BME 4Companies

El mercado al servicio de las empresas

BME
BOLSAS Y MERCADOS ESPAÑOLES
a SIX company

BME 4Companies
El mercado al servicio de las empresas

Todos los Productos y Servicios

RENTA VARIABLE

Financiación a través de la Bolsa . [05]

Financiación a través de BME Growth. . . . . [06]

Interacción con la comunidad financiera. . . . . [07]

Entorno Pre Mercado . . . . . [08]

Cepyme 500 . . . . . [09]

RENTA FIJA

Financiación mediante la emisión de títulos de Renta Fija . . [11]

LIQUIDACIÓN

Registro de valores en Iberclear . . [13]

Comunicación de titularidades diarias . . . . . [14]

Fichero de movimientos facturados . . . . . [15]

Libro Registro de Accionistas . . . . [16]

BME HighWay . . . . . [17]

Voto Digital para Juntas de Accionistas. . . . . [18]

INFORMACIÓN DE MERCADOS

Hechos Relevantes Empresas Cotizadas . . . . . [20]

Ranking de Liquidez . . . . . [21]

INNOVACIÓN

Reglamento Interno de Conducta . . . . . [23]

COMUNICACIÓN

Espacios y salones para eventos corporativos. . . . . [25]

FORMACIÓN

Aspectos fundamentales de salir a cotizar . . . . . [27]

Curso avanzado en Relaciones con Inversores . . . . . [28]

Máster mFIA . . . . . [29]

Certificación MFIA . . . . . [30]

BME 4Companies
El mercado al servicio de las empresas

Presentación

BME 4Companies es una iniciativa de BME cuyo objetivo es proporcionar a las compañías españolas los servicios y el apoyo necesarios para una exitosa relación con el Mercado de Valores y sus actores.

Una amplia y competitiva oferta de servicios y productos que permite a los responsables empresariales aprovechar todas las bondades de los mercados de valores. Desde la información y formación adecuada para acceder por primera vez al mercado hasta los servicios y productos más específicos para que la empresa pueda desarrollar toda su capacidad con éxito. BME 4Companies ofrece servicios y productos dentro de una amplia gama de áreas de negocio: Renta Variable, Renta Fija, Liquidación, Formación, Información y Servicios de Valor Añadido.

Esta iniciativa está dirigida tanto a empresas cotizadas como no cotizadas. Además de ofrecer servicios que impulsen y faciliten los objetivos de las empresas cotizadas en el mercado, BME 4Companies también presenta una propuesta muy completa a las empresas no cotizadas para facilitar su acceso al mercado de valores. La incorporación al mercado es una decisión clave para las empresas y una opción natural en su crecimiento. BME tiene el compromiso de apoyar a las empresas en dicho proceso y ofrecer su *know how* en todas las fases y objetivos que se marquen en el entorno del Mercado de Valores.

RENTA VARIABLE

Financiación a través de la Bolsa

Financiación a través de BME Growth

Interacción con la comunidad financiera

Entorno Pre Mercado

CEPYME 500

¿Por qué elegir BME?

Bolsas Mercados Españoles (BME) es el operador de todos los mercados de valores y sistemas financieros de nuestro país.

El Mercado de Valores es el entorno natural para las empresas que quieren financiarse de forma eficiente y crecer con una gestión transparente. No sólo facilita el acceso a fuentes de financiación diversificadas y a una comunidad inversora muy amplia, sino que permite a las empresas disfrutar de ventajas adicionales como la visibilidad e imagen de marca, la liquidez de sus productos o la valoración objetiva.

BME lleva casi 200 años colaborando con las empresas españolas para que puedan beneficiarse de las oportunidades que ofrecen los mercados y facilitar así sus objetivos de financiación, crecimiento, formación, visibilidad y eficiencia. Actualmente BME es parte del grupo SIX formando el tercer mayor operador de mercados de Europa

RENTA VARIABLE

Financiación a través de la Bolsa

En un entorno empresarial cada día más competitivo, el crecimiento continuo se ha convertido en uno de los objetivos básicos para la empresa. Una gestión eficaz debe perseguir no sólo la obtención de los recursos necesarios, sino el mantenimiento del equilibrio entre fondos propios y ajenos.

La financiación a través de recursos propios es, por tanto, imprescindible para aportar a la expansión de la empresa características de solidez, flexibilidad y reducción de riesgo financiero.

La vía más eficiente para conseguir este tipo de financiación es la Bolsa. Las empresas que cotizan en Bolsa pueden obtener, en el momento más adecuado, esta financiación a través de ampliaciones de capital, en condiciones muy favorables.

Adicionalmente, la Bolsa facilita el acceso de la empresa a una amplia comunidad inversora, tanto nacional como internacional, que confía en el proyecto que representa la empresa y comparte con ella el objetivo de maximización del beneficio.

BME ofrece un servicio gratuito de información sobre el proceso de salida a Bolsa. A través de reuniones con los responsables de la compañía se analiza el proceso, los participantes en el mismo, los plazos y los costes asociados. Esto permite que la empresa pueda tomar las decisiones más oportunas y gestionar el proceso de forma eficiente.

El servicio facilita a las empresas resolver las principales incógnitas sobre el acceso al mercado de valores, respondiendo preguntas como:

- ¿Qué requisitos se exigen para cotizar en Bolsa?
- ¿Qué demandan los inversores?
- ¿Qué asesores e intermediarios me pueden ayudar en el proceso?
- ¿Qué documentación se debe presentar ante los supervisores?
- ¿Qué plazos y costes puede suponer?

¿A quién está dirigido?

Está dirigido a la Dirección General, Dirección Financiera, Áreas de Marketing y Comunicación y Tesorería de la Compañía.

¿Qué aporta el servicio?

- Orientación detallada sobre el proceso de financiación que ofrece el mercado de valores.
- Contacto directo con los representantes del mercado.
- Línea abierta para resolución de dudas y consultas.
- Planificación de las responsabilidades pre y post salida a Bolsa.

