BASE INFORMATION MEMORANDUM DATED 28/07/2022

Network Steel Resources, S.A. (NETWORK STEEL RESOURCES)

(incorporated under the laws of the Kingdom of Spain)

Maximum outstanding balance of € 150,000,000

Network Steel Resources Commercial Paper Programme 2022

BASE INFORMATION MEMORANDUM (*DOCUMENTO BASE INFORMATIVO*) FOR THE ADMISSION (*INCORPORACIÓN*) TO TRADING OF COMMERCIAL PAPER SECURITIES (*PAGARÉS*) ON THE ALTERNATIVE FIXED-INCOME MARKET *(MERCADO ALTERNATIVO DE RENTA FIJA)* ("MARF")

Network Steel Resources, S.A. ("**NSR**", the "**Issuer**", the "**Company**" and jointly with the entities of the Issuer's corporate group "**the Group**"), a public limited liability company (*sociedad anónima*) incorporated under the laws of Spain with registered office at Calle Cardenal Marcelo Spínola nº2, Madrid, Spain, registered in the Commercial Registry of Madrid under volume M-424429, sheet 23651, and page 140 and with Spanish Tax Identification Number A84951573 and Legal Entity Identification number 959800ZATT296PA2XQ68 will request the admission (*incorporación*) to trading of commercial paper securities (the "**Commercial Paper**"), which will be issued in accordance with the provisions set out in this base information memorandum *(documento base informativo)* (the "**Information Memorandum**") on the Alternative Fixed-Income Market (*Mercado Alternativo de Renta Fija*) ("**MARF**").

MARF is a Multilateral Trading Facility *(Sistema Multilateral de Negociación)* ("**MTF**") and not a regulated market, pursuant to the provisions of Royal Decree Law 21/2017 of December 29, 2017, on urgent measures to adapt Spanish law to the European Union securities market legislation *(Real Decreto-ley 21/2017, de 29 de diciembre, de medidas urgentes para la adaptación del derecho español a la normativa de la Unión Europea en materia del mercado de valores).* The Information Memorandum for the admission to trading of the Commercial Paper is the document required by Circular 2/2018, of 4 December, of MARF, on admission (*incorporación*) and removal of securities on the Alternative Fixed-Income Market *(Circular 2/2018, de 4 de diciembre, sobre incorporación y exclusión de valores en el Mercado Alternativo de Renta Fija)* ("**Circular 2/2018**").

Application will be made for the Commercial Paper to be listed on the MARF under the Information Memorandum. The Commercial Paper will be represented by book entries *(anotaciones en cuenta)* and their accounting record will be entrusted to the book-keeping *(registro contable)* Sociedad de Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de Valores, S.A.U. ("**IBERCLEAR**") which, together with its participating entities will be responsible for its accounting record.

An investment in Commercial Paper involves certain risks. Potential investors should consider carefully and fully understand the risks set forth herein under "Risk Factors", along with all other information contained the Information Memorandum, prior to making investment decisions with respect to the Commercial Paper.

Please refer to section 1 of the Information Memorandum on Risk Factors.

MARF has not undertaken any kind of verification or check in relation to the Information Memorandum, nor on the content of the rest of the documentation or information provided by the Issuer in compliance with the requirements set forth by the said abovementioned Circular 2/2018.

The Commercial Paper shall only be addressed exclusively to professional clients and qualified investors pursuant to the provisions set out in article 205 of Royal Legislative Decree 4/2015, of 23 October, by virtue of which the restated text of the Securities Market Act is approved (*Texto refundido de la Ley del Mercado de Valores aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre*) ("Securities Market Act") and article 39 of Royal Decree 1310/2005, of 4 November, which partially implements Act 24/1988, of 28 July, on the Securities Market, with regard to the admission to trading of securities in official secondary markets, public offerings for sale and subscription and the prospectus required for this purpose (*Real Decreto 1310/2005, de 4 de noviembre, por el que se*

***desarrolla parcialmente la Ley 24/1998, de 28 de julio, del Mercado de Valores, en materia de admisión a negociación de valores en mercados secundarios oficiales, de ofertas públicas de venta o suscripción y del folleto exigible a tales efectos*) ("Royal Decree 1310/2005"), respectively, or any provision which may replace or supplement it in the future.**

No action has been carried out in any jurisdiction for the purposes of enabling a public offering of the Commercial Paper or the possession or distribution of the Information Memorandum or any other offering material in any country or jurisdiction where actions are required for such purpose. The Information Memorandum is not a public offering for the sale of securities nor a request for a public offering to purchase securities, and no offering of securities shall be made in any jurisdiction in which such offering or sale would be considered in breach of the applicable legislation. The Information Memorandum does not constitute a prospectus (*folleto informativo*) approved and registered with the National Securities Market Commission (*Comisión Nacional del Mercado de Valores*) ("CNMV").

The subscription of the Commercial Paper does not represent a public offering pursuant to the provisions set out in article 34 of the Securities Market Act, which excludes the obligation of approving, registering and publishing a prospectus with the CNMV.

GLOBAL COORDINATOR

Banco Santander, S.A.

PLACEMENT ENTITIES

Banco Santander, S.A.

Bestinver, Sociedad de Valores, S.A.

Banca March, S.A.

REGISTERD ADVISOR

Deloitte Financial Advisory, S.L.U.

The Information Memorandum is dated 28th July 2022.

IMPORTANT NOTICE

Any potential investor should not base its investment decision on information other than such contained in the Information Memorandum. The Placement Entities are not liable in any way for the content of the Information Memorandum. Each of the Placement Entities has subscribed a collaboration agreement with the Issuer for the placement of the Commercial Paper but neither the Placement Entities nor any other entity have undertaken any commitment in relation to underwriting of the Commercial Paper, without prejudice to the Placement Entities being able to subscribe the Commercial Paper in their own name. There is no guarantee that the price of the Commercial Paper in MARF will be maintained nor there is any assurance that the Commercial Paper will be widely distributed and actively traded on the market. Nor is it possible to ensure the development or liquidity of the trading markets for the Commercial Paper.

NO ACTION HAS BEEN CARRIED OUT IN ANY JURISDICTION FOR THE PURPOSES OF ENABLING A PUBLIC OFFERING OF THE COMMERCIAL PAPER OR THE POSESSION OR DISTRIBUTION OF THE INFORMATION MEMORANDUM OR ANY OTHER OFFERING MATERIAL IN ANY COUNTRY OR JURISDICTION WHERE ACTIONS ARE REQUIRED FOR THIS PURPOSE. THE INFORMATION MEMORANDUM SHALL NOT BE DISTRIBUTED, DIRECT OR INDIRECTLY, IN ANY JURISDICTION WHERE SUCH DISTRIBUTION MAY REPRESENT AN OFFERING OF SECURITIES. THE INFORMATION MEMORANDUM IS NOT AN OFFER TO SELL SECURITIES NOR A SOLICITATION OF AN OFFER TO BUY SECURITIES AND NO OFFER OF SECURITIES SHALL BE CARRIED OUT IN ANY JURISDICTION WHERE SUCH OFFER OR SALE IS CONSIDERED CONTRARY TO APPLICABLE LEGISLATION.

THE TARGET MARKET IS STRICTLY LIMITED TO QUALIFIED INVESTORS, ELIGIBLE COUNTERPARTIES AND PROFESSIONAL CLIENTS. THE NEGATIVE TARGET MARKET IS RETAIL INVESTORS OR ANY POTENTIAL INVESTORS OUTSIDE THE PREVIOUSLY IDENTIFIED POSITIVE TARGET MARKET.

Exclusively for the purposes of the process of approval of the product which is to be carried out by each manufacturer, the conclusion has been reached, having assessed the target market for the Commercial Paper, that: (i) the target market for the Commercial Paper consists solely of "eligible counterparties" and "professional clients", in accordance with the meaning attributed to each of these expressions in Directive 2014/65/EU of the European Parliament and of the Council of 15 May 2014 on markets in financial instruments and amending Directive 2002/92/EC and Directive 2011/61/EU ("**MiFID II**"), in Directive (EU) 2016/97 of the European Parliament and of the Council, of 20 January 2016, on insurance distribution and in their respective implementing regulations (in particular, in Spain, the Securities Market Law and its implementing regulations); and that (ii) all channels for the distribution of the Commercial Paper to eligible counterparties and professional clients are appropriate. Accordingly, in each issuance of Commercial Paper, the Manufacturers shall identify the potential target market using the list of five categories mentioned in number 18 of the Guidelines on MIFID II Product Governance Requirements, published on 5 February 2018, by the European Securities and Markets Authority ("**ESMA**").

Any person who, following the initial placement of the Commercial Paper, offers the Commercial Paper, sells it, makes it available in any other way or recommends it (the "**Distributor**") shall be required to take into account the assessment of the target market made by the manufacturer. Any Distributor subject to the provisions of MiFID II shall nevertheless be responsible for making its own assessment of the target market for the Commercial Paper (whether by applying the target market assessment made by the manufacturer or by perfecting such assessment), and for determining the appropriate distribution channels.

Notice is hereby given of the fact that a key investor document (KID) shall not be drafted according to Regulation (EU) No 1286/2014 of the European Parliament and of the Council of 26 November 2014 on key information documents for packaged retail and insurance-based investment products (PRIIPs).

PROHIBITION OF SALE TO RETAIL INVESTORS OF THE EUROPEAN ECONOMIC AREA

The Commercial Paper is not intended to be offered, sold or otherwise made available, nor should they be offered, sold to or placed at the disposal of retail investors in the European Economic Area ("EEA"). For these purposes, a "retail investor" means a person that meets any of the following definitions or both: (i) retail customer within the meaning of section (11) of article 4 (1) of MiFID II; or (ii) client in the sense envisaged in Directive EC(EU) 2016/97 of the European Parliament and of the Council, of 20 January 2016, on insurance distribution, provided that he cannot be qualified as a professional client according to the definition included in section (10) of article 4 (1) of the MiFID II. As a result, none of the key information documents required by Regulation (EU) No. 1286/2014 of the European Parliament and of the Council of 26 November 2014 on the key information documents relating to packaged investment products for retailers and investment products based on insurance (the "Regulation 1286/2014") for the purpose of offering or selling the Commercial Paper to, or making them available to, retail investors in the EEA and, therefore, any such activities could be illegal under the provisions of Regulation 1286/2014.

The Commercial Paper has not been and will not be registered under the United States Securities Act of 1933, as amended (the "Securities Act"), and may not be offered or sold in the United States except pursuant to registration or an exemption from registration under the Securities Act. There is no intention to register any Commercial Paper in the United States or to make an offer of any securities in the United States.

PROHIBITION ON MARKETING AND SALE TO RUSSIAN PERSONS OR ENTITIES

In view of the gravity of the situation, on 25 February 2022 the Council adopted two legislative measures regarding Russia´s actions destabilising Ukraine imposing further restrictive measures in the financial sector, limiting the access of Russian citizens and entities to the EU capital markets: (i) Council Decision (CFSP) 2022/327 amending Decision 2014/512/CFSP concerning restrictive measures in view of Russia´s actions destabilising the situation in Ukraine (Decision 2022/327) and (ii) Council Regulation 2022/328 amending Regulation (EU) Nº 833/2014 concerning restrictive measures in view of Russia´s actions destabilising the situation in Ukraine (Regulation 2022/328).

SELLING RESTRICTIONS

No action has been taken in any jurisdiction to permit a public offering of the Commercial Paper or the possession or distribution of the Information Memorandum or any other offering material in any country or jurisdiction where such action is required for said purpose and in particular in the United Kingdom.

Financial promotion: it has only been communicated or caused to be communicated and will only communicate or cause to be communicated any invitation or inducement to engage in investment activity (within the meaning of section 21 of the Financial Services and Markets Act 2000 ("FSMA")) received by it in connection with the issue or sale of any Commercial Paper in circumstances in which section 21(1) of the FSMA does not apply to the Issuer.

General compliance: it has been complied and will comply with all applicable provisions of the FSMA with respect to anything done by it in relation to any Commercial Paper in, from otherwise involving the United Kingdom.

ALTERNATIVE PERFORMANCE MEASURES

The Information Memorandum includes financial figures and ratios such as "EBITDA", among others, that are considered to be Alternative Performance Measures ("APR") in accordance with the Guidelines published by the European Securities and Markets Authority (ESMA) in October 2015.

The APR originate or are calculated based on the financial statements in the audited consolidated annual accounts or the interim consolidated summarised financial statements subject to limited review by the Company's auditors, generally adding or deducting amounts from the items in those financial statements, the result of which uses a nomenclature habitual in business and financial

terminology, but not used by the General Accounting Plan in Spain approved by Royal Decree 1514/2007 or by the International Financial Reporting Standards issued by the International Accounting

Standards Board (IASB) adopted by the European Union ("IFRS-EU"). The APR are presented so that a better assessment may be made of the financial performance, cash flows and the financial situation of the Issuer since they are used by the Company to take financial, operating or strategic decisions within the Group. Nevertheless, the APR are not audited and are not required or presented in accordance with the General Accounting Plan in Spain approved by Royal Decree 1514/2007 or IFRS-EU. The APR therefore must not be taken into consideration on an isolated basis, but rather as information supplementing the audited consolidated financial information regarding the Company. The APR used by the Company and included in the Information Memorandum may not be comparable to the same or similarly named APR by other companies.

FORWARD LOOKING STATEMENTS

Certain statements in this Information Document may be prospective in nature and therefore constitute forward-looking statements. These forward-looking statements include, but are not limited to, any statements that are not declarations of past events set out in this Information Document including, without limitation, any statements relating to future financial positions and the results of the operations carried out by the Issuer, its strategy, business plans, financial situation, its development in the markets in which the Issuer currently operates or that it could enter into in the future and any future legislative changes that may be applicable. These statements may be identified because they make use of prospective terms such as "intend", "propose", "project", "predict", "anticipate", "estimate", "plan", "believe", "expect", "may", "try", "must", "continue", "foresee" or, as the case may be, their negatives or other variations and other similar or comparable words or expressions. referring to the results from the Issuer's operations or its financial situation or offer other statements of a prospective nature. Forward-looking statements, due to their nature, do not constitute a guarantee and do not predict future performance. They are subject to known and unknown risks, uncertainties and other items such as the risk factors included in the section called "Risk Factors" in the Information Memorandum. Many of these situations are not in the Issuer's control and may cause the actual results from the Issuer's operations and its actual financial situation to be significantly different from those suggested in the forward-looking statements set out in the Information Memorandum. The users of the Information Memorandum are warned against placing complete confidence in the forward-looking statements.

Neither the Issuer, nor its executives, advisors, nor any other person make statements or offer certainty or actual guarantees as to the full or partial occurrence of the events expressed or insinuated in the forward-looking statements set out in the Information Memorandum.

The Issuer will update or revise the information in the Information Memorandum as required by law or applicable regulations. If no such requirement exists, the Issuer expressly waives any obligation or commitment to publicly present updates or revisions of the forward-looking statements in the Information Memorandum to reflect any change in expectations or in the facts, conditions or circumstances that served as a basis for such statements.

FORECASTS OR ESTIMATES

The Information Memorandum does not contain any forecasts or estimates of profits or future results with respect to any period whatsoever.

ROUNDING

Some figures in the Information Memorandum, including financial, market and certain operating information have been rounded to facilitate their understanding. Accordingly, the sum of the numbers indicated in a column or row of a table may not exactly match the total figure indicated for

the column or row concerned, and the sum of some figures expressed as a percentage may not exactly match the total indicated percentage.

[remainder of the page intentionally left blank]

TABLE OF CONTENTS

1. RISK FACTORS 9

1.1. Risks in relation to the business of the Issuer and its industry 9

1.2. Financial risks 26

1.3. Specific risks of the securities 27

1.4. Risks relating to taxation 30

2. FULL NAME OF THE ISSUER, INCLUDING ITS ADDRESS AND IDENTIFICATION DATA 31

2.1. Organizational business structure and affiliated companies 31

2.2. Brief description of the Issuer's activity 31

2.3. Structure and business overview 43

2.4. Group's organizational structure 45

2.5. Financial statements of the Issuer for the financial years ended on 31 December 2020 and 31 December 2021 47

2.6. Litigations and legal proceedings 47

3. FULL NAME OF THE SECURITIES ISSUE 47

4. PERSON RESPONSIBLE 47

5. DUTIES OF THE REGISTERED ADVISOR OF MARF 47

6. MAXIMUM OUTSTANDING BALANCE 48

7. DESCRIPTION OF THE TYPE AND CLASS OF THE SECURITIES. FACE VALUE 49

8. GOVERNING LAW OF THE SECURITIES 49

9. REPRESENTATION OF THE SECURITIES THROUGH BOOK ENTRIES 49

10. CURRENCY OF THE ISSUE 49

11. ORDER OF PRIORITY 50

12. DESCRIPTION OF THE RIGHTS INHERENT TO THE SECURITIES AND THE PROCEDURE TO EXERCISE SUCH RIGHTS. METHOD AND TERM FOR PAYMENT AND DELIVERY OF THE SECURITIES 50

13. DATE OF ISSUE. TERM OF THE PROGRAMME 50

14. NOMINAL INTEREST RATE. INDICATION OF THE YIELD AND CALCULATION METHOD 50

15. PLACEMENT ENTITIES, PAYING AGENT AND DEPOSITORY ENTITIES 54

16. REDEMPTION PRICE AND PROVISIONS REGARDING MATURITY OF THE SECURITIES. DATE AND METHODS OF REDEMPTION 54

17. VALID TERM TO CLAIM THE REIMBURSEMENT OF THE PRINCIPAL 55

18. MINIMUM AND MAXIMUM ISSUE PERIOD 55

19. EARLY REDEMPTION 55

20. RESTRICTIONS TO THE FREE TRANSFERABILITY OF THE COMMERCIAL PAPER 55

21. TAXATION ON THE COMMERCIAL PAPER SECURITIES 55

22. PUBLICATION OF THE INFORMATION MEMORANDUM 60

23. DESCRIPTION OF THE PLACEMENT SYSTEM AND, IF APPLICABLE, SUBSCRIPTION OF THE ISSUE 60

24. COSTS FOR LEGAL, FINANCIAL AND AUDITING SERVICES, AND OTHER SERVICES PROVIDED TO THE ISSUER REGARDING THE ISSUE/INCORPORATION (*INCORPORACIÓN*), AS WELL AS THE PLACEMENT COSTS AND, WHERE APPROPRIATE, UNDERWRITING FEES, DERIVING FROM THE ISSUE, AND PLACEMENT UPON ADMISSION (*INCORPORACIÓN*) 61

25. DEADLINE FOR THE ADMISSION (*INCORPORACIÓN*) TO TRADING 61

26. LIQUIDITY AGREEMENT 62

ANNEX I. CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS OF THE ISSUER FOR THE FINANCIAL YEARS ENDED ON 31 DECEMBER 2020 AND 31 DECEMBER 2021 65

BASE INFORMATION MEMORANDUM (*DOCUMENTO BASE INFORMATIVO*) ON THE ADMISSION TO TRADING OF COMMERCIAL PAPER (*PAGARÉS*)

1. RISK FACTORS

An investment in the Commercial Paper is subject to a number of risks. Potential investors should carefully assess the risks described below, together with the remaining information contained in the Information Memorandum, before investing in the Commercial Paper. The Issuer believes that the following factors may affect its ability to fulfill its obligations under the Commercial Paper Programme. The list of factors is not intended to be comprehensive or exhaustive. All of these factors are contingencies, which may or may not occur, and the Issuer is not in the position to determine the existence of such. If any of these risks materializes, the business, results of operations, financial condition, profitability and future prospect of the Issuer as well as the Issuer's ability to reimburse the Commercial Paper on maturity may be negatively affected and, accordingly, the market price of the Commercial Paper may decrease, resulting in a loss of all or part of any investment made in the Commercial Paper.

Any of these risk factors, individually or in aggregate, may have an adverse effect on the Issuer. The impact that each risk may have on the Issuer is summarized below. Any factors that the Issuer may consider to be material for the purpose of assessing the market risks associated with the Commercial Paper are also described below.

The Issuer believes the factors described below represent the main or material risks inherent to investment in the Commercial Paper, the Issuer may be unable to pay interest, principal or other amounts in connection with the Commercial Papers for other risks and uncertainties that are not currently known to the Issuer or which currently deem to be immaterial, and the Issuer does not represent that the statements below regarding the risks of holding the Commercial Paper are exhaustive. Potential investors should also read carefully the rest of the information set out in the Information Memorandum (including any documents incorporated by reference herein) and reach their own conclusions prior to making any investment decision.

Potential investors should consider carefully and fully understand the risks set forth in this section, along with all other information contained in the Information Memorandum and reach their own view prior to making any investment decision.

1.1. Risks in relation to the business of the Issuer and its industry

1.1.1. Risks related to the political and economic situation

The political and macroeconomic risks arising from the military conflict between Russia and Ukraine, as well as an eventual extension of the war to other countries in Europe and internationally constitutes a threat to the Group's business, operating results, financial condition, and prospects

On February 24, 2022, Russia launched a full-scale invasion of Ukraine (the "Ukraine War"), with a large-scale bombing attack on multiple Ukrainian cities.

Both the European Union and the United States or the United Kingdom responded with a strong sanction's roadmap trying to contain Putin and with the intention to isolate the Russian country. Also, a long list of companies around the World and from all sectors have left the Russian country as a result of supply logistical difficulties and the reputational risks that any firm that remains in the country after the invasion of Ukraine may suffer.

The conflict is beginning to be felt both in the economy and in the financial markets. As Russia has been hit by severe economic and financial sanctions from western economies, this factor has become another trigger of the multidecade high levels of inflation currently present in the global economy, mainly through the commodity prices channel. Both Russia and Ukraine are two of the major world producers and exporters of commodities and therefore this conflict has significantly affected commodity prices in global markets.

In this environment and given all these inflationary pressures, Spain's consumer price inflation peaked in March 2022 reaching 9.8% in annual rate, a 40-years high inflation figure, following a steady rise in consumer prices since mid-2021 led by the boost in fuel, energy and food prices.

According to *Instituto Nacional de Estadística* ("**INE**") in the latest inflation reading, the consumer price index ("**CPI**") eased to 10.2% in June. In terms of core prices, core inflation rate rose in June to 5.5%, accelerating 0.6 percentage points (p.p.) from May, posting the highest monthly rise since October 1995.

This situation could lead to supply problems and sharp price increases, which could affect the economic recovery in the Euro Zone. Moreover, regarding the impact on financial markets, issuances of fixed-income securities are becoming more difficult, and debtors are bearing higher financing costs. The capital markets are awaiting the evolution of the war and the measures adopted by the European Central Bank ("**ECB**") and whether these measures are postponed despite the upturn in inflation. The announcement of severe financial sanctions against Russia is causing a collapse in liquidity for all assets issued by Russian issuers, which in turn generates a certain contagion for private fixed income and, in particular, those with lower ratings and less liquidity.

Other potential developments or market perceptions concerning those developments and related issues, may have adverse consequences for the Group with respect to their outstanding debt obligations that are denominated in euros and a small amount in dollars and, given that they currently hold all their debt denominated in euros and in dollars, their financial condition may be affected.

In these circumstances, many of the risks faced by the Group may intensify and it could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

Risk associated to the impact of the COVID-19 pandemic on the business and its effect on the Spanish economy

In late 2019, a novel strain of coronavirus, COVID-19, was first detected and in March 2020, the World Health Organization ("**WHO**") declared COVID-19 a global pandemic.

Since the outbreak of the COVID-19 pandemic, governments of many countries, including Spain, have taken preventative measures to try to contain its spread. These measures have included mandatory closure of businesses, social distancing requirements and travel restrictions, which have severely diminished the level of economic activity around the world and in Spain and have caused significant volatility in financial markets and triggered a period of global economic slowdown, the extent and duration of which are currently uncertain.

With an unprecedented speed in the research, development, and rollout of the COVID-19 vaccine, first in developed economies, but gradually in emerging market economies and developing countries as well, the rise in vaccination rates has allowed the full reopening of the economy in a major number of countries. As of the date of the Information Memorandum, although the COVID-19 vaccine rollout has progressively become widespread and the impact of the virus has diminished considerably, many economies have withdrawn the measures, trying to normalize covid and treat it like the flu.

The economic reopening process has generated significant imbalances between supply and demand, with global supply being unable to meet the robust recovery of global demand after the hardest phase of the pandemic. This situation has generated important disruptions in global supply chains that have pushed goods and services' prices higher since early 2021. In addition, the economic policy response to the pandemic through extraordinary levels of fiscal and monetary stimulus in the United States, Eurozone, and many other economies, has also contributed to the increase in inflation.

Hence, there is still high uncertainty in relation to how the pandemic will evolve. This uncertainty includes the possible appearance of new outbreaks due to new virus' variants, and it is unknown the different measures that can be taken by the authorities in order to control them and their level of effectiveness. Therefore, here is a high degree of complexity to carry out a detailed assessment or quantification of the possible impacts that COVID-19 will have on the Group.

In the event of a future resurgence of the COVID-19 pandemic, could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

The political and economic situation in Spain may adversely affect the business, operating results, financial condition, and prospects

The operating and financial performance of the Issuer can be influenced by political and economic conditions in Spain.

The performance of the Spanish economy in the second semester of 2021 beat December forecasts from *Banco de España* ("**BdE**"), posting an annual growth rate of 5.1% (vs. 4.5% expected in December).

Focusing on current year 2022, the lower-than-expected impact coming from the wave of the omicron variant of COVID-19 thanks to the relaxation of containment measures possible by the high vaccination rates and a lower number of serious cases, economic projections pointed to a continuation of the economic recovery experienced in 2021.

Nonetheless, the consequences for the global economy, particularly for Europe, from the military attack of Russia to Ukraine is a source of major changes in the economic outlook for the Spanish economy. Economists from BdE picture a significant economic disruption for the Spanish economy coming from this conflict, transmitted through three main channels. The most important of them are prices channel, not only due to commodities becoming more costly, but also due to the uncertainty regarding the supply of these goods, some of them key in food.

Despite the weak direct trade relations between Spain and Russia and Ukraine, the impact of the military conflict will so be channeled through the international trade. The harm to the international trade environment, plus the strong trade links with other European economies, and the new disruptions in global supply chains derived from the conflict, will impact Spanish exports, and hence economic growth in Spain.

In this climate of growing uncertainty about the consequences and the duration of the invasion, businesses tend to delay strategic investment decisions and consumers postpone the purchase of durable goods, therefore having a negative impact to the Spanish economy. In this sense, consumer confidence is already showing a significant downturn: according to *Centro de Investigaciones Sociológicas* ("**CIS**"), in March 2022 consumer confidence index, posted the largest fall since July 1986, plummeting from 89.8 to 53.8, a seventeen-month low level. Furthermore, in May consumer confidence index kept decreasing to 50.2 due to a continuously increase in interest rate from central banks and bad provisions on the global economy.

Given all these factors, and the elevated uncertainty inherent to them, the BdE foresees Spain's GDP growth at 4.1% annual rate in 2022 in its baseline scenario, which entails a 1.4 p.p. downward revision of December forecasts. In terms of GDP components, focusing on personal consumption, this measure is expected to moderate, mainly due to the loss or purchasing power amid this high inflation environment. Average annual personal consumption will grow at a 4.5% rate in 2022 (5.1% in December forecasts), gradually losing some steam to 3.9% and 2.4% in 2023 and 2024 respectively, based on BdE economists' projections. However, BdE's quarterly report points out that these projections are subject to a high degree of uncertainty as this baseline scenario assumes a limited persistence of the economic shocks caused by the invasion of Ukraine. The major economic impact arising from the military conflict will be registered during the second quarter of the year, and then, economic activity would gradually recover and gain pace in the second semester. The economic outlook for the Spanish economy for the next two years reflects the return to the economic recovery path from the COVID-19 crisis, as GDP growth is forecasted at 2.8% in 2023 and at 2.6% in 2024.

According to this situation, the economic situation in Spain poses a risk for the Group's economic and financial outlook. The expected moderation in personal consumption, and the high level of uncertainty surrounding forecasts' baseline scenario, with most risks tilted to the downside, could lower the Group's demand prospects for its products and it could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

Increases in energy prices, electricity and fuel may adversely affect the business, operating results, financial condition, and prospects

The Group's plants are the main consumers of energy, mainly: electrical energy for the operation of the machines in the process lines and natural gas consumed for the boiler that feeds the ovens and for heating the hot process water. When the galvanizing line at León Coated Solutions will come into operation, the consumption of electricity and natural gas will increase. Fuel and electricity prices can be affected by factors of a general nature that impact supply and demand, at a global, regional or local level, such as weather conditions, natural disasters, geopolitical instability, and changes in regulation or control by national authorities in the countries of production and/or distribution of energy commodities.

Given the relevance of the military conflict between Russia and Ukraine for global fuel, natural gas, and other energy sources, plus its impact on the already stressed global supply chains, the length and the intensity of the conflict can also affect the Issuer's energy and fuel expenses.

In the event of an increase in the price of electricity, as well as that of fuel, on which the Issuer depends for the production and distribution of its products, could significantly affect the costs, leading to a material adverse impact on its business, operating results, financial condition, and prospects.

It is possible that the Issuer will not be able to assume the increases in prices or to pass on such increases to their customers. Moreover, an increase in the selling price of the products of the Issuer to customers could affect the level of demand for the and it could also give rise to price negotiation processes that could freeze corporate sales, which could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

The Group operates in a cyclical industry and its financial performance is sensitive to adverse changes in global economic conditions

NSR's activity is mainly focused on the steel industry, which is cyclical in its nature, as demand and price for steel products are sensitive to both local and global macroeconomic and geopolitical environment fluctuations. The impact of market steel prices could be both direct, as NSR's business is related to flat steel products trading activity, and indirect as the steel is the principal raw material used by the Group to produce steel-derived products.

The steel industry is closely related to changes, either actual or derived from further outlooks, in gross domestic product ("**GDP**") and industrial production growth. Any adverse changes may lead to a materially disproportionate corresponding decline in the Group's business, financial condition, results of operations or cash flows. The steel industry is affected by global and regional production capacity by fluctuations on steel imports and exports, which are themselves affected by the existence and amounts of tariffs and customer stocking and destocking cycles. Steel industry is more cyclical than GDP, which means that declines in volumes sold are typically larger than the corresponding decline in GDP and industrial production. GDP growth and industrial production growth are significant and representative drivers of the Group's end markets' customers, as they relate to the energy, heavy machinery, steel service centers, automotive manufacturing and construction industries.

When adverse economic conditions occur, the contraction in real demand of steel products, the main component in the Group's value chain, is typically aggravated by reduction of stockpiles throughout the supply chain, as industry participants (including the Group's customers) aim to mitigate these adverse impacts and to preserve liquidity by reducing inventory.

In the past, substantial price decreases during periods of economic weakness have not always been offset by commensurate price increases during periods of economic strength. As a result of the above-mentioned factors, steel prices have come under pressure at various points in recent history.

One of the most recent and significant corrections in steel prices happened in between 2008 and 2009, derived from the financial downturn experienced by the European and global economies, which led to a

meaningful decrease of industrial activity levels. Also, in 2015 the price of steel and other raw materials related to base metals recorded historical lows, which led to sharp revenue declines along the steel industry.

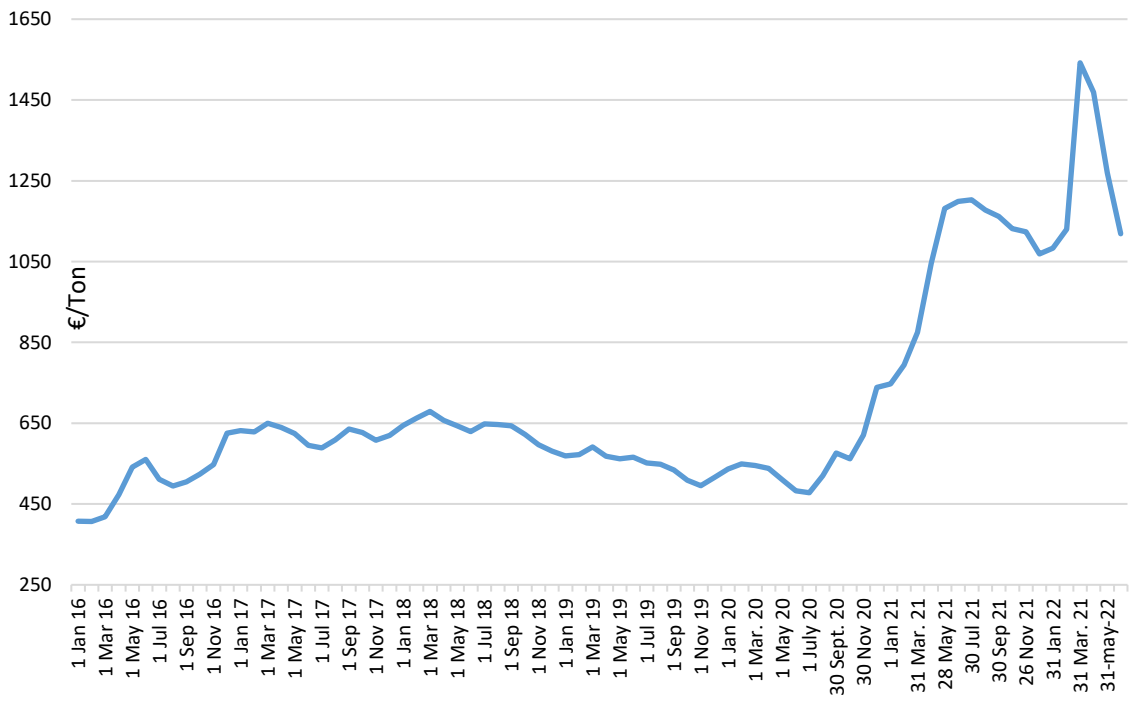
During 2020 and 2021, US and EU have been drivers of global growth and leaders in the steel market.

During 2022, weaker growth prospects have also affected steel prices. The prospect of more aggressive monetary tightening in the US and Europe has heightened recession fears and reduced steel demand expectations, pushing prices down. The automotive and construction industries are among the hardest hit. In contrast, in China, the level of steel prices remains relatively stable, driven in part by the recent relaxation of confinement restrictions. In addition, the authorities, seeking to revive economic growth, have implemented new stimulus measures and have additionally supported the real estate sector. Also, China plans to have greater control over the price of iron, which is why it has announced its plan to create a centralized buyer of iron ore and thus counter Australia's dominance.

Furthermore, the military conflict between Ukraine and Russia is negatively affecting Europe. Therefore, if these main drivers (EU and US), do not push as before and there is no sign that other country will take a lead in driving the demand and economy recovery (i.e., China only possible choice), overall result may be sluggish growth in steel business with lower prices. Cutting global steel production might be implemented in the short term as a solution.

To put the steel price situation in context, a graph of the evolution over the last 6.5 years is included:

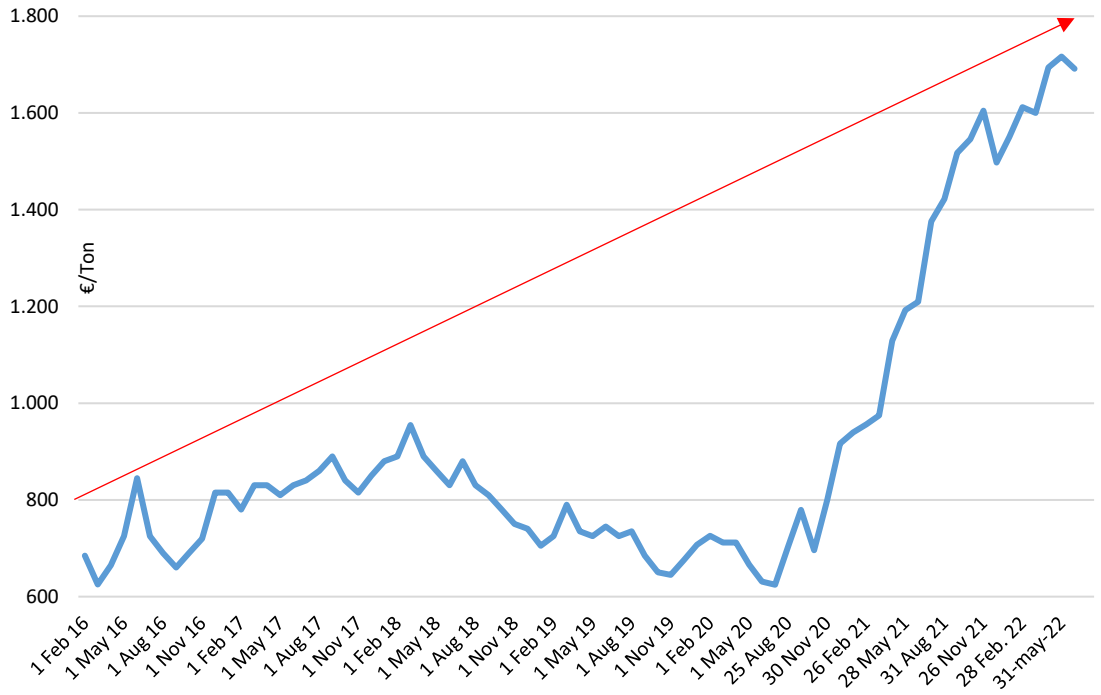
Average of HRC, CRC, HDG, PLATE and Pre-painted



Source: SBB S&P Global 2022

Regarding the price of pre-painted coil: the following table shows the evolution of the average price €/ton of pre-painted coil from January 2016 to June 2022.

Evolution of pre-painted from January 2016 to June 2022



Source: SBB S&P Global 2022

Thanks to NSR's vertical integration, different business lines' activities complement each other, making the Group strengthen its current position in both the trading and industry lines.

Despite the Issuer's effort to predict and estimate the political and macroeconomic risks, these can be strongly dispersed by exogenous factors, making it hard for the Issuer to perform reliable predictions about the probability of materialization, which could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

The substantial majority of the Group's sales are concentrated in Spain. An economic decline in Spain or a protracted period of weak growth could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects

Sales to third parties in Spain and Portugal accounted for 52.1% and 11.7% of total sales, respectively, at consolidated level in 2021, reflecting a sound concentration and dependency on the Iberian market. The rest of sales to third parties are mostly in the European Union.

The high concentration of the Group's sales in the Iberian Peninsula is explained by the proximity of this market, as the company's production plants are located in privileged placements to serve the nearby industrial areas in northern, northwest and central of the Iberian Peninsula, with access to the main highways, and railway and port transportation means.

As it has been mentioned before, the Group's business performance is closely tied to the economic prosperity and stability of Spain. Any adverse event that may occur locally could have a direct negative impact on the Group's production and operation levels in its domestic market. Furthermore, as Spain is an exporter country in relation to the main Group's customer sectors (machinery, automotive manufacturing and construction), the overall success of their operations would also impact on the Group's demand of products and therefore on the company's revenue. Nevertheless, the Group Strategic Plan is expanding the

geographical client base so since 2019, sales are increasing in countries like Germany (NS Suisse), France, Poland, Belgium (SCS), Portugal and geographical regions like West Africa (NS Africa).

Although in the steel market the logistic costs and flexible delivery times are highly important, it is relevant to consider that 4 of the 7 factories of the Group are in the ports of Aveiro, Santander and Sagunto, all of them well situated and with direct access to the sea freight and with good logistics to expand exports by promoting 1) Sales in other geographical areas through NS Africa, NS Suisse and 2) Sales abroad from the ports of Santander, Sagunto and Aveiro.

Both the Group and its customers are vulnerable to economic downturns and protracted periods of weak growth in the Spanish economy, and such could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects. Any significant decrease in demand for steel products or decline in the base price of these products in Spain, could result in significantly reduced profitability.

Nevertheless, NSR maintains strong relations with customers and suppliers financially robust. Once NSR starts a relationship with a client/supplier, it tries to maintain a long-term relationship, which helps NSR face economic downturns. Furthermore, due to its know-how, NSR can take advantage of weak periods in terms of making good purchases selecting the best countries according to the latest antidumping measures.

Risks arising from the Group's presence in emerging economies

Group' sales in emerging economies are mainly focused on West Africa, with the intention of expanding to North Africa. On the supply side, the Group is consolidating in emerging markets such as Taiwan, Vietnam, India, Egypt and Turkey.

The Group's expansion into emerging markets means exposure to certain risks present in more mature economies. The Group is exposed to the potential effects of regulatory changes, additional fees or import tariffs, other trade barriers and protectionist policies, unfair competition, etc. in these countries which could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

1.1.2. Risk related to the market and industries where the Issuer operates

Anti-dumping measures, unfair trade practices, import tariffs and/or barriers to free trade could impact NSR's business activity in various markets, affecting negatively flat and other steel products prices

Although NSR is very flexible with respect to purchases, being able to rapidly change the country where the Group buys thousands of tons, the Group is exposed to the effects of "dumping" and other unfair trade and pricing practices by competitors in its markets of operation abroad EU. To defend the interests of EU companies against unfair trade and competition, that conform the rules of the World Trade Organization ("**WTO**"), the European Commission maintains more than 50 anti-dumping and anti-subsidy trade defense measures related to productions of the metallurgical sector in third countries.

Some of these anti-dumping measures were imposed to China in 2017, which used to be the main origin of NSR's imports of flat steel products. Nevertheless, due to these actions, traders like NSR have negotiated in countries such as Turkey, South Korea, India, Taiwan, Japan, Argelia, Egypt, Brazil, among others, where the economic situation and the culture represent high barriers of entry. Thus, there are two positive aspects to remark:

1. Professional traders (like NSR with expertise and know how in these countries) may have a competitive advantage among other competitors without this know how.
2. NSR's imports do not depend on China anymore, so it cannot be considered a potential threat for NSR business.

Nonetheless the Group cannot predict the effects of any change in the regulations from the countries in which it operates. If NSR fails to correctly manage this risk, it could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

Risks related to stock, raw materials and other manufacturing costs

In manufacturing, distributing and marketing its products, the Group consumes stocks and raw materials whose availability may be limited and whose prices may experience volatility due to factors such as high demand, fuel prices, the climate, transport capacity, supply conditions, regulation administrative, exchange rate fluctuations, labor conflicts, global health issues, armed conflicts, terrorism and other unpredictable factors.

Overall, three out of four of the stocks come from countries outside the European Union. A material changes in trade relations between non-UE countries arising from unpredictable factors, may cause delays and even lack of supply that could have a material adverse effect on NSR's production line. The price and availability of such commodities has fluctuated in the past and may fluctuate in the future.

An increase in price of raw materials could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

Risks related to the establishment of trade restrictions

Although historically the Group has been able to locate and acquire stocks and raw material at good prices, and to sell products and supplies internationally, such products and supplies could be affected by the imposition of restrictions on trade. Other countries' trade policies, tariffs, levies and requirements affecting the import and export, as well as other factors relating to the foreign trade of the countries from which Group purchases its stocks and supplies or to which it sells its products, are outside the control of the Group and could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects. NSR continues adopting internal measures to reduce and mitigate the exposure to this risk.

The raw materials and consumable products used in the Group's manufacturing processes are subject to price fluctuations and changes in availability which could increase its costs of goods sold

The Group requires substantial amounts of raw materials and consumable products. In 2020, the Group's total supplies amounted to 507 million euros, whereas in 2021 it increased to 943 million euros due to an increase in demand and short supply in the market. The price and availability of its supplies fluctuates depending on local and international supply and demand, due to, for example, interruptions in production and sourcing by suppliers, supplier allocation to other purchasers, concentration of the suppliers and increases in transportation costs.

Flat steel is the Group's principal raw material. The Group's flat steel price pass-through mechanisms in customer contracts have an explicit raw material surcharge component, and it has generally been able to pass on increases in the prices of raw materials to its customers. The time the Group takes to produce a product (i.e., its internal process time) is typically longer than the contractually agreed reference period used to determine the average flat steel prices used for the sale of the Group's products (i.e., contractually agreed surcharge reference period). Synchronizing the internal process time and the contractually agreed surcharge reference period is important because it allows the Group to manage its exposure to fluctuations in the price of flat steel. More specifically, in periods of falling flat steel prices and if the contractually agreed surcharge reference period is shorter than the Group's internal process time, it may have to purchase at higher costs that it may not be able to fully pass on to its customers. Therefore, periods of falling flat steel prices have a negative impact on NSR's margins and benefits, an effect which is called the "inertia effect". The inertia effect reduces cash flow swings following changes in scrap prices. EBITDA variations are partially counteracted in the cash flow by the working capital.

Nonetheless, fluctuation price risk affects in a different way the trading and the industrial business. NSR tries to manage price risk fluctuation according to the following procedures:

- In the trading business, in order to mitigate this risk, NSR signs a price before closing the purchase contract with the supplier, which includes 10% variations of the agreed price, which helps to compensate possible fluctuations. Normally, the purchase contracts are in dollars and the sale contracts in euros, which generates exchange rate exposure that the Group manages through hedging instruments, such as exchange rate forwards.
- In the industry business, NSR tries to mitigate the price risk fluctuation with a wider industrial margin than in trading and also providing good customer service so that they value continuity of supply more than price.

Several companies in the steel industry have filed claims against this system as they consider it infringes upon competition. The Group's inability to secure adequate raw materials and consumable goods at reasonable commercial prices could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects. Any significant change in the prices or supply of the raw materials used in the Group's manufacturing processes, or in its general ability to pass through such costs to customers, could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

Excess capacity and over-supply in the steel industry have in the past and may continue in the future to weigh on the profitability of steel producer including NSR

The steel industry is affected by global and regional production capacity and fluctuations in steel imports and exports, which are themselves affected by the existence and amounts of tariffs and customer stocking and destocking cycles. The steel industry globally has historically suffered from structural overcapacity, and the current global steelmaking capacity exceeds the current global consumption of steel.

This overcapacity is affected by global macroeconomic trends and amplified during periods of global or regional economic weakness due to weaker global or regional demand. Some developing markets (such as Brazil) continue to show structural overcapacity after domestic demand fell sharply during recent recessions. Regional steel markets are also vulnerable at times of economic crisis in countries with significant steelmaking capacity. One such example is Turkey, where a currency crisis caused domestic demand to decline sharply during the second half of 2018 and led to an increase in exports, particularly for long steel products.

China is both the largest global steel consumer and the largest global steel producer by a large margin accounting for more than 50% of the world's total. The balance between its domestic production and consumption has been an important factor influencing global steel prices in recent years, such as in 2015, when Chinese domestic steel demand weakened resulting in a surge in Chinese steel exports. While the structural imbalance between Chinese supply and demand has been reduced by capacity eliminations in recent years, a significant increase in Chinese capacity and/or a significant decrease in Chinese demand could lead to a renewed flood of Chinese steel exports. In 2020, as a result of the health crisis caused by the COVID-19 pandemic, China decided to reduce steel production levels, as steel production is concentrated in factories with a large number of employees so as less production activity (fewer working shifts, shorter working hours), contagions could be better controlled. On the other hand, the Asian country decided to base its economy less on exports and more on private domestic consumption, investing in infrastructure and activating large-scale consumption, among other incentives. The result of both policies, production reduction and domestic demand growth, plus the military conflict between Ukraine and Russia, led to an increase in the steel price that is unprecedented in recent history.

This declining global trend in steel demand could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects, as the group is expanding its exports to foreign countries. Nevertheless, the decrease in production due to COVID-19 has counteracted overcapacity, and together with very strong global and European steel demand and the military conflict between Ukraine and Russia have forced prices up since June 2020. This situation has been beneficial for Group NSR since 2020.

The European steel market is particularly sensitive to decreases in demand as well as supply spikes from imports due to remaining structural overcapacity. The situation of lower steel production is also occurring in the EU, where lower production levels to prioritize the workers safety, together with the anti-dumpling protection measures are forcing higher prices (global steel supply shortage vs strong global demand).

The most produced and consumed steel in the world is carbon steel (non-alloy steel). Within carbon steel, there are two large groups:

1. Long Products: corrugated, wire, wire rod, structural profiles and rail tracks.
2. Flat Products: hot rolled coil, cold rolled coil, galvanized coil, industrial sheet.

Groups	Products	Consumers sectors	Spain 2021 UNESID
Long Products	Corrugated, wire, wire rod, structural profiles and rail tracks	Construction, civil engineering	Overcapacity in production of aprox. 4,168,000 tons
Flat Products	Hot rolled coil, cold rolled coil, Galvanized coil, painted coil, Industrial sheet	Automotive, Energy, Machine Tools, preserves, Capital Goods, Boilermaking, Civil engineering	**Shortfall in production capacity of 3,240,000 tons (7.93MT-4.69MT)**

Source: UNESID magazine 2021.

Competition from other materials could reduce market prices and demand for steel products and thereby reduce NSR's cash flows and profitability

In many applications, steel competes with other materials that may be used as substitutes, such as aluminum, concrete, composites, glass, plastic, and wood. In particular, because of increasingly stringent regulatory requirements as well as developments in alternative materials, designers, engineers and industrial manufacturers, especially those in the automotive industry, are increasing their use of lighter weight and previous mentioned alternative materials.

In accordance with *Unión de Empresas Siderúrgicas* ("**UNESID**") data, steel consumption in Spain presents the following trend:

- Long steel: from 4,000 thousand tons in 2015 to 4,679 thousand tons in 2021.
- Flat steel: from 8,000 thousand tons in 2015 to 7,925 thousand tons in 2021.

Despite potential further product innovations by the Group to respond to competitive markets, a loss of market share to substitute materials, increased government regulatory initiatives favoring the use of alternative materials, as well as the development of additional new substitutes for steel products could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

The Issuer's activities are carried out on multiple jurisdictions with different levels of regulatory requirements that require a significant effort from the Issuer to comply with them

NSR carries out its trading activity in various geographical areas spread throughout the world with very different socio-economic environments and regulatory frameworks. In this context, there are risks of a different nature inherent to the businesses and sectors in which the Group operates.

The business is regulated in most of the countries in which the Group operates and is subject to obtaining and maintaining demanding administrative licenses. Obtaining and maintaining these licenses requires strict compliance with regulations contained in the various local laws.

This multijurisdictional regulatory framework requires efforts to comply with all regulatory requirements, which poses a risk to NSR since non-compliance with any of the multiple requirements demanded could result, among others, in the revocation of licenses or the imposition of sanctions that hinder or, eventually, prevent the development of all or part of the Group's activities.

The Group cannot predict the effects of any change in the regulations from the countries in which it operates, which could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

NSR is subject to strict environmental, health and safety laws and regulations that could give rise to a significant increase in costs and liabilities

NSR, due to the nature of its operations, is subject to an extensive and increasing range of regulations (environmental, health and safety laws, among others) in the countries in which it operates. Some of these regulations impose increasingly stringent standards regarding, general health and safety, CO_2 emissions, wastewater storage, treatment and discharges, the use and handling of hazardous or toxic materials and the remediation of environmental contamination, among other things. As a result, NSR incurs and expects to continue incurring in significant costs complying with these requirements. Nonetheless, costs associated to the transformation of steel are not as high as the cost associated with the production process of steel (i.e. Cost associated with CO_2).

As there is a global trend towards stricter environmental controls, compliance with future laws or regulations, stricter or new interpretation of existing environmental laws and regulations may require NSR to make additional capital expenditures, modify its operating practices, pay fines for breaches of such laws or regulations, and carry out additional reporting obligations.

NSR is also required to obtain and comply with environmental permits, authorizations and licenses in connection with its operations. These permits are subject to modification and renewal by issuing authorities and there can be no assurance that the Group will always be able to operate in compliance with these laws, regulations and permits, or prevent or limit air and water waste emissions in accordance with law.

On the other hand, failure to comply with environmental rules and regulations can result in the imposition of civil and criminal penalties, the suspension of permits, requirements to curtail or suspend operations, and lawsuits by third parties. In addition, the failure to renew the Group's permits, authorizations, and licenses in a timely manner or at all, could lead to required plant shutdowns.

In order to mitigate this risk, studies are carried out by third party experts regarding environmental risk analysis, to adapt NSR to legislative changes. NSR has developed environmental insurance policies and, in January 2021, a Sustainability Programme, as an operational Group response, aligned with the 2030 Agenda for sustainable development[1]. This Programme is focused on key aspects such as environmental and climate change, energy management or participation in social projects among others with the aim of achieving a more sustainable future.

Health, safety and environmental incidents or accidents occur, despite the Group's efforts to monitor and reduce accidents at its facilities. These accidents could include explosions or gas leaks, fires or collapses, vehicular accidents, and other accidents involving mobile equipment, which could have significant consequences for workers, facilities, the environment and the Group, as it may result in costs and liabilities, negatively impacting NSR's reputation.

Due to any of the risks mentioned above could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

1.1.3. Risk related to the activities carried out by the Issuer

The Group is significantly dependent on its customers' end markets, in particular mechanical engineering, metal goods, building and civil engineering, energy (mainly steel tubes accounts and, domestic appliances), automotive, other transportation equipment and other appliances end markets

Since the Group is at the beginning of the supply chain, it is highly dependent on demand in the end markets in which its customers operate, mainly in mechanical engineering, metal goods, building and civil engineering, steel tubes accounts, domestic appliances, automotive and other transportation equipment. Considering that the prices of some of these markets are cyclical, so is the steel industry.

[1] 2030 United Nations Agenda for sustainable development establishes 17 goals in which countries have been committed to prioritize progress, designed to end poverty, discrimination, pollution, etc.

Despite this dependency on end markets, derived from the very nature of NSR's kind of business, the Group maintains a diversified customer base with more than 2,200 clients, with a limited 16% concentration in its Top 5 customer base, and a 23.2% concentration on its Top 10 base.

Besides, the Group tries always to discount sales using commercial paper with banks avoiding waiting to be paid by their customers. If a decline in demand in any of such Group's end markets takes place, it could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

NSR's level of profitability and cash flow currently is and, depending on market and operating conditions, may in the future be, substantially affected by its ability to reduce costs and improve operating efficiency

The steel industry has historically been cyclical, periodically experiencing difficult operating conditions. According to this situation, NSR has taken initiatives to reduce its costs and increase its operating efficiency, such as synergies in personnel after integrating Plafesa[1] and Aveiro[2] into the Group, synergies in logistics, purchasing and sales force, and improvement through vertical integration. Reduction of financial costs and achieving a better financial strategic position are other initiatives the Group is working on.

Failure to implement such initiatives would affect announced profitability or cash flow improvement targets, and more generally could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

NSR has a substantial amount of indebtedness, which could make it more difficult or expensive to refinance its maturing debt, incur new debt and/or flexibly manage its business

As of 31 December 2021, NSR's total debt, which includes long-term debt (155.485 million euros) and short-term debt (188.428 million euros) was 343.913 million euros, as compared to 300.280 million euros as of 31 December 2020. As of 31 December 2021, NSR had 68.54 million euros of cash and cash equivalents, as compared to 54.51 million euros as of 31 December 2020.

Overall, a 45% of the Group's total debt can be considered high quality debt:

1. Debt with the Ministry of Industry through the Reindus program amounts 71.5 million euros (20.8% over total debt) composed by loans for industrial investments These loans are unsecured, not senior over other debt, and there is no immediate enforcement in case of default.
   To comply with the requirements of the European Union (which prevents direct subsidies) they must be structured according to specific market conditions. As far as deadlines are concerned: loans before 2012 have 15 years maturity period with 5-year grace period, and loans from 2015 onwards have 10 years maturity period with 3-year grace period. The only condition to be met is to make the committed investments within 27 months from the granting of the loan, and it can be more than 27 months if the execution period is adequately justified. This condition has always been fulfilled by NSR.

2. ICO loans were 73.11 million euros (21.3% over total debt).

3. Subordinated debt contracted with the minority shareholders in the capital (called quasi-equity or mezzanine debt) amounts 13.69 million euros (3.9% over total debt): in the case of Santander Coated Solutions, the debt is with the company SODERCAN and in the case of Aranda Coated Solutions and Leon Coated Solutions, the debt is with the company SODICAL.

[1] Plafesa: Incorporated into the Group in 2018. PLF's two industrial plants are SSCs, with metal sheet cutting and distribution of steel coils as main activity

[2] Aveiro: Operating since 2014 but incorporated into the Group in May, 2019. Steel transformer with a color coating line

SODERCAN and SODICAL are both Spanish firms and their mission is to promote the industrial development of the Spanish economy. These institutions give money in the form of loans as they are not allowed, according to the European Union regulations, to participate in the capital of the companies in more than a specific percentage and can only give loans at market conditions (in the case of these subordinated loans, the upside is limited, the lender has limited the profitability in no more than 5%).

4. Bank debt from discounted notes amounts 58.19 million euros (16.9% over total debt). The interest rate is a market rate indexed to the Euribor. These debts from sales made by the Group are 95% insured by *Compañía Española de Seguros de Crédito a la Exportación* ("**CESCE**").

5. Factoring or advance invoice with financial entities amounts €1.05 million (0.03% over total debt): these borrowings, stemming from the Group's sales, are 95% insured by CESCE.

6. Non-refundable capital grants amount 9.94 million euros (2,9% over total debt): valued at the fair value of the amount granted and are charged to income in proportion to the depreciation charge made in the period for the items subsidized or, where appropriate, when they are sold or when they are corrected for impairment. These grants have been given to Aranda Intermodal S.L, Villadangos Intermodal S.L., Aranda Coated Solutions, Eco Steel Solutions S.L. and Leon Coated Solutions S.L.

7. Issuance of short-term promissory notes in the Alternative Fixed Income Market with a balance of 13.50 million euros (3,93% over total debt), considering this complementary aid, never a substitute for the Group's working capital lines.

An increase in NSR's level of debt outstanding could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

Substantial increases in the Company's gearing could affect its ability to, and the conditions under which it might, access financial markets to refinance maturing debt on acceptable terms. NSR's access to financial markets for refinancing also depends on the conditions in the global capital and credit markets, which are volatile.

NSR's lines of credit contain standard covenants of any structured financing, being fundamental the ratio "Net Financial Debt/EBITDA Ratio of NSR Group shall not exceed 3:1". These restrictive and financial covenants could limit NSR's operating and financial flexibility. Failure to comply with any covenant would enable the lenders to accelerate NSR's repayment obligations. Moreover, NSR's debt facilities have provisions whereby certain events relating to other borrowers within the group could, under certain circumstances, lead to acceleration of debt repayment under the credit facilities. Any invocation of these cross-acceleration clauses could cause some or all of the other debt to accelerate, creating liquidity pressures. In addition, the market perception of a potential breach of any financial covenant could have a negative impact on NSR's ability to refinance its indebtedness on acceptable conditions.

Also, NSR's debt is subject to floating rates of interest and thereby exposes NSR to interest rate risk (i.e., if interest rates rise, NSR's debt service obligations would increase). Depending on market conditions, NSR uses interest-rate swaps or other financial instruments to hedge a portion of its interest rate exposure from floating to fixed.

The performance of the Group's business is significantly dependent on its ability to maintain high quality standards in the manufacture of its products

The steel market is characterized by highly specific technical requirements, such as levels of elasticity, strength, ductility, toughness and fatigue resistance. A significant portion of NSR's

products are subject to severe environments in their end-use and subject to high performance requirements, such as high temperatures, exposure to hazardous substances, high speed and continuous pressure. The performance, quality and safety of these products are critical to the success of NSR's business. These characteristics depend significantly on the effectiveness of quality control systems, which in turn depend on a number of factors, including the design of the systems and the ability to ensure that personnel adhere to quality control guidelines and policies.

Certifications of compliance with industry standards in terms of environmental standards are: (i) ISO 45001 for safety management, (ii) ISO 9001 for quality management, (iii) ISO 14001 for environment management, (iiii) Plafesa Group has the specific IATF16949 certification for the automotive industry. For the evolution of the business, the high-quality standards in the manufacture of its products are very important.

Although NSR has modern and efficient machinery, an expert management team, a very good strategic position in purchases, production and market knowledge and complies with all quality and safety standards, any significant failure or deterioration of NSR's quality control systems could result in the failure of its products. Failure or the perceived failure of NSR's products to meet the required precise technical specifications could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

NSR is increasingly dependent on information technology systems that may fail, may not be adequate to the tasks at hand or may no longer be available

NSR is dependent on information technology, or IT systems. IT systems are vulnerable to several problems, such as software or hardware malfunctions, malicious hacking, physical damage, human errors and computer viruses. Reliability and security of information technology systems, software and network is essential for the business. For this reason, IT systems need regular upgrading and the Group may not be able to implement necessary upgrades on a timely basis or upgrades may fail to function as planned. Furthermore, failure to protect its operations from cyber-attacks or inappropriate use of NSR's information technology systems, could result in the loss of customer or project data or other sensitive information.

Although the Group has adapted to the new technologies: having all the information in the cloud, in external servers that guarantee the reliability of the information storage, backups much more than with internal servers, antivirus protection of maximum quality, hiring a cyber-attack insurance, the threats are increasingly sophisticated and there can be no assurance that NSR will be able to protect itself against all threats. NSR may incur significant costs as a result of any failure of its IT systems and cannot assure the Noteholders that the back-up systems it maintains to provide high-level service availability and ensure business continuity will protect it. If these systems fail or prove to be inadequate resulting in loss of confidential or proprietary data, could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

The inability to hire or retain key members of its management team or other key employees may have an adverse impact on the Group's operating results

NSR depends on the skill and experience of its management and key personnel. The loss of some of the key management, technical and other personnel, or an inability to attract such personnel, could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

The ability to maintain the competitive position and to implement the business strategy is led by the senior management team, which has extensive industry experience, and the Board of Directors, which comprises individuals with extensive government and expertise. These senior management's government and experience is important to the ability to establish and maintain relationships with regulators in the markets in which NSR operates. The inability to retain certain members of the management team or other key personnel could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects. NSR cannot assure that it will be able to retain the existing senior executive and management personnel or attract additional qualified senior executive

and management personnel, which could cause a significant adverse impact on the activities, results and / or financial situation of the Group. To mitigate this risk, the Group's general director is the chief officer of human resources in order to obtain better management of key executives. There is also a stock options program to compensate key executives and an incentive program based on the fulfillment of certain objectives for the rest of the employees. There is an incentive program based on achieving certain objectives for employees.

NSR's business depends on good relations with its employees. A breakdown in these relations or stricter labor laws, as well as increasing costs of skilled labor, could have an adverse impact on NSR

Labor laws provide a high level of protection to employees. Furthermore, some of NSR's employees are members of labor unions and, accordingly, NSR is party to agreements with trade unions at its production plants. However, there can be no assurance that the agreements with trade unions will prevent strikes or work stoppages at any of its facilities, or that those agreements will be renewed on substantially similar terms and conditions in the future. In the future, NSR could have legal obligation to consult with its employees, their representative bodies or trade unions on strategic and operational business decisions. These labor laws and consultation procedures might limit NSR's flexibility to pursue new obligations or technologies, its ability to react in rapidly changing market conditions and its capacity to reduce its workforce if necessary. Failure by the Group to comply with such labor laws could be held to be illegal and result in financial penalties. Any future work stoppages (such as the strike that took place in November 2012 in Spain), disputes with employee unions or other labor-related developments or disputes, including renegotiation of agreements with unions, could result in a decrease in the NSR's production levels and adverse publicity and an increase in costs.

The consequences of these events could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects. To mitigate these potential events, the Group tries to maintain a young and dynamic team with professional projection which is compensated by incentives programs based on the fulfillment of certain objectives.

NSR's insurance policies provide limited coverage, potentially leaving it uninsured against some business risks

The occurrence of an event that is uninsurable or not fully insured could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects. NSR maintains insurance on property and equipment in amounts consistent with industry practices, but it is not fully insured against all such risks. NSR's insurance policies cover physical loss or damage to its property and equipment on a reinstatement basis as arising from a number of specified risks and certain consequential losses, including business interruption arising from the occurrence of an insured event under the policies. Under NSR's property and equipment policies, damages and losses caused by certain natural disasters, such as earthquakes, floods and windstorms, are also covered.

NSR also has worldwide third-party public and product liability insurance coverage for all of its subsidiaries. Various other types of insurance are also maintained, such as comprehensive construction and contractor insurance, directors and officer's liability, transport as well as other customary policies such as car insurance, travel assistance and medical insurance.

In addition, NSR maintains trade credit insurance on receivables from selected customers, subject to limits that it believes are consistent with those in the industry, in order to protect it against the risk of non-payment due to customers' insolvency or other causes.

The Group has contracted different types of insurance policies to cover the main risks associated with its activities, among others, civil liability policies and general damage and loss of profit policies, but these policies have exclusions and limits.

Also, NSR owns an insurance broker "Alkora EBS Correduría de seguros y Reaseguros S.A.U.", previously called Iberseguros, that supervises the correct and optimal management of insurance. In addition, the General Director of NSR was previously General Director of CESCE.

Therefore, 100% of the Group's sales are insured, with coverage between 90% and 95%, by CESCE (95%) in the companies NWS, ACS, SCS, ECO, AVCS and Grupo Plafesa, for Atradius at NSS and by Credendo at NSA. A failure or a lack of provision in the future of CESCE/Atradius/Credendo to cover the discounted bills incurred with financial institutions or the invoice lines, or an increase of the reference rate (Euribor) may adversely affect its business, financial condition, results of operations or cash flows.

Notwithstanding the insurance coverage that NSR and its subsidiaries have, the occurrence of an event that causes losses in excess of limits specified under the relevant policy, or losses arising from events not covered by insurance policies, could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

The Group is owned by Oscar-Javier Heckh and other shareholders and their interests as equity holders may conflict with those of the Noteholders

Issuer's shareholders are Mr. Oscar-Javier Heckh, IBDAA Capital S.A. and Equipos de Oficina Norte de España, S.A., the latter of which is indirectly controlled by Luis Sacristán. During 2020, the Group carried out two capital increases in which IBDAA Capital increased its participation in the Group with 25% of the total shares. Despite this, Mr. Oscar-Javier Heckh remains as the main shareholder, after the capital increase, his shareholding has been reduced from to 90.3% to 67.7%, while Equipos de Oficina Norte de España, S.A. suffered a reduction from 9.7% to 7.28%.

The interests of NSR's shareholders may not always be aligned with those of the Noteholders. For example, the Group's equity holders may have an interest in pursuing acquisitions, divestitures, financings or other transactions, that, in their judgment, could enhance their equity investment, even though these transactions might involve risks to the Noteholders if the transactions resulted in the Group being more highly leveraged or if they significantly changed the nature of its business operations or strategy. In addition, if NSR encounters financial difficulties, or if it is unable to pay its debts as they mature, the interests of its equity holders might conflict with those of the Noteholders. In that situation, for example, Noteholders might want NSR to raise additional equity to reduce its leverage and pay its debts, while its equity holders might not want to increase their investment in the Group or have their ownership diluted and instead choose to take other actions, such as selling the Group's assets.

Furthermore, NSR's shareholders have no continuing obligation to provide the Group with debt or equity financing. Likewise, if NSR's shareholders pursue acquisitions in the steel industry on a separate basis, those acquisition opportunities may not be available to the Group. As long as the shareholders continue to directly and indirectly control the Group, they may continue to be able to strongly influence or effectively control its business decisions, which could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

NSR is exposed to inventory management risk

NSR must maintain sufficient inventory levels to operate its business successfully, avoiding, in turn, excessive accumulation. If the Group is not able to accurately anticipate the future demand for a particular product or the time, it will take a long period of time to obtain new inventory to satisfy this demand, or its inventory levels could be wrongly sized, which could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

In order to mitigate this risk, NSR has a stock monitoring committee and the Group's management is expert in stock management and working capital. The Group also have a storage insurance which is attached to the transport insurance.

NSR is exposed to transportation risk

NSR is also exposed to risks associated with the supply and logistics chain in the markets where it operates, as logistics involved in the transportation of equipment, parts and materials present major challenges to large work, being necessary to predict all costs and execution times in the budgets and deadlines presented to clients.

The transportation risks NSR faces may vary but can include fleet integrity and safety, driver safety and retention, and compliance issues. Some of these risks are directly impacted by outside influences, particularly weather events, traffic and road conditions.

Carriers take on plenty of other risks as well. They are responsible for delivering the very shipments that keep their shipper customers in business. Any disruptions, including accidents, losses of cargo or financial woes, can create a supply chain disruption that could damage NSR's reputation and could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

Also, some of the newer risks facing the transportation industry are advancing technology, cyber exposure and market fluctuations created by international trade disputes. Additionally, a worsening driver shortage, regulatory compliance and the status of the infrastructure also present persistent challenges. Many of these risks are out of the control of NSR.

Nonetheless, NSR has implemented a strong risk management strategy in order to mitigate transportation risk. Some of the actions that has been implemented by NSR are:

- Ensure all employees are adequately trained including sales staff
- Develop and review delivery plans
- Carry out and document risk assessments and safe working procedures
- Maintain a high level of coverage with transport insurance (boat, train and truck) by Royal Sun Alliance Luxembourg,S.A., an insurance company specialized in land and sea transport
- Compliance with all the regulations in the different locations

Lack of compliance with all the regulations in the different locations could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

NSR may be liable as a result of the sale of defective products

Any person suffering personal injuries or property damage caused by defective products may sue the corresponding vendor on the grounds of liability. Due to the nature of its operations, NSR may be held liable for loss or injury arising from defective products it sells. In the event of a claim by the final consumer to whom NSR sells the products, NSR is ultimately responsible.

In addition, the safety and quality of the Group's products is essential to maintain the confidence of its customers. A material error in the Group's quality control procedures related to the products that it sells could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

To mitigate this risk NSR has a civil responsibility insurance.

NSR is a holding company

NSR is dependent on the profits and cash flows of its subsidiaries and the distribution of funds from its subsidiaries to meet its debts and obligations, including its obligations with respect to the Commercial Paper.

In general, the creditors of the Group, including trade creditors, secured creditors and creditors with debts and guarantees issued by any subsidiary of the Group will have rights to the assets of such subsidiary of the Group before any such assets may be distributed to shareholders upon liquidation or dissolution. Accordingly, the NSR's obligations with respect to the Commercial Paper will, to the extent described above, be subordinated to the prior payment of all debts and other obligations of

the subsidiaries of the Group, including the rights of trade creditors and preferred shareholders if any, as well as contingent liabilities, which may be substantial.

1.2. Financial risks

NSR is subject to credit risk

Credit risk arises when the counterparty of a contract breaches its obligations, causing an economic loss for NSR.

NSR may be exposed to this risk due to the maintenance of balances in cash and equivalents, deposits in banks and financial institutions, financial instruments or derivatives, although the Group's main credit risk is attributable to accounts receivable from commercial transactions to the extent that a counterparty or client does not respond to its contractual obligations.

NSR keeps its cash and cash equivalents at banks with a high credit rating. Moreover, there is no significant concentration of credit risk with third parties and this risk is partially hedged through credit insurance without recourse from a bank. NSR has also a credit policy with the insurance firm CESCE/Atradius/Credendo for its accounts receivable.

Also, the Group maintains good relations with customers and suppliers which are not in a difficult financial situation. Once a relationship with a customer is initiated, an attempt is made to maintain a long-term relationship.

In parallel, NSR analyses the credit risk of its customers and assigns each customer a certain credit limit. When defining the assigned credit limit, the financial situation of each client is taken into account, verifiable mainly through financial reports of credit agencies, their payment history, the payment term of the operation contemplated, sales made / planned, market knowledge, prospective elements (such as macroeconomic factors or exchange rates evolution) and country risk. Failure by the group of risk evaluation analysis could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

NSR is subject to liquidity risk

Liquidity risk is the risk associated with the maturity of debt payments, derivatives payments, and transactions payments with suppliers. It is the lacking capacity to repay their obligations at maturity.

To guarantee liquidity and meet all the payment commitments stemming from its activity, NSR has the cash shown on its balance sheet and the credit and financing facilities.

The effective management of the liquidity risk is closely linked to the management of other financial risks, to ensure the necessary cash flows at the times and in the sums forecasted. However, the Issuer cannot foresee future credit conditions in the financial markets. The difficulty in accessing financing due to its lower availability, as well as the higher cost of fund raising, could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects.

NSR is subject to market risk (including interest and exchange rate risk and other price risks)

Both NSR's cash and its financial debt are exposed to interest rate risk, which could have a material adverse effect on the Issuer`s business, operating results, financial condition, and prospects. In accordance with the Group's estimates, regarding the evolution of interest rates and the objectives of the debt structure, NSR carries out hedging transactions by contracting interest-rate swaps or exchange rate forwards. Variations in interest rates modify the fair value of those assets and liabilities that accrue a fixed interest rate, as well as the future flows of the assets and liabilities referenced to a variable interest rate which could cause a material adverse effect on the financial situation of the Group.

The exchange rate risk arises because of operations with foreign currencies that NSR carries out in international market, mainly concentrated in purchases of goods from Asian countries, denominated in US dollars. Fluctuations in the exchange rates of these currencies against the Euro may have a material adverse effect on the activities and/or financial situation of the Group. In order to mitigate

these variations, NSR follows the policy of contracting financial instruments (exchange hedges mostly in dollars through forwards) reducing the foreign exchange differences from transactions in foreign currency. Also, due to the existence of subsidiaries in countries outside of the Euro area (NS Africa), there is a risk that the Group's total result will be affected when the company consolidates the results of the subsidiaries.

1.3. Specific risks of the securities

The risks of the Commercial Paper are as follows:

The Commercial Paper is not rated

Neither the Commercial Paper nor the long-term debt of the Issuer are rated. To the extent that any credit rating agencies assign credit ratings to the Commercial Paper, such ratings may not reflect the potential impact of all risks related to structure, market, additional factors discussed above, and other factors that may affect the value of the Commercial Paper. A rating or the absence of a rating is not a recommendation to buy, sell or hold securities.

There is no liquid public trading market for the Commercial Paper and the ability to transfer them is limited, which may adversely affect the value of the Commercial Paper

There is no liquid trading market for the Commercial Paper and there can be no assurance that a trading market for the Commercial Paper will develop.

The Issuer cannot predict the extent to which investor interest in the company will lead to the development of an active trading market or how liquid that trading market might become. The market price of the Commercial Paper may be influenced by many factors, some of which are beyond our control, including but not limited to:

(i) general economic conditions;

(ii) changes in demand, the supply or pricing of the Company's products and services;

(iii) the activities of competitors;

(iv) the Group's quarterly or annual earnings or those of our competitors;

(v) investors' perceptions of the Group and our industry;

(vi) the public's reaction to the Company's press releases or our other public announcements;

(vii) future sales of notes; and

(viii) other factors described under these "Risk Factors".

As a result of these factors, investors may not be able to resell the Commercial Paper at or above the initial offering price. In addition, securities trading markets experience extreme price and volume fluctuations that have often been unrelated or disproportionate to the operating performance of a particular company. These broad market fluctuations and industry factors may reduce the market price of the Commercial Paper, regardless of our operating performance. If an active trading market does not develop, investors may have difficulty selling any Note that they buy.

The market price of the Commercial Paper may be volatile

The market price of the Commercial Paper could be subject to significant fluctuations in response to actual or anticipated variations in the Issuer's operating results, adverse business developments, changes to the regulatory environment in which the Issuer operates, changes in financial estimates by securities analysts and the actual or expected sale of a large number of Commercial Paper as well as other factors. In addition, in recent years the global financial markets have experienced significant price and volume fluctuations, which, if repeated in the future, could adversely affect the market price of the Commercial Paper without regard to the Issuer's operating results, financial condition or prospects.

Other risks

The Commercial Paper is subject to the following risks:

- **Market risk**: these are fixed-income securities and their market price are subject to potential fluctuations, mainly due to the evolution in interest rates. Consequently, the Issuer may not ensure that the Commercial Paper will be traded at a market price equal to or higher to their subscription price.

- **Credit risk**: the Commercial Paper is subject to the risk of the Issuer defaulting on their obligations. Although the Commercial Paper is secured by the Issuer's total net worth, credit risk arises from the potential inability of the Issuer to satisfy the required payments under the Information Memorandum. The risk is that of the investor and includes loss of principal and interest. The loss may be complete or partial. If the Issuer default, investors may not be able to receive interest and principal. It should also be noted that credit ratings assigned by credit agencies do not guarantee the creditworthiness of the Issuer. Therefore, potential investors must make their own assessment of the ability of the Issuer to meet their obligations under the Commercial Paper Programme.

- **Credit rating of the debt**: The Commercial Paper of the Issuer is not rated. To the extent that any credit rating agencies assign credit ratings to the Commercial Paper, such ratings may not reflect the potential impact of all risks related to structure, market, additional factors discussed above, and other factors that may affect the value of the Commercial Paper. A rating or the absence of a rating is not a recommendation to buy, sell or hold securities.

- **Liquidity risk**: there is a risk of investors not finding a counterparty for the Commercial Paper when wishing to execute their sale before maturity. Although, in order to mitigate this risk, admission (*incorporación*) of the Commercial Paper under the Information Memorandum to trading in MARF is to be applied for, the Issuer cannot guarantee that active market trading will take place.

  In this regard, we point out that the Issuer has not entered into any liquidity agreement, and, consequently, no institution is obliged to quote sale and purchase prices. Therefore, investors may not find any counterparty for the Commercial Paper. This may entail problems for investors who need to sell the Commercial Paper urgently.

- **Enforcement risk:** enforcement of the Commercial Paper against the Issuer, and particularly court enforcement, may not secure prompt and full redemption of the Commercial Paper, in view of the statutory procedural mechanics to be followed in accordance with Spanish regulation and the potential excessive work load of the Spanish relevant court/judge; this risk may be substantially increased in case of insolvency of the Issuer.

- **Order of priority and subordination risk:** in accordance with the classification and order of priority set forth in Royal Legislative Decree 1/2020, of 5 May, approving the revised text of the Insolvency Act ("**Insolvency Law**"), in case of insolvency of the Issuer (*concurso*), credits held by investors as a result of the Commercial Paper shall rank behind privileged credits, but ahead of subordinated credits (except if they could be classified as subordinated in accordance with Article 281 of the Insolvency Law). See section 11 of this Base Information Document.

  In accordance with Article 281 of the Insolvency Law, the following are deemed to be subordinated credits, among others:

  - Credits that, having been lodged late are included by the insolvency administrators in the creditors list, as well as those, which, not having been lodged, or having been lodged late, are included in such list subsequent communications, or by the judge when deciding in relation to the contestation thereof.

- Credits held by any of the persons especially related to the debtor, as referred to in Article 282 of the Insolvency Law.

Clearing and settlement

The Commercial Paper will be registered with Iberclear in book-entry form (*anotaciones en cuenta*). Consequently, no physical notes will be issued. Clearing and settlement relating to the Commercial Paper, as well as redemption or adjustment of principal amounts, will be performed within Iberclear's account-based system. Holders are therefore dependent on the functionality of Iberclear's account-based system.

Title to the Commercial Paper will be evidenced by book entries (*anotaciones en cuenta*), and each person shown in the Spanish Central Registry (*Registro Central*) managed by Iberclear and in the registries maintained by the Iberclear members as being a holder of the Commercial Paper shall be (except as otherwise required by Spanish law) considered the holder of the principal amount of the Commercial Paper recorded therein.

The Issuer will discharge its payment obligation by making payments through Iberclear. Holders of the Commercial Paper must rely on the procedures of Iberclear and the Iberclear members to receive payments. The Issuer has no responsibility or liability for the records relating to, or payments made in respect of, holders of the Commercial Paper according to book entries and registries as described above. In addition, the Issuer has no responsibility for the proper performance by Iberclear or the Iberclear Members of its obligations under their respective rules and operating procedures.

Commercial Paper may not be suitable investment for all investors

Each potential investor in any Commercial Paper must determine the suitability of that investment in light of its own circumstances. In particular, each potential investor should:

(i) have sufficient knowledge and experience to make a meaningful evaluation of the relevant Commercial Paper, the merits and risks of investing in the relevant Commercial Paper and the information contained or incorporated by reference in the Information Memorandum or any applicable supplement;

(ii) have access to, and knowledge of, appropriate analytical tools to evaluate, in the context of its particular financial situation, an investment in the relevant Commercial Paper and the impact such investment will have on its overall investment portfolio;

(iii) have sufficient financial resources and liquidity to bear all of the risks of an investment in the relevant Commercial Paper;

(iv) understand thoroughly the terms of the relevant Commercial Paper and be familiar with the behaviour of any relevant indices and financial markets; and

(v) be able to evaluate (either alone or with the help of a financial adviser) possible scenarios for economic, interest rate and other factors that may affect its investment and its ability to bear the applicable risks.

Risk arising from subordination against additional indebtedness of the Issuer

In case the Issuer enters into additional indebtedness and such indebtedness was secured by means of in rem security such as pledges or mortgages over certain assets, the credit rights of the holders of the Commercial Paper would be ranked, in an insolvency scenario of the Issuer, below the creditors in favour of whom such security was granted. Additionally, in case that any subsidiary of the Issuer incurred any debt, whether secured or not, such debt would be structurally senior to the one incurred under the Commercial Paper.

Risk relating to changes in the rating report of the Issuer

The Issuer's credit quality may deteriorate as a result of an increase in debt, as well as a deterioration in financial ratios, which would represent a deterioration in the Issuer's ability to meet its debt commitments.

On October 28th, 2021, EthiFinance Ratings, S.L. ("**EthiFinance**", previously Axesor Risk Management, S.L.U.) assigned the Issuer a credit rating of BB- with a positive outlook. The rating of the rating agency is a way to measure risk. In the market, investors demand higher returns on higher risk and should assess the likelihood of a downward variation in the credit quality of the Issuer or the Commercial Paper (if any is assigned), which could lead to a loss of liquidity in the Commercial Paper purchased in the market and a loss in value.

The rating reflects only the view of the rating agency at the time of the evaluation. Therefore, there is no guarantee that the previous rating will be maintained throughout the term of the Commercial Paper Programme. The credit rating can be revised upward or downward, suspended or even withdrawn by the rating agency. The downward revision, suspension or withdrawal of the credit rating by the rating agencies could alter the price of the Commercial Paper for the perception of the markets.

Therefore, any change in creditworthiness, or the perception of it, could also adversely affect the market value of the Commercial Paper. Credit ratings are not a recommendation to buy, subscribe, sell or hold securities and will depend, among other circumstances, on certain characteristics of the business and the financial position of the Issuer.

1.4. Risks relating to taxation

The proposed Financial Transactions Tax ("FTT")

On 14 February 2013, the European Commission published a proposal (the "**Commission's proposal**") for a Directive for a common FTT in Belgium, Germany, Estonia, Greece, Spain, France, Italy, Austria, Portugal, Slovenia and Slovakia (the "**participating Member States**"). Estonia has since stated that it will not participate.

The Commission's proposal has very broad scope and could, if introduced, apply to certain dealings in the Commercial Paper (including secondary' market transactions) in certain circumstances. The issuance and subscription of Commercial Paper should, however, be exempt.

The Spanish law which implements the Spanish tax on financial transactions (the "**Spanish FTT**") was approved on 7 October 2020 (the "**FTT Law**") and came into force on 16 January 2021. The Spanish FTT would not apply in relation to the Commercial Paper since the Spanish FTT only applies on the acquisition of shares of certain Spanish companies, so transactions involving Commercial Paper, bonds or debt or similar instruments, such as preferred securities or derivatives, are not affected by such tax.

Prospective holders of the Commercial Paper are advised to seek their own professional advice in relation to the FTT and the FTT Law.

Legal investment considerations may restrict certain investments

The investment activities of certain investors are subject to legal investment laws and regulations, or review or regulation by certain authorities. Each potential investor should consult its legal advisers to determine whether and to what extent (1) the Commercial Paper are legal investments for it, (2) the Commercial Paper can be used as collateral for various types of borrowing and (3) other restrictions apply to its purchase or pledge of any Commercial Paper. Financial institutions should consult their legal advisers or the appropriate regulators to determine the appropriate treatment of the Commercial Paper under any applicable risk-based capital or similar rules.

2. FULL NAME OF THE ISSUER, INCLUDING ITS ADDRESS AND IDENTIFICATION DATA

Network Steel Resources, S.A. is a Spanish public limited company (*sociedad anónima*), subject to the Royal Decree-Law 1/2010 of 2 July approving the Restated Text of the Capital Companies Law (*Ley de Sociedades de Capital*), that was incorporated in Madrid on 8th January, 2007 for an indefinite period, under the name of "Beauregard Investments, S.L.". On 3rd May 2007 change its social denomination to "Chinaceros Iberia, S.L. and on 12th January 2012 it changed its social denomination to the current one, "Network Steel Resources, S.A.". It is currently registered in the Commercial Registry of Madrid under volume M-424429, sheet 23651, and page 140.

The current registered address of the Issuer is Calle Cardenal Marcelo Spínola nº2, 5th floor, 28016, Madrid (Spain) and its telephone number is +34 913238850

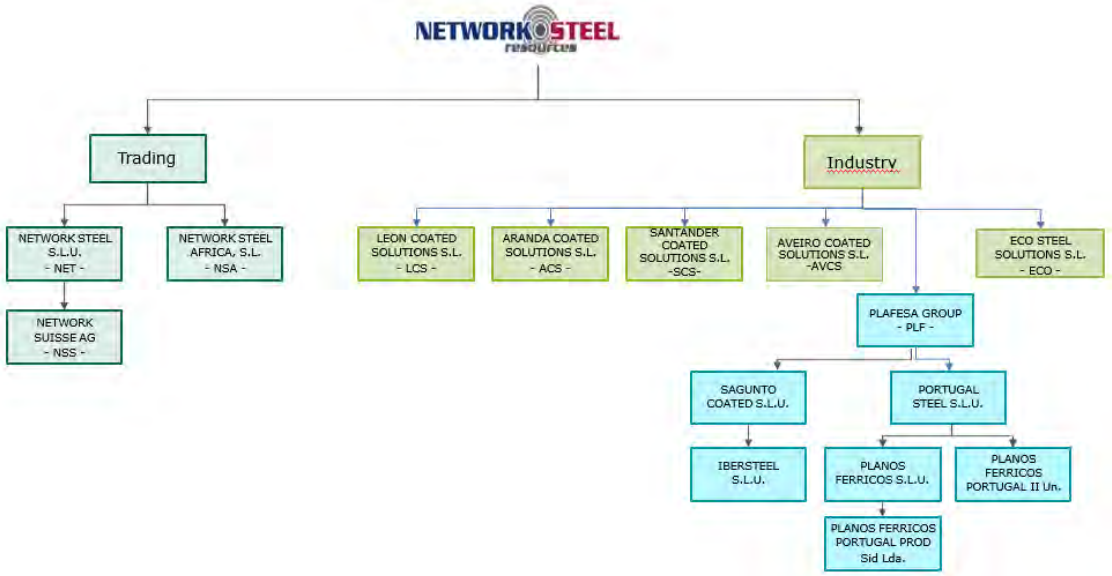
The Spanish Tax Identification number (N.I.F) is A84951573.

The Legal Entity Identifier (LEI code) is 959800ZATT296PA2XQ68.

The Issuer's website is http://www.networksteel.net/

2.1. Organizational business structure and affiliated companies

Business divisions



Source: corporate structure Group NSR 2021

2.2. Brief description of the Issuer's activity

Network Steel Group is a relevant player in the steel industry in Europe, and the market leader in trading of flat steel products in Spain (biggest importer of flat steel products in Spain from extra-EU countries).

Since 2011, the Group has successfully executed a strategy based on the development of an industrial division, focused on the transformation of flat steel products, on top of the long-standing trading business. The Group's objective is to offer high value-added products, including color coated coils and mechanical descaled coils.

The Group is vertically integrated with on-going investment plans and has a production capacity of more than 1 million tons.

There are two main business divisions with individual management and strategies: trading and industry (divided in coated solutions companies and SSC[1].

Main characteristics in 2021 by business divisions

Source: presentation NSR Group trading + industry. May 2021.

1. **Trading division**

Trading division's main activity is the import of flat steel products, including HRC, HDG, Hot Rolled Plates, CRC and P&O, from third countries outside EU to sell mainly in Spain, Portugal, Germany, Poland, Netherlands, Italy, Austria, Romania, Sub-Saharan Africa.

Founded in Madrid in 2002, the reference in trading, Network Steel S.L.U plays an important role in the European market of flat steel products, with total sales of 550.000 tn/year.

With its headquarters located in Madrid, the Group has a team in permanent contact with the principal suppliers around the world like Taiwan, South Korea, Japan, Turkey, etc. Additionally, the Group has trading offices in Spain (Madrid and Bilbao), Switzerland (Widnau), Germany (Düsseldorf), North Africa (Casablanca), and China (Shanghai).

- **NETWORK STEEL, S.L.U. (NET):** founded in 2002, and headquartered in Madrid (Spain). NET is the head of the trading division of NSR, and its core business is the import of flat steel products from non-EU countries. NET is the largest flat steel importer of Spain. Since 2005, Network Steel Market quota "Flat imports over Non-EU imports in Spain", has been between 20% and 30%. NET total clients are approx. 150 among the main Spanish and Portuguese Steel players and its trading aim is gaining market share taking advantage of both industry's scale economies and its leadership in the Iberian Peninsula Its products can be used in a variety of sectors, but are primarily consumed by the energy, heavy machinery, automotive manufacturing and construction industries. Most of NET suppliers are located in Asia, including India, Vietnam and Turkey. Regarding the source of funding for its operations, NET holds a vast expertise in financing its working capital with Spanish Banks and Swiss experts in trade financing.
- **NETWORK STEEL AFRICA (NSA):** reinforce the group international operations, with offices in Bilbao and Morocco respectively. Both companies were created in 2018 and started their activity in April 2019, to deal with all regions in Africa, currently in Morocco, Algeria, Equatorial Guinea, Burkina Faso, Cameroon, Ivory Coast, Gabon, Congo, Mauritania and Mali. NSA represents a volume of 40.000 tn/year. NSA is the company used by the NSR Group to carry out the expansion on the African continent, given the growing

[1] Service Steel Center.

need for flat and long steel products on the continent. The proximity of Group factories and trading arm to the continent is a key competitive advantage against their main competitors.

The African continent has a deficit in the steel production, so the predominant factor is to import this kind of products. Excluding South Africa and Egypt, it can be said that the rest of the African continent is almost a net importer with negligible export capacities.

The experience of the NSR Group wants to be transferred to the African continent, seeking organic two-digit growth. The four most important characteristics of NSR Group in Africa are: big growth potential, short supply, good margins and established imports.

- **NETWORK STEEL SUISSE A.G. (NSS)** founded in 2014, NSS began operating in 2015. The company is headquartered in Widnau (Switzerland) and is part of the trading division of Network Steel Group. NSS core business is the import of flat steel products, including stainless steel, to DACH countries (Germany, Austria and Switzerland), Belgium and Netherlands. Its products, which are stainless and flat carbon steel, are used in multiple sectors, but are mostly consumed by the construction and industry. During 2018, NSS started selling stainless steel in Germany, considered the most important steel market in Europe. German clients are very reliable companies with solid balance sheet and good reputation. Germany means that NSR is in the spotlight, gaining prestige to make transactions abroad.

Tons and sales of the three trading companies, including intra-group sales, for the financial years 2021 and 2020 are as follows:

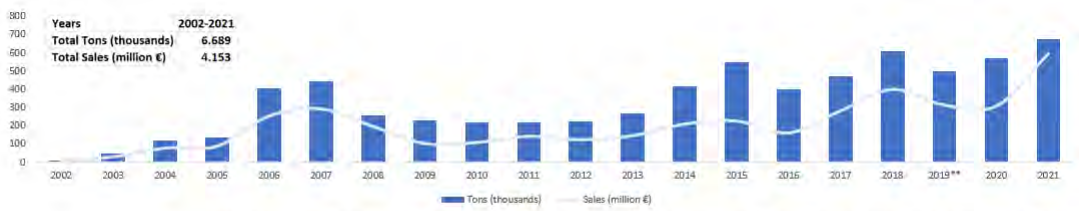
NSR Trading division 2021-2020

	2021		2020	
	Tons	Euros	Tons	Euros
Network Steel	550.974	485.994.044	482.481	256.190.395
Network Steel Suisse	81.379	80.781.804	34.400	25.697.835
Network Steel Africa	40.785	31.308.893	56.023	27.723.551
Total	**673.138**	**598.084.741**	**572.904**	**309.611.781**

Source: CCAA – NSR 2021

The increase in the volume of tons sold in 2021 has been higher than in 2020, and the sales (in €) have experienced a rise of 93% from 2020 to 2021 due to higher prices.

NSR Trading evolution 2002-2021



	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016*	2017	2018	2019**	2020	2021
Tons (thousands)	11,1	45,9	118,2	133,8	403,2	441,6	256,9	226,9	217,7	218	221,9	270,4	415,5	546,8	397,5	472	610,2	500,1	572,9	673,0
Sales (million €)	7,4	30,6	78,8	89,2	256	294,1	197,2	103,2	109,3	143,5	124,6	146,7	211,1	227,1	161,6	283,7	401,5	314,9	309,5	598,0

* Network Steel Suisse (NSS) started to operate in 2016
** Network Steel Africa (NSA) started to operate in 2019

Source: presentation NSR Group trading + industry. December 2021.

2. Industrial division

Industrial division's main activities are the transformation of galvanized coils into pre-painted coils also called color coated coils and part of the production is cut. Its main clients are steel service centers, roofs manufacturers and sandwich panels manufacturers.

Currently, the Group operates seven industry plants in six different locations, with a potential aggregate capacity over 1,000,000 tons/year of flat steel products once LCS reaches it full production capacity of 300,000 tons in 2024.

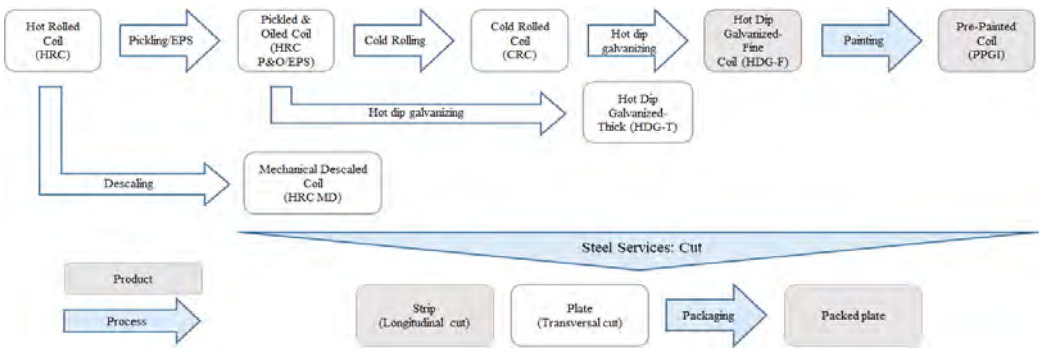
A) **Coated Solutions Division:** this includes all the companies involved in steel production/processing, specifically Aranda Coated Solutions, Santander Coated Solutions, León Coated Solutions, and Aveiro Coated Solutions (the pre-painted coil factory in Aveiro, Portugal, acquired by the Group in 2019). The Coated Solutions division is the leader in Spain and Portugal prepainted coil production (63% of the installed capacity of the Iberian Peninsula). The prepainted coil is the most value-added product of the flat products and has the most modern production plant of galvanized steel coil in Europe.

	2021		**2020**	
	Tons	Euros	Tons	Euros
Aranda Coated Solutions	150.492	166.472.732	108.862	82.685.150
Santander Coated Solutions	122.837	159.321.097	94.817	78.231.338
Aveiro Coated Solutions	37.683	45.397.720	24.123	19.805.362
León Coated Solutions	67.831	64.559.098	7.076	3.824.712
Eco Steel Solutions	20.069	20.320.058	31.824	16.855.432
Total	**398.913**	**456.070.705**	**266.702**	**201.401.994**

- **ARANDA COATED SOLUTIONS (ACS):** started its production in 2012 and is located in Aranda de Duero's industrial area (Central-northern Spain). ACS sells in Spain (80.62%), France (6.10%), Poland (5.66%), Portugal (3.88%), Belgium (0.47%), Ireland (0.36%) and other countries. It has a color coating line, with maximum output of 120,000 tn/year and direct access to train facilities. NACS has made recent investment to set up a complete steel products laboratory. ACS is a steel transformer with two production lines and a Regenerative Thermal Oxidizier Line ("**RTO**") line:

  - **Continuous Color Coating Line ("CCCL")** with 120,000 tns/year capacity, transforms galvanized steel coils into color coated steel coils and strips. The line has been built to meet the highest quality industry standards incorporating the latest advances in automated line management. A top skill technical staff, market knowledge and a qualified network of global suppliers allows the Group to offer a product that meets technical and economic criteria with reliable lead times.
  - **Slitting Line** for longitudinal and transversal cutting manufacturing plates and strips of steel products, with a capacity of 150.000 tons/year.
  - **RTO** is a modern gas recycler that optimizes energy consumption and protects the environment. It purifies contaminated gases, with volatile organic compounds and oxidizable substances, at high temperature. The thermal oxidizers are equipped with a heat recovery system (high performance ceramic filler) that allows for very high operating efficiencies and performance.

ACS production process:



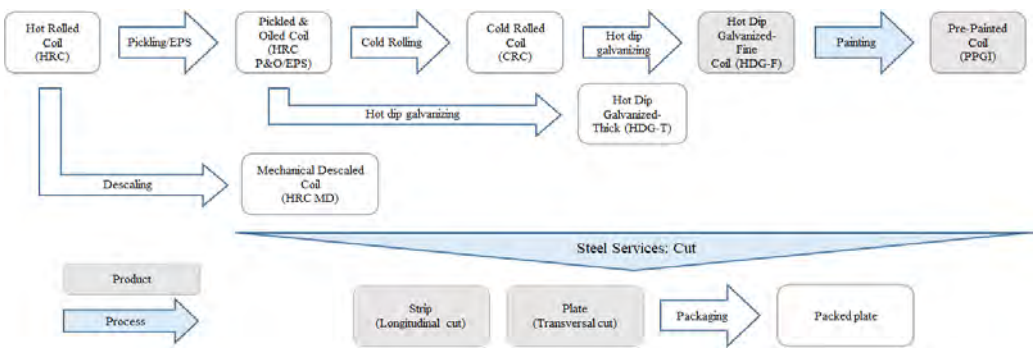
Source: Network Steel Resources, own elaboration

- **SANTANDER COATED SOLUTIONS (SCS):** started operating in 2017 and located in Santander's seaport area (Northern Spain), the company has focused its sales in France and Poland (90%), while the remaining 10% is divided between Spain, Belgium, United Kingdom, Luxembourg, Portugal, French Guiana, Sweden, Germany and Netherlands. SCS´ core business is the transformation of galvanized steel coils into color coated coils, strips and plates. Its products can be used in a variety of sectors but are mostly consumed by roof and sandwich panel suppliers for the non-residential construction sector, and white goods manufacturers. SCS is a steel transformer with three production lines and a RTO line:

    - **CCCL** with 150,000 tns/year capacity, it transforms galvanized steel coils into color coated steel coils and strips. It began its operations in the fourth quarter of 2016. Due to its location (Puerto de Santander, Spain) and with the latest technology facilities, ensures the highest product quality standards and an efficient distribution according to the worldwide market needs.
    - Slitting Line with a capacity of 100.000 tons/year.
    - **Cutting Line** with a capacity of 100.000 tons/year.
    - **RTO** is a modern gas recycler that optimize energy consumption and protect the environment. It purifies contaminated gases, with volatile organic compounds and oxidizable substances, at high temperature. The thermal oxidizers are equipped with a heat recovery system (high performance ceramic filler) that allows for very high operating efficiencies and performance.

Currently, most steel coil volume transformed by ECO, ACS and SCS is purchased from NET, main company of the Trading Division of the Group.

SCS production process:



Source: Network Steel Resources, own elaboration

- **LEON COATED SOLUTIONS, S.L. (LCS):** incorporated into the Group in 2019 and located in Leon's industrial area (Northern Spain). LCS sells in Spain, France, Portugal and North of Africa. The company is a complex steel transformer with a pickling line with a 450,000 tn/year output, a cold rolling mill with a total output of 250,000-300,000 tn/year and a galvanizing line with a total output of 250,000-300,000 tn/year. The picking line is up and running and on learning curve, while the cold rolling line is intended to start operation in the third quarter of 2022 and the galvanizing line in the last quarter of 2022.

  Once all the facilities start operating, this will significantly increase the client base of the Group reaching new 250 clients in 2023. LCS will develop a galvanization complex with a pickled oiled line, a cold roll line and a galvanizing line with an estimated output capacity of 300,000 tons/year. It will supply galvanized coils mainly to Network Steel Group.

  In terms of investments, 112 million euros of the planned 140 million euros have already been invested (including financial expenses and other start-up expenses).

  The factory has the following lines:

  - **Pickling line** with an output of 450,000 tn/year
  - **Cold rolling mill** with an output of 350,000 tn/year
  - **Galvanizing line** with output of 350,000 tn/year

  The facility also includes an ARP (Acid Recycling Plant).

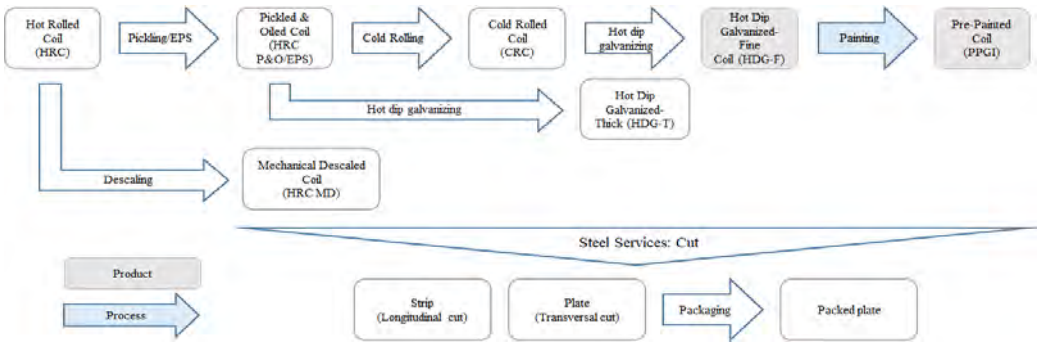
  Customers of galvanized steel coils are mainly pre-painted producers, but also road signaling, urban furniture, whitegoods, tube mills, service centers, profilers, solar panel producers and other industries.

- **AVEIRO COATED SOLUTIONS, S.L. (AVCS):** Aveiro Coated Solutions has operated since 2014 but it was incorporated into the Group in May 2019. The company is located in Aveiro industrial area (Portugal), door to door to Plafesa industrial plant. Its clients are located in Portugal (70,31%), Spain (20,34%), Germany (8,10%) and Belgium (0,25%). The core business is the transformation of galvanized steel coils into color coated coils ("CCC") and strip products, used in a variety of sectors, but mostly consumed by roof and sandwich panel suppliers for the non-residential construction sector, and white goods manufacturers (the same product as ACS and SCS).

  AVCS is a steel transformer with two production lines: a CCCL and a Supervision Line.

  - **CCCL** with an estimated output of 80,000 tn/year at full capacity.
  - **Supervision Line:** it is basically a surface assembly line, which makes it very simple to move and assemble the line and does not require any civil engineering work. It is a mixed line that can carry out both transversal and longitudinal cutting, in our case the use would be for the inspection and cleaning, if necessary, of coils coming from the painting line. The line is composed of an unwinder, a cutting unit, a tension table and a rewinder.

AVCS production process:



Source: Network Steel Infomemo updated.pdf – own elaboration

Pre-painted coil is especially used mainly in ACS, SCS, AVCS.

CCC is the highest value-added product of the flat steel products (HRC, CRC, P&O, PLATE, HDG, TINPLATE, NGO, GO and CCC, also known as PPGI).

The Group is the market leader in the CCC market in the Iberian Peninsula, with three of the four factories (63% of the installed capacity in the Iberian Peninsula) and a reference manufacturer of prepainted coil throughout Europe.

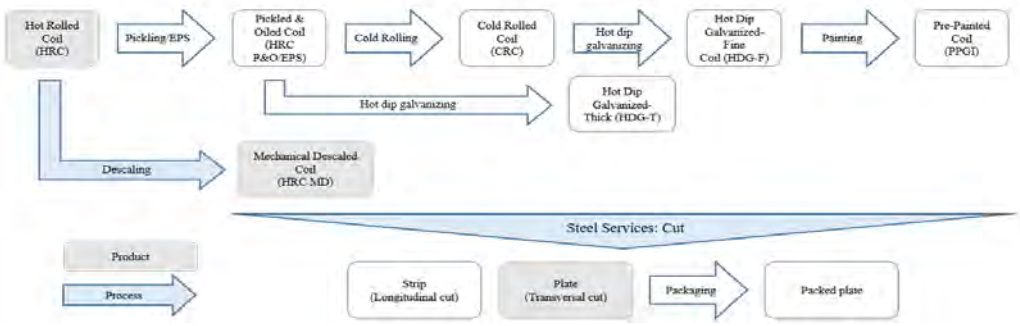
- **ECO STEEL SOLUTIONS, S.L. (ECO):** previously called Todoaceros, started its production in 2013 and based in Aranda de Duero's industrial area (Central-northern Spain). ECO's clients are located in Spain (86.55%), Portugal (7.01%), France (4.85%) and Belgium (1.60%), mainly selling to steel end users and steel manufacturers and laser cutting facilities. The core business is the transformation of hot rolled coils into ecological pickled coils and plates. In 2019, ECO started an EPS line (mechanical free environmental pickling) to gain position in new markets (automotive, tubes, laser, etc.).

  This machine is an innovation in Europe in terms of the mechanical or dry pickling process (it avoids the use of hydrochloric acid) and an even greater improvement over the previous installations by aiming for more ecological, cleaner, higher quality and more resistant pickling.

  In 2020 and 2021, it has been observed an increase in the activity related to these products in the following sectors: (i) agri-food, (ii) construction (new logistics warehouses, increase in residential and industrial refurbishment resulting in a pull in the profiles and panels sector), (iii) household products (both white and brown goods), (iv) energy, (v) renewable energies (huge growth in solar installations), (vi) machine tools and machinery and equipment and (vii) automotive sector (reactivation).

  Current client actively base is about 200 companies including the most experts and state of the art steel end users.

ECO production process:



Source: Network Steel Infomemo updated.pdf – own elaboration

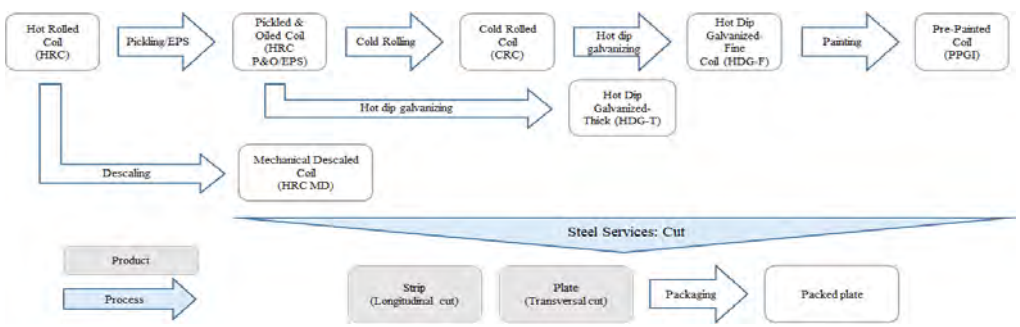
B) Service Centre Division: this includes all the companies that provide cutting services to customers

	2021		2020	
	Tons	Euros	Tons	Euros
Plafesa Group	271.842	299.363.490	271.720	167.567.094
Total	**271.842**	**299.363.490**	**271.720**	**167.567.094**

PLAFESA GROUP (PLF): it was incorporated into the Group in 2018. PLF's two industrial plants are SSCs, with metal sheet cutting and distribution of steel coils as main activities. The Group has a strong presence in all the Iberian Peninsula with a quality actively client base of about 1,500 customers. Ibersteel, belonging to PLF, is headquartered in Madrid and carries out industrial activities in the facilities located in Sagunto (Valencia); Planos Férricos Portugal, also within PLF, is headquartered in Aveiro (Portugal), where the company develops its industrial activities. PLF's clients are located in the Iberian Peninsula, mainly serving to metalworking and construction industries.

There are very significant synergies and economies of scale, such as the raw material purchasing capacity, complementary production and processing, complementary distribution channels, shared structural costs (purchasing, finance, sales, HR, production planning, overheads) and expertise in working capital financing management.

PLF production process:



Source: Network Steel Resources, own elaboration

3. Current processes and products

ECO

MECHANICAL DESCALING

Raw Material

- Hot Rolled coil (HRC)

Processes

- Descaling: remove iron oxide from the steel surface through a mechanical process

Product

- MECHANICAL DESCALED COIL

Industry

Mainly welded tubes manufacturers, as well as construction, wind power, urban furnishing sector

ACS, SCS, AVCS

PRE-PAINTING OR COLOR COATING

Raw Material

- Galvanized fine-coil (HDG-F)

Processes

- Degreasing: eliminating the oils on the coil surface and preparation of the material to be pre-painted.
- Pre-painting: preparation of the material to be pre-painted increasing the protection of the steel, the coated steel and the edges.

Product

- PRE-PAINTED OR COLOR COATED STEEL COIL

Industry

Non-residential & residential construction suppliers, specifically roof and sandwich panel manufacturers, white goods manufacturers.

PLAFESA

LONGITUDINAL CUTTING

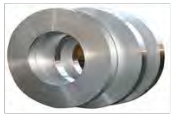
Raw Material

- Steel coils such as color coated, galvanized and cold roll

Processes

- Cutting of coils to lower their width

Product



Industry

Construction sector, capital goods manufacturers, metalworking and profiling

ECO & PLAFESA

TRANSVERSAL CUTTING

Raw Material

- Steel coils such as color coated, galvanized and cold roll

Processes

- Coils are flattened, cut to the desired shape and stacked in

Product

- SHEET, PLATE OR BLANK

Industry

Steel tubes manufacturers, capital goods manufacturers and metalworking

LCS

PICKLING

Raw Material

- Hot rolled coil (HRC)

Processes

- Removing iron oxide from the steel surface
- Washing with demineralized water
- Drying using hot air
- Covering may be provided to prevent oxidation

Product

- PICKLED AND OILED COIL

Industry

Construction and heavy metalworking

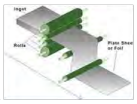
COLD ROLLING

Raw Material

- Picked and oiled coil (P&O)

Processes

- Reducing thickness of the pickled coil at low temperature, modifying its properties of resistance and toughness



Product

- COLD ROLLED COIL

Industry

Construction, wind power, urban furnishing

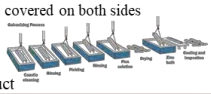
GALVANIZING

Raw Material

- Cold rolled coil (CRC) or pickled & oiled coil (HRC P&O)

Processes

- Covering the surface of steel coils with zinc to protect them against corrosion
- The band is dipped in a high temperature zinc pot, so the bands are covered on both sides



Product

- GALVANIZED FINE-COIL OR THICK-COIL

Industry

- Fine-coil: Automotive, white goods
- Thick-coil: Road signaling, urban furniture and industrial uses

Source: Network Steel Infomemo updated.pdf – own elaboration, edited by Deloitte

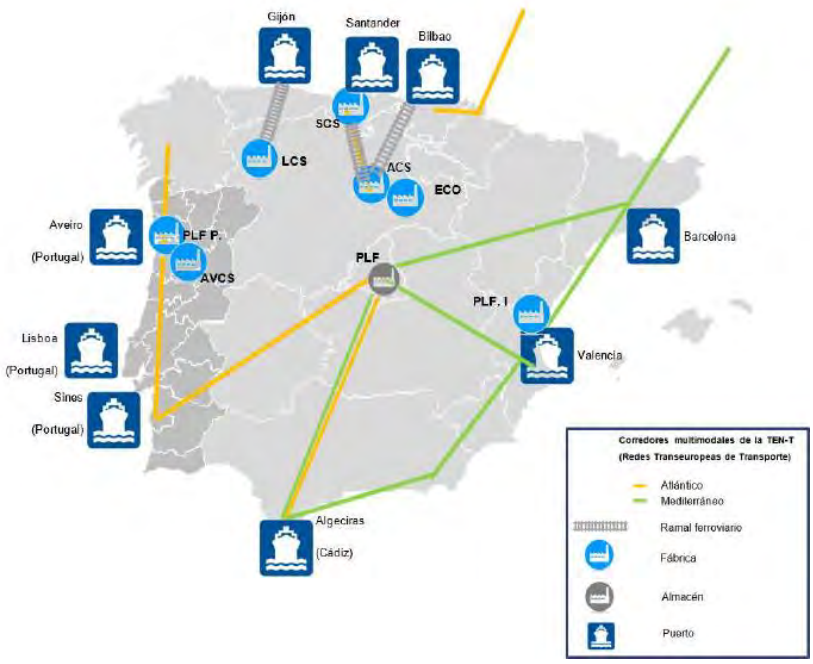
4. Current location and logistics

The production plants and warehouses of the industrial division are situated in a privileged location to serve, through sea and rail transportation, nearby industrial areas and more distant regions. These great connections allow the transportation of NSR's transformed products to be highly competitive in costs and to be flexible to changes in the production plan.

NSR location in Europe

Source: NSR docs

NSR location in Spain



Source: Statement of Non-Financial Information, 2021

- SCS facilities are located in Santander's seaport area, which allows a direct access to sea freight.
- ACS and ECO facilities are located in Aranda de Duero's industrial area, with access to the main Spanish highways (A-1 and A-2) and a primary railway line for goods transportation, with direct connection to Santander and Bilbao, Seaports.
- PLF and PL facilities are located in: 1) Aveiro, industrial area in the Northern coast of Portugal, in a crossroad of the Atlantic corridor with direct access to the seaport and 2) in Sagunto Seaport area, industrial area close to Valencia, the Mediterranean corridor.
- LCS facilities are located in León, industrial area in the Northwest of Spain, with straight access to a railway line for goods transportation directly connected to Gijón Seaport.
- There is one warehouse in Madrid.
- The railway branch line (operating since Q3 2015) transports nearly 300,000 tons of flat steel products from Bilbao and Santander Seaports to ACS and ECO industrial plants.
- Aranda Intermodal, S.L. (investee Company of ACS and ECO) and located in Aranda de Duero, provides services of storage, transportation and loading and unloading freight.
- Villadangos Intermodal, S.L. is a logistic HUB with direct access to the Leon facilities and is dedicated to the management and operation of the rail and road that connects Villadangos del Páramo's industrial area.

5. Timeline

The services and products provided by NSR have changed over the years and new companies have been added to the Group. This timeline shows the change the company has undergone:

❖ **2002 – 2006:**

In 2002, Mr. Oscar-Javier Heckh, an entrepreneur with over 15 years of experience in the steel industry, founded Network Steel, S.L., a trading company dedicated to import flat steel products into Spain. During the following years, he managed to consolidate the business, becoming one of the market leaders of steel trading in Spain.

In 2004, NWS started to work with international banks specialized in trade finance. The expertise of these trade together with the good NWS delivery, lead to a high level of working capital financing.

❖ **2007 – 2010:**

In 2007, the Group launched an industrial project by developing a business plan assuring financial funding and support from national and regional governments.

The project included the acquisition of land, the construction of two industrial buildings, and the installation and start-up of a color coating line and a mechanical descaling line. The project was developed in Aranda de Duero (Central-Northern Spain) by two entities: ACS and ECO.

The construction of the industrial buildings began in 2010.

❖ **2011 – 2012:**

Start-up of the ECO (previously TOD) and ACS facilities

ECO and ACS have been the first two industrial greenfield of the NSR Group.

Once the production lines were deployed, the start-up, pre-series production and fine tuning of the processes were implemented:

- In November 2011, ECO started the pre-series production of ecological pickling of hot rolled coils, selling over 10,500 tn in 2012 in just 6 months

- By March 2012, ACS began the pre-series manufacturing of pre-painted coils and strips

Since its inauguration, ACS has been working efficiently in three shifts (Monday to Saturday, including nights). Despite adverse environment of that period, the team proves the resilience of the concept, with a turnover of 20.5 million euros after 8 months of production the first starting year (2012).

These results meant a success for the company, considering both the economic crisis suffered during those years, and the fact that it was a new product in the market.

In January 2012, Network Steel Resources, S.A., the current holding company of the Group, was constituted.

❖ **2013 – 2016:**

From 2013 onwards, both ACS and ECO entered in the start of production phase, when the mass production under standard conditions began.

In December 2013, SCS was founded. The company's purpose was the development of a flat steel transformation plant in Santander's seaport area, for the commercialization of products to clients located in Northern Europe.

In September 2014, NSS was founded in Switzerland, dedicated to the international trading of flat steel products for the DACH countries (Germany, Austria and Switzerland).

At the end of 2016, ACS sold over 75,000 tons of pre-painted coils (75% capacity utilization), while ECO sold over 30,000 tons of ecological pickling coils.

From 2011 until 2016, Spain suffered a high recession period, but the facilities were able to develop a high standard level of volume and results.

❖ **2017 – 2019:**

In January 2017, SCS started its production and the Group reached consolidated revenues of 322 million euros in 2017 with 439.854 tons sold.

