

Oquendo, 9 de abril de 2019

Hecho Relevante: Avance de resultados enero a marzo de 2019

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 06/2018 del Mercado Alternativo Bursátil (MAB), se pone a disposición del Mercado la siguiente información relativa a NBI Bearings Europe, S.A. (en adelante, “NBI”, la “Compañía”, la “Sociedad” o “el Grupo”).

La información contenida en el presente Hecho Relevante ha sido elaborada por la Compañía a partir de la información contable y financiera disponible y no ha sido verificada ni auditada por un tercero.

La visión de NBI es desarrollar un sólido grupo de empresas centrado en el diseño, fabricación y comercialización de rodamientos de precisión y productos técnicos de alto valor añadido dirigidos fundamentalmente a sectores industriales. El Grupo dispone de 5 plantas productivas localizadas en el área del País Vasco.

El Grupo NBI está formado por las siguientes sociedades: NBI Bearings Europe, S.A. (cabecera del Grupo que desarrolla la actividad comercial), NBI Bearings Innova, S.L.U. (actividad de I+D y diseño de nuevos productos), NBI Bearings Europe Manufacturing, S.L.U. (nueva planta), NBI Bearings Romania, S.R.L. (ingeniería de aplicaciones), Egikor, S.A.U. (estampación), Industrias Betico, S.A.U. (decoletaje), Talleres Ermua, S.L.U. (mecanizado de precisión) y Aida Ingeniería S.L. (calderería).

Se adjunta presentación explicativa del avance de resultados del primer trimestre 2019.

Muy atentamente,

Roberto Martínez
Presidente Ejecutivo de NBI Bearings Europe S.A.

www.nbibearings.com

NBI Bearings Europe, S.A.

Pol. Industrial Basauri, Naves 6-10. 01409, Oquendo. Álava. SPAIN.

Tel. Comercial/Sales phone: (+34) 945 898 395 Tel. Admón./Admin. phone: (+34) 945 898 397. Fax: (+34) 945 898 396

Presentación de resultados primer trimestre 2019



BEARINGS - PRECISION MACHINING - METAL WORKING - METAL STAMPING - BOILER MAKING





Hitos relevantes



Principales magnitudes 2019 1T



Análisis económico financiero



Otros aspectos de negocio



Principales líneas de actuación 2019



Objetivos Grupo NBI: Plan 50/22



Anexo: PyG 2019 1T



Anexo: Cotización y múltiplos



Hitos relevantes

- Fabricación primer rodamiento en la planta de Oquendo. Una de las palancas de crecimiento más importantes para los próximos años será la comercialización de los rodamientos fabricados en España.
- Ralentización en el crecimiento de ingresos en 2019 1T. El deterioro del mercado junto a la menor actividad comercial (por excesiva rotación en el área comercial durante los últimos trimestres) han llevado a un crecimiento de ingresos del 3,7% respecto a 2018 1T.
- EBITDA 2019 1T supone un cumplimiento del 25,7% del presupuesto anual, con un crecimiento del 19,2% sobre el mismo período del año anterior. El margen EBITDA (%) ha alcanzado el 23,3% mientras que al cierre de 2018 se situó en el 19,5%. Supone una significativa mejora y supera al recogido en el Plan 50/22 como objetivo a lograr en 2022.
- Resultado antes de impuestos (EBT) sin excepcionales crece un 29,4% respecto a 2018 1T, en mayor proporción que el EBITDA. En 2019 1T se han realizado menores dotaciones a provisiones y no ha comenzado la amortización de la planta al no haberse iniciado su actividad. El margen EBT sin excepcionales (%) se ha situado en el 15,9% sobre el total ingresos, superando claramente el objetivo de lograr el 10% recogido en el Plan 50/22.
- Crecimiento del beneficio después de impuestos (BDI) del 45,5% sobre el mismo periodo del ejercicio anterior, representando un 32% de cumplimiento del presupuesto anual.
- Deuda financiera neta (DFN) a 2019 1T se ha situado en 8,9 millones de euros, lo que supone un descenso de 504 miles de euros respecto al cierre de 2018, considerando que se han realizado inversiones por 470 miles de euros.
- El crecimiento del EBITDA junto a la eficiente gestión del capital circulante han permitido alcanzar un flujo de caja operativo de 972 miles de euros durante 2019 1T.
- Destaca la positiva evolución de los ratios $DFN_{EBITDA12m}$ e $Ingresos_{12m}/Existencias$ que se sitúan en 1,7 y 2,4 veces.



Principales magnitudes 2019 1T

	2019 1T	2018 1T	19 vs 18 % desv.	2019 Acumulado	2018 Acumulado	19 vs 18 % desv.	PRESUPUESTO % cump. (*)	Plan 50/22 Objetivo
cifras en miles de euros								
Ingresos	6.392	6.164	3,7%	6.392	6.164	3,7%	23,2%	50.986
EBITDA	1.490	1.250	19,2%	1.490	1.250	19,2%	25,7%	10.609
Margen EBITDA (%)	23,3%	20,3%	+3,0 pp	23,3%	20,3%	+3,0 pp	+ 2,3 pp	20,8%
EBIT	1.097	841	30,5%	1.097	841	30,5%	29,8%	
Margen EBIT (%)	17,2%	13,6%	+ 3,6 pp	17,2%	13,6%	+ 3,6 pp	+ 3,8 pp	
EBT (sin excepcionales)	1.017	786	29,4%	1.017	786	29,4%	30,9%	5.099
Margen EBT sin excepcionales (%)	15,9%	12,7%	+ 3,2 pp	15,9%	12,7%	+ 3,2 pp	+ 4,0 pp	10,0%
BDI	825	567	45,5%	825	567	45,5%	32,0%	
Margen BDI (%)	12,9%	9,2%	+ 3,7 pp	12,9%	9,2%	+ 3,7 pp	+ 3,6 pp	
Nº acc (miles)	12.330	12.330		12.330	12.330			
EPS (eur/acc.)	0,067	0,046	45,5%	0,067	0,046	45,5%		

