



JORGE PORK MEAT, S.L.U.

(Incorporated in Spain in accordance with the Spanish Companies Act - Ley de Sociedades de Capital)

JORGE PORK MEAT COMMERCIAL PAPER PROGRAMME 2022

Maximum outstanding balance 75,000,000 €

INFORMATION MEMORANDUM (DOCUMENTO BASE INFORMATIVO) OF THE ADMISSION (INCORPORACIÓN) OF COMMERCIAL PAPER NOTES (PAGARÉS) ON THE ALTERNATIVE FIXED-INCOME MARKET (MERCADO ALTERNATIVO DE RENTA FIJA)

JORGE PORK MEAT, S.L.U. ("Jorge Pork Meat" or the "Issuer"), and together with the entities of the group, which is headed by the Issuer (the "Group"), a limited liability company (*sociedad de responsabilidad limitada*) organised under the laws of Spain, with corporate address at avenida Academia General Militar, 52, Zaragoza, registered in the Zaragoza Companies Register in volume 3,323, page 41, sheet Z-40052, 1st inscription, with tax identification number B-99090557 and LEI number 959800U5YBZ5QHCMG868, will request the admission to trading (*incorporación a negociación*) of the commercial paper notes (*pagarés*) (the "Notes") to be issued in accordance with this information memorandum (*Documento Base Informativo*) (the "Information Memorandum") on the Alternative Fixed-Income Market (*Mercado Alternativo de Renta Fija*) ("MARF").

MARF is a multilateral trading facility (*sistema multilateral de negociación*) ("MTF") and it is not a regulated market in accordance with the provisions of Royal Decree-law 21/2017 of 29 December, on urgent measures to adapt Spanish law to the European Union securities market legislation (*Real Decreto-ley 21/2017, de 29 de diciembre, de medidas urgentes para la adaptación del derecho español a la normativa de la Unión Europea en materia del mercado de valores, "RDL 21/2017"*). The Information Memorandum meets the information standards set forth in Circular 2/2018 of 4 December on the inclusion and exclusion of securities on the Alternative Fixed Income Market (*Circular 2/2018, de 4 de diciembre, sobre incorporación y exclusión de valores en el Mercado Alternativo de Renta Fija, "Circular 2/2018"*).

The Notes will be represented in book entry form (*anotaciones en cuenta*) and Sociedad de Gestión de los Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de Valores, S.A.U. ("IBERCLEAR"), together with its participating entities, will be the entity entrusted with the book-keeping (*registro contable*) of the Notes.

An investment in the Notes involves certain risks. Potential investors should carefully consider and fully understand the risks set forth herein under "Risk Factors", along with all other information contained the Information Memorandum prior to making investment decisions with respect to the Notes.

MARF has not made any kind of verification or check with regard to the Information Memorandum nor on the rest of the documentation and information provided by the Issuer in compliance with Circular 2/2018.

The Notes issued under the programme shall be exclusively directed at professional clients and qualified investors as defined under Article 205 of the recast text of the Securities Market Act approved by Royal Legislative Decree 4/2015, of 23 October, in the wording currently in force (*texto refundido de la Ley del Mercado de Valores*) (the "Securities Market Act") and Article 39 of Royal Decree 1310/2005, of 4 November, which partially implements Law 24/1988 of July 28, 1988, of the Securities Market, as regards to the admission to trading of securities on official secondary markets, public offerings for sale or subscription, and the prospectus required for such purposes (*Real Decreto 1310/2005, de 4 de noviembre, por el que se desarrolla parcialmente la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores, en materia de admisión a negociación de valores en mercados secundarios oficiales, de ofertas públicas de venta o suscripción y del folleto exigible a tales efectos, "RD 1310/2005"*), respectively, or any provision which may replace or supplement them in the future.

No action has been taken in any jurisdiction to permit a public offering of the Notes or the possession or distribution of the Information Memorandum or any other offering material where a specific action is required for such purpose. The Information Memorandum must not be distributed, directly or indirectly, in any jurisdiction in which such distribution represents a public offering of securities. The Information Memorandum is not a public offering for the sale of securities nor a request for a public offering to purchase securities, and no offering of securities shall be made in any jurisdiction in which such offering or sale would be considered in breach of applicable legislation. In particular, the Information Memorandum does not constitute a prospectus approved by and registered with the Spanish National Securities Market Commission (*Comisión Nacional del Mercado de Valores*, the "CNMV") and the subscription of the Notes issued under the programme does not represent a public offering pursuant to the provisions set out in Article 34 of the Securities Market Act and Article 2 of Regulation (EU) 2017/1129 of the European Parliament and of the Council, of 14 June 2017, on the prospectus to be published when securities are offered to the public or admitted to trading on a regulated market, and repealing Directive 2003/71/EC.

DEALER (ENTIDAD COLABORADORA), REGISTERED ADVISOR (ASESOR REGISTRADO) & PAYING AGENT (AGENTE DE PAGOS)

Banca March, S.A.

IMPORTANT NOTICE

Any potential investor should not base its investment decision on information other than that contained in the Information Memorandum.

The Dealer assumes no liability for the content of the Information Memorandum. The Dealer has entered into a collaboration agreement with the Issuer for the placement of the Notes. Nevertheless, neither the Dealer nor any other entity has made any commitment to underwrite any Notes issuance, notwithstanding the Dealer's ability to acquire Notes in its own name.

There is no guarantee that the price of the Notes admitted to trading on MARF will remain stable. There is no assurance that the Notes will be widely distributed and actively traded on MARF, as there currently is no active trading market for the Notes. Nor is it possible to ensure the development or liquidity of the trading markets for the Notes.

NO ACTION HAS BEEN CARRIED OUT IN ANY JURISDICTION FOR THE PURPOSES OF ENABLING A PUBLIC OFFERING OF THE NOTES OR THE POSSESSION OR DISTRIBUTION OF THE INFORMATION MEMORANDUM OR ANY OTHER OFFERING MATERIAL IN ANY COUNTRY OR JURISDICTION WHERE ACTIONS ARE REQUIRED FOR SUCH PURPOSES. THIS DOCUMENT SHALL NOT BE DISTRIBUTED, DIRECTLY OR INDIRECTLY, IN ANY JURISDICTION WHERE SUCH DISTRIBUTION MAY CONSTITUTE AN OFFERING OF SECURITIES. THIS DOCUMENT IS NOT AN OFFER TO SELL SECURITIES NOR A SOLICITATION OF AN OFFER TO BUY SECURITIES AND NO OFFER OF SECURITIES SHALL BE CARRIED OUT IN ANY JURISDICTION WHERE SUCH OFFER OR SALE IS CONSIDERED CONTRARY TO APPLICABLE LEGISLATION.

**PRODUCT GOVERNANCE RULES UNDER MiFID II
THE TARGET MARKET SHALL CONSIST EXCLUSIVELY OF ELIGIBLE
COUNTERPARTIES AND PROFESSIONAL CLIENTS**

On each issue of Notes, it shall be determined, for the purposes of Directive 2020/1504/EU of the European Parliament and of the Council of October 7, 2020 amending Directive 2014/65/EU of the European Parliament and of the Council of 15 May 2014 relating to financial instruments markets and by which Directive 2002/92 / EC and Directive 2011/61/EU ("MiFID II"), whether the Issuer and/or the Dealer is considered a producer ("Producer") with respect to the Notes, yet no other person other than the Issuer or the Dealer will be considered a Producer.

Exclusively for the purposes of the process of approval of the product which is to be carried out by each manufacturer, the conclusion has been reached, having assessed the target market for the Notes, that: (i) the target market for the Notes consists solely of "eligible counterparties" and "professional clients", in accordance with the meaning attributed to each of these terms in MiFID II and its implementing regulations and in particular, in Spain, the Securities Market Act and its implementing regulations; and that (ii) the proposed distribution strategy and channels for the Notes are compatible with the above-mentioned target market. Pursuant to the above, on each issue of Notes the Producer shall identify the target market, based on the five categories list referred to in section 18 of the Guidelines on MiFID II governance products published on 5 February 2018 by the European Securities Markets Authority (ESMA).

Any person, who, following the initial placement of the Notes, offers or sells the Notes, or makes them in any other way available or recommends them (the "Distributor") shall be required to take into account the assessment of the target market made by the manufacturer. Any Distributor subject to the provisions of MiFID II shall nevertheless be responsible for making its own assessment of the target market for the Notes (whether by applying the target market assessment made by the manufacturer or by perfecting such assessment), and for determining the appropriate distribution channels.

SELLING RESTRICTIONS

PROHIBITION ON SELLING TO RETAIL INVESTORS IN THE EUROPEAN ECONOMIC AREA

The Notes are not intended to be offered, sold or made available in any other way, nor should they be offered, sold or made available, to retail investors in the European Economic Area (the “EEA”). For these purposes, “Retail investor” shall be understood as referred to any person to whom either or both of the following definitions is/are applicable: (i) ‘retail client’ within the meaning of section (11) of article 4(1) of MiFID II; (ii) client within the meaning of Directive (EU) 2016/97, provided that they cannot be classed as a professional client based on the definition contained in section (10) of article 4(1) of MiFID II; or (iii) retail client according to the implementing legislation of MIFID II in any Member State of the EEA (in particular, in Spain, according to the definition of article 204 of the Securities Market Act and its implementing legislation). For this reason, none of the key information documents required by Regulation (EU) No. 1286/2014 of the European Parliament and of the Council of November 26, 2014 on key information documents for packaged retail and insurance-based investment products (“Regulation 1286/2014”) has been prepared for the purposes of the offering or sale of the Notes, or to make it available to retail investors in the EEA, and therefore, any of such activities could be unlawful pursuant to the provisions of Regulation 1286/2014.

No action has been taken in any jurisdiction to permit a public offering of the Notes or the possession or distribution of the Information Memorandum or any other offering material in any country or jurisdiction where such action is required for said purpose and in particular in the United Kingdom or the United States of America.

Financial promotion: it has only been communicated or caused to be communicated and will only communicate or cause to be communicated any invitation or inducement to engage in investment activity (within the meaning of section 21 of the Financial Services and Markets Act 2000 (“FSMA”)) received by it in connection with the issue or sale of any Notes in circumstances in which section 21(1) of the FSMA does not apply to the Issuer.

General compliance: it has been complied and will comply with all applicable provisions of the FSMA with respect to anything done by it in relation to any Notes in, from otherwise involving the United Kingdom.

The Notes have not been and will not be registered under the United States Securities Act of 1933, as amended (the “Securities Act”), and may not be offered or sold in the United States except pursuant to registration or an exemption from registration under the Securities Act. There is no intention to register any Notes in the United States or to make an offer of any securities in the United States.

Prohibition on marketing and sale to Russian persons or entities in view of Russia’s actions destabilising the situation in Ukraine

In view of the gravity of the situation, on 25 February 2022 the Council adopted two legislative measures regarding Russia's actions destabilising Ukraine imposing further restrictive measures in the financial sector, limiting the access of Russian citizens and entities to the EU capital markets: (i) Council Decision (CFSP) 2022/327 amending Decision 2014/512/CFSP concerning restrictive measures in view of Russia's actions destabilising the situation in Ukraine (Decision 2022/327) and (ii) Council Regulation 2022/328 amending Regulation (EU) N° 833/2014 concerning restrictive measures in view of Russia's actions destabilizing the situation in Ukraine (Regulation 2022/328).

FORWARD LOOKING STATEMENTS

Certain statements in the Information Memorandum may be prospective in nature and therefore constitute forward-looking statements. These forward-looking statements include, but are not limited to, any statements that are not declarations of past events set out in the Information Memorandum including, without limitation, any statements relating to future financial positions and the results of the operations carried out by the Issuer, its strategy, business plans, financial situation, its development in the markets in which the Issuer currently operates or that it could enter into in the future and any future legislative changes that may be applicable. These statements may be identified because they make use of prospective terms such as "intend", "propose", "project", "predict", "anticipate", "estimate", "plan", "believe", "expect", "may", "try", "must", "continue", "foresee" or, as the case may be, their negatives or other variations and other similar or comparable words or expressions referring to the results from the Issuer's operations or its financial situation or offer other statements of a prospective nature. Forward-looking statements, due to their nature, do not constitute a guarantee and do not predict future performance. They are subject to known and unknown risks, uncertainties and other items such as the risk factors included in the section called "Risk Factors" in the Information Memorandum. Many of these situations are not in the Issuer's control and may cause the actual results from the Issuer's operations and its actual financial situation to be significantly different from those suggested in the forward-looking statements set out in the Information Memorandum. The users of the Information Memorandum are warned against placing complete confidence in the forward-looking statements.

Neither the Issuer, nor its executives, advisors, nor any other person make statements or offer certainty or actual guarantees as to the full or partial occurrence of the events expressed or insinuated in the forward-looking statements set out in the Information Memorandum.

The Issuer will update or revise the information in the Information Memorandum as required by law or applicable regulations. If no such requirement exists, the Issuer expressly waives any obligation or commitment to publicly present updates or revisions of the forward-looking statements in the Information Memorandum to reflect any change in expectations or in the facts, conditions or circumstances that served as a basis for such statements.

ROUNDING

Certain figures contained in the Information Memorandum, including financial information, have been subject to rounding adjustments. Accordingly, in certain instances, the sum of the numbers in a column or a row in tables or elsewhere contained in the Information Memorandum may not conform exactly to the total figure given for that tables or elsewhere.

TABLE OF CONTENTS

1. RISK FACTORS	9
A) Risks Related to the Group's business and the Industries in which it operates	10
B) Operational Risks	16
C) Financial Risks	20
D) Risks relating to the Notes	24
2. FULL NAME OF THE ISSUER, ADDRESS AND IDENTIFICATION DATA	29
2.1 Issuer's general information	29
2.2 Brief description of Grupo Jorge	29
2.3 Prospects of the Issuer	43
2.4 Financial information of the Issuer	43
3. FULL NAME OF THE SECURITIES ISSUE	44
4. PERSONS RESPONSIBLE	44
5. FUNCTIONS OF THE REGISTERED ADVISOR (<i>ASESOR REGISTRADO</i>)	44
6. TOTAL AMOUNT OF THE SECURITIES ISSUED	46
7. DESCRIPTION OF THE TYPE AND CLASS OF SECURITIES. NOMINAL VALUE	46
8. APPLICABLE LEGISLATION AND JURISDICTION GOVERNING THE SECURITIES	46
9. REPRESENTATION OF THE SECURITIES THROUGH BOOK ENTRY FORM (<i>ANOTACIONES EN CUENTA</i>)	47
10. CURRENCY OF THE ISSUE	47
11. CLASSIFICATION OF THE SECURITIES: ORDER OF PRIORITY	47
12. DESCRIPTIONS OF THE RIGHTS INHERENT TO THE SECURITIES AND THE PROCEDURE FOR EXECUTING THESE RIGHTS. METHODS AND DEADLINES FOR PAYMENT OF THE SECURITIES AND HANDOVER OF THE SAME	47
13. DATE OF ISSUE. PROGRAMME VALIDITY	48
14. NOMINAL INTEREST RATE. INDICATION OF THE YIELD AND CALCULATION METHOD	48

15. DEALER, PAYING AGENT AND DEPOSITARY ENTITIES	52
15.1 Dealer	52
15.2 Paying Agent	53
15.3 Depositary entities	53
16. REDEMPTION PRICE AND PROVISIONS CONCERNING MATURITY OF THE SECURITIES. DATE AND METHODS OF REDEMPTION	53
17. VALID DEADLINE WITHIN WHICH REIMBURSEMENT OF THE PRINCIPAL MAY BE CLAIMED	54
18. MINIMUM AND MAXIMUM ISSUE PERIOD	54
19. EARLY REDEMPTION	54
20. RESTRICTIONS ON THE FREE TRANSFERABILITY OF THE SECURITIES	54
21. TAXATION OF THE SECURITIES	54
22. PUBLICATION OF THE INFORMATION MEMORANDUM (<i>DOCUMENTO BASE INFORMATIVO</i>)	60
23. DESCRIPTION OF THE PLACEMENT SYSTEM AND, WHERE APPROPRIATE, SUBSCRIPTION AND ADMISSION (<i>INCORPORACIÓN</i>) OF THE ISSUE	60
24. COSTS FOR LEGAL, FINANCIAL AND AUDITING SERVICES AND OTHER SERVICES PROVIDED TO THE ISSUER IN RELATION TO THE EXECUTION OF THE PROGRAMME	61
25. ADMISSION (<i>INCORPORACIÓN</i>)	61
25.1 Application for admission (<i>incorporación</i>) of the securities to the MARF. Deadline for admission (<i>incorporación</i>)	61
25.2 Publication of the admission (<i>incorporación</i>) of the issues of the Notes	62
26. LIQUIDITY AGREEMENT	62
ANNEX –CONSOLIDATED ANNUAL ACCOUNTS OF THE ISSUER FOR THE FISCAL YEARS ENDED ON 31 DECEMBER 2020 AND 31 DECEMBER 2021	

1. RISK FACTORS

The Group's business prospects, results of operation and financial condition are subject to different risks, mainly risks related to its business and the industries in which it operates; operational risks; financial risks; legal, regulatory and compliance risks; and specific risks relating to the Notes.

The order in which these risks are described does not necessarily reflect a greater probability of their materialization.

The Issuer believes that the risk factors set forth in this section represent the principal risks specific to itself and the Group, and those inherent to an investment in the Notes. Most of these factors are contingencies which may or may not occur and the Issuer is not in a position to express a view on the likelihood of any such contingency occurring.

If any of these risks, or any others not described herein, were to materialize, the Group's activity, business, financial condition and results of operation, and the Issuer's ability to make the repayments corresponding to the Notes upon maturity could be adversely affected, in which case the market price of the Notes could decrease, resulting in the total or partial loss of any investment made in them.

The Issuer, moreover, provides no assurance that the account of risk factors provided below in this section is exhaustive; it is possible that the risks described in the Information Memorandum may not be the only ones which the Issuer and of the companies of the Group are exposed to and there may be other risks, currently unknown or which, at this point in time, are not considered significant, which in themselves or in conjunction with others (whether identified in the Information Memorandum or not) could potentially have a material adverse effect on the Group's activity, business, financial condition and results of operations and the Issuer's ability to make the repayments corresponding to the Notes upon maturity, in which case the market price of the Notes could decrease as a result and any investment made in them could be totally or partially lost.

Potential investors should carefully consider and fully understand the risks set forth in this section, along with all other information contained the Information Memorandum prior to making any investment decision and reach their own view prior to making any investment decision.

As of the date of the Information Memorandum, COVID-19 vaccine rollout has progressively become widespread, especially in advanced economies and in many middle-income countries, allowing the progressive relaxation of the strict measures implemented before. Nevertheless, the appearance of new variants of the virus (such as the so-called "Omicron") at the beginning of the year forced some countries to reintroduce strict lockdown measures to battle the rapid spread of the virus. Hence, no accurate forecasts or prediction on the evolution of the COVID-19 pandemic and its effects on the economy can be made. Notwithstanding the above, the Issuer has, taking into account its condition of "essential service" due to its operation in the food-production and commercialization sector, and the

measures implemented by the Group companies, continued operating business-as-usual, as it has been doing since the beginning of the pandemic.

In addition to the significant macroeconomic challenges posed by the COVID-19 pandemic, the Issuer could experience negative impacts to its businesses, financial condition and results of operations as a result of geopolitical and other challenges and uncertainties globally. Currently, the world economy is facing several exceptional challenges. Russia's invasion of Ukraine, the largest military attack on a European state since World War II, could lead to significant disruption, instability and volatility in global markets, as well as higher inflation (including by contributing to further increases in the prices of energy, oil and other commodities and further disrupting supply chains) and lower or negative growth. The EU, UK, U.S. and other governments have imposed significant sanctions and export controls against Russia and Russian interests and threatened additional sanctions and controls. The impact of these measures, as well as potential responses to them by Russia, is currently unknown and, although the Group's direct exposure to Ukraine and Russia is limited, possible negative effects should not be discarded.

A) Risks Related to the Group's business and the Industries in which it operates

A.1) The Group is exposed to the risks of political, economic and financial market developments, particularly those of Spain

The Group's production and manufacturing operations are concentrated in Spain and, in particular, a significant part of its activity is carried out in Catalonia (Spain), specifically in Vic (Barcelona) and Mollerusa (Lérida). Nevertheless, the Group conducts operations in foreign markets and exports its products to over 75 countries worldwide and it expects that its operations will continue to expand in these countries and globally. As of 31 December 2021, the Group's national sales only amounted to c. € 261, representing an approximate 19,42% of total sales, while sales to other European countries amounted to c. €361, representing an approximate 26,83% of total sales, and sales to the 'rest of the world' amounted to c. €723 representing an approximate 53,75% of total sales. 'Rest of the world sales are primarily attributable to Asian economies and, in particular, China and Japan. As a result, and given the interconnected nature of economies, any adverse change in the European Union's general economic and political conjuncture, and in particular in that of Spain, or any other country representing a significant percentage of the Group's sales, or any other factor affecting the food production sector, and in particular that of pork, could materially adversely affect the Group's business, financial condition, results of operations and prospects.

Worldwide or national health-related events and geopolitical and other challenges and uncertainties globally, including the outbreak of contagious diseases, epidemics or pandemics, such as COVID-19, or Russian's invasion of Ukraine, could significantly affect the Group's operations. Such events could cause, among others, delays in the supply chain due to problems in factories or logistics services; impact on employees or third parties, and also affecting global

and therefore national economic growth. Economic downturn has stemmed from a variety of adverse impacts on supply (paralysis of integrated production chains, freezing of productive resources) and demand (deterioration of confidence and expectations, negative income and wealth effects) caused by a substantial deterioration in financial markets, unprecedented falls in commodity prices, sharp slowdown in commercial activity or heavy restrictions on transport.

During 2021 the Group has continued to develop its productive and commercial activity as if it had been a normal year. No relevant effects have occurred in the Group's activity, nor are estimated for the year 2022. However, given the unpredictable long-term impacts on factors that may affect the Group as well as the possible appearance of new variants, the Group may still be adversely affected by COVID-19 or Russian's invasion of Ukraine.

Data published reveals that the economic impact of the crisis caused by COVID-19 on the Spanish economy has been one of the most intense among developed countries. The Spanish gross domestic product ("**GDP**") registered a contraction of 11% in the year 2020, and although it has increased up to 5% as of 31 December 2021, Spain has not yet reached pre-pandemic figures. However, it is expected that Spain's GDP will grow 5.5% in 2022 and 3.8% in 2023 (according to the OECD).

In addition to the impact of the COVID-19 crisis, the Group is also exposed to the effects of both external and internal political instability. External factors like geopolitical uncertainty (including geopolitical tensions in the Middle East, the migration crisis in Europe or the current military attack from Russia to Ukraine), volatility in commodity prices or negative market reactions to central bank policies, may affect the growth of the Spanish and other European economies to which the Group exports. In Spain, political instability is primarily derived from the region of Catalonia, where the Group pursues part of its operations, and where social and political movements have been, for years, pushing for the region's secession from the Kingdom of Spain. These tensions are still present in the region, since secessionist parties won the last regional elections and continue to defend Catalonia's separation from Spain. Continued geopolitical and political uncertainty and the COVID-19 pandemic could negatively affect the economies of Spain, Europe and any other country to which the Group makes significant exports, which in turn could have a material adverse effect on the Group's business, financial condition, results of operations and prospects.

Finally, the Group faces a number of risks associated with operating in and distributing to countries outside of the European Union that may have a material adverse effect on its activity, business, financial condition and results of operations and cash flow. Risks associated with the Group international sales and operations include, among others, general economic and political conditions; imposition of quotas, trade barriers and other trade protection measures imposed by foreign countries; the closing of borders by foreign countries to the import of the Group products due to animal disease or other perceived health or safety issues or geopolitical conflicts; difficulties and costs associated with complying with, and enforcing remedies under, a wide variety of complex domestic and international laws, treaties and regulations; different legal and regulatory

structures and unexpected changes in legal and regulatory policy, environments and risk profiles; increased risk of fraud and political corruption; tax rates that may exceed those in Spain and earnings that may be subject to withholding requirements and incremental taxes upon repatriation; potentially negative consequences from changes in tax laws; and distribution costs, disruptions in shipping or reduced availability of freight transportation.

Occurrence of any of these events in the markets where the Group operates or in other markets the Group is developing could jeopardize or limit the Group ability to transact business in those markets and could have a material adverse effect on the Group activity, business, financial condition and results of operations.

In addition to all the above, the current military attack from Russia to Ukraine, which could lead to significant disruption, instability and volatility in global markets, as well as higher inflation and lower or negative growth, could have unpredictable impact on the global economy and, in particular, on the Group's activity.

A.2) The Group's operations are affected by fluctuations in the prices for livestock (primarily hogs), raw meat and the grains used to feed livestock

The Group is dependent on the cost and supply of livestock (primarily hogs), which are in turn affected by the cost of feed ingredients. Separately, the selling price of its products and competing protein products are determined by constantly changing and volatile market forces of supply and demand as well as other factors over which the Group has little or no control.

These other factors include: (i) general economic conditions; (ii) hanging geopolitical situations, embargos and threats; (iii) weather, including conditions and diseases that impact the availability and pricing of the grains used to feed livestock; (iv) competing demand for the grains used to feed livestock that may also be used to manufacture ethanol or other alternative fuels; (v) energy prices, including the effect of changes in energy prices on the transportation costs; (vi) import and export restrictions such as trade barriers resulting from, among other things; (vi) health concerns; (vii) livestock disease; (viii) environmental and conservation regulations; and (ix) fluctuations in foreign currency exchange rates (EUR/USD; EUR/JPY; EUR/GBP; EUR/RMB) and the resulting impact on sales to traditional importing countries.

Hog prices and pork carcass prices fluctuate in relation to the supply of hogs on the market, which are largely dependent on the fluctuations of commodity prices for grains and other feed ingredients.

The Group purchases substantially all of its hogs and pork from suppliers with whom the Group has long-term established relationships, with the price set by the prevailing weekly spot prices for hogs at the time that the Group executes purchase orders. Unfortunately, unlike in the United States of America, Europe does not have a sufficiently liquid futures market or other market through which price guarantees for carcasses or pork cuts can be carried out, which makes its raw material price risks difficult to hedge and could have a material adverse effect on the Group activity, business, financial condition and results of operations.

Additionally, some of the Group customer contracts contain meat-cost indexed price clauses, which result in a direct pass through of pork raw material price variations to its customers. The Group manages the balance of its exposure by actively working with its customers to revise product prices on a recurrent basis. In addition, when possible, the Group also enters into longer term contracts with its meat suppliers with prices agreed over a certain period of time. Historically, the Group has generally been able to pass through its meat cost increases to customers such that its price increases are covered within six to twelve months, however in the recent macroeconomic environment, this has been more challenging. The Group may be unable to pass through any future meat cost increases to customers. Any failure to pass-through such costs could have a material adverse effect on the Group activity, business, financial condition and results of operations.

A.3) Outbreaks of disease among or attributed to livestock can significantly affect production, the supply of raw materials, demand for the Group products and the Group business

The Group takes precautions to ensure that its processing plants and other facilities operate in a sanitary manner. Nevertheless, the Group is subject to risks associated with the outbreak of disease in pork, including Porcine Epidemic Diarrhea Virus (PEDv), Porcine Circovirus 2, African Swine Flu (ASF), amongst others. For example, in 2019, the outbreak of ASF in China caused a decrease in supply and a corresponding increase in hog carcass prices in China which amounted to 19%, significantly affecting the cost of hog carcasses in the Chinese and other world pork markets. In 2020, even though the hog carcass prices registered a 1.3% decrease, prices remained very high as a result of the outbreak of ASF the previous year. Another example, while the World Organization for Animal Health and other regulatory and scientific bodies confirmed that humans cannot contract ASF from eating cooked pork meat or pork products, regardless of whether the hogs used in such products were infected with ASF, there has been substantial global publicity regarding the ASF outbreak. Such publicity may negatively impact consumer demand for pork meat products.

Livestock health problems could increase the cost of production, adversely impact the supply of raw materials and reduce profit margins. Additionally, any outbreak of disease among, or attributed to, livestock could reduce consumer confidence in the meat products affected by the particular disease, generate adverse publicity and result in the imposition of product recalls or import or export restrictions.

The Group may experience additional occurrences of disease in the future. Disease can reduce the number of offspring produced, hamper the growth of livestock to finished size, require expensive vaccination programs or, in some cases, the destruction of infected livestock, all of which could adversely affect its production or ability to sell or export its products and result in increased costs. As a result of such events, from time to time, the Group may have to employ its crisis protocols such as product tracking and recall measures. Adverse publicity concerning any disease or health concern could also cause customers to lose confidence in the safety and quality of the Group food products, which could have a material adverse effect on its activity, business, financial condition and results of operations.

Outbreaks of disease among or attributed to livestock also may have indirect consequences that could have a material adverse effect on the Group activity, business, financial condition and results of operations.

A.4) The Group operates in a highly competitive industry

The meat industry and the markets for the Group products are highly competitive. Many factors influence its competitive position, including its operating efficiency and operating rates and the availability, quality and cost of raw materials and labor. In local markets, producers of specialty products are able to price their products below the Group price point due to their limited product range and organizational structure, threatening its ability to grow in these markets.

Unbranded products, including private label products, are increasingly available in the market, expanding into new product segments coupled with aggressive pricing strategies. Group current or potential competitors may develop products of a comparable or superior quality to the Group ones, or adapt more quickly than the Group does to evolving consumer preferences or market trends. Increased competition may also lead to price wars, counterfeit products or negative brand advertising, all of which could have a material adverse effect on the Group activity, business, financial condition and results of operations.

A.5) Changes in consumer dietary trends and preferences may materially and adversely affect the Group's business prospects, results of operations and financial condition if it is unable to recognise, respond to and effectively manage the impact of social media and innovate to meet changing demand

The Group's success is dependent, to a substantial extent, on its ability to anticipate changes in the preferences, eating habits and purchasing behaviour of consumers and to offer accordingly updated products that satisfy constantly evolving dietary trends and preferences. In the present, changes in consumer dietary trends and preferences are captured and observable, among other places, in social media applications and websites such as Facebook, Twitter, Instagram, TikTok, Twitch, Yelp or TripAdvisor due to the increasing engagement of the population in the countries in which the Group operates in these types of online communication channels. The Group's inability to observe and react to changes related to its products in consumer preferences, to effectively manage the impact of social media or to adapt its marketing initiatives and advertising campaigns may harm its business prospects, results of operation, financial condition and reputation.

Current consumer preferences are shaped by the overtaking of the 'millennial' generation, and they have shifted towards a focus on health and wellness in terms food products. In particular, consumer dietary trends convey an increasing aversion towards carbohydrate-rich, sodium-high, genetically-modified, processed, and artificially coloured or flavoured products, and the steering of preferences towards, among others, organic locally-grown products and vegan, vegetarian and flexi-vegetarian currents. The Group's success depends on maintaining consumer demand for its products by adapting to the changing needs and preferences of its customers. Consumer preferences may shift in the future

because of factors that are difficult to predict, including changes in demographic trends, governmental regulations, weather conditions or changes in economic conditions.

The Group markets its products in several different geographic regions and countries, and hopes to increase the scope of its export business. Each region and country has its own tastes and preferences. If the Group is unable to effectively produce and market products that meet the changing preferences of consumers in each of its markets, the Group activity, business, financial condition and results of operations may be adversely impacted.

A.6) Any perceived or real health risks related to the Group products or the food industry generally could adversely affect their ability to sell their products

The Group is subject to risks affecting the food industry generally, including risks posed by the following (i) food spoilage or food contamination; (ii) evolving consumer preferences, trends, boycotts and nutritional and health-related concerns, (iii) consumer product liability claims; (iv) product tampering; (v) the possible unavailability and expense of product liability insurance; and (vi) the potential cost and disruption of a product recall.

Adverse publicity concerning any perceived or real health risk associated with the Group's products could also cause customers to lose confidence in the safety and quality of its food products, which could adversely affect the ability to sell the Group products.

The Group could also be adversely affected by perceived or real health risks associated with similar products produced by others to the extent such risks cause customers to lose confidence in the safety and quality of such products generally and, therefore, lead customers to opt for other protein options that are perceived as being safer.

The Group products are susceptible to contamination by disease producing organisms, or pathogens, such as *Listeria monocytogenes*, *Salmonella*, *Campylobacter* and generic *E. coli*. Because these pathogens are generally found in the environment, there is a risk that they, as a result of food processing, could be present in its products.

The Group testing of the hogs they purchase may not reveal all contamination or pathogens. These pathogens can also be introduced to the Group products as a result of improper handling at the food service or consumer level. In addition to the risks caused by its processing operations and the subsequent handling of the products, the Group may encounter the same risks if any third party tampers with its products. Current regulation could require the Group to recall certain of its products in the event of contamination or adverse test results. Any product contamination also could subject the Group to product liability claims, adverse publicity and government scrutiny, investigation or intervention, resulting in increased costs and decreased sales as customers lose confidence in the safety and quality of its food products. Any of these events could have a material adverse effect on the Group business, financial condition and results of operations.

A.7) The Group's interests or the interests of the controlling shareholders versus the interests of the holders of the Notes

The Group is controlled by Samper Family. The Issuer and Jorge, S.L. as its sole shareholder is controlled by Jorge Samper Rivas, who holds 16.4% of the shares of Jorge, S.L.; Sergio Samper Rivas, who holds 16.4% of the shares of Jorge, S.L.; María del Carmen Samper Rivas, who holds 16.4% of the shares of Jorge, S.L.; and Olga Samper Rivas, who holds another 16.4% of the shares of Jorge, S.L. The remainder 34.4% of the share capital belongs to Gestión Spaniaros, S.L. Consequently, the Group's interests or the interests of the controlling shareholders may differ from the interests of the Notes holders.

B) Operational Risks

B.1) The Group depends on third-party suppliers for its material and services needs and any disruption of its supply chain could adversely affect its business, financial condition and results of operations.

The Group relies on third-party suppliers to supply them with their meat raw material needs, comprising approximately 65% - 70% of their total purchases of raw materials as of 31 December 2021. A majority of its pork meat is purchased from suppliers with whom the Group has long-term established relationships, with the price set by the prevailing weekly spot prices at the time that the Group executes purchase orders. The Group also purchases a portion of its raw materials on the open market. For the Group fresh meat operations, they contract primarily with independent breeders of live animals for their production purposes. The amount of pork meat that comes from hogs that are bought to suppliers has risen by 6,7% in comparison to the previous year, despite the Group's efforts to increase its livestock production. In some cases, for more specific production processes, the Group contracts carcasses for de-boning.

Therefore, if the Group does not attract and maintain contracts with its breeders, or maintain relationships with independent producers, its production operations could be negatively affected. Further, the Group could be adversely affected if the operations of any of its suppliers were interrupted or if its suppliers terminated their arrangements with the Group before they arranged alternative suppliers that could have a material adverse effect on the Group activity, business, financial condition and results of operations.

Damage or disruption to the Group manufacturing or distribution capabilities due to weather, natural disaster, fire, terrorism, pandemic, strikes, the financial and operational instability of its key suppliers, distributors, warehousing and transport providers, or other reasons could impair the Group ability to manufacture or sell its products. To the extent that the Group is unable to or cannot financially mitigate the likelihood or potential impact of such events, or to efficiently manage such events if they occur, they could have a material adverse effect on the Group activity, business, financial condition and results of operations and additional resources could be required to restore its supply chain.

B.2) The Group may not be able to identify suitable acquisition targets, consummate targeted acquisitions or assess all risks associated with recent or future acquisitions, or be able to successfully integrate acquired businesses.

The Group intends to continue to participate in the consolidation of the meat market and to expand its existing businesses on a selective basis into new products and new geographic markets. The Group's growth strategy contemplates expansion through inorganic growth by successfully carrying out the acquisition and integration of new companies. For instance, in 2021 the Group completed the acquisition 20% of Campodulce Curados, S.A. and 10% of Intercambio de Derivados Porcinos, S.L., reaching 100% of the stake in both companies. In addition, in 2021 the Group acquired 40.21% of Piensos de Segre, S.A., which is the holding company of a group of companies, and in 2022 it has acquired an additional 30% stake. The success of the acquisitions completed by the Group in the past and any future acquisitions that the Group may seek to undertake depends upon its ability to identify suitable acquisition targets, conduct appropriate due diligence, negotiate transactions on favorable terms, and ultimately complete such transactions and integrate the acquired business. In the future, acquisitions may be financed through several financing agreements entered into with banking institutions and no assurance can be provided on the obtainment of acquisition financing on favorable terms or at all in the future. Further, the Group cannot assure that negotiations with attractive targets will lead to acquisitions, that targeted acquisitions will be consummated, or that the Group will be able to successfully integrate the business of such target in a timely manner or at all.

Consolidation in the industry the Group operates in may limit its opportunities for acquisitions. Certain of the Group's competitors may pursue similar acquisition targets and strategies, and they may have greater financial resources available for investments or may be able to consummate acquisitions on less favorable terms than the Group could accept, thereby preventing the acquisition of targeted companies and reducing the number of potential acquisition targets. The Group's ability to acquire new businesses may also be restricted under applicable competition or antitrust laws.

The analysis of potential acquisition targets requires assessments based on assumptions concerning profitability, growth, quality of operations of the acquisition targets, interest rates, realizable synergies and company valuations. These assumptions, and the assessments the Group makes based on them, can prove to be incorrect and, as a result, current developments may significantly differ from expectations and result in overpayments for acquisitions or the impairment of goodwill and/or assets. Moreover, acquisition targets may be subject to risks or problems which the Group may not be aware of, detect or which have not been disclosed in the due diligence process. The Group may also learn about such risks or problems only after the consummation of acquisitions, in particular with respect to unknown contingent liabilities, legal matters, business conflicts and issues relating to compliance with applicable laws and regulations. Impairments may result from, among other things, deterioration in performance,

adverse market conditions, adverse changes in applicable laws or regulations, including changes that restrict the Group's activities or affect its products and services, challenges to the validity of certain registered intellectual property, disposal of its assets and a variety of other factors.

The materialization of any of these risks could have a material adverse effect on the Group's business prospects, results of operations and financial condition.

Further, the process of integrating acquired businesses involves various risks. These risks include:

- diversion of management's time and attention from daily operations to the integration of newly acquired operations;
- difficulties of imposing adequate financial and operating controls on the acquired companies and their management;
- constraints, including legal limitations, in implementing production capability and capacity increases from acquisitions;
- retaining the loyalty and business of the customers of acquired businesses;
- difficulties in conforming the acquired company's accounting system, book and records, internal accounting controls, and procedures and policies to those of the Group;
- preparing and consolidating financial statements of acquired companies in a timely manner;
- retaining personnel and management, who may be vital to the integration of the acquired business or to the future prospects of the combined businesses;
- assimilating new personnel and management into the Group's corporate culture;
- communication challenges due to different languages;
- difficulties and unanticipated expenses related to the integration and standardization of information technology systems;
- difficulties integrating technologies and maintaining uniform standards as well as unanticipated costs of necessary changes to IT systems;
- unforeseen challenges of operating in new geographic areas;
- unforeseen tax issues related to, or resulting from, acquired businesses; and
- unanticipated costs and expenses associated with any undisclosed or potential liabilities.

Moreover, even if the Group is able to successfully integrate acquired businesses, it may not be able to realize the potential synergies and sales growth anticipated, either in the expected amount or within the expected timeframe, and the costs of achieving these benefits may be higher than, and the timing may differ from,

expectations. The Group's ability to realize anticipated cost savings, synergies and revenue enhancements may be affected by a number of factors, including, but not limited to, the use of greater financial resources on integration and implementation activities than expected, increases in other expenses unrelated to the acquisitions, which may offset the cost savings and other synergies from the acquisitions, and its ability to eliminate duplicative overhead and overlapping functions without labor disruption.

Any such failure to integrate acquired businesses successfully could also have a material adverse effect on the Group's business prospects, financial condition, and results of operations.

B.3) The Group performance depends on favorable labor relations with its employees

The Group operations depend on the availability, retention and relative costs of labor and maintaining satisfactory relations with employees and the labor unions. Labor relations issues arise from time to time, including, among others, issues in connection with union efforts to represent employees at the Group plants and with the negotiation of new collective bargaining agreements as well as issues associated with factory closures and restructurings. If the Group fails to maintain satisfactory relations with its employees or with the unions, the Group may experience labor strikes, work stoppages or other labor disputes. Negotiation of collective bargaining agreements also could result in higher ongoing labor costs.

Any significant increase in labor costs, deterioration of employee relations, slowdowns or work stoppages at any of the Group locations, whether due to union activities, employee turnover or otherwise, could have a material adverse effect on the Group activity, business, financial condition and results of operations.

B.4) Risks deriving from dependence on certain key personnel

The Issuer and its Group need to be able to count on skilled personnel in the different territories in which they operate, and manage relations with their employees successfully.

The success of the Issuer and the Group depends to a great extent on the current members of its senior management team and certain key personnel, who have built up a wealth of experience in the sector in which the Issuer and the Group pursue their business, and in the management of the business, both individually and collectively.

B.5) Risks associated with the Issuer's condition as a holding company

The Issuer, in its condition of 'holding company', conducts its operations and business through its subsidiaries that wholly own the Group's assets and, therefore, depends on the profits and cash flows of its subsidiaries and on their ability to operate profitably and distribute dividends. The inability the Issuer's subsidiaries to meet their debt-servicing obligations pursuant to restrictive under financing agreements, joint venture agreements or other arrangements could

impact the amount of dividends or other distributions received from the Issuer's subsidiaries and have a material adverse effect on the Group's business prospects, results of operations, financial condition and cash-flows.

Any limitation on the ability of the Issuer's subsidiaries to pay dividends or make other distributions could limit its ability to structure and effectively carry out investments or acquisitions that may be beneficial to the Group's business, its ability to pay dividends, or to otherwise fund and conduct its business, to its own discretion.

In general, the creditors of the Group, including trade creditors, secured creditors and creditors with debts and guarantees issued by any subsidiary of the Group will have rights to the assets of such subsidiary of the Group before any such assets may be distributed to shareholders upon liquidation or dissolution. Accordingly, the Group's obligations with respect to the Commercial Paper will, to the extent described above, be subordinated to the prior payment of all debts and other obligations of the subsidiaries of the Group, including the rights of trade creditors and preferred shareholders if any, as well as contingent liabilities, which may be substantial.

C) Financial Risks

C.1) Existing or worsening conditions in the financial markets may limit the Group's ability to service its debt obligations, acquire new financing and successfully carry out its business plan.

On 19 July 2016, Financiera Agroganadera, S.L.U. (whose its sole shareholder is Jorge Pork Meat) and Jorge Pork Meat entered into a syndicated facility agreement for the amount of €225 million. Such syndicated facility was novated on 27 June 2018 in order to extend the amounts available up to €275 million and extend its due date. As of 31 December 2020 the syndicated loan amounted to €169 million and during 2021 the referred syndicated facility agreement has been cancelled.

On 3 June 2021, an additional syndicated facility agreement for an amount of €300 million was entered into by Financiera Agroganadera, S.L.U. and Jorge Pork Meat. The amounts available under such syndicated facility agreement have been used to fully redeem the outstanding €169 million of the previous syndicated loan and certain existing bilateral financing. As of 31 December 2021 the Group fulfilled the financial ratios required under the new syndicated facility agreement.

Furthermore, during 2021 the Group has received a bank loan of a maximum available amount of €50 million. As of 31 December 2021 the Group has used €24,540 thousand to pay part of the investment done in Piensos de Segre, S.A. The rest of the amount available shall be used to acquire the rest of the share capital of in Piensos de Segre, S.A. or similar companies.

In addition, in order to carry out its activities, the Group, in 2018 registered a €150 million Senior unsecured notes programme at the MARF, and as of 31 December 2018, €50 million senior unsecured notes were issued under the said €150 million Senior unsecured notes programme. In 2020, the Group issued €155.6 million in commercial paper notes under the Jorge Pork Meat Commercial Paper Programme

2020 and in 2021 the Group issued €114,4 million in commercial paper notes under its Commercial Paper Programme then in force (all amounts calculated on revolving basis). For clarification purposes, as of 31 December 2021, the Group had no outstanding amounts attributable to outstanding commercial paper issuances under its Commercial Paper Programme then in force. Therefore, the Group is exposed to the risk of non-compliance with the obligations arising from its borrowings.

In particular, under the commitments assumed by reason of the notes issuances, the Group is currently subject to the fulfilment of various financial covenants (indebtedness limitation, dividend payments restrictions, restrictions on sales of assets, investments restrictions, among others). The Group regularly monitors compliance with these financial covenants in order to anticipate any risk of non-compliance and to take corrective measures.

Finally, the obtainment of funding could be more difficult and costly in the event of the deterioration of conditions in the international or local financial markets due to, for example, monetary policies set by central banks, including increases in interest rates and/or balance sheet reductions, increasing global political and commercial uncertainty and oil price instability, or if there is an eventual deterioration in the solvency or operating performance of the Group companies.

C.2) The Group may incur liabilities that are not covered by insurance

The Group maintains the types and amounts of insurance coverage that the Group believes are consistent with customary industry practices in the jurisdictions in which the Group operates. The Group insurance policies cover, among other things, employee-related accidents and injuries, property damage and business interruption, machinery breakdowns, fixed assets, facilities and liability deriving from the Group activities, including product and environmental liabilities and directors' and officers' liability. For example, the production at the Group warehouses or its facilities could be adversely affected by extraordinary events, including, among others, fire, explosion, the release of high-temperature steam or water, structural collapse, machinery or mechanical failure, extended or extraordinary maintenance, road construction or closures of primary access routes, flooding, windstorms or other severe weather conditions.

While they seek to maintain appropriate types and levels of insurance, not all claims may be insurable. Moreover, there may be insurable events which cannot be fully covered according to the Group cover conditions or limits, such as indirect damages affecting Group reputation and brand image. Furthermore, the occurrence of an event resulting in substantial claims during the calendar year could have a material adverse effect on the Group activity, business, financial condition and results of operations. In addition, the Group insurance premiums may increase over time in response to any negative development of its claims history or due to overall market conditions.

C.3) Fluctuations in foreign currency exchange rates and interest rates may affect the Group results of operations

The Group has limited exposure to foreign currency exchange rate transaction risk through its exports to foreign markets. Additionally, certain of the Group

indebtedness bears interest at variable rates, generally linked to market benchmarks such as EURIBOR. Any increase in interest rates would increase its finance costs relating to variable rate indebtedness and increase the costs of refinancing existing indebtedness and of issuing new debt. To this end, in 2019 the Issuer used derivative financial instruments to hedge the interest rate risks associated to debts with financial institutions and, in particular, to the syndicated facility. Notwithstanding, during 2021 the 19 July 2016 syndicated facility agreement has been cancelled. Additionally, on 3 June 2021 the Group executed a new syndicated loan for a total amount of € 300,000,000, which is divided into two (2) tranches: (i) Tranche A, which amounts to € 200,000,000 with maturity date on 3 June 2027; and (ii) Tranche B, which amounts to € 100,000,000 with maturity date on 3 June 2025. The applicable interest rate is EURIBOR + market differential.

However, such derivatives may not be sufficient and therefore increases in interest rates could have a material adverse effect on the Group's business, financial condition and results of operations and its ability to make payments on the Notes. There can be no assurance that future exchange rate and interest rate fluctuations will not have a material adverse effect on the Group financial condition and results of operations.

C.4) Credit Risk

Credit risk arises when the counterparty of a contract breaches its obligations, causing an economic loss for the Group.

The Group may be exposed to this risk due to the maintenance of balances in cash and equivalents, deposits in banks and financial institutions, financial instruments or derivatives, although the Group's main credit risk is attributable to accounts receivable from commercial transactions, to the extent that a counterparty or client does not respond to its contractual obligations.

The Group analyses the credit risk of its customers and, depending on it, assigns each customer a certain credit limit. When defining the assigned credit limit, the financial situation of each client is taken into account, verifiable mainly through financial reports of credit agencies, their payment history, the payment term of the operation contemplated, sales made / planned, market knowledge, prospective elements (such as macroeconomic factors or exchange rates evolution) and country risk. Failure by the group of risk evaluation analysis may materially adversely affect its business, financial condition, results of operations or cash flows.

D) Legal, Regulatory and Compliance Risks

D.1) Environmental regulation and related litigation and commitments could have a material adverse effect on the Group

The Group past and present business operations and properties are subject to extensive and increasingly stringent laws and regulations pertaining to protection of the environment, including among others: (i) the discharge of materials into the environment; (ii) the handling and disposition of wastes (including solid and hazardous wastes); (iii) remediation of contaminated sites; (iv) the emission of

greenhouse gases; and (v) climate change.

Such laws and regulations require the Group to obtain regulatory licenses, permits and other approvals and comply with the requirements of such licenses, permits and other approvals. Governmental authorities may not grant the Group these regulatory licenses, permits and approvals, and such laws and regulations may change or be interpreted in a manner that increases the Group costs of compliance or materially or adversely affects the Group operations or plants or the Group plans for the companies in which the Group have an investment or to which we provide its services.

The Group has incurred, and will continue to incur, capital and operating expenditures to comply with specific environmental laws and regulations. The Group cannot predict the amounts of any capital expenditures or any increases in operating costs or other expenses that the Group may incur to comply with applicable environmental, or other regulatory, requirements, or whether these costs can be passed on to customers through product price increases.

The Group believes that they are currently in material compliance with all applicable laws and regulations, including among others those governing the environment. In the future the Group may not continue to be in compliance or be able to avoid material fines, penalties, sanctions and expenses associated with compliance issues in the future. Violation of such regulations may give rise to significant liability, including among others fines, damages, fees and expenses, site closures, negative publicity and reputational harm. Generally, relevant governmental authorities are empowered to clean up and remediate releases of environmental damage and to charge the costs of such remediation and cleanup to the owners or occupiers of the property, the persons responsible for the release and environmental damage, the producer of the contaminant and other parties, or to direct the responsible parties to take such action. These governmental authorities may also impose a tax or other liens on the responsible parties to secure the parties' reimbursement obligations. Environmental legislation may also require any environmental damage, regardless of whether it is as a result of a breach of regulation or not, to be remediated by the damaging party. The nature of the Group activities implies that they may cause environmental damage even if the Group abides by applicable laws and regulations, and, as a result, may have to remediate any damage the Group has caused, which may result in unforeseen additional costs with the consequent impact on the Group margins and results of operations. Citizen groups or other third parties may also have standing to enforce certain requirements applicable to them. Natural disasters, such as flooding and hurricanes, can cause the discharge of effluents or other regulated materials into the environment, potentially resulting in the Group being subject to liability claims and further governmental regulation.

Additionally, environmental regulation has changed rapidly in recent years, and it is possible that we will be subject to even more stringent environmental standards in the future. Furthermore, the companies the Group has acquired or may acquire, and their assets, could have environmental liabilities or be subject to risks of which the Group did not or do not become aware through their due diligence investigations that could have a material adverse effect on the Group activity,

business, financial condition and results of operations.

D.2) The Group is subject to extensive regulations and requires various licenses and permits to operate its business

The Group manufacturing facilities, transportation vehicles and products including the processing, packaging, storage, distribution, advertising and labelling of its products, are subject to extensive regional, national and EU laws and regulations in the food safety area, including constant government inspections and governmental food processing controls. In accordance with EU laws and regulations, the Group is required to maintain various licenses and permits in order to operate its business, including, without limitation, a slaughtering permit in respect of each of its fresh pork production facilities and a permit for production of commercial products in respect of each of its processed meat factories. The loss of or failure to obtain necessary permits or licenses and registrations could delay or prevent the Group from meeting current product demand, introducing new products, building new facilities or acquiring new businesses and could have a material adverse effect on its activity, business, financial condition and results of operations.

The Group is required to comply with applicable hygiene and food safety standards in relation to its production processes. If the Group is found to be out of compliance with applicable laws and regulations, particularly if it relates to or compromises food safety, the Group could be subject to civil remedies, including among others fines, injunctions, recalls or asset seizures, as well as potential criminal sanctions, any of which could have an adverse effect on the Group financial results. In addition, future material changes in food safety regulations could result in increased operating costs or could be required to be implemented on schedules that cannot be met without interruptions in the Group operations that could have a material adverse effect on the Group activity, business, financial condition and results of operations.

D.3) The Group operations are subject to the general risks of litigation

The Group is involved on an ongoing basis in litigation arising in the ordinary course of business or otherwise. Litigation may include collective actions involving consumers, shareholders, employees or injured persons, and claims related to commercial, labor, employment, antitrust, securities or environmental matters. Moreover, the process of litigating cases, even if the Group is successful, may be costly, and may approximate the cost of damages sought. These actions could also expose the Group to adverse publicity, which might adversely affect its brands and reputation and customer preference for its products. Litigation trends and expenses and the outcome of litigation cannot be predicted with certainty and adverse litigation trends, expenses and outcomes could have a material adverse effect on its activity, business, financial condition and results of operations.

E) Risks relating to the Notes

E.1) There is no active trading market for the Notes, which may affect the ability to sell the Notes and their price

The Issuer cannot assure the Notes holders as to the liquidity of any market in the Notes, their ability to sell the Notes or the prices at which would be able to sell their Notes. Future trading prices for the Notes will depend on many factors, including, among other, prevailing interest rates, the Issuer operating results and the market for similar securities.

The market price of the Notes may be influenced by many factors, some of which are beyond the Issuer's control, including:

- changes in demand, the supply or pricing of the Issuer's products;
- general economic conditions;
- the activities of the Issuer's competitors;
- the Issuer's quarterly or annual earnings or those of the Issuer's competitors;
- investors' perceptions of the Issuer;
- the public's reaction to the Issuer's press releases or other public announcements;
- future sales of notes; and
- other factors described under this Section "Risk Factors".

As a result of any of these factors, investors may not be able to resell the Notes at or above the initial offering price. In addition, securities trading markets experience extreme price and volume fluctuations that have often been unrelated or disproportionate to the operating performance of a particular Group. These broad market fluctuations and industry factors may materially reduce the market price of the Notes, regardless of our operating performance. If an active trading market does not develop, you may have difficulty selling any Notes that you buy.

Although an application will be made for the Notes to be listed on MARF, the Issuer cannot assure that the Notes will be or will remain listed. Although no assurance is made as to the liquidity of the Notes as a result of the admission to trading (*incorporación a negociación*) to MARF market, the failure to be approved for admission to trading (*incorporación a negociación*) or the exclusion (whether or not for an alternative admission to trading (*incorporación a negociación*) to listing on another stock exchange) of the Notes from the MARF market may have a material effect on a holder's ability to resell the Notes, as applicable, in the secondary market.

E.2) The market price of the Notes may be volatile

The market price of the Notes could be subject to significant fluctuations in response to actual or anticipated variations in the Issuer's operating results, adverse business developments, changes to the regulatory environment in which the Issuer operates, changes in financial estimates by securities analysts and the actual or expected sale of a large number of Notes as well as other factors. In addition, in recent years the global financial markets have experienced significant price and volume fluctuations, which, if repeated in the future, could adversely

affect the market price of the Notes without regard to the Issuer's operating results, financial condition or prospects.

E.3) Notes may not be a suitable investment for all investors

Each potential investor in any Notes must determine the suitability of that investment in light of its own circumstances. In particular, each potential investor should:

- (i) have sufficient knowledge and experience to make a meaningful evaluation of the relevant Notes, the merits and risks of investing in the relevant Notes and the information contained or incorporated by reference in the Information Memorandum (*Documento Base Informativo*) or any applicable supplement;
- (ii) have access to, and knowledge of, appropriate analytical tools to evaluate, in the context of its particular financial situation, an investment in the relevant Notes and the impact such investment will have on its overall investment portfolio;
- (iii) have sufficient financial resources and liquidity to bear all of the risks of an investment in the relevant Notes;
- (iv) understand thoroughly the terms of the relevant Notes and be familiar with the behavior of any relevant indices and financial markets; and
- (v) be able to evaluate (either alone or with the help of a financial adviser) possible scenarios for economic, interest rate and other factors that may affect its investment and its ability to bear the applicable risks.

Some Notes are complex financial instruments and such instruments may be purchased as a way to reduce risk or enhance yield with an understood, measured, appropriate addition of risk to their overall portfolios. A potential investor should not invest in Notes which are complex financial instruments unless it has the expertise (either alone or with the help of a financial adviser) to evaluate how the Notes will perform under changing conditions, the resulting effects on the value of such Notes and the impact this investment will have on the potential investor's overall investment portfolio.

E.4) As the Notes are registered with IBERCLEAR, investors will have to rely on their procedures for transfer, payment and communication with the Issuer

The Notes are in dematerialised form and are registered with IBERCLEAR. Consequently, no physical notes have been or will be issued. Clearing and settlement relating to the Notes, as well as payment of interest and redemption of principal amounts, will be performed within IBERCLEAR'S account-based system. The investors are therefore dependent on the functionality of IBERCLEAR'S account-based system.

