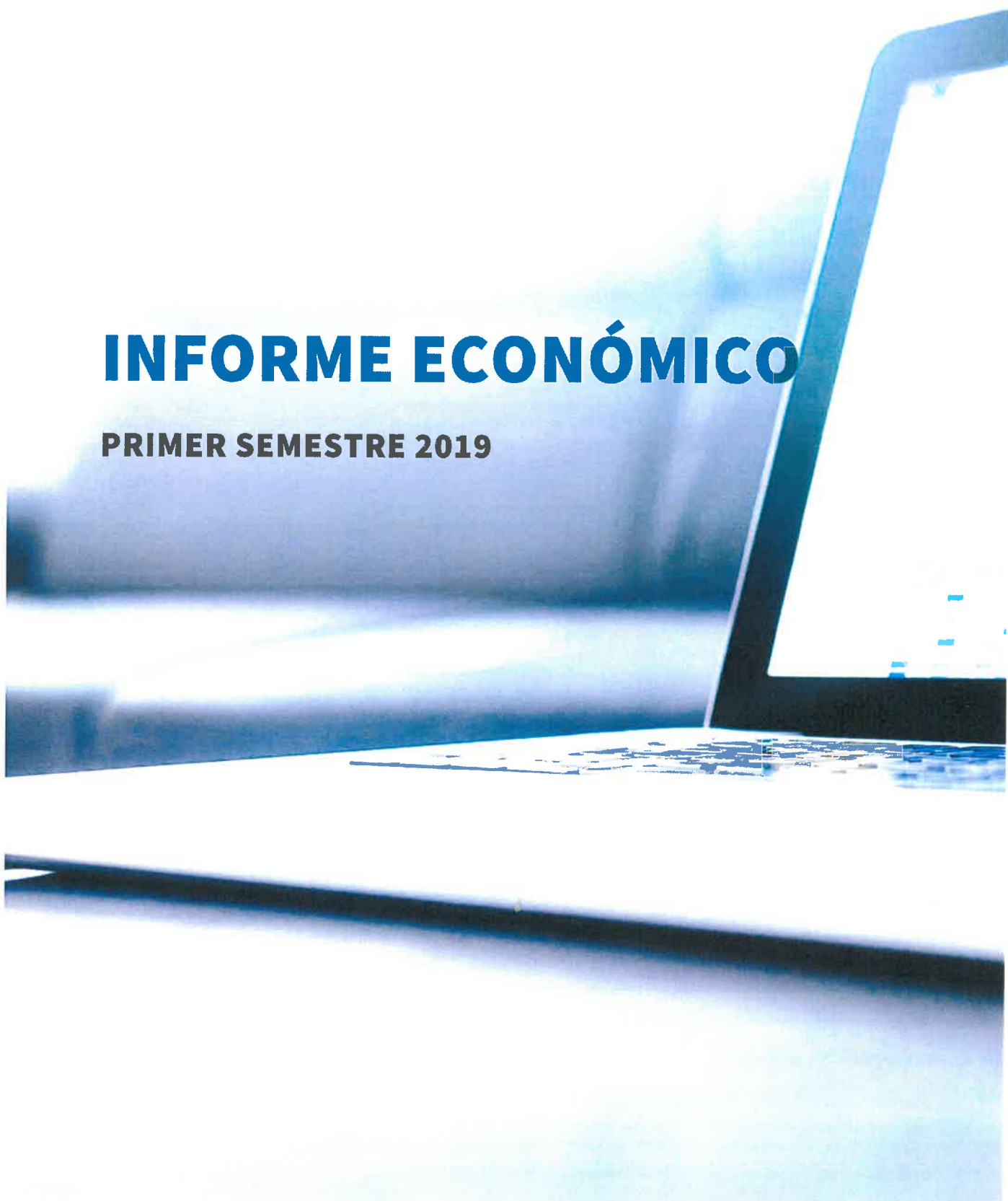


INFORME ECONÓMICO

PRIMER SEMESTRE 2019



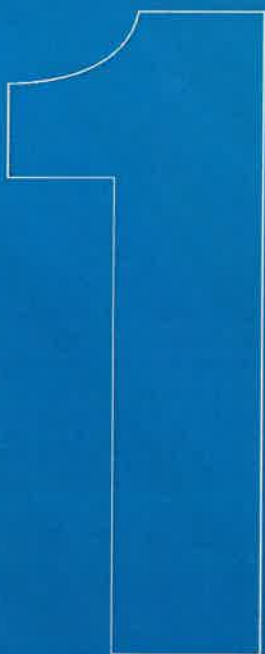
INDICE

DESCRIPCIÓN DE LA COMPAÑÍA	4
RESUMEN GENERAL DEL PRIMER SEMESTRE DE 2019	7
ANÁLISIS COMPARATIVO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS DE ALTIA CONSULTORES, S.A.....	12
ANÁLISIS DEL GRADO DE CUMPLIMIENTO DEL PLAN DE NEGOCIO 2018-2019	22
ANEXO I.....	27

ALTIA CONSULTORES, S.A.

El siguiente informe tiene como objetivo (i) hacer una breve introducción sobre la Compañía, (ii) presentar los estados financieros del primer semestre de 2019 (en adelante 1S2019), estados que se adjuntan en el anexo I), (iii) realizar una comparativa con el mismo periodo del año anterior (primer semestre de 2018 o 1S2018), y (iv) analizar el grado de cumplimiento de acuerdo al Plan de Negocio 2018-2019 publicado el 19 de julio de 2018.

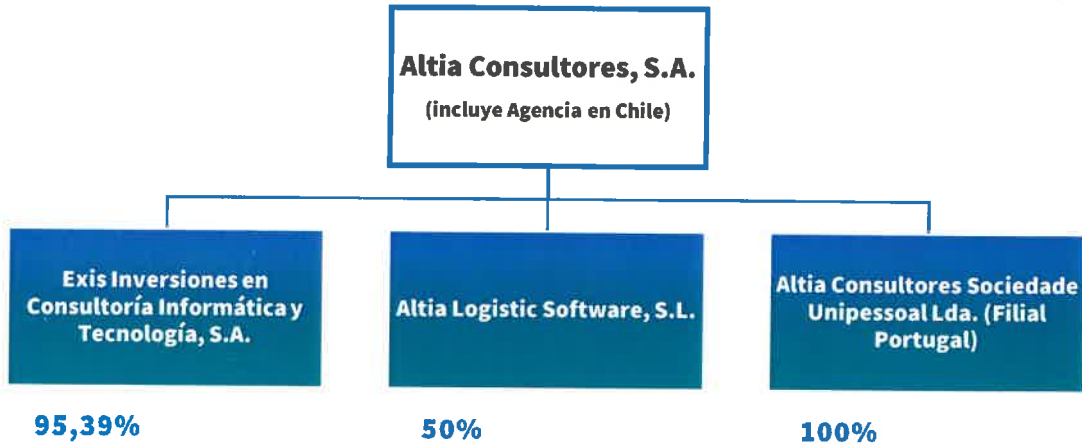
La información relativa a los estados financieros intermedios y su comparativa hacen referencia a datos consolidados.



DESCRIPCIÓN DE LA COMPAÑÍA

Altia Consultores S.A. (en adelante, Altia, la Compañía o la Sociedad) es la cabecera del Grupo Altia (en adelante Grupo Altia o el Grupo) y su actividad se enmarca dentro del sector de las Tecnologías de la Información (TIC).

El esquema societario del Grupo a 30 de junio de 2019 es el siguiente:



Altia Consultores, S.A. es la matriz del grupo de sociedades, que está compuesta además por Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, compañía especializada en la prestación de servicios de outsourcing, entendida como la selección y puesta a disposición de talento tecnológico, Altia Logistic Software, compañía cuya actividad es la explotación comercial de un software para el seguimiento y control logístico a través de sistemas de posicionamiento en tiempo real, y Altia Consultores Sociedade Unipessoal Lda, con un nivel de actividad muy reducido.

A su vez el Grupo Altia se encuadra dentro de un grupo de empresas, denominado Grupo Boxleo, en los términos descritos en el Artículo 42 del Código de Comercio, del que Boxleo Tic, S.L. es su sociedad matriz. A 30 de junio de 2019, Boxleo Tic, S.L. poseía el 80,9167% del capital social de Altia. El Grupo Boxleo, domiciliado en Oleiros (A Coruña) al igual que el Grupo Altia, tiene la obligación de presentar cuentas consolidadas desde 2011 y deposita las cuentas anuales consolidadas en el Registro Mercantil de A Coruña.

La obligación de presentar cuentas consolidadas corresponde a Boxleo Tic, S.L. por lo que Altia estaría dispensada según lo establecido en el artículo 43.2 del Código de Comercio. No obstante, se ha decidido, por mayor transparencia y para trasladar al mercado una imagen más completa e integrada de Altia y de las actividades que realiza directa e indirectamente mediante sus sociedades dependientes, que el subgrupo formado por Altia y sus sociedades dependientes consolide también sus cuentas y que sea éste el perímetro de cotización. En los estados financieros que se analizan en el presente informe, sin embargo, no se incluyen los de Altia Portugal ni los de Altia Logistic por no tener un interés significativo ni por su volumen ni por el nivel de actividad actual de esas filiales.

El Grupo Altia desarrolla un modelo de negocio basado en la prestación de servicios y suministro de productos relacionados directamente con las tecnologías de la información, y agrupa su actividad en siete líneas de negocio: outsourcing y mantenimiento, servicios gestionados adscritos al Data Center, desarrollo de aplicaciones informáticas, consultoría tecnológica, soluciones propias, implantación de soluciones informáticas de terceros y, por último, suministro de hardware y software. La experiencia obtenida desde su constitución, el profundo conocimiento de las tecnologías y la capacidad de adaptación a cualquier situación, se traducen en la prestación de un servicio valioso para sus clientes, abordando sus necesidades concretas de manera diferencial. Altia primero, y posteriormente sus filiales, han acompañado con éxito a sus clientes en sus procesos de

transformación y esa es una de las bases del reconocimiento en el mercado que actualmente atesora el Grupo.

La orientación comercial del Grupo va principalmente dirigida a grandes clientes, entendiendo como tales aquellos con un gasto elevado en Tecnologías de la Información o aquellos con un alto potencial de implantación de proyectos TIC. En todo caso, existe una elevada concienciación por que las inversiones que los clientes realicen en este tipo de servicios obtengan el retorno esperado y se traduzcan en beneficios tangibles. En este sentido, el Grupo desarrolla su actividad a nivel nacional a través de los centros de actividad que mantiene en las Comunidades Autónomas de Galicia, Madrid, Castilla-León, País Vasco, Castilla-La Mancha, Valencia y Canarias, por medio de las sociedades en las que participa así como mediante la participación en determinadas Uniones Temporales de Empresas y mediante una Agencia situada en Chile (hasta 2018, establecimiento permanente)

Aunque todas las líneas de negocio antes indicadas se adscriben al sector de las Tecnologías de la Información, los matices diferenciales entre todas ellas aportan un grado de diversidad y complementariedad absolutamente relevante. Todas las líneas de negocio producen sinergias en la gestión, originan importantes ventajas comerciales, y evitan la concentración de riesgo en clientes.

Por último, Altia no concibe su modelo de negocio sin tener presente el desarrollo profesional y humano de sus empleados y colaboradores y la creación de valor para todos sus grupos de interés. Dentro de su política social corporativa, presenta, por tanto, relevancia prioritaria el desempeño social, económico y medioambiental y la atención a clientes, empleados, accionistas, administraciones públicas, inversores y supervisores del mercado.

Altia cotiza en el Mercado Alternativo Bursátil en el segmento de Empresas en Expansión, desde el 1 de diciembre de 2010.



**RESUMEN GENERAL DEL
PRIMER SEMESTRE DE
2019**

En términos generales, y después de varios años de crecimiento moderado durante los primeros seis meses del año la economía ha ralentizado su crecimiento aunque sigue mostrando una notable fortaleza. Las principales instituciones de análisis económico prevén que el crecimiento del PIB evolucione dentro de una senda de gradual desaceleración por varios motivos. En primer lugar, por el elevado grado de incertidumbre global existente en estos momentos. Algunos ejemplos de ello son: las principales economías están adoptando nuevas medidas proteccionistas, especialmente EEUU y China, tensiones geopolíticas tanto internacionales como a nivel nacional, definición del modelo de salida del Reino Unido de la Unión Europea (Brexit). En segundo lugar, por la atenuación progresiva de los efectos expansivos de la política monetaria llevada a cabo en los últimos años. En tercer lugar, por la finalización de los efectos beneficiosos sobre la economía y los hogares de las medidas presupuestarias puestas en marcha en 2018. Y, en cuarto lugar, por la moderación observada en el ritmo de expansión de la demanda de bienes y servicios.

En este escenario el PIB español cerró 2018 con un crecimiento del 2,6%, y según las últimas previsiones del Banco de España, se estima estará a final de 2019 en el entorno del 2,4%, en 2020, en el 1,9% y en el 2021 en el 1,7%. La tasa de desempleo sigue reduciéndose (en junio 2019 la tasa de desempleo ha sido del 14%) y se estima cerrará el año por debajo de ese porcentaje. Sin embargo, tal y como pasa con el PIB, se observa igualmente una desaceleración, más acusada en los últimos meses según los datos publicados recientemente.

En esta coyuntura, y, ya relativo al sector TIC, sigue el nivel de demanda de servicios tecnológicos sigue en aumento, lo que conlleva mayor negocio para las compañías que operamos en este sector y, como consecuencia de ello, incremento del empleo en el sector, con especial atención a los perfiles de especialización tecnológica, que son cada vez más demandados.

Al mismo tiempo continúa el proceso de concentración en el sector, tanto a nivel de demanda (búsqueda de simplificación tecnológica y proveedor tecnológico único de referencia) como a nivel de oferta (procesos de concentración societaria), por lo que el crecimiento ordenado no es un mero objetivo y se plantea como la forma en la que hay que competir: se hace estratégicamente necesario ganar tamaño y adquirir nuevas capacidades que permitan entrar en los nuevos mercados que se constituyen para así poder consolidar el proyecto.

En este contexto, en el que el Grupo Altia parte de una cuota de mercado, referida al sector de la consultoría tecnológica, inferior al 1%, se plantea como retos principales crecer de manera ordenada y sostenible y consolidar la imagen de marca dentro del sector. En un entorno como el descrito, se dan las circunstancias objetivas para que una organización eficiente como el Grupo Altia, que presta servicios de alta calidad a unas tarifas competitivas, pueda aumentar su cuota de mercado de una manera continua y sostenida.

La evolución de las principales magnitudes de la cuenta de pérdidas y ganancias del primer semestre del Grupo con respecto al mismo período del año precedente ha sido la siguiente:

- Cifra de negocios de 33,7 M€, lo que supone una reducción de un -3,4% respecto al mismo periodo del año anterior (34,9M€).
- EBITDA de 4,7 M€, lo que supone una variación porcentual de -4,5% respecto el 1S2018 (4,9M€).
- El Beneficio Neto se cifra en 3,1M€ en el 1S2019, equivalente a una reducción respecto al mismo periodo del ejercicio anterior del -6,6%.

En el Punto 3 siguiente se analizarán esas cifras y su comparación con las del período equivalente anterior.

Por lo que respecta a la evolución del valor en el Mercado Alternativo Bursátil, durante el 1S2019 la cotización de Altia ha aumentado un +5,8%, y ha pasado de 18,90€/acción a fecha 2 de enero de 2019 a 20,00€/acción a 28 de junio de 2019. En comparación con los índices de referencia, el valor

de Altia ha subido menos que los índices del MAB (IBEX MAB 15, +25,4%, e IBEX MAB All Shares, +9,0%, fuertemente impactados por la evolución explosiva de un reducido número de valores) pero ha registrado un comportamiento en línea a la revalorización del IBEX Small Cap, que durante el primer semestre de 2019 se ha revalorizado un +6,4%.

LOS PRINCIPALES ACONTECIMIENTOS DEL PRIMER SEMESTRE DE 2019 HAN SIDO:

Acuerdos adoptados en Junta General de Accionistas. En la Junta General de Accionistas celebrada el 30 de mayo de 2019, entre otros acuerdos, se aprobó el cese y nombramiento de nuevo por el plazo estatutario de cuatro años de todo el Consejo de Administración. Igualmente, se aprobó la delegación en el Consejo de Administración de la facultad de aumentar el capital social, sin previa consulta a la Junta, por el límite máximo previsto en la Ley de Sociedades de Capital, que actualmente es del 20% del capital social, por un plazo máximo de cinco años. La adopción de este acuerdo se justifica por el interés de la Compañía en poder tener un mecanismo ágil para poder captar en el mercado fondos en forma de recursos propios que puedan resultar necesarios para financiar el crecimiento del Grupo,

Distribución de dividendos. A la vista de los resultados obtenidos por la Compañía en el ejercicio 2018, de los objetivos marcados en el Plan de Negocio 2018-2019 y de la tesorería disponible, la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 30 de mayo de 2019 acordó la distribución de un dividendo total con cargo a los beneficios netos de ese ejercicio 2018 de 0,30 € brutos por acción o lo que es lo mismo, un total de 2.1M€. Parte de ese dividendo, 0,18 € brutos por acción (1,24M€ en total), se había pagado como dividendo a cuenta el 11 de diciembre de 2018, por lo que en junio de 2019 únicamente se abonó como dividendo complementario la diferencia (0.12 € brutos por acción, 0,83M€ en total). El devengo del dividendo complementario se produjo a favor de los titulares de las acciones de la Sociedad al cierre del mercado el día 6 de junio de 2019 y se abonó el 10 de junio. Como en años anteriores, la intención de la Compañía, sin estar obligada estatutariamente a ello, es mantener una política de retribución a los accionistas a través del reparto de dividendos, pero siempre de una manera conservadora, con parte de la caja generada en el ejercicio previo al reparto como única fuente de dividendo y sin poner en riesgo sus planes de crecimiento actuales y de futuro.

Verificación y publicación de la Memoria de Sostenibilidad. Con fecha 9 de abril de 2019 la Compañía publicó la Memoria de Sostenibilidad 2018, iniciativa enmarcada dentro del ámbito de la Responsabilidad Social Corporativa y que fue aprobada por el Consejo de Administración en sesión celebrada el día 21 de marzo de 2019. La Memoria recoge los aspectos Sociales, Económicos, Ambientales y Éticos que se desprenden de la actividad desarrollada por el Grupo Altia durante el ejercicio 2018, como muestra de su compromiso con la transparencia en la gestión e información a todos los grupos de interés, y recoge los principales avances y los resultados de los compromisos asumidos por el Grupo en estas áreas. El documento ha sido verificado de conformidad con la opción 'Exhaustiva' de la Guía G4 del Global Reporting Initiative (GRI) para la elaboración de memorias de sostenibilidad (www.globalreporting.org). La verificación se ha llevado a cabo por TÜV Rheinland. La Memoria contiene asimismo las menciones exigidas en la legislación mercantil para el estado de información no financiera y forma también parte, como documento adjunto, del Informe de Gestión Consolidado de los estados financieros de 2018. La Memoria, en cuanto Informe no Financiero, ha sido verificada también por TÜV Rheinland, en su calidad de prestador independiente de servicios de verificación.

Transformación del Establecimiento Permanente en Chile en Agencia. Durante el primer semestre del año, la Sociedad realizó todos los trámites pertinentes para transformar el Establecimiento Permanente en Chile (figura meramente fiscal sin personalidad jurídica) en Agencia, que es la denominación en Chile de la figura mercantil de Sucursal. Este cambio a una figura típica del Derecho Societario afianza la posición de Altia en ese país y permite operativamente realizar una serie de actividades que hasta ahora no se podían realizar, dado que, para poder llevarlas a cabo, era necesario tener presencia jurídico-mercantil en el país. La apuesta de la Sociedad en esa zona geográfica es estratégica y el objetivo se cifra en consolidar la presencia

en los clientes actuales, aumentar y diversificar la cartera de clientes y que esa Agencia pueda actuar como 'hub' para poder abrir negocios en otros países de la zona.

HECHOS POSTERIORES AL CIERRE DE LOS PRESENTES ESTADOS FINANCIEROS SEMESTRALES:

Aprobación de un nuevo Reglamento Interno de Conducta. Con fecha 16 de julio de 2019, el Consejo de Administración ha aprobado una nueva versión del Reglamento Interno de Conducta, en el que se modifican los artículos referidos a la autocartera para adaptarlos al contenido del acuerdo de adquisición derivativa de acciones propias adoptado en la Junta General Extraordinaria de ese mismo día.

Acuerdos adoptados por la Junta General Extraordinaria. El 16 de julio de 2019, Altia informó al mercado mediante hecho relevante que la Junta General Extraordinaria de Accionistas adoptó un acuerdo en el que se autorizaba la adquisición derivativa de acciones de Altia por parte de la misma Sociedad en los términos siguientes:

- Las adquisiciones podrán realizarse únicamente por la Sociedad y no indirectamente por una de las sociedades del grupo.
- El máximo de acciones que se pueden adquirir, sumado a las que ya se posean, no excederá del 2,5% de capital social.
- La horquilla de valor se sitúa entre el valor nominal y la cotización en la fecha de adquisición.
- La autorización se otorga por un plazo de 5 años.

Participaciones significativas. Con fecha 3 de julio de 2019, Altia publicó mediante hecho relevante la relación de accionistas con posición igual o superior al 10% del capital social, así como aquellos administradores y directivos con posición igual o superior al 1%. Se encontraban en esta situación Boxleo Tic, S.L. que, a la fecha de 30 de junio de 2019, ostentaba un 80,9167% del capital social y los vehículos inversores de D. Ramchad Bhavnani y personas vinculadas a él, representadas por D. Carlos Bercedo Toledo, que ostentaban una participación total del 10,993% del capital social. Adicionalmente a este Hecho relevante, se añaden dos más (el 11 y 16 de julio) en los que se comunica un aumento de la posición de D. Ramchad Bhavnani y personas vinculadas a él, hasta llegar al 11,007%.



**ANÁLISIS COMPARATIVO
DE LOS ESTADOS
FINANCIEROS
CONSOLIDADOS DE
ALTIA CONSULTORES,
S.A.**

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS

A continuación, se presenta la cuenta de pérdidas y ganancias del primer semestre del año 2019 a nivel consolidado y su comparativa con los datos del primer semestre de 2018.

P&G CONSOLIDADO			
Cifras en (€)	30/06/2018	30/06/2019	Variación
IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO	34.872.312	33.681.027	-3,4%
<i>Δ Facturación</i>	18,71%	-3,42%	
Trabajos realizados para el activo	0,00	0,00	
Costes Directos	12.133.280	8.275.489	-31,8%
<i>% sobre Ventas</i>	34,79%	24,57%	
MARGEN BRUTO	22.739.032	25.405.538	11,7%
<i>Δ Margen Bruto</i>	15,05%	11,73%	
<i>Margen Bruto/ Ventas (%)</i>	65,21%	75,43%	
Otros Ingresos	79.011	70.354	-11,0%
Gastos de Personal	15.937.601	18.660.399	17,1%
<i>% sobre Ventas</i>	45,70%	55,40%	
Gastos de Explotación	2.010.549	2.163.986	7,6%
<i>% sobre Ventas</i>	5,77%	6,42%	
EBITDA	4.869.893	4.651.507	-4,5%
<i>Δ EBITDA</i>	20,96%	-4,48%	
<i>% sobre Ventas</i>	13,96%	13,81%	
Amortizaciones y deterioro por res. Enaj.	419.432	389.789	-7,1%
<i>% sobre Ventas</i>	1,20%	1,16%	
EBIT	4.450.461	4.261.718	-4,2%
<i>Δ EBIT</i>	24,83%	-4,24%	
<i>Margen EBIT</i>	12,76%	12,65%	
Resultado Extraordinario	-15.076	-96.316	538,9%
Resultado Financiero	-10.348	-31.023	
EBT	4.425.037	4.134.379	-6,6%
<i>Impuesto de Sociedades</i>	1.122.771	1.051.269	
<i>Tasa Impositiva Efectiva</i>	25,37%	25,43%	
BENEFICIO NETO	3.302.266	3.083.110	-6,6%
<i>Δ Beneficio Neto</i>	23,38%	-6,64%	
<i>Margen Neto</i>	9,47%	9,15%	

Se analiza seguidamente la cuenta de pérdidas y ganancias del primer semestre del año 2019 a nivel consolidado y su comparativa con los datos del primer semestre de 2018.

INGRESOS

Las ventas del Grupo Altia disminuyen un -3,4% a 30 de junio de 2019 respecto a las obtenidas en la misma fecha del ejercicio precedente.