In addition, in May 2018, the Group acquired the consolidated steel distribution business of Plafesa Group (PLF), a leading Group of steel service centers (SSC) on the Iberian Peninsula, including an SSC in Sagunto (Valencia), an SSC in Aveiro (Portugal), and warehouses in Madrid and Barcelona.

In December 2018, LCS was constituted, and NSR acquired an area of 175,000 m2 in Villadangos del Páramo, León, where LCS's facilities are located. Also, NSR Group reached sales nearly 560 million with a volume of 801.612 tons.

Furthermore, in May 2019, 360 Steel Materials was acquired (after renamed to Aveiro Coated Solutions), reinforcing NSR Group's position in the Iberian Peninsula in the production and sale of prepainted coil, with 3 out of the 4 possible factories: Aranda Coated Solutions, Santander Coated Solutions and Aveiro Coated Solutions. The fourth factory is that of Arcelor Mittal in Lesaka. Additionally, Aveiro Coated Solutions is door with door with the factory of Plafesa Portugal, so the strategic purchase will offer logistic synergies to the Group.

❖ **2020-2021:**

In September and October 2020, the Group's parent company, Network Steel Resources, S.A., carried out two capital increases:

1. An internal contribution of funds from its historical partners, Mr. Oscar-Javier Heckh and Equipos Oficina Norte de España S.A. on September 22, 2020, for a

total of 11.1 million euros, of which 10 million euros were made by asset contribution (mainly the percentage that Mr. Oscar-Javier Heckh had in ACS) and 1.1 million euros by cash contribution.

2. An external contribution with the company IBDAA Capital, S.A. (a Spanish capital company with commercial relations with the United Arab Emirates ("**EUA**") of 30 million euros composed by:
   (i). A payment of the 100% of the share premium + 25% of the increased capital for a total amount of 21.4 million euros.
   (ii). A payment of 75% of the capital (8.6 million euros) which has been paid up within the first half of 2021.

In terms of consolidated figures, NSR reached sales of over 1,000 million euros for the first time in its Group history.

Furthermore, NSR began trading on alternative financing markets such as "MARF", the Spanish Alternative Fixed Income Market for the issue of short-term promissory notes.

The pickling line has already started operating with good results.

❖ **Plan for the period between 2019-2024:**

For the 2019-2024 period, NRS Group is implementing a strategy aiming to achieve a further upstream vertical integration. This new integration of the LCS plant in its three phases will allow the Group to offer a wider range of flat steel products, from pickled, rolled, galvanized coils to prepainted and cut coils.

NSR is also increasing the weight of its industrial division with the acquisition of a manufacturing plant of pre-painted coils in Portugal (Aveiro Coated Solutions), entering its capital with a 60% stake in 2019, and completing 100% with the acquisition of the remaining 40% in 2022.

2.3. Structure and business overview

The following tables depict NSR's relevant financial data for the financial years ended 31 December 2020 and 31 December 2021:

❖ **Balance Sheet**

Euros and percentages	31.12.2021	31.12.2020	Annual change
Non Current Assets	**241.882.309**	**226.651.845**	**6,72%**
Intangible assets	6.466.346	6.441.483	0,39%
Goodwill on consolidation	1.493.656	2.027.278	-26,32%
Other intangible assets	4.972.690	4.414.205	12,65%
Property, plant and equipment	217.197.589	197.090.523	10,20%
Investment properties	4.773.899	4.217.328	13,20%
Non-current investments in group companies and associates	1.116.911	1.553.279	-28,09%
Non-current financial investments	5.665.305	4.285.008	32,21%
Deferred tax assets	2.289.971	5.574.410	-58,92%
Non-current trade accounts receivable	4.372.288	7.489.814	-41,62%
Current Assets	**611.726.899**	**361.910.358**	**69,03%**
Inventories	268.012.005	113.279.075	136,59%
Trade and other accounts receivables	253.001.795	174.750.873	44,78%
Current investments in group companies and associates	3.226.739	525.958	513,50%
Current financial investments	18.291.114	18.251.777	0,22%
Current Accruals	655.086	588.116	11,39%
Cash and cash equivalents	68.540.160	54.514.559	25,73%
TOTAL ASSETS	**853.609.208**	**588.562.203**	**45,03%**

Euros and percentages	31.12.2021	31.12.2020	Annual change
Net equity	**209.021.834**	**132.859.256**	**57,33%**
Shareholder's funds	64.664.900	64.664.900	0,00%
Subscribed capital	45.940.621	45.940.621	0,00%
Additional paid-in capital	18.724.279	18.724.279	0,00%
Reserves	53.682.378	55.702.092	-3,63%
Income (Loss) for the year attributed to the controlling company	67.206.905	149.021	44998,95%
Adjustments for changes in value	-573.053	-4.353.808	-86,84%
Minority interests	24.040.704	16.697.051	43,98%
Non current Liabilities	**159.211.202**	**200.850.300**	**-20,73%**
Non-current provisions	316.996	6.995	4431,75%
Non-current borrowings	155.484.876	197.227.670	-21,16%
Debt with Group employees	0	2.280.000	-100,00%
Deferred tax liabilities	3.409.330	1.335.635	155,26%
Current Liabilitites	**485.376.172**	**254.852.647**	**90,45%**
Current borrowings	188.428.077	103.622.431	81,84%
Obligations and other negotiable securities	13.455.393		
Bank debt	152.980.986	84.933.098	80,12%
Trade and other accounts payable	288.796.742	149.907.336	92,65%
Suppliers	165.668.940	62.031.011	167,07%
Suppliers to group and associated companies	253.185	179.958	40,69%
Sundry accounts payable	35.133.744	24.127.091	45,62%
Personnel	628.861	230.251	173,12%
Current tax liabilities	13.876.994	3.113.546	345,70%
Other debts with Public Authorities	9.499.693	4.269.903	122,48%
Advance payments from customers	63.735.325	55.955.576	13,90%
Current accruals	6.407.305	719.845	790,10%
TOTAL NET EQUITY AND LIABILITIES	**853.609.208**	**588.562.203**	**45,03%**

❖ Income statement

Euros and percentages	31.12.2021	31.12.2020	Annual change
Net revenues	1.068.810.124	572.499.453	86,69%
Sales	1.066.292.605	570.663.530	86,85%
Services	2.517.519	1.835.923	37,13%
Change in inventories of finished products and products in progress	4.173.727	-9.426.475	-144,28%
Group in-house work on assets	747.090	2.851.912	-73,80%
Supplies	-873.104.980	-506.625.874	72,34%
Other operating revenues	308.999	2.052.875	-84,95%
Personnel expenses	-21.334.548	-17.076.514	24,94%
Other operating expenses	-47.280.976	-25.843.093	82,95%
Depreciation and amortization	-8.555.267	-6.586.636	29,89%
Capital grants for non-financial assets and others	381.971	415.364	-8,04%
Surplus provisions	-532.843	-101.075	427,18%
Income (Loss) from asset disposals	-131.436	-28.629	359,10%
Other results	-3.980.321	-1.385.315	187,32%
OPERATING INCOME	**119.501.540**	**10.745.993**	**1012,06%**
From marketable securities and other financial instruments	569.573	739.400	-22,97%
From third parties	194.998	619.800	-68,54%
From group companies and associates	374.575	119.600	213,19%
Financial expenses	-14.781.472	-15.398.169	-4,01%
From borrowings from third parties	382.020	1.211	31445,83%
Change in the fair value of financial instruments	-82.595	-89.838	-8,06%
Trading portfolio and others	-82.595	-89.838	-8,06%
Foreign exchange differences	-6.669.482	3.379.137	-297,37%
Impairment and result from the disposal of financial instruments	-16.146	307.454	-105,25%
Income (Loss) from disposals and others	-16.146	307.454	-105,25%
FINANCIAL INCOME (LOSS)	**-19.197.472**	**-8.455.619**	**127,04%**
Equity-accounted companies' share in income (loss)	295.602	0	0,00%
INCOME (LOSS) BEFORE TAX	**100.599.670**	**2.290.374**	**4292,28%**
Income tax	-26.478.096	-2.381.845	1011,66%
INCOME (LOSS) FOR THE YEAR FROM CONTINUING OPERATIONS	**74.121.574**	**-91.471**	**n.d.**
CONSOLIDATED INCOME (LOSS) FOR THE YEAR	**74.121.574**	**-91.471**	**n.d.**
Income (Loss) attributed to the Controlling Company	67.206.905	149.021	44998,95%
Income (Loss) attributed to Minorities	6.914.669	-240.492	n.d.

❖ **Cash-flow statement:**

Euros and percentages	31.12.2021	31.12.2020	Annual change
Cashflow from operating activities	**95.041.131**	**-7.993.281**	**n.d.**
Income (Loss) for the year before tax	100.599.670	2.290.374	4292,28%
Adjustments to income	24.951.311	15.610.557	59,84%
Changes in current capital	-4.689.740	-10.796.172	-56,56%
Other cash flows from operating activities	-25.820.110	-15.098.040	71,02%
Cashflows from investment activities	**-29.507.163**	**-30.370.030**	**-2,84%**
Payments for investments	-31.438.536	-31.495.030	-0,18%
Collections from divestments	1.931.373	1.125.000	71,68%
Cashflows from financing activities	**-51.508.367**	**51.701.869**	**-199,63%**
Collections and payments for equity instruments	6.500.000	22.460.695	-71,06%
Collections and payments for financial liability instruments	-58.008.367	29.241.174	n.d.
NET INCREASE /DECREASE IN CASH AND CASH EQUIVALENTS	**14.025.601**	**13.338.558**	**5,15%**
Cash and cash equivalents at the beginning of the year	54.514.559	41.176.001	32,39%
Cash and cash equivalents at the end of the year	68.540.160	54.514.559	25,73%

2.4. Group's organizational structure

Shareholders of Group NSR	Initial capital	Share premium	Capital + share premium	Date capital increases	Capital increases+share premium	Final capital	Final share premium	Final capital+share premium	% Final Capital
Oscar Heckh	21.112.256		21.112.256	22/09/2020	10.000.000	31.112.256		31.112.256	67,7%
Equipos Oficina Norte España, S.A.	2.268.649		2.268.649	22/09/2020	1.074.561	3.343.210		3.343.210	7,3%
IBDAA Capital S.A.				02/10/2020	30.000.000	11.500.000	18.500.000	30.000.000	25,0%
Others		209.434	209.434					209.434	
Total	**23.380.905**	**209.434**	**23.590.339**		**41.074.561**	**45.955.466**	**18.500.000**	**64.664.900**	**100%**

The Management team of NRS Group is composed of highly skilled professionals with complementary profiles and a significant experience in the steel industry and financial sector:

Position	Name
Chairman	Oscar Heckh
General Manager of the Group	Juan Antonio Mateo
Corporate CFO, Strategy & New developments	Ventura Garzón
Group Board Member and Manager of Network Steel Suisse	Oliver Bosse
Head of the Industrial Division	Paulo Gonçalves
Head of Steel Services Centers	Luis Loredo
Head of the Trading Division	Alejandro Ciudad-Real
Deputy General Manager	Manuel Montaña
General Counsel / Head of Legal NS Group	Jesús Rebolleda

❖ **Oscar-Javier Heckh - Chairman**

Vast experience in steel trading:

- 23 years of experience in the steel industry, having worked in UMS TRADING
- Founder of Network Steel in 2002
- Born in 1969
- Economics Degree

❖ **Juan Antonio Mateo – General Manager of the Group**

Extensive experience in the trade financing sector:

- 30 years of experience in global trade and investment insurance sector

- Former General Manager at CESCE and *Crédito y Caución* (Spanish Commercial Credit companies)
- Born in 1961
- Law Degree

❖ **Ventura Garzón – Corporate CFO, Strategy & New Developments**
Long track-record in the financial sector:
- 33 years of experience in Financial Institutions having worked for Caja Duero, Caja España de Inversiones Salamanca y Soria, Banco de Caja España de Inversiones Salamanca y Soria, Unicaja Banco; and some of their respective investee companies
- Examination for access to the Official Register of Statutory Auditors (ROAC) in 1989 as a non-practicing auditor from the beginning.
- Born in 1962
- Economics Degree by University of Valladolid

❖ **Oliver Bosse – Manager of Network Steel Suisse**
International experience of steel trading:
- 18 years of experience in the steel industry
- Former CEO at Klockner Spain (German group of steel services)
- Born in 1968
- MBA

❖ **Paulo Gonçalves – General Manager of Coated Solutions**
Vast experience in the steel industry
- 23 years of experience in the steel industry
- Former Commercial Director at LUSOSIDER
- Born in 1969
- Economics Degree

❖ **Luis Loredo – General Manager of Steel Services Centers**
Deep knowledge of SSC's operations:
- 34 years of experience in the steel industry, 18 of them working in Plafesa Group
- Born in 1963
- Marketing and Commercial Management

❖ **Alejandro Ciudad-Real – Head of the Trading Division**
Extensive experience in steel trading:
- 12 years of experience in global steel trading, plus 3 years of trading experience in a SSC
- Former Iberia Trading Director at Stemcor for 12 years, trading agent at Balli Steel for 2 years and trading agent at Gonvarri for 3 years
- Economic Degree and International MBA

❖ **Manuel Montaña – Deputy General Manager**
Extensive experience in business management:
- 38 years of experience in the steel industry
- Former General Manager at Ros Casares (Spanish steel manufacturer company)
- Born in 1954
- Economics Degree and MBA

❖ **Jesús Rebolleda – General Counsel & Head of Legal NSR Group**
Extensive experience in the banking and financial industry:

- 25 years of experience as banking and finance lawyer, and Board member of several subsidiary companies´ Board of Directors
- Former Subsidiaries Legal Department Director at Ceiss Bank and Subsidiaries lawyer at Unicaja Bank
- Born in 1964
- Law Degree, MBA and Business Banking Postgraduate

2.5. Financial statements of the Issuer for the financial years ended on 31 December 2020 and 31 December 2021

The Issuer's consolidated financial statements for the financial years ended on 31 December 2020 and 31 December 2021 audited and without reservations, are attached as Annex 1 to the Information Memorandum.

2.6. Litigations and legal proceedings

Neither the Issuer, nor any of the members of the Group is or has been involved in any governmental, legal or arbitration proceedings, or any situation of insolvency (including any such proceedings which are pending or threatened of which the Issuer are aware) in the twelve (12) months preceding the date of this Programme which may have or have in such period had a significant effect on the financial position or profitability of any of the Issuer or the Group.

3. FULL NAME OF THE SECURITIES ISSUE

Network Steel Resources Commercial Paper Programme 2022.

4. PERSON RESPONSIBLE

Mr. Oscar-Javier Heckh, expressly authorized, acts in the name and on behalf of Network Steel Resources, S.A. He is responsible for the entire content of the Information Memorandum as the representative of the Issuer by virtue of the resolutions adopted by the Issuer's shareholders on July 6th, 2022, and the decisions adopted by the Issuer's sole director on July 6th, 2022.

Mr. Oscar-Javier Heckh hereby declares that the information contained in the Information Memorandum is, to the best of his knowledge and after executing its reasonable diligence to ensure that it is stated, compliant with the facts and that it not suffers from any omission that could affect its content.

5. DUTIES OF THE REGISTERED ADVISOR OF MARF

Deloitte Advisory S.L. (hereinafter, Deloitte) is a limited liability company (*sociedad de responsabilidad limitada*) incorporated by a deed authorized by the notary public of Madrid, Manuel González-Meneses García-Valdecasas, on 30 May 2012, under number 1,240 of his official records, with registered office at Plaza Pablo Ruiz Torre Picasso 1, 28020 Madrid and duly filed with the Commercial Register of Madrid in Volume 29,897, Page 21, Sheet M-53804, Inscription 1st and registered in the Register of Registered Advisors in accordance with the Operative Instruction 6/2013, issued on 21 November 2013 ("**Deloitte**" or the "**Registered Advisor**").

Deloitte is designated as the Registered Advisor of the Issuer and, therefore has acquired the compromise of cooperate with the Issuer on:

(i) the admission (*incorporación*) of the securities issued,
(ii) compliance with any obligations and responsibilities that apply to the Issuer for its admission and participation in the Alternative Fixed-Income Market ("**MARF**"),
(iii) the preparation and presentation of financial and business information required thereby; and
(iv) review of the information to ensure that it complies with applicable standards.

Thus, Deloitte will collaborate with the Issuer to enable him to comply with its obligations and responsibilities to be assumed by incorporating the issue on MARF, acting as specialized interlocutor between both MARF and the company and as a mean to facilitate its insertion and development in the new trading regime of their securities trading.

Deloitte shall provide MARF with the periodic reports required by it, and MARF, in turn, may seek any information deemed necessary in connection with the Registered Advisor's role (and obligations as Registered Advisor). MARF may take any measures in order to check the information that has been provided.

The Issuer must have, at all times, a designated Registered Advisor listed in the "Registered Advisors Market Registry" (*Registro de Asesores Registrados de Mercado*).

As registered advisor, Deloitte, with respect to the application for admission of the securities to trading on MARF:

(i). has verified that the Issuer complies with the MARF's regulation requirements in order for the securities to be admitted thereto; and
(ii). has assisted the Issuer in preparing the Base Information Document, has reviewed all information provided by the Issuer to MARF in connection with the application for admission to trading of the securities on MARF and has verified that the information provided by the Issuer complies with the requirements of the applicable laws and contains no omission likely to mislead potential investors.

Once the Commercial Paper are admitted to trading on MARF, Deloitte, as registered advisor, will:

(i). review the information prepared by the Issuer for its remittance to MARF periodically or on an ad hoc basis, and verify that the content meets the requirements and time limits provided for in MARF rules and regulations;
(ii). advise the Issuer on any factors that may affect the Issuer's compliance with its obligations as an issuer of securities that have been admitted to trading on MARF, as well as the best way to deal with such events in order to avoid breaching such obligations;
(iii). inform MARF of any facts that may constitute a breach by the Issuer of its obligations in the event that it appreciates a potential material breach by the Issuer that had not been cured by its advice; and
(iv). manage, attend and answer queries and requests for information from MARF in relation to the situation of the Issuer, the evolution of its activity, the level of performance of its obligations and any other data deemed relevant.

For the above purposes, Deloitte, as registered advisor, shall perform the following actions:

(i). maintain necessary and regular contact with the Issuer and analyze exceptional situations which may occur in the evolution of the market price, trading volume and other relevant circumstances in the trading of the Issuer's securities;
(ii). sign such statements as may be required under the MARF's regulation as a result of the admission to trading of the securities on MARF, as well as in relation to information required to companies with securities admitted thereto; and
(iii). send to MARF, as soon as possible, any information received from the Issuer in response to enquiries and requests for information that MARF may have.

6. MAXIMUM OUTSTANDING BALANCE

The maximum amount of this Commercial Paper Programme will be a nominal of ONE HUNDRED AND FIFTY MILLION EUROS (€150,000,000) (the "**Commercial Paper Programme 2022**" or the "**Programme**").

This amount is understood as the maximum outstanding balance of all the Commercial Paper issued at any given time pursuant to the Information Memorandum.

7. DESCRIPTION OF THE TYPE AND CLASS OF THE SECURITIES. FACE VALUE

The Commercial Paper are securities issued at a discount, which represent a liability for the Issuer, accrue interest and will be reimbursed at maturity at their face value.

An ISIN code will be assigned to each Commercial Paper with the same maturity issued under the Programme.

Each Commercial Paper will have a face value of ONE HUNDRED THOUSAND EUROS (€100,000); therefore, the maximum number of Commercial Paper outstanding at any given moment shall not exceed ONE THOUSAND AND FIVE HUNDRED (1,500).

8. GOVERNING LAW OF THE SECURITIES

The Commercial Paper will be issued in accordance with the Spanish legislation applicable to the Issuer and/or to the Commercial Paper as securities (*valores negociables*).

In particular, the Commercial Paper are issued pursuant to (i) the restated text of the Securities Market Act approved by the Royal Legislative Decree 4/2015, of 23 October (*Texto Refundido de la Ley del Mercado de Valores aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre*) ("**Securities Market Act**"); (ii) the restated text of the Spanish Companies Law approved by the Royal Legislative Decree 1/2010, of 2 July (*Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital aprobado por el Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de julio*) and (iii) their development regulations, in accordance with their current wording and with any other related regulations.

The Information Memorandum is the one required by the Circular 2/2018, of 4th December, on admission and removal of securities on the Alternative Fixed-Income Market (*Circular 2/2018, de 4 de diciembre, sobre incorporación y exclusión de valores en el Mercado Alternativo de Renta Fija*).

The Commercial Paper are governed by Spanish law. The courts and tribunals of the city of Madrid have exclusive jurisdiction to settle any disputes arising from or in connection with the Commercial Paper (including disputes regarding any non-contractual obligation arising from or in connection with the Commercial Paper).

9. REPRESENTATION OF THE SECURITIES THROUGH BOOK ENTRIES

The Commercial Paper to be issued under the Programme will be represented by book entries (*anotaciones en cuenta)* and will be registered with Iberclear as managing entity of the Spanish Central Registry (*Registro Central*), together with its member entities. Iberclear, with registered office in Madrid, Plaza de la Lealtad, 1, will be in charge of the accounting records together with its participating entities, pursuant to the provisions of article 8.3 of the Securities Market Act and Royal Decree 878/2015 of 2 October, on the clearing, settlement and registration of marketable securities represented by book entry forms (*anotaciones en cuenta),* on the legal regime governing central securities depositories and central counterparties and on transparency requirements of issuers of securities admitted to trading on an official secondary market (*Real Decreto 878/2015, de 2 de octubre, sobre compensación, liquidación y registro de valores negociables representados mediante anotaciones en cuenta, sobre el régimen jurídico de los depositarios centrales de valores y de las entidades de contrapartida central y sobre requisitos de transparencia de los emisores 59 de valores admitidos a negociación en un mercado secundario oficial*), as amended by Royal Decree 827/2017 of September 1 and Royal Decree 1464/2 of 21 December, by which the Royal Decree 878/2015 of October 2 is modified.

10. CURRENCY OF THE ISSUE

The Commercial Paper to be issued under this Programme will be in euros.

11. ORDER OF PRIORITY

The present issue of Commercial Paper by NSR will be secured by no in rem guarantees (*garantías reales*) or third parties. The capital and the interest of the Commercial Paper will only benefit from the guarantee of the Issuer's total net worth.

According to the classification and order of priority of debt claims laid down in the Insolvency Law, claims relating to the Commercial Paper (which are not subordinated pursuant to Article 281.1 of the Insolvency Law) will be ordinary claims *(créditos ordinaries)* Those ordinary claims will rank below creditors with privilege *(créditos privilegiados)* and above subordinated credits *(créditos subordinados)*, (unless they can be classed as such under Article 281 of the Insolvency Law,) and would not have any preference among them.

12. DESCRIPTION OF THE RIGHTS INHERENT TO THE SECURITIES AND THE PROCEDURE TO EXERCISE SUCH RIGHTS. METHOD AND TERM FOR PAYMENT AND DELIVERY OF THE SECURITIES

In accordance with the applicable legislation, the Commercial Paper issued under this Programme will not grant the investors any present and/or future political rights over the Issuer.

The economic and financial rights of the investor associated to the acquisition and holding of the Commercial Paper will be those arising from the conditions of the interest rate, yield and redemption price with which the Commercial Paper are issued, as specified in sections 13, 14 and 16 below.

The date of disbursement of the Commercial Paper will coincide with its date of issuance, and the effective value of the Commercial Paper will be paid to the Issuer by Banco Santander, S.A. (as paying agent), in the account specified by the Issuer on the corresponding date of issuance.

In all cases, the Placement Entities will issue a nominative and non-negotiable certificate of acquisition. The referred document will provisionally credit the subscription of the Commercial Paper until the appropriate book entry is practiced, which will grant its holder the right to request the relevant legitimacy certificate (*certificado de legitimación*). Furthermore, the Issuer will report the disbursement to MARF and Iberclear through the corresponding certificate.

13. DATE OF ISSUE. TERM OF THE PROGRAMME

The term of validity of the Programme is of ONE (1) year from the date of incorporation of the Information Memorandum with MARF.

As the Programme is a continuous type, the securities may be issued, subscribed and admitted *(incorporados)* on any day during its term of validity. However, the Issuer reserves the right to not issue new securities as it deems appropriate, in accordance with its treasury needs or if it finds more favorable financing conditions.

The issue date and disbursement date of the Commercial Paper will be indicated in the complementary certificates (*certificaciones complementarias*) corresponding to each issue. The date of issue, disbursement and admission of the Commercial Paper may not be subsequent to the expiry date of the Information Memorandum

14. NOMINAL INTEREST RATE. INDICATION OF THE YIELD AND CALCULATION METHOD

The annual nominal interest will be set in each adjudication. The Commercial Paper will be issued under the Programme at the interest rate agreed to between Banca March, S.A., Banco Santander, S.A. and Bestinver, Sociedad de Valores, S.A. (for these purposes, the "**Placement Entities**") and the Issuer. The yield shall be implicit in the Commercial Paper's face value, to be reimbursed at maturity date.

The interest at which the Placement Entities transfer the Commercial Paper to third parties will be the rate freely agreed between the interested parties.

As these are discounted securities with an implicit yield, the effective amount to be reimbursed by the investor varies in accordance with the issue interest rate and term agreed.

Therefore, the effective amount for each Commercial Paper may be calculated through the following formulas:

- When the issue term is 365 days or less:

$$E = \frac{N}{1 + i\ x\ \frac{d}{365}}$$

- When the issue term exceeds 365 days:

$$E = \frac{N}{(1 + i)^{\frac{d}{365}}}$$

Where:

N = nominal value of the Commercial Paper.

E = effective amount of the Commercial Paper.

d = number of days of the term, until maturity.

i = nominal interest rate, expressed as a decimal.

A table is included to help the investor, specifying the effective value tables for different rates of interest and repayment terms, including also a column showing the variation of the effective value of the Commercial Paper when increasing by 10 days its term.

[See tables in the following pages. Remainder of the page intentionally left blank.]

Securities with a term up to 365 days

	7 days			30 days			60 days			90 days			180 days			270 days			365 days		
Nominal rate	**Subscription price (euros)**	**IRR/AER**	**+10 days (euros)**	**Subscription price (euros)**	**IRR/AER**	**+10 days (euros)**	**Subscription price (euros)**	**IRR/AER**	**+10 days (euros)**	**Subscription price (euros)**	**IRR/AER**	**+10 days (euros)**	**Subscription price (euros)**	**IRR/AER**	**+10 days (euros)**	**Subscription price (euros)**	**IRR/AER**	**+10 days (euros)**	**Subscription price (euros)**	**IRR/AER**	**+10 days (euros)**
0.25%	99,995.21	0.25%	-6.85	99,979.46	0.25%	-6.85	99,958.92	0.25%	-6.84	99,938.39	0.25%	-6.84	99,876.86	0.25%	-6.83	99,815.41	0.25%	-6.82	99,750.62	0.25%	-6.81
0.50%	99,990.41	0.50%	-13.69	99,958.92	0.50%	-13.69	99,917.88	0.50%	-13.67	99,876.86	0.50%	-13.66	99,754.03	0.50%	-13.63	99,631.50	0.50%	-13.60	99,502.49	0.50%	-13.56
0.75%	99,985.62	0.75%	-20.54	99,938.39	0.75%	-20.52	99,876.86	0.75%	-20.49	99,815.41	0.75%	-20.47	99,631.50	0.75%	-20.39	99,448.27	0.75%	-20.32	99,255.58	0.75%	-20.24
1.00%	99,980.83	1.00%	-27.38	99,917.88	1.00%	-27.34	99,835.89	1.00%	-27.30	99,754.03	1.00%	-27.26	99,509.27	1.00%	-27.12	99,265.71	1.00%	-26.99	99,009.90	1.00%	-26.85
1.25%	99,976.03	1.26%	-34.22	99,897.37	1.26%	-34.16	99,794.94	1.26%	-34.09	99,692.73	1.26%	-34.02	99,387.34	1.25%	-33.82	99,083.81	1.25%	-33.61	98,765.43	1.25%	-33.39
1.50%	99,971.24	1.51%	-41.06	99,876.86	1.51%	-40.98	99,754.03	1.51%	-40.88	99,631.50	1.51%	-40.78	99,265.71	1.51%	-40.48	98,902.59	1.50%	-40.18	98,522.17	1.50%	-39.87
1.75%	99,966.45	1.77%	-47.89	99,856.37	1.76%	-47.78	99,713.15	1.76%	-47.65	99,570.35	1.76%	-47.51	99,144.37	1.76%	-47.11	98,722.02	1.75%	-46.71	98,280.10	1.75%	-46.29
2.00%	99,961.66	2.02%	-54.72	99,835.89	2.02%	-54.58	99,672.31	2.02%	-54.41	99,509.27	2.02%	-54.23	99,023.33	2.01%	-53.70	98,542.12	2.01%	-53.18	98,039.22	2.00%	-52.64
2.25%	99,956.87	2.28%	-61.55	99,815.41	2.27%	-61.38	99,631.50	2.27%	-61.15	99,448.27	2.27%	-60.93	98,902.59	2.26%	-60.26	98,362.86	2.26%	-59.61	97,799.51	2.25%	-58.93
2.50%	99,952.08	2.53%	-68.38	99,794.94	2.53%	-68.17	99,590.72	2.53%	-67.89	99,387.34	2.52%	-67.61	98,782.14	2.52%	-66.79	98,184.26	2.51%	-65.98	97,560.98	2.50%	-65.15
2.75%	99,947.29	2.79%	-75.21	99,774.48	2.78%	-74.95	99,549.98	2.78%	-74.61	99,326.48	2.78%	-74.28	98,661.98	2.77%	-73.29	98,006.31	2.76%	-72.31	97,323.60	2.75%	-71.31
3.00%	99,942.50	3.04%	-82.03	99,754.03	3.04%	-81.72	99,509.27	3.04%	-81.32	99,265.71	3.03%	-80.92	98,542.12	3.02%	-79.75	97,829.00	3.01%	-78.60	97,087.38	3.00%	-77.41
3.25%	99,937.71	3.30%	-88.85	99,733.59	3.30%	-88.49	99,468.59	3.29%	-88.02	99,205.00	3.29%	-87.55	98,422.54	3.28%	-86.18	97,652.33	3.26%	-84.84	96,852.30	3.25%	-83.45
3.50%	99,932.92	3.56%	-95.67	99,713.15	3.56%	-95.25	99,427.95	3.55%	-94.71	99,144.37	3.55%	-94.17	98,303.26	3.53%	-92.58	97,476.30	3.52%	-91.03	96,618.36	3.50%	-89.43
3.75%	99,928.13	3.82%	-102.49	99,692.73	3.82%	-102.00	99,387.34	3.81%	-101.38	99,083.81	3.80%	-100.76	98,184.26	3.79%	-98.94	97,300.90	3.77%	-97.17	96,385.54	3.75%	-95.35
4.00%	99,923.35	4.08%	-109.30	99,672.31	4.07%	-108.75	99,346.76	4.07%	-108.04	99,023.33	4.06%	-107.34	98,065.56	4.04%	-105.28	97,126.13	4.02%	-103.27	96,153.85	4.00%	-101.21
4.25%	99,918.56	4.34%	-116.11	99,651.90	4.33%	-115.50	99,306.22	4.33%	-114.70	98,962.92	4.32%	-113.90	97,947.14	4.30%	-111.58	96,951.99	4.27%	-109.33	95,923.26	4.25%	-107.02
4.50%	99,913.77	4.60%	-122.92	99,631.50	4.59%	-122.23	99,265.71	4.59%	-121.34	98,902.59	4.58%	-120.45	97,829.00	4.55%	-117.85	96,778.47	4.53%	-115.33	95,693.78	4.50%	-112.77

Securities with a term longer than 365 days

	372 days			395 days			425 days			455 days			545 days			635 days			731 days		
Nominal rate	**Subscription price (euros)**	**IRR/AER**	**+10 days (euros)**	**Subscription price (euros)**	**IRR/AER**	**+10 days (euros)**	**Subscription price (euros)**	**IRR/AER**	**+10 days (euros)**	**Subscription price (euros)**	**IRR/AER**	**+10 days (euros)**	**Subscription price (euros)**	**IRR/AER**	**+10 days (euros)**	**Subscription price (euros)**	**IRR/AER**	**+10 days (euros)**	**Subscription price (euros)**	**IRR/AER**	**+10 days (euros)**
0.25%	99,745.85	0.25%	-6.82	99,730.15	0.25%	-6.82	99,709.69	0.25%	-6.82	99,689.23	0.25%	-6.82	99,627.87	0.25%	-6.82	99,566.55	0.25%	-6.81	99,501,19	0.25%	-6.81
0.50%	99,492.97	0.50%	-13.59	99,461.71	0.50%	-13.59	99,420.94	0.50%	-13.58	99,380.19	0.50%	-13.58	99,258.05	0.50%	-13.56	99,136.06	0.50%	-13.55	99,006,10	0.50%	-13.53
0.75%	99,241.36	0.75%	-20.31	99,194.65	0.75%	-20.30	99,133.74	0.75%	-20.29	99,072.88	0.75%	-20.28	98,890.52	0.75%	-20.24	98,708.49	0.75%	-20.20	98,514,69	0.75%	-20.17
1.00%	98,991.01	1.00%	-26.98	98,928.96	1.00%	-26.97	98,848.09	1.00%	-26.94	98,767.28	1.00%	-26.92	98,525.25	1.00%	-26.86	98,283.81	1.00%	-26.79	98,026,93	1.00%	-26.72
1.25%	98,741.91	1.25%	-33.60	98,664.64	1.25%	-33.57	98,563.95	1.25%	-33.54	98,463.37	1.25%	-33.51	98,162.23	1.25%	-33.40	97,862.01	1.25%	-33.30	97,542,79	1.25%	-33.19
1.50%	98,494.04	1.50%	-40.17	98,401.68	1.50%	-40.13	98,281.33	1.50%	-40.08	98,161.14	1.50%	-40.03	97,801.43	1.50%	-39.89	97,443.05	1.50%	-39.74	97,062,22	1.50%	-39.58
1.75%	98,247.40	1.75%	-46.69	98,140.06	1.75%	-46.64	98,000.22	1.75%	-46.57	97,860.58	1.75%	-46.50	97,442.85	1.75%	-46.30	97,026.90	1.75%	-46.11	96,585,19	1.75%	-45.90
2.00%	98,001.99	2.00%	-53.16	97,879.78	2.00%	-53.09	97,720.59	2.00%	-53.00	97,561.67	2.00%	-52.92	97,086.46	2.00%	-52.66	96,613.55	2.00%	-52.40	96,111,66	2.00%	-52.13
2.25%	97,757.79	2.25%	-59.58	97,620.82	2.25%	-59.49	97,442.45	2.25%	-59.38	97,264.41	2.25%	-59.27	96,732.23	2.25%	-58.95	96,202.97	2.25%	-58.63	95,641,61	2.25%	-58.29
2,50%	97,514.79	2.50%	-65.95	97,363.17	2.50%	-65.84	97,165.77	2.50%	-65.71	96,968.77	2.50%	-65.58	96,380.16	2.50%	-65.18	95,795.13	2.50%	-64.78	95,175,00	2.50%	-64.37
2.75%	97,272.98	2.75%	-72.27	97,106.84	2.75%	-72.15	96,890.55	2.75%	-71.99	96,674.75	2.75%	-71.83	96,030.23	2.75%	-71.35	95,390.00	2.75%	-70.87	94,711,79	2.75%	-70.37
3.00%	97,032.36	3.00%	-78.55	96,851.79	3.00%	-78.40	96,616.78	3.00%	-78.21	96,382.33	3.00%	-78.02	95,682.41	3.00%	-77.46	94,987.56	3.00%	-76.89	94,251,96	3.00%	-76.30
3.25%	96,792.91	3.25%	-84.78	96,598.03	3.25%	-84.61	96,344.44	3.25%	-84.38	96,091.50	3.25%	-84.16	95,336.69	3.25%	-83.50	94,587.79	3.25%	-82.85	93,795,46	3.25%	-82.15
3.50%	96,554.63	3.50%	-90.96	96,345.55	3.50%	-90.76	96,073.52	3.50%	-90.51	95,802.25	3.50%	-90.25	94,993.04	3.50%	-89.49	94,190.67	3.50%	-88.73	93,342,27	3.50%	-87.93
3.75%	96,317.52	3.75%	-97.10	96,094.34	3.75%	-96.87	95,804.02	3.75%	-96.58	95,514.57	3.75%	-96.29	94,651.47	3.75%	-95.42	93,796.16	3.75%	-94.56	92,892,36	3.75%	-93.64
4.00%	96,081.55	4.00%	-103.19	95,844.38	4.00%	-102.93	95,535.91	4.00%	-102.60	95,228.44	4.00%	-102.27	94,311.94	4.00%	-101.29	93,404.25	4.00%	-100.31	92,445,69	4.00%	-99.28
4.25%	95,846.72	4.25%	-109.23	95,595.67	4.25%	-108.95	95,269.20	4.25%	-108.58	94,943.85	4.25%	-108.20	93,974.43	4.25%	-107.10	93,014.92	4,25%	-106.01	92,002,23	4.25%	-104.85
4.50%	95,613.03	4.50%	-115.23	95,348.20	4,50%	-114.92	95,003.87	4.50%	-114.50	94,660.79	4.50%	-114.09	93,638.94	4.50%	-112.86	92,628.13	4,50%	-111.64	91,561,95	4.50%	-110.35

Given the different types of issues that will be applied throughout the Commercial Paper Programme, we cannot predetermine the internal rate of return (IRR) for the investor. In any case, it will be determined in accordance with the formula detailed below:

$$IRR = \left[\left(\frac{N}{E}\right)^{365/d} - 1\right]$$

Whereby:

IRR = effective annual interest rate expressed as a decimal.

N = nominal value of the Commercial Paper.

E = effective amount at the time of subscription or acquisition.

d = number of calendar days between the date of issue date (inclusive) and the date of maturity (exclusive).

15. PLACEMENT ENTITIES, PAYING AGENT AND DEPOSITORY ENTITIES

The entities that will collaborate in this Program (the "**Placement Entities**") are:

- **Banco Santander, S.A.**

  Spanish Tax Identification Number (N.I.F): A-39000013

  Registered office: Ciudad Grupo Santander, Avenida de Cantabria s/n Edificio Encinar 28660, Boadilla del Monte, Madrid, Spain

- **Bestinver, Sociedad de Valores, S.A.**

  Spanish Tax Identification Number (N.I.F): A-83563767

  Registered office: c/ Velázquez 140, 2º Derecha, 28006, Madrid, Spain

- **Banca March, S.A.**

  Spanish Tax Identification Number (N.I.F): A-07004021

  Registered office: Av. Alejandro Rosselló, 8 07002 Palma de Mallorca, Spain

The Issuer and the Placement Entities have entered into a placement agreement for this Programme, including the possibility to sell to third parties.

The issuer may sign contracts with other entities and these new entities would adhere to the existing collaboration contract and will be communicated to MARF through the corresponding announcement of other relevant information *(otra información relevante)*.

Banco Santander shall also act as paying agent (the "Paying Agent").

The Issuer has not designated any securities' depository entity. Each legal holder shall appoint, among those entities' participants in Iberclear, the entity which shall act as depositary.

16. REDEMPTION PRICE AND PROVISIONS REGARDING MATURITY OF THE SECURITIES. DATE AND METHODS OF REDEMPTION

The Commercial Paper issued under this Programme will be redeemed at their face value on the maturity date established terms and conditions of each issue, withholding the corresponding amount, if applicable.

The Commercial Paper issued under this Programme may have a redemption period of between three (3) business days and seven hundred and thirty (730) calendar days (twenty four (24) months).

Given that the Commercial Paper will be traded in MARF, their redemption will take place pursuant to the operating rules of the clearance system of MARF, being paid, on maturity date, the nominal amount of the securities to their legitimate holder Banco Santander, S.A. as delegated paying agent does not take any liability whatsoever regarding reimbursement by the Issuer of the Commercial Paper on the maturity date.

17. VALID TERM TO CLAIM THE REIMBURSEMENT OF THE PRINCIPAL

Pursuant to the provisions set out in article 1,964 of the Spanish Civil Code, actions to request the reimbursement of the Commercial Paper's face value may be exercised during five (5) years from the date on which they become due.

18. MINIMUM AND MAXIMUM ISSUE PERIOD

During the validity of the Information Memorandum, the Commercial Paper issued may have a redemption period of between three (3) business days and seven hundred and thirty (730) calendar days (twenty-four (24) months).

19. EARLY REDEMPTION

The Commercial Paper will not include any early redemption option for the Issuer (call) or for the securities' holder (put). Regardless of the aforementioned, the Commercial Paper may be redeemed prior to maturity if, for any reason, they are in legitimate possession of the Issuer.

20. RESTRICTIONS TO THE FREE TRANSFERABILITY OF THE COMMERCIAL PAPER

In accordance with the legislation in force, there are no particular or general restrictions on the free transferability of the Commercial Paper to be issued.

21. TAXATION ON THE COMMERCIAL PAPER SECURITIES

In accordance with the provisions set forth in the legislation in force, the Commercial Paper securities are rated as financial assets with implicit returns. Following is described the tax regime applicable to the acquisition, ownership and, if only, later transfer of the offered Commercial Paper.

This summary is not intended to be, nor should it be construed to be legal or tax advice. This summary is not a complete analysis or description of all the possible Spanish tax implications of such transactions and does not address all tax considerations that may be relevant to all categories of potential investors, some of whom may be subject to special rules (for instance, EU pension funds and EU harmonized collective investment institutions). In particular, this tax section does not address the Spanish tax consequences applicable to partnerships or other entities that are taxed as "look through" entities (such as trusts or estates).

Similarly, this information does not consider specific regulations established in Navarra or in the historic territories of the Basque Country or the specialties in place in other Autonomous Communities of Spain (including the Autonomous Cities of Ceuta and Melilla).

Accordingly, prospective investors in the Commercial Paper should consult their own tax advisors as to the applicable tax consequences of their purchase, ownership and disposition of our Commercial Paper, including the effect of tax laws of any other jurisdiction, based on their particular circumstances.

The description of Spanish tax laws set forth below is based on laws currently in effect in Spain as at the date of this Programme, and on administrative interpretations of Spanish law. As a result, this description is subject to any changes in such laws or interpretations occurring after the date of this Programme, including changes having retrospective effect.

For illustrative purposes only, the applicable regulations will be:

- Law 35/2006, of - 28 November, governing Personal Income Tax and partial amendment of the laws on Corporate Tax, Non-residents Income Tax and Wealth Tax ("IRPF Law"), as

well as Royal Decree 439/2007, of 30 March, which approves the Regulation on Personal Income Tax and modifies the Regulations on Pension Funds and Plans approved through Royal Decree 304/2004, of 20 February ("IRPF Regulation");

- Law 27/2014, of 27 November, of the Corporate Tax Law ("LIS") as well as articles 60 et seq. of the Corporate Tax Regulations approved through Royal Decree 634/2015, of 10 July ("IS Regulation"); and
- Royal Legislative Decree 5/2004, of 5 March, which approves the consolidated text of the Non-residents Income Tax Law ("IRNR Law") and in Royal Decree 1776/2004, of 30 July, which approves the regulations of Non-residents Income Tax ("IRNR Regulation").

As a general rule, in order to dispose of or obtain the reimbursement of financial assets with implicit yield that are subject to withholding tax at the time of the transfer, redemption or reimbursement, the prior acquisition must be proved through a notary public or through the financial institutions obliged to perform withholdings together with the price of the transaction. The financial institutions through which the payment of interest is made, or which intervene in the transfer, redemption or reimbursement of the securities holder must determine and notify the income allocated to the taxpayer to both the holder of the security as well as to the Tax Authorities. The Tax Authorities must also be notified of those persons taking part in the aforementioned transactions.

Investors that are individuals with tax residence on Spanish territory

Personal Income Tax

Income obtained by assets holders that are taxpayers of the Personal Income Tax (IRPF) because of the transfer, redemption or reimbursement thereof will be considered as an implicit yield (movable income) derived from the transfer of own capital to third parties, in the terms provided in article 25.2 of IRPF Law.

The difference between the value of subscription or acquisition of the asset and its transfer, redemption, or reimbursement value will be added to the saving taxable base of the financial year in which the sale, redemption or reimbursement takes place. The tax will be paid at the rate in force which, for the year 2021, is at19% up to €6,000, 21% from €6,000.01 to €50,000,23% from €50,000.01 up to €200,000 and 26% from 201,000.01 upwards.

In order to carry out the transfer or reimbursement of the assets, the prior acquisition must be certified by a public notary or by the financial institutions obliged to carry out the withholding tax, together with the acquisition price at which the transaction was carried out. The Issuer shall not be entitled to reimburse the financial assets in case the asset holder does not certify its condition through the corresponding certificate.

In general, the implicit yield derived from the investments in commercial paper by individuals that are resident on Spanish territory are subject to withholding tax at source, as interim payment of Personal Income Tax at the current rate of 19%. The withholding carried out will be deductible from the Personal Income Tax amount, giving rise, where appropriate, to the tax rebates provided for in current legislation.

In the case of returns obtained through the transfer of the Commercial Paper, the financial institution acting on behalf of the transferring party will be obliged to make the withholding at source.

In the case of returns obtained through the reimbursement, the entity obliged to make the withholding will be the issuer or the financial institution responsible for the transaction.

Similarly, to the extent that the securities are subject the tax regime set out in Additional Provision One of Law 10/2014, of 26 June, governing the legal system, supervision and solvency of credit institutions ("Law 10/2014") the reporting regime set out in article 44 of Royal Decree 1065/2007, of 27 July, will apply pursuant to the wording given in Royal Decree 1145/2011, of 29 July, for the securities issued with a redemption period of 12 or less months.

In case the Additional Provision One of Law 10/2014 was not applicable, or applying, the amortization or redemption period of the Commercial Paper was higher than 12 months, the general reporting obligations would be applicable.

Wealth Tax

Individuals are subject to Spanish Wealth Tax (*Impuesto sobre el Patrimonio*) on all their assets (such as the Commercial Paper) owned every December 31 net of debt, irrespective of where the assets are located.

Spanish Wealth Tax Law (*Ley 19/1991, de 6 de junio, del Impuesto sobre el Patrimonio*) exempts from taxation the first €700,000 of net wealth owned by an individual (some additional exemptions may apply on specific assets); the rest of the net wealth is taxed at rates ranging between 0.2% to 3.5%. However, this taxation may vary depending on the Spanish Autonomous Community of residence of the corresponding Spanish Holder.

Spanish individuals subject to Spanish Wealth Tax filing obligations will be obliged to include reference (in the corresponding tax form) to the Commercial Paper yearly owned at December 31. This paper should be reported at their average market value during the last quarter of the year. The Spanish Ministry of Finance and Taxation publishes annually such market value for the purposes of the Spanish Wealth Tax.

Inheritance and Gift Tax

Moreover, pursuant to Law 29/1987, of 18 December, governing Inheritance and Gift Tax, individual's resident in Spain that acquire the securities or rights over these securities through inheritance or gift will be subject to the tax without prejudice to the specific legislation applicable in each Autonomous Community. The effective tax rate, after applying all relevant factors, ranges from 0% to 81.6%. Some tax benefits may reduce the effective tax rates (bearing in mind the Autonomous regions provisions).

Investors that are entities with tax residence on Spanish territory:

Corporation tax

The profits obtained by Corporate Tax taxpayers when said profits arise from these financial assets are exempt from the obligation of carrying out the withholding tax provided that the commercial paper (i) are represented by book entries and (ii) are traded on a Spanish official secondary market of securities, or on a multilateral trading facility such as the MARF. Otherwise, the withholding at source -performed as an interim payment of Corporation Tax- will be carried out at the current rate of 19%. The interim withholding carried out will be deductible from the Corporate Tax amount payable.

The procedure to introduce the exemption described in the previous paragraph will be the one set out in the Order of 22 December 1999.

The financial institutions by means of which the transfer or reimbursement is carried out will be obliged to determine the implicit yield attributable to the securities holder and to notify such income to both the holder and the Tax Authorities.

Notwithstanding the foregoing, to the extent that the securities are subject to the regime set out in Additional Provision One of Law 10/2014, the procedure set out in article 44 of Royal Decree 1065/2007, of 27 July, will be applicable for the securities issued with a redemption of 12 or less months.

In case the Additional Provision One of Law 10/2014 was not applicable, or applying, the amortization or redemption period of the Commercial Paper was higher than 12 months, the general reporting obligations would be applicable.

Wealth Tax

Legal entities are not subject to Wealth Tax.

Inheritance and Gift Tax

Legal entities do not pay Inheritance and Gift Tax and will be subject to the Corporate Income Tax Law.

Investors that are not resident on Spanish territory

Non-residents income-tax for investors not resident in Spain with a permanent establishment

Non-resident investors with a permanent establishment in Spain will be subject to the provisions governed by Chapter III of the referred IRNR Law, without prejudice to which is established by the Treaties entered into by Spain to avoid double taxation.

Income obtained by non-resident investors with a permanent establishment in Spain will not be subject to withholding tax on account of the Non-residents Income Tax upon the same terms indicated above for legal entities resident in Spain. The withholding tax procedure will be also the same as provided for such entities.

Non-residents income-tax for investors not resident in Spain without permanent establishment

To the extent that the provisions set out in Additional Provision One of Law 10/2014 are met, the implicit yield derived from the securities will be exempt from Non- residents Income-tax in the same terms as the public debt (regardless it is obtained through a tax haven).

In order to apply the exemption referred to in the previous paragraph to the securities issued with a redemption of 12 or less months, it will be necessary to comply with the procedure set out in article 44 of Royal Decree 1065/2007, of 27 July.

In case the Additional Provision One of Law 10/2014 was not applicable, or applying, the amortization or redemption period of the Commercial Paper was higher than 12 months, the general reporting obligations would be applicable.

If the aforementioned Additional Provision One is not applicable, the returns resulting from the difference between the value of redemption, transfer, reimbursement or swap of the securities issued under the Commercial Paper Programme and their subscription or acquisition value, will be subject to taxation at a withholding tax rate of 19%, in general. Tax treaties and domestic exemptions should be borne in mind.

Wealth Tax

Without prejudice to the provisions set out in the treaties to avoid double taxation, in general those individuals that do not reside in Spain pursuant to the provisions set out in article 9 of the IRPF Law and who, at 31 December each year, own properties that are located in Spain or rights that are executable in Spain, are subject to Wealth Tax, without prejudice to any applicable exemptions.

Taxpayers will be entitled to apply a minimum exemption amount to 700,000 euros, as well as the general scale of charges whose tax rates ranges from 0.2% to 3.5%, and without prejudice to what had already been established, where appropriate, in each Autonomous Region.

The valuation of these assets will be subject to the same criteria as provided in connection with individuals resident for tax purposes in Spain.

Moreover, since the resolution issued by the Court of Justice of the European Union on September 3, 2014, which involve the amendment to the Fourth Additional Provision of IP Law, Non-Spanish individual holders tax resident in a State of the European Union or of the European Economic Area will be entitled to apply the specific regulation of the Autonomous Community where their most valuable assets are located and which trigger this Spanish Wealth Tax due to the fact that they are located or are to be exercised within the Spanish territory. We recommend investors to consult their own advisors in this regard.

Inheritance and Gift Tax

Without prejudice to the provisions set out in the treaties to avoid double taxation, individuals non-resident in Spain that acquire securities located in Spain or executable rights over the same through inheritance or gift will be subject to Inheritance and Gift Tax pursuant to state laws, regardless of the residence of the heir or the beneficiary. The applicable tax rate, after applying all relevant factors, ranges approximately between 0% and 81.6% for individuals.

However, according to the resolution issued by the Court of Justice of the European Union on September 3, 2014 if the deceased, heir or the donee are resident in a European Union or European Economic Area Member State, depending on the specific situation, the applicable rules will be those corresponding to the relevant autonomous regions according to the law.

In addition, as a consequence of the judgments of the Spanish Supreme Court dated February 19, 2018, March 21, 2018 and March 22, 2018, the application of state regulations when the deceased, heir or donee is resident outside of a member state of the European Union or European Economic Area violates Community law relating to the free movement of capital, such that even in such cases it would be appropriate to defend the application of regional regulations in the same way as if the deceased, heir or donee was resident in a member state of the European Union. The General Directorate for Taxation has also ruled in accordance with those judgements (V3151-18 and V3193-18).

In this regard, to date, the national legislation of the tax has not been amended to include the criterion of the Supreme Court expressed in those judgments, which constitute case law.

However, the Directorate-General of Taxes, in binding rulings V3151-18 and V3193-18, have admitted de facto the possibility for this group of taxpayers to elect to also apply the legislation of the autonomous communities.

Accordingly, prospective holders should consult their tax advisors.

Disclosure obligations in connection with payments on the Commercial Paper

In the event that the requirements and formalities provided for in Law 10/2014 and in article 44, section 4, of RD 1065/2007 are complied with, applicable to the extent that the Commercial Paper are originally registered with Iberclear, no withholding tax will be levied on the income derived from the Commercial Paper obtained by legal entities subject to PIT and by non-residents in Spanish territory to the extent that certain formalities are complied with.

Among others, the entities that hold the Commercial Paper registered in third party accounts in IBERCLEAR or, where applicable, the entities that manage the securities clearing and settlement systems based abroad that have an agreement signed with IBERCLEAR, must submit to the Issuer, in due time and form, a declaration in accordance with the model that appears as an annex to RD 1065/2007 which, in accordance with what is recorded in their records, contains the following information:

- identification of the Commercial Paper;
- date of payment of the yield (or redemption date if they are Commercial Paper issued at a discount or segregated);
- total amount of the yield (or total amount to be repaid, in either case, if they are Commercial Paper issued at a discount or in stripped form);
- amount of income corresponding to personal income taxpayers; and
- the amount of income to be paid in full (or the total amount to be repaid in the case of discounted or stripped Commercial Paper).

The said declaration must be submitted on the business day prior to the date of each redemption of the Commercial Paper, reflecting the situation at the close of business on that same day.

Failure to comply with the requirements to apply Law 10/2014 or article 44 of Royal Decree 1065/2007 and failure to file the return within the aforementioned period will result in the entire

return paid to the holders of the Commercial Paper being subject to withholding tax on account of IRNR (currently at the tax rate of 19%).

Without prejudice to the foregoing, and in the event that the withholding is due to the failure to file the return, the holders of the Commercial Paper who are legal entities subject to PIT and non-residents may receive a refund of the amount initially withheld provided that the entities obliged to do so send the Issuer the aforementioned return before the 10th day of the month following the month in which the maturity has occurred. In this case, the Issuer shall, as soon as it receives the aforementioned statement, pay the amounts withheld in excess.

If the declaration is not sent to the Issuer within the periods mentioned in the preceding paragraphs, investors who are not resident for tax purposes in Spain and who do not act in relation to the Commercial Paper through a permanent establishment in Spain may, where applicable, apply to the Tax Authorities for a refund of the amount withheld in excess, subject to the procedure and declaration form provided for in Order EHA/3316/2010 of 17 December 2010. Potential investors are advised to consult their advisors on the procedure to be followed, in each case, in order to request the aforementioned refund from the Spanish Tax Authorities.

Without prejudice to the foregoing, the Issuer must inform the Tax Authorities of the identity of the IRPF taxpayers and PIT taxpayers who are holders of the Commercial Paper issued by the Issuer, as well as IRNR taxpayers who obtain income from such Commercial Paper through a permanent establishment located in Spanish territory.

22. PUBLICATION OF THE INFORMATION MEMORANDUM

The Information Memorandum will be published in MARF's website (www.bmerf.es).

23. DESCRIPTION OF THE PLACEMENT SYSTEM AND, IF APPLICABLE, SUBSCRIPTION OF THE ISSUE

Issuance and placement of Commercial Paper through customized placement by the Placement Entities.

The Placement Entities may intermediate in the placement of the Commercial Paper, without prejudice to the Placement Entities being able to subscribe the Commercial Paper in their own name.

For these purposes, the Placement Entities may request the Issuer in any business day, between 10:00 and 14:00, volume quotations and interest rates for potential issues of Commercial Paper in order to carry out the corresponding book building process among qualified investors, being the nominal value of each Commercial Paper of ONE HUNDRED THOUSAND EUROS (€100.000).

The Placement Entities act as a broker in the placement of the Commercial Paper, without prejudice to which the Placement Entities may subscribe Commercial Paper in its own name.

The determination of the price in each case will be performed through an agreement between the Issuer and the Placement Entities involved and the terms of said agreement will be confirmed by fax, which will be sent by the Issuer to the relevant Placement Entity. The rate applied to third parties by the Placement Entities may not be the same as the acquisition price of the same.

The agreement between the Issuer and the Placement Entities will be closed on the same day as the request, whereby the date of payment and issue will be the one agreed by the parties, although this cannot exceed three (3) business days following the issue agreement date.

The Issuer has the possibility to appoint new Placement Entities under the Programme. In the case that a new Placement Entity is appointed by the Issuer, a relevant other information notice will be promptly communicated to MARF.

Issue and subscription of the Commercial Paper directly by investors

Additionally, final investors who are eligible as qualified investors (as such term is defined in Article 39 of Royal Decree 1310/2005 or the regulation that may replace it and in the equivalent legislation in other jurisdictions) may subscribe for the Commercial Paper directly from the Issuer,

as long as they fulfil any requirements that could arise from the legislation in force. In such cases, the amount, interest rate, issue and disbursement dates, maturity date, as well as the rest of the terms of each issue shall be agreed between the Issuer and the relevant final investors in relation to each particular issue. communicated to MARF.

24. COSTS FOR LEGAL, FINANCIAL AND AUDITING SERVICES, AND OTHER SERVICES PROVIDED TO THE ISSUER REGARDING THE ISSUE/INCORPORATION (*INCORPORACIÓN*), AS WELL AS THE PLACEMENT COSTS AND, WHERE APPROPRIATE, UNDERWRITING FEES, DERIVING FROM THE ISSUE, AND PLACEMENT UPON ADMISSION (*INCORPORACIÓN*)

The costs for all legal, financial and audit services and other services provided to the Issuer for the issue/incorporation to trading of the Commercial Paper sum up a total of TWENTY-FIVE THOUSAND FIVE HUNDRED EUROS (€25,000), excluding taxes (assuming the issue of ONE HUNDRED AND FIFTY MILLION EUROS (€150,000,000) under the Programme), and including the fees of MARF and Iberclear.

25. DEADLINE FOR THE ADMISSION (*INCORPORACIÓN*) TO TRADING

The admission (*incorporación)* to trading of the securities described in the present Information Memorandum will be requested for the multilateral trading facility known as the Alternative Fixed-Income Market (MARF).

The Issuer hereby undertakes to carry out all the necessary actions so that the Commercial Paper is listed on MARF within seven (7) days from the date of issuance of the securities. For these purposes, as stated above, the date of issuance coincides with the date of disbursement. Under no circumstances will the deadline exceed the maturity of the Commercial Paper. In the event of breach of the aforementioned deadline, the reasons for the delay will be notified to MARF. This is without prejudice to any possible contractual liability that may be incurred by the Issuer through the publication of a regulatory announcement (*otra información relevante*). The date of incorporation of the Commercial Paper must be, in any event, a date falling within the validity period of the Programme and under no circumstances will the listing period exceed the maturity date of the Commercial Paper.

MARF is structured as a multilateral trading facility (MTF) (*sistema multilateral de negociación (SMN)*), under the terms set out in the Royal Decree-Law 21/2017, of 29 of December, on urgent measures for the adaptation of Spanish law in accordance with European Union regulation in relation to the securities market, constituting an unofficial alternative market for the trading of fixed-income securities (*Real Decreto-ley 21/2017, de 29 de diciembre, de medidas urgentes para la adaptación del derecho español a la normativa de la Unión Europea en materia del Mercado de Valores*).

The Information Memorandum is the one required in Circular 2/2018, of 4 December, of MARF, on admission (*incorporación*) and removal of securities on the Alternative Fixed-Income Market, and the applicable proceedings on admission (*incorporación*) to trading and removal of MARF set out in its own Regulations and other applicable regulations.

Neither MARF, the National Securities Market Commission (*Comisión Nacional del Mercado de Valores*) (CNMV), the Arranger, or the Legal Advisor, has approved or carried out any verification or testing regarding the content of the Information Memorandum, or the audited financial statements of the Issuer. The intervention of MARF does not represent a statement or recognition of the full, comprehensible and consistent nature of the information set out in the documentation provided by the Issuer.

It is recommended that the investor fully and carefully reads the present Information Memorandum prior to making any investment decision regarding the securities.

The Issuer hereby expressly declares that it is aware of the requirements and conditions necessary for the acceptance, permanence and removal of the securities on MARF, according to current legislation and the requirements of its governing body, and expressly agrees to comply with them.

The Issuer hereby expressly declares that it is aware of the requirements for registration and settlement on Iberclear. The settlement of transactions will be performed through Iberclear.

Publication of the admission (*incorporación*) to trading.

The admission (*incorporación*) to trading will be published on MARF's website (http://www.bmerf.es).

26. LIQUIDITY AGREEMENT

The Issuer has not entered into any liquidity undertaking whatsoever with any entity regarding the Commercial Paper to be issued under this Programme.

As the person responsible for the Information Memorandum:

_____

Mr. Oscar-Javier Heckh García

Network Steel Resources, S.A.

ISSUER

Network Steel Resources, S.A. (NSR)
San Vicente, 8
48001 Bilbao
Spain

GLOBAL COORDINATOR

Banco Santander, S.A.
Ciudad Grupo Santander
Avenida de Cantabria s/n Edificio Encinar
28660 Boadilla del Monte, Madrid
Spain

PLACEMENT ENTITIES

Banco Santander, S.A.
Ciudad Grupo Santander
Avenida de Cantabria s/n Edificio Encinar
28660 Boadilla del Monte, Madrid
Spain

Bestinver, Sociedad de Valores, S.A.
c/ Velázquez 140, 2º Derecha
28006, Madrid
Spain

Banca March, S.A.
Av. Alejandro Rosselló, 8
07002 Palma de Mallorca
Spain

REGISTERED ADVISOR

Deloitte Financial Advisory, S.L.U.
Plaza Pablo Ruiz Picasso
Torre Picasso
28020 Madrid
Spain

PAYING AGENT

Banco Santander, S.A.
Ciudad Grupo Santander
Avenida de Cantabria s/n Edificio Encinar
28660 Boadilla del Monte, Madrid
Spain

LEGAL ADVISOR

J&A Garrigues, S.L.P.
Calle Hermosilla, 3
28001 Madrid
Spain

ANNEX I. CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS OF THE ISSUER FOR THE FINANCIAL YEARS ENDED ON 31 DECEMBER 2020 AND 31 DECEMBER 2021

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A.
Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas
e Informe de Gestión Consolidado del ejercicio 2021
junto con el Informe de Auditoría
emitido por un Auditor Independiente

INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los Accionistas de Network Steel Resources, S.A.

Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de Network Steel Resources, S.A. (sociedad dominante) y sus sociedades dependientes (el Grupo), que comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2021, el estado de resultados global, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo al 31 de diciembre de 2021, así como de sus resultados y flujos de efectivo, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación en España.

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas* de nuestro informe.

Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Aspectos más relevantes de la auditoría

Los aspectos más relevantes de la auditoría son aquellos que, según nuestro juicio profesional, han sido considerados como los riesgos de incorrección material más significativos en nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual. Estos riesgos han sido tratados en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esos riesgos.

Hemos determinado que no existen riesgos más significativos considerados en la auditoría que se deban comunicar en nuestro informe.

Otra información: Informe de gestión consolidado

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión consolidado del ejercicio 2021, cuya formulación es responsabilidad del Administrador Único de la sociedad dominante y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas. Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales consolidadas no cubre el informe de gestión consolidado. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión consolidado, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en:

a) Comprobar únicamente que el estado de información no financiera consolidado se ha facilitado en la forma prevista en la normativa aplicable y, en caso contrario, a informar sobre ello.

b) Evaluar e informar sobre la concordancia del informe de gestión consolidado con las cuentas anuales consolidadas, a partir del conocimiento del Grupo obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas y sin incluir información distinta de la obtenida como evidencia durante la misma. Asimismo, nuestra responsabilidad consiste en evaluar e informar de si el contenido y presentación del informe de gestión consolidado son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito anteriormente, hemos comprobado que la información mencionada en el apartado a) anterior se facilita en la forma prevista en la normativa aplicable y que el resto de la información que contiene el informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2021 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

Responsabilidad del Administrador Único de la Sociedad dominante en relación con las cuentas anuales consolidadas

El Administrador Único de la Sociedad dominante es responsable de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados del Grupo, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación en España., y del control interno que considere necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, el Administrador Único de la Sociedad dominante es responsable de la valoración de la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con la empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si el citado Administrador Único tiene intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe.

PKF ATTEST Servicios Empresariales, S.L. • Orense, 81 – 4ª Plta. 28020 MADRID
PKF ATTEST SERVICIOS EMPRESARIALES, S.L. – Alameda de Recalde, 36 8º 48009 Bilbao - Reg. Merc. Biz., Tomo 4205, Sec 8, Hoja 34713, Folio 112, Incs 1ª C.I.F. B-95221271
INSCRITA EN EL REGISTRO OFICIAL DE AUDITORES DE CUENTAS (ROAC) CON EL Nº S1520. INSCRITA EN EL REGISTRO DE ECONOMISTAS AUDITORES (REA)
PKF ATTEST es miembro de la red de firmas jurídicamente independientes PKF International Limited y no acepta ninguna responsabilidad u obligación por las acciones u omisiones de cualquier firma miembro o corresponsal de la red.

Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales consolidadas.

En el Anexo 1 de este informe de auditoría se incluye una descripción más detallada de nuestras responsabilidades en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas. Esta descripción, que se encuentra en la página 4 siguiente, es parte integrante de nuestro informe de auditoría.

PKF ATTEST Servicios Empresariales, S.L.
Inscrita en el ROAC con el Nº S1520

Sonia Velilla
Inscrito/a en el ROAC con el Nº 18.631

11 de abril de 2022

PKF ATTEST Servicios Empresariales, S.L. • Orense, 81 – 4ª Plta. 28020 MADRID
PKF ATTEST SERVICIOS EMPRESARIALES, S.L. – Alameda de Recalde, 36 8º 48009 Bilbao - Reg. Merc. Biz., Tomo 4205, Sec 8, Hoja 34713, Folio 112, Incs 1ª C.I.F. B-95221271
INSCRITA EN EL REGISTRO OFICIAL DE AUDITORES DE CUENTAS (ROAC) CON EL Nº S1520. INSCRITA EN EL REGISTRO DE ECONOMISTAS AUDITORES (REA)
PKF ATTEST es miembro de la red de firmas jurídicamente independientes PKF International Limited y no acepta ninguna responsabilidad u obligación
por las acciones u omisiones de cualquier firma miembro o corresponsal de la red.

Anexo 1 de nuestro informe de auditoría

Adicionalmente a lo incluido en nuestro informe de auditoría, en este Anexo incluimos nuestras responsabilidades respecto a la auditoría de las cuentas anuales consolidadas.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.

- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.

- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por el Administrador Único de la Sociedad dominante.

- Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por el Administrador Único de la Sociedad dominante, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales consolidadas o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.

- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales consolidadas, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales consolidadas representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.

- Obtenemos evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del grupo para expresar una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con el Administrador Único de la Sociedad dominante en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

Entre los riesgos significativos que han sido objeto de comunicación al Administrador Único de la Sociedad dominante, determinamos los que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual y que son, en consecuencia, los riesgos considerados más significativos. Describimos esos riesgos en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.

PKF ATTEST Servicios Empresariales, S.L. • Orense, 81 – 4ª Plta. 28020 MADRID
PKF ATTEST SERVICIOS EMPRESARIALES, S.L. – Alameda de Recalde, 36 8º 48009 Bilbao - Reg. Merc. Biz., Tomo 4205, Sec 8, Hoja 34713, Folio 112, Incs 1ª C.I.F. B-95221271
INSCRITA EN EL REGISTRO OFICIAL DE AUDITORES DE CUENTAS (ROAC) CON EL Nº S1520. INSCRITA EN EL REGISTRO DE ECONOMISTAS AUDITORES (REA)
PKF ATTEST es miembro de la red de firmas jurídicamente independientes PKF International Limited y no acepta ninguna responsabilidad u obligación
por las acciones u omisiones de cualquier firma miembro o corresponsal de la red.

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ESTADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 Y 2020

(cifras expresadas en euros)

ACTIVO	31.12.21	31.12.20
ACTIVO NO CORRIENTE		
Inmovilizado Intangible (Nota 5)		
Fondo de comercio de consolidación	1.493.656	2.027.278
Desarrollo	765.413	703.111
Concesiones	650.000	650.000
Patentes, licencias, marcas y similares	143.949	177.945
Aplicaciones informáticas	310.135	422.432
Otro inmovilizado intangible	3.103.193	2.460.717
	6.466.346	6.441.483
Inmovilizado Material (Nota 6)		
Terrenos y construcciones	80.976.699	51.836.996
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	68.126.252	63.945.948
Inmovilizado en curso y anticipos	68.094.638	81.307.579
	217.197.589	197.090.523
Inversiones inmobiliarias (Nota 7)		
Terrenos	1.983.506	1.983.506
Construcciones	2.790.393	2.233.822
	4.773.899	4.217.328
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo (Nota 9)		
Participaciones puestas en equivalencia	1.088.910	793.308
Instrumentos de patrimonio	28.001	28.001
Créditos a empresas (Nota 24)	-	731.970
	1.116.911	1.553.279
Inversiones financieras a largo plazo (Nota 9)		
Instrumentos de patrimonio	576.555	587.123
Créditos a terceros	2.596.248	2.346.117
Derivados	-	350.271
Otros activos financieros	2.492.502	1.001.497
	5.665.305	4.285.008
Activos por impuesto diferido (Nota 21)	2.289.971	5.574.410
Deudores comerciales no corrientes (Nota 9)	4.372.288	7.489.814
Total ACTIVO NO CORRIENTE	**241.882.309**	**226.651.845**
ACTIVO CORRIENTE		
Existencias (Nota 10)		
Comerciales	160.616.175	39.885.837
Materias primas y otros aprovisionamientos	76.133.028	50.336.277
Productos terminados	9.818.662	6.328.767
Subproductos, residuos y materiales recuperados	34.957	294.828
Anticipos a proveedores	21.409.183	16.433.366
	268.012.005	113.279.075
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		
Clientes por ventas y prestaciones de servicios (Nota 11)	245.794.797	160.392.260
Clientes, empresas del grupo y asociadas (Notas 11 y 24)	1.350.714	174.746
Deudores varios (Nota 11)	1.240.769	3.934.138
Personal (Nota 11)	5.129	10.691
Activos por impuesto corriente (Nota 21)	571.256	495.446
Otros créditos con las Administraciones Públicas (Nota 21)	4.039.130	1.129.726
Accionistas (socios) por Desembolsos exigidos (Notas 11 y 17)	-	8.613.866
	253.001.795	174.750.873
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo (Notas 12 y 24)		
Créditos a empresas	318.252	389.081
Otros activos financieros	2.908.487	136.877
	3.226.739	525.958
Inversiones financieras a corto plazo (Nota 12)		
Instrumentos de patrimonio	1.752.602	2.752.602
Créditos a empresas	344.145	434.145
Valores representativos de deuda	966.310	28.855
Otros activos financieros	14.679.660	14.404.698
Fianzas y depósitos constituidos líquidos	548.397	631.477
	18.291.114	18.251.777
Periodificaciones a corto plazo (Nota 13)	655.086	588.116
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes (Nota 14)		
Tesorería	52.757.077	37.850.587
Otros activos líquidos equivalentes	15.783.083	16.663.972
	68.540.160	54.514.559
Total Activo Corriente	**611.726.899**	**361.910.358**
TOTAL ACTIVO	**853.609.208**	**588.562.203**

PASIVO	31.12.21	31.12.20
PATRIMONIO NETO		
Fondos propios (Nota 17)		
Capital escriturado	45.940.621	45.940.621
Prima de emisión	18.724.279	18.724.279
Reservas		
Legal y estatutarias	82.849	82.849
Otras reservas	62.841.977	63.619.243
	62.924.826	63.702.092
(Resultados negativos de ejercicios anteriores)	(9.242.448)	(8.000.000)
Resultado del ejercicio atribuido a la sociedad dominante	67.206.905	149.021
Total Fondos Propios	**185.554.183**	**120.516.013**
Ajustes por cambios de valor (Nota 17)		
Diferencias de conversión	(90.590)	(90.590)
Otros ajustes por cambios de valor (Nota 16)	(482.463)	(4.263.218)
	(573.053)	(4.353.808)
Socios Externos (Nota 17)	24.040.704	16.697.051
TOTAL PATRIMONIO NETO	**209.021.834**	**132.859.256**
PASIVO NO CORRIENTE		
Provisiones a largo plazo		
Otras provisiones	316.996	6.995
Deudas a largo plazo		
Deudas con entidades de crédito (Nota 18)	67.293.732	101.135.218
Acreedores por arrendamiento financiero (Nota 8)	160.351	1.651.071
Derivados (Nota 16)	569.078	1.025.396
Préstamos participativos (Nota 19)	9.598.333	13.225.000
Préstamos Mº de Industria/BEI/IAPMEI (Nota 19)	63.683.246	70.858.375
Subvenciones de capital (Nota 19)	9.940.291	3.585.807
Acreedores a largo plazo (Nota 19)	3.199.150	5.114.930
Otros pasivos financieros (Nota 19)	1.040.695	631.873
	155.484.876	197.227.670
Deudas con emp. del grupo y asociadas a L/P (Nota 24)	--	2.280.000
Pasivos por impuesto diferido (Nota 21)	3.409.330	1.335.635
TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	**159.211.202**	**200.850.300**
PASIVO CORRIENTE		
Provisiones a corto plazo	542.796	--
Deudas a corto plazo		
Obligaciones y otros valores negociables (Nota 19)	13.455.393	--
Deudas con entidades de crédito (Nota 18)	152.980.986	84.933.098
Acreedores por arrendamiento financiero (Nota 8)	1.060.472	1.479.765
Derivados (Nota 16)	251.741	4.665.225
Préstamos participativos (Nota 19)	3.921.446	660.000
Préstamos Mº de Industria/BEI (Nota 19)	7.789.473	1.658.346
Proveedores de inmovilizado (Nota 19)	7.805.133	9.664.896
Otras deudas a corto plazo (Nota 19)	395.931	18.986
Otros pasivos financieros (Nota 19)	767.502	542.115
	188.428.077	103.622.431
Deudas a corto plazo empresas del Grupo (Notas 20 y 24)	1.201.252	603.035
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar		
Proveedores (Nota 20)	165.668.940	62.031.011
Proveedores, empresas del grupo y asociadas (Notas 20 y 24)	253.185	179.958
Acreedores varios (Nota 20)	35.133.744	24.127.091
Personal (remuneraciones pendientes de pago) (Nota 20)	628.861	230.251
Pasivos por impuesto corriente (Nota 21)	13.876.994	3.113.546
Otras deudas con las Administraciones Públicas (Nota 21)	9.499.693	4.269.903
Anticipos de clientes (Notas 11 y 20)	63.735.325	55.955.576
	288.796.742	149.907.336
Periodificaciones a corto plazo (Nota 20)	6.407.305	719.845
Total Pasivo Corriente	**485.376.172**	**254.852.647**
TOTAL PASIVO	**853.609.208**	**588.562.203**

Las notas 1 a 26 de la Memoria Consolidada del ejercicio 2021 adjunta forman parte integrante de este Estado de Situación Financiera Consolidado

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
ESTADOS DE RESULTADOS CONSOLIDADOS DE LOS EJERCICIOS
ANUALES TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 Y 2020

(cifras expresadas en euros)

OPERACIONES CONTINUADAS	2021	2020
Importe neto de la cifra de negocios		
Ventas (Nota 23)	1.066.292.605	570.663.530
Prestaciones de servicios	2.517.519	1.835.923
	1.068.810.124	572.499.453
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación	4.173.727	(9.426.475)
Trabajos realizados por el grupo para su activo (Nota 6)	747.090	2.851.912
Aprovisionamientos (Nota 23)		
Consumo de mercaderías, materias primas y otras materias consumibles	(856.118.605)	(497.415.073)
Trabajos realizados por otras empresas	(14.444.375)	(9.210.801)
Deterioro de mercaderías, materias primas y otros aprovisionamientos	(2.542.000)	-
	(873.104.980)	(506.625.874)
Otros ingresos de explotación		
Ingresos accesorios y otros de gestión corriente	270.478	1.981.941
Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio	38.521	70.934
	308.999	2.052.875
Gastos de personal (Nota 23)		
Sueldos, salarios y asimilados	(17.284.402)	(13.638.005)
Cargas sociales	(4.074.436)	(3.438.509)
Provisiones	24.290	-
	(21.334.548)	(17.076.514)
Otros gastos de explotación		
Servicios exteriores	(42.803.909)	(25.363.866)
Tributos	(796.038)	(372.555)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales (Nota 11)	(3.718.604)	(19.935)
Otros gastos de gestión corriente	37.575	(86.737)
	(47.280.976)	(25.843.093)
Amortización del inmovilizado (Notas 5, 6 y 7)	(8.555.267)	(6.586.636)
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras	381.971	415.364
Excesos de provisiones	778	-
Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado		
Deterioros y pérdidas (Nota 5)	(533.621)	(101.075)
Resultados por enajenaciones y otras (Nota 6)	(131.436)	(28.629)
	(665.057)	(129.704)
Otros resultados (Nota 23)	(3.980.321)	(1.385.315)
Resultado de explotación	**119.501.540**	**10.745.993**
Ingresos financieros (Nota 23)		
De participaciones en instrumentos de patrimonio		
De terceros	20	1.211
De empresas del grupo y asociadas	382.000	-
	382.020	1.211
De valores negociables y otros instrumentos financieros:		
De terceros	194.998	619.800
De empresas del grupo y asociadas (Notas 12 y 24)	374.575	119.600
	569.573	739.400
Incorporación al activo de gastos financieros (Nota 6)	1.400.630	2.605.186
Gastos financieros (Nota 23)		
Por deudas con terceros	(14.781.472)	(15.398.169)
Variación de valor razonable en instrumentos financieros		
Cartera de negociación y otros	(82.595)	(89.838)
Diferencias de cambio (Nota 23)	(6.669.482)	3.379.137
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros (Nota 12)		
Resultados por enajenación y otras	(16.146)	307.454
Resultado financiero	**(19.197.472)**	**(8.455.619)**
Participación en beneficios (pérdidas) de sociedades puestas en equivalencia	295.602	-
Resultado antes de impuestos	**100.599.670**	**2.290.374**
Impuestos sobre beneficios (Nota 21)	(26.478.096)	(2.381.845)
Resultado del ejercicio procedente de operaciones continuadas	**74.121.574**	**(91.471)**
Resultado consolidado del ejercicio (Pérdidas)	**74.121.574**	**(91.471)**
Resultado atribuido a la Sociedad Dominante	67.206.905	149.021
Resultado atribuido a Socios Externos	6.914.669	(240.492)

Las notas 1 a 26 de la Memoria Consolidada del ejercicio 2021 adjunta forman parte integrante de este Estado de Resultados Consolidado

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS ANUALES TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 Y 2020
(Cifras Expresadas en euros)

A) ESTADOS DEL RESULTADO GLOBAL CONSOLIDADO CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 Y 2020

	2021	2020
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO	**74.121.574**	**(91.471)**
INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE AL PATRIMONIO NETO		
Por Coberturas de flujos de efectivo	382.112	(5.211.475)
Efecto Impositivo	(95.528)	1.302.869
TOTAL INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO	**286.584**	**(3.908.606)**
TRANSFERENCIAS A LA CUENTA DE PERDIDAS Y GANANCIAS		
Por Coberturas de flujos de efectivo	4.658.895	422.862
Efecto Impositivo	(1.164.724)	(105.716)
TOTAL TRANSFERENCIA A LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA	**3.494.171**	**317.146**
TOTAL INGRESOS Y GASTOS CONSOLIDADOS RECONOCIDOS	**77.902.329**	**(3.682.931)**
Total de ingresos y gastos atribuidos a la Sociedad Dominante	70.987.660	(3.442.439)
Total de ingresos y gastos atribuidos a la Socios externos	6.914.669	(240.492)

B) ESTADOS TOTAL DE CAMBIOS EN PATRIMONIO NETO CONSOLIDADOS CORRESPONDIENTE A LOS EJERCICIOS TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 Y 2020

	Capital escriturado	Prima de emisión	Reservas	Resultado del ejercicio atribuido a la Sociedad dominante	Ajustes por cambios de valor	Socios externos	Total
SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019	**23.380.905**	**209.434**	**57.581.184**	**5.143.217**	**(762.348)**	**21.617.329**	**107.169.721**
Total ingresos y gastos consolidados reconocidos	-	-	-	149.021	(3.591.460)	(240.492)	(3.682.931)
Operaciones con socios							
Aumentos de capital	22.559.716	18.514.845	-	-	-	131.600	41.206.161
Otras variaciones del patrimonio neto							
Distribución del resultado del ejercicio anterior	-	-	5.143.217	(5.143.217)	-	-	—
Cambios en % de participación con control previo	-	-	(5.430.894)	-	-	(4.569.106)	(10.000.000)
Ajustes ejercicios anteriores	-	-	(1.572.485)	-	-	(237.200)	(1.809.685)
Otros movimientos	-	-	(18.930)	-	-	(5.080)	(24.010)
SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2020	**45.940.621**	**18.724.279**	**55.702.092**	**149.021**	**(4.353.808)**	**16.697.051**	**132.859.256**
Total ingresos y gastos consolidados reconocidos	-	-	-	67.206.905	3.780.755	6.914.669	77.902.329
Otras variaciones del patrimonio neto							
Distribución del resultado del ejercicio anterior	-	-	149.021	(149.021)	-	-	-
Cambios en % de participación con control previo	-	-	(792.147)	-	-	578.648	(213.499)
Ajustes ejercicios anteriores	-	-	(1.378.884)	-	-	(149.664)	(1.528.548)
Otros movimientos	-	-	2.296	-	-	-	2.296
SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021	**45.940.621**	**18.724.279**	**53.682.378**	**67.206.905**	**(573.053)**	**24.040.704**	**209.021.834**

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADOS CORRESPONDIENTES
A LOS EJERCICIOS TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 y 2020

(Cifras Expresadas en euros)

FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN	2021	2020
Resultado del ejercicio antes de impuestos	**100.599.670**	**2.290.374**
Ajustes del resultado	**24.951.311**	**15.610.557**
+ Amortización del inmovilizado	8.555.266	6.586.636
+/- Correcciones valorativas por deterioro	533.621	101.075
- Imputación de subvenciones	(176.305)	-
+/- Resultados por bajas y enajenaciones del inmovilizado	186.477	28.629
+/- Resultados por bajas y enajenaciones de instrumentos financieros	-	(307.454)
- Ingresos financieros	(951.593)	(739.400)
+ Gastos financieros	14.781.472	15.398.169
+/- Variación de provisiones	3.718.605	-
+/- Otros ingresos y gastos	(1.400.630)	(5.457.098)
+/- Participación en beneficios de sociedades puestas en equivalencia	(295.602)	-
Cambios en el capital corriente	**(4.689.740)**	**(10.796.172)**
+/- Existencias	(154.732.930)	28.665.885
+/- Deudores y otras cuentas a cobrar	(64.693.550)	2.471.493
+/- Otros activos corrientes	(2.432.512)	(1.696.803)
+/- Acreedores y otras cuentas a pagar	113.520.129	(30.818.717)
+/- Otros pasivos corrientes	103.856.984	(9.160.117)
+/- Otros activos y pasivos no corrientes	(207.861)	(257.913)
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación	**(25.820.110)**	**(15.098.040)**
- Pagos de intereses	(14.781.472)	(15.717.840)
+ Cobros de intereses	577.017	619.800
+/- Cobros (pagos) por impuesto sobre beneficios	(11.615.655)	-
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN	**95.041.131**	**(7.993.281)**
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSION		
Pagos por inversiones	**(31.438.536)**	**(31.495.030)**
- Empresas del grupo y asociadas	-	-
- Inmovilizado intangible	(882.398)	(3.022.504)
- Inmovilizado material	(28.400.576)	(25.519.343)
- Inversiones mobiliarias	(775.265)	(17.247)
- Otros activos financieros	(1.380.297)	(2.935.936)
- Variación del perímetro de consolidación	-	-
Cobros por desinversiones	**1.931.373**	**1.125.000**
+ Empresas del grupo y asociadas	436.368	-
+ Inmovilizado intangible	17.070	-
+ Inmovilizado material	1.477.935	1.125.000
+ Otros activos financieros	-	-
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN	**(29.507.163)**	**(30.370.030)**
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN		
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio	**6.500.000**	**22.460.695**
+ Emisión de instrumentos de patrimonio	-	22.460.695
+ - Subvenciones, donaciones y legados recibidos	6.500.000	-
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero	**(58.008.367)**	**29.241.174**
Emisión	-	78.678.930
+ Deudas con entidades de crédito y otras deudas	-	74.378.754
+ Otras deudas	-	4.300.176
Devolución y amortización de	(58.008.367)	(49.437.756)
- Deudas con entidades de crédito	(53.130.256)	(46.418.482)
- Deudas con empresas del grupo y asociadas	(1.080.000)	(480.000)
- Arrendamiento financiero	(1.479.765)	(1.088.291)
- Otras deudas	(2.318.346)	(1.450.983)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN	**(51.508.367)**	**51.701.869**
EFECTO DE LAS VARIACIONES DE LOS TIPOS DE CAMBIO	-	-
AUMENTO/DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES	**14.025.601**	**13.338.558**
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio	54.514.559	41.176.001
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio	68.540.160	54.514.559

Las notas 1 a 26 de la Memoria Consolidada del ejercicio 2021 adjunta forman parte integrante de este Estado de Flujos de Efectivo Consolidado

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (Grupo Consolidado)
MEMORIA CONSOLIDADA CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO 2021
(Las unidades monetarias de los cuadros están expresadas en euros)

1. SOCIEDADES DEL GRUPO

1.1. Sociedad dominante

Network Steel Resources, S.A. (en adelante la Sociedad Dominante) es la matriz del Grupo. Se constituyó en Madrid el 8 de enero de 2007, por tiempo indefinido, bajo la denominación de Beauregard Investments, S.L.; el 3 de mayo de 2007, cambió su denominación social a Chinaceros Iberia, S.L. y el 12 de enero de 2012 cambió de nuevo su denominación a la actual.

El 20 de julio de 2015 se transformó en sociedad anónima.

Su domicilio social está en la calle Cardenal Marcelo Spínola nº 2, de Madrid.

Network Steel Resources, S.A. es una sociedad tenedora de participaciones, por lo que no tiene actividad comercial.

La Sociedad Dominante deposita sus Cuentas Anuales Consolidadas en el Registro Mercantil de Madrid. De acuerdo con el contenido del apartado 1º del art 42 del Código de Comercio, la Sociedad Dominante está obligada a formular Cuentas Anuales Consolidadas desde el ejercicio 2013.

Las cuentas anuales consolidadas adjuntas incorporan los estados financieros de las sociedades controladas directa e indirectamente por la Sociedad Dominante. El control se considera ostentado por la Sociedad Dominante cuando ésta tiene el poder de establecer las políticas financieras y operativas de sus participadas.

Estas Cuentas Anuales Consolidadas se presentan en euros, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad Dominante.

1.2. Sociedades dependientes

La información relativa a las sociedades incluidas en la consolidación del Grupo al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es la siguiente:

2021 Denominación social	Domicilio	% participación		Sociedad titular de la participación	Coste neto de la participación	
		Directa	Indirecta		directa	Indirecta
Network Steel, S.L.U. (*) (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	11.368.598	--
Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L. (1)	Madrid	--	99,89%	Network Steel, S.L.U.	--	701.437
Steel Global Logistic, S.L. (1)	Madrid	--	100%	Network Steel, S.L.U.	--	561.000
Aranda Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	56,59%	--	Network Steel Resources, S.A.	13.446.205	--
		--	16,36%	Network Steel, S.L.U.	--	1.300.067
Eco Steel Solutions, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	54,94%	--	Network Steel Resources, S.A.	1.659.501	--
		--	28,57%	Network Steel, S.L.U.	--	1.300.219
Global Steel Resources, S.L. (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.100	--
Santander Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Santander	85,37%	--	Network Steel Resources, S.A.	12.700.000	--
Aranda Intermodal, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	--	60%	Network Steel, S.L.U.	--	1.504.000
Network Steel Suisse, A.G. (1)	Widnau (Suiza)	--	80%	Network Steel, S.L.U.	--	708.089
Plasitrans, S.L. (3)	Madrid	40%	--	Network Steel Resources, S.A.	377.785	--
Sagunto Coated, S.L.U (*) (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.576.490	--
Portugal Steel, S.L.U (*) (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	7.246.204	--
Iber Steel, S.L.U (*) (1) (2)	Sagunto (Valencia)	--	100%	Sagunto Coated, S.L.U	--	8.268.954
Planos Férricos, S.L.U. (*) (1) (2)	Madrid	--	100%	Portugal Steel, S.L.U.	--	12.802.433
Planos Férricos Portugal Prod Sid, LDA (*) (1) (2)	Vagos (Portugal)	--	100%	Planos Férricos, S.L.U.	--	7.050.778
Planos Férricos Portugal II, LDA (*) (1) (2)	Vagos (Portugal)	--	100%	Portugal Steel, S.L.U.	--	4.473.444
Network Steel Africa, S.L. (*) (1)	Bilbao	75%	--	Network Steel Resources, S.A.	2.250	--
Mobility Gear Solutions, S.L. (1)	Madrid	70%	--	Network Steel Resources, S.A.	2.100	--
Network Mobility Solutions, S.L. (1)	Madrid	70%	--	Network Steel Resources, S.A.	2.100	--
Villadangos Intermodal, S.L. (1)	Villadangos del Páramo (León)	73,5%	--	Network Steel Resources, S.A.	73.500	--
Aveiro Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Vagos (Portugal)	60%	--	Network Steel Resources, S.A.	7.824.468	--
Iberia Coated Solutions, S.L.	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.000	--
Soza Coated Solutions, LDA	Vagos (Portugal)	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	--	--
Fort Belboir, S.L.	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.000	--
León Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Madrid	70,15%	--	Network Steel Resources, S.A.	4.703.000	--

2020 Denominación social	Domicilio	% participación		Sociedad titular de la participación	Coste neto de la participación	
		Directa	Indirecta		directa	indirecta
Network Steel, S.L.U. (*) (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	11.368.598	--
Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L. (1)	Madrid	--	99,67%	Network Steel, S.L.U.	--	701.437
Steel Global Logistic, S.L. (1)	Madrid	--	60%	Network Steel, S.L.U.	--	321.000
Aranda Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	56,59%	--	Network Steel Resources, S.A.	13.446.205	--
		--	16,36%	Network Steel, S.L.U.	--	1.300.067
Todoaceros, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	54,94%	--	Network Steel Resources, S.A.	1.659.501	--
		--	28,57%	Network Steel, S.L.U.	--	1.300.219
Global Steel Resources, S.L. (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.100	--
Santander Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Santander	85,37%	--	Network Steel Resources, S.A.	12.700.000	--
Aranda Intermodal, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	--	60%	Network Steel, S.L.U.	--	1.504.000
Network Steel Suisse, A.G. (1)	Widnau (Suiza)	--	80%	Network Steel, S.L.U.	--	708.089
Plasitrans, S.L. (3)	Madrid	40%	--	Network Steel Resources, S.A.	377.785	--
Sagunto Coated, S.L.U (*) (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.576.490	--
Portugal Steel, S.L.U (*) (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	7.246.204	--
Iber Steel, S.L.U (*) (1) (2)	Sagunto (Valencia)	--	100%	Sagunto Coated, S.L.U	--	8.268.954
Planos Férricos, S.L.U. (*) (1) (2)	Madrid	--	100%	Portugal Steel, S.L.U.	--	12.802.433
Planos Férricos Portugal Prod Sid, LDA (*) (1) (2)	Vagos (Portugal)	--	100%	Planos Férricos, S.L.U.	--	7.050.778
Planos Férricos Portugal II, LDA (*) (1) (2)	Vagos (Portugal)	--	100%	Portugal Steel, S.L.U.	--	4.473.444
Network Steel Africa, S.L. (*) (1)	Bilbao	75%	--	Network Steel Resources, S.A.	2.250	--
Mobility Gear Solutions, S.L. (1)	Madrid	70%	--	Network Steel Resources, S.A.	2.100	--
Network Mobility Solutions, S.L. (1)	Madrid	70%	--	Network Steel Resources, S.A.	2.100	--
Villadangos Intermodal, S.L. (1)	Villadangos del Páramo (León)	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.000	--
Aveiro Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Vagos (Portugal)	60%	--	Network Steel Resources, S.A.	7.824.468	--
León Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Madrid	70,15%	--	Network Steel Resources, S.A.	4.703.000	--

(*) sociedad auditada
(1) sociedad consolidada por integración global
(2) datos del subconsolidado de Sagunto Coated, S.L.U. y Portugal Steel, S.L.U.
(3) sociedad consolidada por el método de participación

La actividad de todas ellas es el comercio y la transformación de productos siderúrgicos, salvo las sociedades detalladas a continuación:

Sociedad	Actividad
Aceros Recubiertos Imp. Mediterráneo, S.L.	Explotación agropecuaria Finca "La Moheda"
Aranda Intermodal, S.L.	Gestión de centros logísticos
Sagunto Coated, S.L.U.	Tenencia de participaciones
Portugal Steel, S.L.U.	Tenencia de participaciones
Mobility Gear Solutions, S.L.	Comercialización de automóviles
Network Mobility Solutions, S.L.	Comercialización de automóviles
Fort Belboir, S.L.	Comercialización de automóviles
Villadangos Intermodal, S.L.	Gestión de centros logísticos

1.3. Combinaciones de negocios

No se han producido combinaciones de negocios durante los ejercicios 2021 y 2020.

2. BASES DE PRESENTACIÓN Y PRINCIPIOS DE CONSOLIDACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES

a) Aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera

Las cuentas anuales consolidadas de los ejercicios 2021 y 2020 han sido elaboradas de forma consistente con lo establecido por las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (en adelante NIIF-UE), siendo de aplicación las vigentes a fecha de hoy, de conformidad con el Reglamento (CE) nº 1606/2002 del Parlamento Europeo y del Consejo, teniendo en consideración la totalidad de los principios y normas contables y de los criterios de valoración de aplicación obligatoria que tienen un efecto significativo, así como con el Código de Comercio, la normativa de obligado cumplimiento aprobada por el Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas y el resto de normativa española que resulte de aplicación.

En el ámbito de aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera, y en la elaboración de estas cuentas consolidadas del Grupo, caben destacar los siguientes aspectos:

- Las NIIF-UE se aplican en la elaboración de la información financiera consolidada del Grupo. Los estados financieros de las sociedades individuales que forman parte del Grupo se elaboran y presentan de acuerdo con lo establecido en la normativa contable de cada país.

- En la Nota 3 se resumen los principios contables y criterios de valoración más significativos aplicados en la preparación de estas Cuentas Anuales Consolidadas elaboradas por el Administrador Único de la Sociedad Dominante.

- Estas Cuentas Anuales Consolidadas incluyen los siguientes Estados Consolidados correspondientes a los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020:
  - Estados de Situación Financiera Consolidados
  - Estados de Resultados Consolidado
  - Estados de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidado
  - Estados de Flujos de Efectivo Consolidados
  - Memoria Consolidada

Los criterios contables y normas de valoración aplicados por el Grupo se han aplicado de forma uniforme en todas las transacciones, eventos y conceptos de los ejercicios 2021 y 2020.

Durante el ejercicio 2021 han entrado en vigor las siguientes normas e interpretaciones de aplicación obligatoria, ya adoptadas por la Unión Europea que, en caso de resultar de aplicación, han sido utilizadas por el Grupo en la elaboración de las presentes Cuentas Anuales consolidadas:

→ **Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones de aplicación obligatoria en el ejercicio 2021**

Aprobadas para su uso en la Unión Europea		Aplicación obligatoria ejercicios iniciados a partir de:
Modificaciones a las NIIF 9, NIC 39, NIIF 7, NIIF 4 y NIIF 16 – Reforma de los tipos de interés de referencia – Fase 2	Modificaciones a las NIIF 9, NIC 39, NIIF 7, NIIF 4 y NIIF 16 relacionadas con la reforma de los índices de referencia (segunda fase)	1 de enero de 2021
Modificaciones a la NIIF 4 – Diferimiento de la aplicación de la NIIF 9	Diferimiento de la aplicación de la NIIF 9 hasta 2023	1 de enero de 2021
Modificación a la NIIF 16 - Arrendamientos – Mejoras de rentas	Modificación para ampliar el plazo de aplicación de la solución práctica de la NIIF 16 prevista para las mejoras de alquiler relacionadas con el COVID-19	1 de abril de 2021

El Grupo está aplicando desde su entrada en vigor el 1 de enero de 2021 las normas e interpretaciones antes señaladas, que no han supuesto un impacto significativo en sus políticas contables.

→ **Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones de aplicación obligatoria en ejercicios posteriores al ejercicio natural que comenzó el 1 de enero de 2021**

A 31 de diciembre de 2021, las normas e interpretaciones más significativas que han sido publicadas por el IASB, pero no han entrado aún en vigor, bien porque su fecha de efectividad es posterior a la fecha de las cuentas anuales consolidadas, o bien porque no han sido aún adoptadas por la Unión Europea, son las siguientes:

Aprobadas para su uso en la Unión Europea		Aplicación obligatoria ejercicios iniciados a partir de:
Modificación de la NIIF 3 - Referencia al Marco Conceptual	Se actualiza la NIIF 3 para alinear las definiciones de activo y pasivo en una combinación de negocios con las contenidas en el marco conceptual	1 de enero de 2022
Modificación de la NIC 16 - Ingresos obtenidos antes del uso previsto	La modificación prohíbe deducir del coste de un inmovilizado material cualquier ingreso obtenido de la venta de los artículos producidos mientras la entidad está preparando el activo para su uso previsto	1 de enero de 2022
Modificación de la NIC 16 - Ingresos obtenidos antes del uso previsto	La modificación explica que el coste directo de cumplir un contrato comprende los costes incrementales de cumplir ese contrato y una asignación de otros costes que se relacionan directamente con el cumplimiento del contrato	1 de enero de 2022
Mejora a las NIIF Ciclo 2018-2020	Modificaciones menores a la NIIF 1, NIIF 9, NIIF 16 y NIC 41	1 de enero de 2022

No aprobadas para su uso en la Unión Europea		Aplicación obligatoria ejercicios iniciados a partir de:
Modificación a la NIC 1 - Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes	Clarificaciones respecto a la presentación de pasivos como corrientes o no corrientes	1 de enero de 2023
Modificación a la NIC 1 – Desglose de políticas contables	Modificaciones que permiten a las entidades identificar adecuadamente la información sobre políticas contables materiales que deban ser desglosadas en los estados financieros	1 de enero de 2023
Modificación a la NIC 8 – Definición de estimación contable	Modificaciones y aclaraciones sobre qué debe entenderse como un cambio de una estimación contable	1 de enero de 2023
Modificación a la NIC 12 – Impuestos diferidos derivados de activos y pasivos que resultan de una única transacción	Clarificaciones sobre cómo las entidades deben registrar el impuesto diferido que se genera en operaciones como arrendamientos y obligaciones por desmantelamiento	1 de enero de 2023
NIIF 17 Contratos de seguros y sus modificaciones	Recoge los principios de registro, valoración, presentación y desglose de los contratos de seguros. Reemplazará a la NIIF 4	1 de enero de 2023
Modificación a la NIIF 17 Contratos de Seguros – Aplicación inicial de la NIIF 17 y NIIF 9. Información comparativa	Modificación de los requisitos de transición de la NIIF 17 para las aseguradoras que aplican la NIIF 17 y la NIIF 9 por primera vez al mismo tiempo	1 de enero de 2023

El Administrador Único del Grupo no espera impactos significativos por la introducción de las modificaciones de normas e interpretaciones publicadas pero que no han entrado en vigor, al ser aplicaciones de carácter prospectivo, modificaciones de presentación y desglose y/o al tratar aspectos no aplicables a las operaciones del Grupo.

b) Imagen Fiel

Las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo del ejercicio 2021, que se han obtenido a partir de los registros de contabilidad mantenidos por la Sociedad Dominante y por las restantes entidades integradas en el perímetro de consolidación del Grupo, han sido formuladas por el Administrador Único de la Sociedad Dominante el 31 de marzo de 2022.

Estas Cuentas Anuales Consolidadas han sido formuladas de acuerdo con lo establecido por las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), teniendo en consideración la totalidad de los principios y normas contables y de los criterios de valoración de aplicación obligatoria, de forma que muestran la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera consolidados del Grupo al 31 de diciembre de 2021 y de los resultados de sus operaciones, de los cambios en el Patrimonio Neto y de los Flujos de Efectivo Consolidados que se han producido en el Grupo en el ejercicio anual terminado en esa fecha.

No obstante, y dado que los principios contables y criterios de valoración aplicados en la preparación de las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo del ejercicio 2021 pueden diferir de los utilizados por algunas de las entidades integradas en el mismo, en el proceso de consolidación se han introducido los ajustes y reclasificaciones necesarios para homogeneizar entre sí tales principios y criterios y para adecuarlos a las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea.

Con el objeto de presentar de una forma homogénea las distintas partidas que componen las Cuentas Anuales consolidadas, se han aplicado a todas las sociedades incluidas en el perímetro de consolidación los principios y normas de valoración seguidos por la Sociedad Dominante.

Las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo correspondientes al ejercicio 2020 fueron aprobadas por la Junta General de Accionistas de la Sociedad Dominante celebrada el 28 de junio de 2021.

Las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo y las Cuentas Anuales de las entidades integradas en el Grupo, correspondientes al ejercicio 2021 se encuentran pendientes de aprobación por sus respectivas Juntas Generales de Accionistas y/o Socios. No obstante, el Administrador Único de la Sociedad Dominante entiende que dichas Cuentas Anuales serán aprobadas sin ninguna modificación.

c) Moneda Funcional

Las Cuentas Anuales Consolidadas se presentan en euros.

d) Comparación de la Información

De acuerdo con las NIIF se presentan, a efectos comparativos, con cada una de las partidas del Estado de Situación Financiera Consolidado, del Estado de Resultados Consolidados, del Estado de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidado y del Estado de Flujos de Efectivo Consolidado, además de las cifras del ejercicio 2021, las correspondientes al ejercicio anterior. Ambas cifras son comparables y homogéneas.

e) Corrección de errores

En la elaboración de las cuentas anuales consolidadas adjuntas no se ha detectado ningún error significativo que haya supuesto la reexpresión de los importes incluidos en las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2020.

f) Principios de Consolidación

Métodos de integración

La consolidación se ha realizado por el método de integración global para aquellas sociedades sobre las que bajo NIIF 10 se tiene control; estas sociedades son consideradas entidades dependientes. Por otra parte, las sociedades no incluidas en las anteriores, en las que se posee una capacidad de influencia significativa en la gestión o son negocios conjuntos, constituyen entidades asociadas y se presentan valoradas por el método de participación (Plasitrans). Ambos métodos de consolidación se explican en esta misma nota.

Eliminaciones de consolidación

Todos los saldos y efectos de las transacciones significativos efectuados entre las sociedades dependientes con las sociedades asociadas y negocios conjuntos, y entre ellas mismas, han sido eliminados en el proceso de consolidación. En el caso de las transacciones con asociadas y operaciones conjuntas, las ganancias correspondientes se eliminan en el porcentaje de participación del Grupo en su capital.

Homogeneización

La consolidación de las entidades que conforman el perímetro de consolidación ha sido realizada a partir de sus cuentas anuales individuales, que son preparadas conforme al Plan General de Contabilidad Español para aquellas sociedades con domicilio social en España y conforme a su propia normativa local para las sociedades extranjeras.

Todos los ajustes significativos necesarios para adaptarlas a Normas Internacionales de Información Financiera y/o homogeneizarlas con criterios contables del Grupo, han sido considerados en el proceso de consolidación.

Entidades dependientes

Se consideran entidades dependientes aquellas sobre las que la Sociedad tiene capacidad para ejercer control efectivo; capacidad que se manifiesta, en general, por la constatación de tres elementos que deben cumplirse: tener poder sobre la participada, la exposición o el derecho a los resultados variables de la inversión y la capacidad de utilizar dicho poder de modo que pueda influir en el importe de esos retornos.

Las cuentas anuales de las entidades dependientes se consolidan con las de la Sociedad por aplicación del método de integración global. Consecuentemente, todos los saldos y efectos de las transacciones efectuadas entre las sociedades consolidadas que son significativos han sido eliminados en el proceso de consolidación.

En el momento de la adquisición de una sociedad dependiente, los activos y pasivos y los pasivos contingentes de una sociedad dependiente se calculan a sus valores razonables en la fecha de adquisición que da lugar a la toma de control, según indica la NIIF 3 "Combinaciones de negocios". Cualquier exceso del coste de adquisición respecto a los valores razonables de los activos netos identificados se reconoce como fondo de comercio. Si el coste de adquisición es menor que el valor razonable de los activos netos identificables, la diferencia se imputa a resultados en la fecha de adquisición.

La consolidación de los resultados de las sociedades adquiridas en un ejercicio se realiza tomando en consideración, únicamente, los generados desde la fecha de adquisición. Paralelamente, la consolidación de los resultados de las sociedades enajenadas en un ejercicio se realiza tomando en consideración, únicamente, los generados hasta la fecha de enajenación.

La participación de los socios minoritarios en la fecha de adquisición se establece en la proporción de los valores razonables de los activos y pasivos reconocidos. La participación de terceros en el patrimonio de las participadas se presenta en el epígrafe "Socios Externos" del estado de situación financiera consolidado, dentro del capítulo de Patrimonio Neto del Grupo. Análogamente, su participación en los resultados del ejercicio, se presentan en el epígrafe "Resultado atribuible a socios externos" del estado de resultados consolidado.

Entidades asociadas y negocios conjuntos

En las cuentas anuales consolidadas, las entidades asociadas y los negocios conjuntos (acuerdos conjuntos que dan derecho a los activos netos del acuerdo) se registran por el método de participación, es decir, por la fracción de su neto patrimonial que representa la participación del Grupo en su capital, una vez considerados los dividendos percibidos de las mismas y otras eliminaciones patrimoniales. El valor de estas participaciones en el estado de situación financiera consolidado incluye, de manera implícita y en su caso, el fondo de comercio puesto de manifiesto en la adquisición de las mismas.

Con el objeto de presentar de una forma homogénea los resultados, en las entidades asociadas se desglosan en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada los resultados antes de impuestos.

Diferencias de conversión

En la consolidación, los activos y pasivos de las sociedades del Grupo con moneda funcional distinta del euro, se convierten según los tipos de cambio vigentes en la fecha del balance de situación. Las partidas de ingresos y gastos se convierten según los tipos de cambio medios del período, a menos que éstos fluctúen de forma significativa. Las cuentas de capital y reservas se convierten a los tipos de cambio históricos. Las diferencias de cambio que resulten, en su caso, se clasifican como patrimonio neto. Dichas diferencias de conversión se reconocen como ingresos o gastos en el período en que se realiza o enajena la inversión.

Todas las entidades que forman parte del Grupo consolidado tienen como fecha de cierre de sus estados contables el 31 de diciembre.

Ninguna de las sociedades incluidas en el perímetro de consolidación cotiza en Bolsa.

Cambios en el perímetro de consolidación del Grupo-

Durante el ejercicio 2021 se han producido los siguientes cambios en el perímetro de consolidación:

→ Steel Global Logistic, S.L.: Network Steel Resources, S.A. ostentaba, indirectamente, el 60% de las participaciones de esta sociedad. Con fecha 8 de junio de 2021, Network Steel, S.L.U. ha adquirido el 100% de las participaciones de esta sociedad, por lo que a 31 de diciembre de 2021, Network Steel Resources, S.A. ostenta, indirectamente, el 100% de las mismas.

→ Villadangos Intermodal, S.L.: Network Steel Resources, S.A. ostentaba el 100% de las participaciones de esta sociedad. El 8 de octubre de 2021 se venden 26.500 participaciones sociales, con un valor neto contable de 26.500 euros, por un importe total de 408.500 euros. A 31 de diciembre de 2021, Network Steel Resources, S.A. ostenta el 73,5% de la participación en esta sociedad.

→ Todoaceros, S.L.: Con fecha 7 de julio de 2021 la Sociedad ha modificado su denominación social por la actual de Eco Steel Solutions, S.L., modificación inscrita en el Registro Mercantil de Burgos con fecha 22 de julio de 2021.

Durante el ejercicio 2020 no se produjeron cambios en el perímetro de consolidación.

Entradas en el perímetro de consolidación del Grupo-

En el ejercicio 2021 se han producido las siguientes entradas en el perímetro de Consolidación. El método de integración de todas ellas ha sido el global.

→ Iberia Coated Solutions, S.L.: Constituida el 18 de noviembre de 2020, está participada directamente al 100% por Network Steel Resources, S.A.

→ Soza Coated Solutions, LDA: Constituida el 29 de octubre de 2020, está participada directamente al 100% por Network Steel Resources, S.A.

→ Fort Belboir, S.L.: Con fecha 17 de noviembre de 2021, Network Steel Resources, S.A. ha adquirido el 100% de las participaciones.

Durante el ejercicio 2020 no se produjeron entradas en el perímetro de consolidación.

g) Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

La preparación de las Cuentas Anuales Consolidadas exige que se hagan juicios de valor, estimaciones y asunciones que afectan a la aplicación de políticas contables y los saldos de activos, pasivos, ingresos y gastos.

Las estimaciones y las asunciones relacionadas están basadas en la experiencia histórica y en otros factores diversos que son entendidos como razonables de acuerdo con las circunstancias. Las estimaciones y asunciones respectivas son revisadas de forma continuada; los efectos de las revisiones de las estimaciones contables son reconocidos en el periodo en el cual se realizan, si éstas afectan sólo a ese periodo, o en el periodo de la revisión y futuros, si la revisión les afecta. Al margen del proceso de estimaciones sistemáticas y de su revisión periódica, se llevan a término determinados juicios de valor entre los que destacan los relativos a la evaluación del eventual deterioro de activos y de provisiones y pasivos contingentes.

La información contenida en estas Cuentas Anuales Consolidadas es responsabilidad del Administrador Único de la Sociedad Dominante.

En las Cuentas Anuales Consolidadas se han utilizado estimaciones realizadas por el Administrador Único para valorar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellas. Las estimaciones con un efecto más significativo en las Cuentas Anuales Consolidadas adjuntas hacen referencia a:

- La vida útil de los activos materiales (ver nota 3.b).
- La valoración de inmovilizado intangible, inmovilizado material, existencias y fondos de comercio para determinar la posible pérdida por deterioro de los mismos (ver notas 3.a, 3.b y 3.c).
- La estimación de valores razonables del inmovilizado material (ver nota 6)
- El deterioro del valor de los activos no corrientes: la valoración de los activos no corrientes requiere la realización de estimaciones con el fin de determinar su valor razonable, a los efectos de evaluar un posible deterioro. Para determinar este valor razonable, el Administrador Único de la sociedad dominante estima los flujos de efectivo futuros esperados de los activos o de las unidades generadoras de efectivo de las que forman parte y utilizan una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual de esos flujos de efectivo. Los flujos de efectivo futuros dependen de que se cumplan los presupuestos de los próximos ejercicios, mientras que las tasas de descuento dependen del tipo de interés y de la prima de riesgo asociada a cada unidad generadora de efectivo.
- El deterioro del valor de créditos comerciales: la corrección valorativa por insolvencias de clientes, la revisión de saldos individuales en base a la calidad crediticia de los clientes, tendencias actuales del mercado y análisis histórico de las insolvencias a nivel agregado, implica un elevado juicio. En relación a la corrección valorativa derivada del análisis agregado de la experiencia histórica de impagados, una reducción en el volumen de saldos implica una reducción de las correcciones valorativas y viceversa.

- La recuperabilidad de los activos por impuesto diferido registrados: Los activos por impuesto diferido se registran para todas aquellas diferencias temporarias deducibles, bases imponibles negativas pendientes de compensar y deducciones pendientes de aplicar, para las que es probable que las sociedades dependientes dispongan de ganancias fiscales futuras que permitan la aplicación de estos activos.

A pesar de que estas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible en la fecha de formulación de estas Cuentas Anuales Consolidadas sobre los hechos analizados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos ejercicios, lo que se haría, en su caso, conforme a lo establecido en la NIC 8.

h) Principio de empresa en funcionamiento.

El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que la actividad normal del Grupo a lo largo del próximo ejercicio está garantizada y, en consecuencia, en la formulación de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2021 se ha aplicado el principio de empresa en funcionamiento. Este principio contable asume que el Grupo tendrá continuidad y por ello recuperará los activos y liquidará sus pasivos en el curso normal de las operaciones.

i) Agrupación de partidas.

En el supuesto de existir partidas que han sido objeto de agrupación en el Estado de Situación Financiera Consolidado, en el Estado de Resultados Consolidado, en el Estado de Resultado Global Consolidado, en el Estado Consolidado de Cambios en el Patrimonio Neto y en el Estado de Flujos de Efectivo Consolidados, la desagregación figura en otros apartados de la memoria consolidada.

j) Elementos recogidos en varias partidas.

No se presentan elementos patrimoniales registrados en dos o más partidas del Estado de Situación Financiera Consolidado.

k) Clasificación de las partidas corrientes y no corrientes.

Para la clasificación de las partidas corrientes se ha considerado el plazo máximo de un año a partir de la fecha de las presentes cuentas anuales consolidadas.

3. NORMAS DE REGISTRO Y VALORACIÓN

Las principales normas de valoración utilizadas por el Grupo, de acuerdo con lo establecido por las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) adoptadas por la Unión Europea, en la elaboración de sus Cuentas Anuales Consolidadas para el ejercicio 2021 han sido las siguientes:

a) Inmovilizado Intangible

Como norma general, el inmovilizado intangible se valora inicialmente por su precio de adquisición o coste de producción. Posteriormente, se valora a su valor de coste minorado por la correspondiente amortización acumulada, calculada en función de su vida útil y, en su caso, por el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro reconocidas.

Los inmovilizados intangibles son activos de vida útil definida y, por lo tanto, son objeto de amortización sistemática en el periodo durante el cual se prevé, razonablemente, que los beneficios económicos inherentes al activo producen rendimientos para el Grupo. Según lo indicado anteriormente, la amortización de los inmovilizados intangibles se realiza distribuyendo el importe amortizable de forma sistemática a lo largo de su vida útil.

A estos efectos se entiende por importe amortizable el coste de adquisición menos, en caso de ser aplicable, su valor residual. Cuando la vida útil de estos activos no puede estimarse de manera fiable se amortizan en un plazo de diez años, sin perjuicio de los plazos establecidos en las normas particulares sobre el inmovilizado intangible de esta memoria consolidada.

El cargo a los Estados de Resultados Consolidados de los ejercicios 2021 y 2020 por el concepto de amortización del inmovilizado intangible ha ascendido a 306.842 euros y 288.648 euros, respectivamente (Nota 5).

El Grupo revisa el valor residual, la vida útil y el método de amortización de los inmovilizados intangibles al cierre de cada ejercicio. Las eventuales modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

Los criterios para el reconocimiento de las pérdidas por deterioro de estos activos, y, en su caso, de las recuperaciones de las pérdidas por deterioro registradas en ejercicios anteriores, se describen en el punto c) de esta nota.

Aplicaciones informáticas – Se registran en esta partida los importes satisfechos por la propiedad o por el derecho al uso de programas informáticos, tanto de los adquiridos a terceros como de los elaborados por el propio grupo, incluidos los gastos de desarrollo de las páginas web, siempre que esté prevista su utilización durante varios ejercicios, y se presentan netos de su correspondiente amortización acumulada, calculada según el método lineal sobre un período de seis años y, en su caso, de las correcciones valorativas por deterioro reconocidas.

Los gastos de mantenimiento de estas aplicaciones informáticas se imputan directamente como gastos el ejercicio.

Propiedad industrial – En esta cuenta se registra la marca comercial "Chursar". El Administrador Único de la Sociedad Dominante ha estimado su vida útil en diez años.

Concesiones- En esta cuenta se registran las 52 autorizaciones de arrendamiento de vehículos con conductor ("Licencias VTC") adquiridas mediante escritura de fecha 30 de noviembre de 2020 por importe de 650.000 euros. Dado que no es posible estimar de manera fiable la vida útil de estos activos, se ha optado por amortizarlos de forma lineal en un plazo de 10 años.