(*) % cumplimiento 2019 acumulado vs 2019 presupuesto anual



Principales magnitudes 2019 1T

cifras en miles de euros	2019	2018	Plan 50/22
	1T	Cierre	Objetivo
DFN	8.874	9.379	
DFN/EBITDA _{12m} (veces)	1,7	1,9	< 2,5
DFN/Patrimonio neto (%)	64,5%	72,5%	
Flujo caja operativo (*)	974	4.561	
Flujo caja operativo/EBITDA (%)	65,4%	94,2%	65%
CAPEX mantenimiento	154	931	
CAPEX mantenimiento/Ingresos (%)	2,4%	3,8%	
Flujo caja libre recurrente (**)	819	3.630	
Flujo caja libre recurrente/Ingresos (%)	12,8%	14,7%	10%
CAPEX total (***)	470	3.582	
Tesorería y depósitos C/P	11.632	11.314	
Saldo clientes y cuentas de crédito no dispuestas	7.724	7.122	
Dividendo	0	838	
Ingresos _{12m} /Existencias (veces)	2,4	2,4	

(*) Flujo caja operativo (%): EBITDA - Otros ajustes (activación I+D, subvenciones de capital) - Resultado financiero - Impuesto pagado - Desembolsos extraordinarios - Inversión en circulante neto operativo

(**) Flujo caja libre recurrente: Flujo caja operativo - CAPEX de mantenimiento

(***) Suma de inversión en:

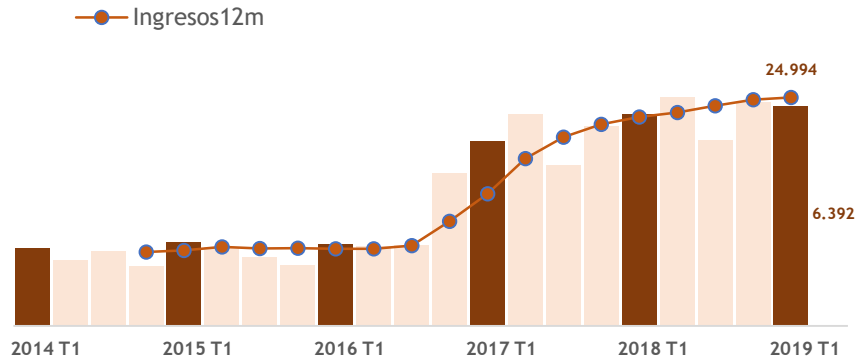
CAPEX de mantenimiento definido como inversiones en plantas y equipamientos con objetivo de conservación del negocio actual.

CAPEX de crecimiento definido como inversiones en propiedades, plantas y equipamientos, expansión de plantas y nuevos clientes/tecnologías.

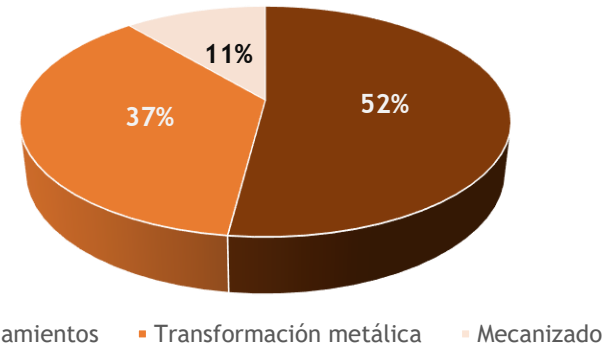
CAPEX de adquisiciones definido como inversiones para adquirir negocios en funcionamiento.



Evolución Ingresos trimestral (miles Eur)