Ventas por línea de negocio.

A continuación, se presenta el desglose de ventas de Altia a 30 de junio de 2018 y 2019 por línea de negocio:

Ventas € por Línea de Negocio	30/06/2018	% s/ Total de Ventas	30/06/2019	% s/ Total de Ventas	Variación
Consultoría Tecnológica	357.665 €	1,0%	260.640 €	0,8%	-27,1%
Desarrollo de aplicaciones informáticas	1.866.379 €	5,4%	2.817.274 €	8,4%	50,9%
Implantación soluciones de terceros	247.993 €	0,7%	383.856 €	1,1%	54,8%
Outsourcing y mantenimiento	26.456.407 €	75,9%	25.084.120 €	74,5%	-5,2%
Soluciones Propias	363.003 €	1,0%	627.141 €	1,9%	72,8%
Suministros Hardware y Software	2.058.091 €	5,9%	1.434.555 €	4,3%	-30,3%
Servicios Gestionados	3.522.774 €	10,1%	3.073.441 €	9,1%	-12,8%
Total Ingresos por Cartera	34.872.312 €	100%	33.681.027 €	100%	-3,4%

El recorte de ventas a 30 de junio de 2019 respecto a las obtenidas en la misma fecha del ejercicio precedente viene determinado principalmente por el descenso en ventas de la línea de 'Outsourcing y mantenimiento' (-5,2%, de 26,5M€ a 25,1M€) que sigue siendo la de más peso sobre las ventas totales (74,5% en el 1S2019), tal y como ha ocurrido en ejercicios precedentes. Esta comparativa está en cierta medida distorsionada por el hecho de que coyunturalmente y por indicaciones del cliente se concentrara en el primer semestre de 2018 la facturación final de un proyecto internacional, lo cual produjo cierta estacionalidad en el ingreso, corregida con el año completo. Igualmente, el menor negocio llevado a cabo a través de uniones temporales de empresa afecta negativamente a la cifra de ventas de esta línea de negocio. Y, por último, un cierto retraso en los planes de comercialización del Grupo en algunas localizaciones también está provocando que la evolución de esta magnitud no sea la prevista.

La segunda línea de negocio en relevancia es la de 'Servicios gestionados', que supone un 9,1% de la cifra de negocios, línea que ha experimentado un descenso del -12,8% (3,5M€ en el 1S2018 vs. 3,1M€ en 1S2019). Este hecho viene repitiéndose en los últimos ejercicios y se explica porque el incremento de nuevos contratos y clientes que se ha producido en el periodo no ha llegado a compensar la reducción de precios por producto o servicio ofertado en un contexto de fuerte competencia. La estrategia que el Grupo se ha planteado seguir en este caso, y que puede reforzar el crecimiento futuro, es incidir en la especialización en servicios de mayor valor añadido, en los que los precios no solo se mantienen, sino que pueden, incluso, incrementarse dependiendo de la complejidad del servicio que se preste.

Durante el primer semestre del presente año, el incremento que ha experimentado 'Desarrollo de aplicaciones informáticas' (+50,9%, de 1,9M€ en 1S2018 a 2,8M€ en 1S2019) consolida a esa línea como la tercera mayor fuente de ingresos de la compañía, por encima de 'Suministros Hardware y Software', con un recorte del -30,3% (de 2,1M€ en el primer semestre de 2018 a 1,4M€ en 1S2019) y un peso sobre ventas de 4,3% al cierre del 1S2019.

Por último, y desde el punto de vista cualitativo, es relevante el crecimiento de la línea de 'Soluciones Propias' que se incrementa de 0,36M€ a 0,63 M€. Finalmente la inversión realizada por el Grupo durante los ejercicios precedentes en un entorno normativo más favorable, se está materializando en nuevas ventas tanto del producto Flexia como, especialmente, del producto Mercurio. Se espera que esta tendencia alcista se consolide a final de año y en los próximos ejercicios. De todos modos, esta línea, junto con las de Consultoría e Implantación de soluciones de terceros tienen un peso en el entorno del 1%.

Ventas por actividad.

El desglose de ventas por actividad comparado a 30 de junio de 2018 y 2019 es el siguiente:

Ventas € por Actividad	30/06/2018	% s/ Total de Ventas	30/06/2019	% s/ Total de Ventas	Variación
Ventas por Prestación de Servicios	32.814.221 €	94,1%	32.246.472 €	95,7%	-1,7%
Venta de Productos	2.058.091 €	5,9%	1.434.555 €	4,3%	-30,3%
Total Ingresos por Cartera	34.872.312,00 €	100%	33.681.027 €	100%	-3,4%

Las 'Ventas por prestación de servicios' han aumentado su peso sobre ventas totales (de 94,1% en 2018 a 95,7% en 2019), pero disminuyen en importe respecto el mismo periodo del año anterior un -1,7% (de 32,8M€ a 32,2M€). Por su parte las 'Ventas por producto' disminuyen tanto en términos absolutos (-30,3%, de 2,06M€ en 2018 a 1,43M€ en 2019) como en términos relativos respecto a ventas (de 5,9% a 4,3%).

Ventas por sectores.

El análisis de ventas por sector, comparado a 30 de junio de 2018 y 2019 es el siguiente:

Ventas € por Sectores	30/06/2018	% s/ Total de Ventas	30/06/2019	% s/ Total de Ventas	Variación
Internacional	7.909.938 €	22,7%	6.457.736 €	19,2%	-18,4%
Nacional	26.962.374 €	77,3%	27.223.291 €	80,8%	1,0%
AA.PP.	8.738.318 €	25,1%	9.762.001 €	29,0%	11,7%
Industria	15.991.858 €	45,9%	14.600.137 €	43,3%	-8,7%
Servicios Financieros	2.232.198 €	6,4%	2.861.153 €	8,5%	28,2%
Total Ingresos por Cartera	34.872.312 €	100%	33.681.027 €	100%	-3,4%

El Grupo ha incrementado sus ventas nacionales +1,0%, (de 26,96M€ a 27,22M€) si bien en las internacionales se registra un descenso del -18,4%, (de 7,91M€ a 6,46M€). Como factor principal que explica este descenso está la estacionalidad antes mencionada, que hizo concentrar en el primer semestre del 2018 la facturación final de un proyecto internacional. En términos cualitativos, la evolución del negocio en clientes internacionales cada vez es más positiva, con nuevas adjudicaciones en clientes ubicados en nuevos países, con especial atención al área europea, por lo que el Grupo es optimista en cuanto a la evolución de esta magnitud en los próximos ejercicios.

Con estos movimientos en direcciones contrarias, el peso dentro del total de ventas del Grupo también se ve modificado, con un 19,2% para las ventas internacionales y un 80,8% para las nacionales. El principal factor que ha influido en el incremento de las ventas nacionales son las ventas relacionadas con las 'AA.PP.', (de 8,7M€ en el 1S2018 a 9,8M€ en el 1S2019), así como las ventas relativas a 'Servicios financieros (+28,2% de 2,2M€ a 2,9M€).

MARGEN BRUTO

Siguiendo un criterio de cálculo meramente contable, el crecimiento del margen bruto se ha situado en un +11,7%, superando la cifra de los 25,4M€, debido a una disminución sustancial de los Costes Directos. Si tomamos en consideración los 'Gastos de Personal', como se ha indicado en anteriores informes, el resultante pasaría de 6,80M€ en 1S2018 a 6,75M€ en 1S2019, debido a un aumento del 17,1% en esos gastos de personal, como se explicará más adelante.

OTROS INGRESOS DE EXPLOTACIÓN

Por tercer año consecutivo, esta partida sufre una disminución, aunque durante el primer semestre de 2019 la bajada ha sido de menor importe. Durante el presente periodo, la disminución ha sido del -11,0% (de 79 miles de € a 70 miles de €), hecho que se explica por la reducción de subvenciones y ayudas recibidas por el Grupo, así como por el descenso en los ingresos por servicios diversos, y al personal con respecto al mismo periodo del ejercicio precedente. En cualquier caso, estos ingresos tienen un peso relativo mínimo respecto al total de ingresos.

GASTOS DE PERSONAL

Los Gastos de Personal siguen siendo la principal partida de gasto de la cuenta de resultados del Grupo. La plantilla media sigue incrementándose y ha pasado de 909 empleados en el 1S2018 a 997 al cierre del primer semestre de 2019, lo cual constituye la causa principal de que esta partida de gasto se incremente de 15,94M€ en el cierre 1S2018 a 18,66M€ en el cierre 1S2019. Hay que tener también en cuenta el efecto de la subida en 2019 de las bases de cotización de la Seguridad Social por contingencias profesionales y, como factor también que debe considerarse, la presión al alza para la retención de talento provocada por la escasez en el mercado de personal cualificado, dada la actual demanda de perfiles tecnológicos, que se ha disparado con respecto a ejercicios precedentes. Esta variación supone un incremento del 17,1% con respecto a la obtenida en el mismo periodo del ejercicio precedente. El Grupo ha puesto en marcha una serie de iniciativas, de un carácter más cualitativo que cuantitativo, para favorecer la retención del talento en los próximos años, ya que estima que esta competencia por los perfiles tecnológicos se intensificará en los próximos años, por lo que considera esencial diferenciarse en esta área de actuación de los competidores.

GASTOS DE EXPLOTACIÓN

Los gastos de explotación aumentaron un +7,6%, pasando de 2,01M€ en el primer semestre de 2018 a 2,16M€ en el mismo periodo de 2019, así como su peso sobre ventas, situándose en un 6,4%. Principalmente en gastos cuyo fin es reforzar la posición relevante del Grupo en el sector TIC, como alquileres, gastos de publicidad y marketing, viajes y suministros.

EBITDA, EBIT, EBT Y BENEFICIO NETO

El Ebitda disminuye un -4,5% durante el 1S2019 en comparación con el 1S2018, derivado principalmente de la reducción contable semestral en ventas y el aumento de Gasto de Personal. El Ebitda se sitúa así en 4,65M€, frente a los 4,87M€ del 1S 2018. Es importante recordar la estacionalidad en el ingreso del primer semestre de 2018 como aspecto relevante en la comparación del Ebitda y de otras variables de rentabilidad sobre ventas y que previsiblemente se observe corregido cuando se analice el ejercicio completo de 2019 en relación con todo 2018. Debido a que las variaciones van acompasadas en el período, el margen Ebitda apenas sufre variaciones, pasando de un 13,96% en el 1S2018 a un 13,81% durante el presente periodo.

El Ebit también se reduce cerrando el 1S2019 en 4,26M€, un -4,2% respecto a los 4,45M€ del 1S2018.

Tanto los resultados extraordinarios como los resultados financieros obtenidos son negativos. En relación a los resultados financieros, la política puesta en marcha el año pasado de inversión de parte de la tesorería en productos de menor liquidez de momento, todavía no ha dado sus frutos, dada la inestabilidad financiera producida en los últimos meses, especialmente en el segundo semestre de 2018. En cuanto a los gastos extraordinarios, se corresponden con el saneamiento de inmovilizado derivado de cambios de oficinas e instalaciones en determinadas ubicaciones. En cualquier caso, tanto los gastos financieros como los extraordinarios son mínimos en relación con la cifra ventas y el tamaño del balance.

El Ebt disminuye un -6,6% y pasa de 4,43M€ a 4,13M€. Por su parte, el Beneficio neto también experimenta un retroceso de la misma relación, pasando de 3,30M€ a final de 1S2018 a 3,08M€ a cierre de 1S2019.

BALANCE

A continuación, se detalla el Balance del primer semestre de 2019 a nivel consolidado comparado con el obtenido en el primer semestre de 2018.

BALANCE CONSOLIDADO

Cifras en (€)	30/06/2018	30/06/2019	Variación
Total Activo	51.297.292	54.708.270	6,6%
Activo No Corriente	9.286.484	9.489.112	2,2%
Inmovilizado Intangible	1.209.465	990.475	-18,1%
Inmovilizado Material	4.050.518	4.489.978	10,8%
Inmovilizado Financiero	3.246.970	3.389.347	4,4%
Activo por Impuesto Diferido	779.531	619.312	-20,6%
Activo Corriente	42.010.808	45.219.158	7,6%
Existencias	2.858.066	761.845	-73,3%
Clientes	19.611.489	21.804.607	11,2%
Otras Cuentas a Cobrar	950.572	769.896	-19,0%
IFT	252.661	151.227	-40,1%
Tesorería	18.277.713	21.706.335	18,8%
Periodificaciones	60.307	25.248	-58,1%
TOTAL PASIVO	51.297.292	54.708.270	6,6%
Patrimonio Neto	37.138.821	41.646.407	12,1%
Pasivo No Corriente	342.388	337.482	-1,4%
Provisiones a L/P	0	0	
Deuda financiera a L/P	2.000	0	-100,0%
Pasivo por Impuesto Diferido	340.388	337.482	-0,9%
Pasivo Corriente	13.816.083	12.724.381	-7,9%
Deuda Financiera C/P	2.915.591	2.766.965	-5,1%
Proveedores	7.404.261	5.185.845	-30,0%
Otras Cuentas a Pagar	2.968.571	4.093.527	37,9%
Periodificaciones	527.660	678.044	28,5%

A fecha 30 de junio de 2019 el balance del Grupo Altia crece respecto al obtenido hace un año un 6,6%, aumento de 3,41M€ en términos absolutos.

El Activo no corriente se incrementa un +2,2% respecto al 1S2018, principalmente por el aumento del inmovilizado material provocado por las inversiones realizadas en la implantación en nuevas ubicaciones, así como en infraestructuras y equipos de información necesarios para que el Grupo desarrolle su actividad cotidiana. Por el contrario, el 'Inmovilizado intangible' y 'Activo por impuesto diferido' sufren un decremento del -18,1% y del -20,6%, respectivamente. Por último, el 'Inmovilizado Financiero', se mantiene más o menos estable (+4,4% respecto al mismo periodo del año anterior).

En el Activo Corriente se produce un aumento interanual del +7,6%, debido a variaciones de distinto signo en todas las partidas contenidas en él. Por un lado, se producen disminuciones en: (i)

'Existencias', que experimenta una disminución del -73,3%, hasta los 762miles de € en el 1S2019 (vs. 2,86M€ en el 1S2018) (ii) 'Periodificaciones', que disminuye en un -58,1%, aunque en términos absolutos la variación es poco significativa, igual que (iii) 'IFT', con una bajada del -40,1% respecto al primer semestre del año anterior, (iv) 'Otras cuentas a cobrar' baja un -19,0%, siendo también poco relevante en términos absolutos. En contraposición: (i) la cuenta 'Clientes' aumenta un 11,2%, la cual cuenta con un saldo de 21,8M€ en el periodo analizando (vs. 19,6M€ en el 1S2018), (ii) la cuenta 'Tesorería' experimenta un crecimiento del +18,8%, pasando de 18,3M€ en el primer semestre de 2018 a 21,7M€ en el primer semestre de 2019. El incremento de la partida de 'Clientes' se explica por el incremento en el Periodo Medio de Cobro con respecto al mismo periodo del año anterior, si bien es cierto que este incremento en la partida de 'Clientes' se ha reconducido parcialmente respecto al cierre del 2018 donde ascendía a 23,3 M€. Se espera que esta tendencia de reducción en esta partida se consolide a final de año.

El Patrimonio Neto sigue aumentando, y este semestre lo hace un +12,1% hasta los 41,65M€. El Grupo continúa capitalizándose mediante la reinversión de una parte relevante de los beneficios en el negocio, creando así un fondo de reservas que refleja una solidez financiera significativa para su tamaño, muy superior a la de muchos de sus competidores y que supone una ventaja competitiva frente a ellos muy relevante. Y esta reinversión es compatible al mismo tiempo con una política activa de dividendos hacia sus accionistas, que se ha mantenido desde 2010.

El Pasivo no Corriente se reduce un -1,4% de 342mil€ a final de 1S2018 a 337mil€ a final de 1S2019, en línea con la política de reducción de la deuda financiera en general y, en particular, de la deuda financiera a largo plazo, que constituye uno de los ejes estratégicos en los que han pivotado todos los Planes de Negocio hasta la fecha y que, a cierre del periodo, era de 0 €.

En la misma línea, el Pasivo Corriente ve disminuido su valor, pasando de 13,82M€ en el 1S2018 a 12,72M€ en el 1S2019 (-7,9%), como consecuencia de dos movimientos contrapuestos: (i) la cuenta 'Proveedores' registra una disminución del -30,0%, pasando de 7,4M€ en el primer semestre de 2018 a 5,2M€ registrado en el presente periodo (ii) incremento representativo de 'Otras cuentas a Pagar', que experimenta un aumento de un +37,9% (+1,12M€ de variación absoluta). El incremento de esta partida se explica por una mayor deuda con las AA.PP. por mayor tributación en IVA y mayor cotización (ya se ha explicado el aumento de cotizaciones que se ha producido este año) así como por el aumento de la plantilla por el efecto de la provisión de las pagas extras.

La deuda financiera neta (diferencia entre deuda y tesorería) mejora, aumentando el excedente de tesorería de 15,6M€ en el 1S2018 a 19,1M€ en el 1S2019, lo que significa que el Grupo dispone de más liquidez que deuda, y, por lo tanto, podría amortizar las obligaciones reflejadas en su Balance en cualquier momento y de una manera desahogada. Otro indicador que demuestra la fortaleza financiera del Grupo es el Fondo de Maniobra (que aumenta un 15,3% con respecto al cierre 1S2018). Por otro lado, los principales ratios de rentabilidad calculados semestralmente registran una bajada, debida a la disminución de los resultados del primer semestre de 2019 respecto al del año anterior. Así, el ROE pasa de 8,9% a 7,4%, el ROA de 8,6% a 7,6% o el ROCE, de 8,9% a 7,6%.

INFORMACIÓN CUALITATIVA

INFORMACIÓN NO FINANCIERA Y DIVERSIDAD A NIVEL CONSOLIDADO.

En los presentes estados intermedios no se ha preparado un estado de información no financiera semestral que contenga información necesaria para comprender la evolución, los resultados y la situación del Grupo, y el impacto de su actividad respecto, al menos, a cuestiones medioambientales y sociales, al respeto de los derechos humanos y a la lucha contra la corrupción y el soborno, así como relativas al personal. Ese estado de información no financiera se elaborará junto con las cuentas del ejercicio 2019 y se incluirán en el Informe de Gestión consolidado de Altia y sus sociedades dependientes a final de año.

CONTROL INTERNO, GOBIERNO CORPORATIVO Y TRANSPARENCIA.

El Grupo, a través de su modelo de procesos, identifica, evalúa, verifica y controla los riesgos derivados de su actividad y propone todas aquellas medidas correctivas y de mejora necesarias para mitigar esos riesgos a través de planes de mejora concretos. Por un lado, su Sociedad matriz, Altia, sigue avanzando en la consolidación de un sistema de control interno de la información financiera (SCIIF) que evalúa y detecta posibles actuaciones incorrectas en la elaboración de sus estados financieros, y por otro, ha puesto en funcionamiento iniciativas relacionadas con el Gobierno Corporativo con el objetivo de posicionarse como una entidad más transparente, socialmente responsable y capaz de anticiparse de manera ágil al entorno normativo. Algunos de estos avances ya realizados en ejercicios anteriores en materia de Gobierno Corporativo son la creciente presencia de la Comisión de Auditoría en el control interno, las labores de la Unidad de Cumplimiento Normativo en la mejora y seguimiento del modelo de Cumplimiento Normativo, la actividad de la Función de Auditoría Interna, la actualización continua del Reglamento Interno de Conducta en materia de mercado de valores y de los procedimientos internos para el cumplimiento de las obligaciones del Reglamento de Abuso de Mercado y la existencia y difusión del Canal Ético.

Al respecto de los recientes cambios normativos que obligan a las Compañías a mejorar su transparencia, a identificar y mitigar sus principales riesgos y a aumentar el grado de respuesta a sus grupos de interés, la sociedad matriz del Grupo publica desde hace años su Memoria de Sostenibilidad, donde se incluyen todas las actividades que realiza, y recoge los principales aspectos Sociales, Económicos, Ambientales y Éticos relacionados con su desempeño.

PREVISIONES DE FUTURO

El Grupo no tiene una especial concentración ni en clientes, ni en sectores, ni en tecnología ni en productos y servicios. Igualmente, los riesgos financieros son bajos dada su escasa deuda y sólo la actividad llevada a cabo en Chile puede generar cierto nivel de riesgo de cambio, matizado por el escaso peso de dicha actividad sobre el total. El Grupo considera que el riesgo financiero seguirá siendo moderado en 2019 y años venideros. En cualquier caso, las empresas del Grupo afrontan un

eventual contexto económico menos favorable con una sólida posición financiera como así demuestran las cuentas adjuntas al presente Informe.

Con el marco descrito, el mayor riesgo que tiene el Grupo en la actualidad es el riesgo comercial: que no continúe la exitosa comercialización de sus productos y servicios por el grupo de empresas, tal y como se ha producido hasta ahora. En este sentido, el Grupo es optimista de cara al futuro. La cuota de mercado actualmente sigue siendo significativamente pequeña, por debajo del 1%. Este hecho es al mismo tiempo una oportunidad, dado que se puede atacar con más facilidad las posiciones de otros competidores de mayor tamaño pero con menor solidez financiera, capacidad tecnológica o innovadora, pero también un riesgo, debido a la concentración que se está produciendo en la demanda de servicios de tecnología y que exige cada vez mayor tamaño y capacidad para poder optar a atenderla.

El Grupo Altia va a seguir firme en su modelo de negocio a través de una mezcla de sus virtudes tradicionales (orientación al cliente, estabilidad accionarial, alta cualificación de los recursos humanos y del equipo directivo, cuentas saneadas, costes de estructura inferiores a los de nuestros competidores, política financiera orientada a la optimización del fondo de maniobra) y de las nuevas iniciativas adoptadas (fomento de la cultura colaborativa y las sinergias entre diferentes áreas de la organización, implantación de mayores sistemas de control, asunción progresiva de normas y recomendaciones exigidas a empresas cotizadas en mercados secundarios oficiales, incluso por encima de las estrictamente obligatorias para las del MAB). El Grupo está convencido de que la prestación de servicios avanzados en tecnologías de la información y comunicación tiene aún mucho recorrido en el mercado.

En términos generales, los resultados del Grupo en este primer semestre son algo inferiores a los obtenidos en el mismo periodo del año anterior y, como se explicará más adelante, son sensiblemente inferiores a los previstos en el Plan de Negocio 2019. En relación con las ventas, se está actuando intensamente para reconducir el retraso en los planes de comercialización puestos en marcha en determinadas unidades de negocio, que no están obteniendo las ventas que se esperaban, y se está actuando para mejorar la rentabilidad en aquellas líneas y unidades de negocio menos rentables. En cuanto a la solidez y solvencia, son superiores a las que el Grupo ostentaba a 30 de junio de 2018 y están en línea de los objetivos marcados por el Plan de Negocio para 2019.

Además, los resultados del Grupo así como su solvencia son sensiblemente mejores en términos relativos que los de la mayoría de sus competidores, por encima de la media de los de mayor tamaño y relevancia, lo que le permite afrontar los ejercicios futuros con la misma tranquilidad financiera que en años precedente, orientando su estrategia hacia dar un buen servicio a sus clientes y obtener márgenes sostenibles.

En cualquier caso, y con independencia del cumplimiento más o menos exacto de esos objetivos, el Grupo seguirá manteniendo la misma estrategia de negocio y cercanía con sus clientes, que le ha permitido hasta ahora mantener una posición puntera en el sector donde desarrolla su actividad. El Grupo Altia prevé consolidar y rentabilizar las inversiones realizadas, incrementar su posición en el mercado frente a competidores y también mejorar sus principales magnitudes económicas y financieras, mediante la oferta de una cartera de productos y servicios altamente competitivos y manteniendo su política de conservar la estabilidad accionarial, contar con una situación financieramente saneada, un equipo humano de excelente cualificación y unos gestores experimentados.

Los objetivos seguirán en la línea de aumentar la consolidación de ventas recurrentes así como su incremento mediante el aumento de la presencia en grandes clientes en gasto TI y la obtención de proyectos con márgenes y volúmenes interesantes, potenciar las líneas de mayor valor añadido, diversificar la cartera de clientes, establecer planes específicos para determinadas unidades de negocio, optimizar la gestión del fondo de maniobra, incrementar la productividad y rentabilidad mediante una eficiente gestión de los recursos, invertir en innovación, retribuir a los accionistas a la vez que se reinvierte en el negocio según las necesidades, continuar la implantación de procedimientos asociados a la RSC, avanzar en la implantación de sistemas de control financiero y de cumplimiento normativo, desarrollar profesionalmente su equipo humano, continuar el proceso de internacionalización selectiva, reducir el endeudamiento vía crecimiento y generación de flujos de caja, y potenciar la cultura colaborativa y las sinergias del Grupo.