Desarrollo – Los gastos del ejercicio se activan cuando se cumplen todas las condiciones siguientes:

a) Existencia de un proyecto específico e individualizado que permite valorar de forma fiable el desembolso atribuible a la realización del proyecto.
b) La asignación, imputación y distribución temporal de los costes de cada proyecto están claramente establecidas.
c) En todo momento existen motivos fundados de éxito técnico en la realización del proyecto, tanto para el caso en que la Sociedad tenga la intención de su explotación directa, como para el de la venta a un tercero del resultado del proyecto una vez concluido, si existe mercado.
d) La rentabilidad económico-comercial del proyecto está razonablemente asegurada.
e) La financiación de los distintos proyectos está razonablemente asegurada para completar su realización. Además, está asegurada la disponibilidad de los adecuados recursos técnicos o de otro tipo para completar el proyecto y para utilizar o vender el activo intangible.
f) Existe intención de completar el activo intangible en cuestión, para usarlo o venderlo.

El cumplimiento de todas las condiciones anteriores se verifica durante todos los ejercicios en los que se realiza el proyecto, siendo el importe a activar el que se produce a partir del momento en que se cumplen dichas condiciones. Los proyectos de investigación y desarrollo encargados a otras empresas o instituciones se valoran por su precio de adquisición. La imputación a resultados de los gastos activados se realiza de acuerdo con un plan sistemático durante su vida útil, que no supera los cinco años, comenzando la amortización a partir de la fecha de terminación del proyecto.

Fondo de comercio - Como parte del proceso llevado a cabo en una combinación de negocios, el exceso existente entre la contraprestación entregada, más el valor asignado a las participaciones no dominantes y el importe neto de los activos adquiridos y los pasivos asumidos valorados a valor razonable, se registra como fondo de comercio. En su caso, el defecto, después de evaluar el importe de la contraprestación entregada, el valor asignado a las participaciones no dominantes y la identificación y valoración de los activos netos adquiridos a valor razonable, se reconoce en resultados.

La valoración de los activos y pasivos adquiridos se realiza de forma provisional en la fecha de toma de control de la sociedad, revisándose la misma en el plazo máximo de un año a partir de la fecha de adquisición.

El fondo de comercio no se amortiza, sino que se comprueba su deterioro con una periodicidad anual o con anterioridad, si existen indicios de una potencial pérdida del valor del activo. A estos efectos, el fondo de comercio resultante de la combinación de negocios se asigna a cada una de las unidades generadoras de efectivo (UGE) o grupos de UGEs del Grupo que se espera se vayan a beneficiar de las sinergias de la combinación. Después del reconocimiento inicial, el fondo de comercio se valora por su coste menos las pérdidas por deterioro de valor acumuladas.

b) Inmovilizado material

Valoración inicial – Los bienes comprendidos en el inmovilizado material de uso propio se registran a su coste de adquisición menos la amortización acumulada y cualquier pérdida por deterioro de valor reconocida. Se capitalizan los trabajos realizados por la empresa para su inmovilizado siempre que sean mano de obra directa, gastos financieros correspondientes a endeudamiento específicamente asignado a proyectos de inversión en inmovilizado durante la fase de construcción y los costes de ampliación, modernización o mejoras que representan un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia, o un alargamiento de la vida útil de los bienes. Las reparaciones que no representan una ampliación de la vida útil y los gastos de mantenimiento se cargan al Estado de Resultados Consolidado del ejercicio en que se incurren.

Valoración posterior – El grupo ha aplicado en sus cuentas anuales consolidadas el modelo de revalorización a ciertos elementos de su inmovilizado material. Esta política consiste en que, con posterioridad a su reconocimiento como activo, un elemento de inmovilizado material cuyo valor razonable pueda medirse con fiabilidad, se contabilizará por su valor revalorizado, que es su valor razonable en el momento de la revalorización, menos la amortización acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro de valor que haya sufrido. Las revalorizaciones se harán con suficiente regularidad para asegurar que el importe en libros, en todo momento, no difiera significativamente del que podría determinarse utilizando el valor razonable en la fecha del balance.

A 31 de diciembre de 2019, el Grupo evaluó el valor razonable de los elementos de inmovilizado material como su valor de mercado, determinado mediante tasaciones realizadas por un experto independiente (Euroval) de acuerdo con los estándares de Valoración y Tasación.

Para cada clase de inmovilizado material revalorizado, el importe en libros al que se habría reconocido si se hubieran contabilizado según el modelo de "coste" es el siguiente:

Clases de inmovilizado	Importe 2021	Importe 2020
Terrenos	16.978.665	14.976.313
Construcciones	54.754.211	27.616.859
Instalaciones técnicas y otros	57.945.878	53.765.574
Total	**129.678.754**	**96.358.746**

La frecuencia de las revalorizaciones futuras dependerá de los cambios que experimenten los valores razonables de los elementos de inmovilizado material revalorizados. Si los elementos de inmovilizado material experimentan cambios significativos en su valor razonable, se efectuarán revalorizaciones anuales. Para elementos de inmovilizado material con variaciones insignificantes en su valor razonable, se efectuarán revalorizaciones cada tres o cinco años.

Al revalorizar un elemento de inmovilizado material, se revalorizan también todos los elementos que pertenecen a la misma clase de activos, entendida ésta como el conjunto de activos de similar naturaleza y uso en las actividades del Grupo. El incremento del importe en libros de los activos revalorizados se ha registrado directamente como "reservas de revalorización", en el patrimonio neto consolidado (Nota 17). Los efectos de la revalorización del inmovilizado material sobre los impuestos sobre las ganancias, si los hay, se contabilizan de acuerdo con la NIC 12 (Impuesto sobre las ganancias).

Las dotaciones anuales en concepto de amortización de los activos materiales se realizan normalmente de forma lineal con contrapartida en la Estado de Resultados Consolidado en función de los años de la vida útil estimada, como promedio, de los diferentes elementos, según el siguiente detalle:

Construcciones	33- 68
Instalaciones técnicas y maquinaria	15 -18
Utillaje	4
Otras instalaciones	10-20
Mobiliario	10-20
Equipos para procesos de información	4-8
Elementos de transporte	6 – 18

Los porcentajes de amortización no han variado respecto al ejercicio anterior. Se ha considerado que los terrenos sobre los que se asientan los edificios y otras construcciones tienen una vida útil indefinida y que, por tanto, no son objeto de amortización.

Se revisa el valor residual, la vida útil y el método de amortización del inmovilizado material al cierre de cada ejercicio. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen, en su caso, como un cambio de estimación.

El cargo a los Estados de Resultados Consolidados de los ejercicios 2021 y 2020 por la amortización del inmovilizado material ha ascendido a 7.939.498 euros y 6.114.424 euros, respectivamente (Nota 6).

Los trabajos que el Grupo realiza para su propio inmovilizado se reflejan al coste acumulado que resulta de añadir, a los costes externos incurridos, los costes internos determinados en función de los consumos propios de materiales de almacén y los costes de fabricación aplicados según tasas horarias de absorción similares a las usadas para la valoración de las existencias. El importe de los trabajos incurrido en el ejercicio se registra con abono al epígrafe "Trabajos realizados por la empresa para su activo" del Estado de Resultados consolidado.

Anticipos entregados –

Las cantidades entregadas a cuenta de adquisiciones futuras de bienes del inmovilizado material se registran en el activo y los ajustes que surjan por la actualización del valor del activo asociado al anticipo dan lugar al reconocimiento de ingresos financieros, conforme se devenguen. A tal efecto se utiliza el tipo de interés incremental del proveedor existente en el momento inicial, es decir, el tipo de interés al que el proveedor podría financiarse en condiciones equivalentes a las que resultan del importe recibido, que no será objeto de modificación en posteriores ejercicios.

Cuando se trata de anticipos con vencimiento no superior a un año y cuyo efecto financiero no sea significativo, no se lleva a cabo ningún tipo de actualización.

El anticipo se da de baja cuando los elementos del inmovilizado material se incorporan, en curso o terminados, al patrimonio de la Sociedad.

Los activos materiales adquiridos en régimen de arrendamiento financiero se registran en el epígrafe del "Activo no corriente – Inmovilizado material" a que corresponde el bien arrendado según su naturaleza, amortizándose en su vida útil siguiendo el mismo método para los activos en propiedad o durante el plazo del arrendamiento pertinente, en el caso de que dicha vida útil sea inferior.

c) Deterioro de valor de inmovilizado material, intangible e inversiones inmobiliarias

Se produce una pérdida por deterioro de valor de un elemento del inmovilizado material, intangible o inversión inmobiliaria cuando su valor contable supere a su importe recuperable. El Grupo evalúa, al menos al cierre de cada ejercicio, si existen indicios de que algún inmovilizado material o, en su caso, alguna unidad generadora de efectivo (UGE) puedan estar deteriorados, en cuyo caso se estiman sus importes recuperables efectuando las correcciones valorativas que procedan.

Los cálculos del deterioro se efectúan elemento a elemento. En caso de que no sea posible estimar el importe recuperable de cada bien individual, el Grupo determina el importe de la unidad generadora de efectivo (UGE) a la que pertenece cada elemento del inmovilizado.

El importe recuperable de los activos es el mayor entre su valor razonable menos los costes de venta y su valor en uso. La determinación del valor en uso se realiza en función de los flujos de efectivo futuros esperados que se derivarán de la utilización del activo, las expectativas sobre posibles variaciones en el importe o distribución temporal de los flujos, el valor temporal del dinero, el precio a satisfacer debido a la incertidumbre relacionada con el activo y otros factores que los partícipes del mercado considerarían en la valoración de los flujos de efectivo futuros relacionados con el activo.

En el caso de que el importe recuperable estimado sea inferior al valor neto en libros del activo, se registra la correspondiente pérdida por deterioro con cargo al Estado de Resultados Consolidado, reduciendo el valor en libros del activo a su importe recuperable.

Asimismo, en el caso de que se deba reconocer una pérdida por deterioro de una unidad generadora de efectivo a la que, en su caso, se hubiese asignado todo o parte de un fondo de comercio, se reduce en primer lugar el valor contable del fondo de comercio correspondiente a dicha unidad. Si el deterioro supera el importe de éste, en segundo lugar, se reduce en proporción a su valor contable sobre el resto de activos de la unidad generadora de efectivo y hasta el límite del mayor valor entre los siguientes: su valor razonable menos los costes de venta, su valor en uso y cero.

Las pérdidas por deterioro del valor asociada a un activo no revalorizado se reconocen en el resultado del ejercicio. No obstante, las pérdidas por deterioro del valor correspondientes a un activo revalorizado se reconocen directamente como un cargo contra las reservas por revalorización, hasta el límite del importe de la citada reserva para ese activo.

La reversión de la pérdida por deterioro de valor se reconoce como un ingreso en la Estado de Resultados Consolidado, aumentándose el importe en libros del activo o de la unidad generadora de efectivo en la estimación revisada de su importe recuperable, pero de tal modo que el importe en libros incrementado no supere el valor neto contable que se habría determinado de no haberse reconocido ninguna perdida por deterioro de valor en ejercicios anteriores.

El importe de la reversión de la pérdida de valor de una UGE, se distribuye entre los activos de la misma, exceptuando el fondo de comercio, prorrateando en función del valor contable de los activos, con el límite por activo del menor de su valor recuperable y el valor contable que hubiera tenido, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado la pérdida. No obstante, si de las circunstancias específicas de los activos se pone de manifiesto una pérdida de carácter irreversible, ésta se reconoce directamente en pérdidas procedentes del inmovilizado del Estado de Resultados Consolidado. Una vez reconocida la corrección valorativa por deterioro o su reversión, se ajustan las amortizaciones de los ejercicios siguientes considerando el nuevo valor contable.

d) Inversiones Inmobiliarias

Las inversiones inmobiliarias se valoran inicialmente por su coste, incluyendo los costes de transacción relacionados y costes de financiación, si fueran de aplicación. Después del reconocimiento inicial, las inversiones inmobiliarias se contabilizan por su valor razonable.

Las inversiones inmobiliarias corresponden principalmente a terrenos, cuyo uso futuro no estaba determinado en el momento de su incorporación al patrimonio del Grupo, y a construcciones relacionadas con infraestructuras ferroviarias. Estos activos se valoran de acuerdo con los criterios indicados en la Nota 3.b) anterior, relativa al inmovilizado material.

El cargo a los Estados de Resultados Consolidados de los ejercicios 2021 y 2020 por la amortización de las inversiones inmobiliarias ha ascendido a 308.927 euros y 7.796 euros, respectivamente (Nota 7).

e) Arrendamientos y otras operaciones de carácter similar

Se entenderá que un contrato contiene un arrendamiento siempre que se exista la trasmisión del derecho a dirigir el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación.

Arrendamientos financieros

El Grupo clasifica un arrendamiento como financiero cuando de las condiciones económicas del acuerdo de arrendamiento se deduce que se le han transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo objeto del contrato.

En caso de que no se cumplan las condiciones del contrato de arrendamiento para ser considerado como financiero, éste se considerará como un arrendamiento operativo.

Los gastos de arrendamientos operativos incurridos durante el ejercicio se cargan al Estado de Resultados Consolidados.

Para los contratos de arrendamiento financiero, el Grupo registra, al inicio del mismo, un activo de acuerdo con su naturaleza, según se trate de un elemento del inmovilizado material o intangible, y un pasivo financiero por el mismo importe, que será el menor entre el valor razonable del activo arrendado y el valor actual al inicio del arrendamiento de los pagos mínimos acordados. Para el cálculo del valor actual de los pagos mínimos por el arrendamiento se utiliza el tipo de interés implícito del contrato y, si éste no se puede determinar, el tipo de interés del arrendatario para operaciones similares.

La carga financiera total se distribuye a lo largo del plazo del arrendamiento y se imputa al Estado de Resultados Consolidados del ejercicio en que se devenga, aplicando el método del tipo de interés efectivo. Las cuotas de carácter contingente se registran como gastos del ejercicio en que se incurre en ellas.

A los activos reconocidos en el Estado de Situación Financiera Consolidado como consecuencia de arrendamientos financieros se les aplican los criterios de amortización, deterioro y baja que les corresponden según su naturaleza.

Arrendamientos operativos

En las operaciones de arrendamiento operativo, la propiedad del bien arrendado y, sustancialmente, todos los riesgos y ventajas que recaen sobre el bien, los tiene el arrendador. Cuando las entidades consolidadas actúan como arrendatarias, los gastos del arrendamiento incluyendo incentivos concedidos, en su caso, por el arrendador, se cargan linealmente a sus Estado de Resultados Consolidados.

f) Instrumentos financieros

El Grupo únicamente reconoce un instrumento financiero en su Estado de Situación Financiera Consolidado cuando se convierte en una parte obligada del contrato o negocio jurídico en cuestión, conforme a las disposiciones del mismo.

El Grupo determina la clasificación de sus activos financieros en el momento de su reconocimiento inicial y, cuando está permitido y es apropiado, se reevalúa dicha clasificación en cada cierre del Estado de Situación Financiera Consolidado.

Los instrumentos financieros, a efectos de su valoración, se clasificarán en alguna de las siguientes categorías:

1. Activos y pasivos financieros a coste amortizado
2. Activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en pérdidas y ganancias
3. Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral (patrimonio)

Activos y pasivos financieros a coste amortizado

En esta categoría se clasifican los siguientes activos financieros:

→ Créditos por operaciones comerciales: activos financieros originados por la venta de bienes y la prestación de servicios por operaciones de tráfico, y

→ Créditos por operaciones no comerciales: activos financieros que, no siendo instrumentos de patrimonio ni derivados, no tienen origen comercial, cuyos cobros son de cuantía determinada o determinable, y que no se negocian en un mercado activo. No incluyen aquellos activos financieros para los cuales el Grupo pueda no recuperar sustancialmente toda la inversión inicial, por circunstancias diferentes al deterioro crediticio. Estos últimos se clasifican como disponibles para la venta.

En esta categoría se clasifican los siguientes pasivos financieros:

→ Débitos por operaciones comerciales: pasivos financieros originados por la compra de bienes y servicios por operaciones de tráfico, y

→ Débitos por operaciones no comerciales: pasivos financieros que, no siendo instrumentos derivados, no tienen origen comercial.

Inicialmente, los activos y pasivos financieros incluidos en esta categoría se valoran por su valor razonable, que es el precio de la transacción, y que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les son directamente atribuibles. No obstante lo señalado en el párrafo anterior, los créditos y débitos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tienen un tipo de interés contractual, así como en su caso, los anticipos y créditos al personal, los dividendos a cobrar y los desembolsos exigidos sobre instrumentos de patrimonio, cuyo importe se espera recibir en el corto plazo, y los desembolsos exigidos por terceros sobre participaciones, cuyo importe se espera pagar en el corto plazo, se valoran por su valor nominal cuando el efecto de no actualizar los Flujos de Efectivo no resulta significativo. En valoraciones posteriores, tanto activos como pasivos, se valoran por su coste amortizado.

Los intereses devengados se contabilizan en el Estado de Resultados Consolidado, aplicando el método del tipo de interés efectivo. No obstante, los créditos y débitos con vencimiento no superior a un año que se valoraron inicialmente por su valor nominal, continúan valorándose por dicho importe, salvo, en el caso de créditos, que se hubieran deteriorado.

Al cierre del ejercicio, se efectúan las correcciones valorativas necesarias si existe evidencia objetiva de que el valor de un crédito se ha deteriorado, es decir, si existe evidencia de una reducción o retraso en los flujos de efectivo estimados futuros correspondientes a dicho activo.

La pérdida por deterioro del valor de préstamos y cuentas a cobrar corresponde a la diferencia entre su valor en libros y el valor actual de los flujos de efectivo futuros que se estima van a generar, descontados al tipo de interés efectivo calculado en el momento de su reconocimiento inicial.

La corrección valorativa por deterioro de deudores al 31 de diciembre de 2021 se ha estimado en función del análisis de cada uno de los saldos individualizados pendientes de cobro a dicha fecha.

Asimismo, en esta categoría se incluyen **las Inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, asociadas y multigrupo:**

Se consideran empresas del grupo aquellas vinculadas por una relación de control directa o indirecta, análoga a la prevista en el artículo 42 del Código de Comercio o cuando las empresas están controladas por cualquier medio por una o varias personas físicas o jurídicas que actúen conjuntamente o se hallen bajo Dirección única por acuerdos o cláusulas estatutarias.

Se consideran empresas asociadas aquellas sobre las que se ejerce, directa o indirectamente, una influencia significativa.

Adicionalmente, dentro de la categoría de multigrupo se incluyen las sociedades que están gestionadas conjuntamente por la Sociedad Dominante o alguna o algunas de las empresas del Grupo, incluidas las entidades o personas físicas dominantes, y uno o varios terceros ajenos al grupo.

Estas inversiones se valoran inicialmente por su coste, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de la transacción que sean directamente atribuibles. Posteriormente estos activos se valoran por su coste, minorado, en su caso, por el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

El Grupo sigue el criterio de efectuar, al menos al cierre del ejercicio, las correcciones valorativas necesarias siempre que existe evidencia objetiva de que el valor en libros de una inversión de este tipo no sea recuperable. En tal caso, el importe de la pérdida por deterioro del valor es la diferencia entre su valor en libros y el importe recuperable, entendido éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros derivados de la inversión. Salvo mejor evidencia del importe recuperable de las inversiones, en la estimación del deterioro se toma en consideración el patrimonio neto de la entidad participada, corregido por las plusvalías tácitas existentes en la fecha de la valoración.

Las correcciones valorativas por deterioro y, en su caso, su reversión, se reconocen como un gasto o un ingreso, respectivamente, en el Estado de Resultados Consolidado. La reversión del deterioro tiene como límite el valor en libros de la inversión que estaría reconocida en la fecha de reversión si no se hubiera registrado el deterioro de valor.

Activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en pérdidas y ganancias

Corresponden a valores representativos de deuda, con una fecha de vencimiento fijada, que comportan cobros de cuantía determinada o determinable, que se negocian en un mercado activo y para los que el Grupo tiene la intención efectiva y la capacidad de conservarlos hasta su vencimiento.

Se valoran inicialmente por su valor razonable, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les son directamente atribuibles. En valoraciones posteriores, se valoran por su coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en el Estado de Resultados Consolidado, aplicando el método del tipo de interés efectivo.

Al cierre del ejercicio, se efectúan las correcciones valorativas necesarias si existe evidencia objetiva de que el valor de un activo se ha deteriorado. La pérdida por deterioro corresponde a la diferencia entre su valor en libros y el valor de mercado del instrumento.

Asimismo, en esta categoría se incluyen aquellos activos y pasivos financieros cuando:

→ Se adquirió/emitió con el propósito de venderlo en el corto plazo.
→ Forma parte de una cartera de instrumentos financieros identificados y gestionados conjuntamente, de la que existen evidencias de actuaciones recientes para obtener ganancias en el corto plazo.
→ Es un instrumento financiero derivado, siempre que no sea un contrato de garantía financiera ni haya sido designado como instrumento de cobertura.

Estos activos y pasivos financieros se valoran inicialmente por su valor razonable, que es el precio de la transacción, y que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada. Los costes de transacción que les son directamente atribuibles se reconocen en el Estado de Resultados Consolidado del ejercicio. En valoraciones posteriores se valoran por su valor razonable, sin deducir los costes de transacción en que se pudiera incurrir en su enajenación. Los cambios que se producen en el valor razonable se imputan en el Estado de Resultados Consolidado del ejercicio.

Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral (patrimonio)

Se incluyen en esta categoría los valores representativos de deuda e instrumentos de patrimonio de otras empresas que no hayan sido clasificados en ninguna de las categorías anteriores.

Estos activos financieros se registran inicialmente por su valor razonable que corresponde, salvo evidencia en contrario, al precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de la transacción que sean directamente atribuibles. Posteriormente estos activos se valoran por su valor razonable, sin deducir los costes de transacción en que se pueda incurrir en su enajenación, registrándose directamente en el patrimonio neto los cambios que se produzcan en dicho valor razonable, hasta que el activo financiero cause baja o se deteriore, momento en el que el importe así reconocido se imputa al Estado de Resultados Consolidado del ejercicio.

No obstante, las correcciones valorativas por deterioro de valor y las pérdidas y ganancias que resultan por diferencias de cambio se registran en el Estado de Resultados Consolidado del ejercicio.

También se registran en el Estado de Resultados Consolidado del ejercicio el importe de los intereses, calculados según el método del tipo de interés efectivo, y de los dividendos devengados.

Las inversiones en instrumentos de patrimonio cuyo valor razonable no puede ser determinado con fiabilidad se valoran a su coste, menos, en su caso, el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

El Grupo sigue el criterio de efectuar, al menos al cierre del ejercicio, las correcciones valorativas necesarias siempre que existe evidencia objetiva de que el valor de un activo incluido en esta categoría se ha deteriorado como resultado de uno o más eventos que hayan ocurrido después de su reconocimiento inicial y que ocasionen:

- En el caso de instrumentos de deuda adquiridos, una reducción o retraso en los flujos de efectivo estimados futuros, que pueden venir motivados por la insolvencia del deudor.
- En el caso de inversiones en instrumentos de patrimonio, la falta de recuperabilidad del valor en libros del activo evidenciada, por ejemplo, por un descenso prolongado o significativo en su valor razonable. En todo caso, se presume que el instrumento se ha deteriorado si se ha producido una caída de un año y medio y de un 40% en su cotización, sin que se haya producido la recuperación de su valor.

En tal caso, el importe de la pérdida por deterioro del valor es la diferencia entre su coste o coste amortizado menos, en su caso, cualquier corrección valorativa por deterioro previamente reconocida en el Estado de Resultados Consolidado y el valor razonable en el momento de la valoración.

Las pérdidas acumuladas reconocidas en el patrimonio neto por disminución del valor razonable, siempre que exista una evidencia objetiva del deterioro en el valor del activo, se reconocen en el Estado de Resultados Consolidado. Si en ejercicios posteriores se incrementase el valor razonable, la corrección valorativa reconocida en ejercicios anteriores revierte con abono al Estado de Resultados Consolidado del ejercicio. No obstante, las pérdidas por deterioro del valor que corresponden a inversiones en instrumentos de patrimonio no revierten, sino que los aumentos posteriores del valor razonable una vez que se ha reconocido la pérdida por deterioro, se reconoce directamente en patrimonio neto.

En el caso de los instrumentos de patrimonio valorados a coste, las correcciones valorativas por deterioro se calculan de acuerdo a lo establecido para inversiones en empresas del grupo, multigrupo y asociadas, por no poder determinarse con fiabilidad su valor razonable.

Intereses y dividendos recibidos de activos financieros - Los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en el Estado de Resultados Consolidado. Los intereses se reconocen por el método del tipo de interés efectivo y los ingresos por dividendos procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio se reconocen cuando han surgido los derechos a su percepción para el Grupo. En la valoración inicial de los activos financieros se registran de forma independiente, atendiendo a su vencimiento, el importe de los intereses explícitos devengados y no vencidos en dicho momento, así como el importe de los dividendos acordados por el órgano competente en el momento de la adquisición.

Baja de activos financieros - Un activo financiero, o parte del mismo, se da de baja cuando expiran o se han cedido los derechos contractuales sobre los Flujos de Efectivo del activo financiero y se han transferido de manera sustancial los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad.

Baja de pasivos financieros - Un pasivo financiero se da de baja cuando se extingue la obligación correspondiente.

Clasificación de deudas entre corriente y no corriente - En el estado de situación financiera consolidado adjunto, las deudas se clasifican en función de sus vencimientos, es decir, se clasifican como deudas corrientes aquellas con vencimiento igual o anterior a doce meses y como deudas no corrientes las de vencimiento superior a dicho periodo.

Fianzas entregadas - Corresponden a los importes desembolsados a los propietarios de los locales arrendados, depositados a largo plazo por el Grupo. Dichas fianzas son registradas por los importes pagados, que no difieren significativamente de su valor razonable.

g) Coberturas contables - Derivados

A los efectos de su registro y valoración, las operaciones de cobertura se clasifican según su naturaleza. Se consideran coberturas contables aquellas que han sido designadas como tales en momento inicial, de las que se dispone de documentación de la relación de cobertura y que son consideradas altamente eficaces. Una cobertura se considera altamente eficaz si, al inicio y durante su vida, se puede esperar, prospectivamente, que los cambios en el valor razonable o en los Flujos de Efectivo de la partida cubierta que son atribuibles al riesgo cubierto sean compensados casi completamente por los cambios en el valor razonable o en los Flujos de Efectivo del instrumento de cobertura y que, retrospectivamente, los resultados de la cobertura hayan oscilado dentro de un rango de variación del ochenta al ciento veinticinco por ciento respecto del resultado de la partida cubierta.

Derivados - El Grupo está expuesto a las fluctuaciones que se produzcan en los tipos de cambio de las monedas utilizadas en los diferentes países donde opera. Con objeto de mitigar este riesgo, el Grupo formaliza, sobre la base de sus previsiones y presupuestos, contratos de cobertura de riesgo en la variación del tipo de cambio cuando las perspectivas de evolución del mercado así lo aconsejan.

El Grupo reconoce como ingresos y gastos reconocidos en patrimonio neto las pérdidas o ganancias procedentes de la valoración a valor razonable del instrumento de cobertura que correspondan a la parte que se haya identificado como cobertura eficaz. En las coberturas de transacciones previstas que dan lugar al reconocimiento de un activo o pasivo financiero, las pérdidas o ganancias asociadas que han sido reconocidas en patrimonio neto se reclasifican a resultados en el mismo ejercicio o ejercicios durante los cuales el activo adquirido o pasivo asumido afectan al resultado y en la misma partida del Estado de Resultados Consolidado.

La contabilización de coberturas es interrumpida cuando el instrumento de cobertura vence o es vendido, finalizado o ejercido, o deja de cumplir los criterios para la contabilización de coberturas. Si el instrumento derivado cubre una operación especulativa, los resultados obtenidos como consecuencia de variaciones en el valor se imputan al Estado de Resultados Consolidado en el ejercicio en el que tengan lugar, con independencia de que se hayan realizado o no.

h) Existencias

Las existencias se valoran a su precio de adquisición o valor neto realizable, el menor. El precio de adquisición incluye el importe facturado por el vendedor después de deducir cualquier descuento, rebaja u otras partidas similares, así como los intereses incorporados al nominal de los débitos, y añadir los gastos adicionales que sean necesarios para su puesta en condiciones operativas, esto es, para que puedan cumplir con la función que le resulta propia o acorde a su clasificación contable, así como otros directamente atribuibles a la adquisición de las existencias. El coste de producción incluye los costes de materiales directos y, en su caso, los costes de mano de obra directa y los gastos generales de fabricación.

En la asignación de valor a sus inventarios el Grupo utiliza el método de inventario permanente, asimilable a un método FIFO.

Las existencias adquiridas en moneda distinta del euro se valoran al tipo de cambio vigente en la fecha en la que los derechos y obligaciones inherentes a las mismas han sido transferidos al Grupo, que suele coincidir con la fecha de embarque de las mercancías en el puerto de origen.

Los anticipos a cuenta de existencias figuran valorados por su coste.

La valoración de los productos obsoletos, defectuosos o de lento movimiento se reduce a su posible valor neto de realización. Al final del ejercicio se realiza una evaluación del valor neto realizable de las existencias efectuándose las oportunas correcciones valorativas, reconociendo un gasto en el Estado de Resultados Consolidado cuando las mismas se encuentran sobrevaloradas respecto a su precio de adquisición o a su valor neto de realización.

Cuando las circunstancias que previamente causaron dicha perdida por deterioro hayan dejado de existir o cuando exista clara evidencia de incremento en el valor neto realizable debido a un cambio en las circunstancias económicas, se procede a revertir el importe de la misma reconociéndose un ingreso en el Estado de Resultados Consolidado.

La reversión de la corrección valorativa tiene como límite el menor entre el coste y el nuevo valor neto realizable de las existencias. Las correcciones y las reversiones en el valor de las existencias se reconocen, en su caso y según el tipo de existencias, con abono a los epígrafes "Variación de existencias de productos terminados" y "Aprovisionamientos".

i) Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

El efectivo y otros activos líquidos equivalentes incluyen el efectivo en caja y los depósitos bancarios a la vista en entidades de crédito, así como también otras inversiones a corto plazo de alta liquidez siempre que sean convertibles en efectivo, para las que no existe un riesgo significativo de cambios de valor y formen parte de la política de gestión normal de la tesorería del Grupo. A estos efectos se incluyen las inversiones con vencimientos de menos de tres meses desde la fecha de adquisición.

j) Transacciones y saldos en moneda extranjera

Las presentes cuentas anuales se presentan en euros, que es la moneda funcional y de presentación del Grupo. Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional mediante la aplicación de los tipos de cambio de contado entre la moneda funcional y la moneda extranjera en las fechas en las que se efectúan las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se han convertido a euros aplicando el tipo de cambio existente al cierre del ejercicio, mientras que los no monetarios se convierten aplicando los tipos de cambio en la fecha en la que tuvo lugar la transacción.

Al cierre del ejercicio, las diferencias que se ponen de manifiesto en la liquidación de las transacciones en moneda extranjera se reconocen en el Estado de Resultados Consolidado.

k) Impuestos sobre beneficios

El gasto o ingreso por impuesto sobre beneficios comprende la parte relativa al gasto o ingreso por el impuesto corriente y la parte correspondiente al gasto o ingreso por impuesto diferido.

El impuesto corriente es la cantidad que el Grupo satisface como consecuencia de las liquidaciones fiscales del impuesto sobre el beneficio relativas a un ejercicio. Las deducciones y otras ventajas fiscales en la cuota del impuesto, excluidas las retenciones y pagos a cuenta, así como, en su caso, las pérdidas fiscales compensables de ejercicios anteriores y aplicadas efectivamente en éste, dan lugar a un menor importe del impuesto corriente.

Los activos o pasivos por impuesto sobre beneficios corriente, se valoran por las cantidades que se espera pagar o recuperar de las autoridades fiscales, utilizando la normativa y tipos impositivos vigentes o aprobados y pendientes de publicación en la fecha de cierre del ejercicio.

El gasto o el ingreso por impuesto diferido se corresponde con el reconocimiento y la cancelación de los activos y pasivos por impuesto diferido. Estos incluyen las diferencias temporarias, que se identifican como aquellos importes que se prevén pagaderos o recuperables derivados de las diferencias entre los importes en libros de los activos y pasivos y su valor fiscal, así como, en su caso, las bases imponibles negativas pendientes de compensación y los créditos por deducciones fiscales no aplicadas fiscalmente. Dichos importes se registran aplicando a la diferencia temporaria o crédito que corresponda el tipo de gravamen al que se espera recuperarlos o liquidarlos, según la normativa que esté vigente o aprobada y pendiente de publicación al cierre del ejercicio.

Tanto el gasto o ingreso por impuesto sobre beneficios corriente como el diferido se reconocen en el Estado de Resultados Consolidado, salvo que surja de una transacción o suceso que se ha reconocido directamente en una partida de Patrimonio Neto , en cuyo caso se reconocen con cargo o abono a dicha partida, o de una combinación de negocios, en cuyo caso se reconocen como los demás elementos patrimoniales del negocio adquirido, salvo que constituyan activos o pasivos de la adquirente, en cuyo caso, su reconocimiento o baja no forma parte de la combinación de negocios.

Se reconocen pasivos por impuestos diferidos para todas las diferencias temporarias imponibles, excepto aquellas derivadas del reconocimiento inicial de un fondo de comercio o del reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no sea una combinación de negocios y además no afectó ni a la base imponible del impuesto ni al resultado contable.

Por su parte, los activos por impuestos diferidos identificados con diferencias temporarias deducibles, solo se reconocen en el caso de que se considere probable que el Grupo va a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos y no procedan del reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no sea una combinación de negocios y además no afectó ni a la base imponible del impuesto ni al resultado contable.

El resto de activos por impuestos diferidos (bases imponibles negativas y deducciones pendientes de compensar) solamente se reconocen en el caso de que se considere probable que el Grupo vaya a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos.

Los activos y pasivos por impuesto diferido no se descuentan y se reconocen en el Estado de Situación Financiera Consolidado como activos o pasivos no corrientes, independientemente de la fecha esperada de realización o liquidación.

En cada cierre contable se reconsideran los activos por impuestos diferidos registrados, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos en la medida en que existan dudas sobre su recuperación futura. Asimismo, en cada cierre se evalúan los activos por impuestos diferidos no registrados en el Estado de Situación Financiera Consolidado y éstos son objeto de reconocimiento en la medida en que pase a ser probable su recuperación con beneficios fiscales futuros.

El gasto por Impuesto sobre Beneficios del ejercicio se calcula sobre la base imponible del ejercicio. La base imponible difiere del resultado neto presentado en el Estado de Resultados Consolidado porque excluye partidas de ingresos o gastos que son gravables o deducibles en otros ejercicios y excluye además partidas que nunca lo son. El pasivo del Grupo en concepto de impuestos corrientes se calcula utilizando tipos fiscales que han sido aprobados en la fecha del Estado de Situación Financiera Consolidado.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son aquellos impuestos que se prevén pagaderos o recuperables en las diferencias entre los importes en libros de los activos y pasivos en los Estados de Situación Financiera Consolidados y las bases imponibles correspondientes utilizadas en el cálculo de la ganancia fiscal y se contabilizan utilizando el método del pasivo en el Estado de Situación Financiera Consolidado y se cuantifican aplicando a la diferencia temporal o crédito que corresponda el tipo de gravamen al que se espera recuperarlos o liquidarlos. No obstante lo anterior, los activos por impuestos diferidos solamente se reconocen en el caso de que se considere probable que las entidades consolidadas vayan a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos. En ningún caso se registran impuestos diferidos con origen en los fondos de comercio aflorados en una adquisición.

Asimismo, a nivel consolidado se consideran también las diferencias que puedan existir entre el valor consolidado de una participada y su base fiscal. En general estas diferencias surgen de los resultados acumulados generados desde la fecha de adquisición de la participada, de deducciones fiscales asociadas a la inversión y de la diferencia de conversión, en el caso de las participadas con moneda funcional distinta del euro. Se reconocen los activos y pasivos por impuestos diferidos originados por estas diferencias salvo que, en el caso de diferencias imponibles, la inversora pueda controlar el momento de reversión de la diferencia y en el caso de las diferencias deducibles, si se espera que dicha diferencia revierta en un futuro previsible y sea probable que la empresa disponga de ganancias fiscales futuras en cuantía suficiente.

Los activos y pasivos por impuesto diferido no se descuentan y se reconocen en balance como activos o pasivos no corrientes, independientemente de la fecha esperada de realización o liquidación.

l) Ingresos y gastos

Los ingresos son incrementos en los beneficios económicos producidos a lo largo del ejercicio en forma de entradas o incrementos de valor de los activos, o bien como disminuciones de los pasivos, que dan como resultado un aumento del patrimonio neto y no están relacionados con las aportaciones de los propietarios.

Los ingresos ordinarios representan la transferencia de bienes o servicios prometidos a los clientes por un importe que refleja la contraprestación a que la entidad espera tener derecho a cambio de dichos bienes o servicios. Los ingresos se reconocen cuando el cliente obtiene el control del bien o servicio vendido, es decir, cuando tiene tanto la capacidad de dirigir el uso como de obtener los beneficios del bien o servicio.

El Grupo tiene en cuenta el modelo de cinco pasos para determinar el momento en que se deben reconocer los ingresos y su importe:

1. Identificación del contrato con el cliente
2. Identificación de las obligaciones de desempeño contenidas en el contrato
3. Determinación del precio de la transacción
4. Asignación del precio entre las obligaciones de desempeño
5. Reconocimiento del ingreso, cuando se satisfaga una obligación de desempeño.

Un contrato es un acuerdo entre dos o más partes que crean derechos y obligaciones exigibles. No existe contrato cuando cada una de las partes tiene el derecho unilateral y exigible de rescindir un contrato no ejecutado sin compensar a la otra parte.

La tipología de ingresos recurrentes u ordinarios del Grupo corresponden principalmente a ventas de bienes y prestaciones de servicios.

Los ingresos procedentes de la venta de bienes se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se transfieren al comprador el control de tales bienes. No se reconoce ingreso alguno si existen dudas importantes respecto a la recuperación de la cantidad debida, o una eventual devolución de los bienes. Los ingresos por venta se reconocen por el precio de la transacción, que es el importe de la contraprestación al que la entidad espera tener derecho a cambio de transferir los bienes o servicios prometidos a un cliente, con exclusión de los importes cobrados por cuenta de terceros.

Un contrato es un acuerdo entre dos o más partes que crean derechos y obligaciones exigibles. No existe contrato cuando cada una de las partes tiene el derecho unilateral y exigible de rescindir un contrato sin compensar a la otra parte. El proceso de venta del acero se realiza a través de pedidos de venta. Desde este punto de vista, de los pedidos establecidos por el Grupo con los clientes no se deriva un derecho u obligación exigible de forma anticipada, dado que hasta el momento de la entrega de la mercancía las partes podrían unilateralmente terminar un contrato no ejecutado sin compensar a la otra parte. Por tanto, no se deriva ninguna obligación hasta la entrega de la mercancía.

Dependiendo de las condiciones comerciales de venta, la transferencia del control y riesgo de la mercancía puede producirse en el momento en que los materiales son despachados de las instalaciones del Grupo o bien a la entrega al cliente. El Grupo tiene en cuenta estas condiciones de venta para determinar el momento del reconocimiento de ingresos. Los ingresos procedentes de la venta de bienes se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se transfiere al comprador el control de tales bienes.

Los ingresos ordinarios se reconocen netos de impuestos, devoluciones y descuentos cuyo desembolso se considera probable en la fecha de reconocimiento del ingreso, y después de eliminadas las ventas dentro del Grupo.

m) Provisiones y contingencias

Las provisiones se cuantifican teniendo en consideración la mejor información disponible sobre las consecuencias del suceso en el que traen su causa y son reestimadas con ocasión de cada cierre contable. Se utilizan para afrontar las obligaciones específicas para los cuales fueron originalmente reconocidas, procediéndose a su reversión, total o parcial, cuando dichas obligaciones dejan de existir o disminuyen.

Los pasivos contingentes no se reconocen en el estado de situación financiera Consolidado, sino que se informa sobre los mismos, conforme a los requerimientos de la NIC 37.

n) Indemnizaciones por despido

De acuerdo con la legislación vigente, el Grupo está obligado al pago de indemnizaciones a aquellos empleados con los que, bajo determinadas condiciones, rescinda sus relaciones laborales. Por tanto, las indemnizaciones por despido susceptibles de cuantificación razonable se registran como gasto en el ejercicio en el que se adopta la decisión del despido. En las cuentas anuales consolidadas adjuntas no se ha registrado provisión alguna por este concepto, ya que no están previstas situaciones de esta naturaleza.

o) Transacciones con partes vinculadas

En el supuesto de existir, las operaciones entre empresas del mismo Grupo, con independencia del grado de vinculación, se contabilizan de acuerdo con las normas generales. Los elementos objeto de las transacciones que se realicen se contabilizarán en el momento inicial por su valor razonable; la valoración posterior se realiza de acuerdo con lo previsto en las normas particulares para las cuentas que correspondan. En este sentido:

- Se entenderá que una empresa forma parte del Grupo cuando ambas estén vinculadas por una relación de control, directa o indirecta, análoga a la prevista en el artículo 42 del Código de Comercio, o cuando las empresas estén controladas por cualquier medio por una o varias personas jurídicas que actúen conjuntamente o se hallen bajo dirección única por acuerdos o cláusulas estatutarias.

- Se entenderá que una empresa es asociada cuando, sin que se trate de una empresa del Grupo en el sentido señalado, la empresa o las personas físicas dominantes ejerzan sobre esa empresa asociada una influencia significativa.

- Una parte se considera vinculada a otra cuando una de ellas ejerce o tiene la posibilidad de ejercer directa o indirectamente o en virtud de pactos o acuerdos entre accionistas o partícipes, el control sobre otra o una influencia significativa en la toma de decisiones financieras y de explotación de la otra.

- Se consideran partes vinculadas a la Sociedad Dominante, adicionalmente a las empresas del Grupo, asociadas y multigrupo, a las personas físicas que posean directa o indirectamente alguna participación en los derechos de voto de la Sociedad Dominante, de manera que les permita ejercer sobre una u otra una influencia significativa, así como a sus familiares próximos, al personal clave de la Sociedad Dominante (personas físicas con autoridad y responsabilidad sobre la planificación, dirección y control de las actividades de la empresa, ya sea directa o indirectamente), entre la que se incluye el Administrador Único y los Directivos, junto a sus familiares próximos, así como a las entidades sobre las que las personas mencionadas anteriormente puedan ejercer una influencia significativa. Asimismo, tienen la consideración de parte vinculadas las empresas que compartan algún consejero o directivo con la Sociedad Dominante, salvo cuando éste no ejerza una influencia significativa en las políticas financiera y de explotación de ambas, y, en su caso, los familiares próximos del representante persona física del Administrador Único, persona jurídica, de la Sociedad Dominante.

p) Subvenciones, donaciones y legados recibidos

Para su contabilización, el Grupo sigue los criterios siguientes:

Las subvenciones a la explotación se abonan a resultados en el momento en el que, tras su concesión, el Grupo estima que se han cumplido las condiciones establecidas en la misma y, por consiguiente, no existen dudas razonables sobre su cobro, y se imputan a los resultados de forma que se asegure en cada periodo una adecuada correlación contable entre los ingresos derivados de la subvención y los gastos subvencionados.

Los pasivos financieros obtenidos por la Sociedad de organismos públicos que incorporan ayudas implícitas en forma de la aplicación de tipos de interés por debajo de mercado se reconocen en el momento inicial por su valor razonable, entendido esto como su coste amortizado. La diferencia entre dicho valor y el importe recibido, se registra en el capítulo "Otros pasivos financieros a largo plazo" del Estado de Situación Financiera Consolidado, imputándose a resultados sobre una base sistemática a lo largo de la vida útil del correspondiente activo.

q) Medio Ambiente

El Grupo realiza operaciones cuyo propósito principal es prevenir, reducir o reparar el daño que como resultado de sus actividades pueda producir sobre el medio ambiente. Los gastos derivados de las actividades medioambientales se reconocen como gastos en el ejercicio en el que se incurren.

4. INFORMACION POR SEGMENTOS

Un segmento de explotación es un componente del Grupo que desarrolla actividades de negocio de las que puede obtener ingresos ordinarios e incurrir en gastos, cuyos resultados de explotación son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones de explotación del Grupo para evaluar tanto los recursos que deben asignarse al segmento como su rendimiento. Para ello, dispone de información financiera diferenciada. La NIIF 8 requiere que los segmentos operativos sean identificados en base a la información que la Dirección del Grupo utiliza para tomar decisiones sobre cuestiones relativas a las operaciones.

En este sentido, el Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que los segmentos sobre los que debe informar, por constituir la base sobre la que el Grupo toma sus decisiones y cuyos resultados de operación son revisados de forma regular, son los siguientes:

→ **Trading**, que comprende las sociedades Network Steel, S.L., Network Steel Suisse AG y Network Steel África, S.L.

→ **Industrial**, que se subdivide en:

1. Producción (transformación de un tipo de acero en otro) que comprende las siguientes sociedades: Aranda Coated Solutions, S.L., Santander Coated Solutions, S.L., León Coated Solutions, S.L., Aveiro Coated Solutions, S.L. y Eco Steel Solutions, S.L.

2. Centros de Servicios (servicios de corte de acero) comprende las sociedades del subgrupo Plafesa: Ibersteel, S.L., Planos Férricos, S.L, Planos Férricos Portugal, Lda y Planos Férricos Portugal II, Lda.

En el ejercicio 2020, la sociedad Todoaceros, S.L., actualmente Eco Steel Solutions, S.L. pertenecía a la división de Centros de Servicios.

La información por segmentos de los ejercicios 2021 y 2020 es la siguiente:

concepto	2021							
	Producción	Centros de Servicios	División Industrial	División Trading	Subtotal Divisiones principales	Holding	Otras divisiones	Total
Activos No Corrientes								
Inmovilizado intangible	266.893	82.480	349.373	--	349.373	5.466.972	650.000	6.466.345
Inmovilizado material	186.167.910	21.514.975	207.682.885	70.828	207.753.713	666.205	8.777.671	217.197.589
Inversiones inmobiliarias	--	--	--	2.650.403	2.650.403	315.310	1.808.186	4.773.899
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	--	--	--	25.000	25.000	1.091.910	--	1.116.910
Inversiones financieras a largo plazo	524.827	2.435.337	2.960.164	1.505.883	4.466.047	382.383	816.875	5.665.305
Activos por impuesto diferido	1.210.463	27.430	1.237.893	1.051.307	2.289.200	--	771	2.289.971
Deudores comerciales no corrientes	65.725	--	65.725	365.524	431.249	--	3.941.039	4.372.288
Total Activos No Corrientes	**188.235.818**	**24.060.222**	**212.296.040**	**5.668.945**	**217.964.985**	**7.922.780**	**15.994.542**	**241.882.307**
Capital Circulante								
Existencias	102.022.465	95.842.869	197.865.334	70.114.916	267.980.250	--	31.755	268.012.005
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	32.102.517	32.912.373	65.014.890	182.116.821	247.131.711	-51.323	5.921.407	253.001.795
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	--	--	--	2.908.487	2.908.487	318.252	--	3.226.739
Inversiones financieras a corto plazo	1.920.233	937.455	2.857.688	9.804.107	12.661.795	5.624.641	4.678	18.291.114
Periodificaciones a corto plazo	211.108	(25.574)	185.534	92.298	277.832	377.253	--	655.085
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	23.552.632	21.546.108	45.098.740	17.575.993	62.674.733	390.951	5.474.476	68.540.160
Subtotal	**159.808.955**	**151.213.231**	**311.022.186**	**282.612.622**	**593.634.808**	**6.659.774**	**11.432.316**	**611.726.898**
Deudas a corto plazo	(36.655.156)	(19.824.766)	(56.479.922)	(101.447.779)	(157.927.701)	(30.190.661)	(149.953)	(188.268.315)
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	--	--	--	--	--	(1.201.252)	--	(1.201.252)
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	(32.159.756)	(29.300.866)	(61.460.622)	(221.175.388)	(282.636.010)	(4.882.812)	(1.277.920)	(288.796.742)
Periodificaciones a corto plazo	(48.226)	(409.603)	(457.829)	(5.949.476)	(6.407.305)	--	--	(6.407.305)
Total Capital Circulante	**90.945.817**	**101.677.996**	**192.623.813**	**-45.960.021**	**146.663.792**	**-29.614.951**	**10.004.443**	**127.053.284**

	Producción	Centros de Servicios	División Industrial	División Trading	Subtotal Divisiones principales	Holding	Otras divisiones	Total
Importe neto de la cifra de negocios	357.319.535	298.892.448	656.211.983	410.947.800	1.067.159.783	70.774	1.579.568	**1.068.810.125**
EBITDA	48.502.149	63.993.274	112.495.423	22.624.379	135.119.802	(1.549.404)	(1.250.960)	**132.319.438**
Resultado antes de impuestos	36.724.609	60.157.595	96.882.204	6.831.916	103.714.120	(2.000.812)	(1.113.638)	**100.599.670**

Concepto	2020							
	Producción	Centros de Servicios	División Industrial	División Trading	Subtotal Divisiones principales	Holding	Otras divisiones	Total
Activos No Corrientes								
Inmovilizado intangible	199.385	197.792	397.177	-	397.177	5.394.306	650.000	6.441.483
Inmovilizado material	153.537.732	35.293.524	188.831.256	145.594	188.976.850	326.715	7.786.959	197.090.524
Inversiones inmobiliarias	-	-	-	1.800.000	1.800.000	323.043	2.094.285	4.217.328
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	-	-	-	384.970	384.970	796.308	-	1.181.278
Inversiones financieras a largo plazo	400.390	1.062.190	1.462.580	2.224.683	3.687.263	119.511	850.234	4.657.008
Activos por impuesto diferido	763.919	2.506.632	3.270.551	2.301.647	5.572.198	-	2.211	5.574.409
Deudores comerciales no corrientes	76.813	-	76.813	505.066	581.879	-	6.907.936	7.489.815
Total Activos No Corrientes	**154.978.238**	**39.060.138**	**194.038.377**	**7.361.960**	**201.400.337**	**6.959.882**	**18.291.625**	**226.651.845**
Capital Circulante								
Existencias	61.659.355	35.740.096	97.399.451	15.183.195	112.582.646	-	696.427	113.279.073
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	18.405.279	25.424.468	43.829.747	118.607.256	162.437.003	8.722.299	3.591.571	174.750.873
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	-	-	-	136.877	136.877	389.081	-	525.958
Inversiones financieras a corto plazo	1.684.776	371.150	2.055.926	10.685.977	12.741.903	5.508.121	1.753	18.251.777
Periodificaciones a corto plazo	426.416	60.414	486.830	95.959	582.789	5.327	-	588.116
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	13.316.677	32.194.019	45.510.696	8.302.514	53.813.210	602.117	99.231	54.514.558
Subtotal	**95.492.503**	**93.790.147**	**189.282.650**	**153.011.778**	**342.294.428**	**15.226.945**	**4.388.982**	**361.910.355**
Deudas a corto plazo	(12.770.593)	(19.199.310)	(31.969.903)	(70.111.692)	(102.081.595)	(568.965)	(971.871)	(103.622.431)
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	-	-	-	-	-	(603.035)	-	(603.035)
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	(21.603.835)	(18.832.040)	(40.435.875)	(105.591.047)	(146.026.922)	(2.105.838)	(1.812.926)	(149.945.686)
Periodificaciones a corto plazo	-	(719.845)	(719.845)	-	(719.845)	-	-	(719.845)
Total Capital Circulante	**61.118.075**	**55.038.952**	**116.157.027**	**(22.690.961)**	**93.466.066**	**11.949.107**	**1.604.185**	**107.019.358**

	Producción	Centros de Servicios	División Industrial	División Trading	Subtotal Divisiones principales	Holding	Otras divisiones	Total
Importe neto de la cifra de negocios	155.241.726	174.298.684	329.540.410	237.854.240	567.394.650	(17.907)	5.122.711	**572.499.454**
EBITDA	6.036.674	6.342.155	12.378.829	6.366.539	18.745.368	(27.269)	(285.814)	**18.432.285**
Resultado antes de impuestos	576.576	2.692.630	3.269.206	1.292.075	4.561.281	(1.698.847)	(572.060)	**2.290.374**

En ambos ejercicios, el epígrafe de "EBITDA" de cada uno de los segmentos incluye las facturaciones de los costes de los servicios corporativos del Grupo; dicha facturación se ha realizado en base a:

a) Los criterios de distribución de los costes de gestión de acuerdo con el contrato global firmado por las diferentes sociedades del Grupo.

b) Los contratos de prestación de servicios específicos firmados por determinadas sociedades del Grupo.

Distribución geográfica - La actividad del Grupo se centra, básicamente, en España (52% de la cifra de negocio en el ejercicio 2021, 58% en el ejercicio 2020 y 60% en el ejercicio 2019).

5. INMOVILIZADO INTANGIBLE

Su detalle y movimiento a lo largo de los ejercicios 2021 y 2020 ha sido el siguiente:

Ejercicio 2021	31.12.20	Altas	Bajas	31.12.21
Fondo de comercio de consolidación	2.027.278	-	-	2.027.278
Desarrollo	703.111	77.922	-	781.033
Concesiones administrativas	650.000	-	-	650.000
Patentes, licencias, marcas y similares	505.815	-	-	505.815
Aplicaciones informáticas	2.323.255	144.929	-	2.468.184
Otro inmovilizado intangible	2.460.717	659.547	(17.072)	3.103.192
Total coste	**8.670.176**	**882.398**	**(17.072)**	**9.535.502**
Amortización	(2.127.618)	(306.842)	-	(2.434.460)
Total Amortización	**(2.127.618)**	**(306.842)**	**-**	**(2.434.460)**
Deterioro	(101.075)	(533.621)	-	(634.696)
Total Deterioro	**(101.075)**	**(533.621)**	**-**	**(634.696)**
Total, neto	**6.441.483**	**41.935**	**(17.072)**	**6.466.346**

Ejercicio 2020	31.12.19	Altas	Traspasos	31.12.20
Fondo de comercio de consolidación	2.027.278	-	-	2.027.278
Desarrollo	50.000	703.111	(50.000)	703.111
Concesiones administrativas	-	650.000	-	650.000
Patentes, licencias, marcas y similares	453.315	2.500	50.000	505.815
Aplicaciones informáticas	2.261.229	62.026	-	2.323.255
Otro inmovilizado intangible	855.850	1.604.867	-	2.460.717
Total coste	**5.647.672**	**3.022.504**	**-**	**8.670.176**
Amortización	(1.838.970)	(288.648)	-	(2.127.618)
Total Amortización	**(1.838.970)**	**(288.648)**	**-**	**(2.127.618)**
Deterioro Marcas	-	(101.075)		(101.075)
Total Deterioro	-	(101.075)	-	**(101.075)**
Total, neto	**3.808.702**	**2.632.781**	**-**	**6.441.483**

Al cierre del ejercicio 2021 existen activos totalmente amortizados en uso por importe de 1.308.870 euros (1.227.606 euros en 2020).

Fondo de comercio – Su detalle por sociedades a 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

Sociedad Dependiente	31.12.20	31.12.21		
	Coste	Coste	Deterioro	Total
Network Steel, S.L.U.	1.172.706	1.172.706	--	1.172.706
Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L.	533.622	533.622	(533.622)	--
Aranda Intermodal, S.L.	320.950	320.950	--	320.950
Total Fondo de Comercio	**2.027.278**	**2.027.278**	**(533.622)**	**1.493.656**

El Grupo no consideró necesario realizar correcciones por deterioro en el ejercicio 2020.

Patentes, licencias, marcas y similares – Corresponde a una marca comercial (Nota 3.a).

Aplicaciones Informáticas – Recoge la activación de trabajos realizados y servicios contratados para el desarrollo de una nueva herramienta informática del Grupo, junto con las aplicaciones informáticas ya implantadas.

Concesiones- En esta cuenta se registran las 52 autorizaciones de arrendamiento de vehículos con conductor ("Licencias VTC") adquiridas mediante escritura de fecha 30 de noviembre de 2020 por importe de 650.000 euros. Dado que no es posible estimar de manera fiable la vida útil de estos activos, se ha optado por amortizarlos de forma lineal en un plazo de 10 años.

Desarrollo – Recoge principalmente la activación de los gastos en los que la Sociedad Dominante ha incurrido como consecuencia de la preparación de la emisión de un programa de pagarés en el Mercado Alternativo de Renta Fija (MARF). El 31 de julio de 2021 la Sociedad se incorporó al MARF y aprobó la emisión de pagarés, bajo la denominación "Network Steel Resources Commercial Paper Programme 2021", con un saldo vivo máximo de 150.000.000 de euros y fin de vigencia el 2 de agosto de 2022.

Otro inmovilizado intangible – Recoge los gastos de servicios contratados para el desarrollo de un nuevo ERP del Grupo que se irá implantando progresivamente a las diversas sociedades del Grupo. A 31 de diciembre de 2021 y 2020 esta nueva herramienta se encuentra pendiente de implantación en algunas de las sociedades del Grupo.

6. INMOVILIZADO MATERIAL

Su detalle y movimiento durante los ejercicios 2021 y 2020 ha sido el siguiente:

Coste	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	Inmovilizado en curso – anticipos	Total coste
Saldo al 31.12.19	**55.557.525**	**93.269.574**	**54.267.426**	**203.094.525**
Altas	1.669.420	2.204.556	27.109.419	30.983.395
Bajas	(1.125.000)	(229.301)	--	(1.354.301)
Traspasos	(146.214)	215.480	(69.266)	--
Saldo al 31.12.20	**55.955.731**	**95.460.309**	**81.307.579**	**232.723.619**
Altas	2.103.253	1.710.623	25.987.330	29.801.206
Bajas	--	(1.281.270)	(716.613)	(1.997.883)
Traspasos	28.447.301	9.946.127	(38.483.658)	(90.230)
Saldo al 31.12.21	**86.506.285**	**105.835.789**	**68.094.638**	**260.436.712**

Amortización acumulada	Construcciones	Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	Total amortización	Total neto
Saldo al 31.12.19	**(3.287.404)**	**(26.422.388)**	**(29.709.792)**	**173.384.734**
Altas	(831.331)	(5.283.093)	(6.114.424)	24.868.971
Bajas	--	191.120	191.120	(1.163.181)
Saldo al 31.12.20	**(4.118.735)**	**(31.514.361)**	**(35.633.096)**	**197.090.523**
Altas	(1.410.851)	(6.528.647)	(7.939.498)	21.861.708
Bajas	--	333.471	333.471	(1.664.412)
Traspasos	--	--	--	(90.230)
Saldo al 31.12.21	**(5.529.586)**	**(37.709.537)**	**(43.239.123)**	**217.197.589**

Al 31 de diciembre de 2021 y de 2020 no existían compromisos firmes de compra o venta de inmovilizado material. En el ejercicio 2021 existían elementos totalmente amortizados por importe de 5.149.119 euros (5.193.394 euros en 2020).

Las altas de inmovilizado registradas durante los ejercicios 2021 y 2020 corresponden, principalmente a:

- Certificaciones emitidas por varios proveedores correspondientes a la edificación y trabajos de ingeniería de las instalaciones de las nuevas líneas de producción de bobinas en Villadangos del Páramo, León, que corresponderán con una línea de decapado, línea de laminación y línea de galvanizado.
- Compra de diversa maquinaria en las plantas de producción.
- Anticipos de inmovilizado correspondientes a las cantidades entregadas al proveedor de la nueva instalación integrada de tratamiento de acero industrial.
- Compra de dos terrenos situados en el Polígono Industrial Prado Marina, en Aranda de Duero.
- Nave industrial situada en Sagunto (Valencia) donde Iber Steel, S.L.U. realiza su actividad, así como los trabajos para la ampliación de la misma.
- Adquisición de un terreno en Sagunto (Valencia) en el polígono industrial Sepes.

Con fecha 1 de enero de 2021, la línea de decapado químico ha comenzado a funcionar de manera eficiente, por lo que han sido traspasados los costes inherentes a la misma del inmovilizado en curso a los epígrafes "Construcciones" y "Maquinaria", comenzándose a amortizar desde dicha fecha.

Para el desarrollo del proyecto de construcción de una nueva planta en Villadangos del Páramo (León), el grupo NSR creó en el ejercicio 2018 una nueva sociedad, León Coated Solutions, S.L., que será la propietaria de los activos y pasivos involucrados tan pronto el Ministerio de Industria autorice el traspaso. A estos efectos, Santander Coated Solutions, S.L. y León Coated Solutions, S.L. firmaron un contrato por el que se regulaban todos los derechos de aquélla, eximiéndola de cualquier tipo de contingencia.

En estas circunstancias, y para la consecución de este proyecto, en el mes de diciembre de 2018, el Ministerio de Industria del Gobierno de España, la Junta de Castilla y León y el grupo Network Steel firmaron un protocolo de intenciones por el que se regulan los distintos compromisos, todos ellos encaminados a generar valor del proyecto inicial. En este sentido, en abril de 2019 el proyecto es declarado Proyecto Industrial Prioritario (PIP) por el BOCYL de Castilla y León.

Como consecuencia de los retrasos acaecidos en la ejecución de las obras del proyecto citado a causa de la crisis sanitaria ocasionada por el COVID-19, el 31 de diciembre de 2021 Santander Coated Solutions, S.L. y León Coated Solutions, S.L. han firmado adenda al contrato que modifica el acuerdo marco.

Para seguimiento y cumplimiento de todos estos compromisos, que incluyen la creación de un ramal ferroviario que conecte la planta industrial con la red ferroviaria general (estimado en un fondo perdido de 7 millones de euros) se ha creado una comisión mensual de seguimiento (con actas oficiales) compuesta por el Ministerio de Industria, el Ministerio de Fomento, la Junta de Castilla y León y Network Steel.

Los gastos incurridos por el Grupo para la óptima puesta en marcha, desarrollo e instalación de las inversiones realizadas han sido activados como mayor importe de la maquinaria y construcciones en curso por importe de 747.090 euros en 2021 y 2.851.912 euros en 2020 mediante abono en el epígrafe "Trabajos realizados por la empresa para su activo" de la cuenta de resultados consolidada adjunta. Estos gastos contemplan principalmente los costes de personal empleado.

Para acometer estas inversiones, el Grupo ha obtenido financiación procedente de préstamos con tipos subvencionados del Ministerio de Industria, Turismo y Comercio, así como préstamos ICO e hipotecarios y otras subvenciones.

Adicionalmente, durante los ejercicios 2021 y 2020 han sido capitalizados gastos financieros por importe de 1.400.630 euros y 2.605.186 euros, respectivamente, mediante abono al epígrafe "Incorporación al activo de gastos financieros" de la cuenta de resultados consolidada adjunta.

Según se menciona en la Nota 3.b), el Grupo ha aplicado, en sus cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2021 y 2020, el modelo de revalorización a ciertos elementos de su inmovilizado material.

Los importes en libros de sus activos materiales se han obtenido a partir de tasaciones realizadas por expertos independientes (Eurovalor). Dicha valoración se ha realizado aplicando la metodología de comparables o coste, en función de la naturaleza del activo.

El detalle y valoración al 31 de diciembre de 2021 y 2020 de los activos materiales propiedad del Grupo es el siguiente:

Ejercicio 2021

Elemento	coste	amortización	valor neto contable	Valor Razonable	plusvalía / minusvalía	Sociedad
Terrenos y bienes naturales	848.400	--	848.400	2.632.584	632.584	Arimsa
Terrenos y bienes naturales	1.151.600	--	1.151.600			Arimsa
Terrenos y bienes naturales	1.586.300	--	1.586.300	1.586.300	--	Eco Steel
Terrenos y bienes naturales	3.098.851	--	3.098.851	3.053.581	(45.270)	Aranda CS
Terrenos y bienes naturales	477.673	--	477.673	833.627	355.954	Ibersteel
Terrenos y bienes naturales	636.848	--	636.848	636.848	--	Ibersteel
Terrenos y bienes naturales	1.055.617	--	1.055.617	3.019.004	1.963.387	Santander CS
Terrenos y bienes naturales	938.858	--	938.858	1.191.863	253.005	Sagunto C
Terrenos y bienes naturales	1.267.531	--	1.267.531	3.714.148	2.446.617	Portugal
Terrenos y bienes naturales	605.012	--	605.012	3.425.051	2.820.039	Aveiro CS
Terrenos y bienes naturales	1.335.504	--	1.335.504	1.335.504	--	V. Intermodal
Construcciones	6.313.593	(811.493)	5.502.100	5.502.100	--	Santander CS
Construcciones	2.444.383	(77.827)	2.366.556	6.912.969	4.546.413	Santander CS
Construcciones	28.466.182	(557.962)	27.908.220	27.908.220	--	Santander CS
Construcciones	2.162.562	(319.964)	1.842.598	1.902.610	60.012	Eco Steel
Construcciones	4.528.932	(571.228)	3.957.704	4.260.412	302.708	Aranda CS
Construcciones	104.977	(4.724)	100.253	100.253	--	Aranda CS
Construcciones	1.408.287	(97.291)	1.310.996	1.135.084	(175.912)	Sagunto C
Construcciones	41.993	(1.890)	40.103	40.103	--	Sagunto C
Construcciones	6.087.920	(2.103.188)	3.984.732	5.281.313	1.296.581	Portugal
Construcciones	45.457	(2.046)	43.411	43.411	--	Portugal
Construcciones	36.697	(609)	36.088	36.088	--	Grupo Plafesa
Construcciones	6.141.765	(936.927)	5.204.838	4.472.405	(732.433)	Aveiro CS
Construcciones	629.390	(28.323)	601.067	601.067	--	Aveiro CS
Construcciones	1.338.875	(422)	1.338.453	1.338.453	--	Arimsa
Construcciones	30.000	--	30.000	30.000	--	NSR
Inst Técnicas y Maquinaria	781.493	(298.707)	482.786	482.786	--	NSR
Inst Técnicas y Maquinaria	1.262.468	(1.680)	1.260.788	1.651.891	391.103	Arimsa
Inst Técnicas y Maquinaria	14.190	(208)	13.982	13.982	--	Arimsa
Inst Técnicas y Maquinaria	324.630	(293.795)	30.835	30.835	--	Network
Inst Técnicas y Maquinaria	22.654	(15.978)	6.676	6.676	--	Suisse AG
Inst Técnicas y Maquinaria	164.814	(89.361)	75.453	75.453	--	A. Intermodal
Inst Técnicas y Maquinaria	500.000	(66.700)	433.300	7.511.847	7.078.547	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	13.173.853	(3.469.145)	9.704.708	11.378.383	1.673.675	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	9.976.585	(543.459)	9.433.126	9.433.126	--	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	2.552.389	(735.631)	1.816.758	1.816.758	--	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	5.423.254	(734.736)	4.688.518	4.688.518	--	Eco Steel
Inst Técnicas y Maquinaria	8.984.324	(4.960.464)	4.023.860	4.595.047	571.187	Eco Steel
Inst Técnicas y Maquinaria	13.494.855	(7.206.077)	6.288.778	6.742.651	453.873	Aranda CS
Inst Técnicas y Maquinaria	4.564.275	(1.371.405)	3.192.870	3.192.870	--	Aranda CS
Inst Técnicas y Maquinaria	118.735	(31.821)	86.914	86.914	--	León CS
Inst Técnicas y Maquinaria	2.412.444	(2.328.423)	84.021	415.320	331.299	Ibersteel
Inst Técnicas y Maquinaria	15.016.767	(9.274.753)	5.742.014	6.127.914	385.900	Portugal
Inst Técnicas y Maquinaria	4.141.328	(2.932.171)	1.209.157	1.209.157	--	Grupo Plafesa
Inst Técnicas y Maquinaria	247.437	(62.935)	184.502	184.502	--	Mobility
Inst Técnicas y Maquinaria	773.901	(15.693)	758.208	758.208	--	V. Intermodal
Inst Técnicas y Maquinaria	10.959.659	(3.285.865)	7.673.794	7.673.794	--	Aveiro CS
Inst Técnicas y Maquinaria	39.540	(6.222)	33.318	33.318	--	NS África
Inmovilizado en curso y anticipos	153.421	--	153.421	153.421	--	NSR
Inmovilizado en curso y anticipos	21.646.102	--	21.646.102	21.646.102	--	Santander CS
Inmovilizado en curso y anticipos	31.523.832	--	31.523.832	31.523.832	--	Aranda CS
Inmovilizado en curso y anticipos	13.031.337	--	13.031.337	13.031.337	--	León CS
Inmovilizado en curso y anticipos	218.899	--	218.899	218.899	--	Grupo Plafesa
Inmovilizado en curso y anticipos	787.094	--	787.094	787.094	--	V. Intermodal
Inmovilizado en curso y anticipos	733.954	--	733.954	733.954	--	Aveiro CS
Total	**235.827.441**	**(43.239.123)**	**192.588.318**	**217.197.587**	**24.609.269**	

Ejercicio 2020

Elemento	coste	amortización	valor neto contable	Valor Razonable	plusvalía / minusvalía	Sociedad
Terrenos y bienes naturales	848.400	--	848.400	2.632.584	632.584	Arimsa
Terrenos y bienes naturales	1.151.600	--	1.151.600			Arimsa
Terrenos y bienes naturales	1.586.300	--	1.586.300	1.586.300	--	Todoaceros
Terrenos y bienes naturales	3.098.851	--	3.098.851	3.053.581	(45.270)	Aranda CS
Terrenos y bienes naturales	477.673	--	477.673	833.627	355.954	Ibersteel
Terrenos y bienes naturales	1.055.617	--	1.055.617	3.019.004	1.963.387	Santander CS
Terrenos y bienes naturales	938.858	--	938.858	1.191.863	253.005	Sagunto C
Terrenos y bienes naturales	1.267.531	--	1.267.531	3.714.148	2.446.617	Portugal
Terrenos y bienes naturales	605.012	--	605.012	3.425.051	2.820.039	Aveiro CS
Construcciones	6.313.593	(620.308)	5.693.285	5.693.285	--	Santander CS
Construcciones	2.444.383	(41.908)	2.402.475	6.948.888	4.546.413	Santander CS
Construcciones	2.162.562	(288.107)	1.874.455	1.934.467	60.012	Todoaceros
Construcciones	4.528.932	(515.174)	4.013.758	4.316.466	302.708	Aranda CS
Construcciones	78.230	(1.173)	77.057	77.057	--	Aranda CS
Construcciones	1.408.287	(65.623)	1.342.664	1.166.752	(175.912)	Sagunto C
Construcciones	41.993	(630)	41.363	41.363	--	Sagunto C
Construcciones	6.087.920	(1.799.710)	4.288.210	5.584.792	1.296.582	Portugal
Construcciones	45.457	(682)	44.775	44.775	--	Portugal
Construcciones	6.141.765	(775.844)	5.365.921	4.633.488	(732.433)	Aveiro CS
Construcciones	610.205	(9.153)	601.052	601.052	--	Aveiro CS
Construcciones	1.338.875	(422)	1.338.453	1.338.453	--	Arimsa
Inst Técnicas y Maquinaria	601.263	(278.923)	322.340	322.340	--	NSR
Inst Técnicas y Maquinaria	1.262.468	(53.906)	1.208.562	1.599.665	391.103	Arimsa
Inst Técnicas y Maquinaria	547.279	(64.807)	482.472	482.472	--	Arimsa
Inst Técnicas y Maquinaria	381.490	(332.895)	48.595	48.595	--	Network
Inst Técnicas y Maquinaria	19.230	(15.510)	3.720	3.720	--	Suisse AG
Inst Técnicas y Maquinaria	164.814	(74.268)	90.546	90.546	--	A. Intermodal
Inst Técnicas y Maquinaria	500.000	(33.350)	466.650	7.545.197	7.078.547	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	13.173.853	(2.575.961)	10.597.892	12.271.567	1.673.675	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	2.474.442	(539.480)	1.934.962	1.934.962	--	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	5.272.778	(447.287)	4.825.491	4.825.491	--	Todoaceros
Inst Técnicas y Maquinaria	8.984.324	(4.407.493)	4.576.831	5.148.019	571.188	Todoaceros
Inst Técnicas y Maquinaria	13.494.855	(6.259.664)	7.235.191	7.689.065	453.874	Aranda CS
Inst Técnicas y Maquinaria	4.525.712	(1.237.333)	3.288.379	3.288.379	--	Aranda CS
Inst Técnicas y Maquinaria	50.966	(11.218)	39.748	39.748	--	León CS
Inst Técnicas y Maquinaria	2.412.444	(2.278.363)	134.081	465.380	331.299	Ibersteel
Inst Técnicas y Maquinaria	15.016.767	(7.582.671)	7.434.096	7.819.996	385.900	Portugal
Inst Técnicas y Maquinaria	3.732.798	(2.803.593)	929.205	929.205	--	Grupo Plafesa
Inst Técnicas y Maquinaria	278.819	(27.291)	251.528	251.528	--	Mobility
Inst Técnicas y Maquinaria	773.901	--	773.901	773.901	--	V. Intermodal
Inst Técnicas y Maquinaria	10.901.698	(2.488.574)	8.413.124	8.413.124	--	Aveiro CS
Inst Técnicas y Maquinaria	4.825	(1.776)	3.049	3.049	--	NS África
Inmovilizado en curso y anticipos	4.375	--	4.375	4.375	--	NSR
Inmovilizado en curso y anticipos	90.230	--	90.230	90.230	--	Network
Inmovilizado en curso y anticipos	55.026.184	--	55.026.184	55.026.184	--	Santander CS
Inmovilizado en curso y anticipos	15.419.043	--	15.419.043	15.419.043	--	Aranda CS
Inmovilizado en curso y anticipos	10.122.742	--	10.122.742	10.122.742	--	León CS
Inmovilizado en curso y anticipos	7.347	--	7.347	7.347	--	Grupo Plafesa
Inmovilizado en curso y anticipos	617.808	--	617.808	617.808	--	V. Intermodal
Inmovilizado en curso y anticipos	19.850	--	19.850	19.850	--	Aveiro CS
Total	**208.114.349**	**(35.633.097)**	**172.481.252**	**197.090.524**	**24.609.271**	

La totalidad del inmovilizado material del Grupo se encuentra afecto a la explotación y no está sujeto a ningún tipo de gravamen distinto de los mencionados en esta Memoria.

El Grupo tiene contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetos los elementos del inmovilizado material. Al cierre de los ejercicios 2021 y 2020 no existía déficit de cobertura en relación con dichos riesgos, por lo que el Administrador Único de la sociedad dominante considera suficiente la cobertura contratada.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, el Inmovilizado Material del Grupo incluye 7.014.909 euros y 7.261.371 euros, respectivamente, correspondientes al valor de activos que son objeto de contratos de arrendamiento financiero y que han sido clasificados en el epígrafe correspondiente según su naturaleza (Nota 8).

Los retiros registrados a 31 de diciembre de 2021 corresponden, principalmente, a la venta de una parte de las vigas adquiridas en el ejercicio 2018. El efecto en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada ha sido una pérdida por importe de 87.298 euros, que figuran registrados, entre otros, en el epígrafe "Deterioro y resultado de enajenaciones de inmovilizado" del Estado de Resultados Consolidado adjunto.

7. INVERSIONES INMOBILIARIAS

Su detalle y movimiento durante los ejercicios 2021 y 2020 ha sido el siguiente:

Inversión	31.12.19	Altas/ (retiros)	Amortiz.	31.12.20	Altas/ (retiros)	Traspasos	Amortiz.	31.12.21
Terrenos y bienes naturales	1.983.506	--	--	1.983.506	--	--	--	1.983.506
Construcciones	2.509.729	(268.111)	(7.796)	2.233.822	775.268	90.230	(308.927)	2.790.393
Total neto	**4.493.235**	**(268.111)**	**(7.796)**	**4.217.328**	**775.268**	**90.230**	**(308.927)**	**4.773.899**

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 incluyen, principalmente, un terreno en Madrid adquirido en el ejercicio 2012, cuyo coste ascendió a 1.800.000 euros.

Aranda Intermodal aporta al Grupo la inversión realizada en la conexión de la infraestructura ferroviaria existente en el término municipal de Aranda de Duero con la Red Ferroviaria de Interés General, cuya finalidad es dar servicio a las diferentes empresas ubicadas en el Polígono Industrial Prado Marina para el transporte ferroviario de productos varios.

El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que el importe en libros de las inversiones inmobiliarias figura por su valor razonable.

8. ARRENDAMIENTOS

Arrendamientos financieros – Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 el Grupo, en su condición de arrendatario financiero, tiene reconocidos activos arrendados, clasificados como maquinaria y elementos de transporte. Su detalle es el siguiente:

	31.12.21	31.12.20
Importe reconocido inicialmente (Nota 5)	7.014.909	7.261.371
Amortización Acumulada	(1.766.877)	(1.467.910)
Valor neto contable	**5.248.032**	**5.793.461**

El importe reconocido inicialmente corresponde al valor razonable de los activos arrendados al inicio del arrendamiento, que era equivalente al valor actual de los pagos mínimos acordados.

Las características de los contratos de arrendamiento financiero suscritos por el Grupo al 31 de diciembre de 2021 y 2020 se detallan a continuación:

2021	Nº Cuotas Contrato	Vencimiento	Opción compra	Coste	Cuotas pendientes		
					Corto plazo	Largo plazo	Total
Vehículo	48	13/02/2023	574	27.405	4.970	2.283	7.253
Maquinaria	22	02/01/2023	--	2.919.229	439.369	--	439.369
Maquinaria	22	02/01/2023	--	3.580.771	533.436	--	533.436
Vehículo	48	15/02/2023	1.132	54.055	13.038	2.263	15.301
Carretilla elevadora	60	22/10/2024	378	21.340	3.549	8.071	11.620
Vehículo	36	27/07/2024	23.024	33.506	3.469	28.921	32.390
Vehículo	48	30/09/2023	21.070	81.358	23.276	31.963	55.239
Vehículo	48	28/11/2024	58.267	117.245	14.765	86.850	101.615
Maquinaria	48	20/07/2022	3.600	180.000	24.600	--	24.600
Total			**108.045**	**7.014.909**	**1.060.472**	**160.351**	**1.220.823**

2020	Nº Cuotas Contrato	Vencimiento	Opción compra	Coste	Cuotas pendientes		
					Corto plazo	Largo plazo	Total
Vehículo	48	07/08/2021	557	26.597	4.912	77	4.989
Vehículo	48	22/11/2021	1.282	59.919	13.982	--	13.982
Vehículo	48	13/02/2023	574	27.405	6.735	8.533	15.268
Vehículo	48	12/04/2021	1.106	52.593	4.408	--	4.408
Vehículo	48	20/09/2021	472	22.539	4.225	--	4.225
Vehículo	48	20/09/2021	472	22.539	4.225	--	4.225
Vehículo	48	17/12/2021	517	24.684	6.159	--	6.159
Maquinaria	22	02/01/2023	--	2.919.229	598.392	649.983	1.248.375
Vehículo	48	22/11/2021	531	24.832	6.328	--	6.328
Vehículo	48	01/08/2021	343	16.364	3.069	--	3.069
Maquinaría	22	02/01/2023	--	3.580.771	736.265	790.438	1.526.703
Vehículo	48	07/04/2021	629	29.901	2.507	--	2.507
Vehículo	48	15/02/2023	1.132	54.055	13.893	15.738	29.631
Carretilla elevadora	48	22/10/2024	378	21.340	4.080	12.282	16.362
Vehículo	48	30/09/2023	21.070	81.358	15.363	47.206	62.569
Vehículo	48	28/11/2024	58.267	117.245	13.909	102.214	116.123
Maquinaria	48	20/07/2022	3.600	180.000	41.313	24.600	65.913
Total			**90.930**	**7.261.371**	**1.479.765**	**1.651.071**	**3.130.836**

La conciliación entre el importe de los pagos futuros mínimos por arrendamiento y su valor actual al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es la siguiente:

	31.12.21	**31.12.20**
Pagos mínimos futuros	1.165.993	3.272.295
Opción de compra	108.045	90.930
Menos gastos financieros no devengados	(53.215)	(232.389)
Valor actual	**1.220.823**	**3.130.836**

El detalle de los pagos futuros mínimos por arrendamiento, incluida la opción de compra, y su valor actual al cierre del ejercicio, desglosados por plazos de vencimiento es el siguiente:

	2021		**2020**	
	Pagos Mínimos	Valor Actual	Pagos Mínimos	Valor Actual
Hasta un año	1.101.806	1.059.297	1.645.694	1.479.765
Entre uno y cinco años	172.232	161.526	1.717.530	1.651.071
Total	**1.274.038**	**1.220.823**	**3.363.224**	**3.130.836**

Arrendamientos operativos – En su posición de arrendatarios, los contratos de arrendamientos operativos formalizados por las Sociedades Dependientes más significativos son los siguientes

- Contrato de alquiler de las oficinas donde desarrolla su actividad, sitas en Madrid, calle Cardenal Marcelo Spínola número 2, junto con varias plazas de garaje.

  El 15 de noviembre de 2018, la sociedad Dominante formalizó un nuevo contrato de arrendamiento en el que se engloban las oficinas en las que el Grupo desarrolla su actividad, así como el alquiler de plazas de garaje. El 1 de diciembre de 2020 se modifica su vencimiento fijándose el 31 de marzo de 2021, ampliándose posteriormente de forma extraordinaria hasta el 31 de marzo de 2022.

  El importe de las rentas pagadas por este concepto durante los ejercicios 2021 y 2020 ha ascendido a 145.997 euros y 243.816 euros, respectivamente.

- Contrato de alquiler de las oficinas donde desarrolla su actividad situada en Getafe (Madrid), así como los arrendamientos de maquinaria y vehículos.

  El importe de las rentas pagadas por este concepto durante los ejercicios 2021 y 2020 ha ascendido a 379.315 euros y 426.688 euros, respectivamente.

Al cierre de los ejercicios 2021 y 2020, el Grupo tiene contratadas con el arrendador las siguientes cuotas de arrendamiento mínimas (a valor nominal), de acuerdo con los actuales contratos en vigor, sin tener en cuenta repercusión de gastos comunes, incrementos futuros por IPC, ni actualizaciones futuras de rentas pactadas contractualmente:

	2021	2020
Hasta un año	406.506	257.456
Entre uno y cinco años	309.842	357.318

NIIF 16: Arrendamientos: Esta Norma, que es de aplicación a partir del 1 de enero de 2019, establece los principios para el reconocimiento, valoración, presentación e información a revelar de los arrendamientos y requiere que estos se contabilicen bajo único modelo de balance. El Administrador Único de la Sociedad Dominante estima que el impacto en el pasivo del Grupo y en los activos por derechos de uso no es significativo y, por tanto, ha optado por no registrarlos.

9. ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES

Su detalle al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

	31.12.21	31.12.20
Participaciones puestas en equivalencia	1.088.910	793.308
Préstamos y partidas a cobrar-		
Clientes por ventas y prestación de servicios	4.372.288	7.489.814
Créditos empresas del grupo y asociadas (Nota 24)	--	731.970
Créditos a terceros y otras partes vinculadas	2.596.248	2.346.117
Otros activos financieros	2.492.502	1.001.497
Derivados	--	350.271
Activos mantenidos para negociar-		
Instrumentos de patrimonio	--	12.441
Activos financieros disponibles para la venta-		
Instrumentos de patrimonio - Valorados a valor razonable	576.555	574.682
Instrumentos de patrimonio - Valorados a coste	28.001	28.001
Total	**11.154.504**	**13.328.101**

El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que el importe en libros de estos activos financieros constituye una aproximación aceptable de su valor razonable.

Clientes por prestación de servicios – Corresponden, principalmente, a derechos de cobro mantenidos por una de las Sociedades Dependientes frente a terceros, derivados de la venta a plazos y el alquiler de vehículos por importe de 3.941.039 euros y 6.907.936 euros correspondientes a los ejercicios cerrados a 31 de diciembre de 2021 y 2020, respectivamente. Su clasificación a largo plazo viene determinada por los vencimientos establecidos en los correspondientes contratos formalizados. La clasificación por vencimientos se detalla a continuación:

31.12.21		
2023	**2024**	**Total**
2.578.904	1.362.135	3.941.039

31.12.20			
2021	**2022**	**2023**	**Total**
3.153.240	2.513.963	1.240.733	6.907.936

Créditos a terceros y otras partes vinculadas – Composición y movimiento:

	31.12.19	Altas	Traspasos	31.12.20	Altas	31.12.21
Créditos a terceros -						
Siderúrgicos Llabra SL (1)	119.000	--	--	119.000	--	119.000
Otros créditos (2)	77.472	1.311.540	--	1.389.012	250.131	1.639.143
	196.472	1.311.540	--	1.508.012	250.131	1.758.143
Créditos a otras partes vinculadas (3)	971.587	783.300	(916.782)	838.105	--	838.105
Total	**1.168.059**	**2.094.840**	**(916.782)**	**2.346.117**	**250.131**	**2.596.248**

1) Crédito concedido por la Sociedad Dominante a cuenta de una futura participación en esa sociedad.

2) Corresponde principalmente al valor de adjudicación de un derecho sobre una sociedad, cuyo objeto social es la fabricación y venta de productos químicos, tales como barnices, pinturas etc. que se materializará en el ejercicio 2024 por valor de un euro. La Sociedad registró este derecho adquirido con abono al epígrafe "otros resultados" en ejercicios anteriores.

3) Sus datos más significativos son:

Prestatario	Tipo de operación	Vto.	Tipo interés	31.12.21	31.12.20
Sede Dubái	Pagos a cuenta	-	-	4.105	4.105
Network Steel Morocco	Pagos a cuenta	-	-	54.000	54.000
OH Capital Resources, S.L.	Crédito	-	-	780.000	780.000
Total				**838.105**	**838.105**

Durante los ejercicios 2021 y 2020 no se han registrado intereses por estas cuentas.

Otros activos financieros – Composición y movimiento:

Activo	31.12.19	Altas	Bajas	Traspasos	31.12.20	Altas	Bajas	31.12.21
Imposiciones a largo plazo (1)	247.816	388.852	(383)	(104.174)	532.111	1.504.785	(120.000)	1.916.896
Fianzas constituidas a largo plazo (2)	435.206	54.010	(4.604)	(15.826)	468.786	139.579	(33.359)	575.006
Depósitos constituidos a largo plazo	983	-	(383)	-	600	-	-	600
Total	**684.005**	**442.862**	**(5.370)**	**(120.000)**	**1.001.497**	**1.644.364**	**(153.359)**	**2.492.502**

Estas cuentas devengan un interés anual de mercado sobre el saldo medio mantenido en el ejercicio.

1) Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 corresponden a imposiciones a plazo fijo en diversas entidades financieras. Del total de imposiciones, al 31 de diciembre de 2021 un importe de 225.000 euros está pignorado como garantía del aval concedido a una sociedad del Grupo sobre varios préstamos del Ministerio de Industria, Turismo y Comercio (345.000 euros pignorado al 31 de diciembre de 2020).

2) Básicamente se componen de fianzas depositadas a los arrendadores de las oficinas y fianzas entregadas a la autoridad portuaria de Santander (obras del puerto).

Instrumentos de patrimonio- Valorados a coste – Composición y movimiento:

Activo	31.12.19	Altas	31.12.20	31.12.21
Participaciones a largo plazo en empresas asociadas	25.001	3.000	28.001	28.001

10. EXISTENCIAS

El detalle de este epígrafe al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

	31.12.21	31.12.20
Comerciales	160.616.175	42.553.079
Materias primas y otros aprovisionamientos	76.133.028	48.063.720
Productos en curso	--	(45)
Productos terminados	9.818.662	6.208.909
Subproductos, residuos y materiales recuperados	34.957	20.045
Anticipos a proveedores	21.409.183	16.433.367
Total	**268.012.005**	**113.279.075**

Las existencias comerciales y materias primas están compuestas principalmente por bobinas de acero y pintura. Los productos terminados corresponden a bobinas pintadas y chapas cortadas.

A 31 de diciembre de 2021 y 2020, el epígrafe "Anticipos a proveedores" recoge los anticipos a cuenta entregados a varios proveedores para compras futuras.

El Grupo sigue la política de formalizar pólizas de seguro para cubrir los riesgos a los que están sujetas. El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que la cobertura de estas pólizas es razonable.

Las existencias se encuentran libres de cargas y gravámenes.

11. DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A COBRAR

Los créditos comerciales a favor del Grupo al 31 de diciembre de 2021 y 2020 son los siguientes:

	31.12.21	31.12.20
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	168.182.017	50.355.467
Clientes, efectos comerciales a cobrar	80.376.810	112.716.643
Clientes, operaciones de factoring	204.917	370.987
Deterioro de valor	(2.968.947)	(3.050.837)
Clientes empresas del grupo (Nota 24)	1.350.714	174.746
Deudores varios	1.240.769	3.934.138
Personal	5.129	10.691
Accionistas (socios) por Desembolsos exigidos (Nota 17)	-	8.613.866
Total	**248.391.409**	**173.125.701**

El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que el importe en libros de las cuentas de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar se aproxima a su valor razonable.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 el epígrafe "Clientes por ventas" incorpora saldos de dudoso cobro por valor de 2.927.223 euros y 2.905.159 euros, respectivamente, para los que se ha constituido la correspondiente cuenta representativa de la pérdida por **deterioro**, cuyo movimiento en los ejercicios 2021 y 2020 ha sido el siguiente:

Cuenta correctora	31.12.19	Dotación	Reversión	31.12.20	Dotación	Reversión	Aplicación	31.12.21
Prov. operaciones comerciales	(3.068.573)	(492.448)	510.184	(3.050.837)	(39.000)	115.231	5.659	(2.968.947)

Durante los ejercicios 2021 y 2020 se han registrado pérdidas por deterioro en insolvencias firmes de clientes por importe de 2.884.180 euros y 23.447 euros, respectivamente, y figuran registradas en el epígrafe "Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales" del Estado de Resultados Consolidado adjunto.

El saldo de "Clientes, efectos comerciales a cobrar" al 31 de diciembre de 2021 y 2020 incluye los efectos descontados pendientes de vencimiento, cuya contrapartida figura por el mismo importe en el pasivo circulante (58.186.087 euros en 2021 y 47.162.486 euros en 2020), epígrafe "Deudas con entidades de crédito" (Nota 18).

El Grupo ha recibido de sus clientes anticipos por importe de 63.735.325 euros en 2021 y 55.955.576 euros en 2020, que se aplicarán a ventas comprometidas al cierre del ejercicio y perfeccionadas en el siguiente (Nota 20).

12. OTROS ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES

Su detalle al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

Descripción	31.12.21	31.12.20
Inversiones en empresas del grupo y asociadas –		
Créditos a empresas (Nota 24)	318.252	389.081
Otros activos financieros (Nota 24)	2.908.487	136.877
Total	**3.226.739**	**525.958**
Inversiones financieras a corto plazo –		
Instrumentos de patrimonio	1.752.602	2.752.602
Créditos a empresas	344.145	434.145
Valores representativos de deuda	966.310	28.855
Otros activos financieros	15.228.057	15.036.175
Total	**18.291.114**	**18.251.777**

Instrumentos de patrimonio – Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, se compone de inversiones en el capital social de entidades financieras, participaciones en fondos de inversión y acciones. Son activos de alta liquidez, elevada rotación y rentabilidades de mercado, valoradas tomando como base su cotización en el mercado activo a la fecha de cierre. En los ejercicios 2021 y 2020 se ha registrado un beneficio por revalorización de las acciones de 1.210 euros y 303.642 euros, respectivamente, incluidos, entre otros, en el epígrafe "Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros" del Estado de Resultados Consolidado adjunto.

Valores representativos de deuda – Incluyen depósitos, bonos de tesorería, participaciones en fondos de inversión, valores de renta fija y otros. Son activos de alta liquidez, elevada rotación y rentabilidades de mercado. Al cierre de 2021 y 2020 están valorados aplicando los criterios descritos en la Nota 3.f), generando intereses que se encuentran registrados, junto a otros, en el Estado de Resultados Consolidado adjunto, epígrafe "Ingresos de valores negociables y otros instrumentos financieros-De terceros".

Otros activos financieros – se componen de:

	31.12.21	31.12.20
Imposiciones a plazo	269.467	348.759
Fianzas constituidas a corto plazo	75.830	77.783
Depósitos a corto plazo	203.100	204.935
Cuenta corriente con socios y administradores	14.679.660	13.420.492
Cuenta corriente con otras partes vinculadas	–	984.206
Total	**15.228.057**	**15.036.175**

- *Depósitos a corto plazo* – Depósitos mantenidos en una cuenta corriente en una entidad financiera con vencimiento en el corto plazo.

- *Cuenta corriente con socios y administradores* - Saldo de la cuenta corriente mantenida con los Administradores de varias sociedades dependientes, instrumentada en contratos de cuenta corriente. Esta cuenta devenga un tipo de interés anual del 2,15% y del 1,5% en los ejercicios 2021 y 2020, respectivamente, sobre el saldo medio mantenido. Los intereses generados durante los ejercicios 2021 y 2020 ascienden a 302.586 euros y 119.600 euros, respectivamente, y se encuentran registrados, en el Estado de Resultados Consolidado adjunto, epígrafe "Ingresos financieros de valores negociables y otros instrumentos financieros – de empresas del grupo y asociadas" (Nota 24).

13. PERIODIFICACIONES A CORTO PLAZO

La composición de este epígrafe a 31 de diciembre de 2021 y 2020 es la siguiente, en miles de euros:

	31.12.21	31.12.20
Gastos anticipados	553.244	435.671
Intereses pagados por anticipado	101.842	152.445
Total	**655.086**	**588.116**

14. EFECTIVO Y OTROS ACTIVOS LÍQUIDOS EQUIVALENTES

	31.12.21	31.12.20
Caja	25.217	29.548
Bancos, en euros	51.781.859	36.921.038
Bancos, cuentas de ahorro en euros	950.001	900.001
Inversiones a corto plazo de gran liquidez	15.783.083	16.663.972
Total	**68.540.160**	**54.514.559**

Banco, en euros – Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, este epígrafe incluye un saldo de 5.487.227 euros correspondiente a una cuenta corriente indisponible mantenida en La Caixa (anteriormente Bankia) asociada a la pignoración de un aval concedido por la misma entidad bancaria y por el mismo importe.

Inversiones a corto plazo de gran liquidez – Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, este epígrafe recoge un saldo de 14.500.000 euros y 15.487.831 euros, respectivamente, correspondiente a cuatro pagarés de una empresa, todos con vencimiento a tres meses.

15. INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y NIVEL DE RIESGO DE LOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS

La gestión de los riesgos financieros del Grupo está centralizada en la Dirección General de la Sociedad Dominante, que tiene establecidos los mecanismos necesarios para controlar la exposición, en su caso, a las variaciones en los tipos de interés y tipos de cambio, así como a los riesgos de crédito y liquidez. A continuación se indican los principales riesgos financieros que impactan al Grupo:

a) **Riesgo de crédito –** Con carácter general, el Grupo mantiene su tesorería y activos líquidos equivalentes en entidades financieras de elevado nivel crediticio. Adicionalmente, hay que indicar que no existe una concentración significativa del riesgo de crédito con terceros y que este riesgo se encuentra parcialmente asegurado mediante un seguro de crédito sin recurso con una entidad financiera. El importe total de los activos financieros sujetos a riesgos de crédito se muestra en la Nota 11. El Grupo tiene suscritas pólizas de crédito con las aseguradoras Compañía Española de Seguros de Crédito (CESCE), Atradius y Credendo.

b) **Riesgo de liquidez –** Con el fin de asegurar la liquidez y poder atender todos los compromisos de pago que se derivan de su actividad, el Grupo dispone de la tesorería que muestra su balance, así como de las líneas crediticias y de financiación que se detallan en la Nota 18.

c) **Riesgo de mercado** (incluye riesgo de tipo de interés, de tipo de cambio y otros riesgos de precio) – Tanto la tesorería como la deuda financiera del Grupo están expuestas al riesgo de tipo de interés, el cual podría tener un efecto adverso en los resultados financieros y en los flujos de caja. Por ello, el Grupo sigue la política de colocar sus excedentes de liquidez en renta fija.

Respecto al **riesgo de tipo de cambio**, éste se concentra principalmente en las compras de mercaderías a países asiáticos, denominadas en dólares estadounidenses. Con objeto de mitigar este riesgo, el Grupo sigue la política de contratar instrumentos financieros (seguros de cambio) que reduzcan las diferencias de cambio por transacciones en moneda extranjera (Nota 16).

16. INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS

El Grupo utiliza estos instrumentos para cubrir los riesgos a los que se encuentra expuesta su actividad, operaciones y flujos de efectivo futuros. El Grupo utiliza derivados de cobertura de tipos de cambio para mitigar el posible efecto negativo que las variaciones en los tipos de cambio pudieran suponer en las transacciones en monedas distintas de su moneda funcional. El Administrador de la Sociedad Dominante considera que dichas coberturas son eficaces. La parte de ganancia o pérdida del instrumento de cobertura que se determina como eficaz, se reconoce transitoriamente en el patrimonio neto.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Sociedad disponía de los siguientes seguros de cambio denominados "de cobertura de flujos de efectivo":

2021-Entidad	Importe	Divisa	Tipo de cambio asegurado	Vencimiento	Valor razonable al 31.12.21
Banca March	2.000.000	USD	1,1685	20.04.2022	50.042
Western Union	8.000.000	USD	1,125 a 1,1665	20.05.22 a 22.07.22	(132.643)
B. Santander	282.000	USD	1,1225	02.02.2022	(2.420)
BCGE	10.000.000	USD	1,1544 a 1,1627	15.03.2022	188.049
Sabadell	10.173.500	USD	1,131 a 1,1431	02.03.22 a 17.06.22	9.343
CaixaBank	12.964.000	USD	1,1257 a 1,188	03.02.22 a 20.06.22	(122.212)
Monex Europe Group	10.000.000	USD	1,1303 a 1,1305	14.06.22 a 17.06.22	(84.693)
Afex	5.179.000	USD	1,1381 a 1,139	02.03.22 a 24.06.22	20.328
Total					**(74.206)**

2020-Entidad	Importe	Divisa	Tipo de cambio asegurado	Vencimiento	Valor razonable al 31.12.20
B. Santander	8.700.000	USD	1,1159 a 1,1851	28.01.21 a 17.05.21	(420.646)
Bankinter	2.500.000	USD	1,1178	03.02.2021	(170.420)
Sabadell	20.000.000	USD	1,1362 a 1,188	31.03.21 a 04.06.21	(1.072.437)
Bankia	60.569.768	USD	1,1179 a 1,2304	15.01.21 a 22.06.21	(2.426.490)
Caixabank	3.000.000	USD	1,166	29.03.21	(133.591)
Monex Europe Group	16.000.000	USD	1,1786 a 1,197	29.07.21 a 17.09.21	(435.311)
Total					**(4.658.895)**

Asimismo, tres de las Sociedades Dependientes tienen formalizados contratos de Permuta Financiera de Tipos de Interés:

- "Swap tipo fijo" con un nominal de 10.000.000 de euros y 15.000.000 de euros hasta el 15 de julio de 2024 y 23 de octubre de 2023, respectivamente, por el que el Grupo paga un importe fijo y recibe un importe variable vinculado al Euribor a 3 meses.

- Dos contratos de permuta de interés, relacionados con un préstamo sindicado, con un nominal de 2.784.915 euros y 5.644.721 euros, respectivamente, con vencimiento final en junio de 2023. El Grupo paga un importe fijo del 0,507% y recibe un importe variable vinculado al Euribor a 6 meses. Esta permuta financiera es amortizable semestralmente durante los ejercicios 2019 a 2023, coincidiendo con los plazos de amortización del préstamo sindicado del subgrupo Plafesa.

Los movimientos producidos en el epígrafe "Ajustes por cambio de valor" del balance adjunto durante los ejercicios 2021 y 2020 por las variaciones del valor razonable de los instrumentos financieros derivados mantenidos por la Sociedad han sido los siguientes:

2021	Derivados		Efecto fiscal	Total
	Largo plazo	Corto plazo		
Seguros de cambio	--	74.205	18.551	55.654
IRS	569.078	--	142.269	426.809
Otros	--	177.536	--	177.536
Total	**569.078**	**251.741**	**160.820**	**659.999**

2020	Derivados		Efecto fiscal	Total
	Largo plazo	Corto plazo		
Seguros de cambio	--	4.658.895	1.164.724	3.494.171
IRS	1.025.396	--	256.349	769.047
Otros	--	6.330	--	6.330
Total	**1.025.396**	**4.665.225**	**1.421.073**	**4.269.548**

17. PATRIMONIO NETO

17.1 Capital Social – A 31 de diciembre de 2021 el capital social de la sociedad matriz está representado por 45.940.621 acciones ordinarias, de 1 euro de valor nominal cada una, totalmente suscritas y desembolsadas.

El 22 de septiembre de 2020 se aumentó el capital social de la sociedad matriz en 11.074.561 euros, mediante la creación de 11.074.561 acciones nuevas de 1 de euro de valor nominal cada una, totalmente suscritas y desembolsadas. El accionista mayoritario (D. Oscar Heckh) suscribió 10.000.000 de las nuevas acciones emitidas mediante la aportación no dineraria de 1.538.500 participaciones sociales de Aranda Coated Solutions, S.L., que representaban el 19,30% del capital social de dicha sociedad. El resto de la suscripción por importe de 1.074.561 euros se desembolsa mediante aportación dineraria por el accionista "Equipos de Oficina Norte de España, S.A.".

El 18 de noviembre de 2020 se ejecutó el acuerdo de ampliación de capital de fecha 2 de octubre de 2020 por el que se ampliaba el capital social de la sociedad matriz en 11.845.155 acciones nuevas de 1 euros de valor nominal cada una, emitidas con una prima de emisión total de 18.514.845 euros. La sociedad IBDAA CAPITAL, S.A. suscribió íntegramente esta ampliación y realizó un desembolso inicial de 21.386.133,75 euros (2.871.288,75 euros por el 25% del valor nominal de las nuevas acciones emitidas y 18.514.845 euros por la totalidad de la prima de emisión). Los dividendos pasivos por importe de 8.613.866 euros han sido desembolsados con fechas 15 y 30 de junio de 2021, por lo que la ampliación de capital se encuentra totalmente desembolsada.
Los accionistas de la sociedad matriz al 31 de diciembre de 2021 y 2020 son los siguientes:

	Capital	%
Oscar Heckh	31.112.256	67,72%
Equipos de Oficina Norte de España, S.A.	3.343.210	7,28%
Ibdaa Capital, S.A.	11.485.155	25,00%
Total	**45.940.621**	**100%**

17.2 Prima de Emisión – El Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital permite expresamente la utilización del saldo de la prima de emisión para la ampliación de capital y no establece restricción específica alguna en cuanto a la disponibilidad de dicho saldo. La prima de emisión al 31 de diciembre de 2021 y 2020 asciende a 18.724.279 euros.

17.3 Reserva legal – De acuerdo con el artículo 274 del texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital, las sociedades destinarán a la reserva legal una cifra igual al 10% del beneficio del ejercicio hasta que dicha reserva alcance, al menos, el 20% del capital social.

La reserva legal podrá utilizarse para aumentar el capital en la parte de su saldo que exceda del 10% del capital ya aumentado. Salvo para la finalidad mencionada anteriormente y mientras no supere el 20% del capital social, esta reserva sólo podrá destinarse a la compensación de pérdidas y siempre que no existan otras reservas disponibles suficientes para este fin. Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Sociedad Dominante del Grupo tiene dotada la reserva legal en un importe de 82.849 euros. Esta reserva no se encuentra dotada en su totalidad.

17.4 Reserva de Revalorización – Generada como consecuencia del incremento del importe en libros de ciertos activos. Esta reserva podrá ser transferida directamente a la cuenta de reservas por ganancias acumuladas, cuando el activo revalorizado se dé de baja. No obstante, parte de la reserva podrá transferirse a medida que el activo sea utilizado por la Sociedad; en ese caso, el importe de la reserva transferido sería igual a la diferencia entre la amortización calculada según el valor revalorizado del activo y la calculada según su coste original. Las transferencias desde las cuentas de reservas de revalorización a las cuentas de reservas por ganancias acumuladas realizadas no pasarán por el resultado del ejercicio.

No se han producido movimientos en esta reserva durante los ejercicios 2021 y 2020. Su importe al 31 de diciembre de 2021 y 2020 asciende a 19.424.198 euros.

17.5 Reservas en Sociedades Consolidadas – Su detalle al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

Sociedad	31.12.21	31.12.20
Network Steel, S.L.	8.157.996	9.719.944
Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L.	(2.443.872)	(1.812.435)
Network Steel Suisse, A.G.	(312.216)	36.541
Aranda Intermodal, S.L.	(1.085.960)	(1.088.552)
Grupo Plafesa	38.316.346	35.033.994
Steel Global Logistic	(2.005.320)	(1.197.347)
Aranda Coated Solutions, S.L.	3.314.116	2.516.176
Eco Steel Solutions, S.L.	(2.973.454)	(1.763.668)
Global Steel Resources, S.L.	(3.100)	(3.100)
Santander Coated Solutions, S.L.	(499.249)	(661.271)
Network Steel África, S.L.	626.534	412.873
Network Mobility Solutions, S.L.	1.444.063	1.622.733
Mobility Gear Solutions, S.L.	38.407	25.991
Villadangos Intermodal, S.L.	29.248	(7.067)
Aveiro Coated Solutions, S.L.	225.214	744.648
León Coated Solutions, S.L.	(153.576)	(26.642)
Total	**42.675.176**	**43.552.817**

17.6 Participaciones no dominantes – La composición de este epígrafe del pasivo del Estado de Situación Financiera Consolidado adjunto al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es la siguiente:

31.12.21	% participación					
	Aranda Coated Solutions	Network Steel Suisse AG	Aranda Intermodal	Santander Coated Solutions	Eco Steel Solutions	León Coated Solutions
Fei Xie	12,81%	--	--	--	--	--
ADE Capital Sodical	14,24%	--	--	--	16,48%	29,84%
Sodercan	--	--	--	14,63%	--	--
Tubos Aranda, SL	--	--	20%	--	--	--
Tecnoaranda, SL	--	--	20%	--	--	--
Personas físicas	--	20%	--	--	--	--
Total socios externos	**27,05%**	**20,00%**	**40,00%**	**14,63%**	**16,48%**	**29,84%**

31.12.21	% participación			
	Network Steel África	Network Mobility Solutions	Network Mobility Gear	Aveiro Coated Solutions
Metal-Rolo-SGPS, S.A.	--	--	--	36%
Personas físicas	25%	30%	30%	4%
Total socios externos	**25,00%**	**30,00%**	**30,00%**	**40,00%**

31.12.20	% participación				
	Steel Global Logistic	Aranda Coated Solutions	Network Steel Suisse AG	Aranda Intermodal	Santander Coated Solutions
Desarrollos y Negocios del Atlántico, S.L.	40%	--	--	--	--
Fei Xie	--	12,81%	--	--	--
ADE Capital Sodical	--	14,24%	--	--	--
Sodercan	--	--	--	--	14,63%
Tubos Aranda, S.L.	--	--	--	20%	--
Tecnoaranda, S.L.	--	--	--	20%	--
Personas físicas	--	--	20%	--	--
Total socios externos	**40,00%**	**27,05%**	**20,00%**	**40,00%**	**14,63%**

31.12.20	% participación					
	Todoaceros	León Coated Solutions	Network Steel África	Network Mobility Solutions	Network Mobility Gear	Aveiro Coated Solutions
ADE Capital Sodical	16,48%	29,84%	--	--	--	--
Metal-Rolo-SGPS, S.A.	--	--	--	--	--	36%
Personas físicas	--	--	25%	30%	30%	4%
Total socios externos	**16,48%**	**29,84%**	**25,00%**	**30,00%**	**30,00%**	**40,00%**

Su detalle se muestra a continuación:

Socios Externos	31.12.21	31.12.20
Desarrollos y Negocios del Atlántico, S.L.	--	(584.231)
Fei Xie	4.475.250	3.848.721
ADE Capital Sodical	8.059.465	3.512.377
Sodercan	3.612.569	2.092.564
Tubos Aranda, SL	27.050	31.500
Tecnoaranda, SL	27.050	31.499
Metal-Rolo-SGPS, S.A.	6.013.578	5.141.469
Personas físicas	1.825.742	7.543.431
Total socios externos	**24.040.704**	**21.617.330**

17.7 Limitaciones a la distribución de dividendos – Conforme a la legislación vigente, sólo pueden repartirse dividendos con cargo al resultado del ejercicio o a reservas de libre disposición, si el valor del Patrimonio Neto no es o, a consecuencia del reparto, no resulta ser inferior al Capital Social. A estos efectos, los beneficios imputados directamente al Patrimonio Neto no podrán ser objeto de distribución. Por otra parte, No deben distribuirse dividendos que reduzcan el importe de las reservas disponibles por debajo del total de los saldos de investigación y desarrollo que figuren en el activo del balance.

17.8 Ajustes por cambio de valor – Su detalle al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

descripción	31.12.21	31.12.20
Diferencias de conversión	90.590	90.590
Otros ajustes por cambio de valor (Nota 16)	482.463	4.263.218
Total	**573.053**	**4.353.808**

Las diferencias de conversión se corresponden con el efecto de los tipos de cambio sobre los elementos patrimoniales y resultados generados por la sociedad perteneciente al Grupo domiciliada en Suiza, para la conversión a euros de su moneda funcional.

18. DEUDAS CON ENTIDADES DE CRÉDITO A CORTO Y LARGO PLAZO

El detalle de las deudas con entidades de crédito al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

	31.12.21		31.12.20	
	Corto plazo	Largo plazo	Corto plazo	Largo plazo
Préstamos con entidades de crédito	34.335.734	67.293.732	15.806.973	101.135.218
Operaciones de factoring / anticipo facturas	1.047.309	--	1.001.076	--
Efectos descontados (Nota 11)	58.186.087	--	47.162.486	--
Créditos documentarios financiados	59.631.738	--	21.020.078	--
Visas	(219.882)	--	(57.515)	--
Total	**152.980.986**	**67.293.732**	**84.933.098**	**101.135.218**

Su desglose al 31 de diciembre de 2021 y 2020 se muestra a continuación:

2021	Vencimiento	Corto plazo	Largo plazo	Total	
Préstamos					
Hipotecario Caja Rural	2031	64.192	631.159	695.351	
Bankinter	2024	48.380	68.687	117.067	
B. Santander	2022	56.621	-	56.621	
Bankinter	2022	149.624	-	149.624	
Abanca - ICO	2028	125.482	1.074.518	1.200.000	
Sabadell - ICO	2028	332.938	2.917.062	3.250.000	
La Caixa - ICO	2028	709.540	8.213.049	8.922.589	
Bankinter - ICO	2026	784.891	4.156.933	4.941.824	
Bankinter - ICO	2026	177.084	1.247.490	1.424.574	
BBVA - ICO	2026	444.394	2.355.606	2.800.000	
BBVA - ICO	2028	134.099	1.209.901	1.344.000	
Ibercaja - ICO	2028	70.319	729.681	800.000	
Liberbank - ICO	2028	102.007	897.993	1.000.000	
Liberbank - ICO	2028	514.468	4.485.532	5.000.000	
Unicaja - ICO	2028	66.135	583.865	650.000	
St.Galler Kantonalbank, COVID-19-Kredit	2025	-	466.554	466.554	
Hipotecario CaixaBank	2023	218.541	77.837	296.378	
B. Santander (ICO-BEI)	2024	109.696	227.715	337.411	
ICO- B. Santander	2022	14.038.155	(83.370)	13.954.785	
ICO- B. Santander	2025	1.454.814	3.638.935	5.093.749	
B. Santander (impuestos)	2022	835.554	-	835.554	
Ibercaja	2022	208.072	-	208.072	
Hipotecario Bankinter	2024	335.337	552.090	887.427	
B. Santander	2021	(4.153)	-	(4.153)	
Caja Rural Zamora Iberaval	2026	288.612	1.187.596	1.476.208	
Caja Rural Zamora Lanzadera	2024	701.103	1.401.891	2.102.994	
ICO - Caja Rural Zamora	2025	360.518	1.109.883	1.470.401	
Ibercaja	2026	159.761	969.189	1.128.950	
BBVA	2028	13.840	281.471	295.311	
ECA Facility Agreement	2024	2.934.543	5.859.936	8.794.479	a)
Novobanco	2022	153.846	-	153.846	
Millennium BCP	2026	222.222	777.777	999.999	
Novobanco	2026	222.222	759.259	981.481	
Caixa General de Depósitos	2026	121.513	628.487	750.000	
LBO Sindicado B.Santander/Bankia	2023	4.995.340	2.497.670	7.493.010	b)
BBVA	2022	274.820	-	274.820	
ICO-Ibercaja	2026	169.755	1.039.307	1.209.062	
ICO-BBVA	2026	253.939	1.346.061	1.600.000	
ICO-BBVA	2028	116.838	1.054.162	1.171.000	
B. Santander	2022	166.667	-	166.667	
B. Santander	2022	50.000	-	50.000	
ICO - Novobanco	2026	333.333	1.166.667	1.500.000	

2021	Vencimiento	Corto plazo	Largo plazo	Total
ICO - Caixa General de Depositos	2026	100.000	350.000	450.000
ICO - Novobanco	2026	200.000	700.000	900.000
ICO - Caixa General de Depositos	2026	222.222	777.778	1.000.000
ICO -Bankia	2028	709.540	8.290.460	9.000.000
ICO - Ibercaja	2026	118.882	727.839	846.721
ICO - B. Sabadell	2028	332.938	2.917.062	3.250.000
Intereses de deudas	2022	137.090	-	137.090
Visas		(219.882)	-	(219.884)
Operaciones de factoring / anticipo fras		1.047.309	-	1.047.309
Efectos descontados-		58.186.087	-	58.186.087
Créditos documentarios financiados-		59.631.738	-	59.631.738
Total		**152.980.986**	**67.293.732**	**220.274.716**

2020	Vencimiento	Corto plazo	Largo plazo	Total	
Préstamos					
Hipotecario Caja Rural	2031	63.079	695.351	758.430	
Bankinter	2024	46.439	116.646	163.085	
B. Popular	2022	94.433	56.641	151.074	
Bankinter	2022	292.609	149.625	442.234	
ICO - B. Sabadell	2028	-	3.221.722	3.221.722	
ICO – Bankia	2028	-	8.959.340	8.959.340	
ICO – Bankinter	2025	-	4.943.652	4.943.652	
ICO – Bankinter	2025	-	1.265.520	1.265.520	
ICO – BBVA	2025	-	2.797.724	2.797.724	
ICO – BBVA	2028	-	1.342.831	1.342.831	
ICO – Ibercaja	2028	-	800.000	800.000	
ICO – Liberbank	2028	-	1.000.000	1.000.000	
ICO – Liberbank	2028	-	5.000.000	5.000.000	
ICO – Unicaja	2028	-	644.349	644.349	
ICO – Abanca	2028	-	1.193.977	1.193.977	
St.Galler Kantonalbank - covid 19	2025	-	450.075	450.075	
Hipotecario Caixabank	2023	222.918	306.596	529.515	
B. Santander (ICO-BEI)	2024	107.011	337.411	444.422	
ICO- B. Santander	2023	-	13.941.438	13.941.438	
ICO- B. Santander	2028	-	5.862.258	5.862.258	
B. Santander (impuestos)	2021	533.076	-	533.076	
Ibercaja	2022	203.955	207.424	411.380	
Hipotecario Bankinter	2024	323.660	888.018	1.211.677	
Caja Rural	2021	10.482	-	10.482	
Caja Rural	2021	15.722	-	15.722	
B. Popular	2021	253.053	-	253.053	
Caja Rural Zamora Iberaval	2026	23.792	1.476.208	1.500.000	
Caja Rural Zamora Lanzadera	2024	681.087	2.102.994	2.784.081	
ICO - Caja Rural Zamora	2028	-	1.500.000	1.500.000	
Ibercaja	2025	-	1.128.950	1.128.950	
BBVA	2028	-	312.000	312.000	
AKF BANK	2021	851.518	-	851.518	
ECA Facility Agreement	2024	2.931.771	8.791.707	11.723.478	a)
Credit Agricole	2021	870.000	-	870.000	
Novobanco	2021	2.040.000	-	2.040.000	
Novobanco	2026	18.519	981.481	1.000.000	
Caixa General de Depósitos	2026	-	750.000	750.000	
Millennium BCP	2026	-	1.000.000	1.000.000	
LBO Sindicado B.Santander/Bankia	2023	4.995.340	7.493.010	12.488.350	b)
BBVA	2022	407.453	274.820	682.272	
ICO-Ibercaja	2025	-	1.209.062	1.209.062	
ICO-BBVA	2025	-	1.600.000	1.600.000	
ICO-BBVA	2028	-	1.171.000	1.171.000	

2020	Vencimiento	Corto plazo	Largo plazo	Total
B. Santander	2022	166.667	166.667	333.333
B. Santander	2022	200.000	50.000	250.000
B. Santander	2021	150.000	-	150.000
ICO - Novobanco	2026	-	1.500.000	1.500.000
ICO - Caixa General de Depositos	2026	50.000	450.000	500.000
ICO - Novobanco	2026	-	1.000.000	1.000.000
ICO - Caixa General de Depositos	2026	100.000	900.000	1.000.000
ICO -Bankia	2028	-	9.000.000	9.000.000
ICO - Ibercaja	2025	-	846.721	846.721
ICO - B. Sabadell	2028	-	3.250.000	3.250.000
Intereses de deudas	2021	154.389	-	154.389
Visas		(57.515)	-	(57.515)
Operaciones de factoring / anticipo fras		1.001.076	-	1.001.076
Efectos descontados		47.162.486	-	47.162.486
Créditos documentarios financiados		21.020.078	-	21.020.078
Total		**84.933.098**	**101.135.218**	**186.068.316**

a) Línea de crédito para la compra de maquinaria (Import Finance), concedida por el Banco Santander el 12 de septiembre de 2017, y asegurada por la ECA, Office National du Ducroire de Bélgica (Agencia de Crédito a la Exportación). El límite se fija en 15.300.000 euro, referenciado a un tipo de interés de mercado.

b) Contrato de financiación firmado entre, de una parte, Sagunto Coated, S.LU. y Portugal Steel, S.L.U. como financiadas, Network Steel Resources, S.A, Network Steel, S.L., Eco Steel Solutions, S.L., Aranda Coated Solutions, S.L. Iber Steel, S.L.U. y Planos Férricos, S.L.U. en calidad de garantes y, de otra parte, CaixaBank, S.A. y Banco Santander, S.A. (como entidades financiadoras, por un importe total de 24.976.700 euros, del que quedan pendientes de pago 7.493.010 euros al 31 de diciembre de 2021.