FINANCIACIÓN

VISIBILIDAD

TRANSPARENCIA

CONTÁCTANOS

BME Renta Variable
Francisco Formariz
fformariz@grupobme.es
+34 91 589 1178
www.bmerv.es

VIDEO
Salir a Bolsa para financiar el crecimiento

DOCUMENTOS RELACIONADOS
Guía para Salir a Bolsa
Folleto "El Valor de Cotizar en Bolsa"

CONSULTA LAS TARIFAS DE ADMISIÓN

CONSULTA LOS REQUISITOS PARA COTIZAR EN BOLSA

Puede ampliar esta información en www.bolsasymercados.es/BME_4Companies/

RENTA VARIABLE

Financiación a través de BME Growth

Las pequeñas y medianas empresas desempeñan un papel fundamental en España, de hecho más del 99% de las empresas españolas son pymes. Éstas emplean al 80% de la fuerza laboral de nuestro país y representan el 65% del PIB español. BME Growth es un mercado orientado a empresas de reducida capitalización que buscan expandirse, con una regulación a medida, diseñada específicamente para ellas y unos costes y procesos adaptados a sus características.

Además de las empresas en expansión, en BME Growth se negocian otro tipo de compañías como las **SICAVs** (Sociedades de Inversión de Capital Variable), las **SOCIMIs** (Sociedades de Inversión en el Mercado Inmobiliario), las **ECRs** (Entidades de Capital Riesgo) o las **SILs** (Sociedades de Inversión Libre).

¿A quién está dirigido?

Está dirigido a los empresarios y gestores (Dirección General, Dirección Financiera, etc.) de pequeñas y medianas empresas con un sólido proyecto de crecimiento y necesidad de financiación e impulso de imagen.

¿Qué aporta el servicio?

BME Growth facilita a estas pequeñas y medianas empresas un acceso sencillo y eficiente al mercado de valores. Es una plataforma diseñada para que las pequeñas empresas con proyectos de expansión puedan beneficiarse de las ventajas del mercado: financiación, visibilidad, liquidez, valoración, etc.

Además, el régimen de información y contratación, los costes y la regulación de BME Growth están adaptados a las particulares características de estas empresas. Para muchas compañías que alcanzan la dimensión adecuada, BME Growth también puede ser una interesante plataforma de aprendizaje para su posterior cotización en la Bolsa.

BME Growth ha adaptado todos los procedimientos existentes para que estas empresas puedan incorporarse al mercado, pero sin renunciar a un adecuado nivel de transparencia. Para ello se cuenta con la figura del **"Asesor Registrado",** profesionales especializados para ayudar a las empresas en todo el proceso, desde antes de la incorporación al mercado y durante el día a día de su cotización.

Por otra parte, BME Growth amplía el universo de empresas a los inversores institucionales y particulares. Eso permite una diversificación de las carteras actuales invirtiendo en nuevas empresas y sectores.

FINANCIACIÓN

CRECIMIENTO

VISIBILIDAD

CONTÁCTANOS

BME Growth
Mª José Sánchez Escudero
mjsanchez@grupobme.es
+34 91 589 1175
Valentín Brotons
vbrotons@grupobme.es
+34 93 401 3852
www.bmegrowth.es

¿QUIERES SABER MÁS?
BME Growth. La Bolsa de las Pymes

DOCUMENTOS RELACIONADOS
Guía informativa para las sociedades emisoras en BME Growth

CONSULTA LAS TARIFAS DE ADMISIÓN

CONSULTA LOS REQUISITOS PARA COTIZAR EN BME GROWTH

Puede ampliar esta información en www.bolsasymercados.es/BME_4Companies/

RENTA VARIABLE

Interacción con la comunidad financiera

BME (Grupo SIX) ofrece a las compañías cotizadas la posibilidad de participar en diversas iniciativas que facilitan a las compañías sus relaciones con inversores, tanto institucionales como particulares, y otros participantes en el mercado: intermediarios, otras empresas cotizadas, medios de comunicación, etc.

1. Foros, eventos, y reuniones privadas. El contacto directo con los inversores es una parte fundamental de las áreas de relaciones con inversores de las cotizadas. Entender sus preocupaciones y sus inquietudes ayuda a orientar las políticas corporativas y de comunicación para optimizar su eficiencia.
2. Comunicación digital: web y RRSS. Los principales canales de BME para dar a conocer y distribuir los principales datos de las emisoras son la página web de las empresas del grupo así como las de sus filiales. BME también tiene eco en las RRSS a través de sus cuentas de @grupoBME, @foromedcap y @ForoLatibex en Twitter, sus páginas en Flickr, Linkedin, Youtube, etc.

¿A quién está dirigido?

Está dirigido al equipo directivo de la empresa, a las áreas de Dirección Financiera, Relación con Inversores, Comunicación y Marketing.

¿Qué aporta el servicio?

- Obtención de visibilidad "extra" como compañía cotizada, lo que ayuda tanto en el ámbito comercial y publicitario como en la reducción del coste de financiación.
- Puerta de acceso a inversores nuevos y mantenimiento del contacto con inversores conocidos.
- Aparición en los medios de comunicación y posibilidad de explicar su modelo de negocio a todos los clientes de estos medios.
- Contacto con otras compañías del mismo y de otros sectores.

VISIBILIDAD

RELACIÓN CON INVERSORES

TRANSPARENCIA

CONTÁCTANOS

BME Renta Variable
Ignacio López
ilopez@grupobme.es
+34 91 589 2681
www.bmerv.es

¿QUIERES SABER MÁS?

Consultar las webs:
www.foromedcap.es
www.forolatibex.com

Consulta las RRSS:

VIDEO
Foro Medcap 2021

Puede ampliar esta información en
www.bolsasymercados.es/BME_4Companies/

RENTA VARIABLE

Entorno Pre Mercado

El Entorno Pre Mercado (EpM) es una idea que surgió en el año 2017 con el fin de fomentar entre las empresas, sus responsables y los inversores privados, los principios de la cultura financiera necesaria para, en su caso, valorar la búsqueda de financiación por medio de los mercados de capitales.

El EpM pretende, facilitar a las empresas formación y orientación sobre los mercados de valores y promover un mayor conocimiento de estos entre usuarios, empresarios y empresas como instrumento de financiación.

Además, conecta y facilita visibilidad a las empresas incluidas en el Entorno, su acceso a la inversión y financiación, y de fomentar la relación entre estas empresas y los colaboradores y usuarios del EpM.

El programa formativo del EpM es impartido por los propios profesionales de BME y de las entidades que participan en los procesos de salida a Bolsa, con un enfoque eminentemente práctico, de modo que las empresas incorporadas van desarrollando de manera gradual los mecanismos y herramientas que, en su caso, necesitarán cuando se incorporen a los mercados de valores.

¿A quién está dirigido?