**ANÁLISIS DEL GRADO DE
CUMPLIMIENTO DEL
PLAN DE NEGOCIO 2018-
2019**

En el siguiente cuadro se presenta el grado de cumplimiento de la cuenta de Pérdidas y Ganancias de 1S2019 comparadas con las previstas en el Plan de Negocio vigente para este ejercicio:

P&G CONSOLIDADO			
Cifras en (€)	2019		
	30/06/2019	Presup.	% Cumpl.
IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO	33.681.027	77.835.641	43,3%
<i>Δ Facturación</i>	-3,42%		
Trabajos realizados para el activo	0,00	0,00	
Costes Directos	8.275.489	27.031.961	30,6%
<i>% sobre Ventas</i>	24,57%	34,73%	
MARGEN BRUTO	25.405.538	50.803.680	50,0%
<i>Δ Margen Bruto</i>	11,73%		
<i>Margen Bruto/ Ventas (%)</i>	75,43%	65,27%	
Otros Ingresos	70.354	0	
Gastos de Personal	18.660.399	34.779.642	53,7%
<i>% sobre Ventas</i>	55,40%	44,68%	
Gastos de Explotación	2.163.986	4.174.409	51,8%
<i>% sobre Ventas</i>	6,42%	5,36%	
EBITDA	4.651.507	11.849.629	39,3%
<i>Δ EBITDA</i>	-4,48%		
<i>% sobre Ventas</i>	13,81%	15,22%	
Amortizaciones y deterioro por res. Enaj.	389.789	1.146.788	34,0%
<i>% sobre Ventas</i>	1,16%	1,47%	
EBIT	4.261.718	10.702.841	39,8%
<i>Δ EBIT</i>	-4,24%		
<i>Margen EBIT</i>	12,65%	13,75%	
Resultado Extraordinario	-96.316	44.928	-214,4%
Resultado Financiero	-31.023	152.908	
EBT	4.134.379	10.900.677	37,9%
<i>Impuesto de Sociedades</i>	1.051.269	2.651.795	
<i>Tasa Impositiva Efectiva</i>	25,43%	24,33%	
BENEFICIO NETO	3.083.110	8.248.882	37,4%
<i>Δ Beneficio Neto</i>	-6,64%		
<i>Margen Neto</i>	9,15%	10,60%	

En relación con los objetivos proyectados para 2019 en el Plan de Negocio 2018-2019, las ventas obtenidas por la suma de todas las líneas de negocio suponen un 43,3% de las ventas totales para el año y la mayoría de ellas se sitúan en torno al 40-45% de lo presupuestado. Hay que destacar que 'Desarrollo de aplicaciones informáticas' y 'Soluciones Propias' son las dos líneas que han facturado por encima del 50% del presupuesto anual, con un 62,9% y un 75,3% respectivamente. Por contraposición, debido a la caída en los ingresos de 'Suministros Hardware y Software', esta partida solo alcanza el 21,5% del importe presupuestado para el 2019 en el Plan de Negocio 2018-2019.

Ventas € por Línea de Negocio	30/06/2019	2019 Presup.	% Cumpl.
Consultoría Tecnológica	260.640 €	622.665 €	41,9%
Desarrollo de aplicaciones informáticas	2.817.274 €	4.479.857 €	62,9%
Implantación soluciones de terceros	383.856 €	894.109 €	42,9%
Outsourcing y mantenimiento	25.084.120 €	56.949.477 €	44,0%
Soluciones Propias	627.141 €	833.315 €	75,3%
Suministros Hardware y Software	1.434.555 €	6.657.635 €	21,5%
Servicios Gestionados	3.073.441 €	7.398.583 €	41,5%
Total Ingresos por Cartera	33.681.027 €	77.835.641 €	43,3%

El grado de ejecución de las ventas por actividad alcanza el 45,3 % en Prestación de Servicios y el 21,5% en Productos.

Ventas € por Actividad	30/06/2019	2019 Presup.	% Cumpl.
Ventas por Prestación de Servicios	32.246.472 €	71.178.006 €	45,3%
Venta de Productos	1.434.555 €	6.657.635 €	21,5%
Total Ingresos por Cartera	33.681.027 €	77.835.641 €	43,3%

Sobre la ejecución de Plan de Negocio 2018-2019, las ventas por sectores a 30 de junio de 2019 están en porcentajes de ejecución alrededor del 40-45%.

Ventas € por Sectores	30/06/2019	2019 Presup.	% Cumpl.
Internacional	6.457.736 €	16.097.920 €	40,1%
Nacional	27.223.291 €	61.737.721 €	44,1%
AA.PP.	9.762.001 €	18.630.633 €	52,4%
Industria	14.600.137 €	38.177.035 €	38,2%
Servicios Financieros	2.861.153 €	4.930.053 €	58,0%
Total Ingresos por Cartera	33.681.027 €	77.835.641 €	43,3%

Como partida de gasto relevante, sobre una cifra proyectada de 34,78M€ a final de 2019 para la partida de gastos de personal, el grado de ejecución a final de 15/2019 se sitúa en un 53,7%. La desviación se ha explicado en el punto 3 anterior.

Respecto al Plan de Negocio 2018-2019, el grado de ejecución del Ebitda proyectado es de un 39,3%, consecuencia clara del no cumplimiento del objetivo del 50% a mitad de año en ingresos así como del aumento en gastos de explotación y de personal.

El Beneficio Neto obtenido supone un 37,4% del proyectado para el año 2019 según el Plan de Negocio y se explica igualmente por la menor ejecución sobre lo previsto a mitad de año de los ingresos así como una mayor ejecución porcentual tanto en gastos de explotación como en gastos de personal.

En términos de margen, el ratio Ebitda sobre ventas ha alcanzado una cifra del 13,81% y el Margen Neto del 9,15%, resultados por debajo de los previstos aunque de forma poco significativa (Ebitda 2019 proyectado igual a 15,22% y Margen Neto 2019 proyectado igual a 10,60%).

BALANCE

A continuación, figura el grado de cumplimiento del balance semestral consolidado en comparación con el previsto para el ejercicio 2019 en el Plan de Negocio vigente:

Cifras en (€)	30/06/2019	2019 Presup.	% Cumpl.
Total Activo	54.708.270	55.836.197	98,0%
Activo No Corriente	9.489.112	6.122.908	155,0%
Inmovilizado Intangible	990.475	968.809	102,2%
Inmovilizado Material	4.489.978	4.232.762	106,1%
Inmovilizado Financiero	3.389.347	303.420	1117,0%
Activo por Impuesto Diferido	619.312	617.917	100,2%
Activo Corriente	45.219.158	49.713.289	91,0%
Existencias	761.845	491.536	155,0%
Clientes	21.804.607	19.618.846	111,1%
Otras Cuentas a Cobrar	769.896	738.611	104,2%
IFT	151.227	276.654	54,7%
Tesorería	21.706.335	28.490.860	76,2%
Periodificaciones	25.248	96.782	26,1%
TOTAL PASIVO	54.708.270	55.836.197	98,0%
Patrimonio Neto	41.646.407	44.983.849	92,6%
Pasivo No Corriente	337.482	313.437	107,7%
Provisiones a L/P	0	0	
Deuda financiera a L/P	0	2.000	0,0%
Pasivo por Impuesto Diferido	337.482	311.437	108,4%
Pasivo Corriente	12.724.381	10.538.911	120,7%
Deuda Financiera C/P	2.766.965	1.551.682	178,3%
Proveedores	5.185.845	4.948.613	104,8%
Otras Cuentas a Pagar	4.093.527	3.396.634	120,5%
Periodificaciones	678.044	641.982	105,6%

A mitad de año, el Grupo está en línea con su objetivo de crecimiento del Balance a cierre de ejercicio en un 98,0%.

Analizando las principales partidas, el Activo No Corriente supera en un 55,0% lo estimado para el cierre del ejercicio debido, en mayor medida, al incremento del inmovilizado financiero por la inversión realizada en productos financieros para obtener una remuneración sobre el excedente de tesorería existente, llevada a cabo en 2018 y que no estaba contemplada en el Plan de Negocio. El inmovilizado intangible y el inmovilizado material sufren una mínima variación, del 2,2% y del 6,1%, respectivamente, mientras el Activo por impuesto diferido marca el nivel previsto en el Plan de Negocio para el 2019.

El Activo corriente se queda por debajo de las cifras previstas para la totalidad del ejercicio (91,0%), principalmente debido a que la Tesorería se queda solo en el 76,2% de la previsión, aunque hay que tener en cuenta que como se ha venido explicando, parte de la tesorería se traspasó al inmovilizado financiero. Dada la inversión realizada en productos de elevada liquidez, el Grupo, cuando lo

necesite y lo considere necesario, puede traspasar de nuevo esas cantidades a liquidez en un periodo muy reducido de tiempo. Las cuentas de explotación ('Existencias', 'Clientes' y 'Otras cuentas a cobrar') son mayores a lo estimado, mientras Inversiones financieras temporales se sitúa entre en el 54,7% de lo proyectado para todo el año.

La solvencia financiera, reflejada en el Patrimonio Neto de la Sociedad, alcanza a mitad de ejercicio el 92,6% del importe previsto en el Plan de Negocio para el cierre del 2019.

El Pasivo No Corriente ha alcanzado un 107,7% de la cifra proyectada para 2019, debido a un pasivo por impuesto diferido ligeramente superior a lo estimado, de la misma forma que ocurrió el primer semestre del año anterior. Esta partida se ajustará a final de año a las previsiones del Plan de Negocio cuando se liquide impuesto sobre beneficios correspondiente al ejercicio.

El Pasivo Corriente, por su parte, ha alcanzado un 120,7% de la cifra proyectada en el Plan de Negocio en el 1S2019 y se explica principalmente por la evolución de la 'Deuda financiera a corto plazo' que refleja la liquidación del impuesto sobre sociedades tanto de 2018 (el pago de 2018 se hace el 26 de julio de este año) como de los beneficios obtenidos en el 1S2019. Hay que indicar que estos conceptos se reflejan en esta magnitud y no en 'Otras cuentas a pagar' porque el obligado tributario del Impuesto sobre Sociedades es Boxleo Tic, S.L., matriz del Grupo Boxleo en el que se integra el Grupo Altia, por lo que las liquidaciones individuales de cada una de las empresas del Grupo se contabilizan en 'Deudas con empresas del Grupo a corto plazo', partida del Balance que se incluye en 'Deuda financiera a corto plazo' del balance analítico presentado en el cuadro anterior.

En términos generales, y después de la ejecución del primer semestre, el Grupo no prevé alcanzar, por su mera actividad orgánica, los resultados del Plan de Negocio 2019, puesto que el primer semestre arroja cifras sensiblemente inferiores a las proyectadas en términos de crecimiento. En este escenario, es esperable que el Grupo cierre 2019 con unas ventas y resultados similares a los obtenidos en 2018, si bien algunos de los objetivos establecidos en el Plan de Negocio 2019 sí se espera llegar a ellos como en el caso de los Fondos propios o en el de generación de caja. Pese a todo, se están tomando medidas para que puedan alcanzarse los objetivos o en su defecto, se superen los resultados obtenidos en 2018. No hay que olvidar la estacionalidad tradicional de nuestra actividad, donde el segundo semestre se ha comportado históricamente siempre mejor que el primero y que no se han llevado a cabo operaciones de crecimiento inorgánico, las cuales habrían acercado más las cifras a lo proyectado o, incluso, habrían supuesto la superación de las mismas.

ANEXO I



ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Informe de Auditoría

Estados financieros intermedios
consolidados correspondientes al período
de seis meses terminado el 30 de junio de
2019 y Notas Explicativas a los mismos

A handwritten signature in blue ink, consisting of a vertical line followed by a small loop and a horizontal stroke.

INFORME DE REVISIÓN LIMITADA SOBRE ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONSOLIDADOS

A los Accionistas de Altia Consultores, S.A., por encargo del Consejo de Administración:

Introducción

Hemos realizado una revisión limitada de los estados financieros intermedios consolidados de Altia Consultores, S.A (*en adelante, "la Sociedad Dominante"*) y Sociedades Dependientes (*en adelante, "el Grupo"*), que comprenden el balance al 30 de junio de 2019, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y las notas explicativas, todos ellos consolidados, correspondientes al periodo de seis meses terminado en dicha fecha. Los Administradores de la Sociedad Dominante son responsables de la preparación de los estados financieros intermedios consolidados adjuntos, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de Altia Consultores, S.A. y Sociedades Dependientes, de acuerdo con el marco normativo de información financiera aplicable al Grupo que se identifica en la Nota 2.a de las notas explicativas adjuntas, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de estados financieros intermedios consolidados libres de incorrección material, debida a fraude o error. Nuestra responsabilidad es expresar una conclusión sobre estos estados financieros intermedios consolidados basada en nuestra revisión limitada.

Alcance de la revisión

Hemos realizado nuestra revisión limitada de acuerdo con la Norma Internacional de Trabajos de Revisión 2410 "*Revisión de Información Financiera Intermedia realizada por el Auditor Independiente de la Entidad*". Una revisión limitada de estados financieros consiste en la realización de preguntas, principalmente al personal responsable de los asuntos financieros y contables, y en la aplicación de procedimientos analíticos y otros procedimientos de revisión. Una revisión limitada tiene un alcance sustancialmente menor al de una auditoría realizada de acuerdo con la normativa reguladora de la auditoría de cuentas vigente en España y, por consiguiente, no nos permite asegurar que hayan llegado a nuestro conocimiento todos los asuntos importantes que pudieran haberse identificado en una auditoría. Por tanto, no expresamos una opinión de auditoría de cuentas sobre los estados financieros intermedios consolidados adjuntos.

Conclusión

Como resultado de nuestra revisión limitada, que en ningún caso puede ser entendida como una auditoría de cuentas, no ha llegado a nuestro conocimiento ningún asunto que nos haga concluir que los estados financieros intermedios consolidados adjuntos no expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de Altia Consultores, S.A. y Sociedades Dependientes al 30 de junio de 2019, así como de sus resultados y flujos de efectivo para el periodo de seis meses terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.

DELOITTE, S.L.



Miguel Barroso Rodilla

5 de septiembre de 2019



ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

BALANCES CONSOLIDADOS AL 30 DE JUNIO DE 2019 Y AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018 (NOTAS 1 A 3)
(Euros)

ACTIVO	30.06.19	31.12.18	PATRIMONIO NETO Y PASIVO	30.06.19	31.12.18
ACTIVO NO CORRIENTE:			PATRIMONIO NETO:		
Inmovilizado intangible-			FONDOS PROPIOS-		
Fondo de comercio de consolidación	9.489.112	9.129.017	Capital escriturado	41.476.062	39.364.146
Aplicaciones informáticas	942.828	1.015.353	Prima de emisión	137.564	137.564
Inmovilizado material-			Reservas-		
Terrenos y construcciones	4.249.423	3.809.429	Reservas legal y estatutarias	2.533.100	2.533.100
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	1.829.578	1.846.405	Otras reservas	35.754.296	31.100.114
Inmovilizado en curso y anticipos	2.419.845	1.960.251	Reservas de capitalización	27.513	27.513
Inversiones inmobiliarias-			(Acciones y participaciones en patrimonio propias)	34.339.706	30.035.896
Terrenos	240.555	243.436	Resultado del ejercicio atribuible a la Sociedad Dominante	1.387.077	1.036.705
Construcciones	51.578	51.578	(Dividendo a cuenta)	(19.740)	(2.930)
Inversiones en empresas del Grupo y multigrupo a largo plazo-	188.977	191.858	Ajustes por cambios de valor-	3.070.842	6.738.121
Instrumentos de patrimonio	203.319	202.712	Activos financieros disponibles para la venta		(1.238.074)
Créditos a empresas	1.503	1.503	Diferencias de conversión	(24.220)	(85.480)
Inversiones financieras a largo plazo-	201.816	201.209	Socios externos	(24.277)	(60.571)
Instrumentos de patrimonio	3.186.028	3.167.286		57	(24.909)
Otros activos financieros	2.967.631	2.919.239		194.565	181.731
Activos por impuesto diferido	218.397	248.047			
	619.312	619.139			
			PASIVO NO CORRIENTE:		
	45.219.158	41.310.879	Pasivos por impuesto diferido	337.482	325.384
ACTIVO CORRIENTE:				337.482	325.384
Existencias-	761.845	409.711			
Comerciales	761.845	409.711			
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar-			PASIVO CORRIENTE:		
Cientes por ventas y prestaciones de servicios	22.574.503	24.155.746	Provisiones a corto plazo	12.724.381	10.750.366
Cientes, empresas del grupo y asociadas	21.731.427	23.299.212	Deudas a corto plazo-	5.480	-
Deudores varios	73.180	68.571	Deudas con entidades de crédito	798.888	70.949
Personal	50.102	39.371	Otros pasivos financieros	2.745	7.723
Otros créditos con las Administraciones Públicas	5.381	2.671	Deudas con empresas del Grupo a corto plazo	796.143	63.226
Inversiones en empresas asociadas a corto plazo-	714.413	745.921	Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar-	1.962.597	911.328
Créditos a empresas del grupo y asociadas a corto plazo	62.785	62.041	Proveedores	9.279.372	8.073.166
Inversiones financieras a corto plazo-	62.785	62.041	Proveedores, empresas del grupo y asociadas	2.126.626	2.014.864
Otros activos financieros	88.442	61.139	Acreedores varios	211.424	175.006
Periodificaciones a corto plazo	88.442	61.139	Personal (remuneraciones pendientes de pago)	2.847.795	3.090.890
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes-	25.248	79.654	Pasivos por impuesto corriente	1.821.404	73.037
Tesorería	21.706.335	16.542.588	Otras deudas con las Administraciones Públicas	-	8.285
	21.706.335	16.542.588	Periodificaciones a corto plazo	2.272.123	2.711.084
TOTAL ACTIVO	54.708.270	50.439.896	TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	54.708.270	50.439.896

Las Notas Explicativas adjuntas forman parte integrante del balance consolidado al 30 de junio de 2019.



ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

CUENTAS DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADAS CORRESPONDIENTES A LOS PERIODOS DE 6 MESES
TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2019 Y DE 2018 (NOTAS 1 A 3)

(Euros)

		Periodo de 6 meses finalizado 30.06.19	Periodo de 6 meses finalizado 30.06.18
OPERACIONES CONTINUADAS:			
Importe neto de la cifra de negocios-	Nota 12	33.681.027	34.872.312
Ventas		1.434.555	2.058.091
Prestación de servicios		32.246.472	32.814.221
Aprovisionamientos-	Nota 12	(8.275.489)	(12.133.280)
Consumo de materias primas y otras materias consumibles		(3.573.014)	(1.702.888)
Trabajos realizados por otras empresas		(4.702.475)	(10.430.392)
Otros ingresos de explotación-		70.354	79.011
Ingresos accesorios y otros de gestión corriente		70.354	79.011
Gastos de personal-	Nota 12	(18.660.399)	(15.937.601)
Sueldos, salarios y asimilados		(14.184.765)	(12.198.758)
Cargas sociales		(4.475.634)	(3.738.843)
Otros gastos de explotación-		(2.163.986)	(2.010.549)
Servicios exteriores	Nota 12	(1.908.225)	(1.745.981)
Tributos		(23.370)	(24.928)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales		-	(13.512)
Otros gastos de gestión corriente		(232.391)	(226.128)
Amortización del inmovilizado	Notas 4, 5 y 6	(389.789)	(419.432)
Deterioro y resultados por enajenaciones de inmovilizado	Notas 5	(84.237)	(6.700)
Otros resultados		(12.079)	(8.376)
RESULTADO DE EXPLOTACION		4.165.402	4.435.385
Ingresos financieros-		1.494	1.014
De valores negociables y otros instrumentos financieros-		1.494	1.014
De grupo	Nota 14	1.494	1.014
Gastos financieros-		(29.239)	(11.448)
Por deudas con terceros		(29.239)	(11.448)
Diferencias de cambio		(3.278)	86
RESULTADO FINANCIERO		(31.023)	(10.348)
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS		4.134.379	4.425.037
Impuesto sobre beneficios	Nota 11	(1.051.269)	(1.122.771)
RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS		3.083.110	3.302.266
OPERACIONES INTERRUMPIDAS:			
Resultado del ejercicio procedente de operaciones interrumpidas, neto de impuestos		-	-
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO	Nota 9	3.083.110	3.302.266
Resultado atribuido a la sociedad dominante		3.070.842	3.287.139
Resultado atribuido a socios externos		12.268	15.127

Las Notas Explicativas adjuntas forman parte integrante de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada correspondiente al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2019.



ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTES A LOS PERIODOS DE SEIS MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2019 Y DE 2018 (NOTAS 1 A 3)

A) ESTADOS DE INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS CONSOLIDADOS
(Euros)

	Periodo de 6 meses finalizado 30.06.19	Periodo de 6 meses finalizado 30.06.18
RESULTADO DE LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA (I)	3.083.110	3.302.266
Diferencias de conversión	24.966	(11.194)
Por valoración de instrumentos financieros (Nota 7)	48.392	(39.621)
Efecto impositivo (Nota 11)	(12.098)	9.905
TOTAL INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO (II)	61.260	(40.910)
TOTAL TRANSFERENCIAS A LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA (III)	-	-
TOTAL INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS (I+II+III)	3.144.370	3.261.356

Las Notas Explicativas adjuntas forman parte integrante del estado de ingresos y gastos reconocidos consolidados correspondiente al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2019.

h



ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTES A LOS PERIODOS DE SEIS MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2019 Y DE 2018 (NOTAS 1 A 3)

B) ESTADOS TOTALES DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADOS

(Euros)

	Capital	Prima de Emisión	Reservas	(Acciones y Participaciones en Patrimonio Propias)	Resultado del Ejercicio Atribuido a la Sociedad Dominante	(Dividendo a Cuenta)	Ajustes por Cambios de Valor	Socios Externos	TOTAL
SALDO A 1 DE ENERO DE 2018	137.564	2.533.100	27.036.345	(29.748)	6.124.267	(1.238.073)	(2.094)	154.298	34.715.659
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	-	3.287.139	-	(40.910)	15.127	3.261.356
Operaciones con socios o propietarios-	-	-	4.060.811	(10.992)	(6.124.267)	1.238.073	-	-	(836.375)
Distribución de dividendos	-	-	4.060.811	-	(6.124.267)	1.238.073	-	-	(825.383)
Operaciones con acciones o participaciones propias (netas)	-	-	-	(10.992)	-	-	-	-	(10.992)
Otras variaciones del patrimonio neto-	-	-	(2.777)	-	-	-	-	958	(1.819)
Otras variaciones	-	-	(2.777)	-	-	-	-	958	(1.819)
SALDO A 30 DE JUNIO DE 2018	137.564	2.533.100	31.094.379	(40.740)	3.287.139	-	(43.004)	170.383	37.138.821
SALDO A 1 DE ENERO DE 2019	137.564	2.533.100	31.100.114	(2.930)	6.738.121	(1.238.074)	(85.480)	181.731	39.364.146
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	-	3.070.842	-	61.260	12.268	3.144.370
Operaciones con socios o propietarios-	-	-	4.674.666	(16.810)	(6.738.121)	1.238.074	-	-	(842.191)
Distribución de dividendos (Nota 9)	-	-	4.674.666	-	(6.738.121)	1.238.074	-	-	(825.381)
Operaciones con acciones o participaciones propias (netas) (Nota 9)	-	-	-	(16.810)	-	-	-	-	(16.810)
Otras variaciones del patrimonio neto-	-	-	(20.484)	-	-	-	-	566	(19.918)
Otras variaciones	-	-	(20.484)	-	-	-	-	566	(19.918)
SALDO A 30 DE JUNIO DE 2019	137.564	2.533.100	35.754.296	(19.740)	3.070.842	-	(24.220)	194.565	41.646.407

Las Notas Explicativas adjuntas forman parte integrante del estado total de cambios en el patrimonio neto consolidado correspondiente al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2019.



ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADOS CORRESPONDIENTES A LOS PERIODOS
DE SEIS MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2019 Y DE 2018 (NOTAS 1 A 3)

(Euros)

	Notas	Periodo de 6 meses finalizado 30.06.19	Periodo de 6 meses finalizado 30.06.18	
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN (I):		6.228.047	4.259.840	
Resultado del ejercicio antes de impuestos:		4.134.379	4.425.037	
Ajustes al resultado-		94.046	451.679	
- Amortización del inmovilizado	Notas 4,5 y 6	389.789	419.432	
- Correcciones valorativas por deterioro		-	13.512	
- Variación de provisiones		5.480	53.950	
- Resultados por bajas y enajenaciones del inmovilizado		84.237	6.700	
- Ingresos financieros		(1.494)	(1.014)	
- Gastos financieros		29.239	11.448	
- Otros ingresos y gastos		(416.483)	(52.263)	
- Diferencias de cambio		3.278	(86)	
Cambios en el capital corriente-			2.037.003	(597.235)
- Existencias			(352.134)	(2.449.423)
- Deudores y otras cuentas a cobrar		960.756	(388.934)	
- Otros activos corrientes		27.103	60.467	
- Acreedores y otras cuentas a pagar		1.235.965	2.266.385	
- Otros pasivos corrientes		-	(102.559)	
- Otros activos y pasivos no corrientes		165.313	16.830	
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación-		(37.381)	(19.642)	
- Pagos de intereses		(29.239)	(11.448)	
- Cobros de intereses		143	1.014	
- Cobros (Pagos) por impuesto sobre beneficios		(8.285)	(9.208)	
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN (II):		(217.607)	(3.296.371)	
Pagos por inversiones-		(217.607)	(3.299.365)	
- Inmovilizado intangible	Nota 4	(10.085)	(8.695)	
- Inmovilizado material	Nota 5	(207.522)	(290.670)	
- Otros activos financieros		-	(3.000.000)	
Cobros por desinversiones-		-	2.994	
- Inmovilizado material		-	2.994	
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN (III):		(846.693)	(661.296)	
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio		(16.334)	(10.992)	
- Adquisición de instrumentos de patrimonio propio		(25.126)	24.216	
- Enajenación de instrumentos de patrimonio propio		8.792	(35.208)	
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero		(4.978)	175.079	
a) Emisión (+)		-	178.585	
<i>Otros pasivos financieros</i>		-	178.585	
b) Devolución y amortización de (-)		(4.978)	(3.506)	
<i>Deudas con entidades de crédito</i>		(4.978)	(3.506)	
Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio		(825.381)	(825.383)	
a) Dividendos	Nota 9	(825.381)	(825.383)	
AUMENTO/(DISMINUCIÓN) NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES (I+II+III):		5.163.747	302.173	
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio		16.542.588	17.975.540	
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio		21.706.335	18.277.713	

Las Notas Explicativas adjuntas forman parte integrante del estado de flujos de efectivo consolidado correspondiente al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019.

ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Notas explicativas a los
Estados financieros intermedios consolidados
correspondientes al período de seis meses terminado
el 30 de junio de 2019

1. Breve reseña histórica, actividad del Grupo otra información

Sociedad dominante

Altia Consultores, S.A. (*en adelante, "Altia" o "la Sociedad Dominante"*) es la matriz del Grupo Altia (*en adelante, "el Grupo" o "Grupo Altia"*).

Altia se constituyó inicialmente como Sociedad Limitada el 17 de marzo de 1994, habiéndose transformado en Sociedad Anónima en el ejercicio 2010. Se encuentra registrada en el Registro Mercantil de La Coruña, en el Tomo 1451, folio 109, hoja C-10893, y su domicilio social se encuentra situado en calle Vulcano 3, Icaria III, 15172 Oleiros - A Coruña.

Altia es una compañía española independiente de consultoría y prestación de servicios perteneciente al sector de las Tecnologías de la Información y Comunicaciones (*en adelante, "TIC"*), que desarrolla proyectos de tecnología para prácticamente la totalidad de los sectores: Administraciones Públicas, Industria, Servicios, Telecomunicaciones y Servicios Financieros. Altia tiene una orientación estratégica principalmente dirigida a grandes clientes, entendiendo como tales aquellos con un gasto elevado en Tecnologías de la Información o aquellos con un alto potencial de implantación de proyectos TIC; presta servicios avanzados en este sector y se preocupa porque las inversiones que realicen sus clientes en este tipo de servicios obtengan el retorno esperado y se traduzcan en beneficios tangibles. En este sentido, Altia desarrolla su actividad a nivel nacional a través de las oficinas que mantiene en las Comunidades Autónomas de Galicia, Madrid, Castilla-León, País Vasco, Castilla-La Mancha, Valencia y Canarias, por medio de las sociedades en las que participa así como mediante la participación en determinadas Uniones Temporales de Empresas (véase Nota 13) y mediante una Agencia situada en Chile.

El objeto social de Altia, de acuerdo con lo establecido en sus Estatutos Sociales, está compuesto por las siguientes actividades:

- Servicios de asesoramiento y consultoría en materia de planificación tecnológica, calidad, organización y sistemas de información, mejora, racionalización y cambio de la gestión, seguridad y protección de la información y gestión de contingencias y mantenimiento del negocio.
- Análisis, diseño, construcción, pruebas, integración, implantación y mantenimiento de sistemas de información en su más amplio sentido.
- Servicios de puesta en funcionamiento, seguimiento, explotación, gestión y control de equipos y sistemas informáticos y de infraestructuras telemáticas.
- Captura, grabación y gestión de datos por medios electrónicos, informáticos y telemáticos.
- Actividades de formación presencial, a distancia y on-line en materia de planificación y organización tecnológica, seguridad informática, metodologías, análisis, diseño y programación y productos y soluciones propias o de terceros, incluyendo la preparación y distribución del material didáctico relacionado con dichas actividades de formación.
- Gestión externa de todos o parte de los procesos informáticos de todo tipo de empresas e instituciones públicas y privadas.
- Suministro, implantación, integración y mantenimiento de soluciones informáticas propias y de terceros, incluyendo la venta, cesión, licencia y arrendamiento de derechos de propiedad intelectual e industrial sobre el software de base o de aplicación.
- Suministro, mantenimiento y reparación de infraestructuras e instalaciones tecnológicas tales como equipos de captura, procesamiento, almacenamiento, transmisión, recepción y reproducción de la información.

- Actividades, relacionadas con internet, conectividad, correo electrónico, registro de dominios, comercio electrónico y custodia de información, servicios de alojamiento web (*colocation, housing, hosting dedicado, hosting virtual*), servicios gestionados de explotación, administración y mantenimiento de sistemas de información (*infraestructura hardware, sistemas operativos, bases de datos y aplicaciones informáticas*), comunicaciones de datos y soporte a usuarios en relación a estos servicios.

En línea con lo anterior, el Grupo estructura su oferta profesional y de servicios en 7 líneas de negocio:

1. *Outsourcing*, entendiéndose como tal la externalización de servicios TIC de alto valor añadido.
2. *Servicios Gestionados*: línea de negocio asociada a la actividad de los Data Centers ubicados en Vigo (propiedad), en Madrid y en Barcelona. Incluye servicios de alojamiento, de administración de aplicaciones, de outsourcing y servicios avanzados de operación y mantenimiento.
3. *Soluciones Propias* mediante la implantación de las soluciones “Mercurio” (*plataforma de licitación electrónica*), “Flexia” (*plataforma de gestión de procedimientos administrativos*) y “Plataforma de gestión de carga de datos”.
4. *Implantación de soluciones de terceros*, donde la Sociedad actúa como implantador o integrador de soluciones de terceros.
5. *Consultoría tecnológica*: estudios, informes, elaboración de planes estratégicos, consultoría tecnológica en materia de seguridad, oficinas técnicas, formación, etc.
6. *Desarrollo de aplicaciones informáticas*, a través de proyectos “*llave en mano*” de diseño, desarrollo e implantación de sistemas informáticos a medida.
7. *Suministro de hardware y software*. Dotación y/o entrega de equipamiento tecnológico y licencias de software de terceros.

Altia forma parte a su vez, en los términos del artículo 42 del Código de Comercio, del Grupo Boxleo Tic, controlado por la sociedad dominante Boxleo Tic, S.L. Dicha sociedad presenta cuentas anuales consolidadas del Grupo al que pertenece Altia en el Registro Mercantil de A Coruña. En este sentido, las últimas cuentas anuales consolidadas del Grupo Boxleo Tic son las correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2018, las cuales fueron formuladas por su Administrador Único y aprobadas por su Junta General de Socios el 28 de junio de 2019.

Dado que las acciones de Altia Consultores, S.A. cotizan desde el ejercicio 2010 en el segmento de empresas en expansión del Mercado Alternativo Bursátil (MAB), es preceptiva la formulación de estados financieros intermedios consolidados del subgrupo Altia, que engloba a todas las sociedades dependientes en las que participa Altia Consultores, S.A., estados financieros intermedios que son sometidos a revisión limitada por auditor externo. La Circular 6/2018 del MAB obliga, de forma adicional a la emisión de los estados financieros consolidados del subgrupo Altia, a remitir al Mercado para su difusión un informe financiero semestral relativo a los primeros seis meses de cada ejercicio, informe en el que debe incluirse una referencia a los hechos más relevantes que han afectado al subgrupo Altia acaecidos durante el semestre, así como un análisis económico y financiero de la evolución de las principales magnitudes durante el periodo.

Sociedad dependiente

Se consideran “*sociedades dependientes*” aquellas sobre las que el Grupo tiene capacidad para ejercer control efectivo, capacidad que se manifiesta, por lo general, aunque no únicamente, por la propiedad directa o indirecta del 50% o más de los derechos de voto de las sociedades participadas o, aun siendo inferior o nulo este porcentaje, si la existencia de otras circunstancias o acuerdos otorgan al Grupo el control. De acuerdo con lo establecido en el artículo 1 del Real Decreto 1159/2010, de 17 de diciembre, por el que se aprueban las Normas para la Formulación de las Cuentas Anuales Consolidadas, se entiende por control “*el poder de dirigir las políticas financieras y de explotación de una entidad, con la finalidad de obtener beneficios económicos de sus actividades*”.

La participación de los accionistas minoritarios en el patrimonio y en los resultados de las sociedades dependientes consolidadas se presenta bajo la denominación “Socios externos” dentro del capítulo “Patrimonio neto” de los balances consolidados y en “Resultado atribuido a socios externos” dentro de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, respectivamente.

El detalle de sociedades que conforman el Grupo Altia conjuntamente con la Sociedad Dominante y cuyos estados financieros se han integrado en los presentes estados financieros consolidados correspondientes al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 por el método de integración global es el siguiente:

Sociedad	Domicilio Social	Euros	Porcentaje de Participación	Actividad
		Valor Neto Contable de la Participación		
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	Madrid	2.902.493	95,39%	Consultoría informática

Ejercicio económico de las sociedades del Grupo

Los estados financieros de la sociedad dependiente utilizados en el proceso de consolidación están referidos a la misma fecha y al mismo periodo que los de la Sociedad Dominante. La moneda funcional y de presentación del Grupo y de la sociedad del Grupo es el euro.

Sociedades excluidas del perímetro de consolidación

La Sociedad Dominante tiene una participación del 50% en Altia Logistic Software, S.L. y otra del 100% en Altia Consultores Sociedade Unipersonal, L.D.A., sociedad con domicilio social en Porto (Portugal). No obstante, estas sociedades se han excluido del perímetro de consolidación por no tener un interés significativo en relación con los presentes estados financieros intermedios consolidados.

Variaciones en el perímetro

Durante el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 no ha habido variaciones en el perímetro de consolidación.

Aspectos medioambientales

Dada las actividades a las que se dedica, el Grupo no tiene responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones o contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados del mismo. Por este motivo, no se incluyen desgloses específicos en las presentes Notas explicativas respecto a información de cuestiones medioambientales.

2. Bases de presentación de los estados financieros intermedios consolidados y de las notas explicativas a los mismos

a) Marco normativo de información financiera aplicable

Los presentes estados financieros intermedios consolidados y las notas explicativas a los mismos han sido formulados por el Consejo de Administración de acuerdo con el marco normativo de información financiera aplicable, que es el establecido en:

- El Código de Comercio, el Texto Refundido de la Ley de Sociedad de Capital y la restante legislación mercantil.
- El Plan General de Contabilidad, aprobado por el Real Decreto 1514/2007, de 16 de noviembre, y sus posteriores modificaciones.
- Las Normas para la Formulación de Cuentas Anuales Consolidadas aprobadas por el Real Decreto 1159/2010, de 17 de septiembre.
- Las normas de obligado cumplimiento aprobadas por el Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas en desarrollo al Plan General de Contabilidad y sus normas complementarias.
- El resto de la normativa española que le resulta de aplicación.

b) Imagen fiel

Estos estados financieros intermedios consolidados y la información contenida en las notas explicativas (*en adelante, "los estados financieros intermedios consolidados"*) han sido obtenidos de los registros contables de la Sociedad Dominante y de la Sociedad Dependiente que se incluye en la consolidación (véase Nota 1) y se presentan de acuerdo con el marco normativo de información financiera que le es de aplicación al Grupo, de forma que muestran la imagen fiel de su patrimonio, de su situación financiera, de sus resultados y de los flujos de efectivo habidos durante el periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2019.

c) Periodo de información e información comparativa

Los presentes estados financieros intermedios consolidados y notas explicativas a los mismos se refieren al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 (*en adelante, "el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019" o "el primer semestre de 2019"*). Por su parte, la información relativa al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2018 (*en adelante, "el ejercicio 2018"*) así como la información referida al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2018 (*en adelante, "el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2018" o "el primer semestre de 2018"*) se incluye, única y exclusivamente, a efectos comparativos con la información al 30 de junio de 2019 y la correspondiente al periodo de seis meses finalizado en dicha fecha. En este sentido, la información contenida en las Notas de los estados financieros intermedios consolidados referidas al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 se presenta, a efectos comparativos, con la información al 31 de diciembre de 2018 a efectos de balance consolidado y al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2018 a efectos de las partidas de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, del estado de cambios en el patrimonio neto consolidado y del estado de flujos de efectivo consolidado.

d) Principios contables

Para la elaboración de los estados financieros intermedios consolidados se han seguido los principios contables y las normas de registro y valoración generalmente aceptados que se resumen en la Nota 3. En este sentido, el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante ha formulado estos estados financieros intermedios consolidados y las notas explicativas a los mismos teniendo en consideración la totalidad de los principios y normas contables de aplicación obligatoria que tienen un efecto significativo en los mismos. No existe ningún principio contable que, siendo obligatorio, haya dejado de aplicarse.

e) Uniones Temporales de Empresas (UTES) y Agencia en Chile

El Grupo desarrolla una parte significativa de su negocio de forma conjunta con otras empresas, mediante la constitución de Uniones Temporales de Empresas (UTES). Al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2018, el Grupo participaba en varias Uniones Temporales de Empresas, cuyo ejercicio social coincide con el año natural (véase Nota 13). Asimismo, el Grupo transformó durante el primer semestre de 2019, el Establecimiento Permanente que tenía en Chile en una Agencia.

Los estados financieros intermedios consolidados recogen los efectos de la integración del Establecimiento Permanente y de las Uniones Temporales de Empresas en las que participa el Grupo, mediante la integración en el balance consolidado y en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del Grupo de la parte proporcional de los saldos de las partidas de los balances y de las cuentas de pérdidas y ganancias que le corresponden al Grupo en función de su porcentaje de participación. Dicha integración se ha efectuado eliminando las transacciones realizadas entre el Grupo, la Agencia en Chile y las Uniones Temporales de Empresas, así como los saldos activos y pasivos recíprocos, en proporción a la participación del Grupo en las mismas.

Los principales efectos que se han puesto de manifiesto en el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 y en el ejercicio 2018 por la integración de la Agencia y de las Uniones Temporales de Empresas en las que participa el Grupo, han sido los siguientes:

	Euros	
	30.06.19	31.12.18
Activo no corriente	17.549	17.549
Activo corriente	1.417.128	1.154.322
Total activo	1.434.676	1.171.871
Pasivo corriente	1.434.676	1.171.871
Total pasivo	1.434.676	1.171.871
Ingresos -	2.861.170	8.218.236
<i>Importe neto de la cifra de negocios</i>	2.813.145	8.110.454
<i>Otros ingresos</i>	48.025	107.782
Gastos	(2.828.486)	(8.204.705)
Resultado antes de impuestos	32.684	13.531
Tesorería	260.246	108.671

En la Nota 13 se relacionan las Uniones Temporales de Empresas en las que participaba el Grupo al 30 de junio de 2019, así como los porcentajes de participación en que lo hacía y la actividad de cada una de ellas. Asimismo, en dicha Nota se indican las Uniones Temporales de Empresas disueltas, en su caso, durante el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019.

f) Principios de consolidación

La consolidación de la sociedad dependiente, sobre la que la Sociedad Dominante tiene un dominio efectivo por tener la mayoría de votos de sus órganos de representación y decisión, se ha realizado por el "método de integración global", de acuerdo con lo establecido en el Real Decreto 1159/2010 por el que se aprueban las Normas para la Formulación de Cuentas Anuales Consolidadas, y consiguientemente:

1. Todos los saldos y transacciones significativas entre las sociedades consolidadas, así como los resultados significativos por operaciones internas no realizados frente a terceros, han sido eliminados en el proceso de consolidación.
2. En el proceso de consolidación se han introducido los ajustes y reclasificaciones necesarios para homogeneizar los principios contables y criterios de valoración utilizados por las sociedades dependientes con los aplicados por la Sociedad Dominante.
3. En el momento de la adquisición de una sociedad dependiente, sus activos, pasivos y pasivos contingentes se registran a sus valores razonables en la fecha de adquisición. Las diferencias positivas entre el precio de adquisición y los valores razonables de los activos netos identificables adquiridos se reconocen como "Fondo de comercio de consolidación" (de acuerdo con las reglas que se explican en la Nota 3-a). No forman parte del coste de la combinación de negocios los honorarios abonados a asesores legales u otros profesionales que hayan intervenido en la combinación, ni los gastos generados internamente por estos conceptos, sino que dichos importes se imputan directamente en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del periodo.
4. La participación de los accionistas minoritarios en los beneficios o pérdidas y en el patrimonio neto de la sociedad dependiente, se determina en proporción a los derechos de voto existentes en dicho momento, sin considerar el posible ejercicio o conversión de los derechos de voto potenciales, excluyendo, adicionalmente, los instrumentos de patrimonio propio y los mantenidos, en su caso, por sus sociedades dependientes, salvo que existan acuerdos explícitos entre la Sociedad Dominante y los accionistas minoritarios, en virtud de los cuales ésta asuma la totalidad de las pérdidas que excedan el coste de la participación de los minoritarios. La participación de los socios externos se establece en la proporción de los valores razonables de los activos y pasivos reconocidos de la minoría. El valor de la participación de los accionistas minoritarios en el patrimonio y en los resultados de la sociedad dependiente se presenta dentro del patrimonio neto consolidado del Grupo, en el capítulo "Socios Externos" del balance consolidado, y en el epígrafe "Resultado atribuido a Socios Externos" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, respectivamente.
5. Las adquisiciones a socios minoritarios de sus participaciones en sociedades dependientes en las que previamente el Grupo ya tenía el control efectivo de las mismas y, por lo tanto, únicamente se produce un aumento del porcentaje de participación del Grupo en dichas sociedades, constituyen, desde un punto de vista consolidado, operaciones con títulos de patrimonio, por lo que, de acuerdo con lo establecido en la NRV 9ª, apartado 4, del Plan General de Contabilidad, se reduce el saldo del capítulo "Socios Externos"

y se ajustan las reservas consolidadas por la diferencia entre el valor de la contrapartida entregada por el Grupo y el importe por el que se ha modificado el saldo del capítulo "Socios Externos", no registrándose "Fondo de comercio de consolidación" alguno por esta operación, y sin que se modifique el importe del fondo de comercio que, en su caso, estuviera reconocido, ni el de otros activos o pasivos del balance consolidado.

6. La consolidación de los resultados generados por las sociedades dependientes adquiridas en un período se realiza tomando en consideración, únicamente, los correspondientes al período comprendido entre la fecha de adquisición y la fecha del balance. Paralelamente, la consolidación de los resultados generados por las sociedades dependientes enajenadas en un período se realiza tomando en consideración, únicamente, los relativos al período comprendido entre el inicio del período y la fecha de enajenación.
7. La variación experimentada, desde el momento de la adquisición, en los netos patrimoniales de las sociedades dependientes consolidadas que no sea atribuible a modificaciones en los porcentajes de participación se recoge en el epígrafe "Reservas en sociedades consolidadas" del balance consolidado.

g) Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

La información contenida en estos estados financieros intermedios consolidados y las notas explicativas a los mismos es responsabilidad del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante. En la elaboración de los estados financieros intermedios consolidados y las notas explicativas a los mismos se han utilizado, ocasionalmente, estimaciones realizadas por los Administradores de la Sociedad Dominante para valorar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellos. Básicamente, estas estimaciones se refieren a:

- La vida útil de los activos materiales e intangibles, así como de las inversiones inmobiliarias.
- La evaluación de posibles pérdidas por deterioro de determinados activos.
- La valoración y grado de avance de los proyectos en curso.
- La estimación de provisiones y pasivos contingentes.
- La clasificación de los arrendamientos como operativos o financieros.
- La recuperación de los activos por impuesto diferido.
- El efecto de la exclusión del perímetro de consolidación de determinadas sociedades.

A pesar de que estas estimaciones se realizaron en función de la mejor información disponible en la fecha de formulación de estos estados financieros intermedios consolidados y las notas explicativas a los mismos sobre los hechos analizados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (*al alza o a la baja*) en próximos ejercicios, lo que se haría de forma prospectiva, tal y como se establece en el Plan General de Contabilidad.

h) Agrupación de partidas

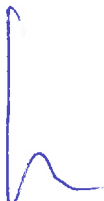
Determinadas partidas del balance consolidado, de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, del estado de cambios en el patrimonio neto consolidado y del estado de flujos de efectivo consolidado se presentan de forma agrupada para facilitar su comprensión. No obstante, en la medida en que sea significativa, se ha incluido la información desagregada en las correspondientes Notas Explicativas.

i) Cambios en criterios contables

Durante el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 no se han producido cambios en criterios contables respecto a los aplicados en las cuentas anuales consolidadas correspondientes al ejercicio 2018.

j) Corrección de errores

En la elaboración de los estados financieros intermedios consolidados y las notas explicativas adjuntas no se ha detectado ningún error significativo que haya supuesto la reexpresión de los importes incluidos en las cuentas anuales consolidadas correspondientes al ejercicio 2018.



3. Normas de registro y valoración

Las principales normas de registro y valoración utilizadas por el Grupo en la elaboración de estos estados financieros intermedios consolidados y notas explicativas, de acuerdo con las establecidas en el Plan General de Contabilidad, han sido las siguientes:

a) Fondo de comercio de consolidación y diferencia negativa de consolidación en combinaciones de negocios

En la fecha de adquisición de una sociedad dependiente, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos (*incluidos los pasivos contingentes, en su caso*) se registran, con carácter general, por su valor razonable, siempre y cuando dicho valor razonable pueda ser medido con suficiente fiabilidad. Los activos y pasivos reconocidos por la empresa adquirente serán los que se reciban y asuman, respectivamente, como consecuencia de la operación, con independencia de que algunos de estos activos y pasivos no hubiesen sido previamente reconocidos en las cuentas anuales de la empresa adquirida, por no cumplir los criterios de reconocimiento en dichas cuentas anuales.

Las combinaciones de negocio se contabilizan aplicando el método de adquisición, para lo cual se determina la fecha de adquisición y se calcula el coste de la combinación, registrándose los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos a su valor razonable referido a dicha fecha.

El fondo de comercio o la diferencia negativa de la combinación se determina por diferencia entre los valores razonables de los activos adquiridos y los pasivos asumidos registrados y el coste de la combinación, todo ello referido a la fecha de adquisición.

El coste de la combinación se determina por la agregación de los valores razonables en la fecha de adquisición de los activos cedidos, los pasivos incurridos o asumidos y los instrumentos de patrimonio emitidos y el valor razonable de cualquier contraprestación contingente que dependa de eventos futuros o del cumplimiento de condiciones predeterminadas. No forman parte del coste de la combinación los gastos relacionados con la emisión de los instrumentos de patrimonio o de los pasivos financieros entregados a cambio de los elementos adquiridos. Asimismo, tampoco forman parte del coste de la combinación los honorarios abonados a asesores legales u otros profesionales que hayan intervenido en la combinación ni por supuesto los gastos generados internamente por estos conceptos. Dichos importes se imputan directamente a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Fondo de comercio de consolidación

La diferencia positiva existente en la fecha de adquisición entre el coste de la participación en el capital de la sociedad dependiente y la parte proporcional de los valores razonables de los activos identificables adquiridos y de los pasivos asumidos atribuible a la participación adquirida, se registra en el activo del balance consolidado, como “Inmovilizado intangible-Fondo de comercio de consolidación”.

