Vehículo	48	30/09/2023	21.070	81.358	23.276	31.963	55.239
Vehículo	48	28/11/2024	58.267	117.245	14.765	86.850	101.615
Maquinaria	48	20/07/2022	3.600	180.000	24.600	--	24.600
Total			108.045	7.014.909	1.060.472	160.351	1.220.823

La conciliación entre el importe de los pagos futuros mínimos por arrendamiento y su valor actual al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente:

	31.12.22	31.12.21
Pagos mínimos futuros	276.500	1.165.993
Opción de compra	52.016	108.045
Menos gastos financieros no devengados	(16.295)	(53.215)
Valor actual	312.222	1.220.823

El detalle de los pagos futuros mínimos por arrendamiento, incluida la opción de compra, y su valor actual al cierre del ejercicio, desglosados por plazos de vencimiento es el siguiente:

	2022		2021	
	Pagos Mínimos	Valor Actual	Pagos Mínimos	Valor Actual
Hasta un año	139.452	130.477	1.101.806	1.059.297
Entre uno y cinco años	189.067	181.745	172.232	161.526
Total	328.519	312.222	1.274.038	1.220.823

Durante el ejercicio 2022, los contratos de arrendamiento financiero asociados con la maquinaria ubicada en las sociedades Aranda Coated Solutions, S.L. y Eco Steel Solutions, S.L. han finalizado.

Arrendamientos operativos –

En su posición de arrendatarios, los contratos de arrendamientos operativos formalizados por las Sociedades Dependientes más significativos son los siguientes

- Contrato de alquiler de las oficinas donde diversas sociedades del Grupo desarrollan, sitas en Madrid, calle Cardenal Marcelo Spínola número 2, junto con varias plazas de garaje.

Con fecha 15 de noviembre de 2018, la sociedad Dominante formalizó un nuevo contrato de arrendamiento en el que se engloban las oficinas en las que el Grupo desarrolla su actividad, sita en Madrid, calle Cardenal Marcelo Spínola número 2, así como el alquiler de una serie de plazas de garaje. Con fecha 1 de diciembre de 2020 se modifica su vencimiento fijándose el 31 de marzo de 2021, ampliándose posteriormente de forma extraordinaria hasta el 28 de febrero de 2023.

El importe de las rentas pagadas por este concepto durante los ejercicios 2022 y 2021 ha ascendido a 154.423 euros y 145.997 euros, respectivamente.

- Asimismo, con fecha 1 de diciembre de 2021 la sociedad Dominante firmó un contrato de arrendamiento con OH Capital Resources, S.L. (sociedad del Grupo NSR) por el alquiler de las oficinas en las que diversas sociedades del Grupo desarrollarán su actividad una vez finalizada su reforma, sita en Madrid, calle Cardenal Herrera Oria número 383. La sociedad Dominante aún no registra los gastos de arrendamiento dado a que se encuentra en construcción y dichos gastos se están imputando como mayor valor del activo. Una vez se finalicen las obras (marzo 2023) la sociedad Dominante comenzará a registrar los gastos devengados por el alquiler.

El importe de las rentas pagadas y activadas por este concepto durante el ejercicio 2022 ha ascendido a 300.000 euros.

- Contrato de alquiler de las oficinas donde diversas sociedades del Grupo Plafesa desarrollan su actividad situada en Getafe (Madrid), así como los arrendamientos de maquinaria y vehículos.

El importe de las rentas pagadas por este concepto durante los ejercicios 2022 y 2021 ha ascendido a 404.819 euros y 379.315 euros, respectivamente.

Al cierre de los ejercicios 2022 y 2021, el Grupo tiene contratadas con el arrendador las siguientes cuotas de arrendamiento mínimas (a valor nominal), de acuerdo con los actuales contratos en vigor, sin tener en cuenta repercusión de gastos comunes, incrementos futuros por IPC, ni actualizaciones futuras de rentas pactadas contractualmente:

	2022	2021
Hasta un año	654.463	406.506
Entre uno y cinco años	1.363.492	309.842

NIIF 16: Arrendamientos:

Esta Norma, que es de aplicación a partir del 1 de enero de 2019, establece los principios para el reconocimiento, valoración, presentación e información a revelar de los arrendamientos y requiere que estos se contabilicen bajo único modelo de balance. El Administrador Único de la Sociedad Dominante estima que el impacto en el pasivo del Grupo y en los activos por derechos de uso no es significativo y, por tanto, ha optado por no registrarlos.

9. ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES

Su detalle al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es el siguiente:

	31.12.22	31.12.21
Participaciones puestas en equivalencia	--	1.088.910
Préstamos y partidas a cobrar-		
Clientes por ventas y prestación de servicios	2.874.725	4.372.288
Créditos a terceros y otras partes vinculadas	3.093.618	2.596.248
Otros activos financieros	665.496	2.492.502
Derivados (Nota 16)	411.115	--
Activos financieros disponibles para la venta-		
Instrumentos de patrimonio - Valorados a valor razonable	807.835	576.554
Instrumentos de patrimonio - Valorados a coste	60.249	28.001
Total	7.913.038	11.154.503

El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que el importe en libros de estos activos financieros constituye una aproximación aceptable de su valor razonable.

Clientes por prestación de servicios – Corresponden, principalmente, a derechos de cobro mantenidos por una de las Sociedades Dependientes frente a terceros, derivados de la venta a plazos y el alquiler de vehículos por importe de 2.506.178 euros y 3.941.039 euros correspondientes a los ejercicios cerrados a 31 de diciembre de 2022 y 2021, respectivamente.

Su clasificación a largo plazo viene determinada por los vencimientos establecidos en los correspondientes contratos formalizados.

La clasificación por vencimientos se detalla a continuación:

31.12.22		
2024	2025	Total
1.048.345	1.457.833	2.506.178

31.12.21		
2023	2024	Total
2.578.904	1.362.135	3.941.039

Créditos a terceros y otras partes vinculadas – Composición y movimiento:

	31.12.20	Altas	31.12.21	Altas	Bajas	31.12.22
Créditos a terceros -						
Siderúrgicos Llabra SL (1)	119.000	--	119.000	--	--	119.000
Otros créditos (2)	1.389.012	250.131	1.639.143	537.500	(40.130)	2.136.513
	1.508.012	250.131	1.758.143	537.500	(40.130)	2.255.513
Créditos a otras partes vinculadas (3)	838.105	--	838.105	--	--	838.105
Total	2.346.117	250.131	2.596.248	537.500	(40.130)	3.093.618

- 1) Crédito concedido por la Sociedad Dominante a cuenta de una futura participación en esa sociedad.
- 2) Corresponde principalmente al valor de adjudicación de un derecho sobre una sociedad, cuyo objeto social es la fabricación y venta de productos químicos, tales como barnices, pinturas etc. que se materializará en el ejercicio 2024 por valor de un euro.

La Sociedad registró este derecho adquirido con abono al epígrafe “otros resultados” en ejercicios anteriores.

3) Sus datos más significativos son:

Prestatario	Tipo de operación	Vto.	Tipo interés	31.12.22	31.12.21
Sede Dubái	Pagos a cuenta	-	-	4.105	4.105
Network Steel Morocco	Pagos a cuenta	-	-	54.000	54.000
OH Capital Resources, S.L.	Crédito	-	-	780.000	780.000
Total				838.105	838.105

Durante los ejercicios 2022 y 2021 no se han registrado intereses por estas cuentas.

Otros activos financieros – Composición y movimiento:

Activo	31.12.20	Altas	Bajas	31.12.21	Altas	Bajas	31.12.22
Imposiciones a largo plazo (1)	532.111	1.504.785	(120.000)	1.916.896	3.083	(1.886.488)	33.491
Fianzas constituidas a largo plazo (2)	468.786	139.579	(33.359)	575.006	56.399	--	631.405
Depósitos constituidos a largo plazo	600	--	--	600	--	--	600
Total	1.001.497	1.644.364	(153.359)	2.492.502	59.482	(1.886.488)	665.496

Estas cuentas devengan un interés anual de mercado sobre el saldo medio mantenido en el ejercicio.

- 1) Para la obtención del préstamo de la Dirección General de Industria y de la Pequeña y Mediana Empresa, por importe de 4.300.176 euros por parte la sociedad Ibersteel, S.L., la sociedad presentó avales en garantía ante la Caja General de Depósitos, por importe de 1.886.488 euros, avales que han sido reembolsados durante 2022 dado que se ha cancelado el préstamo de forma anticipada.
- 2) Básicamente se componen de fianzas depositadas a los arrendadores de las oficinas y fianzas entregadas a la autoridad portuaria de Santander (obras del puerto).

Instrumentos de patrimonio- Valorados a coste – Composición y movimiento:

Activo	31.12.20	31.12.21	Altas	Bajas	31.12.22
Participaciones a largo plazo en empresas asociadas	28.001	28.001	3.748	(3.000)	28.749

10. EXISTENCIAS

El detalle de este epígrafe al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es el siguiente:

	31.12.22	31.12.21
Comerciales	80.865.413	160.616.175
Materias primas y otros aprovisionamientos	76.078.329	76.133.028
Productos terminados	17.816.679	9.818.662
Subproductos, residuos y materiales recuperados	121.657	34.957
Anticipos a proveedores	10.851.551	21.409.183
Total	185.733.629	268.012.005

Las existencias comerciales y materias primas están compuestas principalmente por bobinas de acero y pintura. Los productos terminados corresponden a bobinas pintadas y chapas cortadas.

A 31 de diciembre de 2022 y 2021, el epígrafe “Anticipos a proveedores” recoge los anticipos a cuenta entregados a varios proveedores para compras futuras.

El Grupo sigue la política de formalizar pólizas de seguro para cubrir los riesgos a los que están sujetas. El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que la cobertura de estas pólizas es razonable.

Las existencias se encuentran libres de cargas y gravámenes.

11. DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A COBRAR

Los créditos comerciales a favor del Grupo al 31 de diciembre de 2022 y 2021 son los siguientes:

	31.12.22	31.12.21
Cientes por ventas y prestaciones de servicios	149.933.977	168.182.017
Cientes, efectos comerciales a cobrar	55.584.493	80.376.810
Cientes, operaciones de factoring	590.613	204.917
Deterioro de valor	(2.451.341)	(2.968.947)
Cientes empresas del grupo (Nota 24)	1.186.235	1.350.714
Deudores varios	1.533.863	1.240.769
Personal	735.444	5.129
Total	207.113.284	248.391.409

El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que el importe en libros de las cuentas de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar se aproxima a su valor razonable.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 el epígrafe “Clientes por ventas” incorpora saldos de dudoso cobro por valor de 2.358.110 euros y 2.927.223 euros, respectivamente, para los que se ha constituido la correspondiente cuenta representativa de la pérdida por **deterioro**, cuyo movimiento en los ejercicios 2022 y 2021 ha sido el siguiente:

Cuenta correctora	31.12.20	Dotación	Reversión	Aplicación	31.12.21	Dotación	Reversión	31.12.22
Prov. operaciones comerciales	(3.050.837)	(39.000)	115.231	5.659	(2.968.947)	(15.000)	532.606	(2.451.341)

Durante los ejercicios 2022 y 2021 se han registrado pérdidas por deterioro en insolvencias firmes de clientes por importe de 13.898 euros y 2.884.180 euros, respectivamente, y figuran registradas en el epígrafe “Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales” del Estado de Resultados Consolidado adjunto.

El saldo de “Clientes, efectos comerciales a cobrar” al 31 de diciembre de 2022 y 2021 incluye los efectos descontados pendientes de vencimiento, cuya contrapartida figura por el mismo importe en el pasivo circulante (45.620.526 euros en 2022 y 58.186.087 euros en 2021), epígrafe “Deudas con entidades de crédito” (Nota 18).

El Grupo ha recibido de sus clientes anticipos por importe de 54.957.564 euros en 2022 y 63.735.325 euros en 2021, que se aplicarán a ventas comprometidas al cierre del ejercicio y perfeccionadas en el siguiente (Nota 20).

12. OTROS ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES

Su detalle al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es el siguiente:

Descripción	31.12.22	31.12.21
Inversiones en empresas del grupo y asociadas –		
Créditos a empresas (Nota 24)	--	318.252
Otros activos financieros (Nota 24)	5.947.056	2.908.487
Total	5.947.056	3.226.739
Inversiones financieras a corto plazo –		
Instrumentos de patrimonio	1.753.222	1.752.602
Créditos a empresas	509.912	344.145
Valores representativos de deuda	28.856	966.310
Derivados (Nota 16)	331.192	--
Otros activos financieros	16.276.767	15.228.057
Total	18.899.949	18.291.114

Instrumentos de patrimonio – Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, se compone de inversiones en el capital social de entidades financieras, participaciones en fondos de inversión y acciones. Son activos de alta liquidez, elevada rotación y rentabilidades de mercado, valoradas tomando como base su cotización en el mercado activo a la fecha de cierre. En el ejercicio 2021 se registró un beneficio por revalorización de las acciones de 1.210 euros, incluidos, entre otros, en el epígrafe “Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros” del Estado de Resultados Consolidado adjunto. En el ejercicio 2022 no se han producido revalorizaciones.

Valores representativos de deuda – Incluyen depósitos, bonos de tesorería, participaciones en fondos de inversión, valores de renta fija y otros. Son activos de alta liquidez, elevada rotación y rentabilidades de mercado. Al cierre de 2022 y 2021 están valorados aplicando los criterios descritos en la Nota 3.f), generando intereses que se encuentran registrados, junto a otros, en el Estado de Resultados Consolidado adjunto, epígrafe “Ingresos de valores negociables y otros instrumentos financieros-De terceros”.

Otros activos financieros – se componen de:

	31.12.22	31.12.21
Imposiciones a plazo	228.759	269.467
Fianzas constituidas a corto plazo	141.212	75.830
Depósitos a corto plazo	203.100	203.100
Cuenta corriente otras partes vinculadas	155.622	--
Cuenta corriente con socios y administradores	15.548.074	14.679.660
Total	16.276.767	15.228.057

- *Depósitos a corto plazo* – Depósitos mantenidos en una cuenta corriente en una entidad financiera con vencimiento en el corto plazo.
- *Cuenta corriente con socios y administradores* - Saldo de la cuenta corriente mantenida con los Administradores de varias sociedades dependientes, instrumentada en contratos de cuenta corriente. Esta cuenta devenga un tipo de interés anual del 2,15% durante los tres primeros trimestres y de un 3,65% en el último (2022) y del 2,15% (2021), sobre el saldo medio mantenido. Los intereses generados durante los ejercicios 2022 y 2021 ascienden a 383.204 euros y 302.586 euros, respectivamente, y se encuentran registrados, junto a otros, en el Estado de Resultados Consolidado adjunto, epígrafe “Ingresos financieros de valores negociables y otros instrumentos financieros – de empresas del grupo y asociadas” (Nota 24).

13. PERIODIFICACIONES A CORTO PLAZO

La composición de este epígrafe a 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente, en miles de euros:

	31.12.22	31.12.21
Gastos anticipados	258.035	553.244
Intereses pagados por anticipado	66.665	101.842
Total	324.700	655.086

14. EFECTIVO Y OTROS ACTIVOS LÍQUIDOS EQUIVALENTES

	31.12.22	31.12.21
Caja	66.243	25.217
Bancos, en euros	47.583.914	58.121.838
Bancos, en moneda extranjera	18.664.657	(6.339.979)
Bancos, cuentas de ahorro en euros	911.526	950.001
Inversiones a corto plazo de gran liquidez	18.462.766	15.783.083
Total	85.689.106	68.540.160

Banco, en euros – Al 31 de diciembre de 2021, este epígrafe recoge un saldo de 5.487.227 euros correspondiente a una cuenta corriente indisponible mantenida en La Caixa (anteriormente Bankia) asociada a la pignoración de un aval concedido por la misma entidad bancaria y por el mismo importe.

Inversiones a corto plazo de gran liquidez – Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, este epígrafe recoge un saldo de 3.500.000 euros y 14.500.000 euros, respectivamente, correspondiente a varios pagarés de una empresa, todos con vencimiento a tres meses.

Asimismo, en el ejercicio 2022, el Grupo tiene un saldo por importe de 6.458.970 euros registrado en el epígrafe “Otros activos líquidos equivalentes” del activo circulante del balance consolidado adjunto, por facturas anticipadas en factoring sin recurso en varias entidades financieras, pendiente de ingresar en cuentas corrientes a cierre del ejercicio.

Con fecha 23 de diciembre de 2022, la Consejería de Movilidad y Transformación Digital de la Junta de Castilla y León, ha concedido a una de las Sociedades del Grupo dos subvenciones por importe de 5.000.000 euros y 2.000.000 euros, para financiar la segunda fase de la construcción de una derivación particular para el acceso a la Red Ferroviaria en el PI de Villadangos del Páramo (León).

Al 31 de diciembre de 2022 ambas subvenciones se encuentran pendientes de cobro, y se encuentran registradas en el epígrafe “Inversiones a corto plazo de gran liquidez” del activo circulante del balance consolidado adjunto. El cobro de ambas subvenciones se ha producido el 4 de enero de 2023.

15. INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y NIVEL DE RIESGO DE LOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS

La gestión de los riesgos financieros del Grupo está centralizada en la Dirección General de la Sociedad Dominante, que tiene establecidos los mecanismos necesarios para controlar la exposición, en su caso, a las variaciones en los tipos de interés y tipos de cambio, así como a los riesgos de crédito y liquidez.

A continuación se indican los principales riesgos financieros que impactan al Grupo:

a) Riesgo de crédito – Con carácter general, el Grupo mantiene su tesorería y activos líquidos equivalentes en entidades financieras de elevado nivel crediticio. Adicionalmente, hay que indicar que no existe una concentración significativa del riesgo de crédito con terceros y que este riesgo se encuentra parcialmente asegurado mediante un seguro de crédito sin recurso con una entidad financiera. El importe total de los activos financieros sujetos a riesgos de crédito se muestra en la Nota 11.

El Grupo tiene suscritas pólizas de crédito con las aseguradoras Compañía Española de Seguros de Crédito (CESCE), Atradius y Credendo.

b) Riesgo de liquidez – Con el fin de asegurar la liquidez y poder atender todos los compromisos de pago que se derivan de su actividad, el Grupo dispone de la tesorería que muestra su balance, así como de las líneas crediticias y de financiación que se detallan en la Nota 18.

c) Riesgo de mercado (incluye riesgo de tipo de interés, de tipo de cambio y otros riesgos de precio) – Tanto la tesorería como la deuda financiera del Grupo están expuestas al riesgo de tipo de interés, el cual podría tener un efecto adverso en los resultados financieros y en los flujos de caja. Por ello, el Grupo sigue la política de colocar sus excedentes de liquidez en renta fija.

Respecto al **riesgo de tipo de cambio**, éste se concentra principalmente en las compras de mercaderías a países asiáticos, denominadas en dólares estadounidenses. Con objeto de mitigar este riesgo, el Grupo sigue la política de contratar instrumentos financieros (seguros de cambio) que reduzcan las diferencias de cambio por transacciones en moneda extranjera (Nota 16).

16. INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS

El Grupo utiliza estos instrumentos para cubrir los riesgos a los que se encuentra expuesta su actividad, operaciones y flujos de efectivo futuros.

El Grupo utiliza derivados de cobertura de tipos de cambio para mitigar el posible efecto negativo que las variaciones en los tipos de cambio pudieran suponer en las transacciones en monedas distintas de su moneda funcional.

El Administrador de la Sociedad Dominante considera que dichas coberturas son eficaces. La parte de ganancia o pérdida del instrumento de cobertura que se determina como eficaz, se reconoce transitoriamente en el patrimonio neto.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, la Sociedad disponía de los siguientes seguros de cambio denominados “de cobertura de flujos de efectivo”:

2022-Entidad	Importe	Divisa	Tipo de cambio asegurado	Vencimiento	Valor razonable al 31.12.22
Banca March	3.216.000	USD	1,0135	22.02.23	(167.991)
Western Union	12.810.000	USD	0,9721 a 1,0475	24.01.23 a 28.04.23	(580.816)
B. Santander	16.907.000	USD	0,9764 a 1,053	14.03.23 a 30.05.23	(771.860)
BCGE	6.380.000	USD	1,0748	03.07.23	(22.715)
Sabadell	5.000.000	USD	1,0151	22.02.23	(259.031)
Abanca	5.000.000	USD	0,976	29.03.23	(494.616)
Caixabank	31.627.000	USD	0,9773 a 1,0426	22.02.23 a 15.05.23	(2.072.266)
Monex Europe Group	30.000.000	USD	1,01 a 1,078	27.04.23 a 03.07.23	(1.117.149)
Caja Navarra	5.741.000	USD	0,9944 a 1,014	22.02.23 a 19.04.23	(412.806)
Total					(5.899.250)

2021-Entidad	Importe	Divisa	Tipo de cambio asegurado	Vencimiento	Valor razonable al 31.12.21
Banca March	2.000.000	USD	1,1685	20.04.2022	50.042
Western Union	8.000.000	USD	1,125 a 1,1665	20.05.22 a 22.07.22	(132.643)
B. Santander	282.000	USD	1,1225	02.02.2022	(2.420)
BCGE	10.000.000	USD	1,1544 a 1,1627	15.03.2022	188.049
Sabadell	10.173.500	USD	1,131 a 1,1431	02.03.22 a 17.06.22	9.343
CaixaBank	12.964.000	USD	1,1257 a 1,188	03.02.22 a 20.06.22	(122.212)
Monex Europe Group	10.000.000	USD	1,1303 a 1,1305	14.06.22 a 17.06.22	(84.693)
Afex	5.179.000	USD	1,1381 a 1,139	02.03.22 a 24.06.22	20.328
Total					(74.206)

Asimismo, tres de las Sociedades Dependientes tienen formalizados contratos de Permuta Financiera de Tipos de Interés:

- “Swap tipo fijo” con un nominal de 10.000.000 de euros y 15.000.000 de euros hasta el 15 de julio de 2024 y 23 de octubre de 2023, respectivamente, por el que el Grupo paga un importe fijo y recibe un importe variable vinculado al Euribor a 3 meses.
- Dos contratos de permuta de interés, relacionados con un préstamo sindicado, con un nominal de 2.784.915 euros y 5.644.721 euros, respectivamente, con vencimiento final en junio de 2023. El Grupo paga un importe fijo del 0,507% y recibe un importe variable vinculado al Euribor a 6 meses. Esta permuta financiera es amortizable semestralmente durante los ejercicios 2019 a 2023, coincidiendo con los plazos de amortización del préstamo sindicado del subgrupo Plafesa.

Los movimientos producidos en el epígrafe “Ajustes por cambio de valor” del balance adjunto durante los ejercicios 2021 y 2020 por las variaciones del valor razonable de los instrumentos financieros derivados mantenidos por la Sociedad han sido los siguientes:

2022	Derivados		Efecto fiscal	Total
	Largo plazo	Corto plazo		
Seguros de cambio	--	(6.085.146)	1.477.118	(4.422.132)
IRS	411.115	331.192	(187.883)	554.424
Total	411.115	(5.568.058)	1.289.235	(3.867.708)

2021	Derivados		Efecto fiscal	Total
	Largo plazo	Corto plazo		
Seguros de cambio	--	74.205	18.551	55.654
IRS	569.078	--	142.269	426.809
Otros	--	177.536	--	177.536
Total	569.078	251.741	160.820	659.999

17. PATRIMONIO NETO

17.1 Capital Social – A 31 de diciembre de 2022 el capital social de la sociedad matriz está representado por 45.940.621 acciones ordinarias, de 1 euro de valor nominal cada una, totalmente suscritas y desembolsadas. Al cierre del ejercicio 2020, quedaba pendiente de desembolso un importe de 8.613.866 euros de una ampliación de capital que fueron desembolsados, según acuerdo aprobado por la Junta General, en el primer semestre del ejercicio 2021.

Los accionistas de la sociedad matriz al 31 de diciembre de 2022 y 2021 son los siguientes:

	Capital	%
Oscar Heckh	31.112.256	67,72%
Equipos de Oficina Norte de España, S.A.	3.343.210	7,28%
Ibdaa Capital, S.A.	11.485.155	25,00%
Total	45.940.621	100%

17.2 Prima de Emisión – El Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital permite expresamente la utilización del saldo de la prima de emisión para la ampliación de capital y no establece restricción específica alguna en cuanto a la disponibilidad de dicho saldo. La prima de emisión al 31 de diciembre de 2022 y 2021 asciende a 18.724.279 euros.

17.3 Reserva legal – De acuerdo con el artículo 274 del texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital, las sociedades destinarán a la reserva legal una cifra igual al 10% del beneficio del ejercicio hasta que dicha reserva alcance, al menos, el 20% del capital social. La reserva legal podrá utilizarse para aumentar el capital en la parte de su saldo que exceda del 10% del capital ya aumentado. Salvo para la finalidad mencionada anteriormente y mientras no supere el 20% del capital social, esta reserva sólo podrá destinarse a la compensación de pérdidas y siempre que no existan otras reservas disponibles suficientes para este fin. A 31 de diciembre de 2022 y 2021, la Sociedad Dominante del Grupo tiene dotada la reserva legal en un importe de 82.849 euros. Esta reserva no se encuentra dotada en su totalidad.

17.4 Reserva de Revalorización – Generada como consecuencia del incremento del importe en libros de ciertos activos. Esta reserva podrá ser transferida directamente a la cuenta de reservas por ganancias acumuladas, cuando el activo revalorizado se dé de baja. No obstante, parte de la reserva podrá transferirse a medida que el activo sea utilizado por la Sociedad. En ese caso, el importe de la reserva transferido sería igual a la diferencia entre la amortización calculada según el valor revalorizado del activo y la calculada según su coste original.

Las transferencias desde las cuentas de reservas de revalorización a las cuentas de reservas por ganancias acumuladas, realizadas, no pasarán por el resultado del ejercicio.

El movimiento producido en esta reserva durante los ejercicios 2022 y 2021 es el siguiente:

	31.12.20	31.12.21	Disminución	31.12.22
Reserva por revalorización	19.424.198	19.424.198	(632.584)	18.791.614

La disminución se debe a la venta de una finca agropecuaria de la sociedad del Grupo “Aceros Recubiertos Imp. Mediterráneo, S.L.”

17.5 Reservas en Sociedades Consolidadas – Su detalle al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es el siguiente:

Sociedad	31.12.22	31.12.21
Network Steel, S.L.	11.494.508	8.157.996
Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L.	(2.919.958)	(2.443.872)
Network Steel Suisse, A.G.	1.426.093	(312.216)
Aranda Intermodal, S.L.	(1.101.902)	(1.085.960)
Grupo Plafesa	82.866.019	38.316.346
Steel Global Logistic	(1.991.300)	(2.005.320)
Aranda Coated Solutions, S.L.	10.739.253	3.314.116
Eco Steel Solutions, S.L.	(1.724.060)	(2.973.454)
Global Steel Resources, S.L.	(3.100)	(3.100)
Santander Coated Solutions, S.L.	8.205.415	(499.249)
Network Steel África, S.L.	462.871	626.534
Network Mobility Solutions, S.L.	1.306.856	1.444.063
Mobility Gear Solutions, S.L.	42.234	38.407
Fort Belboir, S.L.	(1.150)	--
Villadangos Intermodal, S.L.	(37.352)	29.248
Aveiro Coated Solutions, S.L.	3.639.421	225.214
León Coated Solutions, S.L.	2.464.678	(153.576)
Iberia Coated, S.L.	(372.307)	--
Total	114.496.219	42.675.176

17.6 Participaciones no dominantes – La composición de este epígrafe del pasivo del Estado de Situación Financiera Consolidado adjunto al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente:

31.12.22	% participación					
	Aranda Coated Solutions	Network Steel Suisse AG	Aranda Intermodal	Santander Coated Solutions	Eco Steel Solutions	León Coated Solutions
Fei Xie	12,81%	--	--	--	--	--
ADE Capital Sodical	14,24%	--	--	--	16,48%	11,97%
Sodercan	--	--	--	14,63%	--	--
Tubos Aranda, S.L.	--	--	20%	--	--	--
Tecnoaranda, S.L.	--	--	20%	--	--	--
Personas físicas	--	20%	--	--	--	--
Total socios externos	27,05%	20,00%	40,00%	14,63%	16,48%	11,97%

31.12.22	% participación		
	Network Steel África	Villadangos Intermodal	Network Mobility Gear
Aut. Portuaria de Gijón	--	13,50%	--
Somacyl	--	7,50%	--
GAM	--	4,50%	--
Cámara Comercio León	--	1%	--
Personas físicas	25%	--	12,50%
	25,00%	26,50%	12,50%

31.12.21	% participación					
	Aranda Coated Solutions	Network Steel Suisse AG	Aranda Intermodal	Santander Coated Solutions	Eco Steel Solutions	León Coated Solutions
Fei Xie	12,81%	--	--	--	--	--
ADE Capital Sodical	14,24%	--	--	--	16,48%	29,84%
Sodercan	--	--	--	14,63%	--	--
Tubos Aranda, SL	--	--	20%	--	--	--
Tecnoaranda, SL	--	--	20%	--	--	--
Personas físicas	--	20%	--	--	--	--
Total socios externos	27,05%	20,00%	40,00%	14,63%	16,48%	29,84%

31.12.21	% participación			
	Network Steel África	Network Mobility Solutions	Network Mobility Gear	Aveiro Coated Solutions
Metal-Rolo-SGPS, S.A.	--	--	--	36%
Personas físicas	25%	30%	30%	4%
Total socios externos	25,00%	30,00%	30,00%	40,00%

Su detalle se muestra a continuación:

Socios Externos	31.12.22	31.12.21
Fei Xie	5.282.647	4.475.251
Ade Capital Sodical	7.771.452	8.059.465
Sodercan	3.580.329	3.612.569
Tubos Aranda, SL	23.037	27.050
Tecnoaranda, SL	23.037	27.050
Aut. Portuaria de Gijón	(4.069)	--
Somacyl	(2.261)	--
GAM	(1.356)	--
Cámara Comercio León	(301)	--
Metal-Rolo-SGPS, S.A.	--	6.013.578
Personas físicas	920.138	1.825.742
Total socios externos	17.592.651	24.040.704

17.7 Limitaciones a la distribución de dividendos – Conforme a la legislación vigente, sólo pueden repartirse dividendos con cargo al resultado del ejercicio o a reservas de libre disposición, si el valor del Patrimonio Neto no es o, a consecuencia del reparto, no resulta ser inferior al Capital Social. A estos efectos, los beneficios imputados directamente al Patrimonio Neto no podrán ser objeto de distribución.

No deben distribuirse dividendos que reduzcan el importe de las reservas disponibles por debajo del total de los saldos de investigación y desarrollo que figuren en el activo del balance.

17.8 Ajustes por cambio de valor – El detalle de los ajustes por cambio de valor al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es el siguiente:

Descripción	31.12.22	31.12.21
Diferencias de conversión	90.590	90.590
Otros ajustes por cambio de valor (Nota 16)	3.867.708	482.463
Total	3.958.298	573.053

Las diferencias de conversión se corresponden con el efecto de los tipos de cambio sobre los elementos patrimoniales y resultados generados por la sociedad perteneciente al Grupo domiciliada en Suiza, para la conversión a euros de su moneda funcional.

18. DEUDAS CON ENTIDADES DE CRÉDITO A CORTO Y LARGO PLAZO

El detalle de las deudas con entidades de crédito al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es el siguiente:

	31.12.22		31.12.21	
	Corto plazo	Largo plazo	Corto plazo	Largo plazo
Préstamos con entidades de crédito	38.366.605	63.754.252	34.335.734	67.293.732
Operaciones de factoring / anticipo facturas	4.019.234	--	1.047.309	--
Efectos descontados	45.620.526	--	58.186.087	--
Créditos documentarios financiados	31.591.262	--	59.631.738	--
Visas	(304.945)	--	(219.884)	--
Total	119.292.682	63.754.252	152.980.985	67.293.732

Su desglose al 31 de diciembre de 2022 y 2021 se muestra a continuación:

2022	Vencimiento	Corto plazo	Largo plazo	Total	
Préstamos					
Bankinter	2024	50.866	18.788	69.654	
Abanca - ICO	2028	191.784	882.734	1.074.518	
Sabadell - ICO	2028	512.044	2.405.018	2.917.062	
Caixabank - ICO	2028	1.415.745	6.797.304	8.213.049	
Bankinter - ICO	2026	1.200.057	3.166.387	4.366.444	
Bankinter - ICO	2026	370.069	884.634	1.254.703	
BBVA - ICO	2026	683.053	1.672.688	2.355.741	
BBVA - ICO	2028	207.885	1.002.016	1.209.901	
Ibercaja - ICO	2028	123.709	605.596	729.305	
Unicaja - ICO	2028	157.258	740.909	898.167	
Unicaja - ICO	2028	790.958	3.695.356	4.486.314	
Unicaja - ICO	2028	101.952	481.942	583.894	
St.Galler Kantonalbank, COVID-19-Kredit	2027	83.360	338.571	421.931	
Hipotecario Caixabank	2023	63.600	--	63.600	
B. Santander (ICO-BEI)	2024	112.447	115.268	227.715	
Cesce- B. Santander	2025	1.502.986	2.171.443	3.674.430	
B. Santander (impuestos)	2023	836.662	--	836.662	
Hipotecario Bankinter	2024	345.181	208.402	553.583	
B. Santander	2021	(4.153)	--	(4.153)	
Caja Rural Zamora Iberaval	2026	286.135	902.519	1.188.654	
Caja Rural Zamora Lanzadera	2024	721.708	680.183	1.401.891	
ICO - Caja Rural Zamora	2025	370.558	739.325	1.109.884	
BBVA	2030	701.086	5.011.211	5.712.297	
ICO Ucrania- Deutsche Bank	2028	44.235	2.955.765	3.000.000	
Ibercaja	2026	277.696	691.493	969.189	
ICO -BBVA	2028	47.604	233.867	281.471	
C Rural Zamora	2023	841.000	--	841.000	
ECA Facility Agreement	2024	2.933.255	2.928.164	5.861.419	a)
Millennium BCP	2026	222.222	555.555	777.777	
Millennium BCP	2026	354.996	1.145.004	1.500.000	
Novobanco	2026	222.222	537.037	759.259	
Caixa General de Depósitos	2026	165.110	464.330	629.440	
Caixa General de Depósitos	2027	205.556	1.644.444	1.850.000	
Montepío	2024	2.000.000	2.000.000	4.000.000	
Montepío	2026	476.337	1.484.689	1.961.026	
Montepío	2026	247.924	570.163	818.087	
BPI	2023	1.850.000	--	1.850.000	
Novobanco	2023	2.000.000	--	2.000.000	
Millennium BCP	2023	7.000.000	--	7.000.000	
LBO Sindicado B.Santander/Caixa	2023	2.497.670	--	2.497.670	b)

2022	Vencimiento	Corto plazo	Largo plazo	Total
Caja Rural de Zamora	2023	2.000.529	--	2.000.529
ICO-Ibercaja	2026	296.133	743.174	1.039.307
ICO-BBVA	2026	390.239	955.822	1.346.061
ICO-BBVA	2028	181.126	873.036	1.054.162
Caixa Popular	2028	2.706	177.294	180.000
Caixa Popular	2028	5.412	354.588	360.000
C. Rural del Sur	2029	156.466	1.005.204	1.161.670
ICO - Novobanco	2026	333.333	833.334	1.166.667
ICO - Caixa General de Depósitos	2026	100.000	250.000	350.000
ICO - Novobanco	2026	222.222	555.555	777.777
ICO - Caixa General de Depósitos	2026	200.000	500.000	700.000
ICO -Caixabank	2028	1.440.492	6.849.968	8.290.460
ICO – Ibercaja	2026	207.386	520.453	727.839
ICO - B. Sabadell	2028	512.044	2.405.018	2.917.062
Intereses de deudas	2023	107.739	--	107.739
Visas		(304.945)	--	(304.945)
Operaciones de factoring / anticipo fras		4.019.234	--	4.019.234
Efectos descontados-		45.620.526	--	45.620.526
Créditos documentarios financiados-		31.591.262	--	31.591.262
Total		119.292.682	63.754.252	183.046.934

2021	Vencimiento	Corto plazo	Largo plazo	Total
Préstamos				
Hipotecario Caja Rural	2031	64.192	631.159	695.351
Bankinter	2024	48.380	68.687	117.067
B. Santander	2022	56.621	-	56.621
Bankinter	2022	149.624	-	149.624
Abanca - ICO	2028	125.482	1.074.518	1.200.000
Sabadell - ICO	2028	332.938	2.917.062	3.250.000
La Caixa - ICO	2028	709.540	8.213.049	8.922.589
Bankinter - ICO	2026	784.891	4.156.933	4.941.824
Bankinter - ICO	2026	177.084	1.247.490	1.424.574
BBVA - ICO	2026	444.394	2.355.606	2.800.000
BBVA - ICO	2028	134.099	1.209.901	1.344.000
Ibercaja - ICO	2028	70.319	729.681	800.000
Liberbank - ICO	2028	102.007	897.993	1.000.000
Liberbank - ICO	2028	514.468	4.485.532	5.000.000
Unicaja - ICO	2028	66.135	583.865	650.000
St.Galler Kantonalbank, COVID-19-Kredit	2025	-	466.554	466.554
Hipotecario CaixaBank	2023	218.541	77.837	296.378
B. Santander (ICO-BEI)	2024	109.696	227.715	337.411
ICO- B. Santander	2022	14.038.155	(83.370)	13.954.785
ICO- B. Santander	2025	1.454.814	3.638.935	5.093.749
B. Santander (impuestos)	2022	835.554	-	835.554
Ibercaja	2022	208.072	-	208.072
Hipotecario Bankinter	2024	335.337	552.090	887.427
B. Santander	2021	(4.153)	-	(4.153)
Caja Rural Zamora Iberaval	2026	288.612	1.187.596	1.476.208
Caja Rural Zamora Lanzadera	2024	701.103	1.401.891	2.102.994
ICO - Caja Rural Zamora	2025	360.518	1.109.883	1.470.401
Ibercaja	2026	159.761	969.189	1.128.950
BBVA	2028	13.840	281.471	295.311
ECA Facility Agreement	2024	2.934.543	5.859.936	8.794.479
Novobanco	2022	153.846	-	153.846
Millennium BCP	2026	222.222	777.777	999.999
Novobanco	2026	222.222	759.259	981.481

a)