A equipos directivos y accionistas de empresas con alto potencial de crecimiento en diversos sectores, interesados en conocer la vía bursátil como una alternativa y complemento para financiar su crecimiento, y necesitan ayuda para superar las barreras de entrada.

A Inversores privados e Institucionales interesados en alternativas de inversión en empresas con potencial de expansión.

A asociaciones, fundaciones, escuelas de negocios, sociedades gestoras de instituciones de entidades de capital riesgo, plataformas de financiación participativas y otras entidades interesadas en colaborar activamente.

¿Qué aporta el servicio?

Es una oportunidad para profesionalizar la empresa y ayudar al equipo directivo a formarse y prepararse para el siguiente nivel, además de conectar y aportar una notable visibilidad. Únete a un ecosistema que conecta a empresas, inversores y profesionales de los mercados, promovido por BME, gestor de los mercados españoles, oficiales y alternativos, de renta fija y variable.

¿Tiene algún coste para las empresas?
Sí, por la incorporación al Entorno y a su programa formativo, 2.800 euros.

Por la permanencia en el Entorno, el uso de las instalaciones y medios de difusión de las instalaciones de BME, 400 euros al trimestre.

No obstante, el 100% de la cuota de incorporación será reembolsada en el caso de incorporarse a cualquiera de los mercados gestionados por BME.

FINANCIACIÓN

LIQUIDEZ

CRECIMIENTO

CONTÁCTANOS
infoEpM@grupobme.es
https://www.entornopremercado.eu

¿QUIÉRES SABER MÁS?
- Video entrevista a Vicente Olmos, Presidente de la Bolsa de Valencia
- Video "EpM: En ruta al mercadio de valores para PYMES"
- Consulta la web

DOCUMENTOS RELACIONADOS
· Web EpM

RESPONDEMOS A TUS DUDAS

Puede ampliar esta información en www.bolsasymercados.es/BME_4Companies/

RENTA VARIABLE

CEPYME 500

BME, (grupo Six) le da la bienvenida a CEPYME 500, un proyecto cuyo objetivo principal es identificar, seleccionar e impulsar a un conjunto de 500 empresas que lideran el crecimiento empresarial, tanto por sus resultados obtenidos en los últimos años, como por su capacidad para generar actividad y empleo, su potencial de innovación y su proyección internacional.

La iniciativa pretende otorgar un reconocimiento y proyección nacional e internacional a las empresas que han sido seleccionadas.

BME, como colaborador y patrocinador principal, le ofrece una amplia gama de servicios y productos que permite a los responsables empresariales aprovechar todas las bondades de los mercados de valores. Desde la información y formación adecuada para acceder por primera vez al mercado de valores hasta los servicios y productos más específicos para que la empresa pueda desarrollar toda su capacidad con éxito.

Puede consultar el listado completo e información detallada sobre las empresas CEPYME 500 en la web ***https://www.cepyme500.com***

Financiación Bolsa

Cotizar en bolsa es una decisión estratégica para las compañías. Obtener financiación, aumentar la visibilidad, proporcionar liquidez a los accionistas o disponer de una valoración objetiva de la empresa suelen ser las principales razones para acudir al mercado.

Financiación BME Growth

BME Growth es un mercado orientado a empresas de reducida capitalización que buscan expandirse, con una regulación a medida, diseñada específicamente para ellas y unos costes y procesos adaptados a sus características.

Financiación Renta Fija

El Mercado Alternativo de Renta Fija (MARF) se configura como una iniciativa para canalizar recursos financieros a un gran número de empresas solventes que pueden encontrar en este mercado una vía para obtener ***financiación mediante la emisión de títulos de Renta Fija.***

CRECIMIENTO

FINANCIACIÓN

INTERNACIONALIZACIÓN

CONTÁCTANOS

Mª José Sánchez Escudero
mjsanchez@grupobme.es
+34 91 589 1175

FORMACIÓN ESPECÍFICA

- Aspectos Fundamentales Salir a Cotizar
- Curso Avanzado de Relación con Inversores
- Cursos online y de corta duración
- Formación a medida

OTROS SERVICIOS

- Entorno pre-Mercado
- Espacios Palacio de la Bolsa
- BME HighWay
- Información de Mercado

Puede ampliar esta información en www.bolsasymercados.es/BME_4Companies/

RENTA FIJA

Financiación mediante la emisión de títulos de Renta Fija

¿Por qué elegir MARF?

MARF se beneficia de la larga trayectoria que tiene el Grupo Bolsas y Mercados Españoles en el diseño, desarrollo y gestión de mercados financieros, de la contrastada tecnología que BME utiliza en los sistemas que actualmente opera y de un equipo humano que cuenta con una amplia experiencia en mercados de renta fija y que está enfocado al resultado. Todas estas capacidades se ponen a disposición de la empresa para apoyar su objetivo de acceder a los mercados de capitales.

RENTA FIJA

Financiación mediante la emisión de títulos de Renta Fija

FINANCIACIÓN

CRECIMIENTO

VISIBILIDAD

La puesta en marcha del Mercado Alternativo de Renta Fija (MARF) a finales del año 2013 ha supuesto cubrir la necesidad de una buena parte de empresas, especialmente las de mediana y pequeña dimensión, de lograr la financiación que no encontraban a través de los canales tradicionales. Actualmente existe una mayor predisposición por parte de las entidades financieras y otros agentes a prestar al sector empresarial, no obstante es sobradamente conocida la altísima dependencia de las empresas españolas respecto del crédito. MARF se orienta a ofrecer a las empresas un nuevo cauce para su financiación, para diversificarse y con ello garantizar su liquidez y su capacidad de crecimiento y expansión.

¿A quién está dirigido?

Está dirigido a la Dirección General, Dirección Financiera y accionistas principales de la compañía.

¿Qué aporta el servicio?

MARF pone a disposición de las empresas que acudan a este mercado una plataforma competitiva para la emisión de valores de renta fija, en cuanto a que los requisitos de acceso al mercado son más flexibles, con mayor agilidad en los trámites y menores costes.

A través del MARF, las compañías pueden emitir los instrumentos de renta fija que hasta ahora estaban exclusivamente reservados a aquellas grandes corporaciones que tenían necesidades de financiación por importes elevados. Las compañías que acuden al MARF pueden acceder a los mercados públicos de renta fija para financiarse mediante activos a corto, pagarés de empresa, con el objetivo de financiar su circulante, o a medio y largo plazo, bonos y obligaciones, para activos con mayor vencimiento, por volúmenes más bajos y, por tanto, de forma más fácil.