Los fondos de comercio sólo se registran cuando han sido adquiridos a título oneroso, se asignan a una o más unidades generadoras de efectivo específicas y representan pagos anticipados realizados por la empresa adquirente sobre los beneficios económicos futuros derivados de los elementos patrimoniales de la empresa adquirida que no sean individual y separadamente identificables y reconocibles.

Hasta el 31 de diciembre de 2015 los fondos de comercio no se amortizaban, si bien como consecuencia de los cambios introducidos en el año 2016 en el marco normativo de información financiera aplicable al Grupo, el importe por el que figuraban registrados los fondos de comercio al 31 de diciembre de 2015 pasó a amortizarse a partir del 1 de enero de 2016 de forma prospectiva en un plazo de 10 años, dado que la vida útil de estos activos no puede estimarse de manera fiable.

Cuando existen indicios de deterioro, se procede a estimar si se ha producido algún deterioro que reduzca el valor recuperable del fondo de comercio a un importe inferior al coste neto registrado y, en caso afirmativo, se procede a su oportuno saneamiento. Las pérdidas por deterioro relacionadas con los fondos de comercio no son objeto de reversión posterior.

El procedimiento implantado por la Dirección del Grupo para la realización del “test de deterioro” de los fondos de comercio y del inmovilizado intangible y material se describe en la Nota 3-d.

En el caso de que se deba reconocer una pérdida por deterioro de una unidad generadora de efectivo a la que se hubiese asignado todo o parte de un fondo de comercio, se reduce en primer lugar el valor contable del fondo de comercio correspondiente a dicha unidad. Si el deterioro supera el importe de éste, en segundo lugar se reduce, en proporción a su valor contable, el del resto de activos de la unidad generadora de efectivo, hasta el límite del mayor valor entre los siguientes: su valor razonable menos los costes de venta, su valor en uso y cero.

Cuando una pérdida por deterioro de valor revierte posteriormente (*circunstancia ésta no permitida en el caso específico de los fondos de comercio, por lo que en ningún caso se revierte la reducción del valor contable del fondo de comercio que se hubiera producido*), el importe en libros del resto de los activos o de la unidad generadora de efectivo se incrementa en la estimación revisada de su importe recuperable, pero de tal modo que el importe en libros incrementado no supere el importe en libros que se habría determinado de no haberse reconocido ninguna pérdida por deterioro en ejercicios anteriores. Dicha reversión de una pérdida por deterioro de valor se reconoce como ingreso.

Diferencia negativa en combinaciones de negocios

En el supuesto de que a la fecha de adquisición de una sociedad dependiente se ponga de manifiesto una diferencia negativa entre el coste de la participación en el capital de la misma y la parte proporcional de los valores razonables de los activos identificables adquiridos y de los pasivos asumidos atribuible a la participación adquirida, la citada diferencia negativa se registra como un ingreso en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio en el que tiene lugar la adquisición, bajo el epígrafe “Diferencia negativa en combinaciones de negocios”.

b) Inmovilizado intangible

Como norma general, el inmovilizado intangible se valora inicialmente por su precio de adquisición o coste de producción. Posteriormente, dicha valoración inicial se corrige por la correspondiente amortización acumulada y, en su caso, por las pérdidas por deterioro que haya experimentado, siguiendo los criterios descritos en la Nota 3.d.

En concreto, el Grupo utiliza los siguientes criterios para la contabilización de su inmovilizado intangible:

1. Gastos de desarrollo. Los gastos de desarrollo se contabilizan cuando se incurren, por su precio de adquisición o coste de producción, en la partida “Servicios exteriores” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Simultáneamente, los gastos de desarrollo con perspectivas de éxito se cargan en la cuenta “Inmovilizado Intangible-Desarrollo” del balance consolidado, con abono al epígrafe “Trabajos realizados por el Grupo para su activo” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Los gastos de desarrollo capitalizados se amortizan linealmente en un período de 5 años, a partir de la fecha de finalización de los correspondientes proyectos. No obstante, cuando existen dudas razonables sobre el éxito técnico o la rentabilidad económico-comercial de un proyecto, los gastos capitalizados por el mismo se imputan directamente a los resultados del ejercicio en el que esta situación se pone de manifiesto.

Los gastos de desarrollo capitalizados al cierre del ejercicio están específicamente individualizados por proyectos y su coste está claramente establecido para que pueda ser distribuido en el tiempo.

2. Propiedad Industrial. En esta cuenta se registran los importes satisfechos para la adquisición de la propiedad o el derecho de uso de las diferentes manifestaciones de la misma, o por los gastos incurridos con motivo del registro de la desarrollada por el Grupo. Estos activos se amortizan linealmente en un período de 5 años.
3. Aplicaciones informáticas. Se registran por su precio de adquisición, que incluye los importes satisfechos por el desarrollo o adaptación de las mismas, y se amortizan linealmente en un período de tres años, a partir de la fecha de su entrada en funcionamiento. Los costes de mantenimiento de las aplicaciones informáticas se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del período en que se incurren.

c) Inmovilizado material e inversiones inmobiliarias

Inmovilizado material

El inmovilizado material se valora inicialmente por su precio de adquisición o coste de producción, y posteriormente se minorará por la correspondiente amortización acumulada y las pérdidas por deterioro, si las hubiera, conforme al criterio mencionado en la Nota 3.d. En este sentido, siempre que existen indicios de pérdida de valor, el Grupo procede a estimar, mediante el denominado “test de deterioro”, la posible existencia de pérdidas de valor que reduzcan el valor recuperable de dichos activos a un importe inferior al de su valor en libros. El importe recuperable se determina como el mayor importe entre el valor razonable menos los costes de venta y el valor en uso.

De forma similar, cuando existen indicios de que se ha recuperado el valor de un activo material deteriorado, la Sociedad registra la reversión de la pérdida por deterioro contabilizada en ejercicios anteriores, con abono a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, y se ajustan, en consecuencia, los cargos futuros en concepto de su amortización. En ningún caso la reversión de la pérdida por deterioro de un activo puede suponer el

incremento de su valor en libros por encima de aquél que tendría si no se hubieran reconocido pérdidas por deterioro en ejercicios anteriores.

Los gastos de conservación y mantenimiento de los diferentes elementos que componen el inmovilizado material se imputan a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del período en que se incurren. Por el contrario, los importes invertidos en mejoras que contribuyen a aumentar la capacidad o eficiencia o a alargar la vida útil de dichos bienes se registran como mayor coste de los mismos.

Los bienes retirados, tanto si se producen como consecuencia de un proceso de modernización como si se deben a cualquier otra causa, se contabilizan dando de baja los saldos que presentan las correspondientes cuentas de coste y de amortización acumulada.

El Grupo amortiza el inmovilizado material siguiendo el método lineal, aplicando porcentajes de amortización anual calculados en función de los años de vida útil estimada de los respectivos bienes, según el siguiente detalle:

Elementos Inmovilizado	Años de Vida Útil Estimada
Construcciones	50
Otras instalaciones	10
Mobiliario	10
Equipos proceso de información	4
Elementos de transporte	6
Otro inmovilizado	03 - 10

Con cierta periodicidad, se procede a revisar la vida útil estimada de los elementos del inmovilizado material de uso propio, de cara a detectar cambios significativos en las mismas, que, en caso de producirse, se ajustan mediante la correspondiente corrección del cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada de ejercicios futuros en concepto de amortización, en virtud de las nuevas vidas útiles.

Inversiones inmobiliarias

Por su parte, las inversiones inmobiliarias corresponden al valor de terrenos y construcciones que se mantienen para su explotación en régimen de alquiler o para obtener plusvalías derivadas de la venta de las mismas y se valoran aplicando los mismos criterios descritos para los elementos del inmovilizado material.

d) Test de deterioro

Al cierre de cada ejercicio el Grupo analiza si existen indicios de deterioros de valor de sus activos o unidades generadoras de efectivo, y, en caso de que los hubiera comprueba, mediante el denominado “test de deterioro”, la posible existencia de pérdidas de valor que reduzcan el valor recuperable de dichos activos a un importe inferior al de su valor en libros las cuales, en caso de ser registradas, lo hacen con cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

El importe recuperable se determina como el mayor importe entre el valor razonable menos los costes de venta y el valor en uso. En el caso de que se deba reconocer una pérdida por deterioro de una unidad generadora de efectivo a la que se hubiese asignado todo o parte de un fondo de comercio, se reduce en primer lugar el valor contable del fondo de comercio correspondiente a dicha unidad. Si el deterioro supera el importe de este, en segundo lugar, se reduce, en proporción a su valor contable, el del resto de activos de la unidad generadora de efectivo, hasta el límite del mayor valor entre los siguientes: su valor razonable menos los costes de venta, su valor en uso y cero.

Cuando una pérdida por deterioro de valor revierte posteriormente (*circunstancia no permitida en el caso específico del fondo de comercio, por lo que en ningún caso se revierte la reducción del valor contable del fondo de comercio que se hubiera producido*), el importe en libros del resto de los activos o de la unidad generadora de efectivo se incrementa en la estimación revisada de su importe recuperable, pero de tal modo que el importe en libros incrementado no supere el importe en libros que se habría determinado de no haberse reconocido ninguna pérdida por deterioro en ejercicios anteriores. Dicha reversión de una pérdida por deterioro de valor se reconoce como un ingreso.

e) *Arrendamientos*

Los arrendamientos se clasifican como “*arrendamientos financieros*” siempre que de las condiciones de los mismos se deduzca que se transfieren al arrendatario sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo objeto del contrato. Los demás arrendamientos se clasifican como “*arrendamientos operativos*”.

Arrendamiento financiero

Durante el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 y durante el ejercicio 2018 el Grupo no ha tenido suscrito como arrendador contrato alguno que pudiera ser clasificado como arrendamiento financiero.

Arrendamiento operativo

En las operaciones de arrendamiento operativo, el arrendador es titular de la propiedad del bien arrendado y, sustancialmente, de todos los riesgos y ventajas que recaen sobre el bien.

Cuando el Grupo actúa como arrendatario, los ingresos y gastos derivados de los acuerdos de arrendamiento operativo se cargan a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en el período en que se devengan.

Cualquier cobro o pago que pudiera realizarse al contratar un arrendamiento operativo, se tratará como un cobro o pago anticipado que se imputará a resultados a lo largo del periodo del arrendamiento, a medida que se cedan o reciban los beneficios del activo arrendado.

f) *Instrumentos financieros*

Un “*instrumento financiero*” es un contrato que da lugar a un activo financiero en una entidad y, simultáneamente, a un pasivo financiero o pasivo financiero o instrumento de capital en otra entidad.

Un “*instrumento de capital*” es un negocio jurídico que evidencia una participación residual en los activos de la entidad que lo emite, una vez deducidos todos sus pasivos.

Un “*derivado financiero*” es un instrumento financiero cuyo valor cambia como respuesta a los cambios en una variable observable de mercado (*tal y como un tipo de interés, de cambio, el precio de un instrumento financiero o de un índice de mercado*), cuya inversión inicial es muy pequeña en relación a otros instrumentos financieros con respuesta similar a los cambios en las condiciones de mercado y que se liquida, generalmente, en una fecha futura.

Activos financieros

Los activos financieros que posee el Grupo se clasifican en las siguientes categorías:

1. “*Préstamos y partidas a cobrar*”. Están constituidos por activos financieros originados en la venta de bienes o en la prestación de servicios por operaciones de tráfico del Grupo, o los que, no teniendo un origen comercial, no son instrumentos de patrimonio ni derivados y cuyos cobros son de cuantía fija o determinable y no se negocian en un mercado activo. Estos activos financieros se registran inicialmente al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de la transacción que sean directamente atribuibles. Posteriormente, se valoran a su coste amortizado, calculado mediante la utilización del método del “*tipo de interés efectivo*”, que es el tipo de actualización que iguala el valor inicial de un instrumento financiero a la totalidad de sus flujos de efectivo estimados por todos los conceptos a lo largo de su vida remanente. Para los instrumentos financieros a tipo de interés fijo, el tipo de interés efectivo coincide con el tipo de interés contractual establecido en el momento de su adquisición, ajustado, en su caso, por las comisiones y por los costes de transacción que deban incluirse en el cálculo de dicho tipo de interés efectivo. En los instrumentos financieros a tipo de interés variable, el tipo de interés efectivo se estima de manera análoga a las operaciones de tipo de interés fijo, y se recalcula en cada fecha de revisión del tipo de interés contractual de la operación, atendiendo a los cambios que hayan sufrido los flujos de efectivo futuros de los instrumentos financieros.

Al menos al cierre del ejercicio, el Grupo realiza un “*test de deterioro*” para estos activos financieros. Se considera que existe evidencia objetiva de deterioro si el valor recuperable del activo financiero es inferior a su valor en libros. Cuando se produce, el registro de este deterioro se contabiliza en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. En particular, y respecto a las correcciones valorativas relativas a los deudores

comerciales y otras cuentas a cobrar, el Grupo determina el importe de dichas correcciones valorativas, si las hubiere, mediante un análisis individualizado acerca de la recuperación de las cuentas a cobrar al cierre del período.

2. “Inversiones en el patrimonio de empresas del Grupo y multigrupo”. En esta categoría se incluyen las participaciones de empresas que se han excluido del perímetro de consolidación (véase Nota 1). Se consideran *“empresas del Grupo”* aquéllas sobre las que la Sociedad tiene capacidad para ejercer control; capacidad que se manifiesta, en general aunque no únicamente, por la propiedad, directa o indirecta, de al menos el 50% de los derechos políticos de las empresas participadas o aun siendo inferior o nulo este porcentaje si, como en el caso de acuerdo con accionistas o socios de las mismas, se otorga a la Sociedad dicho control. Se entiende por control el poder de gobernar las políticas financieras y operativas de una entidad con el fin de obtener beneficios de sus actividades. Adicionalmente, dentro de la categoría de *multigrupo* se incluyen aquellas sociedades sobre las que, en virtud de un acuerdo, se ejerce un control conjunto con uno o más socios.

Las inversiones en empresas del Grupo y multigrupo no consolidadas se valoran por su coste de adquisición, minorado, en su caso, por el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro. Dichas correcciones se calculan como la diferencia entre su valor en libros y el importe recuperable, entendido éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros derivados de la inversión. Salvo mejor evidencia, se toma como importe recuperable de la inversión el patrimonio neto de la entidad participada, corregido por las plusvalías tácitas existentes en la fecha de la valoración (*incluyendo el fondo de comercio, si lo hubiera*). Las correcciones valorativas por deterioro y, en su caso, su reversión, se registran como un gasto o un ingreso, respectivamente, en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

3. “Activos financieros disponibles para la venta”. El Grupo incluye en esta categoría instrumentos de patrimonio de otras empresas, que no hayan sido clasificados en ninguna otra categoría. Estos activos financieros se valoran inicialmente por su valor razonable, ajustado por el importe de los costes de transacción que sean directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero, los cuales se imputarán a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada cuando se produzca su deterioro o se produzca su baja del balance consolidado. Posteriormente a su adquisición, los activos financieros incluidos en esta categoría se valoran por su valor razonable, registrándose en el capítulo “Patrimonio neto” del balance consolidado el resultado de las variaciones en dicho valor razonable, hasta que el activo se enajena o haya sufrido un deterioro de valor (*de carácter estable o permanente*), momento en el que dichos resultados acumulados reconocidos previamente en el “Patrimonio neto” pasan a registrarse en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. En este sentido, se considera que existe deterioro si se ha producido una caída de más del 40% del valor de cotización del activo, durante un período de un año y medio, sin que se haya recuperado el valor.

No obstante lo anterior, los instrumentos de patrimonio cuyo valor razonable no pueda determinarse de forma suficientemente objetiva, aparecen valorados en los estados financieros intermedios consolidados por su coste de adquisición, neto de los posibles deterioros de su valor. El deterioro se calcula como la diferencia entre el valor en libros y el importe recuperable, entendido éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros derivados de la inversión. Salvo mejor evidencia del importe recuperable, se toma en consideración el patrimonio neto de la entidad participada, corregido por las plusvalías tácitas existentes en la fecha de la valoración (*incluyendo el fondo de comercio, si lo hubiere*). Este deterioro sólo puede recuperarse posteriormente en el caso de venta de los activos.

4. “Otros activos financieros”. Los depósitos y fianzas entregados se registran en el balance consolidado por su importe nominal, dado que se ha estimado que el efecto de no actualizar los flujos de efectivo futuros no es significativo.

El Grupo da de baja los activos financieros cuando expiran o se han cedido los derechos sobre los flujos de efectivo del correspondiente activo financiero y se han transferido sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad.

Por el contrario, el Grupo no da de baja los activos financieros, y reconoce un pasivo financiero por un importe igual a la contraprestación recibida, en las cesiones de activos financieros en las que se retenga sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad.

Pasivos financieros

Son pasivos financieros aquellos débitos y cuentas a pagar que se han originado en la compra de bienes y servicios por operaciones de tráfico del Grupo, o también aquellos que, sin tener un origen comercial, no pueden ser considerados como instrumentos financieros derivados.

Los débitos y partidas a pagar se valoran inicialmente al valor razonable de la contraprestación recibida, ajustada por los costes de la transacción directamente atribuibles. Con posterioridad, dichos pasivos se valoran a su coste amortizado, calculado mediante la utilización del método del “*tipo de interés efectivo*”, tal y como se ha indicado con anterioridad.

El Grupo da de baja los pasivos financieros cuando se extinguen las obligaciones que los han generado.

Instrumentos financieros derivados

Durante el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 y el ejercicio 2018 el Grupo no ha tenido contratado ningún instrumento financiero derivado.

Instrumentos de patrimonio

Los instrumentos de capital emitidos por la Sociedad Dominante se registran en el capítulo “Patrimonio neto” del balance consolidado por el importe recibido, neto de los gastos de emisión.

La adquisición por la Sociedad Dominante de acciones propias se presenta por el coste de adquisición de forma separada como una minoración de los fondos propios del balance consolidado. En las transacciones realizadas con instrumentos de patrimonio propio no se reconoce ningún resultado en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Adicionalmente, los costes de transacción se registran como una minoración de las reservas, una vez considerado cualquier efecto fiscal.

g) Existencias

Las existencias se valoran por la menor de las siguientes magnitudes: precio de adquisición, coste de producción o valor neto realizable. Los descuentos comerciales, las rebajas obtenidas, otras partidas similares y los intereses incorporados al nominal de los débitos se deducen en la determinación del precio de adquisición. El coste de producción incluye los costes de materiales directos y, en su caso, los costes de mano de obra directa y los gastos generales de fabricación.

h) Clasificación de saldos entre corriente y no corriente

Se consideran activos corrientes aquellos vinculados al ciclo normal de explotación que, con carácter general, se considera de un año; también aquellos otros activos cuyo vencimiento, enajenación o realización se espera que se produzca en el corto plazo desde la fecha de cierre del ejercicio, los activos financieros mantenidos para negociar, con la excepción de los derivados financieros cuyo plazo de liquidación sea superior al año y el efectivo y otros activos líquidos equivalentes. Los activos que no cumplen estos requisitos se califican como no corrientes.

Del mismo modo, son pasivos corrientes los vinculados al ciclo normal de explotación, los pasivos financieros mantenidos para negociar, con la excepción de los derivados financieros cuyo plazo de liquidación sea superior al año y en general todas las obligaciones cuya vencimiento o extinción se producirá en el corto plazo. En caso contrario, se clasifican como no corrientes. En el caso de que un pasivo no tenga, antes del cierre del ejercicio, un derecho incondicional para el Grupo de diferir su liquidación por al menos doce meses a contar desde la fecha del balance consolidado, este pasivo se clasifica como corriente.

i) Transacciones con partes vinculadas

El Grupo realiza todas sus operaciones con vinculadas a valores de mercado. Adicionalmente, los precios de transferencia se encuentran adecuadamente soportados por lo que los Administradores de la Sociedad Dominante consideran que no existen riesgos significativos por este aspecto de los que puedan derivarse pasivos de consideración en el futuro.

j) Transacciones y saldos en moneda extranjera

La moneda funcional utilizada por el Grupo es el euro. Consecuentemente, las operaciones en otras divisas distintas del euro se consideran denominadas en moneda extranjera y se registran según los tipos de cambio

vigentes en las fechas de las operaciones. Al cierre del ejercicio, los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se convierten aplicando el tipo de cambio en la fecha del balance consolidado. Los beneficios o pérdidas puestos de manifiesto se imputan directamente a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del período en que se producen.

En relación con la Agencia constituida en Chile, la conversión a euros de dicho negocio para su integración en los estados financieros intermedios consolidados adjuntos se ha efectuado mediante la aplicación de los siguientes criterios:

- Los activos y pasivos se convierten al tipo de cambio vigente a fecha de cierre del balance consolidado.
- Los ingresos y gastos se convierten al tipo de cambio medio ponderado del período en que se realizan las transacciones.
- Las partidas del patrimonio neto se convierten al tipo de cambio vigente en el momento en que se produjo la transacción.
- Las diferencias de cambio resultantes de la aplicación de los criterios anteriores se reconocen como diferencias de conversión en el patrimonio neto.

k) Provisiones y pasivos contingentes

Los Administradores de la Sociedad Dominante en la formulación de los estados financieros intermedios consolidados y las notas explicativas diferencian entre:

1. **Provisiones:** saldos acreedores que cubren obligaciones actuales derivadas de sucesos pasados, cuya cancelación es probable que origine una salida de recursos, pero que resultan indeterminados en cuanto a su importe y/ o momento de cancelación.
2. **Pasivos contingentes:** obligaciones posibles surgidas como consecuencia de sucesos pasados, cuya materialización futura está condicionada a que ocurran, o no, uno o más eventos futuros independientes de la voluntad del Grupo.

El balance consolidado recoge todas las provisiones con respecto a las cuales se estima que la probabilidad de que se tenga que atender la obligación es mayor que de lo contrario. Los pasivos contingentes no se reconocen en el balance consolidado, sino que se informa sobre los mismos en las notas explicativas, en la medida en que no sean considerados como remotos.

Las provisiones se valoran por el valor actual de la mejor estimación posible del importe necesario para cancelar o transferir la obligación, teniendo en cuenta la información disponible sobre el suceso y sus consecuencias, y registrándose los ajustes que surjan por la actualización de dichas provisiones como un gasto financiero conforme se va devengando.

La compensación a recibir de un tercero en el momento de liquidar la obligación, siempre que no existan dudas de que dicho reembolso será percibido, se registra como activo, excepto en el caso de que exista un vínculo legal por el que se haya exteriorizado parte del riesgo, y en virtud del cual el Grupo no esté obligado a responder; en esta situación, la compensación se tendrá en cuenta para estimar el importe por el que, en su caso, figurará la correspondiente provisión.

Procedimientos judiciales y reclamaciones en curso

Al cierre del período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 se encontraban en curso distintos procedimientos judiciales y reclamaciones contra el Grupo, con origen en el desarrollo habitual de sus actividades. No obstante, los asesores legales y los Administradores de la Sociedad Dominante estiman que la conclusión de estos procedimientos y reclamaciones no producirá un efecto significativo en los estados financieros intermedios consolidados adjuntos.

l) Impuesto sobre beneficios

El gasto o ingreso por impuesto sobre beneficios comprende la parte relativa al gasto o ingreso por el impuesto corriente y la parte correspondiente al gasto o ingreso por impuesto diferido.

El impuesto corriente es la cantidad que el Grupo satisface como consecuencia de las liquidaciones fiscales del impuesto sobre el beneficio relativas a un ejercicio. Las deducciones y otras ventajas fiscales en la cuota del impuesto, excluidas las retenciones y pagos a cuenta, así como las pérdidas fiscales compensables de ejercicios anteriores y aplicadas efectivamente en éste, dan lugar a un menor importe del impuesto corriente.

El gasto o el ingreso por impuesto diferido se corresponde con el reconocimiento y la cancelación de los activos y pasivos por impuesto diferido. Estos incluyen las diferencias temporarias que se identifican como aquellos importes que se prevén pagaderos o recuperables derivados de las diferencias entre los importes en libros de los activos y pasivos y su valor fiscal, así como las bases imponibles negativas pendientes de compensación y los créditos por deducciones fiscales no aplicadas fiscalmente. Dichos importes se registran aplicando a la diferencia temporaria o crédito que corresponda el tipo de gravamen al que se espera recuperarlos o liquidarlos.