Title to the Notes is evidenced by book entry form (*anotaciones en cuenta*), and each person shown in the Spanish Central Registry managed by IBERCLEAR and in the registries maintained by the respective participating entities in IBERCLEAR as having an interest in the Notes shall be (except as otherwise required by

Spanish law) considered the holder of the principal amount of the Notes recorded therein.

The Issuer will discharge its payment obligation by making payments through IBERCLEAR. Notes holders must rely on the procedures of IBERCLEAR and its participants to receive payments. The Issuer has no responsibility or liability for the records relating to, or payments made in respect of, holders of the Notes according to book entry forms (*anotaciones en cuenta*) and registries as described in the previous paragraph. In addition, the Issuer has no responsibility for the proper performance by IBERCLEAR or its participants of its obligations under their respective rules and operating procedures.

E.5) Other Risks

The Notes are subject to the following risks:

- **Market risk:** these are fixed-income securities and their market price is subject to potential fluctuations, mainly due to the evolution in interest rates. Consequently, the Issuer may not ensure that the Notes will be traded at a market price equal to or higher to their subscription price.

- **Credit risk:** the Notes are subject to the risk of the Issuer defaulting on their obligations. Although the Notes is secured by the Issuer's total estate, credit risk arises from the potential inability of the Issuer to satisfy the required payments under the Information Memorandum. The risk is that of the investor and includes loss of principal and interest. The loss may be complete or partial. If the Issuer defaults, investors may not be able to receive interest and principal. It should also be noted that credit ratings assigned by credit agencies do not guarantee the creditworthiness of the Issuer. Therefore, potential investors must make their own assessment of the ability of the Issuer to meet their obligations under the Programme.

- **Credit rating of the debt:** The Notes are not rated. To the extent that any credit rating agencies assign credit ratings to the Notes, such ratings may not reflect the potential impact of all risks related to structure, market, additional factors discussed above, and other factors that may affect their value. Ratings or their absence is not a recommendation to buy, sell or hold securities.

- **Credit rating of the Issuer:** The credit quality of the issuer may be deteriorated as a consequence of an increase in the level of indebtedness, as well as a deterioration of financial ratios which represents a worsening ability of the issuer to meet its debt commitments. As of 21 June 2022, Ethifinance Ratings conducted a solvency report (Ethifinance solvency report) of the Issuer. This report is carried out according to the methodology of Ethifinance Ratings' rating analysis, although it is carried out in a simplified manner, so this report is not a rating and cannot be considered as a substitute of a rating issued by Ethifinance Ratings. In addition, the solvency report does not have certain characteristic attributes of the rating such as the trend, and the approach to the analysis is different being the solvency report a more short-term focused assessment (12 months).

- **Liquidity risk:** there is a risk of investors not finding a counterparty for the Notes

when wishing to execute their sale before maturity. Although, in order to mitigate this risk, admission (*incorporación*) of the Notes under the Information Memorandum to trading in MARF is to be applied for, the Issuer cannot guarantee that active market trading will take place.

In this regard, the Issuer has not entered into any liquidity agreement, and, consequently, no institution is obliged to quote sale and purchase prices. Therefore, investors may not find any counterparty for the Notes. This may entail problems for investors who need to sell the Notes urgently.

- **Enforcement risk:** enforcement of the Notes against the Issuer, and particularly court enforcement, may not secure prompt and full redemption of the Notes, in view of the statutory procedural mechanics to be followed in accordance with Spanish regulation and the potential excessive work load of the Spanish relevant court/judge; this risk may be substantially increased in case of insolvency of the Issuer.

- **Order of priority and subordination risk:** in accordance with the classification and order of priority set forth in Royal Legislative Decree 1/2020, of 5 May, approving the restated text of the Insolvency Law (the “**Restated Text of the Insolvency Law**”), in case of insolvency of the Issuer (*concurso de acreedores*), credits held by investors as a result of the Notes shall rank behind privileged credits, but ahead of subordinated credits (except if they could be classified as subordinated in accordance with Article 281 of the Restated Text of the Insolvency Law). Please see section 11 of the Information Memorandum.

In accordance with Article 281 of the Restated Text of the Insolvency Law, the following are deemed to be subordinated credits, among others:

- Credits that, having been lodged late are included by the insolvency administrators in the creditors list, as well as those, which, not having been lodged, or having been lodged late, are included in such list subsequent communications, or by the judge when deciding in relation to the contestation thereof.
- Credits held by any of the persons especially related to the debtor, as referred to in Articles 282 and 283 of the Restated Text of the Insolvency Law.

E.6) Risk relating to Spanish Insolvency Law

According to the classification and order of priority of debt claims laid down in the Restated Text of the Insolvency Law, in the event of insolvency (*concurso de acreedores*) of the Issuer, claims relating to the Notes (which are not subordinated pursuant Article 281 of the Restated Text of the Insolvency Law) will be ordinary claims (*créditos ordinarios*). Those ordinary claims will rank below creditors with privilege (*créditos privilegiados*) and above subordinated credits (*créditos subordinados*) (unless they can be classed as such under Article 281 of the Restated Text of the Insolvency Law) and would not have any preference among them.

According to Article 281 of the Restated Text of the Insolvency Law, the following claims, among others, are classed as subordinated claims:

- (i) Claims which, having been communicated late, are included by the insolvency administrators (*administradores concursales*) in the list of creditors, and those which, having not been communicated or having been communicated late, are included in such list as a result of subsequent communications, or by the judge when resolving on an action contesting the list.
- (ii) Claims corresponding to surcharges and interest of any kind, including late-payment interest, except for those corresponding to claims which are secured by an in rem guarantee, up to the amount covered by the respective guarantee.
- (iii) Claims held by any of the persons specially related to the debtor, as referred to in Articles 282 and 283 of the Restated Text of the Insolvency Law.

2. FULL NAME OF THE ISSUER, ADDRESS AND IDENTIFICATION DATA

2.1 Issuer's general information

The full name of the Issuer is Jorge Pork Meat, S.L.U.

The Issuer is a limited liability company (*sociedad de responsabilidad limitada*) governed by the Spanish Companies Act (*Ley de Sociedades de Capital*) and its implementing regulations, and was established on 19 January 2006, for an indefinite period of time as Jorge Construcciones y Contratas, S.L. and subsequently renamed as Jorge Pork Meat, S.L.U. in 2012.

Its registered office is at Avenida de la Academia General Militar, 52, Zaragoza. The Issuer is registered in the Zaragoza Companies Register under volume 3,323, page 41, sheet Z-40052, 1st inscription.

The share capital stock of the Issuer is represented by 45,908,917 shares with a par value of €1 each, meaning a nominal value of €45,908,917. The shares are fully subscribed and paid in.

The Issuer's corporate tax code is B-99090557 and its LEI code is 959800U5YBZ5QHCMG868.

The website of the Issuer's group is <http://www.jorgesl.com>.

2.2 Brief description of Grupo Jorge

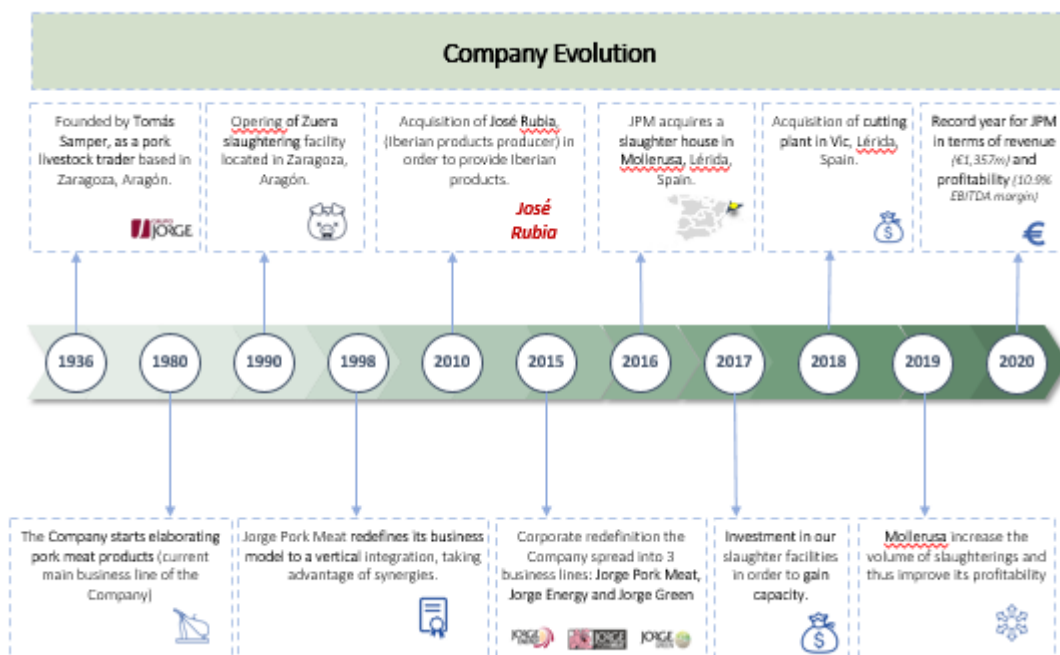
A. Activity

The Issuer is part of a group, Grupo Jorge, which was founded in 1936 by Tomás Samper, as a pork livestock trader based in Zaragoza, Aragón (Spain). It was not until early 80s when the group started elaborating pork meat products. Since then, this area has become group's main division and main source of revenue.

The Group of the Issuer engages in the processes and the production chain of high-quality pork meat. The Group of the Issuer's currently aims to produce and commercialize livestock by getting fully involved in the whole manufacturing process (from feed and medication to cutting-slaughtering and sales).

B. Milestones of Grupo Jorge

Jorge Pork Meat was founded in 2006 after a corporate redefinition process at Grupo Jorge, as defined below, which enabled the specialization of the Group.



1936

Foundation of Grupo Jorge as a trader of porcine livestock by Tomás Samper Albalá, father of Fernando Samper Pinilla. Initial business was the simple buying and selling of hogs.

1980

Grupo Jorge starts looking after and fattening the hogs, later adding their own slaughterhouses and cutting halls, and branching out into the processing of hog by-products and the curing and marketing of Serrano ham and Iberian hams. Since then, this has been the most important business line of Grupo Jorge.

1990

Grupo Jorge inaugurates a new slaughtering facility in Zuera (Zaragoza), Aragón enabling Grupo Jorge to carry out a large quantity of sacrifices.

1998

Grupo Jorge accomplishes a deep redefinition of its business model by vertically integrating all the production phases such as genetics, animal feed, farms, slaughterhouses, cutting plants, processed products and final sales, taking advantage of synergies. All the Grupo Jorge's facilities are compliant with international certificates and can trace each piece of the product during the whole manufacturing process.

2006

Jorge Pork Meat is founded after a corporate redefinition process at the Group that enabled its specialization.

2010

Jorge Pork Meat acquires, through a subsidiary, José Rubia, S.A., currently Campodulce Curados, S.A., a Spain based company engaged in Iberian and Serrano hog products enabling the Group to grow its pork related activities.

2015 - 2016

The Group splits its activities following a specialization strategy enabling a more solid and efficient focus on its core activities, and establishes a facilities and equipment renovation Investment Plan for the 2015-2019. Jorge Pork Meat, Jorge Energy and Jorge Green divisions are created completing this redefinition process during 2016.

2016 - 2017

Jorge Pork Meat acquires a slaughterhouse in Lerida (Cataluña) and consecutively accomplishes an investment (€15m) to expand production capacity and increase manufacturing efficiency. Thanks to this facility integration, the Issuer strengthens its position as a one pork derivatives manufacturer leader and intensifies its exports.

2017 - 2018

Jorge Pork Meat acquires Marc Joan Import Export, S.L. and its production facility.

2018-2020

The Group finalized the Investment Plan started in 2015 enabling it to increase the capacity and the quality of slaughterhouses and cutting processes.

2020-2023

The Group continues to invest to open new farms and improve the quality of slaughterhouses and cutting processes. It has also set out a four year plan to increase its livestock from 33-34,000 mother sows in 2020 to 50,000 in 2023 (source: Alimarket).

C. Current situation and performance of Jorge Pork Meat

Jorge Pork Meat owns and operates three slaughterhouses across Spain in Mollerusa (Lerida), Zuera (Zaragoza) and Vic (Barcelona). It is one of the players of pork meat Spanish suppliers with an estimated market share of c. 24% in 2021 and c. 24% in 2020 in terms of pork meat Spanish exports, thus retaining its position as the first exporter in Spain (source: Company Information).

Jorge Pork Meat differentiates versus its peers due to a vertical integration business model and its strong and recognized management team within the

industry.

Its vertical integrated value chain covers all stages of the cycle and gives Jorge Pork Meat a competitive advantage amongst competitors. Jorge Pork Meat's focus is pork meat pieces prepared for industrial clients. In the recent years, Jorge Pork Meat has started increasing the production and commercialization of elaborated products and other meat by-products.

Notwithstanding the uncertainty provoked by the COVID-19 pandemic in the economy worldwide, the Group's financial year 2021 has been a good year in terms of sales and results. However, the decrease in China's demand by 14% during 2021 has affected the exports levels, and although the sector is seeking other Asian markets such as Japan or Thailand, the Group's exports has slightly decreased.

With c.7,7m pork units slaughtered in 2021 (c.7.1m in 2020); in 2021, Jorge Pork Meat increased the number of processed and commercialized tons of pork by 3,76% with respect to financial year 2020. As of 31 December 2021, the Issuer had an estimated market share in terms of pork meat Spanish exports of approximately 24% (24% in 2020), and generated €1.345,6m in revenues, reflecting a 0,8% decrease with respect to financial year 2020, where revenues amounted to €1.356,6m. Additionally, the Issuer's EBITDA for 2021 has decreased by 27,23% with respect to financial year 2020, from €147.2m to €107,1m, representing 94% of total revenues and 61% EBITDA of its parent company's, Jorge, S.L. (in 2020, 98% and 80%. respectively).

Its global presence can be explained by its international sales, which represent c. 81% of annual turnover in 2021 (c. 85% in 2020). The Group's most relevant foreign markets are China, Japan, and Europe. Thanks to its global presence, its integrated business model and its highly diversified offer, Jorge Pork Meat has consolidated its non-cyclical profile.

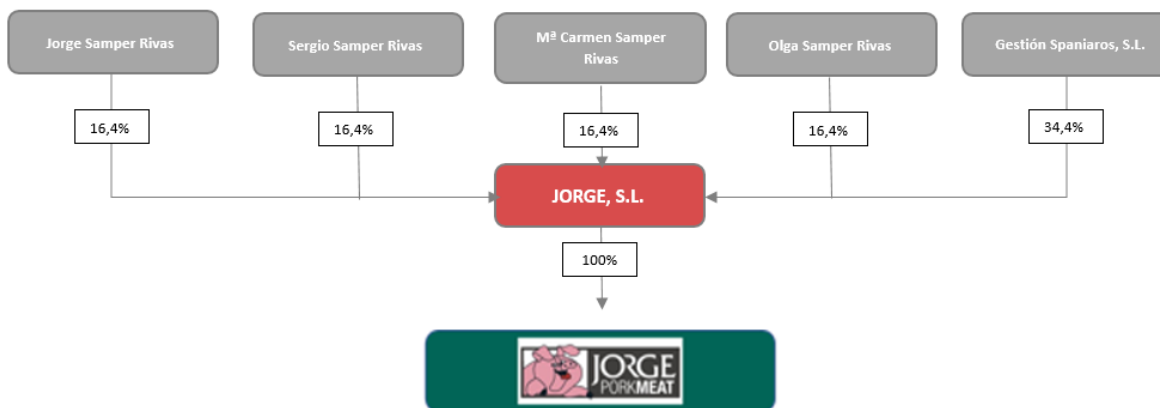
Despite global stagnation, Jorge Pork Meat has been able to outperform during the 2016-2021 period, delivering a 11,07% revenue CAGR and 10,33% EBITDA CAGR over the same period of time. Margins have remained stable and above comparable peers, consolidating a c. 8,0% EBITDA margin.

Regarding its debt profile, Jorge Pork Meat has wide and diversified portfolio of lenders. During 2021, Jorge Pork Meat maintained a conservative Net Debt/EBITDA ratio of 1,93x (1,36x in 2020) taking into consideration that main investments have been made which will allow the Group to grow without additional capex.

D. Jorge Pork Meat's main shareholders

The sole shareholder of Jorge Pork Meat is Jorge, S.L. which holds 100% of Jorge Pork Meat, and the Samper Rivas family is the controlling shareholder of Jorge, S.L.

The following chart shows the current shareholder structure:




Jorge, S.L. was founded in 1984 and is based in Zaragoza. Jorge, S.L. owns farms, abattoirs, slaughter houses, quartering chambers, and butchering rooms. It also develops, installs, operates, and maintains wind farms, photovoltaic parks and co-generating plants for producing clean energy; and develops, grows, and cultivates forest crops and hardwood plantations.

E. Organizational structure of Jorge Pork Meat

Jorge Pork Meat is an operating subsidiary of Grupo Jorge and engages with the in the processes and the production chain of high-quality pork meat. Jorge Pork Meat centralizes its activities in Spain through three different manufacturing facilities located in Mollerusa (Lerida), Zuera (Zaragoza) and Vic (Barcelona).

Jorge Pork Meat owns and operates its activity through 28 direct subsidiaries. The proposed transaction perimeter would involve all those activities related to animal feed, medication, slaughtering, meat cutting, offal's, sale of Iberian ham, proteins, other derivatives production and others.

As of the date of the Information Memorandum, the direct subsidiaries of Jorge Pork Meat, which are included into the consolidated perimeter, are the following:



Direct
Subsidiary

% stake

Aralogic, S.L.	64%	Frio Limpio, S.L.U.	100%	Porcel Agrícola, S.L.U.	100%
Fortune Pig, S.L.U.	100%	Inara, S.A.U.	100%	Prod. Ganad. de Aragón, S.L.U.	100%
Campodulce Curados, S.A.	100%	Intercamb. Der. Porcinos, S.L.	100%	Prod. Porcinos Sec., S.A.U.	100%
Cerdos del Jalón, S.A.U.	100%	Jalaebro, S.A.U.	100%	Proteínas y Derivados, S.L.	100%
Copersam Grey, S.L.U.	100%	Jorge Sol, S.L.U.	100%	Rivasam Intercontinental, S.A.U.	100%
Cuarte, S.L.	83%	Le Porc Gourmet, S.A.U.	100%	Técnica Agropecuaria, S.A.U.	100%
Extraporc, S.A.U.	100%	MJ Import Export, S.L.U.	100%	The Pink Pig, S.A.U.	100%
Marcjoan Import Export, S.L.U.	100%	Porcel Agrícola, S.L.U.	100%	Tripas San Mateo, S.L.U.	100%
Feeding the Future, S.L.	100%	Primacarne, S.L.	80%	Urbanización Villacarmen, S.L.U.	100%
Financiera Agroganadera, S.L.U.	100%	Piensos del Segre, S.A.	70%	Velpiri, S.A.U.	100%

This structure enables Jorge Pork Meat to focus on each stage of the production process such as animal's feed (Técnica Agropecuaria (Tapesa) (animal medication) and Cuarte (improvement and implementation of new genetics)), farms (Jalaebro and Cerdos del Jalón), slaughtering (The Pink Pig, Le Porc Gourmet and Fortune Pig) or meat cutting (Rivasam, Primacarne and Prod. Porcinos Sec) and, at the same time, to control prices, quality and supply of raw materials needed during the manufacturing process. As previously stated, this is a strategy that Grupo Jorge has followed since 1998 with the aim of vertically integrating all the supply chain sub-processes and has consolidated as one of the most important differences regarding its competitive landscape.

Additionally, it should also be noted that Jorge Pork Meat has progressively enlarged its structure by inorganically integrating synergistic companies and/or slaughtering facilities with transactions such as the acquisition of José Rubia, S.A. in 2010, currently Campodulce Curados, S.A., or the integration of a slaughtering house in Lérida in 2016. In addition, during 2021 the Group acquired 40.21% of Piensos de Segre, S.A., which is the holding company of a group of companies

In 2022, an additional 30% stake in Piensos del Segre was purchased. This brings the final shareholding to 70%.

As of 31 December 2021, the Group headcounted approximately 3.600 direct employees.

F. Administrative and management bodies

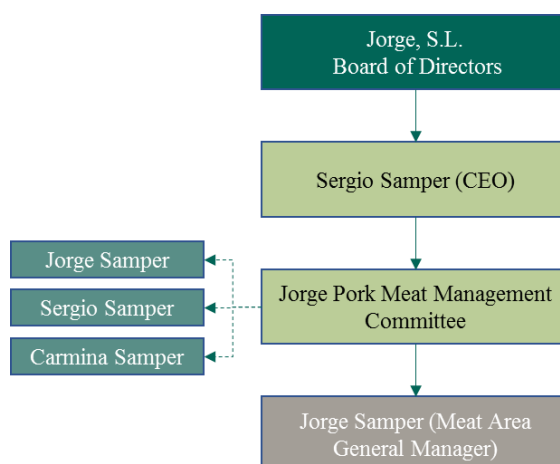
Administrative body of Jorge Pork Meat

The administration of Jorge Pork Meat is entrusted to Jorge Samper Rivas who is its sole director (*administrador único*) since 2014.

Management body of Jorge Pork Meat

Jorge Pork Meat has a recognized management team with deep knowledge of the sector (each General Manager has over 20 years of experience in the sector) that is highly involved in the company's day-to-day management. Sergio Samper (Chief Executive Officer and member of the Board of Directors of Jorge, S.L., the sole shareholder of Jorge Pork Meat), Jorge Samper and Carmina Samper (members of the Board of Directors of Jorge, S.L.) are all part of Jorge Pork Meat's shareholder structure and are family related to Fernando Samper Pinilla (founder of Grupo Jorge).

Jorge Pork Meat has been able to professionalize its top management in the past decade, something that has enabled Jorge Pork Meat to differentiate from the rest of its competitors that are still managed by families.



The Group management team is integrated by the following persons:

- **Sergio Samper**

Sergio Samper is Chief Executive Officer (CEO) of Grupo Jorge since 2010.

Previously he worked in the Group as Head of the Energy area where the Group has a portfolio of 52 MW photovoltaic facilities and 173 wind energy facilities.

He holds a degree in Telecommunications Engineering.

- **Jorge Samper**

Managing Director (*Director General*) of Jorge Pork Meat since 2010.

Previously, he held different positions within the Group for more than 15 years.

He holds a Master Program for Management Development (PMD) by IESE.

- **Carmina Samper**

Corporate Development Director since 2010.

Previously, she was Commercial Director of Rivasam for more than 10 years.

She holds a degree in Marketing and Public Relations.

Languages: English, French, Italian and German.

- **José Miguel Aliacar**

Business Development Director since 2001.

Previously, he worked as Head of Management Control at Bella Easo, HidroNitro (OHL Group) and Pechiney.

He has a degree in Economics from the University de Zaragoza.

- **José Luis de Diego**

Commercial Director at Rivasam.

He has been working for the Group for 15 years.

Previously he worked as Commercial Director at Gres Aragón.

He holds a degree in Business Sciences from the Universidad de Zaragoza and a degree in Economics from the Universidad Glamorgan (UK).

- **Pilar Campo**

Controller since 2010.

Previously worked for 7 years in Deloitte Audit as Team Leader.

She holds a Bachelor's degree in Business Administration and a Master in Auditing.

- **Mariano Aznar**

Head of Engineering and Logistics Group since 2007.

Previously, he worked at Cableados Integrados, S.A. (Grupo Delphi) and ACE (Grupo Fujikura Automotive).

He holds a degree in Industrial Technical Engineering.

- **Santiago Calleja**

Chief Human Resources Officer (CHRO) since March 2022.

Previously, he worked as CHRO in several companies from various activities; distribution, transportation and industrial, and General Manager in Caladero Seafood.

He has a Bachelor in Economics from Zaragoza University, and a Bachelor in Prevention Risk from ITA.

- **Carlos Blasco**

Chief Financial Officer (CFO) since 2011.

Previously, he worked as a Chief Financial Officer in several industrial companies and as a Corporate Finance Manager in E&Y.

He has a Bachelor in Economics, International MBA from IE and from UCLA and a Master Program for Management Development PMD from ESADE.

G. Activity

Strategy

The Group strategies to face the industry trends are clear. Jorge Pork Meat

focuses only on what they can control such as productive process, as they have understood that they cannot take control over prices. Prices are set by the market and therefore there is very limited room to gain advantages from that perspective.

What Jorge Pork Meat is keen on is achieving operational efficiency. It is the cost efficiency what brings the Group with high margins for the sector (8,0% operational margin and 4,0% net margin in 2021). Their production facilities are new and state-of-the-art, and this makes it possible to reach such a quality product with a high margin.

(i) Highly differentiated product in terms of quality

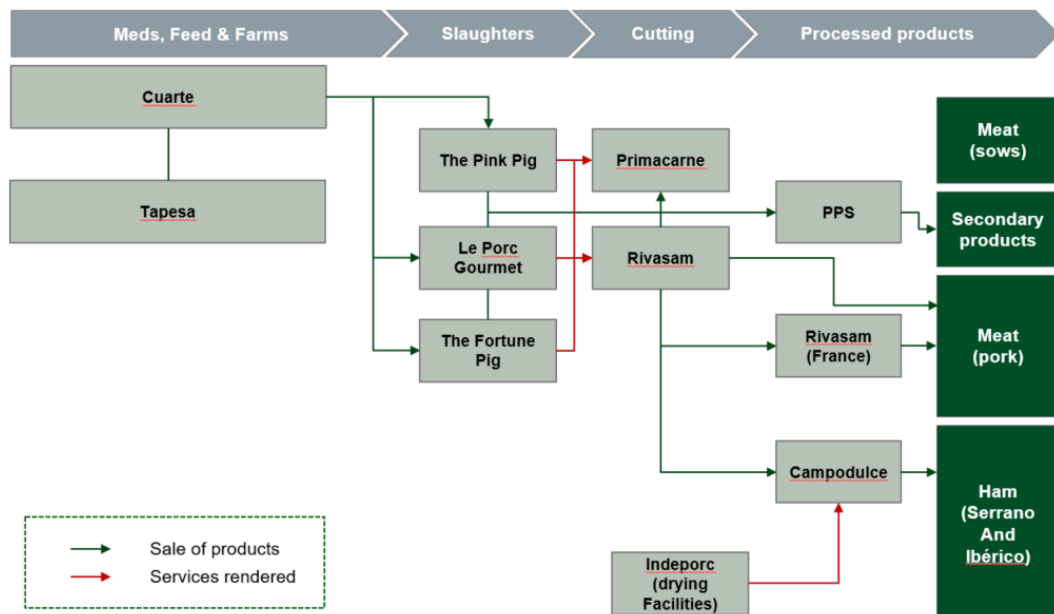
Jorge Pork Meat benefits from a unique business model that puts the company in a strong position to compete both in prices and quality both local and internationally. Both quality and environmental certificates such as OCA Global (accredited by the Spanish national accreditation body – *Entidad Nacional de Acreditación*), AENOR (generates trust between customers and consumers), BRC Global Standards (Brand and consumer protection organization) and IFS (a common standard of quality and food safety) back Jorge Pork Meat's focus on quality standards.

(ii) Vertical integration of the whole value chain

Since 2015, Jorge Pork Meat has accomplished a vertical integration business plan that has enabled the company to control and trace every single product during the whole manufacturing process. The implementation of this strategy allows product traceability, cost control, certainty of raw material's quality and price, lower transaction costs, among others. By being present in the whole process, Jorge Pork Meat diminishes exposure to the front end of the cycle (farming and production) and therefore, increases self-protection against alive hog prices.

Moreover, because of Jorge Pork Meat's vertical integration, the company is less susceptible to the volatility in the price of live hogs shown by price evolution across markets in 2021, particularly in H2 2021 (source: Mercolleida).

During this period, Jorge Pork Meat has been able to yearly outperform by improving business profitability through the balancing of both ends of its value chain. In addition to this, by being engaged in slaughtering, ham and offal's businesses, margins have not been so affected by pork prices.



As it can be seen from the previous diagram, Jorge Pork Meat organizes its supply chain with an integrated structure where its subsidiaries take part on the manufacturing stages rather by selling its product or providing services to contribute to the end product. Jorge Pork Meat's output can be classified in four particular groups of products: (i) meat from the sow, (ii) secondary/processed products, (iii) meat from the pork and (iv) Serrano ham and Ibérico.

By producing its own hogs in Jorge Pork Meat's farms, slaughtering and cutting in the same facilities, the company reduces significantly the possibility of product contamination. This differentiating aspect has permitted Jorge Pork Meat to implement quality controls at every single stage of the process and to be approved by exigent and comprehensive quality standards of Japan and China.

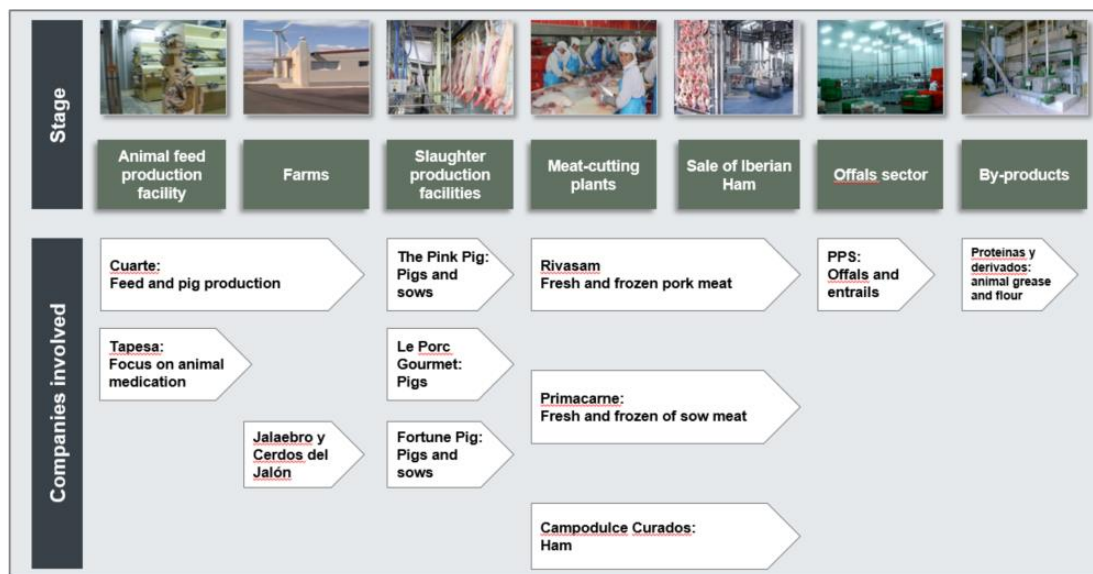
Integrated production model with a prime location

Jorge Pork Meat covers the entire production pork meat chain; from feed and medication to cutting-slaughtering and sales. To achieve this, Jorge Pork Meat owns and operates subsidiaries involved in the whole manufacturing process, starting with the medication and feed, continuing with the slaughtering and cutting processes, and ending with the final processed products:

- **Meds, Feed & Farms:** for these purposes, Jorge Pork Meat owns and operates Técnica Agropecuaria (Tapesa) and Cuarte, the former focused on the commercialization of animal medication, the latter engaged in the improvement and implementation of new genetics contributing with end-customer needs. In addition to this, Cuarte engages as well with the management of Group's insemination centers.

Jorge Pork Meat also owns and operates Jalaebro and Cerdos del Jalón, which are two farms.

- Slaughters production facilities: Jorge Pork Meat owns Le Porc Gourmet (Vic, Catalonia), The Pink Pig (Zaragoza, Aragon) and Fortune Pig (Lerida, Catalonia). The three of them engage with the slaughter of pork meat.
- Meat cutting plants: Primacarne (fresh and frozen of spent sow meat) is a leading sow marketer in Spain holding a significant percentage of the market share. Productos Porcinos Seceundarios (PPS) has established as a specialized brand of sub products, such as offals and casings. Lastly, Rivasam (fresh and frozen pork meat) subsidiary exports c. 86% of its total sales.
- Processed products: Campodulce increased its sales by acquiring José Rubia, S.A., currently Campodulce Curados, S.A., and the brand Azuaga in 2010. Additionally, Intercambios de Derivados Porcinos has capacity to provide services to approximately c.0.7m ham pieces per year.

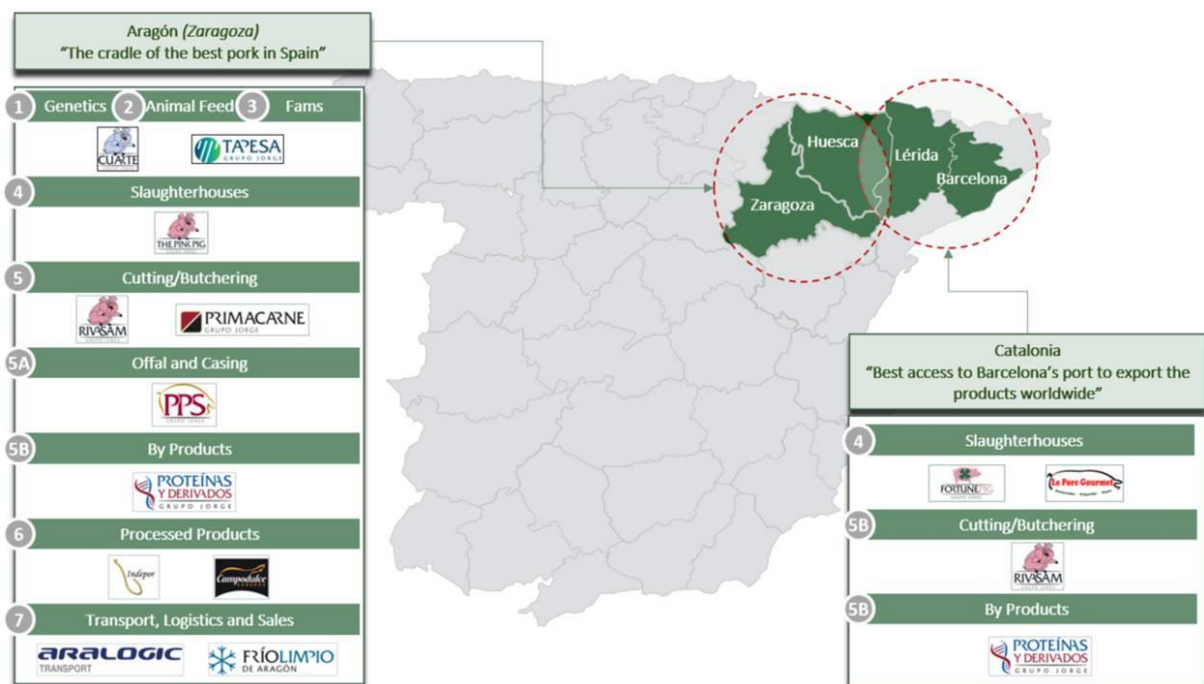


This vertical integration has enabled Jorge Pork Meat to highly differentiate from its competitors and to control and oversight all relevant production stages. By taking part of the most significant manufacturing activity levels, Jorge Pork Meat is able to mitigate ordinary production breakage.

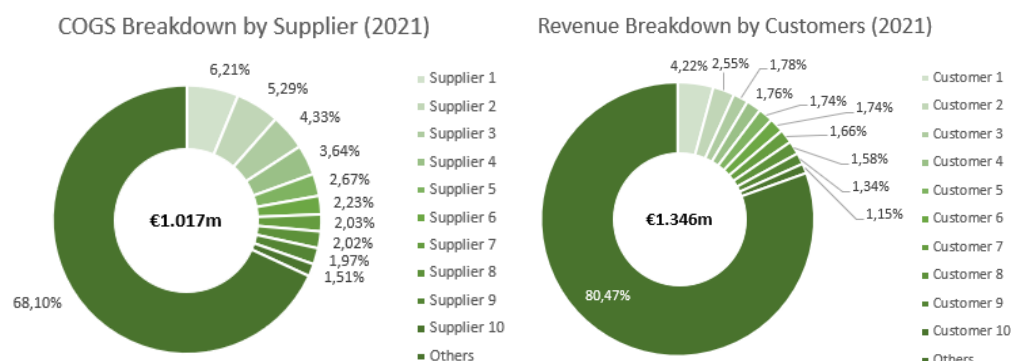
There is no other comparable competitor within the competitive landscape that maintains and operates such an integrated and geared structure such as Jorge Pork Meat's. This has enabled Jorge Pork Meat to consolidate a clear competitive advantage compared to the rest of competitors.

Moreover, Jorge Pork Meat takes advantage of its subsidiaries' prime location by being present in the Northern East of Spain (Catalonia and Aragon). Main benefits generated from this geographic site are the following:

- Access to one of the most important harbors in Spain: together with Algeciras (Andalusia) and Bilbao (Basque Country), Barcelona's port is one of the most important European economic harbors. It is considered as one of Southern Europe's most relevant corridors.
- Proximity to raw material supply: La Franja de Aragón and Catalonia areas are considered as regions of great swine tradition in the whole country. Main factors that explain this heritage are: the higher profitability of this alternative when compared to traditional agriculture as well as the increase of porcine derivatives exports in recent years.
- Development of infrastructures: the Northeastern area of Spain has been able to develop a highly permeable and capillary communication network connected with other economic and industrial hubs such as Madrid (3h by train, 5.5h by car), Bilbao (5.5h by car), Sevilla (9h by car) or Valencia (less than 4h by car).
- Access to deeply formed labor hand: high schooling index, access to higher education and continuous aid of the State and Autonomous Community favor and guarantee a trained and specialist workforce within this area.
- Climate and orography kindness: the proximity of the Mediterranean sea favors a soft climate conditions both in winter and summer. At the same time, this Northeastern area of Spain encompasses both several green areas and natural preserves that support pork breeding.



Excellent customer and suppliers structure



As portrayed by the supplier's volume chart, Jorge Pork Meat has a low exposure to single suppliers, mainly due to Jorge Pork Meat's long-term relationship with its suppliers, and it does not expect any significant changes in the near future. Moreover, it can also be appreciated from the graph that Jorge Pork Meat operates with a highly diversified supplier base as the highest concentration of total supplies in a single supplier is of 6,21%.

On the other hand, Jorge Pork Meat holds a very resilient customer base as there is a very reduced exposure to any single customer. As revealed in the customer chart above, Jorge Pork Meat's Top 10 customers only amount to 19,53% of total revenues, thus conveying that Jorge Pork Meat has a very diversified portfolio of clients with a reasonable exposure to each client which can vary on a YoY basis.

Leading players in the European competitive landscape

In Jorge Pork Meat's competitive environment, there is not a pure comparable group, mainly because of the company's operating business model particularities. The highly vertically integrated model has no analogous corporate within the pork sector. This has complicated the process of determining a pure peer group both at a Spanish and international level.

(i) European competitive landscape:

Despite of not being within the same business segment, Danish Crown and Tonnies are the most comparable companies to Grupo Jorge. Those two competitors have consolidated as market leaders. Danish Crown is the world's largest pork exporter and Europe's largest pork processor. On the other hand, Tonnies produces both domestically and internationally recognized quality meats operating a network of regional farms.

Jorge Pork Meat is one of the Top European players, which enables the company to directly compete with, amongst other, major players such as Danish Crown, Vion Food Group, Tonnies, West Fleisch or Cooperl Arc Atlantique.

Global pork meat market continues the ascending trend mainly boosted by the inclusion of the Asian production and demand. Despite the fact that China is considered to be one of the world's leading pork producers, its production capacity is not strong enough to supply overall Chinese demand. This recent trend has favored European players, who have been able to position themselves as main suppliers worldwide. Furthermore, China's pork production has plummeted as a consequence of the African swine flu outbreak. In 2021, Spain ranked #1 (c. Tn 5,194k), regarding European pork meat production by volume. However, during 2021 the demand for pork meat from the Chinese market has decreased (source: Alimarket).

(ii) Spanish competitive landscape:

From a Spanish perspective, Jorge Pork Meat has recently consolidated as a market leader overpassing Grupo Vall Companys in 2018 (c.Tn 563,492 in 2020) and maintaining its leadership position in 2021 (source Alimarket). After a strong increase in manufacturing output, Jorge Pork Meat has reached c.Tn 638k in 2021 (c.Tn 609k in 2020).

In terms of production capabilities, other Spanish relevant players are Grupo Cárnicos de Julia, Frigoríficos Costa Brava, ElPozo Alimentación, Campofrío – through Carnes Selectas, Industrias Cárnicas Lorente Piqueras and Famadesa Grupo.

During the year 2021, Grupo Jorge has continued to be the first producer in Spanish Market with c.Tn 638k in 2021 (c. Tn 609k in 2020), followed by the following players: Grupo Valls Companys with c. Tn 459k, Group Cañigueral with c. Tn 380k, Grupo Pini (Literal Meat, S.L.) with c. Tn 363k, Grupo Olot Meats with c. Tn 289k, El Pozo Alimentación with c. Tn 273k, Costa Food Meat with c. Tn 193k and Industrias Cárnicas Loriente Piqueras, S.A., with c. Tn 191k (source: Alimarket).

Over the last years, Jorge Pork Meat has demonstrated significant growth (particularly relative to key competitors). Jorge Pork Meat has been able to grow at a much faster rate than peers due to several reasons:

- (i) Spanish market is producing the largest number of hogs in the European market, increasing by 5,1% (1,7 million units) in 2021 with respect to 2020, and most of this growth is taking place in Aragon (Zaragoza). Jorge Pork Meat has been able to canalize this growth through an adequate infrastructure connections;
- (ii) Largest exporter in Spain for years. Domestic market has been recently more complicated, therefore, local producer are struggling;
- (iii) Modern facilities in which investments have been carried out in the last three years;
- (iv) Larger clients with larger orders;

- (v) Less international competition from traditional competitors such as France, Germany, etc.; and
- (vi) Jorge Pork Meat's management has professionalized achieving a valuable competitive advantage over other family-run players.

From an export perspective, Jorge Pork Meat has solidified itself as a market leader reaching c. €1.044m export sales during 2020 and c. €993m export sales during 2021 (Source: Alimarket). On a second level, there are companies with less international exposure such as Grupo Valls Companys (c. €656 in 2021) or Grupo Olot Meats (c. €576] in 2021). From total turnover, Jorge Pork Meat's international sales accounted for more than 80.58% revenues in 2021.

Exports of processed meat have reached a historical level, particularly in the pork sector due to the outbreak of the African swine flu in China.

The European Union constitutes the main destination of Spanish processed meat. However, whilst France was the main importer of Spanish product until 2018, China has taken this position, buying c. 19% of the total value of the processed meat.

In addition, Japan and the United States also stand out especially. There are still few Spanish operators strongly focused on this market, basically due to the existing hurdles in product conservation, exigent sanitary requirements, level of compliance and high transportation costs.

2.3 Prospects of the Issuer

Declaration on the absence of significant changes in the prospects of the Issuer

Since the publication of the latest audited individual and consolidated annual accounts as of and for the year ended 31 December 2021 and until the date of the Information Memorandum, there has been no material adverse change in the outlook for Jorge Pork Meat.

Information on significant changes in the prospects of the Issuer

At the date of the Information Memorandum, Jorge Pork Meat is not aware of trend, uncertainty, demand, commitment or any adverse event that could reasonably have a material effect on the prospects for the financial year 2022.

2.4 Financial information of the Issuer

The Issuer's consolidated annual accounts for the financial years ended 31

December 2020 and 31 December 2021 are attached hereto as Annex I.¹

Ernst & Young, S.L. with corporate address at Centro Empresarial de Aragón – Avenida Gómez Laguna, 25, Zaragoza and registered in R.O.A.C. (*Registro Oficial de Auditores de Cuentas*) with number S0530, has audited the consolidated annual accounts of Jorge Pork Meat corresponding to the financial years ended 31 December 2020 and 31 December 2021 without any qualifications or emphasis paragraphs.

3. FULL NAME OF THE SECURITIES ISSUE

JORGE PORK MEAT Commercial Paper Programme 2022.

4. PERSONS RESPONSIBLE

Jorge Samper Rivas, on behalf of Jorge Pork Meat, as sole director and expressly authorized, hereby assumes responsibility for the content of the Information Memorandum (*Documento Base Informativo*).

Jorge Samper Rivas, is expressly authorized to grant any public or private documents as may be necessary for the proper processing of the Notes issued by virtue of the resolutions adopted by the sole director on 8 June 2022.

Jorge Samper Rivas, hereby declares that the information contained in the Information Memorandum (*Documento Base Informativo*) is, to the best of his knowledge and after executing the reasonable diligence to ensure that it is as stated, compliant with the facts and does not suffer from any omission that could affect the content.

5. FUNCTIONS OF THE REGISTERED ADVISOR (ASESOR REGISTRADO)

Banca March, S.A. was incorporated on 24 June 1946 by a deed granted before the Madrid notary, Rodrigo Molina Pérez, registered in the Palma de Mallorca Companies Register at volume 20, book 104, paper 30, sheet PM-195 and in the MARF's Registered Advisors Register (*Registro de Asesores Registrados*) pursuant to the market Operative Instruction 8/2014, March 24, 2014 (*Instrucción Operativa 8/2014 de 24 de marzo de 2014*) (the "**Registered Advisor**").

Banca March, S.A. has been designated as the Registered Advisor (*Asesor Registrado*) of the Issuer and therefore has acquired the compromise to collaborate with the Issuer to enable it to comply with its obligations and responsibilities to be assumed by incorporating the issue on MARF, acting as specialized interlocutor between both MARF and the Issuer and as a means to facilitate its insertion and development in the new trading regime of their securities trading.

Banca March, S.A. shall provide the MARF with the periodic reports required by it

¹ The Issuer has no legal obligation to draft nor approve the consolidated annual accounts according to the applicable legislation. Therefore, the Issuer's consolidated annual accounts are not registered with the Commercial Register.

and the MARF, in turn, may seek any information deemed necessary in connection with the Registered Advisor's role (and obligations as Registered Advisor (*Asesor Registrado*)) MARF may take any measures in order to check the information that has been provided.

The Issuer must have, at all times, a designated Registered Advisor (*Asesor Registrado*) listed in the MARF's Registered Advisors Register (*Registro de Asesores Registrados*).

As Registered Advisor (*Asesor Registrado*), Banca March, S.A., shall cooperate with Jorge Pork Meat, among other, on (i) the admission to trading (*incorporación a negociación*) of the Notes issued, (ii) compliance with any obligations and responsibilities that apply to the Issuer for its participation in MARF, (iii) the preparation and presentation of financial and business information required thereby and (iv) review of the information to ensure that it complies with applicable standards.

As Registered Advisor (*Asesor Registrado*), Banca March, S.A., with respect to the admission of the Notes to be issued under the Programme to trading at MARF (*incorporación a negociación*): (i) has confirmed that the Issuer complies with requirements of the MARF regulations required for the admission of the Notes to trading (*incorporación a negociación*); and (ii) has assisted the Issuer in the preparation of the Information Memorandum (*Documento Base Informativo*) and reviewed all information furnished to the market in connection with the application for admission to trading (*incorporación a negociación*) of the Notes on MARF and that the information contributed by the Issuer, to the best of his knowledge, complies with the requirements of the applicable laws and contains no omission likely to confuse potential investors.

Once the Notes are admitted (*incorporados*), Banca March, S.A., will:

- (i) review the information that the Issuer prepares for sending to MARF periodically or on an ad hoc basis and verify that the content meets the requirements and time limits provided in the rules;
- (ii) advise the Issuer on the events that might affect the performance of the obligations it has assumed to admit the Notes to trading on MARF and on the best way to treat such events to avoid breaching those obligations;
- (iii) inform the MARF of the facts that would constitute a breach by the Issuer of its obligations in the event of a potential material breach by the Issuer which had not been cured by its advice, and
- (iv) manage, attend and answer queries and requests for information that the MARF may request in relation to the situation of the Issuer, the evolution of its activity, the level of performance of its obligations and such other market data deemed relevant.

To this effect, the Registered Advisor (*Asesor Registrado*) shall perform the following actions:

- (i) maintain regular and necessary contact with the Issuer and analyze exceptional situations that may occur in the evolution of the market price, trading volume and other relevant circumstances in the trading of the Notes of the Issuer;
- (ii) signing such statements, in general, as may be required under the regulations as a result of the admission to trading (*incorporación a negociación*) at the MARF and in relation to the information required from companies listed on said market, and
- (iii) forward to the MARF, as soon as possible, the information received in response to inquiries and requests for information that the latter may issue.

6. TOTAL AMOUNT OF THE SECURITIES ISSUED

The maximum nominal amount of this commercial paper programme will be seventy five million euros (75,000,000 €) (the “**Programme**”).

This amount is understood to be the maximum outstanding amount to which the aggregate nominal value of the Notes in circulation—issued under the Programme and admitted (*incorporados*) to the MARF by virtue of the Information Memorandum (*Documento Base Informativo*)—shall be limited at any given point in time.

Notwithstanding the above, in accordance with Article 401 of the Spanish Companies Act, the aggregate outstanding amount of the issues of the Issuer shall not be greater than twice its equity unless the issue is secured by a mortgage, a pledge of securities, a public guarantee or a joint and several guarantee by a credit institution.

7. DESCRIPTION OF THE TYPE AND CLASS OF SECURITIES. NOMINAL VALUE

The Notes are discounted securities that represent a debt for the Issuer, accrue interest and are reimbursable for its nominal value on maturity.

An ISIN Code (International Securities Identification Number) will be assigned to each issue of the Notes with the same maturity.

Each Notes will have a nominal value of one hundred euro (100,000 €), meaning that the maximum number of securities in circulation at any given time cannot exceed seven hundred fifty (750).

8. APPLICABLE LEGISLATION AND JURISDICTION GOVERNING THE SECURITIES

The Notes will be issued in accordance with Spanish legislation applicable to the Issuer and to the Notes. More specifically, the Notes will be issued in accordance with the Spanish Companies Act, the Securities Market Act, and their respective implementing or concordant regulations.

Jurisdiction over any dispute which may arise in relation to the Notes shall

correspond exclusively to the Courts and Tribunals of the city of Zaragoza.

9. REPRESENTATION OF THE SECURITIES THROUGH BOOK ENTRY FORM (ANOTACIONES EN CUENTA)

The Notes to be issued under the Programme will be represented by book entry form (*anotaciones en cuenta*), as set out in the mechanisms for trading on the MARF to which admission (*incorporación*) of the securities will be sought.

IBERCLEAR, with registered office in Madrid, Plaza de la Lealtad, 1, will be in charge of the accounting records together with its participating entities, pursuant to the provisions of article 8.3 of the Securities Market Act and Royal Decree 878/2015 of October 2 on the clearing, settlement and registration of marketable securities represented by book entry forms (*anotaciones en cuenta*), on the legal regime governing central securities depositories and central counterparties and on transparency requirements of issuers of securities admitted to trading on an official secondary market (*Real Decreto 878/2015, de 2 de octubre, sobre compensación, liquidación y registro de valores negociables representados mediante anotaciones en cuenta, sobre el régimen jurídico de los depositarios centrales de valores y de las entidades de contrapartida central y sobre requisitos de transparencia de los emisores de valores admitidos a negociación en un mercado secundario oficial*), as amended by Royal Decree 827/2017 of September 1 and Royal Decree 1464/2018 of December 21, by which the Royal Decree 878/2015 of October 2 is modified.

10. CURRENCY OF THE ISSUE

The Notes to be issued under the Programme will be denominated in euros (€).

11. CLASSIFICATION OF THE SECURITIES: ORDER OF PRIORITY

The Notes are secured by no in rem guarantees or third parties. The capital and interest of the Notes are secured on the Issuer's entire assets.

According to the classification and order of priority of debt claims laid down in the Restated Text of the Insolvency Law, in the event of insolvency (*concurso de acreedores*) of the Issuer, claims relating to the Notes (which are not subordinated pursuant to Article 281 of the Restated Text of the Insolvency Law) will be ordinary claims (*créditos ordinarios*). Those ordinary claims will rank below creditors with privilege (*créditos privilegiados*) and above subordinated credits (*créditos subordinados*) (unless they can be classed as such under Article 281 of the Restated Text of the Insolvency Law) and would not have any preference among them.

12. DESCRIPTIONS OF THE RIGHTS INHERENT TO THE SECURITIES AND THE PROCEDURE FOR EXECUTING THESE RIGHTS. METHODS AND DEADLINES FOR PAYMENT OF THE SECURITIES AND HANDOVER OF THE SAME

Pursuant to the currently applicable legislation, the Notes will afford the investor by which it is acquired no present and future voting rights over the Issuer.

The economic and financial rights of the investor associated to the acquisition and holding of the Notes will be those arising from the conditions of the interest rate, yields and redemption prices with which they are issued and which are set out in sections 13, 14, and 16.

The payment date for the Notes to be issued under the Programme will be the same date as the issue itself, and the effective value of the Notes will be paid to the Issuer by Banca March, S.A. (as payment agent of the Issuer into the account specified under the payment agency agreement on each date of issue).

The Dealer or the Issuer, as appropriate, could issue a nominative and non-negotiable certificate of acquisition. This document will provisionally substantiate the subscription of the Notes until the appropriate book entry form (*anotación en cuenta*) is made, and will grant the holder the right to request the pertinent certificate of legitimation (*certificado de legitimación*).

In addition, the Issuer will notify the payment to MARF and to IBERCLEAR through the corresponding certificate.

13. DATE OF ISSUE. PROGRAMME VALIDITY

The Programme will be in force for one year from the date of approval of the Information Memorandum (*Documento Base Informativo*) by the competent body of the MARF.

As this is a continuous type of Programme, the Notes may be issued, subscribed and admitted to trading (*incorporados a negociación*) on any day during the validity period of the same. However, the Issuer reserves the right not to issue new securities when it deems such action appropriate, pursuant to the cash needs of the Issuer or because it has found more advantageous conditions of funding.

The issue date and disbursement date of the Notes will be indicated in the complementary certificates (*certificaciones complementarias*) corresponding to each issue. The date of issue, disbursement and admission to trading (*incorporación a negociación*) of the Notes may not be subsequent to the expiry date of the Information Memorandum (*Documento Base Informativo*).

14. NOMINAL INTEREST RATE. INDICATION OF THE YIELD AND CALCULATION METHOD

The annual nominal interest rate for the Notes will be set in each issue.

The Notes will be issued under the Programme at the interest rate agreed by and between the Dealer (as this term is defined under section 15 below) or the investors and the Issuer. The yield will be implicit in the nominal value of the Notes, to be reimbursed on the maturity date.

The interest rate at which the Dealer transfers the Notes to third parties will be the rate freely agreed with the interested investors.

As these are discounted securities with an implicit rate of return, the cash amount to be paid out by the investor varies in accordance with the issue interest rate and period agreed.

Thus the cash amount of the Notes may be calculated by applying the following formulas:

- When securities are issued for a maximum term of 365 days:

$$E = \frac{N}{1 + i_n \frac{n}{365}}$$

- When securities are issued for more than 365 days:

$$E = \frac{N}{(1 + i_n)^{n/365}}$$

Whereby:

N= nominal amount of the Notes

E = cash amount of the Notes

n = number of days of the period to maturity

i_n = nominal interest rate, expressed as an integer value

A table is included to help the investor, specifying the cash value tables for different rates of interest and redemption periods, and there is also a column showing the variation of the effective value of the Notes by increasing the period of this by 10 days.