2021	Vencimiento	Corto plazo	Largo plazo	Total	
Caixa General de Depósitos	2026	121.513	628.487	750.000	b)
LBO Sindicado B.Santander/Bankia	2023	4.995.340	2.497.670	7.493.010	
BBVA	2022	274.820	-	274.820	
ICO-Ibercaja	2026	169.755	1.039.307	1.209.062	
ICO-BBVA	2026	253.939	1.346.061	1.600.000	
ICO-BBVA	2028	116.838	1.054.162	1.171.000	
B. Santander	2022	166.667	-	166.667	
B. Santander	2022	50.000	-	50.000	
ICO - Novobanco	2026	333.333	1.166.667	1.500.000	
ICO - Caixa General de Depósitos	2026	100.000	350.000	450.000	
ICO - Novobanco	2026	200.000	700.000	900.000	
ICO - Caixa General de Depósitos	2026	222.222	777.778	1.000.000	
ICO -Bankia	2028	709.540	8.290.460	9.000.000	
ICO - Ibercaja	2026	118.882	727.839	846.721	
ICO - B. Sabadell	2028	332.938	2.917.062	3.250.000	
Intereses de deudas	2022	137.090	-	137.090	
Visas		(219.882)	-	(219.884)	
Operaciones de factoring / anticipo frs		1.047.309	-	1.047.309	
Efectos descontados-		58.186.087	-	58.186.087	
Créditos documentarios financiados-		59.631.738	-	59.631.738	
Total		152.980.986	67.293.732	220.274.716	

- a) Línea de crédito para la compra de maquinaria (Import Finance), concedida por el Banco Santander el 12 de septiembre de 2017, y asegurada por la ECA, Office National du Ducroire de Bélgica (Agencia de Crédito a la Exportación). El límite se fija en 15.300.000 euro, referenciado a un tipo de interés de mercado.
- b) Contrato de financiación firmado entre, de una parte, SAGUNTO COATED, S.L.U. y PORTUGAL STEEL, S.L.U. (sociedad absorbida por Sagunto Coated, S.L.U. en 2022) como financiadas, Network Steel Resources, S.A, Network Steel, S.L., Eco Steel Solutions, S.L., Aranda Coated Solutions, S.L. Iber Steel, S.L.U. y Planos Férricos, S.L.U. en calidad de garantes, y de otra parte, las entidades financieras CaixaBank, S.A., Banco Santander, S.A. (como entidades financiadoras, por un importe total de 24.976.700 euros, del que quedan pendientes de pago 2.497.670 euros al 31 de diciembre de 2022 y cuyo vencimiento es junio 2023.

La financiación obtenida tiene por objeto de financiar parcialmente el pago del precio de las sociedades adquiridas (Grupo Plafesa) en 2018 por Sagunto Coated, S.L.U. y Portugal Steel, S.L.U. y del inmueble adquirido en Sagunto.

Asimismo, se han suscrito con la misma fecha entre Sagunto Coated, S.L.U. con Banco Santander, S.A. y CaixaBank, S.A. y entre Portugal Steel, S.L.U. y ambas entidades financieras, sendos contratos de operaciones de cobertura que han sido elevados a público. (Nota16).

El agente de dicho préstamo es el Banco Santander, S.A. y el grupo ha asumido determinadas obligaciones y garantías, así como el cumplimiento de determinadas ratios financieros. El incumplimiento de las obligaciones, por cualquiera de las financiadas, constituirá una causa de resolución anticipada del contrato de financiación en su totalidad, de conformidad con lo dispuesto en sus cláusulas.

La amortización se realiza mediante pagos semestrales en junio y diciembre de cada año hasta junio de 2023. El Grupo tiene consignada, en cuentas corrientes, el importe pendiente de pago del préstamo sindicado para su cancelación.

Con fecha 26 de abril de 2022 se ha elevado a público el contrato privado de novación modificativa y de extensión y ratificación de garantías, por el que se elimina el cumplimiento de los covenants de índole financiera.

Durante el ejercicio 2020, a raíz de la crisis COVID-19, el Grupo NSR ha obtenido financiación por importe de 71.511.735 euros al amparo de los “Contratos Línea ICO” suscritos entre las diversas entidades financieras y el Instituto de Crédito Oficial (ICO) con la finalidad de facilitar la concesión de liquidez suficiente a las empresas, aprobado en virtud del Real Decreto Ley 8/2020 de Medidas Urgentes Extraordinarias.

El [Real Decreto-ley 34/2020](#), de 17 de noviembre, permite - a solicitud del deudor - extender el plazo de vencimiento de los préstamos avalados por ICO, no superando los ocho años desde su fecha de formalización, y aumentar el plazo de carencia en la amortización del principal en doce meses adicionales.

Por otro lado, se obtuvo financiación por importe de 7.200.000 euros al amparo de “Líneas COVID” otorgadas en otros países de la unión europea.

Esta financiación ajena está contratada a tipos de interés de mercado. Los intereses devengados durante los ejercicios 2022 y 2021 por esta financiación ascienden a 20.703.230 euros y 11.559.660 euros, respectivamente, y figuran registrados aplicando el método del tipo de interés efectivo, junto a otros gastos, en el epígrafe “Gastos financieros – Por deudas con terceros” del Estado de Resultados Consolidado adjunto (Nota 23).

Deudas por efectos descontados con entidades de crédito –

Corresponden con los saldos dispuestos de líneas de descuento de efectos. El tipo de interés aplicado es de mercado, referenciado al Euribor. Estas deudas, derivadas de las ventas realizadas por el Grupo, se encuentran aseguradas en un 95% por diversas compañías en función de la sociedad y país de venta (CESCE, Atradius y Credendo)

Líneas de anticipo de facturas –

Deudas derivadas de las ventas realizadas, se encuentran aseguradas en un 95% por diversas compañías en función de la sociedad y país de venta (CESCE, Atradius y Credendo)

Los vencimientos por años de la deuda a largo plazo son los siguientes:

Ejercicio	2024	2025	2026	2027	Resto	Total
2022	22.149.856	15.634.880	11.854.256	8.506.011	5.609.249	63.754.252

Ejercicio	2023	2024	2025	2026	Resto	Total
2021	19.549.108	17.093.426	12.494.351	8.641.455	9.515.392	67.293.731

19. OTROS PASIVOS FINANCIEROS A CORTO Y LARGO PLAZO

La composición de este epígrafe a 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente, en miles de euros:

	31.12.22		31.12.21	
	Corto Plazo	Largo Plazo	Corto Plazo	Largo Plazo
Préstamos participativos	3.550.000	5.333.333	3.921.446	9.598.333
Préstamos Mº de Industria/BEI/IAPMEI/ICE	9.255.496	50.689.722	7.789.473	63.683.246
Subvenciones de capital	-	14.807.779	-	9.940.291
Obligaciones y otros valores negociables	27.274.142	-	13.455.393	-
Proveedores de inmovilizado	4.912.297	-	7.805.133	-
Otras deudas	1.390.621	2.760.174	395.931	684.128
Otros pasivos financieros	(78.442)	589.145	767.502	356.567
TOTAL	46.304.114	74.180.153	34.134.878	84.262.565

Préstamos participativos –

	31.12.22		31.12.21	
	Corto Plazo	Largo Plazo	Corto Plazo	Largo Plazo
SODERCAN	400.000	-	954.779	1.115.000
SODICAL	3.150.000	5.333.333	2.966.667	8.483.333
TOTAL	3.550.000	5.333.333	3.921.446	9.598.333

- *Santander Coated Solutions, S.L.*: préstamos participativos concedidos por Sociedad para el Desarrollo Industrial de Cantabria (SODERCAN) en 2018 y 2013, por 1.300.000 euros y 2.000.000 de euros, con vencimiento el 30 de septiembre de 2025 y el 30 de diciembre de 2023, respectivamente. Durante el ejercicio 2022 se ha producido la cancelación anticipada del préstamo concedido en 2018 por importe de 1.300.000 euros. Devengan un tipo de interés fijo del 4,80% y del 4,75%, respectivamente, y un interés variable del 4% sobre el beneficio después de impuestos.
- *Eco Steel Solutions, S.L.*: Concedido por ADE Capital Sodical SCR, S.A. el 19 de febrero de 2019 por importe de 1.250.000 euros. La sociedad dependiente se compromete a pagar la deuda en cuotas trimestrales constantes de 104.167 euros, comenzando su amortización el 31 de marzo de 2022 y finalizando el 31 de diciembre de 2024. Durante el periodo de tiempo entre la firma del contrato y el término del mismo, el préstamo participativo devenga un interés fijo anual del Euribor + 2 pp. y un tipo de interés variable en función de los resultados positivos de la empresa, calculado sobre el EBITDA, con el límite del 5%.
- *Aranda Coated Solutions, S.L.*: Concedido por ADE Capital Sodical SCR, S.A. el 1 de abril de 2019 por importe de 2.200.000 euros. La sociedad dependiente se compromete a pagar la deuda en cuotas trimestrales constantes de 183.333 euros, comenzando su amortización el 30 de junio de 2022 y finalizando el 31 de marzo de 2025. Durante el periodo de tiempo entre la firma del contrato y el término del mismo, el préstamo participativo devenga un interés fijo anual del Euribor + 2 pp. y un tipo de interés variable en función de los resultados positivos de la empresa, calculado sobre el EBITDA, con el límite del 5%.
- *León Coated Solutions, S.L.*: Concedido por ADE Capital Sodical SCR, S.A. el 28 de enero de 2019 por importe de 8.000.000 de euros. La sociedad dependiente se compromete a pagar la deuda en cuotas trimestrales constantes de 500.000 euros, desde el 31 de marzo de 2022 hasta el 31 de diciembre de 2026. Durante el periodo de tiempo entre la firma del contrato y el término del mismo, el préstamo participativo devenga un interés fijo anual del Euribor + 3,5 pp. y un tipo de interés variable en función de los resultados positivos de la empresa.

Los préstamos participativos tienen la consideración de partida computable en el patrimonio contable a efectos del artículo 363 de la Ley de Sociedades de Capital.

Los intereses devengados en 2022 y 2021 han ascendido a 528.782 euros y 491.874 euros, respectivamente.

Deudas con organismos públicos -

	31.12.22		31.12.21	
	Corto Plazo	Largo Plazo	Corto Plazo	Largo Plazo
Préstamos Ministerio Industria / CDTI	8.490.725	49.880.582	6.705.737	61.983.309
Préstamos BEI	764.771	666.985	889.311	1.556.297
Préstamo Inst. Competitividad Empresarial CYL	-	142.155	-	143.640
IAPMEI	-	-	194.425	-
TOTAL	9.255.496	50.689.722	7.789.473	63.683.246

Ministerio de Industria -

➤ *Aranda Coated Solutions, S.L.*

Préstamos recibidos en 2009, 2010 y 2011 a tipo de interés cero y 2012 a un tipo de interés fijo de un 3,95%, para su inversión en activos fijos necesarios para el desarrollo de su actividad por importes de 816.588 euros, 1.200.000 euros, 1.000.000 de euros y 874.483 euros. Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 la sociedad dependiente ha registrado el importe correspondiente a la subvención de tipo de interés asociada a los préstamos concedidos en los ejercicios 2009, 2010 y 2011.

El vencimiento de estos es a 15 años, con un periodo de carencia de 5 años. Por otra parte, el préstamo concedido por el Ministerio en el ejercicio 2012 tiene su vencimiento en un plazo de 7 años, con un periodo de carencia de 3 años.

Este tipo de ayudas están sometidas al cumplimiento de una serie de condiciones de inversión en activos fijos y creación de empleo por la Sociedad, cuyo detalle se muestra a continuación:

Préstamo	Plazo	Condiciones			
		Importe	Inversión	Creación de empleo	Otros
MITC	01.01.09-30.06.10	816.588	3.356.226	--	25% subvención privada
MITC	01.01.10-30.06.11	1.200.000	4.000.000	14	25% subvención privada
MITC	01.01.11-30.06.12	1.000.000	4.000.000	25	25% subvención privada
MITC	01.01.12-30.06.13	874.483	2.879.379	17	25% subvención privada

Durante el ejercicio 2020, el MITC modificó el calendario de reembolso de los préstamos recibidos en 2009, 2010 y 2011 en aplicación del apartado 4.c del artículo 39 del Real Decreto-Ley 11/2020 de 31 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes complementarias en el ámbito social y económico para hacer frente al COVID-19.

Los intereses devengados en 2022 y 2021 han ascendido a 68.468 euros, en ambos ejercicios.

Adicionalmente, a la sociedad dependiente le concedieron dos préstamos el 27 de noviembre de 2017 y el 1 de agosto de 2019 para su inversión en activos fijos necesarios para el desarrollo de su actividad, por importe de 11.250.000 euros y 12.000.000 de euros, respectivamente.

Ambos con un plazo de amortización fijado en 10 años y carencia de 3 años, a un tipo de interés del 4% y 1,647%, abonados con fecha 18 de enero de 2018 y 10 de septiembre de 2019, respectivamente.

Este tipo de ayuda está sometida al cumplimiento, por parte de la sociedad dependiente, de las condiciones de inversión que se detallan a continuación:

Préstamo	Plazo	Importe	Inversión
MITC	01.01.17-19.03.22	11.250.000	15.000.000
MITC	01.01.18-31.12.22	12.000.000	16.000.000

Durante el ejercicio 2020, el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio modificó el calendario de reembolso de los préstamos concedidos en 2017 y 2018, en aplicación del apartado 4.c del artículo 39 del Real Decreto-Ley 11/2020 de 31 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes complementarias en el ámbito social y económico para hacer frente al COVID-19.

El 13 de marzo del 2021 se aprobó el RD 5/2021, de 12 de marzo, de medidas extraordinarias de apoyo a la solvencia empresarial, en respuesta a la pandemia de la COVID-19, donde se recoge la posibilidad de la ampliación extraordinaria del plazo de ejecución y justificación de los proyectos financiados por la Secretaría General de Industria y de la PYME por causas sobrevenidas directamente como consecuencia de la crisis de la COVID-19, tal y como ha ocurrido en el presente proyecto.

➤ *Eco Steel Solutions, S.L.*

Recibidos en 2007, 2009, 2010 y 2011 a tipo de interés cero para su inversión en activos fijos, necesarios para el desarrollo de su actividad.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 la sociedad dependiente ha registrado el importe correspondiente a la subvención de tipo de interés asociada a estos préstamos, con plazo de vencimiento de 15 años y un periodo de carencia de 5 años.

Este tipo de ayudas están sometidas al cumplimiento, por parte de la Sociedad de las siguientes condiciones de inversión en activos fijos y creación de empleo:

Préstamo	Plazo	Importe	Condiciones		
			Inversión	Creación de empleo	Otros
MITC	01.01.07-30.06.08	1.200.000	4.050.000	8	25% subvención privada
MITC	01.01.09-30.06.10	1.494.891	2.989.710	5	25% subvención privada
MITC	01.01.10-30.06.11	1.000.000	2.972.478	5	25% subvención privada
MITC	01.01.11-30.06.12	572.211	1.667.051	5	25% subvención privada

Durante el ejercicio 2020, el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio modificó el calendario de reembolso de los préstamos recibidos en 2009, 2010 y 2011 en aplicación del apartado 4.c del artículo 39 del Real Decreto-Ley 11/2020 de 31 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes complementarias en el ámbito social y económico para hacer frente al COVID-19.

Adicionalmente, a la sociedad dependiente le concedieron otro préstamo el 27 de noviembre de 2017 para su inversión en activos fijos necesarios para el desarrollo de su actividad por importe de 2.250.000 euros, con un plazo de amortización fijado en 10 años y carencia de 3 años, a un tipo de interés del 4%, abonado con fecha 18 de enero de 2018. Este tipo de ayuda está sometida al cumplimiento, por parte de la Sociedad, de invertir 3 millones de euros en el plazo comprendido entre enero de 2017 y mayo de 2019.

Al cierre de los ejercicios 2022 y 2021 la Sociedad tiene pignoradas imposiciones a plazo fijo en garantía del préstamo concedido en el ejercicio 2017 por el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio, por importe de 225.000 euros en ambos ejercicios.

Durante el ejercicio 2020, el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio modificó el calendario de reembolso del citado préstamo en aplicación del apartado 4.c del art. 39 del Real Decreto-Ley 11/2020 de 31 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes complementarias en el ámbito social y económico para hacer frente al COVID-19.

➤ *Santander Coated Solutions, S.L.*

Préstamos del Ministerio de Industria, Turismo y Comercio recibidos en los ejercicios 2015 y 2016 a tipos de interés fijo del 4.34% y 4,09%, para su inversión en activos fijos necesarios para la construcción de una nueva planta industrial de prelacado, galvanizado y corte tecnológico de acero.

Durante el ejercicio 2020, el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio modificó el calendario de reembolso de los préstamos recibidos en 2015 y 2016 en aplicación del apartado 4.c del artículo 39 del Real Decreto-Ley 11/2020 de 31 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes complementarias en el ámbito social y económico para hacer frente al COVID-19.

El 13 de marzo del 2021 se aprobó el RD 5/2021, de 12 de marzo, de medidas extraordinarias de apoyo a la solvencia empresarial, en respuesta a la pandemia de la COVID-19, donde se recoge la posibilidad de la ampliación extraordinaria del plazo de ejecución y justificación de los proyectos financiados por la Secretaría General de Industria y de la PYME por causas sobrevenidas directamente como consecuencia de la crisis de la COVID-19, tal y como ha ocurrido en el presente proyecto.

Los intereses devengados en los ejercicios 2022 y 2021 derivados de estos préstamos han ascendido a 1.495.828 euros en ambos ejercicios, que figuran registrados en el epígrafe “Gastos financieros – por deudas con terceros” de los Estados de Resultados Consolidados adjuntos.

Banco Europeo De Inversiones (BEI) -

➤ *Aranda Coated Solutions, S.L.*

Mediante Resolución de Concesión de Ayuda Reembolsable, dictada por ADE, con fecha 30 de mayo de 2014, se le concedió a la sociedad dependiente una ayuda reembolsable de 4.077.000 euros, destinados a financiar un proyecto de inversión en activos fijos y circulante para incrementar la capacidad productiva y eficiencia de la Sociedad. Esta ayuda se realizó a través del Banco Europeo de Inversiones (BEI).