Ingresos totales

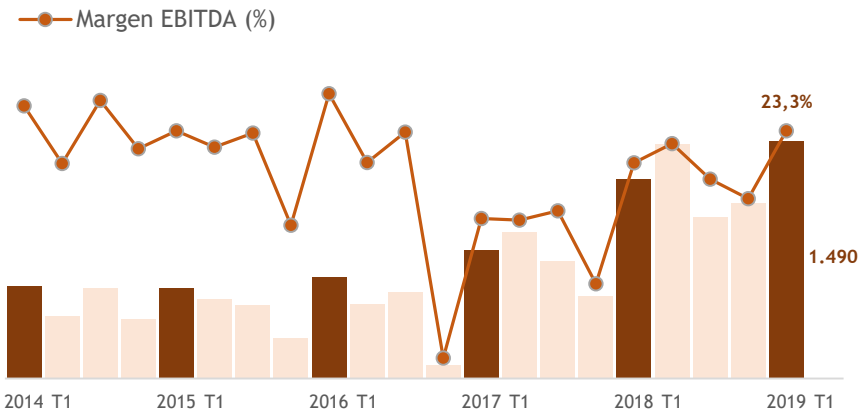


Aspectos relevantes

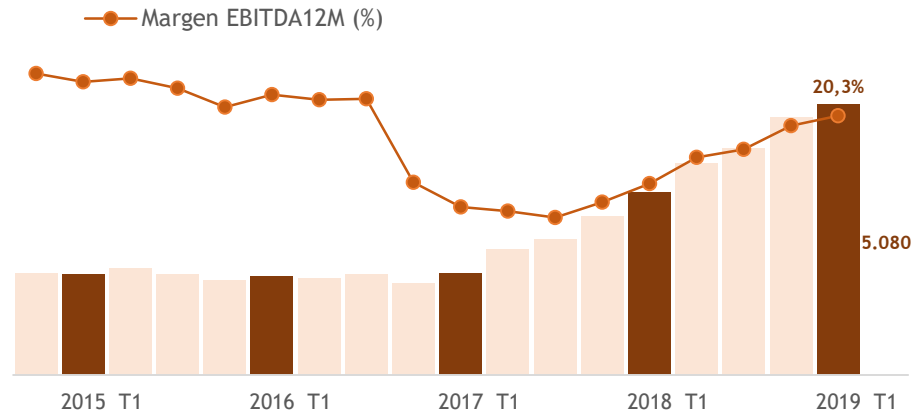
- Unidad de rodamientos ralentiza su crecimiento (+12% respecto a 2018 1T). La cartera de pedidos pendientes de suministrar sigue mostrando fortaleza. Principales causas ralentización: menor consumo por cliente y excesiva de rotación del equipo de ventas, que ha hecho perder impulso comercial durante últimos trimestres. Se ha visto compensada por entrada de nuevas referencias de clientes existentes y por la captación de nuevos clientes consecuencia del trabajo realizado durante los últimos años. Alemania, principal mercado, muestra síntomas de recesión industrial.
- Unidad de transformación metálica (+ 0,7%) y mecanizado (-30%), excesiva dependencia del mercado nacional. Existe una causa adicional a las dos anteriores: la crisis en sector de automoción, que ha provocado la entrada de nuevos competidores que estaban muy centrados en dicho sector. Para compensar el descenso de su facturación, entran muy agresivos en sectores en los que tradicionalmente no operaban. Mercado interno con muestras de debilidad creciente.
- Medidas adoptadas en curso: se está reforzando notablemente el equipo comercial, potenciando ventas cruzadas entre unidades y desarrollando el mercado europeo también para las unidades de transformación metálica y mecanizado.



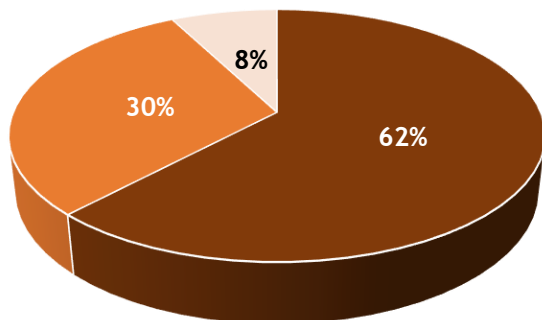
Evolución EBITDA trimestral (miles Eur)



Evolución EBITDA_{12m} (miles Eur)



EBITDA



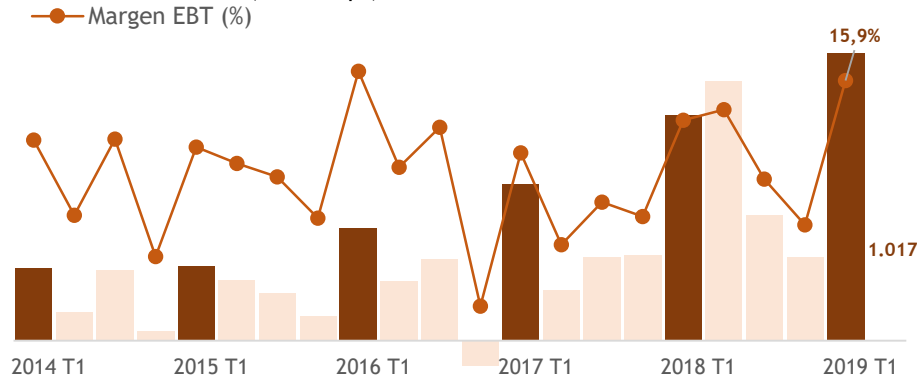
■ Rodamientos ■ Transformación metálica ■ Mecanizado

Aspectos relevantes

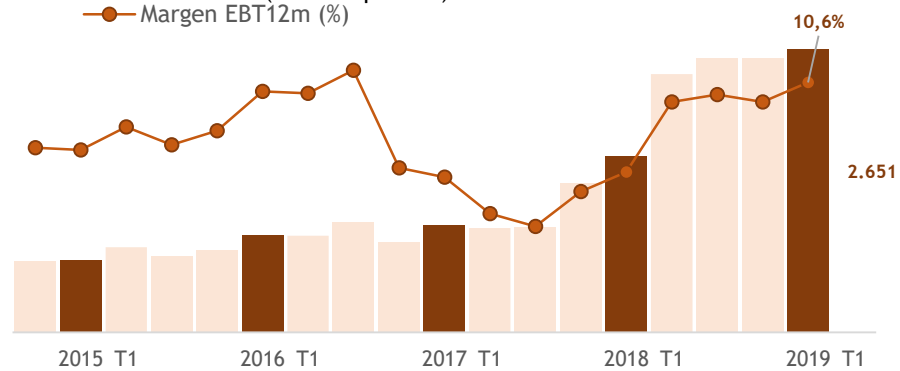
- EBITDA 2019 1T alcanza el 25,7% del presupuesto anual 2019. Aumento del 19,2% sobre 2018, muy por encima del crecimiento en ingresos. Esto pone de manifiesto la fortaleza del negocio.
- Crecimiento logrado principalmente por la mejora en el margen bruto (54,3% frente a 51,9% el año anterior). Los planes de mejora de eficiencia continúan reduciendo otros gastos operativos.
- Margen EBITDA (%) 2019 1T se eleva hasta un 23,3%. Por encima del presupuesto (21,0%) y del obtenido el año anterior (20,2%). El Plan 50/22 recoge un objetivo del 20,8%.
- La actividad con mayor aportación al EBITDA del Grupo es rodamientos, con un 62% sobre el total, por ser la unidad con mayor margen (su contribución en ventas es del 52% del total).