EFFECTIVE VALUE OF A €100.000 NOTIONAL NOTE

(Less than one year term)

Nominal rate (%)	7 DAYS			14 DAYS			30 DAYS			60 DAYS		
	Suscription price (euros)	IRR/AE R (%)	+10 days (euros)	Suscription price (euros)	IRR/AER (%)	+10 days (euros)	Suscription price (euros)	IRR/AER (%)	+10 days (euros)	Suscription price (euros)	IRR/AER (%)	+10 days (euros)
0,25	99.995,21	0,25	-6,85	99.990,41	0,25	-6,85	99.979,46	0,25	-6,85	99.958,92	0,25	-6,84
0,50	99.990,41	0,50	-13,69	99.980,83	0,50	-13,69	99.958,92	0,50	-13,69	99.917,88	0,50	-13,67
0,75	99.985,62	0,75	-20,54	99.971,24	0,75	-20,53	99.938,39	0,75	-20,52	99.876,86	0,75	-20,49
1,00	99.980,83	1,00	-27,38	99.961,66	1,00	-27,37	99.917,88	1,00	-27,34	99.835,89	1,00	-27,30
1,25	99.976,03	1,26	-34,22	99.952,08	1,26	-34,20	99.897,37	1,26	-34,16	99.794,94	1,26	-34,09
1,50	99.971,24	1,51	-41,06	99.942,50	1,51	-41,03	99.876,86	1,51	-40,98	99.754,03	1,51	-40,88
1,75	99.966,45	1,77	-47,89	99.932,92	1,76	-47,86	99.856,37	1,76	-47,78	99.713,15	1,76	-47,65
2,00	99.961,66	2,02	-54,72	99.923,35	2,02	-54,68	99.835,89	2,02	-54,58	99.672,31	2,02	-54,41
2,25	99.956,87	2,28	-61,55	99.913,77	2,27	-61,50	99.815,41	2,27	-61,38	99.631,50	2,27	-61,15
2,50	99.952,08	2,53	-68,38	99.904,20	2,53	-68,32	99.794,94	2,53	-68,17	99.590,72	2,53	-67,89
2,75	99.947,29	2,79	-75,21	99.894,63	2,79	-75,13	99.774,48	2,78	-74,95	99.549,98	2,78	-74,61
3,00	99.942,50	3,04	-82,03	99.885,06	3,04	-81,94	99.754,03	3,04	-81,72	99.509,27	3,04	-81,32
3,25	99.937,71	3,30	-88,85	99.875,50	3,30	-88,74	99.733,59	3,30	-88,49	99.468,59	3,29	-88,02
3,50	99.932,92	3,56	-95,67	99.865,93	3,56	-95,54	99.713,15	3,56	-95,25	99.427,95	3,55	-94,71
3,75	99.928,13	3,82	-102,49	99.856,37	3,82	-102,34	99.692,73	3,82	-102,00	99.387,34	3,81	-101,38
4,00	99.923,35	4,08	-109,30	99.846,81	4,08	-109,13	99.672,31	4,07	-108,75	99.346,76	4,07	-108,04
4,25	99.918,56	4,34	-116,11	99.837,25	4,34	-115,92	99.651,90	4,33	-115,50	99.306,22	4,33	-114,70
4,50	99.913,77	4,60	-122,92	99.827,69	4,60	-122,71	99.631,50	4,59	-122,23	99.265,71	4,59	-121,34

EFFECTIVE VALUE OF A €100.000 NOTIONAL NOTE

Nominal rate (%)	(Less than one year term)						(Equal to one year term)			(More than one year term)		
	90 DAYS			180 DAYS			365 DAYS			731 DAYS		
	Suscription price (euros)	IRR/AER (%)	+10 days (euros)	Suscription price (euros)	IRR/AER (%)	+10 days (euros)	Suscription price (euros)	IRR/AER (%)	+10 days (euros)	Suscription price (euros)	IRR/AER (%)	+10 days (euros)
0,25	99.938,39	0,25	-6,84	99.876,86	0,25	-6,83	99.750,62	0,25	-6,81	99.501,19	0,25	-6,81
0,50	99.876,86	0,50	-13,66	99.754,03	0,50	-13,63	99.502,49	0,50	-13,56	99.006,10	0,50	-13,53
0,75	99.815,41	0,75	-20,47	99.631,50	0,75	-20,39	99.255,58	0,75	-20,24	98.514,69	0,75	-20,17
1,00	99.754,03	1,00	-27,26	99.509,27	1,00	-27,12	99.009,90	1,00	-26,85	98.026,93	1,00	-26,72
1,25	99.692,73	1,26	-34,02	99.387,34	1,25	-33,82	98.765,43	1,25	-33,39	97.542,79	1,25	-33,19
1,50	99.631,50	1,51	-40,78	99.265,71	1,51	-40,48	98.522,17	1,50	-39,87	97.062,22	1,50	-39,58
1,75	99.570,35	1,76	-47,51	99.144,37	1,76	-47,11	98.280,10	1,75	-46,29	96.585,19	1,75	-45,90
2,00	99.509,27	2,02	-54,23	99.023,33	2,01	-53,70	98.039,22	2,00	-52,64	96.111,66	2,00	-52,13
2,25	99.448,27	2,27	-60,93	98.902,59	2,26	-60,26	97.799,51	2,25	-58,93	95.641,61	2,25	-58,29
2,50	99.387,34	2,52	-67,61	98.782,14	2,52	-66,79	97.560,98	2,50	-65,15	95.175,00	2,50	-64,37
2,75	99.326,48	2,78	-74,28	98.661,98	2,77	-73,29	97.323,60	2,75	-71,31	94.711,79	2,75	-70,37
3,00	99.265,71	3,03	-80,92	98.542,12	3,02	-79,75	97.087,38	3,00	-77,41	94.251,96	3,00	-76,30
3,25	99.205,00	3,29	-87,55	98.422,54	3,28	-86,18	96.852,30	3,25	-83,45	93.795,46	3,25	-82,15
3,50	99.144,37	3,55	-94,17	98.303,26	3,53	-92,58	96.618,36	3,50	-89,43	93.342,27	3,50	-87,93
3,75	99.083,81	3,80	-100,76	98.184,26	3,79	-98,94	96.385,54	3,75	-95,35	92.892,36	3,75	-93,64
4,00	99.023,33	4,06	-107,34	98.065,56	4,04	-105,28	96.153,85	4,00	-101,21	92.445,69	4,00	-99,28
4,25	98.962,92	4,32	-113,90	97.947,14	4,30	-111,58	95.923,26	4,25	-107,02	92.002,23	4,25	-104,85
4,50	98.902,59	4,58	-120,45	97.829,00	4,55	-117,85	95.693,78	4,50	-112,77	91.561,95	4,50	-110,35

Given the diversity of the issue rates that are forecast to be applied throughout the term of the Programme, we cannot predetermine the resultant return for the investor (IRR). In any case, it will be determined, for Notes up to 365 days, with the formula detailed below:

$$IRR = \left[\left(\frac{N}{E} \right)^{\frac{365}{d}} - 1 \right]$$

in which:

IRR= Effective annual interest rate, expressed as an integer value

N= Nominal amount of the Notes

E = Cash amount at the time of subscription or acquisition

d = Number of calendar days between the date of issue (inclusive) and the date of maturity (exclusive)

IRR will be the annual interest of the Notes described in this section for periods of time longer than 365 days.

15. DEALER, PAYING AGENT AND DEPOSITARY ENTITIES

15.1 Dealer

The initial dealer of the Programme (the “**Dealer**”) is:

Banca March, S.A.

Registered office: Avenida Alejandro Rosselló 8, 07002, Palma de Mallorca.

Tax identification code: A-07004021

The Issuer and the Dealer have executed a placement agreement for the Programme for placement of the Notes, which includes the possibility of selling to third parties.

The Issuer reserves the right at any time to vary or terminate the relation with any of the Dealer in accordance with the corresponding placement agreement and to appoint a successor Dealer and additional or successor Dealers. Notice of any change in the dealer shall promptly be communicated, if applicable, through the MARF’s website (www.bmerf.es) by means of the corresponding other relevant information notice (*comunicación de otra información relevante*).

15.2 Paying Agent

Acting under the paying agency agreement and in connection with the Notes, the paying agent acts solely as agent of the Issuer, and does not assume any obligations towards or relationship of agency or trust for or with any of the holders of the Notes (the “**Paying Agent**”). The initial paying agent is Banca March, S.A.

The Issuer reserves the right at any time to vary or terminate the appointment of any Paying Agent in accordance with the corresponding paying agency agreement and to appoint a successor agent and additional or successor agents provided, however, that the Issuer shall at all times maintain a single Paying Agent. Notice of any change in the Paying Agent shall promptly be communicated, if applicable, to MARF by means of the corresponding addendum to the issue document (*adenda al documento de emisión*).

15.3 Depository entities

Although IBERCLEAR will be the entity entrusted with the book-keeping (*registro contable*) of the Notes, the Issuer has not designated a depository entity for the Notes. Each subscriber may designate, from among the participants in IBERCLEAR, which entity to deposit the securities with. Holders of the Notes who do not have, directly or indirectly through their custodians, a participating account with IBERCLEAR may participate in the Notes through bridge accounts maintained by each of Euroclear Bank, SA/NV and Clearstream Banking, Société Anonyme, Luxembourg.

16. REDEMPTION PRICE AND PROVISIONS CONCERNING MATURITY OF THE SECURITIES. DATE AND METHODS OF REDEMPTION

The Notes to be issued under Programme will be redeemed for their nominal value on the date given in the document proving acquisition. Where appropriate, the corresponding withholding at source will be applicable.

As they are expected to be included for trading on the MARF, the redemption of the Notes will take place pursuant to the operating rules of the clearance system of said market. To this end, the Paying Entity, shall pay, on the maturity date, the nominal amount of the Notes to the legitimate holder of the same, accepting no liability whatsoever *vis-à-vis* reimbursement by the Issuer of the Notes on the maturity thereof.

If reimbursement falls on a non-business day in accordance with the TARGET 2 calendar (*Trans European Automated Real-Time Gross Settlement Express Transfer System*), reimbursement will be deferred to the first subsequent business day, without having any effect whatsoever on the amount to be paid.

17. VALID DEADLINE WITHIN WHICH REIMBURSEMENT OF THE PRINCIPAL MAY BE CLAIMED

Pursuant to the provisions set out in article 1,964 of the Spanish Civil Code, reimbursement of the nominal value of these securities will no longer be callable five years after maturity thereof.

18. MINIMUM AND MAXIMUM ISSUE PERIOD

During the validity of the Information Memorandum (*Documento Base Informativo*), the Notes may be issued with a redemption period of between three business days and seven hundred and thirty calendar days (that is, twenty four months).

19. EARLY REDEMPTION

The Notes will not include an early redemption option either for the Issuer (*call*) or for the holder of the Notes (*put*). Notwithstanding the foregoing, the Notes may be redeemed early providing that, on whatsoever grounds; they are in the legitimate possession of the Issuer.

20. RESTRICTIONS ON THE FREE TRANSFERABILITY OF THE SECURITIES

In accordance with current legislation, there are no specific or general restrictions on the free transferability of the Notes to be issued.

21. TAXATION OF THE SECURITIES

In accordance with the provisions set forth in the legislation in force, the Notes securities are rated as financial assets with implicit returns. Following is described the tax regime applicable to the acquisition, ownership and, if only, later transfer of the offered Notes.

This summary is not intended to be, nor should it be construed to be legal or tax advice. This summary is not a complete analysis or description of all the possible Spanish tax implications of such transactions and does not address all tax considerations that may be relevant to all categories of potential investors, some of whom may be subject to special rules (for instance, EU pension funds and EU harmonized collective investment institutions). In particular, this tax section does not address the Spanish tax consequences applicable to partnerships or other entities that are taxed as “look through” entities (such as trusts or estates).

Similarly, this information does not take into account specific regulations established in Navarra or in the historic territories of the Basque Country or

the specialties in place in other Autonomous Communities of Spain (including the Autonomous Cities of Ceuta and Melilla).

Accordingly, prospective investors in the Notes should consult their own tax advisors as to the applicable tax consequences of their purchase, ownership and disposition of our Notes, including the effect of tax laws of any other jurisdiction, based on their particular circumstances.

The description of Spanish tax laws set forth below is based on laws currently in effect in Spain as at the date of the Programme, and on administrative interpretations of Spanish law. As a result, this description is subject to any changes in such laws or interpretations occurring after the date of the Programme, including changes having retrospective effect.

For illustrative purposes only, the applicable regulations will be:

- Law 35/2006, of - 28 November, governing Personal Income Tax and partial amendment of the laws on Corporate Tax, Non-residents Income Tax and Wealth Tax ("**IRPF Law**"), as well as Royal Decree 439/2007, of 30 March, which approves the Regulation on Personal Income Tax and modifies the Regulations on Pension Funds and Plans approved through Royal Decree 304/2004, of 20 February ("**IRPF Regulation**");
- Law 27/2014, of 27 November, of the Corporate Tax Law ("**LIS**") as well as articles 60 et seq. of the Corporate Tax Regulations approved through Royal Decree 634/2015, of 10 July ("**IS Regulation**"); and
- Royal Legislative Decree 5/2004, of 5 March, which approves the consolidated text of the Non-residents Income Tax Law ("**IRNR Law**") and in Royal Decree 1776/2004, of 30 July, which approves the regulations of Non-residents Income Tax ("**IRNR Regulation**").

As a general rule, in order to dispose of or obtain the reimbursement of financial assets with implicit yield that are subject to withholding tax at the time of the transfer, redemption or reimbursement, the prior acquisition must be proved through a notary public or through the financial institutions obliged to perform withholdings together with the price of the transaction. The financial institutions through which the payment of interest is made or which intervene in the transfer, redemption or reimbursement of the securities holder must determine and notify the income allocated to the taxpayer to both the holder of the security as well as to the Tax Authorities. The Tax Authorities must also be notified of those persons taking part in the aforementioned transactions.

Investors that are individuals with tax residence on Spanish territory

Personal Income Tax

Income obtained by assets holders that are taxpayers of the Personal Income Tax (IRPF) because of the transfer, redemption or reimbursement thereof will be considered as an implicit yield (movable income) derived from the transfer of own capital to third parties, in the terms provided in article 25.2 of IRPF Law.

The difference between the value of subscription or acquisition of the asset and its transfer, redemption, or reimbursement value will be added to the saving taxable base of the financial year in which the sale, redemption or reimbursement takes place. The tax will be paid at the rate in force which is currently 19% up to €6,000, 21% from €6,000.01 to €50,000 and 23% from €50,000.01 upwards.

In order to carry out the transfer or reimbursement of the assets, the prior acquisition must be certified by a public notary or by the financial institutions obliged to carry out the withholding tax, together with the acquisition price at which the transaction was carried out. The Issuer shall not be entitled to reimburse the financial assets in case the asset holder does not certify its condition through the corresponding certificate.

In general, the implicit yield derived from the investments in commercial paper by individuals that are resident on Spanish territory are subject to withholding tax at source, as interim payment of Personal Income Tax at the current rate of 19%. The withholding carried out will be deductible from the Personal Income Tax amount, giving rise, where appropriate, to the tax rebates provided for in current legislation.

In the case of returns obtained through the transfer of the Notes, the financial institution acting on behalf of the transferring party will be obliged to make the withholding at source.

In the case of returns obtained through the reimbursement, the entity obliged to make the withholding will be the issuer or the financial institution responsible for the transaction.

Similarly, to the extent that the securities are subject the tax regime set out in Additional Provision One of Law 10/2014, of 26 June, governing the legal system, supervision and solvency of credit institutions ("Law 10/2014") the reporting regime set out in article 44 of Royal Decree 1065/2007, of 27 July, will apply pursuant to the wording given in Royal Decree 1145/2011, of 29 July, for the securities issued with a redemption period of 12 or less months.

In case the Additional Provision One of Law 10/2014 was not applicable, or applying, the amortization or redemption period of the Notes was higher than 12 months, the general reporting obligations would be applicable.

Wealth Tax

Individuals are subject to Spanish Wealth Tax (Impuesto sobre el Patrimonio) on all their assets (such as the Notes) owned every December 31 net of debt, irrespective of where the assets are located.

Spanish Wealth Tax Law (Ley 19/1991, de 6 de junio, del Impuesto sobre el Patrimonio) exempts from taxation the first €700,000 of net wealth owned by an individual (some additional exemptions may apply on specific assets); the rest of the net wealth is taxed at rates ranging between 0.2% to 2.5%. However, this taxation may vary depending on the Spanish Autonomous Community of residence of the corresponding Spanish Holder.

Spanish individuals subject to Spanish Wealth Tax filing obligations will be obliged to include reference (in the corresponding tax form) to the Notes yearly owned at December 31. These paper should be reported at their average market value during the last quarter of the year. The Spanish Ministry of Finance and Taxation publishes annually such market value for the purposes of the Spanish Wealth Tax.

Inheritance and Gift Tax

Moreover, pursuant to Law 29/1987, of 18 December, governing Inheritance and Gift Tax, individuals resident in Spain that acquire the securities or rights over these securities through inheritance or gift will be subject to the tax without prejudice to the specific legislation applicable in each Autonomous Community. The effective tax rate, after applying all relevant factors, ranges from 0% to 81.6%. Some tax benefits may reduce the effective tax rates (bearing in mind the Autonomous regions provisions).

Investors that are entities with tax residence on Spanish territory:

Corporation tax

The profits obtained by Corporate Tax taxpayers when said profits arise from these financial assets are exempt from the obligation of carrying out the withholding tax provided that the commercial paper notes (i) are represented by book entries and (ii) are traded on a Spanish official secondary market of securities, or on a multilateral trading facility such as the MARF. Otherwise, the withholding at source -performed as an interim payment of Corporation Tax- will be carried out at the current rate of 19%. The interim withholding carried out will be deductible from the Corporate Tax amount payable.

The procedure to introduce the exemption described in the previous paragraph will be the one set out in the Order of 22 December 1999.

The financial institutions by means of which the transfer or reimbursement is carried out will be obliged to determine the implicit yield attributable to the securities holder and to notify such income to both the holder and the Tax Authorities.

Notwithstanding the foregoing, to the extent that the securities are subject to the regime set out in Additional Provision One of Law 10/2014, the procedure set out in article 44 of Royal Decree 1065/2007, of 27 July, will be applicable for the securities issued with a redemption of 12 or less months.

In case the Additional Provision One of Law 10/2014 was not applicable, or applying, the amortization or redemption period of the Notes was higher than 12 months, the general reporting obligations would be applicable.

Wealth Tax

Legal entities are not subject to Wealth Tax.

Inheritance and Gift Tax

Legal entities do not pay Inheritance and Gift Tax and will be subject to the Corporate Income Tax Law.

Investors that are not resident on Spanish territory

Non-residents income-tax for investors not resident in Spain with a permanent establishment

Non-resident investors with a permanent establishment in Spain will be subject to the provisions governed by Chapter III of the referred IRNR Law, without prejudice to which is established by the Treaties entered into by Spain to avoid double taxation.

Income obtained by non-resident investors with a permanent establishment in Spain will not be subject to withholding tax on account of the Non-residents Income Tax upon the same terms indicated above for legal entities resident in Spain. The withholding tax procedure will be also the same as provided for such entities.

Non-residents income-tax for investors not resident in Spain without permanent establishment

To the extent that the provisions set out in Additional Provision One of Law 10/2014 are met, the implicit yield derived from the securities will be exempt

from Non- residents Income-tax in the same terms as the public debt (regardless it is obtained through a tax haven).

In order to apply the exemption referred to in the previous paragraph to the securities issued with a redemption of 12 or less months, it will be necessary to comply with the procedure set out in article 44 of Royal Decree 1065/2007, of 27 July.

In case the Additional Provision One of Law 10/2014 was not applicable, or applying, the amortization or redemption period of the Notes was higher than 12 months, the general reporting obligations would be applicable.

If the aforementioned Additional Provision One is not applicable, the returns resulting from the difference between the value of redemption, transfer, reimbursement or swap of the securities issued under the Commercial Paper Programme and their subscription or acquisition value, will be subject to taxation at a withholding tax rate of 19%, in general. Tax treaties and domestic exemptions should be borne in mind.

Wealth Tax

Without prejudice to the provisions set out in the treaties to avoid double taxation, in general those individuals that do not reside in Spain pursuant to the provisions set out in article 9 of the IRPF Law and who, at 31 December each year, own properties that are located in Spain or rights that are executable in Spain, are subject to Wealth Tax, without prejudice to any applicable exemptions.

Taxpayers will be entitled to apply a minimum exemption amount to 700,000 euros, as well as the general scale of charges whose tax rates ranges from 0.2% to 2.5%, and without prejudice to what had already been established, where appropriate, in each Autonomous Region.

The valuation of these assets will be subject to the same criteria as provided in connection with individuals resident for tax purposes in Spain.

Moreover, since the resolution issued by the Court of Justice of the European Union on September 3, 2014, which involve the amendment to the Fourth Additional Provision of IP Law, Non-Spanish individual holders tax resident in a State of the European Union or of the European Economic Area will be entitled to apply the specific regulation of the Autonomous Community where their most valuable assets are located and which trigger this Spanish Wealth Tax due to the fact that they are located or are to be exercised within the Spanish territory. We recommend investors to consult their own advisors in this regard.

Inheritance and Gift Tax

Without prejudice to the provisions set out in the treaties to avoid double taxation, individuals non-resident in Spain that acquire securities located in Spain or executable rights over the same through inheritance or gift will be subject to Inheritance and Gift Tax pursuant to state laws, regardless of the residence of the heir or the beneficiary. The applicable tax rate, after applying all relevant factors, ranges approximately between 0% and 81.6% for individuals.

However, according to the resolution issued by the Court of Justice of the European Union on September 3, 2014 if the deceased, heir or the donee are resident in a European Union or European Economic Area Member State, depending on the specific situation, the applicable rules will be those corresponding to the relevant autonomous regions according to the law.

In addition, as a consequence of the judgments of the Spanish Supreme Court dated February 19, 2018, March 21, 2018 and March 22, 2018, the application of state regulations when the deceased, heir or donee is resident outside of a member state of the European Union or European Economic Area violates Community law relating to the free movement of capital, such that even in such cases it would be appropriate to defend the application of regional regulations in the same way as if the deceased, heir or donee was resident in a member state of the European Union. The General Directorate for Taxation has also ruled in accordance with those judgements (V3151-18 and V3193-18).

Accordingly, prospective holders should consult their tax advisors.

22. PUBLICATION OF THE INFORMATION MEMORANDUM (*DOCUMENTO BASE INFORMATIVO*)

The Information Memorandum (*Documento Base Informativo*) will be published on the MARF website (<http://www.bmerf.es>).

23. DESCRIPTION OF THE PLACEMENT SYSTEM AND, WHERE APPROPRIATE, SUBSCRIPTION AND ADMISSION (*INCORPORACIÓN*) OF THE ISSUE

The Issuer may receive any business day, between 10:00 and 14:00 (CET), customized requests by the Dealer for a minimum amount of one million euros (1,000,000 €).

The Dealer may act as intermediary in the placement of the Notes, notwithstanding the Dealer may subscribe Notes on its own behalf.

The amount, interest rate, date of issuance and payment, due date and other terms for each issuance thus placed shall be determined by agreement between the Issuer and the Dealer. The terms of these agreements will be confirmed by sending a document setting out the terms of the issue to be remitted by the Issuer to the Dealer.

In the event that an issuance of the Notes is initially subscribed by the Dealer to be subsequently passed on to the final investors, it is stated that the price shall be freely agreed between the interested parties and might not coincide with the issue price (i.e. with the cash amount).

24. COSTS FOR LEGAL, FINANCIAL AND AUDITING SERVICES AND OTHER SERVICES PROVIDED TO THE ISSUER IN RELATION TO THE EXECUTION OF THE PROGRAMME

The costs for all legal, financial and audit services and other services provided to the Issuer in relation to the execution of the Programme amount to approximately 60.000€ not including taxes but including the fees of MARF and IBERCLEAR.

25. ADMISSION TO TRADING (*INCORPORACIÓN A NEGOCIACIÓN*)

25.1 Application for admission to trading (*incorporación a negociación*) of the securities to the MARF. Deadline for admission to trading (*incorporación a negociación*)

An application will be filed for the admission to trading of the Notes (*incorporación a negociación*) described in the Information Memorandum (*Documento Base Informativo*) to the MTF known as the Alternative Fixed-Income Market (MARF). The Issuer hereby undertakes to carry out all of the formalities required so that the Notes are listed on the aforementioned market within a deadline of seven business days from the date the Notes are issued under the Programme, which is the same as the payment date.

The date of admission (*incorporación*) of the Notes to the MARF must in any event be a date falling within the period for which the Information Memorandum (*Documento Base Informativo*) is valid, and which precedes the respective Notes maturity date. Under no circumstances will the deadline exceed the maturity of the Notes. In the event of breach of the aforementioned deadline, the reasons for the delay will be published through the MARF's website through another relevant information notice (*comunicación de otra información relevante*). This is without prejudice to any possible contractual liability that may be incurred by the Issuer.

MARF has the legal structure of a MTF, under the terms set out in Article 26 and Article 44 et seq. of RDL 21/2017.

Neither the MARF nor the CNMV nor the Dealer have approved or carried out any kind of check or verification with regard to the content of the Information Memorandum (*Documento Base Informativo*) or of the audited annual accounts nor the solvency report prepared by Ethifinance Ratings. The intervention of MARF does not represent a statement or recognition of the full, comprehensible and consistent nature of the information set out in the documentation provided by the Issuer.

Potential investors should consider carefully and fully understand the Information Memorandum (*Documento Base Informativo*), prior to making investment decisions with respect to the Notes.

The Issuer hereby expressly states that it is aware of the requirements and conditions demanded for the admission (*incorporación*), permanence and exclusion of the Notes at the MARF, according to current legislation and the requirements of MARF, and hereby agrees to comply with them.

The Issuer hereby expressly places on record that it is aware of the requirements for registration and settlement on IBERCLEAR. The settlements of transactions will be performed through IBERCLEAR.

25.2 Publication of the admission to trading (*incorporación a negociación*) of the issues of the Notes

The admission to trading (*incorporación a negociación*) of the issues of the Notes will be reported on the MARF website (www.bmerf.es).

26. LIQUIDITY AGREEMENT

The Issuer has not signed any liquidity undertaking whatsoever with any entity *vis-à-vis* the Notes to be issued under the Programme.

In Zaragoza, 30 June 2022.

As the person responsible for the Information Memorandum (*Documento Base Informativo*):

Jorge Samper Rivas
JORGE PORK MEAT, S.L.U.

ISSUER

Jorge Pork Meat, S.L.U.

Avenida Academia General Militar 52
50018 Zaragoza

DEALER (*ENTIDAD COLABORADORA*)

Banca March, S.A.

Avenida Alejandro Roselló 8
07002 Palma de Mallorca

PAYING AGENT (*AGENTE DE PAGOS*)

Banca March, S.A.

Avenida Alejandro Roselló 8
07002 Palma de Mallorca

REGISTERED ADVISOR (*ASESOR REGISTRADO*)

Banca March, S.A.

Avenida Alejandro Roselló 8
07002 Palma de Mallorca

LEGAL ADVISORS

J&A Garrigues, S.L.P.

Calle Hermosilla, 3
28001 Madrid

ANNEX I
CONSOLIDATED ANNUAL ACCOUNTS OF THE ISSUER FOR THE
FINANCIAL YEARS ENDED ON 31 DECEMBER 2020 AND 31
DECEMBER 2021

Informe de Auditoría de Cuentas Anuales Consolidadas
emitido por un Auditor Independiente

JORGE PORK MEAT, S.L.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
Cuentas Anuales Consolidadas e Informe de Gestión Consolidado
correspondientes al ejercicio anual terminado
el 31 de diciembre de 2020



INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

Al Socio Único de JORGE PORK MEAT, S.L.U.:

Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de JORGE PORK MEAT, S.L.U. (la Sociedad dominante) y sus sociedades dependientes (el Grupo), que comprenden el balance a 31 de diciembre de 2020, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo a 31 de diciembre de 2020, así como de sus resultados y flujos de efectivo, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación (que se identifica en la nota 3 de la memoria consolidada) y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas* de nuestro informe.

Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Aspectos más relevantes de la auditoría

Los aspectos más relevantes de la auditoría son aquellos que, según nuestro juicio profesional, han sido considerados como los riesgos de incorrección material más significativos en nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual. Estos riesgos han sido tratados en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esos riesgos.

1. Proceso de consolidación

Descripción El Grupo está formado por un elevado número de sociedades (ver Anexo I de la memoria consolidada adjunta). El Grupo obtiene el balance y cuenta de pérdidas y ganancias consolidados a través de un software de consolidación y realizando una serie de asientos manuales. A su vez, los desgloses presentados en la memoria consolidada son obtenidos a partir de hojas de cálculo que maneja el Grupo. Dada la cantidad de sociedades que componen el Grupo, hemos considerado este aspecto como un riesgo significativo en nuestra auditoría.

Nuestra respuesta Nuestros procedimientos de auditoría han consistido, fundamentalmente, en:

- ▶ Hemos cotejado que los balances utilizados para la realización de la consolidación son los últimos balances cerrados del ejercicio para cada una de las sociedades que forman parte del Grupo.
- ▶ Hemos comprobado la corrección de cada uno de los asientos manuales realizados.
- ▶ Hemos contrastado que los desgloses de la memoria consolidada adjunta han sido debidamente obtenidos a partir de los desgloses individuales, una vez considerados los ajustes de consolidación.

Otra información: Informe de gestión consolidado

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión consolidado del ejercicio 2020 cuya formulación es responsabilidad del Administrador Único de la Sociedad dominante, y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales consolidadas no cubre el informe de gestión consolidado. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión consolidado, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en:

- a) Comprobar únicamente que el estado de información no financiera se ha facilitado en la forma prevista en la normativa aplicable y, en caso contrario, informar sobre ello.
- b) Evaluar e informar sobre la concordancia del resto de la información incluida en el informe de gestión consolidado con las cuentas anuales consolidadas, a partir del conocimiento de la entidad obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas consolidadas, así como evaluar e informar de si el contenido y presentación de esta parte del informe de gestión consolidado son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito anteriormente, hemos comprobado que la información mencionada en el apartado a) anterior se facilita en la forma prevista en la normativa aplicable y que el resto de la información que contiene el informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2020 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

Responsabilidad del Administrador Único de la Sociedad dominante en relación con las cuentas anuales consolidadas

El Administrador Único de la Sociedad dominante es responsable de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados del Grupo, de conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable al Grupo en España, que se identifica en la nota 3 de la memoria consolidada adjunta, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, el Administrador Único de la Sociedad dominante es responsable de la valoración de la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con la empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si el Administrador Único tiene intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales consolidadas.

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- ▶ Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.
- ▶ Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.

- ▶ Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por el Administrador Único de la Sociedad dominante.
- ▶ Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por el Administrador Único de la Sociedad dominante, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales consolidadas o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.
- ▶ Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales consolidadas, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales consolidadas representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.
- ▶ Obtenemos evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del grupo para expresar una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con el Administrador Único de la Sociedad dominante en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

Entre los riesgos significativos que han sido objeto de comunicación al Administrador Único de la Sociedad dominante, determinamos los que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual y que son, en consecuencia, los riesgos considerados más significativos.

Describimos esos riesgos en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.

AUDITORES
INSTITUTO DE CENSORES JURADOS
DE CUENTAS DE ESPAÑA

ERNST & YOUNG, S.L.

2021 Núm. 08/21/00994
SELLO CORPORATIVO: 96,00 EUR
Informe de auditoría de cuentas sujeto
a la normativa de auditoría de cuentas
española o internacional

ERNST & YOUNG, S.L.
(Inscrita en el Registro Oficial de Auditores
de Cuentas con el Nº S0530)

Carlos Dulce Jimeno
(Inscrito en el Registro Oficial de Auditores
de Cuentas con el Nº 15156)

26 de abril de 2021

ÍNDICE

- **CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS**
 - Balance consolidado al 31 de diciembre de 2020
 - Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2020
 - Estado de cambios en el patrimonio neto consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2020
 - Estado de flujos de efectivo consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2020
 - Memoria anual consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2020

- **INFORME DE GESTIÓN CONSOLIDADO**

JORGE PORK MEAT, S.L.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
FORMULACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS
E INFORME DE GESTIÓN CONSOLIDADO
EJERCICIO 2020

Las cuentas anuales consolidadas adjuntas que comprenden el balance consolidado, la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, el estado de cambios en el patrimonio neto consolidado, el estado de flujos de efectivo consolidado y la memoria anual consolidada, junto con el informe de gestión consolidado, fueron formulados por el administrador único de Jorge Pork Meat, S.L.U. el 31 de marzo de 2021.

Firma

D. Jorge Samper Rivas



JORGE PORK MEAT S.L.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Balance consolidado al 31 de diciembre de 2020

(Expresado en miles de euros)

ACTIVO	Notas	2020	2019
ACTIVO NO CORRIENTE		285.959	277.786
Inmovilizado intangible	5	5.033	5.825
Fondo de comercio		4.291	4.985
Otro inmovilizado intangible		742	840
Inmovilizado material	6	268.271	260.222
Terrenos y construcciones		117.648	111.721
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material		134.491	133.782
Inmovilizado en curso y anticipos		16.132	14.719
Inversiones inmobiliarias	7	1.522	1.502
Terrenos		997	993
Construcciones		525	509
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	9	397	296
Participaciones puestas en equivalencia		292	82
Instrumentos de patrimonio		85	194
Créditos a sociedades puestas en equivalencia		20	20
Inversiones financieras a largo plazo	9	8.073	7.592
Instrumentos de patrimonio		3.929	3.929
Créditos a terceros		3.337	3.031
Otros activos financieros		807	632
Activos por impuesto diferido	14.3	2.663	2.349
ACTIVO CORRIENTE		452.140	364.269
Existencias	10	145.772	147.490
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		181.645	175.518
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	9	141.483	139.480
Clientes, empresas del grupo y asociadas	9 y 15.2	8.463	1.503
Deudores varios	9	47	120
Activos por impuesto corriente	14.1	114	159
Otros créditos con Administraciones públicas	14.1	31.538	34.256
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	9 y 15.2	20.816	17.789
Créditos a empresas		20.816	17.789
Inversiones financieras a corto plazo	9	3.130	4.183
Periodificaciones a corto plazo		622	442
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes		100.155	18.847
TOTAL ACTIVO		738.099	642.055

JORGE PORK MEAT S.L.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
Balance consolidado al 31 de diciembre de 2020
(Expresado en miles de euros)

PATRIMONIO NETO Y PASIVO	Notas	2020	2019
PATRIMONIO NETO		185.928	158.347
FONDOS PROPIOS		164.756	143.297
Capital	11.1	45.909	45.909
Capital escriturado		45.909	45.909
Reservas	11.1	80.845	27.668
Legal y estatutarias		9.182	9.182
Otras reservas		71.663	18.486
Reservas en sociedades consolidadas por integración global	11.1	(16.028)	3.784
Resultado consolidado del ejercicio atribuido a la Sociedad Dominante	11.1	78.430	65.936
Perdidas y Ganancias consolidadas		84.976	69.418
(Perdidas y ganancias socios externos)		(6.546)	(3.482)
Dividendo a cuenta	11.1	(24.400)	-
AJUSTES POR CAMBIOS DE VALOR		(683)	(667)
SUBVENCIONES, DONACIONES Y LEGADOS RECIBIDOS	11.2	3.500	2.978
SOCIOS EXTERNOS	11.3	18.355	12.739
PASIVO NO CORRIENTE		248.370	228.870
Provisiones a largo plazo	13	4.558	3.833
Deudas a largo plazo	12	242.560	223.938
Obligaciones y otros valores negociables		49.746	49.696
Deudas con entidades de crédito		187.710	168.138
Acreedores por arrendamiento financiero		102	208
Derivados		704	684
Otros pasivos financieros		4.298	5.212
Deudas con empresas del grupo y asociadas a largo plazo	12 y 15.2	72	93
Periodificaciones a largo plazo		23	23
Pasivos por impuesto diferido	14.3	1.157	983
PASIVO CORRIENTE		303.801	254.838
Deudas a corto plazo	12	98.658	39.392
Obligaciones y otros valores negociables		544	544
Deudas con entidades de crédito		59.698	26.659
Acreedores por arrendamiento financiero		229	70
Derivados		275	269
Otros pasivos financieros		37.912	11.850
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	12 y 15.2	2.869	5.776
Otras deudas		2.869	5.776
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		200.725	208.240
Proveedores	12	183.416	179.007
Proveedores, empresas del grupo y asociadas	12 y 15.2	941	6.312
Acreedores varios	12	4.829	5.369
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	12	1.673	7.787
Otras deudas con las Administraciones Públicas	14.1	9.057	9.569
Otros acreedores	12	809	196
Periodificaciones a corto plazo		1.549	1.430
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO		738.099	642.055

JORGE PORK MEAT S.L.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada correspondiente al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2020
(Expresado en miles de euros)

	Notas	2020	2019
OPERACIONES CONTINUADAS			
Importe neto de la cifra de negocios	16	1.356.646	1.247.539
Ventas		1.333.229	1.229.108
Prestaciones de servicios		23.417	18.431
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación		(4.229)	1.279
Trabajos realizados por la empresa para su activo		6.658	6.830
Aprovisionamientos		(968.404)	(927.202)
Consumo de mercaderías	16	(137.002)	(124.687)
Consumo de materias primas y otras materias consumibles	16	(738.959)	(708.426)
Trabajos realizados por otras empresas		(92.408)	(93.905)
Deterioro de mercaderías, materias primas y otros aprovisionamientos		(35)	(184)
Otros ingresos de explotación		3.814	3.928
Ingresos accesorios y otros de gestión corriente		3.599	3.768
Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio		215	160
Gastos de personal		(114.738)	(88.633)
Sueldos, salarios y asimilados		(85.204)	(67.041)
Cargas sociales	16	(29.534)	(21.592)
Otros gastos de explotación		(134.667)	(109.945)
Servicios exteriores	16	(128.507)	(104.683)
Tributos		(5.875)	(4.434)
Otros gastos de gestión corriente		(133)	(540)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales		(152)	(288)
Amortización del inmovilizado	5, 6 y 7	(27.893)	(27.456)
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras	11.2	586	417
Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado	6	(1.831)	(1.733)
Otros resultados		96	(9.481)
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN		116.038	95.543
Ingresos financieros		3.512	1.831
De participaciones en instrumentos de patrimonio		2.814	1.537
En empresas del grupo y asociadas	14.2	2.814	1.537
De valores negociables y otros instrumentos financieros		698	294
De empresas del grupo y asociadas	15.1	298	128
De terceros		400	166
Gastos financieros		(5.838)	(5.502)
Por deudas con empresas del grupo y asociadas	15.1	(8)	-
Por deudas con terceros		(5.830)	(5.502)
Variación de valor razonable en instrumentos financieros		812	1.117
Cartera de negociación y otros		812	1.117
Diferencias de cambio		(1.387)	(334)
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros		(244)	(17)
Deterioros y pérdidas	9	(244)	(16)
Resultados por enajenaciones y otras		-	(1)
RESULTADO FINANCIERO		(3.145)	(2.905)
Participación en beneficios de sociedades puestas en equivalencia		-	(3)
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS		112.893	92.635
Impuesto sobre beneficios	14.2	(27.917)	(23.217)
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS	16	84.976	69.418
Resultado atribuido a la sociedad dominante	11.1	78.430	65.936
Resultado atribuido a socios Externos	11.1	6.546	3.482

JORGE PORK MEAT S.L.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
Estado de cambios en el patrimonio neto consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2020
(Expresado en miles de euros)

A) Estado de ingresos y gastos reconocidos consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2020

	Notas	2020	2019
Resultado de la cuenta de pérdidas y ganancias	11.1	84.976	69.418
Ingresos y gastos imputados directamente en el patrimonio neto			
Por coberturas de flujos de efectivo	12.3	(272)	(603)
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	11.2	1.286	426
Efecto impositivo		(253)	44
Total ingresos y gastos imputados directamente en el patrimonio neto		761	(133)
Transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias			
Por coberturas de flujos de efectivo		251	121
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	11.2	(586)	(417)
Efecto impositivo		84	74
Total transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias		(251)	(222)
TOTAL INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS		85.486	69.063
Total de ingresos y gastos atribuidos a la Sociedad Dominante		78.936	65.592
Total de ingresos y gastos atribuidos a los Socios Externos		6.550	3.471

B) Estado total de cambios en el patrimonio neto consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2020

	Capital escriturado	Reservas	Reservas sociedades consolidadas	Dividendo a Cuenta	Resultado del ejercicio atribuido sociedad dominante	Ajustes por cambios de valor	Subvenciones, donaciones y legados recibidos	Socios Externos	TOTAL
SALDO, FINAL DEL AÑO 2018	45.909	45.203	1.629	(27.500)	17.383	(306)	2.961	10.472	95.751
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	-	65.936	(361)	17	3.471	69.063
Operaciones con socios o propietarios	-	(6.000)	-	-	-	-	-	(198)	(6.198)
Distribución de dividendos	-	-	-	-	-	-	-	(552)	(552)
Operaciones con participaciones de socios externos	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otras variaciones del patrimonio neto	-	6.563	(16.680)	27.500	(17.383)	-	-	-	-
Distribución del resultado de 2018	-	(18.098)	18.835	-	-	-	-	(454)	283
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	-	-	-	-	-	-	-
SALDO, FINAL DEL AÑO 2019	45.909	27.668	3.784	-	65.936	(667)	2.978	12.739	158.347
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	-	78.430	(16)	522	6.550	85.486
Operaciones con socios o propietarios	-	(32.400)	-	(24.400)	-	-	-	(983)	(57.783)
Distribución de dividendos	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otras variaciones del patrimonio neto	-	45.426	19.510	-	(65.936)	-	-	-	-
Distribución del resultado de 2020	-	39.151	(39.322)	-	-	-	-	49	(122)
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	-	-	-	-	-	-	-
SALDO, FINAL DEL AÑO 2020	45.909	80.845	(16.028)	(24.400)	78.430	(683)	3.500	18.355	185.928

JORGE PORK MEAT S.L.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
Estado de flujos de efectivo consolidado del ejercicio 2020
(Expresado en miles de euros)

	Notas	2020	2019
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN			
Resultado del ejercicio antes de impuestos	14.2	112.893	92.635
Ajustes del resultado		34.407	31.286
Amortización del inmovilizado	5, 6 y 7	27.893	27.456
Resultados por enajenaciones de inmovilizado financiero y otras	9	244	17
Correcciones valorativas por deterioro		1.405	(1.266)
Variación de provisiones	13	725	683
Imputación de subvenciones	11.2	(586)	(417)
Resultados por bajas y enajenaciones del inmovilizado	6	1.831	1.733
Ingresos financieros		(3.512)	(1.831)
Gastos financieros		5.838	5.502
Diferencias de cambio		1.387	334
Variación de valor razonable en instrumentos financieros		(818)	(925)
Cambios en el capital corriente		(15.758)	(87.125)
Existencias		313	(5.767)
Deudores y otras cuentas a cobrar		(6.172)	(72.874)
Otros activos corrientes		(2.154)	(11.228)
Acreedores y otras cuentas a pagar		(7.515)	2.996
Otros pasivos corrientes		119	(252)
Otros activos y pasivos no corrientes		(349)	-
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación		(30.524)	(26.106)
Pagos de intereses		(5.838)	(5.502)
Cobros de intereses		3.512	1.831
Cobros (pagos) por impuesto sobre beneficios		(28.198)	(22.435)
Flujos de efectivo de las actividades de explotación		101.018	10.690
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN			
Pagos por inversiones		(38.189)	(35.331)
Inmovilizado intangible	5	(125)	(698)
Inmovilizado material	6	(37.947)	(34.464)
Inversiones inmobiliarias	7	(115)	(169)
Otros activos financieros		(2)	-
Cobros por desinversiones		1.401	1.141
Inmovilizado intangible	5	122	-
Inmovilizado material	6	1.198	766
Inversiones inmobiliarias	7	81	-
Otros activos financieros		-	375
Tesorería por combinación de negocios (fusión)		12	-
Flujos de efectivo de las actividades de inversión		(36.776)	(34.190)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN			
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio		(1.525)	735
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	11.2	1.282	476
Venta de participaciones a socios externos		-	4.099
Adquisición de participaciones de socios externos		(2.807)	(3.840)
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero		53.361	(14.211)
<u>Emisión</u>			
Obligaciones y otros valores negociables	12	155.600	66.300
Deudas con entidades de crédito	12	102.373	287
Deudas con empresas del grupo y asociadas			
Otras deudas	12	8.010	2.401
<u>Devolución y amortización de</u>			
Obligaciones y otros valores negociables	12	(155.550)	(66.253)
Deudas con entidades de crédito	12	(49.689)	(6.537)
Deudas con empresas del grupo y asociadas		(2.928)	(1.030)
Otras deudas	12	(4.455)	(9.379)
Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio		(33.383)	(6.198)
Dividendos	11	(33.383)	(6.198)
Flujos de efectivo de las actividades de financiación		18.453	(19.674)
EFFECTO DE LAS VARIACIONES DE LOS TIPOS DE CAMBIO		(1.387)	(334)
AUMENTO / DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES		81.308	(43.508)
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio		18.847	62.355
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio		100.155	18.847

JORGE PORK MEAT, S.L.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

MEMORIA ANUAL CONSOLIDADA

Ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2020

1. SOCIEDAD DOMINANTE

Jorge Pork Meat, S.L.U. y Sociedades Dependientes (en adelante Grupo Jorge Pork Meat) configuran un grupo consolidado de empresas que desarrolla básicamente sus operaciones en el sector cárnico (porcino, tanto cerdo blanco como ibérico).

La Sociedad dominante del Grupo es Jorge Pork Meat, S.L.U., sociedad constituida por tiempo indefinido el 19 de enero de 2006. La Sociedad tiene por objeto social la participación financiera, comercial o técnica en empresas de carácter rústico, urbano, industrial, comercial, de servicios o de inversiones.

Su domicilio social se encuentra en Avda. Academia General Militar 52, de Zaragoza.

La Sociedad está integrada en el grupo de empresas cuya sociedad dominante es Jorge, S.L. (Grupo Jorge), con domicilio social en Avda. Academia General Militar, 52, Zaragoza. Las cuentas anuales consolidadas de Grupo Jorge y Sociedades Dependientes se depositan en el Registro Mercantil de Zaragoza.

La moneda funcional de las sociedades del Grupo es el euro.

2. SOCIEDADES DEPENDIENTES Y ASOCIADAS

Además de la Sociedad dominante Jorge Pork Meat, S.L.U., cuyas cuentas anuales individuales se han formulado en esta misma fecha, las sociedades incluidas en el perímetro de consolidación se relacionan en el Anexo I.

Jorge Pork Meat, S.L.U. formuló cuentas anuales consolidadas por primera vez en el ejercicio 2016. Hasta entonces no se habían formulado por estar integradas en las cuentas anuales consolidadas de Jorge, S.L. y sociedades dependientes.

3. BASES DE PRESENTACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS

a) Imagen fiel

Las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2020 se han formulado en base a las Normas de Formulación de Cuentas Anuales Consolidadas aprobadas por el Real Decreto 1159/2010 de 17 de septiembre de 2010, el cual fue modificado en 2016 por el Real Decreto 602/2016, de 2 de diciembre, así como con el resto de la legislación mercantil vigente.

Las cuentas anuales consolidadas adjuntas han sido obtenidas de los registros contables de la Sociedad dominante y de sus sociedades dependientes y se presentan de acuerdo con el marco normativo de información financiera que le resulta de aplicación y, en particular, con los principios y criterios contables en él contenidos, de forma que muestran la imagen fiel del patrimonio neto consolidado, de la situación financiera consolidada, de los resultados consolidados del Grupo y de los flujos de efectivo consolidados habidos durante el correspondiente ejercicio 2020. Estas cuentas anuales consolidadas, que han sido formuladas por el administrador único de la Sociedad

dominante, Jorge Pork Meat, S.L.U., se someterán, al igual que las de las sociedades participadas, a la aprobación de las respectivas Juntas Generales de Socios y Accionistas, estimándose que serán aprobadas sin ninguna modificación.

Las cifras incluidas en las cuentas anuales consolidadas están expresadas en miles de euros, salvo que se indique lo contrario.

b) Principios de consolidación

Se considera como fecha de primera consolidación el 1 de enero de 2016.

Sociedades dependientes

La consolidación se ha realizado aplicando el método de integración global a todas las sociedades dependientes, que son aquellas en las que el Grupo ejerce o puede ejercer, directa o indirectamente, su control, entendido como el poder de dirigir las políticas financieras y de explotación de una empresa para obtener beneficios económicos de sus actividades. Esta circunstancia se manifiesta, en general aunque no únicamente, por la titularidad, directa o indirecta, del 50% o más de los derechos de voto de la sociedad.

La participación de los accionistas/socios minoritarios en el patrimonio y en los resultados de las sociedades dependientes consolidadas se presenta bajo la denominación "Socios Externos" dentro del epígrafe "Patrimonio Neto" del balance consolidado y en el epígrafe "Resultado atribuido a socios externos" dentro de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, respectivamente.

Se incorporan al balance consolidado de la Sociedad dominante los bienes, derechos y obligaciones que componen el patrimonio de las sociedades dependientes y a su cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, los ingresos y gastos que determinan los resultados de las mismas.

Se eliminan los valores de inversión en las sociedades del Grupo, determinándose la diferencia negativa o positiva habida en el momento de la adquisición. Se efectúan los ajustes necesarios para eliminar los saldos y transacciones entre sociedades del Grupo.

Por otra parte, determinadas sociedades en las que el Grupo no ejerce control, si bien ejerce una influencia significativa en su gestión (entendida dicha influencia significativa como el poder de intervenir en las decisiones de política financiera y de explotación de la participada, pero sin poder llegar a tener el control) o bien son negocios conjuntos, entendido éstos como aquellos en los que existe control conjunto con otros partícipes, han quedado excluidas del perímetro de consolidación, salvo Agrofood Sopeña, S.L. (consolidada por puesta en equivalencia), por considerar el administrador único de la Sociedad dominante que no tienen un interés significativo para la imagen fiel de las cuentas anuales consolidadas. Estas sociedades que, de acuerdo con su porcentaje de participación, deberían de haberse integrado por el método de puesta en equivalencia, tal y como se pone de manifiesto en la Nota 9.2 de esta memoria consolidada, no se incluyen en el perímetro por su escasa importancia relativa.

c) Comparación de la información

De acuerdo con la legislación mercantil, se presenta, a efectos comparativos, con cada una de las partidas del balance consolidado, de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, del estado consolidado de cambios en el patrimonio neto consolidado y del estado de flujos de efectivo consolidado, además de las cifras del ejercicio 2020, las correspondientes al ejercicio anterior.

Adicionalmente, hay que tener en cuenta lo que se indica en la letra siguiente en relación con los cambios en el perímetro de consolidación.

d) Perímetro de consolidación

Estas cuentas anuales consolidadas presentan los siguientes cambios en el perímetro de consolidación en relación con el ejercicio 2019:

- Durante el ejercicio 2020 la sociedad Campodulce Curados, S.A. ha absorbido a SQ Quality, S.L., ver Nota 22.

e) Efectos de la pandemia COVID-19 en la actividad del Grupo

El 11 de marzo de 2020, la Organización Mundial de la Salud elevó la situación de emergencia de salud pública ocasionada por el brote del coronavirus (COVID-19) a pandemia internacional. La evolución de los hechos, a escala nacional e internacional, ha supuesto una crisis sanitaria sin precedentes que ha impactado en el entorno macroeconómico y en la evolución de los negocios. Durante el ejercicio 2020 se han adoptado una serie de medidas para hacer frente al impacto económico y social que ha generado esta situación, que entre otros aspectos han supuesto restricciones a la movilidad de las personas. En particular, el Gobierno de España procedió, entre otras medidas, a la declaración del estado de alarma mediante la publicación del Real Decreto 463/2020, de 14 de marzo, que fue levantado el 1 de julio de 2020, y a la aprobación de una serie de medidas urgentes extraordinarias para hacer frente al impacto económico y social del COVID-19, mediante, entre otros, el Real Decreto-ley 8/2020, de 17 de marzo. A la fecha de formulación de las presentes cuentas anuales consolidadas está en vigor el estado de alarma declarado por el Gobierno de España mediante el Real Decreto 926/2020, de 25 de octubre, aprobado inicialmente hasta el 9 de noviembre de 2020, y que mediante el Real Decreto 956/2020, de 3 de noviembre, ha sido prorrogado hasta 9 de mayo de 2021.

La evolución de la pandemia está teniendo consecuencias para la economía en general y para las operaciones del Grupo, cuyos efectos en los próximos meses son inciertos y van a depender en gran medida de la evolución y extensión de la pandemia.

A la fecha de formulación de las presentes cuentas anuales consolidadas no se han producido efectos significativos en la actividad del Grupo y, conforme a las estimaciones actuales del administrador único de la Sociedad dominante, no se estiman efectos relevantes en el ejercicio 2021.

f) Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, el administrador único de la Sociedad dominante ha realizado estimaciones que están basadas en la experiencia histórica y en otros factores que se consideran razonables de acuerdo con las circunstancias actuales y que constituyen la base para establecer el valor contable de los activos y pasivos cuyo valor no es fácilmente determinable mediante otras fuentes. La Sociedad dominante revisa sus estimaciones de forma continua. Sin embargo, dada la incertidumbre inherente a las mismas, existe un riesgo importante de que pudieran surgir ajustes significativos en el futuro sobre los valores de los activos y pasivos afectados, de producirse un cambio significativo en las hipótesis, hechos y circunstancias en las que se basan.

Los supuestos clave acerca del futuro, así como otros datos relevantes sobre la estimación de la incertidumbre en la fecha de cierre del ejercicio, que llevan asociados un riesgo importante de suponer cambios significativos en el valor de los activos o pasivos en el próximo ejercicio son los siguientes:

Activos por impuesto diferido

Los activos por impuesto diferido se registran para todas aquellas bases imponibles negativas pendientes de compensar para las que es probable que el Grupo disponga de ganancias fiscales futuras que permitan la aplicación de estos activos. Para determinar el importe de los

activos por impuesto diferido que se pueden registrar, el administrador único de la Sociedad dominante estima los importes y las fechas en las que se obtendrán las ganancias fiscales futuras y el periodo de reversión de las diferencias temporarias imponibles.

Deterioro del valor de los activos no corrientes

La valoración de los activos no corrientes, distintos de los financieros, requiere la realización de estimaciones con el fin de determinar su valor razonable, a los efectos de evaluar un posible deterioro, especialmente de los fondos de comercio. Para determinar este valor razonable el administrador único de la Sociedad dominante estima los flujos de efectivo futuros esperados de los activos o de las unidades generadoras de efectivo de las que forman parte y utilizan una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual de esos flujos de efectivo.

Fiscalidad

Según establece la legislación vigente, los impuestos no pueden considerarse definitivamente liquidados hasta que las declaraciones presentadas hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales, o haya transcurrido el plazo de prescripción de cuatro años. En opinión del administrador único de la Sociedad dominante no existen contingencias que pudieran resultar en pasivos adicionales de consideración en las sociedades en caso de inspección.

Pasivos contingentes

Las sociedades han realizado juicios y estimaciones en relación con la probabilidad de ocurrencia de dichos riesgos, así como la cuantía de los mismos, y ha registrado una provisión cuando el riesgo ha sido considerado como probable, estimando el coste que le originaría dicha obligación.

4. NORMAS DE REGISTRO Y VALORACIÓN

Los principales criterios de registro y valoración utilizados por la Sociedad dominante en la elaboración de estas cuentas anuales consolidadas son los siguientes:

a) Fondo de comercio de consolidación

Su cálculo se determina en base a la suma de las diferencias positivas surgidas en la primera consolidación entre la inversión de la matriz y los patrimonios netos de las sociedades dependientes entendiendo como fecha de primera consolidación aquella en que la compañía matriz adquiere el control de cada una de las sociedades dependientes.

Su imputación a resultados se lleva a cabo en un periodo de 10 años.

b) Transacciones y saldos entre sociedades incluidas en el perímetro de la consolidación

Con el objeto de compensar cuantías recíprocas entre sociedades del Grupo, se han realizado las eliminaciones de origen económico y comercial entre las cuentas de ventas, compras, gastos e ingresos financieros, así como de las cuentas de clientes, proveedores, créditos y deudas a corto y largo plazo.

c) Homogeneización de partidas de las cuentas individuales de las sociedades incluidas en el perímetro de la consolidación

Dado que las sociedades del Grupo tienen actividades de características similares, no se ha considerado la necesidad de efectuar ninguna modificación para homogeneizar las cuentas individuales de las sociedades incluidas en la consolidación. Todas las sociedades dependientes cierran sus ejercicios económicos en la misma fecha que lo hace la Sociedad dominante y

presentan sus cuentas anuales también en miles de euros y, siguen los mismos principios contables.

d) Inmovilizado intangible

El inmovilizado intangible se valora inicialmente por su coste, ya sea éste el precio de adquisición o el coste de producción.

Después del reconocimiento inicial, el inmovilizado intangible se valora por su coste, menos la amortización acumulada y, en su caso, el importe acumulado de las correcciones por deterioro registradas.

Los activos intangibles se amortizan sistemáticamente en función de la vida útil estimada de los bienes y de su valor residual. Los métodos y periodos de amortización aplicados son revisados en cada cierre de ejercicio y, si procede, ajustados de forma prospectiva. Al menos al cierre del ejercicio, se evalúa la existencia de indicios de deterioro, en cuyo caso se estiman los importes recuperables, efectuándose las correcciones valorativas que procedan.

Marcas y patentes

Las patentes se pueden utilizar durante un periodo inicial de 10 años, por lo que se amortizan linealmente en dicho periodo.

Aplicaciones informáticas

La partida de aplicaciones informáticas incluye los costes incurridos en relación con las aplicaciones informáticas adquiridas a terceros. La amortización de las aplicaciones informáticas se realiza aplicando el método lineal durante un periodo de 5 años.

Fondo de comercio

Los fondos de comercio se valoran inicialmente, en el momento de la adquisición, a su coste, siendo éste el exceso del coste de la combinación de negocios respecto al valor razonable de los activos identificables adquiridos menos el de los pasivos asumidos.