La financiación obtenida tiene por objeto de financiar parcialmente el pago del precio de las sociedades adquiridas (Grupo Plafesa) en 2018 por Sagunto Coated, S.LU. y Portugal Steel, S.L.U. y del inmueble adquirido en Sagunto.

Asimismo, se han suscrito con la misma fecha entre Sagunto Coated, S.L.U. con Banco Santander, S.A. y CaixaBank, S.A. y entre Portugal Steel, S.L.U. y ambas entidades financieras, sendos contratos de operaciones de cobertura que han sido elevados a público. (Nota16).

El agente de dicho préstamo es el Banco Santander, S.A. y el grupo ha asumido determinadas obligaciones y garantías, así como el cumplimiento de determinadas ratios financieros. El incumplimiento de las obligaciones, por cualquiera de las financiadas, constituirá una causa de resolución anticipada del contrato de financiación en su totalidad, de conformidad con lo dispuesto en sus cláusulas.

El tipo de interés inicial de 2,45% anual y posteriormente el que corresponda en función del último Ratio de Deuda Financiera Neta/EBITDA del Grupo Adquirido que se calculará para cada uno de los periodos de liquidación.

La amortización se realiza mediante pagos semestrales en junio y diciembre de cada año hasta junio de 2023.

El cumplimiento de los ratios y niveles financieros será verificado con carácter semestral.

Con fecha 14 de diciembre de 2021 se solicita a las entidades financiadoras una novación del Contrato de Financiación, solicitando la eliminación de determinados "covenants" de carácter general y de índole financiera de las financiadas. A fecha de formulación de estas cuentas anuales consolidadas, la novación del contrato se encuentra pendiente de firma, si bien está autorizado por las entidades financiadoras.

Durante el ejercicio 2020, a causa de la crisis COVID-19, el Grupo obtuvo financiación por importe de 71.511.735 euros al amparo de los "Contratos Línea ICO" suscritos entre las diversas entidades financieras y el Instituto de Crédito Oficial (ICO) con la finalidad de facilitar la concesión de liquidez suficiente a las empresas, aprobado en virtud del Real Decreto Ley 8/2020 de Medidas Urgentes Extraordinarias. El Real Decreto-ley 34/2020, de 17 de noviembre, permite - a solicitud del deudor - extender el plazo de vencimiento de los préstamos avalados por ICO, no superando los ocho años desde su fecha de formalización, y aumentar el plazo de carencia en la amortización del principal en doce meses adicionales.

Por otro lado, se obtuvo financiación por importe de 7.200.000 euros al amparo de "Líneas COVID" otorgadas en otros países de la unión europea.

Esta financiación ajena está contratada a tipos de interés de mercado. Los intereses devengados durante los ejercicios 2021 y 2020 por esta financiación ascienden a 11.559.660 euros y 12.152.382 euros, respectivamente, y figuran registrados aplicando el método del tipo de interés efectivo, junto a otros gastos, en el epígrafe "Gastos financieros – Por deudas con terceros" del Estado de Resultados Consolidado adjunto (Nota 23).

Deudas por efectos descontados con entidades de crédito – Corresponden con los saldos dispuestos de líneas de descuento de efectos. El tipo de interés aplicado es de mercado, referenciado al Euribor. Estas deudas, derivadas de las ventas realizadas por el Grupo, se encuentran aseguradas en un 95% por diversas compañías en función de la sociedad y país de venta (CESCE, Atradius y Credendo)

Líneas de anticipo de facturas – Deudas derivadas de las ventas realizadas, se encuentran aseguradas en un 95% por diversas compañías en función de la sociedad y país de venta (CESCE, Atradius y Credendo).

Los vencimientos por años de la deuda a largo plazo son los siguientes:

Ejercicio	2023	2024	2025	2026	Resto	Total
2021	19.549.108	17.093.426	12.494.351	8.641.455	9.515.392	**67.293.732**

Ejercicio	2022	2023	2024	2025	Resto	Total
2020	26.884.325	26.138.769	17.552.361	10.617.266	19.942.497	**101.135.218**

19. OTROS PASIVOS FINANCIEROS A CORTO Y LARGO PLAZO

La composición de este epígrafe a 31 de diciembre de 2021 y 2020 es la siguiente, en miles de euros:

	31.12.21		31.12.20	
	Corto Plazo	Largo Plazo	Corto Plazo	Largo Plazo
Préstamos participativos	3.921.446	9.598.333	660.000	13.225.000
Préstamos Mº de Industria/BEI/IAPMEI/ICE	7.789.473	63.683.246	1.658.346	70.858.375
Subvenciones de capital	-	9.940.291	-	3.585.807
Obligaciones y otros valores negociables	13.455.393	-	-	-
Acreedores comerciales	-	3.199.150	-	5.114.930
Proveedores de inmovilizado	7.805.133	-	9.664.896	-
Otras deudas	395.931	684.128	18.986	400.000
Otros pasivos financieros	767.502	356.567	542.115	231.873
TOTAL	**34.134.878**	**87.461.715**	**12.544.343**	**93.415.985**

Préstamos participativos –

	31.12.21		31.12.20	
	Corto Plazo	Largo Plazo	Corto Plazo	Largo Plazo
SODERCAN	954.779	1.115.000	660.000	1.775.000
SODICAL	2.966.667	8.483.333	-	11.450.000
TOTAL	**3.921.446**	**9.598.333**	**660.000**	**13.225.000**

- *Santander Coated Solutions, S.L.*: préstamos participativos concedidos por Sociedad para el Desarrollo Industrial de Cantabria (SODERCAN) en 2018 y 2013, por 1.300.000 euros y 2.000.000 de euros, con vencimiento el 30 de septiembre de 2025 y el 30 de diciembre de 2023, respectivamente. Devengan un tipo de interés fijo del 4,80% y del 4,75%, respectivamente, y un interés variable del 4% sobre el beneficio después de impuestos.

- *Eco Steel Solutions, S.L.:* Concedido por ADE Capital Sodical SCR, S.A. el 19 de febrero de 2019 por importe de 1.250.000 euros. La sociedad dependiente se compromete a pagar la deuda en cuotas trimestrales constantes de 104.167 euros, comenzando su amortización el 31 de marzo de 2022 y finalizando el 31 de diciembre de 2024. Durante el periodo de tiempo entre la firma del contrato y el término del mismo, el préstamo participativo devenga un interés fijo anual del Euribor + 2 pp. y un tipo de interés variable en función de los resultados positivos de la empresa, calculado sobre el EBITDA, con el límite del 5%.

- *Aranda Coated Solutions, S.L.*: Concedido por ADE Capital Sodical SCR, S.A. el 1 de abril de 2019 por importe de 2.200.000 euros. La sociedad dependiente se compromete a pagar la deuda en cuotas trimestrales constantes de 183.333 euros, comenzando su amortización el 30 de junio de 2022 y finalizando el 31 de marzo de 2025. Durante el periodo de tiempo entre la firma del contrato y el término del mismo, el préstamo participativo devenga un interés fijo anual del Euribor + 2 pp. y un tipo de interés variable en función de los resultados positivos de la empresa, calculado sobre el EBITDA, con el límite del 5%.

- *León Coated Solutions, S.L.:* Concedido por ADE Capital Sodical SCR, S.A. el 28 de enero de 2019 por importe de 8.000.000 de euros. La sociedad dependiente se compromete a pagar la deuda en cuotas trimestrales constantes de 500.000 euros, desde el 31 de marzo de 2022 hasta el 31 de diciembre de 2026. Durante el periodo de tiempo entre la firma del contrato y el término del mismo, el préstamo participativo devenga un interés fijo anual del Euribor + 3,5 pp. y un tipo de interés variable en función de los resultados positivos de la empresa.

Los préstamos participativos tienen la consideración de partida computable en el patrimonio contable a efectos del artículo 363 de la Ley de Sociedades de Capital.

Los intereses devengados en 2021 y 2020 han ascendido a 491.874 euros y 491.425 euros, respectivamente.

Deudas con organismos públicos -

	31.12.21		31.12.20	
	Corto Plazo	**Largo Plazo**	**Corto Plazo**	**Largo Plazo**
Préstamos Ministerio Industria / CDTI	6.705.737	61.983.309	1.461.204	68.071.929
Préstamos BEI	889.311	1.556.297	-	2.445.609
Préstamo Inst. Competitividad Empresarial CYL	-	143.640	2.717	146.412
IAPMEI	194.425	-	194.425	194.425
TOTAL	**7.789.473**	**63.683.246**	**1.658.346**	**70.858.375**

Ministerio de Industria -

- *Aranda Coated Solutions, S.L.*

Préstamos recibidos en 2009, 2010 y 2011 a tipo de interés cero y 2012 a un tipo de interés fijo de un 3,95%, para su inversión en activos fijos necesarios para el desarrollo de su actividad por importes de 816.588 euros, 1.200.000 euros, 1.000.000 de euros y 874.483 euros. Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 la sociedad dependiente ha registrado el importe correspondiente a la subvención de tipo de interés asociada a los préstamos concedidos en los ejercicios 2009, 2010 y 2011.

El vencimiento de estos es a 15 años, con un periodo de carencia de 5 años. Por otra parte, el préstamo concedido por el Ministerio en el ejercicio 2012 tiene su vencimiento en un plazo de 7 años, con un periodo de carencia de 3 años.

Este tipo de ayudas están sometidas al cumplimiento de una serie de condiciones de inversión en activos fijos y creación de empleo por la Sociedad, cuyo detalle se muestra a continuación:

			Condiciones		
Préstamo	**Plazo**	**Importe**	**Inversión**	**Creación de empleo**	**Otros**
MITC	01.01.09-30.06.10	816.588	3.356.226	--	25% subvención privada
MITC	01.01.10-30.06.11	1.200.000	4.000.000	14	25% subvención privada
MITC	01.01.11-30.06.12	1.000.000	4.000.000	25	25% subvención privada
MITC	01.01.12-30.06.13	874.483	2.879.379	17	25% subvención privada

Durante el ejercicio 2020, el MITC modificó el calendario de reembolso de los préstamos recibidos en 2009, 2010 y 2011 en aplicación del apartado 4.c del artículo 39 del Real Decreto-Ley 11/2020 de 31 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes complementarias en el ámbito social y económico para hacer frente al COVID-19.

Los intereses devengados en 2021 y 2020 han ascendido a 68.468 euros en ambos ejercicios.

Adicionalmente, a la sociedad dependiente le concedieron dos préstamos el 27 de noviembre de 2017 y el 1 de agosto de 2019 para su inversión en activos fijos necesarios para el desarrollo de su actividad, por importe de 11.250.000 euros y 12.000.000 de euros, respectivamente.

Ambos con un plazo de amortización fijado en 10 años y carencia de 3 años, a un tipo de interés del 4% y 1,647%, abonados con fecha 18 de enero de 2018 y 10 de septiembre de 2019, respectivamente.

Este tipo de ayuda está sometida al cumplimiento, por parte de la sociedad dependiente, de las condiciones de inversión que se detallan a continuación:

Préstamo	**Plazo**	**Importe**	**Inversión**
MITC	01.01.17-19.03.22	11.250.000	15.000.000
MITC	01.01.18-31.12.22	12.000.000	16.000.000

Durante el ejercicio 2020, el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio modificó el calendario de reembolso de los préstamos concedidos en 2017 y 2018, en aplicación del apartado 4.c del artículo 39 del Real Decreto-Ley 11/2020 de 31 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes complementarias en el ámbito social y económico para hacer frente al COVID-19.

El 13 de marzo del 2021 se aprobó el RD 5/2021, de 12 de marzo, de medidas extraordinarias de apoyo a la solvencia empresarial, en respuesta a la pandemia de la COVID-19, donde se recoge la posibilidad de la ampliación extraordinaria del plazo de ejecución y justificación de los proyectos financiados por la Secretaría General de Industria y de la PYME por causas sobrevenidas directamente como consecuencia de la crisis de la COVID-19, tal y como ha ocurrido en el presente proyecto.

- *Eco Steel Solutions, S.L.*

Recibidos en 2007, 2009, 2010 y 2011 a tipo de interés cero para su inversión en activos fijos, necesarios para el desarrollo de su actividad.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 la sociedad dependiente ha registrado el importe correspondiente a la subvención de tipo de interés asociada a estos préstamos, con plazo de vencimiento de 15 años y un periodo de carencia de 5 años.

Este tipo de ayudas están sometidas al cumplimiento, por parte de la Sociedad de las siguientes condiciones de inversión en activos fijos y creación de empleo :

Préstamo	Plazo	Importe	Condiciones		
			Inversión	Creación de empleo	Otros
MITC	01.01.07-30.06.08	1.200.000	4.050.000	8	25% subvención privada
MITC	01.01.09-30.06.10	1.494.891	2.989.710	5	25% subvención privada
MITC	01.01.10-30.06.11	1.000.000	2.972.478	5	25% subvención privada
MITC	01.01.11-30.06.12	572.211	1.667.051	5	25% subvención privada

Durante el ejercicio 2020, el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio modificó el calendario de reembolso de los préstamos recibidos en 2009, 2010 y 2011 en aplicación del apartado 4.c del artículo 39 del Real Decreto-Ley 11/2020 de 31 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes complementarias en el ámbito social y económico para hacer frente al COVID-19.

Al cierre del ejercicio 2020 la Sociedad tenía pignoradas imposiciones a plazo fijo en garantía del préstamo concedido en el ejercicio 2007 por el MITC, por importe de 120.000 euros.

Adicionalmente, a la sociedad dependiente le concedieron otro préstamo el 27 de noviembre de 2017 para su inversión en activos fijos necesarios para el desarrollo de su actividad por importe de 2.250.000 euros, con un plazo de amortización fijado en 10 años y carencia de 3 años, a un tipo de interés del 4%, abonado con fecha 18 de enero de 2018. Este tipo de ayuda está sometida al cumplimiento, por parte de la Sociedad, de invertir 3 millones de euros en el plazo comprendido entre enero de 2017 y mayo de 2019.

Al cierre de los ejercicios 2021 y 2020 la Sociedad tiene pignoradas imposiciones a plazo fijo en garantía del préstamo concedido en el ejercicio 2017 por el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio, por importe de 225.000 euros en ambos ejercicios.

Durante el ejercicio 2020, el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio modificó el calendario de reembolso del citado préstamo en aplicación del apartado 4.c del art. 39 del Real Decreto-Ley 11/2020 de 31 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes complementarias en el ámbito social y económico para hacer frente al COVID-19.

- *Santander Coated Solutions, S.L.*

Préstamos del Ministerio de Industria, Turismo y Comercio recibidos en los ejercicios 2015 y 2016 a tipos de interés fijo del 4.34% y 4,09%, para su inversión en activos fijos necesarios para la construcción de una nueva planta industrial de prelacado, galvanizado y corte tecnológico de acero.

Durante el ejercicio 2020, el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio modificó el calendario de reembolso de los préstamos recibidos en 2015 y 2016 en aplicación del apartado 4.c del artículo 39 del Real Decreto-Ley 11/2020 de 31 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes complementarias en el ámbito social y económico para hacer frente al COVID-19.

El 13 de marzo del 2021 se aprobó el RD 5/2021, de 12 de marzo, de medidas extraordinarias de apoyo a la solvencia empresarial, en respuesta a la pandemia de la COVID-19, donde se recoge la posibilidad de la ampliación extraordinaria del plazo de ejecución y justificación de los proyectos financiados por la Secretaría General de Industria y de la PYME por causas sobrevenidas directamente como consecuencia de la crisis de la COVID-19, tal y como ha ocurrido en el presente proyecto.

Los intereses devengados en los ejercicios 2021 y 2020 derivados de estos préstamos han ascendido a 1.495.828 euros en ambos ejercicios, que figuran registrados en el epígrafe "Gastos financieros – por deudas con terceros" de los Estados de Resultados Consolidados adjuntos.

Banco Europeo De Inversiones (BEI) -

- *Aranda Coated Solutions, S.L.*

Mediante Resolución de Concesión de Ayuda Reembolsable, dictada por ADE, con fecha 30 de mayo de 2014, se le concedió a la sociedad dependiente una ayuda reembolsable de 4.077.000 euros, destinados a financiar un proyecto de inversión en activos fijos y circulante para incrementar la capacidad productiva y eficiencia de la Sociedad. Esta ayuda se realizó a través del Banco Europeo de Inversiones (BEI).

El plazo máximo de devolución es de 120 meses, incluidos 24 meses de carencia, comenzando su amortización el 27 de octubre de 2014 y finalizando el 27 de abril de 2024, con cuotas fijas del principal por importe de 127.406 euros junto con los intereses devengados que correspondan mediante autoliquidaciones trimestrales.

Durante el ejercicio 2020, la Junta de Castilla y León adoptó una serie de medidas financieras para hacer frente a la situación económica derivada del impacto de la crisis sanitaria causada por el COVID-19, entre las que se encuentra el aplazamiento en el pago de cuotas sobre créditos para apoyar la liquidez de las empresas. En consecuencia, se ha concedido una carencia en la amortización del principal del préstamo de las cuotas con vencimiento en abril y julio de 2020. Posteriormente, el préstamo se devolverá en cuotas fijas del principal por importe de 143.332 euros, junto con los intereses devengados que correspondan mediante autoliquidaciones con periodicidad trimestral.

El tipo de interés aplicable a cada trimestre será el Euribor a 6 meses más el margen BEI, al que se adicionará un diferencial de 150 puntos básicos, redondeado a dos decimales. Los intereses devengados en 2021 y 2020 han ascendido a 30.327 euros y 42.266 euros, respectivamente.

- *Eco Steel Solutions, S.L.*

Préstamo de la Agencia de Innovación y Financiación e Internacionalización empresarial de Castilla y León (ADE) – Concedido en 2014 a la sociedad dependiente como "ayuda reembolsable" por importe de 2.247.000 euros, a través del Banco Europeo de Inversiones (BEI), para financiar un proyecto de inversión en activos fijos y circulante con el objeto de incrementar la capacidad productiva y eficiencia de la Sociedad. El plazo máximo de devolución de esta ayuda será de 120 meses, incluidos 24 meses de carencia, comenzando su amortización el 27 de octubre de 2014 y finalizando el 27 de abril de 2024. El préstamo se devolverá en cuotas fijas del principal por importe de 70.219 euros junto con los intereses devengados que correspondan mediante autoliquidaciones con periodicidad trimestral.

Durante el ejercicio 2021, la Junta de Castilla y León adoptó una serie de medidas financieras para hacer frente a la situación económica derivada del impacto de la crisis sanitaria causada por el COVID-19, entre las que se encuentra el aplazamiento en el pago de cuotas sobre créditos para apoyar la liquidez de las empresas. En consecuencia, se ha concedido una carencia en la amortización del principal del préstamo de las cuotas con vencimiento en abril y julio de 2020. Posteriormente, el préstamo se devolverá en cuotas fijas del principal por importe de 78.996 euros junto con los intereses devengados que correspondan mediante autoliquidaciones con periodicidad trimestral.

El tipo de interés aplicable a cada trimestre será el Euribor a 6 meses más el margen BEI, al que se adicionará un diferencial de 150 puntos básicos, redondeado a dos decimales. El importe devengado por intereses en los ejercicios 2021 y 2020 ha ascendido a 15.771 euros y 22.041 euros, respectivamente.

Subvenciones de Capital -

- *Aranda Intermodal, S.L.*

Con fecha 26 de diciembre de 2013, la Consejería de Fomento y Medio Ambiente de la Junta de Castilla y León concedió a esta sociedad una subvención de 3.500.000 euros para la ejecución de una derivación particular desde la red ferroviaria al polígono industrial Prado Marina de Aranda de Duero.

	31.12.19	Imputación a resultados	31.12.20	Imputación a resultados	31.12.21
Subvenciones	1.779.364	(211.410)	1.567.954	(211.410)	1.356.544
Efecto impositivo	593.120	(70.469)	522.651	(70.469)	452.182
TOTAL	**2.372.484**	**(281.879)**	**2.090.605**	**(281.879)**	**1.808.726**

- *Villadangos Intermodal, S.L.*

Con fecha 16 de mayo de 2019, la Consejería de Fomento y Medio Ambiento de La Junta de Castilla y León concedió a esta sociedad una subvención de 952.000 euros para financiar la ejecución del desarrollo del apeadero provisional de tren para la carga y descarga de mercancías en Villadangos de Páramo (León). El 24 de septiembre de 2020, se concedió una subvención adicional de 50.000 euros para la financiación de actuaciones complementarias y medidas de seguridad.

El 30 de julio de 2021, la Consejería de Fomento y Medio Ambiente de la Junta de Castilla y León ha concedido a esta sociedad una subvención por importe de 1.500.000 euros con el objetivo de financiar los gastos vinculados a la disponibilidad de los terrenos sobres los que se va a ejecutar el ramal ferroviario y los gastos de redacción de proyectos técnicos necesarios para su construcción. Las actuaciones relacionadas con esta subvención están ejecutadas y justificadas.

Mediante Orden ICT de 22 de julio de 2021, el Ministerio de Industria, Comercio y Turismo concede una subvención nominativa a la Comunidad Autónoma de Castilla y León para la potenciación de infraestructura industriales en Villadangos del Páramo (León) por importe de 5.000.000 euros. Posteriormente, con fecha 30 de noviembre de 2021, la Consejería de Fomento y Medio Ambiente de la Junta de Castilla y León concede a la sociedad una subvención por importe de 5.000.000 de euros, con el abono de un anticipo del 100% de dicho importe, no exigiéndose ninguna garantía, destinada a financiar parcialmente la construcción de la derivación particular para el acceso de la Red Ferroviario en el P.I. de Villadangos del Páramo (León).

Mediante resolución de la Secretaría de Estado de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana de 27 de octubre de 2021, se concede una nueva subvención nominativa a la Comunidad Autónoma de Castilla y León para la potenciación de infraestructuras industriales en Villadangos del Páramo (León) por 2.000.000 de euros. Posteriormente, con fecha 30 de diciembre de 2021, la Consejería de Fomento y Medio Ambiente de la Junta de Castilla y León concede a la sociedad una nueva subvención por importe de 2.000.000 de euros, no exigiéndose ninguna garantía, con el abono de un anticipo del 100% de dicho importe, destinada a financiar parcialmente la construcción de la derivación particular para el acceso de la Red Ferroviario en el P.I. de Villadangos del Páramo (León).

Al 31 de diciembre de 2021 se encuentra registrada en el epígrafe "Hacienda Pública, deudora por subvenciones concedidas" en el activo circulante del balance consolidado adjunto. El cobro de esta subvención se produce con fecha 5 de enero de 2022.

Las actividades subvencionadas deberán ejecutarse en el plazo de 14 meses desde la formalización de contrato de obras correspondiente.

Sus saldos al 31 de diciembre de 2021 y 2020 se muestran a continuación:

	31.12.21	31.12.20
Subvenciones	7.105.535	730.535
Efecto impositivo	2.351.845	226.845
TOTAL	**9.457.380**	**957.380**

- *Aranda Coated Solutions, S.L.*

Concedida por la Agencia de Inversiones y Servicios de Castilla y León por importe de 2.104.949 euros, y condicionada al cumplimiento de ciertos requisitos, que finalizaron en 2014. Con fecha 4 de diciembre de 2014, el ADE notificó a la sociedad dependiente el importe final concedido, que asciende a 1.261.453 euros.

A 31 de diciembre de 2021 y 2020, la sociedad dependiente ha registrado 54.574 euros, en ambos ejercicios, mediante abono al epígrafe "Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras".
Sus saldos al 31 de diciembre de 2021 y 2020 se muestran a continuación:

	31.12.21	31.12.20
Subvenciones	586.781	679.332
Efecto impositivo	217.493	248.343
Total	**804.274**	**927.675**

- *Eco Steel Solutions, S.L.*

Recibió una subvención a fondo perdido de la Agencia de Inversiones y Servicios de Castilla y León por importe de 1.009.601 euros, cuyos requisitos han sido estrictamente cumplidos por la Sociedad. La sociedad ha registrado 42.132 euros en cada uno de los ejercicios 2021 y 2020 con abono al epígrafe "Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras". Los saldos al 31 de diciembre de 2021 y 2020 se muestran a continuación:

	31.12.21	31.12.20
Subvenciones	516.432	607.989
Efecto impositivo	187.271	217.790
Total	**703.703**	**825.779**

- *León Coated Solutions, S.L.*

El 10 de agosto de 2021, la Consejería de Empleo e Industria de la Junta de Castilla y León ha concedido a esta sociedad dependiente una subvención por importe de 500.000 euros para una inversión mínima de 810.714 euros para financiar los gastos necesarios para el proyecto e instalación de una línea eléctrica subterránea de 132KV, para dar servicio a las instalaciones de la sociedad en Villadangos del Páramo (León). El plazo de la justificación de la subvención finaliza 30 junio 2022. Su saldo al 31 de diciembre de 2021 se muestra a continuación:

	31.12.21
Subvenciones	375.000
Efecto impositivo	125.000
Total	**500.000**

Las subvenciones de capital no reintegrables se valoran por el valor razonable del importe concedido y se imputan a resultados en proporción a la dotación a la amortización efectuada en el periodo para los elementos subvencionados o, en su caso, cuando se produzca su enajenación o corrección valorativa por deterioro.

Obligaciones y otros valores negociables -

El 31 de julio de 2021 la Sociedad se incorporó al Mercado Alternativo de Renta Fija (MARF) y aprobó la emisión de pagarés, bajo la denominación "Network Steel Resources Commercial Paper Programme 2021", con un saldo vivo máximo de 150.000.000 de euros y fin de vigencia el 2 de agosto de 2022. El 25 de noviembre de 2021 se produce la 1ª emisión de pagarés, con las siguientes características:

Nominal	Efectivo	Número de títulos	Nominal unitario	Fecha de emisión	Fecha de vencimiento
11.500.000	11.468.204	115	100.000	25.11.21	25.02.22
2.000.000	1.987.189	20	100.000	25.11.21	25.05.22
13.500.000	**13.455.393**	**135**			

Al 31 de diciembre de 2021 se habían suscrito 13.455.392 euros, registrados en el epígrafe "Obligaciones y otros valores negociables" del pasivo corriente del balance adjunto.

El Administrador Único de la Sociedad considera que el importe en libros se aproxima a su valor razonable.

Acreedores comerciales -

Deuda mantenida por *Network Mobility Solutions, S.L.* con terceros derivada de la compra a plazos de vehículos, así como las fianzas recibidas en la formalización de los correspondientes contratos. Su clasificación a largo plazo viene determinada por los vencimientos establecidos en los contratos formalizados.

Otras Deudas -

Con fecha 30 de octubre de 2015, el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) aprobó la concesión de una ayuda reembolsable a la Sociedad Dominante de hasta 1.491.046 euros para el proyecto denominado "Desarrollo de un nuevo sistema de información escalable y funcional". En el ejercicio 2018 se recibió un anticipo por importe de 400.000 euros. Con fecha marzo de 2021 se certifica la cantidad final de ayuda por importe de 1.212.036 euros.

Proveedores de inmovilizado -

Al cierre de los ejercicios 2021 y 2020 corresponde, principalmente, a saldos a pagar a proveedores de inmovilizado, así como retenciones de garantía practicadas derivadas de la instalación integrada de tratamiento de acero industrial y edificación de la nueva línea de fabricación de bobinas de galvanizado grueso en Villadangos del Páramo, León.

La clasificación de Otros Pasivos Financieros a Largo Plazo por vencimientos a 31 de diciembre de 2021 y 2020 es la siguiente:

Ejercicio 2021	2023	2024	2025	2026	Posteriores	Largo Plazo
Préstamos participativos	3.810.000	3.410.000	1.378.333	1.000.000	--	9.598.333
Préstamos Mº de Industria/BEI/IAPMEI/ICE	8.800.019	10.283.935	10.310.478	10.093.220	24.195.594	63.683.246
Subvenciones de capital	283.938	283.938	283.938	283.938	8.804.539	9.940.291
Acreedores comerciales	2.189.541	1.009.609	--	--	--	3.199.150
Otras deudas	263.954	263.954	156.220	--	--	684.128
Otros pasivos financieros	--	--	--	--	356.567	356.567
Total	**15.347.452**	**15.251.436**	**12.128.969**	**11.377.158**	**33.356.700**	**87.461.715**

Ejercicio 2020	2022	2023	2024	2025	Posteriores	Largo Plazo
Préstamos participativos	3.626.667	3.810.000	3.410.000	2.378.333	--	13.225.000
Préstamos Mº de Industria/BEI/IAPMEI/ICE	7.229.625	8.749.486	11.051.856	10.244.196	33.583.212	70.858.374
Subvenciones de capital	283.938	283.938	283.938	283.938	2.450.056	3.585.808
Acreedores comerciales	2.347.673	1.757.648	1.009.609	--	--	5.114.930
Otras deudas	80.840	80.840	80.840	80.840	76.640	400.000
Otros pasivos financieros	--	--	--	--	231.873	231.873
Total	**13.568.743**	**14.681.912**	**15.836.243**	**12.987.307**	**36.341.781**	**93.415.985**

20. ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A PAGAR Y OTROS PASIVOS A CORTO PLAZO

La composición de este epígrafe a 31 de diciembre de 2021 y 2020 es la siguiente:

	31.12.21	31.12.20
Deudas con empresas del grupo y asociadas (Nota 24)	1.201.252	603.035
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar -		
Proveedores	165.668.940	62.031.011
Proveedores, empresas del grupo y asociadas (Nota 24)	253.185	179.958
Acreedores Varios	35.133.744	24.127.091
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	628.861	230.251
Anticipos de clientes	63.735.325	55.955.576
	265.420.055	142.523.887
Periodificaciones a corto plazo	6.407.305	719.845

La partida "proveedores" recoge las deudas por prestación de servicios o entrega de bienes.

Los anticipos de clientes corresponden básicamente a la sociedad dependiente Network Steel, S.L.U., que ha recibido anticipos por importe de 55.144.341 euros en 2021 y 55.771.911 euros en 2020, que se aplicarán a ventas comprometidas al cierre del ejercicio y perfeccionadas en el ejercicio siguiente.

A 31 de diciembre de 2021, la partida "Periodificaciones a corto plazo" recoge, entre otros, un ingreso anticipado por importe de 5.562.460 euros correspondiente a la facturación emitida a un cliente por la sociedad participada Network Steel, S.L.U. por venta de mercaderías que a fecha de cierre del ejercicio 2021 se encontraban pendientes de envío.

Información sobre los Aplazamientos de Pago Efectuados a Proveedores

De acuerdo con lo establecido en la Ley 15/2010, de 5 de julio, de modificación de la Ley 3/2004, de 29 de diciembre, por la que se establecen medidas de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales, y en la Resolución de 29 de enero de 2016 del Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas (ICAC), sobre la información a incorporar en la memoria de las cuentas anuales consolidadas en relación con el periodo medio de pago a proveedores en operaciones comerciales, se detalla a continuación la información sobre el periodo medio de pago a proveedores durante los ejercicios 2021 y 2020:

	Días	
	2021	**2020**
Periodo medio de pago a proveedores	79,23	117,44
Ratio de las operaciones pagadas	86,83	92,87
Ratio de las operaciones pendientes de pago	50,69	143,97

	Euros	
	2021	**2020**
Total pagos realizados	630.817.785	404.147.496
Total pagos pendientes	170.826.069	44.635.607

21. SITUACIÓN FISCAL

Los saldos mantenidos con administraciones públicas al 31 de diciembre de 2021 y 2020 son los siguientes:

ACTIVOS	31.12.21		31.12.20	
	Corriente	**No corriente**	**Corriente**	**No corriente**
Activos por impuesto diferido	--	2.289.971	--	5.574.410
Activos por impuesto corriente	571.256	--	495.446	--
Otros créditos con las Administraciones Públicas-				
Hacienda Pública, deudora por IVA	1.822.324	--	795.864	--
Hacienda Pública, deudora por subvenciones concedidas	2.163.959	--	216.899	--
Hacienda Pública, deudora por devolución de impuestos	52.847	--	116.963	--
Total activos	**4.610.386**	**2.289.971**	**1.625.172**	**5.574.410**

PASIVOS	31.12.21		31.12.20	
	Corriente	**No corriente**	**Corriente**	**No corriente**
Pasivos por impuesto diferido	--	(3.409.330)	--	(1.335.635)
Pasivos por impuesto corriente	(13.876.994)	--	(3.113.546)	--
Otras deudas con las Administraciones Públicas-				
Hacienda Pública, acreedora por retenciones practicadas	(567.735)	--	(560.010)	--
Hacienda Pública, acreedor por subvenciones a reintegrar	--	--	--	--
Hacienda Pública, acreedora por IVA	(8.689.343)	--	(3.135.356)	--
Organismos de la Seguridad Social Acreedores	(242.615)	--	(574.537)	--
Total pasivos	**(23.376.687)**	**(3.409.330)**	**(7.383.449)**	**(1.335.635)**

Impuesto sobre beneficios –

La información sobre la conciliación entre el importe neto de los ingresos y gastos de los ejercicios 2021 y 2020 con la base imponible del Impuesto sobre Beneficios de las empresas que forman parte del Grupo, a nivel individual, se muestra a continuación:

Ejercicio 2021						
Concepto	**Network Steel Resources**	**Network Steel**	**Aranda Coated Solutions**	**Aranda Intermodal**	**Santander Coated Solutions**	**Eco Steel Solutions**
Saldo ingresos y gastos reconocidos	(2.000.813)	524.236	10.178.391	(23.055)	10.196.892	1.530.178
Impuesto sobre sociedades	-	1.301.517	3.338.127	-	2.666.262	521.417
Aumento/Disminución por diferencias temporales	-	(1.253.358)	(51.601)	-	-	(31.792)
Aumento/Disminución por diferencias permanentes	(6.012)	3.622.450	(44.307)	-	(2.184.328)	65.863
compensación BINS	-	-	-	-	-	(1.042.833)
Reserva de capitalización	-	-	(109.382)	-	(13.780)	-
Base imponible (Resultado fiscal)	**(2.006.825)**	**4.194.845**	**13.311.228**	**(23.055)**	**10.665.046**	**1.042.833**

Ejercicio 2021							
Concepto	**Plafesa**	**León Coated Solutions**	**Network Steel África**	**Network Mobility Solutions**	**Mobility Gear Solutions**	**Villadangos Intermodal**	**Aveiro Coated Solutions**
Saldo ingresos y gastos reconocidos	43.693.378	3.017.962	(68.460)	(569.304)	(2.129)	(53.567)	4.282.050
Impuesto sobre sociedades	16.686.186	993.330	(22.820)	-	-	-	-
Aumento/Disminución por diferencias temporales	(1.275.883)	-	-	-	-	-	25.275
Aumento/Disminución por diferencias permanentes	(92.489)	-	-	-	-	-	(1.326)
compensación BINS	(1.399.869)	(279.191)	-	-	-	-	-
Reserva de capitalización	-	-	-	-	-	-	-
Base imponible (Resultado fiscal)	**57.611.323**	**3.732.101**	**(91.280)**	**(569.304)**	**(2.129)**	**(53.567)**	**4.305.999**

Ejercicio 2020						
Concepto	**Network Steel Resources**	**Network Steel**	**Aranda Coated Solutions**	**Aranda Intermodal**	**Santander Coated Solutions**	**Todoaceros**
Saldo ingresos y gastos reconocidos	(1.242.447)	(545.038)	1.093.819	5.762	176.819	(1.920.472)
Impuesto sobre sociedades	--	1.661.927	332.243	--	293.138	--
Aumento/Disminución por diferencias temporales	--	(3.358)	(51.601)	--	--	(31.792)
Aumento/Disminución por diferencias permanentes	2.422	5.536.838	44.839	--	754.591	32.582
Compensación BINS	--	--	--	--	--	--
Reserva de capitalización	--	--	(141.930)	--	(51.995)	--
Base imponible (Resultado fiscal)	**(1.240.025)**	**6.650.369**	**1.277.370**	**5.762**	**1.172.553**	**(1.919.682)**

Ejercicio 2020							
Concepto	**Plafesa**	**León Coated Solutions**	**Network Steel África**	**Network Mobility Solutions**	**Mobility Gear Solutions**	**Villadangos Intermodal**	**Aveiro Coated Solutions**
Saldo ingresos y gastos reconocidos	3.511.474	(241.219)	284.956	8.889	17.737	9.814	(1.078.223)
Impuesto sobre sociedades	781.600	--	94.985	--	--	916	--
Aumento/Disminución por diferencias temporales	(2.601.476)	--	--	--	--	--	141
Aumento/Disminución por diferencias permanentes	(484.358)	--	--	--	--	--	(300)
Compensación BINS	(16.358)	--	--	--	--	(7.067)	--
Reserva de capitalización	--	--	--	--	--	--	--
Base imponible (Resultado fiscal)	**1.190.882**	**(241.219)**	**379.941**	**8.889**	**17.737**	**3.663**	**(1.078.382)**

La conciliación entre el gasto por Impuesto sobre Beneficios y el total de ingresos y gastos reconocidos en los ejercicios 2021 y 2020, a nivel individual, se muestra a continuación:

Ejercicio 2021						
Concepto	Network Steel Resources	Network Steel	Aranda Coated Solutions	Aranda Intermodal	Santander Coated Solutions	Eco Steel Solutions
Total ingresos y gastos reconocidos antes de ISB	(2.000.813)	1.825.753	13.516.518	(23.055)	12.863.154	2.051.595
Diferencias permanentes	(6.012)	3.622.450	(44.307)	--	(2.184.328)	65.863
Reserva de capitalización	--	--	(109.382)	--	(13.780)	--
Cuota al 25%	--	1.362.051	3.340.707	--	2.666.262	527.775
Ajuste bases ejercicios anteriores	--	--	--	--	--	--
Deducciones	--	(1.498)	(2.580)	--	--	(6.358)
Impuesto sobre beneficios	--	1.360.553	3.338.127	--	2.666.262	521.417

Ejercicio 2021							
Concepto	Plafesa	León Coated Solutions	Network Steel África	Network Mobility Solutions	Mobility Gear Solutions	Villadangos Intermodal	Aveiro Coated Solutions
Total ingresos y gastos reconocidos antes de ISB	60.379.564	4.011.292	(91.280)	(569.304)	(2.129)	(53.567)	4.282.050
Diferencias permanentes	(92.489)	--	--	--	--	--	(1.326)
Reserva de capitalización	--	--	--	--	--	--	
Cuota al 25%	16.384.996	993.330	--	--	--	--	993.802
Ajuste bases ejercicios anteriores	647.379	--	--	--	--		
Deducciones	(346.189)	--	--	--	--	--	
Impuesto sobre beneficios	16.686.186	993.330	--	--	--	--	993.802

Ejercicio 2020						
Concepto	Network Steel Resources	Network Steel	Aranda Coated Solutions	Aranda Intermodal	Santander Coated Solutions	Todoaceros
Total ingresos y gastos reconocidos antes de ISB	(1.242.447)	1.116.889	1.426.062	5.762	469.957	(1.920.472)
Diferencias permanentes	2.422	5.536.838	44.839	--	754.591	32.582
Reserva de capitalización	--	--	(141.930)	--	(51.995)	--
Eliminación BINS	--	--	--	(5.762)	--	--
Cuota al 25%	--	1.663.432	332.243	--	293.138	(471.973)
Deducciones	--	(1.673)	--	--	--	--
Impuesto sobre beneficios	--	1.661.759	332.243	--	293.138	(471.973)

Ejercicio 2020							
Concepto	Plafesa	León Coated Solutions	Network Steel África	Network Mobility Solutions	Mobility Gear Solutions	Villadangos Intermodal	Aveiro Coated Solutions
Total ingresos y gastos reconocidos antes de ISB	4.293.074	(241.219)	379.941	8.889	17.737	10.730	(1.078.223)
Diferencias permanentes	(484.358)	--	--	--	--	--	(300)
Reserva de capitalización	--	--	--	--	--	--	--
Eliminación BINS	--	--	--	--	--	(7.067)	--
Cuota al 25%	1.033.190	--	--	--	--	916	(225.204)
Deducciones	(251.590)	--	--	--	--	--	--
Impuesto sobre beneficios	781.600	(60.305)	94.985	--	--	916	(225.204)

El gasto por Impuesto sobre Beneficios del ejercicio corriente así como el impuesto diferido corresponde en su totalidad a operaciones continuadas.

Activos por impuesto diferido –

Su detalle y movimientos son los siguientes:

Ejercicio 2021				
	2020	**Altas**	**Bajas**	**2021**
Crédito fiscal	1.877.904	22.820	(906.644)	994.080
Activos por diferencias temporarias	1.548.859	--	(1.140.363)	408.496
Derivados	1.508.439	(84.610)	(1.175.642)	248.187
Deducciones pendientes aplicar por gastos financieros	639.208	--	--	639.208
Total No Corriente	**5.574.410**	**(61.790)**	**(3.222.649)**	**2.289.971**

Ejercicio 2020				
	2019	**Altas**	**Bajas**	**2020**
Crédito fiscal	1.053.334	824.570	--	1.877.904
Activos por diferencias temporarias	1.420.191	386.968	(258.300)	1.548.859
Derivados	205.570	1.309.546	(6.677)	1.508.439
Deducciones pendientes aplicar por gastos financieros	639.208	--	--	639.208
Total No Corriente	**3.318.303**	**2.521.084**	**(264.977)**	**5.574.410**

La procedencia del crédito fiscal es la siguiente:

Ejercicio en que se generó	Concepto	importe	
		2021	**2020**
2012	Pérdidas ejercicio 2012	--	21.617
2013	Pérdidas ejercicio 2013	332.125	571.217
2014	Pérdidas ejercicio 2014	4.125	34.465
2015	Pérdidas ejercicio 2015	144.746	144.746
2016	Pérdidas ejercicio 2016	10.343	7
2019	Pérdidas ejercicio 2019	--	264.859
2019	Var. Perímetro consolidación	--	16.423
2020	Pérdidas ejercicio 2020	479.921	824.570
2021	Pérdidas ejercicio 2021	22.820	--
	Total	**994.080**	**1.877.904**

En opinión del Administrador Único de la Sociedad Dominante, el activo por impuesto diferido se ha registrado por considerar, sobre la base de la mejor estimación realizada de los resultados futuros, que será recuperado en los plazos máximos permitidos por la legislación fiscal.

Pasivos por impuesto diferido–

	31.12.19	**disminuciones**	**31.12.20**	**altas**	**disminuciones**	**31.12.20**
Subvenciones	(1.476.973)	141.338	(1.335.635)	(2.250.000)	176.305	(3.409.330)

Bases imponibles negativas pendientes de compensar – Su detalle al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es:

Ejercicio 2021	
origen	**importe**
2013	1.199.508
2014	16.502
2015	667.813
2016	223.128
2018	540.707
2019	5.428.267
2020	3.159.182
2021	91.279
Total	**11.235.107**

Ejercicio 2020	
origen	**importe**
2012	44.391
2013	2.283.352
2014	16.502
2015	667.813
2016	223.128
2018	540.707
2019	5.428.267
2020	3.159.182
Total	**12.363.342**

Ejercicios abiertos a inspección - Las sociedades del Grupo mantienen abiertos a inspección fiscal los cuatro últimos ejercicios para todos los impuestos que les son de aplicación. En opinión del Administrador Único de la Sociedad Dominante, no se esperan pasivos fiscales significativos derivados de futuras inspecciones y, en consecuencia, las cuentas anuales consolidadas adjuntas no reflejan provisión alguna por este concepto.

22. PROVISIONES, CONTINGENCIAS, AVALES Y GARANTÍAS

Provisiones

El capítulo "Proveedores" del balance incluye 141.411.252 euros (41.916.426 euros en 2020) de provisión por facturas pendientes de recibir de proveedores, dotada en cumplimiento de la normativa contable, que establece que las compras y gastos deben registrarse en el momento de su devengo, que coincide con la fecha del "packing list", o momento del embarque de las mercancías en el puerto de origen, independientemente de la corriente monetaria o financiera derivada de ellas.

Las diferencias de cambio generadas en la redenominación a euros de proveedores a tipos de cambio de cierre ascienden, en los ejercicios 2021 y 2020, a 3.911.100 euros de pérdida y 2.220.432 euros de beneficio, respectivamente, registrados, junto a otros, en el epígrafe "Diferencias de cambio" del Estado de Resultados Consolidado adjunto.

Contingencias, avales y garantías

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, como es práctica habitual en el sector, el Grupo tenía avales prestados por entidades financieras ante terceros, para ejecución y cumplimiento de obligaciones contractuales, por importe de 14.197.906 euros y 14.556.980 euros, respectivamente. No se espera que se produzcan pérdidas para el Grupo en relación con estos avales.

23. INGRESOS Y GASTOS

A continuación, se desglosan algunos epígrafes del estado de Resultados consolidado de 2021 y 2020:

- **Ventas del Importe neto de la cifra de negocio** - Su distribución por mercados geográficos es:

Ventas	Nacional	Unión Europea	Resto	Total
2021	555.935.112	393.118.458	117.239.035	1.066.292.605
2020	328.938.484	189.626.222	52.098.824	570.663.530

Las toneladas vendidas por el Grupo a terceros en 2021 y 2020 ascienden a 1.028.996 y 917.668, respectivamente.

- **Aprovisionamientos**

Concepto	2021	2020
Compras de mercaderías	586.032.324	461.634.022
Devoluciones de compras	(9.433.612)	(19.461.055)
Descuentos sobre compras por pronto pago de mercaderías	15.557	3.223
Variación de existencias de mercaderías	(43.254.127)	25.534.789
Compras de materias primas	377.337.750	30.420.892
Compras de otros aprovisionamientos	3.217.315	2.881.550
Variación de existencias de materias primas	(43.835.164)	(3.303.179)
Devoluciones de compras de materias primas	(13.981.610)	--
"Rappels" por compras	20.172	(295.169)
Trabajos realizados por otras empresas	14.444.375	9.210.801
Total	**870.562.980**	**506.625.874**

El detalle de las compras según su procedencia es el siguiente:

Compras	Nacional	Unión Europa	Resto	Total
2021	147.902.798	337.355.521	457.949.577	943.207.896
2020	99.024.955	86.259.626	321.341.293	506.625.874

- **Gastos de personal**

	2021	2020
Sueldos y salarios	17.066.946	13.212.061
Indemnizaciones	217.456	425.944
Seguridad Social a cargo de la empresa	3.358.522	2.900.353
Otros gastos sociales	715.914	538.156
Total	**21.358.838**	**17.076.514**

- **Otros resultados**

El saldo de la cuenta "Otros resultados" de los ejercicios 2021 y 2020 corresponde, principalmente, a regularizaciones de saldos correspondientes a abonos de proveedores de años anteriores, en base al procedimiento establecido por la Dirección del Grupo, que supone aplicar criterios de prudencia en la recuperabilidad de estos saldos.

- **Ingresos financieros**

	2021	2020
De participaciones en instrumentos de patrimonio-		
Ingresos de participaciones en instrumentos de patrimonio, empresas del grupo (**)	382.000	--
Ingresos de participaciones en instrumentos de patrimonio, otras empresas	20	1.211
De valores negociables y otros instrumentos-		
Ingresos de créditos asociadas a largo plazo (Nota 12)	302.586	119.600
Incorporación al activo de gastos financieros (Nota 6)	1.400.630	2.605.186
Valores representativos de deuda otras empresas	9.909	10.049
Ingresos de créditos vinculadas a largo plazo (*)	148.771	148.807
Otros ingresos financieros	108.307	460.944
Total	**2.352.223**	**3.345.797**

(*) *Subvenciones de tipos de interés* – Corresponden a la diferencia entre el valor nominal y el valor razonable, entendido éste por su coste amortizado, de los préstamos concedidos a las Sociedades por el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio (MITC), y que no devengan tipo de interés alguno.

(**) *Venta de participaciones* –El 8 de octubre de 2021, se venden 26.500 participaciones sociales de Villadangos Intermodal, S.L, con un valor neto contable de 26.500 euros, por un importe total de 408.500 euros. Esta compraventa ha supuesto un beneficio de 382.000 euros.

- **Gastos financieros**

	2021	2020
Gastos financieros y asimilados		
Por deudas con terceros-		
Otras partes vinculadas	(456.486)	(455.687)
Con entidades de crédito	(11.559.660)	(12.152.382)
Otras empresas	(2.765.326)	(2.790.100)
	(14.781.472)	(15.398.169)
Diferencias de cambio		
Diferencias negativas de cambio	(9.398.118)	(2.052.096)
Diferencias positivas de cambio	2.728.636	5.431.233
	(6.669.482)	3.379.137

24. SALDOS Y OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS

Saldos con partes vinculadas – Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 son los siguientes: deudor (acreedor)

2021	Créditos corto plazo	Otros activos financieros	Clientes	Deudas corto plazo	Proveedores
Grupo y asociadas-					
Planos Siderúrgicos Transformados, S.L.	318.252	-	1.350.112	-	-
Global Steel Resources, S.L.	-	28.628	-	-	-
Otras partes vinculadas (Metal Rolo -SGPS)	-	-	-	(1.200.000)	-
Network Steel North África	-	20.391	-	-	(259.003)
OH Capital Resources, S.L.	-	2.812.905	-	-	-
Yacht Rent, S.L.	-	43.149	602	-	-
Otras partes	-	3.414	-	(1.252)	5.818
Total Grupo y asociadas	**318.252**	**2.908.487**	**1.350.714**	**(1.201.252)**	**(253.185)**

2020	Créditos		Otros activos financieros	Clientes	Deudas		Proveedores
	Largo plazo	Corto plazo		Corto plazo	Largo plazo	Corto plazo	
Grupo y asociadas-							
Network Steel Germany GmbH	372.000	-	-	-	-	-	-
Planos Siderúrgicos Transformados, S.L.	359.970	389.081	-	174.077	-	-	-
Global Steel Resources, S.L.	-	-	28.628	-	-	-	-
Otras partes vinculadas (Metal Rolo -SGPS)	-	-	-	-	(2.280.000)	(600.000)	-
Network Steel North África	-	-	-	67	-	-	(179.958)
OH Capital Resources, S.L.	-	-	63.600	-	-	-	-
Fanya Steel	-	-	-	-	-	(3.035)	-
Yacht Rent, S.L.	-	-	43.149	602	-	-	-
Quantum Minería	-	-	1.500	-	-	-	-
Total Grupo y asociadas	**731.970**	**389.081**	**136.877**	**174.746**	**(2.280.000)**	**(603.035)**	**(179.958)**

Operaciones con partes vinculadas – Su detalle en el ejercicio 2021 y 2020 es como sigue: ingreso (gasto)

Ingresos financieros	2021	2020
Administrador	302.586	119.600

El Grupo realiza todas sus operaciones con vinculadas a valores de mercado. Los precios de transferencia se encuentran adecuadamente soportados por lo que el Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que no existen riesgos significativos por este aspecto de los que puedan derivarse pasivos de consideración en el futuro.

Retribuciones y otras prestaciones al Administrador Único de la Sociedad Dominante – Las retribuciones percibidas durante 2021 y 2020 por el Administrador Único de la Sociedad Dominante, registradas con cargo al epígrafe "Gastos de personal" del Estado de Resultados Consolidado adjunto, han sido:

Ejercicio	Sueldos
2021	502.592
2020	500.424

Los anticipos y créditos concedidos al Administrador Único de la Sociedad dominante al cierre de los ejercicios 2021 y 2020 son:

Ejercicio	Cuenta Corriente
2021	14.672.402
2020	13.405.271

Durante los ejercicios 2021 y 2020 los Administradores de las Sociedades del Grupo no tienen concedidos otros anticipos y no se han asumido obligaciones por su cuenta a título de garantía. Asimismo, las Sociedades del Grupo no tienen contraídas obligaciones en materia de pensiones ni de seguros de vida o de responsabilidad civil, con respecto a los Administradores y al personal de alta dirección.

De acuerdo con lo previsto en el artículo 229.3 de la Ley de Sociedades de Capital, se informa de que durante el ejercicio 2021 ni el Administrador de la Sociedad Dominante ni las personas vinculadas a él han tenido situación alguna de conflicto, directo o indirecto, con el interés del Grupo.

25. OTRA INFORMACIÓN

Plantilla - El número medio y final de personas empleadas en los ejercicios 2021 y 2020 y su distribución por sexos al término de dichos ejercicios es el siguiente:

Categoría	2021			2020		
	número medio de empleados	Nº final de Empleados		número medio de empleados	Nº final de Empleados	
		Hombres	Mujeres		Hombres	Mujeres
Directores y supervisores	48	39	8	11	10	1
Comerciales y administración	81	29	54	125	62	63
Producción y operaciones	199	195	13	181	181	10
Técnicos y profesionales de apoyo	51	36	19	43	34	14
Total	**360**	**287**	**88**	**360**	**287**	**88**

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, el Grupo no cuenta con personas empleadas con discapacidad mayor o igual al treinta y tres por ciento.

Información Sobre el Medio Ambiente y sobre los derechos de emisión de gases de efecto invernadero
En general, las actividades del Grupo no provocan impactos negativos de carácter medioambiental, no incurriendo, en consecuencia, en costes ni inversiones cuya finalidad sea mitigar dichos posibles impactos. En los ejercicios 2021 y 2020, el Grupo no ha dispuesto de derechos de emisión de gases de efecto invernadero.

Honorarios de auditoría - Los honorarios profesionales correspondientes a la auditoría de cuentas anuales consolidadas de los ejercicios 2021 y 2020 han ascendido a 26.000 euros y 25.000 euros, respectivamente.

Durante dicho ejercicio, la Sociedad auditora ha facturado a las empresas participadas (Eco Steel Solutions, S.L., Network Steel, S.L.U., Santander Coated Solutions, S.L., Aranda Coated Solutions, S.L., Aranda Intermodal, S.L, León Coated Solutions, S.L., Network Steel África, S.L. y Network Steel Resources, S.A.) la cantidad total de 110.900 euros por honorarios profesionales correspondientes a la auditoría de cuentas anuales de las citadas sociedades a 31 de diciembre de 2021 (108.900 euros a 31 de diciembre de 2020).

Por otra parte, en el ejercicio 2021, la sociedad auditora ha facturado 5.750 euros a las citadas sociedades por otros servicios (2.450 euros en 2020).

Asimismo, en el ejercicio 2021, una sociedad del grupo al que pertenece la sociedad auditora facturó 65.304 euros a la Sociedad Dominante por otras prestaciones de servicios (103.701 euros en 2020).

Los honorarios de auditoría de cuentas anuales prestados por otros auditores diferentes del auditor principal en los ejercicios 2021 y 2020 han ascendido a 43.254 euros y 41.959 euros, respectivamente, y por otros trabajos han devengado honorarios por importe de 13.920 euros en el ejercicio actual, no devengando importe alguno en el ejercicio 2020.

26. HECHOS POSTERIORES

- La entrada del ejército ruso en Ucrania el pasado 24 de febrero de 2021 ha desencadenado un escenario de difícil pronóstico. Si bien habrá que esperar a ver cómo evolucionan los acontecimientos, por el momento parece tratarse de un conflicto que, de una forma u otra, se puede alargar en el tiempo por el intento ruso de controlar Ucrania política y territorialmente y por las repercusiones geopolíticas que se derivan, con implicaciones en el suministro de energía a Europa y en el precio de las materias primas, así como en los niveles de actividad económica y en las tasas de inflación, entre otros impactos.

  El Administrador Único de la Sociedad Dominante no espera que estos hechos tengan un impacto significativo en la actividad, no obstante, a la fecha de formulación de estas cuentas anuales es prematuro realizar una valoración detallada o cuantificación de los posibles impactos que tendrá este conflicto, debido a la incertidumbre sobre sus consecuencias, a corto, medio y largo plazo.

  Por último, resaltar que el Administrador Único de la Sociedad Dominante y la Dirección de las Sociedades están realizando una supervisión constante de la evolución de la situación, con el fin de afrontar con éxito los eventuales impactos, tanto financieros como no financieros, que puedan producirse.

- El 31 de marzo de 2022 se formaliza la compraventa del 40% del capital social de Aveiro Coated Solutions, S.L., por un precio de 5.200.000 euros. Tras esta operación, la Sociedad pasa a ser su socio único, titular del 100% de su capital social.

- En febrero de 2022 se ha renunciado al préstamo Reindus.

- Con fecha 14 de diciembre de 2021 se solicita a las entidades financiadoras una novación del Contrato de Financiación, solicitando la eliminación de determinados covenants de carácter general y de índole financiera de las Financiadas. A fecha de formulación de estas cuentas anuales, la novación del contrato se encuentra pendiente de firma, si bien está autorizado por las entidades financiadoras.

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
Informe de gestión
Ejercicio 2021

En cumplimiento de la normativa mercantil vigente, el Administrador Único de la Sociedad Dominante formula el presente Informe de Gestión referido al ejercicio anual terminado al 31 de diciembre 2021 y cuyo contenido se ajusta a la Ley de Sociedades de Capital.

- **Evolución de los negocios y situación del Grupo en 2021**

A continuación, indicamos el resumen de los resultados 2021 versus los de 2020:

	2021	2020	Variación en %
Ventas en Tns	1.028.996	917.668	12.1%
Ventas en Euros	1.066.292.605	570.663.530	86,9%
EBITDA (€)	132.319.437	18.432.285	617,9%
Resultado Antes de Impuestos	100.599.670	2.290.374	4292.3%

El Grupo Network Steel Resources (Grupo NSR) comprende las siguientes sociedades operativas (diferenciamos las sociedades por su negocio de trading o industrial):

Trading

Network Steel, S.L.U.
Network Steel Suisse AG
Network Steel África S.L.

Industria – La *división industrial* la subdividimos en 1) Producción y 2) Centros de Servicios

1) Producción (Transformación de un tipo de acero en otro)

Aranda Coated Solutions, S.L.
Santander Coated Solutions, S.L.
León Coated Solutions, S.L
Aveiro Coated Solutions, S.L.
Eco Steel Solutions, S.L.

En el ejercicio 2020 la sociedad Eco Steel Solutions, S.L. formaba parte de la división "Centros de servicio" y en el ejercicio 2021 pasa a formar parte de la division "Producción".

2) Centros de Servicios (Servicios de corte de acero)

Grupo Plafesa (Iber Steel S.L. y Planos Férricos Portugal)

Holding - Network Steel Resources, S.A. sociedad cabecera del Grupo NSR, que actúa como sociedad holding ofreciendo servicios generales al grupo, tales como Presidencia y Dirección General, Dirección Financiera, Administración, Back Office y servicio de IT.

A continuación, exponemos las principales magnitudes financieras del ejercicio 2021 por divisiones anteriormente comentadas:

TRADING		%	INDUSTRIA		%	TOTAL
Toneladas Totales	469.792	46%	Toneladas Totales	559.204	54%	1.028.996
Cifra de negocio total (€)	410.947.800	39%	Cifra de negocio total (€)	656.211.983	61%	1.067.159.783
EBITDA	22.624.378,80	17%	EBITDA	112.495.423	83%	135.119.802

INDUSTRIA PRODUCCIÓN		%	CENTROS DE SERVICIOS		%	TOTAL
Toneladas Totales	288.398	52%	Toneladas Totales	270.806	48%	559.204
Cifra de negocio total (€)	357.319.535	54%	Cifra de negocio total (€)	298.892.448	46%	656.211.983
EBITDA	48.502.149	43%	EBITDA	63.993.274	57%	112.495.423

HOLDING		%	OTRAS DIVISIONES		%	TOTAL GRUPO
Cifra de negocio total (€)	70.774	0%	Cifra de negocio total (€)	1.579.568	0%	1.068.810.124
EBITDA	(1.549.404)	-1%	EBITDA	(1.250.960)	-1%	132.319.437

Evolución de la estrategia del Grupo NSR:

Desde 2011, el Grupo NSR inició con éxito una estrategia de industrialización, basada en el desarrollo de la división industrial, centrada en la transformación de productos de acero plano. Ha conseguido desarrollar un negocio industrial relevante, ofreciendo productos de alto valor añadido, entre los que se encuentran la bobina prepintada y bobina decapada.

La pericia y la experiencia que tiene en la compra de acero el Grupo, ayuda tanto al desarrollo del negocio de trading/importación como a la evolución del negocio industrial.

Las adquisiciones de Plafesa (2018) y Aveiro Coated Solutions (2019), aumentaron la posición estratégica del Grupo y su tamaño en términos de ingresos, presencia geográfica y diversificación de la cartera de clientes.

La estrategia definida para el periodo 2019-2022, del Grupo NSR se caracteriza por el objetivo de lograr una mayor integración vertical. El plan de negocio consiste en la construcción de una planta industrial en León a través de la sociedad León Coated Solutions S.L. (LCS) que permita al grupo ofrecer una gama más amplia de productos de acero plano, desde bobina decapada hasta bobina de acero galvanizado con tres líneas: decapado con puesta en marcha en el año 2021; laminado con puesta en marcha antes del verano de 2022; y galvanizado con puesta en marcha en otoño de 2022. El Grupo NSR podrá adaptar de esta manera la producción a los cambios en la demanda.

En cuanto al trading, el Grupo sigue desarrollando y consolidando sus actividades comerciales en el continente africano con la creación de Network Steel África S.L. (NSA) y en el mercado del norte de Europa con Network Steel Suisse AG (NSS).

Coyuntura del mercado y fortaleza del precio del acero:

Tras un año 2020 en el que todos los sectores de la economía se vieron afectados por los confinamientos y las restricciones derivadas del COVID, el año 2021 ha sido, desde el punto de vista de la industria del acero, un ejercicio de recuperación que ha permitido a la siderúrgica española en general, y nuestro Grupo en particular, alcanzar las cifras anteriores a la pandemia, y en nuestro caso casi duplicar el volumen de facturación.

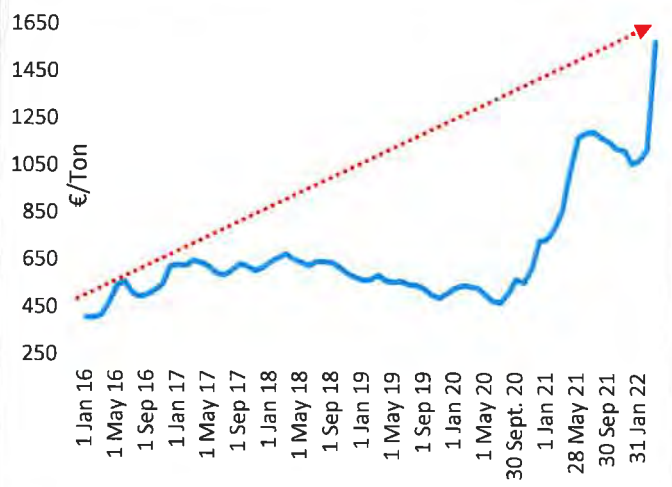
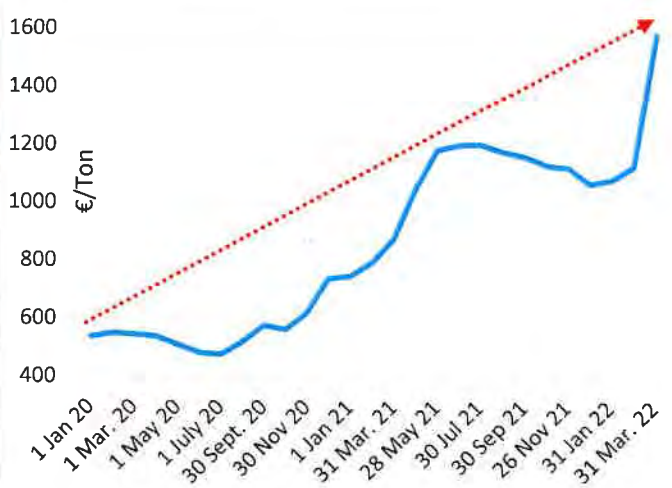
Pese a que el COVID mantuvo en 2021 su impacto económico y social, el sector y nuestro Grupo ha sabido dar respuesta al aumento de la demanda superando los problemas energéticos, y gracias a nuestra experiencia en el negocio del trading, que aparta una capacidad operativa y logística del resto del Grupo.

Durante el año 2021, como analizaremos más adelante, se ha dado un precio récord del acero, casi duplicando su precio, para en los meses finales empezarse a relajar, aunque manteniéndose en niveles muy altos.

Las perspectivas para el año 2022 son buenas, pero podemos vivir momentos de volatilidad derivados de las tensiones geopolíticas por la invasión de Ucrania por Rusia. Confiamos en que la capacidad operativa y logística de nuestro Grupo nos permita navegar con éxito en este entorno.

Evolución de los precios

Para poner en contexto la situación del precio del acero incluimos un gráfico de la evolución en los últimos 6 años hasta marzo 2022.

AVERAGE OF HRC, CRC, HDG, PLATE AND PRE-PAINTED FROM JANUARY 2016 TO MARCH 2022	AVERAGE OF HRC, CRC, HDG, PLATE AND PRE-PAINTED FROM JANUARY 2020 TO MARCH 2022
	
Precio medio €/Tonelada de los 5 principales productos utilizados por el Grupo NSR desde enero 2016 hasta marzo 2022.	Precio medio €/tonelada de los 5 principales productos utilizados por el Grupo NSR desde 2020 hasta marzo 2022.

En este gráfico se puede apreciar la bajada de precios durante el segundo trimestre de 2020, una bajada esperada y provocada claramente por el COVID 19 que generó pérdidas en el segundo trimestre del ejercicio 2020. También se puede apreciar una recuperación histórica a partir de agosto/septiembre que se mantuvo en 2021, relajándose levemente en los últimos meses del año 2021, para volver a repuntar en los primeros meses del año 2022.

En el segundo semestre se han alcanzado ventas históricas no vistas desde 2002 (fecha de creación de la sociedad Network Steel), continuando esa excelente tendencia durante el año 2021. La experiencia en el trading de acero de nuestro Grupo ha permitido evitar cortes de suministro e impulsar nuestros márgenes, aprovechando una fortaleza de la demanda y una subida de precios histórica en nuestros productos transformados en nuestros centros industriales y de servicios.

En los primeros meses del año 2022 se observa un repunte del precio del acero, medido por el precio medio €/Tonelada de los 5 principales productos utilizados, corrigiendo las previsiones para Europa al alza, como consecuencia de la oferta limitada ante los recortes de producción por los altos costes de la energía. La cual se podría endurecer ya que las industrias siderúrgicas podrían enfrentar nuevas interrupciones ante la imposición de sanciones por la situación conflictiva entre Rusia y Ucrania. En el caso de China, también

se ha producido una revisión al alza, ya que se espera que los estímulos fiscales y monetarios estimulen la demanda, aunque el gobierno chino está controlando que no haya unos precios muy altos, evitando un problema de inflación. Por el contrario, en EE.UU. las previsiones se han corregido a la baja, como consecuencia de un aumento de la oferta interna y una caída de la demanda, ya que ante el alto precio local (por encima del arancel del 25% aplicado a las importaciones de China) los compradores estadounidenses han buscado este metal en el extranjero.

Durante 2021 son resaltables los siguientes hechos que han influido en la evolución del Grupo Network Steel Resources:

- La captación de nuevos clientes del negocio de trading, debido principalmente a la aparición de las citadas medidas de salvaguarda en la UE, que han hecho más compleja la gestión de importación y ha provocado que los demandantes se pongan en manos de importadores expertos. En este sentido, Network Steel ha demostrado que tiene acceso a países proveedores alternativos a los tradicionales del mercado español donde los clientes españoles tienen poca capacidad de acceso y conocimiento.
- Muy buenos acuerdos de suministro estratégico con proveedores de Turquía, Taiwán, India, Egipto, Indonesia, Japón, Vietnam, India, Corea del Sur, Brasil, Vietnam, Rumanía, etc., que se iniciaron en 2015 y que han seguido dando buenos resultados en 2021.
- Buen comportamiento de las ventas en mercados sólidos como España, Italia, Holanda, Austria, Bélgica, Alemania, Polonia, Irlanda, Portugal, Rumanía, Emiratos Árabes Unidos, así como ventas en África (países subsaharianos a partir 2019 tras la creación de Network Steel África).
- Buen comportamiento de las empresas industriales del Grupo durante todo el 2021 que han aportado volumen, solidez y estabilidad a las ventas.
- Comienzo del funcionamiento de la línea de decapado.
- Fortaleza de la demanda industrial y del sector del acero desde el segundo semestre de 2020 hasta la actualidad manteniéndose la escasez de oferta a nivel mundial.
- Positiva coyuntura de los precios del acero en general y del prepintado en particular manteniéndose en 2021 en niveles de precios históricamente altos.
- Evolución de las cuotas.
- Mayor liquidez en el mercado financiero debido a la obtención de ICOs, y la inclusión de periodos de carencia adicionales durante el año 2021.
- La consolidación de la estrategia de Network Steel ha facilitado también mayores líneas de proveedores en condiciones open terms.
- Consecución de mayores líneas de circulante (COMEX) con bancos españoles y especialmente suizos, debido a la plena confianza depositada en el Grupo NSR por su performance y expertise en periodos con mucha incertidumbre en el mercado. (incorporación al pool bancario de BCGE y BCP, e incremento de líneas en ING, BCV, Credit Suisse y Societe Generale, Bic-bred).

El Grupo NSR ha debutado en el Mercado Alternativo de Renta Fija (MARF) en el segundo semestre del 2021, con un programa de 150 MM de €, llevando a la fecha de formulación de cuentas cuatro emisiones de pagarés, fundamentalmente con un vencimiento a 3 meses, por un total de 41.3 M de €, con un saldo vivo de 29.8 M de €. El objetivo de este programa es coger experiencia dentro del Grupo en mercados organizados, buscando fórmulas complementarias, nunca sustitutivas, de financiación del working capital del Grupo NSR, principalmente por la parte de León Coated Solutions. En el futuro se analizará la presencia en el programa de bonos.

Vamos a repasar brevemente la evolución de los distintos grupos de negocio del Grupo NSR:

TRADING -

Network Steel, Network Steel Suisse y Network Steel Africa

- En Network Steel España, el trading está dirigido a ganar cuota de mercado aprovechándose de las economías de escala de la Industria más el liderazgo en la Península Ibérica.
- Network Steel Suisse, pretende expandirse en Europa, principalmente en el mercado alemán, el más importante de Europa.
- Network Steel África, está presente en el mercado subsahariano en conexión con los principales importadores de cada país y pretende desarrollar presencia en Norte de África (Marruecos y Túnez principalmente).

A continuación, se muestran los datos de toneladas y ventas de las 3 sociedades de trading, incluyendo ventas dentro del grupo, de los ejercicios 2021 y 2020:

	2021		2020	
	Toneladas	**Euros**	**Toneladas**	**Euros**
Network Steel	550.974	485.994.044	482.481	256.190.395
NS Suisse	81.379	80.781.804	34.400	25.697.835
NS África	40.785	31.308.893	56.023	27.723.551
TOTAL	**673.138**	**598.084.741**	**572.904**	**309.611.781**

Se puede observar que el volumen en toneladas acumulado del ejercicio 2021 es muy superior al del ejercicio 2020. El volumen de ventas en euros se ha incrementado exponencialmente fruto del fuerte repunte en el precio de la materia prima.

Valoramos el ejercicio 2021, a pesar del impacto de la crisis generada por el COVID, como un año histórico de consolidación del negocio de trading, no solo por el buen comportamiento financiero, sino también por la capacidad operativa y logística que nos ha permitido evitar cortes de suministro, fruto de las fuertes relaciones comerciales existentes con nuestros proveedores, conseguidas a lo largo de muchos años de relación y cumplimiento de los compromisos.

Con respecto a la sociedad Network Steel, en el siguiente cuadro se puede ver un resumen de las principales magnitudes de los ejercicios 2021 y 2020:

	2021	**2020**	**Variación en %**
Ventas en Tns	550.974	482.481	17,93%
Ventas en Euros	485.994.044	256.190.395	2,70%
EBITDA	18.950.818	5.548.692	241,53%
Resultado Antes de Impuestos	1.825.755	896.217	103,71%

En una primera visión respecto a los volúmenes del ejercicio 2021, observamos el aumento de las ventas en euros y toneladas con respecto al ejercicio anterior 2020, pese al año marcado por la pandemia Covid-19 y gracias a nuestra capacidad operativa y logística, que nos han permitido aprovechar el buen comportamiento de la demanda industrial.

En términos de márgenes, el año 2021 ha sido un año histórico como hemos anticipado anteriormente.
En el siguiente cuadro analizamos la evolución de las ventas fuera del Grupo que representan aproximadamente un 61% del total (72% en el ejercicio 2020).

	2021	**2020**	**Variación en %**
Ventas en Tns	347.629	357.724	-2,82%
Ventas en Euros	294.631.484	183.424.441	60,63%

Desde 2018, el Grupo NSR pretende que las empresas industriales del grupo tengan mayor autonomía de compra y no necesariamente se provean desde Network Steel.

Evolución previsible del trading en 2022

Esperamos que el negocio de trading en el año 2022 sea muy bueno en términos históricos, pero no excelente como lo ha sido el año 2021. A la fecha de formulación de cuentas estamos satisfechos con los primeros resultados obtenidos en enero y febrero de 2022.

La coyuntura de precios y de mercado a lo largo del 2022 se prevé favorable para el negocio del trading. El ejercicio 2022 ha iniciado con una demanda sólida que se espera que se mantenga a lo largo del ejercicio. Según los datos a febrero de 2022, vamos en la senda correcta de cumplimiento del presupuesto para este año 2022.

De momento en la península Ibérica hay un sentimiento de escasez de acero y una demanda estable, por lo que prevemos que los precios van a mantenerse históricamente altos, aunque no a los niveles de 2021, haciendo que nuestra previsión para el 2022 sea muy buena, a pesar de la volatilidad del mercado, que esperamos gestionar con nuestra capacidad operativa y logística.

Ante este escenario, el negocio del trading se adecua actuando en la gestión de compras principalmente. El trading es liderado y coordinado directamente por el presidente Oscar Heckh (con más de 25 años de experiencia en el mercado).

Las 3 empresas de trading desarrollan la siguiente estrategia:

- Network Steel, S.L.U. debe atender la península Ibérica, el mercado tradicional de esta empresa. El plan es crecer en clientes de fuera del grupo y que las ventas al grupo solamente representen aprox. un 18% del total de tal forma que se aporte un valor consolidado al grupo (han sido un 39% en 2021). El gerente del trading de Network Steel en la Península es Alejandro Ciudad Real incorporado en 2019. Alejandro era director de Stemcor España, trader de acero multinacional donde Alejandro ha desarrollado muchos años de experiencia.

- Network Steel Suisse creada para atender el Mercado de Alemania, Polonia y otros países del norte de Europa. El trading de Network Steel Suisse es liderado por Oliver Bosse que lleva más de 10 años en el grupo. Oliver es alemán y anteriormente fue un directivo muy relevante en Kloekner. NS Suisse va a seguir diversificando en productos incorporando ventas de acero inoxidable. Estos productos tienen mucho mayor valor añadido y actualmente no son comercializados por Network Steel España. Network Steel Suisse actúa como compañía de vanguardia del Grupo para en el futuro incorporar estos productos también en España.

- Network Steel África, S.L. debe consolidar su incipiente desarrollo en el mercado subsahariano (Mauritania, Senegal, Costa de Marfil, Burkina Faso, Guinea Ecuatorial, Angola, Camerún, Congo, Mali, Gabón, etc) y el del norte de África (Marruecos, Túnez, Argelia, etc). El trading de Network Steel África, S.L. es liderado por Unai Bilbao, que se incorpora en 2019 provenientes de Tamet del grupo MACSTEEL.

- **INDUSTRIA**

La división industrial del Grupo Network Steel se subdivide en las siguientes áreas:

Área de Centros de Servicio: Incluye todas las empresas que dan servicio de corte a los clientes, concretamente el Grupo Plafesa (Iber Steel, Plafesa y Plafesa Portugal II). El gerente es Luis Loredo, con una larga y exitosa carrera profesional en el mundo de transformación y comercialización del acero.

Referente a la sociedad Eco Steel Solutions, en marzo 2021 se planteó una nueva estrategia con una nueva gerencia en el lado de la división de "Producción" del Grupo que supondrá el despegue de la EPS, con un plan de negocio más ambicioso, aunando su objetivo con un sistema de producción innovador y más respetuoso con el medio ambiente, que los sistemas tradicionales.

Área de Producción: Incluye todas las empresas dedicadas a la producción/transformación de acero, concretamente Aranda Coated Solutions, Santander Coated Solutions, León Coated Solutions, Aveiro Coated Solutions y Eco Steel Solutions. Su gerente es Paulo Goncalves.

Repasaremos distintos hechos relevantes:

- León Coated Solutions, S.L.: A finales de 2018, el Grupo decidió desarrollar en León (Villadangos del Páramo) un complejo industrial que incluye la más moderna línea de galvanizado del mundo, una línea de decapado y una línea de laminado en frio. La inversión ascenderá aproximadamente a 100 millones de euros, incluyendo gastos de personal, financieros y otros derivados de la puesta en marcha del proyecto. Este proyecto ha recibido importante apoyo del Ministerio de Industria y de la Junta de Castilla y León. Entre estas ayudas destaca un ramal ferroviario que llegará directamente a la fábrica y declaración de PIP (Proyecto Industrial Prioritario). Contará con una capacidad de producción anual de 500.000 toneladas de decapado, 330.000 de laminación en frío y de 300.000 de galvanizado.

Los plazos de inicio de producción del resto de líneas serían:

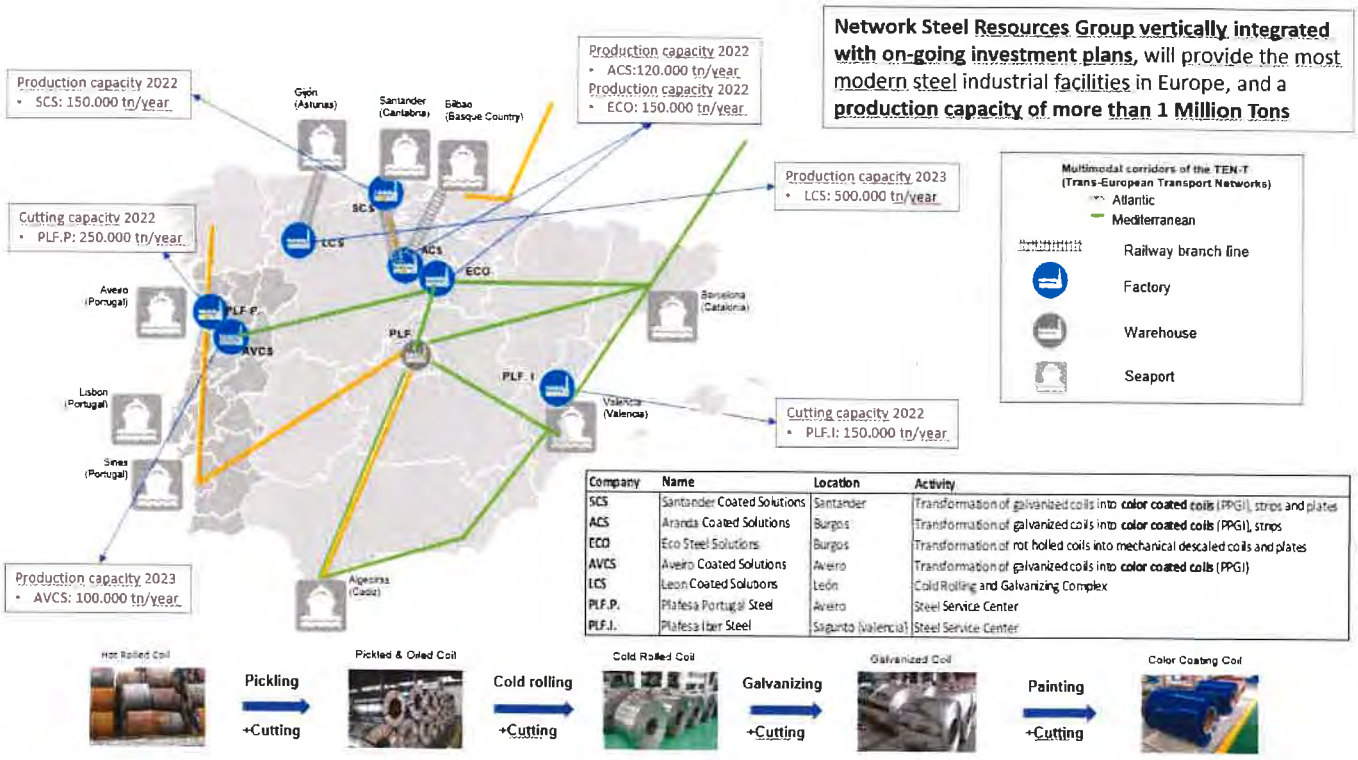
- Línea de laminación: Antes del verano de 2022.
- Línea de galvanizado: Finales del otoño de 2022.

- **Grupo PLAFESA**: PLAFESA es un grupo de empresas y fábricas líder en la península en Centros de Servicios de corte (dan servicio de corte de acero al consumidor/usuario final). Su incorporación al Grupo NSR se ha consolidado aportando sinergias y economías de escala. Su resultado financiero en el año 2021 ha sido excelente, pudiéndolo calificar de histórico.

- **Aveiro Coated Solutions**: A principios de 2019 Network Steel Resources (NSR) era líder en el mercado peninsular de bobina prepintada con dos plantas (en Aranda de Duero -ACS- y en Santander -SCS-). En Portugal existía una planta (360 Steel Metals) funcionando a menos de la mitad de su capacidad de producción debido a diversos problemas técnicos y comerciales. En mayo de 2019 el grupo NSR adquirió el 60% y el control de esta sociedad, y el 31 de marzo de 2022 el otro 40% restante, de tal forma que pasó a ser la tercera planta de prepintado del grupo NSR en la Península Ibérica.

Actualmente el grupo NSR es líder absoluto del mercado de prepintado en la península ibérica.

Tras estas incorporaciones al grupo NSR, este es el mapa de posición geográfica de las industrias en la Península Ibérica:



Company	Name	Location	Activity
SCS	Santander Coated Solutions	Santander	Transformation of galvanized coils into **color coated coils** (PPGI), strips and plates
ACS	Aranda Coated Solutions	Burgos	Transformation of galvanized coils into **color coated coils** (PPGI), strips
ECO	Eco Steel Solutions	Burgos	Transformation of not holled coils into mechanical descaled coils and plates
AVCS	Aveiro Coated Solutions	Aveiro	Transformation of galvanized coils into **color coated coils** (PPGI)
LCS	Leon Coated Solutions	León	Cold Rolling and Galvanizing Complex
PLF.P.	Plafesa Portugal Steel	Aveiro	Steel Service Center
PLF.I.	Plafesa Iber Steel	Sagunto (Valencia)	Steel Service Center

Mapa de posición geográfica de las 7 fábricas en la Península Ibérica, fuente: información interna Grupo NSR.

Aranda Coated Solutions, S.L.

La Sociedad ha seguido consolidando su presencia en el mercado con una posición líder en bobina prepintada o prelacada.

Aranda Coated Solutions (ACS) forma parte de la división industrial del Grupo Network Steel Resources (NSR). Cuenta con una línea de negocio:

1) La producción de bobina prepintada como actividad principal.

En el siguiente cuadro se puede ver un resumen de las principales magnitudes de ACS de los ejercicios 2021 y 2020:

	2021	2020	Variación en %
Ventas en Tns	150.492	108.862	38.24%
Ventas en Euros	166.472.732	82.685.150	101.33%
EBITDA	15.379.449	3.226.997	376,59%
Resultado Antes de Impuestos	13.516.518	1.426.061	847,82%

El ejercicio 2021 ha sido un año con unos resultados excelentes, a pesar del COVID, con incrementos históricos en todas las magnitudes financieras.

El sector del acero se ha comportado mejor que otros sectores, por sectores finalistas:

- La construcción se ha comportado bien por el tirón de inversiones logísticas, reformas y residencial.
- El agroalimentario se ha comportado bien.
- El automóvil, ha tenido un comportamiento peor por la falta de chips en el mercado. Nuestra baja presencia en este sector ha hecho que nuestras cuentas no se hayan visto afectadas por este peor comportamiento.
- Los electrodomésticos se han comportado muy bien (tanto la línea blanca como la línea marrón).
- Los bienes de equipo y la maquinaria se han comportado también bastante bien.

En resumen, el año 2021 ha sido un año excepcional por los siguientes motivos:

- **Coyuntura del mercado**: Fortaleza de la demanda industrial y del sector del acero hasta la actualidad, manteniéndose la escasez de oferta a nivel mundial.
- **Positiva evolución de los precios del acero:** manteniéndose en 2021 en niveles históricos altos de precios, con una ligera caída en los meses finales del año, para volver a subir en los primeros meses del 2022.

El objetivo de la sociedad desde su puesta en marcha es la de consolidar su posición en el mercado, en su producto principal (bobina prepintada). Este producto es el de mayor valor añadido dentro de la subfamilia del acero plano, y la punta de lanza de la estrategia de integración vertical del Grupo NSR. En 2022 con tres plantas de bobina prepintada en la Península Ibérica (dos de ellas en puertos del Cantábrico y Atlántico), NSR pretende atender los mercados europeos y arco mediterráneo. A partir de finales del 2022, contará con el apoyo del suministro propio desde la planta de galvanizado de LCS (materia prima de la bobina prepintada).

Hay que resaltar que los costes de producción de la bobina prepintada (gas, electricidad, etc...) han aumentado durante el ejercicio 2021, costes luego trasladados al producto final para el cliente.

Evolución previsible de Aranda Coated Solutions en 2022

En el ejercicio 2022 esperamos tener los segundos mejores resultados de la serie histórica de la sociedad, aunque siendo prudentes, inferiores a los del año 2021, al considerar que en el segundo semestre del año

2022, los precios de las materias primas tendrán una tendencia bajista, que se trasladarán, aunque más lentamente, a nuestro producto final.

Con datos de los dos primeros meses del año 2022 podemos confirmar que la tendencia es positiva, dentro de la senda de cumplimiento del presupuesto para este año.

Santander Coated Solutions, S.L.

Santander Coated Solutions, S.L. (SCS), perteneciente al Grupo Network Steel Resources (NSR), se creó en diciembre de 2013, con objeto de construir y promover una fábrica de bobina pintada en el puerto de Santander. La fábrica comenzó su actividad en enero de 2017. El ejercicio 2021 es el cuarto de plena actividad de la planta.
Esta fábrica dispone de:

- Una línea de bobina pintada o prelacada (su producto principal) con una capacidad teórica de 150.000 toneladas/año.
- Una línea de corte longitudinal con una capacidad teórica de 100.000 toneladas/año.
- Una línea de corte transversal con una capacidad teórica de 100.000 toneladas/año.

Desde octubre 2017, las 3 líneas están plenamente operativas.

En el siguiente cuadro se puede ver un resumen de las principales magnitudes de SCS de los ejercicios 2021 y 2020:

	2021	2020	Variación en %
Ventas en Tns	122.837	94.817	29.55%
Ventas en Euros	159.321.097	78.231.338	103,65%
EBITDA	18.560.839	3.221.016	476,24%
Resultado Antes de Impuestos	12.863.154	469.957	2637,09%

El ejercicio 2021 ha sido un año con unos resultados excelentes, con incrementos históricos en todas las magnitudes financieras.

Es destacable la consolidación del negocio tanto en niveles de producción como de presencia en los nuevos mercados del norte de Europa. La planta ha superado su capacidad teórica de producción, lo que quiere decir que las instalaciones están en óptimas condiciones para mejorar su eficiencia en los próximos años.

Como hemos comentado anteriormente, el sector del acero se ha comportado mejor que otros sectores, por sectores finalistas:

- La construcción se ha comportado bien por el tirón de inversiones logísticas, reformas y residencial. Este es el más importante para SCS.
- El agroalimentario se ha comportado bien, muy ligado con construcción.
- El automóvil ha tenido un comportamiento peor por la falta de chips en el mercado. Nuestra baja presencia en este sector ha hecho que nuestras cuentas no se hayan visto afectadas por este peor comportamiento. Los electrodomésticos se han comportado muy bien (tanto la línea blanca como la línea marrón). Es un sector residual.
- Los bienes de equipo y la maquinaria se han comportado también bastante bien.

En resumen, el año 2021 ha sido un año excepcional por los siguientes motivos:

- **Coyuntura del mercado**: Fortaleza de la demanda industrial y del sector del acero hasta la actualidad manteniéndose la escasez de oferta a nivel mundial.
- **Positiva evolución de los precios del acero:** manteniéndose en 2021 en niveles históricos altos de precios, con una ligera caída en los meses finales del año, para volver a subir en los primeros meses del 2022.

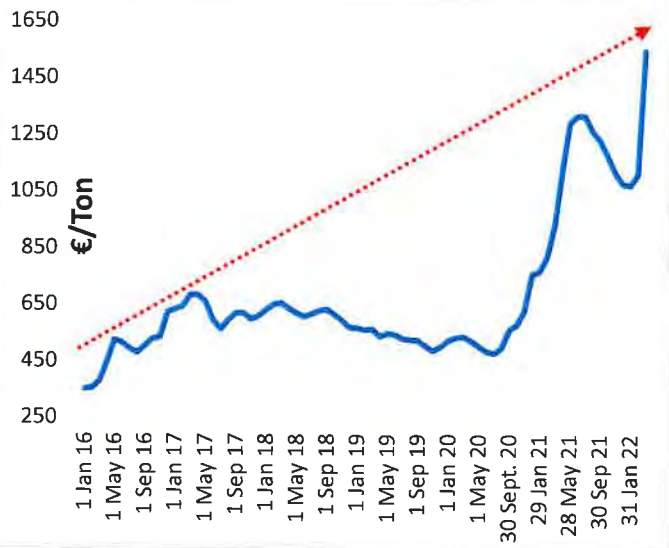
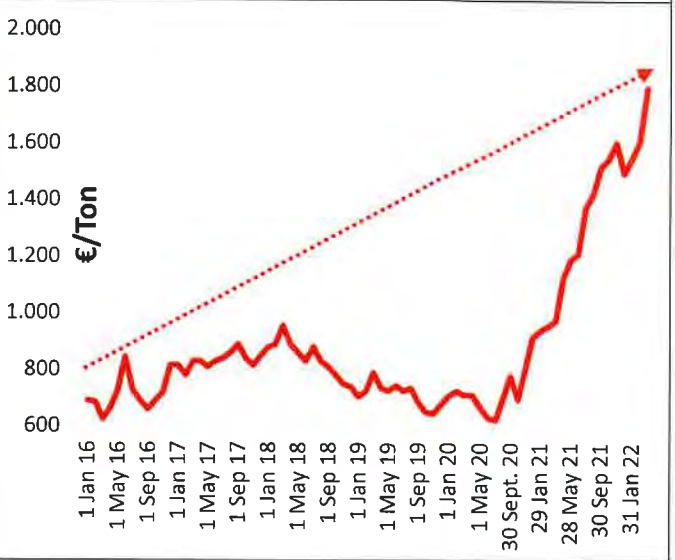
El objetivo de la sociedad desde su puesta en marcha es la de consolidar su posición en el mercado objetivo que es el Norte de Europa de su producto principal (bobina prepintada). Este producto es el de mayor valor

añadido dentro de la subfamilia del acero plano, y la punta de lanza de la estrategia de integración vertical del Grupo NSR. En 2022 con tres plantas de bobina prepintada en la Península Ibérica (dos de ellas en puertos del Cantábrico y Atlántico), NSR pretende atender los mercados europeos y arco mediterráneo. A partir de finales de 2022, contará con el apoyo del suministro propio desde la planta de galvanizado de LCS (materia prima de la bobina prepintada).

Hay que resaltar que los costes de producción de la bobina prepintada (gas, electricidad, etc...) han aumentado durante el ejercicio 2021, costes luego trasladados al producto final para el cliente.

Evolución de la bobina galvanizada y bobina pintada

Para poner en contexto la situación del precio del acero incluimos un gráfico de la evolución en los últimos 6 años de los principales productos utilizados por la Sociedad.

EVOLUTION OF HDG FROM JANUARY 2016 TO MARCH 2022	EVOLUTION OF PREPAINTED FROM JANUARY 2016 TO MARCH 2022
	
Evolución del precio medio €/Tonelada de la bobina galvanizada (Hot-Dip Galvanizing) utilizada por Aranda Coated Solutions desde enero 2016 hasta marzo 2022.	Evolución del precio medio €/Tonelada de la bobina prepintada (Prepainted) utilizada por Aranda Coated Solutions desde enero 2016 hasta marzo 2022.

En estos gráficos se pueden apreciar una recuperación histórica a partir de agosto/septiembre y que se mantiene en 2021, relajándose levemente en los últimos meses del año 2021, para volver a repuntar en los primeros meses del año 2022.

Evolución previsible de Santander Coated Solutions en 2022

En el ejercicio 2022 esperamos tener los segundos mejores resultados de la serie histórica de la sociedad, aunque siendo prudentes, inferiores a los del año 2021, al considerar que, en el segundo semestre del año 2022, los precios de las materias primas tendrán una tendencia bajista, que se trasladarán, aunque más lentamente, a nuestro producto final. Consideramos que la demanda seguirá fuerte en el mercado objetivo (Norte de Europa), que unido a mejoras continuas en la puesta a punto de la maquinaria adquirida y en la mejora en costes de transportes de ventas derivados de nuestra experiencia logística, hagan, como hemos dicho, sean los mejores resultados de la serie histórica de la sociedad.

Con datos de los dos primeros meses del año 2022 podemos confirmar que la tendencia es positiva, dentro de la senda de cumplimiento del presupuesto para este año.

León Coated Solutions, S.L.

León Coated Solutions, S.L. (LCS), perteneciente al Grupo Network Steel Resources (NSR), se constituyó en diciembre de 2018.

Las inversiones en León consisten en 3 líneas:

- Línea de decapado: funcionando a la espera de alcanzar su capacidad óptima en 2023.
- Línea de laminación en frio: Puesta en producción antes del verano de 2022.
- Línea de galvanizado: Puesta en producción a finales del otoño.

En el año 2021, se ha completado todas las obras de las líneas de producción de laminado en frio y galvanizado, incluyendo las obras civiles, las edificaciones y las instalaciones que albergan el suministro de electricidad, agua, y otras. Queda pendiente rematar alguna instalación y completar la urbanización total de la parcela. En paralelo a la ejecución de dichos trabajos, 2021 ha sido un año muy intensivo en formación de trabajadores.

La línea de decapado en su primer año de producción ha tratado más de 75.000 toneladas. Se estima que en el ejercicio 2023, la planta alcance su capacidad máxima de producción anual de 500.000 toneladas de decapado, 330.000 de laminación en frío y de 300.000 de galvanizado.

En el siguiente cuadro se puede ver un resumen de las principales magnitudes de SCS de los ejercicios 2021 y 2020:

	2021	2020	Variación en %
Ventas en Tns	67.831	7.076	858,62%
Ventas en Euros	64.559.098	3.824.712	1587,95%
EBITDA	5.342.424	(316.447)	1788.25%
Resultado Antes de Impuestos	4.084.636	(241.219)	1793.33%

El ejercicio 2021 ha sido un año con unos resultados excelentes, con incrementos históricos en todas las magnitudes financieras.

Las inversiones ejecutadas se elevan a 102,2 M de €, de los 115,8 M de € previstos (88,3%). Del total del presupuesto, las inversiones correspondientes al año 2021 han sido de 23.313.593,51 €.

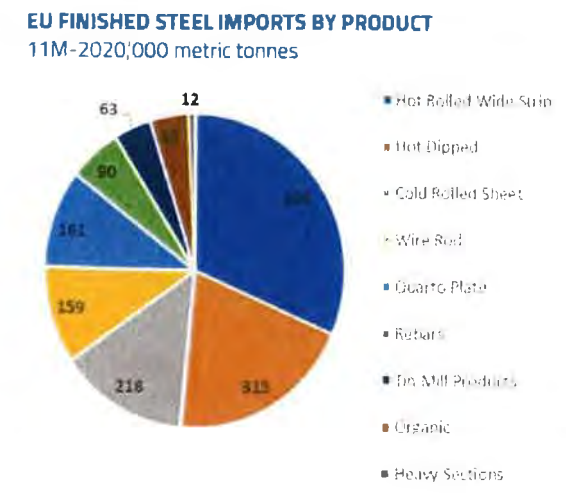
Gran parte de los activos implantados en León se encuentran bajo la sociedad "Santander Coated Solutions, S.L.", cuyo traspaso a la sociedad "León Coated Solutions, S.L" se realizará tan pronto el Ministerio de Industria lo autorice, previsiblemente en el primer semestre del año 2023.

Evolución previsible de León Coated Solutions en 2022

Las inversiones comenzaron a finales de 2018 y se han ido desarrollando a lo largo de estos años, con retrasos en el 2019 y 2020, provocados por el COVID.

La plantilla actual en el mes de diciembre de 2021 es de 90 trabajadores con contrato directo de León Coated Solutions.

Con este grafico se demuestra que los productos de LCS son deficitarios en España y en Europa, que su producción nacional es muy necesaria y su demanda está asegurada. Además, el Grupo NSR es un gran consumidor de bobina galvanizada en la Península Ibérica con 450.000 tns/año.



En este cuadro de EUROFER 2020 se puede ver las cantidades de acero que se importan en Europa por tipos de acero. En cuanto a los productos que se van a fabricar en LCS, se puede ver que Europa necesita importar, concretamente:

- Bobina laminada en frío (Cold Rolled) es el tercer producto que más se importa representando el 13,8% del total importado (218/1582)

- Bobina galvanizada (Hot Dipped) es el segundo producto que más se importa representando el 19,9% del total importado (315/1582)

Vemos que ambos productos representan el 33,7% de las cantidades de acero que se importan en Europa por tipos de acero, reflejando su transcendencia.

Aveiro Coated Solutions, S.L.

La fábrica de AVCS tiene una capacidad de producción nominal de 80.000 toneladas/año, pero antes de la incorporación a NSR solamente producía 20.000 toneladas/año y con un único cliente (Painel 2000). Las instalaciones tenían problemas técnicos que le impedían producir con una calidad reconocible en el mercado por lo que no podía crecer en ventas más allá de su único cliente. Tras la incorporación de AVCS a NSR en mayo de 2019 la fábrica paró su producción con idea de realizar una inversión de revamping de su equipamiento para:

1) Producir en la calidad adecuada al mercado,
2) Conseguir su capacidad nominal de producción (80.000 toneladas/año)

En 2021 se han realizado inversiones en el área de producción de alrededor de 828.000 euros (reemplazo de maquinaria).

En el siguiente cuadro se puede ver un resumen de las principales magnitudes de AVCS de los ejercicios 2021 y 2020:

	2021	2020	Variación en %
Ventas en Tns	37.683	24.123	56.21%
Ventas en Euros	45.397.720	19.805.362	129,22%
EBITDA	5.831.208	11.448	50835,81%
Resultado Antes de Impuestos	4.282.050	(1.078.223)	497,14%

El ejercicio 2021 ha sido un año con unos resultados excelentes, con incrementos históricos en todas las magnitudes financieras. En 2021, de manera más visible, se refleja el progreso registrado desde la llegada como socio del Grupo Network Steel. La actividad registró un incremento del 56%. En términos de valor, el aumento en las ventas fue del 129%.

Como resultado de la escasez de materias primas en el mercado mundial, asociada a un desajuste entre oferta y demanda, ejerció una fuerte presión sobre los precios de venta, generando en consecuencia márgenes excepcionales en el sector.

Evolución previsible de Aveiro Coated Solutions en 2022

Para el año 2022, esperamos aumentar la actividad de la empresa, especialmente en términos de exportaciones y con el establecimiento de contratos especiales. Estimamos que los márgenes en 2022 seguirán siendo altos, aunque algo inferiores a los del año anterior.

La mayor parte de la inversión en maquinaria se registró en 2021 (828.000 euros) y en 2022 quedarían como 100.000 euros aproximadamente.

Eco Steel Solutions S.L.

El producto final de Eco Steel Solutions es un acero decapado mecánico, único en Europa, y que se diferencia del decapado tradicional o químico, en que no es contaminante. El decapado mecánico, es novedoso y aún no ha sido totalmente reconocido en el mercado, con lo que existe un potencial de crecimiento enorme. Poco a poco los clientes van apreciando este decapado e incluyéndolo en sus previsiones de venta. La tendencia a medio plazo es que se elimine el decapado tradicional con ácido clorhídrico, y se sustituya por el utilizado en Eco Steel Solutions.

A lo largo de 2019 se instaló una nueva línea de decapado mecánico llamada EPS (Ecological Pickling System) del proveedor americano The Material World (del grupo Red Bul Industries). Esta máquina supone una innovación en Europa en cuanto al proceso de decapado mecánico o seco (evita la utilización del ácido clorhídrico) y una mejora todavía mayor sobre las anteriores instalaciones que empuja en la misma dirección, apostar por un decapado más ecológico, limpio, de mayor calidad y más resistente. La máquina se comenzó a instalar en el último trimestre de 2018 y se puso en marcha en julio de 2019, si bien necesitó unos meses para llegar a los niveles normales de producción. En cuanto a negocio, debe suponer un mayor volumen de facturación, ya que podrá suministrar a una nueva gama de clientes, redundando en una mayor rentabilidad para la empresa. La EPS supone una inversión de aprox. 3 millones de euros.

El producto final de ECO puede venderse en formato bobina o chapa industrial. A través de esta tecnología puntera, la sociedad pone en el mercado un producto de unas características y calidades muy especiales y únicas en Europa.

En el siguiente cuadro se puede ver la evolución de las principales cifras entre 2021 y 2020:

	2021	2020	Variación en %
Ventas en Tns	20.069	31.824	-36.94%
Ventas en Euros	20.320.058	16.855.432	20.55%
EBITDA	3.551.730	(554.442)	740,60%
Resultado Antes de Impuestos	2.051.595	(1.920.472)	206,83%

En el ejercicio 2021 con respecto al 2020 apreciamos un menor volumen de toneladas, pero si un mayor volumen de facturación en euros, con mejora de EBITDA y resultado antes de impuestos.

En cuanto a rentabilidad, debemos destacar los siguientes factores:

1) **Nueva inversión en la maquina EPS:** redunda en una mayor rentabilidad durante el ejercicio 2021 estando en un 45% de la capacidad óptima (45.000 toneladas).

2) **Coyuntura del mercado**: fortaleza de la demanda industrial y del sector del acero desde el segundo semestre 2020 hasta la actualidad manteniéndose la escasez de oferta a nivel mundial. Efectivamente, nosotros estamos contemplando una gran actividad en los siguientes sectores 1) Agroalimentación, 2) Construcción (nuevas naves logísticas, aumento de reformas en residencial e industrial con lo que conlleva de tirón en el sector de perfiles y paneles), 3) Electrodomésticos (tanto línea blanca como línea marrón), 4) Energía, 5) Energías renovables (muchísimo crecimiento en instalaciones solares), 6) Máquina herramienta y maquinaria y equipamientos, 7) La automoción se ha reactivado (menor transporte publico vs transporte privado).

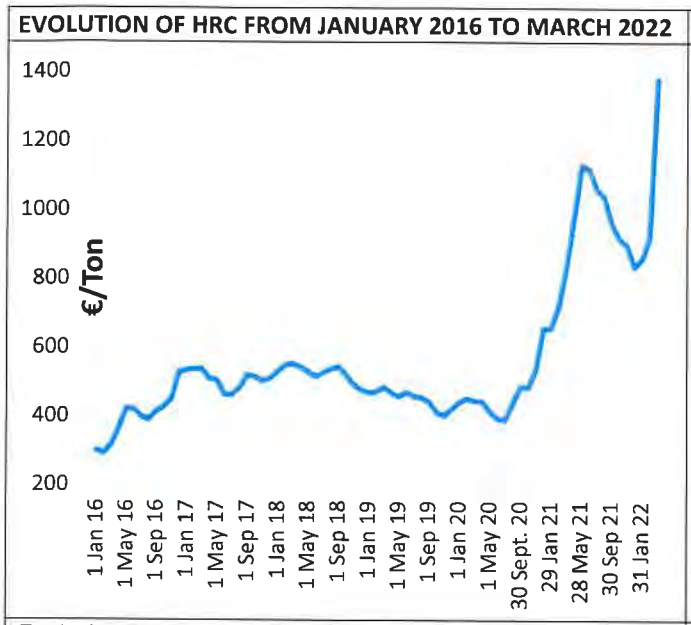
3) **Positiva evolución de los precios del acero:** manteniéndose en 2021 en niveles históricos altos de precios.

4) **Nueva estrategia:** durante el ejercicio 2021 se plantea una nueva estrategia para la sociedad ECO de cara a llegar a obtener la rentabilidad. Eco Steel Solutions pasa a depender de la división de

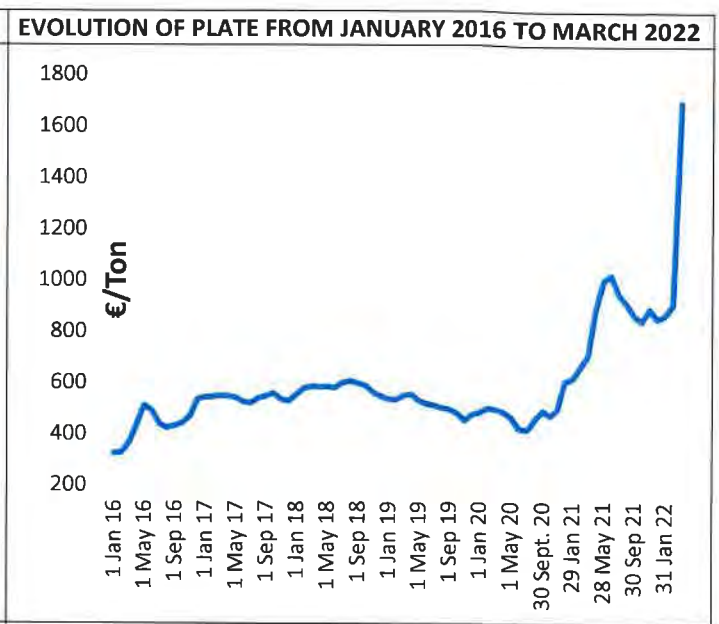
"Producción" y se nombra un gerente específico responsable de toda la sociedad y con el objetivo de llegar a una senda consolidada de beneficios.

Evolución de la bobina caliente y de chapa

Para poner en contexto la situación del precio del acero incluimos un gráfico de la evolución en los últimos 6 años hasta marzo 2022.



Evolución del precio medio €/Tonelada de la bobina caliente (Hot Rolled Coil) utilizada por Eco Steel Solutions desde enero 2016 hasta marzo 2022.



Evolución del precio medio €/Tonelada de la chapa (Plate) utilizada por Eco Steel Solutions desde enero 2016 hasta marzo 2022.

Evolución prevista de Eco Steel en 2022

Las principales razones en las que nos basamos para la mejora de resultados a corto plazo durante el 2022 son:

- Las mejoras en los costes de producción que siguen reduciéndose.
- Selección de clientes más rentables gracias a la alta calidad del producto y del servicio de tal forma que se venda con mayor valor añadido.
- Incorporación al mercado de los productos EPS que tienen mayores márgenes. Es importante resaltar que debido a que se puede incrementar la capacidad de toneladas por la máquina EPS desde 35.000 hasta 45.000 toneladas por las mejoras, las perspectivas para el ejercicio 2022 son optimistas.
- Fortaleza de la demanda del sector del acero.
- Incorporación de una nueva gerencia en la sociedad y traspaso a la división "Producción" del Grupo.

Grupo PLAFESA

En el siguiente cuadro se puede ver resumido los volúmenes y resultados de PLAFESA en 2021 en comparación con 2020:

	2021	2020	Variación en %
Ventas en Tns	271.842	271.720	0.04%
Ventas en Euros	299.363.490	167.567.094	78.65%
EBITDA	63.968.498	7.092.338	801.94%
Resultado Antes de Impuestos	60.379.564	4.293.074	1306,44%

La cifra de negocios consolidada ha ascendido a 299.600.068 euros, y ha aumentado en un 78,7% con respecto al ejercicio anterior que fue de 167.697.114 euros. El incremento registrado en el ejercicio 2021 se debe a un incremento de la actividad y el resto se debe al incremento de precios del acero en los mercados internacionales ante unas circunstancias excepcionales de desajuste entre la oferta y la demanda. Dicho ajuste dio lugar a unos márgenes excepcionales en este sector. A partir de octubre de 2021, con la reposición de existencias a precios más altos, los márgenes tendieron a seguir su curso habitual.

Por el mismo motivo, la cifra de aprovisionamientos ha aumentado en un 44,3 %, situándose en 212.888.104 euros, frente a los 147.537.943 euros del ejercicio anterior. El margen bruto ha ascendido en 2021 a un 21,3%, y ha aumentado con respecto al ejercicio anterior en 17,3%, ya que en 2020 ascendió a 4 %.

En relación con los gastos de personal, que han ascendido a 4.086.448 euros, representan el 1,4% de las ventas del ejercicio. El gasto de personal en el ejercicio anterior ascendió a 3.446.829 euros, por lo que ha aumentado el gasto en 2021 en un 18,6%.

Los resultados de la explotación han sido positivos en 61.948.211 euros, han aumentado con respecto al ejercicio anterior en un 989,94%, ya que en 2020 ascendieron a 5.683.611 euros, debido esencialmente a la mejora de los márgenes como hemos comentado anteriormente.

El resultado financiero, negativo en 1.568.647 euros ha empeorado en un 12,8%, ya que en 2020 ascendió a 1.390.537 euros, en consonancia con el aumento de la actividad operacional.

El resultado consolidado del ejercicio actual arroja unos beneficios por importe de 43.693.378 euros, frente a los beneficios del año anterior de 3.511.474 euros.

Los principales clientes del grupo siguen siendo industrias manufactureras del acero y almacenes de productos siderúrgicos.

Evolución previsible del Grupo PLAFESA en 2022

Los principales riesgos de negocio a que se enfrenta el grupo vienen determinados por la situación económica general y las decisiones de inversión tanto pública como privada de los operadores económicos.

En el primer mes de 2022 las toneladas vendidas mostraron un aumento razonable, en gran medida por la disponibilidad de material en stock, contrario a lo ocurrido el año anterior. Si bien, el valor de las ventas también registró un aumento significativo respecto al mismo período de 2021, el margen comenzó a evolucionar hacia el nivel considerado normal, similar a lo ocurrido en años anteriores. Solo podemos creer que a pesar del mantenimiento de niveles de precios más o menos altos, en comparación con 2019 y 2020, los márgenes en las transacciones serán adecuados para un comportamiento de equilibrio entre la demanda y la oferta en los mercados internacionales.

La Sociedad espera para el próximo ejercicio seguir obteniendo beneficios, si bien las ventas y márgenes se espera que tengan una evolución conforme con la estabilidad del mercado del acero.

Evolución previsible del Grupo Network Steel Resources (NSR) en 2022

A finales del ejercicio 2020, se elaboraron los presupuestos para el Grupo NSR del ejercicio 2021 con la mejor estimación hasta la fecha. Estos presupuestos se han visto claramente superados por la excepcional situación del mercado del acero y la demanda.

En el presupuesto para el año 2022, queremos ser prudentes, al considerar que los márgenes históricos conseguidos en el año 2021 son difícilmente repetibles, pero, aun así, pensamos que el año 2022, puede ser

el segundo mejor año de la serie histórica de este Grupo. Los dos primeros meses del año 2022, así nos lo ratifican, con un cumplimiento del presupuesto.

Operaciones con acciones propias

No se han realizado operaciones con acciones propias.

Información Aplazamientos de pago

Durante el ejercicio 2021, las desviaciones existentes en los aplazamientos de pago a proveedores de acuerdo con la legislación vigente, que se muestran en la memoria adjunta, han sido ocasionados por incidencia comerciales aisladas, siendo poco representativos.

No obstante, lo anterior, el Administrador de la Sociedad Dominante toma las medidas oportunas para dar cumplimiento a los periodos de pago vigentes de acuerdo con la legislación actual en este sentido.

Estado de Información No Financiera

Como documento anexo a este Informe de Gestión, y formando parte del mismo, se presenta el Estado de Información No Financiera.

Anexo I: Estado de Información No Financiera

NETWORK STEEL RESOURCES

Contenido

1. Perfil de la memoria 5

1.1. Análisis de materialidad 5

1.2. Alcance de la memoria 8

2. Perfil de la Organización 10

2.1 Modelo de negocio 10

2.1. Perfil de las diferentes actividades 12

2.2. Estructura organizativa y órganos de gobierno 16

2.3. Indicadores no financieros a cierre del ejercicio 2021 20

3. Políticas y estrategia 22

3.1. Misión, visión y valores 22

3.2. Estrategia 23

3.3. Factores 25

3.4. Políticas 26

3.5. Principales impactos, riesgos y oportunidades 29

3.6. Lucha contra la corrupción y el soborno 33

4. Impacto de la Covid-19 35

5. Desempeño ambiental 38

5.1. Consumo de materiales 39

5.2. Consumos energéticos 42

5.3. Consumos de agua 43

5.4. Generación de residuos 44

5.5. Vertidos de aguas 47

5.6. Emisiones atmosféricas 48

5.7. Cambio climático – Gases de efecto invernadero (GEIs) 52

5.8. Biodiversidad 54

5.9. Otros aspectos ambientales 54

5.10. Cumplimiento normativo ambiental 55

6. Desempeño social interno 58

6.1. Empleo 58

6.2. Organización del trabajo 62

6.3. Absentismo 66

6.4. Relaciones sociales 66

6.5. Medidas de conciliación y beneficios sociales 67

6.6. Formación y desarrollo 67

6.7. Seguridad y salud en el trabajo 68

6.8. Diversidad e igualdad de oportunidades 71

7. Desempeño social externo 75

7.1. Comunidad local 75

7.2. Compra responsable 80

7.3. Clientes 84

7.4. Derechos humanos 88

7.5. Información fiscal 90

ANEXO 1: Tabla índice de contenidos 92

1. Perfil de la memoria

1. Perfil de la memoria

El presente Estado de Información No Financiera (en adelante, EINF) se ha elaborado en línea con los requisitos establecidos en la Ley 11/2018, de 28 de diciembre de 2018, de información no financiera y diversidad aprobada el 13 de diciembre de 2018 por el Congreso de los Diputados por la que se modifican el Código de Comercio, el texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital aprobado por el Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de julio, y la Ley 22/2015, de 20 de julio, de Auditoría de Cuentas, en materia de información no financiera y diversidad (procedente del Real Decreto-ley 18/2017, de 24 de noviembre).

En su elaboración, se ha considerado lo establecido en la Guía para la elaboración de memorias de sostenibilidad de Global Reporting Initiative (estándares GRI).

En este contexto, a través del Estado de Información No Financiera, **NETWORK STEEL RESOURCES S.A. (NSR) Y SOCIEDADES DEPENDIENTES** (en adelante, el Grupo o NSR) tiene el objetivo de informar sobre cuestiones ambientales, sociales y relativas al personal y en relación con los derechos humanos relevantes para el Grupo en la ejecución de sus actividades propias del negocio.

En la elaboración de este informe y selección de sus contenidos, se han tenido en cuenta los resultados del análisis de materialidad llevado a cabo durante el ejercicio 2021. Este análisis se ha realizado a partir de diversas fuentes de información y valorando la relevancia que tienen para el Grupo los asuntos de preocupación de sus grupos de interés. Los resultados de este análisis y sus efectos sobre el presente Estado de Información no Financiera se detallan posteriormente. Siendo el primer ejercicio de obligada elaboración del presente EINF, no se muestran cifras comparativas en relación con ejercicios anteriores.