CONTÁCTANOS

MARF
marf@grupobme.es
+34 91 709 5313
www.bmerf.es

¿QUIERES SABER MÁS?
MARF te informa

DOCUMENTOS RELACIONADOS
· Descarga el folleto

CONSULTA LAS TARIFAS

Puede ampliar esta información en
www.bolsasymercados.es/BME_4Companies/

LIQUIDACIÓN

Registro de valores en Iberclear

Comunicación de titularidades diarias

Fichero de movimientos facturados

Libro Registro de Accionistas

BME Highway

Servicio Digital de Gestión del Voto para Juntas de Accionistas

¿Por qué elegir BME?

El equipo actual de Iberclear cuenta con muchos años de experiencia contrastada lo que les dota de las mejores capacidades y herramientas para la gestión y resolución de todo tipo de situaciones. De hecho, Iberclear es el único Depositario Central de Valores que se especializa en el mercado español, en un contexto en que los DCVs de distintos países ofertan sus servicios para todos los mercados cuya liquidación está integrándose en la plataforma conjunta de liquidación auspiciada por el Banco Central Europeo, Target2 Securities, y en el que el mercado español se integró en 2017.

LIQUIDACIÓN

Registro de valores en Iberclear

El registro de los valores de renta variable o renta fija en Iberclear está directamente relacionado con la decisión de cotizar en el mercado español, es decir en BME. Si esta es la decisión adoptada, la opción natural para registrar los valores de renta variable es Iberclear.

BME ha apostado por la optimización de todos los procesos para que el registro tanto en renta variable como fija sea rápido y sencillo.

¿A quién está dirigido?

Dirección estratégica de las compañías. Se dirige a todas aquellas personas dentro de las empresas sobre las cuales recae la responsabilidad de tomar la decisión de cotizar en el mercado de valores.

Por ello, los servicios de Iberclear se deben ofrecer como valor añadido a la oferta de cotización en cualquier de los mercados de valores españoles.

¿Qué aporta el servicio?

- Incorporación de mayores elementos de control. El registro en el sistema español supone tener mucho mayor control sobre el inversor final, en consonancia con la legislación española que regula el mercado de valores, muy centrada en la protección al inversor.
- Tarifas competitivas para renta variable y renta fija frente a otros mercados (costes y procedimientos homologables a los de otros mercados como Luxemburgo o Irlanda), con unos costes muy contenidos en la gestión de operaciones financieras.
- Procedimiento rápido y sencillo.

FINANCIACIÓN

VISIBILIDAD

TRANSPARENCIA

CONTÁCTANOS
Área de Registro
registroiberclear@grupobme.es

CONSULTA LAS TARIFAS

Puede ampliar esta información en
www.bolsasymercados.es/BME_4Companies/

LIQUIDACIÓN

Comunicación de titularidades diarias

Comunicación de titularidades diarias:

- Comunicación diaria: mediante el fichero HTITU01.
- Comunicación de titularidades a solicitud: mediante el fichero HTITU12 y formatos ISO20022.

¿A quién está dirigido?

Departamentos financieros, de relaciones con inversores, secretaría del Consejo y todas aquellas involucradas en el tratamiento de los accionistas en las Juntas.

¿Qué aporta el servicio?

Servicio importante para las compañías a lo largo de toda su cotización, pero imprescindible en el momento de convocatoria de las Juntas Generales de Accionistas.

La ventaja de obtener los datos de BME es que estos provienen directamente de la fuente de información.

FINANCIACIÓN

VISIBILIDAD

TRANSPARENCIA

CONTÁCTANOS
Área de Registro
registroiberclear@grupobme.es

Puede ampliar esta información en
www.bolsasymercados.es/BME_4Companies/

LIQUIDACIÓN

Fichero de movimientos facturados

Los emisores que expresamente lo soliciten recibirían un fichero en el que, a nivel de código de emisor, se incluiría el desglose detallado de los movimientos facturados recogidos en la factura mensual.

¿A quién está dirigido?

El servicio está dirigido al Departamento de Emisiones y/o Departamento de Facturación de la compañía.

¿Qué aporta el servicio?

Los emisores podrán comprobar el detalle de las operaciones realizadas y facturadas de forma mensual, bajo petición de suscripción. El precio es de 250 €.

CONTÁCTANOS
Área de Registro
registroiberclear@grupobme.es

LIQUIDACIÓN

Libro registro de accionistas

El Libro de Registro de Accionistas (LRA) ofrece la posibilidad de conocer con detalle la información que identifica a los accionistas de la compañía. A través de una sencilla conexión técnica, los responsables de la compañía pueden consultar en sus propios terminales información individual de los accionistas, la posición actual y movimientos históricos, así como información agregada por nacionalidad, porcentaje de capital, etc.

El artículo 497 del texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital reconoce al emisor su derecho a conocer la identidad de los accionistas independientemente de que sus acciones tengan o no que ser nominativas por disposición legal. El emisor puede solicitar el tratamiento de sus acciones "como nominativas" a efectos de identificar a sus accionistas. Esto permite a las empresas con títulos al portador tener un LRA que ofrezca el detalle diario de dichos accionistas y sus movimientos. BME ya ofrece este servicio desde hace 18 años a más de 30 compañías y 1.100 SICAVs y ETFs.

¿A quién está dirigido?

Está dirigido a los departamentos de Relación con Inversores, Dirección Financiera y Secretaría del Consejo de la compañía.

¿Qué aporta el servicio?

- Identificación de todos los accionistas de la compañía.
- Consultas on-line mediante líneas punto a punto o Internet (VNP).
- Realización de estadísticas y clasificaciones.
- Informes personalizados, periódicos o esporádicos a disposición en carpetas FTP.
- Emisión de ficheros de datos de gran tamaño y detalle en momentos puntuales.
- Por parte de un proveedor externo, se ofrece la posibilidad de completar el servicio mediante un servicio adicional de Share ID para los accionistas bajo el paraguas de Nominee.ón.

RELACIÓN CON INVERSORES

GESTIÓN Y EFICIENCIA

TRANSPARENCIA

CONTÁCTANOS

Francisco Aranda
LRAemisorasBME@grupobme.es
+34 91 709 53 53
www.bmerv.es

DOCUMENTOS RELACIONADOS

Libro Registro de Accionistas

Puede ampliar esta información en
www.bolsasymercados.es/BME_4Companies/

LIQUIDACIÓN

BME Highway

BME HighWay es un servicio de recepción de la posición bancaria (extractos) para empresas, así como el envío de órdenes de pago y cobro y la recepción de sus confirmaciones o rechazos.