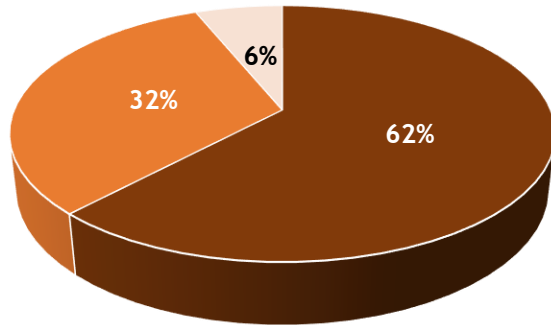
Evolución EBT (sin excep.) trimestral (miles Eur)



Evolución EBT (sin excep. 12m) (miles Eur)



EBT sin excepcionales



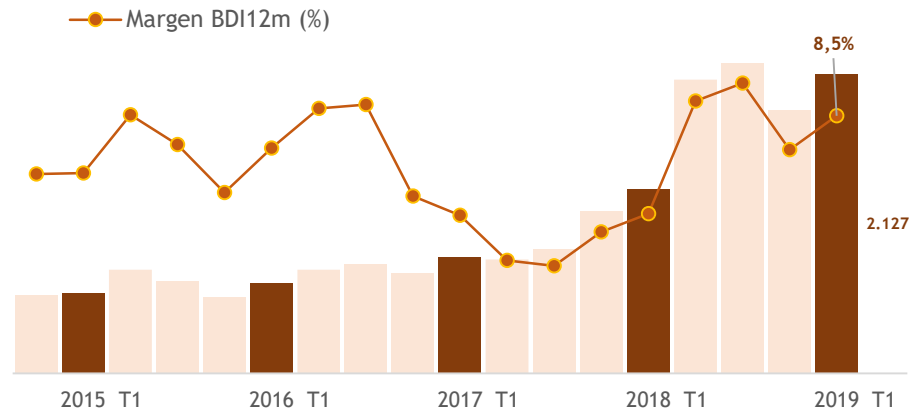
■ Rodamientos ■ Transformación metálica ■ Mecanizado

Aspectos relevantes

- Margen EBT (sin excep.) 2019 1T ha alcanzado el 15,9%. Supera claramente al del año anterior (12,7%), así como al presupuestado (11,9%). El objetivo del Plan 50/22 para el Margen EBT (sin excep.) es un 10%.
- Se han realizado menores dotaciones a provisiones y a amortización. La amortización de la planta no ha comenzado al no haberse iniciado su actividad.
- La unidad de rodamientos es la de mayor contribución al EBT (sin excep.) con un 62% del total, por encima de su aportación en ventas, al ser la unidad del Grupo de mayor margen.



Evolución BDI_{12m} (miles Eur)