Conforme a lo dispuesto en el Plan General de Contabilidad aprobado por el Real Decreto 1514/2007, el fondo de comercio no se amortizaba y, en su lugar, las unidades generadoras de efectivo a las que se había asignado el fondo de comercio en la fecha de adquisición se sometían, al menos anualmente, a la comprobación de su eventual deterioro del valor, registrándose, en su caso, la correspondiente corrección valorativa por deterioro.

Con efectos desde el 1 de enero de 2016, conforme a lo dispuesto en el Real Decreto 602/2016, de 2 de diciembre, el fondo de comercio se amortiza linealmente durante su vida útil de 10 años. Al menos anualmente, se analiza si existen indicios de deterioro de valor de las unidades generadoras de efectivo a las que se haya asignado un fondo de comercio, y, en caso de que los haya, se comprueba su eventual deterioro de valor.

Las correcciones valorativas por deterioro reconocidas en el fondo de comercio no pueden ser objeto de reversión en los ejercicios posteriores.

e) Inmovilizado material

El inmovilizado material se valora inicialmente por su coste, ya sea éste el precio de adquisición o el coste de producción. El coste del inmovilizado material adquirido mediante combinaciones de negocios es su valor razonable en la fecha de adquisición.

Después del reconocimiento inicial, el inmovilizado material se valora por su coste, menos la amortización acumulada y, en su caso, el importe acumulado de las correcciones por deterioro registradas.

En el coste de aquellos activos adquiridos o producidos que necesitan más de un año para estar en condiciones de uso desde su inicio, se incluyen los gastos financieros devengados antes de la puesta en condiciones de funcionamiento del inmovilizado que cumplen con los requisitos para su capitalización.

Asimismo, forma parte del valor del inmovilizado material, la estimación inicial del valor actual de las obligaciones asumidas derivadas del desmantelamiento o retiro y otras asociadas al activo, tales como costes de rehabilitación, cuando estas obligaciones dan lugar al registro de provisiones.

Las reparaciones que no representan una ampliación de la vida útil y los costes de mantenimiento son cargados en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en el ejercicio en que se producen. Los costes de ampliación o mejora que dan lugar a un aumento de la capacidad productiva o a un alargamiento de la vida útil de los bienes, son incorporados al activo como mayor valor del mismo.

La amortización de los elementos del inmovilizado material se realiza, desde el momento en el que están disponibles para su puesta en funcionamiento, de forma lineal durante su vida útil estimada.

Los años de vida útil estimada para los distintos elementos del inmovilizado material son los siguientes:

	Porcentaje
Contrucciones	Entre 3 y 5
Maquinaria	Entre 7 y 12
Instalaciones técnicas	Entre 4 y 16
Utlillaje	Entre 12 y 30
Mobiliario	Entre 10 y 16
Equipos procesos de información	Entre 25 y 33
Otro inmovilizado material-semovientes	33
Otro inmovilizado material	12

El criterio de amortización de los semovientes es acorde al plan de amortización aprobado por la Agencia Tributaria. Este método se basa en una vida útil de 3 años, con un valor residual del 30% del valor de compra o coste de producción, con lo que se obtiene una cuota de amortización lineal.

En cada cierre de ejercicio, las sociedades del Grupo revisan los valores residuales, las vidas útiles y los métodos de amortización del inmovilizado material y, si procede, se ajustan de forma prospectiva.

f) Inversiones inmobiliarias

Los terrenos y construcciones que se encuentran disponibles para ser arrendados a terceros se clasifican como inversiones inmobiliarias. Las inversiones inmobiliarias se valoran con los mismos criterios y porcentajes de amortización indicados para el inmovilizado material.

g) Deterioro del valor de los activos no financieros

Al menos al cierre del ejercicio, las sociedades del Grupo evalúan si existen indicios de que algún activo no corriente o, en su caso, alguna unidad generadora de efectivo pueda estar deteriorado. Si existen indicios se estiman sus importes recuperables.

El importe recuperable es el mayor entre el valor razonable menos los costes de venta y el valor en uso. Cuando el valor contable es mayor que el importe recuperable se produce una pérdida por deterioro. El valor en uso es el valor actual de los flujos de efectivo futuros esperados, utilizando tipos de interés de mercado sin riesgo, ajustados por los riesgos específicos asociados al activo. Para aquellos activos que no generan flujos de efectivo, en buena medida, independientes de los derivados de otros activos o grupos de activos, el importe recuperable se determina para las unidades generadoras de efectivo a las que pertenecen dichos activos.

Las correcciones valorativas por deterioro y su reversión se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Las correcciones valorativas por deterioro se revierten cuando las circunstancias que las motivaron dejan de existir. La reversión del deterioro tiene como límite el valor contable del activo que figuraría si no se hubiera reconocido previamente el correspondiente deterioro del valor.

h) Arrendamientos

Los contratos se califican como arrendamientos financieros cuando de sus condiciones económicas se deduce que se transfieren al arrendatario sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo objeto del contrato. En caso contrario, los contratos se clasifican como arrendamientos operativos.

Las Sociedades como arrendatarios

Los activos adquiridos mediante arrendamiento financiero se registran de acuerdo con su naturaleza, por el menor entre el valor razonable del activo y el valor actual al inicio del arrendamiento de los pagos mínimos acordados, contabilizándose un pasivo financiero por el mismo importe. Los pagos por el arrendamiento se distribuyen entre los gastos financieros y la reducción del pasivo. A los activos se les aplican los mismos criterios de amortización, deterioro y baja que al resto de activos de su naturaleza.

Los pagos por arrendamientos operativos se registran como gastos en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada cuando se devengan.

i) Existencias

Las existencias se valoran a su precio de adquisición, coste de producción o valor neto realizable, el menor. Los descuentos comerciales, las rebajas obtenidas, otras partidas similares y los intereses incorporados al nominal de los débitos se deducen en la determinación del precio de adquisición.

El coste de producción incluye los costes de materiales directos y, en su caso, los costes de mano de obra directa y los gastos generales de fabricación.

Los cerdos de cebadero, los lechones y el pienso están valorados al coste de producción.

Los cerdos en proceso de integración se valoran por el coste de adquisición que incluye, tanto el valor de compra de los animales como el coste de piensos, medicamentos y servicios recibidos de los integradores externos.

Los jamones y paletas terminados y en proceso de fabricación se valoran por el coste de adquisición, que incluye, tanto el valor de la materia prima, como el coste soportado por la maquila facturada por el proceso de curación.

Para aquellas existencias que necesitan un periodo de tiempo superior a un año para estar en condiciones de venta, los costes capitalizados incluyen los gastos financieros que se hayan devengado durante su producción y que hayan sido girados por el proveedor o correspondan a

préstamos u otro tipo de financiación ajena, específica o genérica, directamente atribuible a la adquisición o producción de las mismas.

El valor neto realizable representa la estimación del precio de venta menos todos los costes estimados para terminar su fabricación y los costes que serán incurridos en los procesos de comercialización, venta y distribución.

El Grupo efectúa las oportunas correcciones valorativas, reconociéndolas como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada cuando el valor neto realizable de las existencias es inferior a su precio de adquisición (o a su coste de producción).

j) Activos financieros

Clasificación y valoración

Préstamos y partidas a cobrar

En esta categoría se registran los créditos por operaciones comerciales y no comerciales, que incluyen los activos financieros cuyos cobros son de cuantía determinada o determinable, que no se negocian en un mercado activo y para los que se estima recuperar todo el desembolso realizado por las sociedades del Grupo, salvo, en su caso, por razones imputables a la solvencia del deudor.

En su reconocimiento inicial en el balance consolidado, se registran por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles.

Tras su reconocimiento inicial, estos activos financieros se valoran a su coste amortizado.

No obstante, los créditos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tienen un tipo de interés contractual, así como los anticipos y créditos al personal, los dividendos a cobrar y los desembolsos exigidos sobre instrumentos de patrimonio, cuyo importe se espera recibir en el corto plazo, se valoran inicial y posteriormente por su valor nominal, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

Inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas

Incluyen las inversiones en el patrimonio de las empresas sobre las que se tiene control, se tiene control conjunto mediante acuerdo estatutario o contractual o se ejerce una influencia significativa.

En su reconocimiento inicial en el balance consolidado, se registran por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles.

Tras su reconocimiento inicial, estos activos financieros se valoran a su coste, menos, en su caso, el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

Cuando una inversión pasa a calificarse como empresa del Grupo, multigrupo o asociada, se considera que el coste es el valor contable por el que estaba registrada, manteniéndose en patrimonio neto los ajustes valorativos previamente registrados hasta que la inversión se enajene o deteriore.

Cancelación

Los activos financieros se dan de baja del balance consolidado cuando han expirado los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero o cuando se transfieren,

siempre que en dicha transferencia se transmitan sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad.

Si el Grupo no ha cedido ni retenido sustancialmente los riesgos y beneficios del activo financiero, éste se da de baja cuando no se retiene el control. Si el Grupo mantiene el control del activo, continúa reconociéndolo por el importe al que está expuesta por las variaciones de valor del activo cedido, es decir, por su implicación continuada, reconociendo el pasivo asociado.

Deterioro del valor de los activos financieros

El valor en libros de los activos financieros se corrige por el Grupo con cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada cuando existe una evidencia objetiva de que se ha producido una pérdida por deterioro.

Para determinar las pérdidas por deterioro de los activos financieros, el Grupo evalúa las posibles pérdidas tanto de los activos individuales, como de los grupos de activos con características de riesgo similares.

Instrumentos de deuda

Existe una evidencia objetiva de deterioro en los instrumentos de deuda, entendidos como las cuentas a cobrar, los créditos y los valores representativos de deuda, cuando después de su reconocimiento inicial ocurre un evento que supone un impacto negativo en sus flujos de efectivo estimados futuros.

El Grupo considera como activos deteriorados (activos dudosos) aquellos instrumentos de deuda para los que existen evidencias objetivas de deterioro, que hacen referencia fundamentalmente a la existencia de impagos, incumplimientos, refinanciaciones y a la existencia de datos que evidencien la posibilidad de no recuperar la totalidad de los flujos futuros pactados o que se produzca un retraso en su cobro.

Para los deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, el Grupo considera como activos dudosos aquellos saldos que tienen partidas vencidas a más de seis meses para las que no existe seguridad de su cobro y los saldos de empresas que han solicitado un concurso de acreedores.

La reversión del deterioro se reconoce como un ingreso en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada y tiene como límite el valor en libros del activo financiero que estaría registrado en la fecha de reversión si no se hubiese registrado el deterioro de valor.

Instrumentos de patrimonio

En el caso de instrumentos de patrimonio valorados al coste, incluidos en la categoría de inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas, la pérdida por deterioro se calcula como la diferencia entre su valor en libros y el importe recuperable, que es el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros derivados de la inversión. Salvo mejor evidencia, en la estimación del deterioro se toma en consideración el patrimonio neto de la entidad participada, corregido por las plusvalías tácitas existentes en la fecha de la valoración. Estas pérdidas se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada minorando directamente el instrumento de patrimonio.

La reversión de las correcciones valorativas por deterioro se registra en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, con el límite del valor en libros que tendría la inversión en la fecha de reversión si no se hubiera registrado el deterioro de valor, para las inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas.

k) Pasivos financieros

Clasificación y valoración

Débitos y partidas a pagar

Incluyen los pasivos financieros originados por la compra de bienes y servicios por operaciones de tráfico de las sociedades del Grupo y los débitos por operaciones no comerciales que no son instrumentos derivados.

En su reconocimiento inicial en el balance consolidado, se registran por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación recibida ajustado por los costes de transacción que les sean directamente atribuibles.

Tras su reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valoran por su coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, aplicando el método del tipo de interés efectivo.

No obstante, los débitos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tengan un tipo de interés contractual, así como los desembolsos exigidos por terceros sobre participaciones, cuyo importe se espera pagar en el corto plazo, se valoran por su valor nominal, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

l) Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

Este epígrafe incluye el efectivo en caja y las cuentas corrientes bancarias, todas ellas de libre disposición.

m) Transacciones en moneda extranjera

La moneda funcional utilizada por el Grupo es el euro. Consecuentemente, las operaciones en otras divisas distintas del euro se consideran denominadas en moneda extranjera y se registran según los tipos de cambio vigentes en las fechas de las operaciones.

Al cierre del ejercicio, los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se convierten aplicando el tipo de cambio en la fecha de balance consolidado. Los beneficios o pérdidas puestos de manifiesto se imputan directamente a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio en que se producen.

n) Impuesto sobre beneficios

El gasto por impuesto sobre beneficios del ejercicio se calcula mediante la suma del impuesto corriente, que resulta de aplicar el correspondiente tipo de gravamen a la base imponible del ejercicio menos las bonificaciones y deducciones existentes, y de las variaciones producidas durante dicho ejercicio en los activos y pasivos por impuestos diferidos registrados. Se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, excepto cuando corresponde a transacciones que se registran directamente en el patrimonio neto, en cuyo caso el impuesto correspondiente también se registra en el patrimonio consolidado neto.

Los impuestos diferidos se registran para las diferencias temporarias existentes en la fecha del balance consolidado entre la base fiscal de los activos y pasivos y sus valores contables. Se considera como base fiscal de un elemento patrimonial el importe atribuido al mismo a efectos fiscales.

El efecto impositivo de las diferencias temporarias se incluye en los correspondientes epígrafes de "Activos por impuesto diferido" y "Pasivos por impuesto diferido" del balance consolidado.

El Grupo reconoce un pasivo por impuesto diferido para todas las diferencias temporarias imponibles, salvo, en su caso, para las excepciones previstas en la normativa vigente.

El Grupo reconoce los activos por impuesto diferido para todas las diferencias temporarias deducibles, créditos fiscales no utilizados y bases imponibles negativas pendientes de compensar, en la medida en que resulte probable que las sociedades dispongan de ganancias fiscales futuras que permitan la aplicación de estos activos, salvo, en su caso, para las excepciones previstas en la normativa vigente.

En la fecha de cierre de cada ejercicio el Grupo evalúa los activos por impuesto diferido reconocidos y aquellos que no se han reconocido anteriormente. En base a tal evaluación, se procede a dar de baja un activo reconocido anteriormente si ya no resulta probable su recuperación, o procede a registrar cualquier activo por impuesto diferido no reconocido anteriormente siempre que resulte probable que las sociedades dispongan de ganancias fiscales futuras que permitan su aplicación.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se valoran a los tipos de gravamen esperados en el momento de su reversión, según la normativa vigente aprobada, y de acuerdo con la forma en que racionalmente se espera recuperar o pagar el activo o pasivo por impuesto diferido.

Los activos y pasivos por impuesto diferido no se descuentan y se clasifican como activos y pasivos no corrientes.

Determinadas sociedades del Grupo, por cumplir lo establecido en la Ley 43/1995 del Impuesto sobre Sociedades, optaron en 2008 por acogerse al Régimen de Consolidación Fiscal, mediante acuerdo de sus respectivos Órganos de Administración, junto con el resto de empresas que componen el grupo fiscal consolidado.

La Sociedad cabecera del grupo fiscal consolidado es Jorge, S.L. con N.I.F. B50107663. El nº de identificación fiscal consolidado es el 223/08.

o) Clasificación de los activos y pasivos entre corrientes y no corrientes

Los activos y pasivos se presentan en el balance consolidado clasificados entre corrientes y no corrientes. A estos efectos, los activos y pasivos se clasifican como corrientes cuando están vinculados al ciclo normal de explotación de las sociedades del Grupo y se esperan vender, consumir, realizar o liquidar en el transcurso del mismo; son diferentes a los anteriores y su vencimiento, enajenación o realización se espera que se produzca en el plazo máximo de un año; se mantienen con fines de negociación o se trata de efectivo y otros activos líquidos equivalentes cuya utilización no está restringida por un periodo superior a un año. El ciclo normal de explotación es inferior a un año para todas las actividades.

p) Provisiones para riesgos y gastos

Las provisiones se reconocen en el balance consolidado cuando las sociedades del Grupo tienen una obligación actual, surgida como consecuencia de sucesos pasados, que se estima probable que suponga una salida de recursos para su liquidación y que es cuantificable.

Esta provisión se calcula por el valor actual de la mejor estimación posible del importe necesario para cancelar o transferir a un tercero la obligación, registrándose los ajustes que surjan por la actualización de la provisión como un gasto financiero conforme se van devengando. Las provisiones se revisan a la fecha de cierre de cada balance consolidado y son ajustadas con el objetivo de reflejar la mejor estimación actual del pasivo correspondiente en cada momento.

q) Ingresos y gastos

Los ingresos y gastos se imputan en función del criterio de devengo, es decir, cuando se

produce la corriente real de bienes y servicios que los mismos representan, con independencia del momento en que se produzca la corriente monetaria o financiera derivada de ellos. Dichos ingresos se valoran por el valor razonable de la contraprestación recibida, deducidos descuentos e impuestos.

El reconocimiento de los ingresos por ventas se produce en el momento en que se han transferido al comprador los riesgos y beneficios significativos inherentes a la propiedad del bien vendido, no manteniendo la gestión corriente sobre dicho bien, ni reteniendo el control efectivo sobre el mismo.

Con respecto a los ingresos por prestación de servicios, estos se reconocen considerando el grado de realización de la prestación a fecha de balance, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad.

Los intereses recibidos de activos financieros se reconocen utilizando el método de interés efectivo y los dividendos, cuando se declara el derecho del accionista a recibirlos. En cualquier caso, los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

r) Indemnizaciones por despido

De acuerdo con la legislación vigente, las sociedades del Grupo están obligadas al pago de indemnizaciones a aquellos empleados con los que, bajo determinadas condiciones, rescindan sus relaciones laborales. Por tanto, las indemnizaciones por despido susceptibles de cuantificación razonable se registran como gasto en el ejercicio en el que se adopta la decisión del despido. En las cuentas anuales consolidadas adjuntas no se ha registrado provisión alguna por este concepto, ya que no están previstas situaciones de esta naturaleza.

s) Elementos patrimoniales de naturaleza medioambiental

Los gastos relativos a las actividades de descontaminación y restauración de lugares contaminados, eliminación de residuos y otros gastos derivados del cumplimiento de la legislación medioambiental se registran como gastos del ejercicio en que se producen, salvo que correspondan al coste de compra de elementos que se incorporen al patrimonio de las sociedades del Grupo con el objeto de ser utilizados de forma duradera, en cuyo caso se contabilizan en las correspondientes partidas del epígrafe Inmovilizado material, siendo amortizados con los mismos criterios.

t) Operaciones con partes vinculadas

Las transacciones con partes vinculadas se contabilizan de acuerdo con las normas de valoración detalladas anteriormente.

u) Subvenciones, donaciones y legados

Para la contabilización de las subvenciones, donaciones y legados recibidos de terceros distintos de los propietarios, el Grupo sigue los criterios siguientes:

- a) Subvenciones, donaciones y legados de capital no reintegrables: Se valoran por el valor razonable del importe o el bien concedido, en función de si son de carácter monetario o no, y se imputan a resultados en proporción a la dotación a la amortización efectuada en el periodo para los elementos subvencionados o, en su caso, cuando se produzca su enajenación o corrección valorativa por deterioro.
- b) Subvenciones de carácter reintegrable: Mientras tienen el carácter de reintegrables se contabilizan como pasivos.

- c) Subvenciones de explotación: Se abonan a resultados en el momento en que se conceden excepto si se destinan a financiar déficit de explotación de ejercicios futuros, en cuyo caso se imputarán en dichos ejercicios. Si se conceden para financiar gastos específicos, la imputación se realizará a medida que se devenguen los gastos financiados.

5. INMOVILIZADO INTANGIBLE

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen el inmovilizado intangible para los ejercicios 2020 y 2019 son los siguientes:

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Altas y dotaciones	Bajas	Alta por Fusión	Traspasos	Saldo final
Ejercicio 2020						
<u>Coste</u>						
Marcas concesiones, patentes y licencias	368	17	(228)	358	-	515
Fondo de comercio	6.944	-	-	-	-	6.944
Aplicaciones informáticas	3.257	108	-	-	24	3.389
Anticipos para inmovilizaciones intangibles	1	-	-	-	-	1
	10.570	125	(228)	358	24	10.849
<u>Amortización acumulada</u>						
Concesiones, patentes y licencias	(96)	(64)	106	(143)	-	(197)
Fondo de comercio	(1.959)	(694)	-	-	-	(2.653)
Aplicaciones informáticas	(2.690)	(276)	-	-	-	(2.966)
	(4.745)	(1.034)	106	(143)	-	(5.816)
Valor neto contable	5.825					5.033

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Altas y dotaciones	Saldo final
Ejercicio 2019			
<u>Coste</u>			
Marcas concesiones, patentes y licencias	362	6	368
Fondo de comercio	6.944	-	6.944
Aplicaciones informáticas	2.565	692	3.257
Anticipos para inmovilizaciones intangibles	1	-	1
	9.872	698	10.570
<u>Amortización acumulada</u>			
Desarrollo	-	-	-
Concesiones, patentes y licencias	(62)	(34)	(96)
Fondo de comercio	(1.265)	(694)	(1.959)
Aplicaciones informáticas	(2.378)	(312)	(2.690)
	(3.705)	(1.040)	(4.745)
Valor neto contable	6.167		5.825

Durante los ejercicios 2020 y 2019 el Grupo ha adquirido aplicaciones informáticas principalmente, para gestionar la contratación y gestión de los trabajadores contratados.

Al cierre del ejercicio 2020, el Grupo tenía elementos del inmovilizado intangible totalmente amortizados que seguían en uso por importe de 2.353 miles de euros (2.302 miles de euros en 2019).

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2020

Fondo de comercio

El detalle y movimiento de esta partida es como sigue:

(Expresado en miles de euros)	VNC Inicial	Amortización ejercicio	VNC Final
Ejercicio 2020			
Primacarne S.L.	1.360	(227)	1.133
Marcjoan Import-Export, S.L.U.	3.267	(408)	2.859
Otros fondos de comercio de consolidación	358	(59)	299
	4.985	(694)	4.291
Ejercicio 2019			
Primacarne S.L.	1.587	(227)	1.360
Marcjoan Import-Export, S.L.U.	3.675	(408)	3.267
Otros fondos de comercio de consolidación	417	(59)	358
	5.679	(694)	4.985

De acuerdo con las estimaciones y proyecciones de las que disponen el administrador único de la Sociedad dominante, el importe recuperable atribuible a las unidades generadoras de efectivo a las que se encuentran asignados los fondos de comercio permite recuperar el valor neto del fondo de comercio registrado al 31 de diciembre de 2020.

Para el análisis del deterioro se ha procedido a comparar su valor neto contable a 31 de diciembre de 2020 con el valor recuperable de las unidades generadoras de efectivo, siendo éste su valor en uso.

6. INMOVILIZADO MATERIAL

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen el inmovilizado material para los ejercicios 2020 y 2019 son los siguientes:

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Altas y dotaciones	Bajas	Alta por fusión	Trasposos	Saldo final
Ejercicio 2020						
Coste						
Terrenos y construcciones	151.786	504	(2)	-	9.429	161.717
Instalaciones técnicas y maquinaria	247.297	583	(550)	4	16.527	263.861
Otras instalaciones utillaje y mobiliario	8.402	155	-	-	110	8.667
Otro inmovilizado	29.994	8.458	(4.861)	-	538	34.129
Anticipos en inmovilizado en curso	14.719	28.247	(206)	-	(26.628)	16.132
	452.198	37.947	(5.619)	4	(24)	484.506
Amortización acumulada						
Construcciones	(40.065)	(4.038)	34	-	-	(44.069)
Instalaciones técnicas y maquinaria	(130.195)	(17.596)	244	(4)	-	(147.551)
Otras instalaciones utillaje y mobiliario	(7.287)	(439)	7	-	-	(7.719)
Otro inmovilizado	(14.429)	(4.772)	2.305	-	-	(16.896)
	(191.976)	(26.845)	2.590	(4)	-	(216.235)
Valor neto contable	260.222					268.271

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2020

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Incorporación (reducción) de Sociedades	Altas y dotaciones	Bajas	Traspasos	Saldo final
Ejercicio 2019						
Coste						
Terrenos y construcciones	122.489	(13)	507	(153)	28.956	151.786
Instalaciones técnicas y maquinaria	186.458	(2.624)	747	(48)	62.764	247.297
Otras instalaciones utillaje y mobiliario	7.985	(37)	214	(3)	243	8.402
Otro inmovilizado	26.582	(278)	7.287	(4.356)	759	29.994
Anticipos en inmovilizado en curso	81.881	-	25.709	(149)	(92.722)	14.719
	425.395	(2.952)	34.464	(4.709)	-	452.198
Amortización acumulada						
Construcciones	(36.237)	1	(3.829)	-	-	(40.065)
Instalaciones técnicas y maquinaria	(113.289)	815	(17.740)	19	-	(130.195)
Otras instalaciones utillaje y mobiliario	(6.656)	14	(646)	1	-	(7.287)
Otro inmovilizado	(12.603)	171	(4.187)	2.190	-	(14.429)
	(168.785)	1.001	(26.402)	2.210	-	(191.976)
Valor neto contable	256.610					260.222

Descripción de los principales movimientos de alta:

Las registradas en los ejercicios 2020 y 2019 como Terrenos y construcciones, Instalaciones técnicas y maquinaria y Anticipos de inmovilizado se corresponden principalmente diversos trabajos realizados con la ampliación del matadero de Zuera así como a diversos trabajos en las plantas de Mollerusa y Gurb.

Las más significativas de los ejercicios 2020 y 2019 incluidas en Otro inmovilizado se corresponden con semovientes destinadas a la cría y con la adquisición de camiones. La mayor parte de las semovientes son criadas en los parques de reproducción y consideradas existencias hasta que se encuentran en condiciones de reproducirse, momento en el cual el Grupo las activa dentro del inmovilizado; el resto de las semovientes son adquiridas a terceros. El importe de los traspasos desde existencias por este concepto y de las altas por adquisición de semovientes a terceros durante los ejercicios 2020 y 2019 asciende, en su conjunto, a 6.156 miles de euros y 5.388 miles de euros, respectivamente.

Descripción de los principales movimientos de baja:

Las principales bajas de los ejercicios 2020 y 2019 registradas en el apartado de Otro inmovilizado material se corresponden con la venta de semovientes. Por otro lado en este mismo epígrafe, se registran las bajas de camiones producidas en la sociedad Aralogic, S.L. que han tenido su razón de ser en el lógico proceso de renovación de dichos activos.

En conjunto, durante el ejercicio se han dado de baja elementos por un valor neto contable de 3.029 miles de euros (2.499 miles de euros en 2019) generándose una pérdida que asciende a 1.831 miles de euros (1.733 miles de euros en 2019).

Otra información

El Grupo posee inmuebles cuyo valor neto contable, detallado por construcción y terreno, al cierre de los ejercicios 2020 y 2019 era el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2020	2019
Terrenos	12.476	12.208
Construcciones	105.172	99.513
	117.648	111.721

Al cierre del ejercicio 2020 el Grupo tenía elementos del inmovilizado material totalmente amortizados y en uso por importe de 97.239 miles de euros (87.568 miles de euros en 2019).

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2020

Las sociedades del Grupo tienen contratadas pólizas de seguros que cubren el valor de reposición del inmovilizado material.

7. INVERSIONES INMOBILIARIAS

El movimiento en este epígrafe del balance consolidado en los ejercicios 2020 y 2019 ha sido el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Altas y dotaciones	Bajas	Saldo final
Ejercicio 2020				
<u>Coste</u>				
Terrenos	993	-	4	997
Construcciones	531	115	(89)	557
	1.524	115	(85)	1.554
<u>Amortización acumulada</u>				
Construcciones	(22)	(14)	4	(32)
	(22)	(14)	4	(32)
Valor neto contable	1.502			1.522

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Altas y dotaciones	Traspasos	Saldo final
Ejercicio 2019				
<u>Coste</u>				
Terrenos	947	46	-	993
Construcciones	408	123	-	531
	1.355	169	-	1.524
<u>Amortización acumulada</u>				
Construcciones	(8)	(14)	-	(22)
	(8)	(14)	-	(22)
Valor neto contable	1.347			1.502

8. ARRENDAMIENTOS

Arrendamientos financieros

El valor actual neto de los contratos que el Grupo tenía en vigor a 31 de diciembre de 2020 ascendía a 331 miles de euros (278 miles de euros a 31 de diciembre de 2019) y se correspondían con el importe de todas las cuotas de arrendamiento mínimas comprometidas de acuerdo con dichos contratos, incluyendo en su caso la correspondiente opción de compra, y sin tener en cuenta ni repercusión de gastos comunes, ni incrementos futuros de IPC, ni actualizaciones futuras de rentas pactadas contractualmente.

Los contratos están referenciados al Euribor más un diferencial de mercado.

Arrendamientos operativos

El importe de las cuotas de arrendamiento operativo reconocidas como gasto en el ejercicio 2020 es de 6.608 miles de euros (7.280 miles de euros en 2019).

En su posición de arrendatario, los contratos de arrendamiento operativo más significativos que tiene el Grupo al cierre del ejercicio 2020 tienen que ver con el arrendamiento de determinados vehículos y maquinaria. Estos contratos se consideran como cancelables, y no existe una fecha de vencimiento expresa para la finalización del arrendamiento de los mismos, por lo que el Grupo no presenta cuotas de arrendamiento futuras mínimas para esos contratos.

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2020

Además, el Grupo tiene firmados varios contratos de arrendamiento de granjas con otras sociedades de Grupo Jorge.

A continuación se muestran los pagos futuros no cancelables derivados de dichos contratos:

(Miles de euros)	2020	2019
Hasta un año	847	847
Entre uno y cinco años	3.388	3.388
Más de cinco años	3.388	3.388

9. ACTIVOS FINANCIEROS

9.1 Activos financieros a largo plazo

La composición de los activos financieros a largo plazo al 31 de diciembre de 2020 y 2019 es la siguiente:

(Expresado en miles de euros)	Instrumentos de patrimonio		Créditos, derivados y otros		Total	
	2020	2019	2020	2019	2020	2019
Activos financieros a largo plazo						
Préstamos y partidas a cobrar	-	-	4.164	3.683	4.164	3.683
Inversiones en instrumentos de patrimonio	4.014	4.123	-	-	4.014	4.123
Participaciones puestas en equivalencia	292	82	-	-	292	82
	4.306	4.205	4.164	3.683	8.470	7.888

El movimiento de las inversiones financieras a largo plazo con terceros en los ejercicios 2020 y 2019 ha sido el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	Saldo 31.12.2018	Altas y dotaciones	Bajas	Saldo 31.12.2019	Altas y dotaciones	Bajas	Saldo final
Instrumentos de patrimonio	3.929	-	-	3.929	-	-	3.929
Créditos a terceros	2.936	1.645	(1.550)	3.031	11.987	(11.613)	3.405
Deterioros de créditos	-	-	-	-	(68)	-	(68)
Otros activos financieros	467	165	-	632	195	(20)	807
Valor neto contable	7.332	1.810	(1.550)	7.592	12.114	(11.633)	8.073

Créditos, derivados y otros

En este epígrafe se incluyen tanto el importe pendiente de devolución de determinados préstamos concedidos a terceros como aquellos concedidos a otras partes vinculadas.

La naturaleza de los mismos se detalla a continuación:

(Expresado en miles de euros)	2020	2019
Créditos largo plazo terceros	3.400	2.031
Deterioros creditos	(68)	-
Créditos por venta de inmovilizado	-	1.000
Créditos al personal	5	-
Créditos a terceros	3.337	3.031
Créditos a sociedades asociadas	20	20
Fianzas y depósitos	807	632
	4.164	3.683

Créditos a terceros

Esta partida incluye, principalmente, determinados préstamos concedidos a personas vinculadas al Grupo por importe de 174 miles de euros (181 miles de euros en 2019), y diversos créditos concedidos a terceros, destacando entre ellos el crédito concedido a la sociedad Go Transport Servicios 2018, S.A. y que a 31 de diciembre de 2020 tiene un saldo pendiente de 2.218 miles de euros.

En el ejercicio 2019 destacaba el crédito concedido a una sociedad del sector en base a un acuerdo comercial mediante el cual se le concedió una línea de crédito de hasta 10 millones de euros, de los cuales, a 31 de diciembre de 2019 se encontraban dispuestos 1,5 millones. Durante el ejercicio 2020 esta sociedad ha realizado varias disposiciones de dicho crédito habiendo sido canceladas todas las posiciones a 31 de diciembre de 2020.

Créditos por venta de inmovilizado

Con fecha 30 de diciembre de 2013 se elevó a público la escritura de venta del 40% de las participaciones sociales de Mafresa, el Ibérico de Confianza, S.L. por un precio de 8.113 miles de euros. De este precio, 113 miles de euros se abonaron en la fecha de la firma de la escritura y el resto se estableció como pagadero en 8 años a razón de 1.000 miles de euros anuales.

El importe pendiente de cobro se encuentra registrado como un Crédito a terceros dentro del epígrafe de Inversiones Financieras no quedando ninguna cantidad pendiente de cobro a largo plazo a 31 de diciembre de 2020 (1.000 miles de euros a 31 de diciembre de 2019).

Instrumentos de patrimonio

El detalle de esta partida es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2020	2019
Participaciones puestas en equivalencia	292	82
Instrumentos de patrimonio en empresas del grupo y asociadas	85	194
Inversiones financieras en instrumentos de patrimonio	3.929	3.929
	4.306	4.205

La inversión más significativa incluida en el epígrafe de Inversiones financieras en instrumentos de patrimonio se corresponde con la participación en el 19,52% del capital que una sociedad del Grupo posee en "Mafresa, el Ibérico de Confianza, S.L.". El patrimonio total de esta sociedad a 31 de diciembre de 2020 en base a un balance previo, asciende a 19.442 miles de euros (17.286 miles de euros en 2019). Con fecha 30 de diciembre de 2013 se elevó a público la escritura de venta del 40% de las participaciones sociales de Mafresa, el Ibérico de Confianza, S.L. por un precio de 8.113 miles de euros. En virtud de los acuerdos establecidos en dicho contrato, el Grupo mantenía una opción de compra sobre dichas participaciones y sobre aquéllas que, en virtud de la opción de venta del resto de participaciones incluida en el contrato, ésta pudiera enajenar. Este acuerdo vencía en el ejercicio 2018 no obstante, fue prorrogado hasta el 29 de diciembre de 2023.

Los instrumentos de patrimonio más significativos incluidos en los epígrafes de Instrumentos de patrimonio en empresas del grupo y asociadas se detallan en el apartado siguiente.

9.2 Inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas

Estas sociedades, a excepción de Agrofood Sopeña, S.L. que ha sido consolidada por puesta en equivalencia, no se incluyen en el perímetro por su escasa importancia relativa en el conjunto de las cuentas anuales consolidadas. El detalle de los valores de adquisición y datos financieros de las empresas del grupo, multigrupo y asociadas a 31 de diciembre es el siguiente:

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2020

Ejercicio 2020 (Expresado en miles de euros)	Porcentaje de Participación	Coste de Adquisición	Deterioro	Capital (*)	Reservas (*)	Resultado Ejercicio (*)
S A T Los Olivares	13,0%	11		63	56	29
S A T Atalaya	17,0%	36		18	11	8
Inversiones AIE		22				
Gestion de Datos en Movilidad, S.L.	21,1%	13	-	42	(14)	(21)
Industrias Tecnológicas Ganaderas de Aragón, S.L.	40,0%	3	-	3	7	-
		85	-			

(*) Los datos relativos a estas Sociedades se han obtenido de sus estados financieros al cierre del ejercicio.

Ejercicio 2019 (Expresado en miles de euros)	Porcentaje de Participación	Coste de Adquisición	Deterioro	Capital (*)	Reservas (*)	Resultado Ejercicio (*)
SQ Quality, S.L.	39,2%	177	(138)	361	(260)	(21)
S A T Los Olivares	13,0%	11	-	63	(14)	70
S A T Atalaya	17,0%	36	-	18	40	(19)
Inversiones AIE		92				
Gestion de Datos en Movilidad, S.L.	21,1%	13	-	42	(14)	(21)
Industrias Tecnológicas Ganaderas de Aragón, S.L.	40,0%	3	-	3	7	-
		332	(138)			

(*) Los datos relativos a estas Sociedades se han obtenido de sus estados financieros al cierre del ejercicio.

La sociedad Agrofood Sopena, S.L. se ha consolidado por puesta en equivalencia. El porcentaje de participación en esta sociedad es del 50% a través de Cuarte, S.L. y la composición de sus fondos propios es como sigue:

Ejercicio 2020			
(Miles de euros)	Capital y Reservas	Participación en resultados del periodo	Total
Agrofood Sopena, S.L.	293	(1)	292
Ejercicio 2019			
(Miles de euros)	Capital y Reservas	Participación en resultados del periodo	Total
Agrofood Sopena, S.L.	82	1	82

Otras características de las sociedades asociadas son las siguientes:

Denominación	Participada a través de	Domicilio Social
S.A.T. Los Olivares	Cuarte, S.L.	Calle Fernando el Católico, Calatorao
S.A.T. Atalaya	Cuarte, S.L.	Calle Mediodía, Tauste
Agrofood Sopena, S.L.	Cuarte, S.L.	Ejea de los Caballeros, Carretera de Erfa.
Gestion de Datos en Movilidad, S.L.	Aralogic, S.A.	Calle Coso Nº 51 6ª planta, Zaragoza
Industrias Tecnológicas Ganaderas de Aragón	Proteínas y Derivados, S.L.	Paseo de la Independencia nº5 4º izq.

9.3 Activos financieros a corto plazo

El detalle de los activos financieros a corto plazo al cierre de los ejercicios 2020 y 2019 es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2020	2019
Préstamos y partidas a cobrar	170.809	158.892
Inversiones financieras a corto plazo	3.130	4.183
	173.939	163.075

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2020

El epígrafe de Préstamos y partidas a cobrar refleja, principalmente, los saldos comerciales con terceros.

A continuación se presenta el detalle de las inversiones financieras a corto plazo:

(Expresado en miles de euros)	2020	2019
Prestamos y créditos a cobrar	1.479	3.057
Deterioro de Créditos	(176)	-
Imposiciones a plazo fijo	9	8
Derivados	1.723	928
Instrumentos de patrimonio para negociar	-	105
Otros activos financieros	95	85
3.130	4.183	

Dentro de Préstamos y créditos a cobrar se incluyen, principalmente, los créditos con partes vinculadas por importe de 268 miles de euros (427 miles de euros en 2019) y 1.000 miles de euros de crédito a corto plazo por la venta de la participación en Mafresa, el Ibérico de Confianza, S.L. (Nota 9.1).

En el ejercicio 2020 se han deteriorado créditos a terceros a largo y corto plazo por importe de 68 y 176 miles de euros respectivamente.

10. EXISTENCIAS

La composición de las existencias del Grupo al cierre de los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019 es la siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2020	2019
Comerciales	4.133	4.350
Materias primas y otros aprovisionamientos	10.203	8.914
Productos en curso	76.732	74.751
Productos terminados	55.061	59.902
Deterioro de valor de mercaderías	(110)	(87)
Deterioro de valor de productos terminados	(1.910)	(541)
Deterioro de valor otros aprovisionamientos	(110)	(97)
Anticipos a proveedores	1.773	298
Total	145.772	147.490

Al cierre del ejercicio, el Grupo tenía compromisos firmes de compra de existencias por importe de 32 millones de euros (33 millones de euros en 2019). Los compromisos de venta de existencias al cierre de los ejercicios 2020 y 2019 ascendían a 2.570 miles de euros y 1.907 miles de euros, respectivamente.

11. PATRIMONIO NETO

11.1 Fondos propios

Capital escriturado en la Sociedad dominante

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 el capital de la Sociedad estaba compuesto por 45.908.917 participaciones de 1 euro de valor nominal cada una. Las participaciones estaban totalmente suscritas y desembolsadas por su socio único Jorge, S.L.

Reserva legal

De acuerdo con la legislación vigente, debe destinarse una cifra igual al 10% del beneficio del ejercicio a la reserva legal hasta que ésta alcance, al menos, el 20% del capital social.

La reserva legal podrá utilizarse para aumentar el capital en la parte de su saldo que exceda del 10% del capital ya aumentado. Salvo para la finalidad mencionada anteriormente, y mientras no supere el 20% del capital social, esta reserva sólo podrá destinarse a la compensación de pérdidas y siempre que no existan otras reservas disponibles suficientes para este fin.

Otras reservas

Con fecha 15 de mayo de 2020, el Socio Único acordó el reparto de un dividendo con cargo a reservas voluntarias por importe de 32.400 miles de euros encontrándose totalmente desembolsado a cierre del ejercicio.

Con fecha 31 de mayo de 2019 se acordó el reparto de un dividendo con cargo a reservas por importe de 6.000 miles de euros.

Dividendo a cuenta

Con fecha 16 de diciembre de 2020 el Socio Único acordó el reparto de un dividendo a cuenta por importe de 24.400 miles de euros encontrándose pendiente de desembolso cierre del ejercicio.

En el momento de acordarse esta distribución a cuenta, el estado contable de la sociedad dominante que muestra la suficiente liquidez para el reparto era el siguiente:

(Miles de euros)	Importe
Posición inicial de Tesorería Diciembre 2020	8
<u>Previsión de cobros de diciembre de 2020 hasta el diciembre de 2021</u>	
Operaciones corrientes de explotación, de financiación y de inversión	45.873
<u>Previsión depagos de diciembre de 2020 hasta el diciembre de 2021</u>	
Operaciones corrientes de explotación, de financiación y de inversión	(42.704)
Tesorería periodo	3.169
<u>Posición final de Tesorería Diciembre 2021</u>	<u>3.178</u>

Reservas en sociedades consolidadas

Esta reserva recoge los beneficios y pérdidas acumulados en las sociedades dependientes y asociadas desde su fecha de incorporación al Grupo.

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2020

La composición de esta cuenta para los ejercicios 2020 y 2019, clasificada por sociedades, es la siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2020	2019
Aralogic, S.L.	626	935
Campillorenting S.L.	(113)	(304)
Campodulce Curados, S.A.	11.893	10.917
Cerdos del Jalón, S.A.U.	640	138
Consortio de Jabugo, S.L.	(1.063)	206
Copersam Grey, S.L.	(234)	(139)
Copersam Red, S.L.	-	(538)
Cuarte, S.L.	17.290	8.569
Extraporc, S.A.	(46)	(134)
Feeding the future, S.L.	(1)	-
Financiera Agroganadera, S.L.U.	1.689	1.809
Fortune Pig, S.L.U.	(5.593)	(3.234)
Frio Limpio, S.L.	122	13
Inara, S.L.	4	2
Intercambios de Derivados Porcinos, S.L.	(9.970)	(9.014)
Jalaebro, S.A.	249	12
Jorge Sol, S.L.	(12)	1
Le Porc Gourmet, S.A.U.	(2.789)	(1.707)
Marc Joan Import-Export, S.L.U.	(2.551)	(1.371)
PPSS Portugal Productos Secundarios de Suinos, S.L.	(9)	(2)
Porcel Agrícola, S.L.U.	(23)	(12)
Primacarne, S.L.	6.600	2.074
Producción Ganadera de Aragón, S.L.	(567)	(499)
Productos Porcinos Secundarios, S.A.U.	(1.702)	(2.050)
Prodotti Secondari di suino S.R.L.	(3)	(3)
Proteinas y Derivados II, S.L.	(2.312)	(2.366)
Proteinas y Derivados, S.L.	1.913	1.446
Rivasam France SARL	1.796	1.323
Rivasam Intercontinental, S.A.U.	(30.664)	(2.798)
Samefor, S.L.	(1.227)	(584)
Técnica Agropecuaria, S.A.	(259)	906
The Pink Pig, S.A.U.	(105)	119
Transilexpa, S.R.L.	(167)	(18)
Tripas San Mateo, S.L.	357	109
Urbanización Villacarmen, S.L.	(59)	(49)
Velpiri, S.A.U.	262	27
Total	(16.028)	3.784

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2020

Resultado consolidado

La composición del resultado consolidado al 31 de diciembre por sociedad es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2020			2019		
	Resultado Consolidado	Resultado atribuible a socios externos	Resultado atribuido a la sociedad dominante	Resultado Consolidado	Resultado atribuible a socios externos	Resultado atribuido a la sociedad dominante
Agrofood Sopena, S.L.	-	-	-	(3)	-	(3)
Aralogic, S.L.	622	224	398	115	48	67
Campillorenting S.L.	5	2	3	9	3	6
Campodulce Curados, S.A.	1.422	285	1.137	1.478	296	1.182
Cerdos del Jalón, S.A.U.	446	-	446	502	-	502
Consorcio de Jabugo, S.L.	(1.019)	(204)	(815)	(1.588)	(318)	(1.270)
Copersam Grey, S.L.	(49)	-	(49)	(95)	-	(95)
Copersam Red, S.L.	-	-	-	538	67	471
Cuarte, S.L.	17.039	2.841	14.198	11.945	1.888	10.057
Financiera Agroganadera, S.L.U.	811	-	811	(300)	-	(300)
Fortune Pig, S.L.U.	(1.281)	-	(1.281)	(2.360)	-	(2.360)
Frio Limpio, S.L.	199	-	199	108	-	108
Inara, S.L.	(3)	-	(3)	3	-	3
Intercambios de Derivados Porcinos, S.L.	(1.061)	(106)	(955)	(1.062)	(106)	(956)
Jalaebro, S.A.	265	-	265	237	-	237
Jorge Pork Meat, S.L.U.	1.564	-	1.564	458	-	458
Jorge Sol, S.L.	93	-	93	(13)	-	(13)
Le Porc Gourmet, S.A.U.	793	-	793	697	-	697
Marc Joan Import-Export, S.L.U.	(263)	-	(263)	(1.180)	-	(1.180)
PPS Portugal Productos Secundarios de Suinos, LDA	(6)	-	(6)	(7)	-	(7)
Porcel Agrícola, S.L.U.	(13)	-	(13)	(11)	-	(11)
Primacame, S.L.	15.882	3.176	12.706	7.957	1.591	6.366
Producción Ganadera de Aragón, S.L.	(50)	-	(50)	(69)	-	(69)
Productos Porcinos Secundarios, S.A.U.	1.666	-	1.666	3.222	-	3.222
Proteinas y Derivados II, S.L.	(57)	(11)	(46)	67	13	54
Proteinas y Derivados, S.L.	1.472	294	1.178	586	117	469
Rivasam France SARL	227	-	227	473	-	473
Rivasam Intercontinental, S.A.U.	45.399	-	45.399	47.136	-	47.136
Samefor, S.L.	197	33	164	(549)	(92)	(457)
Técnica Agropecuaria, S.A.	638	-	638	694	-	694
The Pink Pig, S.A.U.	(496)	-	(496)	(273)	-	(273)
Transilexpa, S.R.L.	32	12	20	(69)	(25)	(44)
Tripas San Mateo, S.L.	438	-	438	548	-	548
Urbanicacion Villacarmen, S.L.	(12)	-	(12)	(11)	-	(11)
Velpini, S.A.U.	76	-	76	235	-	235
	84.976	6.546	78.430	69.418	3.482	65.936

11.2 Subvenciones, donaciones y legados recibidos

El movimiento de este epígrafe para los ejercicios 2020 y 2019 es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2020	2019
Saldo inicial	2.978	2.961
Adiciones y bajas del ejercicio	1.286	476
Incorporación/reducción al grupo	-	(39)
Efecto impositivo	(321)	(118)
Imputación a resultados	(586)	(417)
Efecto impositivo	147	104
Atribuidas a Socios Externos	(4)	11
Saldo final	3.500	2.978

A lo largo de los últimos ejercicios, determinadas sociedades del Grupo han venido recibiendo diversas subvenciones destinadas a financiar las adquisiciones de inmovilizado. Al cierre del ejercicio 2020 el Grupo había cumplido con todos los requisitos necesarios para la percepción y disfrute de las subvenciones descritas anteriormente.

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2020

11.3 Socios externos

La composición este epígrafe durante los ejercicios 2020 y 2019 son los siguientes:

<i>Ejercicio 2020 (Miles de euros)</i>	Participación Socios Externos	Fondos Propios	Otros	Subvenciones oficiales de capital	Resultado del ejercicio	Total
Aralogic, S.L.	36,00%	578	-	-	224	802
Campodulce Curados, S.A.	20,00%	2.763	-	-	285	3.048
Consorcio de Jabugo, S.L.	20,00%	(56)	-	-	(204)	(260)
Cuarte, S.L.	16,67%	4.575	-	20	2.841	7.436
Intercambios de Derivados Porcinos, S.L.	10,00%	(51)	-	-	(106)	(157)
Primacarne, S.L.	20,00%	4.192	-	-	3.176	7.368
Proteínas y Derivados II, S.L.	20,00%	(578)	-	-	(11)	(589)
Proteínas y Derivados, S.L.	20,00%	547	-	-	294	841
Samefor, S.L.	16,67%	(35)	-	-	33	(2)
Transilexpa S.R.L.	36,00%	(82)	-	-	12	(70)
Campillorenting S.L.	36,00%	(64)	-	-	2	(62)
Total		11.789	-	20	6.546	18.355

<i>Ejercicio 2019 (Miles de euros)</i>	Participación Socios Externos	Fondos Propios	Otros	Subvenciones oficiales de capital	Resultado del ejercicio	Total
Aralogic, S.L.	36,00%	753	-	-	48	801
Campodulce Curados, S.A.	20,00%	2.519	-	-	296	2.815
Copersam Red, S.L.	12,49%	-	(67)	-	67	-
Consorcio de Jabugo, S.L.	20,00%	262	-	-	(318)	(56)
Cuarte, S.L.	16,67%	2.831	-	15	1.888	4.734
Intercambios de Derivados Porcinos, S.L.	10,00%	55	-	-	(106)	(51)
Primacarne, S.L.	20,00%	3.060	-	1	1.591	4.652
Proteínas y Derivados II, S.L.	20,00%	(591)	-	-	13	(578)
Proteínas y Derivados, S.L.	20,00%	428	-	-	117	545
Samefor, S.L.	16,67%	57	-	-	(92)	(35)
Transilexpa S.R.L.	36,00%	1	-	-	(25)	(24)
Campillorenting S.L.	36,00%	(67)	-	-	3	(64)
Total		9.308	(67)	16	3.482	12.739

El movimiento este epígrafe durante los ejercicios 2020 y 2019 son los siguientes:

<i>(Expresado en miles de euros)</i>	% Participación	Saldo inicial	Participación en resultados	Dividendos	Subvenciones	Otras variaciones	Saldo final
Ejercicio 2020							
Aralogic, S.L.	36,00%	801	224	(216)	-	(7)	802
Campillorenting S.L.	36,00%	(64)	2	-	-	-	(62)
Campodulce Curados, S.A.	20,00%	2.815	285	(60)	-	8	3.048
Consorcio de Jabugo, S.L.	20,00%	(56)	(204)	-	-	-	(260)
Cuarte, S.L.	16,67%	4.734	2.841	(247)	5	103	7.436
Intercambios de Derivados Porcinos, S.L.	10,00%	(51)	(106)	-	-	-	(157)
Primacarne, S.L.	20,00%	4.652	3.176	(460)	(1)	1	7.368
Proteínas y Derivados II, S.L.	20,00%	(578)	(11)	-	-	-	(589)
Proteínas y Derivados, S.L.	20,00%	545	294	-	-	2	841
Samefor, S.L.	16,67%	(35)	33	-	-	-	(2)
Transilexpa S.R.L.	36,00%	(24)	12	-	-	(58)	(70)
Total		12.739	6.546	(983)	4	49	18.355

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2020

(Expresado en miles de euros)	% Participación	Saldo inicial	Participación en resultados	Dividendos	Salidas del perímetro	Subvenciones	Otras variaciones	Saldo final
Ejercicio 2019								
Aralogic, S.L.	36,00%	764	48	-	-	-	(11)	801
Campilorenting S.L.	36,00%	117	3	-	-	-	(184)	(64)
Campodulce Curados, S.A.	20,00%	2.642	296	(123)	-	-	-	2.815
Copersam Red, S.L.	12,49%	492	67	-	(552)	(7)	-	-
Cuarte, S.L.	16,67%	2.850	1.888	-	-	(4)	-	4.734
European Frozen Meals, S.L.	20,00%	101	-	-	-	-	(101)	-
Ebro Navarra de Ganados, S.L.	16,67%	-	-	-	-	-	-	-
Norteña Ganadera de Navarra, S.L.	16,67%	-	-	-	-	-	-	-
Intercambios de Derivados Porcinos, S.L.	10,00%	55	(106)	-	-	-	-	(51)
Primacarne, S.L.	20,00%	3.036	1.591	(75)	-	-	100	4.652
Proteínas y Derivados II, S.L.	20,00%	20	13	-	-	-	(611)	(578)
Proteínas y Derivados, S.L.	20,00%	76	117	-	-	-	352	545
Samefor, S.L.	16,67%	57	(92)	-	-	-	-	(35)
Transilexpa S.R.L.	36,00%	-	(25)	-	-	-	1	(24)
Total		10.472	3.482	(198)	(552)	(11)	(454)	12.739

Las sociedades que presentan socios externos con un porcentaje superior al 10% del capital social de las anteriores sociedades son las siguientes:

- Aralogic, S.L. donde Luis Mariano Aznar Aguilar posee el 30% de las participaciones.
- Cuarte, S.L. donde Pedro Ibáñez Martín posee el 16,67% de las participaciones.
- Campodulce Curados, S.L. donde Mariano Sanz Asensio posee el 20% de las participaciones.
- Primacarne, S.L. donde José Luis Ezquerro Guarch posee el 11,25% de las participaciones.
- Proteínas y Derivados, S.L. donde los herederos de Gregorio Gálvez Torres poseen el 20% de las participaciones.

12. PASIVOS FINANCIEROS

La composición de los pasivos financieros al 31 de diciembre es la siguiente:

(Expresado en miles de euros)	Deudas con entidades de crédito		Obligaciones y otros valores negociables		Derivados y otros		Total	
	2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2019
<i><u>Pasivos financieros a largo plazo</u></i>								
Débitos y partidas a pagar	187.812	168.346	49.746	49.696	4.370	5.305	241.928	223.347
Derivados de cobertura	-	-	-	-	704	684	704	684
	187.812	168.346	49.746	49.696	5.074	5.989	242.632	224.031
<i><u>Pasivos financieros a corto plazo</u></i>								
Débitos y partidas a pagar	59.927	26.729	544	544	194.537	204.447	255.008	231.720
Otros	-	-	-	-	37.912	11.850	37.912	11.850
Derivados de cobertura	-	-	-	-	275	269	275	269
	59.927	26.729	544	544	232.724	216.566	293.195	243.839
	247.739	195.075	50.290	50.240	237.798	222.555	535.827	467.870

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2020

El movimiento de los ejercicios 2020 y 2019 del epígrafe de pasivo no corriente a largo plazo ha sido el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Altas	Bajas o trasposos	Saldo final
Ejercicio 2020				
Deudas con entidades de crédito	168.138	102.500	(82.928)	187.710
Acreeedores por arrendamiento financiero	208	124	(230)	102
Otros pasivos financieros	5.212	734	(1.648)	4.298
Obligaciones y otros valores negociables	49.696	155.600	(155.550)	49.746
Derivados	684	271	(251)	704
Deudas con empresas del grupo y partes vinculadas	93	-	(21)	72
	224.031	259.229	(240.628)	242.632

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Altas	Bajas o trasposos	Saldo final
Ejercicio 2019				
Deudas con entidades de crédito	183.811	-	(15.673)	168.138
Acreeedores por arrendamiento financiero	-	287	(79)	208
Otros pasivos financieros	6.944	2.401	(4.133)	5.212
Obligaciones y otros valores negociables	49.649	66.300	(66.253)	49.696
Derivados	334	471	(121)	684
Deudas con empresas del grupo y partes vinculadas	93	-	-	93
	240.831	69.459	(86.259)	224.031

El detalle de los vencimientos de las partidas que forman parte este epígrafe a largo plazo es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	Deudas con entidades de crédito		Otros pasivos		Obligaciones		Derivados	
	2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2019
Año 2021	-	19.904		1.697		-		-
Año 2022	51.303	23.732	221	205	-	-	-	-
Año 2023	57.523	45.782	510	148	-	-	-	-
Año 2024	78.950	78.928	451	416	4.902	4.902	704	684
Año 2025	36	-	424	424	29.869	29.819	-	-
A 5 años y siguientes	-	-	2.764	2.415	14.975	14.975	-	-
	187.812	168.346	4.370	5.305	49.746	49.696	704	684

12.1 Deudas con entidades de crédito

El detalle de las deudas con entidades de crédito al 31 de diciembre es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2020	2019
Pasivos financieros a largo plazo		
Préstamos y créditos de entidades de crédito	187.710	168.138
Acreeedores por arrendamiento financiero	102	208
	187.812	168.346
Pasivos financieros a corto plazo		
Préstamos y créditos de entidades de crédito	59.608	26.633
Intereses	90	26
Acreeedores por arrendamiento financiero	229	70
	59.927	26.729
	247.739	195.075

Durante el ejercicio 2020, el Grupo ha recibido préstamos bancarios por importe total de 102.500 miles de euros con vencimiento, la mayor parte de ellos, en el corto plazo.