Existen dos versiones del servicio. La primera, BME HighWay SWIFT ENGINE, es aplicable a bancos y otras entidades financieras que subcontratan su mensajería SWIFT. La otra versión, BME HighWay EMPRESAS, puede aplicarse a cualquier empresa grande con presencia internacional y contacto con multitud de bancos, sea o no cotizada. BME HighWay centraliza los extractos, cobros y pagos vía SWIFT.

BME HighWay SWIFT ENGINE es el servicio de outsourcing de la Infraestructura SWIFT que BME Innova ofrece a las entidades financieras de mediano o pequeño tamaño. Gracias a este servicio, las entidades financieras pueden disponer de toda la funcionalidad de la Red SWIFT sin tener que soportar los altos costes que conlleva poseer una Infraestructura SWIFT propia.

BME HighWay EMPRESAS se fundamenta en el hecho de que BME está certificado como Service Bureau de SWIFT, así como en las garantías de fiabilidad, seguridad y confidencialidad que BME puede ofrecer, trasladando su experiencia como operador de todos los mercados de valores y plataformas financieras en España.

¿A quién está dirigido?

BME HighWay está dirigido a la Dirección financiera y Dirección de Tesorería de empresas españolas con presencia internacional.

¿Qué aporta el servicio?

En cuanto a BME HighWay SWIFT ENGINE, la motivación del servicio es precisamente que las entidades financieras de menor tamaño, que no generan el volumen de mensajes necesario, puedan contar con la funcionalidad de la Red SWIFT: A través de BME HighWay SWIFT ENGINE, estas entidades pueden utilizar la Infraestructura SWIFT de Bolsas y Mercados Españoles (BME).

En cuanto a BME HighWay EMPRESAS, las dos ventajas principales son:

- Mejora instrumental de los procesos de tesorería, ya que el servicio simplifica de forma drástica todos los procesos de tesorería que no aportan valor a la empresa en forma de información relevante para ella, pero que igualmente consumen tiempo del responsable de tesorería.
- Aumento de la eficiencia de la Función Tesorera y aumento del valor que ésta aporta a la Dirección de la empresa. Todo el tiempo que el tesorero no gasta en los procesos rutinarios de tipo informático, puede dedicarlo en desempeñar la actividad para la que está preparado y por la que percibe su salario: a la Función Tesorera. Esto, unido a la agilidad y facilidad de uso de BME HighWay EMPRESAS, se traduce en un uso más eficiente de los activos económicos disponibles en cada momento y en una mejora de la calidad de los análisis de tesorería que el tesorero reporta a la Dirección de la empresa como fuente de valiosa información de mando.

CONTÁCTANOS
BME Inntech
inntech-sales@grupobme.es
www.bmeinntech.es

LIQUIDACIÓN

Voto digital para Juntas de Accionistas

Iberclear ofrece el servicio de Voto Digital para Juntas de Accionistas a los diversos actores, desde los propios emisores de Juntas Generales de Accionistas (JGAs) a aquellas entidades participantes con posición que deban gestionar votos tanto por cuenta propia como por la de sus clientes, pasando por las entidades agente de los diferentes emisores y todo tipo de proveedores de servicio de Juntas Generales de Accionistas. El servicio está disponible tanto para valores domésticos como internacionales.

Iberclear plantea una solución digital a través de la cual se conecta al emisor con las entidades participantes con el objetivo de poder gestionar la comunicación del voto de manera automatizada entre ellos. La solución consiste en una plataforma digital que facilita el ejercicio del derecho del mismo con un enfoque flexible que integra los procesos actuales de gestión del voto. Así, la herramienta de Iberclear genera más agilidad y eficiencia en el proceso.

¿A quién está dirigido?

Está dirigido a los emisores y las entidades participantes para gestionar los servicios de voto digital de las Juntas Generales de Accionistas.

¿Qué aporta el servicio?

Facilidad de gestión de las Juntas, con un formato estándar de mensajería para el voto que la entidad participante puede enviar al emisor o su agente, tanto doméstico como internacional.

Reducción de tarjetas físicas mediante este canal de voto.

Un único interlocutor para todas las Juntas Generales de Accionistas (JGAs) redunda en una mayor eficiencia de los procesos.

Facilidad de despliegue de la plataforma en los sistemas que minimiza la necesidad de desarrollos tecnológicos al pasar por un repositorio al que se envían telemáticamente las posiciones y los votos.

RELACIÓN CON INVERSORES

GESTIÓN Y EFICIENCIA

TRANSPARENCIA

CONTÁCTANOS
proxyvotingiberclear@grupobme.es

Puede ampliar esta información en
www.bolsasymercados.es/BME_4Companies/

INFORMACIÓN DE MERCADOS

Hechos Relevantes Empresas Cotizadas

Ranking de Liquidez

¿Por qué elegir BME?

BME Market Data es la compañía del Grupo Bolsas y Mercados Españoles especializada en el tratamiento, generación y comercialización de la información proveniente de los diferentes Mercados Regulados y Sistemas Multilaterales de Negociación del Grupo BME, así como el desarrollo de servicios de valor añadido dirigidos a la industria de mercados de valores.

INFORMACIÓN DE MERCADOS

Hechos Relevantes Empresas Cotizadas

El emisor de valores tiene la obligación legal de remitir sus hechos relevantes en España a la Comisión Nacional de Valores (CNMV) sin perjuicio de que sean publicados simultáneamente a través de otro medio[1]. El objetivo del servicio es proporcionar mayor visibilidad a las empresas que cotizan en los Mercados Regulados y Sistemas Multilaterales de Negociación del Grupo BME mediante la difusión, en tiempo real, de los hechos relevantes de las cotizadas tanto en español como en inglés.

¿A quién está dirigido?

El servicio está dirigido a todas las emisoras de valores que disponen de instrumentos cotizados en algún Mercado Regulado y/o Sistema Multilateral de Negociación del Grupo BME.

¿Qué aporta el servicio?

El servicio de BME Market Data ofrece la posibilidad de difundir los hechos relevantes a todos los clientes que reciben en la actualidad información en tiempo real del mercado español, que ascienden aproximadamente a 300 clientes y más de 100.000 usuarios finales.