El plazo máximo de devolución es de 120 meses, incluidos 24 meses de carencia, comenzando su amortización el 27 de octubre de 2014 y finalizando el 27 de abril de 2024, con cuotas fijas del principal por importe de 127.406 euros junto con los intereses devengados que correspondan mediante autoliquidaciones trimestrales.

Durante el ejercicio 2020, la Junta de Castilla y León adoptó una serie de medidas financieras para hacer frente a la situación económica derivada del impacto de la crisis sanitaria causada por el COVID-19, entre las que se encuentra el aplazamiento en el pago de cuotas sobre créditos para apoyar la liquidez de las empresas. En consecuencia, se ha concedido una carencia en la amortización del principal del préstamo de las cuotas con vencimiento en abril y julio de 2020. Posteriormente, el préstamo se devolverá en cuotas fijas del principal por importe de 143.332 euros, junto con los intereses devengados que correspondan mediante autoliquidaciones con periodicidad trimestral.

El tipo de interés aplicable a cada trimestre será el Euribor a 6 meses más el margen BEI, al que se añadirá un diferencial de 150 puntos básicos, redondeado a dos decimales. Los intereses devengados en 2022 y 2021 han ascendido a 15.933 euros y 30.327 euros, respectivamente.

➤ *Eco Steel Solutions, S.L.*

Préstamo de la Agencia de Innovación y Financiación e Internacionalización empresarial de Castilla y León (ADE) – Concedido en 2014 a la sociedad dependiente como “ayuda reembolsable” por importe de 2.247.000 euros, a través del Banco Europeo de Inversiones (BEI), para financiar un proyecto de inversión en activos fijos y circulante con el objeto de incrementar la capacidad productiva y eficiencia de la Sociedad. El plazo máximo de devolución de esta ayuda será de 120 meses, incluidos 24 meses de carencia, comenzando su amortización el 27 de octubre de 2014 y finalizando el 27 de abril de 2024. El préstamo se devolverá en cuotas fijas del principal por importe de 70.219 euros junto con los intereses devengados que correspondan mediante autoliquidaciones con periodicidad trimestral.

Durante el ejercicio 2020, la Junta de Castilla y León adoptó una serie de medidas financieras para hacer frente a la situación económica derivada del impacto de la crisis sanitaria causada por el COVID-19, entre las que se encuentra el aplazamiento en el pago de cuotas sobre créditos para apoyar la liquidez de las empresas. En consecuencia, se ha concedido una carencia en la amortización del principal del préstamo de las cuotas con vencimiento en abril y julio de 2020. Posteriormente, el préstamo se devolverá en cuotas fijas del principal por importe de 78.996 euros junto con los intereses devengados que correspondan mediante autoliquidaciones con periodicidad trimestral.

El tipo de interés aplicable a cada trimestre será el Euribor a 6 meses más el margen BEI, al que se añadirá un diferencial de 150 puntos básicos, redondeado a dos decimales. El importe devengado por intereses en los ejercicios 2022 y 2021 ha ascendido a 13.725 euros y 15.771 euros, respectivamente.

Subvenciones de Capital -

➤ *Aranda Intermodal, S.L.*

Con fecha 26 de diciembre de 2013, la Consejería de Fomento y Medio Ambiente de la Junta de Castilla y León concedió a esta sociedad una subvención de 3.500.000 euros para la ejecución de una derivación particular desde la red ferroviaria al polígono industrial Prado Marina de Aranda de Duero.

	31.12.20	Imputación a resultados	31.12.21	Imputación a resultados	31.12.22
Subvenciones	1.567.954	(211.410)	1.356.544	(211.410)	1.145.134
Efecto impositivo	522.651	(70.469)	452.182	(70.469)	381.713
TOTAL	2.090.605	(281.879)	1.808.726	(281.879)	1.526.847

➤ *Villadangos Intermodal, S.L.*

Con fecha 16 de mayo de 2019, la Consejería de Fomento y Medio Ambiente de La Junta de Castilla y León concedió a esta sociedad una subvención de 952.000 euros para financiar la ejecución del desarrollo del apeadero provisional de tren para la carga y descarga de mercancías en Villadangos de Páramo (León). El 24 de septiembre de 2020, se concedió una subvención adicional de 50.000 euros para la financiación de actuaciones complementarias y medidas de seguridad.

El 30 de julio de 2021, la Consejería de Fomento y Medio Ambiente de la Junta de Castilla y León concedió a esta sociedad una subvención por importe de 1.500.000 euros con el objetivo de financiar los gastos vinculados a la disponibilidad de los terrenos sobre los que se va a ejecutar el ramal ferroviario y los gastos de redacción de proyectos técnicos necesarios para su construcción.

Las actuaciones relacionadas con esta subvención están ejecutadas y justificadas.

Mediante Orden ICT de 22 de julio de 2021, el Ministerio de Industria, Comercio y Turismo concedió una subvención nominativa a la Comunidad Autónoma de Castilla y León para la potenciación de infraestructura industriales en Villadangos del Páramo (León) por importe de 5.000.000 euros. Posteriormente, con fecha 30 de noviembre de 2021, la Consejería de Fomento y Medio Ambiente de la Junta de Castilla y León concedió a la sociedad una subvención por importe de 5.000.000 de euros, con el abono de un anticipo del 100% de dicho importe, no exigiéndose ninguna garantía, destinada a financiar parcialmente la construcción de la derivación particular para el acceso de la Red Ferroviario en el P.I. de Villadangos del Páramo (León).

Mediante resolución de la Secretaría de Estado de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana de 27 de octubre de 2021, se le concedió una nueva subvención nominativa a la Comunidad Autónoma de Castilla y León para la potenciación de infraestructuras industriales en Villadangos del Páramo (León) por 2.000.000 de euros. Posteriormente, con fecha 30 de diciembre de 2021, la Consejería de Fomento y Medio Ambiente de la Junta de Castilla y León concedió a la sociedad una nueva subvención por importe de 2.000.000 de euros, no exigiéndose ninguna garantía, con el abono de un anticipo del 100% de dicho importe, destinada a financiar parcialmente la construcción de la derivación particular para el acceso de la Red Ferroviario en el P.I. de Villadangos del Páramo (León).

Al 31 de diciembre de 2021 se encontraba registrada en el epígrafe "Hacienda Pública, deudora por subvenciones concedidas" en el activo circulante del balance consolidado adjunto. El cobro de esta subvención se produjo con fecha 5 de enero de 2022.

Con fecha 28 de septiembre de 2022 mediante resolución de la Secretaría General de Industria y de la Pequeña y Mediana Empresa, del Ministerio de Industria, Comercio y Turismo, se concede a la Comunidad de Castilla y León una subvención de 5.000.000 euros para la potenciación de infraestructuras industriales en Villadangos del Páramo (León) y financiación de la segunda fase de la construcción de una derivación particular para el acceso a la Red Ferroviaria en el PI de Villadangos del Páramo (León).

Con fecha 27 de septiembre de 2022, por Resolución de la Secretaría de Estado de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana se concede a la Comunidad de Castilla y León una subvención de 2.000.000 euros para la potenciación de infraestructuras industriales en Villadangos del Páramo (León) y financiación de la segunda fase de la construcción de una derivación particular para el acceso a la Red Ferroviaria en el PI de Villadangos del Páramo (León). Posteriormente, con fecha 23 de diciembre de 2022, la Consejería de Movilidad y Transformación Digital de la Junta de Castilla y León concede a la Sociedad ambas subvenciones por importe de 5.000.000 euros y 2.000.000 euros, para financiar la segunda fase de la construcción de una derivación particular para el acceso a la Red Ferroviaria en el PI de Villadangos del Páramo (León).

Al 31 de diciembre de 2022 ambas subvenciones se encuentran pendientes de cobro, y se encuentran registradas en el epígrafe “Otros activos líquidos equivalentes” del activo circulante del balance consolidado adjunto. El cobro de ambas subvenciones se produce con fecha 4 de enero de 2023.

Las actividades subvencionadas de la Fase I deberán ejecutarse en el plazo de 14 meses desde la formalización de contrato de obras correspondiente. Las actividades subvencionadas por importe de 5.000.000 euros de la Fase II deberán ejecutarse en el plazo de 10 meses subsiguientes a la finalización de la Fase I. Las actividades subvencionadas por importe de 2.000.000 euros de la Fase II deberán ejecutarse en el plazo de 24 meses desde la fecha de inicio de los trabajos del contrato que se formalizó con fecha 31 de marzo de 2022.

El movimiento de las subvenciones concedidas durante los ejercicios 2022 y 2021 es el siguiente:

	31.12.20	Adiciones	31.12.21	Adiciones	31.12.22
Subvenciones	730.535	6.375.000	7.105.535	5.250.000	12.355.535
Efecto impositivo	226.845	2.125.000	2.351.845	1.750.000	4.101.845
TOTAL	957.380	8.500.000	9.457.380	7.000.000	16.457.380

➤ *Aranda Coated Solutions, S.L.*

Concedida por la Agencia de Inversiones y Servicios de Castilla y León por importe de 2.104.949 euros, y condicionada al cumplimiento de ciertos requisitos, que finalizaron en 2014. Con fecha 4 de diciembre de 2014, el ADE notificó a la sociedad dependiente el importe final concedido, que asciende a 1.261.453 euros.

A 31 de diciembre de 2022 y 2021, la sociedad dependiente ha registrado 54.574 euros, en ambos ejercicios, mediante abono al epígrafe “Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras”.

Sus saldos al 31 de diciembre de 2022 y 2021 se muestran a continuación:

	31.12.22	31.12.21
Subvenciones	492.012	586.781
Efecto impositivo	170.971	217.493
Total	662.983	804.274

➤ *Eco Steel Solutions, S.L.*

Recibió una subvención a fondo perdido de la Agencia de Inversiones y Servicios de Castilla y León por importe de 1.009.601 euros, cuyos requisitos han sido estrictamente cumplidos por la Sociedad. La sociedad ha registrado 42.132 euros en cada uno de los ejercicios 2022 y 2021 con abono al epígrafe “Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras”. Los saldos al 31 de diciembre de 2022 y 2021 se muestran a continuación:

	31.12.22	31.12.21
Subvenciones	440.099	516.432
Efecto impositivo	161.826	187.271
Total	601.925	703.703

➤ *León Coated Solutions, S.L.*

El 10 de agosto de 2021, la Consejería de Empleo e Industria de la Junta de Castilla y León ha concedido a esta sociedad dependiente una subvención por importe de 500.000 euros para una inversión mínima de 810.714 euros para financiar los gastos necesarios para el proyecto e instalación de una línea eléctrica subterránea de 132KV, para dar servicio a las instalaciones de la sociedad en Villadangos del Páramo (León). El plazo de la justificación de la subvención finalizaba el 30 junio 2022. Su saldo al 31 de diciembre de 2022 y 2021 era:

	31.12.22	31.12.21
Subvenciones	375.000	375.000
Efecto impositivo	125.000	125.000
Total	500.000	500.000

Las subvenciones de capital no reintegrables se valoran por el valor razonable del importe concedido y se imputan a resultados en proporción a la dotación a la amortización efectuada en el periodo para los elementos subvencionados o, en su caso, cuando se produzca su enajenación o corrección valorativa por deterioro.

Obligaciones y otros valores negociables -

El 31 de julio de 2021 la Sociedad se incorporó al Mercado Alternativo de Renta Fija (MARF) y aprobó la emisión de pagarés, bajo la denominación “Network Steel Resources Commercial Paper Programme 2021”, con un saldo vivo máximo de 150.000.000 de euros renovándose en el ejercicio 2022 hasta el 28 de julio de 2023. El 25 de noviembre de 2021 se produjo la 1ª emisión de pagarés, con las siguientes características:

Nominal	Efectivo	Número de títulos	Nominal unitario	Fecha de emisión	Fecha de vencimiento
11.500.000	11.468.204	115	100.000	25.11.21	25.02.22
2.000.000	1.987.189	20	100.000	25.11.21	25.05.22
13.500.000	13.455.393	135			

Durante el ejercicio 2022 se han emitido pagarés, por importe de 112.500.000 euros con unos plazos de vencimiento entre mes y medio y seis meses, quedando vivas a 31 de diciembre de 2022 las siguientes:

Nominal	Efectivo	Número de títulos	Nominal unitario	Fecha de emisión	Fecha de vencimiento
1.000.000	985.570	10	100.000	27.09.2022	13.03.2023
3.500.000	3.473.620	35	100.000	20.10.2022	16.01.2023
6.000.000	5.965.108	60	100.000	16.11.2022	16.01.2023
5.000.000	4.937.483	50	100.000	16.11.2022	13.03.2023
1.000.000	995.391	10	100.000	25.11.2022	16.01.2023
9.000.000	8.943.789	90	100.000	13.12.2022	13.02.2023
2.000.000	1.973.181	20	100.000	13.12.2022	13.04.2023
27.500.000	27.274.142	275			

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 se habían suscrito 27.274.142 euros y 13.455.393 euros, registrados en el epígrafe “Obligaciones y otros valores negociables” del pasivo corriente del balance adjunto.

El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que el importe en libros se aproxima a su valor razonable.

Otras Deudas -

Con fecha 30 de octubre de 2015, el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) aprobó la concesión de una ayuda reembolsable a la Sociedad Dominante de hasta 1.491.046 euros para el proyecto denominado “Desarrollo de un nuevo sistema de información escalable y funcional”. En el ejercicio 2018 se recibió un anticipo por importe de 400.000 euros. Con fecha marzo de 2021 se certificó la cantidad final de ayuda por importe de 1.212.036 euros.

Por otro lado, se recoge una deuda contraída por la Sociedad dominante derivada del contrato de transmisión de participaciones sociales de fecha 31 de marzo de 2022, por el que se adquieren 5.200.000 participaciones sociales de un euro de valor nominal cada una de ellas de Aveiro Coated Solutions, S.L. según el calendario de pagos establecido en el contrato correspondiente.

Proveedores de inmovilizado -

Al cierre de los ejercicios 2022 y 2021 corresponde, principalmente, a saldos a pagar a proveedores de inmovilizado, así como retenciones de garantía practicadas derivadas de la instalación integrada de tratamiento de acero industrial y edificación de la nueva línea de fabricación de bobinas de galvanizado grueso en Villadangos del Páramo, León.

La clasificación de Otros Pasivos Financieros a Largo Plazo por vencimientos a 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente:

Ejercicio 2022	2024	2025	2026	2027	Posteriores	Largo Plazo
Préstamos participativos	3.150.000	2.183.333	--	--	--	5.333.333
Préstamos Mº de Industria/BEI/IAPMEI/ICE	10.243.941	9.897.685	9.491.132	9.271.132	11.785.830	50.689.722
Subvenciones de capital	283.938	283.938	283.938	283.938	13.672.027	14.807.779
Otras deudas	1.303.954	1.196.220	260.000	--	--	2.760.174
Otros pasivos financieros	--	--	--	--	589.145	589.145
Total	14.981.833	13.561.176	10.035.070	9.555.070	26.047.002	74.180.153

Ejercicio 2021	2023	2024	2025	2026	Posteriores	Largo Plazo
Préstamos participativos	3.810.000	3.410.000	1.378.333	1.000.000	-	9.598.333
Préstamos Mº de Industria/BEI/IAPMEI/ICE	8.800.019	10.283.935	10.310.478	10.093.220	24.195.594	63.683.246
Subvenciones de capital	283.938	283.938	283.938	283.938	8.804.539	9.940.291
Otras deudas	263.954	263.954	156.220	-	-	684.128
Otros pasivos financieros	-	-	-	-	356.567	356.567
Total	13.157.911	14.241.827	12.128.969	11.377.158	33.356.700	84.262.565

Acreeedores comerciales no corrientes -

Deuda mantenida por *Network Mobility Solutions, S.L.* con terceros derivada de la compra a plazos de vehículos, así como las fianzas recibidas en la formalización de los correspondientes contratos. Su clasificación a largo plazo viene determinada por los vencimientos establecidos en los contratos formalizados.

20. ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A PAGAR Y OTROS PASIVOS A CORTO PLAZO

La composición de este epígrafe a 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente:

	31.12.22	31.12.21
Deudas con empresas del grupo y asociadas (Nota 24)	--	1.201.252
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar -		
Proveedores	142.921.393	165.668.939
Proveedores, empresas del grupo y asociadas (Nota 24)	169.552	253.185
Acreeedores Varios	50.622.612	35.133.744
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	1.162.597	628.861
Anticipos de clientes	54.957.564	63.735.325
	249.833.718	265.420.054
Periodificaciones a corto plazo	855.884	6.407.304

La partida "proveedores" recoge las deudas por prestación de servicios o entrega de bienes. Al 31 de diciembre de 2022, este epígrafe incluye también créditos documentarios financiados por importe total de 29.577.769 euros con vencimiento durante los primeros meses del ejercicio 2023.

Los anticipos de clientes corresponden básicamente a la sociedad dependiente Network Steel, S.L.U., que ha recibido anticipos por importe de 52.723.352 euros en 2022 y 55.144.341 euros en 2021, que se aplicarán a ventas comprometidas al cierre del ejercicio y perfeccionadas en el ejercicio siguiente.

A 31 de diciembre de 2021, la partida “Periodificaciones a corto plazo” recogía, entre otros, un ingreso anticipado por importe de 5.562.460 euros correspondiente a la facturación emitida a un cliente por la sociedad participada Network Steel, S.L.U. por venta de mercaderías que a fecha de cierre del ejercicio 2021 se encontraban pendientes de envío. Durante el ejercicio 2022 la mercancía ha sido enviada y se ha facturado.

Información sobre los Aplazamientos de Pago Efectuados a Proveedores

De acuerdo con lo establecido en la Ley 15/2010, de 5 de julio, de modificación de la Ley 3/2004, de 29 de diciembre, por la que se establecen medidas de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales, y en la Resolución de 29 de enero de 2016 del Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas (ICAC), sobre la información a incorporar en la memoria de las cuentas anuales consolidadas en relación con el periodo medio de pago a proveedores en operaciones comerciales, se detalla a continuación la información sobre el periodo medio de pago a proveedores durante los ejercicios 2022 y 2021:

	Días	
	2022	2021
Periodo medio de pago a proveedores	108,32	79,23
Ratio de las operaciones pagadas	111,71	86,83
Ratio de las operaciones pendientes de pago	87,30	50,69

	Euros	
	2022	2021
Total pagos realizados	716.087.684	630.817.785
Total pagos pendientes	115.356.731	170.826.069

Se consideran proveedores, a los exclusivos efectos de dar la información prevista en la citada Resolución del ICAC, a los acreedores comerciales incluidos en el pasivo corriente del balance por deudas con suministradores de bienes o servicios. Asimismo, se entiende por “Periodo medio de pago a proveedores” el plazo que transcurre desde la entrega de los bienes o la prestación de los servicios a cargo del proveedor y el pago material de la operación.