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2020

- a) *Deudas a largo plazo con entidades de crédito contraídas por la Sociedad dominante y Financiera Agroganadera, S.L.U. cuyo fin es la financiación exclusiva de todas las sociedades de la rama cárnica*

El epígrafe “Deudas con entidades de crédito” incluye el importe pendiente de pago de un préstamo sindicado firmado por las sociedades Financiera Agroganadera, S.L.U. y Jorge Pork Meat, S.L.U. con fecha 19 de julio de 2016. El importe pendiente de pago al 31 de diciembre de 2020 asciende a 169 millones de euros (184 millones de euros a 31 de diciembre de 2019).

Con fecha 27 de junio de 2018 se suscribió una novación al préstamo sindicado suscrito en el ejercicio 2016. Los principales motivos que dieron lugar a esta novación fueron la ampliación de los importes a disponer y la ampliación de la fecha de vencimiento.

Las principales características del préstamo sindicado son:

1. El préstamo total asciende a 275 millones de euros y se divide en dos tramos:
 - Tramo A. 200 millones de euros con vencimiento el 27 de junio de 2024. A su vez, este tramo se subdivide en:
 - o Tramo A.1 que es la parte que le corresponde a la Jorge Pork Meat, S.L.U. por importe de 63.963 miles de euros.
 - o Tramo A.2. que es la parte que se corresponde a Financiera Agroganadera, S.L.U. por importe de 136.037 miles de euros.
 - Tramo B. De hasta 75 millones de euros. Este importe tiene vencimiento el 27 de junio de 2022; no obstante, dicha fecha de vencimiento se extenderá anualmente hasta un máximo de dos años adicionales siempre que no se concurra en causa alguna de vencimiento anticipado. Este tramo es de libre disposición hasta 3 meses antes del vencimiento, momento en que termina el periodo de disposición. Este tramo se encuentra totalmente disponible a 31 de diciembre de 2020.
2. Los acreditados deberán mantener en todo momento un saldo positivo en la Cuenta de Amortizaciones. La Cuenta de Amortizaciones será indisponible y sus saldos quedarán sujetos al derecho de compensación en caso de incumplimiento.
3. El tipo de interés inicial era de 1,5%, y con la novación, a partir del 27 de junio de 2018 el interés pasó a ser del 1,1%.
4. Posteriormente, el margen para ambos tramos variará con carácter anual en función del comportamiento anual del Ratio Deuda Financiera Neta / EBITDA.
5. Durante toda la vida del préstamo se tienen que cumplir una serie de ratios financieros. El incumplimiento de los mismos daría lugar a un supuesto de vencimiento anticipado.
6. Existen límites para el reparto de dividendos en función del cumplimiento de una serie de ratios financieros. En concreto, a partir de 2019, se permite un pago anual de dividendos por una cantidad máxima equivalente al 33% del beneficio que resulte de la cuenta de pérdidas y ganancias de Jorge Pork Meat, S.L.U. correspondiente al ejercicio inmediatamente anterior, siempre que se cumplan una serie de ratios financieros.
7. Con la finalidad de asegurar el pleno cumplimiento de las Obligaciones Garantizadas, los obligados se asegurarán de que se constituyan las garantías reales que se señalan a continuación:

- Prenda de primer rango a favor de las entidades acreedoras sobre los derechos de crédito derivados de los Contratos de Cobertura (Prenda de Coberturas)
- Prenda de primer rango a favor de las entidades acreedoras sobre los derechos de crédito derivados de la Cuenta Operativa y de la Cuenta de amortizaciones (Prenda de Cuentas)

A 31 de diciembre de 2020, el Grupo cumple con todos los ratios financieros descritos en dicho contrato.

b) Otras deudas con entidades de crédito:

Al cierre del ejercicio 2020 el importe dispuesto de las líneas de crédito, líneas de descuento y anticipo de facturas ascendía aproximadamente a 3,2 millones de euros (8,3 millones de euros en 2019).

En general, todos los préstamos han devengado durante los ejercicios 2020 y 2019 intereses variables referenciados al índice Euribor.

Al 31 de diciembre de 2020, el Grupo tenía contratadas líneas crédito, de descuento, anticipos de exportación, confirming y factoring por importe total de 317 millones de euros.

12.2 Obligaciones y otros valores negociables

El detalle de este epígrafe al 31 de diciembre de 2020 y 2019 es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2020	2019
A largo plazo		
Obligaciones y otros valores negociables	49.746	49.696
	49.746	49.696
A corto plazo		
Intereses	544	544
	544	544
	50.290	50.240

Con fecha 21 de febrero de 2018, la sociedad matriz emitió en el Mercado Alternativo de Renta Fija (MARF) bonos por importe total de 50 millones de euros. En dicha fecha se emitieron bonos tipo A por importe de 25 millones de euros y bonos tipo B por valor de 25 millones de euros.

Las características de los bonos de tipo A son las siguientes:

- La emisión está compuesta por 250 títulos de 100.000 euros de valor nominal cada uno de ellos.
- Amortizaciones semestrales.
- Tipo de interés del 2,950%.
- Vencimiento final el 21 de febrero de 2025.

Las características de los bonos de tipo B son las siguientes:

- La emisión está compuesta por 250 títulos de 100.000 euros de valor nominal cada uno de ellos.
- Amortizaciones semestrales.
- Tipo de interés del 3,10%.
- Vencimiento final el 21 de febrero de 2028, con amortizaciones parciales desde 21 de febrero de 2024 a razón de 5.000 miles de euros anuales hasta el vencimiento final.

Además, en el ejercicio 2020 se han emitido pagarés por importe de 155,6 millones de euros con vencimiento dentro del propio ejercicio 2020 (66,3 millones de euros en 2019).

12.3 Otros pasivos financieros

Los principales importes se corresponden con:

- En el ejercicio 2018 la sociedad matriz adquirió el 100% del capital de Marc Joan Import Export, S.L., por un precio de 5.521 miles de euros, formalizando la deuda mediante pagarés, habiéndose satisfecho 4.146 miles de euros y quedando pendiente 1 anualidad de 1.375 miles de euros (en 2019 se habían satisfecho 2.771 miles de euros y quedaban pendientes 2 anualidades de 1.375 miles de euros cada una).
- En el ejercicio 2017 la sociedad matriz adquirió el 20% del capital de Primacarne, S.L., por un precio de 3.650 miles de euros, formalizando la deuda mediante pagarés, habiéndose satisfecho 3.650 miles de euros (2.738 miles de euros a 31 de diciembre de 2019) no quedando pendiente de pago ninguna anualidad a 31 de diciembre de 2020 (1 anualidad de 912 miles de euros a 31 de diciembre de 2019).
- En el ejercicio 2016 la sociedad matriz adquirió el 49% del capital de Técnica Agropecuaria, S.A., por un precio de 2.600 miles de euros, formalizando la deuda mediante pagarés, habiéndose satisfecho 2.600 miles de euros en 2020 (2.080 miles de euros en 2019) no quedando pendiente de pago ninguna anualidad a 31 de diciembre de 2020 (1 anualidad de 520 miles de euros 31 de diciembre de 2019).
- El dividendo a cuenta acordado en el ejercicio se encuentra íntegramente pendiente de desembolso por importe de 24.400 miles de euros.
- Este epígrafe incluye también los importes pendientes de devolución a largo plazo principalmente de los préstamos a tipo de interés cero formalizados con el Centro para el Desarrollo Técnico Industrial y el Ministerio de Ciencia e Innovación, por importe de 3.495 miles de euros (3.263 miles de euros en 2019).
- Además, se recogen en este epígrafe garantías por ventas futuras por importe de 785 miles de euros (327 miles de euros en 2019).
- Por último, la partida Otros pasivos financieros a corto plazo incluye principalmente importes pendientes de pago a proveedores de inmovilizado por importe de 12.856 miles de euros (11.492 miles de euros en 2019).

12.4 Operaciones de cobertura

Algunas sociedades del Grupo tienen contratados derivados para cubrir, principalmente, el riesgo de tipo de cambio cuyo valor a 31 de diciembre ha dado lugar al reconocimiento de un activo por importe de 1.723 miles de euros y de un pasivo por importe de 4 miles de euros (activo de 928 miles de euros y de un pasivo por importe de 2 miles de euros en 2019).

Además, la sociedad matriz contrató en el ejercicio 2018 un producto financiero derivado, principalmente, para eliminar o reducir significativamente el riesgo de tipos de interés asociado a las deudas con entidades financieras, considerándose por tanto, una operación de cobertura. Este producto fue contratado para cubrir el riesgo de variación de tipo de interés del préstamo sindicado.

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2020

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el detalle es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2020	2019
Importe nominal vivo	25.000	25.000
Valor razonable	(975)	(951)
Fecha de contratación	29/06/2018	29/06/2018
Fecha de vencimiento	03/07/2024	03/07/2024
Tipo de interés pagado por el Grupo	0,58%	0,58%
Tipo de interés cobrado por el Grupo	Euribor	Euribor

Dado que este instrumento de cobertura cubre los intereses del préstamo sindicado, los ejercicios en los que se espera que ocurran los flujos de efectivo y afecten a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada son coincidentes con los de dicho préstamo.

12.5 Débitos y partidas a pagar a corto plazo

El saldo de las cuentas del epígrafe "Deudas a corto plazo" al cierre de los ejercicios 2020 y 2019 es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2020	2019
Proveedores	183.416	179.007
Proveedores, empresas del grupo y asociadas	941	6.312
Acreedores varios	4.829	5.369
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	1.673	7.787
Otros acreedores	809	196
Otras deudas con empresas del Grupo	2.869	5.776
	194.537	204.447

13. PROVISIONES Y CONTINGENCIAS

El movimiento en los ejercicios 2020 y 2019 en las provisiones a largo plazo del balance consolidado es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Dotaciones	Aplicaciones	Saldo final
Ejercicio 2020				
Provisión para riesgos y gastos	3.833	943	(218)	4.558
	3.833	943	(218)	4.558
(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Dotaciones	Aplicaciones	Saldo final
Ejercicio 2019				
Provisión para riesgos y gastos	3.090	1.155	(412)	3.833
	3.090	1.155	(412)	3.833

Los principales asuntos recogidos en este epígrafe son los siguientes:

- En el ejercicio 2017, la sociedad participada Proteínas y Derivados II, S.L. alquiló unas instalaciones a Promed 202, S.L. firmando un contrato de 10 años de duración. A mediados del ejercicio 2017, viendo que las instalaciones no cumplían los requisitos mínimos para garantizar la calidad de los productos que allí se manipulaban, Proteínas y Derivados II, S.L. decidió dejar las

instalaciones a la vista de lo cual, Promed 202, S.L. la demandó reclamando el pago de las rentas pendientes de pago por importe de 562 miles de euros así como 9.820 miles de euros en concepto de lucro cesante. En opinión de los abogados de Proteínas y Derivados II, S.L. y de su socio mayoritario (Proteínas y Derivados, S.L.), el riesgo máximo para ambas compañías quedó cuantificado en 4 millones de euros en el ejercicio 2017. El administrador único de la Sociedad dominante manifestó su intención de no avalar ni dar cobertura a dicha contingencia más allá de los importes aportados por su participación en Proteínas y Derivados, S.L.; por esta razón, la provisión por esta contingencia quedó limitada a 2.086 miles de euros en el ejercicio 2017. En el ejercicio 2018 la Administradora Única de Proteínas y Derivados II, S.L., junto con los abogados que conocen este asunto, estimaron que el importe máximo a desembolsar resultante ascendería a 1.455 millones de euros, razón por la cual se revirtieron en 2018 631 miles de euros. A 31 de diciembre de 2020 y 2019 la situación no ha variado, razón por la cual se mantiene la provisión estimada en 2018.

- La Sociedad matriz registró en el ejercicio 2017 la mejor estimación del potencial desenlace de los asuntos judiciales, en su mayoría de naturaleza laboral, que se encontraban en curso de resolución al cierre de ese ejercicio y que afectaban a varias sociedades del Grupo. Esta estimación ascendía a 31 de diciembre de 2018 a 1.635 miles de euros, existiendo el compromiso por parte del administrador único de que estas contingencias fuesen asumidas en última instancia por Jorge Pork Meat, S.L.U. En el ejercicio 2019 se registró una aplicación de dicha provisión por importe de 412 miles de euros y una dotación adicional por importe de 1.155 miles de euros en base a nueva información proporcionada por el abogado que gestiona dichos asuntos laborales. En el ejercicio 2020 se ha aplicado provisión por importe de 218 miles de euros y se ha dotado un importe adicional por importe de 112 miles de euros.
- A 31 de diciembre de 2020 la sociedad del grupo The Pink Pig, S.L. ha registrado una provisión por importe de 831 miles de euros como consecuencia de la revisión por parte del organismo pertinente de las tasas por inspecciones y controles sanitarios de animales y sus productos que soporta dicha sociedad para el desarrollo de su actividad. Se han presentado alegaciones, iniciándose un proceso judicial para el cual no se espera la resolución definitiva en 2021.

14. SITUACIÓN FISCAL

La mayor parte de las Sociedades del Grupo se encuentran acogidas al régimen especial de consolidación fiscal, de acuerdo con la Ley del Impuesto de Sociedades, siendo Jorge, S.L. la entidad dominante del grupo identificado con el número 223/08 y compuesto por todas aquellas sociedades dependientes que cumplen los requisitos exigidos al efecto de la normativa reguladora del de la tributación sobre el beneficio consolidado de los grupos de sociedades (Ley 43/1995 del Impuesto sobre Sociedades).

El importe neto devengado se refleja como un saldo deudor o acreedor en la cuenta corriente con la cabecera del grupo fiscal.

Por no cumplir lo establecido en la ley 43/1995 del Impuesto Sobre Sociedades, las siguientes sociedades del Grupo no están acogidas al Régimen de Consolidación Fiscal:

- Rivasam France, SRL
- Aralogic, S.L.
- Campillorenting, S.L.
- Transilexpa, S.L.
- Productos Secundarios de Suinos, LDA
- Prodotti Secondari di suino S.R.L.

Asimismo, de acuerdo a la Ley 36/2006 de medidas para la prevención del fraude fiscal, que modificó la Ley 37/1992 del Impuesto sobre el Valor Añadido, desde el ejercicio 2011 determinadas sociedades del Grupo tributan por el Impuesto sobre el Valor Añadido bajo el Régimen Especial del Grupo, siendo

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2020

Jorge, S.L. la sociedad cabecera del grupo fiscal. El nº de identificación fiscal consolidado para el Impuesto sobre el Valor Añadido es el 130/11.

14.1 Saldos corrientes con las Administraciones Públicas

La composición de los saldos corrientes con las Administraciones Públicas al 31 de diciembre es el siguiente:

Saldos deudores

(Expresado en miles de euros)	2020	2019
Hacienda Pública deudora por Impuesto sobre beneficios	114	159
Total Activos por impuesto corriente	114	159
Hacienda Pública deudora por IVA	31.368	34.010
Hacienda pública deudora por subvenciones concedidas	170	246
Total Otros créditos con las Administraciones Públicas	31.538	34.256

Saldos acreedores

(Expresado en miles de euros)	2020	2019
Hacienda Pública acreedora por IVA	175	57
Hacienda Pública acreedora por IRPF	1.840	1.565
Organismos de la Seguridad Social Acreedores	6.184	7.132
Otras	62	-
Tasa sanitaria	796	815
Total Otras deudas con las Administraciones Públicas	9.057	9.569

La partida Tasa sanitaria incluye el importe a satisfacer por determinadas sociedades del Grupo en concepto de actividades de control e inspección sanitaria de mataderos.

Durante el ejercicio 2018 la Seguridad Social concluyó un procedimiento de inspección y como consecuencia del mismo el Grupo contabilizó importe a pagar de 5.933 miles de euros contabilizados en el epígrafe de Otras deudas con las Administraciones Públicas del balance consolidado. A 31 de diciembre de 2019 estaba pendiente de pago 4.032 miles de euros debido a que varias sociedades del Grupo solicitaron el aplazamiento de pago.

Además, a finales del ejercicio 2018 la Seguridad Social inició otro procedimiento de inspección. En base a la experiencia que se poseía en otros procedimientos análogos se registró una provisión por el posible desembolso que tuviera que atender y que ascendió a un importe de 1.455 miles de euros contabilizados en el epígrafe de Otras deudas con las Administraciones Públicas del balance consolidado. En el ejercicio 2019 se recibió el requerimiento por parte de la Seguridad Social con las cuantías a ingresar. Adicionalmente se tuvieron que abonar las cuotas correspondientes a los meses de febrero y marzo. El importe total a pagar por este proceso ascendió a 5.268 miles de euros. El Grupo presentó alegaciones al requerimiento. A 31 de diciembre de 2019 todo este importe estaba pagado.

14.2 Cálculo del Impuesto sobre Sociedades

La conciliación entre el importe neto de los ingresos y gastos de los ejercicios 2020 y 2019 y la base imponible (resultado fiscal) del Impuesto sobre Sociedades es la siguiente:

Ejercicio 2020 (Expresado en miles de euros)	Cuenta de pérdidas y ganancias			Ingresos y gastos directamente imputados al patrimonio neto		
	Aumentos	Disminuciones	Total	Aumentos	Disminuciones	Total
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio	84.976	-	84.976	510	-	510
Impuesto sobre Sociedades	27.917	-	27.917	169	-	169
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio antes de impuestos			112.893			679
Diferencias permanentes						
En sociedades individuales	4.156	(50.237)	(46.081)	-	-	-
De los ajustes de consolidación	47.891	-	47.891	-	-	-
Diferencias temporales						
Con origen en el ejercicio	79	(678)	(599)	-	(679)	(679)
Compensación de bases impositivas negativas de ejercicios anteriores	-	-	(15.815)	-	-	-
Base imponible (resultado fiscal)			98.289			

Ejercicio 2019 (Expresado en miles de euros)	Cuenta de pérdidas y ganancias			Ingresos y gastos directamente imputados al patrimonio neto		
	Aumentos	Disminuciones	Total	Aumentos	Disminuciones	Total
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio	69.418	-	69.418	-	(355)	(355)
Impuesto sobre Sociedades	23.217	-	23.217	-	(118)	(118)
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio antes de impuestos			92.635			(408)
Diferencias permanentes						
En sociedades individuales	2.768	(46.460)	(43.692)	-	-	-
Resultado Sociedades puestas en equivalencia	3	-	3	-	-	-
De los ajustes de consolidación	45.843	-	45.843	-	-	-
Diferencias temporales						
Con origen en el ejercicio	1.155	(2.431)	(1.276)	408	-	408
Compensación de bases impositivas negativas de ejercicios anteriores	-	-	(8.639)	-	-	-
Base imponible (resultado fiscal)			84.874			-

En 2020 y 2019 las principales disminuciones a la base imponible por diferencias temporarias se corresponden al gasto por amortización no deducible en años anteriores y que desde el ejercicio 2015 revierten de acuerdo a la Ley 16/2012. Dicha ley establecía para los periodos que se iniciaran dentro de los años 2013 y 2014, el límite de amortización deducible fiscalmente fuera del 70% de la amortización contable, revertiendo el resto del gasto contable como mayor amortización fiscal en los años 2015 y nueve siguientes o durante la vida útil restante de los elementos amortizados.

La mayor parte de las sociedades del Grupo optaron en 2015 por deducirse los gastos de amortización de todos los bienes de inmovilizado en los próximos 10 años de forma lineal. Debido al cambio en el tipo de gravamen que en 2016 pasó a ser del 25%, únicamente se deduce como diferencia temporal el 25% de dichos gastos y el 5% restante se revierte como deducción en cuota.

A lo largo de 2020, una sociedad del grupo ha adquirido diversas participaciones en varias Agrupaciones de Interés Económico por importe de 6.657 miles de euros. De éstos, 1.343 miles de euros se corresponden con aportaciones en Agrupaciones cuyo beneficio fiscal ya fue aprovechado en la presentación del impuesto de 2019, 5.294 miles de euros se corresponden con Agrupaciones cuyo beneficio fiscal se ha aprovechado a cierre del ejercicio 2020 y 20 miles de euros se encuentran pendientes de aprovechamiento. Estas Agrupaciones tienen el objeto social de realizar actividades

de I+D. A 31 de diciembre las bases negativas que esta sociedad, en su condición de socio, ha incorporado a su base imponible ascienden a un importe de 11.947 miles de euros. Además, esta sociedad se ha aplicado una deducción por I+D por importe de 4.153 miles de euros. Atendiendo a las consultas V 1175-09 y V 2213-14 de la Dirección General de tributos, estos beneficios fiscales que ascienden a un importe total de 7.139 miles de euros han sido contabilizados, por una parte, como menor valor de la inversión, y por otra parte como ingreso financiero, luciendo en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en el epígrafe de "participaciones en instrumentos financieros de terceros". En este epígrafe, se muestran además, 418 miles de euros correspondientes al beneficio fiscal aprovechado en la presentación del impuesto de 2019.

A su vez, otra sociedad del grupo ha adquirido en 2020 diversas participaciones en varias Agrupaciones de Interés Económico por importe de 1.102 miles de euros. A 31 de diciembre las bases negativas que esta sociedad, en su condición de socio, ha incorporado a su base imponible ascienden a un importe de 2.817 miles de euros. Además, esta sociedad se ha aplicado una deducción por I+D por importe de 949 miles de euros. Estos beneficios fiscales que ascendían a un importe total de 1.653 miles de euros fueron contabilizados, por una parte, como menor valor de la inversión y por otra parte como ingreso financiero, luciendo en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en el epígrafe de "participaciones en instrumentos financieros de terceros".

A lo largo de 2019 una sociedad del Grupo adquirió diversas participaciones en varias Agrupaciones de Interés Económico por importe de 3.071 miles de euros. Estas Agrupaciones tienen el objeto social de realizar actividades de I+D. A 31 de diciembre las bases negativas que la sociedad, en su condición de socio, incorporó a su base imponible ascendieron a un importe de 7.458 miles de euros. Además, la sociedad se aplicó una deducción por I+D por importe de 2.650 miles de euros. Atendiendo a las consultas V 1175-09 y V 2213-14 de la Dirección General de tributos, estos beneficios fiscales que ascendieron a un importe total de 4.514 miles de euros fueron contabilizados, por una parte, como menor valor de la inversión, quedando pendientes de compensar 94 miles de euros, y por otra parte como ingreso financiero, luciendo en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en el epígrafe de "participaciones en instrumentos financieros en empresas del grupo y asociadas".

La conciliación entre el gasto / (ingreso) por impuesto sobre beneficios y el resultado de multiplicar los tipos de gravámenes aplicables al total de ingresos y gastos reconocidos, diferenciando el saldo de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, es la siguiente:

(Expresado en miles de euros)	Cuenta de pérdidas y ganancias
Ejercicio 2020	
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio antes de impuestos	112.893
Diferencias permanentes	1.810
Carga impositiva teórica 25%	28.676
Carga impositiva distinta 25%	96
Ajustes de ejercicios anteriores y otros	(135)
Deducciones	(720)
Gasto por impuesto de beneficios	27.917

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2020

(Expresado en miles de euros)	Cuenta de pérdidas y ganancias
Ejercicio 2019	
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio antes de impuestos	92.635
Diferencias permanentes	2.154
Carga impositiva teórica 25%	23.697
Ajustes de ejercicios anteriores y otros	209
Deducciones por doble imposición	234
Deducciones	(923)
Gasto por impuesto de beneficios	23.217

Según las disposiciones legales vigentes, las liquidaciones de impuestos no pueden considerarse definitivas hasta que no hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales o haya transcurrido el plazo de prescripción, actualmente establecido en cuatro años.

Ejercicios no prescritos e inspecciones:

En general las sociedades del Grupo tienen abiertos a inspección todos los ejercicios no prescritos para todos los impuestos que les son aplicables. En opinión del administrador único de la Sociedad dominante no existen contingencias fiscales de importe significativo que pudieran derivarse, en caso de inspección, de posibles interpretaciones diferentes de la normativa fiscal aplicable a las operaciones realizadas por las sociedades del Grupo.

14.3 Activos y pasivos por impuestos diferidos

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen los activos por impuestos diferidos son los siguientes:

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Resultado ejercicio	Patrimonio neto	Otros	Altas por fusión	Saldo final
Ejercicio 2020						
Otras diferencias	613	(27)	-	-	-	586
Gasto financiero no deducible L20/2012	7	-	-	-	-	7
Amortización L16/2012	851	(167)	-	-	-	684
Diferencias temporarias por operaciones de Cobertura	219	(63)	68	-	-	224
Bases impositivas negativas	563	(263)	-	621	94	1.015
Deducciones por inversiones medioambientales y otras	11	(8)	-	38	-	41
Fondo de comercio	85	21	-	-	-	106
	2.349	(507)	68	659	94	2.683

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Incorporación (reducción) de Sociedades	Resultado ejercicio	Patrimonio neto	Saldo final
Ejercicio 2019					
Otras diferencias	825	(22)	(190)	-	613
Gasto financiero no deducible L20/2012	7	-	-	-	7
Amortización L16/2012	1.022	(3)	(168)	-	851
Diferencias temporarias por operaciones de Cobertura	99	-	(31)	151	219
Bases impositivas negativas	863	-	(300)	-	563
Deducciones por inversiones medioambientales y otras	12	-	(1)	-	11
Fondo de comercio	64	-	21	-	85
	2.892	(25)	(669)	151	2.349

Los activos por impuesto diferido indicados anteriormente han sido registrados en el balance consolidado por considerar el administrador único del Grupo que, conforme a la mejor estimación sobre los resultados futuros del Grupo, incluyendo determinadas actuaciones de planificación fiscal, es altamente probable que dichos activos sean recuperados.

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2020

En el ejercicio 2020 Hacienda ha concluido la inspección parcial del impuesto de sociedades consolidado de los ejercicios 2014 y 2015 a la sociedad cabecera del grupo fiscal, Jorge, S.L. Como consecuencia de dicha inspección, el Grupo no se podía aplicar bases imponibles negativas por importe de 2.317 miles de euros, todas ellas provenientes de Campodulce Curados, S.A. razón por la cual se ha vuelto a registrar el impuesto anticipado correspondiente por importe de 579 miles de euros. Además, se han devengado intereses de demora derivados de la inspección por importe de 126 miles de euros, registrados en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

A 31 de diciembre de 2020, las sociedades del Grupo tienen bases imponibles activadas pendientes de compensar por importe de 4.060 miles de euros.

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen los pasivos por impuestos diferidos son los siguientes:

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Incorporación (reducción) de Sociedades	Resultado ejercicio	Otros	Saldo final
<u>Ejercicio 2020</u>					
Subvenciones	982	-	(121)	295	1.156
Otras diferencias temporarias	1	-	-	-	1
	983	-	(121)	295	1.157
<hr/>					
(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Incorporac.	Resultado ejercicio	Patrimonio neto	Saldo final
<u>Ejercicio 2019</u>					
Subvenciones	986	(11)	(111)	118	982
Otras diferencias temporarias	1	-	-	-	1
	987	(11)	(111)	118	983

15. OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS

Las empresas del Grupo Jorge con las que las sociedades del Grupo han realizado transacciones durante el ejercicio han sido:

Entidad	Vinculación	Entidad	Vinculación
Jorge, S.L.	Sociedad Dominante	Jorge Energy XIX, S.L.	Entidad del grupo
Agrovis-Sol, S.A.	Entidad del grupo	Jorge Energy XX, S.L.	Entidad del grupo
Aragonesa del Viento 1 S.A.U.	Entidad del grupo	Matadero de Bigas, S.A.	Entidad del grupo
Aragonesa del Viento S.A.U.	Entidad del grupo	Moncayo Forestal, S.L.	Entidad del grupo
Blue Ribbon Fashion y Design, S.L.	Entidad del grupo	Naves y Edificios Agroindustriales, S.A.	Entidad del grupo
Campos Eólicos, S.L.	Entidad del grupo	Norteña Ganadera de Navarra, S.L.	Entidad del grupo
Catalana de Cogeneración, S.A.	Entidad del grupo	Nutrientes de Aragón, S.L.	Entidad del grupo
Ceforza Consulting, S.L.	Entidad del grupo	Pedrola Renovables, S.L.	Entidad del grupo
Cogeneración del Ebro 1 S.L.U.	Entidad del grupo	Planificaciones y Obras Aragonesas, S.L.	Entidad del grupo
Consultora de Edificaciones Urbanas, S.L.	Entidad del grupo	Promociones Residencial Montemayor II, S.L.	Entidad del grupo
Copersam Red, S.L.	Entidad del grupo	Promociones Residencial Montemayor, S.L.	Entidad del grupo
Coto Burgos, S.L.	Entidad del grupo	Promocions Mont Maior Berga, S.L.	Entidad del grupo
Desarrollo Eólico del Ebro S.A.U.	Entidad del grupo	Rio Ebro Renovable, S.L.	Entidad del grupo
Desarrollo Eólicos El Águila, S.A.U.	Entidad del grupo	JE Renovables I, S.L.	Entidad del grupo
Desarrollo Eólicos Las Majas XVI, S.L.	Entidad del grupo	JE Renovables II, S.L.	Entidad del grupo
Desarrollo Renovables del Ebro S.A.U.	Entidad del grupo	JE Renovables III, S.L.	Entidad del grupo
Desarrollos Agronómicos Industriales 1 S.L.	Entidad del grupo	JE Renovables IV, S.L.	Entidad del grupo
Ebro Navarra de Ganado, S.L.	Entidad del grupo	JE Renovables V, S.L.	Entidad del grupo
Ecorganiconomía, S.L.	Entidad del grupo	JE Renovables VI, S.L.	Entidad del grupo
Enerland 2007, S.L.	Entidad del grupo	Sergio Sol, S.L.	Entidad del grupo
Eólicas El Cosoyar	Entidad del grupo	Sinergia Aragonesa 1, S.L.	Entidad del grupo
Europea de Planificaciones y Obras, S.L.	Entidad del grupo	Sinergia Aragonesa 2, S.L.	Entidad del grupo
Explotación Agraria La Muela, S.L.	Entidad del grupo	Sinergia Aragonesa 3, S.L.	Entidad del grupo
Financiera Integrada Siglo XXI, S.L.U.	Entidad del grupo	Sinergia Aragonesa 4, S.L.	Entidad del grupo
Finca La Retuerta, S.L.	Entidad del grupo	Sinergia Aragonesa 5, S.L.	Entidad del grupo
Ganados, Carnes y Derivados, S.A.U.	Entidad del grupo	Sinergia Aragonesa, S.L.	Entidad del grupo
Generación y Abastecimiento de Energía, S.L.	Entidad del grupo	Sinergia Operación y Mantenimiento, S.A.	Entidad del grupo
Grupo e Desarrollos Energeticos Naturales, S.L.	Entidad del grupo	Sistemas Energéticos Barandón, S.A.U.	Entidad del grupo
Jorge Energy S.L.	Entidad del grupo	Sky Espejo FV	Entidad del grupo
Jorge Energy I, S.L.	Entidad del grupo	Sociedad Explotación fotovoltaica Gamma, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy II, S.L.	Entidad del grupo	Solargear Bassot cinco, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy III, S.L.	Entidad del grupo	Solavanti 2, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy IV, S.L.	Entidad del grupo	Solavanti I, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy V, S.L.	Entidad del grupo	Solavanti II, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy VI, S.L.	Entidad del grupo	Solavanti V, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy VII, S.L.	Entidad del grupo	Solavanti XXI, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy VIII, S.L.	Entidad del grupo	Solavanti XXII, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy IX, S.L.	Entidad del grupo	Solavanti, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy X, S.L.	Entidad del grupo	Solmasol II, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy XI, S.L.	Entidad del grupo	Solmasol VI, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy XII, S.L.	Entidad del grupo	Tratamiento y Generación de Energía S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy XIII, S.L.	Entidad del grupo	Unión de Generadores de Energía, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy XIV, S.L.	Entidad del grupo	Valor Forestal 1, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy XV, S.L.	Entidad del grupo	Valor Forestal 2, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy XVI, S.L.	Entidad del grupo	Valor Forestal Conservación, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy XVII, S.L.	Entidad del grupo	Valor Forestal, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy XVIII, S.L.	Entidad del grupo		

15.1 Operaciones con partes vinculadas

Las transacciones realizadas con partes vinculadas durante los ejercicios 2020 y 2019 han sido las siguientes:

(Expresado en miles de euros)			
<i>Ejercicio 2020</i>	Sociedad Dominante	Otras sociedades del grupo y asociadas	TOTAL
Compras	-	(2.466)	(2.466)
Servicios recibidos y otros gastos asimilables	(7.165)	(886)	(8.051)
Ventas	68	15.686	15.754
Otros ingresos	286	359	645
Ingresos Financieros	-	298	298
Gastos Financieros	-	(8)	(8)
<hr/>			
(Expresado en miles de euros)			
<i>Ejercicio 2019</i>	Sociedad Dominante	Otras sociedades del grupo y asociadas	TOTAL
Compras	(84)	(677)	(761)
Servicios recibidos y otros gastos asimilables	(7.998)	(1.258)	(9.256)
Ventas	163	646	809
Otros ingresos	574	119	693
Ingresos Financieros	-	128	128
Resultados Ventas de Inmovilizado	-	(304)	(304)

Los principales servicios recibidos se corresponden con las labores de dirección y de administración realizadas desde la sociedad dominante última, Jorge, S.L.

15.2 Saldos con partes vinculadas

El resumen de saldos mantenidos con partes vinculadas a 31 de diciembre es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)				
<i>Ejercicio 2020</i>	Entidad dominante	Otras empresas del grupo y asociadas	Otras partes vinculadas	Total
Deudores comerciales	45	8.418	12.690	21.153
Acreedores comerciales	374	(1.315)	(2.282)	(3.223)
Créditos a corto plazo	20.323	493	162	20.978
Deudas a largo plazo	(72)	-	-	(72)
Deudas a corto plazo	(2.869)	-	-	(2.869)
Dividendo a Cuenta	(24.400)	-	(418)	(24.818)
	(6.599)	7.596	10.152	11.149
<hr/>				
(Expresado en miles de euros)				
<i>Ejercicio 2019</i>	Entidad dominante	Otras empresas del grupo y asociadas	Otras partes vinculadas	Total
Deudores comerciales	269	1.234	7.812	9.315
Acreedores comerciales	(6.019)	(293)	(8.032)	(14.344)
Créditos a largo plazo	-	-	20	20
Créditos a corto plazo	17.596	193	162	17.951
Deudas a largo plazo	(93)	-	-	(93)
Deudas a corto plazo	(5.123)	(653)	-	(5.776)
	6.630	481	(38)	7.073

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2020

El detalle de los saldos mantenidos con otras partes vinculadas es el siguiente:

Ejercicio 2020	Deudores comerciales	Créditos a corto	Acreedores comerciales	Dividendo a cuenta
(Expresado en miles de euros)				
Antonio Muñoz Capapey, SA	22	-	-	-
Agloper, S.L.	1	-	(12)	-
Aljarapir, S.A.	1	-	(40)	-
Blue Ribbon S.A.	1	-	-	-
Gregorio Galvez	-	162	-	-
Mywaif, S.L.	6	-	(139)	-
Mafresa el Iberico de Confianza, S.L.	12.641	-	(1.990)	-
S.A.T. San Anton	4	-	(51)	-
S.A.T. El Cerrado	3	-	(22)	-
S.A.T Almendral	4	-	-	-
Zuera 2010, S.L.	3	-	(3)	-
Jorge junior Sol, S.L.	1	-	(25)	-
Otros	3	(9)	-	(418)
	12.690	153	(2.282)	(418)

Ejercicio 2019	Creditos a largo	Deudores comerciales	Créditos a corto	Acreedores comerciales
(Expresado en miles de euros)				
Antonio Muñoz Capapey, S.A.	-	69	-	-
C.B. Venta Los Navarros	-	1	-	-
Gestion de Datos en Movilidad, S.L.	20	-	-	-
Gregorio Galvez	-	-	162	-
Mafresa el Iberico de Confianza, S.L.	-	7.739	-	(7.965)
S.A.T. San Anton	-	1	-	(30)
S.A.T. El Cerrado	-	-	-	(20)
S.A.T Almendral	-	1	-	-
Sampiri, S.A.	-	1	-	-
Zuera 2010, S.L.	-	-	-	(17)
	20	7.812	162	(8.032)

Los saldos financieros mantenidos con entidades vinculadas han devengado un tipo de interés referenciado al Euribor más un diferencial que se considera normal de mercado.

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2020

16. INGRESOS Y GASTOS

A continuación se detalla por cada una de las sociedades consolidadas, su aportación a la cifra de negocios y al resultado del Grupo para los ejercicios 2020 y 2019:

(Expresado en miles de euros)	2020		2019	
	Ventas	Resultado	Ventas	Resultado
Agrofood Sopeña, S.L.	-	-	-	(3)
Aralogic, S.L.	8.638	622	8.878	115
Campillorenting, S.L.	-	5	-	9
Campodulce Curados, S.A.	60.078	1.422	56.675	1.478
Cerdos Del Jalón, S.A.	3	446	-	502
Consortio de Jabugo, S.L.	9.295	(1.019)	10.999	(1.588)
Copersam Grey, S.L.U.	48	(49)	34	(95)
Copersam Red, S.L.	-	-	7.692	538
Cuarte, S.L.	39.904	17.039	33.278	11.945
Financiera Agroganadera, S.L.U.	69	811	80	(300)
Fortune Pig, S.L.U.	3.055	(1.281)	891	(2.360)
Frio Limpio, S.L.	2	199	1	108
Inara, S.L.	43	(3)	59	3
Intercambios de Derivados Porcinos, S.L.	87	(1.061)	147	(1.062)
Jalaebro, S.A.	-	253	-	237
Jorge Pork Meat, S.L.	2.248	1.564	348	458
Jorge Sol, S.L.	464	93	387	(13)
Marc Joan Import-Export, S.L.U.	2.833	(263)	3.268	(1.180)
Le Porc Gourmet, S.A.U.	7.934	793	6.230	697
PPSS Portugal Productos Secundarios de Suinos, S.L.	-	(6)	-	(7)
Porcel Agrícola, S.L.	-	(13)	-	(11)
Primacame, S.L.	120.367	15.882	108.541	7.957
Producción Ganadera De Aragón, S.L.	-	(50)	-	(69)
Productos Porcinos Secundarios, S.A.U.	77.497	1.666	67.205	3.222
Proteínas Y Derivados II, S.L.	-	(57)	-	67
Proteínas y Derivados, S.L.	12.924	1.472	10.805	586
Rivasam France SARL	84.164	227	76.299	473
Rivasam Intercontinental, S.A.U.	855.420	45.399	775.116	47.136
Samefor, S.L.	-	197	39	(549)
Técnica Agropecuaria, S.A.	16.052	638	14.349	694
The Pink Pig, S.A.U.	2.635	(496)	1.944	(273)
Transilexpa S.R.L.	-	32	-	(69)
Tripas San Mateo, S.L.	13.649	438	13.282	548
Urbanización Villacarmen, S.L.	-	-	-	(11)
Velpi, S.A.U.	39.237	76	50.992	235
	1.356.646	84.976	1.247.539	69.418

La distribución del importe neto de la cifra de negocios de los ejercicios 2020 y 2019 por áreas geográficas es la siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2020	2019
Nacional	202.565	249.992
Unión Europea	436.514	472.671
Resto del mundo	717.567	524.876
	1.356.646	1.247.539

Aprovisionamientos

El detalle de los consumos de mercaderías y de materias primas y otras materias consumibles es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2020	2019
Consumo de mercaderías		
Compras	136.785	125.743
Variación de existencias	217	(1.056)
Consumo de materias primas y otras materias consumibles:		
Compras	740.248	708.728
Variación de existencias	(1.289)	(302)
	875.961	833.113

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2020

La práctica totalidad de las compras del ejercicio realizadas por el Grupo se ha realizado dentro del territorio nacional.

Otros gastos de explotación

El detalle de servicios exteriores es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2020	2019
Arrendamientos y cánones	6.608	7.280
Reparaciones y conservación	4.790	4.344
Servicios de profesionales independientes	14.150	14.551
Transportes	68.413	44.422
Primas de seguros	3.516	2.889
Servicios bancarios y similares	700	508
Publicidad, propaganda y relaciones públicas	916	1.801
Suministros	15.409	17.784
Otros servicios exteriores	14.005	11.104
	128.507	104.683

Honorarios de auditoría

Los honorarios correspondientes a la auditoría de las cuentas anuales consolidadas han ascendido en el ejercicio 2020 a 175 miles de euros (171 miles de euros en 2019).

De los honorarios indicados, un importe de 12 miles de euros corresponde a los honorarios de auditoría de la Sociedad dominante.

Adicionalmente, durante el ejercicio 2020 se facturaron honorarios por otros servicios de verificación por importe de 7 miles de euros (5 miles de euros en 2019).

Gastos de personal

El desglose de cargas sociales es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2020	2019
Seguridad social	29.338	21.401
Otros gastos sociales	196	191
	29.534	21.592

La plantilla para los ejercicios 2020 y 2019, clasificada por categorías y género, es como sigue:

<i>Ejercicio 2020</i>	Número de personas empleadas al final del ejercicio			Número medio
	Hombres	Mujeres	Total	
2020				
Administrativo	177	26	203	194
Comercial	35	1	36	36
Gerente	144	4	148	148
Técnico	158	25	183	168
Oficial	998	66	1.064	1.083
Sin cualificación	1.819	243	2.062	2.187
	3.331	365	3.696	3.816

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2020

<i>Ejercicio 2019</i>	Número de personas empleadas al final del ejercicio			Número medio
	Hombres	Mujeres	Total	
2019				
Administrativo	35	137	172	157
Comercial	28	9	37	37
Gerente	128	10	138	107
Técnico	76	40	116	112
Oficial	888	145	1.033	686
Sin cualificación	1.771	734	2.505	1.681
	2.926	1.075	4.001	2.780

Al cierre de los ejercicios 2020 y 2019 el número de personal con un grado de discapacidad igual o superior al 33% era de 9 personas y 7 personas, respectivamente.

17. MONEDA EXTRANJERA

Las principales operaciones realizadas en moneda extranjera durante 2020 y 2019 han sido las siguientes:

(Expresado en miles de euros)	Dólares americanos	Libras esterlinas	Dólares de Nueva Zelanda	Yenes japoneses	Total
Ejercicio 2020					
Ventas	532.070	25.856	790	84.939	587.954
Servicios Recibidos	(4.263)	-	-	-	(4.263)
(Expresado en miles de euros)	Dólares americanos	Libras esterlinas	Dólares de Nueva Zelanda	Yenes japoneses	Total
Ejercicio 2019					
Ventas	323.670	26.421	1.618	110.426	462.135
Servicios Recibidos	(1.304)	-	-	-	(1.304)

El importe de los principales saldos nominados en moneda extranjera al cierre de ejercicio es el siguiente:

(Expresado en miles de Euros)	Dólares americanos	Libras esterlinas	Dólares de Nueva Zelanda	Yenes japoneses	Total
Ejercicio 2020					
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	71.280	2.349	-	13.151	80.972
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	(1.258)	-	-	-	(1.258)
(Expresado en miles de Euros)	Dólares americanos	Libras esterlinas	Dólares de Nueva Zelanda	Yenes japoneses	Total
Ejercicio 2019					
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	68.460	2.128	-	9.591	80.179
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	(387)	-	-	-	(387)

18. INFORMACIÓN SOBRE EL ADMINISTRADOR ÚNICO Y LOS MIEMBROS DE ALTA DIRECCIÓN

Administrador Único

Durante los ejercicios 2020 y 2019 el administrador único no ha devengado retribuciones en concepto de remuneraciones, dietas y otros conceptos.

El Grupo no ha concedido ningún tipo de anticipo o crédito al administrador único, ni ha contraído con él obligación alguna en materia de pensiones ni seguros de vida.

Alta dirección

No existe otro personal que desempeñe funciones de Alta Dirección en el Grupo, distintos del administrador único y del personal de Alta Dirección del Grupo Jorge, cuya información se incluye en las cuentas anuales consolidadas de Jorge, S.L. y Sociedades dependientes.

Información en relación con situaciones de conflicto de intereses por parte del administrador único

En relación con el artículo 229 de la Ley de Sociedades de Capital, el administrador único de la Sociedad dominante ha comunicado que no tiene situaciones de conflicto con el interés del Grupo.

19. OTRA INFORMACIÓN

19.1 Información sobre medioambiente

Las sociedades del Grupo no han incurrido durante los ejercicios 2020 y 2019 en gastos relevantes ordinarios ni extraordinarios, cuyo fin sea la protección y mejora del medio ambiente.

Dadas las características de las actividades realizadas, no se considera necesaria la realización de inversiones con objeto de prevenir o corregir impactos medioambientales derivados de dicha actividad, ni el establecimiento de provisión contable alguna.

En opinión del administrador único de la Sociedad dominante, no existen otras contingencias relacionadas con la protección y mejora del medio ambiente.

La práctica totalidad de las sociedades del Grupo son avalistas de las distintas cuentas de crédito, descuento comercial, pólizas de garantía de operaciones mercantiles, pólizas de comercio exterior y contraaval y préstamos al consumo, que tienen contratadas cada sociedad de forma individual y/o conjunta con diversas entidades financieras.

Además, gran parte de las sociedades del Grupo actúan como avalistas en el préstamo sindicado contratado por la Sociedad dominante y por Financiera Agroganadera, S.L.U. cuyo importe pendiente de pago a 31 de diciembre de 2020 asciende a 169 millones de euros.

20. INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y EL NIVEL DE RIESGO PROCEDENTE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Los principales instrumentos financieros de las sociedades del Grupo comprenden cuentas a cobrar y a pagar generados directamente en sus operaciones.

El programa de gestión del riesgo global de las sociedades del Grupo se centra en la incertidumbre de los mercados financieros y trata de minimizar los efectos potenciales adversos sobre la rentabilidad financiera del Grupo. El Grupo emplea derivados para cubrir ciertos riesgos.

La gestión del riesgo está controlada por el Departamento Financiero de Grupo Jorge con arreglo a políticas aprobadas por el Consejo de Administración. Este departamento identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros en estrecha colaboración con las unidades operativas de cada una de las sociedades del Grupo.

Las actividades de las sociedades del Grupo están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado (incluyendo riesgo de tipo de cambio, riesgo de interés en el valor razonable y riesgo de precios), riesgo de crédito, riesgo de liquidez y riesgo de tipo de interés en los flujos de efectivo.

El administrador único de la Sociedad dominante, en colaboración con el Departamento Financiero del Grupo Jorge, revisan y acuerdan las políticas para la gestión de cada uno de estos riesgos, las cuales se resumen a continuación:

Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se produce por la posible pérdida causada por el incumplimiento de las obligaciones contractuales de las contrapartes de las sociedades del Grupo, es decir, por la posibilidad de no recuperar los activos financieros por el importe contabilizado y en el plazo establecido.

En relación con la actividad cárnica, el Grupo dispone de seguros de crédito para garantizar el cobro de determinadas cuentas a cobrar, si bien, no existe una concentración significativa del riesgo de crédito con terceros.

Para gestionar el riesgo de crédito, el Grupo Jorge considera los activos financieros originados por las actividades operativas de cada sociedad.

El Departamento Comercial y el Departamento Financiero del Grupo Jorge establecen límites de crédito para cada uno de los clientes, los cuales se fijan en base a la información recibida de una entidad especializada en el análisis de la solvencia de las empresas. Si se tiene dudas sobre la solvencia del cliente se contrata un seguro de crédito por un periodo mínimo de un año.

Riesgo de mercado

El riesgo de mercado se produce por la posible pérdida causada por variaciones en el valor razonable o en los futuros flujos de efectivo de un instrumento financiero debidas a cambios en los precios de mercado.

El riesgo de mercado incluye el riesgo de tipo de interés y de tipo de cambio.

Riesgo de tipo de interés

El riesgo de tipo de interés se produce por la posible pérdida causada por variaciones en el valor razonable o en los futuros flujos de efectivo de un instrumento financiero debidas a cambios en los tipos de interés de mercado. La exposición de las sociedades del Grupo al riesgo de cambios en los tipos de interés se debe principalmente a los préstamos y créditos recibidos a largo plazo a tipos de interés variable.

La Dirección Financiera y Tesorería del Grupo Jorge gestionan dicha tipología de riesgo y otras que pudieran surgir, mediante la realización de coberturas con instrumentos financieros derivados, con el objetivo de minimizar o acotar el impacto de potenciales variaciones en los tipos de interés. Es responsable de la selección, contratación, seguimiento y valoración de los instrumentos financieros derivados utilizados con fines de cobertura de los riesgos financieros asociados a la actividad del Grupo, con arreglo a los Procedimientos de Gestión de Riesgos Financieros aprobados por el Grupo.

Los instrumentos de cobertura se contratan en función de las condiciones de mercado existentes, los objetivos de gestión en cada momento, y las propias características de las financiaciones que

originen el riesgo financiero. Además se realiza un seguimiento de la gestión documental de las operaciones contratadas y se elaboran valoraciones periódicas de los instrumentos contratados.

Riesgo de tipo de cambio

El riesgo de tipo de cambio se produce por la posible pérdida causada por variaciones en el valor razonable o en los futuros flujos de efectivo de un instrumento financiero debidas a fluctuaciones en los tipos de cambio. Las sociedades del Grupo no se ven expuestas a dicho riesgo dado que para las operaciones en moneda extranjera se mantienen contratados seguros de cambio.

Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez se produce por la posibilidad de que las sociedades del Grupo no puedan disponer de fondos líquidos, o acceder a ellos, en la cuantía suficiente y al coste adecuado, para hacer frente en todo momento a sus obligaciones de pago.

El objetivo del Grupo es mantener las disponibilidades líquidas necesarias para cada sociedad; para ello la Dirección Financiera del Grupo Jorge tiene como política la concentración del efectivo y otros activos líquidos equivalentes, así como los disponibles en líneas de crédito y de descuento. El administrador único y la Dirección Financiera del Grupo realizan una supervisión continua de la situación de liquidez del Grupo, estableciendo Planes de tesorería a corto plazo (1 año) y medio plazo (3 años), detectando de forma anticipada la eventualidad de estructuras inadecuadas de liquidez a corto y medio plazo, todo ello adoptando una estrategia que conceda estabilidad a las fuentes de financiación, así como anticipando la contratación de facilidades crediticias por importe suficiente para cubrir las necesidades previstas.

La gestión centralizada de la tesorería del Grupo permite proporcionar a cada sociedad la liquidez necesaria y garantizar en todo momento que se pueda hacer frente a sus obligaciones de pago.

21. INFORMACIÓN SOBRE EL PERIODO MEDIO DE PAGO A PROVEEDORES

La información relativa al periodo medio de pago a proveedores es la siguiente:

	2020	2019
(Días)		
Periodo medio de pago a proveedores	36	34
Ratio de operaciones pagadas	36	35
Ratio de operaciones pendientes de pago	36	33
(Miles de euros)		
Total pagos realizados	1.047.735	1.095.018
Total pagos pendientes	177.667	130.679

22. COMBINACIONES DE NEGOCIOS

Con fecha 17 de junio de 2020, los administradores de la sociedad Campodulce Curados, S.A. aprobaron el Proyecto de Fusión por absorción con SQ Quality, S.L. (sociedad absorbida).

Esta fusión quedó escriturada el 28 de diciembre de 2020 e inscrita en el Registro Mercantil en febrero de 2021.

Conforme a lo establecido en el Proyecto de Fusión, es el 1 de enero de 2020 la fecha a partir de la cual las operaciones realizadas por la sociedad absorbida se consideran imputables, a efectos contables, a la sociedad absorbente.

El valor contable de los elementos incorporados en la fecha de la fusión era el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	Valor contable a la fecha de efectos de la fusión
Inmovilizado intangible	215
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	102
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	5
Efectivo	12
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	(196)
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	(57)
Valor de los Fondos Propios de la absorbida	81

23. HECHOS POSTERIORES AL CIERRE

Durante la fecha de cierre del ejercicio hasta la fecha de formulación las presentes cuentas anuales consolidadas, no se han producido acontecimientos que alteren el contenido de las mismas, y que deban ser objeto de ajuste en los estados financieros consolidados o de información en la presente memoria consolidada. No obstante, cabe destacar que el Grupo está realizando operaciones tendentes a llegar a acuerdos de CV de participación en otras empresas del sector, acuerdos que se espera materializar en 2021.

ANEXO I

Sociedad	Domicilio	Actividad	Valor participación	Porcentaje 31-12-2020	Auditor
Aralogic, S.L.	P.I. El Campillo, parcela 75, Zuera, Zaragoza	TR	479	64%	EY
Campodulce Curados, S.A.	P.I. El Campillo, parcela 75, Zuera, Zaragoza	C	1	80%	EY
Consortio de Jabugo, S.L.	C/ Luis Montoto 107 (Sevilla)	J	2.563	100%	EY
Cerdos del Jalón, S.A.U.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	I	279	100%	
Copersam Grey, S.L.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	I	279	100%	EY
Cuarite, S.L.	Ctra. Logroño, Km 9, Zaragoza	C	6.629	83%	EY
Extraporc, S.A.	P.I. El Bollo, santa Eugenia de Berga, Barcelona	C	146	100%	
Feeding the future, S.L.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	C	7	100%	
Financiera Agroganadera, S.L.U.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	FIN	820	100%	EY
Fortune Pig, S.L.U.	Ctra. Torregrosa 63, Mollerusa, Llerda	EX	7.202	100%	EY
Frio Limpio, S.L.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	GR	1.257	100%	EY
Inara S.A.	C/ Alvirá La Sierra 11 Zaragoza	INM	216	100%	
Intercambio de Derivados Porcinos, S.L.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	C	9.500	90%	EY
Jalabro, S.A.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	I	237	100%	
Jorge Sol, S.L.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	IN	179	100%	
Le Porc Gourmet, S.A.U.	P.I. El Bollo, santa Eugenia de Berga, Barcelona	EX	6.838	100%	EY
Marc Joan Import-Export, S.L.U.	Santa Eugenia de Berga (Barcelona)	C	5.887	100%	EY
Porcel Agrícola, S.L.U.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	I	47	100%	
Prodotti Secondari di Suino, S.R.L.	Via Meravigli n. 12, Milano	C	10	100%	
PPSS Portugal Produtos Secundarios de Suinos, S.L.	Rua Júlio Dinis, 891 (Porto)	C	5	100%	
Prinacame, S.L.	P.I. El Campillo, parcela 75, Zuera, Zaragoza	C	10.167	80%	EY
Producción Ganadera de Aragón, S.L.	Camino del Vado 13, Torrellas, Zaragoza	C	918	100%	
Productos Porcinos Secundarios, S.A.U.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	C	4.736	100%	EY
Proteínas y Derivados II, S.L.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	C	3.056	80%	
Proteínas y Derivados, S.L.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	C	269	80%	EY
Campillo Renting S.L.	P.I. El Campillo, parcela 75, Zuera, Zaragoza	TR	511	64%	
Rivasam France, S.A.R.L.	Le val Saint Pere (Francia)	C	60	100%	
Rivasam Intercontinental, S.A.U.	P.I. El Campillo, parcela 75, Zuera, Zaragoza	C	3.323	100%	EY
Samefor, S.L.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	I	1.439	83%	
Técnica Agropecuaria, S.A.	Ctra. Aeropuerto Km. 4,3 Barrio Garripinillos, Zaragoza	AG	3.016	100%	EY
The Pink Pig, S.A.U.	P.I. El Campillo, parcela 75, Zuera, Zaragoza	EX	1.563	100%	EY
Transilexa, S.R.L.	Rumania	TR	20	64%	
Tripas san Mateo, S.L.	PI Rio Gallego C/E nº 25, San Mateo de Gallego, Zaragoza	C	152	100%	EY
Urbanización Villacarmen, S.L.	Santa Eugenia de Berga (Barcelona)	INM	900	100%	
Velipn, S.A.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	C	115	100%	EY

AG	Distribución, fabricación, compra y venta de productos agropecuarios. Explotación agropecuaria de fincas rusticas
C	Cria, engorde o cebo y sacrificio de animales, tanto en instalaciones propias, como ajenas. La compraventa de cerdos en especial y de toda clase de animales en general.
CON	Construcción y promoción de diversas edificaciones. La realización de obras y reparaciones en inmuebles. Promoción y construcción de inmuebles.
EE	Promoción, construcción, gestión y explotación y mantenimiento de instalaciones de aprovechamiento y/o producción de energía eléctrica, térmica y mecánica, así como su distribución.
EX	Explotación de mataderos industriales y sus industrias derivadas.
FIN	Participación financiera en empresas.
I	Alquiler de mobiliario diverso a compañías del Grupo. La tenencia para arrendamiento posterior de granjas de cranza de ganado y porcino. Promoción y construcciones de inmuebles.
IN	Proyecto de ingeniería para el desarrollo de inversiones industriales.
J	Producción, compraventa y distribución de jamones y paletas de ganado porcino.
TR	Transporte de mercancías por carretera.
INM	La compraventa de terrenos, su urbanización y parcelación y la construcción, alquiler o explotación de todas las actividades relacionadas con los terrenos.