Entre los clientes de BME Market Data se encuentran difusores de información, fondos de inversión, medios de comunicación, emisores, banca de inversión, intermediarios financieros e inversores finales (tanto profesionales como minoristas). Se estima que alrededor de un 75% de los clientes de BME Market Data son no residentes en España.

Estos clientes reciben, en tiempo real, un titular del hecho relevante junto con la documentación adicional que ha publicado el emisor.

Para recabar los hechos relevantes en español, BME Market Data ha suscrito un acuerdo con CNMV que cubre la recepción y posterior difusión de los hechos relevantes tan pronto como CNMV los publica.

En cuanto a los hechos relevantes en inglés, BME Market Data ha desarrollado una aplicación que permite recabar, a través de la página web de aquellos emisores que así lo soliciten, los hechos relevantes en inglés y sin que esto le suponga un coste adicional.

[1] Ley de Mercado de Valores, Art. 82: Los emisores de valores están obligados a hacer pública y difundir, en los términos que reglamentariamente se establezcan, inmediatamente al mercado toda información relevante. Asimismo remitirán a la Comisión Nacional del Mercado de Valores esa información para su incorporación al registro oficial regulado en el artículo 92 de esta Ley. La comunicación a la Comisión Nacional del Mercado de Valores deberá hacerse simultáneamente a su difusión por cualquier otro medio y tan pronto como sea conocido el hecho, se haya adoptado la decisión o firmado el acuerdo o contrato con terceros de que se trate.

CONTÁCTANOS
BME Market Data
Desarrollo de Negocio
+34 91 709 5810
marketdata@grupobme.es
www.bmemarketdata.es

Puede ampliar esta información en
www.bolsasymercados.es/BME_4Companies/

INFORMACIÓN DE MERCADOS

Ranking de Liquidez

El servicio proporciona al emisor un informe diario o mensual de liquidez de su propio valor así como una referencia de comparativa con el resto de valores cotizados en BME. La liquidez ofrecida es la liquidez ex-post de cada uno de los instrumentos que componen el mercado continuo medida en efectivo negociado para unos determinados plazos. Específicamente, se ofrece la liquidez media y la acumulada, a la fecha de cálculo, para dos periodos semestrales: 1 de enero a 30 de junio y 1 de julio a 31 de diciembre.

¿A quién está dirigido?

El servicio está dirigido a emisores de instrumentos financieros de renta variable cotizados en algún mercado gestionado por el Grupo BME.

¿Qué aporta el servicio?

El servicio proporciona al emisor información sobre la liquidez de su valor y la de sus pares cotizados en los mercados de BME. Los criterios de liquidez, como el efectivo negociado, son criterios que, entre otros, se utilizan para la determinación de los componentes de los principales índices tanto a nivel nacional como internacional.

CONTÁCTANOS
BME Market Data
Desarrollo de Negocio
+34 91 709 5810
marketdata@grupobme.es
www.bmemarketdata.es

Puede ampliar esta información en
www.bolsasymercados.es/BME_4Companies/

INNOVACIÓN

Reglamento Interno de Conducta

¿Por qué elegir BME?

BME Inntech es la filial de innovación de Bolsas y Mercados Españoles (BME), el gestor de todos los mercados de valores y sistemas financieros en España. El objetivo de BME Inntech es poner al alcance de todo el tejido empresarial español los activos de BME en los que se fundamenta su prestigio y contrastada capacidad tecnológica, como motores de su competitividad y rentabilidad.

INNOVACIÓN

Reglamento Interno de Conducta (RIC)

Se trata de una herramienta que asiste a la entidad en la gestión y seguimiento de su Reglamento Interno de Conducta de los empleados sujetos así como la creación y mantenimiento de Listas de Iniciados. El RIC se ofrece como un módulo de SICAM, el Servicio Integrado Contra Abuso de Mercado, que a su vez es un servicio comprendido dentro de la Plataforma ComplianceNet. BME ComplianceNet es la plataforma de herramientas de asistencia al Cumplimiento Normativo.

¿A quién está dirigido?

Actualmente, el perfil de usuario que utiliza este producto es el Área de Cumplimiento Normativo de los bancos o entidades financieras que sean compañías cotizadas. Sin embargo, el servicio se puede extender a cualquier emisora que tenga reglamento interno de conducta.

¿Qué aporta el servicio?

- **Actualización normativa permanente,** cuya evolución corre a cargo de BME y no requiere de ninguna preocupación por parte del cliente, ni tampoco implica la realización de ninguna acción por parte de los usuarios.
- **Arquitectura centralizada y securizada,** basada en los Servicios Privados en la Nube ofrecidos por BME, lo que garantiza unos niveles de seguridad y confidencialidad idénticos a los de la operativa bursátil.
- **Arquitectura modular,** que se traduce en facilidad de uso, ya que todos los servicios de la Plataforma BME ComplianceNet están formados por un conjunto integrado de módulos funcionales. De hecho, el RIC es en sí un módulo de SICAM.
- **Arquitectura redundante.** La infraestructura tecnológica de la Plataforma ComplianceNet está sometida a los mismos estándares de seguridad y disponibilidad que BME aplica a las infraestructuras de los mercados de valores y plataformas financieras españolas.
- **Implantación y mantenimiento sin gasto de tiempo ni impacto económico.** El servicio no requiere de la implantación o instalación de ningún software por parte del cliente.
- **Aumento inmediato de la eficiencia de la Función de Cumplimiento Normativo.**
- **Acceso a la Comunidad ComplianceNet,** formada por los responsables de Cumplimiento Normativo de las diferentes entidades cliente y por BME y su personal. Cada miembro de esta comunidad aporta valor a todos los demás. De esta forma, todo usuario de la Plataforma ComplianceNet cuenta con el respaldo del conocimiento y experiencia de toda la Comunidad.

TRANSPARENCIA

GESTIÓN Y EFICIENCIA

VISIBILIDAD

CONTÁCTANOS

BME Inntech
RegTech Solutions
Soporte SICAM
SICAM@grupobme.es
+34 91 709 58 30

https://www.bmeinntech.es/esp/RegTech-Solutions/Vision

Puede ampliar esta información en www.bolsasymercados.es/BME_4Companies/

COMUNICACIÓN

Espacios y salones para eventos corporativos

¿Por qué elegir BME?