Adicionalmente, de acuerdo con lo establecido en la Disposición adicional tercera de la Ley 15/2010, a continuación, se detalla la información relativa al volumen monetario y número de facturas pagadas en un periodo inferior al máximo establecido en la normativa de morosidad, y el porcentaje que suponen sobre el número total de facturas y sobre el total monetario de los pagos a sus proveedores, correspondiente al ejercicio 2022:

Facturas pagadas a proveedores en un periodo inferior al máximo legal			
Euros	Número	% sobre el total de pagos	% sobre el nº total de facturas
195.239.093	n/d	27,26%	n/d

El plazo máximo legal de pago aplicable a la Sociedad en el ejercicio 2022 según la Ley 3/2004, de 29 de diciembre, por la que se establecen medidas de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales, es de 30 días. Los plazos de pago podrán ser ampliados mediante pacto de las partes sin que se pueda acordar un plazo superior a 60 días naturales.

De acuerdo con lo establecido en la Disposición adicional única de la citada Resolución del ICAC, en las cuentas anuales del ejercicio 2022 no se presenta información comparativa correspondiente a las facturas pagadas a proveedores en un periodo inferior al máximo legal, calificándose las cuentas anuales como iniciales a estos exclusivos efectos en lo que se refiere a la aplicación del principio de uniformidad y del requisito de comparabilidad.

21. SITUACIÓN FISCAL

Los saldos mantenidos con administraciones públicas al 31 de diciembre de 2022 y 2021 son los siguientes:

ACTIVOS	31.12.22		31.12.21	
	Corriente	No corriente	Corriente	No corriente
Activos por impuesto diferido	--	5.197.552	--	2.289.971
Activos por impuesto corriente	4.960.584	--	571.256	--
Otros créditos con las Administraciones Públicas-				
Hacienda Pública, deudora por IVA	1.670.412	--	1.822.324	--
Hacienda Pública, deudora por subvenciones concedidas	124.859	--	2.163.959	--
Hacienda Pública, deudora por devolución de impuestos	169.593	--	52.847	--
Total activos	6.925.448	5.197.552	4.610.386	2.289.971

PASIVOS	31.12.22		31.12.21	
	Corriente	No corriente	Corriente	No corriente
Pasivos por impuesto diferido	--	(5.242.869)	--	(3.409.330)
Pasivos por impuesto corriente	(3.435.783)	--	(13.876.994)	--
Otras deudas con las Administraciones Públicas-				
Hacienda Pública, acreedora por retenciones practicadas	(654.084)	--	(567.735)	--
Hacienda Pública, acreedora por IVA	(12.622.125)	--	(8.689.343)	--
Organismos de la Seguridad Social Acreedores	(307.901)	--	(242.615)	--
Total pasivos	(17.019.893)	(5.242.869)	(23.376.687)	(3.409.330)

Impuesto sobre beneficios –

La información sobre la conciliación entre el importe neto de los ingresos y gastos de los ejercicios 2022 y 2021 con la base imponible del Impuesto sobre Beneficios de las empresas que forman parte del Grupo, a nivel individual, se muestra a continuación:

Ejercicio 2022						
Concepto	Network Steel Resources	Network Steel	Aranda Coated Solutions	Aranda Intermodal	Santander Coated Solutions	Eco Steel Solutions
Saldo ingresos y gastos reconocidos	7.810.411	(879.836)	6.302.854	20.062	(220.301)	(1.344.765)
Impuesto sobre sociedades	--	1.609.546	1.858.161	--	362.381	(445.926)
Aumento/Disminución por diferencias temporales	--	(3.358)	(51.601)	--	--	(31.792)
Aumento/Disminución por diferencias permanentes	(11.758.760)	5.766.592	2.607	--	1.468.503	39.058
Compensación BINS	--	--	--	--	--	--
Reserva de capitalización	--	--	(811.202)	--	(161.058)	--
Base imponible (Resultado fiscal)	(3.948.349)	6.492.944	7.300.819	20.062	1.449.525	(1.783.425)

Ejercicio 2022							
Concepto	Plafesa	León Coated Solutions	Network Steel África	Network Mobility Solutions	Mobility Gear Solutions	Villadangos Intermodal	Aveiro Coated Solutions
Saldo ingresos y gastos reconocidos	11.464.374	(3.822.093)	66.150	(52.770)	18	(79.323)	835.663
Impuesto sobre sociedades	4.049.756	(1.273.361)	--	--	--	--	--
Aumento/Disminución por diferencias temporales	4.958	--	--	--	--	--	138
Aumento/Disminución por diferencias permanentes	(231.427)	2.008	--	--	--	--	(1.344)
Compensación BINS	(874.344)	--	--	--	--	--	--
Reserva de capitalización	--	--	--	--	--	--	--
Base imponible (Resultado fiscal)	14.413.317	(5.093.446)	66.150	(52.770)	18	(79.323)	834.457

Ejercicio 2021						
Concepto	Network Steel Resources	Network Steel	Aranda Coated Solutions	Aranda Intermodal	Santander Coated Solutions	Eco Steel Solutions
Saldo ingresos y gastos reconocidos	(2.000.813)	524.236	10.178.391	(23.055)	10.196.892	1.530.178
Impuesto sobre sociedades	--	1.301.517	3.338.127	--	2.666.262	521.417
Aumento/Disminución por diferencias temporales	--	(1.253.358)	(51.601)	--	--	(31.792)
Aumento/Disminución por diferencias permanentes	(6.012)	3.622.450	(44.307)	--	(2.184.328)	65.863
Compensación BINS	--	--	--	--	--	(1.042.833)
Reserva de capitalización	--	--	(109.382)	--	(13.780)	--
Base imponible (Resultado fiscal)	(2.006.825)	4.194.845	13.311.228	(23.055)	10.665.046	1.042.833

Ejercicio 2021							
Concepto	Plafesa	León Coated Solutions	Network Steel África	Network Mobility Solutions	Mobility Gear Solutions	Villadangos Intermodal	Aveiro Coated Solutions
Saldo ingresos y gastos reconocidos	43.693.378	3.017.962	(68.460)	(569.304)	(2.129)	(53.567)	4.282.050
Impuesto sobre sociedades	16.686.186	993.330	(22.820)	--	--	--	--
Aumento/Disminución por diferencias temporales	(1.275.883)	--	--	--	--	--	25.275
Aumento/Disminución por diferencias permanentes	(92.489)	--	--	--	--	--	(1.326)
compensación BINS	(1.399.869)	(279.191)	--	--	--	--	--
Reserva de capitalización	--	--	--	--	--	--	--
Base imponible (Resultado fiscal)	57.611.323	3.732.101	(91.280)	(569.304)	(2.129)	(53.567)	4.305.999

La conciliación entre el gasto por Impuesto sobre Beneficios y el total de ingresos y gastos reconocidos en los ejercicios 2022 y 2021, a nivel individual, se muestra a continuación:

Ejercicio 2022						
Concepto	Network Steel Resources	Network Steel	Aranda Coated Solutions	Aranda Intermodal	Santander Coated Solutions	Eco Steel Solutions
Total ingresos y gastos reconocidos antes de ISB	7.810.411	729.710	8.161.015	20.062	142.080	(1.790.691)
Diferencias permanentes	(11.758.760)	5.766.592	2.607	--	1.468.503	39.058
Reserva de capitalización	--	--	(811.202)	--	(161.058)	--
Cuota al 25%	--	1.624.076	1.838.105	--	362.381	(444.266)
Ajuste bases ejercicios anteriores	--	--	--	--	--	--
Deducciones	--	(16.934)	(2.580)	--	--	(1.590)
Impuesto sobre beneficios	--	1.607.142	1.835.525	--	362.381	(445.856)

Ejercicio 2022							
Concepto	Plafesa	León Coated Solutions	Network Steel África	Network Mobility Solutions	Mobility Gear Solutions	Villadangos Intermodal	Aveiro Coated Solutions
Total ingresos y gastos reconocidos antes de ISB	15.514.130	(5.095.454)	66.150	(52.770)	18	(79.323)	835.663
Diferencias permanentes	(8.022.299)	2.008	--	--	--	--	(1.344)
Reserva de capitalización	--	--	--	--	--	--	--
Cuota al 25%	12.324.241	(1.273.361)	--	--	--	--	176.232
Ajuste bases ejercicios anteriores	--	--	--	--	--	--	--
Deducciones	(33.600)	--	--	--	--	--	--
Impuesto sobre beneficios	4.049.756	(1.273.361)	--	--	--	--	176.232

Ejercicio 2021						
Concepto	Network Steel Resources	Network Steel	Aranda Coated Solutions	Aranda Intermodal	Santander Coated Solutions	Eco Steel Solutions
Total ingresos y gastos reconocidos antes de ISB	(2.000.813)	1.825.753	13.516.518	(23.055)	12.863.154	2.051.595
Diferencias permanentes	(6.012)	3.622.450	(44.307)	--	(2.184.328)	65.863
Reserva de capitalización	--	--	(109.382)	--	(13.780)	--
Cuota al 25%	--	1.362.051	3.340.707	--	2.666.262	527.775
Ajuste bases ejercicios anteriores	--	--	--	--	--	--
Deducciones	--	(1.498)	(2.580)	--	--	(6.358)
Impuesto sobre beneficios	--	1.360.553	3.338.127	--	2.666.262	521.417

Ejercicio 2021							
Concepto	Plafesa	León Coated Solutions	Network Steel África	Network Mobility Solutions	Mobility Gear Solutions	Villadangos Intermodal	Aveiro Coated Solutions
Total ingresos y gastos reconocidos antes de ISB	60.379.564	4.011.292	(91.280)	(569.304)	(2.129)	(53.567)	4.282.050
Diferencias permanentes	(92.489)	--	--	--	--	--	(1.326)
Reserva de capitalización	--	--	--	--	--	--	--
Cuota al 25%	16.384.996	993.330	--	--	--	--	993.802
Ajuste bases ejercicios anteriores	647.379	--	--	--	--	--	--
Deducciones	(346.189)	--	--	--	--	--	--
Impuesto sobre beneficios	16.686.186	993.330	--	--	--	--	993.802

El gasto por Impuesto sobre Beneficios del ejercicio corriente, así como el impuesto diferido corresponde en su totalidad a operaciones continuadas.

Activos por impuesto diferido –

Su detalle y movimientos son los siguientes:

Ejercicio 2022				
	2021	Altas	Bajas	2022
Crédito fiscal	994.080	1.719.217	(104.285)	2.609.012
Activos por diferencias temporarias	408.496	--	(28.143)	380.353
Derivados	248.187	1.474.812	(154.020)	1.568.979
Deducciones pendientes aplicar por gastos financieros	639.208	--	--	639.208
Total No Corriente	2.289.971	3.194.029	(286.448)	5.197.552

Ejercicio 2021				
	2020	Altas	Bajas	2021
Crédito fiscal	1.877.904	22.820	(906.644)	994.080
Activos por diferencias temporarias	1.548.859	--	(1.140.363)	408.496
Derivados	1.508.439	(84.610)	(1.175.642)	248.187
Deducciones pendientes aplicar por gastos financieros	639.208	--	--	639.208
Total No Corriente	5.574.410	(61.790)	(3.222.649)	2.289.971

La procedencia del crédito fiscal es la siguiente:

Ejercicio en que se generó	Concepto	importe	
		2022	2021
2013	Pérdidas ejercicio 2013	227.840	332.125
2014	Pérdidas ejercicio 2014	4.125	4.125
2015	Pérdidas ejercicio 2015	144.746	144.746
2016	Pérdidas ejercicio 2016	10.343	10.343
2020	Pérdidas ejercicio 2020	479.921	479.921
2021	Pérdidas ejercicio 2021	22.820	22.820
2022	Pérdidas ejercicio 2022	1.719.217	--
	Total	2.609.012	994.080

En opinión del Administrador Único de la Sociedad Dominante, el activo por impuesto diferido se ha registrado por considerar, sobre la base de la mejor estimación realizada de los resultados futuros, que será recuperado en los plazos máximos permitidos por la legislación fiscal.

Pasivos por impuesto diferido–

	31.12.20	altas	disminuciones	31.12.21	altas	disminuciones	31.12.22
Subvenciones	(1.335.635)	(2.250.000)	176.305	(3.409.330)	(1.781.580)	133.618	(5.057.292)
IRS	--	--	--	--	(185.577)	--	(185.577)
Total	(1.335.635)	(2.250.000)	176.305	(3.409.330)	(1.967.157)	133.618	(5.242.869)

Bases imponibles negativas pendientes de compensar – Su detalle al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es:

Ejercicio 2022		Ejercicio 2021	
origen	importe	origen	importe
2013	1.199.508	2013	1.199.508
2014	16.502	2014	16.502
2015	667.813	2015	667.813
2016	223.128	2016	223.128
2018	540.707	2018	540.707
2019	5.428.267	2019	5.428.267
2020	3.159.182	2020	3.159.182
2021	91.279	2021	91.279
2022	3.056.786		
Total	14.383.172	Total	11.326.386

Ejercicios abiertos a inspección - Las sociedades del Grupo mantienen abiertos a inspección fiscal los cuatro últimos ejercicios para todos los impuestos que les son de aplicación. En opinión del Administrador Único de la Sociedad Dominante, no se esperan pasivos fiscales significativos derivados de futuras inspecciones y, en consecuencia, las cuentas anuales consolidadas adjuntas no reflejan provisión alguna por este concepto.

22. PROVISIONES, CONTINGENCIAS, AVALES Y GARANTÍAS

Provisiones

El capítulo “Proveedores” del balance incluye 87.025.121 euros (141.411.252 euros en 2021) de provisión por facturas pendientes de recibir de proveedores, dotada en cumplimiento de la normativa contable, que establece que las compras y gastos deben registrarse en el momento de su devengo, que coincide con la fecha del “packing list”, o momento del embarque de las mercancías en el puerto de origen, independientemente de la corriente monetaria o financiera derivada de ellas.

Las diferencias de cambio generadas en la redenominación a euros de proveedores a tipos de cambio de cierre ascienden, en los ejercicios 2022 y 2021, a 1.541.799 euros de beneficio y 3.911.100 euros de pérdida, respectivamente, registrados, junto a otros, en el epígrafe “Diferencias de cambio” del Estado de Resultados Consolidado adjunto.

Contingencias, avales y garantías

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, como es práctica habitual en el sector, el Grupo tenía avales prestados por entidades financieras ante terceros, para ejecución y cumplimiento de obligaciones contractuales, por importe de 13.900.443 euros y 14.197.906 euros, respectivamente. No se espera que se produzcan pérdidas para el Grupo en relación con estos avales.

23. INGRESOS Y GASTOS

A continuación, se desglosan algunos epígrafes del estado de Resultados consolidado de 2022 y 2021:

➤ **Ventas del Importe neto de la cifra de negocio** - Su distribución por mercados geográficos es:

Ventas	Nacional	Unión Europea	Resto	Total
2022	648.941.097	453.383.781	37.568.331	1.139.893.209
2021	555.935.112	393.118.458	117.239.035	1.066.292.605

Las toneladas vendidas por el Grupo a terceros en 2022 y 2021 ascienden a 976.356 y 1.028.996, respectivamente.

➤ **Aprovisionamientos**

Concepto	2022	2021
Compras de mercaderías	(591.398.244)	(586.032.324)
Devoluciones de compras	23.675.401	9.433.612
Descuentos sobre compras por pronto pago de mercaderías	169.009	(15.557)
Variación de existencias de mercaderías	(62.667.711)	43.254.127
Compras de materias primas	(419.146.118)	(377.337.750)
Compras de otros aprovisionamientos	(5.093.476)	(3.217.315)
Variación de existencias de materias primas	20.670.221	43.835.164
Variación de existencias de otros aprovisionamientos	1.875.763	--
Devoluciones de compras de materias primas	3.023.885	13.981.610
"Rappels" por compras	101.414	(20.172)
Trabajos realizados por otras empresas	(19.082.321)	(14.444.375)
Total	(1.047.872.177)	(870.562.980)

El detalle de las compras según su procedencia es el siguiente:

Compras	Nacional	Unión Europea	Resto	Total
2022	(11.105.842)	(182.289.630)	(724.985.639)	(988.513.532)
2021	(147.902.798)	(337.355.521)	(457.949.577)	(943.207.896)

➤ **Gastos de personal**

	2022	2021
Sueldos y salarios	19.331.307	17.066.946
Indemnizaciones	100.713	217.456
Seguridad Social a cargo de la empresa	3.598.017	3.358.522
Otros gastos sociales	237.842	715.914
Total	23.267.879	21.358.838

➤ **Otros resultados**

El saldo de la cuenta "Otros resultados" de los ejercicios 2022 y 2021 corresponde, principalmente, a regularizaciones de saldos correspondientes a abonos de proveedores de años anteriores, en base al procedimiento establecido por la Dirección del Grupo, que supone aplicar criterios de prudencia en la recuperabilidad de estos saldos.

➤ **Ingresos financieros**

	2022	2021
De participaciones en instrumentos de patrimonio-		
Ingresos de participaciones en instrumentos de patrimonio, empresas del grupo (**)	--	382.000
Ingresos de participaciones en instrumentos de patrimonio, otras empresas	208	20
De valores negociables y otros instrumentos-		
Ingresos de créditos asociadas a largo plazo (Nota 12)	435.737	302.586
Incorporación al activo de gastos financieros (Nota 6)	3.708.802	1.400.630
Valores representativos de deuda otras empresas	--	9.909
Ingresos de créditos vinculadas a largo plazo (*)	131.433	148.771
Otros ingresos financieros	166.804	108.307
Total	4.442.984	2.352.223

(*) *Subvenciones de tipos de interés* – Corresponden a la diferencia entre el valor nominal y el valor razonable, entendido éste por su coste amortizado, de los préstamos concedidos a las Sociedades por el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio (MITC), y que no devengan tipo de interés alguno.

(**) *Venta de participaciones* –El 8 de octubre de 2021, se vendieron 26.500 participaciones sociales de Villadangos Intermodal, S.L, con un valor neto contable de 26.500 euros, por un importe total de 408.500 euros. Esta compraventa ha supuesto un beneficio de 382.000 euros.