JORGE PORK MEAT, S.L. Y SOCIEDADES FILIALES

INFORME DE GESTIÓN CONSOLIDADO

31 de diciembre de 2020

I. -EVOLUCIÓN DE LAS ACTIVIDADES Y EL VOLUMEN DE INVERSIONES

El ejercicio 2020 ha vuelto a ser un ejercicio magnífico para la compañía en el que ha vuelto a superar todas sus marcas en cuanto a cifra de ventas y resultados. Las notas más destacadas en dicho ejercicio han sido:

- El precio de compra del cerdo vivo ha sido un 1,3% inferior al del ejercicio anterior, pero a pesar de ello se ha mantenido muy elevado, debido a la disminución de la cabaña mundial a raíz de la aparición en 2019 de peste porcina africana en China.
- La producción de carne de porcino del Grupo procede cada vez más de la compra de cerdos a terceros que de la producción de cerdos propia. Y eso, a pesar de los esfuerzos de la compañía, por incrementar su producción de cerdos.
- Las toneladas que produce y comercializa Jorge Pork Meat, a través de todas las sociedades que componen el área cárnica del Grupo, se han incrementado en el entorno del 8,1%, debido a que la compañía ha podido procesar más cerdos.
- La existencia de una importante demanda de carne de porcino por parte de China, debido a la disminución de su producción interior por la importante reducción de su cabaña a la que le obligó la aparición de peste porcina africana en el ejercicio 2019. Ello ha hecho que los precios a los que la sociedad ha vendido sus productos en 2020 hayan sido elevados, aunque no tanto como en el ejercicio anterior.
- El Covid-19 que ha dificultado el trabajo, la circulación de mercancías y obligado a establecer nuevas reglas en las empresas. Afortunadamente la sociedad ha tenido un extracoste por las medidas a las que ha obligado el Covid-19, pero ha podido desarrollar su actividad productiva y comercial como si hubiera sido un año normal.
- La sociedad ha continuado ampliando los mercados donde vende sus mercancías, mejorando su mix de producto.
- Las ventas de la compañía han desplazado su punto de gravedad todavía más hacia Asia, a lo que sin lugar a dudas han contribuido la disminución de la cabaña en China y la debilidad de la demanda en Europa por el Covid-19.

El resultado de todo ello ha sido un nuevo incremento en la rentabilidad del negocio cárnico. La cifra de ventas ha alcanzado los 1.357 millones de euros, con un incremento interanual del 8,8%.

El EBITDA, en la misma línea que las ventas, se ha incrementado un 8,5% hasta los 145,1 millones de euros, desde los 133,8 millones de euros del ejercicio anterior, beneficiado por el alto precio de venta de la carne de cerdo y a pesar de los extracostes por las medidas a las que ha obligado el Covid-19.

El resultado neto en el ejercicio 2020 atribuible a la sociedad dominante ha alcanzado los 78,4 millones de euros, un 18,9% superior que los 65,9 millones de euros obtenidos el ejercicio anterior.

Durante el ejercicio 2020 la sociedad ha iniciado un nuevo ciclo inversor, que va encaminado a obtener una nueva mejora y un nuevo incremento en la capacidad de sus instalaciones.

En el área financiera, se llevan varios años accediendo a vías alternativas de financiación a las tradicionales con entidades bancarias. Así, en el ejercicio 2020 se han realizado diversas emisiones de pagarés, alcanzando en el momento más elevado del ejercicio un importe de 52,9 millones de euros. En el ejercicio 2018 ya se realizó una emisión de bonos de 50 millones de euros, que fue suscrita por un inversor internacional.

En el ejercicio 2021 Grupo Jorge Pork Meat espera mantener los buenos resultados conseguidos en el ejercicio 2020, merced a la elevada demanda de carne de cerdo que sigue llegando desde los países asiáticos, fundamentalmente China.

II. -ACTIVIDADES EN MATERIA DE INVESTIGACION Y DESARROLLO

Durante el ejercicio 2020 los proyectos de I+D desarrollados en el grupo son:

COPERSAM RED, S.L.	NUEVAS SOLUCIONES PARA EL SECADO Y APROVICHADO DE GLÁNDULAS BLANDAS DE ORIGEN ANIMAL PARA LA OBTENCIÓN DE PRODUCTOS DERIVADOS DE ALTO NIVEL NUTRICIONAL Proyecto iniciado en el ejercicio 2019
CUARTE, S.A.	<i>Monitorización de cebo Jalaebro 5 y Jalaebro 4 mediante Vision Artificial e IA.</i> Proyecto iniciado en el ejercicio 2020
JORGE PORK MEAT, S.L.	<i>Mejora de la eficiencia, sostenibilidad y calidad de la cadena de valor porcina mediante Deep learning</i> Proyecto iniciado en el ejercicio 2020
JORGE PORK MEAT, S.L.	<i>Prueba medición Drip Loss 4 mataderos</i> Proyecto iniciado en el ejercicio 2020
RIVASAM INTERCONTINENTAL, S.L.	<i>Predictores autofom lomo panceta y AUTOFOM III</i> Proyecto iniciado en el ejercicio 2020
RIVASAM INTERCONTINENTAL, S.L.	<i>Uso de equipos con Phase Change Materials para transporte de producto fresco y congelado</i> Proyecto iniciado en el ejercicio 2020

III. -PERIODO MEDIO DE PAGO A LOS PROVEEDORES

El plazo medio de pago a los proveedores durante el 2020 ha sido de 36 días, sin que se haya producido exceso respecto del periodo de pago máximo legal de 60 días.

IV. -ACCIONES PROPIAS

Durante el ejercicio a que se refiere el presente informe de gestión no han sido adquiridas ni enajenadas, ni se ha efectuado negocio alguno con acciones propias por parte de la Sociedad.

V. -INFORMACIÓN NO FINANCIERA

No se adjunta estado de información no financiera dado que la Sociedad está exenta al presentarse la información en un grupo superior, concretamente en la Cuentas Anuales Consolidadas de Jorge, S.L. y Sociedades dependientes formuladas con fecha 31 de marzo de 2021.

VI. -HECHOS POSTERIORES

Durante la fecha de cierre del ejercicio hasta la fecha de formulación las presentes cuentas anuales consolidadas, no se han producido acontecimientos que alteren el contenido de las mismas, y que deban ser objeto de ajuste en los estados financieros consolidados o de información en la presente memoria consolidada. No obstante, cabe destacar que el Grupo está realizando operaciones tendentes a llegar a acuerdos de CV de participación en otras empresas del sector, acuerdos que se espera materializar en 2021.

Informe de Auditoría de Cuentas Anuales Consolidadas
emitido por un Auditor Independiente

JORGE PORK MEAT, S.L.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
Cuentas Anuales Consolidadas e Informe de Gestión Consolidado
correspondientes al ejercicio anual terminado
el 31 de diciembre de 2021



INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

Al Socio Único de JORGE PORK MEAT, S.L.U.:

Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de JORGE PORK MEAT, S.L.U. (la Sociedad dominante) y sus sociedades dependientes (el Grupo), que comprenden el balance a 31 de diciembre de 2021, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo a 31 de diciembre de 2021, así como de sus resultados y flujos de efectivo, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación (que se identifica en la nota 3 de la memoria consolidada) y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas* de nuestro informe.

Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Aspectos más relevantes de la auditoría

Los aspectos más relevantes de la auditoría son aquellos que, según nuestro juicio profesional, han sido considerados como los riesgos de incorrección material más significativos en nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual. Estos riesgos han sido tratados en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esos riesgos.

1. Proceso de consolidación

Descripción El Grupo está formado por un elevado número de sociedades (ver Anexo I de la memoria consolidada adjunta). El Grupo obtiene el balance y cuenta de pérdidas y ganancias consolidados a través de un software de consolidación y realizando una serie de asientos manuales. A su vez, los desgloses presentados en la memoria consolidada son obtenidos a partir de hojas de cálculo que maneja el Grupo. Dada la cantidad de sociedades que componen el Grupo, hemos considerado este aspecto como un riesgo significativo en nuestra auditoría.

Nuestra

respuesta

Nuestros procedimientos de auditoría han consistido, fundamentalmente, en:

- ▶ Hemos cotejado que los balances utilizados para la realización de la consolidación son los últimos balances cerrados del ejercicio para cada una de las sociedades que forman parte del Grupo.
- ▶ Hemos comprobado la corrección de cada uno de los asientos manuales realizados.
- ▶ Hemos contrastado que los desgloses de la memoria consolidada adjunta han sido debidamente obtenidos a partir de los desgloses individuales, una vez considerados los ajustes de consolidación.

Otra información: Informe de gestión consolidado

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión consolidado del ejercicio 2021 cuya formulación es responsabilidad del administrador único de la Sociedad dominante, y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales consolidadas no cubre el informe de gestión consolidado. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión consolidado, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en:

- a) Comprobar únicamente que el estado de información no financiera se ha facilitado en la forma prevista en la normativa aplicable y, en caso contrario, informar sobre ello.
- b) Evaluar e informar sobre la concordancia del resto de la información incluida en el informe de gestión consolidado con las cuentas anuales consolidadas, a partir del conocimiento de la entidad obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas consolidadas, así como evaluar e informar de si el contenido y presentación de esta parte del informe de gestión consolidado son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito anteriormente, hemos comprobado que la información mencionada en el apartado a) anterior se facilita en la forma prevista en la normativa aplicable y que el resto de la información que contiene el informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2021 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

Responsabilidad del administrador único de la Sociedad dominante en relación con las cuentas anuales consolidadas

El administrador único de la Sociedad dominante es responsable de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados del Grupo, de conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable al Grupo en España, que se identifica en la nota 3 de la memoria consolidada adjunta, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, el administrador único de la Sociedad dominante es responsable de la valoración de la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con la empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si el administrador único tiene intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales consolidadas.

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- ▶ Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.
- ▶ Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.

- ▶ Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por el administrador único de la Sociedad dominante.
- ▶ Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por el administrador único de la Sociedad dominante, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales consolidadas o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.
- ▶ Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales consolidadas, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales consolidadas representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.
- ▶ Obtenemos evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del grupo para expresar una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con el administrador único de la Sociedad dominante en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

Entre los riesgos significativos que han sido objeto de comunicación al administrador único de la Sociedad dominante, determinamos los que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual y que son, en consecuencia, los riesgos considerados más significativos.

Describimos esos riesgos en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.



ERNST & YOUNG, S.L.

2022 Núm. 08/22/01506

SELLO CORPORATIVO: 96,00 EUR

Informe de auditoría de cuentas sujeto
a la normativa de auditoría de cuentas
española o internacional

ERNST & YOUNG, S.L.

(Inscrita en el Registro Oficial de Auditores
de Cuentas con el N° S0530)

Carlos Dulce Jimeno

(Inscrito en el Registro Oficial de Auditores
de Cuentas con el N° 15156)

27 de abril de 2022

ÍNDICE

- **CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS**
 - Balance consolidado al 31 de diciembre de 2021
 - Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021
 - Estado de cambios en el patrimonio neto consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021
 - Estado de flujos de efectivo consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021
 - Memoria anual consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021

- **INFORME DE GESTIÓN CONSOLIDADO**

JORGE PORK MEAT, S.L.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
FORMULACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS
E INFORME DE GESTIÓN CONSOLIDADO
EJERCICIO 2021

Las cuentas anuales consolidadas adjuntas que comprenden el balance consolidado, la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, el estado de cambios en el patrimonio neto consolidado, el estado de flujos de efectivo consolidado y la memoria anual consolidada, junto con el informe de gestión consolidado, fueron formulados por el administrador único de Jorge Pork Meat, S.L.U. el 31 de marzo de 2022.

Firma

D. Jorge Samper Rivas

JORGE PORK MEAT S.L.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
Balance consolidado al 31 de diciembre de 2021
(Expresado en miles de euros)

ACTIVO	Notas	2021	2020
ACTIVO NO CORRIENTE		348.458	285.959
Inmovilizado intangible	5	4.098	5.033
Fondo de comercio		3.597	4.291
Otro inmovilizado intangible		501	742
Inmovilizado material	6	289.815	268.271
Terrenos y construcciones		128.785	117.648
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material		141.039	134.491
Inmovilizado en curso y anticipos		19.991	16.132
Inversiones inmobiliarias	7	2.092	1.522
Terrenos		1.158	997
Construcciones		934	525
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	9	38.491	397
Participaciones puestas en equivalencia		38.410	292
Instrumentos de patrimonio		61	85
Créditos a sociedades puestas en equivalencia	15.2	20	20
Inversiones financieras a largo plazo	9	11.983	8.073
Instrumentos de patrimonio		3.929	3.929
Créditos a terceros		7.015	3.337
Valores representativos de deuda		1	-
Otros activos financieros		1.038	807
Activos por impuesto diferido	14.3	1.979	2.663
ACTIVO CORRIENTE		422.215	452.140
Existencias	10	174.734	145.772
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		161.142	181.645
Cientes por ventas y prestaciones de servicios	9	128.423	141.483
Cientes, empresas del grupo y asociadas	9 y 15.2	3.237	8.463
Deudores varios	9	180	47
Activos por impuesto corriente	14.1	123	114
Otros créditos con Administraciones públicas	14.1	29.179	31.538
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	9 y 15.2	13.209	20.816
Créditos a empresas		13.209	20.816
Inversiones financieras a corto plazo	9	1.180	3.130
Periodificaciones a corto plazo		661	622
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes		71.289	100.155
TOTAL ACTIVO		770.673	738.099

JORGE PORK MEAT S.L.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
Balance consolidado al 31 de diciembre de 2021
(Expresado en miles de euros)

PATRIMONIO NETO Y PASIVO	Notas	2021	2020
PATRIMONIO NETO		233.547	185.928
FONDOS PROPIOS		210.080	164.756
Capital	11.1	45.909	45.909
Capital escriturado		45.909	45.909
Reservas	11.1	53.841	80.845
Legal y estatutarias		9.182	9.182
Otras reservas		44.659	71.663
Reservas en sociedades consolidadas por integración global	11.1	59.777	(16.028)
Reservas en sociedades puestas en equivalencia	11.1	(50)	-
Resultado consolidado del ejercicio atribuido a la Sociedad Dominante	11.1	50.603	78.430
Perdidas y Ganancias consolidadas		53.863	84.976
(Perdidas y ganancias socios externos)		(3.260)	(6.546)
Dividendo a cuenta	11.1	-	(24.400)
AJUSTES POR CAMBIOS DE VALOR		-	(683)
SUBVENCIONES, DONACIONES Y LEGADOS RECIBIDOS	11.2	4.495	3.500
SOCIOS EXTERNOS	11.3	18.972	18.355
PASIVO NO CORRIENTE		268.162	248.370
Provisiones a largo plazo	13	757	4.558
Deudas a largo plazo	12	265.806	242.560
Obligaciones y otros valores negociables.		49.798	49.746
Deudas con entidades de crédito		208.774	187.710
Acreedores por arrendamiento financiero		81	102
Derivados		280	704
Otros pasivos financieros		6.873	4.298
Deudas con empresas del grupo y asociadas a largo plazo	12 y 15.2	93	72
Periodificaciones a largo plazo		23	23
Pasivos por impuesto diferido	14.3	1.483	1.157
PASIVO CORRIENTE		268.964	303.801
Deudas a corto plazo	12	26.662	98.658
Obligaciones y otros valores negociables		544	544
Deudas con entidades de crédito		11.847	59.698
Acreedores por arrendamiento financiero		21	229
Derivados		756	275
Otros pasivos financieros		13.494	37.912
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	12 y 15.2	5.714	2.869
Otras deudas		5.714	2.869
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		235.050	200.725
Proveedores	12	206.323	183.416
Proveedores, empresas del grupo y asociadas	12 y 15.2	11.191	941
Acreedores varios	12	6.447	4.829
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	12	2.930	1.673
Otras deudas con las Administraciones Públicas	14.1	7.939	9.057
Otros acreedores	12	220	809
Periodificaciones a corto plazo		1.538	1.549
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO		770.673	738.099

JORGE PORK MEAT S.L.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada correspondiente al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2021
(Expresado en miles de euros)

	Notas	2021	2020
OPERACIONES CONTINUADAS			
Importe neto de la cifra de negocios	16	1.345.556	1.356.646
Ventas		1.319.662	1.333.229
Prestaciones de servicios		25.894	23.417
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación		29.533	(4.229)
Trabajos realizados por la empresa para su activo		6.152	6.658
Aprovisionamientos		(1.016.940)	(968.404)
Consumo de mercaderías	16	(141.857)	(137.002)
Consumo de materias primas y otras materias consumibles	16	(761.901)	(738.959)
Trabajos realizados por otras empresas		(112.927)	(92.408)
Deterioro de mercaderías, materias primas y otros aprovisionamientos		(255)	(35)
Otros ingresos de explotación		4.185	3.814
Ingresos accesorios y otros de gestión corriente		4.115	3.599
Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio		70	215
Gastos de personal		(112.743)	(114.738)
Sueldos, salarios y asimilados		(83.637)	(85.204)
Cargas sociales	16	(29.106)	(29.534)
Otros gastos de explotación		(155.927)	(134.667)
Servicios exteriores		(149.747)	(128.507)
Tributos		(5.511)	(5.875)
Otros gastos de gestión corriente		(68)	(133)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales		(601)	(152)
Amortización del inmovilizado	5, 6 y 7	(29.784)	(27.893)
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras	11.2	534	586
Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado	6	(2.639)	(1.831)
Otros resultados		1.805	96
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN		69.732	116.038
Ingresos financieros		2.714	3.512
De participaciones en instrumentos de patrimonio		2.199	2.814
En empresas del grupo y asociadas	14.2	2.199	2.814
De valores negociables y otros instrumentos financieros		515	698
De empresas del grupo y asociadas	15.1	151	298
De terceros		364	400
Gastos financieros		(5.631)	(5.838)
Por deudas con empresas del grupo y asociadas	15.1	(6)	(8)
Por deudas con terceros		(5.625)	(5.830)
Variación de valor razonable en instrumentos financieros		(3.396)	812
Cartera de negociación y otros		(3.396)	812
Diferencias de cambio		3.359	(1.387)
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros		(138)	(244)
Deterioros y pérdidas	9	(138)	(244)
RESULTADO FINANCIERO		(3.092)	(3.145)
Participación en beneficios de sociedades puestas en equivalencia	9	3.108	-
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS		69.748	112.893
Impuesto sobre beneficios	14.2	(15.885)	(27.917)
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS	16	53.863	84.976
Resultado atribuido a la sociedad dominante	11.1	50.603	78.430
Resultado atribuido a socios Externos	11.1	3.260	6.546

JORGE PORK MEAT S.L.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
Estado de cambios en el patrimonio neto consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021
(Expresado en miles de euros)

A) Estado de ingresos y gastos reconocidos consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021

	Notas		2021	2020
Resultado de la cuenta de pérdidas y ganancias	11.1		53.863	84.976
Ingresos y gastos imputados directamente en el patrimonio neto				
Por coberturas de flujos de efectivo	12.3		-	(272)
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	11.2		1.861	1.286
Efecto impositivo			(466)	(253)
Total ingresos y gastos imputados directamente en el patrimonio neto			1.395	761
Transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias				
Por coberturas de flujos de efectivo			911	251
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	11.2		(534)	(586)
Efecto impositivo			(95)	84
Total transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias			282	(251)
TOTAL INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS			55.540	85.486
Total de ingresos y gastos atribuidos a la Sociedad Dominante			52.281	78.936
Total de ingresos y gastos atribuidos a los Socios Externos			3.259	6.550

B) Estado total de cambios en el patrimonio neto consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021

	Capital escriturado	Reservas	Reservas en sociedades consolidadas puestas en equivalencia	Reservas sociedades consolidadas	Dividendo a Cuenta	Resultado del ejercicio atribuido sociedad dominante	Ajustes por cambios de valor	Subvenciones, donaciones y legados recibidos	Socios Externos	TOTAL
SALDO, FINAL DEL AÑO 2019	45.909	27.668	-	3.784	-	65.936	(667)	2.978	12.739	158.347
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	-	-	78.430	(16)	522	6.550	85.486
Operaciones con socios o propietarios										
Distribución de dividendos	-	(32.400)	-	-	(24.400)	-	-	-	(983)	(57.783)
Otras variaciones del patrimonio neto										
Distribución del resultado de 2019	-	46.426	-	19.510	-	(65.936)	-	-	-	-
Otras variaciones del patrimonio neto	-	39.151	-	(39.322)	-	-	-	-	49	(122)
SALDO, FINAL DEL AÑO 2020	45.909	80.845	-	(16.028)	(24.400)	78.430	(683)	3.500	18.355	185.928
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	-	-	50.603	683	995	3.259	55.540
Operaciones con socios o propietarios										
Distribución de dividendos	-	(3.000)	-	-	-	-	-	-	-	(3.000)
Operaciones con participaciones de socios externos	-	(2.207)	-	-	-	-	-	-	(2.631)	(4.838)
Otras variaciones del patrimonio neto										
Distribución del resultado de 2020	-	(21.797)	-	75.827	24.400	(78.430)	-	-	-	-
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	(50)	(22)	-	-	-	-	(11)	(83)
SALDO, FINAL DEL AÑO 2021	45.909	53.641	(50)	59.777	-	50.603	-	4.495	18.972	233.547

JORGE PORK MEAT S.L.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
Estado de flujos de efectivo consolidado del ejercicio 2021
(Expresado en miles de euros)

	Notas	2021	2020
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN			
Resultado del ejercicio antes de impuestos	14.2	69.748	112.893
Ajustes del resultado		33.767	34.407
Amortización del inmovilizado	5, 6 y 7	29.784	27.893
Resultados por enajenaciones de inmovilizado financiero y otras	9	138	244
Correcciones valorativas por deterioro		6.176	1.405
Variación de provisiones	13	(3.801)	725
Imputación de subvenciones	11.2	(534)	(586)
Resultados por bajas y enajenaciones del inmovilizado	6	2.639	1.831
Ingresos financieros		(2.714)	(3.512)
Gastos financieros		5.631	5.838
Diferencias de cambio		(3.359)	1.387
Variación de valor razonable en instrumentos financieros		2.915	(818)
Participación en sociedades puestas en equivalencia		(3.108)	-
Cambios en el capital corriente		29.206	(15.758)
Existencias		(35.138)	313
Deudores y otras cuentas a cobrar		20.512	(6.172)
Otros activos corrientes		9.518	(2.154)
Acreedores y otras cuentas a pagar		34.325	(7.515)
Otros pasivos corrientes		(11)	119
Otros activos y pasivos no corrientes		-	(349)
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación		(17.993)	(30.524)
Pagos de intereses		(5.631)	(5.838)
Cobros de intereses		2.714	3.512
Cobros (pagos) por impuesto sobre beneficios		(15.076)	(28.198)
Flujos de efectivo de las actividades de explotación		114.728	101.018
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN			
Pagos por inversiones		(99.654)	(38.189)
Inmovilizado intangible	5	(105)	(125)
Inmovilizado material	6	(57.946)	(37.947)
Inversiones inmobiliarias	7	(594)	(115)
Otros activos financieros		(41.009)	(2)
Cobros por desinversiones		5.043	1.401
Inmovilizado intangible	5	2	122
Inmovilizado material	6	5.041	1.198
Inversiones inmobiliarias	7	-	81
Tesorería por combinación de negocios (fusión)		-	12
Flujos de efectivo de las actividades de inversión		(94.611)	(36.776)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN			
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio		(364)	(1.525)
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	11.2	1.861	1.282
Adquisición de participaciones de socios externos		(2.225)	(2.807)
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero		(24.578)	53.361
Emisión			
Obligaciones y otros valores negociables	12	114.452	155.600
Deudas con entidades de crédito	12	224.540	102.373
Deudas con empresas del grupo y asociadas		2.866	-
Otras deudas	12	2.827	8.010
Devolución y amortización de			
Obligaciones y otros valores negociables		(114.400)	(155.550)
Deudas con entidades de crédito		(251.556)	(49.689)
Deudas con empresas del grupo y asociadas		-	(2.928)
Otras deudas		(3.307)	(4.455)
Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio		(27.400)	(33.383)
Dividendos	11	(27.400)	(33.383)
Flujos de efectivo de las actividades de financiación		(52.342)	18.453
EFFECTO DE LAS VARIACIONES DE LOS TIPOS DE CAMBIO		3.359	(1.387)
AUMENTO / DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES		(28.866)	81.308
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio		100.155	18.847
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio		71.289	100.155

JORGE PORK MEAT, S.L.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

MEMORIA ANUAL CONSOLIDADA

Ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021

1. SOCIEDAD DOMINANTE

Jorge Pork Meat, S.L.U. y Sociedades Dependientes (en adelante Grupo Jorge Pork Meat) configuran un grupo consolidado de empresas que desarrolla básicamente sus operaciones en el sector cárnico (porcino, tanto cerdo blanco como ibérico).

La Sociedad dominante del Grupo es Jorge Pork Meat, S.L.U., sociedad constituida por tiempo indefinido el 19 de enero de 2006. La Sociedad tiene por objeto social la participación financiera, comercial o técnica en empresas de carácter rústico, urbano, industrial, comercial, de servicios o de inversiones.

Su domicilio social se encuentra en Avda. Academia General Militar 52, de Zaragoza.

La Sociedad está integrada en el grupo de empresas cuya sociedad dominante es Jorge, S.L. (Grupo Jorge), con domicilio social en Avda. Academia General Militar, 52, Zaragoza. Las cuentas anuales consolidadas de Grupo Jorge y Sociedades Dependientes se depositan en el Registro Mercantil de Zaragoza.

La moneda funcional de las sociedades del Grupo es el euro.

2. SOCIEDADES DEPENDIENTES Y ASOCIADAS

Además de la Sociedad dominante Jorge Pork Meat, S.L.U., cuyas cuentas anuales individuales se han formulado en esta misma fecha, las sociedades incluidas en el perímetro de consolidación se relacionan en el Anexo I.

Jorge Pork Meat, S.L.U. formuló cuentas anuales consolidadas por primera vez en el ejercicio 2016. Hasta entonces no se habían formulado por estar integradas en las cuentas anuales consolidadas de Jorge, S.L. y sociedades dependientes.

3. BASES DE PRESENTACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS

a) Imagen fiel

Las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2021 se han formulado en base a las Normas de Formulación de Cuentas Anuales Consolidadas aprobadas por el Real Decreto 1159/2010 de 17 de septiembre de 2010, el cual fue modificado en 2016 por el Real Decreto 602/2016, de 2 de diciembre, así como con el resto de la legislación mercantil vigente.

Las cuentas anuales consolidadas adjuntas han sido obtenidas de los registros contables de la Sociedad dominante y de sus sociedades dependientes y se presentan de acuerdo con el marco normativo de información financiera que le resulta de aplicación y, en particular, con los principios y criterios contables en él contenidos, de forma que muestran la imagen fiel del patrimonio neto consolidado, de la situación financiera consolidada, de los resultados consolidados del Grupo y de los flujos de efectivo consolidados habidos durante el correspondiente ejercicio 2021. Estas cuentas anuales consolidadas, que han sido formuladas por el administrador único de la Sociedad

dominante, Jorge Pork Meat, S.L.U., se someterán, al igual que las de las sociedades participadas, a la aprobación de las respectivas Juntas Generales de Socios y Accionistas, estimándose que serán aprobadas sin ninguna modificación.

Las cifras incluidas en las cuentas anuales consolidadas están expresadas en miles de euros, salvo que se indique lo contrario.

b) Principios de consolidación

Se considera como fecha de primera consolidación el 1 de enero de 2016.

Sociedades dependientes

La consolidación se ha realizado aplicando el método de integración global a todas las sociedades dependientes, que son aquellas en las que el Grupo ejerce o puede ejercer, directa o indirectamente, su control, entendido como el poder de dirigir las políticas financieras y de explotación de una empresa para obtener beneficios económicos de sus actividades. Esta circunstancia se manifiesta, en general aunque no únicamente, por la titularidad, directa o indirecta, del 50% o más de los derechos de voto de la sociedad.

La participación de los accionistas/socios minoritarios en el patrimonio y en los resultados de las sociedades dependientes consolidadas se presenta bajo la denominación “Socios Externos” dentro del epígrafe “Patrimonio Neto” del balance consolidado y en el epígrafe “Resultado atribuido a socios externos” dentro de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, respectivamente.

Se incorporan al balance consolidado de la Sociedad dominante los bienes, derechos y obligaciones que componen el patrimonio de las sociedades dependientes y a su cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, los ingresos y gastos que determinan los resultados de las mismas.

Se eliminan los valores de inversión en las sociedades del Grupo, determinándose la diferencia negativa o positiva habida en el momento de la adquisición. Se efectúan los ajustes necesarios para eliminar los saldos y transacciones entre sociedades del Grupo.

Sociedades asociadas y multigrupo

Las sociedades asociadas se registran por el método de puesta en equivalencia. Estas sociedades son aquellas en las que se ejerce una influencia significativa en su gestión, entendida como el poder de intervenir en las decisiones de política financiera de explotación de la participada, pero sin llegar a tener el control ni tampoco el control conjunto. La influencia significativa de una sociedad se presume en aquellas sociedades en las que la participación es igual o superior al 20%.

El método de la puesta en equivalencia consiste en la incorporación en la línea del balance consolidado “inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo, participaciones puestas en equivalencia” del valor de los activos netos y fondo de comercio si lo hubiere, correspondiente a la participación poseída en la sociedad asociada. El resultado neto obtenido cada ejercicio correspondiente al porcentaje de participación en estas sociedades se refleja en las cuentas de resultados consolidadas como “participación en beneficios (pérdidas) de sociedades puestas en equivalencia”.

Por otra parte, determinadas sociedades en las que el Grupo no ejerce control, si bien ejerce una influencia significativa en su gestión (entendida dicha influencia significativa como el poder de intervenir en las decisiones de política financiera y de explotación de la participada, pero sin poder llegar a tener el control) o bien son negocios conjuntos, entendido éstos como aquellos en los que existe control conjunto con otros partícipes, han quedado excluidas del perímetro de

consolidación, salvo Agrofood Sopeña, S.L. y Piensos del Segre, S.A. (consolidadas por puesta en equivalencia), por considerar el administrador único de la Sociedad dominante que no tienen un interés significativo para la imagen fiel de las cuentas anuales consolidadas. Estas sociedades que, de acuerdo con su porcentaje de participación, deberían de haberse integrado por el método de puesta en equivalencia, tal y como se pone de manifiesto en la Nota 9.2 de esta memoria consolidada, no se incluyen en el perímetro por su escasa importancia relativa.

c) Comparación de la información

De acuerdo con la legislación mercantil, se presenta, a efectos comparativos, con cada una de las partidas del balance consolidado, de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, del estado consolidado de cambios en el patrimonio neto consolidado y del estado de flujos de efectivo consolidado, además de las cifras del ejercicio 2021, las correspondientes al ejercicio anterior.

Con fecha 30 de enero de 2021 se publicó el Real Decreto 1/2021, de 12 de enero, por el que se modificó el Plan General de Contabilidad aprobado por el Real Decreto 1514/2007, de 16 de noviembre. Los cambios al Plan General de Contabilidad son de aplicación a los ejercicios que se inicien a partir del 1 de enero de 2021 y se centran principalmente en los criterios de reconocimiento, valoración y desglose de ingresos e instrumentos financieros, sin que dicho cambio haya afectado de manera relevante a las presentes cuentas anuales consolidadas.

Adicionalmente, hay que tener en cuenta lo que se indica en la letra siguiente en relación con los cambios en el perímetro de consolidación.

d) Perímetro de consolidación

Estas cuentas anuales consolidadas presentan los siguientes cambios en el perímetro de consolidación en relación con el ejercicio 2020:

Altas en el perímetro de consolidación

- Durante el ejercicio 2021 el Grupo ha adquirido el 40,2094% de la sociedad Piensos del Segre, S.A., sociedad cabecera de un grupo y que es consolidada por puesta en equivalencia.

Otras variaciones en el perímetro de consolidación

- Durante el ejercicio 2021 el Grupo ha adquirido el 20% de la sociedad Campodulce Curados, S.A. y el 10% de la sociedad Intercambios de Derivados Porcinos, S.L. hasta poseer de ambas el 100%. En este sentido, destacar que la sociedad Consorcio de Jabugo, S.L. estaba participada al 100% por Campodulce Curados, S.A. en los ejercicios 2021 y 2020.
- Durante el ejercicio 2021 la sociedad Aralogic, S.L. ha absorbido a Campillo Renting, S.L.

e) Efectos de la pandemia COVID-19 en la actividad del Grupo

La pandemia internacional, así declarada por la Organización Mundial de la Salud (OMS) el 11 de marzo de 2020, ha supuesto una crisis sanitaria sin precedentes que ha impactado en el entorno macroeconómico y en la evolución de los negocios.

Hasta la fecha de presentación de las presentes cuentas anuales consolidadas no se han producido efectos significativos en la actividad del Grupo y, conforme a las estimaciones actuales del administrador único, no se estiman efectos relevantes en el ejercicio 2022.

f) Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, el administrador único de la Sociedad dominante ha realizado estimaciones que están basadas en la experiencia histórica y en otros factores que se consideran razonables de acuerdo con las circunstancias actuales y que constituyen la base para establecer el valor contable de los activos y pasivos cuyo valor no es fácilmente determinable mediante otras fuentes. La Sociedad dominante revisa sus estimaciones de forma continua. Sin embargo, dada la incertidumbre inherente a las mismas, existe un riesgo importante de que pudieran surgir ajustes significativos en el futuro sobre los valores de los activos y pasivos afectados, de producirse un cambio significativo en las hipótesis, hechos y circunstancias en las que se basan.

Los supuestos clave acerca del futuro, así como otros datos relevantes sobre la estimación de la incertidumbre en la fecha de cierre del ejercicio, que llevan asociados un riesgo importante de suponer cambios significativos en el valor de los activos o pasivos en el próximo ejercicio son los siguientes:

Activos por impuesto diferido

Los activos por impuesto diferido se registran para todas aquellas bases imponibles negativas pendientes de compensar para las que es probable que el Grupo disponga de ganancias fiscales futuras que permitan la aplicación de estos activos. Para determinar el importe de los activos por impuesto diferido que se pueden registrar, el administrador único de la Sociedad dominante estima los importes y las fechas en las que se obtendrán las ganancias fiscales futuras y el periodo de reversión de las diferencias temporarias imponibles.

Deterioro del valor de los activos no corrientes

La valoración de los activos no corrientes, distintos de los financieros, requiere la realización de estimaciones con el fin de determinar su valor razonable, a los efectos de evaluar un posible deterioro, especialmente de los fondos de comercio. Para determinar este valor razonable el administrador único de la Sociedad dominante estima los flujos de efectivo futuros esperados de los activos o de las unidades generadoras de efectivo de las que forman parte y utilizan una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual de esos flujos de efectivo.

Fiscalidad

Según establece la legislación vigente, los impuestos no pueden considerarse definitivamente liquidados hasta que las declaraciones presentadas hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales, o haya transcurrido el plazo de prescripción de cuatro años. En opinión del administrador único de la Sociedad dominante no existen contingencias que pudieran resultar en pasivos adicionales de consideración en las sociedades en caso de inspección.

Pasivos contingentes

Las sociedades han realizado juicios y estimaciones en relación con la probabilidad de ocurrencia de dichos riesgos, así como la cuantía de los mismos, y ha registrado una provisión cuando el riesgo ha sido considerado como probable, estimando el coste que le originaría dicha obligación.

4. NORMAS DE REGISTRO Y VALORACIÓN

Los principales criterios de registro y valoración utilizados por la Sociedad dominante en la elaboración de estas cuentas anuales consolidadas son los siguientes:

a) Fondo de comercio de consolidación

Su cálculo se determinó en base a la suma de las diferencias positivas surgidas en la primera consolidación entre la inversión de la matriz y los patrimonios netos de las sociedades dependientes entendiendo como fecha de primera consolidación aquella en que la compañía matriz adquiere el control de cada una de las sociedades dependientes.

Su imputación a resultados se lleva a cabo en un periodo de 10 años.

b) Transacciones y saldos entre sociedades incluidas en el perímetro de la consolidación

Con el objeto de compensar cuantías recíprocas entre sociedades del Grupo, se han realizado las eliminaciones de origen económico y comercial entre las cuentas de ventas, compras, gastos e ingresos financieros, así como de las cuentas de clientes, proveedores, créditos y deudas a corto y largo plazo.

c) Homogeneización de partidas de las cuentas individuales de las sociedades incluidas en el perímetro de la consolidación

Dado que las sociedades del Grupo tienen actividades de características similares, no se ha considerado la necesidad de efectuar ninguna modificación para homogeneizar las cuentas individuales de las sociedades incluidas en la consolidación. Todas las sociedades dependientes cierran sus ejercicios económicos en la misma fecha que lo hace la Sociedad dominante y presentan sus cuentas anuales también en miles de euros y, siguen los mismos principios contables.

d) Inmovilizado intangible

El inmovilizado intangible se valora inicialmente por su coste, ya sea éste el precio de adquisición o el coste de producción.

Después del reconocimiento inicial, el inmovilizado intangible se valora por su coste, menos la amortización acumulada y, en su caso, el importe acumulado de las correcciones por deterioro registradas.

Los activos intangibles se amortizan sistemáticamente en función de la vida útil estimada de los bienes y de su valor residual. Los métodos y periodos de amortización aplicados son revisados en cada cierre de ejercicio y, si procede, ajustados de forma prospectiva. Al menos al cierre del ejercicio, se evalúa la existencia de indicios de deterioro, en cuyo caso se estiman los importes recuperables, efectuándose las correcciones valorativas que procedan.

Marcas y patentes

Las patentes se pueden utilizar durante un periodo inicial de 10 años, por lo que se amortizan linealmente en dicho periodo.

Aplicaciones informáticas

La partida de aplicaciones informáticas incluye los costes incurridos en relación con las aplicaciones informáticas adquiridas a terceros. La amortización de las aplicaciones informáticas se realiza aplicando el método lineal durante un periodo de 5 años.

Fondo de comercio

Los fondos de comercio se valoran inicialmente, en el momento de la adquisición, a su coste, siendo éste el exceso del coste de la combinación de negocios respecto al valor razonable de los activos identificables adquiridos menos el de los pasivos asumidos.

Conforme a lo dispuesto en el Plan General de Contabilidad aprobado por el Real Decreto 1514/2007, el fondo de comercio no se amortizaba y, en su lugar, las unidades generadoras de efectivo a las que se había asignado el fondo de comercio en la fecha de adquisición se sometían, al menos anualmente, a la comprobación de su eventual deterioro del valor, registrándose, en su caso, la correspondiente corrección valorativa por deterioro.

Con efectos desde el 1 de enero de 2016, conforme a lo dispuesto en el Real Decreto 602/2016, de 2 de diciembre, el fondo de comercio se amortiza linealmente durante su vida útil de 10 años. Al menos anualmente, se analiza si existen indicios de deterioro de valor de las unidades generadoras de efectivo a las que se haya asignado un fondo de comercio, y, en caso de que los haya, se comprueba su eventual deterioro de valor.

Las correcciones valorativas por deterioro reconocidas en el fondo de comercio no pueden ser objeto de reversión en los ejercicios posteriores.

e) Inmovilizado material

El inmovilizado material se valora inicialmente por su coste, ya sea éste el precio de adquisición o el coste de producción. El coste del inmovilizado material adquirido mediante combinaciones de negocios es su valor razonable en la fecha de adquisición.

Después del reconocimiento inicial, el inmovilizado material se valora por su coste, menos la amortización acumulada y, en su caso, el importe acumulado de las correcciones por deterioro registradas.

En el coste de aquellos activos adquiridos o producidos que necesitan más de un año para estar en condiciones de uso desde su inicio, se incluyen los gastos financieros devengados antes de la puesta en condiciones de funcionamiento del inmovilizado que cumplen con los requisitos para su capitalización.

Asimismo, forma parte del valor del inmovilizado material, la estimación inicial del valor actual de las obligaciones asumidas derivadas del desmantelamiento o retiro y otras asociadas al activo, tales como costes de rehabilitación, cuando estas obligaciones dan lugar al registro de provisiones.

Las reparaciones que no representan una ampliación de la vida útil y los costes de mantenimiento son cargados en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en el ejercicio en que se producen. Los costes de ampliación o mejora que dan lugar a un aumento de la capacidad productiva o a un alargamiento de la vida útil de los bienes, son incorporados al activo como mayor valor del mismo.

La amortización de los elementos del inmovilizado material se realiza, desde el momento en el que están disponibles para su puesta en funcionamiento, de forma lineal durante su vida útil estimada.

Los años de vida útil estimada para los distintos elementos del inmovilizado material son los siguientes:

	Porcentaje
Contrucciones	Entre 3 y 5
Maquinaria	Entre 7 y 12
Instalaciones técnicas	Entre 4 y 16
Utillaje	Entre 12 y 30
Mobiliario	Entre 10 y 16
Equipos procesos de información	Entre 25 y 33
Otro inmovilizado material-semovientes	33
Otro inmovilizado material	12

El criterio de amortización de los semovientes es acorde al plan de amortización aprobado por la Agencia Tributaria. Este método se basa en una vida útil de 3 años, con un valor residual del 30% del valor de compra o coste de producción, con lo que se obtiene una cuota de amortización lineal.

En cada cierre de ejercicio, las sociedades del Grupo revisan los valores residuales, las vidas útiles y los métodos de amortización del inmovilizado material y, si procede, se ajustan de forma prospectiva.

f) Inversiones inmobiliarias

Los terrenos y construcciones que se encuentran disponibles para ser arrendados a terceros se clasifican como inversiones inmobiliarias. Las inversiones inmobiliarias se valoran con los mismos criterios y porcentajes de amortización indicados para el inmovilizado material.

g) Deterioro del valor de los activos no financieros

Al menos al cierre del ejercicio, las sociedades del Grupo evalúan si existen indicios de que algún activo no corriente o, en su caso, alguna unidad generadora de efectivo pueda estar deteriorado. Si existen indicios se estiman sus importes recuperables.

El importe recuperable es el mayor entre el valor razonable menos los costes de venta y el valor en uso. Cuando el valor contable es mayor que el importe recuperable se produce una pérdida por deterioro. El valor en uso es el valor actual de los flujos de efectivo futuros esperados, utilizando tipos de interés de mercado sin riesgo, ajustados por los riesgos específicos asociados al activo. Para aquellos activos que no generan flujos de efectivo, en buena medida, independientes de los derivados de otros activos o grupos de activos, el importe recuperable se determina para las unidades generadoras de efectivo a las que pertenecen dichos activos.

Las correcciones valorativas por deterioro y su reversión se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Las correcciones valorativas por deterioro se revierten cuando las circunstancias que las motivaron dejan de existir. La reversión del deterioro tiene como límite el valor contable del activo que figuraría si no se hubiera reconocido previamente el correspondiente deterioro del valor.

h) Arrendamientos

Los contratos se califican como arrendamientos financieros cuando de sus condiciones económicas se deduce que se transfieren al arrendatario sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo objeto del contrato. En caso contrario, los contratos se clasifican como arrendamientos operativos.

Las Sociedades como arrendatarios

Los activos adquiridos mediante arrendamiento financiero se registran de acuerdo con su naturaleza, por el menor entre el valor razonable del activo y el valor actual al inicio del arrendamiento de los pagos mínimos acordados, contabilizándose un pasivo financiero por el mismo importe. Los pagos por el arrendamiento se distribuyen entre los gastos financieros y la reducción del pasivo. A los activos se les aplican los mismos criterios de amortización, deterioro y baja que al resto de activos de su naturaleza.

Los pagos por arrendamientos operativos se registran como gastos en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada cuando se devengan.

i) Existencias

Las existencias se valoran a su precio de adquisición, coste de producción o valor neto realizable, el menor. Los descuentos comerciales, las rebajas obtenidas, otras partidas similares y los intereses incorporados al nominal de los débitos se deducen en la determinación del precio de adquisición.

El coste de producción incluye los costes de materiales directos y, en su caso, los costes de mano de obra directa y los gastos generales de fabricación.

Los cerdos de cebadero, los lechones y el pienso están valorados al coste de producción.

Los cerdos en proceso de integración se valoran por el coste de adquisición que incluye, tanto el valor de compra de los animales como el coste de piensos, medicamentos y servicios recibidos de los integradores externos.

Los jamones y paletas terminados y en proceso de fabricación se valoran por el coste de adquisición, que incluye, tanto el valor de la materia prima, como el coste soportado por la maquila facturada por el proceso de curación.

Para aquellas existencias que necesitan un periodo de tiempo superior a un año para estar en condiciones de venta, los costes capitalizados incluyen los gastos financieros que se hayan devengado durante su producción y que hayan sido girados por el proveedor o correspondan a préstamos u otro tipo de financiación ajena, específica o genérica, directamente atribuible a la adquisición o producción de las mismas.

El valor neto realizable representa la estimación del precio de venta menos todos los costes estimados para terminar su fabricación y los costes que serán incurridos en los procesos de comercialización, venta y distribución.

El Grupo efectúa las oportunas correcciones valorativas, reconociéndolas como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada cuando el valor neto realizable de las existencias es inferior a su precio de adquisición (o a su coste de producción).

j) Activos financieros

Clasificación y valoración

En el momento de reconocimiento inicial, el Grupo clasifica todos los activos financieros en una de las categorías enumeradas a continuación, que determina el método de valoración inicial y posterior aplicable:

- Activos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias
- Activos financieros a coste amortizado
- Activos financieros a valor razonable con cambios en el patrimonio neto
- Activos financieros a coste

Activos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias

El Grupo clasifica un activo financiero en esta categoría salvo que proceda su clasificación en alguna de las restantes.

En todo caso, los activos financieros mantenidos para negociar se incluyen en esta categoría. El Grupo considera que un activo financiero se mantiene para negociar cuando se cumple al menos una de las siguientes tres circunstancias:

- a) Se origina o adquiere con el propósito de venderlo en el corto plazo.

- b) Forma parte, en el momento de su reconocimiento inicial, de una cartera de instrumentos financieros identificados y gestionados conjuntamente de la que existan evidencias de actuaciones recientes para obtener ganancias en el corto plazo.
- c) Es un instrumento financiero derivado, siempre que no sea un contrato de garantía financiera ni haya sido designado como instrumento de cobertura.

Los activos financieros clasificados en esta categoría se valoran inicialmente a valor razonable que, salvo evidencia en contrario, se asume que es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada. Los costes de transacción directamente atribuibles se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio (esto es, no se capitalizan). Con posterioridad al reconocimiento inicial, el Grupo valora los activos financieros comprendidos en esta categoría a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada (resultado financiero).

Activos financieros a coste amortizado

Con carácter general, se incluyen en esta categoría los créditos por operaciones comerciales (“clientes comerciales”) y los créditos por operaciones no comerciales (“otros deudores”).

Los activos financieros clasificados en esta categoría se valoran inicialmente por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, se asume que es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada, más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles. Esto es, los costes de transacción inherentes se capitalizan.

No obstante, los créditos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tengan un tipo de interés contractual explícito, así como los créditos al personal, los dividendos a cobrar y los desembolsos exigidos sobre instrumentos de patrimonio, cuyo importe se espera recibir en el corto plazo, se valoran por su valor nominal cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

Para la valoración posterior se utiliza el método del coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada (ingresos financieros), aplicando el método del tipo de interés efectivo.

Los créditos con vencimiento no superior a un año que, tal y como se ha expuesto anteriormente, se valoren inicialmente por su valor nominal, continuarán valorándose por dicho importe, salvo que se hubieran deteriorado.

En general, cuando los flujos de efectivo contractuales de un activo financiero a coste amortizado se modifican debido a las dificultades financieras del emisor, el Grupo analiza si procede contabilizar una pérdida por deterioro de valor.

Activos financieros a coste

El Grupo incluye en esta categoría, las inversiones en instrumentos de patrimonio cuyo valor razonable no puede determinarse por referencia a un precio cotizado en un mercado activo para un instrumento idéntico, o no puede estimarse con fiabilidad, y los derivados que tienen como subyacente a estas inversiones.

Las inversiones incluidas en esta categoría se valoran inicialmente al coste, que es equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles. Esto es, los costes de transacción inherentes se capitalizan.

La valoración posterior es también a coste, menos, en su caso, el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

Baja de balance de activos financieros

El Grupo da de baja del balance consolidado un activo financiero cuando:

- Expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo. En este sentido, se da de baja un activo financiero cuando ha vencido y el Grupo ha recibido el importe correspondiente.
- Se hayan cedido los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero. En este caso, se da de baja el activo financiero cuando se han transferido de manera sustancial los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad.

Deterioro del valor de los activos financieros

Activos financieros a coste amortizado

Al menos al cierre del ejercicio, el Grupo analiza si existe evidencia objetiva de que el valor de un activo financiero, o de un grupo de activos financieros con similares características de riesgo valorados colectivamente, se ha deteriorado como resultado de uno o más eventos que hayan ocurrido después de su reconocimiento inicial y que ocasionen una reducción o retraso en los flujos de efectivo estimados futuros, que pueden venir motivados por la insolvencia del deudor.

En caso de que exista dicha evidencia, la pérdida por deterioro se calcula como la diferencia entre el valor en libros y el valor actual de los flujos de efectivo futuros, incluidos, en su caso, los procedentes de la ejecución de las garantías reales y personales, que se estima van a generar, descontados al tipo de interés efectivo calculado en el momento de su reconocimiento inicial.

Las correcciones de valor por deterioro, así como su reversión cuando el importe de dicha pérdida disminuyese por causas relacionadas con un evento posterior, se reconocen como un gasto o un ingreso, respectivamente, en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. La reversión del deterioro tiene como límite el valor en libros del activo que estaría reconocido en la fecha de reversión si no se hubiese registrado el deterioro del valor.

Activos financieros a coste

En este caso, el importe de la corrección valorativa es la diferencia entre su valor en libros y el importe recuperable, entendido éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros derivados de la inversión, que para el caso de instrumentos de patrimonio se calculan, bien mediante la estimación de los que se espera recibir como consecuencia del reparto de dividendos realizado por la empresa participada y de la enajenación o baja en cuentas de la inversión en la misma, bien mediante la estimación de su participación en los flujos de efectivo que se espera sean generados por la empresa participada, procedentes tanto de sus actividades ordinarias como de su enajenación o baja en cuentas. Salvo mejor evidencia del importe recuperable de las inversiones en instrumentos de patrimonio, la estimación de la pérdida por deterioro de esta clase de activos se calcula en función del patrimonio neto de la entidad participada y de las plusvalías tácitas existentes en la fecha de la valoración, netas del efecto impositivo.

El reconocimiento de las correcciones valorativas por deterioro de valor y, en su caso, su reversión, se registran como un gasto o un ingreso, respectivamente, en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. La reversión del deterioro tiene como límite el valor en libros de la inversión que estaría reconocida en la fecha de reversión si no se hubiese registrado el deterioro del valor.

k) Pasivos financieros

Clasificación y valoración

En el momento de reconocimiento inicial, el Grupo clasifica todos los pasivos financieros en una de las categorías enumeradas a continuación:

- Pasivos financieros a coste amortizado
- Pasivos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias

Pasivos financieros a coste amortizado

El Grupo clasifica todos los pasivos financieros en esta categoría excepto cuando deban valorarse a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Con carácter general, se incluyen en esta categoría los débitos por operaciones comerciales ("proveedores") y los débitos por operaciones no comerciales ("otros acreedores").

Los préstamos participativos que tienen las características de un préstamo ordinario o común también se incluyen en esta categoría sin perjuicio de que la operación se acuerde a un tipo de interés cero o por debajo de mercado.

Los pasivos financieros incluidos en esta categoría se valoran inicialmente por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, se considera que es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación recibida ajustado por los costes de transacción que les sean directamente atribuibles. Esto es, los costes de transacción inherentes se capitalizan.

No obstante, los débitos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tienen un tipo de interés contractual, así como los desembolsos exigidos por terceros sobre participaciones, cuyo importe se espera pagar en el corto plazo, se valoran por su valor nominal, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no sea significativo.

Para la valoración posterior se utiliza el método de coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada (gasto financiero), aplicando el método del tipo de interés efectivo.

No obstante, los débitos con vencimiento no superior a un año que, de acuerdo con lo dispuesto anteriormente, se valoren inicialmente por su valor nominal, continuarán valorándose por dicho importe.

Pasivos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias

En esta categoría el Grupo incluye los pasivos financieros tales como instrumentos financieros derivados, siempre que no haya sido designado como instrumento de cobertura.

Los pasivos financieros incluidos en esta categoría se valoran inicialmente por su razonable, que, salvo evidencia en contrario, se asume que es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación recibida. Los costes de transacción que les sean directamente atribuibles se reconocen directamente en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio.

Después del reconocimiento inicial el Grupo valora los pasivos financieros comprendidos en esta categoría a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias.

Baja de balance de pasivos financieros

El Grupo da de baja del balance consolidado un pasivo financiero previamente reconocido cuando se da alguna de las siguientes circunstancias:

- La obligación se haya extinguido porque se ha realizado el pago al acreedor para cancelar la deuda (a través de pagos en efectivo u otros bienes o servicios), o porque al deudor se le exime legalmente de cualquier responsabilidad sobre el pasivo.
- Se adquieran pasivos financieros propios, aunque sea con la intención de recolocarlos en el futuro.
- Se produce un intercambio de instrumentos de deuda entre un prestamista y un prestatario, siempre que tengan condiciones sustancialmente diferentes, reconociéndose el nuevo pasivo financiero que surja; de la misma forma se registra una modificación sustancial de las condiciones actuales de un pasivo financiero, como se indica para las reestructuraciones de deuda.

La contabilización de la baja de un pasivo financiero se realiza de la siguiente forma: la diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero (o de la parte de él que se haya dado de baja) y la contraprestación pagada, incluidos los costes de transacción atribuibles, y en la que se ha de recoger asimismo cualquier activo cedido diferente del efectivo o pasivo asumido, se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio en que tenga lugar.

Reestructuración de deudas

El Grupo, en determinados casos, lleva a cabo reestructuraciones de sus compromisos de deuda con sus acreedores. Por ejemplo: alargar el plazo de pago del principal a cambio de un tipo de interés mayor, no pagar y agregar los intereses en un único pago “bullet” de principal e intereses al final de la vida de la deuda, etc. Las formas en que esos cambios en los términos de una deuda pueden llevarse a cabo son varias:

- Pago inmediato del nominal (antes del vencimiento) seguido de una refinanciación de todo o parte del importe nominal a través de una nueva deuda (“intercambio de deuda”).
- Modificación de los términos del contrato de deuda antes de su vencimiento (“modificación de deuda”).

En estos casos de “intercambio de deuda” o de “modificación de deuda” con el mismo acreedor, el Grupo analiza si ha existido un cambio sustancial en las condiciones de la deuda original.

En caso de que haya existido un cambio sustancial, el tratamiento contable es el siguiente:

- el valor en libros del pasivo financiero original (o de su parte correspondiente) se da de baja del balance consolidado;
- el nuevo pasivo financiero se reconoce inicialmente por su valor razonable;
- los costes de la transacción se reconocen contra la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada;
- también se reconoce contra pérdidas y ganancias consolidada la diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero original (o de la parte del mismo que se haya dado de baja) y el valor razonable del nuevo pasivo.

En cambio, cuando tras el análisis, el Grupo llega a la conclusión de que ambas deudas no tienen condiciones sustancialmente diferentes (se trata, en esencia, de la misma deuda), el tratamiento contable es el siguiente:

- el pasivo financiero original no se da de baja del balance consolidado (esto es, se mantiene en el balance);
- las comisiones pagadas en la operación de reestructuración se llevan como un ajuste al valor contable de la deuda;
- se calcula un nuevo tipo de interés efectivo a partir de la fecha de reestructuración. El coste amortizado del pasivo financiero se determina aplicando el tipo de interés efectivo, que es aquel que iguale el valor en libros del pasivo financiero en la fecha de modificación con los flujos de efectivo a pagar según las nuevas condiciones.

Las condiciones de los contratos se considerarán sustancialmente diferentes, entre otros casos, cuando el valor actual de los flujos de efectivo del nuevo contrato, incluida cualquier comisión pagada, neta de cualquier comisión recibida, difiera al menos en un diez por ciento del valor actual de los flujos de efectivo remanentes del contrato original, actualizados ambos importes al tipo de interés efectivo de este último.