Se reconocen pasivos por impuestos diferidos para todas las diferencias temporarias imponibles, excepto aquellas derivadas del reconocimiento inicial de fondos de comercio o de otros activos y pasivos en una operación que no afecta ni al resultado fiscal ni al resultado contable y no es una combinación de negocios.

Por su parte, los activos por impuestos diferidos sólo se reconocen en la medida en que se considere probable que el Grupo vaya a disponer de ganancias fiscales futuras contra las que poder hacerlos efectivos y siempre que sea en un plazo menor a 10 años.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos, originados por operaciones con cargos o abonos directos en cuentas de patrimonio, se contabilizan también con contrapartida en patrimonio neto.

En cada cierre contable se reconsideran los activos por impuestos diferidos registrados, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos en la medida en que existan dudas sobre su recuperación futura. Asimismo, en cada cierre se evalúan los activos por impuestos diferidos no registrados en balance consolidado y éstos son objeto de reconocimiento en la medida en que pase a ser probable su recuperación con beneficios fiscales futuros.

La Sociedad Dominante y las sociedades dependientes tributan por el Impuesto sobre Sociedades en Régimen de Consolidación Fiscal, formando parte del Grupo fiscal 0490/09, del que es sociedad dominante su principal accionista, Boxleo Tic, S.L. De acuerdo con lo establecido por el Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas, las políticas del Grupo establecen que para cada una de las sociedades integradas en el Grupo fiscal consolidable, el gasto o ingreso por el Impuesto sobre Sociedades del ejercicio se determina en función del resultado económico antes de impuestos, aumentado o disminuido, según corresponda, por las diferencias permanentes con el resultado fiscal, entendido éste como la base imponible del citado impuesto, y minorado por las deducciones y bonificaciones que corresponden a cada sociedad del Grupo en el Régimen de Declaración Consolidada.

m) Indemnizaciones por despido

De acuerdo con la legislación vigente, las sociedades consolidadas están obligadas al pago de indemnizaciones a aquellos empleados con los que, bajo determinadas condiciones, rescinda sus relaciones laborales. Las indemnizaciones por despido susceptibles de cuantificación razonable se registran como gasto en el período en el que se adopta la decisión del despido y se crea una expectativa válida frente a terceros sobre el mismo. En los estados financieros consolidados adjuntos no se ha registrado provisión alguna por este concepto, ya que no están previstas situaciones de esta naturaleza.

n) Ingresos y gastos

Los ingresos y gastos se imputan en función del criterio de devengo, es decir, cuando se produce la corriente real de bienes y servicios que los mismos representan, con independencia del momento en que se produzca la corriente monetaria o financiera derivada de ellos. Dichos ingresos se valoran por el valor razonable de la contraprestación recibida, deducidos descuentos e impuestos.

El reconocimiento de los ingresos por ventas se produce en el momento en que se han transferido al comprador los riesgos y beneficios significativos inherentes a la propiedad del bien vendido, no manteniendo la gestión corriente sobre dicho bien, ni reteniendo el control efectivo sobre el mismo.

En cuanto a los ingresos por prestación de servicios, éstos se reconocen considerando el grado de realización de la prestación a la fecha de balance consolidado, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad.

Los intereses recibidos de activos financieros se reconocen utilizando el método del “*tipo de interés efectivo*” y los dividendos, cuando se declara el derecho del accionista a recibirlos. En cualquier caso, los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

o) Proyectos en curso de ejecución

El Grupo sigue el criterio de reconocer en cada ejercicio como resultado de los proyectos que realiza la diferencia entre la producción del ejercicio y los costes incurridos durante el mismo. La producción de cada ejercicio viene determinada por la valoración al precio de venta de la proporción ejecutada durante el período del total de cada contrato que, por encontrarse amparada en el contrato firmado con el cliente, o en adicionales o modificados al mismo, ya aprobados, no presentan dudas razonables en cuanto a su aprobación final.

En el caso de contratos con pérdida final esperada, se reconoce la totalidad de la misma en el momento en que ésta se determina.

Si a la fecha de cierre el importe de la producción a origen de cada uno de los contratos es mayor que el importe recepcionado para cada uno de ellos, la diferencia entre ambos importes se recoge dentro de la partida “Clientes por ventas y prestaciones de servicios”, en el activo corriente del balance consolidado. Si, por el contrario, como consecuencia de anticipos recibidos, el importe de la producción a origen fuera menor que el importe de las facturaciones emitidas, la diferencia se recoge dentro del epígrafe “Periodificaciones a corto plazo”, en el pasivo corriente del balance consolidado. Asimismo, con el fin de mantener una adecuada correlación entre los ingresos y gastos de cada ejercicio, los costes de los proyectos pendientes de incurrir y relativos a ventas registradas, se provisionan al cierre del ejercicio, en el epígrafe “Provisiones a corto plazo” del pasivo del balance consolidado.

Los costes directos de los contratos se imputan directamente a los mismos en la medida que se van incurriendo, en tanto que los costes indirectos se imputan a los contratos proporcionalmente a la ejecución de los mismos.

p) Negocios conjuntos

El Grupo contabiliza sus inversiones en Uniones Temporales de Empresas (UTEs) registrando en el balance consolidado la parte proporcional que le corresponde, en función de su porcentaje de participación, de los activos controlados conjuntamente y de los pasivos incurridos conjuntamente.

Asimismo, se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada la parte que le corresponde de los ingresos generados y de los gastos incurridos por el negocio conjunto. Igualmente, en el estado de cambios en el patrimonio neto y en el estado de flujos de efectivo se integra la parte proporcional de los importes de las partidas del negocio conjunto que le corresponden.

q) Operaciones interrumpidas

Una operación interrumpida o en discontinuidad es una línea de negocio que se ha decidido abandonar y enajenar, cuyos activos, pasivos y resultados pueden ser distinguidos físicamente, operativamente y a efectos de información financiera. Los ingresos y gastos de las operaciones en discontinuidad se presentan separadamente en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Durante el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 no se ha producido la discontinuidad de ninguna línea o segmento de negocio del Grupo.

r) Estado de flujos de efectivo consolidado

En los estados de flujos de efectivo consolidados, se utilizan las siguientes expresiones en los siguientes sentidos:

- Flujos de efectivo: entradas y salidas de dinero en efectivo y de sus equivalentes; entendiéndose por éstos las inversiones a corto plazo de gran liquidez y bajo riesgo de alteraciones en su valor.
- Actividades de explotación: actividades típicas del Grupo, así como otras actividades que no pueden ser calificadas como de inversión o de financiación.
- Actividades de inversión: las de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos a largo plazo y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.
- Actividades de financiación: actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos de carácter financiero.

s) Estado de cambios en el patrimonio neto consolidado

El estado de cambios en el patrimonio neto consolidado que se presenta en estos estados financieros intermedios consolidados muestra el total de las variaciones habidas en el patrimonio neto consolidado durante el período. Esta información se presenta desglosada a su vez en dos estados: el estado de ingresos y gastos reconocidos consolidado y el estado total de cambios en el patrimonio neto consolidado. A continuación, se explican las principales características de la información contenida en ambas partes del estado:

Estado de ingresos y gastos reconocidos consolidado

En esta parte del estado de cambios en el patrimonio neto consolidado se presentan los ingresos y gastos generados por el Grupo como consecuencia de su actividad durante el período, distinguiendo aquellos registrados como resultados en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del período y los otros ingresos y gastos registrados, de acuerdo con lo dispuesto en la normativa vigente, directamente en el patrimonio neto consolidado.

Por tanto, en este estado se presenta:

- a) El resultado del período.
- b) El importe neto de los ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio neto consolidado (*importe de los ingresos, netos de los gastos originados en el período, reconocidos directamente en el patrimonio neto consolidado, los cuales se mantienen en esta partida, aunque en el mismo período se traspasen a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, al valor inicial de otros activos o pasivos o se reclasifiquen a otra partida*).
- c) El importe transferido a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada desde el patrimonio neto consolidado (*importe de las ganancias o pérdidas por valoración y de las subvenciones de capital reconocidas previamente en el patrimonio neto consolidado, aunque sea en el mismo ejercicio, que se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada*).
- d) El total de los ingresos y gastos reconocidos, calculados como la suma de las letras anteriores.

Los importes de estas partidas se presentan por su importe bruto, mostrándose su correspondiente efecto impositivo en la rúbrica “Efecto impositivo” del estado.

Estado total de cambios en el patrimonio neto consolidado

En esta parte del estado de cambios en el patrimonio neto consolidado se presentan todos los movimientos habidos en el patrimonio neto consolidado, incluidos los que tienen su origen en cambios en los criterios contables y en correcciones de errores. Este estado muestra, por tanto, una conciliación del valor en libros al comienzo y al final del período de todas las partidas que forman el patrimonio neto consolidado, agrupando los movimientos habidos en función de su naturaleza en las siguientes partidas:

- a) Ajustes por cambios en criterios contables y corrección de errores: que incluye los cambios en el patrimonio neto consolidado que surgen como consecuencia de la reexpresión retroactiva de los saldos de los estados financieros intermedios consolidados con origen en cambios en los criterios contables o en la corrección de errores.
- b) Ingresos y gastos reconocidos en el ejercicio: recoge, de manera agregada, el total de las partidas registradas en el estado de ingresos y gastos reconocidos anteriormente indicadas.
- c) Otras variaciones del patrimonio neto consolidado: recoge el resto de partidas registradas en el patrimonio neto consolidado, como pueden ser aumentos o disminuciones del capital de la Sociedad Dominante, distribución de resultados, operaciones con instrumentos de capital propios, pagos con instrumentos de capital, traspasos entre partidas del patrimonio neto consolidado y cualquier otro incremento o disminución del patrimonio neto consolidado.

4. Inmovilizado intangible

El movimiento habido en las distintas partidas del inmovilizado intangible durante el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 y el ejercicio 2018 ha sido el siguiente:

Periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2019

	Euros				
	Saldo 01.01.19	Adiciones / (Dotaciones)	Retiros/ (Bajas)	Diferencias de conversión	Saldo 30.06.19
Coste:					
Fondo de comercio	1.450.505	-	-	-	1.450.505
Desarrollo	678.732	-	-	-	678.732
Propiedad industrial	19.829	-	-	-	19.829
Aplicaciones informáticas	613.462	10.085	-	-	623.547
TOTAL	2.762.528	10.085	-	-	2.772.613
Amortización acumulada:					
Fondo de comercio	(435.152)	(72.525)	-	-	(507.677)
Desarrollo	(678.732)	-	-	-	(678.732)
Propiedad industrial	(19.829)	-	-	-	(19.829)
Aplicaciones informáticas	(541.800)	(34.095)	-	(5)	(575.900)
TOTAL	(1.675.513)	(106.620)	-	(5)	(1.782.138)
Neto:					
Fondo de comercio	1.015.353				942.828
Desarrollo	-				0
Propiedad industrial	-				0
Aplicaciones informáticas	71.662				47.647
TOTAL	1.087.015				990.475

Ejercicio 2018

	Euros				
	Saldo 01.01.18	Adiciones / (Dotaciones)	Retiros/ (Bajas)	Diferencias de conversión	Saldo 31.12.18
Coste:					
Fondo de comercio	1.450.505	-	-	-	1.450.505
Desarrollo	678.732	-	-	-	678.732
Propiedad industrial	19.829	-	-	-	19.829
Aplicaciones informáticas	598.335	15.127	-	-	613.462
TOTAL	2.747.401	15.127	-	-	2.762.528
Amortización acumulada:					
Fondo de comercio	(290.101)	(145.051)	-	-	(435.152)
Desarrollo	(636.314)	(42.418)	-	-	(678.732)
Propiedad industrial	(19.700)	(129)	-	-	(19.829)
Aplicaciones informáticas	(472.486)	(69.326)	-	12	(541.800)
TOTAL	(1.418.601)	(256.924)	-	12	(1.675.513)
Neto:					
Fondo de comercio	1.160.404				1.015.353
Desarrollo	42.418				-
Propiedad industrial	129				-
Aplicaciones informáticas	125.849				71.662
TOTAL	1.328.800				1.087.015

Adiciones del período

Las únicas adiciones del período corresponden a las realizadas en aplicaciones informáticas para el normal desarrollo de las operaciones del Grupo.

Fondo de comercio de consolidación

La composición de esta partida de los balances consolidados adjuntos al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2018 es la siguiente:

	Euros		
	Valor Histórico	Saldos al 31.12.18	Saldos al 30.06.19
De sociedad consolidada por integración global-			
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	1.450.505	1.015.353	942.828
TOTAL	1.450.505	1.015.353	942.828

Por otra parte, los Administradores de la Sociedad Dominante han considerado que la sociedad dependiente consolidada constituye una unidad indivisible generadora de efectivo al Grupo, dada la especialización de actividades que tiene.

Elementos totalmente amortizados

Formando parte del inmovilizado intangible del Grupo se encuentran determinados activos que se encontraban totalmente amortizados y en uso, cuyos valores totales de coste y de su correspondiente amortización acumulada al 30 de junio de 2019 y 31 de diciembre de 2018 presentan el siguiente detalle:

	Euros	
	30.06.19	31.12.18
Desarrollo	678.732	678.732
Propiedad industrial	19.829	19.829
Aplicaciones informáticas	426.406	405.880
Total	1.124.966	1.104.441

5. Inmovilizado material

El movimiento habido en las distintas partidas del inmovilizado material durante el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 y el ejercicio 2018 ha sido el siguiente:

Periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2019

	Euros					
	Saldo 01.01.19	Adiciones / (Dotaciones)	Retiros/ (Bajas)	Diferencias de conversión	Trasposos	Saldo 30.06.19
Coste:						
Terrenos	478.462	-	-	-	-	478.462
Construcciones	1.700.029	-	-	-	-	1.700.029
Otras instalaciones	2.262.550	244.971	(166.945)	-	2.773	2.343.349
Mobiliario	725.833	86.447	-	-	-	812.280
Equipos de proceso de información	4.308.322	468.284	-	-	-	4.776.606
Elementos de transporte	6.713	-	-	-	-	6.713
Otro inmovilizado material	93.484	5.074	-	-	-	98.558
Inmovilizado en curso	2.773	-	-	-	(2.773)	-
TOTAL	9.578.166	804.776	(166.945)	-	-	10.215.997
Amortización acumulada:						
Construcciones	(332.086)	(16.827)	-	-	-	(348.913)
Otras instalaciones	(1.082.423)	(76.138)	82.708	(187)	-	(1.076.040)
Mobiliario	(488.234)	(26.149)	-	-	-	(514.383)
Equipos de proceso de información	(3.801.569)	(154.062)	-	(70)	-	(3.955.701)
Elementos de transporte	(6.713)	-	-	-	-	(6.713)
Otro inmovilizado material	(57.712)	(7.112)	-	-	-	(64.824)
TOTAL	(5.768.737)	(280.288)	82.708	(257)	-	(5.966.574)
Neto:						
Terrenos	478.462					478.462
Construcciones	1.367.943					1.351.116
Otras instalaciones	1.180.127					1.267.309
Mobiliario	237.599					297.897
Equipos de proceso de información	506.753					820.905
Elementos de transporte	-					-
Otro inmovilizado material	35.772					33.734
Inmovilizado en curso	2.773					-
TOTAL	3.809.429					4.249.423

Ejercicio 2018

	Euros					
	Saldo 01.01.18	Adiciones / (Dotaciones)	Retiros/ (Bajas)	Diferencias de conversión	Trasposos	Saldo 31.12.18
Coste:						
Terrenos	478.462	-	-	-	-	478.462
Construcciones	1.709.951	-	(6.726)	-	(3.196)	1.700.029
Otras instalaciones	1.981.343	311.357	(32.293)	(1.053)	3.196	2.262.550
Mobiliario	679.976	56.592	(10.735)	-	-	725.833
Equipos de proceso de información	4.192.117	182.545	(65.965)	(375)	-	4.308.322
Elementos de transporte	6.713	-	-	-	-	6.713
Otro inmovilizado material	85.035	8.449	-	-	-	93.484
Inmovilizado en curso	-	2.773	-	-	-	2.773
TOTAL	9.133.597	561.716	(115.719)	(1.428)	-	9.578.166
Amortización acumulada:						
Construcciones	(305.159)	(33.653)	6.726	-	-	(332.086)
Otras instalaciones	(982.941)	(129.730)	29.864	384	-	(1.082.423)
Mobiliario	(447.800)	(46.898)	6.464	-	-	(488.234)
Equipos de proceso de información	(3.538.746)	(328.939)	65.965	151	-	(3.801.569)
Elementos de transporte	(6.713)	-	-	-	-	(6.713)
Otro inmovilizado material	(43.656)	(14.056)	-	-	-	(57.712)
TOTAL	(5.325.015)	(553.276)	109.019	535	-	(5.768.737)
Neto:						
Terrenos	478.462					478.462
Construcciones	1.404.792					1.367.943
Otras instalaciones	998.402					1.180.127
Mobiliario	232.176					237.599
Equipos de proceso de información	653.371					506.753
Elementos de transporte	-					-
Otro inmovilizado material	41.379					35.772
Inmovilizado en curso	-					2.773
TOTAL	3.808.583					3.809.429

Adiciones y retiros del periodo

Las principales adiciones del periodo corresponden a la inversión en 'Otras instalaciones' y 'Equipos para procesos de información'. Por su parte, los retiros del periodo corresponden a las bajas producidas por el cambio de oficina realizado en Madrid.

Dichas bajas han generado una pérdida por importe de 166.945 euros la cual se encuentra registrada en el epígrafe "Deterioro y resultados por enajenaciones del inmovilizado" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada adjunta.

Arrendamientos operativos

La información de los pagos mínimos futuros comprometidos contractualmente al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2018 (sin tener en cuenta la repercusión de gastos comunes, incrementos futuros de IPC, ni actualizaciones de renta pactadas contractualmente) es la siguiente:



	Euros	
	30.06.19	31.12.18
Menos de un año	325.124	484.048
Entre uno y cinco años	1.420.398	1.337.470
Más de cinco años	622.669	155.361
Total	2.368.191	1.976.879

En la información anterior, se incluye el importe de los pagos derivados del contrato de arrendamiento de las oficinas centrales a Boxleo Tic, S.L.

Elementos totalmente amortizados

Formando parte del inmovilizado material del Grupo se encuentran determinados activos que se encontraban totalmente amortizados y en uso, cuyos valores totales de coste y de su correspondiente amortización acumulada al 30 de junio de 2019 y 31 de diciembre de 2018 presentan el siguiente detalle:

	Euros	
	30.06.19	31.12.18
Construcciones	-	-
Otras instalaciones	770.349	770.349
Mobiliario	240.775	240.775
Equipos proceso de información	3.382.563	3.173.493
Elementos de transporte	6.713	6.713
Otro inmovilizado material	11.712	7.457
Total	4.412.111	4.198.787

Política de seguros

La política del Grupo es contratar pólizas de seguro para cubrir los posibles riesgos a los que están sujetos los diversos elementos de su inmovilizado material e intangible, así como de sus inversiones inmobiliarias. En opinión de los Administradores de la Sociedad Dominante, las coberturas de seguro contratadas por las distintas sociedades del Grupo al 30 de junio de 2019 son adecuadas y suficientes.

6. Inversiones inmobiliarias

El movimiento habido en las distintas partidas de las inversiones inmobiliarias durante el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 y el ejercicio 2018 ha sido el siguiente:



Período de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2019

	Euros		
	Saldo 01.01.19	Adiciones / (Dotaciones)	Saldo 30.06.19
Coste:			
Terrenos	51.578	-	51.578
Construcciones	288.135	-	288.135
TOTAL	339.713	-	339.713
Amortización acumulada:			
Construcciones	(96.277)	(2.881)	(99.158)
TOTAL	(96.277)	(2.881)	(99.158)
Neto:			
Terrenos	51.578		51.578
Construcciones	191.858		188.977
TOTAL	243.436		240.555

Ejercicio 2018

	Euros		
	Saldo 01.01.18	Adiciones / (Dotaciones)	Saldo 31.12.18
Coste:			
Terrenos	51.578	-	51.578
Construcciones	288.135	-	288.135
TOTAL	339.713	-	339.713
Amortización acumulada:			
Construcciones	(90.514)	(5.763)	(96.277)
TOTAL	(90.514)	(5.763)	(96.277)
Neto:			
Terrenos	51.578		51.578
Construcciones	197.621		191.858
TOTAL	249.199		243.436

Durante el ejercicio 2019 no se han producido ingresos derivados por el arrendamiento de los locales que figuran incluidos en este epígrafe del balance consolidado.

7. Inversiones en empresas del Grupo y multigrupo a largo plazo e Inversiones financieras a largo y corto plazo

Instrumentos de patrimonio en empresas del Grupo y multigrupo a largo plazo no consolidadas

En este epígrafe del balance consolidado se registran las participaciones en el capital social de las empresas del Grupo y multigrupo no consolidadas, ninguna de las cuales cotiza en un mercado secundario organizado. La información más significativa de estas sociedades al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2018 se presenta a continuación:

Al 30 de junio de 2019

Sociedad	Domicilio Social	% Participación Directa	Actividad	Euros					
				Valor en Libros de la Participación		Datos de la Participada			
				Coste	Deterioro	Capital	Reservas	Otras Partidas	Resultado del ejercicio
Altia Consultores Sociedade Unipessoal, LDA (a)	Porto (Portugal)	100%	Consultoría informática	5.000	(5.000)	5.000	0	(47.003)	(867)
Altia Logistic Software, S.L. (a)	A Coruña	50%	Consultoría Informática	1.503	0	3.006	2.065	0	(186.639)

(a) Sociedades no exaltadas.

Al 31 de diciembre de 2018

Sociedad	Domicilio Social	% Participación Directa	Actividad	Euros					
				Valor en Libros de la Participación		Datos de la Participada			
				Coste	Deterioro	Capital	Reservas	Otras Partidas	Resultado del ejercicio
Altia Consultores Sociedade Unipessoal, LDA (a)	Porto (Portugal)	100%	Consultoría Informática	5.000	(5.000)	5.000	0	(46.232)	(771)
Altia Logistic Software, S.L. (a)	A Coruña	50%	Consultoría Informática	1.503	0	3.006	2.065	0	(114.426)

(a) Sociedades no auditadas.

En el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 no se han producido movimientos en este epígrafe del balance adjunto.

Con fecha 1 de julio de 2018 la Sociedad Dominante concedió un préstamo participativo a Altia Logistic Software, S.L., por importe de 200.000 euros. Los intereses devengados por dicho préstamo en los seis primeros meses del ejercicio 2019 ascendieron a 750 euros y se encuentran registrados en la cuenta “Ingresos Financieros- De Grupo” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada adjunta. El tipo de interés del crédito es el del tipo legal del dinero. El vencimiento de este préstamo es el 30 de junio del 2021.

Asimismo, con fecha 25 de noviembre de 2010 la Sociedad Dominante se subrogó en un préstamo concedido a Altia Consultores Sociedade Unipessoal, LDA, por importe de 50.000 euros. Los intereses devengados por dicho préstamo en los seis primeros meses del ejercicio 2019 ascendieron a 744 euros, que se encuentran registrados en la cuenta “Ingresos Financieros- De Grupo” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. El tipo de interés del crédito es el del tipo legal del dinero. Este préstamo tiene prórrogas anuales, vence el 25 de junio de 2020 y figura registrado en el epígrafe “Inversiones en empresas del Grupo y asociadas a corto plazo”.

Inversiones financieras a largo plazo -Instrumentos de patrimonio

El detalle del saldo al 30 de junio de 2019 y 31 de diciembre de 2018 de esta partida es el siguiente:

	Euros	
	30.06.19	31.12.18
Fondos de inversión	2.967.631	2.919.239
	2.967.631	2.919.239

Los instrumentos de patrimonio registrados en este epígrafe se han calificado como activos financieros disponibles para la venta; por ello, el cambio en el valor razonable de dichos instrumentos ocurrido en el periodo se ha registrado en el patrimonio neto, neto de su efecto fiscal.

Adicionalmente, el Grupo posee una participación no controladora en la sociedad Centum Research & Technology, S.L., la cual se encuentra totalmente deteriorada.

Inversiones financieras a largo y corto plazo -Otros activos financieros

El saldo al 30 de junio de 2019 y 31 de diciembre de 2018 en estas partidas del balance consolidado corresponde, básicamente, a fianzas depositadas por el Grupo.

Información sobre la naturaleza y el nivel de riesgo procedente de instrumentos financieros

Las actividades del Grupo están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado (*incluyendo riesgo de tipo de cambio, riesgo del tipo de interés y riesgo de precios*), riesgo de crédito y riesgo de liquidez.