➤ **Gastos financieros**

	2022	2021
Gastos financieros y asimilados		
Por deudas con terceros-		
Otras partes vinculadas	(437.154)	(456.486)
Con entidades de crédito	(20.698.748)	(11.559.660)
Otras empresas	(2.792.819)	(2.765.326)
	(23.928.721)	(14.781.472)
Diferencias de cambio		
Diferencias negativas de cambio	(4.935.613)	(9.398.118)
Diferencias positivas de cambio	8.467.191	2.728.636
	3.531.578	(6.669.482)

24. SALDOS Y OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS

Saldos con partes vinculadas –

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 son los siguientes: deudor (acreedor)

2022	Otros activos financieros	Clientes	Proveedores
Grupo y asociadas-			
Planos Siderúrgicos Transformados, S.L.	--	157.594	--
Soza Coated Solutions, S.L.	--	1.028.038	--
Global Steel Resources, S.L.	29.072	--	--
Network Steel North África	23.139	--	(169.552)
OH Capital Resources, S.L.	5.509.394	--	--
Yacht Rent, S.L.	43.149	602	--
Otras partes	342.302	--	--
Total Grupo y asociadas	5.947.056	1.186.234	(169.552)

2021	Créditos corto plazo	Otros activos financieros	Clientes	Deudas corto plazo	Proveedores
Grupo y asociadas-					
Planos Siderúrgicos Transformados, S.L.	318.252	-	1.350.112	-	-
Global Steel Resources, S.L.	-	28.628	-	-	-
Otras partes vinculadas (Metal Rolo -SGPS)	-	-	-	(1.200.000)	-
Network Steel North África	-	20.391	-	-	(259.003)
OH Capital Resources, S.L.	-	2.812.905	-	-	-
Yacht Rent, S.L.	-	43.149	602	-	-
Otras partes	-	3.414	-	(1.252)	5.818
Total Grupo y asociadas	318.252	2.908.487	1.350.714	(1.201.252)	(253.185)

Operaciones con partes vinculadas –

Su detalle en el ejercicio 2022 y 2021 es como sigue: ingreso (gasto)

Ingresos financieros	2022	2021
Administrador	383.204	302.586

El Grupo realiza todas sus operaciones con vinculadas a valores de mercado. Los precios de transferencia se encuentran adecuadamente soportados por lo que el Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que no existen riesgos significativos por este aspecto de los que puedan derivarse pasivos de consideración en el futuro.

Retribuciones y otras prestaciones al Administrador Único de la Sociedad Dominante –

Las retribuciones percibidas durante 2022 y 2021 por el Administrador Único de la Sociedad Dominante, registradas con cargo al epígrafe "Gastos de personal" del Estado de Resultados Consolidado adjunto, han sido:

Ejercicio	Sueldos
2022	545.311
2021	502.592

Los anticipos y créditos concedidos al Administrador Único de la Sociedad dominante al cierre de los ejercicios 2022 y 2021 son:

Ejercicio	Cuenta Corriente
2022	15.548.074
2021	14.672.402

Durante los ejercicios 2022 y 2021 los Administradores de las Sociedades del Grupo no tienen concedidos otros anticipos y no se han asumido obligaciones por su cuenta a título de garantía.

Asimismo, las Sociedades del Grupo no tienen contraídas obligaciones en materia de pensiones ni de seguros de vida o de responsabilidad civil, con respecto a los Administradores y al personal de alta dirección.

De acuerdo con lo previsto en el artículo 229.3 de la Ley de Sociedades de Capital, se informa de que durante el ejercicio 2022 ni el Administrador de la Sociedad Dominante ni las personas vinculadas a él han tenido situación alguna de conflicto, directo o indirecto, con el interés del Grupo.

25. OTRA INFORMACIÓN

Plantilla - El número medio y final de personas empleadas en los ejercicios 2022 y 2021 y su distribución por sexos al término de dichos ejercicios es el siguiente:

Categoría	2022			2021		
	Número medio de empleados	Nº Final de empleados		número medio de empleados	Nº final de Empleados	
		Hombres	Mujeres		Hombres	Mujeres
Directivos y Supervisores	60	50	9	48	39	8
Comerciales y Administración	88	35	57	81	29	54
Producción y Operaciones	196	198	9	199	195	13
Técnicos y profesionales de apoyo	69	74	19	51	36	19
Total	413	357	94	379	299	94

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, el Grupo no cuenta con personas empleadas con discapacidad mayor o igual al treinta y tres por ciento.

Información Sobre el Medio Ambiente y sobre los derechos de emisión de gases de efecto invernadero

En general, las actividades del Grupo no provocan impactos negativos de carácter medioambiental, no incurriendo, en consecuencia, en costes ni inversiones cuya finalidad sea mitigar dichos posibles impactos. En los ejercicios 2022 y 2021, el Grupo no ha dispuesto de derechos de emisión de gases de efecto invernadero.

Honorarios de auditoría - Los honorarios profesionales correspondientes a la auditoría de cuentas anuales consolidadas de los ejercicios 2022 y 2021 han ascendido a 27.000 euros y 26.000 euros, respectivamente.

Durante dicho ejercicio, la Sociedad auditora ha facturado a las empresas participadas (Eco Steel Solutions, S.L., Network Steel, S.L.U., Santander Coated Solutions, S.L., Aranda Coated Solutions, S.L., Aranda Intermodal, S.L., León Coated Solutions, S.L. y Network Steel Resources, S.A.) la cantidad total de 120.600 euros por honorarios profesionales correspondientes a la auditoría de cuentas anuales de las citadas sociedades a 31 de diciembre de 2021 (110.900 euros a 31 de diciembre de 2021).

Por otra parte, en el ejercicio 2022, la sociedad auditora ha facturado 6.250 euros a las citadas sociedades por otros servicios (5.750 euros en 2021).

Asimismo, en el ejercicio 2022, una sociedad del grupo al que pertenece la sociedad auditora facturó 91.632 euros a la Sociedad Dominante por otras prestaciones de servicios (65.304 euros en 2021).

Los honorarios de auditoría de cuentas anuales prestados por otros auditores diferentes del auditor principal en los ejercicios 2022 y 2021 han ascendido a 51.344 euros y 43.254 euros, respectivamente, y por otros trabajos han devengado honorarios por importe de 5.000 euros (13.920 euros en 2021).

26. HECHOS POSTERIORES

Con fecha 2 de enero de 2023, Planos Férricos Portugal – Produtos Siderúrgicos Sociedade Unipessoal, Lda. ha absorbido a la empresa del grupo Planos Férricos Portugal II, Unipessoal, Lda, fecha en la que se llevó a cabo la inscripción definitiva del proyecto de fusión presentado el 25 de noviembre de 2022 y publicado el 28 de noviembre de 2022. La fusión de las dos sociedades, mediante la absorción por parte de la primera, quién ha recibido en bloque el patrimonio de Planos Férricos Portugal II, Unipessoal, Lda. que se extinguirá. Tras esta operación de fusión, el porcentaje del capital social de Planos Férricos Portugal – Produtos Siderúrgicos Sociedade Unipessoal, Lda. que ostenta Planos Férricos, S.L.U. es del 12,5% y el resto lo ostenta Sagunto Coated, S.L.U. No ha habido otros hechos dignos de mención en los meses transcurridos desde el 31 de diciembre de 2022 hasta la fecha de formulación de las presentes cuentas anuales.

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Informe de gestión

Ejercicio 2022

En cumplimiento de la normativa mercantil vigente, el Administrador Único de la Sociedad Dominante formula el presente Informe de Gestión referido al ejercicio anual terminado al 31 de diciembre 2022 y cuyo contenido se ajusta a la Ley de Sociedades de Capital.

➤ Evolución de los negocios y situación del Grupo en 2022

A continuación, indicamos el resumen de los resultados 2022 versus los de 2021:

	2022	2021
Ventas en Tns	976.356	1.028.996
Ventas en Euros	1.139.893.209	1.066.292.605
EBITDA (€)	38.368.610	132.319.437
Resultado Antes de Impuestos	14.712.224	100.599.670

El Grupo Network Steel Resources (Grupo NSR) comprende las siguientes sociedades operativas (diferenciamos las sociedades por su negocio de trading o industrial):

Trading

Network Steel, S.L.U.
Network Steel Suisse AG
Network Steel África S.L.

Industria – La *división industrial* la subdividimos en 1) Producción y 2) Centros de Servicios

1) Producción (Transformación de un tipo de acero en otro)

Aranda Coated Solutions, S.L.
Santander Coated Solutions, S.L.
León Coated Solutions, S.L.
Aveiro Coated Solutions, Lda.
Eco Steel Solutions, S.L.

2) Centros de Servicios (Servicios de corte de acero)

Grupo Plafesa (Iber Steel S.L., Planos Férricos, S.L., Planos Férricos Portugal I, Lda y Planos Férricos Portugal II, Lda)

Con fecha 2 de enero de 2023, Planos Férricos Portugal – Produtos Siderúrgicos Sociedade Unipessoal, Lda. ha absorbido a la empresa del grupo Planos Ferricos Portugal II, Unipessoal, Lda, fecha en la que se llevó a cabo la inscripción definitiva del proyecto de fusión presentado el 25 de noviembre de 2022 y publicado el 28 de noviembre de 2022. La fusión de las dos sociedades, mediante la absorción por parte de la primera, quién ha recibido en bloque el patrimonio de Planos Ferricos Portugal II, Unipessoal, Lda. que se extinguirá. Tras esta operación de fusión, el porcentaje del capital social de Planos Férricos Portugal – Produtos Siderúrgicos Sociedade Unipessoal, Lda. que ostenta Planos Férricos, S.L.U. es del 12,5% y el resto lo ostenta Sagunto Coated, S.L.U.

Holding - Network Steel Resources, S.A. sociedad cabecera del Grupo NSR, que actúa como sociedad holding ofreciendo servicios generales al grupo, tales como Presidencia y Dirección General, Dirección Financiera, Administración, Back Office y servicio de IT.

A continuación, exponemos las principales magnitudes financieras del ejercicio 2022 por divisiones anteriormente comentadas:

TRADING

		%
Toneladas Totales	412.471	42%
Cifra de negocio total (€)	443.926.825	39%
EBITDA	11.996.470	30%

INDUSTRIA

		%	
Toneladas Totales	563.885	58%	976.356
Cifra de negocio total (€)	697.274.604	61%	1.141.201.429
EBITDA	28.557.285	70%	40.553.754

INDUSTRIA

PRODUCCION/COATED

		%
Toneladas Totales	258.587	46%
Cifra de negocio total (€)	353.108.770	51%
EBITDA	10.510.048	37%

CENTROS DE SERVICIOS

		%	
Toneladas Totales	305.297	54%	563.885
Cifra de negocio total (€)	344.165.834	49%	697.274.604
EBITDA	18.047.237	63%	28.557.285

TOTAL

HOLDING

		%
Cifra de negocio total (€)	178	0%
EBITDA	(2.236.583)	-6%

OTRAS DIVISIONES

		%	
Cifra de negocio total (€)	1.179.087	0%	1.142.380.693
EBITDA	51.438	0%	38.368.610

TOTAL GRUPO

Evolución de la estrategia del Grupo NSR:

El Grupo NSR, nació en el año 2002, con una empresa de trading de acero plano en la Península Ibérica.

Desde 2011, el Grupo NSR inició con éxito una estrategia de industrialización, basada en el desarrollo de la división industrial, centrada en la transformación de productos de acero plano. Ha conseguido desarrollar un negocio industrial relevante, ofreciendo productos de alto valor añadido, entre los que se encuentran la bobina decapada, bobina laminada, bobina galvanizada, bobina prepintada y acero cortado.

La pericia, la experiencia y la diversificación que tiene en la compra de acero el Grupo, ayuda tanto al desarrollo del negocio de trading/importación como a la evolución del negocio industrial.

Las adquisiciones de Plafesa (2018) y Aveiro Coated Solutions (2019), aumentaron la posición estratégica del Grupo y su tamaño en términos de ingresos, presencia geográfica y diversificación de la cartera de clientes. Además, con la adquisición de Plafesa, se ocupa el segmento de corte de acero de forma muy relevante en la Península Ibérica.

La estrategia definida para el periodo 2023-2027 del Grupo NSR, se caracterizará por la consolidación de integración vertical llevada a cabo con la construcción de una planta industrial en León a través de la sociedad León Coated Solutions S.L. (LCS) que permite ofrecer una gama más amplia de productos de acero plano, desde bobina decapada hasta bobina de acero galvanizado. El Grupo NSR podrá adaptar, de esta manera, la producción a los cambios en la demanda, mejorando, además, la gestión de los stocks.

El Grupo NSR, con una posición de liderazgo en la Península Ibérica, está desarrollando nuevos mercados: africano con la creación de Network Steel África S.L. (NSA); y norte de Europa con Network Steel Suisse AG (NSS).

Coyuntura del mercado y fortaleza del precio del acero:

Para entender la evolución del negocio del Grupo NSR durante el año 2022 es imprescindible repasar previamente el ejercicio 2021.

El ejercicio 2021 ha sido atípico en todos los sentidos, pues a raíz del Covid, el mercado de las materias primas (el acero es una de ellas) se desajustó y se generó una escasez de oferta a nivel global, lo que generó una subida abrupta de precios, sin precedentes en nuestro sector.

Esta situación de falta de oferta, a nivel global, unida a nuestro buen posicionamiento en proveedores históricos, junto a una política muy rigurosa de ventas sólo a corto plazo y aplicando siempre de manera rigurosa los precios de reposición futura, nos permitió aprovechar al máximo toda la curva de subida de precios y con ello un resultado excepcional.

Arrancamos el año 2022 con la invasión rusa de Ucrania a finales de febrero. Esto provocó grandes tensiones en el mercado siderúrgico a nivel global, con una subida abrupta de precios. La duración de esta subida fue muy corta en el tiempo, apenas duró un trimestre. A finales del segundo trimestre comenzaron de nuevo los precios a caer, fruto del exceso de oferta en el mercado, ante una demanda decreciente y por la incertidumbre económica provocada por los desajustes globales en los precios de la energía, que derivaron en tensiones inflacionistas y posible estancamiento económico. Las rápidas fluctuaciones en los precios provocaron desconfianza en el mercado, con un fuerte ajuste en los niveles de stocks en todos los eslabones de la cadena de consumo de productos siderúrgicos.

Gracias a las medidas que venimos implementando históricamente, de diversificación geográfica en compras, hemos podido adaptarnos a esta nueva situación, no viéndose afectados nuestros suministros.

Nuestra apuesta por una diversificación geográfica, de sectores y de clientes, junto con una gestión prudente de stocks y control de costes, nos ha permitido cerrar el ejercicio 2022 de manera exitosa, a pesar de la difícil coyuntura de mercado, logrando unos resultados satisfactorios.

El Grupo NSR alcanzó en el ejercicio 2021 las mayores ventas de su historia, continuando esta excelente tendencia durante el año 2022. La experiencia en el trading de acero de nuestro Grupo permitió evitar cortes de suministro e impulsar nuestros márgenes, aprovechando la fortaleza de la demanda durante el año 2021 y la primera mitad del año 2022.

Observamos nuevos sectores de actividad en el mercado de aceros planos para los próximos 10 años, con fuertes inversiones en energías renovables, que van a consolidar nuestro crecimiento en líneas de negocio clave, como es el acero plano galvanizado y el centro de servicios.

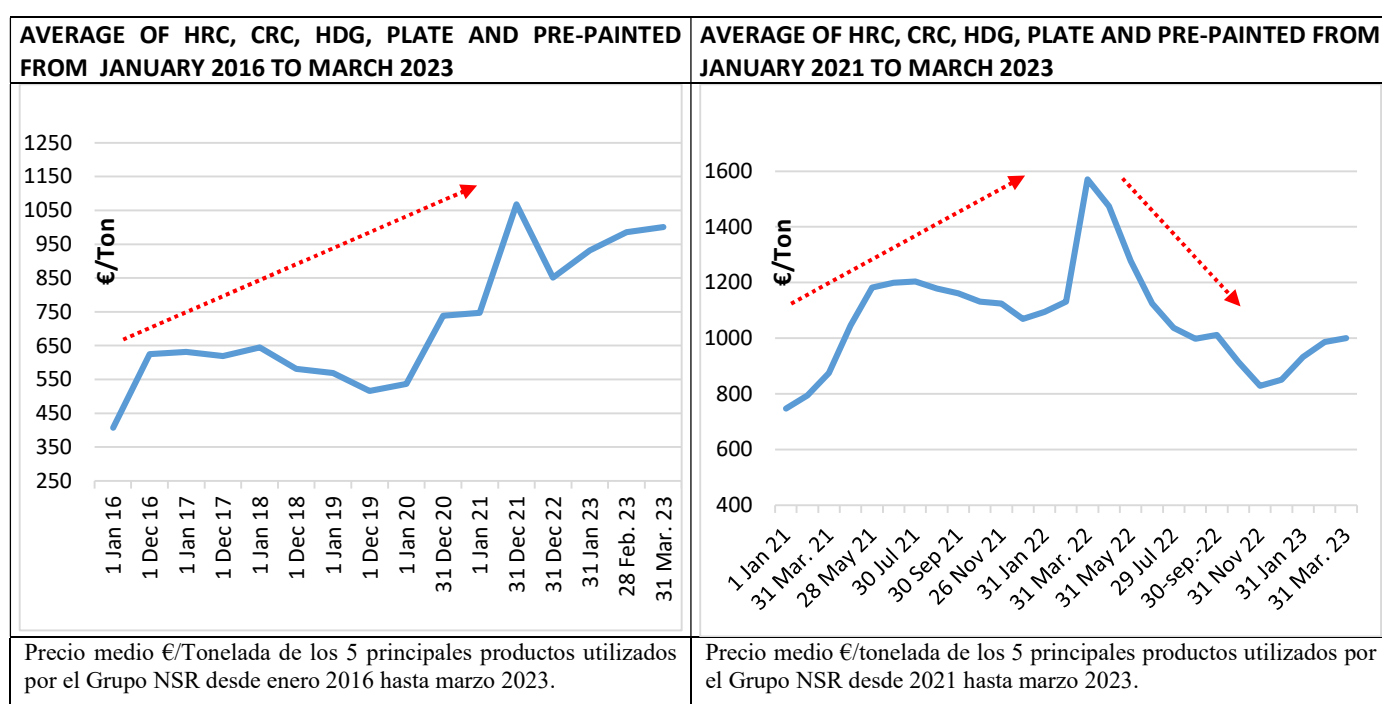
Durante 2022 son resaltables los siguientes hechos que han influido en la evolución del Grupo Network Steel Resources:

- Finalización del proyecto de inversión en la planta de Villadangos del Páramo en León, con la producción de la primera bobina galvanizada el 14 de febrero de 2023.
- El Grupo está llevando a cabo una ampliación en la planta de Ibersteel en Sagunto con el objetivo de triplicar la capacidad de corte, ante las expectativas muy favorables que se presentan en el Polígono Industrial en que está ubicada la fábrica, por la fuerte inversión del Grupo Volkswagen.
- El Grupo NSR ha demostrado que tiene acceso a países proveedores alternativos a los tradicionales del mercado español, lo que ha permitido atender la demanda de nuestros clientes.
- Excelentes acuerdos comerciales de suministro estratégico de cara a la puesta en marcha de nuestra planta de León Coated Solutions
- Buen comportamiento de las ventas, en el primer semestre del año, en mercados sólidos como España, Francia, Italia, Holanda, Austria, Bélgica, Alemania, Polonia, Irlanda, Portugal, Rumanía.
- El performance de cumplimiento a lo largo de más de 20 años de Network Steel ha facilitado la consecución de mayores líneas de suministro en condiciones open terms de multinacionales de primer nivel mundial en la producción de bobina de acero caliente.
- Consecución de mayores líneas de circulante (COMEX) con bancos españoles y especialmente suizos, debido a la plena confianza depositada en el Grupo NSR por su trayectoria y experiencia en la gestión de periodos con mucha incertidumbre en el mercado. También se han incorporado nuevos bancos al pool del Grupo Network.
- El Grupo ha seguido manteniendo un apoyo del sector público, con la consecución de dos préstamos del programa FAIIP gestionados por SEPIDES, para financiar la inversión descrita en Ibersteel, y mejoras operativas en la planta de León Coated Solutions.