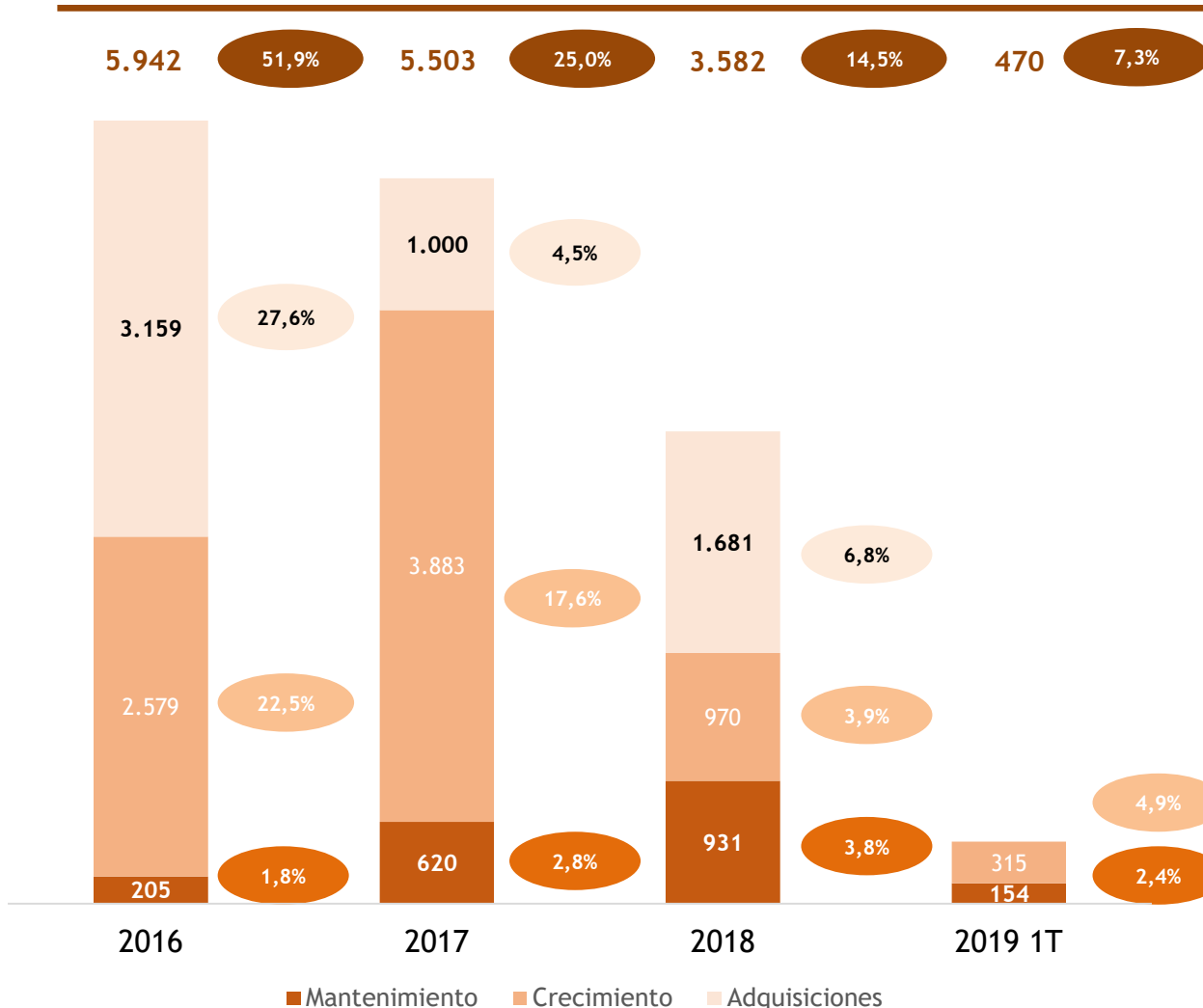
Aspectos relevantes

- BDI 2019 1T crece un 45,5% sobre el mismo período del año anterior, con un cumplimiento del presupuesto anual del 32,0%.
- Margen BDI del trimestre alcanza un 12,9% sobre ingresos. Supera tanto al obtenido el año anterior (9,2%) como al presupuestado para todo el ejercicio (9,3%).



Evolución y desglose CAPEX 2016 - 2019

Inversiones
(miles Eur) % s/Ingresos



Aspectos relevantes

- El desembolso de CAPEX se mantiene según el plan previsto.
- Las principales magnitudes recogidas en el presupuesto 2019 son:
 - ✓ 470 miles de euros CAPEX mantenimiento
 - ✓ 1.830 miles de euros CAPEX crecimiento
- La activación de I+D no está incluida en la inversión en CAPEX.

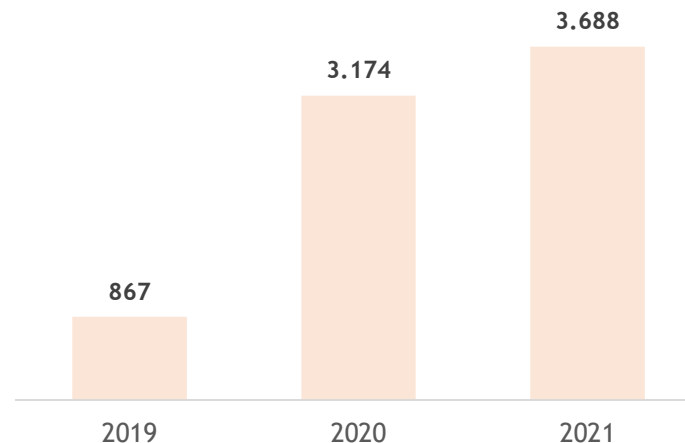


Composición deuda 2019 1T vs 2018

(cifras en miles de euros)	2019 1T	2018	Var. %
Deuda institucional L/P	6.524	6.524	0,0%
Deuda bancaria L/P	14.057	13.780	2,0%
Deuda institucional C/P	267	267	0,0%
Deuda bancaria C/P	600	1.095	-45,2%
Deuda financiera bruta	21.448	21.666	-1,0%
Tesorería	11.632	11.314	2,8%
Autocartera	941	973	-3,3%
Deuda financiera neta (DFN)	8.874	9.379	-5,4%

Vencimientos deuda 2019-2021

Cifras en miles Eur



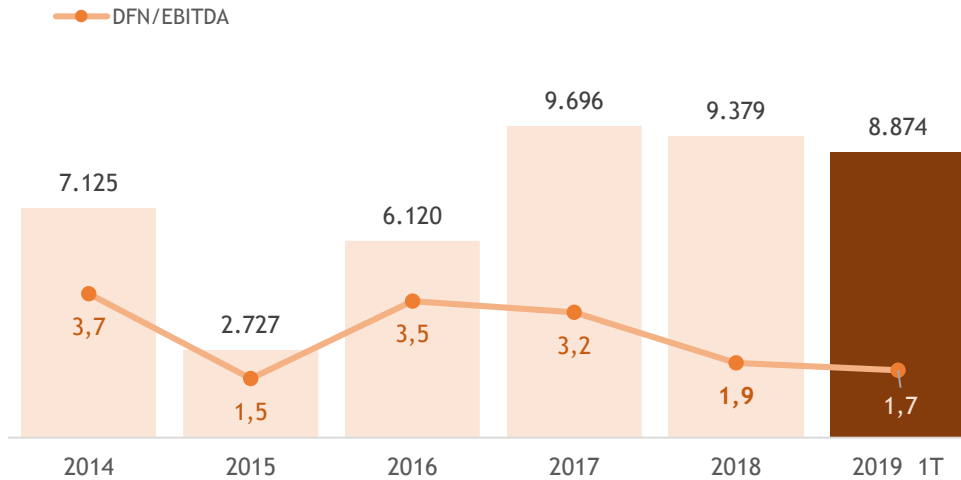
Aspectos relevantes

- Sólida posición de tesorería (11.632 miles de euros) para afrontar vencimientos deuda hasta final 2021 (7.729 miles de euros).
- Autocartera compuesta por 507.627 acciones a un precio medio de 1,854 €/acción. Precio cierre 2019 1T 4,02 €/acción. Importantes plusvalías latentes.
- Sin factorización de ventas. Saldo de clientes sin descontar por importe de 5.924 miles de euros.
- Cuentas de crédito sin utilizar por importe de 1.800 miles de euros.