La gestión de dichos riesgos está centralizada en la Dirección Financiera de la Sociedad Dominante, con arreglo a políticas aprobadas por el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante, que tiene establecidas las políticas y mecanismos necesarios para controlar la exposición a los riesgos de crédito y liquidez, así como a las variaciones en los tipos de interés.

A continuación, se indican los principales riesgos financieros que impactan al Grupo:

Riesgo de mercado

- Riesgo de tipo de cambio: el Grupo posee una Agencia constituida en Chile (véase Nota 13), cuyos activos netos están expuestos al riesgo de conversión de moneda extranjera. El riesgo de tipo de cambio sobre los activos netos de las operaciones en el extranjero del Grupo en pesos chilenos se gestiona, principalmente, mediante recursos ajenos denominados en la correspondiente moneda. Además de los saldos y transacciones procedentes de este establecimiento permanente, el Grupo no mantiene saldos y transacciones en moneda extranjera significativos en relación a estos estados financieros intermedios consolidados.
- Riesgo de tipo de interés y valor razonable: el Grupo no presenta una exposición significativa en relación a dichos riesgos, debido a que se financia principalmente con recursos propios y no tiene un endeudamiento bancario significativo. Respecto a los activos financieros valorados a su valor razonable, corresponden a participaciones en fondos de inversión cuyo riesgo de cambio de valor no es elevado. Al 30 de junio de 2019 no había ningún otro activo o pasivo distinto a los anteriores valorados a valor razonable.
- Riesgo de precio: en opinión de los Administradores de la Sociedad Dominante, la exposición a este riesgo no es significativa.

Riesgo de crédito

Los principales activos financieros del Grupo son el efectivo y otros activos líquidos equivalentes, así como los deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, que representan la exposición máxima del Grupo al riesgo de crédito. En este sentido, la Dirección hace un seguimiento individualizado de las cuentas comerciales que mantiene con sus clientes para anticipar el deterioro de activos derivados de situaciones de insolvencia de las contrapartes.

La gestión del riesgo de crédito, entendido como la posibilidad de que un tercero no cumpla con sus obligaciones contractuales para con el Grupo, es una de las líneas a las que se presta especial atención.

La Dirección de la Sociedad Dominante estima que al 30 de junio de 2019 los deterioros existentes en los activos no resultan significativos y se hallan adecuadamente registrados.

Riesgo de liquidez

Con el fin de asegurar la liquidez y poder atender todos los compromisos de pago que se derivan de su actividad, aparte de los recursos financieros que genera en sus operaciones, al 30 de junio de 2019 el Grupo disponía de la tesorería que se muestra en el balance consolidado adjunto. En este sentido, la política de la Dirección Financiera es la de llevar a cabo un seguimiento continuado de la estructura de su balance consolidado por plazos de vencimiento, detectando de forma anticipada las eventuales necesidades de liquidez a corto y medio plazo, adoptando una estrategia que conceda estabilidad a las fuentes de financiación y contratando financiaciones, cuando son necesarias, por importe suficiente para soportar las necesidades previstas.

Dada la sólida situación patrimonial y financiera del Grupo, la evolución prevista de sus resultados y su capacidad para generar recursos financieros, la Dirección de la Sociedad Dominante no prevé tensiones de liquidez.

8. Clientes por ventas y prestaciones de servicios

El desglose de la partida “Clientes por ventas y prestaciones de servicios” del balance consolidado al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2018 es el siguiente:



	Euros	
	30.06.19	31.12.18
Cientes	17.217.529	17.917.501
Cientes, contrato ejecutado pendiente de certificar	4.029.321	4.629.717
Cientes, efectos comerciales descontados	484.577	751.994
Cientes de dudoso cobro	59.900	59.900
Deterioro	(59.900)	(59.900)
Total	21.731.427	23.299.212

9. Patrimonio neto

Fondos propios

Capital social de la Sociedad Dominante

A 30 de junio de 2019 y a 31 de diciembre de 2018 el capital social de la Sociedad Dominante está compuesto por 6.878.185 acciones, íntegramente suscritas y desembolsadas y representadas por anotaciones en cuenta con un valor nominal de 0,02 euros por acción. La totalidad de las acciones de la Sociedad Dominante están admitidas a cotización en el segmento de expansión del Mercado Alternativo Bursátil (MAB). De acuerdo con la información disponible, al 30 de junio de 2019 y 31 de diciembre de 2018 los accionistas de la Sociedad Dominante con una participación individual, directa e indirecta, superior al 10%, son los siguientes:

	% de Participación	
	30.06.19	31.12.18
Boxteo, TIC, S.L.	80,92%	80,93%
Vehículos y personas vinculadas D. Ramchan Bhavnani	10,99%	10,88%
	91,91%	91,81%

Prima de emisión

La legislación mercantil permite expresamente la utilización del saldo de la prima de emisión para ampliar el capital y no establece restricción alguna en cuanto a la disponibilidad de dicho saldo.

Reservas

El detalle de la composición de este epígrafe de los fondos propios consolidados al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre 2018 es el siguiente:

	Euros	
	30.06.19	31.12.18
Reserva legal	27.513	27.513
Reserva de capitalización	1.387.077	1.036.705
Reserva para acciones propias	19.740	2.930
Reserva en Sociedades consolidadas y de consolidación	1.804.517	1.392.871
Reservas Voluntarias	32.515.449	28.640.095
Total	35.754.296	31.100.114

Reserva legal

De acuerdo con el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, debe destinarse una cifra igual al 10% del beneficio del ejercicio a la reserva legal, hasta que ésta alcance, al menos, el 20% del capital social. A 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2018 la reserva legal se encontraba constituida en su totalidad.

La reserva legal podrá utilizarse para aumentar el capital en la parte de su saldo que exceda del 10% del capital ya aumentado.

Salvo para la finalidad mencionada anteriormente, y mientras no supere el 20% del capital social, esta reserva sólo podrá destinarse a la compensación de pérdidas y siempre que no existan otras reservas disponibles suficientes para este fin.

Reservas restringidas

En el proceso de consolidación se han considerado reservas de la sociedad dependiente que tienen restringido su uso por importe de 351.977euros.

Reserva de Capitalización

La reserva de capitalización se dota, en su caso, de conformidad con lo establecido en el artículo 25 de la Ley del Impuesto sobre Sociedades, que establece que se dote la reserva por el importe del derecho a la reducción de la base imponible del ejercicio. La reserva es indisponible y está condicionada a que se mantenga el incremento de fondos propios durante un plazo de 5 años desde el cierre del periodo impositivo al que corresponda la reducción, salvo por existencia de pérdidas contables.

Reserva de acciones propias

Dotada para dar cumplimiento a lo dispuesto en el artículo 148 de la Ley de Sociedades de Capital por el cual deberá mantenerse una reserva de carácter indisponible por el importe de las acciones propias en poder de la Sociedad Dominante en tanto estas no sean enajenadas.

Reservas en sociedades consolidadas y de consolidación

La totalidad del saldo de esta partida de los Fondos propios consolidados corresponde a las reservas aportadas por la sociedad dependiente Exis Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.

Reservas voluntarias

No existe limitación alguna a su libre disposición.

Aportación de las sociedades consolidadas al resultado del periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 y al ejercicio 2018 atribuido a la Sociedad Dominante

La aportación de cada una de las sociedades consolidadas a los resultados del período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 y al ejercicio 2018 atribuidos a la Sociedad Dominante es la siguiente:

Sociedad	Euros					
	Período de Seis Meses Finalizado el 30 de Junio de 2019			Ejercicio 2018		
	Resultado Consolidado	Resultado Atribuido a Socios Externos	Resultado Atribuido a la Sociedad Dominante	Resultado Consolidado	Resultado Atribuido a Socios Externos	Resultado Atribuido a la Sociedad Dominante
Altia Consultores, S.A.	2.887.697	-	2.887.697	6.325.909	-	6.325.909
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	195.413	12.268	183.145	438.696	26.484	412.212
	3.083.110	12.268	3.070.842	6.764.605	26.484	6.738.121

Acciones propias

De acuerdo con lo establecido en la normativa del Mercado Alternativo Bursátil, la Sociedad Dominante firmó un contrato con el proveedor de liquidez Solventis A.V., S.A. con motivo de su salida a cotización. Este acuerdo tiene por objeto facilitar a los inversores la negociación de las acciones de la Sociedad Dominante, asegurando que cualquier persona interesada tenga la posibilidad de comprar o vender acciones.

El detalle del movimiento de las acciones propias adquiridas por la Sociedad Dominante durante el primer semestre de 2019 y durante el ejercicio 2018 y las acciones propias que mantiene al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2018 es el siguiente:

	Período Semestral 2019		31.12.2018	
	Nº Acciones	Valor Contable	Nº Acciones	Valor Contable
Al inicio del periodo	155	2.930	1.815	29.748
(+) adquisiciones	1.272	25.126	3.678	57.678
(-) ventas	(440)	(8.792)	(5.338)	(88.632)
Ajustes variación de valor	-	476	-	4.136
Al final del período	987	19.740	155	2.930

Consecuentemente la Sociedad Dominante tenía en cartera 987 acciones propias en cartera al 30 de junio de 2019 con un coste en libros de 19.740 euros, representativas de un 0,014% de su capital social.

Dividendos

Durante el periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2019 la Junta de Accionistas de la Sociedad Dominante ha realizado el reparto de un dividendo complementario que, junto al dividendo a cuenta repartido en diciembre de 2018, constituyen el dividendo total aprobado por la misma en relación con la distribución de los resultados del ejercicio 2018.

Socios Externos

El saldo de este capítulo de los balances consolidados al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2018 recoge el valor de la participación de los socios minoritarios en la sociedad consolidada por el método de integración global (en concreto, en EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.). Asimismo, el saldo que se muestra en el capítulo "Resultado Atribuido a socios externos" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 y 2018 adjuntas representa la participación de dichos socios minoritarios en los resultados de dicho ejercicio.

El movimiento habido durante el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 y el ejercicio 2018 en este capítulo del balance consolidado ha sido el siguiente:

Período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019

Sociedad	Euros			
	Saldo Inicial	Participación en Resultado del Ejercicio	Otros Movimientos	Saldo Final
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	181.731	12.268	566	194.565

Ejercicio 2018

Sociedad	Euros			
	Saldo Inicial	Participación en Resultado del Ejercicio	Otros Movimientos	Saldo Final
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	154.298	26.484	949	181.731

La composición, por conceptos, del saldo de este capítulo al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2018 es la siguiente:

Período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019

Sociedad	Euros				
	Capital Escriturado	Reservas	Otras Partidas	Beneficio de Ejercicio 2019	Total
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	100.574	(63.217)	144.940	12.268	194.565

Ejercicio 2018

Sociedad	Euros				
	Capital Escriturado	Reservas	Otras Partidas	Beneficio de Ejercicio 2018	Total
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	100.574	(62.835)	117.508	26.484	181.731

10. Provisiones y pasivos contingentes

El movimiento que ha tenido lugar en el epígrafe “Provisiones a corto plazo” del balance consolidado durante el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 ha sido el siguiente:

	Euros	
	Largo Plazo	Corto Plazo
Saldo a 31 de diciembre de 2018	-	-
Dotaciones con cargo en resultados	-	5.480
Reversiones con abono en resultados	-	-
Aplicaciones a su finalidad	-	-
Saldo a 30 de junio de 2019	-	5.480

Las provisiones son estimadas por el Grupo atendiendo a criterios de máxima prudencia y corresponden a reclamaciones laborales no resueltas a la fecha de cierre de los presentes estados financieros intermedios.

11. Administraciones Públicas y situación fiscal

Saldos corrientes con las Administraciones Públicas

El detalle de los saldos corrientes mantenidos con las Administraciones Públicas al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2018 es el siguiente:

	Euros	
	30.06.19	31.12.18
Otros créditos con las Administraciones públicas		
Hacienda Pública, deudora por subvenciones	24.961	65.260
Hacienda Pública, deudora por IVA	678.431	674.061
Hacienda Pública, deudora por Retenciones	11.021	6.600
Total créditos con las Administraciones públicas	714.413	745.921
Otras deudas con las Administraciones Públicas-		
Hacienda Pública, acreedora por IVA	932.327	1.400.908
Hacienda Pública, acreedora por Retenciones	476.072	606.325
Pasivo por Impuesto Corriente	-	8.285
Organismos de la Seguridad Social, acreedores	863.724	703.851
Total deudas con las Administraciones públicas	2.272.123	2.719.369



Impuesto sobre Sociedades

Tal y como se indica en la Nota 3-l, a efectos del Impuesto sobre Sociedades, las sociedades del Grupo tributan bajo el Régimen de Declaración Consolidada en un grupo cuya sociedad dominante es Boxleo Tic, S.L. Para cada una de las sociedades pertenecientes al Grupo fiscal consolidable, el Impuesto sobre Sociedades se calcula a partir del resultado económico o contable, obtenido por la aplicación de principios de contabilidad generalmente aceptados, si bien no necesariamente ha de coincidir con el resultado fiscal, entendido éste como la base imponible del citado impuesto, que resulta de la aplicación de lo dispuesto al respecto en la Ley del impuesto.

Por otra parte, debido a que el periodo impositivo del Impuesto de Sociedades comprende el ejercicio anual, a efectos de los presentes estados financieros intermedios consolidados, los desgloses requeridos relativos al Impuesto sobre Sociedades se presentan calculados de acuerdo con el tipo impositivo nominal, dado que se estima que el mismo no tendrá una diferencia relevante con la tasa efectiva real al final del ejercicio. En cualquier caso, y dado que se trata de una estimación sujeta a incertidumbre, la aplicación de dicho criterio obedece a la aplicación del principio de prudencia.

La conciliación del resultado contable del periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 y del ejercicio 2018 con la base imponible individual del Impuesto sobre Sociedades, es como sigue:

	Euros	
	Primer Semestre 2019	Ejercicio 2018
Resultado contable antes de impuestos	4.134.379	8.924.770
Diferencias permanentes	-	102.248
Diferencias temporarias	-	60.361
Con origen en el ejercicio	-	73.525
Con origen en ejercicios anteriores	-	(13.164)
Diferencias de Consolidación	-	135.797
Compensación de Bases Imponibles negativas	-	(767.181)
Base Imponible (=Resultado Fiscal)	4.134.379	8.455.995

Conciliación entre el resultado contable y el gasto por Impuesto sobre Sociedades

La conciliación entre el resultado contable y el gasto por el Impuesto sobre Sociedades del periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 y del ejercicio 2018 es la siguiente:

	Euros	
	Primer Semestre 2019	Ejercicio 2018
Resultado contable antes de impuestos	4.134.379	8.924.770
Diferencias permanentes	-	102.248
Diferencias temporarias	-	60.361
	4.134.379	9.087.379
Cuota al 25%	1.033.595	2.271.845
Reducción artículo 25 TRLIS	-	(87.593)
Deducciones	-	(34.616)
Impuesto soportado en el extranjero	-	(6.071)
Otros	17.674	16.601
Total gasto por Impuesto sobre Sociedades registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada	1.051.269	2.160.166

Desglose del gasto por Impuesto sobre Sociedades

El desglose del gasto por Impuesto sobre Sociedades del primer semestre de 2019 y del ejercicio 2018 es el siguiente:

	Euros	
	Primer Semestre 2019	Ejercicio 2018
Impuesto corriente		
Por operaciones continuadas	1.051.269	1.992.388
Impuesto diferido		
Por operaciones continuadas	-	167.778
Total gasto por Impuesto sobre Sociedades registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada	1.051.269	2.160.166

Activos y pasivos por impuesto diferido

La composición de estos epígrafes al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2018 presentaba el siguiente detalle:

	Euros			
	30.06.19		31.12.18	
	Activos Por Impuesto Diferido	Pasivos por Impuesto Diferido	Activos Por Impuesto Diferido	Pasivos por Impuesto Diferido
Libertad de amortización	-	325.384	-	325.384
Agencia Chile	5.221	-	5.048	-
Efecto fiscal valor razonable de instrumentos financieros	20.190	12.098	20.190	-
Amortización Fondo de Comercio	54.394	-	54.394	-
Crédito por Pérdidas a Compensar	539.507	-	539.507	-
	619.312	337.482	619.139	325.384

Los activos por impuesto diferido han sido registrados en el balance consolidado por considerar los Administradores de la Sociedad Dominante que su recuperación está razonablemente asegurada en base a las estimaciones recientes efectuadas acerca de la evolución futura prevista de los resultados de las sociedades del Grupo.

Bases imponibles negativas pendientes de compensar

Tomando como base las declaraciones fiscales presentadas por las sociedades consolidadas y por el Grupo fiscal consolidable en España en ejercicios anteriores, las bases imponibles negativas pendientes de compensar al 30 de junio de 2019 son las siguientes:

AÑO	Pendiente aplicación principio periodo	Aplicado en 2011	Aplicado en 2012	Aplicado en 2013	Aplicado en 2014	Aplicado en 2015	Aplicado en 2016	Aplicado en 2017	Aplicado en 2018	Pendiente aplicación periodos futuros
2002	3.451.999	(104.659)	(92.668)	(91.480)	(453.016)	(749.139)	(770.467)	(474.835)	(715.735)	-
2003	1.270.819								(51.446)	1.219.373
2004	132.126									132.126
2006	339.948									339.948
2007	249.041									249.041
2008	200.255									200.255
2010	17.283									17.283
TOTAL EUROS	5.661.471	(104.659)	(92.668)	(91.480)	(453.016)	(749.139)	(770.467)	(474.835)	(767.181)	2.158.026

No obstante, la legislación fiscal vigente incluye una limitación en relación con la compensación de bases imponibles negativas, por la cual se establece que, con vigencia para los períodos impositivos que se inician a partir del 1 de enero de 2016, las empresas o Grupos fiscales consolidables cuya cifra de negocios sea igual o mayor a 60 millones de euros sólo podrán compensar el 25% de la base imponible previa a la aplicación de la reserva de capitalización y a dicha compensación. En todo caso, se podrán compensar en cada período impositivo las bases imponibles negativas hasta un importe de 1 millón de euros.

Al 30 de junio de 2019, el Grupo tenía registrado en el epígrafe “Activos por impuesto diferido” del balance consolidado un crédito fiscal por importe de 539.507 euros, que corresponde al efecto fiscal derivado de la compensación de las bases imponibles negativas pendientes de compensar por el Grupo fiscal consolidable. Los Administradores de la Sociedad Dominante consideran que la compensación futura de dichas bases imponibles negativas está razonablemente asegurada a la vista de las estimaciones recientes efectuadas por la Dirección del Grupo acerca de la evolución futura prevista del negocio y, en consecuencia, de las bases imponibles de las sociedades consolidadas.

No existen diferencias temporarias que no se encuentren registradas en el balance consolidado intermedio adjunto.

Impuestos reconocidos en el patrimonio neto

Durante el primer semestre de 2019 y el ejercicio 2018 el movimiento de los impuestos reconocidos en el patrimonio neto ha sido el siguiente:

	A 30.06.2019	Ejercicio 2018
Cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros (Nota 7)	(12.098)	20.190
Saldo final	(12.098)	20.190

Ejercicios abiertos a inspección

En diciembre de 2018 la Administración Tributaria notificó el inicio de actuaciones inspectoras para el Impuesto de Sociedades y el Impuesto sobre el Valor Añadido correspondiente a los ejercicios 2014 y 2015 de las Sociedades del Grupo Fiscal.

En el momento de preparación de los presentes estados financieros consolidados semestrales, la citada actuación inspectora, si bien ido avanzando en su tramitación se encuentra todavía en una fase temprana, sin que se hayan manifestado discrepancias en las liquidaciones de los citados impuestos en los ejercicios inspeccionados, motivo por el cual no se ha dotado provisión ninguna. Los Administradores de la Sociedad Dominante consideran que se han practicado adecuadamente las liquidaciones de los mencionados impuestos, por lo que, aún en caso de que surgieran discrepancias en la interpretación normativa vigente por el tratamiento fiscal otorgado a las operaciones, los eventuales pasivos resultantes, en caso de materializarse, no afectarían de manera significativa a los estados intermedios consolidados adjuntos.

Adicionalmente, cabe mencionar que al 30 de junio de 2019 la Sociedad Dominante tiene abiertos a inspección los ejercicios 2016, 2017 y 2018 para todos los impuestos que le son de aplicación.

12. Ingresos y gastos

a) Importe neto de la cifra de negocios

La distribución del importe neto de la cifra de negocios correspondiente al primer semestre de 2019 y 2018 por categoría de actividades y por mercados geográficos, es como sigue:

Actividades	Euros	
	Primer Semestre 2019	Primer Semestre 2018
Consultoría Tecnológica	260.640	357.665
Desarrollo de aplicaciones informáticas	2.817.274	1.866.379
Implantación soluciones de terceros	383.856	247.993
Outsourcing y mantenimiento	25.084.120	26.456.407
Soluciones Propias	627.141	363.003
Suministros Hardware y Software	1.434.555	2.058.091
Servicios Gestionados	3.073.441	3.522.774
Total	33.681.027	34.872.312

Geografías	Euros	
	Primer Semestre 2019	Primer Semestre 2018
España	27.223.291	26.962.374
Europa	6.041.524	7.606.926
Chile	416.212	303.012
Total	33.681.027	34.872.312

b) Aprovisionamientos

El saldo de este epígrafe de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada intermedia del primer semestre de 2019 y 2018 es el siguiente:

	Euros	
	Primer Semestre 2019	Primer Semestre 2018
Compra de mercaderías	3.925.149	4.152.311
Variación de existencias	(352.135)	(2.449.423)
Trabajos realizados por otras empresas	4.702.475	10.430.392
Total	8.275.489	12.133.280

Por su parte, el detalle de las compras, en función a la procedencia de las mismas, es el siguiente:

	Euros	
	Primer Semestre 2019	Primer Semestre 2018
Nacionales	7.651.116	10.326.270
Intracomunitarias	588.736	1.770.437
Importaciones	35.637	36.573
Total	8.275.489	12.133.280

c) *Personal*

Gastos de personal

La composición de los saldos de este epígrafe de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada intermedia correspondiente al primer semestre de 2019 y 2018 es el siguiente:

	Euros	
	Primer Semestre 2019	Primer Semestre 2018
Sueldos y salarios	14.076.953	12.109.734
Indemnizaciones	107.812	89.024
Seguridad Social	4.099.110	3.491.222
Otros gastos sociales	376.524	247.621
Total	18.660.399	15.937.601

Número medio de empleados

El número medio de empleados durante el primer semestre de 2019 y 2018, distribuido por categorías profesionales, es el siguiente:

Categoría Profesional	Plantilla media del ejercicio 2019		Plantilla media del ejercicio 2018	
	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer
Administradores y Personal directivo	11	1	11	1
Profesionales, técnicos y similares	727	226	643	201
Personal de servicios administrativos	5	28	3	26
Total	743	254	657	228

Tanto para el cálculo del número medio de empleados por sexo y categoría profesional como para la distribución funcional por sexo y categoría profesional de la plantilla a 30 de junio, sólo se tienen en cuenta los empleados que están en nómina en el Grupo Altia, no en otras sociedades del Grupo Boxleo.

Distribución funcional por sexo

Por su parte, la distribución por sexos y categorías, de los empleados del Grupo, al 30 de junio de 2019 y 2018, es la siguiente:

Categoría Profesional	30.06.19		30.06.18	
	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer
Administradores y Personal directivo	11	1	11	1
Profesionales, técnicos y similares	767	242	651	216
Personal de servicios administrativos	5	32	3	27
Total	783	275	665	244

Adicionalmente, el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante está compuesto, al 30 de junio de 2019, por 7 hombres y 3 mujeres, misma distribución que a 31 de diciembre de 2018.

Durante el primer semestre de 2019 el Grupo ha empleado a 10 personas, con un grado de discapacidad igual o superior al 33%, pertenecientes a las categorías profesionales de 'Personal de servicios administrativos' y 'Profesionales, técnicos y similares' (12 personas en 2018).

d) Servicios exteriores

La composición de los saldos de esta partida de las cuentas de pérdidas y ganancias consolidada intermedia de los primeros semestres de 2019 y 2018 adjuntas es la siguiente:

	Euros	
	Primer Semestre 2019	Primer Semestre 2018
Arrendamientos y cánones	304.435	349.613
Reparaciones y conservación	44.859	20.137
Servicios de profesionales independientes	603.728	423.724
Transporte	16.915	8.744
Primas de seguros	19.534	17.810
Servicios bancarios y similares	291	520
Publicidad, propaganda y relaciones públicas	154.138	123.657
Suministros	153.185	208.444
Otros servicios	611.140	593.332
Total	1.908.225	1.745.981

e) Honorarios de la empresa auditora

Los honorarios cargados por la empresa auditora y/o empresas a ella vinculadas durante el primer semestre de 2019 y 2018 han ascendido a 6.000 euros en concepto de otros servicios de verificación.