- Rebaja, en términos absolutos, de la deuda financiera neta del Grupo, superando el año más exigente del calendario de amortización de deuda.
- El año 2022 fue el año de consolidación de nuestra presencia en el Mercado Alternativo de Renta Fija (MARF), con un volumen de emisión total de 112,5 M de € y un saldo vivo a 31 de diciembre de 2022 de 27,5 M de €. El objetivo de este programa es coger experiencia dentro del Grupo NSR en mercados organizados, buscando fórmulas complementarias, nunca sustitutivas, de financiación del working capital del Grupo NSR, principalmente por la parte de León Coated Solutions. En el futuro se analizará la presencia en el programa de bonos.
- El año pasado el Grupo NSR, obtuvo los siguientes ratings para las siguientes Sociedades: León Coated Solutions con una calificación de Inbonis de BB; Aranda Coated Solutions e Ibersteel con una calificación de Inbonis de BBB. El Grupo fue calificado por Ethifinance con un rating BB- con tendencia positiva.

Evolución de los precios

Para poner en contexto la situación del precio del acero incluimos un gráfico de la evolución en los últimos años.



En este gráfico se puede apreciar la recuperación histórica en precios que se produjo a partir de agosto/septiembre 2021 que se mantuvo en 2021, relajándose levemente en los últimos meses del año 2021, para volver a repuntar en los primeros meses del año 2022, como consecuencia de la oferta limitada antes los recortes de producción, por la invasión rusa de Ucrania y por los altos costes de la energía. Desde finales del segundo trimestre comenzaron de nuevo los precios a bajar fruto de la inestabilidad económica generada por una inflación galopante, con fuerte subida en los costes energéticos, la fuerte volatilidad del dólar con una fuerte apreciación frente al euro y un repunte histórico de los tipos de interés para aplacar la subida de precios. La experiencia en el trading nos ha permitido adaptarnos a esta volatilidad del mercado, con una estrategia de reducción de stock después del verano, para empezar a reponer existencias de cara al 2023, a finales del 2022, a unos precios, comparativamente muy bajos, con respecto a los de meses anteriores.

Fruto del acopio de materias primas descrito anteriormente, las expectativas para el primer semestre del 2023 son muy buenas, a pesar de que el mercado en el último trimestre del 2022 se resintió de manera importante.

EVOLUCIÓN DE LAS DISTINTAS DIVISIONES DEL GRUPO NSR:

TRADING -

Network Steel, Network Steel Suisse y Network Steel Africa

- En Network Steel, el trading está dirigido a ganar cuota de mercado aprovechándose de las economías de escala de la Industria más el liderazgo en la Península Ibérica.
- Network Steel Suisse, pretende expandirse en Europa, principalmente en el mercado alemán, el más importante de Europa.
- Network Steel África, está presente en el mercado subsahariano en conexión con los principales importadores de cada país.

A continuación, se muestran los datos de toneladas y ventas de las 3 sociedades de trading, incluyendo ventas dentro del grupo, de los ejercicios 2022 y 2021:

	2022		2021	
	Toneladas	Euros	Toneladas	Euros
Network Steel	480.466	509.143.084	550.974	485.994.044
NS Suisse	64.781	80.199.919	81.379	80.781.804
NS África	27.431	26.160.676	40.785	31.308.894
TOTAL	572.678	615.503.680	673.137	598.084.742

Se puede observar que el volumen en toneladas acumulado del ejercicio 2022 es inferior al del ejercicio 2021, aunque el volumen de ventas en euros se ha incrementado fruto del fuerte repunte en el precio de la materia prima los primeros meses del año del 2022.

Con respecto a la sociedad Network Steel, en el siguiente cuadro se puede ver un resumen de las principales magnitudes de los ejercicios 2022 y 2021:

	2022	2021
Ventas en Tns	480.466	550.974
Ventas en Euros	509.143.084	485.994.044
EBITDA	8.722.373	18.950.815
Resultado Antes de Impuestos	729.711	1.825.753

En una primera visión respecto a los volúmenes del ejercicio 2022, observamos el aumento de las ventas en euros y una disminución en toneladas con respecto al ejercicio anterior 2021.

En el siguiente cuadro analizamos la evolución de las ventas fuera del Grupo que representan aproximadamente un 66% del total (61% en el ejercicio 2021).

	2022	2021
Ventas en Tns	320.259	347.629
Ventas en Euros	337.570.951	294.631.484

El trading es liderado y coordinado directamente por el presidente Oscar Heckh (con más de 25 años de experiencia en el mercado).

Las 3 empresas de trading desarrollan la siguiente estrategia:

- Network Steel, S.L.U. creada para atender la península Ibérica, el mercado tradicional de esta empresa.
- Network Steel Suisse creada para atender el Mercado de Alemania, Polonia y otros países del norte de Europa.

- Network Steel África, S.L. debe consolidar su incipiente desarrollo en el mercado subsahariano (Mauritania, Senegal, Costa de Marfil, Burkina Faso, Guinea Ecuatorial, Angola, Camerún, Congo, Mali, Gabón, etc) y el del norte de África (Marruecos, Túnez, Argelia, etc).

INDUSTRIA

La división industrial del Grupo Network Steel se subdivide en las siguientes áreas:

- **Área de Producción:** Incluye todas las empresas dedicadas a la producción/transformación de acero, concretamente Aranda Coated Solutions, Santander Coated Solutions, León Coated Solutions, Aveiro Coated Solutions y Eco Steel Solutions. Su gerente es Paulo Goncalves, ejecutivo con una larga experiencia anterior como Director Comercial de Lusosider.
- **Área de Centros de Servicio:** Incluye todas las empresas que dan servicio de corte a los clientes, concretamente el Grupo Plafesa (Iber Steel, Plafesa y Plafesa Portugal). El gerente es Luis Loredó, ejecutivo con una larga carrera profesional en el mundo de transformación y comercialización del acero.

Hechos relevantes de la División de Industria:

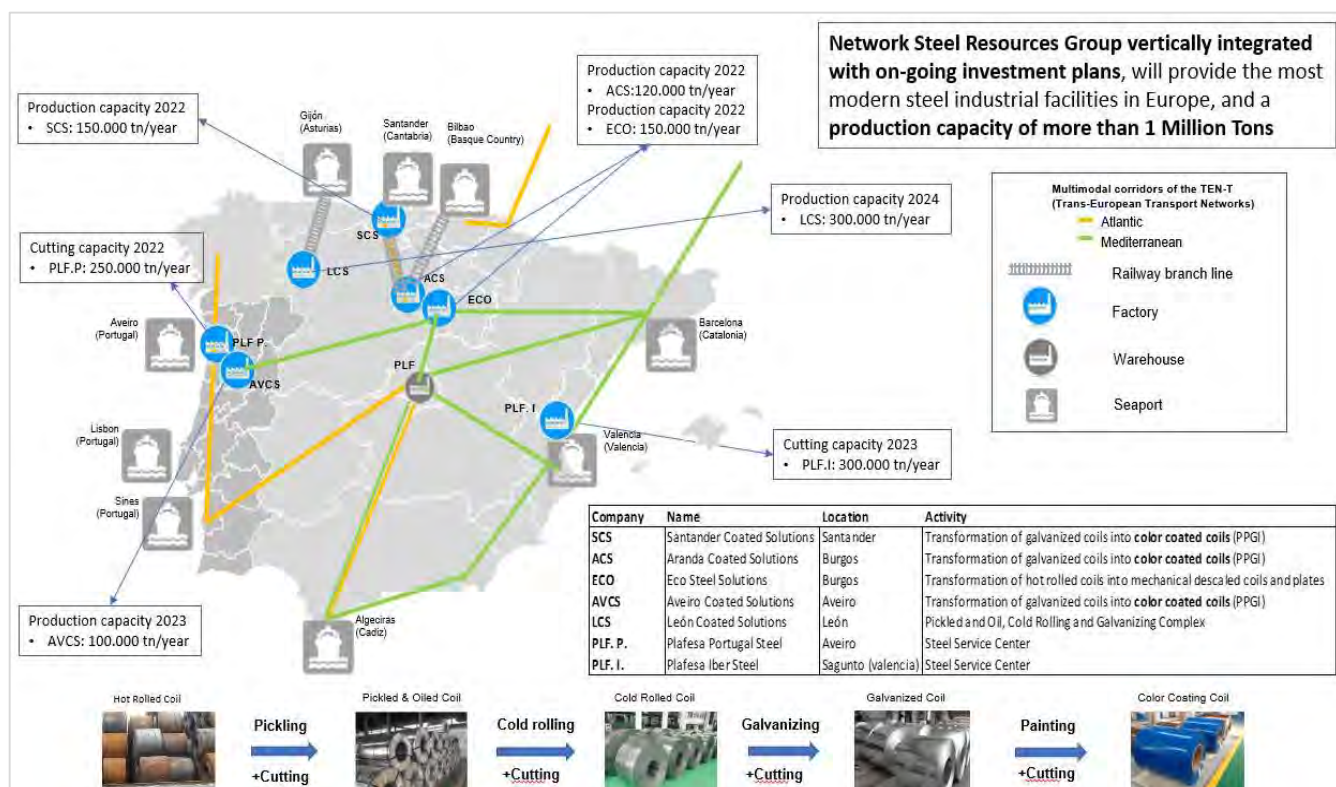
- **León Coated Solutions, S.L.:** Finalización de la construcción del complejo industrial de Villadangos del Páramo, que se inició a finales de 2018. El Grupo decidió desarrollar en León (Villadangos del Páramo) un complejo industrial que incluye una de las líneas de galvanizado de las más modernas del mundo, una línea de decapado y una línea de laminado en frío. Este proyecto ha recibido apoyo del Ministerio de Industria y de la Junta de Castilla y León, conforme el acuerdo firmado por las tres partes, con motivo de la salida de Vestas de su inversión en Villadangos del Páramo. La construcción de esta nueva fábrica fue declarada por la Junta de Castilla y León Proyecto Industrial Prioritario (PIP).

- **Grupo PLAFESA:** PLAFESA es un grupo de empresas y fábricas líder en la península en Centros de Servicios de Corte (dan servicio de corte de acero al consumidor/usuario final). Su incorporación al Grupo NSR se ha consolidado aportando sinergias y economías de escala. Se ha producido una simplificación societaria, mediante la fusión de dos sociedades en el año 2022, y otras dos sociedades en el año 2023.

- **Aveiro Coated Solutions:** A principios de 2019 Network Steel Resources (NSR) era líder en el mercado peninsular de bobina prepintada con dos plantas (en Aranda de Duero -ACS- y en Santander -SCS-). En Portugal existía una planta (360 Steel Metals) funcionando a menos de la mitad de su capacidad de producción debido a diversos problemas técnicos y comerciales. En mayo de 2019 el grupo NSR adquirió el 60% y el control de esta sociedad, y el 31 de marzo de 2022 el otro 40% restante, de tal forma que pasó a ser la tercera planta de prepintado del grupo NSR en la Península Ibérica.

Actualmente el grupo NSR es líder absoluto en capacidad instalada del mercado de prepintado en la Península Ibérica.

Tras estas incorporaciones al grupo NSR, este es el mapa de posición geográfica de las industrias en la Península Ibérica:



Mapa de posición geográfica de las 7 fábricas en la Península Ibérica. fuente: información interna Grupo NSR

INFORME DE GESTIÓN DE CADA UNA DE LAS SOCIEDADES DEL GRUPO

Aranda Coated Solutions, S.L.

Desde la puesta en marcha de la fábrica en Aranda de Duero en el año 2012, la Sociedad ha seguido consolidando su presencia en el mercado con una posición de liderazgo en bobina prepintada.

Aranda Coated Solutions (ACS) forma parte de la división industrial del Grupo Network Steel Resources (NSR). Cuenta con una línea de negocio:

- La producción de bobina prepintada como actividad principal, con una capacidad instalada de 120.000 toneladas año.

En el siguiente cuadro se puede ver un resumen de las principales magnitudes de ACS de los ejercicios 2022 y 2021:

	2022	2021
Ventas en Tns	151.605	150.492
Ventas en Euros	190.327.625	166.472.732
EBITDA	8.381.019	15.379.449
Resultado Antes de Impuestos	8.161.016	13.516.518

En el año 2022 la sociedad obtuvo sus segundos mejores resultados de la historia.

El objetivo de la sociedad desde su puesta en marcha en el año 2012 es la de consolidar su posición en el mercado, en su producto principal (bobina prepintada). Este producto es el de mayor valor añadido dentro de la subfamilia del acero plano, y la punta de lanza de la estrategia de integración vertical del Grupo NSR. En 2022 con tres plantas de bobina prepintada en la Península Ibérica (dos de ellas en puertos del Cantábrico y Atlántico), el Grupo NSR pretende atender los mercados de la Península Ibérica, y del norte y centro de Europa.

La fábrica de Aranda Coated Solutions, a partir del año 2023, contará con el apoyo del suministro desde la planta de galvanizado de LCS (materia prima de la bobina prepintada), permitiendo una mejora en la gestión de los stocks.

Hay que resaltar que los costes de producción de la bobina prepintada (gas, electricidad, pintura, transporte, etc...) han aumentado durante el ejercicio 2022.

Evolución previsible de Aranda Coated Solutions en 2023

En el ejercicio 2023, según el plan de negocio aprobado, esperamos superar las cifras del año 2022, tanto en ventas como en toneladas, mejorando el EBITDA y el resultado antes de impuestos.

Las principales razones en las que nos basamos para la mejora de resultados en el año 2023 son:

- Las mejoras realizadas que nos permitirán reducir los costes de producción.
- Partimos en una buena posición de stocks para el primer semestre, que nos permitirá mejorar nuestros márgenes.
- Mejora significativa de la gestión de stocks, al poder abastecerse directamente de materia prima de la fábrica de León Coated Solutions.
- Al ser líderes en capacidad instalada de bobina prepintada en la Península Ibérica, podemos estar muy cerca del cliente, dando un mejor nivel de servicio, traducándose, necesariamente, en mejores márgenes.

Santander Coated Solutions, S.L.

Santander Coated Solutions, S.L. (SCS), perteneciente al Grupo Network Steel Resources (NSR), se creó en diciembre de 2013, con objeto de construir y promover una fábrica de bobina pintada en el puerto de Santander. La fábrica comenzó su actividad en enero de 2017.

Esta fábrica dispone de:

- Una línea de bobina pintada o prelacada (su producto principal) con una capacidad teórica de 150.000 toneladas/año.
- Una línea de corte longitudinal con una capacidad teórica de 100.000 toneladas/año.
- Una línea de corte transversal con una capacidad teórica de 100.000 toneladas/año.

En el siguiente cuadro se puede ver un resumen de las principales magnitudes de SCS de los ejercicios 2022 y 2021:

	2022	2021
Ventas en Tns	118.254	122.837
Ventas en Euros	178.258.570	159.321.097
EBITDA	5.825.848	18.560.839
Resultado Antes de Impuestos	142.080	12.863.154

Es destacable la consolidación del negocio tanto en niveles de producción como de presencia en los nuevos mercados del centro y norte de Europa. La planta está muy cerca de superar su capacidad teórica de producción, lo que quiere decir que las instalaciones están en óptimas condiciones para mejorar su eficiencia en los próximos años.

A pesar de las buenas expectativas para esta planta, el año 2022 se ha visto penalizado por la mala evolución económica, en el segundo semestre del año, de su mercado objetivo del centro y norte de Europa.

El objetivo de la sociedad desde su puesta en marcha es la de consolidar su posición en el mercado objetivo del centro y norte de Europa de su producto principal (bobina prepintada) desde el Puerto de Santander. Este producto es el de mayor valor añadido dentro de la subfamilia del acero plano, y la punta de lanza de la estrategia de integración vertical del Grupo NSR. En 2022 con tres plantas de bobina prepintada en la Península Ibérica (dos de ellas en puertos del Cantábrico y Atlántico), el Grupo NSR pretende atender los mercados de la Península Ibérica, y del norte y centro de Europa.

La fábrica de Santander Coated Solutions, a partir del año 2023, contará con el apoyo del suministro propio desde la planta de galvanizado de LCS (materia prima de la bobina prepintada).

Hay que resaltar que los costes de producción de la bobina prepintada (gas, electricidad, pintura, transporte, etc...) han aumentado durante el ejercicio 2022.

Evolución previsible de Santander Coated Solutions en 2023

En el ejercicio 2023, según el plan de negocio aprobado, esperamos mantener las toneladas vendidas en el año 2022, pero con mejores márgenes, mejorando el EBITDA y el resultado antes de impuestos.

Las principales razones en las que nos basamos para la mejora de resultados en el año 2023 son:

- Las mejoras realizadas que nos permitirán reducir los costes de producción.
- Partimos en una buena posición de stocks para el primer semestre, que nos permitirá mejorar nuestros márgenes.
- Mejora significativa de la gestión de stocks, al poder abastecerse directamente de materia prima de la fábrica de León Coated Solutions.
- Al ser líderes en capacidad instalada de bobina prepintada en la Península Ibérica, podemos estar muy cerca del cliente, dando un mejor nivel de servicio, traducéndose, necesariamente, en mejores márgenes.
- Desde el puerto de Santander, podemos abastecer de bobina prepintada el centro y norte de Europa, a unos precios muy competitivos.

Aveiro Coated Solutions, S.L.

La actividad de la empresa se desarrolla en el prepintado de bobina de acero.

El Grupo NSR adquirió en marzo de 2022 el 40% del capital restante de Aveiro Coated Solutions. De esa forma pasa a formar parte del mayor Grupo Ibérico del sector, aprovechando su know-how, además de tener acceso a una amplia gama de clientes.

Desde la entrada del Grupo NSR en el accionariado de Aveiro Coated Solutions en el año 2019, la compañía ha estado invirtiendo en la mejora de las condiciones de producción, para poder posicionarse en el mercado de manera más competitiva, pudiendo llegar a clientes más exigentes y sofisticados.

La fábrica de AVCS tiene una capacidad de producción nominal de 10.000 toneladas/año.

En el siguiente cuadro se puede ver un resumen de las principales magnitudes de AVCS de los ejercicios 2022 y 2021:

	2022	2021
Ventas en Tns	36.906	37.683
Ventas en Euros	52.623.789	45.397.720
EBITDA	2.394.678	5.831.208
Resultado Antes de Impuestos	835.663	4.282.050

Evolución previsible de Aveiro Coated Solutions en 2023

En el ejercicio 2023, según el plan de negocio aprobado, esperamos aumentar ligeramente las toneladas vendidas en el año 2022, pero con mejores márgenes, mejorando el EBITDA y el resultado antes de impuestos.