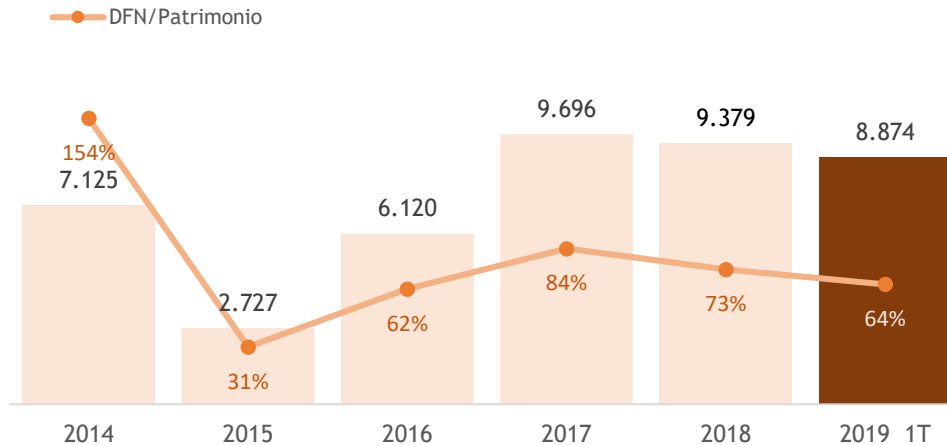
Evolución deuda financiera neta (DFN)

Cifras en miles Eur



Evolución deuda financiera neta (DFN)

Cifras en miles Eur





Desglose Flujo de caja 2019 1T vs 2018

Cifras en miles de euros	2019 1T	2018	PLAN 50/22
EBITDA	1.490	4.840	
Otros ajustes (Activación I+D, subvenciones capital)	95	482	
Resultado financiero	81	294	
Impuesto pagado	0	175	
Desembolsos extraordinarios	19	284	
Inversión circulante neto operativo	321	-955	
Flujo caja operativo	974	4.561	
Flujo de caja operativo/EBITDA (%)	65,4%	94,2%	65%
Capex mantenimiento	154	931	
Capex mantenimiento/Ingresos (%)	2,4%	3,8%	
Flujo caja libre recurrente	819	3.630	
Flujo caja libre recurrente/Ingresos (%)	12,8%	14,7%	10%
Capex crecimiento	315	970	
Capex adquisiciones	0	1.681	
Flujo caja libre	504	979	
Pago dividendos	0	838	
Otros incrementos patrimonio neto (*)	0	176	
Generación caja neta	504	317	
DFN	8.874	9.379	
Variación DFN	-504	-317	

(*) subvención capital + enajenación acc propias contrato de liquidez

Aspectos relevantes

- El flujo de caja operativo/EBITDA (%) ha alcanzado el objetivo fijado (65%) en el Plan 50/22.
- El flujo de caja libre recurrente/Ingresos (%) también se ha situado en el objetivo fijado (10%) en el Plan 50/22.



Aspectos relevantes

- Fabricación primer rodamiento en la planta de Oquendo. Una de las palancas de crecimiento más importantes del grupo NBI es la comercialización de los rodamientos fabricados en España. Después de muchos meses de retraso se ha conseguido la fabricación con un resultado muy satisfactorio del primer rodamiento. 2019 será un año fundamental para el desarrollo de la planta. El objetivo es la industrialización de las nuevas series de rodamientos e ir logrando las homologaciones de los clientes para los mismos. La contribución esperada de la nueva fábrica al Grupo en 2022 (año en que culmina el vigente Plan 50/22) se estima en 7,5 millones de euros.
- Continúa el incremento de los márgenes en las unidades de rodamientos y transformación metálica como consecuencia de las mejoras a nivel operativo implantadas durante los últimos trimestres. Esto pone de manifiesto el grado de competitividad del Grupo en todas las actividades en las que opera.
- Elevada rotación de personal sufrida durante 2018 e incluso en el primer trimestre 2019, como consecuencia de la importante inflación salarial en el País Vasco. Esto ha tenido impacto en la actividad comercial del Grupo, con la consecuente ralentización en las ventas.
- NBI ha demostrado desde su fundación su constante capacidad de crecimiento, incluso en las situaciones más adversas del mercado. Esto ha sido posible por su tamaño, con reducida cuota de mercado, y su elevada flexibilidad. Y, sobre todo, por haber contado con un equipo comercial extraordinario y un método de ventas muy sistematizado. Por ello, y con el objetivo de volver a recuperar la excelencia comercial, está adoptando las siguientes medidas:
 - ✓ Modificar el perfil de las nuevas incorporaciones al equipo: personas entre 40-60 años (mayor estabilidad)
 - ✓ Contratación por primera vez de una empresa externa para reforzar la selección de personal

Como resultado, se han incorporado cinco nuevos comerciales en el primer trimestre, tres adicionales se unirán al Grupo en abril y quedan otras tres posiciones abiertas para terminar de reforzar el equipo comercial.