13. Negocios conjuntos

A continuación, se indican las Uniones Temporales de Empresas en las que participan las sociedades del Grupo al 30 de junio de 2019, así como los porcentajes de participación y la actividad de cada una de ellas a dicha fecha.

Altia tiene las siguientes participaciones en Uniones Temporales de Empresas:



NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN	PROYECTO
INDRA SISTEMAS SA, ALTIA CONSULTORES SA, R CABLE CABLE Y TELECOMUNICACIONES GALICIA SA UTE (UTE DEPOGAP)	33,33%	Servicio para el desarrollo del proyecto DEPOGAP (Gestión de Activos en la Provincia de Pontevedra)
UTE INDRA SISTEMAS_ALTIA CONSULTORES (AMTEGA)	50,00%	Servicio de administración de sistemas del CPDI Amtega
ALTIA CONSULTORES SA, SOLUCIONES Y PROYECTOS DE INFORMACIÓN SL UTE LEY 18/1982. ABREVIADAMENTE UTE ALTIA SIXTEMA	65,00%	Ejecución del Servicio de desarrollo de un sistema de información para el almacenamiento y gestión de información de concentración parcelaria (fase I) en el ámbito de la medida 511 del Programa de Desarrollo Rural de Galicia.
ALTIA CONSULTORES SA. EXIS INVERSIONES EN CONSULTORIA INFORMATICA Y TECNOLOGÍA, S.A UTE LEY 18/1982	50,00%	Servicio de Soporte y Mantenimiento para la infraestructura de conexión con internet y otras redes, para el Banco de España
ALTIA CONSULTORES BAHIA SOFTWARE 1	55,00%	Servicios de desenvolvimiento para a mellora do sistema de información analítica (SIAN) mediante tramitación documental simplificada.
ALTIA CONSULTORES BAHIA SOFTWARE 2	55,00%	Servicio de desarrollo de componentes transversales para la plataforma corporativa de la Xunta de Galicia
UTE ALTIA CONSULTORES BAHIA SOFTWARE CIXTEC 2	50,00%	Servicios de desarrollo para la mejora del Sistema de Información Analítica (SIA). Expediente 2017-018
EVERIS SPAIN S.L.U. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	40,00%	Análisis e implantación de la tramitación electrónica integral, en los procedimientos administrativos de la Xunta de Galicia, cofinanciado por el fondo europeo de desarrollo en el marco del programa operativo FEDER Galicia 2014-2020.
EVERIS SPAIN S.L.U. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE 1	20,00%	Desarrollo de herramientas para la tramitación electrónica integral de la Xunta de Galicia, cofinanciado en un 80% por el Fondo Europeo de desarrollo regional en el marco del programa operativo FEDER Galicia 2014-2020 (Expediente 69/2016)
ALTIA CONSULTORES, S.A.EXPERIS MANPOWERGRUOP S.L.U.	60,00%	Servicios de mantenimiento y soporte a usuarios de sistemas de información para la producción. Expediente: MAD-2017-02-024-DTI_PRODUCCIÓN)
UTE ALTIA CONSULTORES CONECTIS ITC SERVICES GESEIN SISTEMAS INFORMÁTICOS ABIERTOS 2	12,69%	Servicios para el soporte y evolución de las infraestructuras y servicios informáticos del Servicio de Empleo Público Estatal Lote 2 "Comunicaciones y servicios departamentales"
GLOBAL ROSETTA, S.L.U Y ALTIA CONSULTORES, S.A. UTE LEY 18/1982	49,00%	Desarrollo de aplicaciones, control de proyectos, aseguramiento de calidad y seguridad de los sistemas de información de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia. Expte 1500140 Lote3.
ALTIA CONSULTORES, S.A. - IBERMATICA, S.A. UTE	50,00%	Implantación del Plan de Digitalización de Expedientes de Lanbide.
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS, S.A. Y ALTIA CONSULTORES, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS (AMTEGA)	40,00%	Servicio de desenvolvimiento de un entorno Virtual de aprendizaje para el ámbito educativo no universitario de Galicia
UTE IECISA ALTIA CONTRATOS MARCO LOTE 3	50,00%	Contratos Marco para la prestación de desarrollo de TI y Servicios de mantenimiento. Licitación Nº: AO/024/16
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS, S.A. Y ALTIA CONSULTORES, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS (OHIM)	40,00%	IT Infrastructure and Operations Management Services Nº AO/029/12

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN	PROYECTO
UTE ALTIA INDRA SISTEMAS (AMTEGA 17/27)	61,88%	Servicio de desarrollo de nuevas funcionalidades, soporte y mantenimiento de varios sistemas del ámbito educativo de la Xunta de Galicia. (Expediente 2017/PA/0027)
UTE ALTIA INDRA SISTEMAS (AMTEGA 17/39)	58,50%	Servicio de desarrollo de nuevas funcionalidades, soporte y mantenimiento en sistemas de los eidos de Bienestar, medio Rural, Mar, Empleo, Medio Ambiente y Movilidad (Expediente 2017/PA/0039) Lote 5 Sistemas de información del ámbito de política social.
INDRA SISTEMAS SA, ALTIA CONSULTORES SA, UTE LEY 18/1982. ABREVIADAMENTE UTE AMTEGA 110/2015	29,08%	Ejecución del Servicio de desarrollo de nuevas funcionalidades en las aplicaciones de los entornos de Bienestar, Medio Rural, Mar, Empleo, Medio Ambiente y Movilidad de la Xunta de Galicia. Lote 1: Sistemas de información del ámbito de Bienestar.
INDRA SISTEMAS SA, ALTIA CONSULTORES SA, UTE LEY 18/1982. ABREVIADAMENTE UTE INDRA ALTIA (CPDI AMTEGA) 66/2016	51,33%	Servicio de administración de sistemas y consolidación de CPDI de la Xunta de Galicia.
UTE INDRA SISTEMAS_ALTIA CONSULTORES (EDUCACIÓN)	50,00%	Servicio para el desarrollo de nuevas funcionalidades de gestión académica de las enseñanzas regladas no universitarias y gestión de personal docente de la Xunta de Galicia.
UTE INDRA SISTEMAS_ALTIA CONSULTORES (IMSERO)	41,00%	Servicios técnicos para el soporte y mantenimiento de los sistemas y aplicaciones que soportan el Sistema para la Autonomía y Atención a la Dependencia. Mantenimiento del sistema actual basado en el sistema Siebel y nuevos desarrollos de lo que deberá ser el nuevo Sistema de Información del Sistema para la Autonomía y Atención a la Dependencia (SISAAD).
ALTIA CONSULTORES, S.A. Y KPMG ASESORES, S.L. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS.	50,00%	Acuerdo marco para la contratación de servicios de desarrollo de sistemas de información para la Dirección General del Patrimonio del Estado.
ALTIA CONSULTORES SA., ODEC SA. Y PLANIFICACIÓN DE ENTORNO TECNOLÓGICOS SL UTE LEY 18/1982	52,00%	Desarrollo de Sistemas de Información para la Generalitat en materia de Hacienda
ALTIA CONSULTORES, S.A. SDWER SOLUCIONS DIXITAIS SAU	50,00%	Desarrollo de un nuevo aplicativo de Gestión económica para la Universidad de Vigo. Novo Xesticonta. Expediente 307/17.
ALTIA CONSUTORES S.A. SOLUCIONES Y PROYECTOS DE INFORMACIÓN S.L. UTE 2	70,00%	Servicio de desarrollo, mantenimiento evolutivo, y soporte de sistemas de información para la gestión de medias del Plan de Sesarrollo Rural de Galicia 2014-2020
ESTUDIOS MEGA S.L. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	44,64%	Suministro e implantación de un sistema de información corporativo para el mantenimiento y la gestión integral de Activos de los Centros del Servicio Andaluz de Salud, cofinanciado con Fondos FEDER en el Marco del programa operativo FEDER Andalucía 2014-2020.
UTE ALTIA IBERMÁTICA 3	50,00%	Mantenimiento evolutivo y soporte al plan digitalización de expedientes de Lanbide

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN	PROYECTO
INFORMÁTICA EL CORTE INGLES S.A ALTIA CONSULTORES S.A.	40,00%	Mantenimiento correctivo del Software para Sistemas de TI de la oficina de la Propiedad Intelectual de la Unión Europea
NEORIS ESPAÑOLA S.L. ALTIA CONSULTORES S.A. Y M3 INFORMATICA S.L.	23,40%	Consolidación de los sistemas de nóminas y gestión de personal de las Gerencias de Asistencia Sanitaria de la Gerencia Regional de Castilla y León
UTE INDRA SISTEMAS ALTIA CONSULTORES R CABLE Y TELECOMUNICACIONES GALICIA	29,63%	Desarrollo de la iniciativa Lugo Smart
ALTIA-NETEX KNOWLEDGE FACTORY, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	50,00%	Servicio de apoyo a la integración educativa de las TIC en las aulas 18-19 dentro del proyecto "Uso y Calidad de las TIC en el entorno educativo"
CENTRO DE OBSERVACIÓN Y TELEDETECCIÓN ESPACIAL SAU ALTIA CONSULTORES S.A AEROMEDIA UAV SL	20,00%	Servicio de seguimiento de las dinámicas de ocupación del suelo y ayuda a la planificación territorial mediante el uso de vehículos aéreos no tripulados
INDRA SISTEMAS S.A. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	45,00%	Servicio técnicos de mantenimiento y soporte del sistema de información para la Autonomía Personal y Atención a la Dependencia (SISAAD) del IMSERSO, Lote 3 Mantenimineto de servicios
CONNECTIS ICT SERVICES S.A.U ALTIA CONSULTORES	34,99%	Servicio integral innovador para el desarrollo de una plataforma de atención sociosanitaria al paciente crónico y personas en situación de dependencia de Castilla y León (Fase II) (Lote 1)
INFORMÁTICA EL CORTE INGLES S.A ALTIA CONSULTORES S.A.	57,45%	Contrato marco AO/008/18 Gestión de proyectos, consultoría técnica, y análisis de negocios en el campo de la tecnología de la innovación
ALTIA CONSULTORES S.A. SOLUCIONES Y PROYECTOS DE INFORMACIÓN S.L. UTE	70,00%	Servizo de mantemento evolutivo e soporte de sistemas de información de xestión das medidas do Programa de Desenvolvemento Rural de Galicia 2014-2020
TRABAJOS CATASTRALES, S.A.U. - ALTIA CONSULTORES S.A.- UNION TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	50,00%	Provision of IT consultancy services in the área of Reportnet 3 implementaation to the European Environment Agency Expte EEA/DIS/ 18/018

La sociedad dependiente Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A. tiene las siguientes participaciones en Uniones Temporales de Empresas:

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN	PROYECTO
EXIS INVERSIONES EN CONSULTORÍA INFORMÁTICA Y TECNOLOGÍA, S.A., INTELIGENCIA SISTEMÁTICA 4, S.L., ALALZA SISTEMAS DE INFORMACIÓN, S.A., LUCE INNOVATIVE TECHNOLOGIES, S.L., FACTORÍA INICIATIVAS INTERNET FIZ, S.A., INFOGLOBAL, S.A., UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS LEY 18/1982	16,67%	Prestación de servicios en el ámbito del acuerdo marco 26/2011 de la Dirección General de Patrimonio del Ministerio de Economía y Hacienda.
ALTIA CONSULTORES SA. EXIS INVERSIONES EN CONSULTORIA INFORMATICA Y TECNOLOGÍA, S.A UTE LEY 18/1982	50,00%	Servicio de Soporte y Mantenimiento para la infraestructura de conexión con internet y otras redes, para el Banco de España

Durante el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 se ha producido la disolución de las Uniones Temporales de Empresas que se indican a continuación:

UTES DISUELTAS EN 2019

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN	PROYECTO
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS, S.A. Y ALTIA CONSULTORES, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS (OAMI)	40,00%	Realización de los trabajos de Desarrollo de software y servicios de mantenimiento de la Oficina de Armonización del Mercado Interior de la Unión Europea (OAMI).
CONSULT. IN BUSINESS ENGINEERING RESEARCH_ALTIA CONSULTORES UTE LEY 18/1982 ABREVIADAMENTE UTE CIBER ALTIA 2	40,00%	Servicios de consultoría especializada en SPA para despliegue de P.U.M.A. (Proyecto de Unificación de Modelos de Astilleros) en buques de superficie y soporte necesario.

El Grupo no ha incurrido en contingencias significativas en relación con los negocios conjuntos. No existen compromisos de inversión de capital asumidos en relación con la participación en los negocios conjuntos.

14. Saldos y transacciones con partes vinculadas

Saldos con partes vinculadas

El detalle de los saldos que el Grupo mantenía con partes vinculadas al mismo al 30 de junio de 2019 y 31 de diciembre de 2018 es el siguiente:

Al 30 de junio de 2019

	Euros				
	Deuda fiscal con la matriz	Clientes	Créditos a empresas del Grupo L/P (Nota 7)	Créditos a empresas del Grupo C/P (Nota 7)	Proveedores
Boxleo TIC, S.L.	1.962.597	1.452	-	-	211.424
Altia Consultores Sociedade Unipersoal L.D.A.	-	-	-	62.785	-
Altia Logistic Software, S.L.	-	71.728	201.816	-	-
Total	1.962.597	73.180	201.816	62.785	211.424

Al 31 de diciembre de 2018

	Euros				
	Deuda fiscal con la matriz	Clientes (Nota 8)	Créditos a empresas del Grupo L/P (Nota 7)	Créditos a empresas del Grupo C/P (Nota 7)	Proveedores
Boxleo TIC, S.L.	911.328	1.452	-	-	175.006
Altia Consultores Sociedade Unipersoal L.D.A.	-	-	-	62.041	-
Altia Logistic Software, S.L.	-	67.119	201.209	-	-
Total	911.328	68.571	201.209	62.041	175.006

El saldo del epígrafe "Deudas con empresas del grupo a corto plazo" del balance consolidado intermedio recoge la deuda con la sociedad dominante del grupo fiscal derivada de la presentación y liquidación en régimen de consolidación fiscal del Impuesto sobre Sociedades.

Transacciones con partes vinculadas

Por su parte, las transacciones que el Grupo ha mantenido durante el primer semestre de 2019 y durante el ejercicio 2018 con partes vinculadas han sido las siguientes:

Al 30 de junio de 2019

	Euros			
	Ventas	Prestación de Servicios	Servicios Recibidos	Ingresos Financieros
Boxleo TIC, S.L.	-	2.400	263.841	-
Altia Consultores Sociedade Unipessoal L.D.A. (Nota 7)	-	-	-	750
Altia Logistic Software, S.L. (Nota 7)	644	32.210	-	744
Total	644	34.610	263.841	1.494

Al 31 de diciembre de 2018

	Euros			
	Ventas	Prestación de Servicios	Servicios Recibidos	Ingresos Financieros
Boxleo TIC, S.L.	-	4.800	508.901	-
Altia Consultores Sociedade Unipessoal L.D.A.	-	-	-	1.500
Altia Logistic Software, S.L.	-	84.001	-	1.493
Total	-	88.801	508.901	2.993

Las transacciones con partes vinculadas se realizan a valores de mercado. Adicionalmente, Altia Consultores, S.A. mantiene con su accionista mayoritario, Boxleo TIC, S.L. los siguientes contratos, enmarcados dentro del ciclo normal de actividad de su actividad:

- Contrato de servicio de apoyo a la gestión y servicios generales de dirección y administración.
- Contrato de alquiler de las oficinas centrales de la Sociedad la cual, a su vez, subarrienda a sus sociedades dependientes.

A parte de los anteriores, Altia Consultores, S.A. no mantiene ningún otro contrato suscrito con su accionista Boxleo TIC, S.L.

15. Información sobre Consejeros y Alta Dirección

Las funciones de Alta Dirección del Grupo recaen en los miembros ejecutivos del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante, según se describe en el informe sobre la estructura y sistema de control interno integrante del Informe Anual del ejercicio 2018. Por ese motivo, la información sobre las retribuciones percibidas por los miembros del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante, se presenta conjuntamente con la referente a la Alta Dirección.



	Euros			
	Primer Semestre 2019		Primer Semestre 2018	
	Consejeros Ejecutivos	Consejeros No Ejecutivos	Consejeros Ejecutivos	Consejeros No Ejecutivos
Sueldos y salarios	296.205	-	296.273	-
Retribuciones estatutarias	24.000	15.000	24.000	15.000
Otras retribuciones	6.846	25.002	11.315	24.211
Dividendos	586	-	586	-
Total	327.636	40.002	332.173	39.211

Adicionalmente, y en relación a los Administradores y durante el primer semestre de 2019 y el ejercicio 2018, la Sociedad Dominante informa que:

- Ha satisfecho primas de seguro de responsabilidad civil de los Administradores por importe de 31.377 euros.
- No se han contraído obligaciones en materia de pensiones o pago de primas de seguro con los Administradores actuales o antiguos.
- No ha concedido ni ha mantenido créditos, anticipos a los Administradores durante el primer semestre de 2019 ni durante el ejercicio 2018, ni ha asumido compromisos por cuenta de ellos a título de garantía.
- No se han comunicado situaciones de conflicto de interés que afecten a los Administradores ni a personas vinculadas a los mismos durante el primer semestre de 2019 y el ejercicio 2018.
- No se ha producido durante el primer semestre de 2019 ni durante el ejercicio 2018 la conclusión, modificación o extinción anticipado de cualquier contrato entre la Sociedad Dominante y cualquier de sus accionistas y Administradores o persona que actúe por cuenta de ellos que correspondiese a una operación ajena al tráfico ordinario de la Sociedad Dominante o que no se hubiese realizado en condiciones de mercado.

16. Información segmentada

Información sobre principales clientes

Durante el primer semestre de 2019 y 2018 el Grupo únicamente ha tenido un cliente cuya facturación haya sido igual o superior al 10% del importe neto de la cifra de negocios, según se muestra en el siguiente detalle:

Actividades	Euros	
	Primer Semestre 2019	Primer Semestre 2018
Cliente 1	6.266.368	3.924.869
Resto de clientes	27.414.659	30.947.443
Total	33.681.027	34.872.312

Estados financieros segmentados

El Grupo identifica sus segmentos operativos a partir de los informes internos sobre los componentes del grupo y se revisan, discuten y evalúan regularmente por el Consejo de Administración como la máxima autoridad en el proceso de toma de decisiones con el poder de destinar los recursos a los segmentos y evaluar su rendimiento. Como consecuencia de estas labores, se han definido dos segmentos operativos formados por la Sociedad Dominante (Altia) y la sociedad dependiente (Exis). La información relativa a los ingresos y gastos de explotación de cada segmento, así como de los flujos de efectivo de cada uno de ellos presenta el siguiente detalle:

Primer semestre de 2019

	Euros			
	Altia	Exis	Ajustes de consolidación	Total
Importe neto de la cifra de negocios:	30.645.583	3.180.751	(145.307)	33.681.027
Aprovisionamientos	(8.143.760)	(296.106)	164.377	(8.275.489)
Otros Ingresos	91.731	54.532	(75.909)	70.354
Gastos de personal	(16.158.503)	(2.501.896)	-	(18.660.399)
Otros gastos de explotación	(2.141.989)	(77.445)	55.447	(2.163.987)
Amortización del inmovilizado	(316.192)	(4.292)	(69.305)	(389.789)
Pérdidas, deterioros y variación de provisiones	(96.312)	(4)	-	(96.316)
RESULTADO DE LA EXPLOTACIÓN	3.880.558	355.540	(70.697)	4.165.401
Activos del segmento	52.198.847	4.854.176	2.091.359	54.961.664
Pasivos del segmento	12.441.339	711.118	(130.529)	13.021.928
Flujos netos de efectivo de las actividades de:				
Explotación	5.868.211	359.836	-	6.228.047
Inversión	(217.607)	-	-	(217.607)
Financiación	(846.693)	-	-	(846.693)

Primer semestre de 2018

	Euros			
	Altia	Exis	Ajustes de consolidación	Total
Importe neto de la cifra de negocios:	32.278.747	2.808.504	(214.939)	34.872.312
Aprovisionamientos	(12.138.696)	(241.293)	246.709	(12.133.280)
Otros Ingresos	111.275	64.013	(96.277)	79.011
Gastos de personal	(13.881.699)	(2.055.902)	-	(15.937.601)
Otros gastos de explotación	(1.957.417)	(116.174)	63.042	(2.010.549)
Amortización del inmovilizado	(345.259)	(9.592)	(64.581)	(419.432)
Pérdidas, deterioros y variación de provisiones	(3.706)	(11.370)	-	(15.076)
RESULTADO DE LA EXPLOTACIÓN	4.063.245	438.186	(66.047)	4.435.385
Activos del segmento	49.041.982	4.189.783	1.934.473	51.297.292
Pasivos del segmento	13.713.358	559.203	(114.090)	14.158.471
Flujos netos de efectivo de las actividades de:				
Explotación	3.800.692	459.148	-	4.259.840
Inversión	(3.027.135)	(269.236)	-	(3.296.371)
Financiación	(635.177)	(26.119)	-	(661.296)



17. Otra información

Garantías y avales

El Grupo mantiene al 30 de junio 2019 diversos avales ante diversas entidades de carácter público por un importe total aproximado de 3.759.492 euros (3.637.224 euros al 31 de diciembre de 2018). Estos avales, suscritos con entidades financieras, están constituidos para responder a los requisitos establecidos en los concursos de contratos de prestación de servicios o suministros en los que participa el Grupo, formando parte de su actividad normal. Por ello, los Administradores de la Sociedad Dominante estiman que de los mismos no se derivará contingencia alguna.

Otra información

No existen acuerdos suscritos por las sociedades del Grupo que sean significativos en relación a estos estados financieros intermedios consolidados y que no hayan sido desglosados en las correspondientes Notas explicativas.

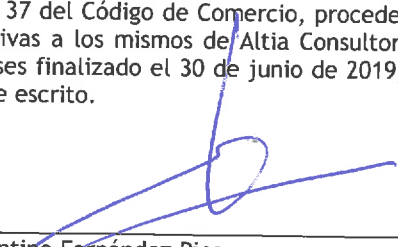
Hechos posteriores

No se ha producido ningún hecho significativo desde el 30 de junio de 2019 hasta la fecha de formulación de los estados financieros intermedios consolidados adjuntos que no haya sido tenido en consideración en la elaboración de los mismos.




Formulación de los Estados financieros intermedios consolidados y Notas Explicativas a los mismos

El Consejo de Administración de Altia Consultores, S.A., el 04 de septiembre de 2019 y en cumplimiento de los requisitos establecidos en el artículo 253.2 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital y en el artículo 37 del Código de Comercio, procede a formular los Estados financieros intermedios consolidados y Notas Explicativas a los mismos de Altia Consultores, S.A. y Sociedades Dependientes correspondientes al período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019, los cuales vienen constituidos por los documentos que preceden al presente escrito.




Constantino Fernández Pico
Presidente y Consejero Delegado



Adela Pérez Verdugo
Vicepresidenta



Manuel Gómez-Reino Cachafoiro
Secretario



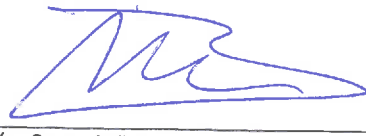
Ignacio Cabanas López
Vicesecretario



Josefina Fernández Álvarez
Vocal



Teresa Mariño Garrido
Vocal



Ramón Costa Piñeiro
Vocal



Luis María Huete Gómez
Vocal

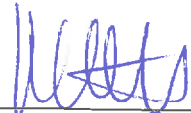


Fidel Carrasco Hidalgo
Vocal



Carlos Bercedo Toledo
Vocal

DILIGENCIA: Para hacer constar que los Estados financieros intermedios consolidados y las Notas Explicativas a los mismos correspondientes al período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019, formulados por el Consejo de Administración mediante acta de acuerdos sin sesión de fecha 04 de septiembre de 2019 son los que se adjuntan rubricados por el Secretario de dicho Consejo. Asimismo, se da fe de la legitimidad de las firmas de la totalidad de los Administradores de la Sociedad recogidas en este documento.



Manuel Gómez-Reino Cachafoiro
Secretario del Consejo de Administración

INFORME ECONÓMICO

PRIMER SEMESTRE 2019

altia.es