El Palacio de la Bolsa es el activo de imagen tangible más importante del mercado de valores y BME quiere aprovechar el prestigio y la atracción mediática del Palacio y ofrecer su uso preferencial a las empresas cotizadas. El Palacio tiene diversos salones que cubren una gran gama de posibilidades. El salón más emblemático es el Parqué.

COMUNICACIÓN

Espacios y salones para eventos corporativos

El Palacio de la Bolsa ofrece a empresas e instituciones la oportunidad de realizar sus eventos corporativos en un entorno único, de gran interés económico-artístico y que sigue captando la curiosidad de toda la sociedad. Cuenta con espacios emblemáticos como el Parqué, principal salón de la Bolsa y corazón del mercado bursátil, el Salón de los Pasos Perdidos y el Salón de Cotizar. Además, también dispone de otras salas que, equipadas con la tecnología audiovisual más moderna, pueden cubrir todo tipo de convocatorias.

¿A quién está dirigido?

Dirigido al departamento de Comunicación de las emisoras y Área de Relación con Inversores, así como Secretaría del Consejo (en el caso de celebración de Juntas) y otras posibles áreas, como comerciales o de producto.

¿Qué aporta el servicio?

- Tarifa especial para las empresas cotizadas que usen las instalaciones del Palacio de la Bolsa para sus eventos corporativos, entre otros:
  - Toque de campana (Salida a Bolsa o Aniversario de cotización en el mercado)
  - Presentación de resultados
  - Presentación de operaciones corporativas
- Simplificación al máximo de la logística del evento con nuestro apoyo en el contacto con: catering, azafatas, fotógrafo, etc.
- Representación de BME como apoyo institucional
- Identificación corporativa en el Hall
- Tarifas especiales para streaming y audiovisuales de las presentaciones de resultados (paquete promocional proveedor externo).
  - Video del toque de campana de apertura de un valor, video corporativo y *streaming*
  - Audio-webcast, webcast completo para la presentación de resultados
  - Servicio de conferencias y de transcripción
  - Traducción simultánea en presentación de resultados

VISIBILIDAD

TRANSPARENCIA

RELACIÓN CON INVERSORES

CONTÁCTANOS

María Iglesias
miglesias@grupobme.es
+34 91 589 1161

María Usera
musera@grupobme.es
+34 91 589 11 63

DOCUMENTOS RELACIONADOS

Folleto

VISITA VIRTUAL

Puede ampliar esta información en
www.bolsasymercados.es/BME_4Companies/

FORMACIÓN

Aspectos Fundamentales de Salir a Cotizar

Curso Avanzado de Relaciones con Inversores

Máster mFIA

Certificación MFIA

¿Por qué elegir BME?

Instituto BME es el centro de formación de Bolsas y Mercados Españoles (BME). Su oferta formativa trata de proporcionar la máxima difusión en el conocimiento de los mercados financieros y de sus productos. Para ello cuenta con unos recursos humanos inmejorables compuestos por los propios profesores de Instituto BME, el conjunto de profesionales de BME, así como expertos de otros ámbitos académicos de diferentes universidades.

FORMACIÓN

Aspectos fundamentales de salir a cotizar

Cotizar en Bolsa es una decisión estratégica de las empresas que permite al emisor beneficiarse de numerosas ventajas, como por ejemplo acceder a una fuente adicional de financiación, aumentar la visibilidad, proporcionar liquidez a los accionistas o disponer de una valoración objetiva de la empresa.

Sin embargo, el acceso al mercado bursátil implica llevar a cabo un proceso riguroso así como familiarizarse con un nuevo entorno de actuación. Este curso analiza los principales aspectos a tener en cuenta con la finalidad de facilitar a las compañías el cambio cultural que debe producirse en los ámbitos interno y externo por el hecho de incorporarse al mercado.

¿A quién está dirigido?

Profesionales de compañías en trámites de incorporación al mercado o que ya hayan materializado su cotización: alta dirección y miembros del consejo de administración así como directivos y mandos intermedios con responsabilidades en las áreas implicadas en la relación habitual de la empresa con el mercado y sus agentes (Departamento Financiero, Asesoría Jurídica, Secretaría General, Control de Gestión, Relaciones con Inversores, Comunicación Corporativa, Relaciones Institucionales y Planificación Estratégica).

¿Qué aporta el servicio?

El objetivo del curso es realizar una primera aproximación a los principales factores que condicionan el entorno de actuación de una empresa que cotiza en Bolsa, como son la necesidad de familiarizarse con el funcionamiento del mercado, el regulador (CNMV) y sus principales participantes (intermediarios y analistas), el interés de contar con una política de Relaciones con Inversores rigurosa o la importancia adicional que adquieren la comunicación y el gobierno corporativo.

Con una duración de 8,5 horas a lo largo de dos mañanas consecutivas, el curso también ofrece la posibilidad de hacer *networking* con los profesionales de otras compañías en la misma situación.

VISIBILIDAD

TRANSPARENCIA

RELACIONES CON INVERSORES

CONTÁCTANOS
Ana San Segundo
asansegundo@grupobme.es
+34 91 589 1222

¿QUIERES SABER MÁS?
Consulta la web

Puede ampliar esta información en
www.bolsasymercados.es/BME_4Companies/

FORMACIÓN

Curso avanzado en Relaciones con Inversores

La disciplina de Relaciones con Inversores se está constituyendo en un área primordial dentro de las organizaciones, porque contribuye de manera crítica a la correcta formación de expectativas sobre el valor de mercado de la compañía en Bolsa.

En un mercado de valores en constante evolución, las compañías deben enfrentarse a situaciones dinámicas y cambiantes en las que deberán adaptar su estrategia de comunicación a las exigencias de sus inversores o grupos de interés. Nuevas regulaciones, nuevos conceptos y nuevas herramientas son una constante con un impacto en el desempeño de las Relaciones con Inversores, lo que se traduce en un aumento de los requisitos de transparencia de las compañías así como en las necesidades de cualificación de sus profesionales.

¿A quién está dirigido?

Profesionales de compañías en trámites de incorporación al mercado o que ya hayan materializado su cotización: departamentos de Relaciones con Inversores, Consejeros Delegados, departamentos Financiero, Control de Gestión, Estrategia, Comunicación, Asesoría Jurídica, Analistas, Gestores e Inversores Institucionales, Consejeros y Periodistas de Prensa Económica.

¿Qué aporta el servicio?

Este curso avanzado ha sido diseñado para profundizar en las estrategias y aspectos más relevantes del área de Relaciones con Inversores dentro de la empresa cotizada: las funciones que debe cubrir, sus recursos y herramientas de comunicación, la estructura mínima y su encaje organizativo, etc.