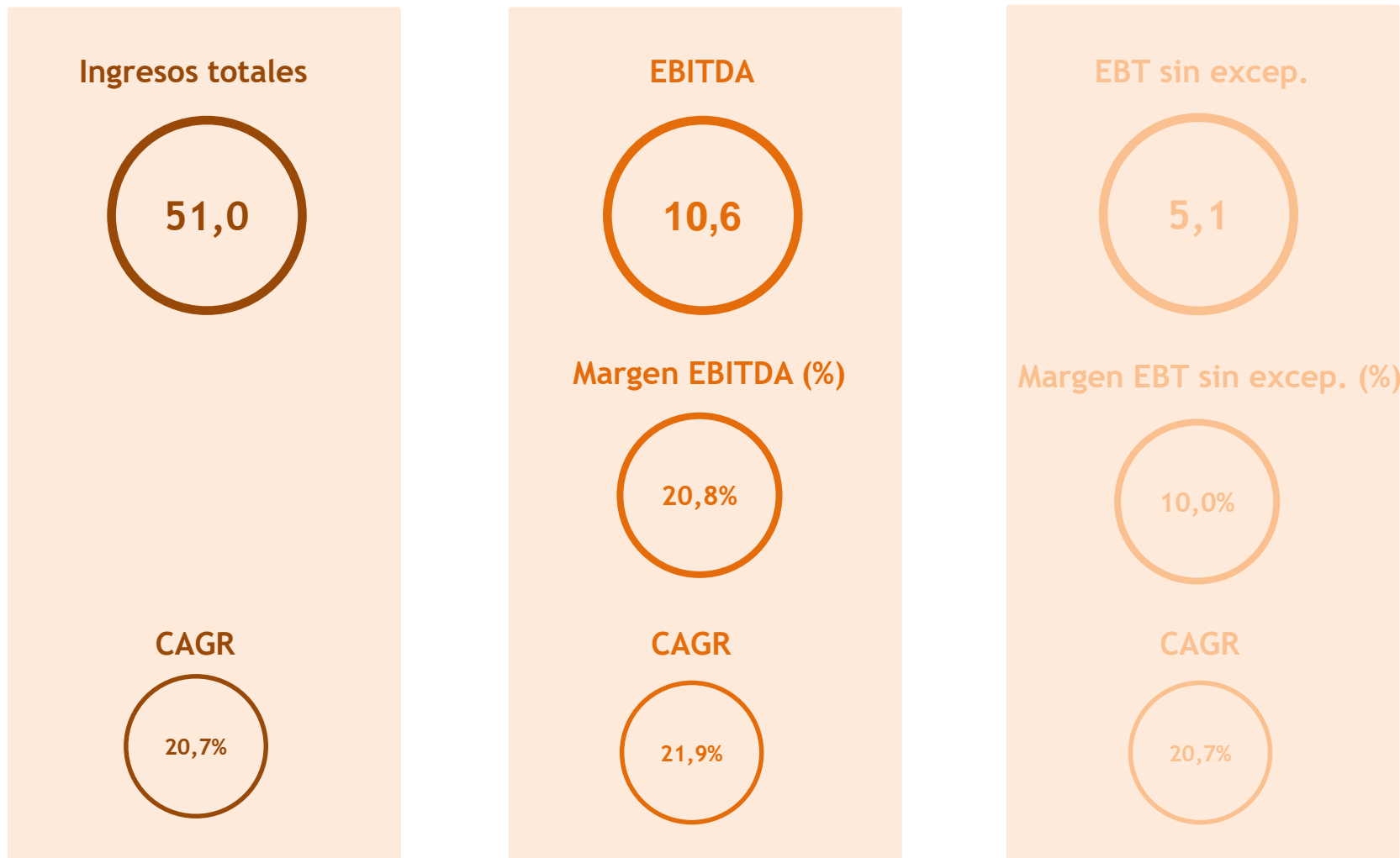
Con estas medidas, una vez completado el período de formación (no inferior a tres meses), el Grupo reforzará la actividad comercial y, como consecuencia, recuperará paulatinamente la senda de crecimiento para cumplir con los objetivos recogidos en el Plan 50/22.



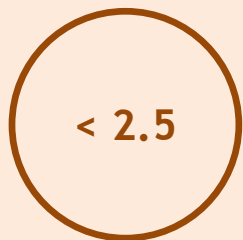
Principales líneas de actuación 2019

- Incremento de las ventas reforzando el equipo comercial y potenciando las ventas cruzadas entre las diferentes unidades del Grupo.
- Mantener los márgenes en los niveles actuales a pesar de la presión en precios. Esfuerzo en mejora de eficiencia, haciendo más con menos.
- Industrializar y lograr homologaciones de los rodamientos diseñados en los últimos ejercicios. Establecer una cadena de suministro competitiva para la fábrica de Oquendo.
- Proseguir con los programas individuales de carrera así como con el plan de fidelización de las personas clave del Grupo. El propósito es contrarrestar la elevada rotación derivada de los importantes incrementos salariales experimentados en el mercado laboral principalmente durante el último ejercicio.
- Profundizar en los nuevos modelos de negocio establecidos en las unidades diferentes a la de rodamientos.
- Implantación del nuevo sistema de gestión ERP en todas las unidades de negocio. Se han estado preparando las bases del mismo durante 2018.
- Búsqueda activa (sin urgencia) de oportunidades de crecimiento inorgánico, siempre que aporten valor al Grupo y cuyo precio presente múltiplos razonables en línea con los criterios fijados para este tipo de operaciones por NBI.

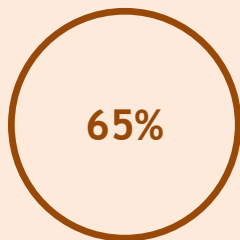
Principales magnitudes en 2022. (Cifras en millones de euros)



DFN/EBITDA



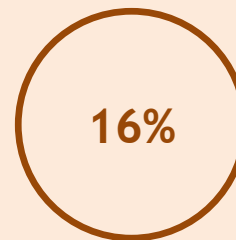
Flujo caja operativo (%) (*)



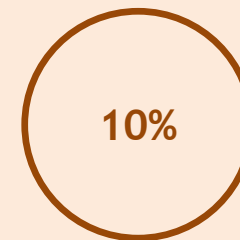
CAPEX ()**



ROCE (*)**



Flujo caja libre recurrente (%) (**)**



(*) Flujo caja operativo (%): $(\text{EBITDA} - \text{Otros ajustes (activación I+D, subvenciones capital)} - \text{Resultado financiero} - \text{Impuesto pagado} - \text{Desembolsos extraordinarios} - \text{Inversión circulante neto operativo}) / \text{EBITDA}$.

(**) Suma de inversión en:

- CAPEX de mantenimiento definido como inversiones en plantas y equipamientos con objetivo de conservación del negocio actual.
- CAPEX de crecimiento definido como inversiones en propiedades, plantas y equipamientos, expansión de plantas y nuevos clientes/tecnologías.
- CAPEX de adquisiciones definido como inversiones para adquirir negocios en funcionamiento.