1.1. Análisis de materialidad

El presente documento se ha elaborado sobre la base de los resultados del análisis de materialidad realizado con el objetivo de determinar el alcance y contenido de la memoria EINF, dando cumplimiento a la Ley 11/2018, del 28 de diciembre de 2018, de información no financiera y diversidad aprobada el 13 de diciembre de 2018 por el Congreso de los Diputados y tomando como referencia las directrices del GRI Standards.

Para la realización de dicho análisis se ha llevado a cabo el siguiente procedimiento:

Análisis de materialidad cuantitativo.

Para llevar a cabo el análisis cuantitativo se han tenido en cuenta los datos de Activo total, Importe Neto de la Cifra de Negocios y la plantilla media de cada una de las sociedades que integran la cartera de participaciones del Grupo.

Tras este análisis, concluimos lo siguiente:

- No se ha considerado material la sociedad "*Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L.*" dado que no representa en ninguno de los casos el 5% del peso relativo del Grupo por ingresos o plantilla.
- No se han considerado materiales para el reporte de información sobre cuestiones ambientales las sociedades que no tienen actividad industrial, ya que los impactos ambientales derivados de las mismas no son representativos del Grupo. Por tanto, dicho apartado no incluirá información relativa a las siguientes organizaciones:
    - ✓ Network Steel S.L.U.
    - ✓ Network Steel Suisse AG.
    - ✓ Network Steel Africa S.L.
    - ✓ Iberia Coated Solutions, S.L.
    - ✓ Soza Coated Solutions, LDA.
    - ✓ Network Mobility Solutions, S.L.
    - ✓ Steel Global Logistic S.L.
    - ✓ Aranda Intermodal S.L.
    - ✓ Villadangos Intermodal S.L.

Análisis de materialidad cualitativo.

Para la realización del Plan de Sostenibilidad 2021-2023 (contempla el área de negocio de la división industrial del Grupo NSR, ya que es el que tiene mayor capacidad de actuación debido a tener la actividad industrial, y que está alineado con la Política de Sostenibilidad del Grupo NSR y de todas sus sociedades) se realizó un análisis de materialidad que como primer paso al ser el primer plan que realiza el Grupo NSR, la selección de temas se materializó mediante encuestas internas a sus distintos departamentos, que tienen un contacto directo con los interesados y

han identificado cuales son los que se adaptan mejor a sus exigencias. Se tuvo en cuenta también para el análisis de materialidad la prioridad de las temáticas recogidas por el World Bussiness Council for Sustainable Development (WBSCD), , así como de las necesidades derivadas de la propia industria del acero, y de los temas relevantes del resto de los ámbitos de negocio: trading y servicios

Tras realizar ese análisis los aspectos que han resultado materiales han sido los siguientes:

- Gestión, desarrollo y motivación de los empleados
- Seguridad y salud
- Descarbonización
- Creación de valor económico
- Buen Gobierno y conducta corporativa ética
- Mejora de la eficiencia productiva

Por lo tanto, el presente documento tratará de dar una mayor prioridad y cobertura al reporte de información respecto a los aspectos anteriormente indicados.

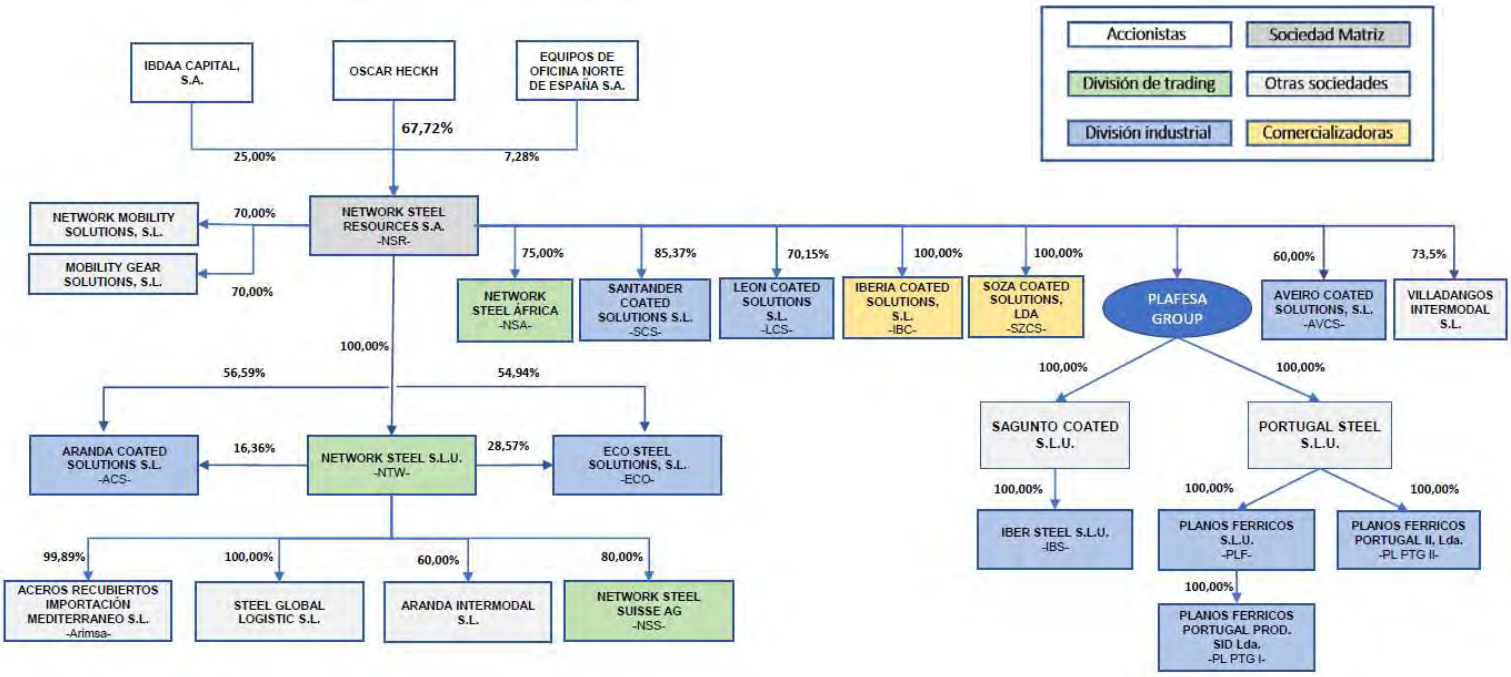
1.2. Alcance de la memoria

Tras la estrategia de industrialización que el Grupo ha desarrollado en los últimos años, la estructura societaria del mismo se ha dividido en dos bloques en función del segmento de negocio desarrollado: trading e industria. Para este último se diferencian las sociedades del Grupo que están enfocadas a la producción y transformación de acero, así como los centros de servicios disponibles incluyendo la última incorporación del Grupo Plafesa.

Además, se destaca la mayor amplitud del grupo consolidado, presentando tanto, filiales adicionales a un segundo nivel dentro principalmente de los centros de servicios (6), y otras compañías filiales (7) con actividades diferentes al acero, pero con menor peso en la facturación.

A inicios de 2021, la compañía Todoaceros, S.L. pasó a integrarse en el segmento de producción (anteriormente en centros de servicios) como parte de la estrategia del Grupo, cambiando su denominación social (septiembre 2021) a Eco Steel Solutions, S.L.

El perímetro societario del Grupo a 31 de diciembre de 2021 se detalla a continuación:



2. Perfil de la Organización

2. Perfil de la Organización

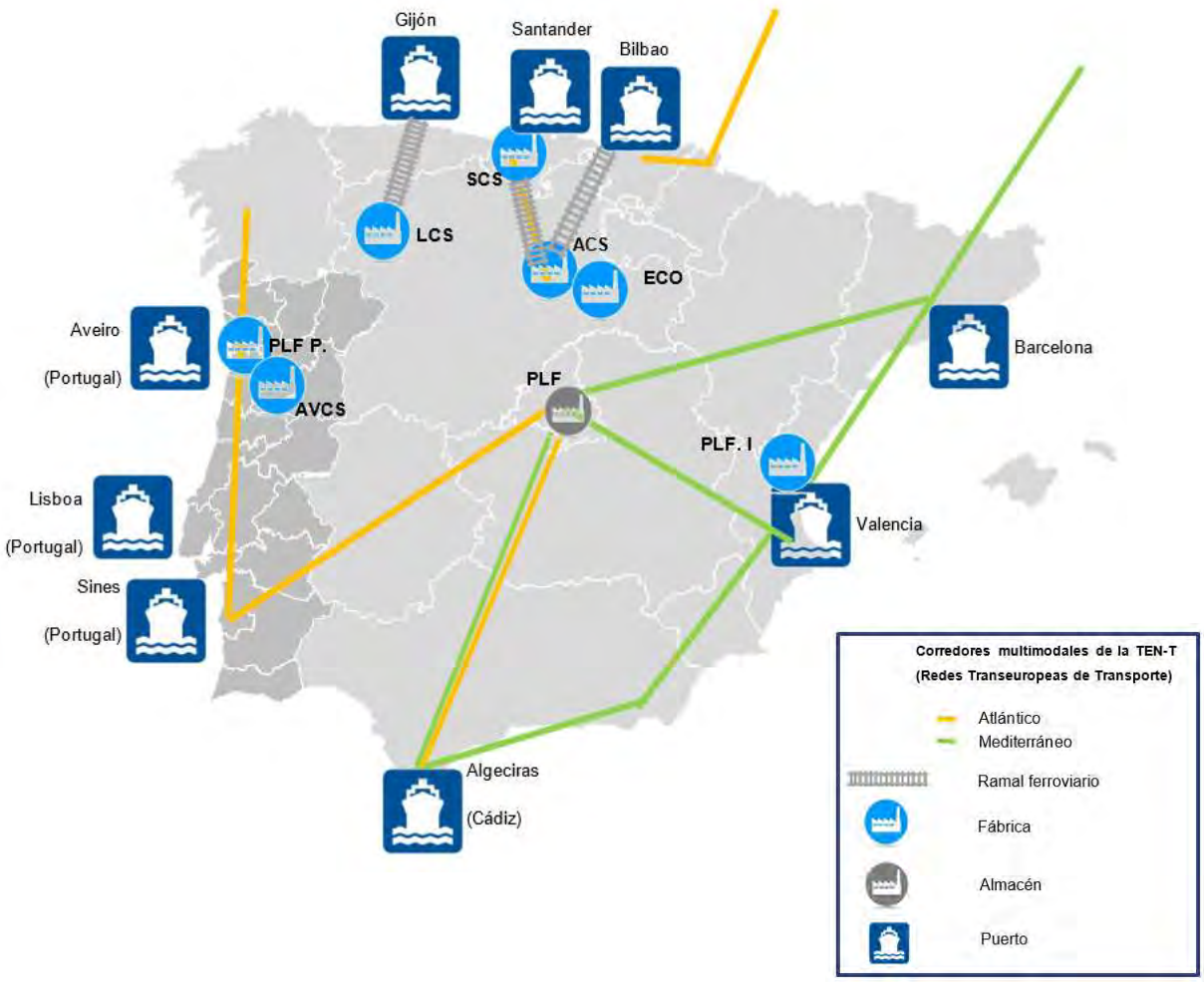
2.1 Modelo de negocio

El Grupo enmarca su actividad dentro del sector siderúrgico, y está centrada en la importación, producción y transformación de productos planos de acero, así como en servicios de corte. Su actividad se inició en 2002 y en la actualidad el Grupo presenta dos segmentos de negocio directamente relacionados y complementarios:

- **Trading**. Engloba la actividad inicial de la compañía dirigida principalmente a la importación de productos planos de acero sobre todo de países extracomunitarios. Cuenta con oficinas en España, Suiza, Shanghái, Hong Kong y Marruecos que dan cobertura principalmente a los mercados del segmento Iberia, zona DACH y la región subsahariana de África.

- **Industria**. Sus operaciones en la actividad industrial se iniciaron en 2012, reflejándose una división bajo dos niveles: i) Productiva, donde se realizan todas aquellas actividades relacionadas con la transformación del acero (como la producción de bobinas de acero especializado en decapado, corte en chapa y fleje de acero, y prepintado). Cuenta con cinco instalaciones productivas localizadas en España (Aranda de Duero (2), Santander y León) y Portugal (Aveiro), y ii) Centros de Servicios, cuya actividad principal es el corte y distribución de productos de acero plano. Presenta dos plantas industriales situadas en España (Sagunto) y Portugal (Aveiro). Este segmento focaliza su mercado en la Península Ibérica, en Francia y las regiones del norte de África y de Europa. A continuación, se muestra un detalle de las plantas de producción del Grupo así como su distribución en la península:

Sociedad / Planta productiva	Localización	Actividad
Leon Coated Solutions, S.L.	León	Decapado
Aveiro Coated Solutions, S.L.	Aveiro	Transformación de bobinas galvanizadas en bobinas prepintadas
Aranda Coated Solutions, S.L.	Burgos	Transformación de bobinas galvanizadas en bobinas prepintadas. Corte longitudinal y transversal de chapa y fleje de acero.
Eco Steel Solutions, S.L.	Burgos	Transformación de bobinas laminadas en caliente en bobinas y chapas decapadas por decapado ecológico y mecánico.
Santander Coated Solutions, S.L.	Santander	Transformación de bobinas galvanizadas en bobinas prepintadas. Corte longitudinal y transversal de chapa y fleje de acero.
Portugal Steel, S.L.U.	Aveiro	Centro de servicio de acero
Iber Steel, S.L.U.	Sagunto (Valencia)	Centro de servicio de acero



El Grupo presenta una posición de liderazgo en la Península Ibérica en cuanto a instalaciones industriales y capacidad productiva para la producción de bobinas prepintadas. Esta situación fue reforzada durante 2019, con la incorporación de una tercera planta de prepintado situada en Aveiro (Portugal) que se suma a las dos existentes en España (Aranda de Duero y Santander).

NSR está llevando a cabo una etapa de expansión y crecimiento de su capacidad productiva en los últimos años, a través de una estrategia de industrialización del negocio, apoyándose en una destacada política de inversión que ha permitido desarrollar un elevado crecimiento orgánico e inorgánico. Esta evolución ha quedado reflejada en diversas operaciones corporativas, como la adquisición del Grupo Plafesa, la compañía adquirida en Aveiro (Portugal) o la puesta a punto (actualmente en curso) de una nueva planta industrial en León que permitirá reforzar la integración vertical del grupo.

En estas últimas instalaciones y, a través de la línea de galvanizado, se suministrará la materia prima de la bobina prepintada (producto de mayor valor añadido dentro del acero plano), donde NSR pretende seguir consolidando su posición en el mercado.

2.1. Perfil de las diferentes actividades

Sociedad Matriz

- **Network Steel Resources S.A.** Se constituyó en Madrid el 8 de enero de 2007, por tiempo indefinido, bajo la denominación de Beauregard Investments, S.L.; El 3 de mayo de 2007 cambió su denominación social a Chinaceros Iberia, S.L. y el 12 de enero de 2012 cambió de nuevo su denominación a la actual.

  El 20 de julio de 2015 se transformó en sociedad anónima. Su domicilio social está en la calle Cardenal Marcelo Spínola nº2, de Madrid.

  Opera como la matriz del grupo y al ser una sociedad tenedora de participaciones, no tiene actividad comercial.

Sociedades del Grupo dedicadas al Trading

- **Network Steel S.L.U.** Fue fundada en Madrid en el año 2002. Es una sociedad referente en el mercado europeo de productos siderúrgicos, con unas ventas totales de 550.000 Tn/año en España y Portugal. Está compuesta por un equipo de 13 empleados.
- **Network Steel Suisse AG.** Fundada en 2015 para atender la demanda de clientes europeos, con ventas de más de 70.000 Tn/año, principalmente en Alemania. Expansión al mercado del norte de Europa y a otros mercados, generando productos planos de acero de alto valor añadido como el acero inoxidable o el aluminio. La sociedad está compuesta por un equipo de 7 empleados.
- **Network Steel Africa S.L**. Fundada a inicios de 2019, refuerza el posicionamiento de la división de trading principalmente en el mercado africano, a través de la importación de productos planos y largos de acero mediante la incorporación de una plantilla que trae consigo una sólida experiencia y clientela en este mercado. Por el momento, centrada principalmente en el mercado subsahariano (Senegal, Mauritania, Guinea Ecuatorial, etc.). La sociedad está compuesta por un equipo de 4 empleados.

  Desde el año 2002, el segmento del Grupo dedicado al Trading vendió aproximadamente 6 millones de toneladas, obteniendo unos ingresos de unos 3.490 millones de euros aproximadamente.

Sociedades del Grupo dedicadas a la Industria

- **Leon Coated Solutions S.L**. Adquisición (materializada a principios de 2019) de instalaciones para el desarrollo y ampliación de un complejo industrial que incluirá tres líneas de producción (decapado, laminado en frío y galvanizado). Si bien el impacto de la pandemia provocó retrasos en la ejecución del proyecto, ya está operativa desde octubre 2020 la línea de decapado (en fase de ramp-up), siendo los plazos para la línea de laminación y galvanizado el segundo y tercer trimestre de 2022 respectivamente. La producción será destinada tanto para consumo propio, empresas del grupo (esta planta proporcionará la materia prima de la bobina prepintada) como para abastecer al propio mercado. La capacidad máxima de producción de la línea de decapado es 450k Tn/año, la línea de laminación en frío 250k Tn/año y la línea de galvanizado de 250 a 300k Tn/año.

- **Aranda Coated Solutions S.L.** El domicilio social de la empresa se ubica en Premios Envero, 10, Pol. Ind. Prado Marina, 09400, Aranda de Duero (Burgos). El CIF de la sociedad es B-85008712. Comenzó sus operaciones en el mes de febrero de 2012. Su actividad es el recubrimiento orgánico de bobinas de acero galvanizado y corte longitudinal de bobinas para la obtención de fleje. El producto fabricado se corresponde con bobinas prelacadas y flejes. Dispone de personal altamente cualificado. Es una sociedad líder en el mercado español debido a sus aspectos técnicos, sus plazos de entrega y a sus criterios económicos. Está enfocada fundamentalmente a la venta dentro de la Península Ibérica, sur de Francia y Norte de África por su situación geográfica estratégica. Sus principales clientes son productores de panel sándwich, chapa para fachadas y tejados, perfiladores y almacenistas. Ha realizado recientemente una inversión para instalar un laboratorio completo de productos siderúrgicos. Dispone de acceso directo a las instalaciones del tren para el transporte de las mercancías. Posee una capacidad productiva de 120k Tn/año.

- **Santander Coated Solutions S.L.** Su domicilio social se ubica en el Polígono de Raos Espigón Norte 10.1, 39011, Santander. Su CIF es B-39790571. La actividad de la empresa es el recubrimiento orgánico de bobinas de acero galvanizado, corte longitudinal y transversal. El producto fabricado se corresponde con bobinas prelacadas, chapas y flejes. Se enfoca al mercado Internacional, norte y centro de Europa, aprovechando su ubicación portuaria. Sus

principales clientes son productores de panel sándwich, chapa para fachadas y tejados, perfiladores y almacenistas. Su capacidad productiva se sitúa en torno a 150k Tn/año.

- **Aveiro Coated Solutions S.L**. Planta industrial incorporada en 2019 y localizada en Parque Empresarial de Soza Rua da Parcela B, nº 1 3840-342 Soza (Aveiro, Portugal). Su CIF es 510641580. Su actividad es el recubrimiento orgánico de bobinas de acero galvanizado. El producto fabricado se corresponde con bobinas prelacadas y flejes. Se trata de unas instalaciones que hasta la llegada de NSR tenían problemas técnicos que le impedían producir a un ritmo mayor de actividad (20 mil toneladas/año versus 80 mil toneladas/año de capacidad teórica). En la actualidad, tras las inversiones y trabajos de adecuación realizados por el grupo, se está incrementando el negocio en mayor medida, con nuevos clientes tanto del mercado doméstico como exterior. Está enfocada fundamentalmente a la venta dentro de la Península Ibérica, sur de Francia y Norte de África por su situación geográfica estratégica. Sus principales clientes son productores de panel sándwich, chapa para fachadas y tejados, perfiladores y almacenistas.

Eco Steel Solutions S.L. Su domicilio social se ubica en Premios Envero, 8, Pol. Ind. Prado Marina, 09400, Aranda de Duero (Burgos). El CIF de la sociedad es B-85008720. Su actividad es el decapado mecánico de bobinas de acero laminado en caliente y corte transversal. Los productos fabricados por la Sociedad son chapas y bobinas decapadas de distintos espesores. Son las instalaciones de decapado más modernas de España. Un proceso técnico y medioambiental dirigido por un equipo humano con gran experiencia en el sector siderúrgico. El sistema de decapado mecánico utilizado en la empresa consiste en pasar la banda previamente aplanada y libre de tensiones por una serie de rodillos abrasivos que elimina el 100% del óxido y una parte controlada de calamina. De ésta solo queda una fina capa de Wustita. El resultado es un producto limpio, seco y resistente a la corrosión.

El producto final fabricado por la sociedad consiste en bobinas decapadas o chapa cortada a la medida solicitada por el cliente.

La empresa tiene una alta capacidad de producción, cercana a las 150k Tn/año. El mercado de la sociedad se corresponde principalmente con el mercado nacional, dividiendo su tipología de clientes en clientes corte por láser, oxicorte y corte por plasma.

- **Grupo Plafesa**. Es un grupo industrial adquirido en 2018 y especializado en el servicio de corte de acero con dos fábricas de servicio (España y Portugal) y dos almacenes distribuidores (España). Dispone de centros de servicio consolidados de acero. Proporciona soluciones integrales en productos planos de acero para los sectores de automoción, electrodomésticos,

energía, industria y construcción. Cuenta con cinco centros diferentes en los que trabajan un total de 110 empleados. En ellos, se dispone de la última tecnología más moderna así como de equipos automatizados. El Grupo Plafesa está constituido por las siguientes sociedades:

- Sagunto Coated S.L.U.
- Portugal Steel S.L.U.
- Iber Steel S.L.U.
- Planos Férricos S.L.U.
- Planos Férricos Portugal II, Lda.
- Planos Férricos Portugal Prod. SID Lda.

Sociedades del Grupo dedicadas a la comercialización

- **Iberia Coated Solutions, S.L.** La Sociedad fue constituida el 18 de noviembre de 2020. Su domicilio social está en la calle Cardenal Marcelo Spínola nº2, de Madrid. Su objeto social es la compraventa, importación, exportación, distribución y comercialización en general de todo tipo de aceros.
- **Soza Coated Solutions, LDA.** Sociedad constituida el 29 de octubre del año 2020. Desarrolla su actividad principal en el ámbito de la comercialización de productos siderúrgicos.

Otras sociedades del Grupo

- **Network Mobility Solutions, S.L.** Constituida el 4 de marzo de 2019, está participada directamente al 70% por Network Steel Resources, S.A. Su actividad principal es la comercialización de automóviles.
- **Mobility Gear Solutions, S.L.** Constituida el 26 de julio de 2019, participada directamente al 70% por Network Steel Resources, S.A. Su actividad principal es la comercialización de automóviles.
- **Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo S.L.** Sociedad constituida el 6 de octubre de 2004. Su actividad es la explotación agropecuaria de la Finca "La Moheda" así como la compra, venta y arrendamiento de embarcaciones.
- **Steel Global Logistic S.L.** Constituida el 14 de noviembre de 2012, está participada directamente al 100% por Network Steel S.L.U. Su actividad principal es la compraventa, importación, exportación, distribución, comercialización en general y transformación de todo tipo de aceros.
- **Aranda Intermodal S.L.** Se constituyó el día 11 de noviembre de 2010. Su objeto social es la gestión de centros logísticos, la realización de operaciones de logística, tratamiento y transporte de mercancías, la prestación de servicios inmobiliarios integrales a empresas. prestación de servicios de administración, gestión y asesoramiento de carácter contable, fiscal, mercantil, civil, laboral.

- **Villadangos Intermodal S.L.** Constituida el 6 de febrero de 2019, está participada directamente al 73.5% por Network Steel Resources, S.A. Su objeto social es la gestión de centros logísticos de transporte de mercancías en general y, particularmente, ferroviarios, tanto en régimen de propiedad como en régimen de concesión.

2.2. Estructura organizativa y órganos de gobierno

El Grupo se encuentra formado por una serie de sociedades de las cuales, Network Steel Resources, S.A. es la matriz del Grupo, tal y como se ha indicado en el apartado anterior del presente EINF.

A continuación, se detalla, a modo de resumen, la información relativa a las sociedades incluidas en el Grupo a 31 de diciembre de 2021:

Denominación social	Domicilio	Actividad	% participación		Sociedad titular de la participación
			Directa	Indirecta	
Network Steel Resources, S.A.	Madrid	Tenencia de participaciones			Holding
Network Steel, S.L.U.	Madrid	Comercio y transformación de productos siderúrgicos	100%	--	Network Steel Resources, S.A.
Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L.	Madrid	Explotación agropecuaria. Compra, venta y arrendamiento de embarcaciones	--	99,89%	Network Steel, S.L.U.
Steel Global Logistic, S.L.	Madrid	Comercio y transformación de productos siderúrgicos	--	100%	Network Steel, S.L.U.
Network Steel Suisse, A.G.	Widnau (Suiza)	Comercio y transformación de productos siderúrgicos	--	80%	Network Steel, S.L.U.
Aranda Intermodal, S.L.	Aranda de Duero (Burgos)	Gestión de centros logísticos	--	60%	Network Steel, S.L.U.
Villadangos Intermodal, S.L.	Villadangos de Páramo (León)	Gestión de centros logísticos	73,50%	--	Network Steel Resources, S.A.
Network Steel Africa, S.L.	Bilbao	Comercio y transformación de productos siderúrgicos	75%	--	Network Steel Resources, S.A.
Network Mobility Solutions, S.L.	Madrid	Comercialización de automóviles	70%	--	Network Steel Resources, S.A.
Mobility Gear Solutions, S.L.	Madrid	Comercialización de automóviles	70%	--	Network Steel Resources, S.A.
Leon Coated Solutions, S.L.	Villadangos de Páramo (León)	Comercio y transformación de productos siderúrgicos	70,15%	--	Network Steel Resources, S.A.
Aveiro Coated Solutions, S.L.	Aveiro (Portugal)	Recubrimiento orgánico de bobinas de acero galvanizado	60%	--	Network Steel Resources, S.A.
Aranda Coated Solutions, S.L.	Aranda de Duero (Burgos)	Corte Tecnológico y recubrimiento de bobinas de acero.	56,59%	--	Network Steel Resources, S.A.
			--	16,36%	Network Steel, S.L.U.
Eco Steel Solutions, S.L.	Aranda de Duero (Burgos)	Proceso de decapado de mecánico de bobinas de acero laminado en caliente y corte transversal.	54,94%	--	Network Steel Resources, S.A.
			--	28,57%	Network Steel, S.L.U.
Global Steel Resources, S.L.	Madrid	Comercio y transformación de productos siderúrgicos	100%	--	Network Steel Resources, S.A.

Santander Coated Solutions, S.L.	Santander	Recubrimiento orgánico de bobinas de acero galvanizado, corte longitudinal y transversal.	85,37%	--	Network Steel Resources, S.A.
Sagunto Coated, S.L.U.	Madrid	Tenencia de participaciones	100%	--	Network Steel Resources, S.A.
Portugal Steel, S.L.U.	Madrid	Tenencia de participaciones	100%	--	Network Steel Resources, S.A.
Iber Steel, S.L.U.	Madrid	Comercio y transformación de productos siderúrgicos	--	100%	Sagunto Coated, S.L.U.
Planos Férricos. S.L.U.	Madrid	Comercio y transformación de productos siderúrgicos	--	100%	Portugal Steel, S.L.U.
Planos Férricos Portugal, LDA	Vagos (Portugal)	Comercio y transformación de productos siderúrgicos	--	100%	Planos Férricos. S.L.U.
Planos Férricos Portugal II, LDA	Vagos (Portugal)	Comercio y transformación de productos siderúrgicos		100%	Portugal Steel, S.L.U.
Iberia Coated Solutions, S.L.	Villadangos de Páramo (León)	Comercio y transformación de productos siderúrgicos	100%	--	Network Steel Resources, S.A.
Soza Coated Solutions, LDA	Aveiro (Portugal)	Comercio y transformación de productos siderúrgicos	100%	--	Network Steel Resources, S.A.

En el presente EINF, se denominarán a las sociedades mencionadas anteriormente de la siguiente forma:

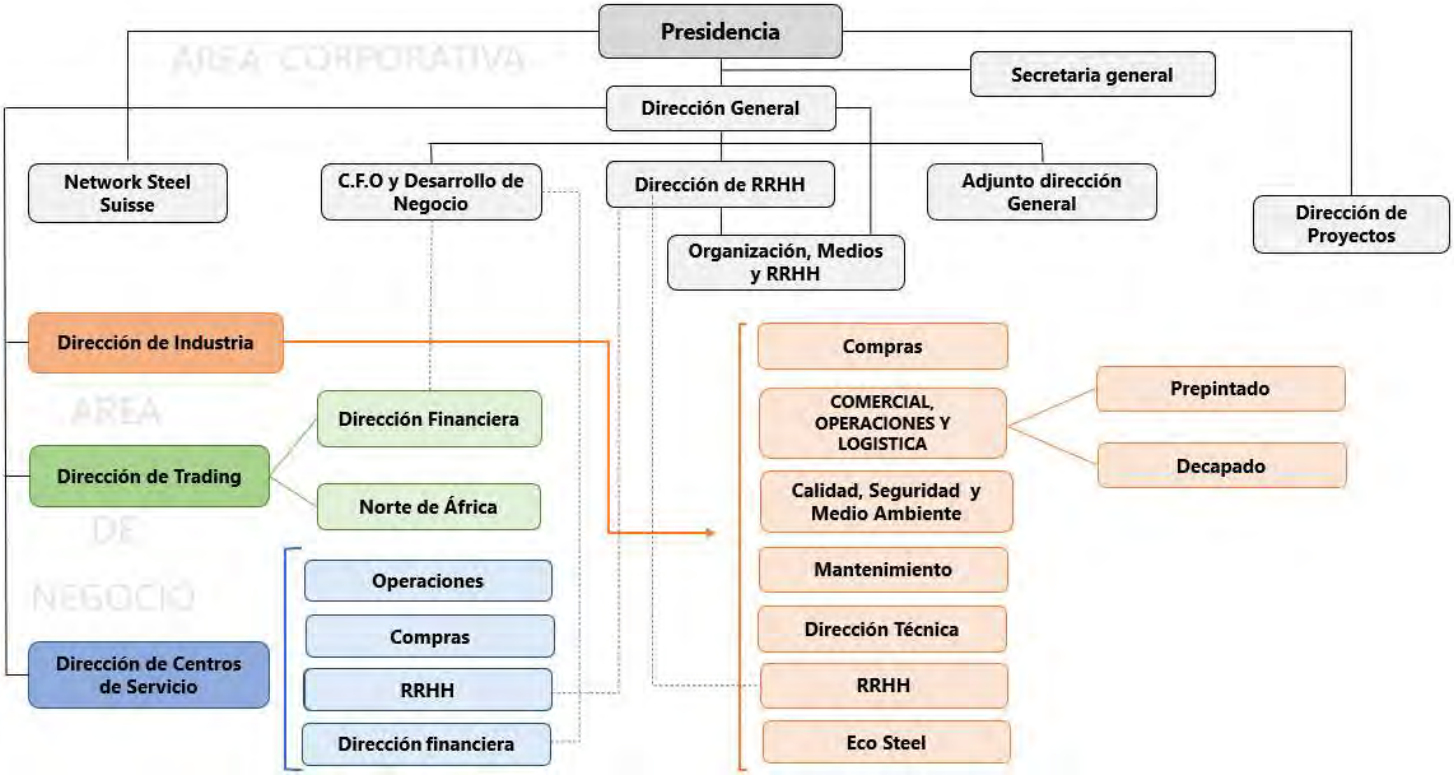
Denominación social	En adelante
Network Steel Resources, S.A.	Network Steel Resources o la Matriz
Network Steel, S.L.U.	Network Steel
Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L.	ARIMSA
Steel Global Logistic, S.L.	Steel Global
Network Steel Suisse, A.G.	Steel Suisse
Aranda Intermodal, S.L.	Aranda Intermodal
Villadangos Intermodal, S.L.	Villadangos
Network Steel Africa, S.L.	Steel Africa
Network Mobility Solutions, S.L.	Mobility Solutions
Mobility Gear Solutions, S.L.	Mobility Gear
Leon Coated Solutions, S.L.	Leon Coated
Aveiro Coated Solutions, S.L.	Aveiro Coated
Aranda Coated Solutions, S.L.	Aranda Coated
Eco Steel Solutions, S.L.	Eco Steel
Global Steel Resources, S.L.	Global Steel
Santander Coated Solutions, S.L.	Santander Coated
Sagunto Coated, S.L.U.	Sagunto Coated
Portugal Steel, S.L.U.	Portugal Steel
Iber Steel, S.L.U.	Iber Steel
Planos Férricos. S.L.U.	Planos Férricos
Planos Férricos Portugal, LDA	Planos Férricos Portugal
Planos Férricos Portugal II, LDA	Planos Férricos Portugal II

Iberia Coated, S.L.	Iberia Coated
Soza Coated Solutions, LDA	Soza Coated

En relación con los órganos de gobierno del Grupo a 31 de diciembre de 2021, estos quedan resumidos de la siguiente forma:

Sociedad	CIF	Órgano de gobierno	Composición del órgano de gobierno
Network Steel Resources, S.A.	A84951573	Administrador Único	Oscar Heckh
Network Steel, S.L.U.	B83250639	Administrador Único	Oscar Heckh
Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L.	B63644520	Varios Administradores	Oscar Heckh
Steel Global Logistic, S.L.	B86590601	Administrador Único	Oscar Heckh
Network Steel Suisse, A.G.	CHE432019916	Varios Administradores	Oscar Heckh
Aranda Intermodal, S.L.	B09519604	Consejo de Administración	Tubos Aranda, S.L. Network Steel, S.L. Aranda Coated.S.L.
Villadangos Intermodal, S.L.	B24725194	Consejo de Administración	Network Steel Resources S.A. Autoridad Portuaria de Gijón Somacyl GAM Cámara de Comercio de León
Network Steel Africa, S.L.	B95945499	Varios Administradores	Oscar Heckh
Network Mobility Solutions, S.L.	B88330477	Consejo de Administración	Juan Antonio Mateo Fernando Ligues Beraza
Mobility Gear Solutions, S.L.	B88465349	Consejo de Administración	Juan Antonio Mateo Fernando Ligues Beraza
Leon Coated Solutions, S.L.	B88265343	Varios Administradores	Jesus Rebolleda Oscar Heckh
Aveiro Coated Solutions, S.L.	510641580	Varios Administradores	Oscar Heckh
Aranda Coated Solutions, S.L.	B85008712	Consejo de Administración	Jesus Rebolleda Oscar Heckh
Eco Steel Solutions, S.L.	B85008720	Consejo de Administración	Jesus Rebolleda Oscar Heckh
Global Steel Resources, S.L.	B64362593	Administrador Único	Oscar Heckh
Santander Coated Solutions, S.L.	B39790571	Consejo de Administración	Luis Vicente Sacristan Oscar Heckh
Sagunto Coated, S.L.U.	B88118120	Administrador Único	Oscar Heckh
Portugal Steel, S.L.U.	B88118112	Administrador Único	Oscar Heckh
Iber Steel, S.L.U.	B86153962	Administrador Único	Oscar Heckh
Planos Férricos. S.L.U.	B86327160	Administrador Único	Oscar Heckh
Planos Férricos Portugal, LDA	PT508011809	Administrador Único	Oscar Heckh
Planos Férricos Portugal II, LDA	PT510057500	Administrador Único	Oscar Heckh
Iberia Coated, S.L.	B02815587	Administrador Único	Oscar Heckh
Soza Coated Solutions, LDA	PT516000667	Administrador Único	Oscar Heckh

En cuanto a la estructura funcional del Grupo, esta se detalla a continuación:



2.3. Indicadores no financieros a cierre del ejercicio 2021

12.240,21 Toneladas de emisiones de CO_2 producidas

24% mujeres
91% contratos indefinidos

MWH de consumos energéticos **60.844,09**

7.410 horas de formación

379 personas medias empleadas

Tn residuos peligrosos **6.769,09**

659.422,23 Tn de acero consumidos

3. Políticas y estrategia

3. Políticas y estrategia

3.1. Misión, visión y valores

El proyecto del Grupo se encuentra alineado con la siguiente **Misión**:

- Suministrar de manera eficiente y rentable la más amplia gama de productos de acero, garantizando la competitividad de las empresas del Grupo, clientes y proveedores.
- Establecerse en un país con un marco legal estable y un sistema de tributación moderno, buscando minimizar los riesgos y evitando desajustes que impidan una correcta operación con sus socios comerciales.
- Mejora continua del proceso productivo, y del producto. Asimismo, el Grupo y sus sociedades dependientes, construyen su futuro con una **Visión**:
    - Mantener el liderazgo de mercado en la Península Ibérica y continuar siendo proveedores preferentes para los principales transformadores siderúrgicos del acero de Europa.
    - Afianzar las relaciones actuales y nuevos socios comerciales a nivel global.
    - Mantener el empleo y mejorar la contribución a los territorios en los que desarrolla su actividad.

Los **Valores** que definen la forma de actuar del Grupo y en los cuales se basan sus políticas son los siguientes:

- Orientación al cliente, es el centro de su actividad.
- Velar por la Seguridad de los trabajadores.
- Buscar el compromiso, esfuerzo y ambiente laboral, favoreciendo el mejor entorno laboral, siendo un empleador de referencia en los territorios en los que actúa.
- Compromiso con el cliente para satisfacer sus expectativas y generar confianza.
- Mejora continua.
- Fiabilidad.
- Orientación al logro de objetivos.
- Reinvertir para la mejora e innovación (eficiencia).
- Trabajo en equipo.

- Accesibilidad a la Dirección.
- Cuidar el medioambiente
- Compromiso ético en su actuación.
- Planificación a largo plazo.
- Búsqueda de la innovación continua.
- Obsesión por la calidad de sus productos.
- Mejora continua de los KPIs implantados, y búsqueda de nuevas unidades de medida.

3.2. Estrategia

Evolución de la estrategia del Grupo NSR:

Perfil de negocio

Desde 2011, el Grupo NSR inició con éxito una estrategia de industrialización, centrada en la transformación de productos de acero plano. Ha conseguido desarrollar un negocio industrial relevante, ofreciendo productos de alto valor añadido, entre los que se encuentran la bobina prepintada y decapada.
La pericia y la experiencia que tiene en la compra de acero el Grupo ayuda tanto al desarrollo del negocio de trading/importación como a la evolución del negocio industrial. El conocimiento de los mercados, a través del negocio de trading, impulsa la evolución del negocio industrial, consiguiendo mejores márgenes en la obtención de materia prima para las empresas del grupo.

Las adquisiciones de Plafesa (2018) y Aveiro Coated (2019), aumentaron la posición estratégica del Grupo y su tamaño en términos de ingresos, presencia geográfica y diversificación de la cartera de clientes.
La planta de Todoaceros en 2021, paso a llamarse Eco Steel al introducir una nueva maquinaria, el EPS (Ecological Pickling System) única en Europa, para el decapado ecológico que consigue el acabado del producto con mayores ventajas para el cliente.

La estrategia definida para el periodo 2019-2022 del Grupo NSR se caracteriza por el objetivo de lograr una mayor integración vertical. El plan de negocio consiste en la construcción de una planta industrial en León a través de la sociedad León Coated Solutions S.L. (LCS) que permita al grupo ofrecer una gama más amplia de productos de acero plano. Este proyecto incluye tres

líneas de producción: decapado caliente (puesta en marcha en el 2021), laminado en frio (con puesta en marcha prevista en verano 2022) y galvanizado. De esta manera a partir de una bobina de acero caliente, se obtiene el producto necesario (acero galvanizado) del que se nutre su industria de Prepintado.

El grupo NSR podrá adaptar de esta manera la producción a los cambios en la demanda y podrá autoabastecerse de productos esenciales para su industria.
En cuanto al trading, el Grupo sigue desarrollando y consolidando sus actividades comerciales en el continente africano con la creación en 2019 de Network Steel África S.L. (NSA) y consolidándose en el mercado del norte de Europa con Network Steel Suisse AG (NSS), que desarrolla su negocio desde el 2015.

Perfil financiero

- ✓ Fuerte recuperación de los ingresos, resultados y márgenes durante 2021 tras el impacto de la pandemia COVID-19

- ✓ Mejora de su estructura financiera y patrimonial tras las ampliaciones de capital realizadas, así como los beneficios alcanzados en el ejercicio 2021

- ✓ Positivos niveles de liquidez que se están reforzando con la adecuada evolución del negocio en 2021.

Coyuntura del mercado y fortaleza del precio del acero:

Tras un año 2020 en el que todos los sectores de la economía se vieron afectados por los confinamientos y las restricciones derivadas del COVID, el año 2021 ha sido, desde el punto de vista de la industria del acero, un ejercicio de recuperación que ha permitido a la siderúrgica española en general, y al Grupo en particular, alcanzar las cifras anteriores a la pandemia, y en su caso, casi duplicar el volumen de facturación.

Pese a que el COVID mantuvo en 2021 su impacto económico y social, el sector y el Grupo ha sabido dar respuesta al aumento de la demanda superando los problemas energéticos, y gracias a su experiencia en el negocio del trading, a los problemas operativos y logísticos.

Durante el año 2021, como analizaremos más adelante, se ha alcanzado un precio récord del acero, casi duplicando su precio, para en los meses finales empezarse a relajar, aunque manteniéndose en niveles muy altos.

Las favorables condiciones sectoriales presentadas desde el segundo semestre de 2020 y más acentuadas durante 2021, (escasez oferta, sólida demanda y elevados precios del acero) han favorecido a la obtención de unos ingresos y resultados récord en el ejercicio de 2021.

Las perspectivas para el año 2022 son buenas, pero pueden vivirse momentos de volatilidad derivados de las tensiones geopolíticas por la invasión de Ucrania por Rusia. El Grupo confía en que su capacidad operativa y logística les permita navegar con éxito en este entorno.

3.3. Factores

El Grupo tiene identificados los factores críticos que contribuyen al éxito de la organización, ya que la medición de los mismos permite evaluar el desempeño de la organización a través de la recopilación de información que es útil para la selección de estrategias a implantar, y le permite saber cuáles son las variables de los productos o servicios a las que los clientes dan más importancia y cuáles están o no presentes en las propuestas de los competidores, es decir las variables que aportan más valor a los clientes y que mejor diferencian a los competidores en la creación de ese valor, las cuales deben ser excepcionalmente ejecutadas para que la empresa alcance los objetivos trazados.

Factores de compra:

- Buena relación calidad-precio.
- Cumplimiento de los plazos de entrega.
- Facilidad de acceso a la organización por parte de clientes y/o proveedores.
- Productos innovadores.

Factores de competencia:

- Calidad de los productos y servicios, buscando siempre su mejora continua.
- Innovación como clave del éxito para operar en el mercado y asegurar la competitividad de la empresa.
- Ética como valor fundamental, priorizando empleados, clientes y proveedores, así como la seguridad de todos y del medio ambiente.
- Inversión en innovaciones de equipos eficientes y tecnológicamente más avanzados, siendo un elemento fundamental para un posicionamiento competitivo en el mercado.
- Capacidad operativa y logística fruto de muchos años de experiencia en el negocio del acero.
- Cumplimiento de los plazos de entrega a sus clientes, evitando la ruptura en las cadenas de suministro.
- Diversificación sectorial de sus clientes:

Ranking	Sector del Consumidor Final	%
1	Ingeniería Mecánica	27,68%
2	Artículos de Metal	25,96%
3	Construcción e Ingeniería Civil	13,68%
4	Tubos de Acero	11,27%
5	Accesorios Domésticos	10,18%
6	Automoción	6,58%
7	Otros Equipos de Transporte	4,59%
8	Otros	0,05%

3.4. Políticas

El Grupo, además de adoptar medidas para cumplir con el objetivo de desarrollo en términos económicos, sociales y ambientales poniendo en valor las actividades que desarrolla, dispone de una serie de principios generales que tratan de asegurar el compromiso de la organización con sus valores pudiendo destacar las siguientes políticas asociadas a sus principales líneas de actividad.

Política de Sostenibilidad

La creación de una política de sostenibilidad como compromiso dentro de los valores de empresa, ha sido el primer paso para crear un plan director de sostenibilidad (PDS), política alineada con la Agenda 2030 para el Desarrollo Sostenible y sus 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS), y que fue aprobada por el Comité de Dirección de Network Steel Resources en Enero de 2021. Aspectos clave como el gobierno corporativo, el medioambiente y el cambio climático, la gestión energética, la política con inversores y clientes, la seguridad y salud, la política social y la innovación y la calidad, son los puntos en el plan de acción para conseguir estas metas, que se desarrollarán a lo largo del presente EINF.

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17
Corporate government	✓							✓								✓	✓
Environmental and climatic change						✓							✓	✓	✓		✓
Energy management																	✓
Investors and customers							✓					✓					✓
Health and safety			✓														✓
Social	✓				✓			✓		✓							✓
Innovation and quality									✓			✓					✓

Se ha creado un grupo de trabajo para construir un futuro más sostenible, y dar seguimiento de la consecución y verificación de las metas establecidas, siendo los objetivos ambiciosos y realistas que serán los que marcarán el camino hacia la sostenibilidad.

Código Ético y de Conducta

Para todas las empresas que forman el Grupo, es un aspecto fundamental desplegar su actividad empresarial respetando unos elevados estándares éticos, siendo este el motivo de haber formalizado un Código Ético y de Conducta el Grupo NSR en julio de 2020, que incluye los valores éticos y los principios de actuación para garantizar que sus actividades son coherentes con los valores propios de las empresas del Grupo, y siempre manteniendo un firme compromiso con el respeto de los derechos humanos en cualquier lugar donde se realice una actividad empresarial.

El objetivo de este Código Ético y de Conducta es disponer de un conjunto de principios y reglas de actuación, de modo que todas las personas que integran el Grupo NSR procedan de forma coherente con los valores, políticas y objetivos generales.

Este Código de Ética y Conducta es facilitado a todo el personal que trabaja en las compañías del Grupo de forma precisa y oportuna, para mantener su pertinencia basándose en los comentarios recibidos de las partes interesadas, tanto internas como externas.

Políticas de calidad, medio ambiente, y seguridad y salud en el trabajo

Principalmente aquellas sociedades de NSR, que tienen plantas como Plafesa y Coated Solutions, tienen políticas integradas principalmente de calidad, y medioambiente, y de seguridad y salud en el trabajo en Coated Solutions, en las que se exponen el compromiso con la calidad, el respeto al medio ambiente, la prevención de riesgos laborales y la excelencia en el servicio, las cuales se ponen en práctica desde el espíritu del trabajo bien hecho y el cumplimiento de la legislación vigente, y que se concretan en los siguientes aspectos de actuación:

- **Liderazgo de la Dirección** asumiendo como propia esta Política, impulsándola a través de la comunicación de la misma dentro de la organización para que sea entendida y adoptada por todo el personal, así como la disposición de las mismas para las partes interesadas.
- **Satisfacción del cliente**, como objetivo principal, aportando en el servicio prestado una calidad tal que satisfagan sus necesidades y expectativas.
- **Control de procesos**, garantizando el seguimiento de las diferentes actividades en base a indicadores, obteniendo información cuantificable que contribuye a poner en marcha actuaciones que mejoran, tanto los servicios prestados como los procesos en la gestión con el fin de poder lograr sus propósitos, teniendo siempre en cuenta el contexto de la organización.
- **Cumplimiento de la legislación**, garantizando el respeto y la protección del medio ambiente; así como la prevención y minimización de la contaminación abarcando los impactos asociados a sus actividades, productos y servicios, concretándose fundamentalmente en la generación de residuos, los derrames accidentales, el ruido y el uso sostenible de recursos naturales y la adaptación al cambio climático; y el cumplimiento de los requisitos legales y

otros que se suscriban en materia de calidad, ambiental y de seguridad relacionados con los peligros que afectan al desarrollo de la actividad.

- **La participación y el trabajo en equipo**, fomentando la participación en grupo de todos los miembros, planificando y desarrollando actividades, facilitando el aprendizaje continuo a través de cursos de formación para permitir mejorar su capacidad profesional, y tomando conciencia de la responsabilidad y compromiso personal con la calidad, medio ambiente y la seguridad y salud en el trabajo.
- **Comunicación con proveedores y clientes**, siempre basadas en la confianza, transparencia, lealtad y respeto muto como meta para la consecución de objetivos comunes.
- **La mejora continua**, como valor estratégico y garantía de futuro que aporte a la organización las herramientas necesarias para un buen posicionamiento en la sociedad, incluyendo un compromiso de prevención de los daños y el deterioro de la salud.

Estas políticas son revisadas periódicamente para su adecuación y modificación en caso de ser necesario, proporcionando de esta manera el marco para establecer y revisar periódicamente los objetivos y metas establecidos, siempre apoyada por la Dirección Estratégica.

3.5. Principales impactos, riesgos y oportunidades

Económicos

En los últimos años, el sector ha estado altamente marcado por varios factores que se detallan a continuación:

- Las políticas proteccionistas al comercio internacional, destacando los aranceles impuestos por la economía estadounidense (2018) a todas las importaciones de acero (25%), lo que provocó un excedente de producción sobre todo en el mercado asiático que ha sido recolocado parcialmente en Europa. Todo esto ha derivado en la consiguiente aplicación de medidas adicionales de salvaguarda (aranceles a las importaciones de acero) por parte de la Unión Europea (también desde 2018), y que siguen vigentes en la actualidad. En este sentido, aunque la entrada de Joe Biden en la presidencia de EEUU (enero 2021) podría traer cambios en estas medidas (eliminación de aranceles), continúa existiendo una alta incertidumbre sobre los acuerdos que puedan alcanzarse próximamente.

- La crisis sanitaria provocada por el COVID-19. El impacto de la pandemia en el mercado del acero fue elevado en 2020, destacando las mayores caídas en la producción y consumo en el segundo trimestre del ejercicio 2020 (coincidiendo con el inicio y expansión de la crisis, así como las mayores restricciones presentadas).

Profundizando en el mercado español en 2020, la producción de acero descendió un 18%, habiendo experimentado la producción de productos largos y planos una caída del 14,2% y 23,7% respectivamente. Por el lado del consumo, la reducción fue del 11,5%, habiéndose visto más afectada por la crisis, los productos planos (-13,9%) en relación a los largos (- 6,9%).

A pesar del impacto que tuvo la pandemia en el sector del acero, cabe destacar la acentuada recuperación que está teniendo el mismo desde el segundo semestre de 2020 y que está continuando en mayor medida durante los tres primeros trimestres de 2021. Esta evolución ha sido favorecida e impulsada por las políticas adoptadas por China desde 2020, donde además de verse obligada a bajar la producción de acero (por las restricciones impuestas por la pandemia y como medidas de control ante nuevos brotes), fomentaron también un mayor consumo privado interno como medida de recuperación (como la mayor inversión en infraestructuras). Todo esto, que también se trasladó en cierto modo a la UE (reducción de turnos de trabajo y menor producción de acero para controlar la pandemia), se ha traducido en una escasez de oferta que junto al buen comportamiento de la industria (mayor demanda de acero impulsada por la recuperación de sectores clave como construcción, automoción, electrodomésticos o energía entre otros) han traído consigo un aumento histórico de los precios (tanto del acero como de su principal materia prima, el mineral de hierro). A nivel general, y en base a datos de la 'World Steel Association', se estiman unas perspectivas positivas para el sector tanto para 2021 como 2022 (crecimiento en el consumo a nivel mundial del 5,8% y 2,7% YoY), sostenidas bajo un contexto de precios elevado.

Dentro de la producción de acero en España y bajo la diferenciación de productos largos y planos, si bien el mercado ha reflejado en los últimos años un exceso de producción para los primeros en relación al consumo (excedente de 3,2 millones de toneladas en 2020), cabe resaltar el mayor consumo de los productos planos (7,1 millones de toneladas) en relación al volumen producido (3,4 millones de toneladas) que origina un déficit productivo (3,7 millones de toneladas) que es cubierto a través de las importaciones.

El grupo centra su actividad dentro de los productos planos desde hace más de 15 años, con un posicionamiento medio en el sector, siendo en la actualidad un referente en el mercado con la importación de acero plano en España, principalmente, procedente de países de fuera de la Unión Europea (en torno al 65%-70% tomando como referencia los dos últimos años, 2019-2020).

Sistema de gestión de riesgos

El análisis de riesgos y oportunidades representan una herramienta de gran relevancia para la gestión del Grupo. Concretamente, los estándares internacionales de certificación (ISO) establecen metodologías para la identificación y evaluación de los riesgos en las organizaciones, que han sido implementados en las sociedades de Plafesa y Coated Solutions dentro de NSR.

Los riesgos ambientales identificados en Plafesa y Coated Solutions están relacionados con la actividad industrial ya que son las que generan mayores impactos.

A continuación, se muestran los riesgos más significativos en los ámbitos medioambiental, seguridad y salud, y calidad, así como los controles establecidos con el principio de precaución y favorecer su minimización:

Riesgos	Controles y mejoras establecidos
Volatibilidad del mercado acero y otras materias primas	▪ Intercambio de información entre los departamentos comerciales y de compras Actualización periódica de la tabla de precios (semanal)
Reclamaciones por parte de los clientes / no cumplimiento de plazos y fallos en la entrega.	▪ Control de las fabricaciones para disponer de una información más precisa que permita categorizar el material fabricado. ▪ Control de gastos de la no calidad, y tomar acciones sobre las incidencias más relevantes.
Retrasos en entregas materias primas al aumentar las cantidades de los pedidos	▪ Mantener reuniones seguimiento con proveedores y requerirles confirmación de plazo de entrega de los productos. ▪ Seguimiento de stock de seguridad semanal
Afectación por ser sector alto índice de accidentabilidad con gran propensión a cortes	▪ Concienciación trabajadores, y formación a las nuevas incorporaciones. ▪ Comisiones de seguridad cada dos meses, para tomar acciones y seguimientos de las mismas. ▪ Inversiones en mejora de ropa de protección laboral.
Afectación por pandemia global COVID-19, y falta de personal por positivos o aislamientos	▪ Protocolos de actuación. ▪ Reducción de contactos en la medida de lo posible. ▪ Polivalencia de puestos.

Riesgos	Controles y mejoras establecidos
Sanciones por parte de la administración en materia de medio ambiente	▪ Controles periódicos para el cumplimiento de la normativa aplicable.
Afectación por crisis económica derivada del COVID-19.	▪ Seguimiento satisfacción clientes. ▪ Estudio del mercado y nuevas oportunidades.
Generación de desperdicio	▪ Reglas definidas para el control de desperdicios y supervisión de los mismos a través de indicadores. ▪ Reuniones de producción diarias ▪ Control del uso del material para la minimización de mermas, reduciendo el material no conforme y los residuos. ▪ Formación a operadores y auxiliares para efectuar los controles.
Dificultad para encontrar personal con experiencia y formación; y salida de la organización.	▪ Formación de trabajadores en varios puestos y duplicación de perfiles "bolsa trabajadores" para afrontar picos productivos. ▪ Detectar las personas con inquietudes y ganas de cambio, para proponer rotaciones entre departamentos/sedes con el fin de reducir el abandono no deseado. ▪ Evaluaciones de desempeño y reuniones, formaciones de grupo.Fomento de la cultura de empresa.
Control de consumos de recursos naturales e impacto ambiental por consumo de los mismos.	▪ Mantener control y seguimiento de consumos de gas natural, electricidad, agua, gasóleo, embalajes y papel. ▪ Establecer los valores adecuados de trabajo. ▪ Evitar las paradas no productivas que generan consumos innecesarios. ▪ Mantener el control de los baños y las espumas para minimizar los rechazos de agua. ▪ Controlar el consumo e impresión de documentos no necesarios, así como sensibilización del uso del papel lo menos posible. ▪ Optimización de los embalajes.
Coordinación de actividades empresariales no eficaz	▪ Implantación software coordinación de actividades empresariales. ▪ Control de la documentación.
Impacto medioambiental por generación de consumo de productos de limpieza	▪ Optimización del uso de los baños de aceros pasivados y aceitados.
Impacto medioambiental por generación de residuos peligrosos	▪ Aplicación de buenas prácticas ambientales. ▪ Homogeneizadores para los lodos.
Impacto medioambiental por generación de residuos no peligrosos	▪ Aplicación de buenas prácticas ambientales.
Impacto medioambiental por generación emisiones (transporte, ruido, emisiones a la atmósfera)	▪ Eliminación del falso flete ajustando los pesos de las bobinas fabricadas. ▪ Evitar el uso de transporte por camión, priorizando el tren. ▪ Planificación adecuada de entregas.

Riesgos	Controles y mejoras establecidos
Impacto medioambiental por generación de residuos peligrosos de baterías de vehículos y camiones, y de filtros y aceite de vehículos	▪ Gestión de estos residuos por subcontratas
Impacto medioambiental por vertido accidental depuradora	▪ Válvula de retorno por pH y conductividad. ▪ Protocolo de revisión pH semanal.
Calidad de producto no adecuada debido a la diversificación de compras.	▪ Homologación de proveedores.

3.6. Lucha contra la corrupción y el soborno

En el Código de Conducta del Grupo, se establece la siguiente regla general anticorrupción:

"*El Grupo prohíbe de forma clara e incondicional cualquier tipo de dádivas a autoridades y funcionarios públicos nacionales o extranjeros y prohíbe a sus Empleados/as dar a terceros o recibir de terceros pagos indebidos de cualquier tipo, así como regalos, invitaciones, servicios, favores o cualquier otro tipo de compensación que estén fuera de los usos sociales*".

Adicionalmente, el Grupo desarrollará medidas adicionales para prevenir la corrupción y el soborno durante el ejercicio 2022.

Durante el ejercicio 2021, no se ha producido ninguna denuncia por corrupción o soborno durante el ejercicio 2021.

4. Impacto de la Covid-19

4. Impacto de la Covid-19

El pasado 11 de marzo de 2020 la Organización Mundial de la Salud elevó la situación de emergencia de salud pública ocasionada por el brote del coronavirus (COVID-19) a pandemia mundial. La rápida evolución de los hechos, a escala nacional e internacional, ha supuesto una crisis sanitaria sin precedentes, que ha impactado en el entorno macroeconómico y en la evolución de los negocios. Para hacer frente a esta situación, entre otras medidas, el Gobierno de España ha venido procediendo a la declaración de sucesivos estados de alarma y a la aprobación de una serie de medidas urgentes extraordinarias para hacer frente al impacto económico y social de la COVID-19. Igualmente, los gobiernos de otros países han actuado de forma similar, adoptando sus propias medidas.

Hay que tener en cuenta que la economía española se encuentra entras las economías más afectadas del mundo. Durante el tercer trimestre del año, el nivel del PIB en España era un 9,1% inferior al previo a la crisis, en el conjunto del área del euro, esta diferencia era de un 4,5%.

A pesar de que el Grupo presentó un elevado impacto en su estructura económico-financiera tras la aparición de la pandemia provocada por el COVID-19, desde la última mitad de 2020 y más acentuado durante los primeros tres trimestres de 2021, el Grupo reflejó una significativa recuperación y crecimiento de sus ingresos apoyados por unas condiciones sectoriales muy favorables (escasez de oferta de acero, sólida demanda y elevados precios). Este contexto impulsó los ingresos y resultados del grupo a niveles históricos a cierre de 2021, pudiendo reforzar su estructura patrimonial. Además, el Grupo ha realizado elevadas inversiones en los últimos ejercicios motivado por el desarrollo de una estrategia de industrialización, aspecto que le está dotando de una mayor capacidad productiva y que será reforzada con su nueva planta en León.

- Por otra parte, como consecuencia de la implementación de medidas de protección sanitarias necesarias para la prevención o detección del contagio por COVID-19 de los empleados del **Grupo**, se han incurrido en gastos extraordinarios de importe material vinculados a dicho cometido, tales como la compra de material sanitario, mascarillas, geles hidroalcohólicos y pruebas diagnósticas.

Además, cabe mencionar que El Grupo ha implantado medidas de teletrabajo durante el ejercicio 2021, según la intensidad de la crisis sanitaria con el fin de mitigar el impacto de la pandemia entre sus trabajadores.

5. Desempeño ambiental

5. Desempeño ambiental

El Grupo entiende que el mercado es cada vez más competitivo, con mayores exigencias de calidad y compromisos con el medio ambiente, por ello se compromete a llevar a cabo actuaciones que permitan una mejora en el desempeño de su actividad.

Actualmente, las plantas de Planos Férricos PortugalPortugal I (Aveiro), Planos Férricos PortugalPortugal II (Aveiro), Iber Steel (Sagunto), Planos Férricos (Getafe), Aranda Coated Solutions (Aranda de Duero) y Santander Coated Solutions (Santander) disponen de sistemas de gestión certificados según la norma internacional ISO 14001:2015. En 2022 se abordará el proceso de implantación y certificación de la planta de León.

Estos sistemas de gestión son sometidos a auditorías internas y externas anualmente, avalando los procesos y compromisos con la mejora continua, la minimización de sus impactos ambientales y el cumplimiento de la normativa aplicable definidos en sus políticas ambientales.

Así mismo, las plantas de Aveiro Coated Solutions y Eco Steel Solutions disponen de un sistema de gestión medioambiental similar al existente en el resto de las plantas de producción.

Las plantas de Aranda Coated Solutions, Santander Coated Solutions y León Coated Soluctions disponen de Autorización Ambiental Integrada, por lo que disponen de las mejores técnicas disponibles implantadas o en proceso de implantación y siguen los condicionantes impuestos en las mismas. Adicionalmente, para el cumplimiento de las obligaciones legales adquiridas, proceden al envío y notificación anual de los datos de emisiones y sustancias contaminantes derivadas de sus actividades, las cuales son revisadas y validadas por las autoridades ambientales competentes, mediante el registro PRTR.

En el caso de Eco Steel Solutions, dadas las características de la actividad, se dispone de licencia ambiental.

El Grupo Plafesa tiene una Coordinadora que dirige el liderazgo de la gestión ambiental de todas las plantas del Grupo y, adicionalmente, dispone de tres recursos. En el caso de Coated Solutions (Aranda, Santander, León y Aveiro) y Eco Steel Solutions se dispone de un recurso por cada una de las plantas para la gestión medioambiental de las mismas.

En cuanto a la Política de los Sistemas de Gestión, entre los principales compromisos que se asumen se incluye:

- El cumplimiento de la legislación,
- El respeto y protección del medio ambiente.
- La prevención de la contaminación.
- El uso sostenible de los recursos.

Anualmente, se establecen y aprueba objetivos ambientales relacionados con los productos, las instalaciones y/o los procesos de la organización, convirtiéndose en una de las bases clave de la mejora continua de su desempeño ambiental.

Actualmente, las plantas de Santander Coated Solutions y León Coated Solutions disponen de seguro de responsabilidad civil medioambiental de límite por siniestro conjunto, incluido en la misma póliza. Así mismo, Plafesa Portugal tiene un seguro de responsabilidad civil medioambiental por siniestro.

En el resto de las plantas, se ha llevado a cabo un análisis de riesgos y no se considera necesario disponer de seguro de responsabilidad civil ambiental por el momento.

Durante 2021, el Grupo Coated ha tenido unos gastos medioambientales de 142.194,05 € principalmente destinados a la gestión de residuos y a las diferentes analíticas de emisiones atmosféricas, aguas y suelos. Los gastos medioambientales del Grupo Plafesa han sido de 23.789 €.

5.1. Consumo de materiales

La materia prima principal son bobinas de acero. El proceso de tratamiento de metal consiste en el recubrimiento de dichas bobinas de acero mediante la aplicación de pintura en un proceso continuo. En el proceso se incluye la limpieza y el tratamiento químico previo de la superficie, para posteriormente proceder a la imprimación, pintado y curado.

El producto final comercial en las plantas de Aranda Coated Solutions, Santander Coated Solutions y Aveiro Coated Solutions son bobinas de acero especial recubiertas en distintos colores. En Eco Steel Solutions y León Coated Soluctions el producto que se comercializa es el decapado.

CONSUMO DE MATERIAS PRIMAS (Tn)	2021
Acero	659.422,23
Consumo total	**659.422,23**
Toneladas de producto terminado	**580.781**
Consumo total / toneladas de producto terminado	**1,14**

CONSUMO DE MATERIAS AUXILIARES (Tn)	2021
Pintura	4127,28
Pasivante	51,90
Disolvente	106,39
Ácido clorhídrico	1.767
Productos de limpieza	176,09
Aceite	5,62
Grasas	440
Ácido clohídrico (20%)	33,26
Ácido sulfúrico (50%)	32,20
Floculante	2,04
Coagulante	23,52
Cal	17,40
Consumo total	**6.782,69**
Toneladas de producto terminado	**580.781**
Consumo total / toneladas de producto terminado	**0,01**

CONSUMO DE MATERIAS AUXILIARES (Ton)	2021
Packaging Cartón	296,80
Packaging Madera	1.983,68
Packaging Madera Certificada	2.212,54
Packaging Metal	160,69
Packaging Plástico PP	4,35
Packaging Plástico PE	22,39
Packaging Plástico PET (cinta PET)	50,53
Packaging Reciclado (material compósito, plástico y cartón)	77,48
Packaging Plástico PVC	40,18
Consumo total	4.848,64
Plástico reciclado con respecto al total de plásticos	**39,75%**
Materiales reciclados con respecto al total de materias auxiliares	**1,60%**
Toneladas de producto terminado	**580.781**

Consumo total / toneladas de producto terminado	**0,008**

Todos los palets están optimizados para que no haya desperdicio de madera e, independientemente de quién fabrique el palet, utilizar siempre las mismas medidas.

Subgrupo Coated

El acero es parte fundamental de la actividad como transformadores del acero, dotándole de mejores propiedades, contribuye a la economía circular, alargando su vida y reduciendo así en el uso de otros materiales. A parte de eso, por sus características, es reutilizable, reparable y lo más importante 100% reciclable.

El Grupo dispone de políticas de compromiso en optimización y reducción de la cantidad de materias primas en los procesos. Un correcto aprovechamiento de las materias primas supone una menor generación de residuos y por tanto, un ahorro de los gastos incurridos en gestión, emisiones y posibles vertidos ambientales. Todos sus esfuerzos han dado fruto haciendo un mejor uso de las dos principales materias primas, el acero galvanizado y la pintura, reduciendo los consumos de esos optimizando el proceso.

Para el año 2021 se definió un objetivo relacionado con el consumo de materias primas**: Reducir el material NC y los residuos de la línea CCL**. Mediante el seguimiento de todas las incidencias que causan material no conforme y la toma las acciones, se ha conseguido **cumplir con el objetivo establecido**.

Subgrupo Plafesa

En el Grupo Plafesa se estableció como uno de los objetivos medioambientales el **reducir el consumo de madera** respecto a la producción, **logrando su cumplimiento**.

5.2. Consumos energéticos

Los consumos energéticos de la planta principales son: energía eléctrica para el funcionamiento de las máquinas de las líneas de proceso y gas natural consumido para la caldera que alimenta los hornos y para el calentamiento del agua caliente de proceso.

A lo largo del 2021 el consumo de energía del Grupo ha sido el siguiente:

CONSUMO ENERGÉTICO	2021
Electricidad (kWh)	18.799.917,21
Gas natural (kWh)	40.505.192,00
Diesel / gasoil (kWh)	1.538.983,33
Total de energía (kWh)	**60.844.092,54**
Toneladas de producto terminado	**580.781**
Consumo total de energía /toneladas de producto terminado	**104,76**

***Tabla 1**: Consumo energético 2021.*

Subgrupo Coated

El Grupo tiene el compromiso de utilizar tecnologías de alta eficiencia, punteras en la recuperación y aprovechamiento energético, así como la apuesta por la instalación de fuentes de energía alternativa.

Se definieron dos objetivos relacionados con el consumo energético.

Uno de ellos fue el mantener el consumo de gas respecto a la cantidad de toneladas producidas, no logrando el objetivo establecido.

El otro objetivo definido fue el **mantener el consumo de electricidad respecto a la cantidad de toneladas producidas**. A través de establecer los valores adecuados de trabajo y mantener el

control y evitar las paradas no productivas que generan consumos innecesarios, se ha **logrado el objetivo** establecido.

Subgrupo Plafesa

Para el año 2021, se determinaron dos objetivos ambientales. El primero de ellos fue la **reducción de la energía consumida por toneladas producidas**. El segundo de los objetivos definidos fue el **reducir el consumo de gasóleo por tonelada producida. Ambos objetivos se han cumplido.**

5.3. Consumos de agua

El agua industrial proviene de la red municipal de abastecimiento y tras un tratamiento en la planta de desmineralizado, se destina principalmente a los procesos de aclarado y refrigerado. El agua para uso sanitario también proviene de la red municipal de abastecimiento. Se proyectan circuitos independientes para ambas redes: proceso y sanitaria.

Todo el consumo de agua realizado por las plantas del Grupo es de la red, siendo durante el año 2021 el siguiente:

CONSUMO AGUA	2021
Consumo total de agua (m3)	92.750
Toneladas Producto Terminado	**580.781**
Consumo total de agua /toneladas de producto terminado	**0,16**

***Tabla 2**: Consumo de agua 2021.*

Subgrupo Coated

Uno de los objetivos establecidos para el año 2021, y que es común a todas las plantas, ha sido el mantener el consumo de agua/tn producida por debajo de un límite establecido. Pese a las actuaciones llevadas a cabo, no se ha logrado alcanzar el objetivo establecido.

Subgrupo Plafesa

El Grupo Plafesa es consciente de la importancia de utilizar un recurso tan valioso como el agua de la manera más eficiente posible. Es por ello que, a excepción de las duchas, todos los grifos tienen sensores automáticos, por lo que no hay posibilidad de consumos exagerados, y en el año 2021 con el fin de reducir el consumo de agua se ha realizado sensibilización a los empleados para el consumo racional del agua a todos los niveles.

En 2021, cabe destacar, que una de las principales líneas de trabajo ha sido la **reducción de los consumos de agua por toneladas producidas** a través de la sensibilización a los empleados para el consumo racional del agua a todos los niveles, **logrando el objetivo establecido**.

5.4. Generación de residuos

Todas las plantas disponen de las autorizaciones necesarias, como actividades productoras de residuos peligrosos y no peligrosos, y cumplen con las diferentes obligaciones de comunicación periódica a la Administración, establecidas en la reglamentación propia de residuos.

Todos los residuos son tratados por gestores de residuos autorizados que garantizan que son valorizados en la mayor cuantía, ya sea para el reciclaje en otros productos o subproductos, aprovechamiento energético o si por su naturaleza no fueran susceptibles de aprovechamiento, se garantice su estabilización y reducción antes de disponerlos de forma definitiva en vertedero.

No solo se realiza una segregación de los residuos durante el proceso, sino que también tiene implantado un sistema de separación, reciclaje y minimización de residuos en los centros de trabajo, a través de medidas de educación y concienciación para que cada una de las personas que forman parte del grupo apliquen esto en sus hogares.

El principal residuo que se genera es la chatarra de acero, que, si bien está el Grupo comprometido en generar la menor porción posible, es cierto que, dada su naturaleza y su composición, mayoritariamente acero, se consigue reciclar un 100% en sus productos, que pasa a formar parte otra vez del ciclo inagotable del acero.

A continuación, se indica la cantidad de residuos peligrosos y no peligrosos generados en el periodo 2021, que son los propios de este tipo de instalaciones:

GENERACIÓN DE RESIDUOS PELIGROSOS (Ton)	Destino	2021
060102 (Aguas ácidas)	Otros	86,48
080111 (Residuos de pintura y barniz que contienen disolventes orgánicos y otras sustancias peligrosas)	Vertedero	30,16
080113 (Lodos de pintura y barniz que contienen disolventes orgánicos y otras sustancias peligrosas)	Vertedero	11
080317 (Residuos de tóner de impresión que contienen sustancias peligrosas)	Incineración	0,01
110105 (Ácidos de decapado)	Reciclaje	2.660,01
110111 (Líquidos acuosos de enjuague que contienen sustancias peligrosas)	Vertedero	3.115,26
130205 (Aceites minerales no clorados de motor, de transmisión mecánica y lubricantes)	Incineración	13,76
130208 (Otros aceites de motor, transmisión y lubricantes)	Otros	1,02
130507 (Agua con aceite de procedente de separar agua/aceite)	Incineración	15,69
140603 (Otros disolventes y mezclas de disolventes)	Reciclaje	75,38
150110 (Envases que contienen restos de sustancias peligrosas o están contaminados por ellas)	Reciclaje	375,02
150202 (Absorbentes, materiales de filtración (Incluidos los filtros de aceite no especificados en otras categorías), trapos de limpieza y ropas protectoras contaminados por sustancias peligrosas)	Incineración	93,65
160107 (Filtros de Óleos)	Otros	1,56
160213 (Equipos desechados distintos de los especificados en los códigos 160209 a 160213 (24))	Reciclaje	0,13
160506 (Productos químicos de laboratorio que consisten en sustancias peligrosas, incluidas las mezclas de productos químicos de laboratorio, o las contienen)	Vertedero	0,25
190205 (Tortas de depuradora)	Incineración	103,62
190813 (Lodos que contienen sustancias peligrosas procedentes de otros tratamientos de aguas residuales industriales)	Incineración	184,40
200121 (Tubos fluorescentes y otros residuos que contienen mercurio)	Reciclaje	1,71
TOTAL (Ton)		**6.769,09**
Toneladas Producto Terminado		**580.781**
Generación total de RPs / Toneladas producto terminado		**0,012**

Tabla 3: *Generación de residuos peligrosos (Ton) 2021 y su destino final.*

GENERACIÓN DE RESIDUOS NO PELIGROSOS (Ton)	Destino	2021
030105 (Serrín, virutas, cinta cepilladora, madera, aglomerado y chapa no cubierta por 03 01 04)	Reciclaje	30,44
120101 (Chatarra)	Reciclaje	6.907,34
120102 (Polvo y partículas de metales ferrosos)	Reciclaje	8,06
150101 (Embalaje de papel y cartón)	Reciclaje	26,50
150102 (Embalajes de plástico)	Reciclaje	12,77
150105 (Embalaje compuesto)	Reciclaje	37,30
160214 (Equipos desechados distintos de los especificados en los códigos 16 02 09 a 16 02 13 (24))	Reciclaje	1,95
200101 (Papel y cartón)	Reciclaje	102,4
200138 (Madera)	Reciclaje	113,08
200301 (Mezclas de residuos municipales equivalentes)	Otros	34,71
200139 (Residuos asimilables a RSU)	Reciclaje	120,71
Mezcla de plásticos	Reciclaje	23,11
Tóner de impresión	Reciclaje	0,02
Filtros de aire acondicionado oficinas	Reciclaje	0,36
Otros revestimientos y refractarios procedentes de procesos metalúrgicos, distintos de los especificados en el código 16 11 03	Reciclaje	0,96
TOTAL (Tn)		**7.419,71**
Toneladas Producto Terminado		**580.781**
Generación total de RPs / Toneladas producto terminado		**0,013**

Para la reducción de residuos no valorizables se ha llevado a cabo una concienciación para segregar adecuadamente los residuos, realizando el menor número de recolecciones (costo de transporte). En el caso de servicios externos, ellos deben conservar los residuos producidos y remitirlos correctamente.

Subgrupo Coated

El grupo Coated dispone de políticas de compromiso relacionadas a la minimización en la generación de residuos.

Se participa en el pacto para la economía circular, donde se aboga por un proceso de fabricación en el que se minimizan y valorizan todos los residuos mediante su gestión eficiente.

En las plantas de prepintado, como productoras de residuos peligrosos, se realiza un plan de minimización de residuos peligrosos siendo el actual del período 2018-2021, dónde se establecen los siguientes objetivos:

- Objetivo 1: Reducir el consumo de pinturas y por lo tanto la gestión de residuos peligrosos de residuos de pinturas, lodos de pintura y envases metálicos.
- Objetivo 2: Reducir los residuos de material contaminado.

Subgrupo Plafesa

Se definieron tres objetivos relacionados con la generación de residuos.

Uno de los objetivos definidos ha sido **disminuir los residuos no valorizables** respecto a la cantidad de toneladas producidas. El resultado obtenido a cierre de 2021 ha sido positivo, **cumpliéndose con el objetivo establecido**.

Otro de los objetivos ha sido el incremento, respecto al año anterior, de los residuos valorizables (papel/cartón y plástico), no lográndose el objetivo establecido.

El último de los objetivos definidos ha sido **reducir la cantidad de los residuos de desperdicio**, **cumpliendo con el mismo**.

5.5. Vertidos de aguas

En las plantas del Grupo no ha habido ningún vertido ni derrames significativos durante el año 2021.

Subgrupo Coated

Todas las plantas del Grupo Coated generan vertidos de aguas residuales que vierten a la red municipal, siendo en el año 2021, 878.818 m^3.

Las aguas industriales son objeto de control periódico, en ocasiones, por la propia planta mediante autocontroles solicitados a organismos de control autorizado o mediante controles realizados por la propia Administración.

En la planta de Santander las aguas residuales procedentes del proceso industrial y las sanitarias son vertidas al Sistema general de saneamiento de la Bahía, mientras que las aguas pluviales se vierten a la red interna del Puerto de Santander.

La planta de Aranda no tiene vertido de aguas de proceso. Las aguas sanitarias se vierten a la red municipal. El vertido de aguas residuales se realizará a la red de saneamiento del polígono de Aranda de Duero una vez depuradas en la estación de la propia instalación. La reducción de los vertidos se realiza mediante la recirculación del agua de refrigeración, además de con otras medidas de optimización.

En la planta de León se generan vertidos de aguas pluviales y de aguas residuales procedentes de las aguas residuales de las líneas de proceso, las aguas de purga del sistema de refrigeración y la generación de aguas sanitarias. El flujo de aguas residuales de las líneas de proceso es tratado en la planta de tratamiento de aguas residuales.

En cuanto a la planta de Eco Steel, no se genera ningún agua residual. El escaso agua que se utiliza en el proceso para generar la mezcla del Grit - Antiespumante - Limpiador, es reutilizada en el proceso para generar la mezcla. De ella, parte se pierde por evaporación y parte mezclada con el residuo que se genera que tiene textura pastosa casi sólida. Tampoco se generan vertidos de agua de la Torre de Refrigeración, pues ésta precisamente trabaja en circuito cerrado para minimizar el consumo. Existe un único punto de vertido correspondiente a las aguas de purga del circuito de refrigeración, que son ocasionales (no sistemáticas) y que son conducidas a la red de alcantarillado con las aguas pluviales.

5.6. Emisiones atmosféricas

Subgrupo Coated

Las emisiones a la atmosfera provendrán de los focos de los hornos alimentados por la caldera de proceso y de la caldera de vapor, todas se alimentan con gas natural. Las zonas de emisión de los compuestos orgánicos volátiles serán fundamentalmente el horno de imprimación y el centro de pintura, los cuales se encuentran encapsulados y provistos de un sistema de vacío que succiona el aire hacia el RTO donde se realiza su combustión. Otros focos que se deben controlar son el horno químico (alimentado por la caldera de proceso) y el baño de acero.

Se realizan mediciones reglamentarias además de tener un control interno periódico que verifica en todo momento estos valores se encuentren por debajo de los límites que marcados y muy por debajo de lo que exige la legislación vigente. El Grupo cuenta en todas sus plantas de pre-pintado con un oxidador térmico regenerativo (RTO) que permite un control de la calidad de aire industrial, diseñado para descomponer contaminantes peligrosos del aire, compuestos orgánicos volátiles (COVs) y otras emisiones a la atmósfera en CO2 y vapor de agua mediante el calentamiento del aire de escape a altas temperaturas. Es la tecnología con una alta eficiencia de destrucción de estos contaminantes y con capacidad para recuperar la mayor parte del calor térmico que se genera en la destrucción de los COVs.

Los focos de emisión a la atmósfera sistemáticos identificados en cada una de ellas y sus principales contaminantes son los siguientes:

SANTANDER COATED SOLUTIONS, S.L.		
Nº FOCO	**DENOMINACIÓN DEL FOCO**	**CONTAMINANTES PRINCIPALES**
1	Incinerador RTO	COV´s (como COT), Partículas, NOx (como NO_2), CO
3	Baño refrigeración acero	NOx (como NO2), CO
4	Caldera de Vapor *Emisiones no sistemáticas*	COV´s (como COT)

En la planta de Santander las emisiones atmosféricas generadas están compuestas, principalmente por gases de combustión y compuestos orgánicos volátiles procedentes de los disolventes y pinturas empleados. Las zonas de emisión de los compuestos orgánicos volátiles serán fundamentalmente el horno de imprimación y el horno de pintura, los cuales se encuentran encapsulados y provistos de un sistema de vacío que succiona el aire hacia el RTO donde se realiza su combustión.

Además, la instalación cuenta con una torre de refrigeración en la que tan solo es previsible la emisión de vapor de agua. Asimismo, en la línea de pretratamiento o lavado con sosa, los vapores producidos por la mezcla de productos (sosa con agua desmineralizada) son conducidos naturalmente hasta unos filtros y tras ellos por medio de una turbina expulsados a la atmósfera.

ARANDA COATED SOLUTIONS, S.L.		
Nº FOCO	**DENOMINACIÓN DEL FOCO**	**CONTAMINANTES PRINCIPALES**
F1	Oxidador térmico regenerativo	CO, NOx (como NO_2), COV´s (como COT)
F2	Horno Químico	NOx (como NO_2), CO, COV´s (como COT), HF
F3	Caldera Vapor	NOx (como NO_2), CO
F4	Torre Refrigeración *Instalación de refrigeración, emisiones de vapor de agua*	-
F5	Refrigeración Baño Acero	COV´s (como COT)
F6	Zona de pretratamiento *Las emisiones son de vapor de agua*	-

En la planta de Aranda las emisiones a la atmósfera provienen de los focos de los hornos alimentados por la caldera de proceso y de la caldera de vapor. Las zonas de emisión de los Compuestos Orgánicos Volátiles serán fundamentalmente el centro de imprimación y el centro de pintura, los cuales se encuentran encapsulados y provistos de un sistema de vacío que succiona el aire de fuera hacia dentro y lo dirige al quemador para su combustión. Otros focos son el horno químico (alimentado por la caldera de proceso) y el baño de acero.

Para la reducción de emisiones a la atmósfera de compuestos orgánicos volátiles se actualiza el plan de gestión de disolventes, con medidas para el control y dosificación de los mismos minimizando su uso. Los procesos en los que se utilicen disolventes o sustancias con disolventes se realizan en zonas confinadas o cabinas. El almacenamiento de los disolventes se realiza exclusivamente en recipientes herméticos y en lugares destinados y adecuados para este fin. Se lleva a cabo la extracción del aire procedente de los hornos de pintura e imprimación a presión negativa. Los gases se someterán a una Oxidación térmica regenerativa.

Teniendo en cuenta las mejoras introducidas en la planta, como la instalación de un nuevo oxidador térmico regenerativo para el tratamiento de las emisiones de COV,s, (Compuestos

Orgánicos Volátiles) considerado una mejor tecnología disponible en los Bref (BAT References o documentos de referencia de las Mejores Técnicas Disponibles) de referencia europea y la minimización en el consumo de disolventes y porcentaje de los mismos presentes en la pintura, la imprimación y el back, es previsible una menor emisión global de COV,s respecto a la situación anterior.

LEÓN COATED SOLUTIONS, S.L.		
Nº FOCO	**DENOMINACIÓN DEL FOCO**	**CONTAMINANTES PRINCIPALES**
F1	Foco de emisión asociado a la línea de decapado	Cloruros gaseosos (como HCl)
F2	Foco de emisión de la ARP	NOx (como NO_2), SO_2, CO, partículas, Cloruros gaseosos (como HCl)
F3	Foco de emisión proceso laminado en frío	Partículas, Nieblas de aceite (HC)
F4	Foco emisión horno de recocido 1 en galvanizado (NOF)	NOx (como NO_2), CO
F5	Foco emisión horno de recocido 2 en galvanizado (RTF)	NOx (como NO_2), CO
F6	Foco del horno químico del proceso de galvanizado	Partículas, Zinc (Zn)
F7	Focos de emisión de calderas	NOx (como NO_2), CO
F8	Foco emisión asociado a los grupos electrógenos *Foco de emisión no sistemático*	-
F9	Foco emisión asociado a los grupos electrógenos *Foco de emisión no sistemático*	-
F10	Foco emisión asociado a los grupos electrógenos *Foco de emisión no sistemático*	-
F11	Foco de emisión proceso laminado en frío	Partículas, Nieblas de aceite (HC)
F12	Foco emisión horno de recocido 1 en galvanizado (NOF)	NOx (como NO_2), CO
F13	Foco emisión horno de recocido 2 en galvanizado (RTF)	NOx (como NO_2), CO
F14	Foco del horno químico del proceso de galvanizado	Partículas, Zinc (Zn)
F15	Focos de emisión de calderas	NOx (como NO_2), CO

Las emisiones más relevantes de la planta de León son las emisiones canalizadas y las emisiones difusas. El tratamiento de las emisiones canalizadas procedentes de estas fases del proceso es mediante sistemas de aspiración conducidos a scrubber o lavadores de gases. Dado que la instalación es nueva no se esperan emisiones difusas.

Para facilitar la reducción de las emisiones difusas a la atmósfera se establece un sistema de gestión ambiental, cumpliendo entre otros, los criterios definidos en el «Documento de Referencia sobre las Mejores Técnicas Disponibles en sistemas de gestión y tratamiento de aguas y gases residuales en el sector químico», respecto a los flujos de proceso y origen de las emisiones, confinando todas las fuentes de emisión en la medida de lo posible, y manteniendo un correcto funcionamiento de los sistemas de depuración instalados en el tratamiento de emisiones de focos canalizados.

Para la planta de Santander se ha presentado, junto con el informe ambiental, un Plan de Reducción de Emisiones Difusas.

En Eco Steel Solutions, la producción de emisiones atmosféricas se podría catalogar dentro del epígrafe 04 02 08 03 del Catálogo de Actividades Potencialmente Contaminadoras de la Atmósfera (CAPCA), por lo que está incluido en el Grupo C, si bien no tiene focos canalizados ni se esperan emisiones directas.

5.7. Cambio climático – Gases de efecto invernadero (GEIs)

Un aspecto clave que se ha tomado como punto de partida es el analizar el ciclo de vida de sus productos, midiendo la huella de carbono e identificando cuales puedes ser los puntos de mejora para reducir las emisiones de CO2.

El compromiso del Grupo con el calentamiento global es máximo, siendo pieza clave en el afán de reducir sus emisiones de gases de efecto invernadero por su alto potencial en el calentamiento global.

Las emisiones generadas durante el ejercicio 2021 son las siguientes:

Alcance 1: Emisiones Directas

EMISIONES GEIS DERIVADASA DEL CONSUMO ENERGÉTICO Y GASES REFRIGERANTES	2021
Gas natural (tn CO_2e)[1]	7.371,94
Diesel / gasoil (tn CO_2e)[2]	332,24
Emisiones fugitivas de gases refrigerantes (tn CO_2e)	24,05
Total Alcance 1 TN CO2e	**7.728,23**

***Tabla 4**: Emisiones directas derivadas del consumo energético y emisiones fugitivas de gases refrigerantes 2021*

Alcance 2: Emisiones Indirectas por electricidad

EMISIONES GEIS DERIVADADA DEL CONSUMO ELÉCTRICO	2021
Electricidad (tn CO_2e)*	4.511,98
Total Alcance 2 TN CO2e	**4.511,98**

***Tabla 5:** Emisiones indirectas derivadas del consumo eléctrico 2021*
**Nota: El factor de conversión utilizado es 0,24 kg CO2/kWh, correspondiente a la comercializadora FORTIA ENERGÍA, S.L.*

EMISIONES GEIS ALCANCE 1 Y ALCANCE 2	2021
Alcance 1 + Alcance 2 (TN CO_2e)	12.240,21
Plantilla media	389
Emisiones totales/Plantilla media	**12.240,21**

***Tabla 6:** Emisiones totales alcance 1 y alcance 2 del ejercicio 2021*

Para la realización de los cálculos se han utilizado los Factores de Emisión (FE) y Poder Calorífico Inferior (PCI) para la combustión estacionaria por tipo de combustible que se incluyen en las distintas ediciones del Inventario Nacional de Emisiones de España (desde la edición 1990-2006 hasta la edición 1990- 2020) y en las Directrices del IPCC para los inventarios nacionales de gases de 2006.

Subgrupo COATED

En el marco medio ambiental y en la toma de acciones contra el cambio climático, se realiza el análisis de ciclo de vida de los productos, midiendo la huella de carbono desde 2016. Esto ha permitido al Grupo comprobar que año tras año se han reducido sus emisiones directas.

5.8. Biodiversidad

Ninguna de las empresas del Grupo NSR genera impactos ambientales en áreas protegidas o de alto valor en relación con la biodiversidad, ya que todos sus centros de trabajo se encuentran en emplazamientos industriales. Por ello, no se ha llevado a cabo actuaciones específicas relacionadas con la preservación o restauración de la biodiversidad.

5.9. Otros aspectos ambientales

Subgrupo Coated

Ruido

La planta de Santander se encuentra ubicada en la zona portuaria, alejada de núcleos de publicación y rodeada de zonas industriales, siendo su principal fuente de ruido interior las derivadas del proceso de lacado, compresores, motores, proceso de línea de pintura e incinerador y en el exterior el principal foco emisor de ruido se corresponde con la chimenea de extracción de vapor de los baños. Cada dos años se debe realizar una medición de ruidos. De acuerdo con la autorización ambiental integrada y la licencia de actividad municipal otorgada se ha realizado un informe de medida de nivel de presión sonora en ambiente exterior, en los periodos horarios día y noche en febrero. Con el fin de corregir la deficiencia detectada se llevó a cabo una medida técnica que permitió solucionar dicha desviación.

En cuanto a la planta de Planta de Aranda de Duero, los principales focos de emisión de ruidos existentes en la instalación proceden de la maquinaria de producción, instalaciones de refrigeración, sala de calderas, oxidador térmico, sistemas de ventilación de la nave, y del movimiento de carretillas. Cada dos años se debe realizar una medición de ruido en el que se justifica el cumplimiento de los niveles de ruido en ambiente exterior, tanto diurno como nocturno. El número de puntos de medida será representativo de los niveles sonoros transmitidos por la instalación.

En la planta de León, los principales focos emisores de ruido son la línea de decapado. Cada dos años se debe realizar una medición de ruido en el que se justificará el cumplimiento de los niveles de ruido en ambiente exterior, tanto diurno como nocturno.

En cuanto a la planta de Eco Steel, la instalación se encuentra localizada en un polígono industrial "Área ruidosa" que tiene dicho uso industrial y no genera niveles sonoros destacables al exterior.

Suelos

En la planta de Santander se revisa periódicamente el estado del pavimento de hormigón sobre el que se asientan las instalaciones y se mantiene en correcto estado, de manera que no haya riesgo de fugas o derrames al suelo y aguas subterráneas.

La planta de Aranda, actividad potencialmente contaminante del suelo por la realización tratamiento y revestimiento de metales, realizar un informe periódico cada 5 años de situación del suelo.

La actividad desarrollada en la planta de León es potencialmente contaminante del suelo, por ello se lleva a cabo un control periódico del suelo y de las aguas subterráneas. Se dispone de un Plan de control y seguimiento del estado del suelo y de las aguas subterráneas, que permite obtener medidas cuantitativas con el fin de comprobar incidencia de la actividad sobre estos medios receptores.

Subgrupo Plafesa

Todos los centros de trabajo se encuentran ubicados en terrenos industriales por lo que la afección al entorno no es significativa en términos de ruido, contaminación de suelos y contaminación lumínica.

5.10. Cumplimiento normativo ambiental

Ninguna de las empresas del Grupo ha recibido multas ni sanciones no monetarias por incumplimiento de la normativa ambiental. Tampoco se han recibido reclamaciones relacionadas con la gestión ambiental en ninguno de sus centros de trabajo.

Todos los requisitos legales que son de aplicación de la organización se registran a través de una plataforma de gestión con actualización diaria que extrae la normativa de aplicación para cada empresa. De manera mensual se dispone de un boletín informativo con la normativa nueva publicada.

6. Desempeño social interno

6. Desempeño social interno

El Grupo cuenta con una plantilla media de 379 empleados en el ejercicio 2021 y con una plantilla a cierre del ejercicio 2021 de 393 empleados, distribuidos entre España, Suiza y Portugal.

El Grupo es consciente de la importancia que tiene el capital humano en el desarrollo y evolución de la organización, y es por ello, que sus profesionales son considerados uno de los activos más importantes. Por ello, se manifiesta el compromiso y la diversidad como fuente de talento, creatividad y experiencia.

6.1. Empleo

Los datos incluidos en el presente apartado se corresponden con los datos agregados de la plantilla del Grupo relativos al ejercicio 2021, a excepción de los correspondientes a las siguientes sociedades:

- Sociedades pertenecientes al perímetro societario del Grupo no han tenido personal en el ejercicio 2021:
    - Steel Global Logistic, S.L.
    - Aranda Intermodal, S.L.
    - Mobility Gear Solutions, S.L.
    - Global Steel Resources, S.L.
    - Iberia Coated, S.L.
    - Soza Coated Solutions, LDA.
- Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L., por ser considerada inmaterial, tal y como se ha indicado en el apartado 1.1 del presente EINF.

Número de empleados a cierre del ejercicio 2021

DISTRIBUCIÓN DE LA PLANTILLA POR SEXO Y PAÍS	2021			
	España	Suiza	Portugal	Total
Hombres	238	1	60	299
Mujeres	65	2	27	94
Total	**303**	**3**	**87**	**393**

Tabla 7: *Plantilla a 31/12/2021 por sexo y país.*

DISTRIBUCIÓN DE LA PLANTILLA POR EDAD	2021
> 50 años	75
35 años - 50 años	185
< 35 años	133
Total	**393**

Tabla 8: *Plantilla a 31/12/2021 por edad.*

PLANTILLA POR CATEGORÍA PROFESIONAL	Nº de personas
Directivo	9
Supervisor	38
Comercial	26
Personal de Gestión	57
Personal de Operación	208
Personal Técnico	55
Total	**393**

Tabla 9: *Plantilla a 31/12/2021 por categoría profesional.*

PLANTILLA POR MODALIDAD DE CONTRATO	Nº de personas
Indefinido Tiempo Completo	354
Indefinido Tiempo Parcial	2
Temporal Tiempo Completo	35
Temporal Tiempo Parcial	1
Formación	1
Total	**393**

Tabla 10: *Plantilla a 31/12/2021 por modalidad de contrato.*

Promedio de contratos del ejercicio 2021

PROMEDIO ANUAL DE CONTRATOS POR SEXO	Hombres	Mujeres	Total
Indefinido Tiempo Completo	265,6	85,2	350,8
Indefinido Tiempo Parcial	1,0	1,0	2,0
Temporal Tiempo Completo	21,5	3,8	25,3
Temporal Tiempo Parcial	1,0	0,0	1,0
Formación	0,3	0,0	0,3
Total	**289,4**	**89,9**	**379,4**

Tabla 11: *Promedio anual de contratos por modalidad de contrato de trabajo y sexo.*

PROMEDIO ANUAL DE CONTRATOS POR EDAD	< 35 años	35 - 50 años	> 50 años	Total
Indefinido Tiempo Completo	107,7	170,5	72,6	350,8
Indefinido Tiempo Parcial	0,0	0,0	2,0	2,0
Temporal Tiempo Completo	11,5	12,6	1,2	25,3
Temporal Tiempo Parcial	0,0	0,0	1,0	1,0
Formación	0,3	0,0	0,0	0,3
Total	**119,5**	**183,1**	**76,8**	**379,4**

Tabla 12: *Promedio anual de contratos por modalidad de contrato de trabajo y edad.*

PROMEDIO ANUAL DE CONTRATOS POR CATEGORÍA PROFESIONAL	Directivo	Supervisor	Comercial	Personal de Gestión	Personal de Operación	Personal Técnico	Total
Indefinido Tiempo Completo	9,1	38,5	24,7	54,4	175,8	48,3	350,8
Indefinido Tiempo Parcial	0,0	0,0	0,0	0,0	2,0	0,0	2,0
Temporal Tiempo Completo	0,0	0,0	0,0	1,1	21,3	2,9	25,3
Temporal Tiempo Parcial	0,0	0,0	1,0	0,0	0,0	0,0	1,0
Formación	0,0	0,0	0,0	0,0	0,3	0,0	0,3
Total	**9,1**	**38,5**	**25,7**	**55,5**	**199,3**	**51,2**	**379,4**

Tabla 13: *Promedio anual de contratos por modalidad de contrato de trabajo y categoría profesional.*

Despidos del ejercicio 2021

DESPIDOS POR SEXO	Nº de personas
Hombres	8
Mujeres	4
Total	**12**

Tabla 14: *Nº de personas despedidas por sexo en 2021.*

DESPIDOS POR EDAD	Nº de personas
> 50 años	3
35 años - 50 años	6
< 35 años	3
Total	**12**

Tabla 15: *Nº de personas despedidas por edad en 2021.*

DESPIDOS POR CATEGORÍA PROFESIONAL	Nº de personas
Directivo	1
Supervisor	2
Comercial	2
Personal de Gestión	1
Personal de Operación	5
Personal Técnico	1
Total	**12**

Tabla 16: *Nº de personas despedidas por categoría profesional en 2021.*

Empleados con discapacidad en el ejercicio 2021

EMPLEADOS CON DISCAPACIDAD	Nº de personas
Total	**1**

Tabla 17*: Nº personas con discapacidad a 31/12/2021.*

Remuneración media de los empleados durante el ejercicio 2021

REMUNERACIÓN MEDIA POR SEXO	2021	Brecha Salarial
Hombres	26.394	15%
Mujeres	22.310	

Tabla 18*: Remuneración media del ejercicio por sexo y brecha salarial.*

REMUNERACIÓN MEDIA POR EDAD	2021
> 50 años	39.857
35 años - 50 años	25.884
< 35 años	17.130

Tabla 19*: Remuneración media del ejercicio por edad.*

Cabe mencionar que para el cálculo de la remuneración media de los empleados del Grupo, se han tenido en cuenta todos los emplazamientos y que en Portugal, los salarios son inferiores en comparación al resto de países.

REMUNERACIÓN MEDIA POR CATEGORÍA PROFESIONAL	2021
Supervisor	57.900
Comercial	38.046
Personal de Gestión	23.044
Personal de Operación	19.006
Personal Técnico	25.467

***Tabla 20**: Remuneración media del ejercicio por categoría profesional.*

Remuneración media de los consejeros y directivos durante el ejercicio 2021

REMUNERACION MEDIA DE LOS CONSEJEROS Y DIRECTIVOS	2021
Consejeros y Directivos	418.545

***Tabla 21**: Remuneración media del ejercicio de los consejeros y directivos (*).*

(*) La sociedad dominante del Grupo, cuenta con Administrador Único.

La remuneración recibida por el Administrador Único de la Sociedad Dominante del Grupo (Network Steel Resources, S.A.) durante el ejercicio 2021 ha sido de 502.592 euros.

6.2. Organización del trabajo

Organización del trabajo

El Grupo dispone de medidas de organización del trabajo diversas en función del segmento de negocio, y Convenio Colectivo que aplica a cada empresa, que está implantado en cada centro tanto en horario como número de días de vacaciones.

Estas medidas de organización difieren en función de cuatro segmentos: Centros de servicio, Corporativo y Trading e Industria. Trading hay tres empresas, Corporativo hay uno.

Centros de servicio

El Grupo dispone de los siguientes centros de servicio:

Plafesa España

- *Getafe (Oficinas centrales y Almacén de distribución)*: En estos centros de servicio, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio Colectivo de la Industria, Servicios e Instalaciones del Metal de la Comunidad de Madrid.

Plafesa Portugal

- *Vagos (Planta de producción y oficinas)*: En este centro de servicio, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio de la Industria del Metal - Estatal Portugal (FENAME)

Ibersteel

- *Terrassa (Oficina comercial)*: En este centro de servicio, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio Colectivo para la Industria Siderometalúrgica de la Provincia de Barcelona.
- *Sagunto (Oficinas y Planta de Producción)*: En este centro de servicio, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio Colectivo del sector de la Industria, de la Tecnología y los Servicios del Sector Metal de Valencia.

Medidas implantadas en relación a la flexibilidad de jornada

En puestos de Producción Directa se trabaja en turnos fijos rotativos, por lo que no hay flexibilidad.

En el resto de los puestos, el horario es flexible en un margen de 30 minutos en relación a la hora de entrada y salida.

Existe flexibilidad de entrada y salida, así como recuperación de horas (Corporativo y Trading)

Medidas implantadas en relación al teletrabajo

Tal y como se ha mencionado anteriormente, el Grupo ha implantado medidas de teletrabajo durante el ejercicio 2021, según la intensidad de la crisis sanitaria, con el fin de mitigar el impacto de la pandemia entre sus trabajadores.

Corporativo y Trading

- *Network Steel Resources,:* En esta sociedad, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio Colectivo del Sector de Oficinas y Despachos de la Comunidad de Madrid.
- *Network Steel Africa:* En esta sociedad, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio Colectivo del sector Comercio del Metal de Vizcaya.
- *Steel Suisse:* En esta sociedad, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio Colectivo del Sector de Oficinas y Despachos de la Comunidad de Madrid y por la normativa de aplicación de Suiza.

Medidas implantadas en relación a la flexibilidad de jornada

Los trabajadores disponen de un margen de media hora en relación a la hora de entrada y de salida del trabajo.

Además, desde la crisis sanitaria provocada por el Covid-19, los trabajadores han dispuesto de mayor flexibilidad en relación a la hora de entrada y de salida.

Medidas implantadas en relación al teletrabajo

Tal y como se ha mencionado anteriormente, el Grupo ha implantado medidas de teletrabajo durante el ejercicio 2021, según la intensidad de la crisis sanitaria, con el fin de mitigar el impacto de la pandemia entre sus trabajadores.

Industria

- *Leon Coated Solutions, S.L.*: En esta sociedad, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio Colectivo de Ámbito Provincial del Sector de Comercio del Metal de León.
- *Aveiro Coated Solutions, S.L.:* En esta sociedad, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio de la Industria del Metal - Estatal de Portugal (FENAME).

- *Aranda Coated Solutions, S.L.:* En esta sociedad, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio Colectivo de Trabajo de Ámbito Provincial para la Industria Siderometalúrgica de Burgos.
- *Eco Steel Solutions, S.L.:* En esta sociedad, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio Colectivo de Trabajo de Ámbito Provincial para la Industria Siderometalúrgica de Burgos.
- *Santander Coated Solutions, S.L.:* En esta sociedad, la organización laboral de los trabajadores se encuentra regulada según lo dispuesto en el Convenio Colectivo del sector de la Industria Siderometalúrgica de Cantabria.

Medidas implantadas en relación a la flexibilidad de jornada

En puestos de Producción Directa se trabaja a turnos fijos rotativos, por lo que no hay flexibilidad.

En el resto de los puestos, existe flexibilidad de entrada y salida con la condición de cumplir 40 horas semanales.

Medidas implantadas en relación al teletrabajo

Tal y como se ha mencionado anteriormente, el Grupo ha implantado medidas de teletrabajo durante el ejercicio 2021, según la intensidad de la crisis sanitaria, con el fin de mitigar el impacto de la pandemia entre sus trabajadores.

Aplicabilidad de las medidas expuestas

Las medidas de jornada se aplican a todos los contratos, tanto fijos o eventuales o jornada completa.

6.3. Absentismo

A continuación, se muestra una tabla con las horas laborables efectivas totales perdidas por las sociedades del Grupo durante el ejercicio 2021:

HORAS DE ABSENTISMO	Horas Absentismo
Total	30.543

***Tabla 22**: Horas de absentismo 2021.*

6.4. Relaciones sociales

A modo de Representación Legal de los Trabajadores, las siguientes sociedades del Grupo disponen de un comité de trabajadores o de delegados representantes de los mismos:

Denominación social	Tipo de representación social por Sociedad	Nº de miembros	Modelo de relaciones
Leon Coated Solutions, S.L.	Comité de empresa	5	S/ Estatuto Trabajadores
Aranda Coated Solutions, S.L.	Delegados	3	S/ Estatuto Trabajadores
Eco Steel Solutions, S.L.	Delegados	3	S/ Estatuto Trabajadores
Santander Coated Solutions, S.L.	Comité de empresa	5	S/ Estatuto Trabajadores
Iber Steel, S.L.U.	Delegados	1	S/ Estatuto Trabajadores
Planos Férricos. S.L.U.	Delegados	1	S/ Estatuto Trabajadores

El 100% de los trabajadores de todas las sociedades del Grupo están cubiertos por convenio colectivo. Este es el convenio correspondiente a cada una de las sociedades:

Denominación social	Convenio colectivo de aplicación
Network Steel Resources, S.A.	Convenio de oficinas y despachos de Madrid
Network Steel, S.L.U.	Convenio de oficinas y despachos de Madrid
Network Steel Africa, S.L.	Convenio colectivo del comercio de metal de Vizcaya
Network Mobility Solutions, S.L.	Convenio colectivo alquiler de vehículos con y sin conductor de la Comunidad de Madrid
Leon Coated Solutions, S.L.	Convenio colectivo del sector siderometalúrgico de León
Aranda Coated Solutions, S.L.	Convenio colectivo de trabajo de ámbito provincial para la industria siderometalúrgica de Burgos
Eco Steel Solutions, S.L.	Convenio colectivo de trabajo de ámbito provincial para la industria siderometalúrgica de Burgos
Santander Coated Solutions, S.L.	Convenio colectivo del sector de la Industria siderometalúrgica de Cantabria
Planos Férricos. S.L.U.	Convenio colectivo de la industria, servicios e instalaciones del metal de la Comunidad de Madrid
Ibersteel, S.L.U.	Convenio colectivo del sector de la Industria, de la tecnología y los servicios del sector metal de Valencia Convenio colectivo del sector comercio del metal de Barcelona
Planos Ferricos Portugal	Convenio de la Industria del Metal - Estatal Portugal (FENAME)

Tanto los Reglamentos Internos como el convenio laboral a las que están adscritos todas las sociedades del Grupo, tiene como propósito regular las relaciones laborales y condiciones de trabajo entre la empresa y sus colaboradores, establecer los derechos, deberes y obligaciones de las personas trabajadoras dentro de las condiciones dignas, justas y de mutuo respeto, con la intención de fomentar el ambiente necesario de unión y la disciplina en el trabajo, a fin de desarrollar un alta productividad, eficiencia y buen desempeño.

6.5. Medidas de conciliación y beneficios sociales

La conciliación de la vida profesional y privada es un aspecto fundamental en la relación entre el Grupo y su personal. Las medidas implantadas en este sentido se encuentran orientadas a la maximización del bienestar de la plantilla con el objetivo de obtener un retorno en términos de retención de talento y mayor productividad.

El fin de la implantación de estas medidas no es otro que buscar un equilibrio entre el compromiso profesional y las responsabilidades personales y familiares fomentando estrategias flexibles que favorezcan la conciliación laboral y personal.

El Grupo ofrece ciertos beneficios sociales a sus trabajadores, entre los que cabe destacar un seguro de accidentes y un programa de retribución flexible.

6.6. Formación y desarrollo

El conocimiento de las personas que forman parte del Grupo es uno de los mayores capitales de la empresa y se encuentra en constante crecimiento. La globalización de los mercados y los constantes avances tecnológicos en la industria exigen, hoy en día, una inversión continua en la formación de la plantilla. La formación permite atraer y fidelizar el talento, además de tratarse de un factor que influye en la calidad de los servicios ofrecidos a los clientes y en lograr una alta motivación.

El Grupo dispone de un Plan Anual de Formación por áreas. Éste se confecciona entre el área de Formación y el Manager de cada área, en función de las prioridades y necesidades de los proyectos en los que participa cada equipo. Dicho Plan Anual de Formación planificaba realizar un total de 17 formaciones a las diferentes sociedades del Grupo ubicadas en España, y un total

de 42 formaciones a las sociedades del perímetro localizadas en Portugal durante el ejercicio 2021.

El objetivo principal del Departamento de Formación es conseguir que las competencias tanto personales (habilidades) como profesionales (formación técnica) y de idiomas de cada persona trabajadora en el grupo estén cubiertas en función de su posición, del proyecto y de las responsabilidades que debe desempeñar en cada una de sus tareas.

Además, gestionar formaciones internas punteras y dotar de plataformas de formación e-learning para toda la plantilla a coste cero son puntos importantes. Estos ayudan al crecimiento personal y profesional y motivación global. El número total de horas de formación impartidas a los profesionales de las empresas del Grupo en el año 2021 ha sido de 7.410 horas. La mayoría concentradas entre las sociedades pertenecientes al segmento de Industria.

A continuación, se muestra un cuadro resumen con el detalle de horas totales de formación recibidas por cada una de las categorías profesionales:

HORAS DE FORMACIÓN POR CATEGORÍA PROFESIONAL	2021
Supervisor	1.494
Comercial	297
Personal de Gestión	1.300
Personal de Operación	1.357
Personal Técnico	2.962
Total	**7.410**

Tabla 23: *Nº de horas de formación impartidas en el Grupo en el ejercicio 2021.*

Del mismo modo, cabe destacar la impartición de cursos sobre sistemas informáticos (Power BI) por parte del personal del Departamento de Tecnologías de la Información (IT) durante el ejercicio 2021.

6.7. Seguridad y salud en el trabajo

Garantizar la seguridad y la salud para todos los trabajadores en las actividades empresariales que se desarrollan, principalmente en un sector con un alto índice de accidentabilidad debido a la gran propensión a cortes, cobra especial relevancia en su objetivo de que se produzcan cero accidentes en sus instalaciones. Por ello además de los mecanismos de seguridad propios, el

Grupo cuenta en sus plantas industriales de Coated Solutions con sistemas de gestión acordes con la norma ISO 45.001 (certificados Santander Coated Solutions y Aranda Coated Solutions), con la finalidad de proporcionar un ambiente de trabajo seguro, gestionando para ello los riesgos laborales y adoptando medidas en materia de seguridad y prevención; y reforzando su compromiso en esta materia, con las formaciones específicas y otras totalmente personalizadas y adaptadas a cada puesto de trabajo para una mejora continua, a través de la puesta en marcha de un amplio abanico de iniciativas, planes y normas para reducir aún más los accidentes.

El 2020 supuso un reto importante desde el punto de vista de seguridad y salud para el Grupo NSR adaptándose a la situación de pandemia COVID-19, que ha tenido continuidad en el año 2021, trabajando en el desarrollo e implantación de medidas de prevención correspondientes, teniendo en cuenta la normativa aplicable a nivel estatal y autonómico, así como las directrices del Grupo relativas en esta materia, entre otras acciones la aportación de mascarillas, geles hidroalcohólicos, establecimiento de la distancia de seguridad, instalación de mamparas, flexibilidad en entrada y salida, establecimiento de turnos de trabajo, y cuarentenas reforzadas para evitar contacto con afectados/sospechosos.

La **modalidad preventiva,** en materia de seguridad y salud laboral utilizada en las distintas sociedades es la siguiente:

- León Coated Solutions tiene contratado el Servicio de Prevención Ajeno con Quironprevención, desde el cual se cubren las cuatro especialidades exigidas de Seguridad, Higiene, Ergonomía y Psicosociología aplicada, y Vigilancia de la Salud. Por tamaño no tenía obligación de designar delegados de prevención ni Comités de Seguridad de Salud en 2021.
- Santander Coated Solutions, Aranda Coated Solutions y Ecosteel Solutions tienen contratado el Servicio de Prevención Ajeno con Ibersys para las cuatro especialidades exigidas. Cada una de estas sociedades tiene un delegado de prevención.
- Aveiro Coated Solutions tiene contratado el Servicio de Prevención Ajeno con HIEME para las cuatro especialidades exigidas.
- Network Steel Resources, S.A., Network Steel, S.L.U., Network Steel Africa, S.L., , y Network Mobility Solutions, S.L. tienen contratado el Servicio de Prevención Ajeno con

Quirónprevención para las cuatro especialidades. Por tamaño no tienen obligación de designar delegados de prevención ni Comités de Seguridad de Salud.

- Planos Férricos e Iber Steel tienen contratado el Servicio de Prevención Ajeno con Quirónprevención para las cuatro especialidades. Por tamaño no tienen obligación de designar delegados de prevención ni Comités de Seguridad de Salud.
- Planos Férricos de Portugal tiene contratado el Servicio de Prevención Ajeno con SEGMAZ para las cuatro especialidades. Por tamaño no tienen obligación de designar delegados de prevención ni Comités de Seguridad de Salud.

A continuación, se presentan los datos más relevantes en relación con la siniestralidad en el ejercicio 2021:

Siniestralidad	H	M
Accidentes de trabajo con baja	30	3
Índice de frecuencia	57,43	18,89
Índice de gravedad	1,05	0,35

Tabla 24: *Índices de siniestralidad.*

Los índices de frecuencia y gravedad han sido calculados según las fórmulas del Instituto Nacional de Seguridad e Higiene en el Trabajo español (INSHT) que son las siguientes:

- Índice de frecuencia: (Nº de accidentes laborales con baja/Nº horas trabajadas)*10^6
- Índice de gravedad: (Nº de días de baja laboral/Nº de horas trabajadas)* 10^3

La mayoría de los accidentes de trabajo con baja se han originado en las sociedades de ámbito industrial.

En el año 2021, no ha existido ningún accidente que haya originado fallecimiento, ni se han dado casos de enfermedades profesionales en el Grupo NSR.

Entre las acciones realizadas a lo largo de 2021 para mejorar su desempeño en esta materia, destacan las siguientes:

- Charlas de concienciación a los trabajadores para el uso de los EPIs de trabajo; formación especializada a las nuevas incorporaciones en prevención de riesgos

laborales; programación de cursos para los recursos preventivos; así como el establecimiento de comisiones de seguridad cada dos meses en Coated Solutions.

- Revisión de la documentación y redacción de nuevos documentos relacionados para la prevención de los riesgos derivados de atmósferas explosivas en el lugar de trabajo (ATEX).
- Mejora de la checklist para las inspecciones de seguridad para un mejor seguimiento de las acciones.
- Implementación, control y seguimiento de las acciones preventivas establecidas por el servicio de prevención ajeno.
- Adquisición de nuevos equipos de protección personal, mejorando los que existían.
- Implantación de una plataforma para la Coordinación de Actividades Empresariales en Coated Solutions, y otra para la gestión de la documentación de requisitos legales de la documentación central.
- Realización de simulacros de emergencia y evacuación.

6.8. Diversidad e igualdad de oportunidades

El **Grupo** está comprometido con la Igualdad de Oportunidades entre Mujeres y Hombres y apuesta por la erradicación y prevención de todo tipo de prácticas sexistas mediante la creación de un entorno de trabajo donde todas las personas sean tratadas con imparcialidad, respeto y dignidad, poniendo especial atención en impulsar la igualdad de oportunidades y el trato a todo el personal de manera justa y sin prejuicios eliminando cualquier tipo de discriminación, cualquiera que sea su causa u origen.

En todos y cada uno de los ámbitos en que se desarrolla la actividad del Grupo, desde la selección a la promoción, pasando por la política salarial, la formación, las condiciones de trabajo y empleo, la salud laboral, la ordenación del tiempo de trabajo y la conciliación, asumimos el principio de igualdad de oportunidades entre mujeres y hombres.

Planes de igualdad

A causa de los motivos expuestos, en el segmento de Industria, las sociedades Santander Coated y León Coated están elaborando planes de igualdad que resultarán de aplicación a partir del

ejercicio 2022 para asegurar la igualdad de oportunidades y erradicar y prevenir las prácticas sexistas. Para el resto de las sociedades del Grupo, debido a su tamaño, no resulta de aplicación legal la elaboración de un Plan de Igualdad.

Protocolo contra el acoso sexual y sexista en el trabajo

Adicionalmente, las sociedades pertenecientes al segmento de Industria han elaborado o están en proceso de elaboración de Protocolos de Prevención y Actuación ante casos de acoso sexual, moral y por razón de sexo en el entorno laboral en el que se definen los distintos tipos de acoso, las medidas preventivas y los procedimientos de actuación.

Las sociedades Aranda Coated, Eco Steel, Santander Coated así como las correspondientes al segmento de Corporativo y Trading, disponen de un protocolo de acoso específico y elaborado por la empresa Prevensys (Servicio Ajeno de Prevención).

En el caso de la sociedad León Coated, el protocolo de acoso específico está en proceso de elaboración, encontrándose el mismo enmarcado dentro del Plan de Igualdad de la sociedad.

En el caso de los centros de servicio, el protocolo de acoso de encuentra previsto en el Convenio Estatal del Metal (artículo 65 del Convenio 2019-2020 y artículo 68 del Convenio 2021-2023).