Ciertas modificaciones en la determinación de los flujos de efectivo pueden no superar este análisis cuantitativo, pero pueden dar lugar también a una modificación sustancial del pasivo, tales como: un cambio de tipo de interés fijo a variable en la remuneración del pasivo, la reexpresión del pasivo a una divisa distinta, un préstamo a tipo de interés fijo que se convierte en un préstamo participativo, entre otros casos.

I) Coberturas contables

Desde un punto de vista contable, el Grupo divide los derivados financieros en dos grandes grupos:

- Derivados de negociación: se registran por su valor razonable y los cambios en dicho valor razonable se reconocen contra la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada (se incluyen en la categoría «Activos / pasivos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias»).
- Derivados de cobertura: se registran igualmente por su valor razonable. No obstante, se aplican unas normas contables especiales denominadas contabilidad de coberturas. En función del modelo de contabilidad de coberturas, puede cambiar la contrapartida del cambio de valor del derivado o realizarse un ajuste a la contabilización del elemento cubierto.

El objetivo de la contabilidad de coberturas es eliminar o reducir las denominadas “asimetrías contables”. Dichas “asimetrías contables” generalmente surgen cuando el Grupo contrata derivados (o a veces otro instrumento financiero) como cobertura (o compensación de los cambios en el valor razonable o en los flujos de efectivo) de otro elemento, y este elemento, o bien no se reconoce a valor razonable con cambios en la cuenta de resultados consolidada (por ejemplo, un préstamo a coste amortizado o unas existencias a coste), o bien ni siquiera aparece en balance consolidado (por ejemplo, una compra prevista de materias primas o una emisión prevista de un bono).

La asimetría provoca que la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada tenga volatilidad durante la vida de la operación de cobertura, estando la empresa económicamente cubierta en relación con uno o varios riesgos concretos.

Para evitar la volatilidad que conlleva este distinto criterio de reconocimiento en resultados de ambas operaciones (instrumento de cobertura y partida cubierta), surgen las normas especiales de contabilidad de coberturas que se aplican a través de los modelos de contabilidad de coberturas. Estos modelos suponen aplicar unas normas contables especiales para romper la “asimetría contable”.

Para poder aplicar las normas especiales de contabilidad de coberturas, el Grupo cumple con los siguientes tres requisitos:

- Que los componentes de la cobertura (instrumento de cobertura y partida cubierta) se adecuen a lo establecido en la normativa contable, esto es, sean “elegibles”.
- Que se prepare la documentación inicial y la designación formal de la cobertura.
- Que se cumpla con los requisitos de eficacia de la cobertura.

Cobertura de flujos de efectivo

En una cobertura de los flujos de efectivo se cubre la exposición a la variación de los flujos de efectivo que se atribuya a un riesgo concreto asociado a la totalidad o a un componente de un activo o pasivo reconocido (tal como la contratación de una permuta financiera para cubrir el riesgo de una financiación a tipo de interés variable). Las normas contables aplicables son las siguientes:

- El elemento cubierto no cambia su método de contabilización.
- La pérdida o ganancia del instrumento de cobertura, en la parte que constituya una cobertura eficaz, se reconocerá directamente en el patrimonio neto consolidado. Así, el componente de patrimonio neto que surge como consecuencia de la cobertura se ajustará para que sea igual, en términos absolutos, al menor de los dos valores siguientes:
 - o La pérdida o ganancia acumulada del instrumento de cobertura desde el inicio de la cobertura.
 - o El cambio acumulado en el valor razonable de la partida cubierta (es decir, el valor actual del cambio acumulado en los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos) desde el inicio de la cobertura.

El “reciclaje” del importe diferido en patrimonio neto consolidado a resultados depende del tipo de operación cubierta. En el caso del Grupo, el ajuste reconocido en patrimonio neto consolidado se transferirá a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en la medida en que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afecten al resultado del ejercicio (por ejemplo, en los ejercicios en que se reconozca el gasto por intereses).

m) Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

Este epígrafe incluye el efectivo en caja y las cuentas corrientes bancarias, todas ellas de libre disposición.

n) Transacciones en moneda extranjera

La moneda funcional utilizada por el Grupo es el euro. Consecuentemente, las operaciones en otras divisas distintas del euro se consideran denominadas en moneda extranjera y se registran según los tipos de cambio vigentes en las fechas de las operaciones.

Al cierre del ejercicio, los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se convierten aplicando el tipo de cambio en la fecha de balance consolidado. Los beneficios o pérdidas puestos de manifiesto se imputan directamente a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio en que se producen.

o) Impuesto sobre beneficios

El gasto por impuesto sobre beneficios del ejercicio se calcula mediante la suma del impuesto corriente, que resulta de aplicar el correspondiente tipo de gravamen a la base imponible del ejercicio menos las bonificaciones y deducciones existentes, y de las variaciones producidas durante dicho ejercicio en los activos y pasivos por impuestos diferidos registrados. Se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, excepto cuando corresponde a transacciones que se registran directamente en el patrimonio neto, en cuyo caso el impuesto correspondiente también se registra en el patrimonio consolidado neto.

Los impuestos diferidos se registran para las diferencias temporarias existentes en la fecha del balance consolidado entre la base fiscal de los activos y pasivos y sus valores contables. Se considera como base fiscal de un elemento patrimonial el importe atribuido al mismo a efectos fiscales.

El efecto impositivo de las diferencias temporarias se incluye en los correspondientes epígrafes de “Activos por impuesto diferido” y “Pasivos por impuesto diferido” del balance consolidado.

El Grupo reconoce un pasivo por impuesto diferido para todas las diferencias temporarias imponibles, salvo, en su caso, para las excepciones previstas en la normativa vigente.

El Grupo reconoce los activos por impuesto diferido para todas las diferencias temporarias deducibles, créditos fiscales no utilizados y bases imponibles negativas pendientes de compensar, en la medida en que resulte probable que las sociedades dispongan de ganancias fiscales futuras que permitan la aplicación de estos activos, salvo, en su caso, para las excepciones previstas en la normativa vigente.

En la fecha de cierre de cada ejercicio el Grupo evalúa los activos por impuesto diferido reconocidos y aquellos que no se han reconocido anteriormente. En base a tal evaluación, se procede a dar de baja un activo reconocido anteriormente si ya no resulta probable su recuperación, o procede a registrar cualquier activo por impuesto diferido no reconocido anteriormente siempre que resulte probable que las sociedades dispongan de ganancias fiscales futuras que permitan su aplicación.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se valoran a los tipos de gravamen esperados en el momento de su reversión, según la normativa vigente aprobada, y de acuerdo con la forma en que racionalmente se espera recuperar o pagar el activo o pasivo por impuesto diferido.

Los activos y pasivos por impuesto diferido no se descuentan y se clasifican como activos y pasivos no corrientes.

Determinadas sociedades del Grupo, por cumplir lo establecido en la Ley 43/1995 del Impuesto sobre Sociedades, optaron en 2008 por acogerse al Régimen de Consolidación Fiscal, mediante acuerdo de sus respectivos Órganos de Administración, junto con el resto de empresas que componen el grupo fiscal consolidado.

La Sociedad cabecera del grupo fiscal consolidado es Jorge, S.L. con N.I.F. B50107663. El nº de identificación fiscal consolidado es el 223/08.

p) Clasificación de los activos y pasivos entre corrientes y no corrientes

Los activos y pasivos se presentan en el balance consolidado clasificados entre corrientes y no corrientes. A estos efectos, los activos y pasivos se clasifican como corrientes cuando están vinculados al ciclo normal de explotación de las sociedades del Grupo y se esperan vender, consumir, realizar o liquidar en el transcurso del mismo; son diferentes a los anteriores y su vencimiento, enajenación o realización se espera que se produzca en el plazo máximo de un año; se mantienen con fines de negociación o se trata de efectivo y otros activos líquidos equivalentes cuya utilización no está restringida por un periodo superior a un año. El ciclo normal de explotación es inferior a un año para todas las actividades.

q) Provisiones para riesgos y gastos

Las provisiones se reconocen en el balance consolidado cuando las sociedades del Grupo tienen una obligación actual, surgida como consecuencia de sucesos pasados, que se estima probable que suponga una salida de recursos para su liquidación y que es cuantificable.

Esta provisión se calcula por el valor actual de la mejor estimación posible del importe necesario para cancelar o transferir a un tercero la obligación, registrándose los ajustes que surjan por la

actualización de la provisión como un gasto financiero conforme se van devengando. Las provisiones se revisan a la fecha de cierre de cada balance consolidado y son ajustadas con el objetivo de reflejar la mejor estimación actual del pasivo correspondiente en cada momento.

r) Ingresos y gastos

De acuerdo con el principio de devengo, los ingresos y gastos se registran cuando ocurren, con independencia de la fecha de su cobro o de su pago.

El Grupo reconoce los ingresos por el desarrollo ordinario de su actividad cuando se produce la transferencia de control de los bienes o servicios comprometidos con los clientes.

Para el registro contable de ingresos, el Grupo sigue un proceso que consta de las siguientes etapas sucesivas:

- a. Identificar el contrato (o contratos) con el cliente, entendido como un acuerdo entre dos o más partes que crea derechos y obligaciones exigibles para las mismas.
- b. Identificar la obligación u obligaciones a cumplir en el contrato, representativas de los compromisos de transferir bienes o prestar servicios a un cliente.
- c. Determinar el precio de la transacción, o contraprestación del contrato a la que el Grupo espera tener derecho a cambio de la transferencia de bienes o de la prestación de servicios comprometida con el cliente.
- d. Asignar el precio de la transacción a las obligaciones a cumplir, que deberá realizarse en función de los precios de venta individuales de cada bien o servicio distinto que se hayan comprometido en el contrato, o bien, en su caso, siguiendo una estimación del precio de venta cuando el mismo no sea observable de modo independiente.
- e. Reconocer el ingreso por actividades ordinarias cuando el Grupo cumple una obligación comprometida mediante la transferencia de un bien o la prestación de un servicio; cumplimiento que tiene lugar cuando el cliente obtiene el control de ese bien o servicio, de forma que el importe del ingreso de actividades ordinarias reconocido será el importe asignado a la obligación contractual satisfecha.

Reconocimiento

El Grupo reconoce los ingresos derivados de un contrato cuando se produce la transferencia al cliente del control sobre los bienes o servicios comprometidos (es decir, la o las obligaciones a cumplir).

Para cada obligación a cumplir que se identifique, el Grupo determina al comienzo del contrato si el compromiso asumido se cumple a lo largo del tiempo o en un momento determinado.

Los ingresos derivados de los compromisos que se cumplen a lo largo del tiempo se reconocen en función del grado de avance o progreso hacia el cumplimiento completo de las obligaciones contractuales siempre que el Grupo disponga de información fiable para realizar la mediación del grado de avance.

En el caso de las obligaciones contractuales que se cumplen en un momento determinado, los ingresos derivados de su ejecución se reconocen en tal fecha.

Indicadores de cumplimiento de la obligación en un momento del tiempo

Para identificar el momento concreto en que el cliente obtiene el control del activo, el Grupo considera los siguientes indicadores:

- a) El cliente asume los riesgos y beneficios significativos inherentes a la propiedad del activo.
- b) El Grupo transfiere la posesión física del activo.
- c) El cliente recibe el activo a conformidad de acuerdo con las especificaciones contractuales.

- d) El Grupo tiene un derecho de cobro por transferir el activo.
- e) El cliente tiene la propiedad del activo.

Valoración

Los ingresos ordinarios procedentes de la venta de bienes y de la prestación de servicios se valoran por el importe monetario o, en su caso, por el valor razonable de la contrapartida, recibida o que se espere recibir. La contrapartida es el precio acordado para los activos a transferir al cliente, deducido: el importe de cualquier descuento, rebaja en el precio u otras partidas similares que el Grupo pueda conceder, así como los intereses incorporados al nominal de los créditos.

De acuerdo con el principio de devengo, los ingresos se registran con la transferencia de control y gastos se registran cuando ocurren, con independencia de la fecha de su cobro o de su pago. El Grupo desarrolla principalmente sus operaciones en el sector cárnico (porcino, tanto cerdo blanco como ibérico) vendiendo toda clase de productos y sus derivados, tal y como se ha detallado en la Nota 1 de la presente memoria consolidada.

s) Indemnizaciones por despido

De acuerdo con la legislación vigente, las sociedades del Grupo están obligadas al pago de indemnizaciones a aquellos empleados con los que, bajo determinadas condiciones, rescindan sus relaciones laborales. Por tanto, las indemnizaciones por despido susceptibles de cuantificación razonable se registran como gasto en el ejercicio en el que se adopta la decisión del despido. En las cuentas anuales consolidadas adjuntas no se ha registrado provisión alguna por este concepto, ya que no están previstas situaciones de esta naturaleza.

t) Elementos patrimoniales de naturaleza medioambiental

Los gastos relativos a las actividades de descontaminación y restauración de lugares contaminados, eliminación de residuos y otros gastos derivados del cumplimiento de la legislación medioambiental se registran como gastos del ejercicio en que se producen, salvo que correspondan al coste de compra de elementos que se incorporen al patrimonio de las sociedades del Grupo con el objeto de ser utilizados de forma duradera, en cuyo caso se contabilizan en las correspondientes partidas del epígrafe Inmovilizado material, siendo amortizados con los mismos criterios.

u) Operaciones con partes vinculadas

Las transacciones con partes vinculadas se contabilizan de acuerdo con las normas de valoración detalladas anteriormente.

v) Subvenciones, donaciones y legados

Para la contabilización de las subvenciones, donaciones y legados recibidos de terceros distintos de los propietarios, el Grupo sigue los criterios siguientes:

- a. Subvenciones, donaciones y legados de capital no reintegrables: Se valoran por el valor razonable del importe o el bien concedido, en función de si son de carácter monetario o no, y se imputan a resultados en proporción a la dotación a la amortización efectuada en el periodo para los elementos subvencionados o, en su caso, cuando se produzca su enajenación o corrección valorativa por deterioro.
- b. Subvenciones de carácter reintegrable: Mientras tienen el carácter de reintegrables se contabilizan como pasivos.

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

- c. Subvenciones de explotación: Se abonan a resultados en el momento en que se conceden excepto si se destinan a financiar déficit de explotación de ejercicios futuros, en cuyo caso se imputarán en dichos ejercicios. Si se conceden para financiar gastos específicos, la imputación se realizará a medida que se devenguen los gastos financiados.

5. INMOVILIZADO INTANGIBLE

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen el inmovilizado intangible para los ejercicios 2021 y 2020 son los siguientes:

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Altas y dotaciones	Bajas	Saldo final
Ejercicio 2021				
<u>Coste</u>				
Marcas concesiones, patentes y licencias	515	(3)	-	512
Fondo de comercio	6.944	-	-	6.944
Aplicaciones informáticas	3.389	108	(3)	3.494
Anticipos para inmovilizaciones intangibles	1	-	-	1
	10.849	105	(3)	10.951
<u>Amortización acumulada</u>				
Concesiones, patentes y licencias	(197)	(41)	-	(238)
Fondo de comercio	(2.653)	(694)	-	(3.347)
Aplicaciones informáticas	(2.966)	(303)	1	(3.268)
	(5.816)	(1.038)	1	(6.853)
Valor neto contable	5.033			4.098

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Altas y dotaciones	Bajas	Alta por Fusión	Traspasos	Saldo final
Ejercicio 2020						
<u>Coste</u>						
Marcas concesiones, patentes y licencias	368	17	(228)	358	-	515
Fondo de comercio	6.944	-	-	-	-	6.944
Aplicaciones informáticas	3.257	108	-	-	24	3.389
Anticipos para inmovilizaciones intangibles	1	-	-	-	-	1
	10.570	125	(228)	358	24	10.849
<u>Amortización acumulada</u>						
Desarrollo	-	-	-	-	-	-
Concesiones, patentes y licencias	(96)	(64)	106	(143)	-	(197)
Fondo de comercio	(1.959)	(694)	-	-	-	(2.653)
Aplicaciones informáticas	(2.690)	(276)	-	-	-	(2.966)
	(4.745)	(1.034)	106	(143)	-	(5.816)
Valor neto contable	5.825					5.033

Durante los ejercicios 2021 y 2020 el Grupo ha adquirido aplicaciones informáticas principalmente, para gestionar la contratación y gestión de los trabajadores contratados.

Al cierre del ejercicio 2021, el Grupo tenía elementos del inmovilizado intangible totalmente amortizados que seguían en uso por importe de 2.382 miles de euros (2.373 miles de euros en 2020).

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

Fondo de comercio

El detalle y movimiento de esta partida es como sigue:

(Expresado en miles de euros)	VNC Inicial	Amortización ejercicio	VNC Final
Ejercicio 2021			
Primacarne S.L.	1.134	(226)	908
Marcjoan Import-Export, S.L.U.	2.859	(408)	2.451
Otros fondos de comercio de consolidación	298	(60)	238
	4.291	(694)	3.597
(Expresado en miles de euros)	VNC Inicial	Amortización ejercicio	VNC Final
Ejercicio 2020			
Primacarne S.L.	1.360	(227)	1.133
Marcjoan Import-Export, S.L.U.	3.267	(408)	2.859
Otros fondos de comercio de consolidación	358	(59)	299
	4.985	(694)	4.291

De acuerdo con las estimaciones y proyecciones de las que disponen el administrador único de la Sociedad dominante, el importe recuperable atribuible a las unidades generadoras de efectivo a las que se encuentran asignados los fondos de comercio permite recuperar el valor neto del fondo de comercio registrado al 31 de diciembre de 2021.

Para el análisis del deterioro se ha procedido a comparar su valor neto contable a 31 de diciembre de 2021 con el valor recuperable de las unidades generadoras de efectivo, siendo éste su valor en uso.

6. INMOVILIZADO MATERIAL

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen el inmovilizado material para los ejercicios 2021 y 2020 son los siguientes:

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Altas y dotaciones	Bajas	Traspasos	Saldo final
Ejercicio 2021					
Coste					
Terrenos y construcciones	161.717	5.321	(2.897)	12.795	176.936
Instalaciones técnicas y maquinaria	263.861	1.050	(1.463)	26.375	289.823
Otras instalaciones utillaje y mobiliario	8.667	151	(194)	120	8.744
Otro inmovilizado	34.129	6.831	(6.492)	94	34.562
Anticipos en inmovilizado en curso	16.132	44.593	(1.350)	(39.384)	19.991
	484.506	57.946	(12.396)	-	530.056
Amortización acumulada					
Construcciones	(44.069)	(4.247)	165	-	(48.151)
Instalaciones técnicas y maquinaria	(147.551)	(19.087)	1.387	-	(165.251)
Otras instalaciones utillaje y mobiliario	(7.719)	(310)	183	-	(7.846)
Otro inmovilizado	(16.896)	(5.078)	2.981	-	(18.993)
	(216.235)	(28.722)	4.716	-	(240.241)
Valor neto contable	268.271				289.815

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Altas y dotaciones	Bajas	Alta por fusión	Traspasos	Saldo final
Ejercicio 2020						
Coste						
Terrenos y construcciones	151.786	504	(2)	-	9.429	161.717
Instalaciones técnicas y maquinaria	247.297	583	(550)	4	16.527	263.861
Otras instalaciones utillaje y mobiliario	8.402	155	-	-	110	8.667
Otro inmovilizado	29.994	8.458	(4.861)	-	538	34.129
Anticipos en inmovilizado en curso	14.719	28.247	(206)	-	(26.628)	16.132
	452.198	37.947	(5.619)	4	(24)	484.506
Amortización acumulada						
Construcciones	(40.065)	(4.038)	34	-	-	(44.069)
Instalaciones técnicas y maquinaria	(130.195)	(17.596)	244	(4)	-	(147.551)
Otras instalaciones utillaje y mobiliario	(7.287)	(439)	7	-	-	(7.719)
Otro inmovilizado	(14.429)	(4.772)	2.305	-	-	(16.896)
	(191.976)	(26.845)	2.590	(4)	-	(216.235)
Valor neto contable	260.222					268.271

Descripción de los principales movimientos de alta:

Las altas más significativas del ejercicio 2021 son, principalmente, un proyecto para autoconsumo energético en Zuera y la implantación de SAP. En el ejercicio 2020 se correspondieron, principalmente, a diversos trabajos relacionados con la ampliación del matadero y frigorífico de Zuera así como la realización de mejoras en las instalaciones que el Grupo adquirió en Mollerusa y Gurb en el ejercicio 2016.

Las más significativas de los ejercicios 2021 y 2020 incluidas en Otro inmovilizado se corresponden con semovientes destinadas a la cría y con la adquisición de camiones. La mayor parte de las semovientes son criadas en los parques de reproducción y consideradas existencias hasta que se encuentran en condiciones de reproducirse, momento en el cual el Grupo las activa dentro del inmovilizado; el resto de las semovientes son adquiridas a terceros. El importe de los traspasos desde existencias por este concepto y de las altas por adquisición de semovientes a terceros durante los ejercicios 2021 y 2020 asciende, en su conjunto, a 5.407 miles de euros y 6.156 miles de euros, respectivamente.

Descripción de los principales movimientos de baja:

Las principales bajas de los ejercicios 2021 y 2020 registradas en el apartado de Otro inmovilizado material se corresponden con la venta de semovientes. Por otro lado en este mismo epígrafe, se registran las bajas de camiones producidas en la sociedad Aralogic, S.L. que han tenido su razón de ser en el lógico proceso de renovación de dichos activos.

En conjunto, durante el ejercicio se han dado de baja elementos por un valor neto contable de 7.680 miles de euros (3.029 miles de euros en 2020) generándose una pérdida que asciende a 2.639 miles de euros (1.831 miles de euros en 2020).

Otra información

El Grupo posee inmuebles cuyo valor neto contable, detallado por construcción y terreno, al cierre de los ejercicios 2021 y 2020 era el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2021	2020
Terrenos	15.053	12.476
Construcciones	113.732	105.172
	128.785	117.648

Al cierre del ejercicio 2021 el Grupo tenía elementos del inmovilizado material totalmente amortizados y en uso por importe de 103.355 miles de euros (100.302 miles de euros en 2020).

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

Las sociedades del Grupo tienen contratadas pólizas de seguros que cubren el valor de reposición del inmovilizado material.

7. INVERSIONES INMOBILIARIAS

El movimiento en este epígrafe del balance consolidado en los ejercicios 2021 y 2020 ha sido el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Altas y dotaciones	Saldo final
Ejercicio 2021			
<u>Coste</u>			
Terrenos	997	161	1.158
Construcciones	557	433	990
	1.554	594	2.148
<u>Amortización acumulada</u>			
Construcciones	(32)	(24)	(56)
	(32)	(24)	(56)
Valor neto contable	1.522		2.092

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Altas y dotaciones	Bajas	Saldo final
Ejercicio 2020				
<u>Coste</u>				
Terrenos	993	-	4	997
Construcciones	531	115	(89)	557
	1.524	115	(85)	1.554
<u>Amortización acumulada</u>				
Construcciones	(22)	(14)	4	(32)
	(22)	(14)	4	(32)
Valor neto contable	1.502			1.522

8. ARRENDAMIENTOS

Arrendamientos financieros

El valor actual neto de los contratos que el Grupo tenía en vigor a 31 de diciembre de 2021 ascendía a 102 miles de euros (331 miles de euros a 31 de diciembre de 2020) y se correspondían con el importe de todas las cuotas de arrendamiento mínimas comprometidas de acuerdo con dichos contratos, incluyendo en su caso la correspondiente opción de compra, y sin tener en cuenta ni repercusión de gastos comunes, ni incrementos futuros de IPC, ni actualizaciones futuras de rentas pactadas contractualmente.

Los contratos están referenciados al Euribor más un diferencial de mercado.

Arrendamientos operativos

El importe de las cuotas de arrendamiento operativo reconocidas como gasto en el ejercicio 2021 es de 6.818 miles de euros (6.608 miles de euros en 2020).

En su posición de arrendatario, los contratos de arrendamiento operativo más significativos que tiene el Grupo al cierre del ejercicio 2021 tienen que ver con el arrendamiento de determinados vehículos y maquinaria. Estos contratos se consideran como cancelables, y no existe una fecha de vencimiento expresa para la finalización del arrendamiento de los mismos, por lo que el Grupo no presenta cuotas de arrendamiento futuras mínimas para esos contratos.

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

Además, el Grupo tiene firmados varios contratos de arrendamiento de granjas con otras sociedades de Grupo Jorge.

A continuación se muestran los pagos futuros no cancelables derivados de dichos contratos:

(Miles de euros)	2021	2020
Hasta un año	847	847
Entre uno y cinco años	3.388	3.388
Más de cinco años	3.388	3.388

9. ACTIVOS FINANCIEROS

9.1 Activos financieros a largo plazo

La composición de los activos financieros a largo plazo al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es la siguiente:

(Expresado en miles de euros)	Instrumentos de patrimonio		Valores representativos de deuda		Créditos, derivados y otros		Total	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Activos financieros a largo plazo								
Activos financieros a coste amortizado	-	-	1	-	8.073	4.164	8.074	4.164
Activos financieros a coste	3.990	4.014	-	-	-	-	3.990	4.014
Participaciones puestas en equivalencia	38.410	292	-	-	-	-	38.410	292
	42.400	4.306	1	-	8.073	4.164	50.474	8.470

El movimiento de las inversiones financieras a largo plazo con terceros en los ejercicios 2021 y 2020 ha sido el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	Saldo 31.12.2019	Altas y dotaciones	Bajas	Saldo 31.12.2020	Altas y dotaciones	Bajas	Saldo 31.12.2021
Instrumentos de patrimonio	3.929	-	-	3.929	-	-	3.929
Valores representativos de deuda a l.p.	-	-	-	-	1	-	1
Créditos a terceros	3.031	11.987	(11.613)	3.405	3.750	(72)	7.083
Deterioros de créditos	-	(68)	-	(68)	-	-	(68)
Otros activos financieros	632	195	(20)	807	314	(83)	1.038
Valor neto contable	7.592	12.114	(11.633)	8.073	4.065	(155)	11.983

Créditos, derivados y otros

En este epígrafe se incluyen tanto el importe pendiente de devolución de determinados préstamos concedidos a terceros como aquellos concedidos a otras partes vinculadas.

La naturaleza de los mismos se detalla a continuación:

(Expresado en miles de euros)	2021	2020
Créditos largo plazo terceros	7.082	3.400
Deterioros creditos	(68)	(68)
Créditos al personal	1	5
Créditos a terceros	7.015	3.337
Créditos a sociedades asociadas	20	20
Fianzas y depósitos	1.038	807
	8.073	4.164

Créditos a terceros

Esta partida incluye, principalmente, determinados préstamos concedidos a personas vinculadas al Grupo por importe de 158 miles de euros (174 miles de euros en 2020), y diversos créditos

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

concedidos a terceros, destacando entre ellos el crédito concedido a la sociedad Go Transport Servicios 2018, S.A. y que a 31 de diciembre de 2021 tiene un saldo pendiente de 3.595 miles de euros (2.218 miles de euros a 31 de diciembre de 2020) y el crédito concedido a una sociedad del sector en base a un acuerdo comercial mediante el cual se le concede una línea de crédito de hasta 10 millones de euros, de los cuales, a 31 de diciembre de 2021 se encontraban dispuestos 2 millones (cero euros en 2020).

Instrumentos de patrimonio

El detalle de esta partida es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2021	2020
Participaciones puestas en equivalencia	38.410	292
Instrumentos de patrimonio en empresas del grupo y asociadas	61	85
Inversiones financieras en instrumentos de patrimonio	3.929	3.929
	42.400	4.306

La inversión más significativa incluida en el epígrafe de Inversiones financieras en instrumentos de patrimonio se corresponde con la participación en el 19,52% del capital que una sociedad del Grupo posee en “Mafresa, el Ibérico de Confianza, S.L.”. El patrimonio total de esta sociedad a 31 de diciembre de 2021 en base a un balance previo asciende a 19.135 miles de euros (19.442 miles de euros en 2020). Con fecha 30 de diciembre de 2013 se elevó a público la escritura de venta del 40% de las participaciones sociales de Mafresa, el Ibérico de Confianza, S.L. por un precio de 8.113 miles de euros. En virtud de los acuerdos establecidos en dicho contrato, el Grupo mantenía una opción de compra sobre dichas participaciones y sobre aquéllas que, en virtud de la opción de venta del resto de participaciones incluida en el contrato, ésta pudiera enajenar. Este acuerdo vencía en el ejercicio 2018 no obstante, fue prorrogado hasta el 29 de diciembre de 2023.

Los instrumentos de patrimonio más significativos incluidos en los epígrafes de Instrumentos de patrimonio en empresas del grupo y asociadas se detallan en el apartado siguiente.

9.2 Inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas

Estas sociedades, a excepción de Agrofood Sopena, S.L. y Piensos del Segre, S.A. que han sido consolidadas por puesta en equivalencia, no se incluyen en el perímetro por su escasa importancia relativa en el conjunto de las cuentas anuales consolidadas. El detalle de los valores de adquisición y datos financieros de las empresas del grupo, multigrupo y asociadas a 31 de diciembre es el siguiente:

Ejercicio 2021 (Expresado en miles de euros)	Porcentaje de Participación	Coste de Adquisición	Capital (*)	Reservas (*)	Resultado Ejercicio (*)
S.A.T. Los Olivares	13,0%	11	63	81	5
S.A.T. Atalaya	17,0%	36	18	29	8
Gestion de Datos en Movilidad, S.L.	21,1%	12	42	(14)	(21)
Industrias Tecnológicas Ganaderas de Aragón, S.L.	40,0%	2	3	7	
		61			

(*) Los datos relativos a estas Sociedades se han obtenido de sus estados financieros al cierre del ejercicio.

Ejercicio 2020 (Expresado en miles de euros)	Porcentaje de Participación	Coste de Adquisición	Capital (*)	Reservas (*)	Resultado Ejercicio (*)
S.A.T. Los Olivares	13,0%	11	63	56	29
S.A.T. Atalaya	17,0%	36	18	11	8
Inversiones AIE		22			
Gestion de Datos en Movilidad, S.L.	21,1%	13	42	(14)	(21)
Industrias Tecnológicas Ganaderas de Aragón, S.L.	40,0%	3	3	7	-
		85			

(*) Los datos relativos a estas Sociedades se han obtenido de sus estados financieros al cierre del ejercicio.

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes

Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

Las sociedades Agrofood Sopeña, S.L. y Piensos del Segre, S.L. se han consolidado por puesta en equivalencia. El porcentaje de participación en la primera es del 50% a través de Cuarte, S.L. y de la segunda del 40,2094%. La composición de sus fondos propios es como sigue:

Ejercicio 2021

(Miles de euros)	Capital y Reservas	Participación en resultados del periodo	Fondo de Comercio	Amortiz. Fondo de Comercio	Total
Piensos del Segre, S.A y Compañías dependientes	30.919	3.438	4.131	(304)	38.184
Agrofood Sopeña, S.L.	252	(26)	-	-	226
					38.410

Ejercicio 2020

(Miles de euros)	Capital y Reservas	Participación en resultados del periodo	Fondo de Comercio	Amortiz. Fondo de Comercio	Total
Agrofood Sopeña, S.L.	293	(1)	-	-	292

Otras características de las sociedades asociadas son las siguientes:

Denominación	Participada a través de	Domicilio Social
S.A.T. Los Olivares	Cuarte, S.L.	Calle Fernando el Católico, Calatorao
S.A.T. Atalaya	Cuarte, S.L.	Calle Mediodía, Tauste
Agrofood Sopeña, S.L.	Cuarte, S.L.	Ejea de los Caballeros, Carretera de Erla.
Gestion de Datos en Movilidad, S.L.	Aralogic, S.A.	Calle Coso Nº 51 6ª planta, Zaragoza
Industrias Tecnológicas Ganaderas de Aragón	Proteínas y Derivados, S.L.	Paseo de la Independencia nº5 4º izq.
Piensos del Segre, S.A	Jorge Pork Meat, S.A.	Calle Escolles s/n, Balaguer (Lleida)

9.3 Activos financieros a corto plazo

El detalle de los activos financieros a corto plazo al cierre de los ejercicios 2021 y 2020 es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2021	2020
Préstamos y partidas a cobrar	145.049	170.809
Inversiones financieras a corto plazo	1.180	3.130
	146.229	173.939

El epígrafe de Préstamos y partidas a cobrar refleja, principalmente, los saldos comerciales con terceros.

A continuación se presenta el detalle de las inversiones financieras a corto plazo:

(Expresado en miles de euros)	2021	2020
Prestamos y créditos a cobrar	903	1.479
Deterioro de Créditos	(314)	(176)
Imposiciones a plazo fijo	9	9
Derivados	526	1.723
Otros activos financieros	56	95
	1.180	3.130

En el ejercicio 2021 se han deteriorado créditos a terceros corto plazo por importe de 138 miles de euros (68 miles de euros a largo plazo y 176 miles de euros a corto plazo respectivamente, en 2020).

10. EXISTENCIAS

La composición de las existencias del Grupo al cierre de los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020 es la siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2021	2020
Comerciales	5.352	4.133
Materias primas y otros aprovisionamientos	10.038	10.203
Productos en curso	79.343	76.732
Productos terminados	87.972	55.061
Deterioro de valor de mercaderías	(235)	(110)
Deterioro de valor productos semiterminados	(1.130)	-
Deterioro de valor de productos terminados	(6.702)	(1.910)
Deterioro de valor otros aprovisionamientos	(239)	(110)
Anticipos a proveedores	335	1.773
Total	174.734	145.772

Al cierre del ejercicio, el Grupo tenía compromisos firmes de compra de existencias por importe de 36,6 millones de euros (32 millones de euros en 2020). Los compromisos de venta de existencias al cierre de los ejercicios 2021 y 2020 ascendían a 3.398 miles de euros y 2.570 miles de euros, respectivamente.

11. PATRIMONIO NETO

11.1 Fondos propios

Capital escriturado en la Sociedad dominante

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 el capital de la Sociedad estaba compuesto por 45.908.917 participaciones de 1 euro de valor nominal cada una. Las participaciones estaban totalmente suscritas y desembolsadas por su socio único Jorge, S.L.

Reserva legal

De acuerdo con la legislación vigente, debe destinarse una cifra igual al 10% del beneficio del ejercicio a la reserva legal hasta que ésta alcance, al menos, el 20% del capital social.

La reserva legal podrá utilizarse para aumentar el capital en la parte de su saldo que exceda del 10% del capital ya aumentado. Salvo para la finalidad mencionada anteriormente, y mientras no supere el 20% del capital social, esta reserva sólo podrá destinarse a la compensación de pérdidas y siempre que no existan otras reservas disponibles suficientes para este fin.

Otras reservas

Con fecha 1 de julio de 2021, el Socio Único acordó el reparto de un dividendo con cargo a reservas voluntarias por importe de 3.000 miles de euros encontrándose totalmente desembolsado a cierre del ejercicio.

Con fecha 15 de mayo de 2020, el Socio Único acordó el reparto de un dividendo con cargo a reservas voluntarias por importe de 32.400 miles de euros que fue desembolsado en el ejercicio 2020.

Dividendo a cuenta

Con fecha 16 de diciembre de 2020 el Socio Único acordó el reparto de un dividendo a cuenta por importe de 24.400 miles de euros habiéndose desembolsado en 2021.

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

Reservas en sociedades consolidadas

Esta reserva recoge los beneficios y pérdidas acumulados en las sociedades dependientes y asociadas desde su fecha de incorporación al Grupo.

La composición de esta cuenta para los ejercicios 2021 y 2020, clasificada por sociedades, es la siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2021	2020
Agrofood Sopeña, S.L. **	(49)	-
Aralogic, S.L.	919	626
Campillorenting S.L.*	-	(113)
Campodulce Curados, S.A.	11.935	11.893
Cerdos del Jalón, S.A.U.	1.086	640
Consortio de Jabugo, S.L.	(2.347)	(1.063)
Copersam Grey, S.L.	(285)	(234)
Cuarte, S.L.	31.469	17.290
Extraporc, S.A.	(46)	(46)
Feeding the future, S.L.	(1)	(1)
Financiera Agroganadera, S.L.U.	2.500	1.689
Fortune Pig, S.L.U.	(6.874)	(5.593)
Frio Limpio, S.L.	405	122
Inara, S.L.	(120)	4
Intercambios de Derivados Porcinos, S.L.	(11.761)	(9.970)
Jalaebro, S.A.	512	249
Jorge Sol, S.L.	80	(12)
Le Porc Gourmet, S.A.U.	(1.997)	(2.789)
Marc Joan Import-Export, S.L.U.	(1.591)	(2.551)
PPSS Portugal Productos Secundarios de Suinos, S.L.	(16)	(9)
Porcel Agrícola, S.L.U.	(35)	(23)
Primacarne, S.L.	19.306	6.600
Producción Ganadera de Aragón, S.L.	(497)	(567)
Productos Porcinos Secundarios, S.A.U.	(36)	(1.702)
Prodotti Secondari di suino S.R.L.	(10)	(3)
Proteínas y Derivados II, S.L.	(2.358)	(2.312)
Proteínas y Derivados, S.L.	3.091	1.913
Rivasam France SARL	2.024	1.796
Rivasam Intercontinental, S.A.U.	14.734	(30.664)
Samefor, S.L.	(1.064)	(1.227)
Técnica Agropecuaria, S.A.	379	(259)
The Pink Pig, S.A.U.	(601)	(105)
Transilexpa, S.R.L.	(137)	(167)
Tripas San Mateo, S.L.	795	357
Urbanización Villacarmen, S.L.	(21)	(59)
Velpiri, S.A.U.	338	262
Total	59.727	(16.028)

* Fusiónada con Aralogic, S.L.

** Puesta en equivalencia

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes

Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

Resultado consolidado

La composición del resultado consolidado al 31 de diciembre por sociedad es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2021			2020		
	Resultado Consolidado	Resultado atribuible a socios externos	Resultado atribuido a la sociedad dominante	Resultado Consolidado	Resultado atribuible a socios externos	Resultado atribuido a la sociedad dominante
Agrofood Sopena, S.L. **	(26)	-	(26)	-	-	-
Aralogic, S.L.	88	(17)	105	622	224	398
Campillorenting S.L.*	-	-	-	5	2	3
Campodulce Curados, S.A.	2.219	-	2.219	1.422	285	1.137
Cerdos del Jalón, S.A.U.	483	-	483	446	-	446
Consortio de Jabugo, S.L.	(406)	-	(406)	(1.019)	(204)	(815)
Copersam Grey, S.L.	1	-	1	(49)	-	(49)
Cuarte, S.L.	4.513	731	3.782	17.039	2.841	14.198
Extraporc, S.A.	(1)	-	(1)	-	-	-
Financiera Agroganadera, S.L.U.	(2.532)	-	(2.532)	811	-	811
Fortune Pig, S.L.U.	264	-	264	(1.281)	-	(1.281)
Frio Limpio, S.L.	(262)	-	(262)	199	-	199
Inara, S.L.	(12)	-	(12)	(3)	-	(3)
Intercambios de Derivados Porcinos, S.L.	(1.243)	-	(1.243)	(1.061)	(106)	(955)
Jalaebro, S.A.	276	-	276	265	-	265
Jorge Pork Meat, S.L.U.	2.015	-	2.015	1.564	-	1.564
Jorge Sol, S.L.	258	-	258	93	-	93
Le Porc Gourmet, S.A.U.	1.440	-	1.440	793	-	793
Marc Joan Import-Export, S.L.U.	650	-	650	(263)	-	(263)
Pienso del Segre, S.A. y sociedades dependientes	3.134	-	3.134	-	-	-
PPS Portugal Productos Secundarios de Suinos, LDA	(6)	-	(6)	(6)	-	(6)
Porcel Agrícola, S.L.U.	(13)	-	(13)	(13)	-	(13)
Primacarne, S.L.	9.397	1.906	7.491	15.882	3.176	12.706
Producción Ganadera de Aragón, S.L.	(23)	-	(23)	(50)	-	(50)
Productos Porcinos Secundarios, S.A.U.	2.825	-	2.825	1.666	-	1.666
Proteínas y Derivados II, S.L.	1.451	290	1.161	(57)	(11)	(46)
Proteínas y Derivados, S.L.	1.921	370	1.551	1.472	294	1.178
Rivasam France SARL	103	-	103	227	-	227
Rivasam Intercontinental, S.A.U.	25.907	-	25.907	45.399	-	45.399
Samefor, S.L.	112	(23)	135	197	33	164
Técnica Agropecuaria, S.A.	673	-	673	638	-	638
The Pink Pig, S.A.U.	245	-	245	(496)	-	(496)
Transilexpa, S.R.L.	9	3	6	32	12	20
Tripas San Mateo, S.L.	237	-	237	438	-	438
Urbanización Villacarmen, S.L.	(28)	-	(28)	(12)	-	(12)
Velpiri, S.A.U.	194	-	194	76	-	76
	53.863	3.260	50.603	84.976	6.546	78.430

* Fusionada con Aralogic, S.L.

** Puesta en equivalencia

11.2 Subvenciones, donaciones y legados recibidos

El movimiento de este epígrafe para los ejercicios 2021 y 2020 es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2021	2020
Saldo inicial	3.500	2.978
Adiciones y bajas del ejercicio	1.861	1.286
Efecto impositivo	(465)	(321)
Imputación a resultados	(534)	(586)
Efecto impositivo	134	147
Atribuidas a Socios Externos	(1)	(4)
Saldo final	4.495	3.500

A lo largo de los últimos ejercicios, determinadas sociedades del Grupo han venido recibiendo diversas subvenciones destinadas a financiar las adquisiciones de inmovilizado. Al cierre del ejercicio 2021 el Grupo había cumplido con todos los requisitos necesarios para la percepción y disfrute de las subvenciones descritas anteriormente.

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

11.3 Socios externos

La composición este epígrafe durante los ejercicios 2021 y 2020 son los siguientes:

<i>Ejercicio 2021 (Miles de euros)</i>	Participación Socios Externos	Fondos Propios	Subvenciones oficiales de capital	Resultado del ejercicio	Total
Aralogic, S.L.	36,00%	732	-	(17)	715
Cuarte, S.L.	16,67%	7.380	19	731	8.130
Primacarne, S.L.	20,00%	7.368	-	1.906	9.274
Proteínas y Derivados II, S.L.	20,00%	22	-	290	312
Proteínas y Derivados, S.L.	20,00%	229	-	370	599
Samefor, S.L.	16,67%	32	-	(23)	9
Transilexpa S.R.L.	36,00%	(70)	-	3	(67)
Total		15.693	19	3.260	18.972

<i>Ejercicio 2020 (Miles de euros)</i>	Participación Socios Externos	Fondos Propios	Subvenciones oficiales de capital	Resultado del ejercicio	Total
Aralogic, S.L.	36,00%	578	-	224	802
Campodulce Curados, S.A.	20,00%	2.763	-	285	3.048
Consorcio de Jabugo, S.L.	20,00%	(56)	-	(204)	(260)
Cuarte, S.L.	16,67%	4.575	20	2.841	7.436
Intercambios de Derivados Porcinos, S.L.	10,00%	(51)	-	(106)	(157)
Primacarne, S.L.	20,00%	4.192	-	3.176	7.368
Proteínas y Derivados II, S.L.	20,00%	(578)	-	(11)	(589)
Proteínas y Derivados, S.L.	20,00%	547	-	294	841
Samefor, S.L.	16,67%	(35)	-	33	(2)
Transilexpa S.R.L.	36,00%	(82)	-	12	(70)
Campillorenting S.L.	36,00%	(64)	-	2	(62)
Total		11.789	20	6.546	18.355

El movimiento este epígrafe durante los ejercicios 2021 y 2020 son los siguientes:

<i>(Expresado en miles de euros)</i>	% Participación	Saldo inicial	Participación en resultados	Subvenciones	Otras variaciones	Saldo final
Ejercicio 2021						
Aralogic, S.L.	36,00%	802	(17)	-	(70)	715
Campillorenting S.L.	36,00%	(62)	-	-	62	-
Campodulce Curados, S.A.	20,00%	3.048	-	-	(3.048)	-
Consorcio de Jabugo, S.L.	20,00%	(260)	-	-	260	-
Cuarte, S.L.	16,67%	7.436	731	(1)	(36)	8.130
Intercambios de Derivados Porcinos, S.L.	10,00%	(157)	-	-	157	-
Primacarne, S.L.	20,00%	7.368	1.906	-	-	9.274
Proteínas y Derivados II, S.L.	20,00%	(589)	290	-	611	312
Proteínas y Derivados, S.L.	20,00%	841	370	-	(612)	599
Samefor, S.L.	16,67%	(2)	(23)	-	34	9
Transilexpa S.R.L.	36,00%	(70)	3	-	-	(67)
Total		18.355	3.260	(1)	(2.642)	18.972

<i>(Expresado en miles de euros)</i>	% Participación	Saldo inicial	Participación en resultados	Dividendos	Subvenciones	Otras variaciones	Saldo final
Ejercicio 2020							
Aralogic, S.L.	36,00%	801	224	(216)	-	(7)	802
Campillorenting S.L.	36,00%	(64)	2	-	-	-	(62)
Campodulce Curados, S.A.	20,00%	2.815	285	(60)	-	8	3.048
Consorcio de Jabugo, S.L.	20,00%	(56)	(204)	-	-	-	(260)
Cuarte, S.L.	16,67%	4.734	2.841	(247)	5	103	7.436
Intercambios de Derivados Porcinos, S.L.	10,00%	(51)	(106)	-	-	-	(157)
Primacarne, S.L.	20,00%	4.652	3.176	(460)	(1)	1	7.368
Proteínas y Derivados II, S.L.	20,00%	(578)	(11)	-	-	-	(589)
Proteínas y Derivados, S.L.	20,00%	545	294	-	-	2	841
Samefor, S.L.	16,67%	(35)	33	-	-	-	(2)
Transilexpa S.R.L.	36,00%	(24)	12	-	-	(58)	(70)
Total		12.739	6.546	(983)	4	49	18.355

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

Las sociedades que presentan socios externos con un porcentaje superior al 10% del capital social de las anteriores sociedades son las siguientes:

- Aralogic, S.L. donde Luis Mariano Aznar Aguilar posee el 30% de las participaciones.
- Cuarte, S.L. donde Pedro Ibáñez Martín posee el 16,67% de las participaciones.
- Primacarne, S.L. donde José Luis Ezquerro Guarch posee el 11,25% de las participaciones.
- Proteínas y Derivados, S.L. donde los herederos de Gregorio Gálvez Torres poseen el 20% de las participaciones.

12. PASIVOS FINANCIEROS

La composición de los pasivos financieros al 31 de diciembre es la siguiente:

(Expresado en miles de euros)	Deudas con entidades de crédito		Obligaciones y otros valores negociables		Derivados y otros		Total	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
<i>Pasivos financieros a largo plazo</i>								
Pasivos financieros a coste amortizado	208.855	187.812	49.798	49.746	6.966	4.370	265.619	241.928
Pasivos a valor razonable con cambios en pérdidas y ganancias	-	-	-	-	280	704	280	704
	208.855	187.812	49.798	49.746	7.246	5.074	265.899	242.632
<i>Pasivos financieros a corto plazo</i>								
Pasivos financieros a coste amortizado	11.868	59.927	544	544	246.319	232.449	258.731	292.920
Pasivos a valor razonable con cambios en pérdidas y ganancias	-	-	-	-	756	275	756	275
	11.868	59.927	544	544	247.075	232.724	259.487	293.195
	220.723	247.739	50.342	50.290	254.321	237.798	525.386	535.827

El movimiento de los ejercicios 2021 y 2020 del epígrafe de pasivo no corriente a largo plazo ha sido el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Altas	Bajas o trasposos	Saldo final
Ejercicio 2021				
Deudas con entidades de crédito	187.710	224.540	(203.476)	208.774
Acreedores por arrendamiento financiero	102	-	(21)	81
Otros pasivos financieros	4.298	2.827	(252)	6.873
Obligaciones y otros valores negociables	49.746	114.452	(114.400)	49.798
Derivados	704	-	(424)	280
Deudas con empresas del grupo y partes vinculadas	72	21	-	93
	242.632	341.840	(318.573)	265.899
Ejercicio 2020				
Deudas con entidades de crédito	168.138	102.500	(82.928)	187.710
Acreedores por arrendamiento financiero	208	124	(230)	102
Otros pasivos financieros	5.212	734	(1.648)	4.298
Obligaciones y otros valores negociables	49.696	155.600	(155.550)	49.746
Derivados	684	271	(251)	704
Deudas con empresas del grupo y partes vinculadas	93	-	(21)	72
	224.031	259.229	(240.628)	242.632

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

El detalle de los vencimientos de las partidas que forman parte este epígrafe a largo plazo es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	Deudas con entidades de crédito		Otros pasivos		Obligaciones		Derivados	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Año 2022	-	51.303	-	221	-	-	-	-
Año 2023	15.837	57.523	1.529	510	-	-	-	-
Año 2024	19.858	78.950	1.383	451	5.000	5.000	-	-
Año 2025	23.874	36	1.334	424	30.000	30.000	-	-
Año 2026	45.897	-	405	405	5.000	5.000	-	-
A 5 años y siguientes	103.389	-	2.315	2.359	9.798	9.746	280	704
	208.855	187.812	6.966	4.370	49.798	49.746	280	704

12.1 Deudas con entidades de crédito

El detalle de las deudas con entidades de crédito al 31 de diciembre es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2021	2020
Pasivos financieros a largo plazo		
Préstamos y créditos de entidades de crédito	208.774	187.710
Acreedores por arrendamiento financiero	81	102
	208.855	187.812
Pasivos financieros a corto plazo		
Préstamos y créditos de entidades de crédito	11.723	59.608
Intereses	124	90
Acreedores por arrendamiento financiero	21	229
	11.868	59.927
	220.723	247.739

Durante el ejercicio 2021 el Grupo ha cancelado el préstamo sindicado firmado por las sociedades Financiera Agroganadera, S.L.U. y Jorge Pork Meat, S.L.U. con fecha 19 de julio de 2016 y cuyo importe pendiente de pago a 31 de diciembre de 2020 ascendía a 169 millones de euros. Asimismo, con fecha 3 de junio de 2021 ha firmado un nuevo préstamo con las características que se detallan en el siguiente párrafo. El administrador único ha realizado un análisis cualitativo considerándose que las condiciones del nuevo préstamo han cambiado sustancialmente respecto a las del anterior y, como consecuencia, la deuda antigua se ha dado de baja del balance consolidado y la nueva se ha registrado por su valor razonable.

Además, durante el ejercicio 2021 el Grupo ha recibido un préstamo bancario con un total disponible de 50 millones de euros, de los que se han dispuesto a 31 de diciembre de 2021 24.540 miles de euros con vencimiento de 2027, y que está destinado a pagar parte de la inversión realizada en la sociedad Piensos del Segre, S.A. El resto de importe que a 31 de diciembre de 2021 se encuentra disponible tendrá que destinarse a comprar acciones sucesivas de Piensos del Segre, S.A. o de empresas similares del sector, siempre y cuando no se haya dispuesto de la línea de bonos que actualmente está dispuesta en 50 millones y cuyo límite disponible es de 150 millones de euros. Asimismo, se establece condicionante para la disposición del resto de dicho préstamo que la peste porcina africana no haya llegado a España.

Durante el ejercicio 2020, el Grupo recibió préstamos bancarios por importe total de 102.500 miles de euros con vencimiento, la mayor parte de ellos, en el corto plazo.

- a) *Deudas a largo plazo con entidades de crédito contraídas por la Sociedad dominante y Financiera Agroganadera, S.L.U. cuyo fin es la financiación exclusiva de todas las sociedades de la rama cárnica*

El epígrafe “Deudas con entidades de crédito” incluye el importe pendiente de pago de un préstamo sindicado firmado por las sociedades Financiera Agroganadera, S.L.U. y Jorge Pork Meat, S.L.U. con

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

fecha 3 de junio de 2021. El importe pendiente de pago al 31 de diciembre de 2021 asciende a 196 millones de euros.

Las principales características del préstamo sindicado son:

1. El préstamo total asciende a 300 millones de euros y se divide en dos tramos:
 - Tramo A. 200 millones de euros con vencimiento el 3 de junio de 2027. A su vez, este tramo se subdivide en:
 - o Tramo A.1 que es la parte que le corresponde a la Jorge Pork Meat, S.L.U. por importe de 25.000 miles de euros.
 - o Tramo A.2. que es la parte que se corresponde a Financiera Agroganadera, S.L.U. por importe de 175.000 miles de euros.
 - Tramo B. De hasta 100 millones de euros. Este importe tiene vencimiento el 3 de junio de 2025; no obstante, dicha fecha de vencimiento se extenderá anualmente hasta como máximo el 3 de junio de 2027 siempre que no se concurra en causa alguna de vencimiento anticipado. Este tramo es de libre disposición hasta 3 meses antes del vencimiento, momento en que termina el periodo de disposición. Este tramo se encuentra totalmente disponible a 31 de diciembre de 2021.
2. Los acreditados deberán mantener en todo momento un saldo positivo en la Cuenta de Amortizaciones. La Cuenta de Amortizaciones será indisponible y sus saldos quedarán sujetos al derecho de compensación en caso de incumplimiento.
3. El tipo de interés es Euribor + diferencial que se considera de mercado.
4. Posteriormente, el margen para ambos tramos variará con carácter anual en función del comportamiento anual del Ratio Deuda Financiera Neta / EBITDA y adicionalmente en función de la satisfacción de criterios de sostenibilidad.
5. Durante toda la vida del préstamo se tienen que cumplir una serie de ratios financieros. El incumplimiento de los mismos daría lugar a un supuesto de vencimiento anticipado.
6. Existen límites para el reparto de dividendos en función del cumplimiento de una serie de ratios financieros.
7. Con la finalidad de asegurar el pleno cumplimiento de las Obligaciones Garantizadas, los obligados se asegurarán de que se constituyan las garantías reales que se señalan a continuación:
 - Prenda de primer rango a favor de las entidades acreedoras sobre los derechos de crédito derivados de los Contratos de Cobertura (Prenda de Coberturas)
 - Prenda de primer rango a favor de las entidades acreedoras sobre los derechos de crédito derivados de la Cuenta Operativa y de la Cuenta de amortizaciones (Prenda de Cuentas)

A 31 de diciembre de 2021, el Grupo cumple con todos los ratios financieros descritos en dicho contrato.

b) Otras deudas con entidades de crédito:

Al cierre del ejercicio 2021 el importe dispuesto de las líneas de crédito, líneas de descuento y anticipo de facturas ascendía aproximadamente a 0,9 millones de euros (3,2 millones de euros en 2020).

En general, todos los préstamos han devengado durante los ejercicios 2021 y 2020 intereses variables referenciados al índice Euribor.

Al 31 de diciembre de 2021, el Grupo tenía contratadas líneas crédito, de descuento, anticipos de exportación, confirming y factoring por importe total de 292 millones de euros.

12.2 Obligaciones y otros valores negociables

El detalle de este epígrafe al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2021	2020
A largo plazo		
Obligaciones y otros valores negociables	49.798	49.746
	49.798	49.746
A corto plazo		
Intereses	544	544
	544	544
	50.342	50.290

Con fecha 21 de febrero de 2018, la sociedad matriz emitió en el Mercado Alternativo de Renta Fija (MARF) bonos por importe total de 50 millones de euros. En dicha fecha se emitieron bonos tipo A por importe de 25 millones de euros y bonos tipo B por valor de 25 millones de euros.

Las características de los bonos de tipo A son las siguientes:

- La emisión está compuesta por 250 títulos de 100.000 euros de valor nominal cada uno de ellos.
- Amortizaciones semestrales.
- Tipo de interés del 2,950%.
- Vencimiento final el 21 de febrero de 2025.

Las características de los bonos de tipo B son las siguientes:

- La emisión está compuesta por 250 títulos de 100.000 euros de valor nominal cada uno de ellos.
- Amortizaciones semestrales.
- Tipo de interés del 3,10%.
- Vencimiento final el 21 de febrero de 2028, con amortizaciones parciales desde 21 de febrero de 2024 a razón de 5.000 miles de euros anuales hasta el vencimiento final.

Además, en el ejercicio 2021 se han emitido pagarés por importe de 114 millones de euros con vencimiento dentro del propio ejercicio 2021 (155,6 millones de euros en 2020).

12.3 Otros pasivos financieros

Los principales importes se corresponden con:

- En el ejercicio 2018 la sociedad matriz adquirió el 100% del capital de Marc Joan Import Export, S.L., por un precio de 5.521 miles de euros, formalizando la deuda mediante pagarés,

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes

Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

habiéndose satisfecho 4.146 miles de euros a 31 de diciembre de 2020 y quedando pendiente 1 anualidad de 1.375 miles de euros que ha sido satisfecha en 2021.