(***) ROCE: $(\text{EBIT} - \text{Activación I+D} - \text{Subvenciones} + \text{Amortización I+D} + \text{Amortización fondo de comercio consolidación}) / (\text{Fondos propios} + \text{Pasivo L/P (con coste)} - \text{Excedente de tesorería})$.

(****) Flujo caja libre recurrente (%): $(\text{Flujo caja operativo} - \text{CAPEX de mantenimiento}) / \text{Ingresos totales}$.



Cuenta de resultados consolidada. (Cifras en miles de euros)

CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA	2019 1T		2019 PRESUPUESTO		2018 1T	
		%		% Cump.		% Desv.
Facturación	6.267,0		27.119,3	23,1%	6.091,5	2,9%
Subvenciones y otros ingresos	32,2		207,8	15,5%	9,8	228,6%
Activación I+D	93,0		278,0	33,5%	63,0	47,6%
TOTAL INGRESOS	6.392,2	100,0%	27.605,1	23,2%	6.164,3	3,7%
Coste de las ventas (COGS)	-2.920,6	-45,7%	-13.697,3	21,3%	-2.961,2	-1,4%
MARGEN BRUTO (M.B)	3.471,6	54,3%	13.907,8	25,0%	3.203,1	8,4%
Gastos personal	-1.461,8	-22,9%	-5.740,8	25,5%	-1.403,3	4,2%
Otros gastos operativos	-520,0	-8,1%	-2.363,8	22,0%	-549,8	-5,4%
EBITDA	1.489,8	23,3%	5.803,2	25,7%	1.250,0	19,2%
Amortización Intangible	-84,2	-1,3%	-459,5	18,3%	-103,1	-18,3%
Amortización material	-187,5	-2,9%	-1.146,5	16,4%	-172,3	8,8%
Amortización fondo comercio consolidación	-46,7	-0,7%	-189,5	24,6%	-47,0	-0,6%
Amortización total	-318,4	-5,0%	-1.795,5	17,7%	-322,4	-1,2%
Provisiones	-74,4	-1,2%	-330,0	22,5%	-86,7	-14,2%
EBIT	1.097,0	17,2%	3.677,7	29,8%	840,9	30,5%
Resultado Financiero	-80,5	-1,3%	-385,3	20,9%	-55,2	45,8%
EBT (sin excepcionales)	1.016,5	15,9%	3.292,4	30,9%	785,7	29,4%
Diferencia sociedades consolidadas	0,0	0,0%	0,0		0,0	
Extraordinarios	-19,4	-0,3%	-206,4	9,4%	-20,0	-3,0%
EBT	997,1	15,6%	3.086,0	32,3%	765,7	30,2%
Impuesto sociedades	-172,6	-2,7%	-511,6	33,7%	-199,1	-13,3%
BDI	824,5	12,9%	2.574,4	32,0%	566,6	45,5%
<i>Resultado atribuible Sociedad dominante</i>	<i>805,9</i>	<i>12,6%</i>	<i>2.543,7</i>		<i>566,6</i>	
<i>Resultado minoritarios</i>	<i>18,6</i>	<i>0,3%</i>	<i>30,6</i>		<i>0,0</i>	



Anexo: Cotización y múltiplos

	31-dic-18	31-mar-19	Variación
Cotización (€/acc.)	3,42	4,02	17,5%
Nº acciones	12.330.268	12.330.268	
Capitalización (€)	42.169.517	49.567.677	

	NBI	PEERs actual	PEERs media 5 años
Capitalización/Ingresos	1,98	1,97	1,81
PER	23,30	28,86	40,25
Capitalización/Flujo caja operativo	10,87	14,87	14,99
EV/EBITDA	11,50	12,05	13,84

(*) PEERs considerados: RBC Bearings, Timken, Rexnord y SKF

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de NBI Bearings Europe, S.A. o de su dirección a la fecha de realización del mismo, que se refieren a diversos aspectos, como el crecimiento de los negocios, los resultados u otros aspectos relativos a la actividad y situación de NBI Bearings Europe, S.A.

Las citadas manifestaciones de futuro o previsiones no constituyen, por su propia naturaleza, garantías de un futuro cumplimiento, encontrándose condicionadas por riesgos, incertidumbres y otros factores relevantes, que podrían determinar que los desarrollos y resultados finales difieran materialmente de los puestos de manifiesto en estas intenciones, expectativas o previsiones.

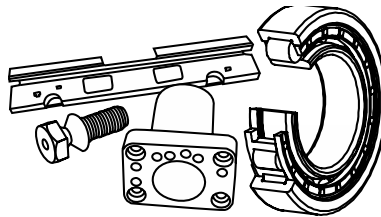
El presente documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir acciones, de acuerdo con lo previsto en la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores, en el Real Decreto-Ley 5/2005, de 11 de marzo, y/o en el Real Decreto 1310/2005, de 4 de noviembre, y su normativa de desarrollo.

Adicionalmente, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de una oferta de compra, de venta o de canje de títulos valores, ni una solicitud de voto alguno o aprobación en ninguna otra jurisdicción.

Lo expuesto en esta declaración debe ser tenido en cuenta para todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por NBI Bearings Europe, S.A.. Se invita a todos ellos a consultar la documentación e información pública comunicada o registrada por NBI Bearings Europe, S.A. en su página web corporativa y en la página web del Mercado Alternativo Bursátil .

Este documento contiene información financiera elaborada de acuerdo con las normas del Plan General de Contabilidad que no ha sido objeto de revisión por parte del auditor de NBI Bearings Europe, S.A.

grupo | **NBI**[®]



BEARINGS - PRECISION MACHINING - METAL WORKING - METAL STAMPING - BOILER MAKING