Estos protocolos se implantarán en el resto de empresas del grupo durante el año 2022

Protocolo de actuación.

La denuncia dará lugar a la inmediata apertura de expediente informativo por parte de la Dirección de la empresa, para la que se creará una comisión de no más de 2 personas, y si así lo solicita la persona afectada, podría ampliarse a una tercera persona más, miembro de la representación legal de los trabajadores, con la debida formación en estas materias, especialmente encaminado a averiguar los hechos e impedir la continuidad del acoso denunciado, para lo que se articularán las medidas oportunas al efecto.

Se pondrá en conocimiento inmediato de la representación legal de los trabajadores la situación planteada, que podrá requerir que dicha representación esté presente en todo el procedimiento.

En las averiguaciones a efectuar, se dará trámite de audiencia a todos los intervinientes, practicándose cuantas diligencias puedan considerarse conducentes a la aclaración de los hechos acaecidos.

Este proceso se sustanciará en un plazo máximo de diez días. Durante el mismo, se guardará absoluta confidencialidad y reserva, por afectar directamente a la intimidad y honorabilidad de las personas.

La constatación de la existencia de acoso sexual en el caso denunciado dará lugar, entre otras medidas, siempre que el sujeto activo se halle dentro del ámbito de dirección y organización de la empresa, a la imposición de una sanción conforme a la calificación establecida en el régimen disciplinario.

Las personas que realicen las diligencias no podrán tener relación de dependencia directa o parentesco con cualquiera de las partes, ni tener el carácter de persona denunciada o denunciante.

A la finalización del expediente informativo de la investigación se dará copia a la persona denunciante y denunciada.

Durante la tramitación del expediente informativo se podrán adoptar las medidas cautelares que se consideren necesarias, que permitan separar a la persona denunciante y denunciada, sin menoscabo de sus condiciones laborales".

En conclusión, el Grupo fomenta cualquier tipo de diversidad y apuesta por la integración de todo su personal en el ámbito laboral con procesos de selección y desarrollo profesional orientados a la no discriminación, velando por el principio de igualdad de oportunidades y por la prevención del acoso.

Accesibilidad

Sobre accesibilidad física a los centros de trabajo, se cumple la legislación general; en el caso de los puestos de producción directa, la accesibilidad queda condicionada por la configuración de los puestos y de los procedimientos de prevención de riesgos aplicables.

7. Desempeño social externo

7. Desempeño social externo

7.1. Comunidad local

Relaciones con las partes interesadas

Dentro de la Política de Sostenibilidad 2021-2023 elaborada por el Grupo, se han seleccionado los grupos de interés que se implican en el día a día del entorno de la empresa. Esta estrategia sirve para poder hacer consultas en los próximos planes y acciones de sostenibilidad mediante encuestas y entrevistas para adaptarnos lo mejor posible a sus necesidades. A continuación, se desglosan las partes interesadas:

- **Empleados**: Son el activo más preciado, el motor de la compañía. El Grupo vela por el desarrollo de las capacidades de sus personas, formando y reteniendo el talento.
- **Clientes**: Ante las necesidades del mercado por la demanda de productos más sostenibles, el Grupo está comprometido en trabajar de manera conjunta, creando valor añadido, alcanzando metas comunes y productos de extraordinaria calidad.
- **Proveedores**: Un trato cercano con los proveedores permite desarrollar de forma mutua productos más sostenibles. Por ello, el Grupo selecciona sus suministradores no solo desde un punto de vista económico sino también desde un punto de vista socioambiental. También apuesta por proveedores locales.
- **Socios**: Las alianzas estratégicas con sus socios representan una parte muy importante ante el gran desafío de la sostenibilidad. Se trata de un reto compartido que debe ser abordado de forma conjunta y que permitirá crear grandes oportunidades para un futuro mejor para la sociedad.
- **Inversores**: El Grupo agradece la confianza depositada en ellos por parte de sus inversores públicos y privados, destinando los recursos a proyectos y negocios comprometidos y responsables con la sociedad y el medioambiental que les rodea, generando el mayor beneficio sin poner en riesgo el desarrollo de las próximas generaciones.
- **Subcontratas**: El Grupo estima la contratación de empresas que compartan sus valores y políticas para un buen uso de los bienes y servicios.

Impacto del Grupo en la sociedad

NSR es un grupo activo en todas las áreas locales donde opera, así como en la sociedad, con colaboraciones realizadas con universidades locales, escuelas politécnicas, grupos de trabajo y proyectos de I+D+i, así como donaciones programadas anualmente a varias entidades.

Castilla y León

NSR ha apostado firmemente por la inversión industrial en Castilla y León, suponiendo el desarrollo de las actividades industriales del Grupo una importante dinamización de los diferentes sectores productivos e industriales de dicha comunidad con un impacto social muy positivo.

A principios de 2019 el Grupo adquirió unas instalaciones , que son 175.000 m^2 de terreno, para la construcción de una nueva planta industrial en Villadangos del Páramo (León) de 55.000 m^2, que incluirá tres líneas de producción (decapado, laminado en frío y galvanizado) dentro del desarrollo de una estrategia de industrialización del Grupo para dotarse de una mayor capacidad productiva. Debido al impacto de la pandemia provocó retrasos en la ejecución del proyecto, y durante el ejercicio 2021 se ha encontrado en fase de pruebas, estando previsto que todas las líneas se encuentren operativas en 2022.

El establecimiento de la planta en Villadangos del Páramo (León) genera no sólo un impacto industrial, logístico y dinamizador en la provincia, sino que además sitúa a Castilla y León como una de las comunidades más importantes en la transformación del acero plano, con una nueva planta puntera en capacidad productiva y tecnológica. Este proyecto ha sido declarado como prioridad industrial en la zona.

Según el índice de mercado del acero, se han creado más de 270 empleos inducidos estables con este proyecto, siendo confirmada esta generación de empleo a través de comunicaciones con las empresas que han participado en el mismo para justificarlo ante la Junta de Castilla y León. Los sectores en los que más empleo se han creado con este proyecto han sido:

- **Empresas de construcción, instalaciones y suministros**: Con un total acumulado de más de 46 M€ que han sido certificados y facturados, siendo en 2021 de más de 15 M€ (70%

aproximadamente del total del año), de los cuales hay una gran presencia de mano de obra de Castilla y León, concretamente en el año 2021 más de 6 M€.

- **Empresas de servicios**: Para dar servicio a la actividad diaria de producción que ya se inició a finales de 2020, el Grupo cuenta con varias empresas de servicios que trabajan regularmente con ellos en las diferentes áreas de personal, financieros, legales, asesorías, talleres, restauración, y que están situadas en Castilla y León, con las cuales en el año 2021 se ha contratado un volumen de servicios de más de 1,2 M€.
- **Empresas de logística (transporte y almacenamiento)**: La planta sin estar aún a pleno rendimiento ha movido ya 150.000 toneladas en toda la industria leonesa y nacional, de las cuales han importado 75.000 toneladas de bobina caliente que han entrado por el Puerto de Gijón y llegado posteriormente vía ferrocarril a la planta; y 75.000 toneladas en movimientos de expedición de producto terminado, con una medida de salidas de un tren a la semana, con destino principalmente a las plantas de Sagunto y de Aveiro (Portugal). El establecimiento del HUB logístico revaloriza indudablemente a todo el tejido industrial de Castilla y León, y en concreto de la provincia de León.

Para finalizar, podemos destacar otros factores positivos del impacto de la llegada de NSR:

- La recaudación en la comunidad vía pago de **tasas e impuestos** a las distintas administraciones tanto locales como autonómicas, así como las cuotas a la **seguridad social** por el empleo generado.
- **Generación de empleo**, ya que desde la entrada en 2019 ha sido de 115, siendo en 2021 de 34.
- **Revalorización de los terrenos del polígono**, factor que atrae a otras empresas, desde que se comunicó el anuncio del traslado de NSR a unas antiguas instalaciones de otra organización..
- **Fomento del transporte intermodal por ferrocarril,** con la obra del apeadero provisional finalizada, la cual ya está operativa, y que tiene como objeto gestionar y coordinar las iniciativas logísticas para el uso del ferrocarril como medio de transporte sostenible.
- Impulso hacia las inversiones en **sostenibilidad**,
    - Principalmente en **mejora medioambiental** ya que se han impulsado actuaciones como la mejora de la depuradora del polígono.

- En el **ámbito social** se destaca la labor de la inclusión laboral en su implantación en León, con el acuerdo alcanzado con Soltra para integrar su personal en las nuevas instalaciones de León, para los servicios de control de acceso, limpieza y restauración, siendo su principal proveedor en 2021.

- **Cooperación** con organismos locales reforzando el tejido empresarial de la zona, relacionados con formación y centros educativos, como son la Universidad de León y FOCYL, así como con la participación en la feria de empleo de la Cámara de Comercio.
- **Expansión internacional**, atracción de empresas extranjeras. El proyecto es una referencia del sector siderometalúrgico a nivel europeo, habiendo recibido visitas de proveedores internacionales del acero, entidades bancarias extranjeras (suizas y japonesas), empresarios del acero del sector, etc.

Esta repercusión en el entorno sigue en crecimiento continuo, y el proyecto ya está en la fase final de desarrollo hacia el éxito, como anteriormente los proyectos ejecutados con otras sociedades del Grupo establecidas en la provincia de Burgos: Aranda Coated Solutions y Eco Steel.

En resumen, la compañía ha encontrado en Castilla y León el capital humano idóneo para el desarrollo de sus proyectos, una ubicación óptima y un firme apoyo por parte de la Administración Central y Autonómica. Todos factores clave para permitir la consolidación de un tejido industrial a largo plazo, con generación de valor y confianza en el futuro desarrollo de toda la Comunidad Autónoma.

Movilidad sostenible

El Grupo participa en proyectos tractores para dotar de puntos de recarga de coche eléctrico, así como de surtidores de combustibles alternativos y gas natural vehicular en su entorno industrial y urbano cercano. También colabora de forma activa en la solicitud a las autoridades locales para la creación y mantenimiento de infraestructuras para la movilidad sostenible de las personas, pidiendo instalar carriles bici, aceras, y demás soportes que garanticen la seguridad y confort de los usuarios de estos servicios.

Proyectos de I + D

Para seguir a la vanguardia de la industria 4.0, el Grupo necesita realizar constantes modificaciones en su sistema productivo. La inteligencia artificial, la automatización y la digitalización de procesos forma parte de su día a día y del futuro para crear una empresa más eficiente, resiliente y competitiva, que desarrolle productos con mejores prestaciones y un menor coste ambiental. Los convenios de colaboración con otras entidades en las que se encuentran sus distintas plantas permiten al Grupo estar en participación directa con la investigación de primera línea. Estos proyectos van desde mejoras en el proceso productivo, menor generación de residuos y emisiones, siempre sin olvidarse de la investigación para desarrollar nuevos productos, con mejores características y prestaciones siendo más sostenibles y preservando el medio ambiente.

Aportaciones a fundaciones y entidades sin ánimo de lucro

NSR está comprometido con la mejora del entorno social, participando en varias iniciativas a través de donaciones a entidades sin ánimo de lucro. Durante el ejercicio 2021 el Grupo ha aportado las siguientes donaciones:

- **Aldeas Infantiles SOS España**: es una organización internacional, privada, de ayuda a la infancia, sin ánimo de lucro, interconfesional e independiente de toda orientación política. La misión de esta organización es atender a niños y jóvenes que se encuentran en situación de vulnerabilidad, impulsando su desarrollo y autonomía, mediante el acogimiento en entornos familiares protectores y el fortalecimiento de sus redes familiares, sociales y comunitarias. NSR, comprometido con la misión, visión y valores de esta organización ha donado 2.000 €.
- **Médicos Sin Fronteras**: es una organización de acción médico-humanitaria que asisten a personas amenazadas por conflictos armados, violencia, epidemias o enfermedades olvidadas, desastres naturales y exclusión de la atención médica. NSR, comprometido con las acciones de esta organización ha donado 1.800 €.

7.2. Compra responsable

Lo proveedores y subcontratistas son agentes clave en la actividad de NSR, por lo que se establece una relación basada en el cumplimiento recíproco de compromisos, objetivos y contratos, con el objetivo de buscar siempre el beneficio de sus clientes. Además de estar basadas en el respeto, confianza, apoyo y la lealtad mutua.

Sus procesos de selección de proveedores y contratistas se realizan con transparencia y objetividad, evitando situaciones que pudieran afectar a la imparcialidad u objetividad de las personas que participan en los mismos.

Las compras se gestionan siempre buscando la mejor oportunidad del mercado, fomentando la responsabilidad social y protección medioambiental, y rechazándose cualquier conducta o práctica comercial cuestionable.

Para garantizar que los proveedores del Grupo cumplen con estándares, cuenta con un Código Ético y de Conducta del Grupo dónde el respecto de los principios éticos del Grupo es extensible a los proveedores y en el cual se indica que no se tendrá relaciones económicas con entidades cuya actuación sea claramente contrataría a esté Código Ético y de Conducta, como son con países que incumplan la Declaración de Derechos Humanos o estén en la lista negra de la UE para mantener relaciones comerciales; y adicionalmente en los procedimientos de compras, se establecen los requisitos de calidad, medioambiente, y seguridad y salud laboral aplicables a todos los materiales comprados, y a todos los servicios subcontratados que afecten a su prestación del servicio, que son comunicados y entregados a sus proveedores, así como el cumplimiento de las buenas prácticas, siendo entre otras las siguientes:

- **Adquisición de productos químicos o peligrosos**: previo cierre del pedido del nuevo producto químico o peligroso, el Grupo siempre exige al fabricante o al distribuidor, la ficha de seguridad del producto en el idioma del país dónde lo vayamos a utilizar, así como el correcto etiquetado del producto con el fin de evaluar los impactos medioambientales que tienen los mismos, así como peligros que tienen desde el punto de vista de la seguridad y salud. Teniendo en cuenta que los productos peligrosos deben ser sustituidos por productos menos nocivos para el medio ambiente, y utilizar preferentemente productos biodegradables en sustitución total o parcial de productos tóxicos para el medio ambiente.

- **Adquisición y alquiler de maquinaria, equipos de trabajo o componentes de seguridad**: siempre se requerirá a los fabricantes/distribuidores que tengan marcado CE, declaración de conformidad CE, y las instrucciones de uso y mantenimiento (en caso de maquinaria) en el idioma en el que se vayan a utilizar; así como los certificados de calibración/verificación en el caso de maquinaria e instalaciones.
- **Proveedores que realizan labores en las instalaciones**: se informa a las empresas subcontratadas o trabajadores autónomos concurrentes en la empresa, de los principales riesgos existentes donde van a desarrollarse los trabajos, que puedan afectar a las actividades por ellos desarrolladas, y se les hace entrega de la evaluación de riesgos del puesto de trabajo y las medidas preventivas adoptadas y del manual del visitante, el cual incluye la actuación en caso de emergencia y normas básicas de seguridad y salud. Asimismo, las subcontratas y trabajadores autónomos deben informar al Responsable de Seguridad y Salud Laboral correspondiente del Grupo de las situaciones de emergencia que se puedan producir durante la realización de los trabajos desarrollados por ellos, así como de los incidentes que se pudieran producir; y aportar la documentación exigida por los Responsables de Seguridad y Salud antes del inicio de los trabajos, y/o de forma periódica en algunos de los casos, para la Coordinación de Actividades Empresariales.

  Periódicamente y, dependiendo del tiempo de estancia de las subcontratas en la empresa, de la peligrosidad de los trabajos a realizar y/o el número de empresas concurrentes, se realizan reuniones con las subcontratas y/o trabajadores autónomos concurrentes, en los que los Responsables del Sistema de Gestión, dan las instrucciones necesarias para el debido cumplimiento en materia de Seguridad y Salud Laboral.
- **Cumplimiento de la legislación medioambiental y de calidad:** Se les exige conocer y cumplir la legislación vigente nacional, autonómica y local aplicable a sus actividades, productos y servicios en materia de calidad y medio ambiente.
- **Acreditación de certificaciones**: se solicita a todos los proveedores y prestadores de servicios el envío de los certificados de los Sistemas de Gestión Implantados, siendo indispensable para las materias primas de certificados ISO 9001 en Grupo Plafesa.
- **Cumplimiento de requisitos de calidad:** para la selección de los proveedores se tienen en cuenta principalmente los plazos de entrega, precios competitivos practicados en el marcado, y que reúnan la capacidad técnica para satisfacer los requisitos del producto, no

afectando a la calidad de los del Grupo. No obstante, en Coated Solutions se realiza una evaluación de riesgos con una periodicidad mínima anual, identificando y evaluando los riesgos de cada de materia prima/proveedor con el fin de identificar riesgos potenciales para la calidad del producto, teniendo en cuenta la importancia de cada materia prima/proveedor en el producto final, clasificándose en proveedor críticos que son aquellos sin los cuales sería imposible desarrollar su actividad principal, y proveedores no críticossin los cuales tendrían un problema más a largo plazo para realizar su actividad principal.

Las materias primas utilizadas por las sociedades del Grupo son únicamente de primera calidad y todas son homologadas y con certificados de control de calidad.

Por otro lado, como se indica en el apartado 7.3, Coated Solutions y Plafesa Portugal disponen de laboratorio de control de materias primas en su planta de Aranda de Duero, con el fin de verificar el cumplimiento de los requisitos de calidad de las mismas.

- **Criterios ambientales en la compra de acero:** En el ámbito de la actividad de trading del Grupo, éste centra la mayoría de sus importaciones en aquellos países que han firmado el Protocolo de Kyoto, como Turquía, Taiwán, India y Corea del Sur. Pero, lamentablemente, debido a la imposición de cuotas y aranceles por parte de la UE a la importación de acero, esto limita la compra a estos países y han tenido la obligación de comprar a otros países, aunque siempre intentando que sean países comprometidos a impulsar la demanda de acero con bajo contenido de carbono en el marco de la iniciativa de descarbonización profunda industrial (IDDI). Adicionalmente, el Grupo sigue buscando fábricas que posean o tengan planeada la instalación de maquinaria de producción de hierro de reducción directa (DRI), que utilicen el hidrógeno verde; y en rutas de fabricación provenientes de arco eléctrico alimentado con chatarra que contiene menos de la mitad de las emisiones asociadas con respecto a los productos obtenidos por la vía primaría, alto horno.
- **Responsabilidad medioambiental en las instalaciones del Grupo:** prohibición de la realización de vertidos, emisiones o abandono de residuos en las instalaciones; así como el correcto uso de los productos químicos.
- **Palets de madera:** siempre se requiere tratamiento fitosanitario obligatorio, y el certificado de los mismos con las facturas.
- **Transporte sostenible**: dentro de su compromiso con el medio ambiente, para reforzar las entradas y salidas de productos mediante barco o ferrocarril, el Grupo ha decidido a la hora

de seleccionar sus transportes por carretera, aquellas empresas que apuestan por el uso de camiones alimentados por gas natural vehicular (GNV), ya que el uso de este combustible permite reducir entre un 25% y un 30% las emisiones de CO2 con respecto a los EURO truck 5 diésel convencional. Por ello, se ha propuesto como objetivo anual, incrementar en un 5% el nº de camiones propulsados por estos combustibles hasta que se conviertan en un porcentaje mayoritario en los próximos años.

Otro criterio que han establecido son, para el transporte desde el puerto a las plantas, seleccionar vehículos de alta capacidad de hasta 60 toneladas minimizando de esta forma el número de traslados, así como en caso de no hacer el envío de sus productos por medios de transporte de gran tonelaje y tener que usar el transporte rodado, llevar un estricto control logístico para la planificación de la expedición, en la que ajustan al máximo el peso de los productos enviados a la capacidad de carga de cada uno de los camiones ya que cada tonelada cuenta en su esfuerzo por reducir la huella de carbono.

Por otro lado, como ya se ha comentado con anterioridad, el Grupo ha creado sociedades para el fomento del transporte intermodal por ferrocarril (Aranda de Duero/Villadangos del Páramo) en colaboración con otras empresas, para el uso del ferrocarril como medio de transporte sostenible.

- **Contratación local:** en el apartado 7.1 Comunidad Local, se explica la política establecida por NSR por apostar por el desarrollo local con la contratación de productos y servicios en empresas del ámbito local dónde están presentes las instalaciones.
- **Cuestionarios responsabilidad social corporativa:** Desde Coated Solutions se ha diseñado un cuestionario acorde a la política de sostenibilidad del Grupo, con el fin de conocer la importancia de ciertos temas medioambientales y socio-economicos para ellos, así como de la disponibilidad de certificaciones de sostenibilidad (declaraciones de producto medioambientales, cálculo de la huella de carbono de sus productos, análisis del ciclo de vida de los productos, etc) o planes de acciones en el ámbito de la sostenibilidad, con el fin de ayudar a cumplir al Grupo con la agenda de desarrollo sostenible de 2030, así como con otras políticas de sostenibilidad desarrolladas por NSR.

Sistemas de supervisión y auditorías y resultados de las mismas

En NSR se realiza de manera continua verificación de los productos adquiridos, y supervisión de los servicios realizados. En caso de que o bien los productos o servicios sean no conformes se abren no conformidades estableciéndose acciones inmediatas y acciones correctoras, en constante comunicación con los proveedores para la resolución de las mismas.

Por otro lado, tanto el Grupo Plafesa, como el Grupo Coated Solutions disponen de procedimientos definidos, donde se establece la realización de una evaluación de desempeño de proveedores con carácter anual, en base a diferentes criterios e indicadores según los proveedores, quedando los proveedores clasificados en base a los resultados de los mismos, tomando la decisión de continuar con ellos sin restricciones; aprobación pero con posibilidad de mejora realizándose seguimiento de los mismos y estableciendo acciones correctivas; bloqueo/eliminación del listado de proveedores homologados o en el caso de Grupo Plafesa realización de una evaluación condicional semestral y en caso de mantener la clasificación deshomologación.

Ningún proveedor NSR se ha deshomologado en el presente año, como resultado de la evaluación de proveedores.

En materia de seguridad y salud se realiza supervisión de los trabajos que se realizan en sus instalaciones, y en caso de detección de incumplimientos de la normativa de prevención de riesgos laborales se tratan de forma individual, pudiendo alcanzar incluso la rescisión del contrato con la subcontrata o trabajador autónomo y/o la detención del trabajo con cargo a la firma del subcontratado.

7.3. Clientes

Consciente de la fuerte competitividad del mercado, así como de las mayores exigencias de Calidad y compromiso con el Medio Ambiente, el Grupo tiene como objetivo conseguir la plena satisfacción del cliente y poder incrementar su presencia en el mercado, adaptándosenos a sus necesidades, ofreciendo servicios y productos con un elevado nivel de calidad y de prestaciones. Por ello, se invierte en el proceso de mejora continua de sus Sistemas de Gestión que redunden

en su satisfacción, confianza y seguridad, manteniendo una relación estrecha para tener un beneficio mutuo ambas partes.

El proceso de expansión que está llevando a cabo el Grupo en su actividad, tiene también su reflejo en la disposición de una sólida y amplia cartera de clientes, con los que mantiene en algunos casos una relación superior a los diez años.

En los últimos años cada vez más, el consumidor final desea productos menos agresivos para el medioambiente y es por ello que el Grupo lo tiene en cuenta para realizar un estudio de sus productos y ver cómo mejorar medioambientalmente. Para ello, dispone de las siguientes acreditaciones y acciones realizadas por Coated Solutions:

- Declaración LEED en la que uno de los componentes de este sistema de certificación es el contenido de material reciclado de los productos, utilizando Coated Solutions acero con un contenido entre un 20-40% de material reciclado en su proceso de producción.
- Se disponen de varios productos que han sido probados en emisiones de compuestos orgánicos volátiles (COV's), de acuerdo con los requisitos de la legislación francesa relativa al etiquetado de productos de construcción o revestimiento de paredes de pisos y pinturas y barnices de acuerdo con la normativa ISO 16.000, siendo acreditados con la letra A+ o A.
- Se analiza el ciclo de vida y la huella de carbono de sus productos desde 2016 por una institución independiente como es la Universidad de Cantabria.

Por otro lado, Coated Solutions dispone de laboratorio de control de materias primas en su planta de Aranda de Duero, y laboratorio de inspección de producto terminado en todas sus instalaciones. Para ello cuenta con equipos de ensayo, donde se realizan controles a diario de todas las bobinas que se elaboran. Los equipos utilizados en el laboratorio son los específicos para realizar este tipo de pruebas y además cuentan con un programa muy completo de verificaciones y calibraciones de estos para verificar que las pruebas realizadas son correctas. También en Plafesa Portugal se dispone de un laboratorio de control de materias primas.

Tanto las plantas de Plafesa como de Coated Solutions disponen de procesos internos para la gestión de no conformidades y productos no conformes, abriéndose las no conformidades como resultado de la verificación de productos comprados; verificaciones en proceso y finales en las que no se cumplan los criterios de aceptación; evidencias de desviaciones respecto a las

características especificadas, encontradas en cualquier etapa de los procesos de servicio, o en los materiales, o en los servicios subcontratados; incumplimiento de requisitos legales o reglamentarios; o riesgos para la seguridad y salud. Para ellas posteriormente se definen acciones inmediatas, y acciones correctivas, que son verificadas la implantación de las mismas.

Todas las fichas técnicas de sus productos están disponibles en sus páginas webs.

REACH

Dentro del Grupo, Coated Solutions certifica su conformidad relativa al registro, la evaluación, la autorización y la restricción de sustancias y preparados químicos (REACH) ya que no proporciona ni preparados ni sustancias químicas, sino productos acabados. Por lo tanto, Coated Solutions no está sujeta a los procesos de Prerregistro y Registro.

Respecto a la transmisión de la información sobre sustancias contenidas en los productos, teniendo en cuenta la información proporcionada por sus proveedores, Coated Solutions declara que ni los productos ni embalajes contiene ninguna sustancia incluida en la lista de sustancias candidatas extremadamente preocupantes (SVHC) en concentraciones iguales o superiores al 0,1%, asimismo el Grupo declara que ninguna de las sustancias restringidas según el Anexo XVII está presente en sus productos ni embalajes en concentraciones iguales o superiores al 0,1%.

Dado que el Reglamento REACH se actualiza con frecuencia, seguirá supervisando el estado de la lista de candidatos de forma periódica, incluyendo la posible necesidad de informar a sus clientes de cualquier variación o problema identificado de manera oportuna.

Satisfacción del cliente

El Grupo considera que la evaluación de la satisfacción del cliente es un punto fundamental en la Gestión de la Calidad, con el objetivo, por un lado, de una mejor comprensión de las percepciones del cliente en relación con los servicios y productos, y, por otro lado, la adopción de medidas para mejorar el negocio, y para satisfacer las necesidades y expectativas de todos los clientes. Para ello, el Grupo opta por el método directo (encuesta de satisfacción) o método indirecto (informes dónde se recopilan toda la información que se tienen a su disposición respecto a clientes (volúmenes de compras anuales, estadísticas de productos vendidos,

reclamaciones, informes del departamento comercial respecto a clientes, etc.), realizándose con carácter anual. En el año 2021 las plantas de Coated Solutions han optado por el método indirecto a excepción de León Coated Solutions que realizó tanto indirecto como directo; en el caso de las plantas de Plafesa se optó por el método directo, desglosándose diferenciadamente ambas a continuación:

- Grupo Plafesa: Llevó a cabo un proyecto para evaluar la satisfacción de sus clientes a nivel global mediante la aplicación de un cuestionario común, con el fin de estandarizar el proceso y permitir la comparación de resultados, que fue enviado vía correo electrónico a 106 clientes, obteniéndose una tasa de respuestas del 79%. El resultado fue que, en términos generales, la mayoría de los clientes están satisfechos con la calidad de los productos, calidad del servicio, asistencia técnica, y embalaje y transporte, obteniéndose como resultado de satisfacción general que un 89% de los clientes del Grupo Plafesa están muy satisfechos o satisfechos, destacando como los procesos de mayor satisfacción de los clientes los de facturación y cobro con un 96,3%, y el logístico con un 95%.
- Grupo Coated: En el año 2021 se decidió hacer una evaluación de la satisfacción de los clientes apoyándose principalmente en la evolución de las ventas y los índices de reclamaciones aceptadas/Tn fabricadas, haciéndose de forma global por ser cada vez más común la distribución indistinta a los clientes en las distintas plantas del Grupo. Se obtuvo como resultado que, del análisis de ventas, mercados, y reclamaciones, así como de las opiniones transmitidas por el departamento comercial y de las propias de los clientes en las visitas tanto a sus instalaciones como a las del Grupo para la gestión de incidencias, que la satisfacción de sus clientes es adecuada y no se ha visto afectada por el aumento productivo ni por la situación de pandemia global. No obstante, para el 2022 se considera que se debe seguir trabajando en mantener una comunicación fluida con los clientes tanto en la realización de ofertas, como en la gestión de las reclamaciones, para aumentar el grado de satisfacción de todos ellos.

Sistemas de reclamación, quejas recibidas y resolución de las mismas

El Grupo, dispone de procedimientos para la gestión de las reclamaciones y quejas recibidas de los clientes, realizándose la apertura de las mismas por los departamentos que las reciban,

siendo las personas responsables correspondientes de analizar el origen de la situación, definir acciones inmediatas con el fin de eliminar el problema en tiempo, y acciones correctivas para que dicho problema no vuelva a ocurrir; así como evaluar el impacto en términos de costo, tiempo, efecto en el cliente y en la organización. No obstante, hay reclamaciones recibidas por clientes que se desestiman por falta de datos fiables, muestras o material que permita la verificación, o por ser reclamaciones que están fuera de los parámetros de venta y/o garantías, pero en todos los casos se realiza la argumentación técnica al cliente.

En las plantas de Coated Solutions (Aranda, Santander y Aveiro) en el año 2021 el número de reclamaciones han disminuido debido a las mejoras en el empaquetado de los envíos por buque y a las consolidaciones en ciertos mercados. En ECOSTEEL también ha disminuido el número de reclamaciones, por el proceso ecológico que se utiliza en esta planta, la selección más adecuada de productos y clientes, pero se seguirá trabajando para bajar las incidencias

No obstante, en 2022 con la implantación de SAP y el C4C en el Grupo Coated Solutions para la gestión de las reclamaciones se espera mejorar en los tiempos de gestión y la información más fluida con el cliente.

En el Grupo NSR no se ha recibido ninguna reclamación relacionada con la seguridad de los productos.

Certificaciones

Las plantas de Coated Solutions y de Plafesa disponen de sistemas de gestión de calidad certificados de acuerdo con la norma ISO 9001, y adicionalmente Planos Férricos Portugal dispone de la certificación IATF 16949 específica para la industria del automóvil.

7.4. Derechos humanos

Las sociedades que componen el Grupo son conscientes de que operan en diferentes entornos jurídicos y culturales de todo el mundo, por ello mantienen un firme compromiso con el respeto de los derechos humanos en cualquier lugar donde realizan una actividad empresarial. Este compromiso es plasmado implementando y reforzando prácticas y procedimientos que eviten, mitiguen y, cuando resulte oportuno, remedien las repercusiones perjudiciales sobre los

derechos humanos que pudieran derivarse directamente de las operaciones o que pudieran estar vinculadas directamente con la actividad a través de las relaciones con los Proveedores.

A través del Código Ético y de Conducta, se establece el conjunto de principios y de reglas de actuación que dan cobertura a los aspectos derivados de la Declaración Universal de los Derechos Humanos, la Declaración de la OIT sobre Principios y Derechos Fundamentales en el Trabajo, las Líneas Directrices de la OCDE para Empresas Multinacionales y los Principios Rectores sobre las Empresas y los Derechos Humanos de las Naciones Unidas.

En el Código Ético, se establece que las actuaciones, toma de decisiones y conductas del Grupo y sus profesionales respetarán los principios éticos más fundamentales (respeto a la vida y dignidad humana, honestidad y justicia entre otros), además de incorporar a la consecución de sus objetivos diversos valores y principios. Entre dichos valores y principios, y en relación con los derechos humanos se establece lo siguiente:

Respeto

En cuanto a la aplicación del Código Ético, el Grupo establece que dicho código es aplicable, desde su entrada en vigor, a las actividades desarrolladas por el mismo y, en concreto, a las siguientes personas y entidades:

- Todos los miembros de los órganos sociales del Grupo, y a los administradores que hayan sido propuestos, directa o indirectamente por ella para representar sus intereses accionariales en cualquier otra sociedad participada.
- Los demás miembros componentes de la Alta Dirección del Grupo.
- Todos los empleados que desempeñan su trabajo en cualquiera de las empresas integrantes del Grupo.

En el Código de Conducta, el Grupo establece que el comportamiento empresarial y profesional de los empleados y en cuanto resulte aplicable al resto de entidades y personas referidas en el apartado anterior deberá atenerse, entre otros, a los siguientes principios básicos:

- Respeto a los Derechos fundamentales
- Trato respetuoso y no discriminación: Durante el ejercicio 2021 no se ha recibido denuncia alguna por casos relacionados con la vulneración de los Derechos Humanos, ni se detectan riesgos significativos con el incumplimiento de los Derechos Humanos.

7.5. Información fiscal

A continuación, se muestra el beneficio obtenido por país durante el ejercicio 2021:

PAÍS	RESULTADO 2021
España	50.553.367
Suiza	2.002.299
Portugal	47.126.542

Tabla 25: *Resultado antes de impuestos obtenidos por país en el ejercicio 2021.*

El detalle del impuesto sobre beneficios por país del ejercicio 2021, queda resumido en la siguiente tabla:

PAÍS	Impuesto sobre beneficios 2021	Pagos a cuenta realizados durante 2021	Importe pendiente de pago a 31.12.2021
España	14.028.133	10.744.498	1.583.520
Portugal	12.682.642	871.158	11.238.350
Total	26.710.776	11.615.655	12.821.870

Tabla 26: *Impuesto sobre beneficios por país en el ejercicio 2021.*

El detalle de las subvenciones recibidas por país durante el ejercicio 2021, queda resumido en la siguiente tabla:

PAÍS	Importe Subvenciones Recibidas
España	9.000.000
Portugal	2.748
Total	**9.002.748**

Tabla 27: *Subvenciones públicas recibidas del Grupo en 2021.*

ANEXO I. Tabla índice de contenidos

ANEXO 1: Tabla índice de contenidos

Información a reportar Ley 11/2018		Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
		102-40	Lista de grupos de interés		
Elaboración del informe	Elaboración del informe con criterios de comparabilidad, materialidad, relevancia y fiabilidad	102-42	Identificación y selección de grupos de interés		
		102-45	Entidades incluidas en los estados financieros consolidados		
		102-47	Lista de temas materiales		
		102-50	Periodo objeto del informe		
		102-54	Declaración de elaboración del informe de conformidad con los Estándares GRI		
		102-56	Verificación externa		
		103-1	Explicación del tema material y su Cobertura	En todos los apartados	
		102-55	Índice de contenidos GRI	Anexo 1	

Información a reportar Ley 11/2018		Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
Descripción del modelo de negocio	Entorno empresarial	102-1	Nombre de la organización		
		102-2	Actividades, marcas, productos y servicios		
		102-3	Ubicación de la sede		
		102-4	Ubicación de las operaciones		
		102-5	Propiedad y forma jurídica		
		102-7	Tamaño de la organización		
		102-12	Iniciativas externas		
		102-13	Afiliación a asociaciones		
	Organización y estructura	102-18	Estructura de gobernanza		
	Remuneración media de los consejeros y directivos, incluyendo la retribución variable, indemnizaciones, el	-	-		

Información a reportar Ley 11/2018		Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
	pago a los sistemas de previsión de ahorro a largo plazo y cualquier otra percepción desagregada por sexo				
	Mercados en los que opera	102-6	Mercados servidos		
		102-7	Tamaño de la organización		
		102-15	Principales impactos, riesgos y oportunidades		
	Principales factores y tendencias que pueden afectar a su evolución	102-15	Principales impactos, riesgos y oportunidades		
		-	-		
Descripción de las políticas	Procedimientos para la identificación, evaluación prevención y atenuación de los riesgos	102-11	Principio o enfoque de precaución		
		102-15	Principales impactos, riesgos y oportunidades		
		103-2	El enfoque de gestión y sus componentes		
		103-3	Evaluación del enfoque de gestión		

Información a reportar Ley 11/2018		Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
		102-29	Identificación y gestión de impactos económicos, ambientales y sociales		
Resultados de las políticas	Indicadores clave de resultados no financieros (GRI) pertinentes respecto a la actividad empresarial concreta, y que cumplan con los criterios de comparabilidad, materialidad, relevancia y fiabilidad	103-1	Explicación del tema material y su Cobertura		
		103-2	El enfoque de gestión y sus componentes		
		103-3	Evaluación del enfoque de gestión		
Principales riesgos vinculados a las actividades del grupo	Relaciones comerciales				
	Productos o servicios que puedan tener efectos negativos				
	Gestión de dichos riesgos	102-11	Principio o enfoque de precaución		
		102-15	Principales impactos, riesgos y oportunidades		
		102-11	Principio o enfoque de precaución		

Información a reportar Ley 11/2018		Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
	Información sobre los impactos detectados, y horizonte temporal	102-15	Principales impactos, riesgos y oportunidades		
		102-30	Eficacia de los procesos de gestión del riesgo		
Enfoque de gestión	Información detallada sobre efectos actuales y previsibles de las actividades de la empresa en el medio ambiente. Procedimientos de evaluación o certificación ambiental, recursos dedicados a la prevención de riesgos ambientales, aplicación del principio de precaución, cantidad de provisiones y garantías para riesgos ambientales	102-11	Principio o enfoque de precaución		
		307-1	Incumplimiento de la legislación y normativa ambiental		

Información a reportar Ley 11/2018		Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
Contaminación	Medidas para prevenir, reducir o reparar emisiones de carbono, ruido y contaminación lumínica	103-2	El enfoque de gestión y sus componentes		
		302-4	Reducción del consumo energético		
		305-5	Reducción de las emisiones de GEI		
Economía circular y prevención y gestión de residuos	Medidas de prevención, reciclaje, reutilización, recuperación y eliminación de deshechos.	103-2	El enfoque de gestión y sus componentes		
		306-1	Generación de residuos e impactos significativos relacionados con los residuos		
		306-2	Gestión de impactos significativos relacionados con los residuos		
		306-3	Residuos generados		
		306-4	Residuos no destinados a eliminación		
		306-5	Residuos destinados a eliminación		
	Acciones para combatir el desperdicio de alimentos	-		Anexo I	No se llevan a cabo acciones relacionadas con esta materia al no ser de aplicación

Información a reportar Ley 11/2018		Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
		303-1			
	Consumo de agua y suministro de agua	303-2	Gestión de los impactos relacionados con los vertidos de agua		
		303-3	Extracción de agua		
		303-4	Vertidos de agua		
		303-5	Consumo de agua		
Uso sostenible de recursos	Consumo de materias primas y medidas adoptadas para mejorar la eficiencia en su uso	301-1	Materiales utilizados por peso o volumen		
		301-2	Insumos reciclados		
		301-3	Productos reutilizados		
	Consumo directo e indirecto de energía	302-1	Consumo energético dentro de la organización		
		302-2	Consumo energético fuera de la organización		
		302-3	Intensidad energética		

Información a reportar Ley 11/2018		Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
		302-4	Reducción del consumo energético		
		203-1	Inversiones en infraestructuras y servicios apoyados		
	Uso de energías renovables	302-4	Reducción del consumo energético		
		305-1	Emisiones directas de GEI (alcance 1)		
		305-2	Emisiones indirectas de GEI al generar energía (alcance 2)		
		305-3	Otras emisiones indirectas de GEI (alcance 3)		
Cambio climático	Elementos importantes de emisiones de GEIs	305-4	Intensidad de las emisiones de GEI		
		305-6	Emisiones de sustancias que agotan la capa de ozono (SAO)		
		305-7	Óxidos de nitrógeno (NOx), óxidos de azufre (Sox) y otras emisiones significativas al aire		

Información a reportar Ley 11/2018		Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
	Medidas adoptadas para adaptarse a las consecuencias del cambio climático	201-2	Implicaciones financieras y otros riesgos y oportunidades derivados del cambio climático		
		302-5	Reducción de los requerimientos energéticos de productos y servicios		
	Metas de reducción de GEIs a medio y largo plazo y medios	305-5	Reducción de las emisiones de GEI		
	Medidas tomadas para preservar o restaurar la biodiversidad	304-2	Impactos significativos de las actividades, los productos y los servicios en la biodiversidad		
Biodiversidad	Impactos causados por las actividades u operaciones en áreas protegidas	304-1	Centros de operaciones en propiedad, arrendados o gestionados ubicados dentro de o junto a áreas protegidas o zonas de gran valor para la biodiversidad fuera de áreas protegidas		
		304-2	Impactos significativos de las actividades, los productos y los servicios en la biodiversidad		
		304-3	Hábitats protegidos o restaurados		
		304-4	Especies que aparecen en la Lista Roja de la UICN y en listados nacionales de conservación cuyos		

Información a reportar Ley 11/2018		Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
			hábitats se encuentren en áreas afectadas por las operaciones		
		102-7	Tamaño de la organización		
		102-8	Información sobre empleados y otros trabajadores		
	Nº total y distribución de empleados por sexo, edad, pais, clasificación profesional	401-1	Nuevas contrataciones de empleados y rotación del personal		
Empleo		405-1 b)	Porcentaje de empleados por categoría laboral para cada una de las siguientes categorías de diversidad: i) sexo; ii) grupo de edad; iii) otros indicadores de diversidad, cuando proceda		
		202-2	Proporción de altos ejecutivos contratados de la comunidad local		
	Nº total y distribución de modalidades de contrato de trabajo	102-8	Información sobre empleados y otros trabajadores		
		401-1	Nuevas contrataciones de empleados y rotación del personal		
	Promedio anual de contratos indefinidos,	102-8	Información sobre empleados y otros trabajadores		

Información a reportar Ley 11/2018	Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
temporales, tiempo parcial, por sexo, edad y clasificación profesional	401-1	Nuevas contrataciones de empleados y rotación del personal		
Nº despidos por sexo, edad y clasificación profesional	401-1 b) en lo relativo a despidos	El número total y la tasa de rotación de personal durante el periodo de objeto del informe, por grupo de edad, sexo y región		
Remuneraciones medias y evolución desagregrados por sexo, edad y clasificación profesional	102-35	Políticas de remuneración		
	102-36	Proceso para determinar la remuneración		
	102-37	Involucramiento de los grupos de interés en la remuneración		
	405-2	Ratio del salario base y de la remuneración de mujeres frente a hombres		
Brecha salarial	405-2	Ratio del salario base y de la remuneración de mujeres frente a hombres		
Remuneración de puestos de trabajo iguales o media de la sociedad	102-35	Políticas de remuneración		
	102-36	Proceso para determinar la remuneración		

Información a reportar Ley 11/2018		Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
		102-37	Involucramiento de los grupos de interés en la remuneración		
		405-2	Ratio del salario base y de la remuneración de mujeres frente a hombres		
	Comparativa salarial	202-1	Ratio del salario de categoría inicial estándar por sexo frente al salario mínimo local		
		102-38	Ratio de compensación total anual		
		102-39	Ratio del incremento porcentual de la compensación total a		
	Otros	404-3	Porcentaje de empleados que reciben evaluaciones periódicas del desempeño y desarrollo profesional		
	Políticas de desconexión laboral	-	-		
	Empleados con discapacidad	405-1	Diversidad en órganos de gobierno y empleados		
Organización del trabajo	Organización del tiempo de trabajo	102-8	Información sobre empleados y otros trabajadores		
		401-2	Beneficios para los empleados a tiempo completo que no se dan a los		

Información a reportar Ley 11/2018		Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
			empleados a tiempo parcial o temporales		
	Número de horas de absentismo	403-9	Lesiones por accidente laboral		
	Medidas de conciliación	401-2	Beneficios para los empleados a tiempo completo que no se dan a los empleados a tiempo parcial o temporales		
		401-3	Permiso parental		
		201-3	Obligaciones del plan de beneficios definidos y otros planes de jubilación		
Salud y seguridad	Condiciones de salud y seguridad en el trabajo	403-1	Sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo		
		403-2	Identificación de peligros, evaluación de riesgos e investigación de incidentes		
		403-3	Servicios de salud en el trabajo		
		403-4	Participación de los trabajadores, consultas y comunicación sobre salud y seguridad en el trabajo		
		403-5	Formación de trabajadores sobre salud y seguridad en el trabajo		

Información a reportar Ley 11/2018		Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
		403-6	Fomento de la salud de los trabajadores		
		403-7	Prevención y mitigación de los impactos en la salud y la seguridad de los trabajadores directamente vinculados con las relaciones comerciales		
		403-8	Cobertura del sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo		
	Accidentes de trabajo, en particular su frecuencia y gravedad	403-9	Lesiones por accidente laboral		
	Enfermedades profesionales; desagregado por sexo	403-10	Dolencias y enfermedades laborales		
Relaciones sociales	Organización del diálogo social, incluidos procedimientos para informar y consultar al personal y negociar con ellos	102-41	Acuerdos de negociación colectiva		
		402-1	Plazos de aviso mínimos sobre cambios operacionales		
		403-1	Representación de los trabajadores en comités formales trabajador-empresa de salud y seguridad		

Información a reportar Ley 11/2018		Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
		407-1	Operaciones y proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y negociación colectiva podría estar en riesgo		
	Porcentaje de empleados cubiertos por convenio colectivo por país	102-41	Acuerdos de negociación colectiva		
		407-1	Operaciones y proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y negociación colectiva podría estar en riesgo		
	Balance de los convenios colectivos, particularmente en el campo de la salud y la seguridad en el trabajo	102-41	Acuerdos de negociación colectiva		
Formación	Políticas implementadas en el campo de la formación	404-2	Programas para mejorar las aptitudes de los empleados y programas de ayuda a la transición		
	Cantidad total de horas de formación por categorías profesionales	404-1	Media de horas de formación al año por empleado		

Información a reportar Ley 11/2018		Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
Accesibilidad	Accesibilidad universal de las personas con discapacidad	405-1	Diversidad en órganos de gobierno y empleados		
Igualdad	Medidas adoptadas para promover la igualdad de trato y de oportunidades entre mujeres y hombres	405-1	Diversidad en órganos de gobierno y empleados		
	Planes de igualdad	-	-		
	Medidas adoptadas para promover el empleo	-	-		
	Protocolos contra el acoso sexual y por razón de sexo	-	-		

Información a reportar Ley 11/2018		Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
	Integración y la accesibilidad universal de las personas con discapacidad	-	-		
	Política contra todo tipo de discriminación y, en su caso, de gestión de la diversidad	-	-		
Derechos humanos	Procedimientos de diligencia debida en materia de derechos humanos	412-1	Operaciones sometidas a revisiones o evaluaciones de impacto sobre los derechos humanos		

Información a reportar Ley 11/2018	Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
	412-2	Formación de empleados en políticas o procedimientos sobre derechos humanos		
	412-3	Acuerdos y contratos de inversión significativos con cláusulas sobre derechos humanos o sometidos a evaluación de derechos humanos		
	414-2	Impactos sociales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas		
Prevención de los riesgos de vulneración de derechos humanos y, en su caso, medidas para mitigar, gestionar y reparar posibles abusos cometidos	410-1	Personal de seguridad capacitado en políticas o procedimientos de derechos humanos		
	412-1	Operaciones sometidas a revisiones o evaluaciones de impacto sobre los derechos humanos		

Información a reportar Ley 11/2018	Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
	412-2	Formación de empleados en políticas o procedimientos sobre derechos humanos		
	412-3	Acuerdos y contratos de inversión significativos con cláusulas sobre derechos humanos o sometidos a evaluación de derechos humanos		
	407-1	Operaciones y proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y negociación colectiva podría estar en riesgo		
Promoción y cumplimiento de las disposiciones de los convenios fundamentales de la Organización Internacional del Trabajo relacionadas con el respeto por la libertad de asociación y el derecho a la negociación colectiva	407-1	Operaciones y proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y negociación colectiva podría estar en riesgo		
Eliminación de la discriminación en el empleo y la ocupación	406-1	Casos de discriminación y acciones correctivas emprendidas		

Información a reportar Ley 11/2018		Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
	Eliminación del trabajo forzoso u obligatorio	409-1	Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo forzoso u obligatorio		
	Abolición efectiva del trabajo infantil	408-1	Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo infantil		
Corrupción y soborno	Medidas adoptadas para prevenir la	102-16	Valores, principios, estándares y normas de conducta		

Información a reportar Ley 11/2018	Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
corrupción y el soborno	102-17	Mecanismos de asesoramiento y preocupaciones éticas		
	205-1	Operaciones evaluadas para riesgos relacionados con la corrupción		
	205-2	Comunicación y formación sobre políticas y procedimientos anticorrupción		
	205-3	Casos de corrupción confirmados y medidas tomadas		
	206-1	Acciones jurídicas relacionadas con la competencia desleal y prácticas monopolísticas y contra la libre competencia		
Medidas para luchar contra el blanqueo de capitales	205-1	Operaciones evaluadas para riesgos relacionados con la corrupción		
	205-2	Comunicación y formación sobre políticas y procedimientos anticorrupción		
	205-3	Casos de corrupción confirmados y medidas tomadas		
Aportaciones a fundaciones y	201-1	Valor económico directo, generado y distribuido		

Información a reportar Ley 11/2018		Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
	entidades sin ánimo de lucro	415-1	Contribuciones a partidos y/o representantes políticos		
	Impacto de la actividad de la sociedad en el empleo y el desarrollo local	203-2	Impactos económicos indirectos significativos		
		413-1	Operaciones con participación de la comunidad local, evaluaciones del impacto y programas de desarrollo		
Compromisos de la empresa con el desarrollo sostenible	Impacto de la actividad de la sociedad en las poblaciones locales y en el territorio	203-2	Impactos económicos indirectos significativos		
		413-1	Operaciones con participación de la comunidad local, evaluaciones del impacto y programas de desarrollo		
	Relaciones mantenidas con los actores de las comunidades locales y las modalidades del diálogo con estos	413-1	Operaciones con participación de la comunidad local, evaluaciones del impacto y programas de desarrollo		
		413-2	Operaciones con impactos negativos significativos - reales y potenciales - en las comunidades locales		
	Acciones de asociación o patrocinio	102-13	Afiliación a asociaciones		

Información a reportar Ley 11/2018		Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
Subcontratación y proveedores	Inclusión en la política de compras de cuestiones sociales, de igualdad de género y ambientales	414-1	Nuevos proveedores que han pasado filtros de selección de acuerdo con los criterios sociales		
		308-1	Nuevos proveedores que han pasado filtros de evaluación y selección de acuerdo con los criterios ambientales		
		407-1	Operaciones y proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y negociación colectiva podría estar en riesgo		
		409-1	Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo forzoso u obligatorio		
	Consideración en las relaciones con proveedores y subcontratistas de su responsabilidad social y ambiental	102-9	Cadena de suministro		
		414-2	Impactos sociales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas		
		308-2	Impactos ambientales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas		

Información a reportar Ley 11/2018		Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
	Sistemas de supervisión y auditorias y resultados de las mismas	102-9	Cadena de suministro		
		204-1	Proporción de gasto en proveedores locales		
		308-1	Nuevos proveedores que han pasado filtros de evaluación y selección de acuerdo con los criterios ambientales		
		308-2	Impactos ambientales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas		
		414-2	Impactos sociales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas		
Consumidores	Medidas para la salud y la seguridad de los consumidores	416-1	Evaluación de los impactos en la salud y seguridad de las categorías de productos o servicios		
	Sistemas de reclamación, quejas	416-2	Casos de incumplimiento relativos a los impactos en la salud y seguridad		

Información a reportar Ley 11/2018		Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
	recibidas y resolución de las mismas		de las categorías de productos y servicios		
	Beneficios obtenidos país por país	201-1	Valor económico directo generado y distribuido		
	Impuestos sobre beneficios pagados	201-1	Valor económico directo generado y distribuido		
	Subvenciones públicas recibidas	201-4	Asistencia financiera recibida del gobierno		
	Inversiones en infraestructuras y servicios apoyados	203-1	Inversiones en infraestructuras y servicios apoyados		
Información fiscal		207-1	Enfoque fiscal		
	Otra información fiscal	207-2	Gobernanza fiscal, control y gestión de riesgos		
		207-3	Participación de grupos de interés y gestión de inquietudes en materia fiscal		
		207-4	Presentación de informes país por país		
Cumplimiento regulatorio	Cumplimiento regulatorio Sistemas de	417-1	Requerimientos para la información y el etiquetado de productos y servicios		

Información a reportar Ley 11/2018	Nº Indicador GRI	Denominación indicador GRI relacionado	Apartado de la Memoria	Observaciones
reclamación, quejas recibidas y resolución de las mismas	417-2	Casos de incumplimiento relacionados con la información y el etiquetado de productos y servicios		
	417-3	Casos de incumplimiento relacionados con comunicaciones de marketing		
	418-1	Reclamaciones fundamentadas relativas a violaciones de la privacidad del cliente y pérdida de datos del cliente		
	416-2	Casos de incumplimiento relativos a los impactos en la salud y seguridad de las categorías de productos y servicios		
	307-1	Incumplimiento de la legislación y normativa ambiental		
	419-1	Incumplimiento de las leyes y normativas en los ámbitos social y económico		
Denuncias por casos de vulneración de derechos humanos	411-1	Casos de violaciones de los derechos de los pueblos indígenas		

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y
SOCIEDADES DEPENDIENTES

CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS
E INFORME DE GESTIÓN CONSOLIDADO DEL EJERCICIO 2020,
JUNTO CON EL INFORME DE AUDITORÍA
EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los Accionistas de Network Steel Resources, S.A.

Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de Network Steel Resources, S.A. (sociedad dominante) y sus sociedades dependientes (el Grupo), que comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2020, el estado de resultados global, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo al 31 de diciembre de 2020, así como de sus resultados y flujos de efectivo, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación en España.

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas* de nuestro informe.

Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Aspectos más relevantes de la auditoría

Los aspectos más relevantes de la auditoría son aquellos que, según nuestro juicio profesional, han sido considerados como los riesgos de incorrección material más significativos en nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual. Estos riesgos han sido tratados en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esos riesgos.

Hemos determinado que no existen riesgos más significativos considerados en la auditoría que se deban comunicar en nuestro informe.

Otra información: Informe de gestión consolidado

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión consolidado del ejercicio 2020, cuya formulación es responsabilidad del Administrador Único de la sociedad dominante y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales consolidadas no cubre el informe de gestión consolidado. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión consolidado, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en evaluar e informar sobre la concordancia del informe de gestión consolidado con las cuentas anuales consolidadas, a partir del conocimiento del Grupo obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas y sin incluir información distinta de la obtenida como evidencia durante la misma. Asimismo, nuestra responsabilidad consiste en evaluar e informar de si el contenido y presentación del informe de gestión consolidado son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito en el párrafo anterior, la información que contiene el informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2020 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

Responsabilidad del Administrador Único de la Sociedad dominante en relación con las cuentas anuales consolidadas

El Administrador Único de la Sociedad dominante es responsable de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados del Grupo, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación en España., y del control interno que considere necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, el Administrador Único de la Sociedad dominante es responsable de la valoración de la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con la empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si el citado Administrador Único tiene intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales consolidadas.

PKF ATTEST Servicios Empresariales, S.L. · Orense, 81 – 4ª Plta. 28020 MADRID
PKF ATTEST SERVICIOS EMPRESARIALES, S.L. – Alameda de Recalde, 36 8º 48009 Bilbao - Reg. Merc. Biz., Tomo 4205, Sec 8, Hoja 34713, Folio 112, Incs 1ª C.I.F. B-95221271
INSCRITA EN EL REGISTRO OFICIAL DE AUDITORES DE CUENTAS (ROAC) CON EL Nº S1520. INSCRITA EN EL REGISTRO DE ECONOMISTAS AUDITORES (REA)
PKF ATTEST es miembro de la red de firmas jurídicamente independientes PKF International Limited y no acepta ninguna responsabilidad u obligación
por las acciones u omisiones de cualquier firma miembro o corresponsal de la red.

En el Anexo 1 de este informe de auditoría se incluye una descripción más detallada de nuestras responsabilidades en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas. Esta descripción, que se encuentra en la página 4 siguiente, es parte integrante de nuestro informe de auditoría.

PKF ATTEST Servicios Empresariales, S.L.
Inscrita en el ROAC con el Nº S1520

Ascensión Mateos
Inscrito/a en el ROAC con el Nº 7.863

4 de mayo de 2021

PKF ATTEST Servicios Empresariales, S.L. • Orense, 81 – 4ª Plta. 28020 MADRID
PKF ATTEST SERVICIOS EMPRESARIALES, S.L. – Alameda de Recalde, 36 8º 48009 Bilbao - Reg. Merc. Biz., Tomo 4205, Sec 8, Hoja 34713, Folio 112, Incs 1ª C.I.F. B-95221271
INSCRITA EN EL REGISTRO OFICIAL DE AUDITORES DE CUENTAS (ROAC) CON EL Nº S1520. INSCRITA EN EL REGISTRO DE ECONOMISTAS AUDITORES (REA)
PKF ATTEST es miembro de la red de firmas jurídicamente independientes PKF International Limited y no acepta ninguna responsabilidad u obligación
por las acciones u omisiones de cualquier firma miembro o corresponsal de la red.

Anexo 1 de nuestro informe de auditoría

Adicionalmente a lo incluido en nuestro informe de auditoría, en este Anexo incluimos nuestras responsabilidades respecto a la auditoría de las cuentas anuales consolidadas.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.

- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.

- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por el Administrador Único de la Sociedad dominante.

- Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por el Administrador Único de la Sociedad dominante, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales consolidadas o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.

- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales consolidadas, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales consolidadas representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.

- Obtenemos evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del grupo para expresar una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con el Administrador Único de la Sociedad dominante en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

Entre los riesgos significativos que han sido objeto de comunicación al Administrador Único de la Sociedad dominante, determinamos los que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual y que son, en consecuencia, los riesgos considerados más significativos. Describimos esos riesgos en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.

PKF ATTEST Servicios Empresariales, S.L. • Orense, 81 – 4ª Plta. 28020 MADRID
PKF ATTEST SERVICIOS EMPRESARIALES, S.L. – Alameda de Recalde, 36 8º 48009 Bilbao - Reg. Merc. Biz., Tomo 4205, Sec 8, Hoja 34713, Folio 112, Incs 1ª C.I.F. B-95221271
INSCRITA EN EL REGISTRO OFICIAL DE AUDITORES DE CUENTAS (ROAC) CON EL Nº S1520. INSCRITA EN EL REGISTRO DE ECONOMISTAS AUDITORES (REA)
PKF ATTEST es miembro de la red de firmas jurídicamente independientes PKF International Limited y no acepta ninguna responsabilidad u obligación
por las acciones u omisiones de cualquier firma miembro o corresponsal de la red.

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ESTADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2020 Y 2019

(cifras expresadas en euros)

ACTIVO	31.12.20	31.12.19
ACTIVO NO CORRIENTE		
Inmovilizado Intangible (Nota 5)		
Fondo de comercio de consolidación	2.027.278	2.027.278
Desarrollo	703.111	50.000
Concesiones	650.000	-
Patentes, licencias, marcas y similares	177.945	277.439
Aplicaciones informáticas	422.432	598.135
Otro inmovilizado intangible	2.460.717	855.850
	6.441.483	3.808.702
Inmovilizado Material (Nota 6)		
Terrenos y construcciones	51.836.996	52.270.121
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	63.945.948	66.847.187
Inmovilizado en curso y anticipos	81.307.579	54.267.426
	197.090.523	173.384.734
Inversiones inmobiliarias (Nota 7)		
Terrenos	1.983.506	1.983.506
Construcciones	2.233.822	2.509.729
	4.217.328	4.493.235
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo (Nota 9)		
Participaciones puestas en equivalencia	793.308	535.386
Instrumentos de patrimonio	28.001	25.001
Créditos a empresas (Nota 24)	731.970	1.051.045
	1.553.279	1.611.432
Inversiones financieras a largo plazo (Nota 9)		
Instrumentos de patrimonio	587.123	207.825
Créditos a terceros	2.346.117	1.168.059
Derivados	350.271	325.965
Otros activos financieros	1.001.497	684.005
	4.285.008	2.385.854
Activos por impuesto diferido (Nota 21)	5.574.410	3.318.303
Deudores comerciales no corrientes (Nota 9)	7.489.814	10.538.420
Total ACTIVO NO CORRIENTE	**226.651.845**	**199.540.680**
ACTIVO CORRIENTE		
Existencias (Nota 10)		
Comerciales	39.885.837	80.133.200
Materias primas y otros aprovisionamientos	50.336.277	49.794.682
Productos terminados	6.328.767	11.761.347
Subproductos, residuos y materiales recuperados	294.828	-
Anticipos a proveedores	16.433.366	255.731
	113.279.075	141.944.960
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		
Clientes por ventas y prestaciones de servicios (Nota 11)	160.392.260	158.637.483
Clientes, empresas del grupo y asociadas (Notas 11 y 24)	174.746	763.953
Deudores varios (Nota 11)	3.934.138	3.514.420
Personal (Nota 11)	10.691	133.485
Activos por impuesto corriente (Nota 21)	495.446	699.123
Otros créditos con las Administraciones Públicas (Nota 21)	1.129.726	2.517.230
Accionistas (socios) por Desembolsos exigidos (Notas 11 y 17)	8.613.866	-
	174.750.873	166.265.694
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo (Notas 12 y 24)		
Créditos a empresas	389.081	383.424
Otros activos financieros	136.877	486.704
	525.958	870.128
Inversiones financieras a corto plazo (Nota 12)		
Instrumentos de patrimonio	2.752.602	1.996.883
Créditos a empresas	434.145	437.412
Valores representativos de deuda	28.855	231.856
Otros activos financieros	14.404.698	11.418.588
Fianzas y depósitos constituidos líquidos	631.477	396.706
	18.251.777	14.481.445
Periodificaciones a corto plazo (Nota 13)	588.116	915.086
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes (Nota 14)		
Tesorería	37.850.587	38.018.075
Otros activos líquidos equivalentes	16.663.972	3.157.926
	54.514.559	41.176.001
Total Activo Corriente	**361.910.358**	**365.653.314**
TOTAL ACTIVO	**588.562.203**	**565.193.994**

PASIVO	31.12.20	31.12.19
PATRIMONIO NETO		
Fondos propios (Nota 17)		
Capital escriturado	45.940.621	23.380.905
Prima de emisión	18.724.279	209.434
Reservas		
Legal y estatutarias	82.849	19.663
Otras reservas	63.619.243	62.584.577
	63.702.092	62.604.240
(Resultados negativos de ejercicios anteriores)	(8.000.000)	(5.023.057)
Resultado del ejercicio atribuido a la sociedad dominante	149.021	5.143.217
Total Fondos Propios	**120.516.013**	**86.314.739**
Ajustes por cambios de valor (Nota 17)		
Diferencias de conversión	(90.590)	(90.590)
Otros ajustes por cambios de valor (Nota 16)	(4.263.218)	(671.758)
	(4.353.808)	(762.348)
Socios Externos (Nota 17)	16.697.051	21.617.330
TOTAL PATRIMONIO NETO	**132.859.256**	**107.169.721**
PASIVO NO CORRIENTE		
Provisiones a largo plazo		
Otras provisiones	6.995	6.995
Deudas a largo plazo		
Deudas con entidades de crédito (Nota 18)	101.135.218	36.992.489
Acreedores por arrendamiento financiero (Nota 8)	1.651.071	2.664.517
Derivados (Nota 16)	1.025.396	472.815
Préstamos participativos (Nota 19)	13.225.000	13.885.000
Préstamos Mº de Industria/BEI/IAPMEI (Nota 19)	70.858.375	60.993.480
Subvenciones de capital (Nota 19)	3.585.807	3.568.035
Acreedores a largo plazo (Nota 19)	5.114.930	7.973.372
Otros pasivos financieros (Nota 19)	631.873	436.390
	197.227.670	126.986.098
Deudas con emp. del grupo y asociadas a L/P (Nota 24)	2.280.000	2.760.000
Pasivos por impuesto diferido (Nota 21)	1.335.635	1.476.973
TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	**200.850.300**	**131.230.066**
PASIVO CORRIENTE		
Deudas a corto plazo		
Deudas con entidades de crédito (Nota 18)	84.933.098	130.103.843
Acreedores por arrendamiento financiero (Nota 8)	1.479.765	1.434.279
Derivados (Nota 16)	4.665.225	429.194
Préstamos participativos (Nota 19)	660.000	465.000
Préstamos Mº de Industria/BEI (Nota 19)	1.658.346	8.325.496
Proveedores de inmovilizado (Nota 19)	9.664.896	5.347.716
Otras deudas a corto plazo (Nota 19)	18.986	463.524
Otros pasivos financieros (Nota 19)	542.115	282.157
	103.622.431	146.851.209
Deudas a corto plazo empresas del Grupo (Notas 20 y 24)	603.035	1.441.411
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar		
Proveedores (Nota 20)	62.031.011	116.743.253
Proveedores, empresas del grupo y asociadas (Notas 20 y 24)	179.958	-
Acreedores varios (Nota 20)	24.127.091	11.454.327
Personal (remuneraciones pendientes de pago) (Nota 20)	230.251	291.243
Pasivos por impuesto corriente (Nota 21)	3.113.546	3.833.458
Otras deudas con las Administraciones Públicas (Nota 21)	4.269.903	5.374.162
Anticipos de clientes (Notas 11 y 20)	55.955.576	39.298.058
	149.907.336	176.994.501
Periodificaciones a corto plazo (Nota 20)	719.845	1.507.086
Total Pasivo Corriente	**254.852.647**	**326.794.207**
TOTAL PASIVO	**588.562.203**	**565.193.994**

Las notas 1 a 25 de la Memoria Consolidada del ejercicio 2020 adjunta forman parte integrante de este Estado de Situación Financiera Consolidado

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
ESTADOS DE RESULTADOS CONSOLIDADOS DE LOS EJERCICIOS
ANUALES TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2020 Y 2019
(cifras expresadas en euros)

OPERACIONES CONTINUADAS	2020	2019
Importe neto de la cifra de negocios		
Ventas (Nota 23)	570.663.530	617.108.033
Prestaciones de servicios	1.835.923	2.835.234
	572.499.453	619.943.267
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación	(9.426.475)	4.126.583
Trabajos realizados por el grupo para su activo (Nota 6)	2.851.912	2.773.297
Aprovisionamientos (Nota 23)		
Consumo de mercaderías, materias primas y otras materias consumibles	(497.415.073)	(554.412.410)
Trabajos realizados por otras empresas	(9.210.801)	(8.448.634)
Deterioro de mercaderías, materias primas y otros aprovisionamientos	-	870.000
	(506.625.874)	(561.991.044)
Otros ingresos de explotación		
Ingresos accesorios y otros de gestión corriente	1.981.941	2.338.801
Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio	70.934	22.804
	2.052.875	2.361.605
Gastos de personal (Nota 23)		
Sueldos, salarios y asimilados	(13.638.005)	(13.029.264)
Cargas sociales	(3.438.509)	(3.287.659)
	(17.076.514)	(16.316.923)
Otros gastos de explotación		
Servicios exteriores	(25.363.866)	(25.393.147)
Tributos	(372.555)	(485.191)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales (Nota 11)	(19.935)	(265.613)
Otros gastos de gestión corriente	(86.737)	(20.865)
	(25.843.093)	(26.164.816)
Amortización del inmovilizado (Notas 5, 6 y 7)	(6.586.636)	(5.678.401)
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras	415.364	387.402
Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado		
Deterioros y pérdidas (Nota 5)	(101.075)	-
Resultados por enajenaciones y otras (Nota 6)	(28.629)	311.753
	(129.704)	311.753
Otros resultados (Nota 23)	(1.385.315)	(2.173.969)
Diferencia negativa de consolidación de sociedades consolidadas	-	1.033.963
Resultado de explotación	**10.745.993**	**18.612.717**
Ingresos financieros (Nota 23)		
De participaciones en instrumentos de patrimonio: de terceros	1.211	127
De valores negociables y otros instrumentos financieros:		
De terceros	619.800	648.817
De empresas del grupo y asociadas (Notas 12 y 24)	119.600	91.500
	739.400	740.317
Incorporación al activo de gastos financieros (Nota 6)	2.605.186	2.006.108
Gastos financieros (Nota 23)		
Por deudas con terceros	(15.398.169)	(13.047.212)
Variación de valor razonable en instrumentos financieros		
Cartera de negociación y otros	(89.838)	5.585
Diferencias de cambio (Nota 23)	3.379.137	1.732.053
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros (Nota 12)		
Resultados por enajenación y otras	307.454	223.676
Resultado financiero	**(8.455.619)**	**(8.339.346)**
Participación en beneficios (pérdidas) de sociedades puestas en equivalencia	-	(138.480)
Resultado antes de impuestos	**2.290.374**	**10.134.891**
Impuestos sobre beneficios (Nota 21)	(2.381.845)	(3.809.939)
Resultado del ejercicio procedente de operaciones continuadas	**(91.471)**	**6.324.952**
Resultado consolidado del ejercicio (Pérdidas)	**(91.471)**	**6.324.952**
Resultado atribuido a la Sociedad Dominante	149.021	5.143.217
Resultado atribuido a Socios Externos (Nota 17)	(240.492)	1.181.735

Las notas 1 a 25 de la Memoria Consolidada del ejercicio 2020 adjunta forman parte integrante de este Estado de Resultados Consolidado

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS ANUALES TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2020 Y 2019
(Cifras Expresadas en euros)

A) ESTADOS DEL RESULTADO GLOBAL CONSOLIDADO CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2020 Y 2019

	2020	2019
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO	**(91.471)**	**6.324.952**
INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE AL PATRIMONIO NETO		
Por Coberturas de flujos de efectivo	(5.211.475)	(822.281)
Efecto Impositivo	1.302.869	205.570
TOTAL INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO	**(3.908.606)**	**(616.711)**
TRANSFERENCIAS A LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS		
Por Coberturas de flujos de efectivo	422.862	(399.784)
Efecto Impositivo	(105.716)	99.946
TOTAL TRANSFERENCIA A LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA	**317.146**	**(299.838)**
TOTAL INGRESOS Y GASTOS CONSOLIDADOS RECONOCIDOS	**(3.682.931)**	**5.408.403**
Total de ingresos y gastos atribuidos a la Sociedad Dominante	(3.442.439)	4.226.668
Total de ingresos y gastos atribuidos a la Socios externos	(240.492)	1.181.735

B) ESTADOS TOTAL DE CAMBIOS EN PATRIMONIO NETO CONSOLIDADOS CORRESPONDIENTE A LOS EJERCICIOS TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2020 Y 2019

	Capital escriturado	Prima de emisión	Reservas	Resultado del ejercicio atribuido a la Sociedad dominante	Ajustes por cambios de valor	Socios externos	Total
SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018	**23.380.905**	**209.434**	**30.834.714**	**26.614.745**	**153.392**	**7.985.749**	**89.178.939**
Total ingresos y gastos consolidados reconocidos	-	-	-	5.143.217	(916.549)	1.181.735	5.408.403
Otras variaciones del patrimonio neto							
Distribución del resultado del ejercicio anterior	–	–	26.614.745	(26.614.745)	–	–	–
Cambios en % de participación con control previo	–	–	(506.610)	–	–	11.828.817	11.322.207
Ajustes ejercicios anteriores	–	–	124.731	–	–	(796.309)	(671.578)
Otros movimientos	–	–	45.521	–	–	(15.193)	30.328
Cambios por método consolidación	–	–	160.669	–	809	1.432.530	1.594.008
Aumentos reserva de revalorización	–	–	307.414	–	–	–	307.414
SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019	**23.380.905**	**209.434**	**57.581.184**	**5.143.217**	**(762.348)**	**21.617.329**	**107.169.721**
Total ingresos y gastos consolidados reconocidos	-	-	-	149.021	(3.591.460)	(240.492)	(3.682.931)
Operaciones con socios							
Aumentos de capital	22.559.716	18.514.845	-	-	-	131.600	41.206.161
Otras variaciones del patrimonio neto							
Distribución del resultado del ejercicio anterior	-	-	5.143.217	(5.143.217)	-	-	-
Cambios en % de participación con control previo	-	-	(5.430.894)	-	-	(4.569.106)	(10.000.000)
Ajustes ejercicios anteriores	-	-	(1.572.485)	-	-	(237.200)	(1.809.685)
Otros movimientos	-	-	(18.930)	-	-	(5.080)	(24.010)
SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2020	**45.940.621**	**18.724.279**	**55.702.092**	**149.021**	**(4.353.808)**	**16.697.051**	**132.859.256**

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADOS CORRESPONDIENTES
A LOS EJERCICIOS TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2020 Y 2019

(Cifras Expresadas en euros)

FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN	2020	2019
Resultado del ejercicio antes de impuestos	**2.290.374**	**10.134.891**
Ajustes del resultado	**15.610.557**	**16.608.843**
+ Amortización del inmovilizado	6.586.636	5.678.401
+/- Correcciones valorativas por deterioro	101.075	265.613
- Imputación de subvenciones	-	(387.402)
+/- Resultados por bajas y enajenaciones del inmovilizado	28.629	(311.753)
+/- Resultados por bajas y enajenaciones de instrumentos financieros	(307.454)	(223.676)
- Ingresos financieros	(739.400)	(2.746.552)
+ Gastos financieros	15.398.169	13.047.212
+/- Diferencias negativas de consolidación	-	(1.033.963)
+/- Variación de valor razonable en instrumentos financieros	-	(5.585)
+/- Otros ingresos y gastos	(5.457.098)	2.188.068
+/- Participación en beneficios de sociedades puestas en equivalencia	-	138.480
Cambios en el capital corriente	**(10.796.172)**	**(1.338.665)**
+/- Existencias	28.665.885	40.454.026
+/- Deudores y otras cuentas a cobrar	2.471.493	26.079.504
+/- Otros activos corrientes	(1.696.803)	(936.300)
+/- Acreedores y otras cuentas a pagar	(30.818.717)	(64.501.448)
+/- Otros pasivos corrientes	(9.160.117)	(2.434.447)
+/- Otros activos y pasivos no corrientes	(257.913)	-
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación	**(15.098.040)**	**(10.446.404)**
- Pagos de intereses	(15.717.840)	(10.482.887)
+ Cobros de intereses	619.800	315.745
+/- Cobros (pagos) por impuesto sobre beneficios	-	(279.262)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVADADES DE EXPLOTACIÓN	**(7.993.281)**	**14.958.664**
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSION		
Pagos por inversiones	**(31.495.030)**	**(53.426.793)**
- Empresas del grupo y asociadas	-	(3.847.057)
- Inmovilizado intangible	(3.022.504)	(1.067.206)
- Inmovilizado material	(25.519.343)	(33.604.380)
- Inversiones mobiliarias	(17.247)	(120.013)
- Otros activos financieros	(2.935.936)	-
- Variación del perímetro de consolidación	-	(14.788.137)
Cobros por desinversiones	**1.125.000**	**7.108.322**
+ Inmovilizado material	1.125.000	636.384
+ Otros activos financieros	-	6.471.938
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVADADES DE INVERSIÓN	**(30.370.030)**	**(46.318.472)**
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN		
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio	**22.460.695**	**10.272.702**
+ Emisión de instrumentos de patrimonio	22.460.695	-
+ - Variación de participaciones de socios externos	-	10.272.702
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero	**29.241.174**	**24.562.571**
Emisión	78.678.930	74.592.095
+ Deudas con entidades de crédito y otras deudas	74.378.754	74.592.095
+ Otras deudas	4.300.176	-
Devolución y amortización de	(49.437.756)	(50.029.525)
- Deudas con entidades de crédito	(46.418.482)	(50.029.525)
- Deudas con empresas del grupo y asociadas	(480.000)	-
- Arrendamiento financiero	(1.088.291)	-
- Otras deudas	(1.450.983)	-
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN	**51.701.869**	**34.835.273**
EFECTO DE LAS VARIACIONES DE LOS TIPOS DE CAMBIO	--	--
AUMENTO/DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES	**13.338.558**	**3.475.465**
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio	41.176.001	37.700.536
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio	54.514.559	41.176.001

Las notas 1 a 25 de la Memoria Consolidada del ejercicio 2020 adjunta forman parte integrante de este Estado de Flujos de Efectivo Consolidado

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (Grupo Consolidado)
MEMORIA CONSOLIDADA CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO 2020
(Las unidades monetarias de los cuadros están expresadas en euros)

1. SOCIEDADES DEL GRUPO

1.1. Sociedad dominante

Network Steel Resources, S.A. (en adelante la Sociedad Dominante) es la matriz del Grupo. Se constituyó en Madrid el 8 de enero de 2007, por tiempo indefinido, bajo la denominación de Beauregard Investments, S.L.; El 3 de mayo de 2007, cambió su denominación social a Chinaceros Iberia, S.L. y el 12 de enero de 2012 cambió de nuevo su denominación a la actual.

El 20 de julio de 2015 se transformó en sociedad anónima.

Su domicilio social está en la calle Cardenal Marcelo Spínola nº 2, de Madrid.

Network Steel Resources, S.A. es una sociedad tenedora de participaciones, por lo que no tiene actividad comercial.

La Sociedad Dominante deposita sus Cuentas Anuales Consolidadas en el Registro Mercantil de Madrid. De acuerdo con el contenido del apartado 1º del art 42 del Código de Comercio, la Sociedad Dominante está obligada a formular Cuentas Anuales Consolidadas desde el ejercicio 2013.

Las cuentas anuales consolidadas adjuntas incorporan los estados financieros de las sociedades controladas directa e indirectamente por la Sociedad Dominante. El control se considera ostentado por la Sociedad Dominante cuando ésta tiene el poder de establecer las políticas financieras y operativas de sus participadas.

Estas Cuentas Anuales Consolidadas se presentan en euros, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad Dominante.

1.2. Sociedades dependientes

La información relativa a las sociedades incluidas en la consolidación del Grupo al 31 de diciembre de 2020 y 2019, es la siguiente:

2020 Denominación social	Domicilio	% participación Directa	 Indirecta	Sociedad titular de la participación	Coste neto de la participación directa	 indirecta
Network Steel, S.L.U. (*) (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	11.368.598	--
Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L. (1)	Madrid	--	99,67%	Network Steel, S.L.U.	--	701.437
Steel Global Logistic, S.L. (1)	Madrid	--	60%	Network Steel, S.L.U.	--	321.000
Aranda Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	56,59%	--	Network Steel Resources, S.A.	13.446.205	--
		--	16,36%	Network Steel, S.L.U.	--	1.300.067
Todoaceros, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	54,94%	--	Network Steel Resources, S.A.	1.659.501	--
		--	28,57%	Network Steel, S.L.U.	--	1.300.219
Global Steel Resources, S.L. (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.100	--
Santander Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Santander	85,37%	--	Network Steel Resources, S.A.	12.700.000	--
Aranda Intermodal, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	--	60%	Network Steel, S.L.U.	--	1.504.000
Network Steel Suisse, A.G. (1)	Widnau (Suiza)	--	80%	Network Steel, S.L.U.	--	708.089
Plasitrans, S.L. (3)	Madrid	40%	--	Network Steel Resources, S.A.	377.785	--
Sagunto Coated, S.L.U (*) (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.576.490	--
Portugal Steel, S.L.U (*) (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	7.246.204	--
Iber Steel, S.L.U (*) (1) (2)	Sagunto (Valencia)	--	100%	Sagunto Coated, S.L.U	--	8.268.954
Planos Férricos, S.L.U. (*) (1) (2)	Madrid	--	100%	Portugal Steel, S.L.U.	--	12.802.433
Planos Férricos Portugal Prod Sid, LDA (*) (1) (2)	Vagos (Portugal)	--	100%	Planos Férricos, S.L.U.	--	7.050.778
Planos Férricos Portugal II, LDA (*) (1) (2)	Vagos (Portugal)	--	100%	Portugal Steel, S.L.U.	--	4.473.444
Network Steel Africa, S.L. (*) (1)	Bilbao	75%	--	Network Steel Resources, S.A.	2.250	--
Mobility Gear Solutions, S.L. (1)	Madrid	70%	--	Network Steel Resources, S.A.	2.100	--
Network Mobility Solutions, S.L. (1)	Madrid	70%	--	Network Steel Resources, S.A.	2.100	--
Villadangos Intermodal, S.L. (1)	Villadangos del Páramo (León)	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.000	--
Aveiro Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Vagos (Portugal)	60%	--	Network Steel Resources, S.A.	7.824.468	--
León Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Madrid	70,16%	--	Network Steel Resources, S.A.	4.703.000	--

(*) sociedad auditada
(1) sociedad consolidada por integración global
(2) datos del subconsolidado de Sagunto Coated, S.L.U. y Portugal Steel, S.L.U.
(3) sociedad consolidada por el método de participación

2019 Denominación social	Domicilio	% participación Directa	 Indirecta	Sociedad titular de la participación	Coste neto de la participación Directa	 indirecta
Network Steel, S.L.U. (*) (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	11.368.598	--
Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L. (1)	Madrid	--	99,67%	Network Steel, S.L.U.	--	693.937
Steel Global Logistic, S.L. (1)	Madrid	--	60%	Network Steel, S.L.U.	--	321.000
Aranda Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	37,23%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.446.205	--
		--	16,36%	Network Steel, S.L.U.	--	1.300.067
Todoaceros, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	54,94%	--	Network Steel Resources, S.A.	1.659.501	--
		--	28,57%	Network Steel, S.L.U.	--	1.300.219
Global Steel Resources, S.L. (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.100	--
Santander Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Santander	85,37%	--	Network Steel Resources, S.A.	12.700.000	--
Aranda Intermodal, S.L. (*) (1)	Aranda de Duero (Burgos)	--	60%	Network Steel, S.L.U.	--	1.504.000
Network Steel Suisse, A.G. (1)	Widnau (Suiza)	--	80%	Network Steel, S.L.U.	--	181.689
Plasitrans, S.L. (3)	Madrid	40%	--	Network Steel Resources, S.A.	127.985	--
Sagunto Coated, S.L.U (*) (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.576.490	--
Portugal Steel, S.L.U (*) (1)	Madrid	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	7.246.204	--
Iber Steel, S.L.U (*) (1) (2)	Sagunto (Valencia)	--	100%	Sagunto Coated, S.L.U	--	8.679.178
Planos Férricos, S.L.U. (*) (1) (2)	Madrid	--	100%	Portugal Steel, S.L.U.	--	15.718.805
Planos Férricos Portugal Prod Sid, LDA (*) (1) (2)	Vagos (Portugal)	--	100%	Planos Férricos, S.L.U.	--	7.050.778
Planos Férricos Portugal II, LDA (*) (1) (2)	Vagos (Portugal)	--	100%	Portugal Steel, S.L.U.	--	4.473.444
Network Steel África, S.L. (*) (1)	Bilbao	75%	--	Network Steel Resources, S.A.	2.250	--
Mobility Gear Solutions, S.L. (1)	Madrid	70%	--	Network Steel Resources, S.A.	2.100	--
Network Mobility Solutions, S.L. (*) (1)	Madrid	70%	--	Network Steel Resources, S.A.	2.100	--
Villadangos Intermodal, S.L. (1)	Villadangos del Páramo (León)	100%	--	Network Steel Resources, S.A.	3.000	--
Aveiro Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Vagos (Portugal)	60%	--	Network Steel Resources, S.A.	7.824.468	--
León Coated Solutions, S.L. (*) (1)	Madrid	70,16%	--	Network Steel Resources, S.A.	4.703.000	--

(*) sociedad auditada
(**) revisión limitada realizada en el ejercicio 2019
(1) sociedad consolidada por integración global
(2) datos del subconsolidado de Sagunto Coated, S.L.U. y Portugal Steel, S.L.U.
(3) sociedad consolidada por el método de participación

La actividad de todas ellas es el comercio y la transformación de productos siderúrgicos, salvo las sociedades detalladas a continuación:

Sociedad	Actividad
Aceros Recubiertos Imp. Mediterráneo, S.L.	Explotación agropecuaria Finca "La Moheda"
Aranda Intermodal, S.L.	Gestión de centros logísticos
Sagunto Coated, S.L.U.	Tenencia de participaciones
Portugal Steel, S.L.U.	Tenencia de participaciones
Mobility Gear Solutions, S.L.	Comercialización de automóviles
Network Mobility Solutions, S.L.	Comercialización de automóviles
Villadangos Intermodal, S.L.	Gestión de centros logísticos

1.3. Combinaciones de negocios

Ejercicio 2019 - Aveiro Coated Solutions, S.L. - Con fecha 6 de mayo de 2019, la Sociedad Dominante "Network Steel Resources, S.A" formalizó un contrato de compraventa de participaciones de la sociedad 360 – Steel Materials, Lda., mediante la que se adquirió el 60% del capital de esta sociedad por importe de 7.800.000 euros. Al 31 de diciembre de 2020 quedan pendientes de desembolso 2.880.000 euros (4.200.000 euros al 31 de diciembre de 2019), que se encuentran registrados en los epígrafes "Deudas con empresas de grupo a largo plazo" y "Deudas con empresas del grupo a corto plazo" del pasivo del estado de situación financiera consolidado. Posteriormente la sociedad pasó a denominarse Aveiro Coated Solutions, S.L., cuyo objeto social consiste principalmente en la compraventa, importación, exportación, distribución, comercialización en general y transformación de todo tipo de aceros.

El valor razonable de los activos y pasivos de Aveiro Coated Solutions, S.L., obtenidos a partir del balance de incorporación, fue el siguiente:

Concepto	Importe
Inmovilizado intangible	23.985
Inmovilizado material	16.318.693
Inversiones financieras a largo plazo	11.071
Activos por impuesto diferido	16.423
Existencias	5.543.461
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	1.016.422
Periodificaciones a corto plazo	401.173
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	(139.302)
Total Activos adquiridos	**23.191.926**
Deudas a largo plazo	(1.239.581)
Pasivos por impuesto diferido	(43.748)
Deudas a corto plazo	(4.651.548)
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	(2.492.997)
Total Pasivos asumidos	**(8.427.874)**
Activos Netos	14.764.052
Porcentaje de participación directo adquirido	60%
Total contraprestación	7.824.468
Efecto neto de la combinación de negocios	1.033.963

Esta combinación de negocios implicó la incorporación de nuevos socios minoritarios por importe de 5.905.621 euros.

La aportación de esta combinación de negocios a la cifra neta del importe de negocios y al resultado imputable, desde la fecha de incorporación hasta el 31 de diciembre de 2019, ascendió a 11.742.931 euros y 482.191 euros de pérdida, respectivamente.

2. BASES DE PRESENTACIÓN Y PRINCIPIOS DE CONSOLIDACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES

a) Aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera

Las cuentas anuales consolidadas de los ejercicios 2020 y 2019 han sido elaboradas de forma consistente con lo establecido por las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (en adelante NIIF-UE), siendo de aplicación las vigentes a fecha de hoy, de conformidad con el Reglamento (CE) nº 1606/2002 del Parlamento Europeo y del Consejo, teniendo en consideración la totalidad de los principios y normas contables y de los criterios de valoración de aplicación obligatoria que tienen un efecto significativo, así como con el Código de Comercio, la normativa de obligado cumplimiento aprobada por el Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas y el resto de normativa española que resulte de aplicación.

En el ámbito de aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera, y en la elaboración de estas cuentas consolidadas del Grupo, caben destacar los siguientes aspectos:

- Las NIIF-UE se aplican en la elaboración de la información financiera consolidada del Grupo. Los estados financieros de las sociedades individuales que forman parte del Grupo se elaboran y presentan de acuerdo con lo establecido en la normativa contable de cada país.

- En la Nota 3 se resumen los principios contables y criterios de valoración más significativos aplicados en la preparación de estas Cuentas Anuales Consolidadas elaboradas por el Administrador Único de la Sociedad Dominante.

- Estas Cuentas Anuales Consolidadas incluyen los siguientes Estados Consolidados correspondientes a los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019:
  - Estados de Situación Financiera Consolidados
  - Estados de Resultados Consolidado
  - Estados de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidados
  - Estados de Flujos de Efectivo Consolidados
  - Memoria Consolidada

Los criterios contables y normas de valoración aplicados por el Grupo se han aplicado de forma uniforme en todas las transacciones, eventos y conceptos de los ejercicios 2020 y 2019.

Durante el ejercicio 2020 han entrado en vigor las siguientes normas e interpretaciones de aplicación obligatoria, ya adoptadas por la Unión Europea que, en caso de resultar de aplicación, han sido utilizadas por el Grupo en la elaboración de las presentes Cuentas Anuales consolidadas:

→ **Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones de aplicación obligatoria en el ejercicio que han comenzado el 1 de enero de 2020**

Aprobadas para su uso en la Unión Europea		**Aplicación obligatoria ejercicios iniciados a partir de:**
Modificaciones a la NIC 1 y NIC 8 Definiciones de *"materialidad"*	Modificaciones a la NIC 1 y NIC 8 para alinear la definición contenida en el marco conceptual	1 de enero de 2020
Modificaciones a las NIIF 9, NIC 39 y NIIF 7 – Reforma de los tipos de interés de referencia	Modificaciones a las NIIF 9, NIC 39 y NIIF 7 relacionadas con la reforma de los índices de referencia (primera fase)	1 de enero de 2020
Modificaciones a la NIIF 3 Definición de negocios	Clarificaciones a la definición de negocio	1 de enero de 2020
Modificación a la NIIF 16 Arrendamientos – Mejoras de rentas	Modificación para facilitar a los arrendatarios la contabilidad de las mejoras del alquiler relacionadas con el COVID-19	1 de junio de 2020

El Grupo está aplicando desde su entrada en vigor el 1 de enero de 2020 las normas e interpretaciones antes señaladas, que no han supuesto un impacto significativo en sus políticas contables.

→ **Normas, modificaciones e interpretaciones emitidas no vigentes**

A 31 de diciembre de 2020, las normas e interpretaciones más significativas que han sido publicadas por el IASB, pero no han entrado aún en vigor, bien porque su fecha de efectividad es posterior a la fecha de las cuentas anuales consolidadas, o bien porque no han sido aún adoptadas por la Unión Europea, son las siguientes:

Aprobadas para su uso en la Unión Europea		**Aplicación obligatoria ejercicios iniciados a partir de:**
Modificaciones a las NIIF 9, NIC 39 y NIIF 7,–Reforma de los Tipos de Interés de Referencia– Fase 2	Modificaciones a las NIIF 9, NIC 39 y NIIF 7, relacionadas con la reforma de los índices de referencia (segunda fase)	1 de junio de 2021
Modificación de la NIIF 4 - Diferimiento de la aplicación de la NIIF 9	Diferimiento de la aplicación de la NIIF 9 hasta 2023	1 de junio de 2021
Modificaciones a las NIIF 4 y NIIF 16 – Reforma de los Tipos de Interés de Referencia– Fase 2	Modificaciones a las NIIF 4 y NIIF 16 relacionadas con la reforma de los índices de referencia (segunda fase)	1 de junio de 2021
Modificación de la NIIF 3 - Referencia al Marco Conceptual	Clarificación de definiciones de activo y pasivo en una combinación de negocios	1 de enero de 2022
Modificación de la NIC 16 - Ingresos obtenidos antes del uso previsto	La modificación prohíbe la deducción del coste de inmovilizado material cualquier ingreso obtenido de los artículos vendidos mientras se está preparando el activo para su uso previsto	1 de enero de 2022
Modificación de la NIC 37 - Contratos onerosos - Coste de cumplir un contrato	La modificación explica que el coste directo de cumplir un contrato comprende los costes incrementales de cumplir ese contrato y una asignación de otros costes que se relacionan directamente con el cumplimiento del contrato	1 de enero de 2022
Mejora a las NIIF Ciclo 2018-2020	Modificaciones menores a la NIIF 1, NIIF 9, NIIF 16 y NIC 41	1 de enero de 2022
Modificación a la NIC 1 - Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes	Clarificaciones respecto a la presentación de pasivos como corrientes o no corrientes	1 de enero de 2023
NIIF 17 Contratos de seguros y sus modificaciones	Recoge los principios de registro, valoración, presentación y desglose de los contratos de seguros. Reemplazará a la NIIF 4	1 de enero de 2023

El Administrador Único del Grupo no espera impactos significativos por la introducción de las modificaciones de normas e interpretaciones publicadas pero que no han entrado en vigor, al ser aplicaciones de carácter prospectivo, modificaciones de presentación y desglose y/o al tratar aspectos no aplicables a las operaciones del Grupo.

b) Imagen Fiel

Las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo del ejercicio 2020, que se han obtenido a partir de los registros de contabilidad mantenidos por la Sociedad Dominante y de las restantes entidades integradas en el perímetro de consolidación del Grupo, han sido formuladas por el Administrador Único de la Sociedad Dominante el 31 de marzo de 2021.

Estas Cuentas Anuales Consolidadas han sido formuladas de acuerdo con lo establecido por las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), teniendo en consideración la totalidad de los principios y normas contables y de los criterios de valoración de aplicación obligatoria, de forma que muestran la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera consolidados del Grupo al 31 de diciembre de 2020 y de los resultados de sus operaciones, de los cambios en el Patrimonio Neto y de los Flujos de Efectivo Consolidados que se han producido en el Grupo en el ejercicio anual terminado en esa fecha. No obstante, y dado que los principios contables y criterios de valoración aplicados en la preparación de las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo del ejercicio 2020 pueden diferir de los utilizados por algunas de las entidades integradas en el mismo, en el proceso de consolidación se han introducido los ajustes y reclasificaciones necesarios para homogeneizar entre sí tales principios y criterios y para adecuarlos a las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea.

Con el objeto de presentar de una forma homogénea las distintas partidas que componen las Cuentas Anuales consolidadas, se han aplicado a todas las sociedades incluidas en el perímetro de consolidación los principios y normas de valoración seguidos por la Sociedad Dominante.

Las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo correspondientes al ejercicio 2019 fueron aprobadas por la Junta General de Accionistas de la Sociedad Dominante celebrada el 8 de julio de 2020, en plazo según los artículos 40.3 y 40.5 del Real Decreto-ley 8/2020, de 17 de marzo, de medidas urgentes extraordinarias para hacer frente al impacto económico y social del COVID-19, modificado por el Real Decreto-ley 19/2020, de 26 de mayo. Las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo y las Cuentas Anuales de las entidades integradas en el Grupo, correspondientes al ejercicio 2020, se encuentran pendientes de aprobación por sus respectivas Juntas Generales de Accionistas y/o Socios. No obstante, el Administrador Único de la Sociedad Dominante entiende que dichas Cuentas Anuales serán aprobadas sin ninguna modificación.

c) Moneda Funcional

Las Cuentas Anuales Consolidadas se presentan en euros.

d) Comparación de la Información

De acuerdo con las NIIF se presentan, a efectos comparativos, con cada una de las partidas del Estado de Situación Financiera Consolidado, del Estado de Resultados Consolidados, del Estado de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidado y del Estado de Flujos de Efectivo Consolidado, además de las cifras del ejercicio 2020, las correspondientes al ejercicio anterior. Ambas cifras son comparables y homogéneas.

e) Corrección de errores

En la elaboración de las cuentas anuales consolidadas adjuntas no se ha detectado ningún error significativo que haya supuesto la reexpresión de los importes incluidos en las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2019.

f) Principios de Consolidación

Métodos de integración

La consolidación se ha realizado por el método de integración global para aquellas sociedades sobre las que bajo NIIF 10 se tiene control; estas sociedades son consideradas entidades dependientes. Por otra parte, las sociedades no incluidas en las anteriores, en las que se posee una capacidad de influencia significativa en la gestión o son negocios conjuntos, constituyen entidades asociadas y se presentan valoradas por el método de participación (Plasitrans). Ambos métodos de consolidación se explican en esta misma nota.

Eliminaciones de consolidación

Todos los saldos y efectos de las transacciones significativos efectuados entre las sociedades dependientes con las sociedades asociadas y negocios conjuntos, y entre ellas mismas, han sido eliminados en el proceso de consolidación. En el caso de las transacciones con asociadas y operaciones conjuntas, las ganancias correspondientes se eliminan en el porcentaje de participación del Grupo en su capital.

Homogeneización

La consolidación de las entidades que conforman el perímetro de consolidación ha sido realizada a partir de sus cuentas anuales individuales que son preparadas conforme al Plan General de Contabilidad Español para aquellas sociedades con domicilio social en España y conforme a su propia normativa local para las sociedades extranjeras.

Todos los ajustes significativos necesarios para adaptarlas a Normas Internacionales de Información Financiera y/o homogeneizarlas con criterios contables del Grupo, han sido considerados en el proceso de consolidación.

Entidades dependientes

Se consideran entidades dependientes aquellas sobre las que la Sociedad tiene capacidad para ejercer control efectivo; capacidad que se manifiesta, en general por la constatación de tres elementos que deben cumplirse: tener poder sobre la participada, la exposición o el derecho a los resultados variables de la inversión y la capacidad de utilizar dicho poder de modo que pueda influir en el importe de esos retornos.

Las cuentas anuales de las entidades dependientes se consolidan con las de la Sociedad por aplicación del método de integración global. Consecuentemente, todos los saldos y efectos de las transacciones efectuadas entre las sociedades consolidadas que son significativos han sido eliminados en el proceso de consolidación.

En el momento de la adquisición de una sociedad dependiente, los activos y pasivos y los pasivos contingentes de una sociedad dependiente se calculan a sus valores razonables en la fecha de adquisición que da lugar a la toma de control, según indica la NIIF 3- Combinaciones de negocios. Cualquier exceso del coste de adquisición respecto a los valores razonables de los activos netos identificados se reconoce como fondo de comercio. Si el coste de adquisición es menor que el valor razonable de los activos netos identificables, la diferencia se imputa a resultados en la fecha de adquisición.

La consolidación de los resultados de las sociedades adquiridas en un ejercicio se realiza tomando en consideración, únicamente, los generados desde la fecha de adquisición. Paralelamente, la consolidación de los resultados de las sociedades enajenadas en un ejercicio se realiza tomando en consideración, únicamente, los generados hasta la fecha de enajenación.

La participación de los socios minoritarios en la fecha de adquisición se establece en la proporción de los valores razonables de los activos y pasivos reconocidos. La participación de terceros en el patrimonio de las participadas se presenta en el epígrafe “Socios Externos” del estado de situación financiera consolidado, dentro del capítulo de Patrimonio Neto del Grupo. Análogamente, su participación en los resultados del ejercicio, se presentan en el epígrafe “Resultado atribuible a socios externos” del estado de resultados consolidado.

Entidades asociadas y negocios conjuntos

En las cuentas anuales consolidadas, las entidades asociadas y los negocios conjuntos (acuerdos conjuntos que dan derecho a los activos netos del acuerdo) se registran por el método de participación, es decir, por la fracción de su neto patrimonial que representa la participación del Grupo en su capital, una vez considerados los dividendos percibidos de las mismas y otras eliminaciones patrimoniales. El valor de estas participaciones en el estado de situación financiera consolidado incluye, de manera implícita y en su caso, el fondo de comercio puesto de manifiesto en la adquisición de las mismas.

Con el objeto de presentar de una forma homogénea los resultados, en las entidades asociadas se desglosan en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada los resultados antes de impuestos.

Diferencias de conversión

En la consolidación, los activos y pasivos de las sociedades del Grupo con moneda funcional distinta del euro, se convierten según los tipos de cambio vigentes en la fecha del balance de situación. Las partidas de ingresos y gastos se convierten según los tipos de cambio medios del período, a menos que éstos fluctúen de forma significativa. Las cuentas de capital y reservas se convierten a los tipos de cambio históricos. Las diferencias de cambio que resulten, en su caso, se clasifican como patrimonio neto. Dichas diferencias de conversión se reconocen como ingresos o gastos en el período en que se realiza o enajena la inversión.

Todas las entidades que forman parte del Grupo consolidado tienen como fecha de cierre de sus estados contables el 31 de diciembre.

Ninguna de las sociedades incluidas en el perímetro de consolidación cotiza en Bolsa.

Cambios en el perímetro de consolidación del Grupo-

Durante el ejercicio 2020 no se han producido cambios en el perímetro de consolidación. Los cambios producidos en el perímetro de consolidación durante el ejercicio 2019 fueron los siguientes:

Steel Global Logistic, S.L.: Network Steel Resources, S.A. ostentaba, indirectamente, el 60% de las participaciones de esta sociedad y, por tanto, obtuvo el control sobre la misma. La dirección del Grupo consideró integrar dicha Sociedad mediante el método de integración global durante 2019.

Santander Coated Solutions, S.L.: Network Steel Resources, S.A. ostentaba, directamente, el 85,37% de las participaciones en esta sociedad. A 31 de diciembre de 2018, se consolidó considerando una participación del 100% en base al acuerdo de pacto de recompra firmado con los socios minoritarios. La dirección del Grupo no modificó el método de integración de esta sociedad pero decidió reconocer el importe atribuido a socios externos.

Planos Siderúrgicos Transformados, S.L (Plasitrans): el método de integración es el método de la participación al ser considerada entidad asociada. En el ejercicio 2018 se consolidó mediante el método de integración proporcional, en base a los acuerdos suscritos entre sus socios, en los que se fijaban las mayorías requeridas para la toma de decisiones.

Entradas en el perímetro de consolidación del Grupo-

Durante el ejercicio 2020 no se han producido entradas en el perímetro de consolidación. En el ejercicio 2019 se produjeron las siguientes entradas en el perímetro de Consolidación. El método de integración de todas ellas fue el global.

- Network Steel África, S.L.: Constituida el 17 de enero de 2019, está participada directamente al 75% por Network Steel Resources, S.A.
- León Coated Solutions, S.L.: Constituida el 13 de diciembre de 2018, con una participación directa del 70,16% por Network Steel Resources, S.A.
- Network Mobility Solutions, S.L.: Constituida el 4 de marzo de 2019, está participada directamente al 70% por Network Steel Resources, S.A.
- Mobility Gear Solutions, S.L.: Constituida el 26 de julio de 2019, participada directamente al 70% por Network Steel Resources, S.A.
- Villadangos Intermodal, S.L.: Constituida el 6 de febrero de 2019, está participada directamente al 100% por Network Steel Resources, S.A.
- Aveiro Coated Solutions, S.L.: Con fecha 6 de mayo de 2019, Network Steel Resources, S.A. adquirió el 60% de las participaciones de 360- Steel Materials, LDA, actualmente denominada Aveiro Coated, S.L.

g) Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

La preparación de las Cuentas Anuales Consolidadas exige que se hagan juicios de valor, estimaciones y asunciones que afectan a la aplicación de políticas contables y los saldos de activos, pasivos, ingresos y gastos. Las estimaciones y las asunciones relacionadas están basadas en la experiencia histórica y en otros factores diversos que son entendidos como razonables de acuerdo con las circunstancias. Las estimaciones y asunciones respectivas son revisadas de forma continuada; los efectos de las revisiones de las estimaciones contables son reconocidos en el periodo en el cual se realizan, si éstas afectan sólo a ese periodo, o en el periodo de la revisión y futuros, si la revisión les afecta. Al margen del proceso de estimaciones sistemáticas y de su revisión periódica, se llevan a término determinados juicios de valor entre los que destacan los relativos a la evaluación del eventual deterioro de activos y de provisiones y pasivos contingentes.

La información contenida en estas Cuentas Anuales Consolidadas es responsabilidad del Administrador Único de la Sociedad Dominante.

En las Cuentas Anuales Consolidadas se han utilizado estimaciones realizadas por el Administrador Único para valorar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellas. Las estimaciones con un efecto más significativo en las Cuentas Anuales Consolidadas adjuntas hacen referencia a:

- La vida útil de los activos materiales (ver nota 3.b).
- La valoración de inmovilizado intangible, inmovilizado material, existencias y fondos de comercio para determinar la posible pérdida por deterioro de los mismos (ver notas 3.a, 4.b y 4.c).
- La estimación de valores razonables del inmovilizado material (ver nota 6)
- El deterioro del valor de los activos no corrientes: la valoración de los activos no corrientes requiere la realización de estimaciones con el fin de determinar su valor razonable, a los efectos de evaluar un posible deterioro. Para determinar este valor razonable, el Administrador Único de la sociedad dominante estima los flujos de efectivo futuros esperados de los activos o de las unidades generadoras de efectivo de las que forman parte y utilizan una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual de esos flujos de efectivo. Los flujos de efectivo futuros dependen de que se cumplan los presupuestos de los próximos ejercicios, mientras que las tasas de descuento dependen del tipo de interés y de la prima de riesgo asociada a cada unidad generadora de efectivo.
- El deterioro del valor de créditos comerciales: la corrección valorativa por insolvencias de clientes, la revisión de saldos individuales en base a la calidad crediticia de los clientes, tendencias actuales del mercado y análisis histórico de las insolvencias a nivel agregado, implica un elevado juicio. En relación a la corrección valorativa derivada del análisis agregado de la experiencia histórica de impagados, una reducción en el volumen de saldos implica una reducción de las correcciones valorativas y viceversa.
- La recuperabilidad de los activos por impuesto diferido registrados: Los activos por impuesto diferido se registran para todas aquellas diferencias temporarias deducibles, bases imponibles negativas pendientes de compensar y deducciones pendientes de aplicar, para las que es probable que las sociedades dependientes dispongan de ganancias fiscales futuras que permitan la aplicación de estos activos.
- La evaluación y análisis efectuado por la dirección de la Sociedad Dominante y sus Administrador en relación con las principales implicaciones del impacto del COVID-19 sobre la actividad de la Sociedad Dominante y sobre las presentes cuentas anuales consolidadas.

A pesar de que estas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible en la fecha de formulación de estas Cuentas Anuales Consolidadas sobre los hechos analizados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos ejercicios, lo que se haría, en su caso, conforme a lo establecido en la NIC 8.

h) Impacto del Coronavirus Covid – 19

El pasado 11 de marzo de 2020 la Organización Mundial de la Salud elevó la situación de emergencia de salud pública ocasionada por el brote del coronavirus (COVID-19) a pandemia internacional. La rápida evolución de los hechos, a escala nacional e internacional, ha supuesto una crisis sanitaria sin precedentes, que ha impactado en el entorno macroeconómico y en la evolución de los negocios. Para hacer frente a esta situación, entre otras medidas, el Gobierno de España ha venido procediendo a la declaración de sucesivos estados de alarma y a la aprobación de una serie de medidas urgentes extraordinarias para hacer frente al impacto económico y social del COVID-19. Igualmente, los gobiernos de otros países han actuado de forma similar, adoptando sus propias medidas.

Existe todavía una visibilidad limitada en cuanto a la duración y a la magnitud de la crisis. No obstante, el Administrador Único y la Dirección del Grupo han realizado, con la información disponible, una evaluación de los principales impactos que la pandemia ha tenido sobre las cuentas anuales del ejercicio 2020, que se describen a continuación, junto con las principales medidas adoptadas por el Grupo:

- No se han producido hasta ahora impactos negativos significativos en la situación financiera, los resultados y los flujos de efectivo del Grupo.

- No obstante, sí se han producido distorsiones en las ventas de nuestros productos a partir de la aparición en escena del COVID-19 en marzo del 2020. Las mencionadas distorsiones corresponden con:
  - Pérdidas de volúmenes en las ventas, en marzo, abril y mayo, empezándose a normalizar parcialmente en los meses estivales. El Grupo ha conseguido mantener y no cancelar pedidos dentro de la *primera ola* del COVID-19.
  - Pérdidas en los márgenes en los meses de marzo a julio del ejercicio 2020.
  - Retrasos en las obras y puesta en marcha de la planta del grupo NSR situada en León.

  Tras estos meses críticos, resaltamos una serie de hechos que han influido en la evolución del Grupo:
  - Buen comportamiento de la demanda industrial, manteniéndose hasta ahora - al igual que las empresas industriales del Grupo – y con una recuperación destacable a partir de julio, que ha aportado volumen, solidez y estabilidad a las ventas.
  - Escasez de la oferta a nivel mundial por reducciones de producción en todo el mundo y especialmente en China.
  - Aumento del precio del acero manteniéndose en niveles históricos altos.
  - Mayor liquidez en el mercado financiero debido a la obtención de préstamos ICO.

- La estimación del primer y segundo semestre de 2021 es muy favorable para el Grupo debido a la positiva coyuntura del mercado y la evolución al alza de los precios del acero, no esperando impactos extraordinarios en este ejercicio, aunque tampoco podemos negar que existen incertidumbres importantes en la macroeconomía, sanidad, mercado…

- El Grupo sigue llevando a cabo las gestiones oportunas con el objeto de hacer frente a la situación y minimizar su impacto, considerando que se trata de una situación coyuntural que, conforme a las estimaciones más actuales y a la posición de tesorería a la fecha, no compromete la aplicación del principio de empresa en funcionamiento.

- La pandemia del COVID-19 no ha generado impactos negativos significativos en la actividad directa del Grupo, por lo que no ha sido necesario registrar deterioros significativos en el valor contable de los activos.

- Con relación a los pasivos financieros, durante el ejercicio 2020 no ha habido problema alguno en cuanto a las renegociaciones de la deuda, nuevos acuerdos financieros o el cumplimiento de las condiciones de la deuda, ya que en aquellos en los que se negoció se obtuvo un periodo de carencia y se obtuvieron nuevas financiaciones a través de préstamos ICO.

i) Principio de empresa en funcionamiento.

El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que la actividad normal del Grupo a lo largo del próximo ejercicio está garantizada y, en consecuencia, en la formulación de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2020 se ha aplicado el principio de empresa en funcionamiento. Este principio contable asume que el Grupo tendrá continuidad y por ello recuperará los activos y liquidará sus pasivos en el curso normal de las operaciones.

j) Agrupación de partidas.

En el supuesto de existir partidas que han sido objeto de agrupación en el Estado de Situación Financiera Consolidado, en el Estado de Resultados Consolidado, en el Estado de Resultado Global Consolidado, en el Estado Consolidado de Cambios en el Patrimonio Neto y en el Estado de Flujos de Efectivo Consolidados, la desagregación figura en otros apartados de la memoria consolidada.

k) Elementos recogidos en varias partidas.

No se presentan elementos patrimoniales registrados en dos o más partidas del Estado de Situación Financiera Consolidado.

l) Clasificación de las partidas corrientes y no corrientes.

Para la clasificación de las partidas corrientes se ha considerado el plazo máximo de un año a partir de la fecha de las presentes cuentas anuales consolidadas.

3. NORMAS DE REGISTRO Y VALORACIÓN

Las principales normas de valoración utilizadas por el Grupo, de acuerdo con lo establecido por las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) adoptadas por la Unión Europea, en la elaboración de sus Cuentas Anuales Consolidadas para el ejercicio 2020 han sido las siguientes:

a) <u>Inmovilizado Intangible</u>

Como norma general, el inmovilizado intangible se valora inicialmente por su precio de adquisición o coste de producción. Posteriormente, se valora a su valor de coste minorado por la correspondiente amortización acumulada, calculada en función de su vida útil y, en su caso, por el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro reconocidas.

Los inmovilizados intangibles son activos de vida útil definida y, por lo tanto, son objeto de amortización sistemática en el periodo durante el cual se prevé, razonablemente, que los beneficios económicos inherentes al activo producen rendimientos para el Grupo. Según lo indicado anteriormente, la amortización de los inmovilizados intangibles se realiza distribuyendo el importe amortizable de forma sistemática a lo largo de su vida útil. A estos efectos se entiende por importe amortizable el coste de adquisición menos, en caso de ser aplicable, su valor residual. Cuando la vida útil de estos activos no puede estimarse de manera fiable se amortizan en un plazo de diez años, sin perjuicio de los plazos establecidos en las normas particulares sobre el inmovilizado intangible de esta memoria consolidada.

El cargo a los Estados de Resultados Consolidados de los ejercicios 2020 y 2019 por el concepto de amortización del inmovilizado intangible ha ascendido a 288.753 euros y 302.437 euros, respectivamente (Nota 5).

El Grupo revisa el valor residual, la vida útil y el método de amortización de los inmovilizados intangibles al cierre de cada ejercicio. Las eventuales modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

Los criterios para el reconocimiento de las pérdidas por deterioro de estos activos, y, en su caso, de las recuperaciones de las pérdidas por deterioro registradas en ejercicios anteriores, se describen en el punto c) de esta nota.

Aplicaciones informáticas – Se registran en esta partida los importes satisfechos por la propiedad o por el derecho al uso de programas informáticos, tanto de los adquiridos a terceros como de los elaborados por el propio grupo, incluidos los gastos de desarrollo de las páginas web, siempre que esté prevista su utilización durante varios ejercicios, y se presentan netos de su correspondiente amortización acumulada, calculada según el método lineal sobre un período de seis años y, en su caso, de las correcciones valorativas por deterioro reconocidas. Los gastos de mantenimiento de estas aplicaciones informáticas se imputan directamente como gastos el ejercicio.

Propiedad industrial – En esta cuenta se registra la marca comercial “Chursar”. El Administrador Único de la Sociedad Dominante ha estimado su vida útil en diez años.

Concesiones- En esta cuenta se registran las 52 autorizaciones de arrendamiento de vehículos con conductor ("Licencias VTC") adquiridas mediante escritura de fecha 30 de noviembre de 2020 por importe de 650.000 euros. Dado que no es posible estimar de manera fiable la vida útil de estos activos, se ha optado por amortizarlos de forma lineal en un plazo de 10 años.

Desarrollo – Los gastos del ejercicio se activan cuando se cumplen todas las condiciones siguientes:

a) Existencia de un proyecto específico e individualizado que permite valorar de forma fiable el desembolso atribuible a la realización del proyecto.
b) La asignación, imputación y distribución temporal de los costes de cada proyecto están claramente establecidas.
c) En todo momento existen motivos fundados de éxito técnico en la realización del proyecto, tanto para el caso en que la Sociedad tenga la intención de su explotación directa, como para el de la venta a un tercero del resultado del proyecto una vez concluido, si existe mercado.
d) La rentabilidad económico-comercial del proyecto está razonablemente asegurada.
e) La financiación de los distintos proyectos está razonablemente asegurada para completar su realización. Además, está asegurada la disponibilidad de los adecuados recursos técnicos o de otro tipo para completar el proyecto y para utilizar o vender el activo intangible.
f) Existe intención de completar el activo intangible en cuestión, para usarlo o venderlo.

El cumplimiento de todas las condiciones anteriores se verifica durante todos los ejercicios en los que se realiza el proyecto, siendo el importe a activar el que se produce a partir del momento en que se cumplen dichas condiciones. Los proyectos de investigación y desarrollo encargados a otras empresas o instituciones se valoran por su precio de adquisición. La imputación a resultados de los gastos activados se realiza de acuerdo con un plan sistemático durante su vida útil, que no supera los cinco años, comenzando la amortización a partir de la fecha de terminación del proyecto.

Fondo de comercio - Como parte del proceso llevado a cabo en una combinación de negocios, el exceso existente entre la contraprestación entregada, más el valor asignado a las participaciones no dominantes y el importe neto de los activos adquiridos y los pasivos asumidos valorados a valor razonable, se registra como fondo de comercio. En su caso, el defecto, después de evaluar el importe de la contraprestación entregada, el valor asignado a las participaciones no dominantes y la identificación y valoración de los activos netos adquiridos a valor razonable, se reconoce en resultados.

La valoración de los activos y pasivos adquiridos se realiza de forma provisional en la fecha de toma de control de la sociedad, revisándose la misma en el plazo máximo de un año a partir de la fecha de adquisición.

El fondo de comercio no se amortiza, sino que se comprueba su deterioro con una periodicidad anual o con anterioridad, si existen indicios de una potencial pérdida del valor del activo. A estos efectos, el fondo de comercio resultante de la combinación de negocios se asigna a cada una de las unidades generadoras de efectivo (UGE) o grupos de UGEs del Grupo que se espera se vayan a beneficiar de las sinergias de la combinación. Después del reconocimiento inicial, el fondo de comercio se valora por su coste menos las pérdidas por deterioro de valor acumuladas.

b) <u>Inmovilizado material</u>

Valoración inicial – Los bienes comprendidos en el inmovilizado material de uso propio se registran a su coste de adquisición menos la amortización acumulada y cualquier pérdida por deterioro de valor reconocida. Se capitalizan los trabajos realizados por la empresa para su inmovilizado siempre que sean mano de obra directa, gastos financieros correspondientes a endeudamiento específicamente asignado a proyectos de inversión en inmovilizado durante la fase de construcción y los costes de ampliación, modernización o mejoras que representan un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia, o un alargamiento de la vida útil de los bienes. Las reparaciones que no representan una ampliación de la vida útil y los gastos de mantenimiento se cargan al Estado de Resultados Consolidado del ejercicio en que se incurren.

Valoración posterior – El grupo ha aplicado en sus cuentas anuales consolidadas el modelo de revalorización a ciertos elementos de su inmovilizado material. Esta política consiste en que, con posterioridad a su reconocimiento como activo, un elemento de inmovilizado material cuyo valor razonable pueda medirse con fiabilidad, se contabilizará por su valor revalorizado, que es su valor razonable en el momento de la revalorización, menos la amortización acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro de valor que haya sufrido. Las revalorizaciones se harán con suficiente regularidad para asegurar que el importe en libros, en todo momento, no difiera significativamente del que podría determinarse utilizando el valor razonable en la fecha del balance.