Así mismo se analizará la interacción con otros agentes relevantes dentro del ámbito tanto interno (departamentos de control de gestión, Comunicación, Planificación Estratégica, Financiero, Asesoría Jurídica etc.) como externo (analistas de inversión, vendedores, *traders*, inversores institucionales y minoristas, bancos de inversión, *brókeres*, reguladores, etc.).

Con una duración de 96 horas lectivas, el programa se imparte durante 6 meses los martes de 15:30 a 19:45 horas.

RELACIONES CON INVERSORES

TRANSPARENCIA

VISIBILIDAD

CONTÁCTANOS

Ana San Segundo
asansegundo@grupobme.es
+34 91 589 1222

¿QUIERES SABER MÁS?
Consulta la web

VIDEOS
- Instituto BME
- Entrevista al Director Académico Francisco Blanco

DOCUMENTOS RELACIONADOS
- Descarga el folleto

Puede ampliar esta información en www.bolsasymercados.es/BME_4Companies/

FORMACIÓN

Máster mFIA

La creciente complejidad que ha adquirido la gestión financiera, debido fundamentalmente a la incorporación de nuevos y sofisticados productos, exige a los profesionales financieros un profundo conocimiento, tanto de las técnicas de inversión y financiación tradicionales como de las nuevas alternativas. Conscientes de esta necesidad y con el objetivo de aportar soluciones a la comunidad financiera, Instituto BME puso en marcha en 2007 el Máster en Mercados Financieros e Inversiones Alternativas (mFIA).

Un programa ambicioso pero cuidado al máximo detalle donde concentramos todos nuestros esfuerzos y experiencia para dotar al mercado de profesionales preparados al máximo nivel y dispuestos a afrontar los retos que se presenten en su carrera profesional de forma resuelta y creativa.

¿A quién está dirigido?

Ingenieros, licenciados en Ciencias Económicas, Administración y Dirección de Empresas, Estadística, Física o Matemáticas que trabajen en Departamentos de Empresas relacionados con la Gestión de Inversiones y Activos, Departamentos Financieros, Responsables de Control y Gestión de Riesgo y de Auditoría.

¿Qué aporta este máster?

El programa proporciona un amplio y profundo conocimiento sobre los diferentes mercados financieros así como sobre los productos en ellos negociados, analizando tanto las características de dichos productos como las técnicas de valoración y los riesgos que implican.

Adicionalmente, profundiza en las herramientas y conocimientos prácticos necesarios para aplicar diferentes estilos de inversión y financiación, desde el más tradicional hasta las técnicas más innovadoras.

Con una duración de 550 horas lectivas, el programa se imparte durante 15 meses los jueves y viernes de 18:00 a 21:15 horas y los sábados de 10:00 a 13:15 horas.

FINANCIACIÓN

GESTIÓN Y EFICIENCIA

INTERNACIONALIZACIÓN

CONTÁCTANOS

Ana San Segundo
asansegundo@grupobme.es
+34 91 589 1222

¿QUIERES SABER MÁS?
Consulta la web

DOCUMENTOS RELACIONADOS
Descarga el folleto

Puede ampliar esta información en
www.bolsasymercados.es/BME_4Companies/

FORMACIÓN

Certificación MFIA

La Certificación MFIA es la acreditación de referencia diseñada para alcanzar la excelencia técnica en el conocimiento de mercados y productos financieros emitida por Instituto BME. Dicha acreditación está autorizada por la CNMV para el **asesoramiento financiero** (MIFID II).

El objetivo de esta certificación es ofrecer al sector financiero un estándar riguroso y de máxima calidad en el ámbito de los mercados y productos financieros y que, por consiguiente, garantice que todo aquel profesional que esté en posesión de la certificación cuenta con una formación teórica y práctica del máximo nivel.

Existen multitud de acreditaciones en todos los sectores (idiomas, informática, contabilidad, finanzas, etc.) con las que una entidad independiente y de reconocido prestigio valida una serie de aptitudes y conocimientos en las personas que las superan. Sin embargo, entre las diferentes acreditaciones financieras, la Certificación MFIA es la única especializada en mercados y productos financieros.

¿A quién está dirigido?

La Certificación está dirigida a profesionales de Departamentos Financieros, Responsables de Control y Gestión de Riesgo y de Auditoría, Gestores de Fondos y a cualquier persona relacionada con el mundo financiero que quiera tener una acreditación de referencia en mercados y productos financieros independientemente del departamento al que pertenezca.

¿Qué aporta ser MFIA?

- **Reputación e integridad**. La credibilidad que representa ser acreditado por una institución de referencia en la formación técnica financiera a nivel global encargada de la concesión de las licencias para operar en los mercados financieros españoles.
- **Equipo**. Formar parte de la Comunidad MFIA integrada por centenares de profesionales de primer nivel del sector financiero español. Y simultáneamente acceder a una plataforma que permita al MFIA una proyección nacional e internacional a través de los programas *Networking* 2.0 y de los *International Partnership* de Instituto BME y de la Comunidad MFIA.
- **Actualización.** Acceder a los foros exclusivos de formación MFIA, *coaching* y *mentoring* que se ofrecen a los miembros de la comunidad MFIA como un medio rápido y eficaz de actualización sobre las nuevas tendencias y cambios relevantes en los mercados financieros, tanto a nivel de producto como regulatorio.
- **Proyección profesional**. Tener los conocimientos técnicos y la confianza necesaria para incrementar los niveles de responsabilidad y competencia profesional, asumiendo cargos directivos en todos los ámbitos del sector financiero.
- **Capacidad de innovación**. Formar parte del equipo de consultoría del Laboratorio de Innovación Financiera MFIA Lab a partir del cual dispondrá de los medios para tener una capacidad real de innovación y los contactos para poder adaptarse a un entorno cada vez más complejo a nivel técnico y regulatorio.

CONTÁCTANOS
Ana San Segundo
asansegundo@grupobme.es
+34 91 589 1222

¿QUIERES SABER MÁS?
Consulta la web

VIDEOS
· Instituto BME te informa
· Enrique Castellanos te informa

Puede ampliar esta información en
www.bolsasymercados.es/BME_4Companies/

BME 4Companies

El mercado al servicio de las empresas

BME
BOLSAS Y MERCADOS ESPAÑOLES
a SIX company