Las principales razones en las que nos basamos para la mejora de resultados en el año 2023 son:

- Las mejoras realizadas que nos permitirán reducir los costes de producción.
- Partimos en una buena posición de stocks para el primer semestre, que nos permitirá mejorar nuestros márgenes.
- Mejora significativa de la gestión de stocks, al poder abastecerse directamente de materia prima de la fábrica de León Coated Solutions.
- Al ser líderes en capacidad instalada de bobina prepintada en la Península Ibérica, podemos estar muy cerca del cliente, dando un mejor nivel de servicio, traducándose, necesariamente, en mejores márgenes.
- Desde Aveiro podemos atender de bobina prepintada el oeste peninsular, y desde los puertos de Aveiro y Leixoes, el centro y norte de Europa, a unos precios muy competitivos.

León Coated Solutions, S.L.

León Coated Solutions, S.L. (LCS), perteneciente al Grupo Network Steel Resources (NSR), se constituyó en diciembre de 2018.

Las inversiones realizadas en León van dirigidas a la puesta en marcha de tres líneas de producto:

- Línea de decapado.
- Línea de laminación en frío.
- Línea de galvanizado.

La línea de decapado en su primer año de producción ha tratado más de 75.000 toneladas de acero. Se estima que en el ejercicio 2024, la planta alcance su capacidad máxima de producción anual: 450.000 toneladas de decapado, 350.000 de laminación en frío y 300.000 de galvanizado.

En el siguiente cuadro se puede ver un resumen de las principales magnitudes de LCS de los ejercicios 2022 y 2021:

	2022	2021
Ventas en Tns	91.969	76.936
Ventas en Euros	77.893.433	64.559.098
EBITDA	-4.816.520	5.269.080
Resultado Antes de Impuestos	-5.095.454	4.011.292

El ejercicio 2022 ha sido un año de consolidación de un proyecto greenfield tras el capex invertido, para en el año 2023 funcionar simultáneamente con las tres líneas: decapado, laminación en frío y galvanizado.

Gran parte de los activos ubicados en la fábrica de Villadangos del Páramo (León) son propiedad de Santander Coated Solutions, S.L. y Aranda Coated Solutions, S.L.

Con fecha 21 de diciembre de 2022, las entidades Santander Coated Solutions, S.L. y Aranda Coated Solutions, S.L. presentan solicitud de subrogación de expedientes en favor de la entidad León Coated Solutions, S.L. para trasladar los activos y pasivos asociados a las inversiones de la planta de León. El Ministerio pone en conocimiento que, para poder concederse la subrogación de los préstamos Reindus asociados, la entidad subrogada debe tener capacidad jurídica para poder subrogarse, debe tener solvencia

económica para poder asumir el préstamo y las correspondientes amortizaciones y capacidad técnica para ejecutar el proyecto. Todos estos requisitos resultan satisfactorios, según manifiesta en sus resoluciones el Ministerio de Industria.

Durante el ejercicio 2023, se realizarán las actuaciones pertinentes para el traspaso efectivo y jurídico de todos los activos y pasivos relativos al proyecto de la planta de Villadangos del Páramo a la sociedad León Coated Solutions.

Evolución previsible de León Coated Solutions en 2023

Las inversiones comenzaron a finales de 2018 y se han ido desarrollando a lo largo de estos años, con retrasos en el 2019 y 2020, provocados por la crisis sanitaria derivada del COVID. El 14 de febrero de 2023 la fábrica produjo la primera bobina galvanizada, siendo este el momento de puesta en marcha simultánea de todas las líneas.

Con fecha 14 de marzo de 2023, la Sociedad ha formalizado un contrato de préstamo ordinario con el Fondo de Apoyo a la Inversión Industrial Productiva (FAIIP) a través de la empresa pública de financiación empresarial SEPIDES. El proyecto financiable se corresponde con una inversión de 12.113.106,31 € destinada a la mejora de las líneas productivas instaladas en Villadangos de Páramo (León): decapado químico, laminación en frío y galvanizado por inmersión. La cuantía del préstamo asciende a 9.084.000 euros, a un tipo de interés fijo y con un plazo de devolución de 10 años con carencia de 3 años. El primer desembolso por importe de 4.563.481 euros se ha realizado con fecha 14 de marzo de 2023.

Los siguientes gráficos demuestran que los productos que transforma LCS son deficitarios en España y en Europa, ayudando esta fábrica, a cubrir este déficit, atendiendo la demanda no cubierta. Además, el Grupo NSR es un gran consumidor de bobina galvanizada en la Península Ibérica con 450.000 tns/año, cantidad que coincide con la capacidad máxima de producción de esta fábrica.

TOTAL IMPORTS INTO THE EU

TABLE • 2012 – 2021

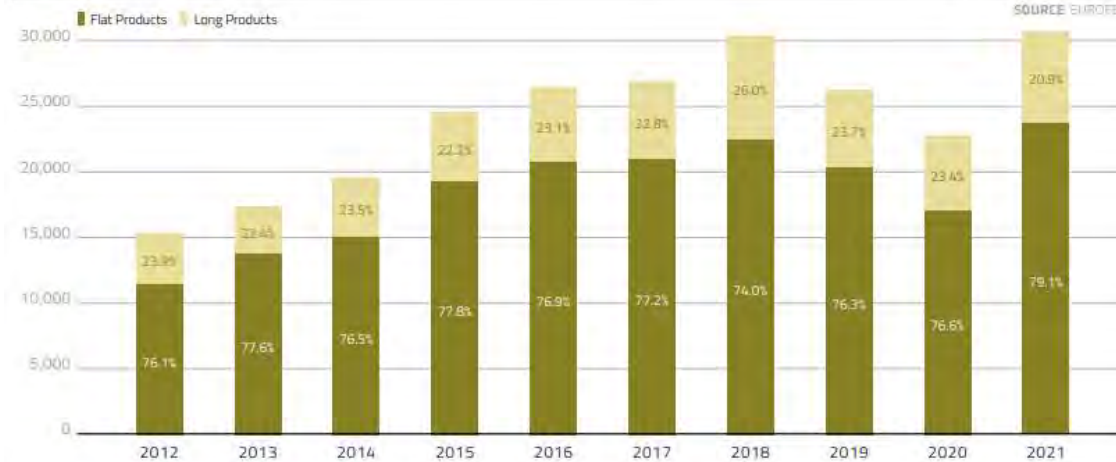
SOURCE: EUROFER

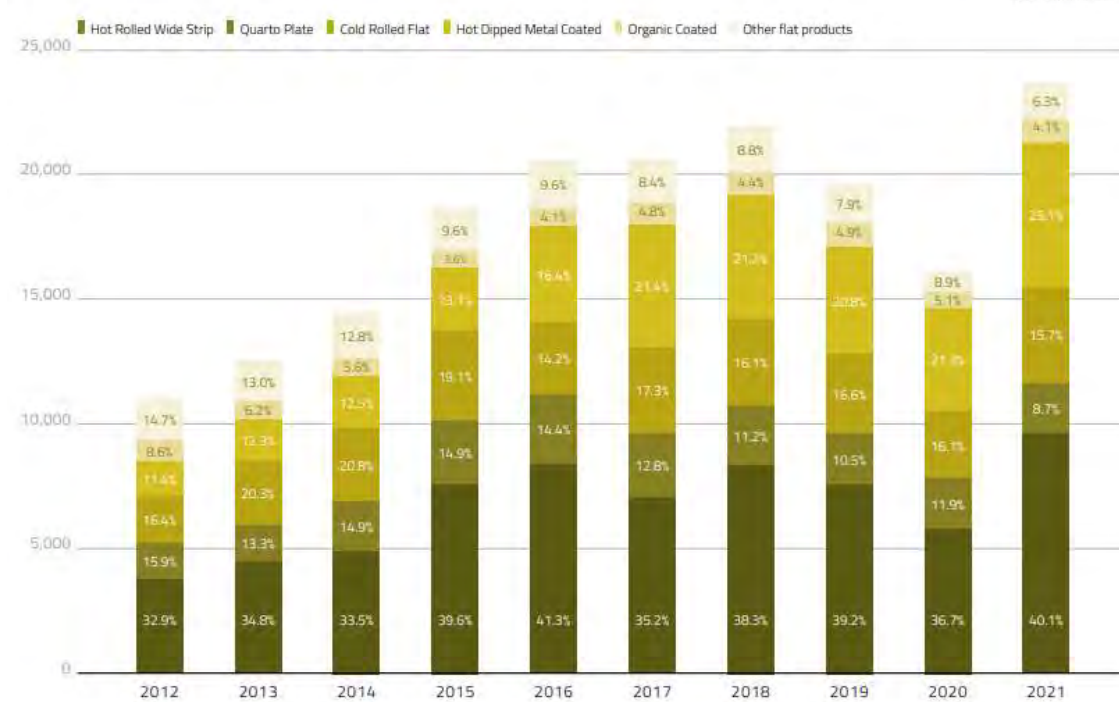
	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	% shares 2021
Flat Products	11,580	13,624	15,167	19,327	20,543	20,782	22,348	20,112	17,167	23,991	79,1%
Long Products	3,637	3,942	4,650	5,526	6,157	6,130	7,865	6,234	5,247	6,337	20,9%
Finished Products	15,217	17,566	19,817	24,853	26,700	26,912	30,213	26,346	22,414	30,328	100%

TOTAL IMPORTS INTO THE EU

CHART • 2012 – 2021

SOURCE: EUROFER





En estos 2 cuadros de EUROFER 2022, el consumo de aceros planos, segmento en el que opera el Grupo NSR, es creciente en los últimos 10 años, representando el 79.1% de las importaciones de productos de acero anuales.

Dentro de los aceros planos, los que va a fabricar LCS, son deficitarios en el mercado nacional, necesitando recurrir a las importaciones de:

- Bobina laminada en frío (Cold Rolled) es el tercer producto que más se importa representando el 15,7%, por un total de 3.767 miles de toneladas
- Bobina galvanizada (Hot Dipped) es el segundo producto que más se importa, representando el 25,1%, por un importe total de 6.022 miles de toneladas.

Vemos que ambos productos representan el 40,8% de las cantidades de acero que se importan en Europa de acero plano.

Evolución sectorial

	ENERO-DICIEMBRE			
	2019	2020	2021	Variación
PRODUCCIONES (kt)				
Producción de acero total	13.588	11.141	14.220	27,6%
Aceros no Aleados	12.047	9.876	12.685	28,4%
Aceros Inoxidables	897	836	928	11,1%
Otros Aceros Aleados	644	428	607	41,6%
Producción Laminados en Caliente	13.297	10.971	13.534	23,4%
Productos Largos	8.906	7.619	8.847	16,1%
Productos Planos	4.391	3.352	4.686	39,8%
CONSUMO APARENTE DE ACERO				
Total (kt)	13.236	11.691	13.081	11,9%
Productos Largos (kt)	4.740	4.392	4.679	6,5%
Productos Planos (kt)	8.203	7.083	7.925	11,9%

Source: UNESID 2021

Profundizando en el análisis, según los últimos datos de UNESID (Unión de Empresas Siderúrgicas) publicados en el 2021, vemos también que existe un déficit de capacidad de producción nacional de acero plano de 3.239.000 toneladas (diferencia entre producción de productos planos de 4.686.000 toneladas y consumo de productos planos de 7.925.000 toneladas).

En conclusión, LCS viene a ocupar un hueco estratégico en la producción nacional de aceros planos.

El producto final de LCS, bobina galvanizada, es la materia prima fundamental de las plantas de prepintado del Grupo NSR.

En el ejercicio 2023, según el plan de negocio aprobado, esperamos, en su primer año de producción de bobina galvanizada, cuyo destino serán las plantas de prepintado del Grupo.

Eco Steel Solutions S.L.

El producto final de Eco Steel Solutions es el acero decapado mediante procedimientos mecánicos, único en Europa, y que se diferencia del decapado tradicional o químico, en que no es contaminante. El decapado mecánico, es novedoso y aún no ha sido totalmente reconocido en el mercado, con lo que existe un potencial de crecimiento enorme. En el año 2022, nuestro producto ha sido muy valorado por cortadores de acero de precisión con láser, por su excelente calidad, lo que se ha traducido en un fuerte incremento de las ventas.

En el siguiente cuadro se puede ver la evolución de las principales cifras entre 2022 y 2021:

	2022	2021
Ventas en Tns	39.577	20.069
Ventas en Euros	40.658.335	20.320.058
EBITDA	(571.043)	3.551.730
Resultado Antes de Impuestos	(1.790.691)	2.051.595

La evolución de las ventas ha sido muy favorable, duplicando las del año anterior, pero fruto de la mala evolución de los mercados del acero en el segundo semestre del 2022, los márgenes sufrieron significativamente.

Evolución previsible de Eco Steel en 2023

En el ejercicio 2023, según el plan de negocio aprobado, esperamos consolidar el negocio de esta fábrica, con un incremento significativo de los márgenes.

Las principales razones en las que nos basamos para la mejora de resultados a corto plazo durante el 2023 son:

- Las mejoras en los costes de producción que siguen reduciéndose.
- Selección de clientes más rentables gracias a la alta calidad del producto y del servicio de tal forma que se venda con mayor valor añadido.
- Incorporación al mercado de los productos EPS que tienen mayores márgenes. Es importante resaltar que debido a que se puede incrementar la capacidad de toneladas por la máquina EPS desde 35.000 hasta 45.000 toneladas por las mejoras, las perspectivas para el ejercicio 2023 son optimistas.
- En septiembre del año 2022, la sociedad implantó un nuevo sistema informático (SAP). Con esta inversión, Eco Steel se dota de una herramienta de gestión de alto potencial que puede acompañar las perspectivas de crecimiento de la actividad.

GRUPO PLAFESA

En el siguiente cuadro se puede ver resumido los volúmenes y resultados de PLAFESA en 2022 en comparación con 2021:

	2022	2021
Ventas en Tns	356.145	271.842
Ventas en Euros	344.101.428	299.363.490
EBITDA	18.023.094	63.968.498
Resultado Antes de Impuestos	15.514.130	60.379.564

La cifra de negocio consolidada ha aumentado de manera importante con respecto al ejercicio anterior. La evolución tan positiva del ejercicio 2022 se debe al incremento de precios del acero en los mercados internacionales ante unas circunstancias excepcionales de desajuste entre la oferta y la demanda. La escasez de materias primas en el mercado mundial hasta el tercer trimestre de 2021 mostró signos de resolverse a principios de 2022. Sin embargo, la invasión rusa de Ucrania el 24 de febrero de 2022, provocó inestabilidad en los precios del acero en los mercados mundiales, con efectos extremos: de subida hasta junio y fuerte descenso hasta finales de año.

Los principales clientes del grupo siguen siendo industrias manufactureras del acero y almacenes de productos siderúrgicos.

Evolución previsible del Grupo PLAFESA en 2023

Los principales riesgos de negocio a que se enfrenta el grupo vienen determinados por la situación económica general y las decisiones de inversión tanto pública como privada de los operadores económicos. La fuerte caída de los precios del acero en los mercados mundiales muestra signos de estabilización y tal vez, un cambio de tendencia.

Creemos que los niveles de stock son adecuados tanto para la actividad como para la posibilidad de mantener márgenes aceptables en un contexto de comportamiento equilibrado entre demanda y oferta en los mercados internacionales.

El grupo esté inmerso en la actualidad en un proyecto de ampliación de su planta industrial en Sagunto, para lo cual ha solicitado financiación al Fondo de Apoyo a la Inversión Industrial Productiva (FAIIP) a través de la empresa pública de financiación empresarial SEPIDES, por importe de 9.247.000 euros, a un tipo de interés fijo y con un plazo de devolución de 10 años. Está prevista la obtención de un primer desembolso, por importe de 3.758.038 euros, durante el primer trimestre de 2023.

A principios de 2023, el grupo implantó un nuevo sistema informático (SAP). Con esta inversión, el grupo se dota de una herramienta de gestión de alto potencial que puede acompañar las perspectivas de crecimiento de la actividad.

En el ejercicio 2023, según el plan de negocio aprobado, esperamos incrementar considerablemente las toneladas vendidas, con un incremento en el volumen de negocio y de los márgenes.

Evolución previsible del Grupo Network Steel Resources (NSR) en 2023

La nueva planta de galvanizado de Leon Coated Solutions, supone una integración vertical en la producción del acero plano, que transforma nuestro Grupo, en un mercado tradicionalmente deficitario en España, aportando valor añadido al proceso global productivo, mejorando la gestión de stocks, y con unas expectativas crecientes de mercado para los próximos 10 años, por el impulso de las energías renovables en Europa.

Estimamos que se mantendrá la volatilidad en el mercado mundial siderúrgico, derivado de las incertidumbres macroeconómicas existentes, que podremos gestionar, fruto de la experiencia en la compra de acero en los mercados mundiales, la diversificación en las fuentes de suministro, nuestra capacidad logística, que tradicionalmente nos ha permitido adaptarnos rápidamente a los mercados cambiantes.

Si se produjese alguna situación de empeoramiento en los cobros por la situación macroeconómica, todas nuestras ventas están aseguradas al 95%. Nuestro histórico de impagos es prácticamente nulo, por lo que no visualizamos ningún riesgo en este aspecto.

Mantendremos nuestra política de no asumir riesgos de cambios, pues todas nuestras compras en divisas las aseguramos.

Mantendremos nuestra política medio ambiental y de reducción de residuos y reducción de consumos energéticos todo ello amparado en nuestra certificación ISO 14001.

Arranque de la ampliación de la planta de IBERSTEEL (Puerto Sagunto). Fase I tercer trimestre y fase II en el cuarto trimestre, con lo que conseguiremos por un lado casi duplicar nuestras capacidades productivas en esa planta, además de aumentar de manera significativa los rangos productivos y gama de productos que ofrecer a nuestros clientes, así como una mejora muy significativa de nuestros plazos de entrega.

En enero arrancamos con un nuevo ERP de SAP en la División de Centro de Servicios, sumándose a Ecosteel Solutinon y León Coated Solutions, apostando por una transformación digital que facilita, con los mejores estándares del mercado, el procesamiento eficaz de datos y el control de gestión.

Hemos preparado nuestro Grupo para afrontar el próximo ejercicio con éxito: con instalaciones, maquinaria y automatización de máximo nivel, para conseguir una mejora de la productividad y reducción de costes; con un equipo humano en formación permanente, estable en todos los departamentos y muy motivado; con un equipo directivo muy alineado con el proyecto del Grupo Network Steel; con una estructura de toma de decisiones muy corta y adaptativa a cada circunstancia de mercado; que junto a la buena reputación que tienen de nuestro Grupo tanto proveedores como clientes, nos permitirá afrontar con éxito el presupuesto para el ejercicio 2023.

OPERACIONES CON ACCIONES PROPIAS

No se han realizado operaciones con acciones propias.

INFORMACIÓN APLAZAMIENTOS DE PAGO

Durante el ejercicio 2022, las desviaciones existentes en los aplazamientos de pago a proveedores de acuerdo con la legislación vigente, que se muestran en la memoria adjunta, han sido ocasionados por incidencia comerciales aisladas, siendo poco representativos.

No obstante, lo anterior, el Administrador de la Sociedad dominante toma las medidas oportunas para dar cumplimiento a los periodos de pago vigentes de acuerdo con la legislación actual en este sentido.