A 31 de diciembre de 2019, el Grupo evaluó el valor razonable de los elementos de inmovilizado material como su valor de mercado, determinado mediante tasaciones realizadas por un experto independiente (Euroval) de acuerdo con los estándares de Valoración y Tasación.

Para cada clase de inmovilizado material revalorizado, el importe en libros al que se habría reconocido si se hubieran contabilizado según el modelo de "coste" es el siguiente:

Clases de inmovilizado	Importe 2020	Importe 2019
Terrenos	14.976.313	15.233.797
Construcciones	27.616.859	27.792.500
Instalaciones técnicas y otros	53.765.574	56.666.813
Total	**96.358.746**	**99.693.110**

La frecuencia de las revalorizaciones futuras dependerá de los cambios que experimenten los valores razonables de los elementos de inmovilizado material revalorizados. Si los elementos de inmovilizado material experimentan cambios significativos en su valor razonable, se efectuarán revalorizaciones anuales. Para elementos de inmovilizado material con variaciones insignificantes en su valor razonable, se efectuarán revalorizaciones cada tres o cinco años.

Al revalorizar un elemento de inmovilizado material, se revalorizan también todos los elementos que pertenecen a la misma clase de activos, entendida ésta como el conjunto de activos de similar naturaleza y uso en las actividades del Grupo. El incremento del importe en libros de los activos revalorizados se ha registrado directamente como "reservas de revalorización", en el patrimonio neto consolidado (Nota 17). Los efectos de la revalorización del inmovilizado material sobre los impuestos sobre las ganancias, si los hay, se contabilizan de acuerdo con la NIC 12 (Impuesto sobre las ganancias).

Las dotaciones anuales en concepto de amortización de los activos materiales se realizan normalmente de forma lineal con contrapartida en la Estado de Resultados Consolidado en función de los años de la vida útil estimada, como promedio, de los diferentes elementos, según el siguiente detalle:

Construcciones	33- 68
Instalaciones técnicas y maquinaria	15 -18
Utillaje	4
Otras instalaciones	10-20
Mobiliario	10-20
Equipos para procesos de información	4-8
Elementos de transporte	6 – 18

Los porcentajes de amortización no han variado respecto al ejercicio anterior. Se ha considerado que los terrenos sobre los que se asientan los edificios y otras construcciones tienen una vida útil indefinida y que, por tanto, no son objeto de amortización.

Se revisa el valor residual, la vida útil y el método de amortización del inmovilizado material al cierre de cada ejercicio. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen, en su caso, como un cambio de estimación.

El cargo a los Estados de Resultados Consolidados de los ejercicios 2020 y 2019 por la amortización del inmovilizado material ha ascendido a 6.004.729 euros y 5.082.365 euros, respectivamente (Nota 6).

Los trabajos que el Grupo realiza para su propio inmovilizado se reflejan al coste acumulado que resulta de añadir a los costes externos incurridos, los costes internos determinados en función de los consumos propios de materiales de almacén y los costes de fabricación aplicados según tasas horarias de absorción similares a las usadas para la valoración de las existencias. El importe de los trabajos incurrido en el ejercicio se registra con abono al epígrafe "Trabajos realizados por la empresa para su activo" del Estado de Resultados consolidado.

Anticipos entregados –

Las cantidades entregadas a cuenta de adquisiciones futuras de bienes del inmovilizado material se registran en el activo y los ajustes que surjan por la actualización del valor del activo asociado al anticipo dan lugar al reconocimiento de ingresos financieros, conforme se devenguen. A tal efecto se utiliza el tipo de interés incremental del proveedor existente en el momento inicial, es decir, el tipo de interés al que el proveedor podría financiarse en condiciones equivalentes a las que resultan del importe recibido, que no será objeto de modificación en posteriores ejercicios.

Cuando se trata de anticipos con vencimiento no superior a un año y cuyo efecto financiero no sea significativo, no se lleva a cabo ningún tipo de actualización. El anticipo se da de baja cuando los elementos del inmovilizado material se incorporan, en curso o terminados, al patrimonio de la Sociedad.

Los activos materiales adquiridos en régimen de arrendamiento financiero se registran en el epígrafe del "Activo no corriente – Inmovilizado material" a que corresponde el bien arrendado según su naturaleza, amortizándose en su vida útil siguiendo el mismo método para los activos en propiedad o durante el plazo del arrendamiento pertinente, en el caso de que dicha vida útil sea inferior.

c) Deterioro de valor de inmovilizado material, intangible e inversiones inmobiliarias

Se produce una pérdida por deterioro de valor de un elemento del inmovilizado material, intangible o inversión inmobiliaria cuando su valor contable supere a su importe recuperable. El Grupo evalúa, al menos al cierre de cada ejercicio, si existen indicios de que algún inmovilizado material o, en su caso, alguna unidad generadora de efectivo (UGE) puedan estar deteriorados, en cuyo caso se estiman sus importes recuperables efectuando las correcciones valorativas que procedan.

Los cálculos del deterioro se efectúan elemento a elemento. En caso de que no sea posible estimar el importe recuperable de cada bien individual, el Grupo determina el importe de la unidad generadora de efectivo (UGE) a la que pertenece cada elemento del inmovilizado.

El importe recuperable de los activos es el mayor entre su valor razonable menos los costes de venta y su valor en uso. La determinación del valor en uso se realiza en función de los flujos de efectivo futuros esperados que se derivarán de la utilización del activo, las expectativas sobre posibles variaciones en el importe o distribución temporal de los flujos, el valor temporal del dinero, el precio a satisfacer debido a la incertidumbre relacionada con el activo y otros factores que los partícipes del mercado considerarían en la valoración de los flujos de efectivo futuros relacionados con el activo.

En el caso de que el importe recuperable estimado sea inferior al valor neto en libros del activo, se registra la correspondiente pérdida por deterioro con cargo al Estado de Resultados Consolidado, reduciendo el valor en libros del activo a su importe recuperable.

Asimismo, en el caso de que se deba reconocer una pérdida por deterioro de una unidad generadora de efectivo a la que, en su caso, se hubiese asignado todo o parte de un fondo de comercio, se reduce en primer lugar el valor contable del fondo de comercio correspondiente a dicha unidad. Si el deterioro supera el importe de éste, en segundo lugar, se reduce en proporción a su valor contable sobre el resto de activos de la unidad generadora de efectivo y hasta el límite del mayor valor entre los siguientes: su valor razonable menos los costes de venta, su valor en uso y cero.

Las pérdidas por deterioro del valor asociada a un activo no revalorizado se reconocen en el resultado del ejercicio. No obstante, las pérdidas por deterioro del valor correspondientes a un activo revalorizado se reconocen directamente como un cargo contra las reservas por revalorización, hasta el límite del importe de la citada reserva para ese activo.

La reversión de la pérdida por deterioro de valor se reconoce como un ingreso en la Estado de Resultados Consolidado, aumentándose el importe en libros del activo o de la unidad generadora de efectivo en la estimación revisada de su importe recuperable, pero de tal modo que el importe en libros incrementado no supere el valor neto contable que se habría determinado de no haberse reconocido ninguna perdida por deterioro de valor en ejercicios anteriores.

El importe de la reversión de la pérdida de valor de una UGE, se distribuye entre los activos de la misma, exceptuando el fondo de comercio, prorrateando en función del valor contable de los activos, con el límite por activo del menor de su valor recuperable y el valor contable que hubiera tenido, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado la pérdida. No obstante, si de las circunstancias específicas de los activos se pone de manifiesto una pérdida de carácter irreversible, ésta se reconoce directamente en pérdidas procedentes del inmovilizado del Estado de Resultados Consolidado. Una vez reconocida la corrección valorativa por deterioro o su reversión, se ajustan las amortizaciones de los ejercicios siguientes considerando el nuevo valor contable.

d) <u>Inversiones Inmobiliarias</u>

Las inversiones inmobiliarias se valoran inicialmente por su coste, incluyendo los costes de transacción relacionados y costes de financiación, si fueran de aplicación. Después del reconocimiento inicial, las inversiones inmobiliarias se contabilizan por su valor razonable.

Las inversiones inmobiliarias corresponden principalmente a terrenos, cuyo uso futuro no estaba determinado en el momento de su incorporación al patrimonio del Grupo, y a construcciones relacionadas con infraestructuras ferroviarias. Estos activos se valoran de acuerdo con los criterios indicados en la Nota 3.b) anterior, relativa al inmovilizado material.

e) <u>Arrendamientos y otras operaciones de carácter similar</u>

Se entenderá que un contrato contiene un arrendamiento siempre que se exista la trasmisión del derecho a dirigir el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación.

Arrendamientos financieros

El Grupo clasifica un arrendamiento como financiero cuando de las condiciones económicas del acuerdo de arrendamiento se deduce que se le han transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo objeto del contrato.

En caso de que no se cumplan las condiciones del contrato de arrendamiento para ser considerado como financiero, éste se considerará como un arrendamiento operativo.

Los gastos de arrendamientos operativos incurridos durante el ejercicio se cargan al Estado de Resultados Consolidados.

Para los contratos de arrendamiento financiero, al inicio del mismo, el Grupo registra un activo de acuerdo con su naturaleza, según se trate de un elemento del inmovilizado material o intangible, y un pasivo financiero por el mismo importe, que será el menor entre el valor razonable del activo arrendado y el valor actual al inicio del arrendamiento de los pagos mínimos acordados. Para el cálculo del valor actual de los pagos mínimos por el arrendamiento se utiliza el tipo de interés implícito del contrato y, si éste no se puede determinar, el tipo de interés del arrendatario para operaciones similares.

La carga financiera total se distribuye a lo largo del plazo del arrendamiento y se imputa al Estado de Resultados Consolidados del ejercicio en que se devenga, aplicando el método del tipo de interés efectivo. Las cuotas de carácter contingente se registran como gastos del ejercicio en que se incurre en ellas.

A los activos reconocidos en el Estado de Situación Financiera Consolidado como consecuencia de arrendamientos financieros, se les aplican los criterios de amortización, deterioro y baja que les corresponden según su naturaleza.

Arrendamientos operativos

En las operaciones de arrendamiento operativo, la propiedad del bien arrendado y, sustancialmente todos los riesgos y ventajas que recaen sobre el bien, los tiene el arrendador.

Cuando las entidades consolidadas actúan como arrendatarias, los gastos del arrendamiento incluyendo incentivos concedidos, en su caso, por el arrendador, se cargan linealmente a sus Estado de Resultados Consolidados.

f) Instrumentos financieros

El Grupo únicamente reconoce un instrumento financiero en su Estado de Situación Financiera Consolidado cuando se convierte en una parte obligada del contrato o negocio jurídico en cuestión, conforme a las disposiciones del mismo.

El Grupo determina la clasificación de sus activos financieros en el momento de su reconocimiento inicial y, cuando está permitido y es apropiado, se reevalúa dicha clasificación en cada cierre del Estado de Situación Financiera Consolidado.

Los instrumentos financieros, a efectos de su valoración, se clasificarán en alguna de las siguientes categorías:

1. Préstamos y partidas a cobrar y débitos y partidas a pagar.
2. Inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, asociadas y multigrupo -
3. Inversiones mantenidas hasta el vencimiento.
4. Activos y pasivos financieros mantenidos para negociar.
5. Activos financieros disponibles para la venta.

Préstamos y partidas a cobrar y débitos y partidas a pagar

Préstamos y partidas a cobrar - En esta categoría se clasifican:

→ Créditos por operaciones comerciales: activos financieros originados por la venta de bienes y la prestación de servicios por operaciones de tráfico, y

→ Créditos por operaciones no comerciales: activos financieros que, no siendo instrumentos de patrimonio ni derivados, no tienen origen comercial, cuyos cobros son de cuantía determinada o determinable, y que no se negocian en un mercado activo. No incluyen aquellos activos financieros para los cuales el Grupo pueda no recuperar sustancialmente toda la inversión inicial, por circunstancias diferentes al deterioro crediticio. Estos últimos se clasifican como disponibles para la venta.

Débitos y partidas a pagar - En esta categoría se clasifican:

→ Débitos por operaciones comerciales: pasivos financieros originados por la compra de bienes y servicios por operaciones de tráfico, y

→ Débitos por operaciones no comerciales: pasivos financieros que, no siendo instrumentos derivados, no tienen origen comercial.

Inicialmente, los activos y pasivos financieros incluidos en esta categoría se valoran por su valor razonable, que es el precio de la transacción, y que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les son directamente atribuibles. No obstante lo señalado en el párrafo anterior, los créditos y débitos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tienen un tipo de interés contractual, así como en su caso, los anticipos y créditos al personal, los dividendos a cobrar y los desembolsos exigidos sobre instrumentos de patrimonio, cuyo importe se espera recibir en el corto plazo, y los desembolsos exigidos por terceros sobre participaciones, cuyo importe se espera pagar en el corto plazo, se valoran por su valor nominal cuando el efecto de no actualizar los Flujos de Efectivo no resulta significativo. En valoraciones posteriores, tanto activos como pasivos, se valoran por su coste amortizado.

Los intereses devengados se contabilizan en el Estado de Resultados Consolidado, aplicando el método del tipo de interés efectivo. No obstante, los créditos y débitos con vencimiento no superior a un año que se valoraron inicialmente por su valor nominal, continúan valorándose por dicho importe, salvo, en el caso de créditos, que se hubieran deteriorado.

Al cierre del ejercicio, se efectúan las correcciones valorativas necesarias si existe evidencia objetiva de que el valor de un crédito se ha deteriorado, es decir, si existe evidencia de una reducción o retraso en los flujos de efectivo estimados futuros correspondientes a dicho activo.

La pérdida por deterioro del valor de préstamos y cuentas a cobrar corresponde a la diferencia entre su valor en libros y el valor actual de los flujos de efectivo futuros que se estima van a generar, descontados al tipo de interés efectivo calculado en el momento de su reconocimiento inicial.

La corrección valorativa por deterioro de deudores al 31 de diciembre de 2020 se ha estimado en función del análisis de cada uno de los saldos individualizados pendientes de cobro a dicha fecha.

Inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, asociadas y multigrupo

Se consideran empresas del grupo aquellas vinculadas por una relación de control directa o indirecta, análoga a la prevista en el artículo 42 del Código de Comercio o cuando las empresas están controladas por cualquier medio por una o varias personas físicas o jurídicas que actúen conjuntamente o se hallen bajo Dirección única por acuerdos o cláusulas estatutarias.

Se consideran empresas asociadas aquellas sobre las que se ejerce, directa o indirectamente, una influencia significativa. Adicionalmente, dentro de la categoría de multigrupo se incluyen las sociedades que están gestionadas conjuntamente por la Sociedad Dominante o alguna o algunas de las empresas del Grupo, incluidas las entidades o personas físicas dominantes, y uno o varios terceros ajenos al grupo.

Estas inversiones se valoran inicialmente por su coste, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de la transacción que sean directamente atribuibles. Posteriormente estos activos se valoran por su coste, minorado, en su caso, por el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

El Grupo sigue el criterio de efectuar, al menos al cierre del ejercicio, las correcciones valorativas necesarias siempre que existe evidencia objetiva de que el valor en libros de una inversión de este tipo no sea recuperable. En tal caso, el importe de la pérdida por deterioro del valor es la diferencia entre su valor en libros y el importe recuperable, entendido éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros derivados de la inversión. Salvo mejor evidencia del importe recuperable de las inversiones, en la estimación del deterioro se toma en consideración el patrimonio neto de la entidad participada, corregido por las plusvalías tácitas existentes en la fecha de la valoración.

Las correcciones valorativas por deterioro y, en su caso, su reversión, se reconocen como un gasto o un ingreso, respectivamente, en el Estado de Resultados Consolidado. La reversión del deterioro tiene como límite el valor en libros de la inversión que estaría reconocida en la fecha de reversión si no se hubiera registrado el deterioro de valor.

Inversiones mantenidas hasta el vencimiento

Corresponden a valores representativos de deuda, con una fecha de vencimiento fijada, que comportan cobros de cuantía determinada o determinable, que se negocian en un mercado activo, y para los que el Grupo tiene la intención efectiva y la capacidad de conservarlos hasta su vencimiento.

Se valoran inicialmente por su valor razonable, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les son directamente atribuibles.

En valoraciones posteriores, se valoran por su coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en el Estado de Resultados Consolidado, aplicando el método del tipo de interés efectivo.

Al cierre del ejercicio, se efectúan las correcciones valorativas necesarias si existe evidencia objetiva de que el valor de un activo se ha deteriorado. La pérdida por deterioro corresponde a la diferencia entre su valor en libros y el valor de mercado del instrumento.

Activos y pasivos financieros mantenidos para negociar

Un activo/pasivo financiero se clasifica como mantenido para negociar cuando:

→ Se adquirió/emitió con el propósito de venderlo en el corto plazo.
→ Forma parte de una cartera de instrumentos financieros identificados y gestionados conjuntamente, de la que existen evidencias de actuaciones recientes para obtener ganancias en el corto plazo.
→ Es un instrumento financiero derivado, siempre que no sea un contrato de garantía financiera ni haya sido designado como instrumento de cobertura.

Los activos y pasivos financieros mantenidos para negociar se valoran inicialmente por su valor razonable, que es el precio de la transacción, y que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada. Los costes de transacción que les son directamente atribuibles se reconocen en el Estado de Resultados Consolidado del ejercicio.

En valoraciones posteriores se valoran por su valor razonable, sin deducir los costes de transacción en que se pudiera incurrir en su enajenación. Los cambios que se producen en el valor razonable se imputan en el Estado de Resultados Consolidado del ejercicio.

Activos financieros disponibles para la venta

Se incluyen en esta categoría los valores representativos de deuda e instrumentos de patrimonio de otras empresas que no hayan sido clasificados en ninguna de las categorías anteriores.

Estos activos financieros se registran inicialmente por su valor razonable que corresponde, salvo evidencia en contrario, al precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de la transacción que sean directamente atribuibles. Posteriormente estos activos se valoran por su valor razonable, sin deducir los costes de transacción en que se pueda incurrir en su enajenación, registrándose directamente en el patrimonio neto los cambios que se produzcan en dicho valor razonable, hasta que el activo financiero cause baja o se deteriore, momento en el que el importe así reconocido se imputa al Estado de Resultados Consolidado del ejercicio.

No obstante, las correcciones valorativas por deterioro de valor y las pérdidas y ganancias que resultan por diferencias de cambio se registran en el Estado de Resultados Consolidado del ejercicio.

También se registran en el Estado de Resultados Consolidado del ejercicio el importe de los intereses, calculados según el método del tipo de interés efectivo, y de los dividendos devengados.

Las inversiones en instrumentos de patrimonio cuyo valor razonable no puede ser determinado con fiabilidad se valoran a su coste, menos, en su caso, el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

El Grupo sigue el criterio de efectuar, al menos al cierre del ejercicio, las correcciones valorativas necesarias siempre que existe evidencia objetiva de que el valor de un activo incluido en esta categoría se ha deteriorado como resultado de uno o más eventos que hayan ocurrido después de su reconocimiento inicial y que ocasionen:

- En el caso de instrumentos de deuda adquiridos, una reducción o retraso en los flujos de efectivo estimados futuros, que pueden venir motivados por la insolvencia del deudor.

- En el caso de inversiones en instrumentos de patrimonio, la falta de recuperabilidad del valor en libros del activo evidenciada, por ejemplo, por un descenso prolongado o significativo en su valor razonable. En todo caso, se presume que el instrumento se ha deteriorado si se ha producido una caída de un año y medio y de un 40% en su cotización, sin que se haya producido la recuperación de su valor.

En tal caso, el importe de la pérdida por deterioro del valor es la diferencia entre su coste o coste amortizado menos, en su caso, cualquier corrección valorativa por deterioro previamente reconocida en el Estado de Resultados Consolidado y el valor razonable en el momento de la valoración.

Las pérdidas acumuladas reconocidas en el patrimonio neto por disminución del valor razonable, siempre que exista una evidencia objetiva del deterioro en el valor del activo, se reconocen en el Estado de Resultados Consolidado. Si en ejercicios posteriores se incrementase el valor razonable, la corrección valorativa reconocida en ejercicios anteriores revierte con abono al Estado de Resultados Consolidado del ejercicio.

No obstante, las pérdidas por deterioro del valor que corresponden a inversiones en instrumentos de patrimonio no revierten, sino que los aumentos posteriores del valor razonable una vez que se ha reconocido la pérdida por deterioro, se reconoce directamente en patrimonio neto.

En el caso de los instrumentos de patrimonio valorados a coste, las correcciones valorativas por deterioro se calculan de acuerdo a lo establecido para inversiones en empresas del grupo, multigrupo y asociadas, por no poder determinarse con fiabilidad su valor razonable.

Intereses y dividendos recibidos de activos financieros - Los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en el Estado de Resultados Consolidado. Los intereses se reconocen por el método del tipo de interés efectivo y los ingresos por dividendos procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio se reconocen cuando han surgido los derechos a su percepción para el Grupo. En la valoración inicial de los activos financieros se registran de forma independiente, atendiendo a su vencimiento, el importe de los intereses explícitos devengados y no vencidos en dicho momento, así como el importe de los dividendos acordados por el órgano competente en el momento de la adquisición.

Baja de activos financieros - Un activo financiero, o parte del mismo, se da de baja cuando expiran o se han cedido los derechos contractuales sobre los Flujos de Efectivo del activo financiero y se han transferido de manera sustancial los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad.

Baja de pasivos financieros - Un pasivo financiero se da de baja cuando se extingue la obligación correspondiente.

Clasificación de deudas entre corriente y no corriente - En el estado de situación financiera consolidado adjunto, las deudas se clasifican en función de sus vencimientos, es decir, se clasifican como deudas corrientes aquellas con vencimiento igual o anterior a doce meses y como deudas no corrientes las de vencimiento superior a dicho periodo.

Fianzas entregadas - Corresponden a los importes desembolsados a los propietarios de los locales arrendados, depositados a largo plazo por el Grupo. Dichas fianzas son registradas por los importes pagados, que no difieren significativamente de su valor razonable.

g) Coberturas contables - Derivados

A los efectos de su registro y valoración, las operaciones de cobertura se clasifican según su naturaleza.

Se consideran coberturas contables aquellas que han sido designadas como tales en momento inicial, de las que se dispone de documentación de la relación de cobertura y que son consideradas altamente eficaces. Una cobertura se considera altamente eficaz si, al inicio y durante su vida, se puede esperar, prospectivamente, que los cambios en el valor razonable o en los Flujos de Efectivo de la partida cubierta que son atribuibles al riesgo cubierto sean compensados casi completamente por los cambios en el valor razonable o en los Flujos de Efectivo del instrumento de cobertura, y que, retrospectivamente, los resultados de la cobertura hayan oscilado dentro de un rango de variación del ochenta al ciento veinticinco por ciento respecto del resultado de la partida cubierta.

Derivados - El Grupo está expuesto a las fluctuaciones que se produzcan en los tipos de cambio de las monedas utilizadas en los diferentes países donde opera. Con objeto de mitigar este riesgo, el Grupo formaliza, sobre la base de sus previsiones y presupuestos, contratos de cobertura de riesgo en la variación del tipo de cambio cuando las perspectivas de evolución del mercado así lo aconsejan.

El Grupo reconoce como ingresos y gastos reconocidos en patrimonio neto las pérdidas o ganancias procedentes de la valoración a valor razonable del instrumento de cobertura que correspondan a la parte que se haya identificado como cobertura eficaz. En las coberturas de transacciones previstas que dan lugar al reconocimiento de un activo o pasivo financiero, las pérdidas o ganancias asociadas que han sido reconocidas en patrimonio neto se reclasifican a resultados en el mismo ejercicio o ejercicios durante los cuales el activo adquirido o pasivo asumido afectan al resultado y en la misma partida del Estado de Resultados Consolidado.

La contabilización de coberturas es interrumpida cuando el instrumento de cobertura vence o es vendido, finalizado o ejercido, o deja de cumplir los criterios para la contabilización de coberturas. Si el instrumento derivado cubre una operación especulativa, los resultados obtenidos como consecuencia de variaciones en el valor se imputan al Estado de Resultados Consolidado en el ejercicio en el que tengan lugar, con independencia de que se hayan realizado o no.

h) Existencias

Las existencias se valoran a su precio de adquisición o valor neto realizable, el menor. El precio de adquisición incluye el importe facturado por el vendedor después de deducir cualquier descuento, rebaja u otras partidas similares, así como los intereses incorporados al nominal de los débitos, y añadir los gastos adicionales que sean necesarios para su puesta en condiciones operativas, esto es, para que puedan cumplir con la función que le resulta propia o acorde a su clasificación contable, así como otros directamente atribuibles a la adquisición de las existencias. El coste de producción incluye los costes de materiales directos y, en su caso, los costes de mano de obra directa y los gastos generales de fabricación.

En la asignación de valor a sus inventarios el Grupo utiliza el método de inventario permanente, asimilable a un método FIFO.

Las existencias adquiridas en moneda distinta del euro se valoran al tipo de cambio vigente en la fecha en la que los derechos y obligaciones inherentes a las mismas han sido transferidos al Grupo, que suele coincidir con la fecha de embarque de las mercancías en el puerto de origen.

Los anticipos a cuenta de existencias figuran valorados por su coste.

La valoración de los productos obsoletos, defectuosos o de lento movimiento se reduce a su posible valor neto de realización. Al final del ejercicio se realiza una evaluación del valor neto realizable de las existencias efectuándose las oportunas correcciones valorativas, reconociendo un gasto en el Estado de Resultados Consolidado cuando las mismas se encuentran sobrevaloradas respecto a su precio de adquisición o a su valor neto de realización.

Cuando las circunstancias que previamente causaron dicha perdida por deterioro hayan dejado de existir o cuando exista clara evidencia de incremento en el valor neto realizable debido a un cambio en las circunstancias económicas, se procede a revertir el importe de la misma reconociéndose un ingreso en el Estado de Resultados Consolidado.

La reversión de la corrección valorativa tiene como límite el menor entre el coste y el nuevo valor neto realizable de las existencias. Las correcciones y las reversiones en el valor de las existencias se reconocen, en su caso y según el tipo de existencias, con abono a los epígrafes "Variación de existencias de productos terminados" y "Aprovisionamientos".

i) Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

El efectivo y otros activos líquidos equivalentes incluyen el efectivo en caja y los depósitos bancarios a la vista en entidades de crédito, así como también otras inversiones a corto plazo de alta liquidez siempre que sean convertibles en efectivo, para las que no existe un riesgo significativo de cambios de valor y formen parte de la política de gestión normal de la tesorería del Grupo. A estos efectos se incluyen las inversiones con vencimientos de menos de tres meses desde la fecha de adquisición.

j) Transacciones y saldos en moneda extranjera

Las presentes cuentas anuales se presentan en euros, que es la moneda funcional y de presentación del Grupo. Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional mediante la aplicación de los tipos de cambio de contado entre la moneda funcional y la moneda extranjera en las fechas en las que se efectúan las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se han convertido a euros aplicando el tipo de cambio existente al cierre del ejercicio, mientras que los no monetarios se convierten aplicando los tipos de cambio en la fecha en la que tuvo lugar la transacción.

Al cierre del ejercicio, las diferencias que se ponen de manifiesto en la liquidación de las transacciones en moneda extranjera se reconocen en el Estado de Resultados Consolidado.

k) Impuestos sobre beneficios

El gasto o ingreso por impuesto sobre beneficios comprende la parte relativa al gasto o ingreso por el impuesto corriente y la parte correspondiente al gasto o ingreso por impuesto diferido.

El impuesto corriente es la cantidad que el Grupo satisface como consecuencia de las liquidaciones fiscales del impuesto sobre el beneficio relativas a un ejercicio. Las deducciones y otras ventajas fiscales en la cuota del impuesto, excluidas las retenciones y pagos a cuenta, así como, en su caso, las pérdidas fiscales compensables de ejercicios anteriores y aplicadas efectivamente en éste, dan lugar a un menor importe del impuesto corriente.

Los activos o pasivos por impuesto sobre beneficios corriente, se valoran por las cantidades que se espera pagar o recuperar de las autoridades fiscales, utilizando la normativa y tipos impositivos vigentes o aprobados y pendientes de publicación en la fecha de cierre del ejercicio.

El gasto o el ingreso por impuesto diferido se corresponde con el reconocimiento y la cancelación de los activos y pasivos por impuesto diferido. Estos incluyen las diferencias temporarias, que se identifican como aquellos importes que se prevén pagaderos o recuperables derivados de las diferencias entre los importes en libros de los activos y pasivos y su valor fiscal, así como, en su caso, las bases imponibles negativas pendientes de compensación y los créditos por deducciones fiscales no aplicadas fiscalmente. Dichos importes se registran aplicando a la diferencia temporaria o crédito que corresponda el tipo de gravamen al que se espera recuperarlos o liquidarlos, según la normativa que esté vigente o aprobada y pendiente de publicación al cierre del ejercicio.

Tanto el gasto o ingreso por impuesto sobre beneficios corriente como el diferido se reconocen en el Estado de Resultados Consolidado, salvo que surja de una transacción o suceso que se ha reconocido directamente en una partida de Patrimonio Neto , en cuyo caso se reconocen con cargo o abono a dicha partida, o de una combinación de negocios, en cuyo caso se reconocen como los demás elementos patrimoniales del negocio adquirido, salvo que constituyan activos o pasivos de la adquirente, en cuyo caso, su reconocimiento o baja no forma parte de la combinación de negocios.

Se reconocen pasivos por impuestos diferidos para todas las diferencias temporarias imponibles, excepto aquellas derivadas del reconocimiento inicial de un fondo de comercio o del reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no sea una combinación de negocios y además no afectó ni a la base imponible del impuesto ni al resultado contable.

Por su parte, los activos por impuestos diferidos identificados con diferencias temporarias deducibles, solo se reconocen en el caso de que se considere probable que el Grupo va a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos y no procedan del reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no sea una combinación de negocios y además no afectó ni a la base imponible del impuesto ni al resultado contable.

El resto de activos por impuestos diferidos (bases imponibles negativas y deducciones pendientes de compensar) solamente se reconocen en el caso de que se considere probable que el Grupo vaya a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos.

Los activos y pasivos por impuesto diferido no se descuentan y se reconocen en el Estado de Situación Financiera Consolidado como activos o pasivos no corrientes, independientemente de la fecha esperada de realización o liquidación.

En cada cierre contable se reconsideran los activos por impuestos diferidos registrados, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos en la medida en que existan dudas sobre su recuperación futura. Asimismo, en cada cierre se evalúan los activos por impuestos diferidos no registrados en el Estado de Situación Financiera Consolidado y éstos son objeto de reconocimiento en la medida en que pase a ser probable su recuperación con beneficios fiscales futuros.

El gasto por Impuesto sobre Beneficios del ejercicio se calcula sobre la base imponible del ejercicio. La base imponible difiere del resultado neto presentado en el Estado de Resultados Consolidado porque excluye partidas de ingresos o gastos que son gravables o deducibles en otros ejercicios y excluye además partidas que nunca lo son. El pasivo del Grupo en concepto de impuestos corrientes se calcula utilizando tipos fiscales que han sido aprobados en la fecha del Estado de Situación Financiera Consolidado.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son aquellos impuestos que se prevén pagaderos o recuperables en las diferencias entre los importes en libros de los activos y pasivos en los Estados de Situación Financiera Consolidados y las bases imponibles correspondientes utilizadas en el cálculo de la ganancia fiscal y se contabilizan utilizando el método del pasivo en el Estado de Situación Financiera Consolidado y se cuantifican aplicando a la diferencia temporal o crédito que corresponda el tipo de gravamen al que se espera recuperarlos o liquidarlos. No obstante lo anterior, los activos por impuestos diferidos solamente se reconocen en el caso de que se considere probable que las entidades consolidadas vayan a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos. En ningún caso, se registran impuestos diferidos con origen en los fondos de comercio aflorados en una adquisición.

Asimismo, a nivel consolidado se consideran también las diferencias que puedan existir entre el valor consolidado de una participada y su base fiscal. En general estas diferencias surgen de los resultados acumulados generados desde la fecha de adquisición de la participada, de deducciones fiscales asociadas a la inversión y de la diferencia de conversión, en el caso de las participadas con moneda funcional distinta del euro. Se reconocen los activos y pasivos por impuestos diferidos originados por estas diferencias salvo que, en el caso de diferencias imponibles, la inversora pueda controlar el momento de reversión de la diferencia y en el caso de las diferencias deducibles, si se espera que dicha diferencia revierta en un futuro previsible y sea probable que la empresa disponga de ganancias fiscales futuras en cuantía suficiente.

Los activos y pasivos por impuesto diferido no se descuentan y se reconocen en balance como activos o pasivos no corrientes, independientemente de la fecha esperada de realización o liquidación.

l) Ingresos y gastos

Los ingresos son incrementos en los beneficios económicos producidos a lo largo del ejercicio en forma de entradas o incrementos de valor de los activos, o bien como disminuciones de los pasivos, que dan como resultado un aumento del patrimonio neto y no están relacionados con las aportaciones de los propietarios.

Los ingresos ordinarios representan la transferencia de bienes o servicios prometidos a los clientes por un importe que refleja la contraprestación a que la entidad espera tener derecho a cambio de dichos bienes o servicios. Los ingresos se reconocen cuando el cliente obtiene el control del bien o servicio vendido, es decir, cuando tiene tanto la capacidad de dirigir el uso como de obtener los beneficios del bien o servicio.

El Grupo tiene en cuenta el modelo de cinco pasos para determinar el momento en que se deben reconocer los ingresos y su importe:

1. Identificación del contrato con el cliente
2. Identificación de las obligaciones de desempeño contenidas en el contrato
3. Determinación del precio de la transacción
4. Asignación del precio entre las obligaciones de desempeño
5. Reconocimiento del ingreso, cuando se satisfaga una obligación de desempeño.

Un contrato es un acuerdo entre dos o más partes que crean derechos y obligaciones exigibles. No existe contrato cuando cada una de las partes tiene el derecho unilateral y exigible de rescindir un contrato no ejecutado sin compensar a la otra parte.

La tipología de ingresos recurrentes u ordinarios del Grupo corresponden principalmente a ventas de bienes y prestaciones de servicios.

Los ingresos procedentes de la venta de bienes se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se transfieren al comprador el control de tales bienes. No se reconoce ingreso alguno si existen dudas importantes respecto a la recuperación de la cantidad debida, o una eventual devolución de los bienes. Los ingresos por venta se reconocen por el precio de la transacción, que es el importe de la contraprestación al que la entidad espera tener derecho a cambio de transferir los bienes o servicios prometidos a un cliente, con exclusión de los importes cobrados por cuenta de terceros.

Un contrato es un acuerdo entre dos o más partes que crean derechos y obligaciones exigibles. No existe contrato cuando cada una de las partes tiene el derecho unilateral y exigible de rescindir un contrato sin compensar a la otra parte. El proceso de venta del acero se realiza a través de pedidos de venta. Desde este punto de vista, de los pedidos establecidos por el Grupo con los clientes no se deriva un derecho u obligación exigible de forma anticipada, dado que hasta el momento de la entrega de la mercancía las partes podrían unilateralmente terminar un contrato no ejecutado sin compensar a la otra parte. Por tanto, no se deriva ninguna obligación hasta la entrega de la mercancía.

Dependiendo de las condiciones comerciales de venta, la transferencia del control y riesgo de la mercancía puede producirse en el momento en que los materiales son despachados de las instalaciones del Grupo o bien a la entrega al cliente. El Grupo tiene en cuenta estas condiciones de venta para determinar el momento del reconocimiento de ingresos. Los ingresos procedentes de la venta de bienes se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se transfiere al comprador el control de tales bienes.

Los ingresos ordinarios se reconocen netos de impuestos, devoluciones y descuentos cuyo desembolso se considera probable en la fecha de reconocimiento del ingreso, y después de eliminadas las ventas dentro del Grupo.

m) Provisiones y contingencias

Las provisiones se cuantifican teniendo en consideración la mejor información disponible sobre las consecuencias del suceso en el que traen su causa y son reestimadas con ocasión de cada cierre contable. Se utilizan para afrontar las obligaciones específicas para los cuales fueron originalmente reconocidas, procediéndose a su reversión, total o parcial, cuando dichas obligaciones dejan de existir o disminuyen.

Los pasivos contingentes no se reconocen en el estado de situación financiera Consolidado, sino que se informa sobre los mismos, conforme a los requerimientos de la NIC 37.

n) Indemnizaciones por despido

De acuerdo con la legislación vigente, el Grupo está obligado al pago de indemnizaciones a aquellos empleados con los que, bajo determinadas condiciones, rescinda sus relaciones laborales. Por tanto, las indemnizaciones por despido susceptibles de cuantificación razonable se registran como gasto en el ejercicio en el que se adopta la decisión del despido.

En las cuentas anuales consolidadas adjuntas no se ha registrado provisión alguna por este concepto, ya que no están previstas situaciones de esta naturaleza.

o) Transacciones con partes vinculadas

En el supuesto de existir, las operaciones entre empresas del mismo Grupo, con independencia del grado de vinculación, se contabilizan de acuerdo con las normas generales. Los elementos objeto de las transacciones que se realicen se contabilizarán en el momento inicial por su valor razonable; la valoración posterior se realiza de acuerdo con lo previsto en las normas particulares para las cuentas que correspondan. En este sentido:

- Se entenderá que una empresa forma parte del Grupo cuando ambas estén vinculadas por una relación de control, directa o indirecta, análoga a la prevista en el artículo 42 del Código de Comercio, o cuando las empresas estén controladas por cualquier medio por una o varias personas jurídicas que actúen conjuntamente o se hallen bajo dirección única por acuerdos o cláusulas estatutarias.

- Se entenderá que una empresa es asociada cuando, sin que se trate de una empresa del Grupo en el sentido señalado, la empresa o las personas físicas dominantes ejerzan sobre esa empresa asociada una influencia significativa.

- Una parte se considera vinculada a otra cuando una de ellas ejerce o tiene la posibilidad de ejercer directa o indirectamente o en virtud de pactos o acuerdos entre accionistas o partícipes, el control sobre otra o una influencia significativa en la toma de decisiones financieras y de explotación de la otra.

- Se consideran partes vinculadas a la Sociedad Dominante, adicionalmente a las empresas del Grupo, asociadas y multigrupo, a las personas físicas que posean directa o indirectamente alguna participación en los derechos de voto de la Sociedad Dominante, de manera que les permita ejercer sobre una u otra una influencia significativa, así como a sus familiares próximos, al personal clave de la Sociedad Dominante (personas físicas con autoridad y responsabilidad sobre la planificación, dirección y control de las actividades de la empresa, ya sea directa o indirectamente), entre la que se incluye el Administrador Único y los Directivos, junto a sus familiares próximos, así como a las entidades sobre las que las personas mencionadas anteriormente puedan ejercer una influencia significativa. Asimismo, tienen la consideración de parte vinculadas las empresas que compartan algún consejero o directivo con la Sociedad Dominante, salvo cuando éste no ejerza una influencia significativa en las políticas financiera y de explotación de ambas, y, en su caso, los familiares próximos del representante persona física del Administrador Único, persona jurídica, de la Sociedad Dominante.

p) Subvenciones, donaciones y legados recibidos

Para su contabilización, el Grupo sigue los criterios siguientes:

Las subvenciones a la explotación se abonan a resultados en el momento en el que, tras su concesión, el Grupo estima que se han cumplido las condiciones establecidas en la misma y, por consiguiente, no existen dudas razonables sobre su cobro, y se imputan a los resultados de forma que se asegure en cada periodo una adecuada correlación contable entre los ingresos derivados de la subvención y los gastos subvencionados.

Los pasivos financieros obtenidos por la Sociedad de organismos públicos que incorporan ayudas implícitas en forma de la aplicación de tipos de interés por debajo de mercado se reconocen en el momento inicial por su valor razonable, entendido esto como su coste amortizado. La diferencia entre dicho valor y el importe recibido, se registra en el capítulo "Otros pasivos financieros a largo plazo" del Estado de Situación Financiera Consolidado, imputándose a resultados sobre una base sistemática a lo largo de la vida útil del correspondiente activo.

q) Medio Ambiente

El Grupo realiza operaciones cuyo propósito principal es prevenir, reducir o reparar el daño que como resultado de sus actividades pueda producir sobre el medio ambiente. Los gastos derivados de las actividades medioambientales se reconocen como gastos en el ejercicio en el que se incurren.

4. INFORMACION POR SEGMENTOS

Un segmento de explotación es un componente del Grupo que desarrolla actividades de negocio de las que puede obtener ingresos ordinarios e incurrir en gastos, cuyos resultados de explotación son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones de explotación del Grupo para evaluar tanto los recursos que deben asignarse al segmento como su rendimiento. Para ello, dispone de información financiera diferenciada.

La NIIF 8 requiere que los segmentos operativos sean identificados en base a la información que la Dirección del Grupo utiliza para tomar decisiones sobre cuestiones relativas a las operaciones.

En este sentido, el Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que los segmentos sobre los que debe informar, por constituir la base sobre la que el Grupo toma sus decisiones y cuyos resultados de operación son revisados de forma regular, son los siguientes:

- Industrial
- Trading

La división "Trading" comprende las siguientes sociedades: Network Steel, S.L., Network Steel Suisse AG y Network Steel África, S.L. (incorporada en enero de 2019)

La división "Industrial" la subdividimos en:

1. Producción (transformación de un tipo de acero en otro) que comprende las siguientes sociedades: Aranda Coated Solutions, S.L., Santander Coated Solutions, S.L., León Coated Solutions, S.L. y Aveiro Coated Solutions, S.L. (incorporada en mayo de 2019).

2. Centros de Servicios (servicios de corte de acero) que comprende las siguientes sociedades: Subgrupo Plafesa y Todoaceros, S.L.

La información por segmentos del ejercicio 2020, es la siguiente:

concepto	2020							
	Producción	Centros de Servicios	División Industrial	División Trading	Subtotal Divisiones principales	Holding	Otras divisiones	Total
Activos No Corrientes								
Inmovilizado intangible	199.385	197.792	397.177	-	397.177	5.394.306	650.000	6.441.483
Inmovilizado material	153.537.732	35.293.524	188.831.256	145.594	188.976.850	326.715	7.786.959	197.090.523
Inversiones inmobiliarias	-	-	-	1.800.000	1.800.000	323.043	2.094.285	4.217.328
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	-	-	-	384.970	384.970	796.308	-	1.181.279
Inversiones financieras a largo plazo	400.390	1.062.190	1.462.580	2.224.683	3.687.263	119.511	850.234	4.657.008
Activos por impuesto diferido	763.919	2.506.632	3.270.551	2.301.647	5.572.199	-	2.211	5.574.410
Deudores comerciales no corrientes	76.813	-	76.813	505.066	581.878	-	6.907.936	7.489.814
Total Activos No Corrientes	**154.978.238**	**39.060.138**	**194.038.377**	**7.361.961**	**201.400.338**	**6.959.882**	**18.291.625**	**226.651.845**
Capital Circulante								
Existencias	61.659.355	35.740.096	97.399.451	15.183.195	112.582.647	-	696.427	113.279.074
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	18.405.279	25.424.468	43.829.747	118.607.256	162.437.003	8.722.299	3.591.571	174.750.874
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	-	-	-	136.877	136.877	389.081	-	525.958
Inversiones financieras a corto plazo	1.684.776	371.150	2.055.926	10.685.977	12.741.903	5.508.121	1.753	18.251.777
Periodificaciones a corto plazo	426.416	60.414	486.830	95.959	582.790	5.327	-	588.116
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	13.316.677	32.194.019	45.510.697	8.302.514	53.813.211	602.117	99.231	54.514.559
Subtotal	**95.492.504**	**93.790.148**	**189.282.652**	**153.011.779**	**342.294.431**	**15.226.945**	**4.388.982**	**361.910.358**
Deudas a corto plazo	(12.770.593)	(19.199.310)	(31.969.903)	(70.111.692)	(102.081.595)	(568.965)	(971.871)	(103.622.431)
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	-	-	-	-	-	(603.035)	-	(603.035)
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	(21.603.835)	(18.832.040)	(40.435.876)	(105.591.047)	(146.026.923)	(2.105.838)	(1.812.926)	(149.945.687)
Periodificaciones a corto plazo	-	(719.845)	(719.845)	-	(719.845)	-	-	(719.845)
Total Capital Circulante	**61.118.076**	**55.038.952**	**116.157.028**	**(22.690.960)**	**93.466.068**	**11.949.107**	**1.604.185**	**107.019.360**

	Producción	Centros de Servicios	División Industrial	División Trading	Subtotal Divisiones principales	Holding	Otras divisiones	Total
Importe neto de la cifra de negocios	155.241.726	174.298.684	329.540.410	237.854.240	567.394.650	(17.907)	5.122.711	**572.499.453**
EBITDA	6.036.674	6.342.155	12.378.829	6.366.539	18.745.368	(27.269)	(285.814)	**18.432.284**
Resultado antes de impuestos	576.576	2.692.630	3.269.206	1.292.075	4.561.281	(1.698.847)	(572.060)	**2.290.374**

La información por segmentos del ejercicio 2019, es la siguiente:

concepto	2019							
	Producción	Centros de Servicios	División Industrial	División Trading	Subtotal Divisiones principales	Holding	Otras divisiones	Total
Activos No Corrientes								
Inmovilizado intangible	292.350	295.475	587.825	-	587.825	3.220.877	-	3.808.702
Inmovilizado material	128.554.185	37.117.836	165.672.021	135.887	165.807.908	411.131	7.165.695	173.384.734
Inversiones inmobiliarias	-	-	-	1.800.000	1.800.000	317.094	2.376.140	4.493.235
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	-	-	-	224.001	224.001	1.387.431	-	1.611.432
Inversiones financieras a largo plazo	386.085	418.252	804.337	1.430.320	2.234.657	127.752	23.445	2.385.854
Activos por impuesto diferido	359.716	2.102.849	2.462.565	853.573	3.316.138	-	2.165	3.318.303
Deudores comerciales no corrientes	76.813	-	76.813	505.066	581.878	-	9.956.541	10.538.420
Total Activos No Corrientes	**129.669.149**	**39.934.412**	**169.603.561**	**4.948.847**	**174.552.408**	**5.464.285**	**19.523.986**	**199.540.680**
Capital Circulante								
Existencias	61.580.918	61.736.297	123.317.215	17.395.985	140.713.200	-	1.231.760	141.944.960
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	24.505.947	25.667.371	50.173.319	108.705.976	158.879.294	700.387	6.686.012	166.265.694
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	-	-	-	486.703	486.703	383.424	-	870.128
Inversiones financieras a corto plazo	1.680.804	249.315	1.930.120	7.239.892	9.170.012	5.194.918	116.515	14.481.445
Periodificaciones a corto plazo	619.210	58.072	677.282	101.424	778.706	136.380	-	915.086
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	16.062.545	5.488.718	21.551.263	19.390.329	40.941.593	160.187	74.222	41.176.001
Subtotal	**104.449.424**	**93.199.774**	**197.649.198**	**153.320.311**	**350.969.509**	**6.575.296**	**8.108.509**	**365.653.314**
Deudas a corto plazo	(30.178.746)	(53.454.772)	(83.633.518)	(61.577.165)	(145.210.683)	(1.556.595)	(83.931)	(146.851.209)
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	-	-	-	-	-	(1.441.411)	-	(1.441.411)
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	(18.558.682)	(18.758.611)	(37.317.293)	(130.802.508)	(168.119.801)	(2.462.493)	(6.412.207)	(176.994.501)
Periodificaciones a corto plazo	(19)	(1.507.067)	(1.507.086)	-	(1.507.086)	-	-	(1.507.086)
Total Capital Circulante	**55.711.976**	**19.479.324**	**75.191.300**	**(39.059.362)**	**36.131.938**	**1.114.797**	**1.612.371**	**38.859.107**

	Producción	Centros de Servicios	División Industrial	División Trading	Subtotal Divisiones principales	Holding	Otras divisiones	Total
Importe neto de la cifra de negocios	165.867.882	201.749.581	367.617.463	231.120.134	598.737.597	193.386	21.012.285	**619.943.267**
EBITDA	7.964.514	5.917.184	13.881.698	9.242.526	23.124.224	(1.672.535)	3.667.682	**25.119.371**
Resultado antes de impuestos	3.354.402	2.207.562	5.561.964	3.766.260	9.328.224	(2.502.103)	3.308.770	**10.134.891**

El epígrafe de "EBITDA" de cada uno de los segmentos incluye las facturaciones de los costes de los servicios corporativos del Grupo; dicha facturación se ha realizado en base a:

a) Los criterios de distribución de los costes de gestión de acuerdo con el contrato global firmado por las diferentes sociedades del Grupo.

b) Los contratos de prestación de servicios específicos firmados por determinadas sociedades del Grupo.

Distribución geográfica - La actividad del Grupo se centra, básicamente, en España (58% de la cifra de negocio en el ejercicio 2020 y 60% en el ejercicio 2019).

5. INMOVILIZADO INTANGIBLE

Su detalle y movimiento a lo largo de los ejercicios 2020 y 2019 ha sido el siguiente:

Ejercicio 2020	31.12.19	Altas	Traspasos	31.12.20
Fondo de comercio de consolidación	2.027.278	-	-	2.027.278
Desarrollo	50.000	703.111	(50.000)	703.111
Concesiones administrativas	-	650.000	-	650.000
Patentes, licencias, marcas y similares	453.315	2.500	50.000	505.815
Aplicaciones informáticas	2.261.229	62.026	-	2.323.255
Otro inmovilizado intangible	855.850	1.604.867	-	2.460.717
Total coste	**5.647.672**	**3.022.504**	**-**	**8.670.176**
Amortización	(1.838.970)	(288.648)	-	(2.127.618)
Total Amortización	**(1.838.970)**	**(288.648)**	**-**	**(2.127.618)**
Deterioro Marcas	-	(101.075)		(101.075)
Total Deterioro	-	(101.075)	-	**(101.075)**
Total, neto	**3.808.702**	**2.632.781**	**-**	**6.441.483**

Ejercicio 2019	31.12.18	Altas	Traspasos	Bajas	Var. del perímetro de consolidación	31.12.19
Fondo de comercio de consolidación	2.785.644	-	(758.366)	-	-	2.027.278
Desarrollo	50.000	-	-	-	-	50.000
Patentes, licencias, marcas y similares	445.215	8.100	-	-	-	453.315
Aplicaciones informáticas	2.022.345	218.945	-	(4.059)	23.998	2.261.229
Otro inmovilizado intangible	-	843.875	-	-	11.975	855.850
Total coste	**5.303.204**	**1.070.920**	**(758.366)**	**(4.059)**	**35.973**	**5.647.672**
Amortización F. Comercio	-	-	-	-	-	-
Amortización	(1.524.890)	(302.437)	(3.650)	3.995	(11.988)	(1.838.970)
Total Amortización	**(1.524.890)**	**(302.437)**	**(3.650)**	**3.995**	**(11.988)**	**(1.838.970)**
Total, neto	**3.778.314**	**768.483**	**(762.016)**	**(64)**	**23.985**	**3.808.702**

Al cierre del ejercicio 2020 existen activos totalmente amortizados en uso por importe de 1.227.606 euros (702.218 euros en 2019).

Fondo de comercio – Su detalle por sociedades a 31 de diciembre de 2020 y 2019 es el siguiente en ambos ejercicios:

Sociedad Dependiente	Importe
Network Steel, S.L.U.	1.172.706
Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L.	533.622
Aranda Intermodal, S.L.	320.950
Total Fondo de Comercio	**2.027.278**

El Grupo no ha considerado necesario realizar correcciones por deterioro en el ejercicio 2020.

Patentes, licencias, marcas y similares – Corresponde a una marca comercial (Nota 3.a).

Aplicaciones Informáticas – Recoge la activación de trabajos realizados y servicios contratados para el desarrollo de una nueva herramienta informática del Grupo, junto con las aplicaciones informáticas ya implantadas.

Concesiones- En esta cuenta se registran las 52 autorizaciones de arrendamiento de vehículos con conductor ("Licencias VTC") adquiridas mediante escritura de fecha 30 de noviembre de 2020 por importe de 650.000 euros. Dado que no es posible estimar de manera fiable la vida útil de estos activos, se ha optado por amortizarlos de forma lineal en un plazo de 10 años.

Desarrollo – Recoge principalmente la activación de los gastos en los que la Sociedad Dominante ha incurrido como consecuencia de la preparación de la emisión de un programa de pagarés en el Mercado Alternativo de Renta Fija (MARF). Con fecha 28 de julio de 2020, el Grupo NSR se ha registrado en el MARF para llevar a cabo una emisión de pagarés por un importe nominal máximo no superior a 150.000.000 de euros. A 31 de diciembre de 2020 no se ha producido esta emisión.

Otro inmovilizado intangible – Recoge los gastos de servicios contratados para el desarrollo de un nuevo ERP del Grupo que se irá implantando progresivamente a las diversas sociedades del Grupo. A 31 de diciembre de 2020 esta nueva herramienta se encuentra pendiente de implantación en algunas de las sociedades del Grupo NSR.

6. INMOVILIZADO MATERIAL

Su detalle y movimiento durante los ejercicios 2020 y 2019 ha sido el siguiente:

Coste -	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	Inmovilizado en curso – anticipos	Total coste
Saldo al 31.12.19	**55.557.525**	**93.269.574**	**54.267.426**	**203.094.525**
Altas	1.669.420	2.204.556	27.109.419	30.983.395
Bajas	(1.125.000)	(229.301)	-	(1.354.301)
Traspasos	(146.214)	215.480	(69.266)	-
Saldo al 31.12.20	**55.955.731**	**95.460.309**	**81.307.579**	**232.723.619**

Amortización acumulada	Construcciones	Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	Total amortización	Total neto
Saldo al 31.12.19	**(3.287.404)**	**(26.422.388)**	**(29.709.792)**	**173.384.734**
Altas	(831.331)	(5.283.093)	(6.114.424)	24.868.971
Bajas	-	191.120	191.120	(1.163.181)
Saldo al 31.12.20	**(4.118.735)**	**(31.514.361)**	**(35.633.096)**	**197.090.523**

Coste -	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	Inmovilizado en curso – anticipos	Total coste
Saldo al 31.12.18	**33.286.625**	**71.290.922**	**50.570.914**	**155.148.461**
Altas	1.210.027	5.271.247	27.798.515	34.279.789
Bajas	-	(1.258.717)	(4.631.166)	(5.889.883)
Traspasos	3.500.000	6.245.427	(7.348.441)	2.396.986
Revalorizaciones	10.605.964	4.228.398	(12.439.341)	2.395.021
Var. perímetro consolidación	6.954.909	7.492.298	316.945	14.764.152
Saldo al 31.12.19	**55.557.525**	**93.269.574**	**54.267.426**	**203.094.525**

Amortización acumulada	Construcciones	Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	Total amortización	Total neto
Saldo al 31.12.18	**(2.198.884)**	**(22.627.128)**	**(24.826.012)**	**130.322.448**
Altas	(747.716)	(4.452.595)	(5.200.311)	29.079.478
Bajas	-	1.028.622	1.028.622	(4.861.261)
Traspasos	-	-	-	2.396.986
Revalorizaciones	-	-	-	2.395.021
Var. perímetro consolidación	(340.804)	(371.286)	(712.090)	14.052.062
Saldo al 31.12.19	**(3.287.404)**	**(26.422.388)**	**(29.709.792)**	**173.384.734**

Al 31 de diciembre de 2020 y de 2019 no existían compromisos firmes de compra o venta de inmovilizado material. En el ejercicio 2020 existen elementos totalmente amortizados por importe de 5.193.394 euros (4.414.087 euros en 2019).

Las altas de inmovilizado registradas durante los ejercicios 2020 y 2019 corresponden, principalmente a:

- Compra de los activos (terreno, construcciones, otras instalaciones y maquinaria) y activación de los gastos derivados de la construcción de una nueva planta, así como la instalación de 3 nuevas líneas productivas: línea de decapado químico, línea de laminación en frío y línea de galvanizado por inmersión en Villadangos de Páramo (León)
- Compra de diversa maquinaria en las plantas de producción.
- Anticipos de inmovilizado correspondientes a las cantidades entregadas al proveedor de la nueva instalación integrada de tratamiento de acero industrial.
- Compra de dos terrenos situados en el Polígono Industrial Prado Marina, en Aranda de Duero.
- Nave industrial situada en Sagunto (Valencia) donde Iber Steel, S.L.U. realiza su actividad

Para el desarrollo del proyecto de construcción de una nueva planta en Villadangos del Páramo (León), el grupo NSR creó en el ejercicio 2018 una nueva sociedad, León Coated Solutions, S.L., que será la propietaria de los activos y pasivos involucrados tan pronto el Ministerio de Industria autorice el traspaso. A estos efectos, Santander Coated Solutions, S.L. y León Coated Solutions, S.L. firmaron un contrato por el que se regulaban todos los derechos de aquélla, eximiéndola de cualquier tipo de contingencia. En estas circunstancias, y para la consecución de este proyecto, en el mes de diciembre de 2018, el Ministerio de Industria del Gobierno de España, la Junta de Castilla y León y el grupo Network Steel firmaron un protocolo de intenciones por el que se regulan los distintos compromisos, todos ellos encaminados a generar valor del proyecto inicial. En este sentido, en abril de 2019 el proyecto es declarado Proyecto Industrial Prioritario (PIP) por el BOCYL de Castilla y León.

Para seguimiento y cumplimiento de todos estos compromisos, que incluyen la creación de un ramal ferroviario que conecte la planta industrial con la red ferroviaria general (estimado en un fondo perdido de 7 millones de euros) se ha creado una comisión mensual de seguimiento (con actas oficiales) compuesta por el Ministerio de Industria, el Ministerio de Fomento, la Junta de Castilla y León y Network Steel.

Los gastos incurridos por el Grupo para la óptima puesta en marcha, desarrollo e instalación de las inversiones realizadas, han sido activados como mayor importe de la maquinaria y construcciones en curso por importe de 2.851.912 euros en 2020 y 2.273.297 euros en 2019 mediante abono en el epígrafe "Trabajos realizados por la empresa para su activo" de la cuenta de resultados consolidada adjunta. Estos gastos contemplan principalmente los costes de personal empleado.

Para acometer estas inversiones, el Grupo ha obtenido financiación procedente de préstamos a tipo cero del Ministerio de Industria, Turismo y Comercio, así como préstamos ICO e hipotecarios y otras subvenciones.

Adicionalmente, durante los ejercicios 2020 y 2019 han sido capitalizados gastos financieros por importe de 2.605.186 euros y 2.006.108 euros, respectivamente, mediante abono al epígrafe "Incorporación al activo de gastos financieros" de la cuenta de resultados consolidada adjunta.

Según se menciona en la Nota 3.b), el Grupo ha aplicado, en sus cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2020 y 2019, el modelo de revalorización a ciertos elementos de su inmovilizado material.

Los importes en libros de sus activos materiales se han obtenido a partir de tasaciones realizadas por expertos independientes (Eurovalor). Dicha valoración se ha realizado aplicando la metodología de comparables o coste, en función de la naturaleza del activo.

El detalle y valoración al 31 de diciembre de 2020 y 2019 de los activos materiales propiedad del Grupo es el siguiente:

Ejercicio 2020

elemento	coste	amortización	valor neto contable	Valor Razonable	plusvalía / minusvalía	Sociedad
Terrenos y bienes naturales	848.400	-	848.400	2.632.584	632.584	Arimsa
Terrenos y bienes naturales	1.151.600	-	1.151.600			Arimsa
Terrenos y bienes naturales	1.586.300	-	1.586.300	1.586.300	-	Todoaceros
Terrenos y bienes naturales	3.098.851	-	3.098.851	3.053.581	(45.270)	Aranda CS
Terrenos y bienes naturales	477.673	-	477.673	833.627	355.954	Ibersteel
Terrenos y bienes naturales	1.055.617	-	1.055.617	3.019.004	1.963.387	Santander CS
Terrenos y bienes naturales	938.858	-	938.858	1.191.863	253.005	Sagunto C
Terrenos y bienes naturales	1.267.531	-	1.267.531	3.714.148	2.446.618	Portugal
Terrenos y bienes naturales	605.012	-	605.012	3.425.051	2.820.039	Aveiro CS
Construcciones	6.313.593	(620.308)	5.693.285	5.693.285	-	Santander CS
Construcciones	2.444.383	(41.908)	2.402.475	6.948.888	4.546.413	Santander CS
Construcciones	2.162.562	(288.107)	1.874.455	1.934.467	60.012	Todoaceros
Construcciones	4.528.932	(515.174)	4.013.758	4.316.466	302.708	Aranda CS
Construcciones	78.230	(1.173)	77.057	77.057	-	Aranda CS
Construcciones	1.408.287	(65.623)	1.342.664	1.166.752	(175.912)	Sagunto C
Construcciones	41.993	(630)	41.363	41.363	-	Sagunto C
Construcciones	6.087.920	(1.799.710)	4.288.210	5.584.792	1.296.581	Portugal
Construcciones	45.457	(682)	44.775	44.775	-	Portugal
Construcciones	6.141.765	(775.844)	5.365.921	4.633.488	(732.433)	Aveiro CS
Construcciones	610.205	(9.153)	601.052	601.052	-	Aveiro CS
Construcciones	1.338.875	(422)	1.338.453	1.338.453	-	Arimsa
Inst Técnicas y Maquinaria	601.263	(278.923)	322.340	322.340	-	NSR
Inst Técnicas y Maquinaria	1.262.468	(53.906)	1.208.562	1.599.665	391.103	Arimsa
Inst Técnicas y Maquinaria	547.279	(64.807)	482.472	482.472	-	Arimsa
Inst Técnicas y Maquinaria	381.490	(332.895)	48.595	48.595	-	Network
Inst Técnicas y Maquinaria	19.230	(15.510)	3.720	3.720	-	Suisse AG
Inst Técnicas y Maquinaria	164.814	(74.268)	90.546	90.546	-	A. Intermodal
Inst Técnicas y Maquinaria	500.000	(33.350)	466.650	7.545.197	7.078.547	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	13.173.853	(2.575.961)	10.597.892	12.271.567	1.673.675	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	2.474.442	(539.480)	1.934.962	1.934.962	-	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	5.272.778	(447.287)	4.825.491	4.825.491	-	Todoaceros
Inst Técnicas y Maquinaria	8.984.324	(4.407.493)	4.576.831	5.148.019	571.188	Todoaceros
Inst Técnicas y Maquinaria	13.494.855	(6.259.664)	7.235.191	7.689.065	453.873	Aranda CS
Inst Técnicas y Maquinaria	4.525.712	(1.237.333)	3.288.379	3.288.379	-	Aranda CS
Inst Técnicas y Maquinaria	50.966	(11.218)	39.748	39.748	-	León CS
Inst Técnicas y Maquinaria	2.412.444	(2.278.363)	134.081	465.380	331.299	Ibersteel
Inst Técnicas y Maquinaria	15.016.767	(7.582.671)	7.434.096	7.819.996	385.900	Portugal
Inst Técnicas y Maquinaria	3.732.798	(2.803.593)	929.205	929.205	-	Grupo Plafesa
Inst Técnicas y Maquinaria	278.819	(27.291)	251.528	251.528	-	Mobility
Inst Técnicas y Maquinaria	773.901	-	773.901	773.901	-	V. Intermodal
Inst Técnicas y Maquinaria	10.901.698	(2.488.574)	8.413.124	8.413.124	-	Aveiro CS
Inst Técnicas y Maquinaria	4.825	(1.776)	3.049	3.049	-	NS Africa
Inmovilizado en curso y anticipos	4.375	-	4.375	4.375	-	NSR
Inmovilizado en curso y anticipos	90.230	-	90.230	90.230	-	Network
Inmovilizado en curso y anticipos	55.026.184	-	55.026.184	55.026.184	-	Santander CS
Inmovilizado en curso y anticipos	15.419.043	-	15.419.043	15.419.043	-	Aranda CS
Inmovilizado en curso y anticipos	10.122.742	-	10.122.742	10.122.742	-	León CS
Inmovilizado en curso y anticipos	7.347	-	7.347	7.347	-	Grupo Plafesa
Inmovilizado en curso y anticipos	617.808	-	617.808	617.808	-	V. Intermodal
Inmovilizado en curso y anticipos	19.850	-	19.850	19.850	-	Aveiro CS
Total	**208.114.348**	**(35.633.096)**	**172.481.252**	**197.090.523**	**24.609.271**	

Ejercicio 2019

elemento	coste	amortización	valor neto contable	Valor Razonable	plusvalía / minusvalía	Sociedad
Terrenos y bienes naturales	848.400	-	848.400	2.632.584	632.584	Arimsa
Terrenos y bienes naturales	1.151.600	-	1.151.600			Arimsa
Terrenos y bienes naturales	257.484		257.484	257.484	-	Arimsa
Terrenos y bienes naturales	1.581.745	-	1.581.745	1.581.745	-	Todoaceros
Terrenos y bienes naturales	3.098.851	-	3.098.851	3.053.581	(45.270)	Aranda CS
Terrenos y bienes naturales	477.673	-	477.673	833.627	355.954	Ibersteel
Terrenos y bienes naturales	1.055.617	-	1.055.617	3.019.004	1.963.387	Santander CS
Terrenos y bienes naturales	938.858	-	938.858	1.191.863	253.005	Sagunto C
Terrenos y bienes naturales	1.267.531	-	1.267.531	3.714.148	2.446.618	Portugal
Terrenos y bienes naturales	605.012	-	605.012	3.425.051	2.820.039	Aveiro CS
Construcciones	6.306.100	(435.277)	5.870.823	5.870.823	-	Santander CS
Construcciones	2.444.383	-	2.444.383	6.990.796	4.546.413	Santander CS
Construcciones	2.162.562	(251.696)	1.910.866	1.970.878	60.012	Todoaceros
Construcciones	4.528.932	(444.287)	4.084.645	4.387.353	302.708	Aranda CS
Construcciones	1.408.287	(37.734)	1.370.553	1.194.641	(175.912)	Sagunto C
Construcciones	6.087.920	(1.495.867)	4.592.053	5.888.635	1.296.581	Portugal
Construcciones	6.141.765	(606.376)	5.535.389	4.802.956	(732.433)	Aveiro CS
Construcciones	585.566	-	585.566	585.566	-	Aveiro CS
Construcciones	867.516	-	867.516	867.516	-	Arimsa
Construcciones	1.871	-	1.871	1.871	-	NET sub
Inst Técnicas y Maquinaria	579.554	(172.798)	406.756	406.756	-	NSR
Inst Técnicas y Maquinaria	1.262.468	(34.169)	1.228.299	1.619.402	391.103	Arimsa
Inst Técnicas y Maquinaria	365.100	(35.160)	329.940	329.940	-	Arimsa
Inst Técnicas y Maquinaria	492.726	(394.274)	98.452	98.452	-	Network
Inst Técnicas y Maquinaria	19.230	(13.420)	5.810	5.810	-	Suisse AG
Inst Técnicas y Maquinaria	145.242	(58.948)	86.294	86.294	-	A. Intermodal
Inst Técnicas y Maquinaria	500.000	-	500.000	7.578.547	7.078.547	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	13.173.853	(1.727.471)	11.446.382	13.120.057	1.673.675	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	2.200.613	(353.807)	1.846.806	1.846.806	-	Santander CS
Inst Técnicas y Maquinaria	5.122.591	(44.361)	5.078.230	5.078.230	-	Todoaceros
Inst Técnicas y Maquinaria	8.984.324	(3.988.953)	4.995.371	5.566.558	571.188	Todoaceros
Inst Técnicas y Maquinaria	13.494.855	(5.480.207)	8.014.648	8.468.521	453.873	Aranda CS
Inst Técnicas y Maquinaria	3.808.505	(875.573)	2.932.932	2.932.932	-	Aranda CS
Inst Técnicas y Maquinaria	19.475	(1.824)	17.651	17.651	-	León CS
Inst Técnicas y Maquinaria	2.412.444	(2.257.710)	154.734	486.033	331.299	Ibersteel
Inst Técnicas y Maquinaria	15.016.767	(6.412.126)	8.604.641	8.990.541	385.900	Portugal
Inst Técnicas y Maquinaria	3.392.417	(2.771.480)	620.937	620.937	-	Grupo Plafesa
Inst Técnicas y Maquinaria	146.215	(2.975)	143.240	143.240	-	Mobility
Inst Técnicas y Maquinaria	773.901	-	773.901	773.901	-	V. Intermodal
Inst Técnicas y Maquinaria	10.482.948	(1.812.687)	8.670.261	8.670.261	-	Aveiro CS
Inst Técnicas y Maquinaria	4.185	(610)	3.575	3.575	-	NS África
Inmovilizado en curso y anticipos	4.375	-	4.375	4.375	-	NSR
Inmovilizado en curso y anticipos	28.050	-	28.050	28.050	-	Network
Inmovilizado en curso y anticipos	47.545.718	-	47.545.718	47.545.718	-	Santander CS
Inmovilizado en curso y anticipos	2.052.227	-	2.052.227	2.052.227	-	Aranda CS
Inmovilizado en curso y anticipos	4.099.544	-	4.099.544	4.099.544	-	León CS
Inmovilizado en curso y anticipos	455.335	-	455.335	455.335	-	V. Intermodal
Inmovilizado en curso y anticipos	84.920	-	84.920	84.920	-	Aveiro CS
Total	**178.485.254**	**(29.709.791)**	**148.775.463**	**173.384.734**	**24.609.271**	

La totalidad del inmovilizado material del Grupo se encuentra afecto a la explotación y no está sujeto a ningún tipo de gravamen distinto de los mencionados en esta Memoria.

El Grupo tiene contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetos los elementos del inmovilizado material. Al cierre de los ejercicios 2020 y 2019 no existía déficit de cobertura en relación con dichos riesgos, por lo que el Administrador Único de la sociedad dominante considera suficiente la cobertura contratada.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Inmovilizado Material del Grupo incluye 7.261.371 euros y 7.371.238 euros, respectivamente, correspondientes al valor de activos que son objeto de contratos de arrendamiento financiero y que han sido clasificados en el epígrafe correspondiente según su naturaleza (Nota 8).

El efecto en la cuenta de resultados en el ejercicio 2020 por enajenaciones de elementos de transporte ha supuesto una pérdida de 28.629 euros, que figuran registrados en el epígrafe "Deterioro y resultado de enajenaciones de inmovilizado" del Estado de Resultados Consolidado adjunto.

Los retiros registrados a 31 de diciembre de 2019 corresponden, principalmente, a la venta de una parte de las vigas adquiridas en el ejercicio 2018. El efecto del ejercicio 2019 fue un beneficio por importe de 276.465 euros, que figuran registrados, entre otros, en el epígrafe "Deterioro y resultado de enajenaciones de inmovilizado" del Estado de Resultados Consolidado adjunto.

7. INVERSIONES INMOBILIARIAS

Su detalle y movimiento durante los ejercicios 2020 y 2019 ha sido el siguiente:

Coste -	31.12.18	Altas / Dotación	31.12.19	Altas / Dotación	31.12.20
Inversiones en terrenos y bienes naturales	1.983.506	-	1.983.506	-	1.983.506
Inversiones en construcciones	2.792.119	(282.390)	2.509.729	(275.907)	2.233.822
Total coste	**4.775.625**	**(282.390)**	**4.493.235**	**(275.907)**	**4.217.328**

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 incluyen, principalmente, un terreno en Madrid adquirido en el ejercicio 2012, cuyo coste ascendió a 1.800.000 euros.

Aranda Intermodal aporta al Grupo la inversión realizada en la conexión de la infraestructura ferroviaria existente en el término municipal de Aranda de Duero con la Red Ferroviaria de Interés General, cuya finalidad es dar servicio a las diferentes empresas ubicadas en el Polígono Industrial Prado Marina para el transporte ferroviario de productos varios.

El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que el importe en libros de las inversiones inmobiliarias figura por su valor razonable.

8. ARRENDAMIENTOS

Arrendamientos financieros –

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 el Grupo, en su condición de arrendatario financiero, tiene reconocidos activos arrendados, clasificados como maquinaria y elementos de transporte.

Su detalle es el siguiente:

	31.12.20	31.12.19
Importe reconocido inicialmente (Nota 5)	7.261.371	7.371.238
Amortización Acumulada	(1.467.910)	(1.196.603)
Valor neto contable	**5.793.461**	**6.174.635**

El importe reconocido inicialmente corresponde al valor razonable de los activos arrendados al inicio del arrendamiento, que era equivalente al valor actual de los pagos mínimos acordados.

Las características de los contratos de arrendamiento financiero suscritos por el Grupo al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se detallan a continuación:

2020	Nº Cuotas Contrato	Vencimiento	Opción compra	Coste	Cuotas pendientes		
					Corto plazo	Largo plazo	Total
Vehículo	48	07/08/2021	557	26.596	4.912	77	4.989
Vehículo	48	22/11/2021	1.282	59.919	13.982	-	13.982
Vehículo	48	13/02/2023	574	27.406	6.735	8.533	15.268
Vehículo	48	12/04/2021	1.106	52.593	4.408	-	4.408
Vehículo	48	20/09/2021	472	22.539	4.225	-	4.225
Vehículo	48	20/09/2021	472	22.539	4.225	-	4.225
Vehículo	48	17/12/2021	517	24.684	6.159	-	6.159
Maquinaria	22	02/01/2023	-	2.919.229	598.392	649.983	1.248.375
Vehículo	48	22/11/2021	531	24.832	6.328	-	6.328
Vehículo	48	01/08/2021	343	16.364	3.069	-	3.069
Maquinaría	22	02/01/2023	-	3.580.771	736.265	790.438	1.526.703
Vehículo	48	07/04/2021	629	29.901	2.507	-	2.507
Vehículo	48	15/02/2023	1.132	54.055	13.893	15.738	29.631
Carretilla elevadora	48	22/10/2024	378	21.340	4.080	12.282	16.362
Vehículo	48	30/09/2023	21.070	81.358	15.363	47.206	62.569
Vehículo	48	28/11/2024	58.267	117.245	13.909	102.214	116.123
Maquinaria	48	20/07/2022	3.600	180.000	41.313	24.600	65.913
Total			**90.930**	**7.261.371**	**1.479.765**	**1.651.071**	**3.130.836**

2019	Nº Cuotas Contrato	Vencimiento	Opción compra	Coste	Cuotas pendientes		
					Corto plazo	Largo plazo	Total
Vehículo	48	26/09/2020	832	39.413	7.434	-	7.434
Vehículo	48	07/08/2021	557	26.596	7.325	5.064	12.389
Vehículo	48	26/10/2020	1.080	51.198	10.730	-	10.730
Vehículo	48	22/11/2021	1.282	59.919	16.321	13.982	30.303
Vehículo	48	13/02/2023	574	27.406	5.399	15.261	20.660
Vehículo	48	08/02/2020	743	35.180	742	-	742
Vehículo	48	26/10/2020	524	24.835	4.676	526	5.202
Vehículo	48	12/04/2021	1.106	52.593	13.094	3.337	16.431
Vehículo	48	20/09/2021	472	22.539	5.570	4.225	9.795
Vehículo	48	20/09/2021	472	22.539	5.570	4.225	9.795
Vehículo	48	17/12/2021	517	24.684	6.079	6.159	12.238
Maquinaria	22	02/01/2023	-	2.919.229	474.989	1.091.437	1.566.426
Vehículo	48	29/04/2020	411	19.356	1.638	-	1.638
Vehículo	48	28/11/2020	550	30.444	6.964	-	6.964
Vehículo	48	16/10/2020	638	26.686	6.547	-	6.547
Vehículo	48	22/11/2021	531	24.832	6.247	6.328	12.575
Vehículo	48	01/08/2021	343	16.364	4.045	3.069	7.114
Maquinaría	22	02/01/2023	-	3.580.771	765.785	1.335.671	2.101.456
Vehículo	48	07/04/2021	629	29.901	7.376	2.507	9.883
Vehículo	48	15/02/2023	1.132	54.055	13.129	29.039	42.168
Carretilla elevadora	48	22/10/2024	378	21.340	4.277	16.361	20.638
Vehículo	48	30/09/2023	21.070	81.358	19.945	61.413	81.358
Maquinaria	48	20/07/2022	3.600	180.000	40.397	65.913	106.310
Total			**37.441**	**7.371.238**	**1.434.279**	**2.664.517**	**4.098.796**

La conciliación entre el importe de los pagos futuros mínimos por arrendamiento y su valor actual al 31 de diciembre de 2020 y 2019 es la siguiente:

	31.12.20	**31.12.19**
Pagos mínimos futuros	3.272.294	4.423.884
Opción de compra	90.930	37.441
Menos gastos financieros no devengados	(232.389)	(362.529)
Valor actual	**3.130.836**	**4.098.796**

El detalle de los pagos futuros mínimos por arrendamiento, incluida la opción de compra, y su valor actual al cierre del ejercicio, desglosados por plazos de vencimiento es el siguiente:

	2020		2019	
	Pagos Mínimos	Valor Actual	Pagos Mínimos	Valor Actual
Hasta un año	1.645.694	1.479.765	1.631.533	1.434.279
Entre uno y cinco años	1.717.530	1.651.071	2.829.792	2.664.517
Total	**3.363.224**	**3.130.836**	**4.461.325**	**4.098.796**

Arrendamientos operativos –

En su posición de arrendatarios, los contratos de arrendamientos operativos formalizados por las Sociedades Dependientes más significativos son los siguientes

- Contrato de alquiler de las oficinas donde desarrolla su actividad, sita en Madrid, calle Cardenal Marcelo Spínola número 2, junto con varias plazas de garaje.

  Con fecha 15 de noviembre de 2018, la sociedad Dominante formalizó un nuevo contrato de arrendamiento en el que se engloban las dos oficinas en las que el Grupo desarrolla su actividad, así como el alquiler de varias plazas de garaje.

  El 1 de diciembre de 2020 se modifica su vencimiento fijándose el 31 de marzo de 2021.

  El importe de las rentas pagadas por este concepto durante los ejercicios 2020 y 2019 ha ascendido a 243.816 euros y 224.560 euros, respectivamente.

- Contrato de alquiler de las oficinas donde desarrolla su actividad situada en Getafe (Madrid), así como los arrendamientos de maquinaria y vehículos.

  El importe de las rentas pagadas por este concepto durante los ejercicios 2020 y 2019 ha ascendido a 426.688 euros y 300.298 euros, respectivamente.

Al cierre de los ejercicios 2020 y 2019, el Grupo tiene contratadas con el arrendador las siguientes cuotas de arrendamiento mínimas (a valor nominal), de acuerdo con los actuales contratos en vigor, sin tener en cuenta repercusión de gastos comunes, incrementos futuros por IPC, ni actualizaciones futuras de rentas pactadas contractualmente:

	2020	2019
Hasta un año	257.456	350.943
Entre uno y cinco años	357.318	387.081
Más de cinco años	--	102.146

<u>NIIF 16: Arrendamientos:</u>

Esta Norma es de aplicación a partir del 1 de enero de 2019, esta norma establece los principios para el reconocimiento, valoración, presentación e información a revelar de los arrendamientos y requiere que estos se contabilicen bajo único modelo de balance.

El Administrador Único de la Sociedad Dominante estima que el impacto en el pasivo del Grupo y en los activos por derechos de uso no es significativo y, por tanto, ha optado por no registrarlos.

9. ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES

Su detalle al 31 de diciembre de 2020 y 2019 es el siguiente:

	31.12.20	31.12.19
Participaciones puestas en equivalencia	793.308	535.386
Préstamos y partidas a cobrar-		
Clientes por prestación de servicios	7.489.814	10.538.420
Créditos empresas del grupo y asociadas (Nota 24)	731.970	1.051.045
Créditos a terceros y otras partes vinculadas	2.346.117	1.168.059
Otros activos financieros	1.001.497	684.005
Derivados	350.271	325.965
Activos mantenidos para negociar-		
Instrumentos de patrimonio	12.441	12.441
Activos financieros disponibles para la venta-		
Instrumentos de patrimonio - Valorados a valor razonable	574.682	195.384
Instrumentos de patrimonio - Valorados a coste	28.001	25.001
Total	**13.328.101**	**14.535.706**

El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que el importe en libros de estos activos financieros constituye una aproximación aceptable de su valor razonable.

Clientes por prestación de servicios –

Corresponde, principalmente, a derechos de cobro mantenidos por una de las Sociedades Dependientes frente a terceros, derivados de la venta a plazos y el alquiler de vehículos por importe de 6.907.936 euros y 9.956.541 euros correspondientes a los ejercicios cerrados a 31 de diciembre de 2020 y 2019, respectivamente. Su clasificación a largo plazo viene determinada por los vencimientos establecidos en los correspondientes contratos formalizados. La clasificación por vencimientos se detalla a continuación:

Ejercicio 2020

2021	2022	2023	Total
3.153.240	2.513.963	1.240.733	6.907.936

Ejercicio 2019

2021	2022	2023	Total
4.369.080	3.729.803	1.857.658	9.956.541

Créditos a terceros y otras partes vinculadas –

Composición:

	31.12.18	Altas	Bajas	31.12.19	Altas	Traspasos	31.12.20
Créditos a terceros -							
Tecnoaranda, S.L. (1)	284.386	-	(284.386)	-	-	-	-
Siderúrgicos Llabra, S.L. (2)	119.000	-	-	119.000	-	-	119.000
Otros créditos (3)	36.031	41.441	-	77.472	-	1.311.540	1.389.012
	439.417	41.441	(284.386)	196.472	-	1.311.540	1.508.012
Créditos a otras partes vinculadas (4)	928.883	42.704	-	971.587	783.300	(916.782)	838.105
Total	**1.368.300**	**120.013**	**(284.386)**	**1.168.059**	**783.300**	**394.758**	**2.346.117**

1) Correspondía a un préstamo con vencimiento en diciembre/2024, cuya amortización se realizaría en un único pago. El interés fijado era del 6% anual sobre el BAI, siempre que este supere 3.000.000 de euros, liquidable en la fecha de vencimiento del préstamo. En agosto de 2019 este préstamo fue amortizado en su totalidad. Durante el ejercicio 2019 este préstamo no devengó interés alguno.

2) Crédito concedido por la Sociedad Dominante a cuenta de una futura participación en esa sociedad.

3) Se corresponde principalmente con el valor de adjudicación de un derecho sobre una sociedad, cuyo objeto social es la fabricación y venta de productos químicos, tales como barnices, pinturas etc. que se materializará en el ejercicio 2024 por valor de un euro. La Sociedad registró este derecho adquirido con abono al epígrafe "otros resultados" en ejercicios anteriores.

4) Sus datos más significativos son:

Prestatario	Tipo de operación	Vto.	Tipo interés	31.12.20	31.12.19	
Sede Shanghái	Pagos a cuenta	-	-	-	338.326	(*)
Sede Dubái	Pagos a cuenta	-	-	4.105	4.085	
Administrador Único	Préstamo	31.12.20	1,5%	-	575.176	(*)
Network Steel Morocco	Pagos a cuenta	-	-	54.000	54.000	
OH Capital Resources, S.L.	Crédito	-	-	780.000	-	
Total				**838.105**	**971.587**	

(*) saldos traspasados a corto plazo al 31 de diciembre de 2020

Durante los ejercicios 2020 y 2019 no se han registrado intereses por estas cuentas.

Otros activos financieros –

Composición y movimiento:

Activo	31.12.18	Altas	Bajas	31.12.19	Altas	Bajas	Traspaso	31.12.20
Imposiciones a largo plazo (1)	864.582	-	(616.766)	247.816	388.852	(383)	(104.174)	532.111
Fianzas constituidas a largo plazo (2)	990.170	-	(554.964)	435.206	54.010	(4.604)	(15.826)	468.786
Depósitos constituidos a largo plazo	600	383	-	983	-	(383)	-	600
Otros	3.000	-	(3.000)	-	-	-	-	-
Total	**1.858.352**	**383**	**(1.174.730)**	**684.005**	**442.862**	**(5.370)**	**(120.000)**	**1.001.497**

Estas cuentas devengan un interés anual de mercado sobre el saldo medio mantenido en el ejercicio.

(1) Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 corresponden a imposiciones a plazo fijo en diversas entidades financieras.

Del total de imposiciones, al 31 de diciembre de 2020 y 2019 un importe de 345.000 euros (registrados a largo y corto plazo) están pignorados como garantía del aval concedido a una sociedad del Grupo sobre varios préstamos del Ministerio de Industria, Turismo y Comercio.

(2) Básicamente se componen de fianzas depositadas a los arrendadores de las oficinas y fianzas entregadas a la autoridad portuaria de Santander (obras del puerto).

Instrumentos de patrimonio- Valorados a coste –

Composición y movimiento:

Activo	31.12.18	Altas	Bajas	31.12.19	Altas	31.12.20
Participaciones a largo plazo en otras partes vinculadas (1)	1.637.047	-	(1.637.047)	-	-	-
Participaciones a largo plazo en empresas asociadas	-	25.001	-	25.001	3.000	28.001
Total	**1.637.047**	**25.001**	**(1.637.047)**	**25.001**	**3.000**	**28.001**

(1) A 31 de diciembre de 2018, se componía de la participación del 7,25% en Tecnoaranda, S.L., domiciliada en Aranda de Duero (Burgos), cuyo coste ascendía a 1.637.047 euros. En agosto de 2019 esta participación fue vendida.

10. EXISTENCIAS

El detalle de este epígrafe al 31 de diciembre de 2020 y 2019 es el siguiente:

	31.12.20	31.12.19
Comerciales	39.885.837	80.133.200
Materias primas y otros aprovisionamientos	50.336.277	49.794.682
Productos en curso	-	-
Productos terminados	6.328.767	11.761.347
Subproductos, residuos y materiales recuperados	294.828	-
Anticipos a proveedores	16.433.366	255.731
Total	**113.279.075**	**141.944.960**

Las existencias comerciales y materias primas están compuestas principalmente por bobinas de acero y pintura. Los productos terminados corresponden a bobinas pintadas y chapas cortadas.

El Grupo sigue la política de formalizar pólizas de seguro para cubrir los riesgos a los que están sujetas. El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que la cobertura de estas pólizas es razonable.

Las existencias se encuentran libres de cargas y gravámenes.

11. DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A COBRAR

Los créditos comerciales a favor del Grupo al 31 de diciembre de 2020 y 2019 son los siguientes:

	31.12.20	31.12.19
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	50.355.467	71.760.608
Clientes, efectos comerciales a cobrar	112.716.643	86.804.505
Clientes, operaciones de factoring	370.987	3.140.943
Deterioro de valor	(3.050.837)	(3.068.573)
Clientes empresas del grupo (Nota 24)	174.746	763.953
Deudores varios	3.934.138	3.514.420
Personal	10.691	133.485
Accionistas (socios) por desembolsos exigidos (Nota 17)	8.613.866	-
Total	**173.125.701**	**163.049.341**

El Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que el importe en libros de las cuentas de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar se aproxima a su valor razonable.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 el epígrafe "Clientes por ventas" incorpora saldos de dudoso cobro por valor de 2.905.159 euros y 2.432.413 euros, respectivamente, para los que se ha constituido la correspondiente cuenta representativa de la pérdida por **deterioro**, cuyo movimiento en los ejercicios 2020 y 2019 ha sido el siguiente:

Cuenta correctora	31.12.18	Dotación	Reversión	Var. perímetro	31.12.19	Dotación	Reversión	31.12.20
Prov. Op. comerciales	(3.118.426)	(223.004)	193.563	79.294	(3.068.573)	(492.448)	510.184	(3.050.837)

La dotación de pérdidas por deterioro en insolvencias firmes de clientes de 2020 y 2019 ha ascendido a 23.447 euros y 215.760 euros, respectivamente, y figura registrada en el epígrafe "Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales" del Estado de Resultados Consolidado adjunto.

El saldo de "Clientes, efectos comerciales a cobrar" al 31 de diciembre de 2020 y 2019 incluye los efectos descontados pendientes de vencimiento, cuya contrapartida figura por el mismo importe en el pasivo circulante (47.162.486 euros en 2020 y 59.285.733 euros en 2019), epígrafe "Deudas con entidades de crédito" (Nota 18).

El Grupo ha recibido de sus clientes anticipos por importe de 55.955.576 euros en 2020 y 39.298.058 euros en 2019, que se aplicarán a ventas comprometidas al cierre del ejercicio y perfeccionadas en el siguiente.

12. OTROS ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES

Su detalle al 31 de diciembre de 2020 y 2019 es el siguiente:

Descripción	31.12.20	31.12.19
Inversiones en empresas del grupo y asociadas –		
Créditos a empresas (Nota 24)	389.081	383.424
Otros activos financieros (Nota 24)	136.877	486.704
Total	**525.958**	**870.128**
Inversiones financieras a corto plazo –		
Instrumentos de patrimonio	2.752.602	1.996.883
Créditos a empresas	434.145	437.412
Valores representativos de deuda	28.855	231.856
Otros activos financieros	15.036.175	11.815.294
Total	**18.251.777**	**14.481.445**

Instrumentos de patrimonio – Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, se compone de inversiones en el capital social de entidades financieras, participaciones en fondos de inversión y acciones. Son activos de alta liquidez, elevada rotación y rentabilidades de mercado, valoradas tomando como base su cotización en el mercado activo a la fecha de cierre. En los ejercicios 2020 y 2019 se ha registrado un beneficio por revalorización de las acciones de 303.642 euros y 205.669 euros, respectivamente, incluidos ambos, entre otros, en el epígrafe "Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros" del Estado de Resultados Consolidado adjunto.

Valores representativos de deuda – Incluyen depósitos, bonos de tesorería, participaciones en fondos de inversión, valores de renta fija y otros. Son activos de alta liquidez, elevada rotación y rentabilidades de mercado. Al cierre de 2020 y 2019 están valorados aplicando los criterios descritos en la Nota 3.f), generando intereses que se encuentran registrados, junto a otros, en el Estado de Resultados Consolidado adjunto, epígrafe "Ingresos de valores negociables y otros instrumentos financieros-De terceros".

Otros activos financieros – se componen de:

	31.12.20	31.12.19
Imposiciones a corto plazo	348.759	-
Fianzas constituidas a corto plazo	77.783	167.847
Depósitos a corto plazo	204.935	228.859
Cuenta corriente con socios y administradores	13.420.492	11.418.588
Cuenta corriente con otras partes vinculadas	984.206	-
Total	**15.036.175**	**11.815.294**

- *Fianzas constituidas a corto plazo* – Depósitos mantenidos en una cuenta corriente en una entidad financiera con vencimiento en el corto plazo.

- *Cuenta corriente con socios y administradores* - Saldo de la cuenta corriente mantenida con los Administradores de varias sociedades dependientes, instrumentada en contratos de cuenta corriente con vencimiento 31 de diciembre de 2020.

  Esta cuenta devenga un tipo de interés anual del 1,5% en los ejercicios 2020 y 2019 sobre el saldo medio mantenido. Los intereses generados durante los ejercicios 2020 y 2019 ascienden a 119.600 euros y 91.500 euros, respectivamente, y se encuentran registrados, en el Estado de Resultados Consolidado adjunto, epígrafe "Ingresos financieros de valores negociables y otros instrumentos financieros – de empresas del grupo y asociadas" (Nota 24).

13. OTROS ACTIVOS CORRIENTES

La composición de este epígrafe a 31 de diciembre de 2020 y 2019 es la siguiente, en miles de euros:

	31.12.20	31.12.19
Gastos anticipados	435.671	781.823
Intereses pagados por anticipado	152.445	133.263
Total	**588.116**	**915.086**

14. EFECTIVO Y OTROS ACTIVOS LÍQUIDOS EQUIVALENTES

El detalle del epígrafe efectivo y otros activos líquidos equivalentes es el siguiente:

	31.12.20	31.12.19
Caja	29.548	33.349
Bancos, en euros	33.381.517	25.859.873
Bancos, en moneda extranjera	3.539.521	11.224.853
Bancos, cuentas de ahorro en euros	900.001	900.001
Inversiones a corto plazo de gran liquidez	16.663.972	3.157.925
Total	**54.514.559**	**41.176.001**

Banco, en euros – Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, este epígrafe recoge un saldo de 5.487.227 euros correspondiente a una cuenta corriente indisponible mantenida en Bankia, asociada a la pignoración de un aval concedido por la misma entidad bancaria y por el mismo importe.

Inversiones a corto plazo de gran liquidez – Al 31 de diciembre de 2020, este epígrafe recoge un saldo de 15.487.831 euros correspondiente a cuatro pagarés de una empresa, todos con vencimiento a tres meses.

15. INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y NIVEL DE RIESGO DE LOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS

La gestión de los riesgos financieros del Grupo está centralizada en la Dirección General de la Sociedad Dominante, que tiene establecidos los mecanismos necesarios para controlar la exposición, en su caso, a las variaciones en los tipos de interés y tipos de cambio, así como a los riesgos de crédito y liquidez. A continuación se indican los principales riesgos financieros que impactan al Grupo:

a) **Riesgo de crédito –**
Con carácter general, el Grupo mantiene su tesorería y activos líquidos equivalentes en entidades financieras de elevado nivel crediticio. Adicionalmente, hay que indicar que no existe una concentración significativa del riesgo de crédito con terceros y que este riesgo se encuentra parcialmente asegurado mediante un seguro de crédito sin recurso con una entidad financiera. El importe total de los activos financieros sujetos a riesgos de crédito se muestra en la Nota 11. El Grupo tiene suscritas pólizas de crédito con las aseguradoras Compañía Española de Seguros de Crédito (CESCE), Atradius y Credendo.

b) Riesgo de liquidez –
Con el fin de asegurar la liquidez y poder atender todos los compromisos de pago que se derivan de su actividad, el Grupo dispone de la tesorería que muestra su balance, así como de las líneas crediticias y de financiación que se detallan en la Nota 18.

c) Riesgo de mercado (incluye riesgo de tipo de interés, de tipo de cambio y otros riesgos de precio) –
Tanto la tesorería como la deuda financiera del Grupo están expuestas al riesgo de tipo de interés, el cual podría tener un efecto adverso en los resultados financieros y en los flujos de caja. Por ello, el Grupo sigue la política de colocar sus excedentes de liquidez en renta fija.

Respecto al *riesgo de tipo de cambio*, éste se concentra principalmente en las compras de mercaderías a países asiáticos, denominadas en dólares estadounidenses. Con objeto de mitigar este riesgo, el Grupo sigue la política de contratar instrumentos financieros (seguros de cambio) que reduzcan las diferencias de cambio por transacciones en moneda extranjera (Nota 16).

16. INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS

El Grupo utiliza estos instrumentos para cubrir los riesgos a los que se encuentra expuesta su actividad, operaciones y flujos de efectivo futuros. El Grupo utiliza derivados de cobertura de tipos de cambio para mitigar el posible efecto negativo que las variaciones en los tipos de cambio pudieran suponer en las transacciones en monedas distintas de su moneda funcional. El Administrador de la Sociedad Dominante considera que dichas coberturas son eficaces. La parte de ganancia o pérdida del instrumento de cobertura que se determina como eficaz, se reconoce transitoriamente en el patrimonio neto.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Sociedad disponía de los siguientes seguros de cambio denominados "de cobertura de flujos de efectivo":

2020-Entidad	**Importe**	**Divisa**	**Tipo de cambio asegurado**	**Vencimiento**	**Valor razonable al 31.12.20**
B. Santander	8.700.000	USD	1,1159 a 1,1851	28.01.21 a 17.05.21	(420.646)
Bankinter	2.500.000	USD	1,1178	03.02.2021	(170.420)
Sabadell	20.000.000	USD	1,1362 a 1,188	31.03.21 a 04.06.21	(1.072.437)
Bankia	60.569.768	USD	1,1179 a 1,2304	15.01.21 a 22.06.21	(2.426.490)
Caixabank	3.000.000	USD	1,166	29.03.21	(133.591)
Monex Europe Group	16.000.000	USD	1,1786 a 1,197	29.07.21 a 17.09.21	(435.311)
Total					**(4.658.895)**

2019-Entidad	**Importe**	**Divisa**	**Tipo de cambio asegurado**	**Vencimiento**	**Valor razonable al 31.12.19**
Ebury	6.341.000	USD	1,1158 a 1,1294	10.01.20 a 06.07.20	1.433
Alpha X	3.000.000	USD	1,1115	18.05.20	(26.712)
B. Santander	10.000.000	USD	1,1088 a 1,1326	07.04.20 a 30.07.20	(83.825)
Deutsche	2.000.000	USD	1,1162	19.03.20	(17.638)
Sabadell	10.500.000	USD	1,1116 a 1,1323	13.03.20 a 30.07.20	(66.274)
Bankia	12.182.121	USD	1,1073 a 1,1321	02.03.20 a 30.07.20	(146.647)
BNP	15.150.000	USD	1,1173 a 1,1214	30.04.20 a 30.06.20	(153.290)
Caixabank	8.673.890	USD	1,1086 a 1,1537	15.01.20 a 15.04.20	29.718
Monex Europe Group	17.275.000	USD	1,1266 a 1,1574	13.03.20 a 06.07.20	40.373
Total					**(422.863)**

Asimismo, tres de las Sociedades Dependientes tienen formalizados contratos de Permuta Financiera de Tipos de Interés:

- "Swap tipo fijo" con un nominal de 10.000.000 de euros y 15.000.000 de euros hasta el 15 de julio de 2024 y 23 de octubre de 2023, respectivamente, por el que el Grupo paga un importe fijo y recibe un importe variable vinculado al Euribor a 3 meses.

- Dos contratos de permuta de interés, relacionados con un préstamo sindicado, con un nominal de 2.784.915 euros y 5.644.721 euros, respectivamente, con vencimiento final en junio de 2023. El Grupo paga un importe fijo del 0,507% y recibe un importe variable vinculado al Euribor a 6 meses. Esta permuta financiera es amortizable semestralmente durante los ejercicios 2019 a 2023, coincidiendo con los plazos de amortización del préstamo sindicado del subgrupo Plafesa.

Los movimientos producidos en el epígrafe "Ajustes por cambio de valor" del balance adjunto durante los ejercicios 2020 y 2019 por las variaciones del valor razonable de los instrumentos financieros derivados mantenidos por la Sociedad han sido los siguientes:

2020	Derivados		Efecto fiscal	Total
	Largo plazo	Corto plazo		
Seguros de cambio	--	4.658.895	1.164.724	3.494.171
IRS	1.025.396	--	256.349	769.047
Total	**1.025.396**	**4.658.895**	**1.421.073**	**4.263.218**

2019	Derivados		Efecto fiscal	Total
	Largo plazo	Corto plazo		
Seguros de cambio	--	422.863	105.716	317.147
IRS	472.815	--	118.204	354.611
Total	**472.815**	**422.863**	**223.920**	**671.758**

17. PATRIMONIO NETO

17.1 Capital Social –

A 31 de diciembre de 2020 el capital social de la sociedad matriz está representado por 45.940.621 acciones ordinarias, de 1 euro de valor nominal cada una, totalmente suscritas, quedando pendiente de desembolso un importe de 8.613.866 euros.

Con fecha 22 de septiembre de 2020 se aumenta el capital social de la sociedad matriz en 11.074.561 euros, mediante la creación de 11.074.561 acciones nuevas de 1 de euro de valor nominal cada una, totalmente suscritas y desembolsadas. El accionista mayoritario (D. Oscar Heckh) suscribe 10.000.000 de las nuevas acciones emitidas mediante la aportación no dineraria de 1.538.500 participaciones sociales de Aranda Coated Solutions, S.L., que representaban el 19,30% del capital social de dicha sociedad. El resto de la suscripción por importe de 1.074.561 euros se desembolsa mediante aportación dineraria por el accionista "Equipos de Oficina Norte de España, S.A.".

Con fecha 18 de noviembre de 2020 se ejecuta el acuerdo de ampliación de capital de fecha 2 de octubre de 2020 por el que se amplía el capital social de la sociedad matriz en 11.485.155 acciones nuevas de 1 euros de valor nominal cada una, emitidas con una prima de emisión total de 18.514.845 euros. La sociedad IBDAA CAPITAL, S.A. suscribe íntegramente esta ampliación y procede a realizar un desembolso inicial de 21.386.133,75 euros que corresponden a:

- 2.871.288,75 euros (25% del valor nominal de las nuevas acciones emitidas)
- 18.514.845 euros (totalidad de la prima de emisión)

Los dividendos pasivos por importe de 8.613.866 euros se desembolsarán según acuerdo aprobado por la Junta General dentro del 1er semestre del ejercicio 2021.

Al 31 de diciembre de 2019 el capital social de la sociedad estaba representado por 23.380.905 acciones ordinarias, de 1 euro de valor nominal cada una, totalmente suscritas y desembolsadas.

Los accionistas al 31 de diciembre de 2020 y 2019 son los siguientes:

	31/12/2020		31/12/2019	
	Capital	%	Capital	%
Oscar Heckh	31.112.256	67,72%	21.112.264	90,30%
Equipos de Oficina Norte de España, S.A.	3.343.210	7,28%	2.268.641	9,70%
Ibdaa Capital, S.A.	11.485.155	25,00%	--	--
Total	**45.940.621**	**100%**	**23.380.905**	**100%**

17.2 Prima de Emisión –

El Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital permite expresamente la utilización del saldo de la prima de emisión para la ampliación de capital y no establece restricción específica alguna en cuanto a la disponibilidad de dicho saldo. La prima de emisión al 31 de diciembre de 2020 asciende a 18.724.279 euros (209.434 euros al 31 de diciembre de 2019).

17.3 Reserva legal –

De acuerdo con el artículo 274 del texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital, las sociedades destinarán a la reserva legal una cifra igual al 10% del beneficio del ejercicio hasta que dicha reserva alcance, al menos, el 20% del capital social. La reserva legal podrá utilizarse para aumentar el capital en la parte de su saldo que exceda del 10% del capital ya aumentado. Salvo para la finalidad mencionada anteriormente y mientras no supere el 20% del capital social, esta reserva sólo podrá destinarse a la compensación de pérdidas y siempre que no existan otras reservas disponibles suficientes para este fin. A 31 de diciembre de 2020, la Sociedad Dominante del Grupo tiene dotada la reserva legal en un importe de 82.849 euros (19.663 euros al 31 de diciembre de 2019). Esta reserva no se encuentra dotada en su totalidad.

17.4 Reserva de Revalorización –

Generada como consecuencia del incremento del importe en libros de ciertos activos. Esta reserva podrá ser transferida directamente a la cuenta de reservas por ganancias acumuladas, cuando el activo revalorizado se dé de baja. No obstante, parte de la reserva podrá transferirse a medida que el activo sea utilizado por la Sociedad. En ese caso, el importe de la reserva transferido sería igual a la diferencia entre la amortización calculada según el valor revalorizado del activo y la calculada según su coste original.

Las transferencias desde las cuentas de reservas de revalorización a las cuentas de reservas por ganancias acumuladas, realizadas, no pasarán por el resultado del ejercicio.

No se han producido movimientos en esta reserva durante el ejercicio 2020. El movimiento de esta reserva durante el ejercicio 2019 fue el siguiente:

	31.12.18	Aumentos	31.12.19
Reserva por revalorización	19.116.784	307.414	19.424.198

17.5 Reservas en Sociedades Consolidadas –

Sociedad	31.12.20	31.12.19
Network Steel, S.L.	9.719.944	7.688.289
Aceros Recubiertos Importación Mediterráneo, S.L.	(1.812.435)	(1.259.114)
Network Steel Suisse, A.G.	36.541	1.263.461
Aranda Intermodal, S.L.	(1.088.552)	(1.098.084)
Grupo Plafesa	35.033.994	32.542.320
Steel Global Logistic	(1.197.347)	(1.196.916)
Aranda Coated Solutions, S.L.	2.516.176	6.957.188
Todoaceros, S.L.	(1.763.668)	(215.237)
Global Steel Resources, S.L.	(3.100)	(3.100)
Santander Coated Solutions, S.L.	(661.271)	(2.190.208)
Network Steel África, S.L.	412.873	-
Network Mobility Solutions, S.L.	1.622.733	-
Mobility Gear Solutions, S.L.	25.991	-
Villadangos Intermodal, S.L.	(7.067)	-
Aveiro Coated Solutions, S.L.	744.648	-
León Coated Solutions, S.L.	(26.642)	-
Total	**43.552.817**	**42.488.599**

17.6 Participaciones no dominantes –

La composición de este epígrafe del pasivo del Estado de Situación Financiera Consolidado adjunto al 31 de diciembre de 2020 y 2019 es la siguiente:

31.12.20	% participación				
	Steel Global Logistic	Aranda Coated Solutions	Network Steel Suisse AG	Aranda Intermodal	Santander Coated Solutions
Desarrollos y Negocios del Atlántico, S.L.	40%	-	-	-	-
Fei Xie	-	12,81%	-	-	-
Ade Capital Sodical	-	14,24%	-	-	-
Sodercan	-	-	-	-	14,63%
Tubos Aranda, S.L.	-	-	-	20%	-
Tecnoaranda, S.L.	-	-	-	20%	-
Personas físicas	-	-	20%	-	-
Total socios externos	**40,00%**	**27,05%**	**20,00%**	**40,00%**	**14,63%**

31.12.20	% participación					
	Todoaceros	León Coated Solutions	Network Steel África	Network Mobility Solutions	Network Mobility Gear	Aveiro Coated Solutions
Ade Capital Sodical	16,48%	29,84%	-	-	-	-
Metal-Rolo-SGPS, S.A.	-	-	-	-	-	36%
Personas físicas	-	-	25%	30%	30%	4%
Total socios externos	**16,48%**	**29,84%**	**25,00%**	**30,00%**	**30,00%**	**40,00%**

31.12.19	% participación				
	Steel Global Logistic	Aranda Coated Solutions	Network Steel Suisse AG	Aranda Intermodal	Santander Coated Solutions
Desarrollos y Negocios del Atlántico, S.L.	40%	-	-	-	-
Fei Xie	-	12,81%	-	-	-
Ade Capital Sodical	-	14,24%	-	-	-
Sodercan	-	-	-	-	14,63%
Tubos Aranda, SL	-	-	-	20%	-
Tecnoaranda, SL	-	-	-	20%	-
Personas físicas	-	19,36%	20%	-	-
Total socios externos	**40,00%**	**46,41%**	**20,00%**	**40,00%**	**14,63%**

31.12.19	% participación					
	Todoaceros	León Coated Solutions	Network Steel África	Network Mobility Solutions	Network Mobility Gear	Aveiro Coated Solutions
Ade Capital Sodical	16,48%	29,84%	-	-	-	-
Metal-Rolo-SGPS, S.A.	-	-	-	-	-	36%
Personas físicas	-	-	25%	30%	30%	4%
Total socios externos	**16,48%**	**29,84%**	**25,00%**	**30,00%**	**30,00%**	**40,00%**

2019	Fondos propios 31.12.18	Resultado ejercicio 2019	Otros movimientos	Ajustes ejercicios anteriores	Cambios en método consolidación	Cambios en el perímetro de consolidación	Total
Desarrollos y Negocios del Atlántico, S.L.	-	(287)	-	-	(583.944)	-	(584.231)
Fei Xie	2.690.329	225.696	-	-	-	932.696	3.848.721
Ade Capital Sodical	-	(65.973)	-	-	-	3.578.350	3.512.377
Sodercan	-	76.090	-	-	2.016.474	-	2.092.564
Tubos Aranda, SL	426.477	3.177	-	(398.155)	-	-	31.500
Tecnoaranda, SL	426.476	3.177	-	(398.155)	-	-	31.499
Metal-Rolo-SGPS, S.A.	-	(173.589)	-	-	-	5.315.059	5.141.469
Personas físicas	4.442.467	1.113.444	(15.193)	-	-	2.002.713	7.543.431
Total socios externos	**7.985.749**	**1.181.735**	**(15.193)**	**(796.309)**	**1.432.530**	**11.828.818**	**21.617.330**

Su detalle se muestra a continuación:

Socios Externos	31.12.20	31.12.19
Desarrollos y Negocios del Atlántico, S.L.	(583.944)	(584.231)
Fei Xie	3.171.399	3.848.721
Ade Capital Sodical	5.457.407	3.512.377
Sodercan	2.120.340	2.092.564
Tubos Aranda, SL	32.652	31.500
Tecnoaranda, SL	32.652	31.499
Metal-Rolo-SGPS, S.A.	4.834.383	5.141.469
Personas físicas	1.632.163	7.543.431
Total socios externos	**16.697.051**	**21.617.330**

17.7 Limitaciones a la distribución de dividendos –

Conforme a la legislación vigente, sólo pueden repartirse dividendos con cargo al resultado del ejercicio o a reservas de libre disposición, si el valor del Patrimonio Neto no es o, a consecuencia del reparto, no resulta ser inferior al Capital Social.

A estos efectos, los beneficios imputados directamente al Patrimonio Neto no podrán ser objeto de distribución.

No deben distribuirse dividendos que reduzcan el importe de las reservas disponibles por debajo del total de los saldos de investigación y desarrollo que figuren en el activo del balance.

17.8 Ajustes por cambio de valor –

El detalle de los ajustes por cambio de valor al 31 de diciembre de 2020 y 2019 es el siguiente:

descripción	31.12.20	31.12.19
Diferencias de conversión	90.590	90.590
Otros ajustes por cambio de valor (Nota 16)	4.263.218	671.758
Total	**4.353.808**	**762.348**

Las diferencias de conversión se corresponden con el efecto de los tipos de cambio sobre los elementos patrimoniales y resultados generados por la sociedad perteneciente al Grupo domiciliada en Suiza, para la conversión a euros de su moneda funcional.

18. DEUDAS CON ENTIDADES DE CRÉDITO A CORTO Y LARGO PLAZO

El detalle de las deudas con entidades de crédito al 31 de diciembre de 2020 y 2019 es el siguiente:

	31.12.20		31.12.19	
	Corto plazo	Largo plazo	Corto plazo	Largo plazo
Préstamos con entidades de crédito	15.806.973	101.135.218	16.976.542	36.992.489
Operaciones de factoring / anticipo facturas	1.001.076	-	6.935.249	-
Efectos descontados	47.162.486	-	59.285.733	-
Créditos documentarios financiados	21.020.078	-	46.895.547	-
Visas	(57.515)	-	10.772	-
Total	**84.933.098**	**101.135.218**	**130.103.843**	**36.992.489**

Su desglose al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se muestra a continuación:

2020	Vencimiento	Corto plazo	Largo plazo	Total	
Préstamos					
Hipotecario Caja Rural	2031	63.079	695.351	758.430	
Bankinter	2024	46.439	116.646	163.085	
B. Popular	2022	94.433	56.641	151.074	
Bankinter	2022	292.609	149.625	442.234	
ICO - B. Sabadell	2028	-	3.221.722	3.221.722	
ICO – Bankia	2028	-	8.959.340	8.959.340	
ICO – Bankinter	2025	-	4.943.652	4.943.652	
ICO – Bankinter	2025	-	1.265.520	1.265.520	
ICO – BBVA	2025	-	2.797.724	2.797.724	
ICO – BBVA	2028	-	1.342.831	1.342.831	
ICO – Ibercaja	2028	-	800.000	800.000	
ICO – Liberbank	2028	-	1.000.000	1.000.000	
ICO – Liberbank	2028	-	5.000.000	5.000.000	
ICO – Unicaja	2028	-	644.349	644.349	
ICO – Abanca	2028	-	1.193.977	1.193.977	
St.Galler Kantonalbank - covid 19	2025	-	450.075	450.075	
Hipotecario Caixabank	2023	222.918	306.596	529.515	
B. Santander (ICO-BEI)	2024	107.011	337.411	444.422	
ICO- B. Santander	2023	-	13.941.438	13.941.438	
ICO- B. Santander	2028	-	5.862.258	5.862.258	
B. Santander (impuestos)	2021	533.076	-	533.076	
Ibercaja	2022	203.955	207.424	411.380	
Hipotecario Bankinter	2024	323.660	888.018	1.211.677	
Caja Rural	2021	10.482	-	10.482	
Caja Rural	2021	15.722	-	15.722	
B. Popular	2021	253.053	-	253.053	
Caja Rural Zamora Iberaval	2026	23.792	1.476.208	1.500.000	
Caja Rural Zamora Lanzadera	2024	681.087	2.102.994	2.784.081	
ICO - Caja Rural Zamora	2028	-	1.500.000	1.500.000	
Ibercaja	2025	-	1.128.950	1.128.950	
BBVA	2028	-	312.000	312.000	
AKF BANK	2021	851.518	-	851.518	
ECA Facility Agreement	2024	2.931.771	8.791.707	11.723.478	a)
Credit Agricole	2021	870.000	-	870.000	
Novobanco	2021	2.040.000	-	2.040.000	
Novobanco	2026	18.519	981.481	1.000.000	
Caixa General de Depósitos	2026	-	750.000	750.000	
Millennium BCP	2026	-	1.000.000	1.000.000	
LBO Sindicado B.Santander/Bankia	2023	4.995.340	7.493.010	12.488.350	b)
BBVA	2022	407.453	274.820	682.272	
ICO-Ibercaja	2025	-	1.209.062	1.209.062	
ICO-BBVA	2025	-	1.600.000	1.600.000	
ICO-BBVA	2028	-	1.171.000	1.171.000	
B. Santander	2022	166.667	166.667	333.333	
B. Santander	2022	200.000	50.000	250.000	
B. Santander	2021	150.000	-	150.000	
ICO - Novobanco	2026	-	1.500.000	1.500.000	
ICO - Caixa General de Depositos	2026	50.000	450.000	500.000	
ICO - Novobanco	2026	-	1.000.000	1.000.000	
ICO - Caixa General de Depositos	2026	100.000	900.000	1.000.000	
ICO -Bankia	2028	-	9.000.000	9.000.000	
ICO - Ibercaja	2025	-	846.721	846.721	
ICO - B. Sabadell	2028	-	3.250.000	3.250.000	
Intereses de deudas	2021	154.389	-	154.389	
Visas		(57.515)	-	(57.515)	
Operaciones de factoring / anticipo fras		1.001.076	-	1.001.076	
Efectos descontados		47.162.486	-	47.162.486	
Créditos documentarios financiados		21.020.078	-	21.020.078	
Total		**84.933.098**	**101.135.218**	**186.068.316**	

2019	Vencimiento	Corto plazo	Largo plazo	Total	
Préstamos					
Hipotecario Caja Rural	2031	61.986	758.430	820.416	
Bankinter	2024	42.390	165.352	207.742	
B. Popular	2022	91.188	151.094	242.282	
Bankinter	2022	283.971	442.233	726.204	
B. Santander Hyundai	2020	1.085	-	1.085	
B. Popular	2020	170.541	-	170.541	
Impuestos B. Santander	2020	861.062	-	861.062	
ECA Facility Agreement CMI	--	-	14.406.493	14.406.493	a)
Hipotecario Caixabank	2023	300.941	529.515	830.456	
Préstamo Banco Sabadell (BEI 6477)	2024	104.393	444.422	548.815	
B. Santander	2020	189.303	-	189.303	
B. Sabadell	2020	405.707	-	405.707	
Caixa Geral	2020	1.560.000	-	1.560.000	
Ibercaja	2022	199.920	411.380	611.300	
Caja Rural 1656	2021	103.518	26.204	129.722	
B. Popular	2021	252.307	257.692	509.999	
B. Popular	2020	15.530	-	15.530	
Hipotecario Bankinter	2024	313.220	1.211.638	1.524.858	
Iberaval Caja Rural Zamora	2026	-	1.500.000	1.500.000	
Lanzadera Caja Rural Zamora	2024	661.642	2.784.081	3.445.723	
Banca March	2020	1.402.537	-	1.402.537	
CCAM - CONTA CAUCIONADA	2020	995.000	-	995.000	
NOVO BANCO - CONTA CAUCIONADA	2020	1.550.000	-	1.550.000	
Préstamo Sindicado	2023	4.995.340	12.488.350	17.483.690	b)
BBVA	2021	1.851.208	682.272	2.533.480	
BANCO SANTANDER	2022	366.667	583.333	950.000	
NovoBanco	2021	197.088	150.000	347.088	
Visas		10.772	-	10.772	
Operaciones de factoring / anticipo fras		6.935.249	-		
Efectos descontados		59.285.733	-	59.285.733	
Créditos documentarios financiados		46.895.547	-	46.895.547	
Total		**130.103.843**	**36.992.489**	**167.096.332**	

a) Línea de crédito para la compra de maquinaria (Import Finance), concedida por el Banco Santander el 12 de septiembre de 2017, y asegurada por la ECA, Office National du Ducroire de Bélgica (Agencia de Crédito a la Exportación). El límite se fija en 15.300.000 euro, referenciado a un tipo de interés de mercado.

b) Contrato de financiación firmado entre, de una parte, SAGUNTO COATED, S.LU. y PORTUGAL STEEL, S.L.U. como financiadas, Network Steel Resources, S.A, Network Steel, S.L., Todoaceros, S.L., Aranda Coated Solutions, S.L. Iber Steel, S.L.U. y Planos Férricos, S.L.U. en calidad de garantes, y de otra parte, las entidades financieras Bankia, S.A., Banco Santander, S.A. (como entidades financiadoras, por un importe total de 24.976.700 euros, del que quedan pendientes de pago 17.483.690 euros al 31 de diciembre de 2019.

