

Barcelona, 29 de septiembre de 2014

En cumplimiento de lo dispuesto en la circular 9/2010 del Mercado Alternativo Bursátil (en adelante MAB) y para su puesta a disposición del público como hecho relevante complementario al Informe económico semestral, Medcom Tech S.A. (en adelante Medcomtech o la compañía) hace público el grado de cumplimiento del plan de negocio 2014.

Informe económico sobre grado de cumplimiento del plan de negocio:

A continuación se detalla una tabla comparativa de la cuenta de resultados de IBERIA a 30 de junio de 2014 estimada (recogida en el plan de negocio, publicado en el HR del 28 de mayo de 2014), y la cuenta de resultados real correspondiente a los datos de Medcomtech y Mctpor Unipessoal (en su conjunto IBERIA):

IBERIA (SPAIN + PORTUGAL) (ALL AMOUNTS IN €)	FY14 BUDGET	June 30, 2014 BUDGET	June 30, 2014 REAL	% CUMPLIMIENTO
NET SALES	22.000.000	11.277.230	10.977.407	97%
Cost of Goods Sold	-8.160.000	-4.185.347	-3.795.063	
Obsolescence provision	-200.000	-100.000	-149.454	
GROSS MARGIN	13.640.000	6.991.883	7.032.890	101%
% of Sales	62%	62%	64%	
Personnel Expenses	-5.034.828	-2.525.234	-2.577.133	
Depreciation	-904.583	-473.257	-495.951	
Operating Expenses	-4.952.612	-2.473.774	-2.704.305	
Provisions (Bad Debts and others)	-212.000	-100.000	-91.668	
Loss (Gain) on Fixed Assets	0	0	-33.334	
OPERATING INCOME	2.535.977	1.419.618	1.130.498	80%
% of Sales	12%	13%	10%	
Financial Expenses	-626.565	-295.827	-231.455	
Exchange Rate (Realized/Unrealized)	-45.535	-22.770	-42.166	
INCOME BEFORE TAXES	1.863.877	1.101.020	856.877	78%
% of Sales	8%	10%	8%	
Tax Income (30 %)	-532.664	-316.489	0	
NET INCOME	1.331.213	784.531	856.877	109%
% of Sales	6%	7%	8%	
EBITDA	3.852.560	2.092.875	1.900.906	91%
% of Sales	18%	19%	17%	

Los ingresos han alcanzado un 97,4 % de los ingresos presupuestados a 6 meses completamente en línea por tanto con las estimaciones efectuadas por la compañía.

Los gastos de explotación se han situado en +105 % de grado de cumplimiento respecto a los presupuestados principalmente por el efecto de los congresos y eventos organizados durante el primer semestre y que son claves para la operativa del negocio.

El Ebitda semestral se ha situado un 91 % de grado de cumplimiento con el presupuestado. Los 1,9 Millones de € obtenidos a 30 de Junio representan un crecimiento del +26,3 % respecto al año anterior tal y como ha sido publicado en el HR del 18 de Septiembre de 2014. La pequeña desviación respecto al plan de negocio 2014, viene explicada por el ligero incremento de los gastos invertidos en congresos durante el primer semestre 2014.



D. Juan Sagalés Mañas

Director General de MEDCOMTECH, S.A.