- En el ejercicio 2021 la sociedad matriz ha adquirido la totalidad de las acciones y participaciones que poseían los socios externos en las sociedades Campodulce Curados, S.A. e Intercambio de Derivados Porcinos, S.L.U. por importe de 4.354 y 484 miles de euros, respectivamente. Del total de este importe, 2.700 miles de euros están pendientes de pago a largo plazo y 900 miles de euros a corto plazo.
- El dividendo a cuenta acordado en el ejercicio 2020 se encontraba íntegramente pendiente de desembolso y ha sido atendido en el ejercicio 2021 por importe de 24.400 miles de euros.
- Este epígrafe incluye también los importes pendientes de devolución a largo plazo principalmente de los préstamos a tipo de interés cero formalizados con el Centro para el Desarrollo Técnico Industrial y el Ministerio de Ciencia e Innovación, por importe de 3.167 miles de euros (3.495 miles de euros en 2020).
- Además, se recogen en este epígrafe garantías por ventas futuras por importe de 769 miles de euros (785 miles de euros en 2020).
- Por último, la partida Otros pasivos financieros a corto plazo incluye principalmente importes pendientes de pago a proveedores de inmovilizado por importe de 12.469 miles de euros (12.856 miles de euros en 2020).

12.4 Operaciones de cobertura

Algunas sociedades del Grupo tienen contratados derivados para cubrir, principalmente, el riesgo de tipo de cambio y variaciones en el precio de los cereales, cuyo valor a 31 de diciembre ha dado lugar al reconocimiento de un activo por importe de 526 miles de euros y de un pasivo por importe de 477 miles de euros (activo de 1.723 miles de euros y de un pasivo por importe de 4 miles de euros en 2020).

La sociedad matriz contrató en el ejercicio 2018 un producto financiero derivado, principalmente, para eliminar o reducir significativamente el riesgo de tipos de interés asociado a las deudas con entidades financieras, considerándose, por tanto, una operación de cobertura. Este producto fue contratado para cubrir el riesgo de variación de tipo de interés del préstamo sindicado. En el ejercicio 2021 este préstamo sindicado ha sido cancelado y, posteriormente, con fecha 3 de junio de 2021 se ha firmado un nuevo préstamo sindicado. Las condiciones para que este derivado sea calificado como derivado de cobertura han desaparecido por lo que, ha pasado a considerarse derivado especulativo. A 31 de diciembre de 2021 y 2020, el detalle de dicho derivado es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2021	2020
Importe notional vivo	25.000	25.000
Valor razonable	(559)	(975)
Fecha de contratación	29/06/2018	29/06/2018
Fecha de vencimiento	03/07/2024	03/07/2024
Tipo de interés pagado por el Grupo	0,58%	0,58%
Tipo de interés cobrado por el Grupo	Euribor	Euribor

Dado que este instrumento, con la nueva financiación, ya no es considerado de cobertura ya no presenta su valoración en el patrimonio neto sino que se refleja en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

12.5 Débitos y partidas a pagar a corto plazo

El saldo de las cuentas del epígrafe “Deudas a corto plazo” al cierre de los ejercicios 2021 y 2020 es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2021	2020
Proveedores	206.323	183.416
Proveedores, empresas del grupo y asociadas	11.191	941
Acreedores varios	6.447	4.829
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	2.930	1.673
Otros acreedores	220	809
Otras deudas con empresas del Grupo	5.714	2.869
	232.825	194.537

13. PROVISIONES Y CONTINGENCIAS

El movimiento en los ejercicios 2021 y 2020 en las provisiones a largo plazo del balance consolidado es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Dotaciones	Aplicaciones y excesos	Saldo final
Ejercicio 2021				
Provisión para riesgos y gastos	4.558	411	(4.212)	757
	4.558	411	(4.212)	757
(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Dotaciones	Aplicaciones y excesos	Saldo final
Ejercicio 2020				
Provisión para riesgos y gastos	3.833	943	(218)	4.558
	3.833	943	(218)	4.558

Los principales asuntos recogidos en este epígrafe son los siguientes:

- En el ejercicio 2017, la sociedad participada Proteínas y Derivados II, S.L. alquiló unas instalaciones a Promed 202, S.L. firmando un contrato de 10 años de duración. A mediados del ejercicio 2017, viendo que las instalaciones no cumplían los requisitos mínimos para garantizar la calidad de los productos que allí se manipulaban, Proteínas y Derivados II, S.L. decidió dejar las instalaciones a la vista de lo cual, Promed 202, S.L. la demandó reclamando el pago de las rentas pendientes de pago por importe de 562 miles de euros así como 9.820 miles de euros en concepto de lucro cesante. En opinión de los abogados de Proteínas y Derivados II, S.L. y de su socio mayoritario (Proteínas y Derivados, S.L.), el riesgo máximo para ambas compañías quedó cuantificado en 4 millones de euros en el ejercicio 2017. El administrador único de la Sociedad dominante manifestó su intención de no avalar ni dar cobertura a dicha contingencia más allá de los importes aportados por su participación en Proteínas y Derivados, S.L.; por esta razón, la provisión por esta contingencia quedó limitada a 2.086 miles de euros en el ejercicio 2017. En el ejercicio 2018 la administradora única de Proteínas y Derivados II, S.L., junto con los abogados que conocen este asunto, estimaron que el importe máximo a desembolsar resultante ascendería a 1.455 millones de euros, razón por la cual se revirtieron en 2018 631 miles de euros. Durante el ejercicio 2021 se ha resuelto esta reclamación sin que el Grupo haya tenido que desembolsar ningún importe, y, por lo tanto, ha revertido la provisión que tenía registrada para la misma.
- La sociedad matriz registró en el ejercicio 2017 la mejor estimación del potencial desenlace de los asuntos judiciales, en su mayoría de naturaleza laboral, que se encontraban en curso de resolución al cierre de ejercicio y que afectaban a varias sociedades del Grupo. Esta estimación

ascendía a 31 de diciembre de 2018 a 1.635 miles de euros, existiendo el compromiso por parte del administrador único de que estas contingencias fuesen asumidas en última instancia por Jorge Pork Meat, S.L.U. En el ejercicio 2019 se registró una aplicación de dicha provisión por importe de 412 miles de euros y una dotación adicional por importe de 1.155 miles de euros en base a nueva información proporcionada por el abogado que gestiona dichos asuntos laborales. En el ejercicio 2020 se aplicó provisión por importe de 218 miles de euros y se dotó un importe adicional por importe de 112 miles de euros. En el ejercicio 2021 esta provisión ha sido revertida en 1.926 miles de euros.

- A 31 de diciembre de 2020 la sociedad del grupo The Pink Pig, S.L. registró una provisión por importe de 831 miles de euros como consecuencia de la revisión por parte del organismo pertinente de las tasas por inspecciones y controles sanitarios de animales y sus productos que soporta dicha sociedad para el desarrollo de su actividad. En el ejercicio 2021 se ha procedido al pago de la misma. Se presentaron alegaciones por parte de dicha sociedad iniciándose un proceso judicial y está pendiente de resolución a 31 de diciembre de 2021.
- Por último, el Grupo ha registrado en 2021 una provisión por importe de 409 miles de euros por las horas extras realizadas por trabajadores que no habían sido satisfechas ni compensadas con vacaciones.

14. SITUACIÓN FISCAL

La mayor parte de las Sociedades del Grupo se encuentran acogidas al régimen especial de consolidación fiscal, de acuerdo con la Ley del Impuesto de Sociedades, siendo Jorge, S.L. la entidad dominante del grupo identificado con el número 223/08 y compuesto por todas aquellas sociedades dependientes que cumplen los requisitos exigidos al efecto de la normativa reguladora del de la tributación sobre el beneficio consolidado de los grupos de sociedades (Ley 43/1995 del Impuesto sobre Sociedades).

El importe neto devengado se refleja como un saldo deudor o acreedor en la cuenta corriente con la cabecera del grupo fiscal.

Por no cumplir lo establecido en la ley 43/1995 del Impuesto Sobre Sociedades, las siguientes sociedades del Grupo no están acogidas al Régimen de Consolidación Fiscal:

- Rivasam France, SRL
- Aralogic, S.L.
- Transilexpa, S.L.
- Productos Secundarios de Suinos, LDA
- Prodotti Secondari di suino S.R.L.

Asimismo, de acuerdo a la Ley 36/2006 de medidas para la prevención del fraude fiscal, que modificó la Ley 37/1992 del Impuesto sobre el Valor Añadido, desde el ejercicio 2011 determinadas sociedades del Grupo tributan por el Impuesto sobre el Valor Añadido bajo el Régimen Especial del Grupo, siendo Jorge, S.L. la sociedad cabecera del grupo fiscal. El nº de identificación fiscal consolidado para el Impuesto sobre el Valor Añadido es el 130/11.

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

14.1 Saldos corrientes con las Administraciones Públicas

La composición de los saldos corrientes con las Administraciones Públicas al 31 de diciembre es el siguiente:

Saldos deudores

(Expresado en miles de euros)	2021	2020
Hacienda Pública deudora por Impuesto sobre beneficios	123	114
Total Activos por impuesto corriente	123	114
Hacienda Pública deudora por IVA	29.179	31.368
Hacienda pública dedora por subvenciones concedidas	-	170
Total Otros créditos con las Administraciones Públicas	29.179	31.538

Saldos acreedores

(Expresado en miles de euros)	2021	2020
Hacienda Pública acreedora por IVA	259	175
Hacienda Pública acreedora por IRPF	1.481	1.840
Organismos de la Seguridad Social Acreedores	5.180	6.184
Otras	140	62
Tasa sanitaria	879	796
Total Otras deudas con las Administraciones Públicas	7.939	9.057

La partida Tasa sanitaria incluye el importe a satisfacer por determinadas sociedades del Grupo en concepto de actividades de control e inspección sanitaria de mataderos.

14.2 Cálculo del Impuesto sobre Sociedades

La conciliación entre el importe neto de los ingresos y gastos de los ejercicios 2021 y 2020 y la base imponible (resultado fiscal) del Impuesto sobre Sociedades es la siguiente:

Ejercicio 2021 (Expresado en miles de euros)	Cuenta de pérdidas y ganancias			Ingresos y gastos directamente imputados al patrimonio neto		
	Aumentos	Disminuciones	Total	Aumentos	Disminuciones	Total
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio	53.863	-	53.863	1.677	-	1.677
Impuesto sobre Sociedades	15.885	-	15.885	561	-	561
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio antes de impuestos			69.748			2.238
Diferencias permanentes						
En sociedades individuales	506	-	506	-	-	-
De los ajustes de consolidación	-	(4.139)	(4.139)	-	-	-
Diferencias temporarias						
Con origen en el ejercicio	-	(812)	(812)	-	(2.238)	(2.238)
Compensación de bases imponibles negativas de ejercicios anteriores	-	-	(14.152)	-	-	-
Base imponible (resultado fiscal)			51.151			

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

Ejercicio 2020 (Expresado en miles de euros)	Cuenta de pérdidas y ganancias			Ingresos y gastos directamente imputados al patrimonio neto		
	Aumentos	Disminuciones	Total	Aumentos	Disminuciones	Total
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio	84.976	-	84.976	510	-	510
Impuesto sobre Sociedades	27.917	-	27.917	169	-	169
impuestos			112.893			679
Diferencias permanentes						
En sociedades individuales	4.156	(50.237)	(46.081)	-	-	-
De los ajustes de consolidación	47.891	-	47.891	-	-	-
Diferencias temporarias						
Con origen en el ejercicio	79	(678)	(599)	-	(679)	(679)
Compensación de bases impositivas negativas de ejercicios anteriores	-	-	(15.815)	-	-	-
Base imponible (resultado fiscal)			98.289			-
Base imponible (resultado fiscal)			98.289			

En 2021 y 2020 las principales disminuciones a la base imponible por diferencias temporarias se corresponden al gasto por amortización no deducible en años anteriores y que desde el ejercicio 2015 revierten de acuerdo a la Ley 16/2012. Dicha ley establecía para los periodos que se iniciaran dentro de los años 2013 y 2014, el límite de amortización deducible fiscalmente fuera del 70% de la amortización contable, revertiendo el resto del gasto contable como mayor amortización fiscal en los años 2015 y nueve siguientes o durante la vida útil restante de los elementos amortizados.

La mayor parte de las sociedades del Grupo optaron en 2015 por deducirse los gastos de amortización de todos los bienes de inmovilizado en los próximos 10 años de forma lineal. Debido al cambio en el tipo de gravamen que en 2016 pasó a ser del 25%, únicamente se deduce como diferencia temporal el 25% de dichos gastos y el 5% restante se revierte como deducción en cuota.

A lo largo de 2021 la una sociedad del grupo ha adquirido diversas participaciones en varias Agrupaciones de Interés Económico por importe de 5.211 miles de euros. Además, ha aprovechado 20 miles de euros pendientes del ejercicio 2020. Estas Agrupaciones tienen el objeto social de realizar actividades de I+D. A 31 de diciembre las bases negativas que esta sociedad, en su condición de socio, ha incorporado a su base imponible ascienden a un importe de 13.152 miles de euros. Además, la sociedad se ha aplicado una deducción por I+D por importe de 4.159 miles de euros. Atendiendo a las consultas V 1175-09 y V 2213-14 de la Dirección General de tributos, estos beneficios fiscales que ascienden a un importe total de 7.447 miles de euros han sido contabilizados, por una parte, como menor valor de la inversión, y por otra parte como ingreso financiero, luciendo en la cuenta de pérdidas y ganancias en el epígrafe de “participaciones en instrumentos financieros de terceros”. En este epígrafe, se muestran, además, 17 miles de euros en negativo regularizados correspondientes al ejercicio 2020.

A lo largo de 2020, una sociedad del grupo adquirió diversas participaciones en varias Agrupaciones de Interés Económico por importe de 6.657 miles de euros. De éstos, 1.343 miles de euros se corresponden con aportaciones en Agrupaciones cuyo beneficio fiscal ya fue aprovechado en la presentación del impuesto de 2019, 5.294 miles de euros se corresponden con Agrupaciones cuyo beneficio fiscal se ha aprovechado a cierre del ejercicio 2020 y 20 miles de euros se encuentran pendientes de aprovechamiento. Estas Agrupaciones tienen el objeto social de realizar actividades de I+D. A 31 de diciembre las bases negativas que esta sociedad, en su condición de socio, ha incorporado a su base imponible ascendían a un importe de 11.947 miles de euros. Además, esta sociedad se aplicó una deducción por I+D por importe de 4.153 miles de euros. Atendiendo a las consultas V 1175-09 y V 2213-14 de la Dirección General de tributos, estos beneficios fiscales que ascienden a un importe total de 7.139 miles de euros fueron contabilizados, por una parte, como menor valor de la inversión, y por otra parte como ingreso financiero, luciendo en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en el epígrafe de “participaciones en instrumentos financieros de terceros”. En este epígrafe, se muestran además, 418 miles de euros correspondientes al beneficio fiscal aprovechado en la presentación del impuesto de 2019.

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

A su vez, otra sociedad del grupo adquirió en 2020 diversas participaciones en varias Agrupaciones de Interés Económico por importe de 1.102 miles de euros. A 31 de diciembre las bases negativas que esta sociedad, en su condición de socio, incorporó a su base imponible ascendían a un importe de 2.817 miles de euros. Además, esta sociedad se aplicó una deducción por I+D por importe de 949 miles de euros. Estos beneficios fiscales que ascendían a un importe total de 1.653 miles de euros fueron contabilizados, por una parte, como menor valor de la inversión y por otra parte como ingreso financiero, luciendo en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en el epígrafe de “participaciones en instrumentos financieros de terceros”.

La conciliación entre el gasto / (ingreso) por impuesto sobre beneficios y el resultado de multiplicar los tipos de gravámenes aplicables al total de ingresos y gastos reconocidos, diferenciando el saldo de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, es la siguiente:

(Expresado en miles de euros)	Cuenta de pérdidas y ganancias
Ejercicio 2021	
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio antes de impuestos	69.748
Diferencias permanentes	(3.633)
Carga impositiva teórica 25%	16.529
Carga impositiva distinta 25%	42
Ajustes de ejercicios anteriores y otros	7
Deducciones	(693)
Gasto por impuesto de beneficios	15.885

(Expresado en miles de euros)	Cuenta de pérdidas y ganancias
Ejercicio 2020	
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio antes de impuestos	112.893
Diferencias permanentes	1.810
Carga impositiva teórica 25%	28.676
Carga impositiva distinta 25%	96
Ajustes de ejercicios anteriores y otros	(135)
Deducciones	(720)
Gasto por impuesto de beneficios	27.917

Según las disposiciones legales vigentes, las liquidaciones de impuestos no pueden considerarse definitivas hasta que no hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales o haya transcurrido el plazo de prescripción, actualmente establecido en cuatro años.

Ejercicios no prescritos e inspecciones:

En general las sociedades del Grupo tienen abiertos a inspección todos los ejercicios no prescritos para todos los impuestos que les son aplicables. En opinión del administrador único de la Sociedad dominante no existen contingencias fiscales de importe significativo que pudieran derivarse, en caso de inspección, de posibles interpretaciones diferentes de la normativa fiscal aplicable a las operaciones realizadas por las sociedades del Grupo.

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

14.3 Activos y pasivos por impuestos diferidos

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen los activos por impuestos diferidos son los siguientes:

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Resultado ejercicio	Otros	Altas por fusión	Saldo final
Ejercicio 2021					
Otras diferencias	586	(83)	-	-	503
Gasto financiero no deducible L20/2012	7	(2)	-	-	5
Amortización L16/2012	684	(155)	7	-	536
Diferencias temporarias por operaciones de Cobertura	224	(224)	-	-	-
Bases imponibles negativas	1.015	(246)	4	-	773
Deducciones por inversiones medioambientales y otras	41	1	(7)	-	35
Fondo de comercio	106	21	-	-	127
	2.663	(688)	4	-	1.979

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Resultado ejercicio	Patrimonio neto	Otros	Altas por fusión	Saldo final
Ejercicio 2020						
Otras diferencias	613	(27)	-	-	-	586
Gasto financiero no deducible L20/2012	7	-	-	-	-	7
Amortización L16/2012	851	(167)	-	-	-	684
Diferencias temporarias por operaciones de Cobertura	219	(63)	68	-	-	224
Bases imponibles negativas	563	(263)	-	621	94	1.015
Deducciones por inversiones medioambientales y otras	11	(8)	-	38	-	41
Fondo de comercio	85	21	-	-	-	106
	2.349	(507)	68	659	94	2.663

Los activos por impuesto diferido indicados anteriormente han sido registrados en el balance consolidado por considerar el administrador único del Grupo que, conforme a la mejor estimación sobre los resultados futuros del Grupo, incluyendo determinadas actuaciones de planificación fiscal, es altamente probable que dichos activos sean recuperados.

En el ejercicio 2020 Hacienda concluyó la inspección parcial del impuesto de sociedades consolidado de los ejercicios 2014 y 2015 a la sociedad cabecera del grupo fiscal, Jorge, S.L. Como consecuencia de dicha inspección, el Grupo no se podía aplicar bases imponibles negativas por importe de 2.317 miles de euros, todas ellas provenientes de Campodulce Curados, S.A. razón por la cual se volvió a registrar el impuesto anticipado correspondiente por importe de 579 miles de euros. Además, se devengaron intereses de demora derivados de la inspección por importe de 126 miles de euros, registrados en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

A 31 de diciembre de 2021, las sociedades del Grupo tienen bases imponibles activadas pendientes de compensar por importe de 3.092 miles de euros.

El detalle y los movimientos de las distintas partidas que componen los pasivos por impuestos diferidos son los siguientes:

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Resultado ejercicio	Otros	Saldo final
Ejercicio 2021				
Subvenciones	1.156	(133)	460	1.483
Otras diferencias temporarias	1	(1)	-	-
	1.157	(134)	460	1.483

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

(Expresado en miles de euros)	Saldo inicial	Resultado ejercicio	Patrimonio neto	Saldo final
<u>Ejercicio 2020</u>				
Subvenciones	982	(121)	295	1.156
Otras diferencias temporarias	1	-	-	1
	983	(121)	295	1.157

15. OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS

Las empresas del Grupo Jorge con las que las sociedades del Grupo han realizado transacciones durante el ejercicio han sido:

Entidad	Vinculación	Entidad	Vinculación
Jorge, S.L.	Sociedad Dominante	Financiera integrada S XXI, S.L.	Entidad del grupo
Agrovis-Sol, S.A.	Entidad del grupo	JE Renovables I, S.L.	Entidad del grupo
Aragonesa del Viento 1 S.A.U.	Entidad del grupo	JE Renovables II, S.L.	Entidad del grupo
Aragonesa del Viento S.A.U.	Entidad del grupo	JE Renovables III, S.L.	Entidad del grupo
Azalla de Porcino, S.L.	Entidad del grupo	JE Renovables IV, S.L.	Entidad del grupo
Blue Ribbon Fashion y Design, S.L.	Entidad del grupo	JE Renovables V, S.L.	Entidad del grupo
Campos Eólicos, S.L.	Entidad del grupo	JE Renovables VI, S.L.	Entidad del grupo
Catalana de Cogeneración, S.A.	Entidad del grupo	Matadero de Bigas, S.A.	Entidad del grupo
Ceforza Consulting, S.L.	Entidad del grupo	Moncayo Forestal, S.L.	Entidad del grupo
Cogeneración del Ebro 1 S.L.U.	Entidad del grupo	Naves y Edificios Agroindustriales, S.A.	Entidad del grupo
Consultora de Edificaciones Urbanas, S.L.	Entidad del grupo	New Sun Technology, S.L.	Entidad del grupo
Copersam Red, S.L.	Entidad del grupo	Norteña Ganadera de Navarra, S.L.	Entidad del grupo
Coto Burgos, S.L.	Entidad del grupo	Nutrientes de Aragón, S.L.	Entidad del grupo
Desarrollo Eólico del Ebro S.A.U.	Entidad del grupo	Pedrola Renovables, S.L.	Entidad del grupo
Desarrollo Eólicos El Águila, S.A.U.	Entidad del grupo	Planificaciones y Obras Aragonesas, S.L.	Entidad del grupo
Desarrollo Eólicos Las Majas XVI, S.L.	Entidad del grupo	Promociones Residencial Montemayor II, S.L.	Entidad del grupo
Desarrollo Renovables del Ebro S.A.U.	Entidad del grupo	Promociones Residencial Montemayor III, S.L.	Entidad del grupo
Desarrollos Agronómicos Industriales 1 S.L.	Entidad del grupo	Promociones Residencial Montemayor, S.L.	Entidad del grupo
Ebro Navarra de Ganado, S.L.	Entidad del grupo	Rio Ebro Renovable, S.L.	Entidad del grupo
Ecorganiconomia, S.L.	Entidad del grupo	Sergio Sol, S.L.	Entidad del grupo
Enerland 2007, S.L.	Entidad del grupo	Sinergia Aragonesa 1, S.L.	Entidad del grupo
Eólicos El Cosojar	Entidad del grupo	Sinergia Aragonesa 2, S.L.	Entidad del grupo
Europea de Planificaciones y Obras, S.L.	Entidad del grupo	Sinergia Aragonesa 3, S.L.	Entidad del grupo
Explotación Agraria La Muela, S.L.	Entidad del grupo	Sinergia Aragonesa 4, S.L.	Entidad del grupo
Finca La Retuerta, S.L.	Entidad del grupo	Sinergia Aragonesa 5, S.L.	Entidad del grupo
Ganados, Carnes y Derivados, S.A.U.	Entidad del grupo	Sinergia Operación y Mantenimiento, S.A.	Entidad del grupo
Generación y Abastecimiento de Energía, S.L.	Entidad del grupo	Sistemas Energéticos Barandón, S.A.U.	Entidad del grupo
Grupo e Desarrollos Energeticos Naturales, S.L.	Entidad del grupo	Sky Espejo FV 1, S.L.	Entidad del grupo
Hemoglobina 2021, S.L.	Entidad del grupo	Sociedad Explotación fotovoltaica Gamma, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy XII, S.L.	Entidad del grupo	Solargear Bassot cinco, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy XVI, S.L.	Entidad del grupo	Solavanti 2	Entidad del grupo
Jorge Energy XVII, S.L.	Entidad del grupo	Solavanti I, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy II, S.L.	Entidad del grupo	Solavanti V, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy III, S.L.	Entidad del grupo	Solavanti XXI, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy IX, S.L.	Entidad del grupo	Solavanti XXII, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy S.L.	Entidad del grupo	Solavanti, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy V, S.L.	Entidad del grupo	Solmasol II, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy VI, S.L.	Entidad del grupo	Solmasol III	Entidad del grupo
Jorge Energy VII, S.L.	Entidad del grupo	Solmasol VI, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy VIII, S.L.	Entidad del grupo	Tratamiento y Generación de Energía S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy X, S.L.	Entidad del grupo	Unión de Generadores de Energía, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy XI, S.L.	Entidad del grupo	Valor Forestal 2, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy XIII, S.L.	Entidad del grupo	Valor Forestal Conservación, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy XIV, S.L.	Entidad del grupo	Valor Forestal, S.L.	Entidad del grupo
Jorge Energy XIX, S.L.	Entidad del grupo	Gestión de Datos en Movilidad, S.L.	Entidad asociada
Jorge Energy XV, S.L.	Entidad del grupo	Pienso del Segre, S.A.	Entidad asociada
Jorge Energy XVIII, S.L.	Entidad del grupo		
Jorge Energy XX, S.L.	Entidad del grupo		

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

15.1 Operaciones con partes vinculadas

Las transacciones realizadas con partes vinculadas durante los ejercicios 2021 y 2020 han sido las siguientes:

(Expresado en miles de euros)			
<i>Ejercicio 2021</i>	Sociedad Dominante	Otras sociedades del grupo y asociadas	TOTAL
Compras	-	(52.750)	(52.750)
Servicios recibidos y otros gastos asimilables	(2.466)	(1.384)	(3.850)
Ventas	141	18.106	18.247
Otros ingresos	237	459	696
Ingresos Financieros	-	151	151
Gastos Financieros	(6)	-	(6)

(Expresado en miles de euros)			
<i>Ejercicio 2020</i>	Sociedad Dominante	Otras sociedades del grupo y asociadas	TOTAL
Compras	-	(2.466)	(2.466)
Servicios recibidos y otros gastos asimilables	(7.165)	(886)	(8.051)
Ventas	68	15.686	15.754
Otros ingresos	286	359	645
Ingresos Financieros	-	298	298
Gastos Financieros	-	(8)	(8)

Los principales servicios recibidos se corresponden con las labores de dirección y de administración realizadas desde la sociedad dominante última, Jorge, S.L.

15.2 Saldos con partes vinculadas

El resumen de saldos mantenidos con partes vinculadas a 31 de diciembre es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)					
<i>Ejercicio 2021</i>	Entidad dominante	Otras empresas del grupo	Empresas asociadas	Otras partes vinculadas	Total
Deudores comerciales	72	3.165	-	25.046	28.283
Acreedores comerciales	(406)	(378)	(10.407)	(9.803)	(20.994)
Créditos a largo plazo	-	-	20	-	20
Créditos a corto plazo	13.224	(15)	-	162	13.371
Deudas a largo plazo	(93)	-	-	-	(93)
Deudas a corto plazo	(5.467)	(247)	-	-	(5.714)
Gastos anticipados	(4)	(24)	-	-	(28)
	7.326	2.501	(10.387)	15.405	14.845

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

(Expresado en miles de euros)

Ejercicio 2020	Entidad dominante	Otras empresas del grupo	Empresas asociadas	Otras partes vinculadas	Total
Deudores comerciales	45	8.418	-	12.690	21.153
Acreedores comerciales	374	(1.315)	-	(2.282)	(3.223)
Créditos a largo plazo	-	20	-	-	20
Créditos a corto plazo	20.323	493	-	153	20.969
Deudas a largo plazo	(72)	-	-	-	(72)
Deudas a corto plazo	(2.869)	-	-	-	(2.869)
Dividendo a Cuenta	(24.400)	-	-	(418)	(24.818)
	(6.599)	7.616	-	10.143	11.160

El detalle de los saldos mantenidos con otras partes vinculadas y asociadas es el siguiente:

Ejercicio 2021				
(Expresado en miles de euros)	Creditos a largo	Deudores comerciales	Créditos a corto	Acreedores comerciales
Agloper, S.L.	-	1	-	(12)
Aljarapir, S.A.	-	1	-	(41)
Antonio Muñoz Capapey, S.A.	-	22	-	-
Blue Ribbon S.A.	-	1	-	-
Gestion de Spanarios, SL	-	3	-	(15)
Gestion de Datos en Movilidad, S.L.	20	-	-	(2)
Gregorio Galvez	-	-	162	-
Mywaif, S.L.	-	1	-	(12)
Mafresa el Iberico de Confianza, S.L.	-	25.004	-	(9.634)
Pienso del Segre SA	-	-	-	(10.405)
S.A.T. San Anton	-	3	-	(46)
S.A.T. El Cerrado	-	3	-	(19)
S.A.T Almendral	-	2	-	-
Solmasol III, S.L.	-	2	-	-
Zuera 2010, S.L.	-	2	-	-
Jorge junior Sol, S.L.	-	1	-	(24)
	20	25.046	162	(20.210)

Ejercicio 2020				
(Expresado en miles de euros)	Deudores comerciales	Créditos a corto	Acreedores comerciales	Dividendo a cuenta
Antonio Muñoz Capapey, SA	22	-	-	-
Agloper, S.L.	1	-	(12)	-
Aljarapir, S.A.	1	-	(40)	-
Blue Ribbon S.A.	1	-	-	-
Gregorio Galvez	-	162	-	-
Mywaif, S.L.	6	-	(139)	-
Mafresa el Iberico de Confianza, S.L.	12.641	-	(1.990)	-
New Suin Technology S.L	-	-	-	-
S.A.T. San Anton	4	-	(51)	-
S.A.T. El Cerrado	3	-	(22)	-
S.A.T Almendral	4	-	-	-
Zuera 2010, S.L.	3	-	(3)	-
Jorge junior Sol, S.L.	1	-	(25)	-
Otros	3	(9)	-	(418)
	12.690	153	(2.282)	(418)

Los saldos financieros mantenidos con entidades vinculadas han devengado un tipo de interés referenciado al Euribor más un diferencial que se considera normal de mercado.

16. INGRESOS Y GASTOS

A continuación se detalla por cada una de las sociedades consolidadas, su aportación a la cifra de negocios y al resultado del Grupo para los ejercicios 2021 y 2020:

(Expresado en miles de euros)	2021		2020	
	Ventas	Resultado	Ventas	Resultado
Agrofood Sopeña, S.L.	-	(26)	-	-
Aralogic, S.L.	8.720	88	8.638	622
Campillorenting, S.L.	-	-	-	5
Campodulce Curados, S.A.	68.271	2.219	60.078	1.422
Cerdos Del Jalón, S.A.	-	483	3	446
Consortio de Jabugo, S.L.	11.647	(406)	9.295	(1.019)
Copersam Grey, S.L.U.	146	1	48	(49)
Cuarte, S.L.	51.773	4.513	39.904	17.039
Extraporc, S.A.	-	(1)	-	-
Financiera Agroganadera, S.L.U.	71	(2.532)	69	811
Fortune Pig, S.L.U.	3.138	264	3.055	(1.281)
Frio Limpio, S.L.	3	(262)	2	199
Inara, S.L.	41	(12)	43	(3)
Intercambios de Derivados Porcinos, S.L.	222	(1.243)	87	(1.061)
Jalaebro, S.A.	-	276	-	265
Jorge Pork Meat, S.L.	2.635	2.015	2.248	1.564
Jorge Sol, S.L.	416	258	464	93
Marc Joan Import-Export, S.L.U.	1.679	650	2.833	(263)
Le Porc Gourmet, S.A.U.	11.244	1.440	7.934	793
Pienso del Segre, S.A. y sociedades dependientes	-	3.134	-	-
PPSS Portugal Productos Secundarios de Suinos, S.L.	-	(6)	-	(6)
Porcel Agrícola, S.L.	-	(13)	-	(13)
Primacarne, S.L.	94.774	9.397	120.367	15.882
Producción Ganadera De Aragón, S.L.	7	(23)	-	(50)
Productos Porcinos Secundarios, S.A.U.	91.159	2.825	77.497	1.666
Proteínas Y Derivados II, S.L.	-	1.451	-	(57)
Proteínas y Derivados, S.L.	22.008	1.921	12.924	1.472
Rivasam France SARL	63.980	103	84.164	227
Rivasam Intercontinental, S.A.U.	840.975	25.907	855.420	45.399
Samefor, S.L.	-	112	-	197
Técnica Agropecuaria, S.A.	17.588	673	16.052	638
The Pink Pig, S.A.U.	3.544	245	2.635	(496)
Transilexpa S.R.L.	(89)	9	-	32
Tripas San Mateo, S.L.	9.683	237	13.649	438
Urbanización Villacarmen, S.L.	-	(28)	-	(12)
Velpiri, S.A.U.	41.921	194	39.237	76
	1.345.556	53.863	1.356.646	84.976

El Grupo no realiza ramas de actividad diferenciadas, siendo su actividad principal, tal y como se detalla en la Nota 1, la venta de productos cárnicos y sus derivados. La transferencia de control de estos productos y, por lo tanto, el reconocimiento del ingreso se produce en un momento determinado, considerando cada pedido del cliente como un contrato separado y cuya obligación de desempeño queda cumplida con la entrega de dichos productos.

La distribución del importe neto de la cifra de negocios de los ejercicios 2021 y 2020 por áreas geográficas es la siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2021	2020
Nacional	261.364	202.565
Unión Europea	360.953	436.514
Resto del mundo	723.239	717.567
	1.345.556	1.356.646

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

Aprovisionamientos

El detalle de los consumos de mercaderías y de materias primas y otras materias consumibles es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2021	2020
Consumo de mercaderías		
Compras	143.076	136.785
Variación de existencias	(1.219)	217
Consumo de materias primas y otras materias consumibles:		
Compras	761.736	740.248
Variación de existencias	165	(1.289)
	903.758	875.961

La práctica totalidad de las compras del ejercicio realizadas por el Grupo se ha realizado dentro del territorio nacional.

Honorarios de auditoría

Los honorarios correspondientes a la auditoría de las cuentas anuales consolidadas han ascendido en el ejercicio 2021 a 179 miles de euros (175 miles de euros en 2020).

De los honorarios indicados, un importe de 13 miles de euros corresponde a los honorarios de auditoría de la Sociedad dominante.

Adicionalmente, durante el ejercicio 2021 se facturaron honorarios por otros servicios de verificación por importe de 10 miles de euros (7 miles de euros en 2020).

Gastos de personal

El desglose de cargas sociales es el siguiente:

(Expresado en miles de euros)	2021	2020
Seguridad social	28.515	29.338
Otros gastos sociales	591	196
	29.106	29.534

La plantilla para los ejercicios 2021 y 2020, clasificada por categorías y género, es como sigue:

Ejercicio 2021	Número de personas empleadas al final del ejercicio			Número medio
	Hombres	Mujeres	Total	
2021				
Administrativo	54	159	213	214
Comercial	25	7	32	27
Gerente	140	18	158	162
Técnico	143	69	212	199
Oficial	916	186	1.102	1.122
Sin cualificación	1.282	589	1.871	1.911
	2.560	1.028	3.588	3.635

JORGE PORK MEAT, S.L.U. y Sociedades dependientes
Memoria anual consolidada– Ejercicio 2021

<i>Ejercicio 2020</i>	Número de personas empleadas al final del ejercicio			Número medio
	Hombres	Mujeres	Total	
2020				
Administrativo	44	159	203	194
Comercial	28	8	36	36
Gerente	138	10	148	148
Técnico	117	66	183	168
Oficial	897	167	1.064	1.083
Sin cualificación	1.425	637	2.062	2.187
	2.649	1.047	3.696	3.816

Al cierre de los ejercicios 2021 y 2020 el número de personal con un grado de discapacidad igual o superior al 33% era de 9 personas y 7 personas, respectivamente.

17. MONEDA EXTRANJERA

Las principales operaciones realizadas en moneda extranjera durante 2021 y 2020 han sido las siguientes:

(Expresado en miles de euros)	Dólares americanos	Libras esterlinas	Dólares de Nueva Zelanda	Yenes japoneses	Total
Ejercicio 2021					
Ventas	512.573	21.739	103	122.119	656.580
Servicios Recibidos	(9.823)	-	-	-	(9.823)

(Expresado en miles de euros)	Dólares americanos	Libras esterlinas	Dólares de Nueva Zelanda	Yenes japoneses	Total
Ejercicio 2020					
Ventas	532.070	25.856	790	84.939	587.954
Servicios Recibidos	(4.263)	-	-	-	(4.263)

El importe de los principales saldos nominados en moneda extranjera al cierre de ejercicio es el siguiente:

(Expresado en miles de Euros)	Dólares americanos	Libras esterlinas	Dólares de Nueva Zelanda	Yenes japoneses	Total
Ejercicio 2021					
Cientes por ventas y prestaciones de servicios	35.802	2.340	-	21.070	59.212
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	(1.920)	-	-	-	(1.920)

(Expresado en miles de Euros)	Dólares americanos	Libras esterlinas	Dólares de Nueva Zelanda	Yenes japoneses	Total
Ejercicio 2020					
Cientes por ventas y prestaciones de servicios	71.280	2.349	-	13.151	80.972
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	(1.258)	-	-	-	(1.258)

18. INFORMACIÓN SOBRE EL ADMINISTRADOR ÚNICO Y LOS MIEMBROS DE ALTA DIRECCIÓN

Administrador Único

Durante los ejercicios 2021 y 2020 el administrador único no ha devengado retribuciones en concepto de remuneraciones, dietas y otros conceptos.

El Grupo no ha concedido ningún tipo de anticipo o crédito al administrador único, ni ha contraído con él obligación alguna en materia de pensiones ni seguros de vida.

Alta dirección

No existe otro personal que desempeñe funciones de Alta Dirección en el Grupo, distintos del administrador único y del personal de Alta Dirección del Grupo Jorge, cuya información se incluye en las cuentas anuales consolidadas de Jorge, S.L. y Sociedades dependientes.

Información en relación con situaciones de conflicto de intereses por parte del administrador único

En relación con el artículo 229 de la Ley de Sociedades de Capital, el administrador único de la Sociedad dominante ha comunicado que no tiene situaciones de conflicto con el interés del Grupo.

19. OTRA INFORMACIÓN

19.1 Información sobre medioambiente

Las sociedades del Grupo no han incurrido durante los ejercicios 2021 y 2020 en gastos relevantes ordinarios ni extraordinarios, cuyo fin sea la protección y mejora del medio ambiente.

Dadas las características de las actividades realizadas, no se considera necesaria la realización de inversiones con objeto de prevenir o corregir impactos medioambientales derivados de dicha actividad, ni el establecimiento de provisión contable alguna.

En opinión del administrador único de la Sociedad dominante, no existen otras contingencias relacionadas con la protección y mejora del medio ambiente.

La práctica totalidad de las sociedades del Grupo son avalistas de las distintas cuentas de crédito, descuento comercial, pólizas de garantía de operaciones mercantiles, pólizas de comercio exterior y contraaval y préstamos al consumo, que tienen contratadas cada sociedad de forma individual y/o conjunta con diversas entidades financieras.

Además, gran parte de las sociedades del Grupo actúan como avalistas en el préstamo sindicado contratado por la Sociedad dominante y por Financiera Agroganadera, S.L.U. cuyo importe pendiente de pago a 31 de diciembre de 2021 asciende a 196 millones de euros.

20. INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y EL NIVEL DE RIESGO PROCEDENTE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Los principales instrumentos financieros de las sociedades del Grupo comprenden cuentas a cobrar y a pagar generados directamente en sus operaciones.

El programa de gestión del riesgo global de las sociedades del Grupo se centra en la incertidumbre de los mercados financieros y trata de minimizar los efectos potenciales adversos sobre la rentabilidad financiera del Grupo. El Grupo emplea derivados para cubrir ciertos riesgos.

La gestión del riesgo está controlada por el Departamento Financiero de Grupo Jorge con arreglo a políticas aprobadas por el Consejo de Administración. Este departamento identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros en estrecha colaboración con las unidades operativas de cada una de las sociedades del Grupo.

Las actividades de las sociedades del Grupo están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado (incluyendo riesgo de tipo de cambio, riesgo de interés en el valor razonable y riesgo de precios), riesgo de crédito, riesgo de liquidez y riesgo de tipo de interés en los flujos de efectivo.

El administrador único de la Sociedad dominante, en colaboración con el Departamento Financiero del Grupo Jorge, revisan y acuerdan las políticas para la gestión de cada uno de estos riesgos, las cuales se resumen a continuación:

Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se produce por la posible pérdida causada por el incumplimiento de las obligaciones contractuales de las contrapartes de las sociedades del Grupo, es decir, por la posibilidad de no recuperar los activos financieros por el importe contabilizado y en el plazo establecido.

En relación con la actividad cárnica, el Grupo dispone de seguros de crédito para garantizar el cobro de determinadas cuentas a cobrar, si bien, no existe una concentración significativa del riesgo de crédito con terceros.

Para gestionar el riesgo de crédito, el Grupo Jorge considera los activos financieros originados por las actividades operativas de cada sociedad.

El Departamento Comercial y el Departamento Financiero del Grupo Jorge establecen límites de crédito para cada uno de los clientes, los cuales se fijan en base a la información recibida de una entidad especializada en el análisis de la solvencia de las empresas. Si se tiene dudas sobre la solvencia del cliente se contrata un seguro de crédito por un periodo mínimo de un año.

Riesgo de mercado

El riesgo de mercado se produce por la posible pérdida causada por variaciones en el valor razonable o en los futuros flujos de efectivo de un instrumento financiero debidas a cambios en los precios de mercado.

El riesgo de mercado incluye el riesgo de tipo de interés y de tipo de cambio.

Riesgo de tipo de interés

El riesgo de tipo de interés se produce por la posible pérdida causada por variaciones en el valor razonable o en los futuros flujos de efectivo de un instrumento financiero debidas a cambios en los tipos de interés de mercado. La exposición de las sociedades del Grupo al riesgo de cambios en los tipos de interés se debe principalmente a los préstamos y créditos recibidos a largo plazo a tipos de interés variable.

La Dirección Financiera y Tesorería del Grupo Jorge gestionan dicha tipología de riesgo y otras que pudieran surgir, mediante la realización de coberturas con instrumentos financieros derivados, con el objetivo de minimizar o acotar el impacto de potenciales variaciones en los tipos de interés. Es responsable de la selección, contratación, seguimiento y valoración de los instrumentos financieros derivados utilizados con fines de cobertura de los riesgos financieros asociados a la actividad del Grupo, con arreglo a los Procedimientos de Gestión de Riesgos Financieros aprobados por el Grupo.

Los instrumentos de cobertura se contratan en función de las condiciones de mercado existentes, los objetivos de gestión en cada momento, y las propias características de las financiaciones que

originen el riesgo financiero. Además se realiza un seguimiento de la gestión documental de las operaciones contratadas y se elaboran valoraciones periódicas de los instrumentos contratados.

Riesgo de tipo de cambio

El riesgo de tipo de cambio se produce por la posible pérdida causada por variaciones en el valor razonable o en los futuros flujos de efectivo de un instrumento financiero debidas a fluctuaciones en los tipos de cambio. Las sociedades del Grupo no se ven expuestas a dicho riesgo dado que para las operaciones en moneda extranjera se mantienen contratados seguros de cambio.

Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez se produce por la posibilidad de que las sociedades del Grupo no puedan disponer de fondos líquidos, o acceder a ellos, en la cuantía suficiente y al coste adecuado, para hacer frente en todo momento a sus obligaciones de pago.

El objetivo del Grupo es mantener las disponibilidades líquidas necesarias para cada sociedad; para ello la Dirección Financiera del Grupo Jorge tiene como política la concentración del efectivo y otros activos líquidos equivalentes, así como los disponibles en líneas de crédito y de descuento. El administrador único y la Dirección Financiera del Grupo realizan una supervisión continua de la situación de liquidez del Grupo, estableciendo Planes de tesorería a corto plazo (1 año) y medio plazo (3 años), detectando de forma anticipada la eventualidad de estructuras inadecuadas de liquidez a corto y medio plazo, todo ello adoptando una estrategia que conceda estabilidad a las fuentes de financiación, así como anticipando la contratación de facilidades crediticias por importe suficiente para cubrir las necesidades previstas.

La gestión centralizada de la tesorería del Grupo permite proporcionar a cada sociedad la liquidez necesaria y garantizar en todo momento que se pueda hacer frente a sus obligaciones de pago.

21. INFORMACIÓN SOBRE EL PERIODO MEDIO DE PAGO A PROVEEDORES

La información relativa al periodo medio de pago a proveedores es la siguiente:

	2021	2020
(Días)		
Periodo medio de pago a proveedores	37	36
Ratio de operaciones pagadas	38	36
Ratio de operaciones pendientes de pago	36	36
(Miles de euros)		
Total pagos realizados	1.071.941	1.047.735
Total pagos pendientes	192.322	177.667

22. HECHOS POSTERIORES AL CIERRE

Durante la fecha de cierre del ejercicio hasta la fecha de formulación las presentes cuentas anuales consolidadas, no se han producido acontecimientos que alteren el contenido de las mismas, y que deban ser objeto de ajuste en los estados financieros consolidados o de información en la presente memoria consolidada. No obstante, cabe destacar que el Grupo está realizando operaciones tendentes a llegar a acuerdos de CV de participación en otras empresas del sector, acuerdos que se espera materializar en 2022.

ANEXO I

Sociedad	Domicilio	Actividad	Valor participación 2021	Porcentaje 31-12-2021	Auditor
Aralogic, S.L.	P.I El Campillo, parcela 75, Zuera, Zaragoza	TR	479	64%	EY
Camposolce Curados, S.A.	P.I El Campillo, parcela 75, Zuera, Zaragoza	C	4.355	100%	EY
Consorcio de Jabugo, S.L.	C/ Luis Montoto 107 (Sevilla)	J	3.563	100%	EY
Cerdos del Jalón, S.A.U.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	I	279	100%	
Copersam Grey, S.L.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	I	279	100%	EY
Cuarte, S.L.	Ctra. Logroño, Km 9, Zaragoza	C	6.629	83%	EY
Extraporc, S.A.	P.I. El Bollo, santa Eugenioa de Berga, Barcelona	C	146	100%	
Feeding the future, S.L.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	C	7	100%	
Financiera Agroganadera, S.L.U.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	FIN	820	100%	EY
Fortune Pig, S.L.U.	Ctra. Torregrosa 63, Mollerusa, Lerida	EX	7.202	100%	EY
Frio Limpio, S.L.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	GR	1.257	100%	EY
Inara S.A	C/ Alvira La Sierra 11 Zaragoza	INM	216	100%	
Intercambio de Derrivados Porcinos, S.L.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	C	13.350	100%	EY
Jalaebro, S.A.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	I	237	100%	
Jorge Sol, S.L.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	IN	179	100%	
Le Porc Gourmet, S.A.U.	P.I. El Bollo, santa Eugenioa de Berga, Barcelona	EX	6.838	100%	EY
Marc Joan Import-Export, S.L.U.	Santa Eugenia de Berga (Barcelona)	C	5.887	100%	EY
Porcel Agrícola, S.L.U.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	I	52	100%	
Prodotti Secondari di Suino, S.R.L.	Via Meravigli n. 12, Milano	C	10	100%	
PPSS Portugal Productos Secundarios de Suinos, S.L.	Rua Júlio Dinis.891 (Porto)	C	5	100%	
Primacarne, S.L.	P.I El Campillo, parcela 75, Zuera, Zaragoza	C	10.167	80%	EY
Producción Ganadera de Aragón, S.L.	Camino del Vado 13, Torrellas, Zaragoza	C	918	100%	
Productos Porcinos Secundarios, S.A.U.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	C	4.736	100%	EY
Proteínas y Derivados II, S.L.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	C	3.056	80%	
Proteínas y Derivados, S.L.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	C	269	80%	EY
Rivasam France, S.A.R.L.	Le val Saint Pere (Francia)	C	60	100%	EY
Rivasam Intercontinental, S.A.U.	P.I El Campillo, parcela 75, Zuera, Zaragoza	C	3.323	100%	EY
Samefor, S.L.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	I	1.469	83%	
Técnica Agropecuaria, S.A.	Ctra. Aeropuerto Km. 4,3 Barrio Garrinillos, Zaragoza	AG	3.016	100%	EY
The Pink Pig, S.A.U.	PI El Campillo parcela 75, Zuera, Zaragoza	EX	1.563	100%	EY
Transilexpa, S.R.L.	Rumania	TR	20	64%	
Tripas san Mateo, S.L.	PI Rio Gallego C/E nº 25, San Mateo de Gallego, Zaragoza	C	152	100%	EY
Urbanización Villacarmen, S.L.	Santa Eugenia de Berga (Barcelona)	INM	900	100%	
Velipri, S.A.	Avd. Academia General Militar 52, Zaragoza	C	115	100%	EY

AG	Distribución, fabricación, compra y venta de productos agropecuarios. Explotación agropecuaria de fincas rusticas.
C	Cria, engorde o cebo y sacrificio de animales, tanto en instalaciones propias, como ajenas. La compraventa de cerdos en especial y de toda clase de animales en general.
CON	Construcción y promoción de diversas edificaciones. La realización de obras y reparaciones en inmuebles. Promoción y construcción de inmuebles.
EE	Promoción, construcción, gestión y explotación y mantenimiento de instalaciones de aprovechamiento y/o producción de energía eléctrica, térmica y mecánica, así como su distribución
EX	Explotación de mataderos industriales y sus industrias derivadas
FIN	Participación financiera en empresas
I	Alquiler de mobiliario diverso a compañías del Grupo. La tenencia para arrendamiento posterior de granjas de crianza de ganado y porcino. Promoción y construcciones de inmuebles.
IN	Proyecto de ingeniería para el desarrollo de inversiones industriales
J	Producción, compraventa y distribución de jamones y paletas de ganado porcino.
TR	Transporte de mercancías por carretera
INM	La compraventa de terrenos, su urbanización y parcelación y la construcción, alquiler o explotación de todas las actividades relacionadas con los terrenos.

JORGE PORK MEAT, S.L. Y SOCIEDADES FILIALES

INFORME DE GESTIÓN CONSOLIDADO 31 de diciembre de 2021

I. -EVOLUCIÓN DE LAS ACTIVIDADES Y EL VOLUMEN DE INVERSIONES

El ejercicio 2021 ha sido un año de grandes contrastes iniciándose con una situación muy favorable de ventas y resultados cuya ralentización y minoración, respectivamente, se vio mermada a partir de abril por la menor demanda de carne de cerdo en Europa y Asia.

Los resultados del año 2021 se han visto fuertemente agravados por el incremento, principalmente de los costes de la electricidad, transportes y precios del cereal para la elaboración de pienso.

En este escenario de aumento de costes, el grupo apuesta por seguir invirtiendo en proyectos de energía verde ya que, además de contribuir a la mejora medioambiental supone un importe ahorro en costes.

Durante el año, Jorge Pork Meat ha adquirido parte de una sociedad productora de cerdos, consiguiendo de esta manera, reducir la dependencia externa en el aprovisionamiento de cerdos.

Los datos más destacados en este ejercicio han sido los siguientes:

- Las toneladas que produce y comercializa Jorge Pork Meat, a través de todas las sociedades que componen el área cárnica del Grupo, se han incrementado en el entorno del 6%, debido al incremento de capacidad de las instalaciones.
- El precio de lonja del cerdo vivo se ha reducido un 5% respecto al año pasado a pesar del incremento de costes del cereal lo que ha supuesto una pérdida de rentabilidad en la actividad de producción y engorde de cerdo.
- Como consecuencia de la reposición de la cabaña porcina de China, la cual se vio afectada por la presencia de peste porcina en 2019, se ha producido una menor demanda de carne de cerdo lo que ha hecho reducir los precios de venta. Por ello, a pesar de haber incrementado la producción un 6%, los kilos vendidos han aumentado alrededor de un 3,5% lo que ha supuesto, unido al aumento de costes, un importante aumento de stocks.
- El Grupo ha continuado con las medidas para hacer frente al Covid-19 dotando a su plantilla del equipamiento de protección necesario además de las actuaciones en materia de limpieza, seguridad y protección, lo que ha supuesto un coste en este ejercicio aunque inferior al del primer año de pandemia.
- Motivo de la ralentización de la demanda procedente de Asia, se han abierto nuevos mercados y oportunidades de venta en otras áreas geográficas.

Por todo lo anterior, el resultado de explotación del ejercicio ha caído un 40% con una ligera reducción de la cifra de ventas de un 1%. El Ebitda alcanzado ha sido de 107,128M€

Respecto a las expectativas futuras de cara al ejercicio 2022:

- Se prevé un incremento de la producción y comercialización de carne porcina de un 7%, lo cual unido a una mejora en los precios de venta, se conseguirá aumentar la cifra de ventas.
- En relación a los costes, se va a llegar a precios máximos de compra de cereal unido al alto coste de electricidad y gas, los cuales se prevé mitigar con actuaciones de inversión en energías renovables además de medidas de eficiencia derivadas de mejoras en los procesos de producción y almacenamiento.

- Se continuará con el plan de inversiones, en este caso destinado, no solo al incremento de capacidad y mejora de procesos, sino al aseguramiento y protección de los activos de la industria.
- Cabe destacar que el Grupo está realizando operaciones tendentes a llegar a acuerdos de CV de participación en otras empresas del sector, acuerdos que se espera materializar en 2022.

II. -ACTIVIDADES EN MATERIA DE INVESTIGACION Y DESARROLLO

Durante el ejercicio 2021 los proyectos de I+D desarrollados en el grupo son:

CUARTE, S.A.	Monitorización de cebo Jalaebro 5 y Jalaebro 4 mediante Vision Artificial e IA. Proyecto iniciado en el ejercicio 2020
CUARTE, S.A.	Mejora de la eficiencia, sostenibilidad y calidad de la cadena de valor porcina mediante Deep learning Proyecto iniciado en el ejercicio 2021
CUARTE, S.A.	Granja CERO emisiones Proyecto iniciado en el ejercicio 2021
JORGE PORK MEAT, S.L.	Sistema de Vision Artificial para la detección de patologías pulmonares (Mycoplasma) en cerdo vivo. Proyecto iniciado en el ejercicio 2021
JORGE PORK MEAT, S.L.	Mejora de la eficiencia, sostenibilidad y calidad de la cadena de valor porcina mediante Deep learning Proyecto iniciado en el ejercicio 2020
JORGE PORK MEAT, S.L.	Planta de biometanización de lodos Proyecto iniciado en el ejercicio 2021
RIVASAM INTERCONTINENTAL, S.L.	Predictores autofom lomo panceta y AUTOFOM III Proyecto iniciado en el ejercicio 2020
RIVASAM INTERCONTINENTAL, S.L.	Uso de equipos con Phase Change Materials para transporte de producto fresco y congelado Proyecto iniciado en el ejercicio 2020
RIVASAM INTERCONTINENTAL, S.L.	Reconocimiento de productos de despiece mediante Visión Artificial Proyecto iniciado en el ejercicio 2021
RIVASAM INTERCONTINENTAL, S.L.	Plásticos biodegradables (CHINEKA) Proyecto iniciado en el ejercicio 2021
LE PORC GOURMET, S.L.	Detección de la contaminación fecal del cerdo mediante visión artificial Proyecto iniciado en el ejercicio 2021
PRIMACARNE, S.L.	ESTUDIO MULTIFACTORIAL PARA LA TRAZABILIDAD DE PARAMETROS VITALES Proyecto iniciado en el ejercicio 2019

III. -PERIODO MEDIO DE PAGO A LOS PROVEEDORES

El plazo medio de pago a los proveedores durante el 2021 ha sido de 37 días, sin que se haya producido exceso respecto del periodo de pago máximo legal de 60 días.

IV. –ACCIONES PROPIAS

Durante el ejercicio a que se refiere el presente informe de gestión no han sido adquiridas ni enajenadas, ni se ha efectuado negocio alguno con acciones propias por parte de la Sociedad.

V. –INFORMACIÓN NO FINANCIERA

No se adjunta estado de información no financiera dado que la Sociedad está exenta al presentarse la información en un grupo superior, concretamente en la Cuentas Anuales Consolidadas de Jorge, S.L. y Sociedades dependientes formuladas con fecha 31 de marzo de 2022.

VI. –HECHOS POSTERIORES

Durante la fecha de cierre del ejercicio hasta la fecha de formulación las presentes cuentas anuales consolidadas, no se han producido acontecimientos que alteren el contenido de las mismas, y que deban ser objeto de ajuste en los estados financieros consolidados o de información en la presente memoria consolidada. No obstante, tal y como se ha comentado, cabe destacar que el Grupo está realizando operaciones tendentes a llegar a acuerdos de CV de participación en otras empresas del sector, acuerdos que se espera materializar en 2022.