La financiación obtenida tiene por objeto de financiar parcialmente el pago del precio de las sociedades adquiridas (Grupo Plafesa) en 2018 por Sagunto Coated, S.LU. y Portugal Steel, S.L.U. y del inmueble adquirido en Sagunto.

Asimismo, se han suscrito con la misma fecha entre Sagunto Coated, S.L.U. con Banco Santander, S.A. y Bankia, S.A. y entre Portugal Steel, S.L.U. y ambas entidades financieras, sendos contratos de operaciones de cobertura que han sido elevados a público. (Nota16).

El agente de dicho préstamo es el Banco Santander, S.A. y el grupo ha asumido determinadas obligaciones y garantías, así como el cumplimiento de determinadas ratios financieros.

El incumplimiento de las obligaciones, por cualquiera de las financiadas, constituirá una causa de resolución anticipada del contrato de financiación en su totalidad, de conformidad con lo dispuesto en sus cláusulas.

El tipo de interés inicial de 2,45% anual y posteriormente el que corresponda en función del último Ratio de Deuda Financiera Neta/EBITDA del Grupo Adquirido que se calculará para cada uno de los periodos de liquidación.

La amortización se realiza mediante pagos semestrales en junio y diciembre de cada año hasta junio de 2023.

El cumplimiento de los ratios y niveles financieros será verificado con carácter semestral.

Durante el ejercicio 2020, a raíz de la crisis COVID-19, el Grupo NSR ha obtenido financiación por importe de 71.511.735 euros al amparo de los "Contratos Línea ICO" suscritos entre las diversas entidades financieras y el Instituto de Crédito Oficial (ICO) con la finalidad de facilitar la concesión de liquidez suficiente a las empresas, aprobado en virtud del Real Decreto Ley 8/2020 de Medidas Urgentes Extraordinarias.

El Real Decreto-ley 34/2020, de 17 de noviembre, permite - a solicitud del deudor - extender el plazo de vencimiento de los préstamos avalados por ICO, no superando los ocho años desde su fecha de formalización, y aumentar el plazo de carencia en la amortización del principal en doce meses adicionales.

Por otro lado, se ha obtenido financiación por importe de 7.200.000 euros al amparo de "Líneas COVID" otorgadas en otros países de la unión europea.

Esta financiación ajena está contratada a tipos de interés de mercado. Los intereses devengados durante los ejercicios 2020 y 2019 por esta financiación ascienden a 12.152.382 euros y 9.820.686 euros, respectivamente, y figuran registrados aplicando el método del tipo de interés efectivo, junto a otros gastos, en el epígrafe "Gastos financieros – Por deudas con terceros" del Estado de Resultados Consolidado adjunto (Nota 23).

Deudas por efectos descontados con entidades de crédito –

Corresponden con los saldos dispuestos de líneas de descuento de efectos. El tipo de interés aplicado es de mercado, referenciado al Euribor.

Estas deudas, derivadas de las ventas realizadas por el Grupo, se encuentran aseguradas en un 95% por diversas compañías en función de la sociedad y país de venta (CESCE, Altradius y Credendo)

Líneas de anticipo de facturas –

Deudas derivadas de las ventas realizadas, se encuentran aseguradas en un 95% por diversas compañías en función de la sociedad y país de venta (CESCE, Altradius y Credendo)

Los vencimientos por años de la deuda a largo plazo son los siguientes:

Ejercicio	2022	2023	2024	2025	Resto	Total
2020	26.884.325	26.138.769	17.552.361	10.617.266	19.942.497	**101.135.218**

Ejercicio	2021	2022	2023	2024	Resto	Total
2019	8.541.468	7.409.029	4.152.462	1.390.901	15.498.630	**36.992.489**

19. OTROS PASIVOS FINANCIEROS A CORTO Y LARGO PLAZO

La composición de este epígrafe a 31 de diciembre de 2020 y 2019 es la siguiente, en miles de euros:

	31.12.20		31.12.19	
	Corto Plazo	**Largo Plazo**	**Corto Plazo**	**Largo Plazo**
Préstamos participativos	660.000	13.225.000	465.000	13.885.000
Préstamos Mº de Industria/BEI/IAPMEI/ICE	1.658.346	70.858.375	8.325.496	60.993.480
Subvenciones de capital	-	3.585.807	-	3.568.035
Acreedores comerciales	-	5.114.930	-	7.973.372
Proveedores de inmovilizado	9.664.896	-	5.347.716	-
Otras deudas	18.986	400.000	463.524	400.000
Otros pasivos financieros	542.115	231.873	282.157	36.390
TOTAL	**12.544.343**	**93.415.985**	**14.883.893**	**86.856.277**

- **Préstamos participativos** –

	31.12.20		31.12.19	
	Corto Plazo	**Largo Plazo**	**Corto Plazo**	**Largo Plazo**
SODERCAN	465.000	1.775.000	465.000	2.435.000
SODICAL	-	11.450.000	-	11.450.000
TOTAL	**465.000**	**13.225.000**	**465.000**	**13.885.000**

- *Santander Coated Solutions, S.L.*: préstamos participativos concedidos por SOCIEDAD PARA EL DESARROLLO INDUSTRIAL DE CANTABRIA (SODERCAN) en 2018 y 2013, por 1.300.000 euros y 2.000.000 de euros, con vencimiento el 30 de septiembre de 2025 y el 30 de diciembre de 2023, respectivamente. Devengan un tipo de interés fijo del 4,80% y del 4,75%, respectivamente, y un interés variable del 4% sobre el beneficio después de impuestos.

- *Todoaceros, S.L.:* Concedido por ADE CAPITAL SODICAL SCR, S.A. el 19 de febrero de 2019 por importe de 1.250.000 euros. La sociedad dependiente se compromete a pagar la deuda en cuotas trimestrales constantes de 104.167 euros, comenzando su amortización el 31 de marzo de 2022 y finalizando el 31 de diciembre de 2024. Durante el periodo de tiempo entre la firma del contrato y el término del mismo, el préstamo participativo devenga un interés fijo anual del Euribor + 2 pp. y un tipo de interés variable en función de los resultados positivos de la empresa, calculado sobre el EBITDA, con el límite del 5%.

- *Aranda Coated Solutions, S.L.*: Concedido por ADE CAPITAL SODICAL SCR, S.A. el 1 de abril de 2019 por importe de 2.200.000 euros. La sociedad dependiente se compromete a pagar la deuda en cuotas trimestrales constantes de 183.333 euros, comenzando su amortización el 30 de junio de 2022 y finalizando el 31 de marzo de 2025. Durante el periodo de tiempo entre la firma del contrato y el término del mismo, el préstamo participativo devenga un interés fijo anual del Euribor + 2 pp. y un tipo de interés variable en función de los resultados positivos de la empresa, calculado sobre el EBITDA, con el límite del 5%.

- *León Coated Solutions, S.L.:* Concedido por ADE CAPITAL SODICAL SCR, S.A. el 28 de enero de 2019 por importe de 8.000.000 de euros. La sociedad dependiente se compromete a pagar la deuda en cuotas trimestrales constantes de 500.000 euros, desde el 31 de marzo de 2022 hasta el 31 de diciembre de 2026. Durante el periodo de tiempo entre la firma del contrato y el término del mismo, el préstamo participativo devenga un interés fijo anual del Euribor + 3,5 pp. y un tipo de interés variable en función de los resultados positivos de la empresa.

Los préstamos participativos tienen la consideración de partida computable en el patrimonio contable a efectos del artículo 363 de la Ley de Sociedades de Capital.

Los intereses devengados en 2020 y 2019 han ascendido a 491.425 euros y 462.806 euros, respectivamente.

- **Deudas con organismos públicos -**

	31.12.20		31.12.19	
	Corto Plazo	**Largo Plazo**	**Corto Plazo**	**Largo Plazo**
Préstamos Ministerio Industria / CDTI	1.461.204	68.071.929	6.814.374	57.904.900
Préstamos BEI	-	2.445.609	860.719	2.894.156
Préstamo Inst. Competitividad Empresarial CYL	2.717	146.412	-	-
IAPMEI	194.425	194.425	650.403	194.424
TOTAL	**1.658.346**	**70.858.375**	**8.325.496**	**60.993.480**

MINISTERIO DE INDUSTRIA -

- *Aranda Coated Solutions, S.L.*

Préstamos recibidos en 2009, 2010 y 2011 a tipo de interés cero y 2012 a un tipo de interés fijo de un 3,95%, para su inversión en activos fijos necesarios para el desarrollo de su actividad por importes de 816.588 euros, 1.200.000 euros, 1.000.000 de euros y 874.483 euros. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 la sociedad dependiente ha registrado el importe correspondiente a la subvención de tipo de interés asociada a los préstamos concedidos en los ejercicios 2009, 2010 y 2011.

El vencimiento de estos es a 15 años, con un periodo de carencia de 5 años. Por otra parte, el préstamo concedido por el Ministerio en el ejercicio 2012 tiene su vencimiento en un plazo de 7 años, con un periodo de carencia de 3 años.

Este tipo de ayudas están sometidas al cumplimiento de una serie de condiciones de inversión en activos fijos y creación de empleo por la Sociedad, cuyo detalle se muestra a continuación:

			Condiciones		
Préstamo	**Plazo**	**Importe**	**Inversión**	**Creación de empleo**	**Otros**
MITC	01.01.09-30.06.10	816.588	3.356.226	--	25% subvención privada
MITC	01.01.10-30.06.11	1.200.000	4.000.000	14	25% subvención privada
MITC	01.01.11-30.06.12	1.000.000	4.000.000	25	25% subvención privada
MITC	01.01.12-30.06.13	874.483	2.879.379	17	25% subvención privada

Durante el ejercicio 2020, el MITC ha modificado el calendario de reembolso de los préstamos recibidos en 2009, 2010 y 2011 en aplicación del apartado 4.c del artículo 39 del Real Decreto-Ley 11/2020 de 31 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes complementarias en el ámbito social y económico para hacer frente al COVID-19.

Los intereses devengados en 2020 y 2019 han ascendido a 68.468 euros y 94.558 euros, respectivamente.

Adicionalmente, a la sociedad dependiente le concedieron dos préstamos el 27 de noviembre de 2017 y el 1 de agosto de 2019 para su inversión en activos fijos necesarios para el desarrollo de su actividad, por importe de 11.250.000 euros y 12.000.000 de euros, respectivamente. Ambos con un plazo de amortización fijado en 10 años y carencia de 3 años, a un tipo de interés del 4% y 1,647%, abonados con fecha 18 de enero de 2018 y 10 de septiembre de 2019, respectivamente.

Este tipo de ayuda está sometida al cumplimiento, por parte de la sociedad dependiente, de las condiciones de inversión que se detallan a continuación:

Préstamo	**Plazo**	**Importe**	**Inversión**
MITC	01.01.17-19.03.21	11.250.000	15.000.000
MITC	01.01.18-19.01.22	12.000.000	16.000.000

Durante el ejercicio 2020, el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio ha modificado el calendario de reembolso de los préstamos concedidos en 2017 y 2018, en aplicación del apartado 4.c del artículo 39 del Real Decreto-Ley 11/2020 de 31 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes complementarias en el ámbito social y económico para hacer frente al COVID-19.

El 13 de marzo del 2021 se aprobó el RD 5/2021, de 12 de marzo, de medidas extraordinarias de apoyo a la solvencia empresarial, en respuesta a la pandemia de la COVID-19, donde se recoge la posibilidad de la ampliación extraordinaria del plazo de ejecución y justificación de los proyectos financiados por la Secretaría General de Industria y de la PYME por causas sobrevenidas directamente como consecuencia de la crisis de la COVID-19, tal y como ha ocurrido en el presente proyecto.

- *Todoaceros, S.L.*

Recibidos en 2007, 2009, 2010 y 2011 a tipo de interés cero para su inversión en activos fijos, necesarios para el desarrollo de su actividad.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 la sociedad dependiente ha registrado el importe correspondiente a la subvención de tipo de interés asociada a estos préstamos, con plazo de vencimiento de 15 años y un periodo de carencia de 5 años. Este tipo de ayudas están sometidas al cumplimiento, por parte de la Sociedad de las siguientes condiciones de inversión en activos fijos y creación de empleo :

Préstamo	Plazo	Importe	Condiciones		
			Inversión	Creación de empleo	Otros
MITC	01.01.07-30.06.08	1.200.000	4.050.000	8	25% subvención privada
MITC	01.01.09-30.06.10	1.494.891	2.989.710	5	25% subvención privada
MITC	01.01.10-30.06.11	1.000.000	2.972.478	5	25% subvención privada
MITC	01.01.11-30.06.12	572.211	1.667.051	5	25% subvención privada

Durante el ejercicio 2020, el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio ha modificado el calendario de reembolso de los préstamos recibidos en 2009, 2010 y 2011 en aplicación del apartado 4.c del artículo 39 del Real Decreto-Ley 11/2020 de 31 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes complementarias en el ámbito social y económico para hacer frente al COVID-19.

Al cierre de los ejercicios 2020 y 2019 la Sociedad tiene pignoradas imposiciones a plazo fijo en garantía del préstamo concedido en el ejercicio 2007 por el MITC, por importe de 120.000 euros y 240.000 euros en los ejercicios 2020 y 2019, respectivamente.

Adicionalmente, a la sociedad dependiente le concedieron otro préstamo el 27 de noviembre de 2017 para su inversión en activos fijos necesarios para el desarrollo de su actividad por importe de 2.250.000 euros, con un plazo de amortización fijado en 10 años y carencia de 3 años, a un tipo de interés del 4%, abonado con fecha 18 de enero de 2018. Este tipo de ayuda está sometida al cumplimiento, por parte de la Sociedad, de invertir 3 millones de euros en el plazo comprendido entre enero de 2017 y mayo de 2019.

Al cierre de los ejercicios 2020 y 2019 la Sociedad tiene pignoradas imposiciones a plazo fijo en garantía del préstamo concedido en el ejercicio 2017 por el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio, por importe de 225.000 euros en ambos ejercicios.

Durante el ejercicio 2020, el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio ha modificado el calendario de reembolso del citado préstamo en aplicación del apartado 4.c del art. 39 del Real Decreto-Ley 11/2020 de 31 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes complementarias en el ámbito social y económico para hacer frente al COVID-19.

- *Santander Coated Solutions, S.L.*

Préstamos del Ministerio de Industria, Turismo y Comercio recibidos en los ejercicios 2015 y 2016 a tipos de interés fijo del 4.34% y 4,09%, para su inversión en activos fijos necesarios para la construcción de una nueva planta industrial de prelacado, galvanizado y corte tecnológico de acero.

Durante el ejercicio 2020, el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio ha modificado el calendario de reembolso de los préstamos recibidos en 2015 y 2016 en aplicación del apartado 4.c del artículo 39 del Real Decreto-Ley 11/2020 de 31 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes complementarias en el ámbito social y económico para hacer frente al COVID-19.

El 13 de marzo del 2021 se aprobó el RD 5/2021, de 12 de marzo, de medidas extraordinarias de apoyo a la solvencia empresarial, en respuesta a la pandemia de la COVID-19, donde se recoge la posibilidad de la ampliación extraordinaria del plazo de ejecución y justificación de los proyectos financiados por la Secretaría General de Industria y de la PYME por causas sobrevenidas directamente como consecuencia de la crisis de la COVID-19, tal y como ha ocurrido en el presente proyecto.

Los intereses devengados en los ejercicios 2020 y 2019 derivados de estos préstamos han ascendido a 1.495.828 euros y 1.612.207 euros, respectivamente, que figuran registrados en el epígrafe "Gastos financieros – por deudas con terceros" de los Estados de Resultados Consolidados adjuntos.

BANCO EUROPEO DE INVERSIONES (BEI) -

- *Aranda Coated Solutions, S.L.*

Mediante Resolución de Concesión de Ayuda Reembolsable, dictada por ADE, con fecha 30 de mayo de 2014, se le concedió a la sociedad dependiente una ayuda reembolsable de 4.077.000 euros, destinados a financiar un proyecto de inversión en activos fijos y circulante para incrementar la capacidad productiva y eficiencia de la Sociedad. Esta ayuda se realizó a través del Banco Europeo de Inversiones (BEI).

El plazo máximo de devolución es de 120 meses, incluidos 24 meses de carencia, comenzando su amortización el 27 de octubre de 2014 y finalizando el 27 de abril de 2024, con cuotas fijas del principal por importe de 127.406 euros junto con los intereses devengados que correspondan mediante autoliquidaciones trimestrales.

Durante el ejercicio 2020, la Junta de Castilla y León ha adoptado una serie de medidas financieras para hacer frente a la situación económica derivada del impacto de la crisis sanitaria causada por el COVID-19, entre las que se encuentra el aplazamiento en el pago de cuotas sobre créditos para apoyar la liquidez de las empresas. En consecuencia, se ha concedido una carencia en la amortización del principal del préstamo de las cuotas con vencimiento en abril y julio de 2020. Posteriormente, el préstamo se devolverá en cuotas fijas del principal por importe de 143.332 euros, junto con los intereses devengados que correspondan mediante autoliquidaciones con periodicidad trimestral.

El tipo de interés aplicable a cada trimestre será el Euribor a 6 meses más el margen BEI, al que se adicionará un diferencial de 150 puntos básicos, redondeado a dos decimales. Los intereses devengados en 2020 y 2019 han ascendido a 42.266 euros y 47.954 euros, respectivamente.

- *Todoaceros, S.L.*

Préstamo de la Agencia de Innovación y Financiación e Internacionalización empresarial de Castilla y León (ADE) – Concedido en 2014 a la sociedad dependiente como "ayuda reembolsable" por importe de 2.247.000 euros, a través del Banco Europeo de Inversiones (BEI), para financiar un proyecto de inversión en activos fijos y circulante con el objeto de incrementar la capacidad productiva y eficiencia de la Sociedad.

El plazo máximo de devolución de esta ayuda será de 120 meses, incluidos 24 meses de carencia, comenzando su amortización el 27 de octubre de 2014 y finalizando el 27 de abril de 2024. El préstamo se devolverá en cuotas fijas del principal por importe de 70.219 euros junto con los intereses devengados que correspondan mediante autoliquidaciones con periodicidad trimestral.

Durante el ejercicio 2020, la Junta de Castilla y León ha adoptado una serie de medidas financieras para hacer frente a la situación económica derivada del impacto de la crisis sanitaria causada por el COVID-19, entre las que se encuentra el aplazamiento en el pago de cuotas sobre créditos para apoyar la liquidez de las empresas. En consecuencia, se ha concedido una carencia en la amortización del principal del préstamo de las cuotas con vencimiento en abril y julio de 2020. Posteriormente, el préstamo se devolverá en cuotas fijas del principal por importe de 78.996 euros junto con los intereses devengados que correspondan mediante autoliquidaciones con periodicidad trimestral.

El tipo de interés aplicable a cada trimestre será el Euribor a 6 meses más el margen BEI, al que se adicionará un diferencial de 150 puntos básicos, redondeado a dos decimales. El importe devengado por intereses en los ejercicios 2020 y 2019 ha ascendido a 22.041 euros y 25.985 euros, respectivamente.

- **Subvenciones de capital -**

Aranda Intermodal, S.L.: Con fecha 26 de diciembre de 2013, la Consejería de Fomento y Medio Ambiente de la Junta de Castilla y León concedió a esta sociedad una subvención de 3.500.000 euros para la ejecución de una derivación particular desde la red ferroviaria al polígono industrial Prado Marina de Aranda de Duero.

	31.12.18	Imputación a resultados	31.12.19	Imputación a resultados	31.12.20
Subvenciones	1.990.773	(211.409)	1.779.364	(211.410)	1.567.954
Efecto impositivo	663.590	(70.470)	593.120	(70.469)	522.651
TOTAL	**2.654.363**	**(281.879)**	**2.372.484**	**(281.879)**	**2.090.605**

Villadangos Intermodal, S.L.: Con fecha 16 de mayo de 2019, la Consejería de Fomento y Medio Ambiento de La Junta de Castilla y León concedió a esta sociedad una subvención de 952.000 euros para financiar la ejecución del desarrollo del apeadero provisional de tren para la carga y descarga de mercancías en Villadangos de Páramo (León). El 24 de septiembre de 2020, se concedió una subvención adicional de 50.000 euros para la financiación de actuaciones complementarias y medidas de seguridad.

	31.12.19	31.12.20
Subvenciones	907.380	957.380
Efecto impositivo	(226.845)	(226.845)
TOTAL	**680.535**	**730.535**

Aranda Coated Solutions, S.L.: concedida por la Agencia de Inversiones y Servicios de Castilla y León por importe de 2.104.949 euros, y condicionada al cumplimiento de ciertos requisitos, que finalizaron en 2014. Con fecha 4 de diciembre de 2014, el ADE notificó a la sociedad dependiente el importe final concedido, que asciende a 1.261.453 euros.

A 31 de diciembre de 2020 y 2019, la sociedad dependiente ha registrado 54.574 euros, en ambos ejercicios, mediante abono al epígrafe "Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras".

Sus saldos al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se muestran a continuación:

	31.12.20	31.12.19
Subvenciones	679.332	769.770
Efecto impositivo	248.343	278.489
Total	**927.675**	**1.048.259**

Todoaceros, S.L.: la sociedad dependiente recibió una subvención a fondo perdido de la Agencia de Inversiones y Servicios de Castilla y León por importe de 1.009.601 euros, cuyos requisitos han sido estrictamente cumplidos por la Sociedad. La sociedad ha registrado 42.132 euros en cada uno de los ejercicios 2020 y 2019 con abono al epígrafe "Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras".

Los saldos al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se muestran a continuación:

	31.12.20	31.12.19
Subvenciones	607.989	701.684
Efecto impositivo	217.790	249.022
Total	**825.779**	**950.706**

Las subvenciones de capital no reintegrables se valoran por el valor razonable del importe concedido y se imputan a resultados en proporción a la dotación a la amortización efectuada en el periodo para los elementos subvencionados o, en su caso, cuando se produzca su enajenación o corrección valorativa por deterioro.

- **Acreedores comerciales -**

Network Mobility Solutions, S.L.: deuda mantenida por la sociedad con terceros derivada de la compra a plazos de vehículos, así como las fianzas recibidas en la formalización de los correspondientes contratos. Su clasificación a largo plazo viene determinada por los vencimientos establecidos en los contratos formalizados.

- **Otras Deudas -**

Con fecha 30 de octubre de 2015, el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) aprobó la concesión de una ayuda reembolsable a la Sociedad Dominante de hasta 1.491.046 euros para el proyecto denominado "Desarrollo de un nuevo sistema de información escalable y funcional". En el ejercicio 2018 se recibió un anticipo por importe de 400.000 euros. Con fecha marzo de 2021 se certifica la cantidad final de ayuda por importe de 1.212.036 euros.

- **Proveedores de inmovilizado -**

Al cierre de los ejercicios 2020 y 2019 corresponde, principalmente, a saldos a pagar a proveedores de inmovilizado así como retenciones de garantía practicadas derivadas de la instalación integrada de tratamiento de acero industrial y edificación de la nueva línea de fabricación de bobinas de galvanizado grueso en Villadangos del Páramo, León.

La clasificación por vencimientos de "Otros pasivos financieros a largo plazo" a 31 de diciembre de 2020 y 2019 es la siguiente:

Ejercicio 2020	2022	2023	2024	2025	Posteriores	Largo Plazo
Préstamos participativos	3.626.667	3.810.000	3.410.000	2.378.333	-	13.225.000
Préstamos Mº de Industria/BEI/IAPMEI/ICE	7.229.625	8.749.486	11.051.856	10.244.196	33.583.212	70.858.374
Subvenciones de capital	283.938	283.938	283.938	283.938	2.450.056	3.585.808
Acreedores comerciales	2.347.673	1.757.648	1.009.609	-	-	5.114.930
Otras deudas	80.840	80.840	80.840	80.840	76.640	400.000
Otros pasivos financieros	-	-	-	-	231.873	231.873
Total	**13.568.743**	**14.681.912**	**15.836.243**	**12.987.307**	**36.341.781**	**93.415.985**

Ejercicio 2019	2021	2022	2023	2024	Posteriores	Largo Plazo
Préstamos participativos	660.000	3.626.667	3.810.000	3.410.000	2.378.333	13.885.000
Préstamos Mº de Industria/BEI/IAPMEI	7.362.594	9.055.618	10.387.892	9.648.676	24.538.700	60.993.480
Subvenciones de capital	283.938	283.938	283.938	283.938	2.432.284	3.568.035
Acreedores comerciales	3.389.979	2.799.954	1.783.439	-	-	7.973.372
Otras deudas	80.840	80.840	80.840	80.840	76.641	400.000
Otros pasivos financieros	-	-	-	-	36.390	36.390
Total	**11.777.350**	**15.847.016**	**16.346.109**	**13.423.453**	**29.462.348**	**86.856.277**

20. ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A PAGAR Y OTROS PASIVOS A CORTO PLAZO

La composición de este epígrafe a 31 de diciembre de 2020 y 2019 es la siguiente:

	31.12.20	31.12.19
Deudas con empresas del grupo y asociadas (Nota 24)	603.035	1.441.411
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar -		
Proveedores	62.031.011	116.743.253
Proveedores, empresas del grupo y asociadas (Nota 24)	179.958	-
Acreedores Varios	24.127.091	11.454.327
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	230.251	291.243
Anticipos de clientes	55.955.576	39.298.058
	142.523.887	167.786.881
Periodificaciones a corto plazo	719.845	1.507.086

La partida de "proveedores" recoge las deudas por prestación de servicios o entrega de bienes.

Los anticipos de clientes corresponden a la sociedad dependiente Network Steel, S.L.U., que ha recibido anticipos por importe de 55.771.911 euros en 2020 y 39.213.334 euros en 2019, que se aplicarán a ventas comprometidas al cierre del ejercicio y perfeccionadas en el ejercicio siguiente.

- **Información sobre los Aplazamientos de Pago Efectuados a Proveedores**

De acuerdo con lo establecido en la Ley 15/2010, de 5 de julio, de modificación de la Ley 3/2004, de 29 de diciembre, por la que se establecen medidas de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales, y en la Resolución de 29 de enero de 2016 del Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas (ICAC), sobre la información a incorporar en la memoria de las cuentas anuales consolidadas en relación con el periodo medio de pago a proveedores en operaciones comerciales, se detalla a continuación la información sobre el periodo medio de pago a proveedores durante los ejercicios 2020 y 2019:

	Días	
	2020	**2019**
Periodo medio de pago a proveedores	117,44	78,33
Ratio de las operaciones pagadas	92,87	67,14
Ratio de las operaciones pendientes de pago	143,97	99,94

	Euros	
	2020	**2019**
Total pagos realizados	404.147.496	199.214.603
Total pagos pendientes	44.635.607	68.957.143

21. SITUACIÓN FISCAL

- **Ejercicios abiertos a inspección -** Las sociedades del Grupo mantienen abiertos a inspección fiscal los cuatro últimos ejercicios para todos los impuestos que les son de aplicación. En opinión del Administrador Único de la Sociedad Dominante, no se esperan pasivos fiscales significativos derivados de futuras inspecciones y, en consecuencia, las cuentas anuales consolidadas adjuntas no reflejan provisión alguna por este concepto.

- **Saldos mantenidos con administraciones públicas**

ACTIVOS	31.12.20		31.12.19	
	Corriente	**No corriente**	**Corriente**	**No corriente**
Activos por impuesto diferido	-	5.574.410	-	3.318.303
Activos por impuesto corriente	495.446	-	699.123	-
Otros créditos con las Administraciones Públicas-				
Hacienda Pública, deudora por IVA	795.864	-	2.404.563	-
Hacienda Pública, deudora por matriculaciones	216.899	-	64.482	-
Hacienda Pública, deudora por devolución de impuestos	116.963	-	48.185	-
Total activos	**1.625.172**	**5.574.410**	**3.216.353**	**3.318.303**

PASIVOS	31.12.20		31.12.19	
	Corriente	**No corriente**	**Corriente**	**No corriente**
Pasivos por impuesto diferido	-	(1.335.635)	-	(1.476.973)
Pasivos por impuesto corriente	(3.113.546)	-	(4.078.146)	-
Otras deudas con las Administraciones Públicas-				
Hacienda Pública, acreedora por retenciones practicadas	(560.010)	-	(491.462)	-
Hacienda Pública, acreedor por subvenciones a reintegrar	-	-	(4.051)	-
Hacienda Pública, acreedora por IVA	(3.135.356)	-	(4.296.633)	-
Organismos de la Seguridad Social Acreedores	(574.537)	-	(337.328)	-
Total pasivos	**(7.383.449)**	**(1.335.635)**	**(9.207.620)**	**(1.476.973)**

Impuesto sobre beneficios – La información sobre la conciliación entre el importe neto de los ingresos y gastos de los ejercicios 2020 y 2019 con la base imponible del Impuesto sobre Beneficios de las empresas que forman parte del Grupo, a nivel individual, se muestra a continuación:

Ejercicio 2020						
Concepto	**Network Steel Resources**	**Network Steel**	**Aranda Coated Solutions**	**Aranda Intermodal**	**Santander Coated Solutions**	**Todoaceros**
Saldo ingresos y gastos reconocidos	(1.242.447)	(545.038)	1.093.819	5.762	176.819	(1.920.472)
Impuesto sobre sociedades	--	1.661.927	332.243	--	293.138	--
Aumento/Disminución por diferencias temporales	--	(3.358)	(51.601)	--	--	(31.792)
Aumento/Disminución por diferencias permanentes	2.422	5.536.838	44.839	--	754.591	32.582
Compensación BINS	--	--	--	--	--	--
Reserva de capitalización	--	--	(141.930)	--	(51.995)	--
Base imponible (Resultado fiscal)	**(1.240.025)**	**6.650.369**	**1.277.370**	**5.762**	**1.172.553**	**(1.919.682)**

Ejercicio 2020							
Concepto	**Plafesa**	**León Coated Solutions**	**Network Steel África**	**Network Mobility Solutions**	**Mobility Gear Solutions**	**Villadangos Intermodal**	**Aveiro Coated Solutions**
Saldo ingresos y gastos reconocidos	3.511.474	(241.219)	284.956	8.889	17.737	9.814	(1.078.223)
Impuesto sobre sociedades	781.600	--	94.985	--	--	916	--
Aumento/Disminución por diferencias temporales	(2.601.476)	--	--	--	--	--	141
Aumento/Disminución por diferencias permanentes	(484.358)	--	--	--	--	--	(300)
Compensación BINS	(16.358)	--	--	--	--	(7.067)	--
Reserva de capitalización	--	--	--	--	--	--	--
Base imponible (Resultado fiscal)	**1.190.882**	**(241.219)**	**379.941**	**8.889**	**17.737**	**3.663**	**(1.078.382)**

Ejercicio 2019						
Concepto	**Network Steel Resources**	**Network Steel**	**Aranda Coated Solutions**	**Aranda Intermodal**	**Santander Coated Solutions**	**Todoaceros**
Saldo ingresos y gastos reconocidos	5.886.244	2.546.003	1.777.351	15.885	523.419	(1.834.852)
Impuesto sobre sociedades	-	1.523.699	497.250	1.928	244.696	-
Aumento/Disminución por diferencias temporales	-	(3.358)	(51.601)	--	-	(31.792)
Aumento/Disminución por diferencias permanentes	(8.800.000)	2.251.274	7.801	-	219.068	8.203
Compensación BINS	-	-	-	(17.813)	-	-
Reserva de capitalización	-	(100.461)	(223.080)	-	-	-
Base imponible (Resultado fiscal)	**(2.913.756)**	**6.217.157**	**2.007.721**	**-**	**987.183**	**(1.858.441)**

Ejercicio 2019							
Concepto	**Plafesa**	**León Coated Solutions**	**Network Steel África**	**Network Mobility Solutions**	**Mobility Gear Solutions**	**Villadangos Intermodal**	**Aveiro Coated Solutions**
Saldo ingresos y gastos reconocidos	2.736.910	(37.972)	550.498	2.835.880	37.130	(7.067)	(735.418)
Impuesto sobre sociedades	954.212	-	183.499	945.617	12.377	-	-
Aumento/Disminución por diferencias temporales	153.641	-	-	-	-	-	-
Aumento/Disminución por diferencias permanentes	(936.469)	-	-	970	-	-	-
Compensación BINS	-	-	-	-	-	-	-
Reserva de capitalización	-	-	-	-	-	-	-
Base imponible (Resultado fiscal)	**2.908.294**	**(37.972)**	**733.997**	**3.782.467**	**49.507**	**(7.067)**	**(735.418)**

La conciliación entre el gasto por Impuesto sobre Beneficios y el total de ingresos y gastos reconocidos en los ejercicios 2020 y 2019, a nivel individual, se muestra a continuación:

Ejercicio 2020						
Concepto	**Network Steel Resources**	**Network Steel**	**Aranda Coated Solutions**	**Aranda Intermodal**	**Santander Coated Solutions**	**Todoaceros**
Total ingresos y gastos reconocidos antes de ISB	(1.242.447)	1.116.889	1.426.062	5.762	469.957	(1.920.472)
Diferencias permanentes	2.422	5.536.838	44.839	--	754.591	32.582
Reserva de capitalización	--	--	(141.930)	--	(51.995)	--
Eliminación BINS	--	--	--	(5.762)	--	--
Cuota al 25%	--	1.663.432	332.243	--	293.138	(471.973)
Deducciones	--	(1.673)	--	--	--	--
Impuesto sobre beneficios	--	1.661.759	332.243	--	293.138	(471.973)

Ejercicio 2020							
Concepto	**Plafesa**	**León Coated Solutions**	**Network Steel África**	**Network Mobility Solutions**	**Mobility Gear Solutions**	**Villadangos Intermodal**	**Aveiro Coated Solutions**
Total ingresos y gastos reconocidos antes de ISB	4.293.074	(241.219)	379.941	8.889	17.737	10.730	(1.078.223)
Diferencias permanentes	(484.358)	--	--	--	--	--	(300)
Reserva de capitalización	--	--	--	--	--	--	--
Eliminación BINS	--	--	--	--	--	(7.067)	--
Cuota al 25%	1.033.190	--	--	--	--	916	(225.204)
Deducciones	(251.590)	--	--	--	--	--	--
Impuesto sobre beneficios	781.600	(60.305)	94.985	--	--	916	(225.204)

Ejercicio 2019						
Concepto	**Network Steel Resources**	**Network Steel**	**Aranda Coated Solutions**	**Aranda Intermodal**	**Santander Coated Solutions**	**Todoaceros**
Total ingresos y gastos reconocidos antes de ISB	5.886.244	4.069.702	2.274.601	17.813	768.115	(1.834.852)
Cuota	-	1.017.592	566.550	-	192.029	-
Impacto de diferencias permanentes individuales	(2.200.000)	562.819	1.950	-	54.767	2.051
Eliminación BINS	-	-	-	(17.813)	-	-
Reserva de capitalización	-	(25.115)	(55.770)	-	-	-
Deducciones	-	(31.598)	-	-	(2.100)	-
Retenciones y pagos a cuenta	-	-	-	-	-	-
Impuesto sobre beneficios	-	1.523.698	512.730	-	244.696	-

Ejercicio 2019							
Concepto	**Plafesa**	**León Coated Solutions**	**Network Steel África**	**Network Mobility Solutions**	**Mobility Gear Solutions**	**Villadangos Intermodal**	**Aveiro Coated Solutions**
Total ingresos y gastos reconocidos antes de ISB	3.691.122	(37.972)	733.997	3.781.497	49.507	(7.067)	(735.418)
Cuota	925.102	-	183.499	945.374	12.377	-	-
Impacto de diferencias permanentes individuales	-	-	-	243	-	-	-
Eliminación BINS	-	-	-	-	-	-	-
Reserva de capitalización	-	-	-	-	-	-	-
Deducciones	(458)	-	-	-	-	-	-
Retenciones y pagos a cuenta	(1.465.011)	-	-	-	-	-	-
Impuesto sobre beneficios	(540.367)	-	183.499	945.617	12.377	-	-

El gasto por Impuesto sobre Beneficios del ejercicio corriente así como el impuesto diferido corresponde en su totalidad a operaciones continuadas.

Activos por impuesto diferido – Su detalle y movimientos son los siguientes:

Ejercicio 2020				
	2019	**Altas**	**Bajas**	**2020**
Crédito fiscal	1.053.334	824.570	-	1.877.904
Activos por diferencias temporarias	1.420.191	386.968	(258.300)	1.548.859
Derivados	205.570	1.309.546	(6.677)	1.508.439
Deducciones pendientes aplicar por gastos financieros	639.208	-	-	639.208
Total No Corriente	**3.318.303**	**2.521.084**	**(264.977)**	**5.574.410**

Ejercicio 2019					
	2018	**Altas**	**Bajas**	**Var. Perímetro consolidación**	**2019**
Crédito fiscal	772.052	264.859	-	16.423	1.053.334
Activos por diferencias temporarias	1.426.031	40.264	(46.020)	(84)	1.420.191
Derivados	-	208.322	(2.752)	-	205.570
Deducciones pendientes aplicar por gastos financieros	639.208	-	-	-	639.208
Total No Corriente	**2.837.291**	**513.445**	**(48.772)**	**16.339**	**3.318.303**

La procedencia del crédito fiscal es la siguiente:

Ejercicio en que se generó	Concepto	importe	
		2020	**2019**
2012	Pérdidas ejercicio 2012	21.617	21.617
2013	Pérdidas ejercicio 2013	571.217	571.217
2014	Pérdidas ejercicio 2014	34.465	34.465
2015	Pérdidas ejercicio 2015	144.746	144.746
2016	Pérdidas ejercicio 2016	7	7
2019	Pérdidas ejercicio 2019	264.859	264.859
2019	Var. Perímetro consolidación	16.423	16.423
2020	Pérdidas ejercicio 2020	824.570	-
	Total	**1.877.904**	**1.053.334**

En opinión del Administrador Único de la Sociedad Dominante, el activo por impuesto diferido se ha registrado por considerar, sobre la base de la mejor estimación realizada de los resultados futuros, que será recuperado en los plazos máximos permitidos por la legislación fiscal.

Pasivos por impuesto diferido–

	31.12.18	**aumentos**	**disminuciones**	**Var. Perímetro consolidación**	**31.12.19**	**disminuciones**	**31.12.20**
Subvenciones	(1.459.647)	(226.845)	250.338	(40.819)	(1.476.973)	141.338	(1.335.635)

Bases imponibles negativas pendientes de compensar – Su detalle al 31 de diciembre de 2020 y 2019 es:

Ejercicio 2020	
origen	**importe**
2012	44.391
2013	2.283.352
2014	16.502
2015	578.982
2016	540.713
2018	668.429
2019	1.896.413
2020	2.160.901
Total	**8.189.683**

Ejercicio 2019	
origen	**importe**
2012	44.391
2013	2.283.352
2014	16.502
2015	578.982
2016	540.713
2018	668.429
2019	1.896.413
Total	**6.028.782**

22. PROVISIONES, CONTINGENCIAS, AVALES Y GARANTÍAS

- **Provisiones**

El capítulo "Proveedores" del balance incluye 41.916.426 euros (90.668.733 euros en 2019) de provisión por facturas pendientes de recibir de proveedores, dotada en cumplimiento de la normativa contable, que establece que las compras y gastos deben registrarse en el momento de su devengo, que coincide con la fecha del "packing list", o momento del embarque de las mercancías en el puerto de origen, independientemente de la corriente monetaria o financiera derivada de ellas.

Las diferencias de cambio generadas en la redenominación a euros de proveedores a tipos de cambio de cierre ascienden, en los ejercicios 2020 y 2019, a 2.220.432 euros y 511.213 euros de beneficio, respectivamente, registrados, junto a otros, en el epígrafe "Diferencias de cambio" del Estado de Resultados Consolidado adjunto.

- **Contingencias, avales y garantías**

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, como es práctica habitual en el sector, el Grupo tenía avales prestados por entidades financieras ante terceros, para ejecución y cumplimiento de obligaciones contractuales, por importe de 14.556.980 euros y 12.296.142 euros, respectivamente. No se espera que se produzcan pérdidas para el Grupo en relación con estos avales.

23. INGRESOS Y GASTOS

A continuación, se desglosan algunos epígrafes del estado de Resultados consolidado de 2020 y 2019:

- **Ventas del Importe neto de la cifra de negocio -** Su distribución por mercados geográficos es:

Ventas	Nacional	Unión Europea	Resto	Total
2020	328.938.484	189.626.222	52.098.824	570.663.530
2019	371.753.082	203.389.325	36.965.626	617.108.033

Las toneladas vendidas por el Grupo a terceros en 2020 y 2019 ascienden a 917.668 y 881.509, respectivamente.

- **Aprovisionamientos**

Concepto	2020	2019
Compras de mercaderías	461.634.022	403.863.148
Devoluciones de compras	(19.461.055)	(554.238)
Descuentos sobre compras por pronto pago de mercaderías	3.223	17.665
Variación de existencias de mercaderías	25.534.789	12.724.240
Compras de materias primas	30.420.892	107.597.190
Compras de otros aprovisionamientos	2.881.550	1.679.999
Variación de existencias de materias primas y otros aprovisionamientos	(3.303.179)	29.904.411
Devoluciones de compras de materias primas	-	282.101
"Rappels" por compras	(295.169)	(1.102.106)
Trabajos realizados por otras empresas	9.210.801	8.448.634
Deterioro de aprovisionamientos	-	(870.000)
Total	**506.625.874**	**561.991.044**

El detalle de las compras según su procedencia es el siguiente:

Compras	Nacional	Unión Europa	Resto	Total
2020	99.024.955	86.259.626	321.341.293	506.625.874
2019	71.334.926	96.411.700	394.244.418	561.991.044

- **Gastos de personal**

	2020	2019
Sueldos y salarios	13.212.061	12.864.915
Indemnizaciones	425.944	164.349
Seguridad Social a cargo de la empresa	2.900.353	2.706.432
Otros gastos sociales	538.156	581.227
Total	**17.076.514**	**16.316.923**

- **Otros resultados**

El saldo de la cuenta "Otros resultados" de los ejercicios 2020 y 2019 corresponde, principalmente, a regularizaciones de saldos correspondientes a abonos de proveedores de años anteriores, en base al procedimiento establecido por la Dirección de la Sociedad, que supone aplicar criterios de prudencia en la recuperabilidad de estos saldos.

Adicionalmente, incluye el efecto de registrar un ingreso por la adjudicación de un préstamo en una sociedad (686.078 euros en el ejercicio 2019).

- **Ingresos financieros**

	2020	2019
De participaciones en instrumentos de patrimonio	1.211	127
De valores negociables y otros instrumentos-		
Ingresos de créditos asociadas a largo plazo (Nota 12)	119.600	91.500
Incorporación al activo de gastos financieros (Nota 6)	2.605.186	2.006.108
Valores representativos de deuda otras empresas	10.048	14.289
Ingresos de créditos vinculadas a largo plazo (*)	148.807	198.544
Otros ingresos financieros	460.944	435.984
Total	**3.345.796**	**2.746.552**

(*) *Subvenciones de tipos de interés* – Corresponden a la diferencia entre el valor nominal y el valor razonable, entendido éste por su coste amortizado, de los préstamos concedidos a la Sociedad por el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio (MITC), y que no devengan tipo de interés alguno.

- **Gastos financieros**

	2020	2019
Gastos financieros y asimilados:		
Por deudas con terceros-		
Otras partes vinculadas	455.687	451.022
Con entidades de crédito	12.152.382	9.820.686
Otras empresas	2.790.100	2.775.504
	15.398.169	13.047.212
Diferencias de cambio		
Diferencias negativas de cambio	2.052.096	1.701.872
Diferencias positivas de cambio	(5.431.233)	(3.433.925)
	(3.379.137)	(1.732.053)

24. SALDOS Y OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS

Saldos con partes vinculadas – Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 son los siguientes: deudor (acreedor)

2020	Créditos		Otros activos financieros	Clientes Corto plazo	Deudas		Proveedores
	Largo plazo	Corto plazo			Largo plazo	Corto plazo	
Grupo y asociadas-							
Network Steel Germany GmbH	372.000	-	-	-	-	-	-
Planos Siderúrgicos Transformados, S.L.	359.970	389.081	-	174.077	-	-	-
Global Steel Resources, S.L.	-	-	28.628	-	-	-	-
Otras partes vinculadas (Metal Rolo -SGPS)	-	-	-	-	(2.280.000)	(600.000)	-
Network Steel North África	-	-	-	67	-	-	(179.958)
OH Capital Resources, S.L.	-	-	63.600	-	-	-	-
Fanya Steel	-	-	-	-	-	(3.035)	-
Yacht Rent, S.L.	-	-	43.149	602	-	-	-
Quantum Minería	-	-	1.500	-	-	-	-
Total Grupo y asociadas	**731.970**	**389.081**	**136.877**	**174.746**	**(2.280.000)**	**(603.035)**	**(179.958)**

2019	Créditos		Otros activos financieros	Clientes Corto plazo	Deudas	
	Largo plazo	Corto plazo			Largo plazo	Corto plazo
Grupo y asociadas-						
Network Steel Germany GmbH	199.000	-	-	-	-	-
Planos Siderúrgicos Transformados, S.L.	852.045	383.424	-	763.953	-	-
Global Steel Resources, S.L.	-	-	28.628	-	-	-
Network Steel North África, S.L.	-	-	414.402	-	-	-
Yacht Rent, S.L.	-	-	43.149	-	-	-
Quantum Minería	-	-	525	-	-	-
Otras partes vinculadas	-	-	525	-	(2.760.000)	(1.441.411)
Total Grupo y asociadas	**1.051.045**	**383.424**	**486.704**	**763.953**	**(2.760.000)**	**(1.441.411)**

Operaciones con partes vinculadas – Su detalle en el ejercicio 2020 y 2019 es como sigue: ingreso (gasto)

	2020		2019
	Ingresos financieros	TROE	Ingresos financieros
Network Steel North África	-	(90.509)	-
Administrador	119.600	-	91.500
Total	**119.600**	**(90.509)**	**91.500**

El Grupo realiza todas sus operaciones con vinculadas a valores de mercado.

Los precios de transferencia se encuentran adecuadamente soportados por lo que el Administrador Único de la Sociedad Dominante considera que no existen riesgos significativos por este aspecto de los que puedan derivarse pasivos de consideración en el futuro.

Retribuciones y otras prestaciones al Administrador Único de la Sociedad Dominante – Las retribuciones percibidas durante 2020 y 2019 por el Administrador Único de la Sociedad Dominante, que figuran registradas con cargo al epígrafe "Gastos de personal" del Estado de Resultados Consolidado adjunto, han sido:

Ejercicio	Sueldos
2020	500.424
2019	500.000

Los anticipos y créditos concedidos al Administrador Único de la Sociedad dominante al cierre de los ejercicios 2020 y 2019 son:

Ejercicio	Créditos	Cuenta Corriente
2020	-	13.405.271
2019	575.176	11.352.951

Durante los ejercicios 2020 y 2019 los Administradores de Sociedades del Grupo no tienen concedidos otros anticipos y no se han asumido obligaciones por su cuenta a título de garantía.

Asimismo, las Sociedades del Grupo no tienen contraídas obligaciones en materia de pensiones ni de seguros de vida o de responsabilidad civil, con respecto a los Administradores y al personal de alta dirección.

De acuerdo con lo previsto en el artículo 229.3 de la Ley de Sociedades de Capital, se informa de que durante el ejercicio 2020 ni el Administrador de la Sociedad Dominante ni las personas vinculadas a él han tenido situación alguna de conflicto, directo o indirecto, con el interés del Grupo.

25. OTRA INFORMACIÓN

- **Plantilla**

El número medio y final de personas empleadas en los ejercicios 2020 y 2019 y su distribución por sexos al término de dichos ejercicios es el siguiente:

Categoría	2020			2019		
	número medio de empleados	Nº final de Empleados		número medio de empleados	Nº final de Empleados	
		Hombres	Mujeres		Hombres	Mujeres
Directores y supervisores	11	10	1	19	17	4
Comerciales y administración	125	62	63	86	34	42
Producción y operaciones	181	181	10	186	168	13
Técnicos y profesionales de apoyo	43	34	14	45	31	11
Total	**360**	**287**	**88**	**337**	**250**	**70**

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo no cuenta con personas empleadas con discapacidad mayor o igual al treinta y tres por ciento.

- **Información Sobre el Medio Ambiente y sobre los derechos de emisión de gases de efecto invernadero**

En general, las actividades del Grupo no provocan impactos negativos de carácter medioambiental, no incurriendo, en consecuencia, en costes ni inversiones cuya finalidad sea mitigar dichos posibles impactos.

En los ejercicios 2020 y 2019, el Grupo no ha dispuesto de derechos de emisión de gases de efecto invernadero.

- **Honorarios de auditoría**

Los honorarios profesionales correspondientes a la auditoría de cuentas anuales consolidadas de los ejercicios 2020 y 2019 han ascendido a 25.000 euros en ambos ejercicios.

Asimismo, los auditores facturaron 35.500 euros en el ejercicio 2020 por otros trabajos de revisión (13.676 euros en 2019).

Durante dicho ejercicio, la Sociedad auditora ha facturado a las empresas participadas (Todoaceros, S.L., Network Steel, S.L.U., Santander Coated Solutions, S.L., Aranda Coated Solutions, S.L., Aranda Intermodal, S.L, León Coated Solutions, S.L., Network Steel África, S.L. y Network Mobility Solutions, S.L.) la cantidad total de 113.775 euros por honorarios profesionales correspondientes a la auditoría de cuentas anuales de las citadas sociedades a 31 de diciembre de 2020 (91.380 euros a 31 de diciembre de 2019) y 2.450 euros por otros trabajos de revisión (30.050 euros en 2019).

Por otra parte, en el ejercicio 2020, una sociedad del grupo al que pertenece la sociedad auditora facturó 103.701 euros a la Sociedad Dominante por otras prestaciones de servicios (88.326 euros en 2019).

Los honorarios de auditoría de cuentas anuales prestados por otros auditores diferentes del auditor principal en los ejercicios 2020 y 2019 han ascendido a 44.974 euros y 44.424 euros, respectivamente, y por otros trabajos no han devengado honorarios en el ejercicio actual (9.015 euros en el ejercicio 2019).

NETWORK STEEL RESOURCES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
Informe de gestión
Ejercicio 2020

En cumplimiento de la normativa mercantil vigente, el Administrador Único de la Sociedad Dominante formula el presente Informe de Gestión referido al ejercicio anual terminado al 31 de diciembre 2020 y cuyo contenido se ajusta a la Ley de Sociedades de Capital.

- **Evolución de los negocios y situación del Grupo en 2020**

A continuación, indicamos el resumen de los resultados 2020 versus los de 2019:

	2020	2019	Variación en %
Ventas en Tns	917.668	881.509	4%
Ventas en Euros	570.663.530	617.108.033	-8%
EBITDA (€)	18.432.285	25.119.371	-27%
B.A.I. (€)	2.290.374	10.134.891	-77%

Notas: Con fecha 2 de mayo de 2019 se incorpora la sociedad Aveiro Coated Solutions, y en abril 2019 comienza la actividad de Network Steel Africa.

El Grupo Network Steel Resources (Grupo NSR) comprende las siguientes sociedades operativas (diferenciamos las sociedades por su negocio de trading o industrial):

Trading

Network Steel, S.L.U.
Network Steel Suisse AG
Network Steel África (creada en febrero de 2019 y comienzo de actividad en abril de 2019)

Industria – La *división industrial* la subdividimos en 1) Producción y 2) Centros de Servicios

1) Producción (Transformación de un tipo de acero en otro)

Aranda Coated Solutions, S.L.
Santander Coated Solutions, S.L.
León Coated Solutions, S.L
Aveiro Coated Solutions, S.L. (incorporada en mayo de 2019)

2) Centros de Servicios (Servicios de corte de acero)

Grupo Plafesa (Iber Steel S.L. y Planos Férricos Portugal)
Todoaceros, S.L.

Holding - Network Steel Resources, S.A. sociedad cabecera del Grupo NSR, que actúa como sociedad holding ofreciendo servicios generales al grupo, tales como Presidencia y Dirección General, Dirección Financiera, Administración, Back Office y servicio de IT.

A continuación, exponemos las principales magnitudes financieras del ejercicio 2020 por divisiones anteriormente comentadas:

TRADING		%	INDUSTRIA		%	TOTAL
Toneladas Totales	445.147	49%	Toneladas Totales	472.520	51%	917.667
Cifra de negocio total (€)	237.854.240	42%	Cifra de negocio total (€)	329.540.409	58%	567.394.649
EBITDA	6.366.539	34%	EBITDA	12.378.830	66%	18.745.369

INDUSTRIA PRODUCCIÓN		%	CENTROS DE SERVICIOS		%	TOTAL
Toneladas Totales	188.651	40%	Toneladas Totales	283.869	60%	472.520
Cifra de negocio total (€)	155.241.726	47%	Cifra de negocio total (€)	174.298.683	53%	329.540.409
EBITDA	6.036.674	49%	EBITDA	6.342.156	51%	12.378.830

HOLDING		%	OTRAS DIVISIONES		%	TOTAL GRUPO
Cifra de negocio total (€)	(17.907)	0%	Cifra de negocio total (€)	5.122.711	1%	572.499.452
EBITDA	(27.269)	0%	EBITDA	(285.814)	-2%	18.432.285

Evolución de la estrategia del Grupo NSR:

Desde 2011, el Grupo NSR inició con éxito una estrategia de industrialización aguas abajo, basada en el desarrollo de la división industrial, centrada en la transformación de productos de acero plano. Ha conseguido desarrollar un negocio industrial relevante, ofreciendo productos de alto valor añadido, entre los que se encuentran la bobina prepintada y bobina decapada.
El expertise de compras de trading ayuda tanto al desarrollo del negocio de trading/importación como a la evolución del negocio industrial.

Las adquisiciones de Plafesa (2018) y Aveiro Coated (2019), aumentaron la posición estratégica del Grupo y su tamaño en términos de ingresos, presencia geográfica y diversificación de la cartera de clientes.

Durante el periodo 2019-2022, la estrategia del Grupo NSR se caracteriza por el objetivo de lograr una mayor integración vertical. El plan de negocio consiste en la construcción de una planta industrial en León a través de la sociedad León Coated Solutions (LCS) que permita al grupo ofrecer una gama más amplia de productos de acero plazo, desde bobina decapada hasta bobina de acero galvanizado con tres líneas que irán iniciando producción paulatinamente.
El grupo NSR podrá adaptar de esta manera la producción a los cambios en la demanda.

En cuanto al trading, el Grupo ha ampliado sus actividades comerciales al continente africano con la creación de Network Steel África S.L. (NSA) y sigue su desarrollo en el mercado del norte de Europa.

Coyuntura del mercado y fortaleza del precio del acero:

China es el mayor productor de acero y también el mayor consumidor, en ambas facetas con más del 50% del total del mundo. A raíz de la crisis sanitaria originada por la pandemia COVID 19, China decidió bajar los niveles de producción de acero. Es obvio que con menos actividad de producción (menores turnos de trabajo, menores horas de trabajo, menor trasiego) los contagios se pueden controlar mejor. Hay que tener en cuenta que la producción de acero se concentra en fábricas con mucho personal. Por otro lado, también en parte provocado por la pandemia, China decidió no basar su economía tanto en la exportación sino potenciar el consumo interno privado (inversiones en infraestructuras, activación del gran consumo, etc). El resultado de ambas políticas (reducción de producción e incremento de le demanda interna) provocó un

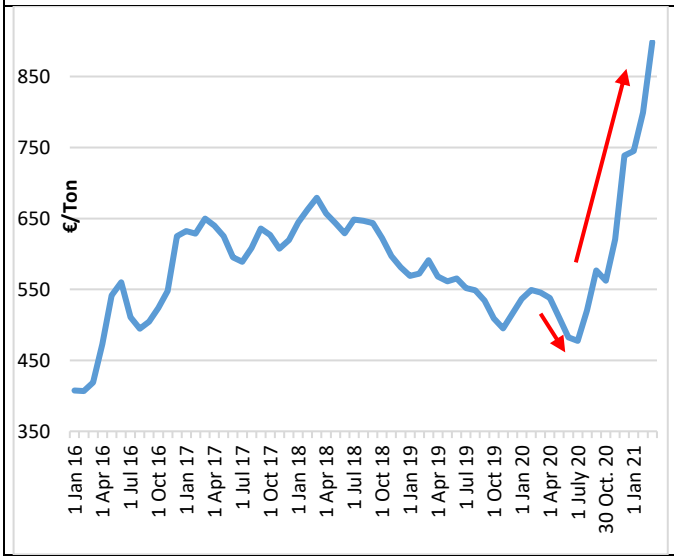
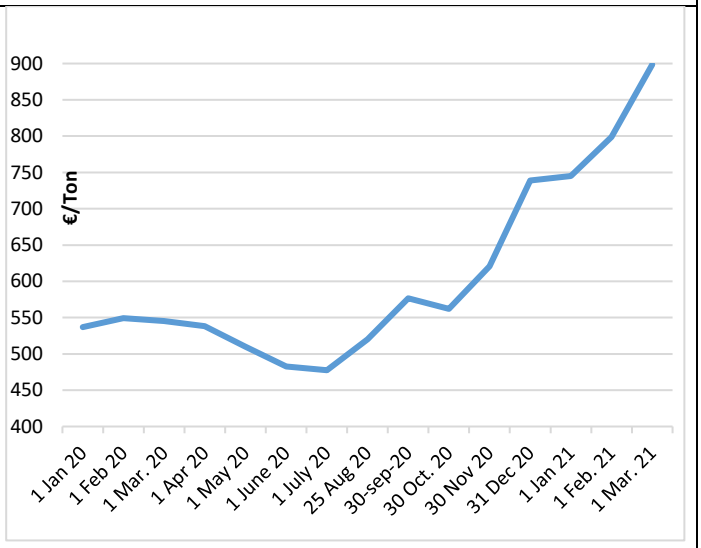
aumento del precio del acero en particular y de las materias primas en general sin precedentes en la historia reciente, que se comenzó a notar en el segundo semestre del ejercicio 2020 y que sigue con fuerza a fecha de este informe en 2021.

Esta coyuntura de menor producción de acero también se está registrando en la UE; menor nivel de producción para primar la seguridad de los trabajadores que sumado a las medidas de protección antidumping forzaron a precios más altos (escasez de oferta de acero a nivel mundial frente a una demanda fuerte global).

A la coyuntura de precios altos y escasez de acero se sumó el muy buen comportamiento de la industria española. Efectivamente, tras el confinamiento fuimos testigos de una gran actividad en los siguientes sectores 1) Agroalimentación, 2) Construcción (nuevas naves logísticas, aumento de reformas en residencial e industrial con lo que conlleva de tirón en el sector de perfiles y paneles), 3) Electrodomésticos (tanto línea blanca como línea marrón), 4) Energía, 5) Energías renovables (muchísimo crecimiento en instalaciones solares), 6) Máquina herramienta y maquinaria y equipamientos, 7) La automoción se reactivó (menor transporte publico vs transporte privado).

Evolución de los precios

Para poner en contexto la situación del precio del acero incluimos un gráfico e la evolución en los últimos 4 años.

AVERAGE OF HRC, CRC, HDG, PLATE AND PRE-PAINTED FROM JANUARY 2016 TO MARCH 2021	AVERAGE OF HRC, CRC, HDG, PLATE AND PRE-PAINTED FROM JANUARY 2020 TO MARCH 2021
	
Precio medio €/Tonelada de los 5 principales productos utilizados por el Grupo NSR desde enero 2016 hasta marzo 2021.	Precio medio €/tonelada de los 5 principales productos utilizados por el Grupo NSR desde 2020 hasta marzo 2021.

En este gráfico se puede apreciar la bajada de precios durante el segundo trimestre de 2020, una bajada no esperada y provocada claramente por el COVID 19 que ha generado pérdidas no esperadas en el segundo trimestre. También se puede apreciar una recuperación histórica a partir de julio y que se mantiene en 2021.

Aunque en el ejercicio 2020, el mercado ha seguido siendo afectado por las medidas de salvaguardia de protección arancelaria de la UE, lo más significativo ha sido el impacto negativo del COVID. Aun así, para nuestro beneficio, el sector del acero ha sido de los que menos se ha resentido comparado con el resto de los sectores, debido a la rápida recuperación de China en cuanto al COVID. Si China está fuerte, el mercado del acero también). No obstante, aunque el primer semestre de 2020 no ha sido bueno, en el segundo semestre se han alcanzado ventas históricas no vistas desde 2002 (fecha de creación de la sociedad Network Steel). Además, la situación del segundo semestre de 2020 ha sido idónea para el Grupo NSR, al ser expertos en la gestión de la compra del acero, se ha aprovechado de una diversificación adecuada de proveedores de alta calidad.

Durante 2020 son resaltables los siguientes hechos que han influido en la evolución del Grupo Network Steel Resources:

- La captación de nuevos clientes del negocio de trading, debido principalmente a la aparición de las citadas medidas de salvaguarda en la UE, que han hecho más compleja la gestión de importación y ha provocado que los demandantes se pongan en manos de importadores expertos. En este sentido, Network Steel ha demostrado que tiene acceso a países proveedores alternativos a los tradicionales del mercado español donde los clientes españoles tienen poca capacidad de acceso y conocimiento.
- El Grupo NSR ha conseguido mantener y no cancelar los pedidos con los proveedores afectados dentro de la 1ª ola de COVID (la más complicada de gestionar, debido a la incertidumbre y desconocimiento general). Esta relación de confianza con los proveedores ayudó para poder cerrar un alto volumen de material cuando los niveles de precio eran los más bajos de los últimos años.
- Importantes acuerdos de suministro estratégico con proveedores nuevos de India, Turquía, Corea del Sur, Ucrania, Japón, Rusia, Bélgica etc, que se iniciaron ya en 2015, y que han seguido dando buenos resultados en 2020.
- Buen comportamiento de las ventas en nuevos mercados como Vietnam, República Checa, Emiratos Árabes Unidos, Corea del Sur, India o Taiwán, así como ventas en África (países subsaharianos a partir 2019 tras la creación de Network Steel África) y en el Norte de Europa (Polonia, Alemania, Rusia).
- Buen comportamiento de las empresas industriales del Grupo con una recuperación histórica a partir de julio, que han aportado volumen, solidez y estabilidad a las ventas, tras las pérdidas de volúmenes y márgenes en los meses de marzo, abril y mayo de 2020.
- Retrasos en las obras y puesta en marcha de la planta de León como consecuencia de la pandemia Covid-19. Comienzo del funcionamiento de la línea de decapado en plena curva de aprendizaje.
- Fortaleza de la demanda industrial y del sector del acero desde el segundo semestre hasta la actualidad manteniéndose la escasez de oferta a nivel mundial.
- Positiva coyuntura de los precios del acero en general y del prepintado en particular manteniéndose en 2021 en niveles de precios históricamente altos.
- Comportamiento favorable del dólar desde un punto de vista netamente importador como es el Grupo NSR
- Mayor liquidez en el mercado financiero debido a la obtención de ICOs,
- La consolidación de la estrategia de Network Steel ha facilitado también mayores líneas de proveedores en condiciones open terms.
- Consecución de mayores líneas de circulante (COMEX) con bancos españoles y especialmente suizos, debido a la plena confianza depositada en el Grupo NSR por su performance y expertise en periodos con mucha incertidumbre en el mercado. (incorporación al pool bancario de BCGE y BCP, e incremento de líneas en ING, BCV y Credit Suisse)
- El Grupo NSR se ha registrado en el MARF, y se prevé que, para verano de 2021, emita pagarés para financiar el working capital del Grupo NSR, principalmente por la parte de LCS.
- Ampliaciones de capital en la sociedad cabecera del Grupo NSR a lo largo del segundo semestre del 2020.

Vamos a repasar brevemente la evolución de los distintos grupos de negocio del Grupo NSR:

TRADING -

Network Steel, Network Steel Suisse y Network Steel Africa

- En Network Steel España, el trading está dirigido a ganar cuota de mercado aprovechándose de las economías de escala de la Industria más el liderazgo en la Península Ibérica.
- Network Steel Suisse, pretende expandirse en Europa, principalmente en el mercado alemán, el más importante de Europa.
- Network Steel África, está presente en el mercado subsahariano en conexión con los principales importadores de cada país y pretende desarrollar presencia en Norte de África (Marruecos y Túnez principalmente).

A continuación, se muestran los datos de toneladas y ventas de las 3 sociedades de trading, incluyendo ventas dentro del grupo, de los ejercicios 2020 y 2019:

	2020		2019	
	Toneladas	**Euros**	**Toneladas**	**Euros**
Network Steel	482.481	256.190.395	409.136	249.446.762
NS Suisse	34.400	25.697.835	52.433	43.790.767
NS África	56.023	27.723.551	38.567	20.819.038
TOTAL	**572.904**	**309.611.781**	**500.136**	**314.056.568**

Se puede observar que el volumen en toneladas acumulado del ejercicio 2020 es superior al del ejercicio 2019. El volumen de ventas en euros no se ha resentido especialmente a pesar de la bajada de los precios del primer semestre.

Entendemos que a pesar del impacto de la crisis COVID-19 acaecida en 2020 se han obtenido buenos resultados en el consolidado del trading.

Con respecto a la sociedad Network Steel, en el siguiente cuadro se puede ver un resumen de las principales magnitudes de los ejercicios 2020 y 2019:

	2020	2019	Variación en %
Ventas en Tns	482.481	409.136	17,93%
Ventas en Euros	256.190.395	249.446.762	2,70%
EBITDA	5.548.692	7.698.265	-27,92%
Bº A.I.	896.217	4.069.701	-77,98%

En una primera visión respecto a los volúmenes del ejercicio 2020, observamos el aumento de las ventas en euros y toneladas con respecto al ejercicio anterior 2019, pese al año marcado por la pandemia Covid-19 y gracias al buen comportamiento de la demanda industrial.

En términos de márgenes, el primer trimestre fue malo según lo esperado pero el plan de negocio contemplaba un segundo trimestre bueno esperando una mejora en los siguientes trimestres para terminar el año cumpliendo el plan de negocio, pero la realidad de la pandemia fue otra y el segundo y parte del tercer trimestre fueron desastrosos. En los últimos meses del ejercicio 2020 se llegó a recuperar.

En el siguiente cuadro analizamos la evolución de las ventas fuera del Grupo que representan aproximadamente un 72% del total (67% en el ejercicio 2019).

	2020	2019	Variación en %
Ventas en Tns	357.724	285.700	25,21%
Ventas en Euros	183.424.441	167.275.556	9,65%

Desde 2018, el Grupo NSR pretende que las empresas industriales del grupo tengan mayor autonomía de compra y no necesariamente se provean desde Network Steel. Por tanto, en 2020 los volúmenes de venta internos bajaron con respecto al ejercicio anterior.

Evolución previsible del trading en 2021

Incluimos el cuadro de presupuestos 2021 de las empresas de trading en comparación con los resultados de 2020

	NETWORK STEEL		Var %	NW STEEL SUISSE		Var %	NW STEEL AFRICA		Var %
	2020 Real	**2021 BP**		**2020 Real**	**2021 BP**		**2020 Real**	**2021 BP**	
TONNES SOLD	482.481	517.000	7,15%	34.400	63.000	83,14%	56.023	52.500	-6,29%
SALES (EUROS)	256.190.395	280.721.802	9,58%	25.697.835	47.090.000	83,25%	27.723.551	33.737.500	21,69%
EBITDA	**5.548.692**	**8.679.423**	**56,42%**	**45.065**	**888.850**	**1872,39%**	**772.782**	**1.104.500**	**42,93%**

	TOTAL TRADING		Var %
	2020 Real	2021 BP	
TONNES SOLD	572.904	632.500	10,40%
SALES (EUROS)	309.611.781	361.549.302	16,78%
EBITDA	**6.366.539**	**10.672.773**	**67,64%**

La coyuntura de precios y de mercado a lo largo del 2021 se prevé favorable para el negocio del trading. Se parte de una demanda muy buena a principios del ejercicio manteniéndose la tendencia alcista. Según los datos a marzo 2021 podemos prever que la realidad va a superar los resultados del plan de negocio de 2021.

De momento en el mercado ibérico hay un sentimiento de escasez de acero y una demanda estable, por lo que prevemos que los precios van a mantenerse altos durante el segundo semestre de 2021 y por tanto la previsión del ejercicio es muy positiva, aunque no podemos negar que existen incertidumbres importantes en la macroeconomía, sanidad.

Ante este escenario, el negocio del trading se adecua actuando en la gestión de compras principalmente.

El trading es liderado y coordinado directamente por el presidente Oscar Heckh (con más de 25 años de experiencia en el mercado).

Las 3 empresas de trading desarrollan la siguiente estrategia:

- Network Steel, S.L.U. debe atender la península Ibérica, el mercado tradicional de esta empresa. El plan es crecer en clientes de fuera del grupo y que las ventas al grupo solamente representen aprox. un 18% del total de tal forma que se aporte un valor consolidado al grupo (frente a un 33% que supusieron en 2019). El gerente del trading de Network Steel en la Península es Alejandro Ciudad Real incorporado en 2019. Alejandro era director de Stemcor España, trader de acero multinacional donde Alejandro ha desarrollado muchos años de experiencia.

- Network Steel Suisse creada para atender el Mercado de Alemania, Polonia y otros países del norte de Europa. El trading de Network Steel Suisse es liderado por Oliver Bosse que lleva más de 10 años en el grupo. Oliver es alemán y anteriormente fue un directivo muy relevante en Kloekner. NS Suisse va a seguir diversificando en productos incorporando ventas de acero inoxidable y aluminio. Estos productos tienen mucho mayor valor añadido y actualmente no son comercializados por Network Steel España. Network Steel Suisse actúa como compañía de vanguardia del Grupo para en el futuro incorporar estos productos también en España, por tanto, vender inoxidable en España y Polonia.

- Network Steel África, S.L. debe consolidar su exitoso desarrollo en el mercado subsahariano (Mauritania, Senegal, Costa de Marfil, Burkina Faso, Guinea Ecuatorial, Angola, Camerún, Congo, Mali, Gabón, etc) y el del norte de África (Marruecos, Túnez, Argelia, etc). El trading de Network Steel África, S.L. es liderado por Unai Bilbao quien gestiona un equipo de 5 personas que se incorporaron en 2019 provenientes de Tamet del grupo MACSTEEL.

- **INDUSTRIA**

La división industrial del Grupo Network Steel se subdivide en las siguientes áreas:

Área de Centros de Servicio: Incluye todas las empresas que dan servicio de corte a los clientes, concretamente el Grupo Plafesa (Iber Steel, Plafesa y Plafesa Portugal II) y Todoaceros. El gerente es Luis Loredo, a su vez gerente de Plafesa.

Referente a la sociedad Todoaceros, en el ejercicio 2021 se plantea una nueva estrategia con una nueva gerencia en el lado de la división de "Producción" del Grupo que supondrá el despegue de la EPS, con un plan de negocio más ambicioso.

Área de Producción: Incluye todas las empresas dedicadas a la producción/transformación de acero, concretamente Aranda Coated Solutions, Santander Coated Solutions, León Coated Solutions y Aveiro Coated Solutions. Su gerente es Paulo Goncalves.
La división industrial tiene su propio Director de Compras, Oscar Diaz de Burgos (previamente director de compras de Plafesa).

Repasaremos distintos hechos relevantes:

- **León Coated Solutions, S.L.:** A finales de 2018, el Grupo decidió desarrollar en León (en las antiguas instalaciones de Vestas, en Villadangos del Páramo) un complejo industrial que incluye la más moderna línea de galvanizado del mundo, una línea de decapado y una línea de laminado en frio. La inversión ascenderá aproximadamente a 100 millones de euros, incluyendo gastos de personal, financieros y otros derivados de la puesta en marcha del proyecto. Este proyecto ha recibido importante apoyo del Ministerio de Industria y de la Junta de Castilla y León. Entre estas ayudas destaca un ramal ferroviario que llegará directamente a la fábrica y declaración de PIP (Proyecto Industrial Prioritario). Contará con una capacidad de producción de 300.000 toneladas anuales.

El 2020 ha sido un año en el que la pandemia COVID19 ha dificultado y retrasado la implantación del proyecto en Villadangos del Páramo. No obstante, en octubre 2020 se han completado todas las actuaciones relacionadas con la línea de producción de decapado y de la planta de regeneración de ácido. Ello permitió iniciar la producción de la línea de decapado, estando actualmente en plena curva de aprendizaje

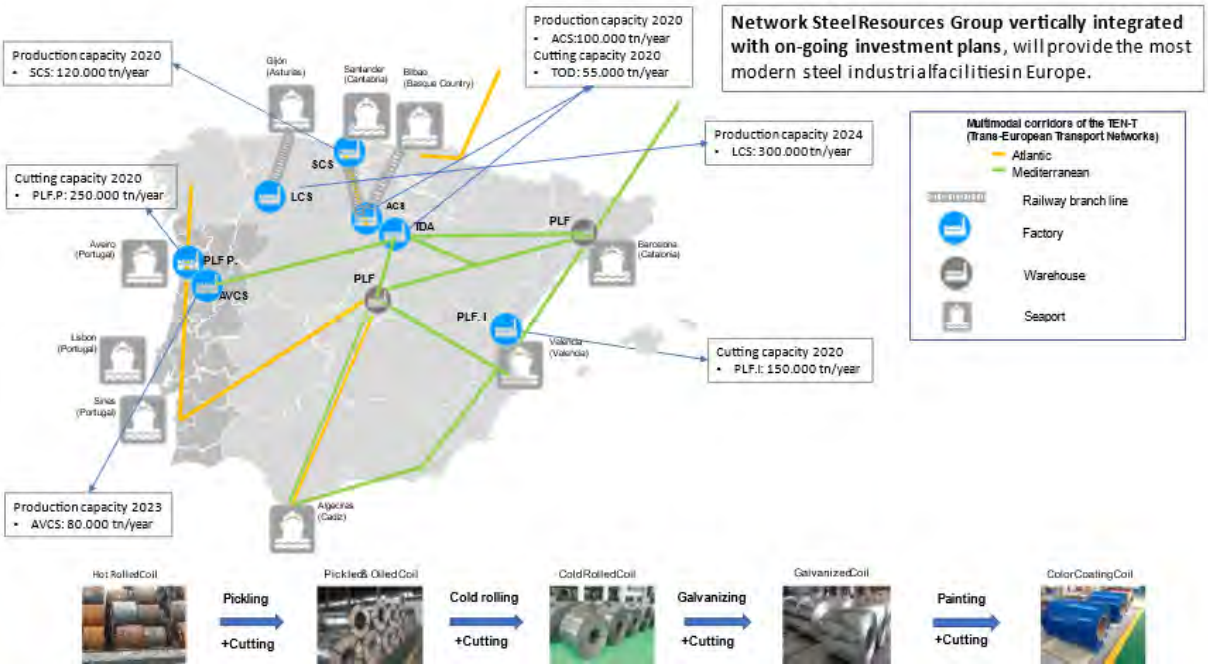
Los plazos de inicio de producción del resto de líneas serían:
- Línea de laminación –2º semestre 2021
- Línea de galvanizado –1º semestre 2022

- **Grupo PLAFESA**: PLAFESA es un grupo de empresas y fábricas líder en la península en Centros de Servicios de corte (dan servicio de corte de acero al consumidor/usuario final). Su incorporación al Grupo NSR se ha consolidado aportando sinergias y economías de escala.

- Aveiro Coated Solutions: A principios de 2019 Network Steel Resources (NSR) era líder en el mercado peninsular de bobina prepintada con dos plantas (en Aranda de Duero -ACS- y en Santander -SCS-).En Portugal existía una planta (360 Steel Metals) funcionando a menos de la mitad de su capacidad de producción debido a diversos problemas técnicos y comerciales. En mayo de 2019 el grupo NSR adquirió el 60% y el control de esta sociedad, de tal forma que pasó a ser la tercera planta de prepintado del grupo NSR en la península Ibérica.

Actualmente el grupo NSR es líder absoluto del mercado de prepintado en la península ibérica.

Tras estas incorporaciones al grupo NSR este es el mapa de posición geográfica de las industrias en la península Ibérica.



Mapa de posición geográfica de las 7 fábricas en la Península Ibérica

Aranda Coated Solutions, S.L.

La Sociedad ha seguido consolidando su presencia en el mercado con una posición líder en bobina prepintada o prelacada.

Aranda Coated Solutions (ACS) forma parte de la división industrial del Grupo Network Steel Resources (NSR). Cuenta con dos líneas de negocio:

1) La producción de bobina prepintada como actividad principal.
2) Los servicios de corte de acero como actividad complementaria. Plafesa es líder en los servicios de corte de acero.

En el siguiente cuadro se puede ver un resumen de las principales magnitudes de ACS de los ejercicios 2020 y 2019:

	2020	2019	Variación en %
Ventas en Tns	108.862	128.804	-15,48%
Ventas en Euros	82.685.150	104.152.851	-20,61%
EBITDA	3.226.997	4.388.190	-26,46%
Resultado Antes de Impuestos	1.426.061	2.274.601	-37,31%

El ejercicio 2020 ha sido un año muy difícil debido a la crisis COVID 19 y la pandemia provocada. Podemos apreciar un menor volumen de facturación y de toneladas con respecto al ejercicio anterior, que se corresponden con las distorsiones en ventas durante los meses críticos (marzo, abril y mayo) de la pandemia, empezándose a normalizar en los meses siguientes.

Pese a ello, el ebitda y el beneficio antes de impuestos se puede considerar muy positivo teniendo en cuenta la complicación del ejercicio. Se puede apreciar una mejora en gastos financieros asociados a la operativa de la Sociedad.

El sector del acero se ha comportado mejor que otros sectores, por sectores finalistas:

- La construcción se ha comportado bien por el tirón de inversiones logísticas, reformas y residencial.
- El agroalimentario se ha comportado bien.
- El automóvil que estaba en crisis en 2019 se ha comportado mejor de lo esperado (vuelta al transporte privado frente al público)
- Los electrodomésticos se han comportado muy bien (tanto la línea blanca como la línea marrón)
- Los bienes de equipo y la maquinaria se han comportado también bastante bien

Destacamos los buenos márgenes conseguidos por la sociedad en el último trimestre del ejercicio 2020 y que son excepcionalmente buenos durante los primeros meses del ejercicio 2021 causados principalmente por varios factores:

- **Coyuntura del mercado**: Fortaleza de la demanda industrial y del sector del acero desde el segundo semestre 2020 hasta la actualidad manteniéndose la escasez de oferta a nivel mundial.
- **Positiva evolución de los precios del acero:** manteniéndose en 2021 en niveles históricos altos de precios.

El objetivo de la sociedad desde su puesta en marcha es la de consolidar su posición en el mercado, en su producto principal (bobina prepintada). Este producto es el de mayor valor añadido dentro de la subfamilia del acero plano, y la punta de lanza de la estrategia de integración vertical del Grupo NSR. En 2020 con tres plantas de bobina prepintada en la Península Ibérica (dos de ellas en puertos del Cantábrico y Atlántico), NSR pretende atender los mercados europeos y arco mediterráneo. A partir de 2022, contará con el apoyo del suministro propio desde la planta de galvanizado de LCS (materia prima de la bobina prepintada).

Hay que resaltar que los costes de producción de la bobina prepintada (pintura, gas, electricidad, etc…) han seguido ajustándose a unos niveles muy eficientes y por tanto la fábrica está preparada para la máxima competitividad.

Evolución previsible de Aranda Coated Solutions en 2021

En el ejercicio 2021 esperamos una mejora considerable de márgenes por la tendencia alcista del precio del acero, la consolidación de costes en todo el Grupo y la fortaleza de la demanda industrial. Se prevé esta coyuntura durante todo el ejercicio 2021 y por lo menos primer trimestre del ejercicio 2022.

Con datos del primer trimestre del 2021 podemos confirmar esta tendencia tan positiva, observando el incremento de volúmenes y márgenes obtenidos en la Sociedad.

A continuación, mostramos resultados obtenidos del 1º trimestre del ejercicio 2021, donde se observan los buenos datos conseguidos. Destacar que el 2º trimestre del ejercicio se presume mejor incluso que el primero.

	1º Trimestre 21
	ACS
TONNES SOLD	56.244
SALES (EUROS)	40.583.909
EBITDA	1.996.302
P.B.T.	1.638.093

Santander Coated Solutions, S.L.

Santander Coated Solutions, S.L. (SCS), perteneciente al Grupo Network Steel Resources (NSR), se creó en diciembre de 2013, con objeto de construir y promover una fábrica de bobina pintada en el puerto de Santander. La fábrica comenzó su actividad en enero de 2017. El ejercicio 2020 es el tercero de plena actividad de la planta.

Esta fábrica dispone de:

- Una línea de bobina pintada o prelacada (su producto principal) con una capacidad teórica de 150.000 tns/año.
- Una línea de corte longitudinal con una capacidad teórica de 100.000 tns/año.
- Una línea de corte transversal con una capacidad teórica de 100.000 tns/año.

Desde octubre 2017, las 3 líneas están plenamente instaladas.

En el siguiente cuadro se puede ver un resumen de las principales magnitudes de SCS de los ejercicios 2020 y 2019:

	2020	**2019**	**Variación en %**
Ventas en Tns	94.817	106.334	-10,83%
Ventas en Euros	78.231.338	89.953.774	-13,03%
EBITDA	3.221.016	3.997.994	-19,43%
Resultado Antes de Impuestos	469.957	768.115	-38,82%

El ejercicio 2020 ha sido un año muy difícil debido a la crisis COVID 19 y la pandemia provocada. Podemos apreciar un menor volumen de facturación y de toneladas con respecto al ejercicio anterior, que se corresponden con las distorsiones en ventas durante los meses críticos (marzo, abril y mayo) de la pandemia, empezándose a normalizar en los meses siguientes.

Pese a ello, el ebitda y el beneficio antes de impuestos se puede considerar muy positivo teniendo en cuenta la complicación del ejercicio.

Es destacable la consolidación del negocio tanto en niveles de producción como de presencia en los nuevos mercados del norte de Europa. La planta ha superado su capacidad teórica de producción, lo que quiere decir que las instalaciones están en óptimas condiciones para mejorar su eficiencia en los próximos años.

Como hemos comentado anteriormente, el sector del acero se ha comportado mejor que otros sectores, por sectores finalistas:

- La construcción se ha comportado bien por el tirón de inversiones logísticas, reformas y residencial.
- El agroalimentario se ha comportado bien.
- El automóvil que estaba en crisis en 2019 se ha comportado mejor de lo esperado (vuelta al transporte privado frente al público)
- Los electrodomésticos se han comportado muy bien (tanto la línea blanca como la línea marrón)
- Los bienes de equipo y la maquinaria se han comportado también bastante bien

Destacamos los buenos márgenes conseguidos por la sociedad en el último trimestre del ejercicio 2020 y que son excepcionalmente buenos durante los primeros meses del ejercicio 2021 causados principalmente por varios factores:

- **Coyuntura del mercado**: Fortaleza de la demanda industrial y del sector del acero desde el segundo semestre 2020 hasta la actualidad manteniéndose la escasez de oferta a nivel mundial.
- **Positiva evolución de los precios del acero:** manteniéndose en 2021 en niveles históricos altos de precios.

El objetivo de la sociedad desde su puesta en marcha es la de consolidar su posición en el mercado objetivo que es el Norte de Europa de su producto principal (bobina prepintada). Este producto es el de mayor valor añadido dentro de la subfamilia del acero plano, y la punta de lanza de la estrategia de integración vertical del Grupo NSR. En 2020 con tres plantas de bobina prepintada en la Península Ibérica (dos de ellas en puertos del Cantábrico y Atlántico), NSR pretende atender los mercados europeos y arco mediterráneo. A partir de 2021, contará con el apoyo del suministro propio desde la planta de galvanizado de LCS (materia prima de la bobina prepintada).

Hay que resaltar que los costes de producción de la bobina prepintada (pintura, gas, electricidad, etc…) han seguido ajustándose a unos niveles muy eficientes y por tanto la fábrica está preparada para la máxima competitividad.

Evolución previsible de Santander Coated Solutions en 2021

En el ejercicio 2021 esperamos una mejora considerable de márgenes por varios factores:

- Tendencia alcista del precio del acero
- Consolidación de costes en todo el Grupo
- Fortaleza de la demanda industrial en el mercado objetivo (Norte de Europa)
- Mejoras continuas en la puesta a punto de la maquinaria adquirida
- Continua mejora en costes de transportes de ventas

Se prevé esta coyuntura de precios altos durante todo el ejercicio 2021 y primer trimestre del ejercicio 2022.

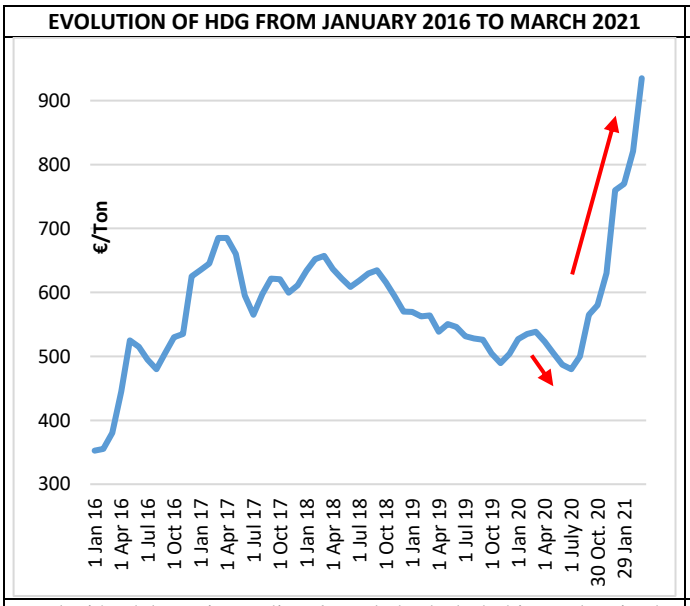
Con datos del primer trimestre del 2021 podemos confirmar esta tendencia, observando el incremento de volúmenes y márgenes obtenidos en la Sociedad.

A continuación, mostramos resultados obtenidos del 1º trimestre del ejercicio 2021, donde se observan los buenos datos conseguidos. Destacar que el 2º trimestre del ejercicio se presume mejor incluso.

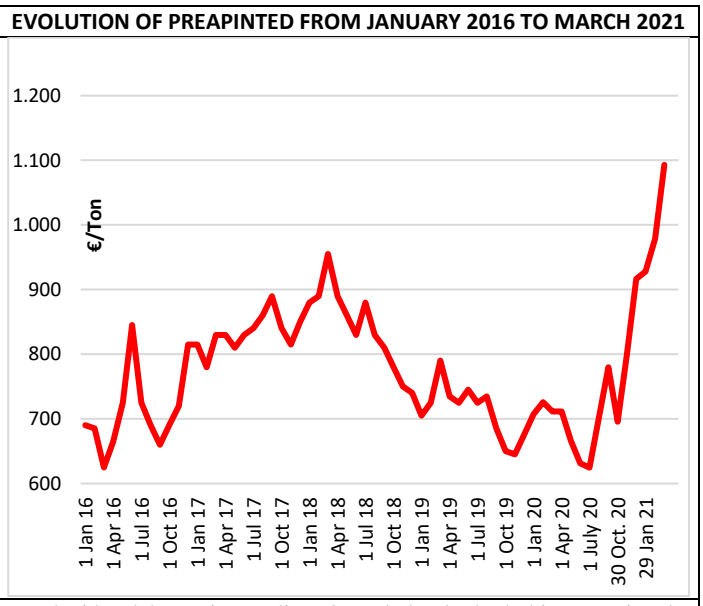
	1º Trimestre 21
	SCS
TONNES SOLD	28.460
SALES (EUROS)	27.372.594
EBITDA	**3.161.463**
P.B.T.	**2.269.521**

Evolución de la bobina galvanizada y bobina pintada

Para poner en contexto la situación del precio del acero incluimos un gráfico de la evolución en los últimos 4 años de los principales productos utilizados por la Sociedad.



Evolución del precio medio €/Tonelada de la bobina galvanizada (Hot-Dip Galvanizing) utilizada por Aranda Coated Solutions desde enero 2016 hasta marzo 2021.



Evolución del precio medio €/Tonelada de la bobina prepintada (Prepainted) utilizada por Aranda Coated Solutions desde enero 2016 hasta marzo 2021.

En este gráfico se puede apreciar la bajada de precios durante el segundo trimestre de 2020, una bajada no esperada y provocada claramente por el COVID 19. Lo destacable es la recuperación histórica a partir de julio y mantenida durante el 2021.

En cuanto al precio de la bobina prepintada: En el cuadro se aprecia la evolución del precio medio €/Tonelada de la bobina prepintada desde enero 2016 hasta marzo 2021. Se aprecia una recuperación de precios con una tendencia al alza provocada por la fuerza del mercado y también por las medidas proteccionistas de la Unión Europea.

León Coated Solutions, S.L.

León Coated Solutions, S.L. (LCS), perteneciente al Grupo Network Steel Resources (NSR), se constituyó en diciembre de 2018.

Las inversiones en León consisten en 3 líneas que se irán iniciando paulatinamente:

- Línea de decapado – funcionando y en curva de aprendizaje
- Línea de laminación en frio - 2º semestre 2021
- Línea de galvanizado – 1º semestre 2022

Se ha completado en el ejercicio 2020 la obra correspondiente a la línea de producción del decapado, junto con obras auxiliares de edificios eléctricos, planta de gas natural licuado y planta de regenación de ácido.

Durante el primer semestre del ejercicio 2020, la planta no ha estado operativa sino en fase de desarrollo de las inversiones previstas. En octubre 2020 se comienza a producir con la línea de decapado estando actualmente en plena fase de aprendizaje.

El ejercicio 2020 ha estado marcado por la pandemia COVID 19 que ha dificultado y retrasado la implantación del proyecto.

Se estima que en el ejercicio 2023, la planta alcance su capacidad máxima de producción de 300.000 toneladas anuales.

En cuanto a inversiones realizadas, ya han sido desembolsadas más del 70% (64 millones €) de las inversiones previstas (92 millones €), por lo que queda a fecha de marzo 2021 apenas un 20% por desembolsar y desarrollar.

Gran parte de los activos implantados en León se encuentran bajo la sociedad "Santander Coated Solutions, S.L.", cuyo traspaso a la sociedad "León Coated Solutions, S.L" se realizará tan pronto el Ministerio de Industria lo autorice.

Evolución previsible de León Coated Solutions en 2021

Las inversiones comenzaron a finales de 2018 y se han ido desarrollando a lo largo de 2019 y 2020. No obstante, por la crisis del Covid-19 se han producido retrasos.

La plantilla actual en el mes de diciembre de 2020 es de 56 **trabajadores** con contrato directo de León Coated Solutions.

Las creación de empleo prevista sigue el esquema detallado a continuación:

- 2021: 70 empleos directos a finales del año.
- 2022: se superarán los 100 empleos en el segundo trimestre del año.

En cuanto a niveles de venta y producción, se espera se llegue a las 60.000 toneladas, generando un ebitda y resultados positivos, a pesar de estar la línea en plena curva de aprendizaje, principalmente por la coyuntura del mercado con precios del acero altos y gran demanda del mercado industrial.

Con este grafico se demuestra que los productos de LCS son deficitarios en España y en Europa, que su producción nacional es muy necesaria y su demanda está asegurada. Además, el grupo NSR es un gran consumidor de bobina galvanizada en la península con 220.000 tns/año.

En este cuadro de EUROFER 2020 se puede ver las cantidades de acero que se importan en Europa por tipos de acero. En cuanto a los productos que se van a fabricar en LCS se puede ver que Europa necesita importar, concretamente

- Bobina laminada en caliente (Cold Roled Sheet)es el tercer producto que más se importa representando el 13,8% del total importado.
- Bobina galvanizada (Hot Dipped) es el segundo producto que más se importa representando el20% del total importado.

Aveiro Coated Solutions, S.L.

La fábrica de AVCS tiene una capacidad de producción nominal de 80.000 tns/año, pero antes de la incorporación a NSR solamente producía 20.000 tns/año y con un único cliente (Painel 2000). Las instalaciones tenían problemas técnicos que le impedían producir con una calidad reconocible en el mercado por lo que no podía crecer en ventas más allá de su único cliente. Tras la incorporación de AVCS a NSR en mayo de 2019 la fábrica paró su producción con idea de realizar una inversión de revamping de su equipamiento para

1) Producir en la calidad adecuada al mercado,
2) Conseguir su capacidad nominal de producción (80.000 tns/año)

Tras los trabajos de adecuación, reinstalación y nuevas inversiones realizados en el ejercicio 2019 la fábrica comenzó de nuevo a producir en el último trimestre del 2019 con resultados excelentes, consiguiendo adecuar su producción al mercado y creando una gran expectación para el ejercicio 2020. Para esta nueva puesta en marcha tan exitosa se involucró todo el equipo técnico de Coated Solutions (ACS y SCS) y creemos que sin este expertise nadie hubiera sido capaz de poner esta fábrica en valor ni acceder a una gama más amplia de clientes.

Sin embargo, el 11 de marzo de 2020, la Organización Mundial de la Salud declaró una pandemia mundial motivada por el nuevo coronavirus, cuyo efecto se sintió a escala global.

A pesar de las circunstancias adversas que han abrumado a toda la economía mundial, la sociedad ha logrado llevar a cabo su actividad de una manera satisfactoria, especialmente en términos de cuota de mercado. Alrededor del 80% de las ventas realizadas fueron a clientes nuevos o recuperados, lo que es una indicación francamente prometedora del éxito del plan de negocio llevado a cabo. El mercado también se ha ampliado, con exportaciones que representan el 22% de las ventas en 2020 (1% en 2019)-

En el siguiente cuadro se puede ver un resumen de las principales magnitudes de AVCS de los ejercicios 2020 y 2019:

	2020	2019	Variación en %
Ventas en Tns	24.123	12.660	90,55%
Ventas en Euros	19.805.362	18.571.320	6,64%
EBITDA	11.448	(585.865)	-101,95%
Resultado Antes de Impuestos	(1.078.223)	(1.216.996)	-11,40%

También queremos mostrar que, a pesar de la situación provocada por el covid-19, los resultados operativos (EBITDA) fueron positivos. De este modo, no tenemos ninguna duda de que, si el contexto hubiera sido diferente, habríamos conseguido un resultado neto muy cercano a cero, ya que los resultados financieros hubieran penalizado menos. Al ser una empresa que comienza a dar los primeros pasos tras la reorganización de la actividad, no siempre obtiene los recursos financieros en el mercado financiero a precios razonables, por lo que a veces está condicionado el acceso a todas las necesidades de instrumentos indispensables para la compra de bienes, como las cartas de crédito de importación.

Así, a pesar de la pandemia, la empresa se recuperó de los meses en los que estuvo suspendida, sin sentir impactos operativos directamente relacionados con el COVID-19.

Para el año 2021, y dado el nivel de pedidos de nuestros clientes, no se espera que haya una disminución de la actividad.

Evolución previsible de Aveiro Coated Solutions en 2021

Dado que 2020 estuvo guiado por la pandemia, sobre todo el efecto sorpresa y la incertidumbre generada, a partir de septiembre la actividad se reanudó prácticamente con normalidad a la fecha.

Después de más de dos meses de 2021, encontramos el cumplimiento del volumen de ventas proyectado para los dos primeros meses del año (2.500 toneladas/mes), lo que nos permite de esta manera creer en la posibilidad de superar el umbral anual estimado necesario para alcanzar el *break even.*

Después de haber visto un aumento considerable en el precio del acero en el mercado mundial en los últimos meses de 2020, nuestra compañía está bien posicionada para asegurar un margen sustancialmente alto durante al menos la primera mitad de 2021.

Si el programa de vacunación así lo permite y se extingue la pandemia, creemos que el objetivo de 80.000 toneladas anuales, podría alcanzarse en 2023.

Todoaceros, S.L.

El producto final de Todoaceros es un acero decapado mecánico, único en Europa, y que se diferencia del decapado tradicional o químico, en que no es contaminante. El decapado mecánico, es novedoso y aún no ha sido totalmente reconocido en el mercado, con lo que existe un potencial de crecimiento enorme. Poco a poco los clientes van apreciando este decapado e incluyéndolo en sus previsiones de venta. La tendencia a medio plazo es que se elimine el decapado tradicional con ácido clorhídrico, y se sustituya por el utilizado en Todoaceros.

A lo largo de 2019 se instaló una nueva línea de decapado mecánico llamada EPS (Ecological Pickling System) del proveedor americano The Material World (del grupo Red Bul Industries). Esta máquina supone una innovación en Europa en cuanto al proceso de decapado mecánico o seco (evita la utilización del ácido clorhídrico) y una mejora todavía mayor sobre las anteriores instalaciones que empuja en la misma dirección, apostar por un decapado más ecológico, limpio, de mayor calidad y más resistente. La máquina se comenzó a instalar en el último trimestre de 2018 y se puso en marcha en julio de 2019, si bien necesitó unos meses para llegar a los niveles normales de producción. En cuanto a negocio, debe suponer un mayor volumen de facturación, ya que podrá suministrar a una nueva gama de clientes. Este incremento redundará en mayor rentabilidad para la empresa, que se ha confirmado en el 1º trimestre del ejercicio 2021. La EPS supone una inversión de aprox. 3 millones de euros.

El producto final de TDA puede venderse en formato bobina o chapa industrial. A través de esta tecnología puntera, la sociedad pone en el mercado un producto de unas características y calidades muy especiales y únicas en Europa.

En el siguiente cuadro se puede ver la evolución de las principales cifras entre 2020 y 2019:

	2020	2019	Variación en %
Ventas en Tns	31.824	41.663	-23,62%
Ventas en Euros	16.855.432	27.536.438	-38,79%
EBITDA	(554.442)	(625.461)	-11,35%
Resultado Antes de Impuestos	(1.920.472)	(1.834.852)	4,67%

En el ejercicio 2020 apreciamos un menor volumen de facturación debido a la irrupción inesperada de la crisis COVID-19. Se han producido distorsiones en las ventas durante el ejercicio 2020 que se corresponden con pérdidas de volúmenes durante los meses críticos (marzo, abril y mayo) empezándose a normalizar en los meses siguientes.
En cuanto a rentabilidad, debemos destacar los siguientes factores:

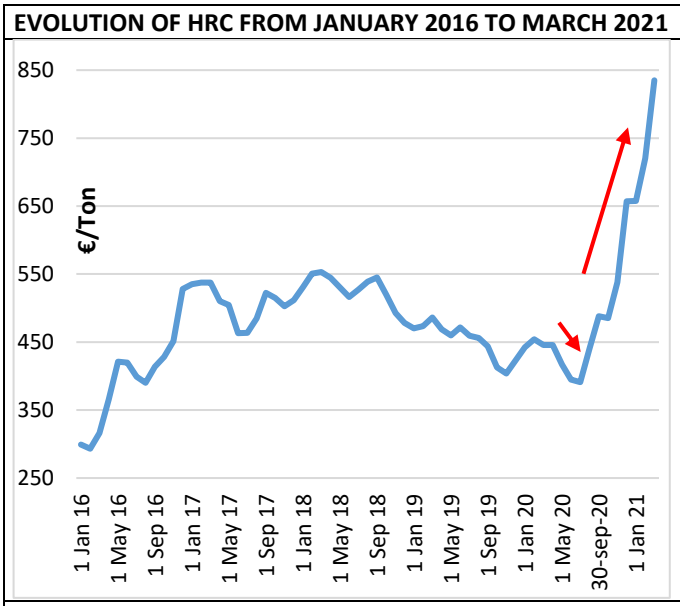
1) **Nueva inversión en la maquina EPS:** redundará en una mayor rentabilidad a principios del ejercicio 2021.
2) **Coyuntura del mercado**: Fortaleza de la demanda industrial y del sector del acero desde el segundo semestre 2020 hasta la actualidad manteniéndose la escasez de oferta a nivel mundial. Efectivamente, nosotros estamos contemplando una gran actividad en los siguientes sectores 1) Agroalimentación, 2) Construcción (nuevas naves logísticas, aumento de reformas en residencial e industrial con lo que conlleva de tirón en el sector de perfiles y paneles), 3) Electrodomésticos (tanto línea blanca como línea marrón), 4) Energía, 5) Energías renovables (muchísimo crecimiento en instalaciones solares), 6) Máquina herramienta y maquinaria y equipamientos, 7) La automoción se ha reactivado (menor transporte publico vs transporte privado).

3) **Positiva evolución de los precios del acero:** manteniéndose en 2021 en niveles históricos altos de precios.

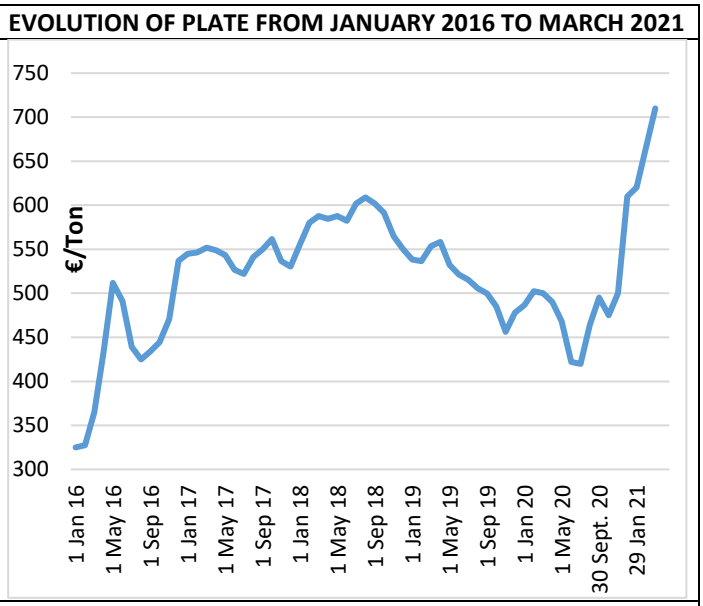
Por tanto, los resultados de ejercicio 2020 se pueden considerar positivos teniendo en cuenta la complicación del año. Afortunadamente, esta coyuntura de precios y del mercado nos lleva a tener buenas perspectivas para el ejercicio 2021.

Evolución de la bobina caliente y de chapa

Para poner en contexto la situación del precio del acero incluimos un gráfico de la evolución en los últimos 4 años del principal producto utilizado por Todoaceros.



Evolución del precio medio €/Tonelada de la bobina caliente (Hot Rolled Coil) utilizada por Todoaceros desde enero 2016 hasta marzo 2021.



Evolución del precio medio €/Tonelada de la chapa (Plate) utilizada por Todoaceros desde enero 2016 hasta marzo 2021.

Evolución prevista de Todoaceros, S.L. en 2021

En el ejercicio 2021 se plantea una nueva estrategia para la sociedad Todoaceros de cara a llegar a obtener la rentabilidad. Todoaceros pasa a depender de la división de "Producción" y se nombra un gerente específico responsable de toda la sociedad y con el objetivo de llegar a una senda consolidada de beneficios.

En el primer trimestre del 2021 ya se puede observar su progresión. Se incrementan los volúmenes con la venta de EPS y con la tendencia alcista de los precios, que se prevé se mantenga durante el ejercicio 2021.

Las principales razones en las que nos basamos para la mejora de resultados a corto plazo son:

- Las mejoras en los costes de producción que siguen reduciéndose.
- Selección de clientes más rentables gracias a la alta calidad del producto y del servicio de tal forma que se venda con mayor valor añadido.
- Incorporación al mercado de los productos EPS que tienen mayores márgenes.
- Favorable coyuntura de los precios del acero en general
- Fortaleza de la demanda del sector del acero.
- Incorporación de una nueva gerencia en la sociedad y traspaso a la división "Producción" del Grupo.

Con datos del primer trimestre del 2021 podemos confirmar esta tendencia, observando el incremento de volúmenes y márgenes obtenidos en la Sociedad.

A continuación, mostramos resultados obtenidos del 1º trimestre del ejercicio 2021, donde se observan los buenos datos conseguidos. Destacar que el 2º trimestre del ejercicio se presume mejor incluso.

	1º Trimestre 21
	TDA
TONNES SOLD	3.070
SALES (EUROS)	2.130.132
EBITDA	**483.869**
P.B.T.	**196.288**

Grupo PLAFESA

En el siguiente cuadro se puede ver resumido los volúmenes y resultados de PLAFESA en 2020 en comparación con 2019.

	2020	**2019**	**Variación en %**
Ventas en Tns	271.720	303.706	-10,53%
Ventas en Euros	167.567.094	198.458.771	-15,57%
EBITDA	7.092.338	6.649.739	6,66%
Bº A.I.	4.293.074	3.691.123	16,31%

La cifra de negocios consolidada se ha reducido en un 15,6% con respecto al ejercicio anterior, no obstante, el margen bruto ha ascendido en 2020 a un 4%, y ha aumentado con respecto al ejercicio anterior en 0,85%, ya que en 2019 fue de 3,15%. Los márgenes del ejercicio 2019 fueron más estrechos debido principalmente a la crisis del sector automóvil, que llevó a los principales competidores en Centros de Servicios a bajar márgenes y dedicar más esfuerzos en abarcar los mercados tradicionales de Plafesa.
El EBITDA y el resultado ha sido superior en este ejercicio 2020 con respecto al ejercicio 2019. Esta mejora es debida principalmente al aumento del citado margen bruto.

Pese a la crisis por la pandemia Covid-19 que llevó a la reducción de ventas en los meses críticos, los resultados obtenidos han sido muy positivos para el Grupo.

Evolución previsible del Grupo PLAFESA en 2021

En el ejercicio 2021 esperamos una mejora considerable de márgenes por varios factores que comentamos a continuación. Se prevé esta coyuntura durante todo el ejercicio 2021:

- Coyuntura del mercado: Fortaleza de la demanda industrial y del sector del acero desde el segundo semestre 2020 hasta la actualidad manteniéndose la escasez de oferta a nivel mundial.
- Positiva evolución de los precios del acero: manteniéndose en 2021 en niveles históricos altos de precios.
- Consolidación de costes del Grupo

Con datos del primer trimestre del 2021 podemos confirmar esta tendencia, observando el incremento de volúmenes y márgenes obtenidos en el grupo.

	1º Trimestre 21 PLAFESA CONSOLIDADO
TONNES SOLD	66.433
SALES (EUROS)	55.176.547
EBITDA	13.731.665
P.B.T.	12.339.313

Evolución previsible del Grupo Network Steel Resources (NSR) en 2021

A finales del ejercicio 2020, se elaboraron los presupuestos para el **Grupo NSR** del ejercicio 2021 con la mejor estimación hasta la fecha. Estos presupuestos se han visto claramente superados por la excepcional situación del mercado del acero y la demanda.

En enero 2021 realizamos una previsión para el ejercicio 2021 que mostramos abajo, ya contemplada la tendencia expuesta, pero que se van a ver superados con toda seguridad a finales del 2021.

	1º SEMESTRE 2021 TOTAL CONSOLIDADO	EJERCICIO 2021 TOTAL CONSOLIDADO
TONNES SOLD	552.908	1.150.000
SALES (EUROS)	435.878.850	908.500.000
EBITDA	45.000.000	60.000.000
P.B.T.	32.772.536	39.700.000

Previsiones claramente superadas, especialmente la del 1º semestre del ejercicio 2021, teniendo en cuenta los resultados previstos hasta el mes de abril y la coyuntura descrita.

Hechos relevantes de la sociedad dominante (NSR) durante el ejercicio 2020

Ampliaciones de capital

En los meses de septiembre y octubre 2020, **la sociedad matriz del Grupo, Network Steel Resources, S.A.**, ha realizado dos ampliaciones de capital:

1. **Una interna de sus socios históricos Oscar Heckh y de Equipos Oficina Norte de España S.A. el 22 de septiembre de 2020, por un total de 11.074.561 euros** de los cuales 10 millones fueron por aportación de activos (principalmente el porcentaje que Oscar Heckh tenía en directo de ACS) y 1.074.561 euros por inyección de dinero nuevo.

2. **Otra externa con la sociedad IBDAA Capital, S.A. (sociedad de capital española con relaciones comerciales con Emiratos Árabes ("EUA") de 30.000.000 euros:**

   a. Desembolso del 100% de la prima de emisión + 25% del capital ampliado por un importe conjunto de 21.386.134 euros.
   b. Pendiente de desembolso el 75% del capital (8.613.866 euros) previsto dentro del 1º semestre de 2021. A fecha de este informe (31 de marzo de 2021) su desembolso está comprometido para el día 26 de junio de 2021.

Con fecha 22 de diciembre de 2020, el consejo de administración de SEPI Desarrollo Empresarial, S.A. autorizó su participación en la sociedad matriz mediante la aportación de 10.000.000 euros en capital y prima de emisión, por el 7,69% del capital final resultante.

En el cuadro siguiente mostramos la evolución del capital social + prima del Grupo tras las ampliaciones:

	Situación a 2019				Ampliación de capital de 22.09.20					Ampliación de capital de 02.10.20				
Accionistas del Grupo NSR	**Capital inicial**	**Prima de emisión**	**Capital + prima**	**%**	**Capital**	**Prima**	**Capital final**	**Capital + prima**	**% Capital final**	**Capital**	**Prima**	**Capital final**	**Capital + prima**	**% Capital final**
Oscar Heckh	21.112.256		21.112.256	90,3%	10.000.000		31.112.256	31.112.256	90,3%			31.112.256	31.112.256	67,72%
Equipos Oficina Norte España, S.A.	2.268.649		2.268.649	9,7%	1.074.561		3.343.210	3.343.210	9,7%			3.343.210	3.343.210	7,28%
IBDAA Capital, S.A.										11.485.155	18.514.845	11.485.155	30.000.000	25,00%
Otros		209.434	209.434					209.434					209.434	0,00%
Totales	**23.380.905**	**209.434**	**23.590.339**		**11.074.561**		**34.455.466**	**34.664.900**	**100,0%**	**11.485.155**	**18.514.845**	**45.940.621**	**64.664.900**	**100,00%**

POLÍTICA DE SOSTENIBILIDAD, ÉTICA Y RESPONSABILIDAD

La creación de una política de sostenibilidad como compromiso dentro de los valores de empresa, es el primer paso para crear nuestro plan director de sostenibilidad (PDS), política alineada con la Agenda 2030 para el Desarrollo Sostenible y sus 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS).

Aspectos clave como el gobierno corporativo, el medioambiente y el cambio climático, la gestión energética, la política con inversores y clientes, la seguridad y salud, la política social y la innovación y la calidad, son los puntos en nuestro plan de acción para conseguir estas metas.

Objetivos ambiciosos y realistas son los que marcaran nuestro camino hacia la sostenibilidad.

- **Responsabilidad medioambiental**

En el marco medio ambiental y en la toma de acciones contra el cambio climático, realizamos el análisis de ciclo de vida de nuestros productos, midiendo la huella de carbono desde 2016. Participamos en el pacto para la economía circular, donde abogamos por un proceso de fabricación en el que se minimizan y valorizan todos los residuos mediante su gestión eficiente. Disponemos de la ISO 14001:2015 en gestión ambiental como herramienta del desarrollo sostenible en nuestra industria y centros de servicios.

Transporte sostenible: El transporte de mercancías por barco genera hasta **20 veces menos emisiones de CO_2** que el transporte por carretera por cada tonelada; mientras que el transporte por tren genera **3 veces menos.** El Grupo ha creado sociedades para el fomento del transporte *intermodal* por ferrocarril (Aranda de Duero / Villadangos del Páramo) en colaboración con otras empresas para el uso del ferrocarril como medio de transporte sostenible. La situación estratégica de nuestras plantas permite el aprovisionamiento de materias primas y el envío de nuestros productos de una manera sostenible.

Gestión de residuos: Todos nuestros residuos tratados por gestores de residuos autorizados que nos garantizan que son valorizados en la mayor cuantía.

La eficiencia del acero y la economía circular: El principal residuo que generamos es la chatarra de acero, que, si bien estamos comprometidos en generar la menor porción posible, es cierto que dada su naturaleza y su composición mayoritariamente acero conseguimos reciclar en un 100% en nuevos productos que pasa a formar parte otra vez del ciclo inagotable del acero.

Proyectos de I+D: La inteligencia artificial, la automatización y la digitalización de procesos forma parte de nuestro día a día y del futuro para crear una empresa más eficiente, resiliente y competitiva que desarrolle productos con mejores prestaciones y un menor coste ambiental.

Certificados y acreditaciones: Disponemos de la ISO 9001 con la que nuestro sistema de gestión de calidad con el que registramos y seleccionamos a proveedores con etiquetas, declaraciones o certificaciones.
Pero en nuestro afán por mejorar estamos trabajando para obtener certificaciones en materia de energía, declaraciones de producción responsable de productos y el sello ECCA de calidad y sostenibilidad en los productos pre-pintados.

Transporte: llevamos un estricto control logístico para la planificación de la expedición en la ajustamos al máximo el peso de los productos enviados a la capacidad de carga de cada uno de los camiones ya que cada tonelada cuenta en nuestro esfuerzo por reducir la huella de carbono en el transporte.

Productividad: la producción responsable es para nosotros una parte fundamental en nuestras fábricas en la que transformamos y damos el valor añadido a las materias primas.

Energía: Compromiso en la utilización de tecnologías de alta eficiencia, punteras en la recuperación y aprovechamiento energético, así como la apuesta por la instalación de fuentes de energía alternativa. Apostamos por suministradores de energía con bajos índices de emisión en su generación de origen preferiblemente renovable.

- **Ética y cumplimiento**

Establecimiento de un código de conducta publicado en cada una de las sociedades del Grupo que establecen comportamientos profesionales adecuados.

El objetivo de este Código Ético y de Conducta es disponer de un conjunto de principios y reglas de actuación, de modo que todas las personas que integran el Grupo NSR procedan de forma coherente con los valores, políticas y objetivos generales.

- **Compromiso con el personal**

Empleados: Los empleados son nuestro activo más preciado y pieza clave para la consecución e implantación de nuestro plan de sostenibilidad. Se ha expandido nuestro número de plantas, creciendo nuestra familia en número de empleados, creando empleo de calidad, estable y a largo plazo generando puestos de trabajo tanto directo como indirectos en las zonas donde están establecidas, y que se prever un aumento inminente con la puesta en marcha al 100% de su capacidad de las instalaciones situadas en León
Formación y desarrollo**:** Creemos en la retención del talento de nuestros empleados, formado y desarrollando sus aptitudes y capacidades profesionales no solo limitando a las específicas del sector, sino también a las que creemos necesarias en cada puesto de trabajo.
Igualdad de género**:** este plan de igualdad que verá la luz en 2021 dará visibilidad al compromiso de velar por este principio básico implantando un sistema de seguimiento y control para que se cumplan con los principios y políticas en esta materia adquiridas por el grupo.
Seguridad y salud**:** Buscamos que se produzcan 0 accidentes en nuestras instalaciones con lo que además de los mecanismos de seguridad propios contamos con la certificación ISO 45001.

- **Responsabilidad filantrópica**

Estamos orgullosos de haber participado en varios proyectos sociales que se enumeran a continuación:

- Integración sociolaboral de personas en riesgo de exclusión social. Ej. Soltra en la planta de León que proporciona servicios de limpieza, control de acceso, servicios de alimentación.
- Colaboraciones diversas con organizaciones sin ánimo de lucro
- Política de contribución activa en la lucha contra la propagación del virus Covid-19: colaborando con diversas instituciones para que haya la máxima disponibilidad de material sanitario básico entre los profesionales de la sanidad y otros servicios esenciales para la ciudadanía. Hasta el momento el grupo NSR ha donado un total de 416.650 mascarillas sanitarias a diversos colectivos. Las donaciones de mascarillas se suman a las entregas de trajes de protección sanitaria y respiradores, entre otros equipos, que el grupo entregó a distintos colectivos poco después de declararse la pandemia.

Actividades en materia de investigación y desarrollo

El Grupo NSR realiza actividades de investigación y desarrollo. Hay un representante del Grupo encargado de detectar y aglutinar los procesos susceptibles de mejora a través de I+D+i tanto en mejora de consumo de materiales, energía y búsqueda de alternativas. Actualmente el proyecto más importante se refiere al consumo de pintura con la mejora de la calidad para reducción del consumo que incremente la eficiencia.

Operaciones con acciones propias

No se han realizado operaciones con acciones propias.

Información Aplazamientos de pago

Durante el ejercicio 2020, las desviaciones existentes en los aplazamientos de pago a proveedores de acuerdo con la legislación vigente, que se muestran en la memoria adjunta, han sido ocasionados por incidencia comerciales aisladas, siendo poco representativos.

No obstante, lo anterior, el Administrador de la Sociedad Dominante toma las medidas oportunas para dar cumplimiento a los periodos de pago vigentes de acuerdo con la legislación actual en este sentido.